

ISSN 2074-1847

ДОНИШГОҶИ МИЛЛИИ ТОҶИКИСТОН
ТАДЖИКСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

ПАЁМИ ДОНИШГОҶИ МИЛЛИИ
ТОҶИКИСТОН
(мачаллаи илмӣ)

ВЕСТНИК ТАДЖИКСКОГО
НАЦИОНАЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА
(научный журнал)

10(74)

ДУШАНБЕ: «СИНО»
2011

**ДОНИШГОҲИ МИЛЛИИ ТОҶИКИСТОН
ТАДЖИКСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**

**МАҶАЛЛАИ ИЛМӢ СОЛИ 1990 ТАЪСИС ЁФТААСТ.
НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ ОСНОВАН В 1990 ГОДУ.**

**Ҳайати таҳририя:
Редакционная коллегия:**

Саидов Н.С. – гл. редактор, доктор философских наук, профессор
Каримов М.Б. – зам. гл. редактора, доктор химических наук, профессор
Мирбобоев Р.М.- зам. гл. редактора, кандидат экономических наук, доцент
Исматов С.М. - зам. гл. редактора, кандидат филологических наук, доцент

**Аъзои ҳайати таҳририя:
Члены редколлегии:**

Раҷабов Н.Р. - доктор физико-математических наук, профессор
Солеҳов Т. - доктор физико-математических наук, профессор
Ҳакимов Ф.Х. - доктор геолого-минералогических наук, профессор
Устоев М.Б. - доктор биологических наук, профессор
Махмадов А.Н. - доктор политических наук, профессор
Миралиев А. М. - доктор педагогических наук, профессор
Кабиров Ш. - кандидат филологических наук, доцент
Сафаров Б. - кандидат юридических наук, доцент
Самиев Х. - кандидат исторических наук, доцент
Низомов М. - кандидат филологических наук, доцент
Солиев А. - кандидат экономических наук, доцент

Маҷалла бо забони тоҷикӣ, русӣ ва англисӣ нашр мешавад.
Журнал печатається на таджикском, русском и английском языках.

© Донишгоҳи миллии Тоҷикистон, 2011
Паёми Донишгоҳи миллии Тоҷикистон
Вестник Таджикского национального университета

ФИЗИКА ВА ТЕХНИКА

СРАВНЕНИЕ ТЕМПЕРАТУРНОЙ ЗАВИСИМОСТИ ТЕПЛОЕМКОСТИ КРЕМНИЯ С ТЕОРИЕЙ ДЕБАЯ

Р.Х.Саидов, Б.Н. Гулов, З.Низомов
Таджикский национальный университет

В настоящей работе приведены результаты сравнения теплоемкости кремния с теорией Дебая. Данные по изобарной теплоемкости кремния были заимствованы из справочника[1]. Получены следующие уравнения для температурной зависимости удельной теплоемкости Дж/(кг К) в интервале температур 293 - 873 К:

$$C_p = 390,1809 + 1,5987T - 0,0018T^2 + 7,2454 \cdot 10^{-7} T^3. \quad (1)$$

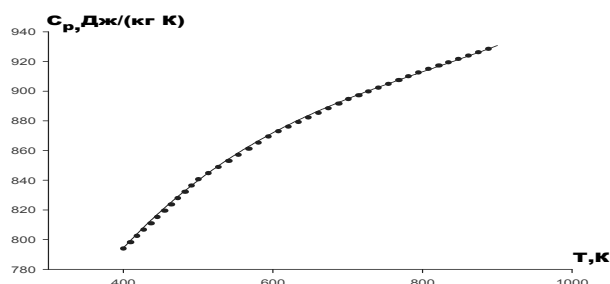


Рис.4. Зависимость $C_p(T)$ кремния от температуры T (точка-эксперимент, сплошная линия - вычисленная по формуле (1))

Для расчета изменения энтальпии и энтропии объектов исследования в интервале температур от 0 до T мы использовали интегралы от молярной теплоемкости:

$$H(T) = H(0) + \int_0^T C_p(T) dT, \quad S = \int_0^T C_p(T) d \ln T \quad \text{и} \quad G = H - TS.$$

Получены следующие уравнения для температурных зависимостей энтальпии (Дж/моль), энтропии (Дж/(моль·К)) и энергии Гиббса (Дж/моль):

$$H(T) = H(0) + 10.95T + 2.25 \cdot 10^{-2} T^2 - 1.685 \cdot 10^{-5} T^3 + 5.08 \cdot 10^{-9} T^4, \quad (2)$$

$$S(T) = 10.95 \ln T + 4.5 \cdot 10^{-2} T - 2.528 \cdot 10^{-5} T^2 + 6.78 \cdot 10^{-9} T^3. \quad (3)$$

$$G(T) = -10.95 \cdot T(\ln T - 1) - 2.25 \cdot 10^{-2} \cdot T^2 + 8 \cdot 10^{-6} T^3 - 1.7 \cdot 10^{-9} T^4. \quad (4)$$

На рис. 2-4 приведены зависимости энтальпии, энтропии и энергии Гиббса для кремния от температуры.

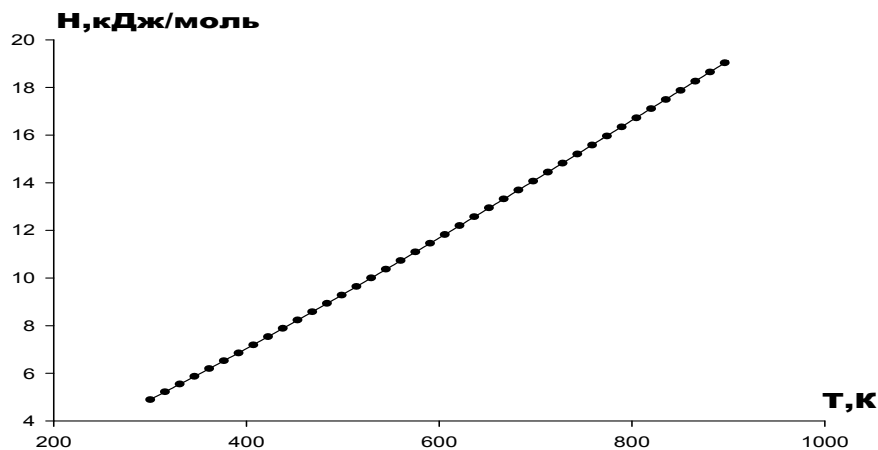


Рис. 2. Температурная зависимость энтальпии для кремния

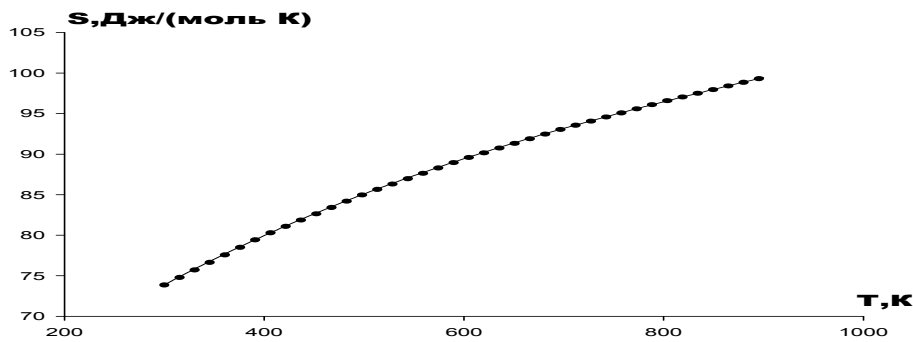


Рис.3. Температурная зависимость энтропии для кремния

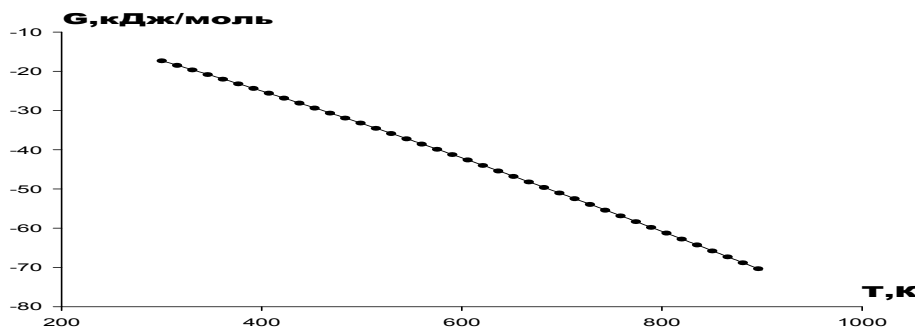


Рис.4. Температурная зависимость энергии Гиббса для кремния

Согласно теории Дебая молярная теплоёмкость определяется

$$C_V = 9 N_A k \left(\frac{T}{\theta_D} \right)^3 \int_0^{x_m} \frac{e^x x^4 dx}{(e^x - 1)^2}, \quad (5)$$

где $x_m = h\nu_{\max}/kT = \theta_D/T$, ν_{\max} – верхняя граница возможных частот колебаний. Параметр θ_D непосредственно выражается через скорости звука. Однако оказалось, что более точное описание экспериментальных зависимостей $C_V(T)$ достигается, если рассматривать характеристическую температуру Дебая θ_D как эмпирический параметр, который подбирается из условия наилучшего совпадения теории с экспериментом. Согласно работе [3] температура Дебая $\theta_D = 625$ К и коэффициент электронной теплоемкости $\gamma = 0$, а по данным [4, стр.508] $\theta_D = 645$ К. В таблице приведены значения удельной теплоемкости кремния в зависимости от температуры, вычисленные по теории Дебая (C_V) для $\theta_D = 635$ К, разности удельных теплоемкостей и экспериментальные (C_P).

Таблица 1. Экспериментальные значения удельной теплоемкости кремния и сравнение с теорией Дебая ($\theta_D = 635$ К, $\gamma = 0$).

T	C_V , Дж/(кг. К)	$\Delta C = C_P - C_V$, Дж/(кг. К)	$C_V + \Delta C$, Дж/(кг. К)	$C_{P \text{ экс.}}$, Дж/(кг. К)	$C_{P \text{ экс.}} - C_P$, Дж/(кг. К)
406.4	790.29	3.62	793.91	791.05	-2.86
431.8	800.85	3.85	804.70	803.04	-1.66
457.2	809.87	4.08	813.95	813.91	-0.04
482.6	817.61	4.30	821.91	823.75	1.84
508.0	824.30	4.53	828.83	832.60	3.77
533.4	830.12	4.76	834.88	840.68	5.80
558.8	835.21	4.98	840.19	847.71	7.52

584.2	839.70	5.21	844.91	854.10	9.19
609.6	843.66	5.44	849.10	859.79	10.69
635.0	847.17	5.66	852.83	864.89	12.06
698.5	854.41	6.23	860.64	875.39	14.75
762.0	860.00	6.80	866.80	883.62	16.82
889.0	867.84	7.93	875.77	897.73	21.96

Разности удельных теплоемкостей вычислили с помощью формулы:

$$C_P - C_V = 9 \frac{T}{\rho} \frac{\alpha^2}{\chi}, \quad (6)$$

где α - коэффициент линейного расширения ($\alpha = 3.72 \cdot 10^{-6} \text{ K}^{-1}$), χ - коэффициент всестороннего сжатия ($\chi = 6 \cdot 10^{-12} \text{ Па}^{-1}$), ρ - плотность ($\rho = 2328 \text{ кг/м}^3$).

Согласно авторам [3] при температурах выше температуры Дебая температурная зависимость теплоемкости будет иметь вид:

$$C_p = A + B\beta T + C\gamma_e T + DT^2 + KT^3, \quad (7)$$

где A, B, C, D, K – константы; линейный член связан с ангармоничными вкладами. Отметим, что ангармонизм более высокого порядка приводит к появлению квадратичного и кубического членов.

При расчетах ΔC зависимость α , χ и ρ от температуры не учитывали. Максимальное отклонение вычисленных значений C_p от экспериментальных значений составляет 2.45%.

ЛИТЕРАТУРА

1. Зиновьев В.Е. Теплофизические свойства металлов при высоких температурах. М.: Металлургия, 1989.- 384 с.
2. Физические величины. Справочник/Под ред. И.С. Григорьева, Е.З. Мейлихова. М.: Энергоатомиздат, 1991.-1323 с.
3. Лифшиц Б.Г., Крапошин В.С., Линецкий Я.Л. Физические свойства металлов и сплавов. -М.: Металлургия, 1980,-320с.
4. Химическая энциклопедия.Т.2.М.: Советская энциклопедия, 1990.-673 с.

RESEARCH OF TEMPERATURE DEPENDENCE OF SPECIFIC THERMAL CAPACITY OF SILICON AND COMPARISON WITH THEORY DEBAY

They are received warm-up dependency specific thermal capacity for silicon and it is compared to theory Debay.

KEY WORDS: Silicon, specific thermal capacity, temperature dependence.

СРАВНЕНИЕ ТЕМПЕРАТУРНОЙ ЗАВИСИМОСТИ ТЕПЛОЕМКОСТИ КРЕМНИЯ С ТЕОРИЕЙ ДЕБАЯ

В настоящей работе приведены результаты сравнения температурной зависимости теплоемкости кремния с теорией Дебая.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: удельная теплоемкость, температурная зависимость.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *Р.Х.Саидов*-кандидат химических наук, заместитель начальника государственной службы по надзору в сфере образования. Соискатель кафедры общей физики ТНУ.

Б.Н.Гулов- ассистент кафедры общей физики ТНУ.

Низомов Зиёвуддин – кандидат физико-математических наук, доцент кафедры общей физики ТНУ. E-mail: nizomov@mail.ru Телефон: 919049075

БИОЛОГИЯ

АНАТОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ СТРОЕНИЯ ЛИСТА ВЕЧНОЗЕЛЕННЫХ ВИДОВ ЛИАН В ЦЕНТРАЛЬНОМ БОТАНИЧЕСКОМ САДУ (ТАДЖИКИСТАН)

Г.Н. Эргашева

Таджикский национальный университет

Вертикальное озеленение - это наиболее распространенный способ используемый для украшения городов и поселков. К сожалению, в условиях Таджикистана он еще не нашел достойного применения и это связано с тем, что многие виды фактически не изучены в наших условиях. Поэтому мы поставили задачу провести поэтапное изучение наиболее перспективных вечнозеленых видов лиан и первое что сделали, мы изучили анатомическое строение. Объектами нашего исследования послужили 2 вида относящиеся к роду *Hedera* и один вид – к роду *Lonicera*.

Анатомо-морфологическое строение листа в значительной мере отражает приспособленность растений к условиям внешней среды, что в дальнейшем позволит определить степень возможности выращивания тех или иных видов в новых условиях, т.е. в условиях интродукции.

Изучение анатомического строения листа проводили по общепринятой методике предложенной М.С.Гзыряном (1959), а статистическую обработку проводили по Г.Ф.Лакину (1990).

Hedera colchica – **плющ колхидский (сем. Аралиевые – Araliaceae Juss.)** – лиановидный вечнозеленый кустарник, взбирающийся по опоре на высоту до 30 м. происходит из влажных субтропиков Закавказья. В Таджикистане культивируется с 1951 года.

Листья крупные длиной 15-20 см, толстые разной формы, блестящие, кожистые, цельные, трехлопастные.

Листья *H.colchica* имеют дорсивентральное строение. Верхняя эпидерма толстостенная, однослойная, высота ее клеток составляет $15,4 \pm 0,65$, а ширина $33,0 \pm 2,06$ мкм (табл. 1). Сверху верхняя эпидерма покрыта тонким слоем кутикулы. Палисадная паренхима большей частью трехслойная, реже четырехслойная, занимающая почти 40 % мезофилла листа. Клетки палисадной паренхимы тонкостенные, плотно-сомкнутые, цилиндрической или квадратной формы, содержат многочисленные хлоропласты. В среднем длинная ось клетки равняется $37,8 \pm 0,80$, а короткая $23,8 \pm 1,35$ мкм. В области палисадной паренхимы встречаются клетки несущие друзы оксалата кальция. Губчатая паренхима состоит из клеток округлой и овальной формы с межклеточным пространством. Нижняя эпидерма однослойная, с клетками имеющими немного меньшие размеры, относительно клеток верхней эпидермы, высота клеток нижней эпидермы составляет $14,2 \pm 1,01$, а ширина $21,2 \pm 2,10$ мкм.

Устьица аномоцитного типа, расположены исключительно на нижней стороне листа, длина устьиц $37,2 \pm 1,01$, а ширина $33,6 \pm 0,40$ мкм. При этом число устьиц на 1 мм^2 колеблется от 128 до 157 штук. Сопровождающих клеток 3-4, по очертанию они не отличаются от остальных клеток нижней эпидермы. Толщина листовой пластинки $264,0 \pm 6,14$, а мезофилла – $230,0 \pm 6,83$ мкм.

Hedera helix – **плющ обыкновенный** – лианоидный вечнозеленый кустарник, взбирающийся по опоре или стелющийся по земле с опушенными побегами. Растет в Крыму, на Кавказе в Закарпатье, Прибалтике, Средней и Южной Европе. В Таджикистан завезен в 1935 году.

Листья длиной 4-10 см, неодинаковые, на ростовых побегах 3-5 лопастные, на плодущих – овальные или ромбические, у основания округлые или усеченные, кожистые. Сверху темно-зеленые, снизу более светлые.

Лист *H.helix* имеет дорсивентральное строение. Толщина листовой пластинки составляет $266,8 \pm 4,90$, а толщина мезофилла равняется $238,8 \pm 7,77$ мкм (табл. 1). Клетки верхней однослойной эпидермы имеют высоту $9,8 \pm 0,48$, а ширину $20,2 \pm 1,74$ мкм с более или менее утолщенными выпуклыми стенками, покрытыми толстым слоем кутикулы.

Мезофилл состоит из 10-11 слоев клеток палисадной и губчатой паренхимы. Палисадная паренхима представлена тремя слоями тонкостенных, плотносомкнутых, цилиндрической или почти округлой формы клеток, содержащих многочисленные хлоропласты. В среднем длинная ось клетки равняется $23,2 \pm 1,01$, а короткая ось – $15,2 \pm 0,32$ мкм. Палисадная паренхима занимает около 30 % мезофилла листа. Губчатая паренхима состоит из клеток округлой и овальной формы между клетками находится межклеточное пространство.

Клетки нижней эпидермы мелкие высотой $11,0 \pm 0,63$, а шириной $15,2 \pm 0,32$ мкм с тонкими прямыми или слегка извилистыми стенками на продольных срезах. Устьица расположены только на нижней стороне листа, аномоцитного типа. Длина замыкающих клеток устьиц составляет $30,8 \pm 1,04$, а ширина $27,2 \pm 0,90$ мкм. Число устьиц колеблется от 171 до 185 штук на 1 мм^2 . Околоустьичных клеток 5-6, по очертанию они не отличаются от остальных клеток нижней эпидермы.

Таблица 1

Количественно-анатомические показатели пластинки листьев вечнозеленых видов лиан

Показатели	<i>Hedera colchica</i>	<i>Hedera helix</i>	<i>Lonicera japonica</i>
Толщина листа, мкм	$264,0 \pm 6,14$	$266,8 \pm 4,90$	$221,6 \pm 3,36$
Толщина мезофилла, мкм	$230,0 \pm 6,83$	$238,8 \pm 7,77$	$177,2 \pm 1,50$
Верхняя эпидерма: Высота, мкм Ширина, мкм Кол-во клеток в поле зрения	$15,4 \pm 0,65$ $33,0 \pm 2,06$ 914-1028	$9,8 \pm 0,48$ $20,2 \pm 1,74$ 2057-2342	$30,0 \pm 1,31$ $44,4 \pm 2,16$ 457-628
Палисадная паренхима: Число слоев Длинная ось, мкм Короткая ось, мкм	3(4) $37,8 \pm 0,80$ $23,8 \pm 1,35$	3 $23,2 \pm 1,01$ $15,2 \pm 0,32$	1 $69,2 \pm 2,40$ $12,8 \pm 0,45$
Нижняя эпидерма: Высота, мкм Ширина, мкм	$14,2 \pm 1,01$ $21,2 \pm 2,10$	$11,0 \pm 0,63$ $15,2 \pm 0,32$	$13,0 \pm 1,03$ $22,8 \pm 1,71$
Устьица: Длина, мкм Ширина, мкм Число на 1 мм^2	$37,2 \pm 1,01$ $33,6 \pm 0,40$ 128-157	$30,8 \pm 1,04$ $27,2 \pm 0,90$ 171-185	$25,0 \pm 0,89$ $16,2 \pm 0,53$ 214-285

Lonicera japonica – жимолость японская (сем. жимолостные – *Caprifoliaceae* Juss.) – полулистопадный лианоидный кустарник, завезенный в Таджикистан в виде саженцев в 1934 году (Исмаилов, 1965). Поднимается по опоре до 4 м. Листья до 10 см длины и 6 см ширины, обратнойцевидные до эллиптических, сверху темно-зеленые, голые снизу беловатые опушенные, на коротких черешках.

Родина – Япония, Китай. Листья *L. japonica* имеют дорсивентральное строение. Клетки однослойной верхней эпидермы очень крупные, имеют высоту $30,0 \pm 1,31$, ширину $44,4 \pm 2,16$ мкм (табл. 1) с равномерно утолщенными выпуклыми стенками. Мезофилл состоит из 7-8 слоев клеток палисадной и губчатой паренхимы. Палисадная паренхима представлена одним слоем тонкостенных, плотносомкнутых, цилиндрической формы клеток, содержащих многочисленные хлоропласты. В среднем длинная ось клетки равняется $69,2 \pm 2,40$, а короткая ось – $12,8 \pm 0,45$ мкм. При этом палисадная паренхима занимает около 40 % мезофилла листа. Губчатая паренхима состоит из клеток округлой и неправильной формы, межклеточное пространство в основном расположено под устьичным аппаратом.

Клетки нижней эпидермы немного мельче клеток верхней эпидермы и имеют высоту $13,0 \pm 1,03$ и ширину – $22,8 \pm 1,71$ мкм. Устьица расположены только на нижней стороне листа, аномоцитного типа. Длина замыкающих клеток устьиц составляет $25,0 \pm 0,89$, а ширина – $16,2 \pm 0,53$ мкм. Число устьиц колеблется от 214 до 285 штук на 1 мм^2 . Околоустьичных клеток 4-5, по очертанию они не отличаются от остальных клеток нижней эпидермы.

Толщина листовой пластинки равняется $221,6 \pm 3,36$, а толщина мезофилла – $177,2 \pm 1,50$ мкм.

Все изученные виды *Hedera colchica*, *H. helix*, *Lonicera japonica* в природе являются мезофитами. Структурные приспособления листьев представителей родов *Hedera* и *Lonicera* к более засушливым условиям, чем на родине, можно назвать мезо-ксерофильными. Эти признаки следующие: хорошо развитая система межклетников, многослойность палисадной паренхимы (*Hedera colchica*, *H. helix*) и мезофилла в целом, наличием мощных проводящих пучков, толстостенность клеток верхней эпидермы, обилие устьиц на единицу площади и расположением их исключительно на нижней поверхности листовой пластинки, наличие опушения (*Lonicera japonica*) и т.д. Все вышеперечисленные признаки говорят о том, что эти виды имеют очень широкий диапазон приспособления к новым условиям произрастания и делают их перспективными для озеленения городов и поселков Центрального Таджикистана.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гзырян М.С. К методике анатомического изучения листьев двудольных растений. // Тр. Инст. бот. АН Азерб. ССР. - Баку, 1959, т. 21. - с. 159-165.
2. Лакин Г.Ф. Биометрия - М., Высшая школа, 1990. - 352 с.
3. Гроздова Н.Б., Некрасов В.И., Глоба-Михайленко Д.А. Деревья, кустарники и лианы. - М., Лесная промышленность, 1986. - с. 317.
4. Исмаилов М.И. Деревья и кустарники для озеленения Таджикистана. - Душанбе, АН ТаджССР, 1965. - с. 182-183, 200-201.
5. Вилисова В.В., Запрыгаева В.И. и др. Деревья и кустарники. // В кн.: Растения для декоративного садоводства Таджикистана. - М., Наука, 1986. - с. 328-330.

АНАТОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ СТРОЕНИЯ ЛИСТА ВЕЧНОЗЕЛЕННЫХ ВИДОВ ЛИАН В ЦЕНТРАЛЬНОМ БОТАНИЧЕСКОМ САДУ (ТАДЖИКИСТАН)

Изучение 3 видов лиан *Hedera colchica*, *H. helix*, *Lonicera japonica*, которые в природе являются мезофитами, проводили в условиях Центрального ботанического сада. Структурные приспособления листьев представителей родов *Hedera* и *Lonicera* к более засушливым условиям, чем на родине, можно назвать мезо-ксерофильными.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: лианы, анатомия, эпидерма, мезофилл, устьица, лист, палисадная и губчатая паренхимы.

ANATOMIC INDICATORS OF THE STRUCTURE OF SHEET OF EVERGREEN KINDS OF LIANAS IN THE CENTRAL BOTANICAL GARDEN (TAJIKISTAN)

Studying of 3 kinds of lianas *Hedera colchica*, *H. helix*, *Lonicera japonica* which in the nature are mezophitas, spent in the conditions of the Central botanical garden. Structural adaptations of leaves of representatives of sorts *Hedera* and *Lonicera* to more droughty conditions, than in the homeland, it is possible to name mezzo-kserofilnyimi.

KEYWORDS: liana, anatomy, epidermis, mesophyll, stomata, leaf, palisade and spongy parenchyma.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Г.Н. Эргашева* - канддат биологических наук, доцент, Таджикский национальный университет E-mail: gala2867@mail.ru

РИСК КАМНЕОБРАЗОВАНИЯ У ЖИТЕЛЕЙ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ТЕРРИТОРИЙ ЗЕРАФШАНСКОЙ ДОЛИНЫ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Н.С. Ибодов, А. Ахмедов, Л. Сайдуллоев

Таджикский институт последипломной подготовки медицинских кадров (ТИППМК)

Мочекаменная болезнь (МКБ) одно из наиболее частых урологических заболеваний и встречается у 3% населения земного шара (3). В связи с увеличением роста уролитиаза во всем мире, причем часто у лиц молодого и наиболее трудоспособного возраста, который приводит к увеличению большого количества нетрудоспособных людей, ухудшению качества их жизни, выдвигают вопросы диагностики, лечения и

профилактики уролитиаза в ряд важнейших проблем урологии. В настоящее время несмотря на полиэтиологичность уролитиаза, причины МКБ изучены недостаточно.

Из-за отсутствия эффективных патогенетических методов лечения и метафилактики уролитиаза в 35–70% заболевание носит рецидивирующий характер.(2.4)

К факторам риска МКБ относят влияние окружающей среды, функциональные и патологические изменения органов и систем всего организма или наличие патологических процессов в почках, предшествующих камнеобразованию.

К экзогенным факторам относят климат, биогеохимические особенности почвы, воды, факторы питания, экологическую среду, социальные и другие причины.(1)

Эндогенные этиологические факторы, могут быть генетическими (наследственными), врожденными (полученными во внутриутробной жизни плода) и приобретенными в процессе жизни человека (1)

Предметом дискуссии являются факторы риска на развитие уролитиаза у жителей вдоль реки Зерафшан и поиск способов диагностики и эффективности лечения уролитиаза.

Цель исследования. Определить факторы, влияющие на процесс камнеобразования у жителей долины реки Зерафшан и на основании которых оптимизировать профилактику и лечение мочекаменной болезни.

Материал и методы исследования. Нами изучены распространенность мочекаменной болезни жителей Айнинского, Пенджикентского районов и Горной Мастчи, а также в качестве группы сравнения г. Душанбе. За последние 10 лет исследованы 6123 больных уролитиазом. Возраст от 16 до 82 лет, мужчин –3243, женщин –2875. Пациентам проводилось комплексное обследование, включающее сбор анамнестических данных, клиничко-лабораторные, лучевые (ультразвуковые, рентгенологические, компьютерные томографии), а также для определения состава удаленных конкрементов использовался метод инфракрасной спектроскопии. Все пациенты были разделены на 2 группы. Первая группа 3799 –пациентов - это жители районов Айни –1946, Пенджикента –1772 и Горной Мастчи -81, а вторая группа –2324 пациентов -это жители г. Душанбе. Преимущественно эту группу больных оставляют взрослые пациенты, поэтому рассматривать различия по возрасту не представляется возможным.

У 97,5 % больных выявлены хронический калькулезный пиелонефрит, у 18 % хроническая почечная недостаточность, зоб у 21 %. У 21% больных выявлены заболевания желудочно- кишечного тракта.

Камни чаще всего обнаружены в верхних мочевых путях (52,7%), нежели в нижних мочевых путях (47,3 %). Двусторонние камни были у 6,3 % пациентов.

Результаты многолетней работы научно-исследовательского Института охраны окружающей среды, Республиканского центра санитарно– эпидемиологического надзора и Физико–технического института (ФТИ) им. С.У. Умарова АН Республики Таджикистан за качеством питьевой воды по результатам химического и микробиологического состава питьевой воды в основных водных источниках на содержание макро- и микроэлементов по районам Горной Мастчи, Айни и Пенджикента отражены в таблице 2.

Исследована почва этих районов на содержание макро- и микроэлементов в Физико –техническом институте им. С.У. Умарова АН Республики Таджикистан методом ИК –спектроскопии. А также учтены статистические данные Института почвоведения при Академии сельскохозяйственных наук РТ и Института «Точикзаминсоз». При разработке материалов учтены данные официальной медицинской статистики по районам Айнинский, Пенджикентский и Горной Мастчи, а также в Национальном медицинском центре, Республиканском клиническом центре урологии и г. Душанбе.

Результаты и их обсуждение. Результаты исследования свидетельствуют о высоком уровне заболеваемости населения, живущего вдоль реки Зерафшан, и отмечается тенденция к возрастанию числа больных, за исключением отдельных лет.

С целью установления причин высокой заболеваемости населения МКБ, мы изучили некоторые наиболее вероятные экзогенные и эндогенные этиологические факторы. В качестве заболеваний, факторов риска камнеобразования при уролитиазе учитывали следующие нозологические формы (табл.1) нефропатии, заболевания щитовидной железы, пиелонефрит, холецистит, неинфекционный гепатит, сахарный диабет, панкреатит, ожирение, гастрит, хронический колит, сердечно-сосудистые заболевания.

Таблица 1. Факторы способствующие процессу развития уролитиаза

Заболевания	Душанбе		Пенджикент		Айни		Горная Мастча	
	абс.	%	абс.	%	абс.	%	абс.	%
Нефропатии	393	16,9	332	18,7	324	16,6	12	14,8
Болезни щитовидной железы	186	8	342	19,3	413	21,2	16	19,8
Пиелонефриты	438	18,9	362	20,4	408	21	19	23,4
Аномалии органов мочевыделительной системы	529	22,7	286	16,1	398	20,4	7	8,6
Заболевания ЖКТ, гастриты, язвенная б-нь, колиты и др.	537	23,2	394	22,2	368	18,7	27	33,3
Сахарный диабет	34	1,5	11	0,6	6	0,3	-	-
Заболевания ССС	176	7,6	39	2,2	31	1,6	-	-
Ожирение	31	1,3	6	0,3	3	0,2	-	-

Наибольшее количество больных эндемическим зобом приходится на долю жителей Айнинского района (21,2%) и Горной Мастчи (19,8 %), а у жителей города Душанбе больше заболеваний желудочно – кишечного тракта (23,2 %).

Однако немаловажным фактором в процессе камнеобразования являются некоторые наиболее вероятные экзогенные этиологические факторы: микро – и макроэлементарный состав объектов внешней среды (почва, вода) а также питания. Методом инфракрасной спектроскопии исследована питьевая вода в основных водных питьевых источниках, а также почва и сельхозпродукты в густонаселенных селах. В таблице 2 отражен химический состав питьевой воды в столице и селений вдоль реки Зерафшан.

Таблица 2. Санитарно – химический состав питьевой воды

Показатель	Единица измерения	Нормативы (ПДК)не более	Душанбе	Пенджикент	Айни	Горная Мастча
Водородный показатель	pH	6 - 9	7,5 – 8,3	6,5	6,8	6,5
Общая минерализация	мг/л	1000	295	305,1	245,1	267,1
Общая жесткость	моль/л	7,0	6,3 – 6,5	4,5	4,5	3,5
Аммиак	мг/л	2,0	0,8	----	-----	---
Железо	мг/л	0,3	0,24	0,22	0,204	0,201
Йод	мкг/л	125	0,08	0,07	0,07	0,07
фосфор	мг/л	0,0001	---	---	----	-----
Кальций(Ca)		57-59	9	11	17,0	28,0
Магний(Mg)	мг/л	5,35-6,7	0,1 – 0,5	66,88	60,2	57,8
Марганец(Mn)	---	0,1	0,089	0,08	0,068	0,063
Медь (Cu)	---	1,0	0,94	0,07	0,085	0,088
Молибден(Mo)	---	0,25	0,18	0,14	0,12	0,12
Нитраты	---	45	11,1	0,25 – 2,5	0,2–3,5	0,2 – 2,5

При исследовании почвы на содержание макро- и микроэлементов по результатам работ в Физикотехническом институте и Институте почвоведения, а также Научно-исследовательском институте охраны окружающей среды отмечается очень низкое содержание йода.

Выявлен повышенный уровень концентрации некоторых основных элементов вследствие использования некоторых азот –и фосфорсодержащих веществ в сельском хозяйстве (табл. 3).

Таблица 2. Концентрации некоторых основных элементов- загрязнителей в почвах

Химические элементы	Пенджикент	Айни	Горная Мастчи
йод	0,98	0,83	0,83
медь	16,2	14,2	14,8

мышьяк	2,1	1,8	1,0
марганец	784	836	812
фосфор	0,240	0,202	0,198
хром	73,1	89,4	87,6
цинк	38,4	36,8	36,2
ртуть	0,009	0,007	0,004
свинец	24,8	21,6	18,6
железо	4,80	5,13	4,94
кобальт	17,9	23,6	22,7
барий	1430	1510	1490
кальций	2,38	2,64	2,43

Как видно из таблицы №1 частыми факторами возникновения уролитиаза у жителей долины Зерафшан, являются пиелонефриты и заболевания щитовидной железы. Недостаточное содержание йода табл. 2 и 3 в объектах внешней среды способствует развитию тиреопатии, которая сопровождается увеличением выделения магния, соответственно нарушается кальций-регулирующие функции щитовидной железы при мочекаменной болезни.

Заключение. Использование инфракрасной спектроскопии с целью определения макро- и микроэлементов в объектах внешней среды и ультразвуковое исследование щитовидной железы населения проживающего в этих районах, позволяет оценить риск развития камней, а также разработку принципов патогенетического лечения и профилактики камнеобразования у больных МКБ.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кадыров З.А., Истратов В., Сулейманов С.С., Нусратуллоев И., Рамишвили В.Ш. Мочекаменная болезнь: клиничко – биохимические аспекты патогенеза, диагностики и лечения. Душанбе - 2011-11-30 стр. 8 – 36.
2. Назаров Т.Х. Современные аспекты патогенеза, диагностики и лечения мочекаменной болезни. /Дисс. д-ра мед. наук, СПб., 2009. 370с.
3. Тиктинский О.Л., Александров В.П. Мочекаменная болезнь. С. Пб.: Питер, 2000, стр. 21–67.
4. Bartolletti R., Cai T., Mondaini N., et al. Epidemiology and risk factors in urolithiasis. Urol Inf. 2007; 79 Suppl 1: 3 – 7.

РИСК КАМНЕОБРАЗОВАНИЯ У ЖИТЕЛЕЙ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ТЕРРИТОРИЙ ЗЕРАФШАНСКОЙ ДОЛИНЫ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Настоящее исследование основано на результатах 6123 больных с мочекаменной болезнью. Выяснено, среди больных 21% страдают патологией щитовидной железы. К экзогенным факторам риска относятся почва и питьевая вода, при исследовании которых на макро - и микроэлементы выявлено очень низкое содержание йода. Недостаток йода в объектах внешней среды сопровождается нарушением кальций регулирующей функции щитовидной железы у больных уролитиазом.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: мочекаменная болезнь, факторы риска, зоб.

RISKS STONE IN POPULATION ADMINISTRATIVE TERRITORY ZERAFSHAN REGION REPUBLIC OF TAJIKISTAN

Department of public heart, economic, management of public health with a course of medical statistics (the manager – prof. A. Ahmedov) the Tajik Institute post gratitude preparations of medical shots.

Present invitation is based on the results of 6123 patient's wit urine stone disease. Patients is explanted, among 21 % suffer with pathology of thyroid gland. Exogamic factors risk include: said and drinking water, on which investigation on macro- and microelements was revealed lover containing of iodine. The insufficiency of iodine in outer environment fue to disturbance of calcium regulating functions of thyroid gland in patients with urolithiasis.

KEY WORDS: urolithias, risk factors.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *Н.С.Ибодов* – заведующий отделением урологии НМЦ РТ, соискатель кафедры общественного здоровья, экономики управления (менеджмента) с курсом медицинской статистики, кафедры урологии и андрологии ТИППМК. Телефон: **918-77-37-00**

А.Ахмедов - доктор медицинских наук, профессор, заведующий кафедрой общественного здоровья, экономики управления (менеджмента) здравоохранением с курсом медицинской статистики ТИППМК.

Л. Сайдуллоев - кандидат медицинских наук, заведующий кафедрой урологии и андрологии ТИППМК

ФОРМИРОВАНИЕ ВЫСОТЫ РАСТЕНИЙ У ГОРОХА И ТРИТИКАЛЕ В ЧИСТОМ ПОСЕВЕ И В СМЕСИ В УСЛОВИЯХ ГИССАРСКОЙ ДОЛИНЫ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

И.А.Мирзоев, М.Х.Гафурова, В.А.Бободжанов
Таджикский аграрный университет им. Ш.Шотемура

В настоящее время существует ряд определений роста растений. По этому вопросу, как указывает Н.Ф. Батыгин [1], исследователи не пришли к единому мнению. Это объясняется тем, что с явлением роста связаны процессы, протекающие на молекулярном, субклеточном, тканевом, органном и организменном уровнях. Фотосинтез, поглощение и превращение элементов корневого питания, синтез белков и вторичных продуктов, дыхание и связанные с ним превращения веществ, наконец, деление клеток и их дифференциация, морфогенез так или иначе включены в то явление, которое принято называть ростом.

Изучению роста и развития различных сортов культурных растений, относящихся к различным ботаническим видам в зависимости от нормы высева, сроков посева, способов посева, предшественников, агротехнических приёмов возделывания посвящено много научных исследований. Многие особенности сортов культурных растений изучены в чистых посевах и в смеси, о чем свидетельствуют многочисленные работы, выполненные в бывшем СССР, в том числе и в Таджикистане [2,3].

Следует отметить, что агроценозам присущ ряд особенностей, отличающих их от природных биоценозов: а) пониженное разнообразие входящих в них видов; б) ослабленная способность возделываемых культурных растений противостоять конкурентам (сорнякам) и вредителям; в) растения, кроме солнечной, получают дополнительную энергию благодаря деятельности человека, внесению удобрений; г) чистая первичная продукция удаляется с полей практически полностью человеком и не поступает в цепи питания. На базе агроценозов человек необдуманно стремится создать, по сути, экологический абсурд: агроценоз состоит из одного, реже двух видов (сортов) культурных растений, а идеальная для него пищевая цепь состоит из двух звеньев «растение-человек» или «растение-домашние животные». В природе такая система из-за своей неустойчивости невозможна [4]. Выход из этого экологического тупика только один: не идти по пути предельного упрощения агроценозов, а регулировать в них численность отдельных видов, то есть переходить, к совмещенным (смешанным) посевам культурных растений. В основе эффективности смешанных посевов лежит неодинаковая способность различных видов растений использовать интенсивность и спектральный состав света, элементы минерального питания, влагу и другие факторы среды, а также разная устойчивость к экологическим стрессам. В целом большая гетерогенность растительного сообщества позволяет значительно увеличить как потенциальную продуктивность, так и экологическую устойчивость сельскохозяйственных посевов. В растениеводстве хорошо известны преимущества экологически устойчивых многокомпонентных агроценозов по сравнению с однотипными посевами [5]. Еще Ч.Дарвин писал, что внутривидовая конкуренция всегда более ожесточена, чем межвидовая, поскольку особи одного вида более сходны друг с другом и предъявляют более сходные требования к среде, чем особи разных видов. Однако в природе, как отмечено [6], все сложнее. Так, при воспитании двух видов в чистых посевах и в смешанных (причём суммарное число особей на единицу площади в смешанном посеве равно числу особей на единицу площади в чистых посевах обоих видов) В.Н.Сукачевым [7] установлены три типа конкурентных взаимоотношений:

- 1) при совместном посеве оба вида развиваются лучше, чем каждый из них в одновидовом посеве.
- 2) из двух видов один лучше чувствует себя в смеси, чем в чистом посеве, а второй хуже в смеси и лучше в чистом посеве.
- 3) оба вида чувствуют себя в смеси хуже, чем в одновидовых посевах. Далее В.Н. Сукачев [7] отмечает, что «отношения между парой каких-либо видов зависят от условий опыта: плодородия почвы, состава питательной среды, исходной численности растений, условий

освещения, температурного режима и т.д.». В ряде работ разработаны многие агротехнические приёмы возделывания различных сортов культурных растений в чистых и смешанных посевах. Смешанные посевы различных по продуктивности кормовых культур позволяют значительно повысить не только качество кормов, но и укрепить кормовую базу. В смешанных посевах гороха с зерновыми культурами (рожь, ячмень, тритикале) достигается сбалансированность корма по протеину и удаётся сохранить устойчивость стеблестоя и проводить однофазную уборку в отличие от чистых посевов гороха. В смешанном посеве при соотношении 30% гороха и 70% ячменя выход кормовых единиц с гектара был 33 ц, а превратимого протеина 345%. Обеспеченность кормовой единицы переваримым протеином составила более 100 г [8].

Физиолого-биохимические особенности взаимодействия тритикале сорта Восе 1 и гороха сорта Богарный 126 были подробно исследованы Х.А.Муминджановым [9], в условиях Гиссарской долины Таджикистана при норме высева в чистых посевах 3.0 и 1.2 млн. всхожих семян на 1га и в смешанных 2.1 и 0.9 млн. всхожих семян на 1га. Аналогичную норму высева семян в смешанных злаково-бобовых посевах рекомендуют и другие авторы [3].

Однако, судя по имеющейся у нас информации, рост и развитие растений, принадлежащих к различным ботаническим видам, при соблюдении одинаковой нормы высева семян на посевной площади с учетом метеорологических факторов в данном регионе исследованы недостаточно. Для изучения и частичного выяснения этих вопросов мы проводили серию полевых опытов с тритикале, горохом, рожью и рапсом.

В этой статье мы попытаемся анализировать результаты изучения роста и развития гороха и тритикале в чистом посеве и в смеси в зависимости от метеорологических факторов года в период вегетации растений.

Из данных приведенных в таблицах 1,2 следует, что горох сорта Торсдаг и тритикале Мегоброба 1 в основном имеют сходную силу всхожести семян, хотя полные всходы у гороха были получены в зависимости от года на 4-6 дней позднее, чем у тритикале. Такое различие во всходах семян между горохом и тритикале, возможно, связано с физиолого-биохимическими особенностями изучаемых сортов гороха и тритикале, с одной стороны, и метеоусловиями (влажности почвы) перед посевом, с другой. Так, при почти одинаковом сроке посева продолжительность периода «посев–полные всходы» в 2007 г. составила 14 дней у гороха и 10 дней у тритикале, а в 2008 г. 21 и 13 дней соответственно. По-видимому, количество выпавших осадков в третьей декаде ноября (50 мм) и в первой декаде декабря 2007 г. (38 мм) в сочетании с невысокой положительной температурой воздуха (10.9^{°C} и 5.3^{°C}) благоприятно повлияли на прорастание семян гороха и тритикале.

Отсутствие же атмосферных осадков в ноябре 2008 г. являлось причиной замедленного роста растений. Всходы были получены у гороха в начале второй декады декабря при температуре воздуха 6.1^{°C}, а у тритикале чуть раньше 4 декабря 2008 г. [табл. 1].

Из данных таблицы 1 можно видеть, что с наступлением неблагоприятных погодных условий, в частности понижением температуры воздуха в декабре, у гороха приостанавливается рост в фазе образования 2-3 междоузлий и у тритикале в фазе начала кущения, растения уходят под зиму в состоянии относительного покоя. На 10 декабря высота растений у гороха составила от 2 до 4 см, а тритикале находилось в стадии кущения, то есть осенью у тритикале не наступила фаза стеблеобразования.

В нетипичный для данного региона период зимы 2008 г. с резким повышением температуры воздуха в январе и феврале от -6.2^{°C} до -0.5^{°C} прекратился рост растений обоих видов, растения покрывались антоцианом, рост приостановился, а в аналогичный период 2009 г. растения хотя очень медленно, но росли. Об этом можно судить по высоте растений обоих видов в марте 2009 г. Известно, что такой адаптационный механизм, регулирующий процессы роста и развития растений, отмечается у всех зимне-вегетирующих растений, которые возделываются в аналогичных почвенно-климатических условиях.

Следует отметить, что аномальные осенние условия 2008 г. отрицательно влияли не только на рост растений, но и на количество сохранившихся растений в период созревания.

Анализ изменчивости высоты растений показал, что до наступления фазы цветения горох развивался очень медленно как в чистом посеве, так и в смеси с тритикале. С фазы цветения до созревания горох, произрастающий в смеси с тритикале, оказался лучше по высоте на 3-13 см [табл. 1].

В наших опытах максимальный рост растений у гороха обнаружен в период с 5 мая по 15 мая (в среднем за 10 дней высота растений составила в чистом посеве 36-40 см, в смеси-45-54 см), у тритикале в период колошения-до конца цветения растений (табл.2) с 15.04. 2008 г. по 25.04. 2008 г. рост растений составил в чистом посеве 40 см, а в смеси 48 см.

Таким образом показано, что наиболее быстрый рост растений гороха происходит в фазе цветения, а у тритикале в фазе колошения. В это же время происходит и более интенсивное накопление надземной биомассы растений обоих видов.

В целом длина соломины у тритикале в совмещенном с горохом посеве оказалась на 38 см больше по сравнению с чистым посевом.

Весенняя вегетация у гороха и тритикале в зависимости от метеорологических условий года возобновляется в конце марта начале апреля (табл. 1,2), когда температура воздуха благоприятно влияет на рост растений. Следует отметить, что в условиях Гиссарской долины горох и тритикале при низких, но положительных температурах воздуха в осенне-зимний период (декабрь-февраль 2007,2009 гг.) не прекратили рост. Иными словами, у гороха и тритикале адаптация к низким, но положительным температурам воздуха в зимних условиях является одним из важных биологических свойств, способствующих росту и развитию растений. Изучение фаз развития, продолжительности периода между ними и динамики линейного роста растений в различных по метеоусловиям вегетационного периода дали возможность определить, в какой период онтогенеза гороха и тритикале происходит наиболее быстрый рост и более интенсивное накопление биомассы. В наших опытах горох растет сравнительно медленнее, чем тритикале.

Причиной медленного роста надземной части растений гороха в первую половину вегетации являются не только температурные условия, характеризующиеся большой амплитудой колебания, но и то, что в этот период происходит усиленный рост корневой системы, на что «уходит энергия растений».

Температурный режим в значительной степени определяется влагообеспеченностью посевов. Поэтому естественную влагообеспеченность можно выразить соотношением осадков и температуры. Такое соотношение названо гидротермическим коэффициентом или ГТК.

В условиях проведения полевых работ с растениями, годовая сумма положительных температур воздуха от 0 до 5°C составляла 4593 °С, от 5 до 10°C. 3164°C. и выше 10°C - 2013°C. ГТК-1.6 (избыточное увлажнение) [4].

Таблица 1. Онтогенетическая изменчивость роста растений (см) у гороха в чистом (А) посеве и в смеси (Б) в условиях Гиссарской долины Республики Таджикистан

Дата измерений высоты растений	2007 – 2008*		2008 – 2009**		В среднем за два года	
	А	Б	А	Б	А	Б
10.12.2007	3.6	4.0	2.1	2.5	2.8	3.3
25.03.2008	1.8	1.7	11.2	13.7	6.5	7.7
05.04.2008	8.9	10.1	7.6	9.5	8.3	9.8
15.04.2008	16.8	15.8	15.0	17.4	15.9	16.6
25.04.2008	18.5	20.2	22.0	29.8	20.2	24.4
05.05.2008	36.0	48.3	40.0	54.1	38.0	49.2
15.05.2008	20.1	25.0	30.0	33.0	25.0	29.0
25.05.2008	10.0	15.0	16.0	20.0	13.0	17.5
05.06.2008	0	6.3	0	3.2	0	4.7
Высота стебля, см	106.7	146.1	125.8	182.2	116.3	164.1

Примечание: *-посев 22.11.2007г. всходы - 06.12.2007г.;**- посев 20.11.2008 г. всходы- 11.12.2008 г.

Таблица 2. Онтогенетическая изменчивость роста растений (см) у тритикале в чистом(А) посеве и в смеси (Б) в условиях Гиссарской долины Республики Таджикистан

Дата измерений высоты растений	2007 – 2008*		2008 – 2009**		В среднем за два года	
	А	Б	А	Б	А	Б
25.03.2008	12	23	15	16	13.5	19.5
05.04.2008	18	13	22	24	20.0	18.5
15.04.2008	30	35	30	35	30.0	35.0
25.04.2008	44	46	40	52	42.0	48.0
05.05.2008	20	23	20	30	20.0	25.5
15.05.2008	5	8	8	10	6.5	9.0
25.05.2008	3	4	2	3	2.5	3.5
05.06.2008	0	0				
Высота стебля, см	128	151	137	170	132.5	160.6

Примечание: *-посев 22.11.2007г. всходы -04.12.2007 г.;**- посев 20.11.2008г. всходы-08.12.2008 г.

Повышение потенциала продуктивности агроценозов, его максимальное использование в народном хозяйстве обеспечиваются многими факторами, в том числе и результатами научного поиска по изучению закономерностей хода формирования урожая посевами сельскохозяйственных культур, а также процессов, лежащих в его основе. Внутреннее и внешнее проявление жизнедеятельности растений прежде всего связано с реализацией программы их роста и развития, накоплением биологической массы и структурными изменениями в организмах и ценозах [10].

Рост растений является одним из ведущих процессов в реализации наследственной программы организма, важное значение имеет и в практическом растениеводстве, в частности для определения и уточнения сроков необходимого вмешательства с целью оптимизации условий выращивания, при оценке экологической приспособленности и адаптивных возможностей растений. Показатели роста могут быть использованы также при разработке новых методов оценки засухоустойчивости и холодоустойчивости растений, при популяционном и гибридологическом анализе исходного материала в генетике, селекции и для других целей .

Изучение роста на уровне целостного организма как отмечают [10-11] не только не потеряло своего значения в настоящее время, но и еще предстоит значительно обогатить науку и практику в будущем. В практическом смысле понимание роста как процесса увеличения размеров и массы растений никогда не теряло и не потеряет значения, ибо урожай и ход его накопления определяются в конечном итоге масштабами линейных, объемных и весовых показателей.

В заключение следует привести высказывания А.Гелстона с соавт. [12] о том, что «Научные исследования в области ботаники, как фундаментальные, так и прикладные лежат на основе многих успехов, благодаря которым современное сельское хозяйство оказалось способным кормить все увеличивающееся население земного шара. Снабжение человечества продуктами питания в будущем зависит от продолжения исследований роста растений и создания таких способов ведения хозяйства, которые бы гарантировали оптимальный рост».

ЛИТЕРАТУРА

1. Батыгин Н. Теоретические основы селекции, т 2, ч.1.- СПб.: ВИР,1995,с.17-97.
2. Литвинов В.Н. Кормовые культуры Таджикистана..Душанбе, 1978, 248 с.
3. Литвинов В.Н., Байсариев И.Э., Мирзозалиев М.М.Пути увеличения производства зерна и кормов в Таджикистане.Душанбе, 1992, 106 с.
4. Денисов В.В., Гутенев В.В., Луганская И.А. Экология,М, 2002,728 с.
5. Жученко А.А. Урсул А.Г. Стратегия адаптивной интенсификации ельскохозяйственного производства.- Кишинёв: Штиинца, 1983, 304 с.

6. Воронов А.Г. Геоботаника.-М.,1973,384 с.
7. Сукачев В.Н. О внутривидовых и межвидовых взаимоотношениях среди растений.-Бот. журн, 1953, т. 38, № 1, с 27-36.
8. Давлетов Ф.А.,Сынбулатов З.Ш., Шарифулин М.Р.-Зерновое хозяйство, 2004, № 7.с. 28-30.
9. Муминджанов Х.А. Физиология продуктивности совмещенных посевов тритикале и гороха в условиях Таджикистана: Автореф. дисс на.соис. уч. степени к.б.н.-Душанбе.,1991, 22 с.
10. Шевелуха В.С. Периодичность роста сельскохозяйственных растений и пути её регулирования.-М.,1980, с. 455.
11. Гупало П.И., Скрипгинский В.В. Физиология индивидуального развития растений.- М., 1971, 225 с.
12. Гэлстон А., Девис П., Сеттер Р. Жизнь зеленого растения.-М., 1983, 526 с.

ФОРМИРОВАНИЕ ВЫСОТЫ РАСТЕНИЙ У ГОРОХА И ТРИТИКАЛЕ В ЧИСТОМ ПОСЕВЕ И В СМЕСИ В УСЛОВИЯХ ГИССАРСКОЙ ДОЛИНЫ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Изучены особенности роста гороха (*Pisum sativum* L.) и тритикале (*Triticale* Wittmock) в отдельном посеве и в смеси в условиях Гиссарской долины Республики Таджикистан. Установлено, что рост гороха и тритикале зависит от температуры воздуха, влажности и их конкурентоспособности в смешанном посеве. Показано, что оба вида хорошо росли в смеси.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: рост растений, горох, тритикале, конкурентоспособность, совмещенный посев.

FORMATION OF HEIGHT OF PLANTS AT PEAS AND TRITIKALE IN PURE CROPS AND IN A MIX IN THE CONDITIONS OF THE GISSARSKY VALLEY OF REPUBLIC TAJIKISTAN

It is studied features of growth of peas (*Pisum sativum* L.) and Triticale (*Triticale* Wittmock) in separate crops and in a mix in conditions of the Gissarsky valley Republic Tajikistan. It is established that growth of peas and tritikale depends on temperature of air, humidity and their competitiveness in mixed crops. Has shown that both kinds well grew in a mix.

KEY WORDS: growth of plants, peas, tritikale, competitiveness, the combined crops.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *И.А.Мирзоев* - старший преподаватель Таджикского аграрного университета им.Ш Шотемура. Телефон: **918 20 49 19**. E-mail: didibek_mirzoev@mail.ru

М.Х. Гафурова – кандидат сельскохозяйственных наук, доцент ТАУ им. Ш. Шотемура. E-mail: mgafurova@mail.ru

В.А. Бободжанов – доктор биологических наук, профессор ТАУ им. Ш. Шотемура.

ГЕПАТОЗАЩИТНЫЕ СВОЙСТВА ЛИПОВИТОЛА И ЛИМОНЕОЛА ПРИ ОСТРОМ И ХРОНИЧЕСКОМ ТОКСИЧЕСКОМ ГЕПАТИТЕ

А.К. Холов, Г.В. Разыкова, Д.А. Азонов, Е.И. Молохова

Государственный научно-исследовательский институт питания Министерства энергетики и промышленности Республики Таджикистан, Пермская государственная фармацевтическая академия

В настоящее время из масел большого числа эфирноносных растений изучены только несколько десятков эфирных масел, такие как розовое, гераниевое, мятное, терпентиновое, айрное, укропное, фенхеловое, пихтовое, можжевельниковое, кориандровое [1-6].

Согласно литературным данным, эфирные масла начали получать около 5000 лет назад. Об этом свидетельствуют археологические находки в Месопотамии. Археологи обнаружили флаконы с благовониями в древнеегипетских гробницах, а бальзам мирра и ладан упоминались еще в Ветхом Завете. Известно, что древнегреческие врачи широко использовали эфирные масла как антисептические вещества для мумификации трупов, а также для окуривания помещений [7].

В народной медицине различных стран эфирные масла назначаются как отхаркивающие средства при заболеваниях верхних дыхательных путей, ветрогонное при метеоризме и успокаивающее при стрессовых состояниях. Из плодов фенхеля и укропа огородного получают препарат анетин, обладающий спазмолитическим, отчетливым коронарорасширяющим и расширяющее периферические сосуды действиями [8-9].

В современной медицине эфирные масла применяются в качестве жёлчегонного, противовоспалительного, спазмолитического, гиполлипидемического и антисептического средства при заболеваниях гепатобилиарной системы и некоторых заболеваниях кожи и слизистых оболочек. Некоторые из них входят в состав эфкамоновой мази, лавиана, бальзама «Золотая звезда» и других [10].

В болгарской и русской народной медицине препараты, фенхеля, герани, кориандра и тимьяна широко применяются при заболеваниях желудочно-кишечного тракта и верхних дыхательных путей (ветрогонное, отхаркивающее, жёлчегонное, спазмолитическое и успокоительное средства) [11].

Целью настоящего исследования явилось изучение некоторых аспектов гепатопротективных свойств липовитола и лимонеола при подостром и хроническом токсическом гепатите.

Методы исследования. Исследования проводились на 56 белых крысах-самцах массой 180-220 г. Токсический гепатит вызывали подкожным введением 50%-ного масляного раствора CCl_4 в дозе 2 мл/кг массы через день в течение 1 и 3 мес. Испытуемые средства вводили в дозе 0,02 г/кг массы. Животные были распределены на 7 серий по 8 крыс в каждой. Содержание общего белка сыворотки крови определяли при помощи биолатеста марки Bayer, количество альбуминов – при помощи биолатеста HerboS Diagnostica; активность аспартат- и аланинаминотрансфераз, гамма-глутамилтранспептидазы и щелочной фосфатазы – при помощи биолатестов фирмы Bayer.

Результаты исследования. В результате месячной интоксикации CCl_4 наблюдалось более глубокое нарушение обмена белков (табл.1). Концентрация общего белка в сыворотке крови контрольных животных уменьшилось в среднем до 5.0 ± 0.7 против 6.6 ± 0.11 г/л, а концентрация альбуминов до 40.0 ± 0.3 против 52.0 ± 2.8 г/л у интактных животных ($P < 0.05$).

Таблица 1. Влияние липовитола и лимонеола (0.02 г/кг) на содержание общего белка и белковых фракций в сыворотке крыс при подостром токсическом гепатите

Группа животных	Общий белок г/л	Белковые фракции, %					
		Альбумин	α_1 -глобул.	α_2 -глобул.	β -глобул.	γ -глобул.	А/Г-коэффициент
Интактные	6.6 ± 0.9	52.0 ± 1.0	8.8 ± 0.18	9.3 ± 0.01	14.0 ± 1.1	21.0 ± 1.0	0.93 ± 0.04
Контроль	Подострая интоксикация крыс CCl_4 – 0.2 мл/кг через день 1 мес.						
	$\frac{5.0 \pm 0.7}{P < 0.05}$	$\frac{40.0 \pm 0.5}{P < 0.05}$	12.9 ± 0.6	13.6 ± 0.3	11.4 ± 1.6	14.6 ± 0.3	$\frac{0.65 \pm 0.09}{P < 0.01}$
Липовитол	$\frac{6.0 \pm 0.6}{P < 0.05}$	$\frac{49.9 \pm 1.2}{P < 0.05}$	10.0 ± 0.7	11.0 ± 1.6	14.0 ± 0.3	18.6 ± 0.9	$\frac{6.6 \pm 0.9}{P < 0.01}$
Лимонеол	$\frac{5.9 \pm 0.1}{P < 0.05}$	$\frac{49.2 \pm 1.5}{P < 0.05}$	9.7 ± 0.9	9.3 ± 0.4	13.6 ± 0.7	18.8 ± 1.9	$\frac{0.80 \pm 0.01}{P < 0.01}$
Олиметин	$\frac{5.6 \pm 0.2}{P < 0.05}$	45.9 ± 0.7	10.0 ± 0.2	11.0 ± 0.7	13.9 ± 0.4	16.9 ± 0.7	$\frac{0.79 \pm 0.01}{P < 0.01}$
Жирозитал	$\frac{6.0 \pm 0.1}{P < 0.05}$	$\frac{48.9 \pm 0.9}{P < 0.05}$	10.2 ± 0.2	12.0 ± 0.1	14.2 ± 0.4	15.6 ± 0.2	$\frac{0.88 \pm 0.01}{P < 0.01}$
Карсил	$\frac{6.0 \pm 0.02}{P < 0.05}$	$\frac{50.0 \pm 0.7}{P < 0.05}$	8.3 ± 0.3	10.6 ± 0.02	14.4 ± 0.3	20.0 ± 0.8	$\frac{0.85 \pm 0.05}{P < 0.01}$

Примечание: значение P для контрольных дано по отношению к интактным животным, а для леченных – по отношению к CCl_4 .

У животных, леченных липовитолом и лимонеолом, концентрация общего белка по сравнению с контролем повышалась на 20,0 и 18,2% соответственно, концентрация альбуминов – на 24,7 и 18,0% соответственно. Трехмесячная загрузка CCl_4 вызывала еще более тяжёлое нарушение обмена белков (табл.2).

У крыс, леченных испытываемыми средствами, улучшалась белково-синтетическая функция печени: в сыворотке крови повышалась содержание альбуминов и возрастал А/Г-коэффициент. Аналогичные результаты мы наблюдали у животных, леченных жирозиталом и карсил в дозах 0,02 г/кг: концентрация общего белка в сыворотке крови повысилась на 29.0 и 25.0% соответственно. Концентрация альбуминов в сыворотке крови у крыс, леченных липовитолом и лимонеолом, возросла на 28.7 и 26.7% соответственно.

Таблица 2. Влияние липовитола и лимонеола (0,02г/кг) на содержание общего белка и белковых фракций в сыворотке крови крыс при 3-месячном токсическом гепатите

Группа животных	Общий белок г/л	Белковые фракции, %					
		Альбумин	α_1 -глобул.	α_2 -глобул.	β -глобул.	γ -глобул	А/Г-коэффициент
Интактные	6.6±0.9	52.0±1.0	8.8±0.2	9.3±0.01	14.0±1.1	21.0±1.0	0.93±0.04
Контроль	Хроническая интоксикация крыс CCl ₄ – 0.4г/кг через день 3 мес.						
	$\frac{4.4\pm 0.7}{P<0.05}$	$\frac{37.0\pm 0.5}{P<0.05}$	12.8±0.6	13.6±0.3	10.0±1.6	14.0±0.3	$\frac{0.60\pm 0.09}{P<0.01}$
Липовитол	$\frac{5.7\pm 0.6}{P<0.05}$	$\frac{47.5\pm 1.2}{P<0.05}$	10.0±0.7	10.0±1.6	14.0±0.3	17.6±0.9	$\frac{0.80\pm 0.01}{P<0.01}$
Лимонеол	$\frac{5.5\pm 0.1}{P<0.05}$	$\frac{46.9\pm 1.5}{P<0.05}$	9.7±0.9	9.9±0.4	13.1±0.7	16.8±1.9	$\frac{0.75\pm 0.04}{P<0.01}$
Олиметин	$\frac{5.4\pm 0.2}{P<0.05}$	45.4±0.7	10.0±0.2	11.0±0.7	13.4±0.6	16.0±0.7	$\frac{0.79\pm 0.01}{P<0.01}$
Жирозитал	$\frac{5.7\pm 0.1}{P<0.05}$	$\frac{47.9\pm 0.9}{P<0.05}$	10.2±0.2	11.1±0.1	13.2±0.4	15.6±0.2	$\frac{0.88\pm 0.01}{P<0.01}$
Карсил	$\frac{5.8\pm 0.02}{P<0.05}$	$\frac{48.0\pm 0.7}{P<0.05}$	8.3±0.3	10.4±0.02	13.4±0.3	20.0±0.8	$\frac{0.82\pm 0.05}{P<0.001}$

Примечание: Значение P для контрольных дано по отношению к интактным животным, а для леченных – по отношению к CCl₄

Концентрация α_1 , α_2 и γ -глобулинов по сравнению с контрольной группой существенно не различалась. У животных, получавших жирозитал и карсил в дозах 0,02 г/кг, при острой, подострой и трехмесячной интоксикации наблюдался очень близкий лечебный эффект испытываемых средств. Защитное действие олиметина в указанной дозе во все сроки наблюдения было несколько слабее, чем вышеуказанных препаратов.

С целью выяснения механизма гепатозащитного действия липовитола, лимонеола, холелитола, карвиола и ферусинола у част животных с подострым и хроническим отравлением CCl₄ изучали влияние испытываемых веществ на активность ферментов переаминирования, щелочной фосфатазы и ГГТ сыворотки крови, которые являются маркерами цитолиза гепатоцитов [14-15].

При месячной интоксикации CCl₄ (рис.1) наблюдается достоверное (P<0,001) повышение активности вышеуказанных ферментов. В результате месячного лечения крыс с токсическим гепатитом установлено, что под влиянием липовитола и лимонеола активность АсАТ снижается на 22,6-24,0% по сравнению с животными контрольной группы. Активность АлАТ у животных, получавших липовитол и лимонеол, снижалась на 44,0-48,5%. Активность щелочной фосфатазы и ГГТ достоверно (P<0.01-0.001) снижалась по сравнению с контролем. В группе животных, получавших жирозитал, олиметин и карсил в дозе 0.02г/кг при подостром токсическом поражении печени CCl₄ выявлено, что наибольшей фармакологической активностью обладает препарат карсил, который по некоторым показателям находится на уровне эффективности исследуемых препаратов. Трехмесячная интоксикация крыс CCl₄ сопровождается более тяжелыми нарушениями со

ЛИТЕРАТУРА

1. Малеев А., Стоянов С., Нешев Г. – Розанол. София, 1973. С.35-49.
2. Турова А.Д., Сапожникова Э.Н., ВьенДьок Ли. – Лекарственные растения СССР и Вьетнама. – М.: Медицина, 1987, 181 с.
3. Соколов С.Я., Замотаев И.П. – Справочник по лекарственным растениям. – М.: Медицина, 1985, с. 17-247-339.
4. Азонов Д.А. Фармакология гераноретинала и эфирных масел: Автореф. д.м.н. – Л., 1995, 43 с.
5. Азонов Д.А., Холов А.К. – Здравоохр. Таджикистана 2005, №3, с. 32-34.
6. Николаевский В.В. Ароматерапия.-М.: Медицина, 2000.330 с.
7. Муравьева Д.А., Гаммерман А.Ф.- Тропические и субтропические лекарственные растения. М.: Медицина, 1974, с. 41-43.
8. Солдатченко С.С., Кашенко Г.Ф., Пидаев А.В. и др.- Эфирные масла – аромат здоровья. Симферополь: Таврида, 2003, 191 с.
9. Йорданов Д., Николов П., Бойчинов А.- Фитотерапия. София: МиФ, 1968.
10. Машковский М.Д.- Лекарственные средства.-М.: Медицина, 1985, Т.1 и 2.
11. Макарчук Н.М., Лещинская Я.С., Акимова Ю.А. и др.- Фитонциды в медицине. Киев: Наукова Думка, 1990, 210 с.
12. Ратыкин А.В., Саратиков А.С., Чучалин В.С. и др.-Экспер. клин. фармакол., 2005. Т. 68, №2, с. 47-50.
13. Крылова С.Г., Ефимова Л.А., Вымятина З.К. и др.- Экспер. клин.фармакол., 2006. Т. 69, №6, с. 34-36.
14. Yukio H., Jary Y., Eilchi G. – Characterization of Mouse Hepatocyte Growth stimulating Factor in Serum of Mice treated with Carbon Tetrachloride, Cytom. Pharm. Bull. 1992., V. 40, p. 452-455.

ГЕПАТОЗАЩИТНЫЕ СВОЙСТВА ЛИПОВИТОЛА И ЛИМОНЕОЛА ПРИ ОСТРОМ И ХРОНИЧЕСКОМ ТОКСИЧЕСКОМ ГЕПАТИТЕ

В работе представлены результаты гепатопротекторного эффекта липовитола и лимонеола при экспериментальном токсическом гепатите. Установлено, что липовитол и лимонеол в дозе 0,02 г/кг массы при подостром и хроническом токсическом гепатите улучшают нарушенную под влиянием гепатотоксина белковообразующую функцию печени и активность печеночных ферментов, что свидетельствует о гепатопротекторном эффекте исследуемых средств.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: токсический гепатит – липовитол – лимонеол – жироситал – карсил – общий белок – альбумин – гепатопротективный эффект.

HEPATOPROTECTIVE FEATURES OF LIPOVITOL AND LIMONEOL DURING ACUTE, SUBACUTE AND CHRONIC TOXICAL HEPATITIS

In the article the result of study of hepatic protective features of lipovitol and limoneol during experimental toxic hepatitis was given. It is shown that therapy with lipovitol and limoneol in dose 0.02 g/kg weight under subacute and chronic toxic hepatitis improved damaged by hepatic toxins protein synthesizing function of liver and activity of liver enzymes that shows hepatic protective effect of preparations.

KEY WORDS: toxic hepatitis, lipovitol, limoneol, giosital, carsil, proteins, albumin, liver enzymes, hepatic protective effect.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *А.К. Холов* - кандидат биологических наук, соискатель ГНИИ питания Министерства энергетики и промышленности РТ. Телефон: 378800969

Г.В. Разыкова - соискатель ГНИИ питания Министерства Энергетики и Промышленности РТ. Тел 2 24 30 92, email: gulya@tajnet.tj

Д.А. Азонов - доктор медицинских наук, директор ГНИИ питания Министерства энергетики и промышленности РТ.

Е.И. Молохова – профессор кафедры промышленной технологии лекарств с курсом биотехнологии Пермской государственной фармацевтической академии.

ИКТИСОД-ЭКОНОМИКА

РОГУНСКИЕ ТЕЗИСЫ (50 аргументов в пользу достройки Рогунской ГЭС)

Х. А. Одинаев

Таджикский национальный университет

1. Центральная Азия - огромный энергетический резервуар.

2. Наличие значительных запасов энергетических ресурсов становится мощной предпосылкой для обеспечения устойчивого социально-экономического, экологического и политического развития стран Центральной Азии и достижения ими энергетической безопасности. Именно это обстоятельство, прежде всего, притягивает развитые страны, огромное желание и заинтересованность которых в использовании сырьевых ресурсов Центральной Азии, вплоть до их взятия под свой контроль, сильно повышает уровень непредсказуемости параметров возможного развития стран региона, ограничивает возможности реализации реальных взаимовыгодных схем интеграционного развития стран региона.

3. Характерная особенность Центрально-азиатского региона заключается в неравномерности наличия основных разновидностей энергетических ресурсов - громадными гидроэнергетическими ресурсами обладают горные страны (Таджикистан и Киргизия), а сжигаемыми (ресурсами нефти и газа) - долинными (Казахстан, Туркменистан и Узбекистан), и разной степени доступности и уровня эффективности их использования. Именно эта географическая особенность стала камнем преткновения на пути взаимного поиска оптимальной схемы совместного, экономически взаимовыгодного, экологически безопасного и социально приемлемого использования топливно-энергетических и водно-земельных ресурсов региона, реальной интеграции и учета интересов участников регионального энергетического рынка.

4. Устойчивое развитие региона, как стратегическая задача, тесно связано с достойным уровнем удовлетворения энергетических потребностей всех стран региона. Особо важным представляется тот факт, что Центральная Азия располагает как огромным человеческим потенциалом, так и значительными энергетическими ресурсами. В этой связи растет необходимость осознания странами региона острых проблем, стоящих сегодня перед региональной и мировой энергетикой. Последнее связано с тем, что наличие сравнительных преимуществ региона по природным ресурсам возвели его к роли одного из ключевых поставщиков энергоносителей в мировой рынок.

5. Распад СССР на независимые государства привел к пересмотру сложившегося к концу 80-х годов прошлого века статуса межгосударственных водных источников, перешедших в категорию трансграничных вод. Последнее, повлекло за собой возникновение новых вопросов на межгосударственном уровне и привело к обострению проблем, связанных с управлением водными (и энергетическими) ресурсами в Центральной Азии.

6. Став суверенными, бывшие советские республики объявили себя полноправными хозяевами находящихся на их территории природных, в том числе, водных ресурсов. И решение водно-энергетических проблем некогда единой Центральной Азии, стало быстро приобретать трансграничный характер, при этом, возникла острая необходимость в оптимизации межгосударственных водохозяйственных отношений.

7. Трансграничный статус основных рек, протекающих по территории Центральной Азии, означает, что сохранение прежней (советской) модели управления водными ресурсами Аральского бассейна с приоритетами ирригации перед гидроэнергетикой ныне не отвечает требованиям современной экономической и политической жизни горных стран и региона в целом, и может способствовать тенденциям усиления антиинтеграционных сил (настроений) среди горных и долинных стран региона. И прежняя схема взаимодействия стран Центральной Азии, основанная на принципах общесоюзного разделения труда и применение компенсационных механизмов в отношениях между горными и долинными странами, перестала работать.

8. Горные страны, обделенные запасами нефти и газа, но богатые громадными гидроэнергетическими ресурсами, столкнулись с очень серьезными проблемами, прежде

всего, энергетического характера. А долинные страны получили возможность развиваться быстрыми темпами, добывая и продавая богатые запасы топливно-энергетических и других ресурсов, используя по-прежнему обширные площади орошаемых земель для развития сельского хозяйства.

9. Основными энергетическими ресурсами Республики Таджикистан (и Киргизии) являются гидроэнергетические. По их потенциальным запасам страна занимает прочное первое место в регионе (54% потенциальных и 58% экономически эффективных гидроресурсов).

10. Острая нехватка электроэнергии и растущие потребности в ней, не только в Таджикистане, но и во всех граничащих с ним странах, стала серьезно ограничивать темпы социально-экономического развития страны, острой стала проблема обеспечения энергетической безопасности, возведенной ныне в ранг общенационального приоритета. Более того, она способна привести к накоплению и обострению многих проблем социально-экономического, экологического и политического характера, способных обострить ситуацию во всем регионе. Складывается ощущение, что такое обострение «на руку» (выгодно) и многим другим «игрокам» вне региона, имеющих здесь свои интересы, или не желающих с ними расстаться.

11. Для энергетического хозяйства Республики Таджикистан характерна избыточность гидроэнергетических ресурсов и практическое отсутствие ресурсов нефти и природного газа. По некоторым данным, в среднем на уровне 2005-2008 гг. в стране добывалось всего: 0,2 % среднеазиатской нефти, включая газовый конденсат; 0,025% природного газа и 0,3 % угля. Среднегодовая доля выработки электроэнергии в РТ составляет около 20% среднеазиатских. По объему выработки электроэнергии Таджикистан занимает второе место после Узбекистана (47,6%).

12. Решение задачи достижения полной энергетической независимости Республики Таджикистан на длительный срок тесно связано с достройкой Рогунской ГЭС, способной, в свою очередь, дать серьезный толчок для скачкообразного и ускоренного развития других энергоемких, но перспективных с точки зрения создания новых рабочих мест и конкурентоспособности на региональном и мировом рынке предприятий и компаний. Именно разработка и реализация подобных региональных водно-энергетических и мелиоративно-ирригационных интеграционных проектов (механизмов) могут стать наиболее эффективной схемой и действенным рычагом обеспечения тесного взаимодействия и сотрудничества стран центрально-азиатского региона и СНГ в целом, достижения высоких темпов эколого-экономического роста, сохранения и укрепления сложившейся социально-политической системы на постсоветском пространстве.

13. После вывода РУСАЛа из соглашения по Рогунской ГЭС вопрос об ее достройке стал быстро приобретать межгосударственный, политический и глобальный характер. Особенно ярким противником достройки Рогунского гидроузла стало выступать Правительство Республики Узбекистан, ссылаясь на явно необоснованные аргументы о якобы наличии потенциальной опасности строительства таких объектов в горной местности, исходя из соображения безопасности, высыхания Аральского моря и ухудшения ситуации с водопользованием и водоснабжением в странах низовья.

14. Принятие Правительством Республики Таджикистан решения о достройке Рогунской ГЭС сопровождается намерением строго соблюдать основные принципы и положения международного водного права, и с учетом интересов соседних стран и региона в целом, и привлечения экспертов из влиятельных международных организаций.

15. Правительство Республики Таджикистан при возведении гидроэнергетических сооружений, в том числе и Рогунской, также считает нужным исходить из нижеследующих обстоятельств:

- необходимость обеспечения высоких темпов экономического развития и повышения уровня благосостояния народа, обеспечения энергетической безопасности страны, усиления роли Таджикистана в регионе в условиях обилия гидроэнергетических ресурсов, истощения сжигаемых природных ресурсов и роста потребления энергии;
- дефицит электроэнергии в Таджикистане превратился в существенный фактор сдерживания промышленного роста, создания новых предприятий и рабочих мест и в целом снижения уровня бедности населения в стране;

- необходимость вступления в ВТО, обеспечение конкурентоспособности национальной экономики, диверсификации экспортного потенциала, желание стать весомым игроком в региональном энергетическом рынке;

- выработка гидроэлектроэнергии в Таджикистане, в том числе в Рогунской ГЭС, обходится в среднем в 3-4 раза дешевле, чем только топливная составляющая при выработке электроэнергии в тепловых станциях, расположенных в равнинных странах, преимущественно в Узбекистане и Казахстане;

- накопление воды в водохранилище позволяет осуществить суточное и годовое регулирование речного стока с целью развития ирригации, водоемких отраслей промышленности, освоения новых орошаемых земель во всех странах региона;

- стремление занимать как можно выгодное место в развернувшейся острейшей конкурентной борьбе на рынке электроэнергии между странами региона. Таджикская электроэнергия по всем параметрам является самым конкурентоспособным товаром на этом рынке. Возникновение нового, причем весьма весомого «игрока» в лице Таджикистана на региональном энергетическом рынке, где все уже давно монополизировано (и поделено), существенно ограничивает «аппетит» экспортеров электроэнергии, и крайне нежелательно не только правительствам долинных государств, но и топливно-энергетическим (нефтяным, газовым, угольным и др.) компаниям, тесно сотрудничающих с ними;

- водохранилище Рогунской ГЭС и другие водохранилища на внутренних реках Таджикистана дадут возможность всем странам Центральной Азии быть обеспеченными экологически чистой и полезной водой, как для употребления, так и для орошения земель.

- развитие гидроэнергетической сферы горных стран, в том числе Таджикистана, создает необходимые условия для сдерживания увеличения выработки электроэнергии на тепловых станциях, снижает эффективность строительства новых и конкурентоспособность существующих тепловых электростанций преимущественно на долинных странах и, тем самым, улучшает экологическую ситуацию в регионе и способствует росту экономики энергодефицитных стран региона;

- Рогун позволяет вернуться к вопросу о создании механизмов горизонтальной и вертикальной интеграции стран региона, прежде всего, на водно-энергетической (и другой) основе. Это, видимо, не входит в планы руководства ряда соседних долинных стран, в которых наращиваются планы регионального лидерства, сохранения статус-кво, определяющих подчиненное положение горных стран в отношении долинных.

16. Таджикистан и Киргизия, которые обладают мощным гидроэнергетическим потенциалом и ведут строительство схожих гидроэлектростанций, имеют полное право использовать воду - их единственный энергетический ресурс - по своему усмотрению, так как их соседи (Узбекистан, Казахстан и Туркменистан) не только обладают большими запасами нефти, газа и угля, но и добывают их, как хотят, и продают, кому хотят, по мировым ценам.

17. Несмотря на многочисленные положительные заключения как зарубежных, так и внутренних экспертов о том, что строительство гидроэнергетических объектов на внутренних реках Таджикистана не ущемляет интересы долинных стран и не нанесет вред экологии и сельскому хозяйству соседней страны, руководство Республики Узбекистан продолжает игнорировать интересы горных стран на создание реальной основы для успешного промышленного и аграрного развития, что противоречит всем принципам международного права и сотрудничества.

18. История использования водных ресурсов, в том числе и в трансграничных реках, убедительно показывает, что подобные сооружения, как Рогунская ГЭС, несмотря на сопротивление и несогласие соседей (неважно каких - верхних или долинных) строились и будут строиться. Стремление максимально задействовать свой гидроэнергетический потенциал в целях экономического развития Таджикистаном и Киргизией в принципе, не должен вызывать негативную реакцию со стороны соседних (долинных) стран, прежде всего, Узбекистана.

19. Позиция руководства Республики Узбекистан в отношении достройки Рогунской ГЭС, с точки зрения геополитических интересов, выглядит достаточно абсурдной, поскольку, если считать, что Узбекистан является как бы наиболее развитой страной в регионе Центральной Азии, то в ближайшем будущем возрастающие в несколько раз потребности экономики, прежде всего, промышленности и сельского

хозяйства в дешевой экологически чистой энергии и воде могут оказаться под серьезной угрозой.

20. Непредсказуемость поведения Узбекистана, как основная сложность в межгосударственных отношениях, приводит к доминированию фактов взаимного недоверия и соперничества, а преобладание политических амбиций и излишняя политизация сугубо межхозяйственных вопросов усугубляет и без того непростое положение дел.

21. Абсурдность позиции руководства этой страны в отношении строительства Рогунской ГЭС тесно примыкает к проявлениям политической близорукости, тесно связанной с явным игнорированием того, что «творилось и творится в своем дворе» при огромном желании «кидать камни» в соседний двор, что считается делом неблагодарным. Думается, что «реальность» позиции Узбекистана ничего не имеет под собой, и не отвечает интересам и чаяниям простого узбекского народа, ставит под сомнение прозрачность его будущей жизни, значительная часть которой проходит на просторах хлопковых и рисовых плантаций.

22. Руководство Узбекистана точно знает, что эта страна, расположенная в низовье рек Амударьи и Сырдарьи, использует на свои нужды более 80% водных ресурсов Аральского бассейна. Непрекращающаяся, или даже не сокращающаяся погоня за большими экономическими выгодами, которые приносят хлопковые плантации со сверхнормативными заборами, несправедливым распределением и расточительным использованием оросительной воды, свидетельствует о явном провале 20-летнего периода структурной политики, проводимой якобы в сельском и водном хозяйстве этой страны. Более того, водные ресурсы, протекающие по территории этой страны, если исходить из принципа единства бассейна, принадлежат не только ему, но и Аральскому морю. Так, проведенная Казахстаном структурная политика в южных хлопковых регионах страны привела к значительному освобождению оросительной воды, которая затем поступала в Арал, что привело к относительному оздоровлению северной, казахской части моря.

23. Стремление всячески препятствовать строительству таджикских гидроузлов со стороны наших соседей, прежде всего, Узбекистана связано не с заботой об экологии бассейна Аральского моря, безвозвратно потерянного, и возможности предотвращения случаев якобы нехватки воды для узбекских водопользователей, а базируется на давно начавшейся, уже широко развернувшейся, и никого не щадящей реальной и жестокой конкурентной борьбе за рынок потребителей дешевой и экологически чистой электроэнергии между странами-производителями, прежде всего, электроэнергии в регионе, а в ближайшей перспективе имеет все предпосылки для того, чтобы многократно усиливаться и приобрести глобальный характер.

24. У традиционно основных производителей электроэнергии нет ни малейшего желания уступить ранее занимаемые ниши на рынке энергии среди стран региона. Однако, таджикская электроэнергия по всем параметрам (дешевизна, экологическая чистота, низкая цена, минимальный объем потери воды и др.) может стать самым конкурентоспособным товаром на региональном энергетическом рынке. При этом, огромные, и постоянно растущие потребности Афганистана, Индии, Пакистана, Китая и др. могут привести к расширению масштаба и роста эффективности регионального энергетического рынка, и соответственно, способствовать значительному росту инвестиционной привлекательности гидроэнергетической отрасли Таджикистана.

25. «Громкий голос» Узбекистана, за которым может стоять молчаливое согласие не менее заинтересованных стран, связан с не желанием реально бороться с экологическими проблемами, эффективно заниматься структурной политикой в сельском, наиболее водоемком хозяйстве, и как отмечалось выше, не с озабоченностью состояния Арала, а со стремлением «под шумок» решения экологических проблем добиваться более выгодных для себя условий по управлению водными ресурсами Сырдарьи и Амударьи, что реально противоречит интересам горных стран, и воспользовавшись удобным временем и отсутствием реальных конкурентов, продвинуть свои энергетические и инфраструктурные проекты за пределами страны и региона, твердо закрепив тем самым, свое положение на сформировавшемся региональном рынке.

26. Опасения Узбекистана о том, что строительство новых гидроэлектростанций на Амударье и ее притоках будет ограничивать водные потоки по данной артерии, от которой зависит узбекское сельское хозяйство (а также, что Таджикистан будет спускать

воду зимой, когда ему нужно будет вырабатывать электроэнергию, вместо того, чтобы накапливать ее для более теплых сезонов, когда центральноазиатские соседи будут нуждаться в воде для орошения своих полей), абсолютно беспочвенны. Таджикистан всегда придерживался и будет придерживаться основных принципов международного водного права и межгосударственных водных соглашений, заключенных между государствами Центральной Азии.

27. Руководство Узбекистана не должно забывать, что важнейшей особенностью технологии выработки гидроэлектроэнергии является возможность регулирования речного стока как с учетом режимов потребления электроэнергии, так и интересов всех остальных водопользователей- участников комплексного использования водных ресурсов, включая требования охраны водной среды.

28. Руководству Узбекистана не следует забывать о том, что возведение плотин является широко распространенной практикой во всех странах мира и направлено на реализацию политики оптимизации использования природно-ресурсного потенциала и повышения эффективности использования земельно-водных, ирригационно-мелиоративных, энергетических, человеческих и других ресурсов. Ныне в мире функционируют более 50 тысяч больших плотин (и самые экологически опасные и вредные для региональной экосистемы и населения в целом расположены как раз в самом Узбекистане), и что безусловно, без них невозможно обеспечить социально-экономическое развитие страны или региона в целом.

29. Широко развернутая в Узбекистане и в средствах массовой информации других стран пропаганда значимости угроз и вред развития гидроэнергетических отраслей, иногда «соседствующей» с наглой и примитивной ложью, является «логическим продолжением» недавней политики приостановления строительства плотин в мире, преимущественно в бедных странах, что не может не привести к водному кризису, и представляет собой завуалированную попытку оказать «услуги» по защите интересов газовых и нефтяных компаний, доминирующими пока в энергетическом балансе этой страны. Трагичность ситуации заключается в том, что эти компании, тесно сросшиеся с проправительственными структурами, готовы жертвовать несколько таких Аралов, лишь бы не потерять свой, достаточно доходный бизнес.

30. Игрокам из других секторов энергетического рынка (мирового и регионального, прежде всего, нефтяного и угольного) крайне невыгодно появление таких игроков - гигантов, способных серьезно «потеснить» их на региональном и мировом энергетическом рынках. Близорукость руководителей этих компаний, невзирая на гигантские экологически негативные последствия, не позволят им, к сожалению, учесть интересы и «мелких» игроков и ни в коем случае не склонны поделиться «сладким тортом» в виде глубоко и на долгосрочной основе монополизированной углеродной энергетики, жертвуя всем тем, что появляется на их пути. Революции в ряде богатых нефтью арабских странах, прикрытые под лозунгами демократии и «лучшей свободной жизни», глубоко и хитроумно спрятаны под «тонким одеялом» желаний и стремлений западных стран и компаний, прежде всего, энергетических, вернуть свои монопольные позиции, имевшие место в 60-е годы прошлого века. Как только эти ресурсы окажутся под их контролем, все разговоры о расширении демократии, прав человека и лучшей жизни в этих странах начнут постепенно утихать.

31. Ряд специалистов, прежде всего, отечественных, высказываются о вероятности колебания (может быть, вынужденная) позиции находящегося под сильным «патронажем» США Всемирного банка по вопросу о результатах экспертизы Рогунской гидроэлектростанции в связи с набирающим силу попытками США и Узбекистана «снова стать «друзьями», особенно после недавнего визита госсекретаря США Хиллари Клинтон в регион Центральной Азии, неоднозначно высказавшего и в адрес Рогунской ГЭС. Однако, маловероятно, что всемирно известные специалисты Всемирного банка, давшие до этого «зеленый свет» многим таким проектам, станут жертвовать своим статусом на фоне растущего спроса на подобные, на первый взгляд, «конфликтотенные», но в то же время, очень выгодные проекты на всех уголках мира в связи с нарастанием темпов истощения сжигаемых топливно-энергетических ресурсов и «непрозрачности» перспектив развития атомной энергетики и участвовавшие ныне попытки ее ограничения и «вытеснения на обочину», и этим поставить «крест» на свою деятельность (читай, выгоду)

на этом весьма перспективном в экономическом, экологическом и социальном плане сегменте мирового энергетического рынка.

32. Вместе с тем, рост народонаселения, усиливающаяся конкуренция за имеющиеся водные (и энергетические) ресурсы, проблемы эксплуатации водохранилищ, нарастание противоречий в гидроэнергетике и ирригации и развитии орошаемого земледелия в целом, проблемы трансграничного загрязнения речного стока, рост угрозы вертикальной деградации и т.д. могут и далее привести к возникновению и обострению экологических, экономических и даже политических конфликтов национального и трансграничного характера. Тем не менее, объемы водных и энергетических ресурсов, схемы их распределения и использования во времени и пространстве относятся к числу важнейших факторов, определяющих контуры и уровень социально-экономического и экологического развития региона в целом.

33. Не менее важным является учет потребностей Афганистана и его долю на водные ресурсы, реализация которых в принципе невозможна без внесения соответствующих корректировок в планах водопользования долинных стран.

34. Следует также иметь в виду, что в результате сокращения (а в перспективе - прекращения) боевых действий и стабилизации обстановки в Афганистане возможно происходит значительное ослабление западного присутствия в Афганистане и в ряде стран Центральной Азии. Это может привести к усилению в регионе позиции Китая, сопровождаемое прямым соприкосновением с интересами исламского мира, связанными с природными, территориальными и политическими ресурсами центрально-азиатского региона.

35. Республика Таджикистан, принимая решение о достижении энергетической безопасности, понимая озабоченность и принципиально противоположную позицию руководства Узбекистана планами по развитию гидроэнергетики во внутренних реках (особенно Рогунская ГЭС на реке Вахш и Яванская ГЭС на реке Зерафшан), подтверждает правильность и выгодность своей позиции по этой проблематике, исходя из сложившейся ситуации и положений международного водного права.

36. Международное право гарантирует право государству самостоятельно и по своему усмотрению распоряжаться своими природными ресурсами в пределах национальной границы на благо своего населения без согласования с соседними странами и без причинения значительного ущерба нижерасположенным государствам.

37. Строительство гидроэлектростанций в горной территории базируется на использовании кинетической энергии воды, накопленной в водохранилищах, создаваемых путем строительства плотин. Глубокие и узкие ущелья в горной местности являются наиболее оптимальным местом для строительства гидроэлектростанций энергетического и ирригационного значения.

38. Таджикистан имеет полное юридическое право самостоятельно и без дополнительного согласования с соседними странами строить любые виды плотин с различной высотой, с учетом соблюдения требований эколого-экономической безопасности, оптимизации использования природно-ресурсного капитала и роста эффективности использования земельно-водных, ирригационно-мелиоративных, топливно-энергетических, человеческих и других ресурсов.

39. Оценивая позицию соседней страны о прекращении Таджикистаном строительства плотин и, соответственно, гидроэлектростанций на внутренних реках страны как проявление акта грубого вмешательства во внутренние дела нашей страны, Правительством Республики Таджикистан, учитывая задачи достижения энергетической безопасности и обеспечения устойчивого развития республики на перспективу, взят твердый курс на продолжение политики возведения плотин с необходимой высотой во внутренних реках страны на базе учета и признания интересов соседних стран.

40. Относительно довода узбекской стороны о том, что строительство гидроэлектростанций на территории РТ создает искусственное маловодье летом в среднем и нижнем течении Амударьи, которое, якобы приведет к пересыханию русла и кризисно-эпидемиологической обстановке в бассейне Аральского моря, следует сказать, что гидроэлектростанции являются не водопотребителями, а водопользователями, - используя кинетическую энергию воды для выработки электроэнергии. Накопленная в водохранилище вода, проходя через турбины, вырабатывая электрическую энергию, не загрязняя и не загрозясь, снова попадая в русло реки, продолжает свой путь по устью

реки, практически не влияя на уровень водности реки. Более того, минимальная площадь зеркала водохранилища в узких и глубоких ущельях способствует уменьшению объема испарения накопленной в ней воды, в отличие от того, что происходит в равнинных водохранилищах. Такая особенность возведения водохранилищ в горной зоне делает их также высокоэффективными в отношении сохранения и улучшения уровня водности рек.

41. Искусственное маловодье в среднем и нижнем течениях Амударьи связано, скорее всего, с погодными условиями и водно-климатическими циклами (трендами), степень повторяемости которых за последнее десятилетие несколько выросла. Последнее связано также и с глубоким нарушением естественной устойчивости региональной экосистемы и усыханием Аральского моря, произошедшего в результате сверхлимитного забора воды из источников долинных стран в целях достижения «хлопковой независимости» Советского Союза и продолжающаяся, к сожалению, до сих пор политика сохранения водоемкой хлопковой монополии любой ценой.

42. Функционирующие и строящиеся, и тем более планирующиеся, гидроэлектростанции на территории Таджикистана, как и в любой другой, уважающей себя стране, подвергались и подвергаются всесторонней и глубокой экспертизе различными научно-исследовательскими, гидромелиоративными и другими организациями, позволяющие обеспечить их высокую технико-экономическую обоснованность и гарантирующие безопасность и долговечность как с позиции их эксплуатации, так и их влияния на состояние окружающей среды, прежде всего, речного бассейна, объектов жизнедеятельности и населения.

43. В связи с требованием о проведении независимой международной экспертизы ТЭО строящихся и планируемых гидроэлектростанций на территории страны проект Рогунской ГЭС, начиная с момента разработки (1978г.), постоянно подвергался различным экспертизам:

- в 80-е годы проект был утвержден решением Совета Министров СССР от 27.11.1980г., № 2411-р. Далее проходил все процедуры согласования со всеми республиками Центральной Азии, в том числе, с Республикой Узбекистан, и специализированными союзными и республиканскими научно-исследовательскими, проектными и другими организациями с позиции экологической безопасности, экономической эффективности и целесообразности и социальной приемлемости, обеспечения потребностей в экологически чистой энергии и как регулятора водных ресурсов в стоках рек региона;

- при повторной экспертизе данного объекта в соответствии с решением Экспертной подкомиссии и Экспертной группы Госкомстроя СССР от 5 июля и 10 октября 1990 г. еще раз была подтверждена высокая пригодность и правильность выбора места возведения объекта, а также отсутствие каких-либо противоречий инженерного характера;

- очередная, третья по счету, успешная экспертная оценка Рогунской ГЭС была проведена всемирно известной немецкой компанией «Lahmeyer International» (по заказу АООТ «Русский алюминий» (РусАл)). Техничко-экономическое обоснование данного проекта, изучение влияния сложных сейсмических условий и разнообразие горных пород показали, что реализация проекта Рогунской ГЭС вполне приемлема и выгодна с позиции обоснованности технических и эколого-экономических параметров;

- «Водоохранилище Рогунского гидроузла, совместно с Нурекским на реке Вахш и Туямуюнским (Узбекистан) на реке Амударья, общей полезной емкостью 18-19 км³, способно обеспечить многолетнее регулирование стока Амударьи с дополнительной гарантированной водоотдачей в размере 5,0-5,9 км³ на земли Амударьинского бассейна, расположенные на территориях Узбекистана и Туркменистана» - вот таков «вердикт» Ташкентского института «Гидропроект» (автор проекта Рогунской ГЭС) в 2003 году, изложенный в «Дополнительные проработки, уточняющие материалы проекта по оценке технико-экономических показателей Рогунской ГЭС при уменьшении емкости водохранилища»;

- многочисленные отзывы и экспертизы были осуществлены также международными организациями, которые убедительно подтвердили целесообразность, высокую экономическую эффективность и безопасность строительства Рогунской ГЭС. Именно на основании результатов этих экспертиз, выполненных ведущими научными учреждениями и организациями Советского Союза, было начато строительство этого

гидроузла, на котором было выполнено общестроительных работ в объеме около 42% от общего объема строительных работ;

- в настоящее время группа специалистов Всемирного Банка проводит технико-экономическое обоснование технических, экономических и экологических аспектов проекта Рогунской ГЭС. Параллельно продолжается разработка проектной документации по завершении ее строительства с участием специалистов Института «Гидропроект» г. Москвы Российской Федерации.

44. Довод узбекской стороны о наличии серьезной опасности при строительстве таких громадных объектов в горной сейсмической зоне с вытекающей, якобы, угрозой жизнедеятельности нижерасположенных стран региона, также не имеет под собой реальной почвы. Последнее связано с тем, что, во-первых, проект Рогунской ГЭС, по мнению Н.П.Савченкова, российского ученого и одного из проектировщиков этого сооружения, с экологической и сейсмологической точки зрения и по перспективам водопользования соответствует всем международным нормам, во-вторых, как утверждает академик С.Негматуллаев, известный специалист в этой области, на протяжении 50 лет в районе строительства гидроузла ни разу не зафиксировано 6-бальное землетрясение, а 10-бальные толчки в Таджикистане никогда не происходили, и в-третьих, высокий уровень безопасности подобных объектов подтверждается работой Нурекской ГЭС, которая стабильно функционирует в течение последних 40 лет и признана «высшим достижением инженерной мысли».

45. Необходимость согласования строительства гидротехнических сооружений в трансграничных реках со всеми странами Центрально-Азиатского региона также является не обоснованной по той простой причине, что река Вахш, в русле которого строится Рогунская ГЭС, является внутренней рекой. Международно-правовой статус водопользования на внутренних реках ни одной международной конвенцией не определен. Следовательно, Республика Таджикистан согласно нормам международного права не должна согласовывать процедуры использования своих внутренних водных ресурсов с соседними странами. А те, в свою очередь, не имеют юридических оснований требовать от Таджикистана, соответственно, исполнения каких-либо международных договоров по использованию своих водных ресурсов.

46. Что касается необходимости учета интересов всех стран региона при достройке гидроузла, то следует напомнить, что Рогунская ГЭС, как отмечалось выше, была спроектирована с учетом интересов всех стран региона, входивших в состав Советского Союза. Завершение строительства и эксплуатации гидроузла ныне выгодно практически всем странам региона с последующими огромными «энергетическими и водными дивидендами» в случае приближения конца срока исчерпания сжигаемых топливно-энергетических ресурсов и обострения дефицита пресной и оросительной воды не только в регионе, но и в мире.

47. И, наконец, с экологической точки зрения позиция узбекской стороны также не выдержит никакой критики. Дело в том, что строительство гидроузлов в узких, глубоких и длинных ущельях является наиболее оптимальным не только с экономической, но и с экологической позиции. Так, при выработке гидроэлектроэнергии не сжигаются минерально-топливные ресурсы (нефть, газ, уголь и др.) и, соответственно, при этом не загрязняется атмосферный воздух, ставший причиной изменения климата. Более того, минимальная площадь зеркала водохранилища способствует уменьшению объема испарения накопленной в ней воды. Немаловажно и то, что пригодные в сельскохозяйственном отношении земли, не подвергаются затоплению, как это произошло при строительстве, скажем, Волжской ГЭС (Российская Федерация), когда было затоплено почти 10 млн. га равнинных земель вдоль реки выше по течению.

48. Важнейшим элементом политики устойчивого развития стран Центральной Азии становится обеспечение рационального использования водно-энергетических и других ресурсов в долгосрочном периоде путем региональной экономической интеграции, а через нее - равноправное и взаимовыгодное включение в сети мирохозяйственных связей.

49. «Рогунская ГЭС является источником дешевой и экологически чистой энергии, которая будет удовлетворять потребности, как Таджикистана, так и Афганистана и Пакистана. Это является выигрышным вариантом для всей Центральной Азии, остро нуждающейся в энергии. Сочетание более продуманного стратегического использования

воды с конкретными водохранилищами и капельным орошением устранят причины несправедливого распределения и использования огромных водных ресурсов Центральной Азии, и не будет представлять никакой угрозы для будущего Ферганской долины» (Струан Стивенсон).

50. У нашей республики большое энергетическое будущее, за которое надо неустанно бороться.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ассоциация международного права. Хельсинские правила пользования водами международных рек. 1996 г.
2. Мухаббатов Х.М. Водные ресурсы - основа сотрудничества стран Центральной Азии//Экономика Таджикистана: стратегия развития.- №1. -2008. (0,8 п.л.).
3. Петров Г.Н. Проблемы использования водно-энергетических ресурсов трансграничных рек в Центральной Азии и пути их решения .- Душанбе: Оптима, 2009.
4. Сарсембеков Т.Т. Планы управления речными бассейнами в Центральной Азии.- Алматы: Атамур, 2004. - 208 с.
5. Одинаев Х.А. Оценка инвестиционной привлекательности водно-энергетической интеграции стран Центральной Азии//Вестник ТНУ. Серия экономических наук.- Душанбе: «Сино», 2009.- №7(55).- с. 3-8.
6. Одинаев Х.А. Водно-энергетическая интеграция и проблемы формирования единого регионального энергетического рынка в Центральной Азии //Вестник ТНУ. Спецвыпуск, посвященный Году образования и технических знаний. - Душанбе: «Сино», 2010.- С. 114-120.

РОГУНСКИЕ ТЕЗИСЫ

(50 аргументов в пользу достройки Рогунской ГЭС)

В статье рассмотрены основные причины возникновения проблем вокруг достройки Рогунской ГЭС. На основе оценки сложившейся ситуации, целесообразности, выгоды и безопасности обосновывается необходимость скорейшего завершения Рогунского гидроузла. Реальная оценка позиции соседних стран в отношении строительства данного объекта дана с позиции усиливающейся конкурентной борьбы и учета их интересов на огромном энергетическом пространстве региона. Подчеркивается обоснованность позиции Таджикистана о необходимости придерживаться основных принципов международного водного права и межгосударственных водных соглашений, заключенных между государствами Центральной Азии.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: Рогунская ГЭС, международное водное право, энергетическое пространство региона, межгосударственные водные соглашения, реальная оценка, позиция, безопасность.

ROGUN'S THESIS

(50 arguments in favor of completion of Rogun's hydroelectric power station)

In article the main reasons for emergence of problems round completion of Rogun's hydroelectric power station are considered. On the basis of an assessment of current situation, expediency, advantage and safety need of the fastest end Rogu'n's hydro system locates. The real assessment of a position of neighboring countries concerning building of this object is given from a position of amplifying competitive fight and the accounting of their interests on huge power space of the region. Validity of a position of Tajikistan about need to adhere to the basic principles international water the right and the interestate water agreements signed between the states of Central Asia is emphasized.

KEY WORDS: Rogun's hydroelectric power station, international water law, power space of the region, water agreements between states, the real assessment, position, security.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Х. А. Одинаев* - доктор экономических наук, профессор депутат Маджлиси намояндагон Маджлиси Оли РТ, член Экологической комиссии.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРИ РАЦИОНАЛИЗАЦИИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕЛИОРАТИВНО- ИРРИГАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА

Х.Р. Исайнов, М.Н. Файзуллоев

Таджикский национальный университет, Московский экономико-статистический институт

При анализе инновационной деятельности, в основном, принято оценивать развитие инфраструктуры предприятий в сфере научно-технических и опытно-конструкторских работ (НИОКР), а также определять их способности по коммерциализации инноваций. Такой подход применяется, главным образом, при формировании отчётных и статистических данных о состоянии и развитии инновационной активности в стране в целом. Под инновационной активностью принято понимать интенсивность осуществления экономическими субъектами деятельности по разработке и вовлечению новых технологий или усовершенствующих продуктов в хозяйственный оборот.

Понятие оценки инновационной активности, как известно, тесно связано с такой экономической категорией, как инновационная деятельность, которую принято характеризовать как процесс, направленный на воплощение результатов научных исследований и разработок либо иных научно-технических достижений в новый или усовершенствованный продукт, реализуемый на рынке, в новый или усовершенствованный технологический процесс, используемый в практической деятельности.

Оценку инновационной деятельности можно построить на анализе состояния деятельности предприятия непосредственно в сфере НИОКР и взаимосвязанных с ней структурных элементов. Для разработки такого метода можно использовать классификацию элементов инновационной инфраструктуры, которая позволяет ответить на вопрос: каким необходимым начальным или стартовым капиталом в сфере НИОКР должно обладать предприятие, чтобы эффективно вовлекать новые или усовершенствующие технологии в хозяйственный оборот, о чем свидетельствует табл.1

Таблица 1. Классификация элементов инновационной инфраструктуры

Элементы инновационного потенциала	Инновации	
	Базисные	Улучшающие
Инновационно-ориентированные подразделения	Собственные научно-исследовательское подразделение, конструкторский отдел, отдел главного технолога, отдел маркетинга новой продукции, лаборатория контроля качества продукции, патентно-лицензионный отдел	Собственное подразделение ОКР, отдел главного технолога, лаборатория контроля качества продукции, группа по развитию новой продукции
Профессиональный кадровый состав	Лидер-новатор; кадры, имеющие специальное образование и опыт проведения НИР; специалисты в сфере маркетинга, планирования и прогнозирования скрытых потребностей покупателей	Персонал, заинтересованный в инновациях; кадры, обладающие специальным образованием и опытом проведения ОКР; маркетологи
Финансовые ресурсы	Государственные, грантовые, инвестиционные, собственные, заёмные, привлечённые	Собственные, заёмные, привлечённые
Материально-техническое оснащение	Опытно-приборная база, пилотные установки, исследовательское, экспериментальное и лабораторное оборудование	Пилотные установки, лабораторное оборудование

Интеллектуальная собственность	Изобретения, товарные знаки и знаки обслуживания, промышленные образцы, полезные модели, ноу-хау, инновационные программы и планы-проекты	полезные модели, ноу-хау, бизнес-планы освоения инноваций
Дополнительные источники повышения результатов инновационной деятельности	Патентно-лицензионный и информационный отделы; партнёрские и личные связи с НИИ, вузами, в том числе зарубежными; ресурс площадей, опыт управления проектами; отдел стратегического развития; отдел конкурентной разведки	

Внутренние и внешние факторы могут оказывать влияние на инновационную деятельность предприятий в комплексе и в различных комбинациях, что необходимо учитывать при принятии рациональных управленческих решений. В настоящее время первоочередными внутренними стимулами к инновационной деятельности являются: моральный и физический износ оборудования, устаревшая технология, необходимость снижения энергозатрат, стремление повысить уровень использования производственных мощностей, т.е. факторы ресурсные, технико-технологические и маркетинговые. К важным факторам, способствующим интенсификации инновационной деятельности следует отнести состояние микроэкономики, финансовую устойчивость и развитость собственной научно-технической базы.

В современных условиях в отечественной и зарубежной науке предпринимаются различные попытки создать инновационную деятельность при реализации перспективных мелиоративных технологий в орошаемом земледелии. Суть ее заключается в необходимости совершенствования мелиоративных технологий, механизации и автоматизации поливов, рационализации использования мелиоративно-ирригационного потенциала за счет внедрения передовых технологий полива, основывающихся на уменьшении землеемких и водоемких технологических процессов, повышении продуктивности мелиорируемых земель. Поэтому внедрение новых способов полива и достижение инновационных процессов, при эффективной использовании мелиоративно-ирригационного потенциала, требуют учета конкретных почвенно-климатических условий, правильного выбора технологии орошения сельскохозяйственных культур, оценки факторов, влияющих на изменение состава и свойства почвы и эколого-экономические показатели использования поливной воды.

Следует отметить, что по определению многих ученых и в соответствии с международными стандартами инновация определяется как конечный результат инновационной деятельности, получивший воплощение в виде нового или усовершенствованного продукта, внедренного на рынке, нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого в практической деятельности [1]. Исходя из этого, применительно к мелиоративно-ирригационному потенциалу, инновационную деятельность целесообразно понимать как совокупность последовательно осуществляемых действий по созданию новой или усовершенствованной мелиоративной технологии, с целью производства конкурентоспособной сельскохозяйственной продукции на основе использования результатов научных исследований и разработок или перспективного передового опыта, направленных на улучшение мелиорируемых земель и воспроизводства плодородия почв.

Как известно, существует немало способов орошения – через прорытие каналов, посредством общего затопления посевов, полное и периодическое затопление, лиманное орошение, орошение с помощью дождевальных машин и т.д. Однако результаты научных исследований свидетельствуют об имеющихся отрицательных последствиях поверхностного орошения, в условиях сложных рельефно-географических и неровных участках земли, которые связаны с нерегламентированным использованием поливной воды. В связи с этим, в условиях лимитированного водопользования стран центрально-азиатского региона, куда входит и Таджикистан, рациональное использование оросительной воды без применения инновационных водосберегающих технологий полива невозможно. Предварительные расчеты показывают, что доведение площади внедрения

средств механизации водосберегающего полива до 250-300 тыс. га позволило бы сэкономить в республике 1,3-1,6 км³, оросительной воды. Поэтому освоение горных территорий в будущем связано с усилением инновационной активности при реализации перспективных способов полива в орошаемом земледелии.

Одним из перспективных направлений решения данной проблемы в условиях Центрального Таджикистана (Гиссарской долины, где не отмечено засоление земель), является применение пленочной мульчи и капельного орошения. Проведенные научные исследования в условиях Гиссарской долины показывают, что при капельном орошении с применением пленочной мульчи урожайность средневолокнистого хлопчатника повысилась до 38,9 ц/га, при ширине междурядий 90 см и густоте стояния менее 95 тыс. растений/га. При капельном орошении экономия оросительной воды достигается в объеме 3100 м³/га, урожайность хлопчатника на 40-55 % выше, чем при бороздковом поливе. Кроме того, применение перспективных технологий капельного орошения, по меньшей мере, позволяет предотвратить деградационные процессы почвы, довести испарение оросительной воды до минимума, сохранение водных ресурсов за счет уменьшения оросительных норм, значительно сэкономить водно-энергетических ресурсов и т.д.

Полевые исследования, проведенные на каменистых почвах Северного Таджикистана в 2009 году, на землях ассоциации дехканских хозяйств джамоати Лохути Канибадамского района свидетельствует об эффективности капельного орошения. Объектом исследований являлись различные способы орошения (бороздковый и капельный) молодого сада (абрикос и миндаль), а в междурядьях молодого сада хлопчатник. Содержание гумуса в этих почвах является относительно низкой (колеблется в пределах от 0,93 до 1,49 % в слое 30-50 см), что объясняется тем, что в последние годы из-за отсутствия минеральных удобрений и высокой цены на удобрение их применяют в малом количестве или вообще не вносят в почву. На выбранных участках посажено молодой абрикосовый сад. Схема посадки абрикоса 8x8м, и между деревьями абрикоса в ряду 4м посажена миндаль и персик, на междурядной полосе (в 8м) между рядами молодого сада произведен посев хлопчатника состоящей из 12 борозд на каждой полосе. Сравнения полученных данных первого года опыта показывает, что при капельном орошении экономия воды происходит в два раза по сравнению с бороздковый поливом [4]. Более того, в опыте при капельном орошении хлопчатника, самый высокий показатель уровня рентабельности 78,5 %. Проведенные исследования показывает, то несмотря на сравнительно небольшую орошаемую площадь с капельным орошением прибыль по сравнению с бороздковым поливом увеличилась на 2,5 тыс. сомони на гектар и рентабельность в 2,5 раза выше. Изменение прибыли и уровень рентабельности при капельном орошении по сравнению с бороздковым поливом, прежде всего, достигалась за счет повышения урожайности хлопчатника и урожая дерева абрикоса и миндаля.

Следует отметить, что в сложившейся социально-экономической ситуации (острый дефицит госбюджетных финансовых ресурсов, нехватка материально-производственных фондов, отсутствие рабочих мест и т.д.) наиболее трудосберегающие технологии, может стать применение капельного орошения. Кроме того, применение перспективных технологий капельного орошения, позволяет предотвратить деградационные процессы почвы, довести испарение оросительной воды до минимума, сохранение водных ресурсов за счет уменьшения оросительных норм, значительно сэкономить водно-энергетических ресурсов и т.д. (табл. 2).

Как видно из данных таблиц, в опыте при капельном орошении хлопчатника, самый высокий показатель уровня рентабельности 38,5 %. Несмотря на сравнительно небольшую орошаемую площадь с капельным орошением прибыль по сравнению с микробороздковым поливом увеличилась на 1,2 тыс. сомони на гектар и рентабельность в 3,4 раза выше. Изменение прибыли и уровень рентабельности при капельном орошении по сравнению с бороздковым поливом прежде всего, достигалась за счет повышения урожайности и снижения затрат в структуре производства. Проведенные исследования по применению капельного орошения в отдельных регионах республики позволяют также рекомендовать данный способ полива при освоении крупных склонов предгорной зоны под сады и виноградники.

Таблица 2. Экономическая эффективность режима орошения хлопчатника с различной технологией полива в условиях хозяйств Гиссарской долины

Показатели	Варианты способов полива				
	Бороздковый полив		Капельное орошение	% к	
	I вариант по обычным бороздкам	II вариант по микро-бороздкам		I вариант	II вариант
Площадь, га	800	70	50	-	-
Расход воды на 1 га, тыс. м ³	10,5	2,7	1,1	10,5	40,7
Урожайность, ц/га	16,0	22,0	45,0	2,8 раза	2,1 раза
Валовой сбор, т	1280	154	225	-	-
Стоимость валовой продукции, тыс. сомони	1536,0	184,8	270,0	-	-
Стоимость ВП на 1 га, тыс. сомони	1,9	2,6	5,4	2,8 раза	2,1 раза
Затраты, тыс. сомони	1674,0	165,8	195,0	-	-
Затраты на 1 га, тыс. сомони	2,1	2,4	3,9	185,7	162,5
Прибыль (убыток), тыс. сомони	-138,0	19,0	75,0	-	-
Прибыль на 1 га, тыс. сомони	-	0,3	1,5	-	5 раза
Рентабельность, %	-8,9	11,4	38,5	-	3,4 раза

Ниже анализируется влияние различных способов полива на урожайность винограда в дехканском (фермерском) хозяйстве им. Аюбова Шахринавского района, который приводится в таблице 3.

Таблица 3. Влияние способов полива на урожайность винограда в дехканском (фермерском) хозяйстве им. Аюбова Шахринавского района (2007-2009 гг.)

Наименование способов полива	Урожайность		Отклонение от полива по бороздам (+,-)		Оросительная норма (ОН) и отклонения от нормы		Прибавка урожая от орошения	
	т/га	т/га	т/га	%	м ³ /га	м ³ /га	т/га	%
Капельно-микро-бороздковый полив	10,8	+ 6,5	151,2		650	300	8,6	3,9 раза
Капельное орошение	10,2	+5,9	137,2		380	570	8,0	3,6 раза
Полив по бороздам-щелям	6,8	+2,5	58,1		780	170	4,6	2,1 раза
Полив по бороздам	4,3	-	-		950	-	2,1	95,5
Без орошения	2,2	-2,1	25,6		-	-	-	-

Анализ данных таблиц показывает, что способы полива по-разному влияют на повышение урожайности винограда. Так как, среди различных способов полива, повышение максимальной урожайности достигалось при капельно-микробороздковом поливе (108 ц/га), который на 1,6 раза выше, чем полив по бороздам-щелям (68 ц/га) и на 2,5 раза (43 ц/га) по сравнению с полив по бороздам. В целом, орошение с использованием различных типов капельниц-водоотпусков, которые применяются при капельно-микробороздковом поливе, удалось достичь урожайности винограда до 10,8 т/га. Применение данного полива на небольших участках показало, что обеспечивается локальная подача воды каждому растению и увлажняется только та часть площади, где расположена корневая система, что очень важно для сохранения устойчивости склонов. Использование технологий капельного орошения и капельно-микробороздкового полива на существующих орошаемых виноградниках и садовых насаждениях позволяет снизить расходы воды почти в три раза, при повышении урожайности в 2,5 раза.

Вышеизложенные данные свидетельствуют, что внедрение современных методов полива - капельное и подпочвенное орошение считаются основными направлениями водосбережения и могут являться не мало важной фактор в повышении эффективности использования мелиоративно-ирригационного потенциала. Как показывает опыт ряд стран

мира (Израиль, США, Египет, Россия, Узбекистан и др.), капельное орошение является результативным способом снижения удельных затрат поливной воды, предотвращения эрозии почв, повышения урожайности сельхозкультур. Экономический эффект от применения новых технологий полива обеспечивается благодаря повышению производительности труда, улучшению качества работы, экологической безопасности и надежности конструкции, снижению стоимости оборудования, затраты труда, материало- и энергоемкости, удельного водопотребления.

Следующие направление активизации инновационной деятельности при рационализации мелиоративно-ирригационного потенциала является широкое развитие гребневых технологий выращивания сельскохозяйственных культур, основывающихся на ресурсосберегающих технологиях. Следует отметить, что в последние годы в республике особое внимание уделяется гребневым методам выращивания сельскохозяйственных культур (впервые применены в Мексике при выращивании пшеницы). Исследования ученых показали, что при использовании технологии широкополосного сева лука по гребням, урожайность с одного гектара можно увеличить до 400 центнеров, а интенсивная технология выращивания томата способна повысить урожайность до 350 ц/га, применение которой позволит довести производство томатов до 168-192 тыс. тонн. Более того, применение гребневой технологии способствует повышению продуктивности земель до 30-35 % при уменьшении нормы высева до 20 % [3]. Об экономической важности данного мероприятия свидетельствует тот факт, что если реализованная цена одной тонны репчатого лука (где отдельные регионы Таджикистана могут стать базой его круглогодичного развития) на рынках республики была 46,2 долл. США, то на внешних рынках она составляет 96 и более и соответственно томаты -59,2 и 88,0 долл. США.

Опыт ряд стран мира (Нидерландов, Мексика, Россия) подтверждает правильному такому выводу, что в последние годы данную технологию широко используют при возделывании сои, риса, а также других зерновых культур, выращиваемых на орошаемых землях. Об этом свидетельствуют опыт Российской Федерации, а именно практика ряд хозяйствах Приморская края и Дальнего Востока. Так, опыт рисовых хозяйств Приморского края показывает, что прибавка урожайности риса при гребневой технологии в 1,4-1,9 раза выше по сравнению с ровной пашней, при повышении продуктивности земель на 35-40 % и снижение затраты производства (расход ГСМ, затраты труда, семян и др.) на 30 -50 % [2]. Более того, внедрение гребневой технологии за последние годы показало, что в результате чередования риса и сои вдвое уменьшается расход удобрений и гербицидов, что способствует получению более чистой продукции и улучшению экологической обстановки в зоне рисосеяния.

Другой немаловажной направлений активизации инновационной деятельности при реализации перспективных мелиоративно-ирригационных технологий могут являться применение биологических методов борьбы против сельскохозяйственных вредителей. Общеизвестно, что использование техногенных факторов (химизация сельскохозяйственного производства, в том числе химических мелиорации) и ускорение технического новшества при производстве сельскохозяйственной продукции дополнительно ухудшают экологическую обстановку и нарушают природное равновесие в агроэкосистемах. Кажущиеся неразрешенными проблемы можно устранить, соединив экологические требования с экономическими интересами, учитывая при этом эколого-экономическую эффективность. Поэтому в сложившихся условиях необходимо разработать новые приемы защиты растений, которые могут дать высокий эффект в решении триединой задачи: сохранения почвенного плодородия; роста объемов производства; устранения опасности загрязнения агроэкосистем, прежде всего, почвы.

Для подтверждения вышеизложенного, приводим сравнительный опыт эколого-экономической эффективности применения технологий земли сельскохозяйственного назначения Воронежской области Российской Федерации, который разделены на три категории экологической устойчивости по следующим критериям: экологически устойчивые (7 территориально-административных районов), среднеустойчивые – третья часть сельскохозяйственных земель области (11 районов) и неустойчивые (14 районов области). Проведенный анализ сельскохозяйственных земель Воронежской области показал, что от первой к третьей категории повышается степень усложнения факторов и уменьшается возможности устранения или смягчения их влияния, одновременно усиливается роль адаптационных мер, организации территории и др. Более того, при

наименьшим вложении средств земли средней степени экологической устойчивости обеспечивают необходимую производительность, что свидетельствует об эффективности вложения значительных дополнительных средств в поддержание почвенного плодородия земель данной категории [5].

Одним из немаловажных направлений активизации инновационных процессов при эффективности использования мелиоративно-ирригационного потенциала является внедрение и применение альтернативного земледелия или так называемого «органического земледелия». Положительный результат органического земледелия в засушливых условиях имеется опыт Волгоградской области Российской Федерации. По заказу администрация области разработана адаптивно-ландшафтная система земледелия и на сегодняшний день уже существенно скорректирована структура посевных площадей (до 2015 г.), созданы новые схемы севооборотов в различных природно-климатических условиях применительно к агроландшафтным и выделенным группам земель. Селекционерами НИУ Поволжье за последние пять лет созданы и внесены в производство более 30 адаптированных и высококачественных сортов озимой пшеницы. Успешно возделываются 38 сортов яровой мягкой пшеницы. Высокие адаптивность и продуктивность отмеченных сортов зерновых культур ярко проявились в условиях сильнейшей засухи 2009 и 2010 гг.[6]. Что касается применение передовых опыта в условиях нашей республики, то одним из важнейших мероприятий «органического земледелия» является внедрение и полное освоение научно обоснованных хлопково-люцерновых севооборотов – фундамента высоких устойчивых урожаев. Люцерна, как известно, оказывает благотворное влияние на развитие хлопчатника: обогащает почву азотистыми веществами, улучшает мелиоративное состояние почвы, способствует развитию микроорганизмов в почве и одновременно сохраняет устойчивость плодородия почвы.

В целом, анализируя отличительные достижения инновационной деятельности в результате эффективного использования мелиоративно-ирригационного потенциала, как в мировой практике, так и по республике есть основание думать о широкое применение этих мероприятий.

Вместе с тем, в последние годы в печати, и в том числе научной, распространены утверждения о том, что наша республика якобы не имеет перспективы на продовольственном мировом рынке, а ее агроклиматический потенциал в 1,5-2,0 раза ниже, чем в странах Западной Европы и США. На наш взгляд, это неверная тенденция, ни с точки зрения теории, ни тем более практики передовых хозяйств, имеющих во многих регионах республики.

О реальных достижениях отечественной агрономии и селекции в этом плане свидетельствует существенное перемещение границ не только биологически возможного, но и экономически оправданного возделывания хлопчатника, озимой пшеницы и других сельскохозяйственных культур, выращиваемых на орошаемых землях. Так как, в период 60-70-х годов истекшего столетия Таджикистан по показателю урожайности хлопка-сырца (35-40 ц/га) занимал второе (после США), а частично первое место в мире. Нельзя не упомянуть о высокой продуктивности цитрусовых (лимоны, мандарины, апельсины), ягодных (виноградства) и садовых культур (абрикосы, яблоки, груши), которые в перспективе должны обеспечить высокорентабельной и конкурентоспособной продукцией и тем самым могут стать заметным импульсом в обеспечении населения продовольствием.

Общеизвестно, что комплексное решение вышеперечисленных мероприятий немислимо без финансовой поддержки со стороны государства и усиления его роли в сохранении, эксплуатации и дальнейшем функционировании мелиоративно-ирригационного потенциала. Поэтому предлагается три источника финансирования: за счет государственных капиталовложений, за счет средств хозяйств и предприятий и привлечение зарубежных инвестиции в осуществление данных мероприятий. Следует уместно также добавить, что в настоящее время выделяются значительные средства на развитие мелиоративного сектора, выдаются как внутренние (со стороны государства), так и внешние кредиты (со стороны зарубежных инвесторов) по минимальной процентной ставке. Так, всего по мелиоративному сектору и сельского питьевого водоснабжения на период 2001-2010 гг. были заключены кредитные соглашения с международными финансовыми институтами на льготных условиях в размере 81 млн. долл. США, из них на 1 апреля 2005 года выполнены работы на сумму около 20 млн. долл. США или 24 %.

Поэтому было бы целесообразно, часть этих средств направить на реализацию предлагаемых направлений, базирующихся на энерго- и ресурсосбережении, ландшафтообразующие и природоохранные мелиоративно-ирригационные технологии.

Таким образом, практическое применение инновационной деятельности при рационализации мелиоративно-ирригационного потенциала, в условиях ограниченности ресурсов (природных, сырьевых, энергетических, финансовых и т.д.), могут способствовать значительному повышению продуктивности орошаемых земель, снижению непроизводительного сброса оросительной воды, предотвращению деградации земель, обеспечению эффективного использования земельно-водных и трудовых ресурсов. Только при активном участии государства, способствующего комплексной реализации предлагаемых мероприятий, развитию производственной базы, могут быть кардинально решены задачи по созданию и практическому использованию ресурсосберегающей, экологически безопасной техники орошения нового поколения, соответствующей мировому уровню, что позволит производить конкурентоспособной продукции и повысить продовольственную безопасность страны. Они могут стать одним из важнейших направлений роста конкурентоспособности аграрной экономики страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Инновационная деятельность в аграрном секторе экономики России /Под. ред. И.Г. Ушачева, И.Т. Трубилина, Е.С. Оглоблина, И.С. Санду. – М.: Колос, 2007. –С. 11.
2. Краснощеков В.Н. Методологические основы устойчивого развития хозяйственных систем и роль адаптивно-ландшафтного земледелия в его обеспечении. //Доклады Российской академии сельскохозяйственных наук. -2006. -№2. – С.22-26.
3. Мадаминов А.А. Устойчивое развитие аграрного сектора Таджикистана (состояние и перспективы). – Душанбе, 2006. -228 с.
4. Назиров З., Олимов Х. Исследования техники и технологии капельного орошения садов в условиях каменистых земель Северного Таджикистана. Мелиорация и водные ресурсы: проблемы и пути их решения //Материалы научно практической конференции (25 декабря 2010 г.). – Душанбе. 2010. – С.139-146.
5. Чогут Г. Эколого-экономическая эффективность земледелия Воронежской области. // АПК: Экономика, управление. -2010. -№7. –С. 30-32.
6. Ушачев И. Обеспечить продовольственную безопасность Российской Федерации. //АПК: Экономика, управление. -2010. -№9. – С. 3-16.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРИ РАЦИОНАЛИЗАЦИИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕЛИОРАТИВНО-ИРРИГАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА

Статья посвящается эффективности инновационной деятельности при реализации перспективных мелиоративных технологий в орошаемом земледелии, суть которого заключается в рационализации использования мелиоративно-ирригационного потенциала за счет внедрения передовых технологии полива, основывающихся на уменьшении землеемких и водоемких технологических процессов.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: инновационная активность, инновационная деятельность, инновационная инфраструктура, мелиоративно-ирригационный потенциал, рационализации использования мелиоративно-ирригационного потенциала.

EFFECTIVENESS OF INNOVATION ACTIVITY THROUGH RATIONALIZATION OF USING THE MELIORATIVE AND IRRIGATIVE POTENTIAL

The article is devoted to the effectiveness of innovative activity by implementation of the advanced melioration technology in the irrigated agriculture. It is about streamlining and rationalization of using the meliorative and irrigative potential through introduction of advanced watering technology based on reduction of land- and water intensive technological processes.

KEY WORDS: innovation activity, innovation infrastructure, meliorative and irrigative potential, rationalizing the meliorative and irrigative potential.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Х.Р. Исайнов* - доктор экономических наук, ТНУ

М.Файзуллоев – кандидат экономических наук, доцент, докторант кафедры инновационного и производственного менеджмента МЭСИ Телефоны: 918 93-72-72(Душанбе), 8 926 350-71-89(Москва) E.mail: mashrab@mail.ru

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ ГИДРОЭНЕРГЕТИКИ ТАДЖИКИСТАНА И ЕГО СОСТОЯНИЕ В ПОСТКРИЗИСНЫЙ ПЕРИОД

Ф.Ф.Одинаев, Ф.С.Обидов

Таджикский национальный университет

Республика Таджикистан, как и все мировое сообщество, переживает кризисное состояние, несмотря на то, что волна кризиса приходилась на 2009-2010 годы. Влияние кризиса и его последствия оказывали и продолжают оказывать определенное влияние на состояние экономики государства и как следствие, это не может не отражаться на общем социально-экономическом развитии страны. Кроме того, согласно экспертным оценкам, влияние кризиса может иметь и пролонгированное действие, т.е. последствия кризисной ситуации может и уже проявляется на состоянии многих сфер экономики. Одной из таких сфер является энергетика – «двигатель экономики». Изучение потенциала этой сферы необходимо в целях оценки влияния международных явлений (кризисов, международного сотрудничества, кооперирования, интеграции...) и разработки перспективных направлений дальнейшего развития, а также для выработки необходимых мер по смягчению, противодействию таких глобальных явлений. Исходя из этого, значимость и актуальность данного исследования имеет практическое значение и перспективность. Кроме того, каждый хозяйствующий субъект должен знать потенциал для принятия решений и объективно оценивать степень противодействия в исключительных случаях и ситуациях. Таким образом, проводя предварительный анализ, остановимся лишь на некоторых аспектах экономического потенциала гидроэнергетики республики.

Энергетика наряду с сельским хозяйством является одной из базовых отраслей экономики, и наша страна является аграрно-индустриальной. Гидроэнергетика определяет уровень развития всех отраслей экономики и одновременно выполняет социальные функции, связанные с обеспечением естественных потребностей человека в тепле и освещении. Ресурсы гидроэнергетики Таджикистана уникальны. Таджикистан по их запасам занимает одно из первых мест в мире, но они сегодня используются только на 5%. При этом, гидроэнергоресурсы распределены практически равномерно по всей территории республики. По гидроэнергопотенциалу на душу населения (87,8 тыс.кВт.ч. в год/чел.) Таджикистан занимает второе место, а по потенциальным запасам гидроэнергии на один квадратный километр территории (3682,7 тыс.кВт.ч. в год/км²), первое место в мире, намного опережая другие страны. Общие годовые потенциальные ресурсы гидроэнергии в республике составляют 527 млрд. кВт.ч.

Энергетика Таджикистана, основу которой на 95% и более составляет гидроэнергетика, отличается очень высокой рентабельностью. Себестоимость электроэнергии в республике с учетом всего цикла производства, транспортировки и распределения не превышает 0,8 цента/кВт.ч. Поэтому гидроэлектроэнергия Таджикистана является исключительно конкурентоспособной на общем рынке и выход на него становится для республики одной из наиболее приоритетных задач.

Благодаря усилиям Правительства лично Президента Республики Таджикистан Эмомали Рахмона 2004 год стал решающим годом в возобновлении строительства Рогунской ГЭС и Сангтудинской ГЭС-1. В ходе официального визита Президента Российской Федерации Путина В.В в Республику Таджикистан 16 октября 2004 года подписаны Соглашения между Правительством Республики Таджикистан и Правительством Российской Федерации о порядке и условиях долевого участия Российской Федерации в строительстве Сангтудинской ГЭС-1 и Соглашение о долгосрочном сотрудничестве между Правительством Республики Таджикистан и ОАО «Русский Алюминий». В соответствии с вышеназванными Соглашениями Правительства Российской Федерации инвестировало в строительство Сангтудинской ГЭС-1, путем приобретения акции ОАО «Сангтуда» 250 млн. долларов США. Долевое участие ОАО «Русский Алюминий» в уставном фонде ОАО «Рогун» составляло 560 млн. долларов США. Таджикистан может получить мощный импульс экономического развития и источник для освоения своего главного ресурса-гидроэнергии. В свою очередь, это позволит стране решить ее главные проблемы, повысить занятость населения, сократить трудовую миграцию и снизить уровень бедности населения.

Возобновление строительства и ввод в эксплуатацию Сангтудинской ГЭС-1 послужило началом нового этапа в развитии многосторонних таджикско-российских отношений. Осуществление проекта строительства Сангтудинской ГЭС-1 является важным фактором в сотрудничестве Таджикистана и России в укреплении двухсторонних связей. Между Правительством Республики Таджикистан и Правительством Республики Иран подписан Меморандум о Взаимопонимании по строительству Сангтудинской ГЭС-2. Вышеназванные Соглашения и Меморандум о взаимопонимании предусматривают возможное привлечение к софинансированию данных проектов иных участников и создание Сторонами необходимых условий для подписания соответствующих многосторонних межправительственных и корпоративных соглашений.

На основе материалов министерства энергетики и промышленности РТ можно сделать некоторые выводы и заключения по этой проблеме. Сангтудинская ГЭС-2 является нижней ступенью Сангтудинского энергетического узла, работает в параллельном режиме (совместно) с Сангтудинской ГЭС-1 на попусках из Нурекского водохранилища и позволяет осуществлять суточное регулирование стока и покрытие зимних, наиболее напряженных графиков нагрузки. Мощность Сангтудинской ГЭС-2 220 МВт. Стоимость строительства- 182 млн.долларов США.

При разработке технического проекта Рогунского гидроузла выявилась целесообразность строительства Шуробской ГЭС, мощность которой составляет 850 МВт. Стоимость строительства - 987 млн.долларов США.

Одним из вопросов регионального характера в Центральной Азии является вопрос комплексного использования гидроресурсов. Основным назначением всех крупных гидроузлов, в том числе, Нурекского и Кайраккумского в Таджикистане были энергетика и ирригация. Не изменилась эта ситуация и сейчас. Таджикистану принадлежит ведущая роль - на его территории формируется 64% всех водных ресурсов Центральной Азии, а располагаемые водные ресурсы республики составляют 73% от общерегиональных. Таджикистан на законных основаниях может разумно и эффективно использовать возможности в области гидроэнергетики. Учитывая общее историческое прошлое, трансграничность водных бассейнов и тесные экономические связи, региональная и международная политика Таджикистана должна основываться на взаимном уважении к соседним странам, неукоснительном соблюдении международных законов, договоров, соглашений. Но в любом случае, в первую очередь, должны быть соблюдены интересы самого Таджикистана.

В региональном плане необходимо завершить формирование отношений и разработку механизмов взаимодействия между странами ЦАЭС в области оптимизации взаимного использования водно-энергетических ресурсов трансграничных речных бассейнов Аральского моря и продолжить работу по созданию общего рынка электроэнергии.

В плане реализации поручения Правительства Республики Таджикистан по решению в ближайшей перспективе вопроса электроснабжения энергодефицитного Северного региона республики ведутся интенсивные проектно-изыскательские работы с целью освоения гидроэнергетических ресурсов реки Зеравшан, которая является одним из основных водотоков Средне-Азиатского региона. Она берет начало в Зеравшанском леднике, протекает с востока на запад между Туркестанским и Зеравшанским хребтами и выходит в хорошо освоенную Самаркандскую область, где практически вся разбирается на орошение. Среднемноголетний расход р.Зеравшан на основном участке порядка 140-150 м³/с, потенциальные гидроэнергетические ресурсы - 11,8 млрд.кВт.ч. Из общей длины ее 303 км. большая часть располагается на территории Таджикистана, где формируется основной сток и энергетический потенциал. Схема хозяйственного освоения р.Зеравшан, в том числе, её горной части уже достаточно долгое время является предметом постоянного рассмотрения. На территории Таджикистана р.Зеравшан практически не используется как в энергетическом, так и в ирригационном отношении. За все прошедшее время на ней вместе с ее притоками было построено 26 малых ГЭС, общей мощностью 3,369 мВт. Практически все они сегодня выведены из эксплуатации. Из общего водозабора из р. Зеравшан - 4834 млн.м³ на долю Таджикистана приходится только 253 млн.м³, то есть 5,23%. В тоже время, подвешенная к бассейну р. Зеравшан Сугдская область в нормальной экономической ситуации испытывает огромный дефицит электроэнергии -

порядка 3-4 млрд.кВт/час в год, который в свою очередь, покрывается за счет импорта электроэнергии из Узбекистана по мировым ценам.

Такая же ситуация в сельском хозяйстве. Из 132 тыс.гектаров земель в наиболее плодородной Ура-Тюбинской зоне орошается только 30 тыс.га. Упущенная выгода от этого составляет порядка 450 тыс. долларов США ежегодно. Сегодняшняя ситуация безусловно не удовлетворяет потребностям Таджикистана. Это особенно очевидно, если учесть большой прирост численности населения республики, отсутствие рабочих мест и миграция рабочей силы, главным образом в Россию, имевшее место в последние годы, а также наличие большого массива плодородных неосвоенных земель, подвешенных к верхнему течению р.Зеравшан. Необходима принципиальная переработка схемы хозяйственного использования реки Зеравшан, учитывающая сегодняшнее экономическое положение Таджикистана и в тоже время, не ущемляющая интересы потребителей, расположенных в нижнем его течении на территории Узбекистана. Как показывает анализ, такое взаимное сочетание интересов вполне достижимо путем строительства каскада гидростанций с регулированием стока реки. Энергетическая схема использования предусматривает строительство ГЭС на ее основных притоках и составляющих в горной, наиболее энергонасыщенной области водосбора.

Таким образом, для эффективного использования р.Зеравшан как в энергетических, так и в водохозяйственных целях требуется многолетнее регулирование стока за счет строительства высокой плотины с водохранилищем.

По предварительным ориентировочным расчетам для гарантированного изъятия из р.Зеравшан в его среднем течении объема стока 500-800 млн.м³ требуется водохранилище объемом около 1,5 млрд.м³. Для его образования необходимо строительство плотины, высотой 150-170 м.

В этих условиях наиболее реальным представляется ограничиться отдельными, наиболее важными на сегодняшний день проектами, которые в дальнейшем смогут войти в общую схему в качестве одного из основных элементов. Одним из таких проектов является проект комплексного использования р.Зеравшан с переброской части стока в Ура-Тюбинскую зону.

Для покрытия выявленных дефицитов на территории Узбекистана при 90% обеспеченности по стоку необходимо регулирование стока путем строительства водохранилища на реке Зеравшан емкостью 403 млн.м³ и для Республики Таджикистан в объеме 15 млн.м³.

Суммарная емкость водохранилища 403 млн.м³ \ Эту емкость желательно увеличить на величину отбора в Ура-Тюбинскую зону в объеме 544 млн.м³ и довести общую емкость до 947 млн.м³ ~ 950 млн.м³. Это позволит стабилизировать выработку электроэнергии на ГЭС в составе гидроузла и улучшить условия водозабора в Ура-Тюбинский туннель.

Большие надежды Республика Таджикистан связывает с развитием малой энергетики. Теоретический потенциал малых и средних рек республики при строительстве малых ГЭС составляет более 30 млн. кВт с годовой выработкой электроэнергии порядка 100 млрд.кВт час.

Следует отметить успешное сотрудничество в этом направлении с Исламским Банком Развития. Вопрос финансирования проекта строительства малых ГЭС для обеспечения электроэнергией сельских районов Республики Таджикистан и в текущем году запланировано начало реализации данного проекта.

Комплексное освоение водных ресурсов Таджикистана в интересах энергетики и ирригации, требует больших инвестиций. Необходимо отметить, что в настоящее время, Республикой Таджикистан активизирована деятельность по привлечению инвестиций в энергетику. Одним из наиболее важных факторов для потенциальных инвесторов является институциональное устройство энергетического сектора. Правительством Республики Таджикистан, совместно с Азиатским банком развития разработана программа, предусматривающая структурные преобразования в энергетике, которая поэтапно претворяется в жизнь. В том числе, в 2000 году был принят Закон «Об энергетике», образовано Министерство энергетики, введен механизм регулирования тарифов, решается вопрос задолженности предприятий, принимаются меры по усилению учета и улучшению сбора средств, принимаются шаги к акционированию, приватизации энергетических предприятий.

С вводом Рогунской и Сангтудинских ГЭС № 1 и 2, выработка электроэнергии в Республике Таджикистан может достигнуть 31-33 млрд. кВт. час. При собственной потребности республики (оценочно) 23 - 25 млрд. кВт. Час избыток электроэнергии может составить примерно 8-10 млрд. кВт. час в год. Таким образом, интегрируя приведенные показатели, можно сделать вывод, что при капитальных вложениях порядка двух миллиардов долларов США в гидроэнергетическом комплексе Республики Таджикистан в течение 5-7 лет, можно добиться выработки электроэнергии, позволяющей экспортировать минимум 10 млрд. кВт. час в год.

Экспорт электроэнергии, благодаря географическому расположению Таджикистана, экономически обоснован, как в страны ближнего зарубежья, так и в страны дальнего зарубежья. Ограниченность технической возможности существующих ЛЭП - 500 кВ Объединенной Энергетической системы ЦАС не позволяет использовать экспортный потенциал электроэнергетики Таджикистана в летний период. В плане решения проблем, связанных с передачей электроэнергии в Россию возрастает целесообразность строительства ЛЭП - 500 кВ «Юг-Север», Совместное строительство данной линии электропередачи кардинально улучшит эффективность параллельной работы энергетических систем Таджикистана, Туркмении, Кыргызстана, России, Южного Казахстана, Узбекистана и Афганистана, получая дешевую электроэнергию, вырабатываемую на наших гидростанциях могут реализовать свою дорогую электроэнергию на запад. Найдут свои решения такие вопросы как взаимобмен летней и зимней электроэнергии, выдачи мощности строящихся Рогунской, Сангтудинской ГЭС в энергосистему Южного Казахстана и России и в перспективе передачу электроэнергии в Афганистан, Пакистан, Иран. Китай из Казахстана и России. С целью обеспечения выдачи мощности Рогунской ГЭС и Сангтудинской ГЭС-1, а также экспорта летней избыточной электроэнергии, разработаны инвестиционные проекты по строительству ВЛ-500-765 кВ в Афганистан, Пакистан, Иран и КНР

Строительство линии электропередачи через территорию Афганистана в район г.Пешавар Пакистана, протяженностью около 600 - 650 км обеспечит экспорт электроэнергии в Исламскую Республику Пакистан в объеме 5,5 млрд. кВт. час ежегодно, с годовой эффективностью порядка 200 млн.долл. США. Ориентировочная стоимость линии составит 350 млн долл. США.

Между Правительством Республики Таджикистан и Правительством Исламской Республики Пакистан подписан Меморандум о Взаимопонимании по строительству ЛЭП 765 КВ (500 КВ) Рогун-Хорог-Ваханский коридор-Чиртал-Пешавар. Первоначальная передача мощности составит 1000 мВт. Начато строительство в 2005 году. Существует договоренность с Министерством энергетики и водного хозяйства Афганистана о поставке электроэнергии. Силами подразделений Министерства энергетики Республики Таджикистан восстановлены распределительные сети в приграничных северных районах Афганистана. По восстановленной ЛЭП - 110 кВ, электроэнергия подается в г.Кундуз. В настоящее время, передаваемая мощность составляет 10-15 МВт. Подписан Протокол о намерениях с Исламской Республикой Иран по вопросу передачи электроэнергии в Иран в объеме 6 млрд.кВт.час. Уже сегодня Таджикистан имеет возможность экспорта в Иран электроэнергии в летний период в объеме 1,5-2 млрд.кВт.час. Иранская сторона изучает решение вопроса транзита электроэнергии через Республику Узбекистан и Республику Туркменистан, и приступила к строительству ЛЭП -400 кВ протяженностью 245 км от г.Мары (Туркменистан) до г.Мешхед (Иран).

С завершением строительства Рогунской ГЭС и Сангтудинской ГЭС -1 будет использовано всего 8-10 % гидроэнергетического потенциала республики. Одновременно в соседних странах, не имеющих в необходимых объемах собственный гидроэнергетический потенциал, с нарастающими темпами будут возрастать издержки на поддержание энергетической безопасности, в связи с ростом цен и истощением запасов минерального топлива

С целью развития взаимного сотрудничества в области освоения гидроэнергетического потенциала, Правительство Республики Таджикистан предлагает заинтересованным странам, в том числе, государствам рассмотреть вопрос о строительстве гидроэнергетических сооружений для собственного использования на территории Таджикистана

В 1970 году Среднеазиатским отделением Гидропроекта им. С.Я. Жука была выполнена схема комплексного использования реки Пяндж и реки Амударья, которая имеется у нас и используется для разработки стратегии развития гидроэнергетики республики. Только на реке Пяндж, основного притока Амударьи экономически обоснованно строительство 14 гидроэлектростанций мощностью от 300 МВт до 4000 МВт с выработкой электроэнергии 86,3 млрд.кВт.часов в год.

Одним из привлекательных проектов является Даштиджумская ГЭС мощностью 4000 МВт емкостью водохранилища 17,6 км³. Створ Даштиджумской ГЭС находится на приграничном участке между Республикой Таджикистан и Афганистаном и соответственно, имеет для восстанавливающей экономики Афганистана огромное значение, в том числе, для орошения сотни тысяч гектар земель сельскохозяйственного назначения, что обеспечит занятость трудовых ресурсов, коренного улучшения продовольственного обеспечения населения.

Предварительные технико-экономические проработки показывают, что Даштиджумская ГЭС является одним из самых экономичных и перспективных гидроэлектростанций Таджикистана.

При выработке 15,6 млрд.кВт.часов в год, удельные капиталовложения составляют 800 долларов США на 1 кВт установленной мощности. Стоимость проекта оценивается предварительно в 3,2 млрд. долл.США. Даштиджумский гидроузел следует рассматривать, как возможный региональный объект энергетического и ирригационного назначения.

Возможность орошения сотни тысяч гектаров сельхозугодий в Афганистане, гарантированное водоснабжение Туркменистана и Узбекистана, относительная близость основных потребителей электроэнергии в Афганистане, Иране, Пакистане, и Китае гарантируют окупаемость проекта за 4-5 лет эксплуатации. Наряду с Даштиджумским гидроузлом можно выделить перспективные ГЭС - Кокчинскую, Московскую и Джумарскую, к которым уже сейчас проявлен интерес Турции.

Экономически привлекательными и технически обоснованными являются освоения гидропотенциала: р. Оби-Хингоу (5- гидростанций, общей мощностью 712 МВт); р. Сурхоб (4- гидростанции, общей мощностью 1077 МВт); р. Кофарниган (5- гидростанций, общей мощностью 411 МВт); р. Варзоб (3- гидростанции, общей мощностью 100 МВт); р. Зарафшон (6- гидростанций, общей мощностью 640 МВт); р. Фондарьё (4- гидростанции, общей мощностью 510 МВт); р. Матче (5- гидростанций, общей мощностью 500 МВт); р. Гунт (13- гидростанций, общей мощностью 356,4 МВт); р. Бартанг (5- гидростанций, общей мощностью 485,9 МВт);

Предварительные обследования показали, что на притоках вышеназванных рек, в горных районах технически возможно строительство более 900 малых гидроэлектростанций, мощностью от 100 кВт до 3000 кВт.

Таджикистан, располагая уникальными природными возможностями, за счет одного только освоения водно-энергетических ресурсов, может успешно развивать свою экономику и обеспечить достойную жизнь своему народу и всему региону Центрально-азиатских государств. Но на этом пути есть вопросы, затрагивающие как внутренние проблемы строительства, так и учет взаимных интересов соседних и трансграничных государств региона. По нашему мнению, в решении вопроса относительно строительства малых ГЭС и Рогунской ГЭС необходимо каждый из них рассматривать в отдельности. Малые ГЭС являются на этом этапе очень выгодными как с финансовой точки зрения, так и с позиций использования вне ущерба соседних стран. Доказательством тому служит из года в год увеличивающееся количество малых ГЭС, а также участие в этом процессе некоторых международных институтов в плане технической и финансовой поддержки. Что касается предполагаемого строительства Рогунской ГЭС, необходимо отметить, что данный объект является стратегически важным для суверенного государства Таджикистан и является гарантом обеспечения в перспективе энергетической независимости страны. Помимо этого, расчеты, проводившиеся еще в конце прошлого века подтверждают экономическую целесообразность и эффективность данного проекта. Даже не вникая в подробности гидротехнического механизма, при принятии инвестиционных решений за основу принимаются общие затраты, срок окупаемости, и величина предполагаемых выгод. С учетом все возрастающих цен на энергоносители, можно сделать вывод в пользу

начала строительства. Таким образом, возникает вопрос поиска дополнительных источников финансирования данного объекта и межгосударственного урегулирования.

В заключении, считаю необходимым, остановиться на следующих основополагающих моментах:

1. Таджикистан имеет большой гидроэнергетический потенциал для развития этой отрасли, что немаловажно, учитывая, что эта сфера является основополагающей для всей экономики.
2. Развитие этой сферы является приоритетной задачей государства, что отмечено президентом страны.
3. Природно-экономический потенциал данной отрасли хотя и развит, но имеет дополнительные ресурсы как в природном, так и в экономическом плане, которые должны быть учтены и использованы в дальнейшем.
4. Необходимо уделять особое внимание финансовой стороне развития отрасли, ведь от неё зависят перспективы и производственные показатели отрасли.
5. Необходимо на самом высоком уровне принять ряд мер по разумному, эффективному использованию финансовых ресурсов, направленному не перспективное поступательное развитие и выделить наиболее перспективные направления расходования средств.
6. Направить усилия сообщества в т.ч. и международного на поиск доноров и дополнительных источников для реализации проекта по строительству стратегически важного для Таджикистана объекта- Рогунской ГЭС.
7. Разработать и принять программу развития отрасли с одновременным указанием источников финансирования.
8. В рамках отрасли разработать механизм разграничения финансовых ресурсов, как поступающих от основной деятельности и финансовых инвестиций с тем, чтобы разграничить расходы по текущей и перспективной деятельности. А также установить строжайший контроль за этим.
9. Создать механизм полной прозрачности о деятельности отрасли, в т.ч. опубликовывать отчеты аудиторских компаний на сайте структурных подразделений отрасли.

ЛИТЕРАТУРА

1. Таджикистан: 20 лет государственной независимости. Статистический сборник, 2011. Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан, 2011. - 442с.
2. Социально-экономическое положение Республики Таджикистан, 2010. Государственный комитет статистики Республики Таджикистан, 2010. -9с.
3. Финансы Таджикистана: 20 лет государственной независимости. Статистический сборник, 2011. Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан, 2011. -19с

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ ГИДРОЭНЕРГЕТИКИ ТАДЖИКИСТАНА И ЕГО СОСТОЯНИЕ В ПОСТКРИЗИСНЫЙ ПЕРИОД

Данная статья посвящена изучению и освещению основных технико-экономических параметров отрасли гидроэнергетики Республики Таджикистан в условиях посткризисного состояния. Приведены основные показатели развития данной отрасли и потенциал, который может быть использован в перспективе, а также некоторые выводы и предложения автора по дальнейшему развитию отрасли.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: мировой финансовый кризис, гидропотенциал, экономические последствия, финансовые ресурсы, аудиторский отчет, инвестиционные решения.

THE ECONOMIC POTENTIAL OF HIDROENERGETIC OF TAJIKISTAN AND ITS CONDITION IN POST-CRISIS PERIOD

This article is consecrated to reflect the main techno-economic parameters of hidroenergetic sector of the Republic of Tajikistan in the post-crisis state. There are brought the main characteristics of development of this sector and potential which can be wed in perspective, and also some findings and the autor offers for the further development of this sector.

KEY WORDS: the world financial crisis, hidropotential, economic effects, finance resources, audit report, investment decisions.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: **Ф.Ф.Одинаев** – кандидат экономических наук, заведующий кафедрой «финансовый менеджмент» Таджикского национального университета. Телефон: **907-75-51-44**

Ф.С. Обидов – доктор экономических наук, профессор, декан финансово-экономического факультета

ПРОБЛЕМЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ НАУКОГРАДОВ: МИРОВОЙ ОПЫТ И ТЕНДЕНЦИИ ПЕРЕХОДНЫХ СТРАН

М.Файзуллоев

Московский экономико-статистический институт

Переход к устойчивому экономическому росту и улучшению благосостояния и качества жизни населения страны невозможен без использования достижений науки и образования, высоких технологий, без активизации инновационной деятельности, опирающейся на прочный фундамент знаний. Стратегия и механизмы инновационного развития страны, в свою очередь, зависят от того, насколько эффективно будет задействован накопленный и созданный в стране интеллектуальный потенциал.

Вопросы развития уникальных городских поселений, образовавшихся вследствие строительства крупных научно-технических комплексов, всегда были в центре внимания ученых и специалистов. Если посмотреть в историю, то их строительство началось в период индустриализации (с середины 1930-х гг.) и продолжалось до 70-х годов XX столетия. К концу 1980-х гг. в этих поселениях благодаря финансовой и кадровой поддержке со стороны центральных органов государственной власти СССР был накоплен уникальный интеллектуальный и научно-производственный потенциал, способный обеспечить разработку технологий и сложных технических объектов на самом высоком мировом уровне и осуществлять их надежную эксплуатацию. В начале 1990-х гг. за этими поселениями закрепилось название "наукоград".

Вероятнее всего, при достигнутом уровне государственной политики наукограды не смогут обеспечить сохранение своей качественной определенности, т.е. их дальнейшее развитие будет осуществляться по первому сценарию. Об этом, в частности, свидетельствуют содержание программ развития городов-претендентов на статус наукограда, а также опыт реализации городской программы развития в Обнинске.

Действительно, законодательства в части развития экономики инновационного типа, особенно о наукоградах вполне отсутствует в нашей республике. Законодательство должно предусматривать направление средств в наукограды на две цели: на поддержку и развитие предприятий, входящих в научно-производственный комплекс наукограда, и на развитие социальной инфраструктуры города. Финансовые средства поступают независимо по различным каналам бюджетной системы.

В Российской Федерации приняли Федеральный Закон «О статусе наукограда Российской Федерации» от 07.04.1999г. №70-ФЗ, который регулирует отношения, связанные с выделением критериев присвоения муниципальному образованию статуса наукограда, порядком присвоения и сохранения статуса наукограда, государственной поддержкой наукограда, реорганизацией или ликвидацией организаций научно-производственного комплекса наукограда в случае прекращения статуса наукограда[1].

В РФ значительная часть наукоградов образовалась в Подмосковье (более половины) и вблизи крупных региональных столиц (Нижний Новгород, Новосибирск, Екатеринбург, Челябинск, Томск и др.), которые представляют собой мегаполисы. Место для строительства, т.е. расстояние от мегаполиса, выбиралось с таким расчетом, чтобы обеспечить оперативное управление из административного центра и возможность для высококвалифицированных кадров мегаполиса работать в наукограде.

В 2005г. г. Бийску согласно Постановления Правительства РФ от 21.11.2005г. №688 «О присвоении статуса наукограда Российской Федерации г. Бийску(Алтайский край)» присвоен статус наукограда. Одним из ключевых показателей развития Бийска как наукограда является обеспечение к 2010г. выпуска промышленной продукции не менее 65%.

Для достижения поставленной цели в Бийске проводится реформирование системы взаимоотношений городских властей с научно-промышленным комплексом города. С 2004г. в городе провозглашен принцип партнерства власти и бизнеса в вопросах развития экономики Бийска как наукограда. Для реализации принципа создан Совет наукограда, где все проблемы и перспективы обсуждаются совместно с представителями власти, промышленных предприятий, научных и учебных организаций. В городе разработана и реализуется стратегия инновационного развития Бийска как наукограда РФ до 2010г.

Для интенсификации научных исследований и их оперативного внедрения в промышленность на базе Бийского технологического института создан бизнес-инкубатор инновационного типа. Бизнес-инкубатор в 2007г. имел 75 рабочих мест, располагал общей площадью 1,15 тыс.м. Размер инвестиций со стороны федерального бюджета-30 млн. руб., краевого-7,5 млн. руб[2].

Не достигнут необходимый уровень взаимодействия местных органов государственной власти, градообразующих предприятий и предпринимательской общественности наукоградов, что является необходимым условием превращения города в реальную саморазвивающуюся научно-техническую корпорацию, т.е. в наукоград. Руководители градообразующих предприятий в силу сложившейся традиции пока не намерены признавать этот факт, продолжая вести свою самостоятельную политику. Предпринимательские структуры все еще слабо включены в решение общих городских проблем, в части инновационных преобразований.

К сожалению, в нашей стране сохраняется сырьевая направленность экономики. Доходы бюджета во многом зависят от динамики мировых цен на алюминий и хлопковолокно. Мы проигрываем в конкуренции на мировом рынке, все более и более ориентируемся на инновационные секторы, на новую экономику знаний и технологий. Наукограды могли бы играть большую роль в изменении этой ситуации.

Органы местной государственной власти должны активно участвовать в создании благоприятных экономических условий для деятельности предприятий. Город в своем развитии должен опираться на их программы и ресурсы, используя интеграционную эффективность инвестиций, регулирующих функции и организационных усилия. По инициативе администрации городов инвесторам должно предлагаться большое разнообразие стимулирующих льгот. Для этого в областном и городском бюджетах создается гарантийный страховой фонд. Этот опыт основывается на том, что, несмотря на сиюминутные потери в бюджете предоставлять льготы инвесторам выгодно.

Как правило, в каждом наукограде за счет налаживания названных звеньев, например, путем создания технопарка, можно в короткие сроки настраиваться на производство наукоемкой продукции, получать значительные доходы. Эту выгодную ситуацию нельзя упустить. В технопарк могут также войти научно-исследовательские организации, вузы, конструкторские бюро, расположенные за пределами города.

Например, в России вторая волна технопарков началась в 2004-2006гг., в последние 2-3 года наблюдается усиленный рост интереса к созданию технопарков. Среди них: Тюменский технопарк, Казанский технопарк «Идея», ИТ-парк Санкт-Петербурга, технопарк г.Зеленограда. По статистике Мининформсвязи известно примерно о 800 технопарках. В Минобрнауки имеются информации о 84 технопарках[3].

В зависимости от политики государства наукограды могут иметь три основных сценария развития (с позитивным итогом в отношении преодоления кризисного состояния):

- многофункциональный город с широким спектром занятости населения. Этот сценарий реализуется за счет объективных социально-экономических процессов. Он связан с утратой городом своей качественной определенности как наукоград и трансформируется в обычный город. Именно по этому сценарию идет развитие большинства наукоградов;

- сохранение города в прежнем качестве (как наукограда) за счет прямой государственной поддержки (как финансовой, так и в подготовке кадров). В этом случае объективные процессы диверсификации производственной сферы города замедляются. Представляется, что реализация этого сценария в современных условиях маловероятна;

- переход на режим устойчивого развития города за счет внутренней реструктуризации его социальной инфраструктуры и производственной сферы. Основное отличие настоящего сценария от предыдущего заключается в том, что часть инновационной продукции наукограда будет производиться по заказу государства, а другая - реализовываться на свободном рынке. Этот сценарий также предполагает государственную поддержку, но вместе с тем он связан с разработкой и подключением внутренних механизмов развития, опирающихся на инициативу и предприимчивость жителей, в том числе в создании наукоемкой и высокотехнологичной продукции и продвижении ее на рынок. За рубежом подобного рода поселения получили название "технополисы".

Стратегия технополисов, как показывает японский опыт, это стратегия прорыва в новые сферы деятельности на основе развития сети региональных центров высшего технологического уровня, а тем самым - это стратегия интеллектуализации всего национального хозяйства. Так, 19 технополисов, объединенных в систему с традиционным «промышленным коридором» Токио-Нагоя-Осака-Кобе скоростным транспортом, в совокупности с единой информационной сетью, создаваемой на основе новейших технических средств и обеспечивающей свободный и простой доступ не только всем хозяйственным, административным, научным и учебным ячейкам, но и всем индивидам ко всему интегрированному банку данных «Джапан тек.» в целом, несомненно, хорошая база для обновления не только хозяйственной, но и всей социальной структуры[4].

Во всем мире научно-технологические парки, бизнес-инкубаторы основаны в университетах:

- 76% научно-технологических парков мира расположены в университетских городках, либо на удалении 5 км от университетов;
- около 70% технопарков являются филиалами университетов, либо входят в структуру университета;
- значительная часть финансовых операций научно-технологических парков (70%) проходит через университет и его филиалы;
- 83% технопарков располагают исследовательскими и технологическими институтами;
- 72% ученых университета имеют рабочие места в технопарках;
- ведущие технопарки имеют в своем составе более 3 тыс. служащих;
- в плане специализации основными направлениями являются: информационные технологии (30%), биотехнологии (20%) и электроника[5].

В качестве передового зарубежного опыта можно привести пример организации работы инновационного центра им.Лейва Эриксона в г. Тронхейме (Норвегия) по бизнес-инкубированию малых инновационных компаний. Центр был учрежден в 1998г. совместными усилиями государственных фондов поддержки, технологического университета в Тронхейме и рядом коммерческих исследовательских центров. Всего за несколько лет работы компании удалось значительно продвинуться вперед и занять 4 место в мире среди несколько сотен бизнес-инкубаторов. Ежегодно в центр поступают около 130-150 новых идей, из них в результате многослойной экспертизы до инвестирования и выращивания доходят 12-13, которые в итоге оформляются в конкурентоспособные малые предприятия.

Инфраструктура инновационной деятельности Польши и Литвы начала формироваться в начале 90-х гг. прошлого столетия. Инновационная политика Литвы строится на примерах экономически развитых стран, прежде всего, Германии, США, Финляндии и Швеции. Важным моментом является развитие частного сектора, который поддерживает такие высокотехнологичные отрасли, как лазерные технологии, биотехнологии, информационно-коммуникационные системы. В настоящее время в Литве действуют 7 инновационных центров.

Достаточно развитой инновационной инфраструктурой обладает и Польша. На сегодняшний день в стране функционируют 9 технологических инкубаторов.[6].

Интересен также опыт деятельности локальных сетей центров по распространению инноваций ЕС (Innovation Relay Centres-IRC). Это независимые консультационные организации в области технологии и бизнеса, получающие помощь от комиссии по предпринимательству.

В настоящее время насчитывается 68 центров в 30 странах с банком более 1300 новейших технологий. Центры сами образуют сеть, поскольку их членами являются около 220 европейских организаций, а в их работе принимает участие более 1000 консультантов. Каждый центр является своего рода «окном в Европу», позволяющим компаниям и исследовательским институтам осуществлять трансфер технологий с другими странами.

Сеть центров по инновациям в частном секторе (Business Innovation Centers Network-BICs) преследует основную цель - содействие экономическому развитию через поддержку предпринимательства и инноваций. В настоящее время действует около 150 центров в 20 европейских странах, предоставляющих широкий круг услуг региональным государственным и частным организациям для создания малого инновационного бизнеса и стимулирования инновационной активности в секторе малых и средних фирм.

В Финляндии регион Тампере имеет мощную научную и технологическую базу, которая включает Университет Тампере (UTA), Технологический университет Тампере (TUT), несколько отделений VTT (главный технический исследовательский центр Финляндии), два института высшего образования политехнического профиля (Tampere Polytechnic, Pirkanmaa Polytechnic), несколько исследовательских институтов и проектно-конструкторских центров крупнейших компаний, в том числе Nokia[7].

Появление нового качества развития наукоградов возможно только при условии формирования специальной инновационной инфраструктуры, т.е. создания системы, включающей в себя все "технологические звенья" воспроизводства интеллектуального потенциала для использования производства инновационной продукции.

Очень важно определиться и с составом инновационной инфраструктуры наукограда, и с местом соответствующих ее элементов в "технологической цепочке". Каждому из элементов инновационной инфраструктуры наукограда должна, по-видимому, соответствовать своя рациональная организационно-правовая форма. Основные функции элементов инновационной инфраструктуры наукограда представлены в таблице[8].

В Республики Таджикистан наукограды могли бы взять на себя функцию соединения звеньев "технологической цепочки" в единую систему (за исключением последнего звена "промышленное производство"). "Технологическая цепочка" для производства инновационной продукции может быть представлена в следующем виде: "воспитание и образование (подготовка кадров) - научный поиск - разработка высоких технологий - изготовление экспериментальных образцов - проведение испытаний - промышленное производство". В этом случае новым градообразующим фактором может стать система образования. Например, центральным звеном инфраструктуры наукограда может стать Таджикский национальный университет(ТНУ), в составе которого должны быть предусмотрены технопарковые структуры и уже сделаны первые шаги, например, созданы специальные лаборатории (Центр биотехнологии и др.) и технопарк. Кроме того, необходимо создание соответствующих кафедр и научно-инновационных центров при ТНУ в целях подготовки инновационных менеджеров.

Деятельность названных центров должна осуществляться в соответствии с утвержденными планами и регламентироваться положением этих центров, в которых основными задачами являются следующие:

- формирование условий для реализации полного цикла инновационного процесса - от фундаментальных научных исследований до коммерческого освоения новаций, передачи готовой продукции и технологий в промышленность и социальную сферу;
- создание совместного центра трансфера технологий и информационно-аналитического центра;
- создание совместных венчурных подразделений в малых предприятиях;
- подготовка кадров для инновационной деятельности в производственно-технологической и научной сферах, включая сферу малого инновационного предпринимательства путем подготовки, переподготовки и повышения квалификации специалистов;
- стимулирование преподавателей, научных сотрудников, аспирантов и студентов к интеграции традиционных академических ценностей и предпринимательских устремлений и навыков.

Таблица 1. Основные функции элементов инновационной инфраструктуры наукограда

Элементы	Структура	Основные функции
Научно-исследовательские институты	Самостоятельная организация либо структурное подразделение ВУЗов или предприятия	Проведение отраслевых исследований, в основном по заказу предприятий профильной отрасли промышленности. Опытно-конструкторские разработки.
Центры трансфера технологий	Самостоятельная организация либо подразделение инновационно-активных организаций	Формирование базы данных о новых разработках, а также о потенциальных производителях и потребителях инноваций. Анализ разработок и поиск партнеров по коммерциализации.
Инновационные центры	Подразделение ВУЗа	Проведение научных исследований по

нно-технологические центры		профильному направлению ВУЗа. Разработка прототипа.
Венчурные фонды	Самостоятельная финансовая структура	Финансирование инновационных проектов на ранних стадиях коммерциализации новшеств.
Бизнес-инкубаторы	На первом этапе одна организация, затем самостоятельные организации	Создание и поддержка на начальном этапе инновационно-активных малых предприятий.
Технопарки	Самостоятельная организация	Реализация(или координация) всех стадий инновационного процесса от прикладных исследований до создания опытного образца.

Стратегия развития наукоградов базируется на интеграции интеллектуальных ресурсов научно-исследовательских, опытно-конструкторских и научно-образовательных организаций, использовании уникального научного оборудования, информационной, конструкторской и опытно-производственной базы, подготовке специализированных кадров, в том числе высшей квалификации.

В настоящее время набирает силу движение по созданию научных парков, которое может сыграть значительную роль в процессе демонополизации. Для всех структур, именуемых научными парками характерны общие черты, позволяющие говорить об их основном феномене.

Во-первых, наличие университета или другого высшего учебного заведения, выполняющего роль ядра научного парка. В его задачи входит перспектива новых идей для коммерческого использования, подготовка специалистов, которые представляют интерес для промышленных фирм, а также проведение квалифицированных консультаций или НИОКР по заказам заинтересованных компаний.

Во-вторых, наличие инкубатора малого бизнеса, позволяющего учёным, инженерам, избегая больших материальных затрат, апробировать новые идеи и получить квалифицированную помощь в оценке их перспективности.

В-третьих, наличие венчурных фирм или иных источников для льготного финансирования для поддержки перспективных предпринимательских проектов.

В-четвертых, наличие всех необходимых условий для успешной деятельности малого и среднего бизнеса, включая возможности приобретения или аренды земельных участков, налаживания сотрудничества с университетом, получения местных налоговых льгот или иных финансовых стимулов.

В-пятых, выгодное географическое положение, близость к магистральным автомобильным, железнодорожным, воздушным трассам в сочетании с благоприятным климатом и экологическими условиями, что делает проживание в научном парке привлекательным для ученых, предпринимателей и обслуживающего персонала.

Важное значение для успешного формирования научного парка имеет заинтересованность в его деятельности и необходимая поддержка со стороны государства, местных органов власти и администрации соответствующего университета. Из практики США известен пример, когда крупный научный сформировался спонтанно, в результате появления новых перспективных разработок и высокого спроса на них со стороны рынка (пример, Кремниевая долина в штате Калифорния).

Калифорния стала крупнейшим центром аэрокосмической промышленности. Это, в свою очередь, потребовало развития многих наукоемких отраслей промышленности, в частности микроэлектроники и вычислительной техники. Первая интегральная схема была изобретена в 1959г., а через год расположенная в Кремниевой долине фирма «Фэрчайлд Семикондактор» наладила в промышленных масштабах соответствующее производство. В это время, решающее значение для развития отрасли имели правительственные закупки. В 1962 г. они поглотили 100% всего производства интегральных схем в США. Но в 1969 г. доля федерального правительства упала до 36%, а в 1978 г. составила всего 10%. Наступил этап коммерциализации микроэлектроники и вместе с ним расцвет Кремниевой долины[9].

Таким образом, предстоит выделить инновационно-активные предприятия и территории, т. е. те, которые самостоятельно генерируют и производят инновации, продукты, которых нет на рынке. Хочу обратить внимание на то, что пока нет

законодательной базы, невозможна и общенациональная программа перехода от сырьевой экономики к экономике знаний. Правовая база - это обязательный элемент инновационной экономики.

В целях решений проблемы развития наукоградов в новых условиях принимаются основные законодательные и нормативные акты, положившие начало законодательству о наукоградах. Первым актом является Закон Республики Таджикистан "О технологическом парке", который был принят 21.07.2010г. №629., заложивший основы государственной политики сохранения и развития технопарков.

На наш взгляд, необходима модернизация высшего образования, идеологом которого выступает Министерство образования, Академия наук и другие научно-исследовательские центры. Университеты республики должны стать центрами подготовки новой волны профессиональных кадров для предпринимательской деятельности, а именно для инновационного предпринимательства в республике.

Необходимо разработать Закон «Об особых экономических зонах технико-внедренческого типа». Суть в том, чтобы разрешить в технико-внедренческой зоне выпуск промышленной продукции. Резидент технико-внедренческой зоны не должен быть ограничен исключительно внедрением и опытным производством, но мог бы рассчитывать и на серийное производство.

Отсутствует удовлетворение от взаимодействия университетов и бизнеса. Университеты должны работать с крупными компаниями, но большинство крупных компаний с неохотой объявляют о своих планах по развитию инноваций.

Следовательно, идея сохранения наукоградов как двигателей инновационного развития должна найти своих сторонников, особенно в кругу государственных чиновников и научной среде. Вместе с тем, нельзя надеяться, что инновационная инфраструктура наукоградов, включающая систему городского образования, научно-производственных комплексов, технопарков, инкубаторов инновационного бизнеса, иных форм инновационной деятельности, сформируется сама собой. Более того, необходимы специальные меры по ее проектированию для каждого наукограда. Усилий общественного движения может оказаться недостаточно.

Таким образом, опыт создания наукоградов доказал их высокую эффективность. Однако при проектировании таджикских аналогов следует отказаться от прямого копирования западного опыта, а больше опираться на наш исторический опыт и учитывать особенности духовной организации таджикского общества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Управление инновационным развитием социально-экономических систем/авт.кол: Мингалева Ж.А., Гребенкин А.В. и др.; отв.ред Перский Ю.К.; предисл. Акад. А.И. Таатркина. Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН,2010.-519с.-С.34.
2. Зинченко В.И. Инновационное развитие территории: теория и межрегиональная практика: монография/В.И. Зинченко, Ю.Ф.Кирюшин, Н.Н. Минакова.-Барнаул: Изд-во Алт. ун-та, 2010.-254с.-С. 172-173.
3. Стратегическое планирование и развитие предприятий. Секция 4/Материалы Одиннадцатого всероссийского симпозиума. Москва, 13-14 апреля2010г. Под ред. чл.-корр.РАН Г.Б. Клейнер.- М.: ЦЭМИ РАН,2010.-214с.-С.11.
4. Тацуно Ш. Стратегия- технополисы//Пер, с англ./Общ. Ред. и вступ. ст. В.И.Данилова-Данильяна.- М.:Прогресс,1989.-344с.-С.21.
5. X Всесибирский инновационный форум.Томск,10-12 октября 2007.-Тверской ИнноЦентр ТвГУ, 2008. - 412с. - С.89.
6. Лисогор М.Н. Бизнес-инкубаторы как один из важнейших факторов инновационного развития региона. /Инновационные подходы устойчивого развития региона в условиях трансграничного сотрудничества.//Сборник научных трудов/под ред. В.С.Бильчака.- Калининград: Изд-во Российского госуниверситета им. И.Канта, 2009. – 171 с. - С. 76-77.
7. Аблязов В.И., Богомолов В.А., Сурина А.В., Туккель И.Л. Технологии и механизмы организации инновационной деятельности. СПб Изд. Политехнического университета, 2009. – 215 с. - С. 28-29; 50
8. Дли М.И., Какатунова Т.В. Инновационная деятельность: региональные аспекты. - Смоленск: Смоленский ЦНТИ, 2007. -152 с. – С. 43.

9. Развитие инновационной инфраструктуры на основе активизации инвестиционной деятельности. Монография /Н.Н. Авакумова, А.А. Анненкова, Л.А. Будовская и др.//Под общ. ред. проф. Е.В.Сибирской. – Книга 1. - СПб: ИНФО-ДА, 2007.- 232 с.-С.145-147.

ПРОБЛЕМЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ НАУКОГРАДОВ: МИРОВОЙ ОПЫТ И ТЕНДЕНЦИИ ПЕРЕХОДНЫХ СТРАН

В статье рассматриваются основные проблемы становления и развития наукоградов как один из основных элементов инновационной инфраструктуры. Приведен законодательное регулирование наукоградов в России, а также российский и мировой опыт становления и развития наукоградов, в том числе японских технополисов. Предложены рекомендации и задачи в целях эффективной деятельности наукоградов и предпосылки их использования в Таджикистане.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: инновация, инновационная инфраструктура, технопарк, наукограды, технополис, бизнес-инкубаторы, малые инновационные компании, трансфер технологий.

PROBLEMS OF ESTABLISHMENT AND DEVELOPMENT OF SCIENTIFIC TOWNS: WORLD EXPERIENCE AND DIRECTION OF TRANSITION COUNTRIES

The paper deals with the main problems of establishment and development of scientific towns as the main elements of innovative infrastructure. The law regulations of scientific towns of Russia and Russian and word's experience of establishment and development of scientific towns, also of Japan's technopolices, are shown. Recommendation and advises for effective activity of scientific towns and causes of using them in Tajikistan also are put forward in the paper

KEY WORDS: innovation, innovative infrastructure, technopark, scientific towns, technopolice, business-incubators, small- innovative company, transfer of technology.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *М.Файзуллоев* – кандидат экономических наук, доцент, докторант кафедры инновационного и производственного менеджмента МЭСИ Телефоны: **918 93-72-72**(Душанбе), **8 926 350-71-89**(Москва) E.mail: mashrab@mail.ru

ЭЛЕМЕНТЫ ДЕПОЗИТНОЙ ПОЛИТИКИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

М.Н. Бухадурова

Финансовый университет при Правительстве РФ

Депозитная политика коммерческого банка является неотъемлемым элементом банковской политики и представляет собой совокупность: а) последовательно связанных действий по привлечению денежных средств клиентов в банки на условиях возвратности и платности; б) методов и способов её (политики) осуществления, обеспечивающих эффективное управление депозитами с целью достижения приемлемого уровня рентабельности и ликвидности банка.

Разработка депозитной политики начинается с определения ее элементов. Поэтому депозитная политика рассмотрена комплексно как совокупность образующих ее элементов, которая включает в себя следующие основные блоки (совокупность элементов): (схема 1.). I.Методологический блок II. Функциональный блок III. Инструментальный блок IV. Институциональный блок

Методологический блок включает основные принципы депозитной политики, объекты депозитной политики, цели и задачи, выполнение которых способствует улучшению количественных и качественных показателей деятельности коммерческого банка и, как следствие, его развитию.

Принципами депозитной политики являются: научная обоснованность, оптимальность, эффективность, единство элементов, достаточность ресурсов, стабильность и устойчивость депозитных источников, выгодность депозитных отношений, безопасность вложений.

Важнейшими принципами депозитной политики коммерческого банка является научная обоснованность, оптимальность, эффективность и единство элементов депозитной политики.

Научно обоснованная депозитная политика, сформулированная с учетом объективных условий функционирования банка и субъективных факторов, ее определяющих, позволяет

соединить воедино интересы различных субъектов депозитных отношений: банка, его акционеров, сотрудников и клиентов банка. Научно обоснованная депозитная политика может стать наиболее эффективной при выборе наилучшего варианта ее реализации, т.е. оптимальной депозитной политики.

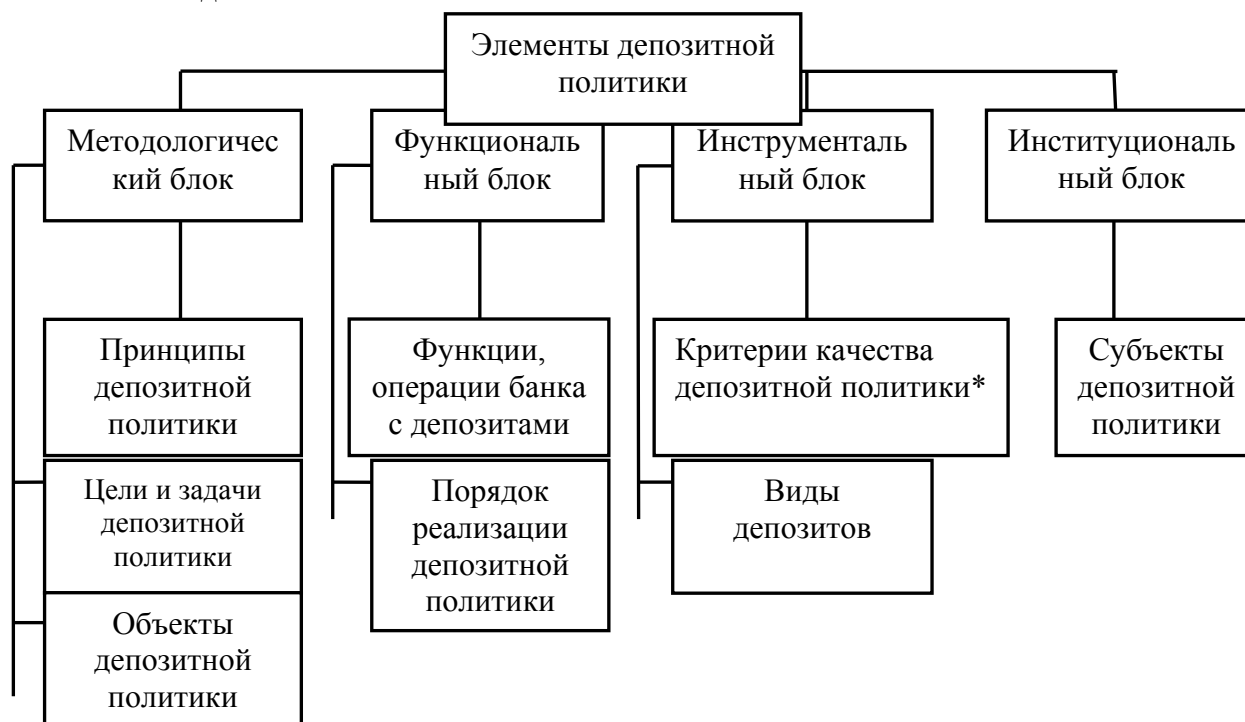


Схема 1. Элементы депозитной политики коммерческого банка*

* Критерии, индикаторы, показатели качества депозитной политики, в т.ч. оптимальности, эффективности, результативности

**Примечание: составлено автором

Немаловажным обстоятельством эффективности депозитной политики банка является единство ее элементов: стратегии банка по разработке основных направлений депозитных операций; тактики банка по формированию депозитной базы; контроля за реализацией депозитной политики.

Рассматривать привлеченные банком ресурсы следует во взаимосвязи с кредитной и инвестиционной политикой банка. Это предопределяет формулирование в качестве принципа депозитной политики банка достаточность ресурсов. Главным условием успешного проведения банком депозитной политики является эффективное использование мобилизованных средств.

Дополнительным стимулом эффективного использования привлеченных средств выступает то обстоятельство, что банки получают депозитные ресурсы во временное пользование с обязательством возврата и выплатой процентного дохода вкладчикам, при этом, банк должен получать максимальную выгоду и для себя от их использования.

Принцип стабильности и устойчивости депозитных источников средств определяется тем, что характер и масштаб активных операций банка непосредственно зависит от стабильности его депозитной базы: сроки вложения средств в доходные активы должны соответствовать срокам, в пределах которых депозиты находятся в распоряжении банка. Соотношение депозитов и вложений в различные активы по суммам и срокам непосредственным образом влияет на ликвидность и платежеспособность банка.

Депозитная политика должна учитывать интересы вкладчиков. Одним из важнейших стимулов, чтобы максимально заинтересовать клиентов банка в хранении средств на депозитных счетах, является процентная ставка по депозитам, размер которой должен адекватно отражать реальную экономическую ситуацию, прежде всего темпы инфляции, и условия размещения вкладчиками денежных средств на депозитных счетах (срок хранения, сумма вклада, дополнительные услуги и др.). Вместе с тем, устанавливая величину процентных ставок по депозитным операциям, банк исходит из необходимости обеспечения рентабельности банковской деятельности – это создает базу для дальнейшего

развития кредитной организации. Для разрешения возникающего противоречия при проведении депозитной политики банк должен использовать все элементы банковской политики во взаимосвязи, варьируя инструменты по их реализации до тех пор, пока не будет найдено наиболее приемлемое решение. Необходимость соблюдения интересов (как банка, так и клиента) при проведении депозитной политики делает целесообразным выделение в качестве следующего принципа депозитной политики выгодность депозитных отношений.

Решающее значение для банка при организации депозитного процесса имеет не стремление получить доход любой ценой, а создание условий по возврату вложенных средств по первому требованию вкладчика или в срок, обусловленный договором, а также сохранение банковской тайны по вкладам и операциям клиентов. То есть безопасность вложений – это обязательный принцип депозитной политики.

Безопасность вложений, как принцип депозитной политики, является важнейшей характеристикой деятельности банка, учитываемой вкладчиками при размещении свободных денежных средств на счетах в банках. Однако, в российской практике до сих пор присутствуют существенные препятствия для получения достоверной информации о деятельности того или иного банка, и любой слух о проблемах кредитной организации (и/или кризисе банковской системы) способен спровоцировать массовый отток вкладов. Кроме того, публикуемая отчетность кредитных организаций является источником информации в основном для специалистов, а не широкого круга вкладчиков. В этой связи экономисты подчеркивают актуальность вопроса о создании реальных гарантий возврата банковских вкладов, прежде всего, физических лиц.[1] И мы в полной мере разделяем эту позицию. Речь идет не только о создании обязательной системы страхования вкладов, но и о действенных мерах пруденциального надзора со стороны Банка России, а также эффективности внутреннего контроля кредитной организации.

Объектами депозитной политики являются депозитные операции, включая вклады и прочие пассивные операции коммерческих банков. К прочим пассивным операциям относятся: взносы в уставный фонд банка (продажа акций или паев их первым владельцам); получение прибыли банком, а также формирование или увеличение фондов, образуемых банком в ходе его деятельности; внедепозитные операции (получение ресурсов от центрального банка и на денежных рынках).

Следующим элементом депозитной политики являются ее **цели и задачи**.

При рассмотрении депозитной политики банка, как элемента банковской политики, следует учитывать, что цели депозитной политики должны соответствовать общим стратегическим целям банка и его банковской политики.

Целью депозитной политики банка является привлечение банком денежных средств в достаточном объеме и с минимальными затратами, а также обеспечение такой комбинации ресурсов, которая создаст условия для эффективного (с точки зрения ликвидности, надежности и прибыльности) размещения привлеченных средств.

Достаточный объем привлеченных денежных средств основывается на базовых документах банка в сфере размещения ресурсов, поскольку депозитная политика находится во взаимосвязи с его кредитной и инвестиционной политикой. Депозитные ресурсы предопределяют возможность получения максимальной прибыли только при их эффективном размещении. Наибольшая эффективность размещения привлеченных средств может быть достигнута при условии знания и объективной оценки рынка, на котором осуществляется банковская деятельность и используются финансовые инструменты, необходимого соотношения доходности и риска, формирования приемлемого резерва ликвидности, сбалансированности активов и пассивов по срокам, суммам и процентным ставкам.

В соответствии с целью депозитной политики коммерческого банка могут быть поставлены следующие задачи:

- получение прибыли в процессе проведения депозитных операций или создание условий для получения прибыли в будущем;
- привлечение в депозиты необходимого объема ресурсов, диверсифицированных по суммам и срокам, категориям вкладчиков;
- привлечение депозитов с минимальными затратами для банка;
- формирование структуры депозитного портфеля, способствующей поддержанию необходимого уровня ликвидности банка;

- поддержание сбалансированности депозитов и кредитов, вложений в ценные бумаги по срокам, суммам и процентным ставкам;
- маневрирование процентными ставками по депозитам для обеспечения приемлемого уровня рентабельности банка;
- развитие депозитных операций за счет расширения перечня предлагаемых видов депозитов и возможностей по распоряжению денежными средствами, повышение качества и культуры обслуживания вкладчиков банка.

При разработке депозитной политики банк должен ориентироваться на две категории вкладчиков – физических и юридических лиц. При этом банку необходимо учитывать особенности каждой группы клиентов.

Поэтому банк может поставить и более конкретные цели и задачи при разработке депозитной политики. Например, расширение спектра депозитных услуг, предоставляемых физическим лицам; персонификация депозитных продуктов для особо значимых для банка клиентов и др.

Опираясь на определение цели и задачи депозитной политики необходимо разработать стратегию развития депозитной деятельности банка, которая служит ориентиром для принятия управленческих решений, касающихся будущих рынков, банковских продуктов и услуг, организационной структуры, рисков для руководителей (менеджеров) банка. Выбор стратегии предопределяет разработку плана мероприятий по ее реализации и систему контроля за его выполнением. Приоритетные цели и задачи, уточненные в стратегии, конкретизируются при разработке тактических приемов в области организации и осуществления депозитных операций, оказания услуг для достижения поставленной цели.

Функциональный блок объединяет элементы депозитной политики, характеризующие ее функции и порядок их выполнения, имея в виду, что управление депозитными ресурсами банка осуществляется в том числе для обеспечения приемлемого уровня рентабельности и ликвидности банка.

Функции банка при проведении депозитной политики включают: стимулирование, поддержание оптимального соотношения между активами и пассивами, поддержание ликвидности банка, контроль и т.д.

Контрольная функция банка состоит в том, что депозитная политика позволяет контролировать процесс формирования депозитных ресурсов, привлекаемых на платной основе, с учетом приоритетов, определенных в депозитной политике конкретного банка. Контроль в депозитной деятельности банка осуществляется при помощи мониторинга за состоянием депозитов. Мониторинг представляет собой наблюдение за рынком депозитов. Мониторинг и контроль представляют собой основу для проведения анализа и прогнозирования депозитной политики банка. Следовательно, банковский контроль (включая мониторинг) целесообразно рассматривать с двух позиций: во-первых, с точки зрения оценки эффективности, проводимой банком депозитной политики и во-вторых, с точки зрения оценки деятельности коммерческого банка Банком России в отношении соблюдения им обязательных норм и нормативов деятельности; сохранения ликвидности; правильности оформления и учета операций по привлечению ресурсов; соблюдения законодательства РФ; эффективности деятельности банка на рынке депозитов и т.д. Выполняя контрольные функции, банк может оценить результаты проводимой депозитной политики.

Стимулирующая функция банка при проведении депозитной политики заключается в том, что коммерческий банк, стремясь получить ресурсы на финансовом рынке, должен не только максимально привлечь свободные денежные средства населения, но и сформировать у него достаточно эффективные стимулы к накоплению средств. Стимулы к накоплению денежных средств формируются на основе гибкой депозитной политики коммерческих банков. Так, помимо высоких процентных ставок по депозитам, банки должны предоставлять гарантии надежности размещенных денежных средств населения. Для вкладчиков также большое значение имеет доступность информации о деятельности коммерческого банка и о тех гарантиях, которые банк может предоставить. Основной задачей стимулирующей функции банка при проведении депозитной политики является разработка и реализация таких форм привлечения средств, которые реально заинтересовали бы клиентов, чтобы они вкладывали свои денежные средства.

Функция банка по поддержанию оптимального соотношения между активами и пассивами согласовывается с кредитной и инвестиционной политикой. Для этого все подразделения банка работают в тесном сотрудничестве друг с другом, согласовывая условия привлечения средств и их размещения.

Функция поддержания ликвидности банка заключается в том, что подразделению, которое отвечает за привлечение денежных средств, необходимо постоянно иметь свежую информацию о состоянии резерва ликвидности (первичного и вторичного) банка. Если банк имеет проблемы с ликвидностью, он стремится активно привлекать денежные средства, предлагая контрагентам различные виды вкладов на разных условиях, которые могли бы привлечь клиентов, в т.ч. повышая процентные ставки в тот период времени, когда наблюдается такая тенденция. А если в банке высокая ликвидность, то банк может снизить ставки по депозитам и вести пассивную работу по привлечению денежных средств.

Порядок реализации депозитной политики. Реализацией депозитной политики занимаются все взаимосвязанные подразделения банка, которые ответственны за привлечение ресурсов и их размещение в соответствии с другими элементами депозитной политики.

Инструментальный блок включает совокупность приемов, способов, методов и средств достижения целей депозитной политики, в том числе, критерии качества депозитной политики; виды депозитных счетов клиентов банка; материально-вещественные документы, подтверждающие наличие депозита в банке и т.д.

Критериями качества депозитной политики являются:

- достаточность (достаточность информационной базы, кадровое обеспечение);
- оптимальность;
- результативность;
- эффективность (экономическая, социальная, социально-экономическая);
- справедливость (конкурентные условия, соответствие нормативным документам и т.д.);

Критерий качества – достаточность. Под достаточностью депозитной политики понимается, то, что банки имеют достаточное количество сотрудников, которые должны обслуживать клиентов, осуществлять депозитные операции, разрабатывать депозитные продукты и внедрять их, проводить маркетинговые исследования, анализировать депозитный рынок. В свою очередь, банки для проведения депозитных операций на высоком уровне должны обучать своих сотрудников, предоставляя им достаточно информации для их развития и совершенствования в области обслуживания клиентов, разработки продуктов и их внедрения, анализа депозитного портфеля и т.д.

Критерий качества – оптимальность, предполагает выбор наилучшего варианта из всех существующих альтернатив, который обеспечивает достижение заданных результатов при минимизации расхода ресурсов.

Критерий качества – результативность. Под результативностью понимается возможность проанализировать как используются ресурсы для достижения необходимых результатов, запланированных в депозитной политике.

Критерий качества – экономическая эффективность, - предполагает рентабельность использования привлеченных ресурсов населения.

Социальная эффективность отражает разработку и реализацию социальных проектов, которые приводят к увеличению клиентской базы и увеличению депозитного портфеля.

Социально-экономическая эффективность депозитной политики подразумевает, что при выполнении банком его социальной функции, включая рост клиентской базы и депозитного портфеля, банки могут рентабельно использовать привлеченные ресурсы, а также сохранять оптимальный уровень ликвидности.

Справедливая депозитная политика предполагает, что банк должен действовать в соответствии с нормами справедливой конкуренции на рынке, т.е. разрабатывая депозитные продукты и услуги, он должен учитывать ситуацию на депозитном рынке, анализировать продукты и услуги своих конкурентов, чтобы предлагаемые им продукты и услуги были конкурентны на рынке. Кроме того, банки должны разрабатывать продукты и услуги и осуществлять депозитные операции в соответствии с нормативными документами Банка России.

Виды депозитов. В мировой банковской практике используются разные виды депозитов, включая вклады. В разных источниках депозиты классифицируют по-разному и приводятся разные виды депозитов.

Например, Е.Ф. Жуков депозиты коммерческих банков классифицирует по ряду признаков: условиям внесения, использования и изъятия средств; по категориям вкладчиков; по виду процентной ставки; по срокам; валюте депозита; указанию получателя средств.[2]

В зависимости от условий внесения, использования и изъятия средств депозиты различают: до востребования, срочные и сберегательные.

По категориям вкладчиков различают депозиты физических и депозиты юридических лиц (в том числе, нефинансовых предприятий, организаций и банков – межбанковские депозиты).

Депозиты могут быть с фиксированной в договоре процентной ставкой и с плавающей ставкой.

По срокам депозиты делятся на краткосрочные – до 1 года; среднесрочные – от 1 года до 3-х лет и долгосрочные - свыше 3 лет.

По валюте различают депозиты в национальной валюте, в иностранной валюте, мультивалютные депозиты (в т.ч., например, конвертируемые, когда вклад вносится в одной валюте, а погашается в другой).

Депозиты могут быть именными, когда в свидетельстве о внесении депозита указано имя получателя средств, или предъявителя.[3]

О.И. Лаврушин классифицирует депозиты по срокам и подразделяет их на две группы:

1. Депозиты до востребования; 2. Срочные депозиты (с их разновидностями – депозитными и сберегательными сертификатами).

Депозиты до востребования включают средства на текущих, расчетных, бюджетных и прочих счетах, связанных с совершением расчетов или целевым использованием средств на корреспондентских счетах других банков, а также вклады физических и юридических лиц до востребования.

Срочные депозиты – это денежные средства, внесенные в банк на фиксированный в договоре срок. По ним владельцам обычно выплачивается более высокий процент, чем по депозитам до востребования, и имеются ограничения по досрочному изъятию, в ряде случаев – по пополнению вклада.[4]

Г.Н. Белоглазова, Л.П. Кроливецкая по форме изъятия депозита различают:

- депозиты до востребования (обязательства, не имеющие конкретного срока);
- срочные депозиты (обязательства, имеющие определенный срок);
- условные депозиты.[5]

Условные депозиты предполагают, что их средства подлежат изъятию при наступлении заранее оговоренных условий, например, достижение совершеннолетия, окончание школы, института, вступление в законный брак и пр.

Деление депозитов по способу их размещения в коммерческом банке проводит В.В. Иванов, который различает депозиты физических и юридических лиц, и депозиты последних классифицирует следующим образом:

1. Закрытые депозиты – это вещь или ценность, переданная клиентом банку в опечатанной емкости. Банк не имеет право вскрывать ее, если иное не предусмотрено в договоре.

2. Сейфовые депозиты – вещь или ценность, которую клиент хранит в коммерческом банке в индивидуальном сейфе, за пользование которым банк взимает плату.

3. Открытые депозиты – это деньги или ценные бумаги, переданные клиентом в банк на хранение. В свою очередь, открытые депозиты подразделяются на три группы:

- депозиты до востребования;
- срочные депозиты (собственно срочные депозиты, депозитные сертификаты, депозиты с предварительным уведомлением об изъятии);
- условные депозиты (депозиты, привлеченные на достаточно длительный, но неопределенный срок).[6]

Остановимся на отдельных видах депозитов в данной классификации. Представляется необоснованным отнесение к депозитам денег или ценных бумаг, переданных на хранение в банк в индивидуальном сейфе. Данная операция относится к услугам банка, связанным с

предоставлением в аренду физическому или юридическому лицу специальных помещений или находящихся в них сейфов для хранения документов и ценностей.[7]

Наиболее детализированную классификацию депозитов дает Г.С. Панова, классифицируя их по следующим признакам: депозиты по категориям вкладчиков; депозиты по формам изъятия и т.д.[8]

Анализ вышеприведенных позиций позволяет нам в данной работе классифицировать депозиты по следующим критериям: (таблица 1.)

По категории вкладчиков депозиты подразделяются на депозиты юридических лиц (коммерческие предприятия и организации, общественные организации, неправительственные организации, корпорации, холдинги и т.д.); депозиты физических лиц; депозиты индивидуальных предпринимателей без образования юридического лица; депозиты кредитных организаций (коммерческие банки), депозиты иных финансово-кредитных институтов (включая микрофинансовые организации, микрозаемные организации).

Депозиты юридических лиц представляют собой обычно быстро обращающиеся крупные депозиты коммерческих банков, и относятся к категории крупных ресурсов банка.

Депозиты физических лиц формируют основную часть депозитной базы большинства коммерческих банков. Денежные доходы и накопления граждан являются постоянным и относительно устойчивым источником формирования банковских ресурсов. Депозиты физических лиц для банков являются более дорогим ресурсом по сравнению с депозитами юридических лиц, депозитами индивидуальных предпринимателей без образования юридического лица, и депозитами кредитных организаций, так как население в основном заинтересовано в получении повышенного процента. Депозиты физических лиц, как правило, относятся к категории «мелких» и приобретают значимость для банка при условии их массового привлечения. Значительный объем депозитов физических лиц позволяет диверсифицировать депозитную базу банка и решить проблему ликвидности.

Таблица 1. Классификация депозитов

Критерии	Виды депозитов
Категория вкладчиков	<ul style="list-style-type: none"> • Депозиты юридических лиц (кроме кредитных организаций); • Депозиты физических лиц; • Депозиты индивидуальных предпринимателей без образования юридического лица • Депозиты кредитных организаций.
Валюта депозита	<ul style="list-style-type: none"> • Депозиты в национальной валюте; • Депозиты в иностранной валюте • Депозиты мультивалютные
Форма изъятия средств	<ul style="list-style-type: none"> • Депозиты до востребования; • Срочные депозиты;
Срок	<ul style="list-style-type: none"> • Краткосрочные; • Среднесрочные; • Долгосрочные.
Тип финансовых инструментов, обслуживающих и удостоверяющих привлечение средств	<ul style="list-style-type: none"> • Депозиты, оформленные сберегательной книжкой; • Депозиты с пластиковой картой; • Депозиты, оформленные в виде ценной бумаги
Вид процентной ставки	<ul style="list-style-type: none"> • Депозиты с фиксированной процентной ставкой; • Депозиты с плавающей процентной ставкой.
Возможность получения процентов в течение срока действия договора	<ul style="list-style-type: none"> • Депозиты с ежемесячной (ежеквартальной, полугодовой) выплатой процентов; • Депозиты с выплатой процентов по истечении срока договора вместе с суммой вклада.
Наличие ограничений на минимальную сумму депозита	<ul style="list-style-type: none"> • Депозиты с установлением минимальной суммы; • Депозиты без установления минимальной суммы.
Условия пополнения	<ul style="list-style-type: none"> • Пополняемые; • Частично пополняемые;

	<ul style="list-style-type: none"> • Пополняемые за счет капитализации процентов; • Не пополняемые.
Депозиты с особыми условиями	<ul style="list-style-type: none"> • Временные депозиты; • Депозиты как залоговое обеспечение; • Депозиты с подарком; • Депозиты с повышенной процентной ставкой

На значимость депозитных операций с физическими лицами указывает то, что они подлежат особому регулированию со стороны надзорных органов. Депозиты граждан принимаются только банками, имеющими такое право в соответствии с лицензией, выдаваемой Банком России, участвующими в системе обязательного страхования вкладов физических лиц и состоящими на учете в Агентстве по страхованию вкладов.[9] Право на привлечение денежных средств во вклады граждан имеют банки, со дня государственной регистрации которых прошло не менее двух лет.[10] Повышенные требования к обеспечению сохранности и возврата вкладов граждан связаны с защитой мелких вкладчиков от рисков, которые они не способны оценивать и учитывать в своих экономических решениях.

Банки, реализуя депозитную политику, предлагают своим клиентам – физическим лицам - различные виды депозитов. При этом учитывается социальная группа клиента, его возраст, размер дохода, склонность к риску, сроки высвобождения денежных средств и сберегательные мотивы.

Депозиты индивидуальных предпринимателей без образования юридического лица являются для банка выгодным ресурсом, т.к. в основном их депозиты являются недорогим ресурсом для банка, также как депозиты юридических лиц.

Депозиты кредитных организаций – это краткосрочный ресурс для банков.

По валюте депозита различают депозиты в национальной валюте, в иностранной валюте и мультивалютные. Коммерческие банки стремятся привлечь денежные средства как в национальной, так и в иностранной валюте. Обычно банки предлагают более высокую процентную ставку по вкладам в национальной валюте, нежели в иностранной. Таким образом, банки способствуют привлечению средств в национальной валюте для поддержания курса национальной валюты. Банки предлагают клиентам и мультивалютные вклады, суть которых заключается в том, что клиент может открыть депозит одновременно в различных валютах, меняя их соотношение без нарушения срока вклада и потери доходности.

По форме изъятия средств - **депозиты до востребования** (клиент в любой момент может снять денежные средства со своего счета в банке без дополнительных договоренностей), **срочные депозиты** (имеют определенный срок и только по истечении оговоренного срока клиент может получить денежные средства, а также в случае необходимости может потребовать денежные средства, и тогда банк возвращает клиенту средства с пониженной процентной ставкой, оговоренной в договоре или по ставке депозита до востребования).

По сроку различают краткосрочные депозиты (от 1 месяца до 1 года), среднесрочные депозиты (от 1 года до 3-х лет) и долгосрочные депозиты (от 3 лет и выше). Учитывая сроки привлечения денежных средств, банки могут планировать размещение средств и тем самым, рассчитывать свои расходы.

По типу финансовых инструментов, обслуживающих и удостоверяющих привлечение средств, различают вклады: со сберегательной книжкой (в сберегательной книжке указываются все операции по счету); с пластиковой картой (с развитием карточного бизнеса коммерческие банки при открытии депозитного счета клиентам предлагают пластиковые карты). Все виды депозитов клиентов в банке оформляются соответствующим видом банковского договора.

По установлению процентной ставки выделяют депозиты с фиксированной и плавающей процентной ставкой. Фиксированная процентная ставка применяется обычно к краткосрочным депозитам, так как в короткий промежуток времени банки, прогнозируя состояние рынка, могут предлагать приемлемые процентные ставки как для клиента, так и для самого банка. Плавающая процентная ставка обычно применяется в отношении среднесрочных и долгосрочных депозитов.

По возможности получения процентов в течение срока действия договора различают депозиты с ежемесячной (ежеквартальной, полугодовой) выплатой процентов и депозиты с выплатой процентов в конце срока, вместе с основной суммой. Первый вид депозита характерен для депозитных отношений с физическими лицами, которые хотят иметь дополнительный стабильный доход (ежемесячно или ежеквартально). По данному виду депозита процентная ставка, как правило, ниже, чем по депозитам с выплатой процентов в конце срока, так как уровень операционных расходов банка выше. Второй вид депозита ориентирован на клиентов, которые намерены накопить средства, и совершить желаемую покупку на определенную дату.

По наличию ограничений на минимальную сумму депозиты делятся на депозиты с установлением минимальной суммы и депозиты без установления минимальной суммы. Отдельные банки, деятельность которых направлена на обслуживание крупных клиентов, обладающих высоким уровнем дохода, устанавливают минимальные первоначальные суммы по различным видам вкладов. Данный подход практикуют, как правило, банки, обслуживающие частных лиц, которые располагают крупными денежными средствами. В последнее время большинство банков при разработке депозитной политики во взаимоотношениях с населением не устанавливают ограничений при открытии вклада в виде минимальной первоначальной суммы.

По условиям пополнения средств на счете депозиты подразделяются на: пополняемые (можно в любое время пополнять депозитный счет); частично пополняемые (можно в первой половине срока депозита пополнять депозитный счет, а во второй половине срока невозможно); пополняемые за счет капитализации процентов (пополняется только за счет капитализации процентов со стороны банка, но не допускается пополнение клиентом); не пополняемые (в договоре оговаривается, что в течение срока действия договора нельзя пополнять депозитный счет).

По критерию «депозиты с особыми условиями» депозиты подразделяются на: т.н. временные депозиты (например, сезонные депозиты, которые имеют льготные условия и предлагаются банками в течение ограниченного периода времени); депозиты как залоговое обеспечение (данный вид вклада позволяет вкладчику при необходимости кредитоваться в банке, не снимая денежные средства с депозита, и не теряя проценты по депозиту, а кредитование осуществляется на льготных условиях); депозиты с подарком (банки для привлечения денежных средств используют разные инструменты, предлагая клиентам при открытии депозита определенный подарок (начиная от бонусов и заканчивая машинами, и участием в лотерее)); депозиты с повышенной процентной ставкой (такой вид депозита банки предлагают, когда им срочно необходимо привлечь достаточно денежных средств для поддержания ликвидности, и они готовы на определенный срок предложить клиентам повышенные проценты).

Институциональный блок объединяет субъектов депозитной политики, включая коммерческие банки.

Субъектами депозитной политики являются: коммерческие банки, акционеры и топ-менеджеры, служащие банка, клиенты, надзорные органы, в том числе, центральные банки, и др.

Итак, анализ элементов депозитной политики коммерческого банка позволяет сделать следующие выводы.

Во-первых, классификация депозитов, которая приведена выше, позволяет нам вести речь о многообразии видов депозитной политики коммерческих банков.

Во-вторых, при разработке и реализации депозитной политики необходимо учитывать **все** элементы депозитной политики, что в свою очередь, необходимо при формировании ресурсной базы банка.

В-третьих, единой общей для всех банков или унифицированной депозитной политики коммерческих банков не существует в силу различий самих банков (их специализации или универсальности видов деятельности; различий в подходах к ведению банковского бизнеса, оценке принимаемых рисков, анализу финансовых рынков, на которых банки проводят свои операции, их клиентской базы, уровня и качества ресурсов и т.д.), их окружения (конкурентной среды, уровня развитости рынков присутствия и др.), применяемой методологии (по разработке, реализации, мониторингу и контролю качества депозитной политики).

В-четвертых, все коммерческие банки без исключения стремятся в своей деятельности найти оптимальное соотношение «риск-доходность», что применительно к депозитной политике коммерческих банков означает поиск оптимальной депозитной политики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Жилан О.Д. Депозитная политика коммерческого банка [Текст] / О.Д. Жилан. – Иркутск: Издательство БГУЭП, 2009 – с. 90
2. Банковское дело [Текст]: учебник / под ред. Е.Ф. Жукова, Н.Д. Эриашвили. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011 – с. 171-172.
3. Банковское дело [Текст]: учебник / под ред. Е.Ф. Жукова, Н.Д. Эриашвили. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011 – с. 171-172.
4. Банковское дело [Текст]: учебник / под ред. О.И. Лаврушина. – 9-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2011 – с.292.
5. Белоглазова Г.Н. Банковское дело: розничный бизнес [Текст]: учебное пособие / под ред. Г.Н. Белоглазовой, Л.П. Кроливецкой. - М.: КНОРУС, 2010 – с. 246.
6. Иванов В.В. Как надежно и выгодно вкладывать деньги в коммерческие банки [Текст] / В.В. Иванов. – М.: ИНФРА-М, 1996 – с. 344.
7. О банках и банковской деятельности [Текст]: федеральный закон от 2 декабря 1990 № 395-1 (ред. от 15.11.2010), ст. 5.
8. Панова Г.С. Банковское обслуживание частных лиц [Текст] / Г.С. Панова. – М.: АО ДИС, 1994 – с. 277-279
9. О банках и банковской деятельности [Текст]: федеральный закон от 2 декабря 1990 № 395-1 (ред. от 15.11.2010), ст. 36, п.2.
10. Там же, ст. 36, п.3.

ЭЛЕМЕНТЫ ДЕПОЗИТНОЙ ПОЛИТИКИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

В статье рассматриваются элементы депозитной политики, которые включают в себя: принципы депозитной политики; цели и задачи депозитной политики; функции депозитной политики; порядок реализации депозитной политики; субъекты депозитной политики; объекты депозитной политики; критерии депозитной политики; виды депозитов.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: депозитная политика коммерческого банка, принципы депозитной политики, функции депозитной политики, критерии качества депозитной политики, классификация депозитов.

ELEMENTS OF DEPOSITARY POLICY OF COMMERCIAL BANK

The article examines elements of depositary policy which include: principles of depositary policy; purposes and problems of depositary policy; functions of depositary policy; order of realization of depositary policy; subjects of depositary policy; objects of depositary policy; criteria of depositary policy; types of deposits.

KEY WORDS: depositary policy of commercial bank, principles of depositary policy, function of depositary policy, criteria of quality of depositary policy, classification of deposits.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *М.Н.Бухадурова* - аспирантка Финансового университета при Правительстве РФ

ВКЛАД ВНЕШНИХ ТРУДОВЫХ МИГРАНТОВ В РАЗВИТИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

Султанов Зубайдулло, Д.О.Кандиёрова

Российско-Таджикский (славянский) университет, Институт предпринимательства и сервиса

Каждый этап развития общественно-экономических отношений имеет свои особенности, проблемы, приоритеты и в этой связи чаще обсуждаемые темы. Среди проблем и приоритетов нынешнего этапа развития особняком стоит внешняя трудовая миграция. О ней пишут в средствах массовой информации, обсуждают в научных кругах, говорят в государственных структурах. Это не случайно, поскольку внешняя трудовая миграция, т.е. экспорт рабочей силы и денежные переводы внешних трудовых мигрантов основной фактор социально-экономической стабильности, а, следовательно, приоритетное направление экономической политики государства. Мировой опыт показывает, что в

современном мире миграция рабочей силы является обычным явлением, которая способствует в целом развитию экономики и что в нынешних условиях полностью отказаться от внешней трудовой миграции рабочей силы не следует, и дальнейшее развитие экономики страны, может быть достигнуто только при следовании принципам эффективности использования рабочей силы. В этой связи, экспорт рабочей силы в условиях неразвитости внутреннего рынка труда и высокой безработицы считается важным механизмом разумного использования трудовых ресурсов.

Проблема занятости и рационального использования трудовых ресурсов и в прошлом, и в настоящее время в Республике Таджикистан является острой. Это связано с состоянием экономики, демографическими особенностями и другими факторами.

Состояние экономики и ее влияния на занятость и использование трудовых ресурсов можно судить по размеру средней заработной платы рабочих, служащих и работников сельского хозяйства, а также по показателю производства валового внутреннего продукта (ВВП) на душу населения. По этим показателям Республика Таджикистан занимает одно из последних мест среди государств Содружества независимых государств (СНГ). В таблице приводим данные о состоянии упомянутых показателей.

Таблица 1. Среднемесячная заработная плата рабочих и служащих ВВП на душу населения (2,123, 198)

Годы	Среднемесячная заработная плата рабочих и служащих		ВВП на душу населения	
	В сомони	В долларах США	В сомони	В долларах США
2004	61,81	20,8	920,0	309,7
2005	83,58	26,8	1052,1	337,5
2006	116,26	35,2	1335,1	404,8
2007	163,4	47,4	1774,5	515,5
2008	231,53	67,5	2427,4	707,9
2009	284,35	68,6	2762,0	666,6

Из данных таблицы видно, что среднемесячная заработная плата, которая зависит от состояния экономики, никак не стимулирует работников трудиться на предприятиях и организациях республики. Главная причина-низкий уровень заработной платы, хотя свободные рабочие места имеются, но они не заполняются. Очень плачевное состояние в сельском хозяйстве, где номинальная начисленная заработная плата в несколько раз меньше среднего показателя по народному хозяйству республики. Так, средняя заработная плата в сельском хозяйстве составила в 2003 году – 27 сомони (8,8 \$), в 2005 году – 38,39 сомони (13,3 \$), в 2007 году – 52,5 (15,2 \$), в 2009 году – 80,31 сомони (19,4 \$) (1,123).

На занятость и использование трудового потенциала, как было отмечено выше, также влияет демографическая ситуация. Республика всегда отличалась и отличается высоким коэффициентом рождаемости и естественным приростом населения.

Таблица 2. Показатели воспроизводства населения РТ (2,10)

Годы	Число родившихся на тысячу населения	Число умерших на тысячу населения	Экстенсивный прирост населения на тысячу человек	Численность населения млн. человек	Прирост за год тысяч человек
2003	27,1	5,0	22,1	6,640	-
2004	26,8	4,4	22,4	6,780	140
2005	26,4	4,6	21,8	6,920	140
2006	26,7	4,6	22,1	7,064	144
2007	28,0	4,7	23,3	7,216	152
2008	27,9	4,4	23,5	7,374	158
2009	26,8	4,3	22,5	7,529	155

Анализ данных таблицы показывает состояние показателей воспроизводства населения в республике. Ежегодный прирост населения, следовательно, и трудовых ресурсов составляет в последние годы более 150 тысяч человек. Объективно, что при нынешнем состоянии экономики и бюджета, государство не в состоянии создавать и

вводить новые рабочие места в соответствии с приростом трудовых ресурсов. Поэтому молодежь, вступившая в трудоспособный возраст не может трудоустроиться и пополняет армию безработных. Такая ситуация стала устойчивой тенденцией. Поэтому трудоспособное население в поисках работы и достойной заработной платы мигрирует в другие страны. В этих условиях внешняя трудовая миграция становится гарантом социальной и экономической стабильности и важным направлением использования трудового потенциала республики. В этой связи, внешняя трудовая миграция становится неотъемлемой частью социально-экономической жизни республики, она компенсирует падение доходов населения, способствует реализации конституционных прав граждан на труд, до определенной степени ускоряет процесс формирования рыночной инфраструктуры. Формирование последних, нуждается в первоначальном капитале, экономической и социальной стабильности. Велика роль внешней трудовой миграции для развития банков, банковских ресурсов и инфраструктуры банков, поскольку большая часть денежных переводов внешних трудовых мигрантов поступают через банковскую систему и это способствует увеличению доходов банков и формированию инвалютных средств для кредитования экономики. Влияние внешней трудовой миграции на развитие банковской системы проявляется и в проведении банками, валютно-обменных операций. Анкетный опрос внешних трудовых мигрантов показал, что определенная их часть имеет в наших банках валютный счет, и проводят через них банковские операции (см. таблицу 3.).

Таблица 3. Группировка опрошенных внешних трудовых мигрантов, имеющих банковский счет (1,38)

Возрастная группа	Число опрошенных, имеющих банковский счет				Не имеют банковский счет	
	Человек	%	Количество	%	Количество	%
До 25 лет	513	31	136	26,5	377	73,5
26-35 лет	691	41,8	146	22,1	545	78,8
36-45 лет	356	21,5	33	9,4	233	90,6
46-55 лет	72	4,4	9	11,8	63	88,2
Старше 55 лет	22	1,3	22	100	0	0
Всего	1654	100,0	346	20,9	1308	79,1

Общеизвестно, что развитие предпринимательства в любой стране зависит от уровня образования и квалификации населения, поскольку в период становления и развития рыночной экономики на передний план выходит проблематика, связанная с человеком, его знанием, местом и ролью в системе социально-экономических отношений. Это определяет актуальность инвестиций в человеческий капитал. В качественной характеристике человеческого капитала, важную функцию выполняет образование человека и его образовательный потенциал. В настоящее время, развитие производства в промышленно-развитых странах связано с изменением положения человека в системе производительных сил, с усложнением его трудовых функций, что делает необходимым более оптимально использовать его творческие и интеллектуальные способности, повысить уровень общеобразовательной и специальной подготовки работника, сохранения и укрепления здоровья.

Человек творческий способен ориентироваться в своей деятельности не только на новые ценности или материальные гарантии, но и прежде всего, на такие мотивы и стимулы труда и новаторства, как свобода деятельности и самореализации, прогресс творческого содержания труда, рост свободного времени. Образовательный и квалифицированный человек знает закон бизнеса и может успешно работать в условиях жесткой рыночной конкуренции.

Многие обанкротившиеся предприниматели обанкротились по причине незнаний или слабом знании законов бизнеса, не умение разработать обоснований и перспективный бизнес-план, правильно вести бухгалтерию и финансовую документацию и отчетность, доказывать и отстаивать свои права и интересы своего бизнеса. Однако, получение образования и повышение квалификации невозможно без финансового вложения. И здесь, как показали материалы анкетного опроса, трудовые мигранты вносят свой вклад, и часть денег используют на инвестирование образования. Это видно из данных следующей таблицы.

Таблица 4. Группировка трудовых мигрантов по инвестированию образования (1,36)

Возрастная группа	Количество опрошенных		Цели использования средств			
	Человек	%	Образование	Самообразование	Получение новой профессии	Другие
До 25 лет	513	31	12	230	94	63
26-35 лет	691	41,8	482	104	105	0
36-45 лет	356	21,5	272	63	21	0
46-55 лет	72	4,4	62	10	0	0
Старше 55 лет	22	1,3	22	0	0	0
Всего	1654	100	964	407	220	63

Данные таблицы доказывают, что трудовые мигранты способствуют развитию предпринимательства в сфере образования и приумножают человеческий капитал нашей республики. И это еще не все. Трудовые мигранты, работая в других государствах, приобретают новую профессию или становятся хорошими квалифицированными рабочими, специалистами и по возвращению на родину, занимаются строительным делом, работают сварщиками, электриками, водителями и в других сферах. При этом, они не прибегают к банковскому кредиту, другим заемным источникам, а используют свои средства в качестве первоначального капитала. Всем известно, что маршрутные микроавтобусы, легковые машины в основном приобретены трудовыми мигрантами или их родными на их деньги.

Велика роль внешних трудовых мигрантов в развитии предпринимательства в торговой сфере. Здесь роль трудовых мигрантов проявляется двояко. Во-первых, денежные переводы внешних трудовых мигрантов создает спрос на производство и реализацию товаров. Есть спрос – будут товары. Нет спроса – нет и товаров, поскольку производитель производит товар и посредник приобретает если есть у них уверенность, что товар будет реализован, т.е. на рынке имеется покупательный спрос. Другими словами, денежные переводы трудовых мигрантов стимулирует развитие отечественного производства. Во-вторых, денежные переводы внешних трудовых мигрантов всегда в свободно конвертируемой валюте и они очень важный источник развития импорта товаров и насыщения внутреннего рынка товарами и услугами. Следовательно, денежные переводы внешних трудовых мигрантов обеспечивает развитие предпринимательства в сфере торговли, бытового обслуживания, пассажирского транспорта и т.д.

Материалы социологического исследования показали, что почти все опрошенные мигранты хотели бы участвовать в инвестиционном процессе и вкладывать свои накопления на реализацию инвестиционных проектов (см. таблицу 5.).

Таблица 5. Распределение трудовых мигрантов по участию в инвестиционном процессе (1,37)

Возраст групп	Количество опрошенных		Сферы инвестирования						
	чел	%	электро энергия	Отрасли инфраструктуры	Жилищно-коммунальное строительство	Сельское хозяйство	Промышленность	Туризм	Другие отрасли
До 25 лет	513	31	84	63	105	84	31	146	0
26-35 лет	691	41,8	210	115	115	137	10	84	20
36-45 лет	356	21,5	126	42	84	64	20	0	20
46-55 лет	72	4,4	10	10	22	10	10	0	10
Старше 55 лет	22	1,3	11	0	0	11	0	0	0

лет									
Всего	1654	100	441	230	326	306	71	230	50

Анализ данных опроса трудовых мигрантов показал, что более 26 % опрошенных хотели бы вложить свои средства в развитие электроэнергетической отрасли, около 20 % в жилищно-коммунальное строительство, 18 % в сельское хозяйство, почти 14 % в сферы туризма, столько же в развитие инфраструктуры и т.д.

Однако, приведенные данные – это только желание, а чтобы желание становилось реальностью, нужны условия и стимулы. Последние зависят от деятельности министерств, ведомств, хукуматов и других государственных структур Республики Таджикистан.

ЛИТЕРАТУРА

1. Трудовая миграция, денежные переводы внешних трудовых мигрантов, развитие предпринимательства в Республике Таджикистан. Материалы Республиканской научно-практической конференции, Душанбе, 2011 г.
2. Статистический ежегодник Республики Таджикистан. Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан, Душанбе, 2010 г.

ВКЛАД ВНЕШНИХ ТРУДОВЫХ МИГРАНТОВ В РАЗВИТИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

В статье рассматриваются условия трудовой миграции и доказываются роль внешних трудовых мигрантов в развитии предпринимательства, стабилизации социально-экономических процессов, финансировании образования, развитие производственной и социальной инфраструктуры и других отраслей национальной экономики.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: развитие, миграция, экономика, денежные переводы, рынок, труд, ресурсы.

THE CONTRIBUTION OF FOREIGN LABOR MIGRANTS IN THE DEVELOPMENT OF ENTREPRENEURSHIP IN THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN

The article deals with the conditions of labor migration and proved the role of external labor migrants in business development, stabilization of the socio-economic processes, financing, education, development of industrial and social infrastructure and other sectors of national economy.

KEY WORDS: development, migration, economy, money orders, market, labor, resources

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Султанов Зубайдулло* - доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой финансов и кредита РТСУ. Телефон: (+992 37) 227 54 59; (+992) 93 520 28 70 (м)

Д.О. Кандиёрова – доктор экономических наук, Институт предпринимательства и сервиса

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРАНСГРАНИЧНЫХ ВОДНЫХ РЕСУРСОВ В РЕГИОНЕ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ: «ВОДНЫЕ» ОТНОШЕНИЯ ТАДЖИКИСТАНА И УЗБЕКИСТАНА

С.С. Саидов

Таджикский национальный университет

На сегодняшний день ни для кого не является секретом, что между двумя соседними государствами центрально-азиатского региона - Таджикистаном и Узбекистаном – по вопросам использования трансграничных водных ресурсов существуют разногласия, которые постепенно переросли в значительную проблему.

Позиция Узбекистана по этим вопросам была заявлена президентом Узбекистана Исламом Каримовым на Бишкекском саммите ШОС в августе 2007 г., где особо отмечалось, что согласно основополагающим конвенциям должны быть даны гарантии со стороны авторитетных международных экспертов, что сооружение гидротехнических объектов не будет иметь непоправимых экологических последствий и не нарушит сложившийся баланс использования водотока трансграничных рек всеми государствами, расположенными в бассейне этих рек. «... При строительстве и вводе в эксплуатацию новых гидроэнергетических сооружений необходимо привлекать авторитетные, нейтральные международные аудиторские организации для проведения оценки соблюдения экологических требований. Любое игнорирование этих принципов может привести к непредсказуемым экологическим, экономическим, социальным и

политическим последствиям в регионе ... Работа по наращиванию гидроэнергетических мощностей на трансграничных реках в среднесрочной перспективе негативно отразится на системе водопользования, ситуации в агропромышленном комплексе и экологическом балансе в регионе, в первую очередь в Узбекистане, Казахстане и Туркменистане»[1].

Если выразить позицию Таджикистана по данной проблематике в двух словах, то в первую очередь необходимо подчеркнуть, что без реализации гидроэнергетических проектов республика не сможет достичь Целей развития тысячелетия и обеспечить свой устойчивый рост. Наряду с этим, населению Таджикистана за последние годы пришлось пережить немало суровых испытаний, к которым относится и отключение электроэнергии в зимний период.

Крупнейшая ГЭС республики - Нурекская, мощность которой составляет 2700 мВт. К настоящему времени в Таджикистане завершено строительство Сангтудинской ГЭС-1 мощностью 670 МВт., которую строила Россия, а совсем недавно Президенты Таджикистана и Ирана торжественно открыли Сангтудинскую ГЭС-2 мощностью 220 МВт. Китай намерен в скором времени приступить к строительству Нурабадской ГЭС мощностью 220 МВт. Однако, по мнению экспертов, все эти ГЭС являются средними по мощности и не могут покрывать полностью дефицит электроэнергии в Таджикистане в зимнее время. По этой причине Таджикистан решил собственными силами достроить Рогунскую ГЭС, где планируется соорудить шесть агрегатов по 600 МВт каждый и которая станет крупнейшей ГЭС в Центральной Азии. В то же время, общий гидроэнергетический потенциал Таджикистана оценивается специалистами в 527 млрд. кВт/ч. в год, из которого республика использует лишь 5%.

На 63-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН, выступая перед участниками, Президент Республики Таджикистан Эмомали Рахмон уделил особое внимание проблемам, связанным с управлением водными ресурсами: «На территории моей страны формируется свыше 55% водных ресурсов всего региона Центральной Азии. Этот потенциал способен не только обеспечить орошаемое земледелие и другие отрасли стран региона пресной водой, но и является важнейшим источником для производства экологически чистой электроэнергии ... необходимо создать экономический механизм перетоков водных и энергетических ресурсов, который интегрировал бы интересы стран верховья, богатых водными ресурсами, и стран низовья, где в основном расположено углеводородное сырье ... только интегрированный и взаимовыгодный подход стран региона к использованию водно-энергетических и других природных ресурсов способен обеспечить устойчивое развитие Центральной Азии и содействовать решению продовольственных и экологических проблем, которые тесно зависят от рационального использования этих ресурсов»[2].

В пользу серьезности вышеозначенных проблем говорит и такой факт: по мнению некоторых высокопоставленных чиновников стран Центрально-азиатского региона, «проблемы водопользования и водообеспечения являются столь же важными как и борьба с терроризмом»[3]. Например, как считает, Генеральный секретарь Шанхайской организации по сотрудничеству (ШОС) Болот Нургалиев, «обострение дефицита воды, наблюдающееся практически во всем мире, может стать фактором, питающим международный терроризм, сепаратизм и экстремизм»[4].

Председатель Исполкома СНГ Сергей Лебедев констатирует, что «... на фоне терактов, распространения ядерного оружия, роста наркотрафика легко потерять важнейшие императивы безопасности человека, включая связанные с водой. И вода при этом все чаще становится поводом для конфликтов, в т.ч. и межгосударственных».

По словам эксперта Всемирного банка по Центральной Азии Кристофа Боша, «вода имеет политическое значение. Это очень чувствительный фактор. Нехватка воды может явиться поводом для конфликтов и споров, а также это один из главных раздражителей спокойствия среднеазиатских стран»[5]. Однако проблема, по мнению Боша, заключается в «грамотном и качественном управлении водными ресурсами и системой распределения воды»[6].

Узбекистан противодействует Таджикистану в строительстве крупнейшей в Центральной Азии Рогунской ГЭС с водохранилищем. Официальный Ташкент считает, что ГЭС мощностью 3600 мВт. на притоке Амударьи может стать фактором экономического давления Душанбе, поскольку он получит возможность регулировать водопоток важнейшего притока Амударьи - Вахша.

Позиция Таджикистана в данном вопросе полностью опирается на ратифицированные республикой международные документы, регулирующие использование водных ресурсов трансграничных рек[7]. «Трансграничные воды означают любые поверхностные или подземные воды, которые обозначают, пересекают границы между двумя или более государствами или расположены на таких границах»[8]. Согласно этим международным нормам, все составляющие рек Амударьи и Сырдарьи являются трансграничными водами.

Основным правом всех государств в соответствии с международным правом является право свободного распоряжения своими природными ресурсами, в т.ч. водой. Это право является неоспоримым, неотъемлемым и постоянным, поскольку вытекает из суверенитета государства над ресурсами, расположенными в пределах его государственной территории. Таким образом, Таджикистан, в соответствии со своей Конституцией и иными национальными законодательствами, имеет полное юридическое право на возведение на своей территории Рогунской ГЭС и использование производимой энергии для нужд всего населения. Эта правовая основа, также закреплена в Соглашении между государствами Центральной Азии «О сотрудничестве в сфере совместного управления, использования и охраны водных ресурсов межгосударственных источников», которое было заключено сразу после распада Советского Союза 18.02.1992 г. в г. Алма-Ате (Казахстан). Хотя, находясь в состоянии гражданского противостояния, Республика Таджикистан не смогла должным образом представлять и защищать свои интересы в водно-энергетической сфере, тем не менее, статья 2-я данного Соглашения подтверждает право Таджикистана на продолжение и завершение возведения Рогунской ГЭС с ее водохранилищем без дополнительного согласования.

Рогунская ГЭС никакой опасности экологического, ирригационного и сейсмического характера для стран региона не представляет. «Ввод в действие Рогунской ГЭС способствует решению стратегической задачи достижения энергетической безопасности и создания предпосылок для снижения бедности в стране. В случае завершения данного проекта Таджикистан из экономически небогатой страны в Центральной Азии за короткий срок может превратиться в крупного производителя и экспортера дешевой экологически чистой электроэнергии в Азии»[9].

Что касается обеспечения стран Центрально-азиатского региона питьевой водой, то и по этому вопросу известна позиция руководства Таджикистана: в свое время Президент страны предлагал использовать питьевую воду Сарезского озера, построив водопровод, а также ГЭС, чтобы снизить давление воды на плотину.

Наблюдатели и эксперты сходятся во мнении, что только сотрудничество между пятью республиками Центральной Азии может привести к рациональному использованию водных ресурсов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Из выступления министра иностранных дел Республики Узбекистан В. Норова на «круглом столе», посвященном Целям развития тысячелетия / ООН, Нью-Йорк, 2008.
2. Речь Президента Республики Таджикистан Э. Рахмона на 63-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН. Постоянный адрес статьи: <http://www.regnum.ru/13125/thesis/taj.html>
3. Из выступления Генерального секретаря ШОС Б. Нурғалиева на международной конференции по сокращению стихийных бедствий. Душанбе, 2008 / Азия-плюс, №17, 2008. С. А-2.
4. Там же.
5. Приглашение к партнерству по реализации Центрально-Азиатской инициативы по устойчивому развитию / Мат-лы VIII конференции министров «Окружающая среда для Европы». Киев, 2009 г. С. 12.
6. Там же.
7. Конвенция по охране и использованию трансграничных водотоков и международных озер. Хельсинки, 1992; Конвенция о праве несудоходных видов использования международных водотоков. Нью-Йорк, 1997; Конвенция о влиянии производства гидроэлектроэнергии на другие государства. Женева, 1998 и др.
8. Конвенция по охране и использованию трансграничных водотоков и международных озер от 17.03.1992. Хельсинки, 1992. С. 6.
9. Одинаев Х.А. Рогунская ГЭС: История проектирования, преимущества эксплуатации и проблемы достройки. Пост адрес статьи: <http://www.irc.nl/co>
10. Инвестирование Будущего: Вода и задачи в целях развития тысячелетия» WATERFRONT, №1. М., 2004.
11. Материалы международной конференции по сокращению стихийных бедствий. М., 2008.

12. Рябцев А.Д. Совершенствование системы управления водными ресурсами в современных условиях. Алматы, 2004.
13. Субрегиональный обзор по реализации Повестки 21 в Центрально-Азиатском регионе «Вода, санитария и человеческие поселения». САҚҰС, 2003
14. <http://www.itu.int/osg/spu/visions/developing/index.html>

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРАНСГРАНИЧНЫХ ВОДНЫХ РЕСУРСОВ В РЕГИОНЕ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ: «ВОДНЫЕ» ОТНОШЕНИЯ ТАДЖИКИСТАНА И УЗБЕКИСТАНА

На сегодняшний день ни для кого не является секретом, что между двумя соседними государствами Центрально-азиатского региона - Таджикистаном и Узбекистаном – по вопросам использования трансграничных водных ресурсов существуют разногласия, которые постепенно переросли в значительную проблему. В данной статье рассматриваются современные проблемы использования трансграничных водных ресурсов в регионе Центральной Азии, Особое внимание уделяется «водным» отношениям Таджикистана и Узбекистана.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: водные ресурсы, использование трансграничных водных ресурсов, проблемы, Рогунская ГЭС, Сарезское озеро, обеспечение стран центрально-азиатского региона питьевой водой.

MODERN PROBLEMS OF USE OF TRANSBOUNDARY WATER RESOURCES IN THE REGION OF CENTRAL ASIA: "WATER" RELATIONS OF TAJIKISTAN AND UZBEKISTAN

Today for anybody isn't a secret that between two neighboring states of the Central Asian region - disagreements which gradually developed into a considerable problem exist Tajikistan and Uzbekistan – concerning use of transboundary water resources. In this article modern problem of use of transboundary water resources in the region of Central Asia are considered, the Special attention is given to the "water" relations of Tajikistan and Uzbekistan.

KEY WORDS: water resources, use of transboundary water resources, problems, Rogunsky hydroelectric power station, Sarezsky lake, providing countries of the Central Asian region with drinking water

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *С.С.Саидов* - аспирант заочного отделения ТНУ

ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЫНКА ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ

Ф.М. Хамроев, Ф.С. Гадоева
Таджикский технический университет им. М.С. Осими

Вступая в конкурентную борьбу, каждое предприятие должно объективно оценивать свои шансы сбыть продукцию при наличии конкурентов. Для рынка транспортных услуг характерны следующие виды конкуренции:

- конкуренция между АТП различной формы собственности;
- конкуренция между различными видами транспорта;
- конкуренция между АТП на различных видах перевозок (строительных, сельскохозяйственных и т.д.).

Для этого, прежде всего, необходимо определить своих главных конкурентов, их слабые и сильные стороны, географическое положение, долю на рынке, объем и номенклатуру работ, дополнительный сервис, ценовую и сбытовую политику, перспективы. Транспортным предприятиям целесообразно проанализировать в какой степени их услуги отвечают потребительским требованиям по срочности доставки, сохранности и т.д.

Затем необходимо рассчитать свою конкурентоспособность. Под конкурентоспособностью транспортных предприятий понимается его способность организовывать и осуществлять перевозки, которые по своему качеству, цене и другим характеристикам более привлекательны для клиентуры, чем перевозки и услуги, предлагаемые конкурентами.

Анализ научных работ показывает, что разработаны рекомендации по определению уровня конкурентоспособности транспортных предприятий в рыночных условиях. На наш взгляд, уровень конкурентоспособности транспортных предприятий оценивается по следующим показателям:

1. Соотношение спроса и предложения на перевозки грузов и услуги.
2. Качество транспортного обслуживания клиентуры.
3. Соотношение доходов и расходов.
4. Количество видов перевозок и услуг.
5. Обеспеченность предприятий ресурсами, в т.ч. транспортными средствами.

Конкурентоспособность оценивается по сумме этих показателей. Величина каждого показателя определяется по данным транспортным предприятиям за год, квартал и оценивается коэффициентами конкурентоспособности каждого показателя (табл.1).

Таблица 1. Оценка уровня конкурентоспособности транспортных предприятий

Показатели и коэффициенты	Конкурентность, высокая	Конкурентность, средняя	Не конкурентность
<i>1. Показатели конкурентоспособности в зависимости от предложения и спроса на перевозки и услуги</i>			
Соотношение $Q_{\text{возм}} / Q_{\text{факт}}$	1.25 и выше	1.24-1.0	Менее 1.00
Коэффициент конкурентоспособности, $K_{\text{сп}}$	1	0.99-0.8	0.4
<i>2. Качество транспортного обслуживания клиентуры</i>			
<i>А. Показатели конкурентоспособности в зависимости от специализации парка</i>			
Уровень специализации парка, %	100, 90-99	50-89	Менее 50
Коэффициент конкурентности, $K_{\text{с}}$	1 0,90-0,99	0,5-0,89	0,49-0,01
<i>Б. Показатели конкурентоспособности в зависимости от уровня перевозок, выполняемых по графику</i>			
Уровень графиковых перевозок, %	100 90-99	40-89	Менее 40
Коэффициент конкурентоспособности, $K_{\text{гр}}$	1 0,9-0,99	0,40-0,89	0,39-0,01
<i>3. Уровень конкурентоспособности в зависимости от соотношения доходов и расходов</i>			
Соотношение доходов и расходов $\Sigma Д$	Более 1.3 1.25-1.28	1.24-1.0	Менее 1.00
Коэффициент конкурентоспособности, $K_{\text{н}}$	1 0,99-0,98	0,95-0,76	0,4
<i>4. Показатели конкурентоспособности в зависимости от количества выполняемых видов перевозок(или деятельности)</i>			
Количество видов перевозок	1	2	3 и более
Коэффициент конкурентоспособности, $K_{\text{в}}$	0,6	0,8	1
<i>5. Уровень конкурентоспособности в зависимости от уровня развития производственной базы</i>			
Удельный вес тр. Средств в структуре основных производственных фондов	40 и более 36-39		35-20
Коэффициент конкурентоспособности, $K_{\text{р}}$	1 0,9-0,99		0,88-0,5

Используя данные, приведенные в табл. 1 общая конкурентоспособность транспортных предприятий определяется как средняя величина по сумме всех коэффициентов.

$$K_{\text{общ}} = \frac{(K_{\text{сп}} + K_{\text{к}} + K_{\text{и}} + K_{\text{с}} + K_{\text{р}})}{5}, \quad (1)$$

если $K_{\text{общ}}=0.8-1$, то транспортное предприятие следует считать высоко конкурентоспособным;

если $K_{\text{общ}}= 0.5-0.79$, средней конкурентоспособности;

если $K_{\text{общ}}$ менее 0.5 неконкурентоспособным.

Рассчитав этот коэффициент, транспортное предприятие может объективно дать оценку своей конкурентоспособности и выбрать способ конкурентной борьбы – ценовой или неценовой. При ценовом способе, в основном, спрос влияет на цену и ее стремятся

сделать ниже, чем у конкурентов, а при неценовом акцент делается на качество работ и дополнительный сервис.

Для определения конкурентных сегментов на рынке транспортных услуг при выполнении перевозок грузов железнодорожным транспортом может быть использован алгоритм, приведенный на рис 1.

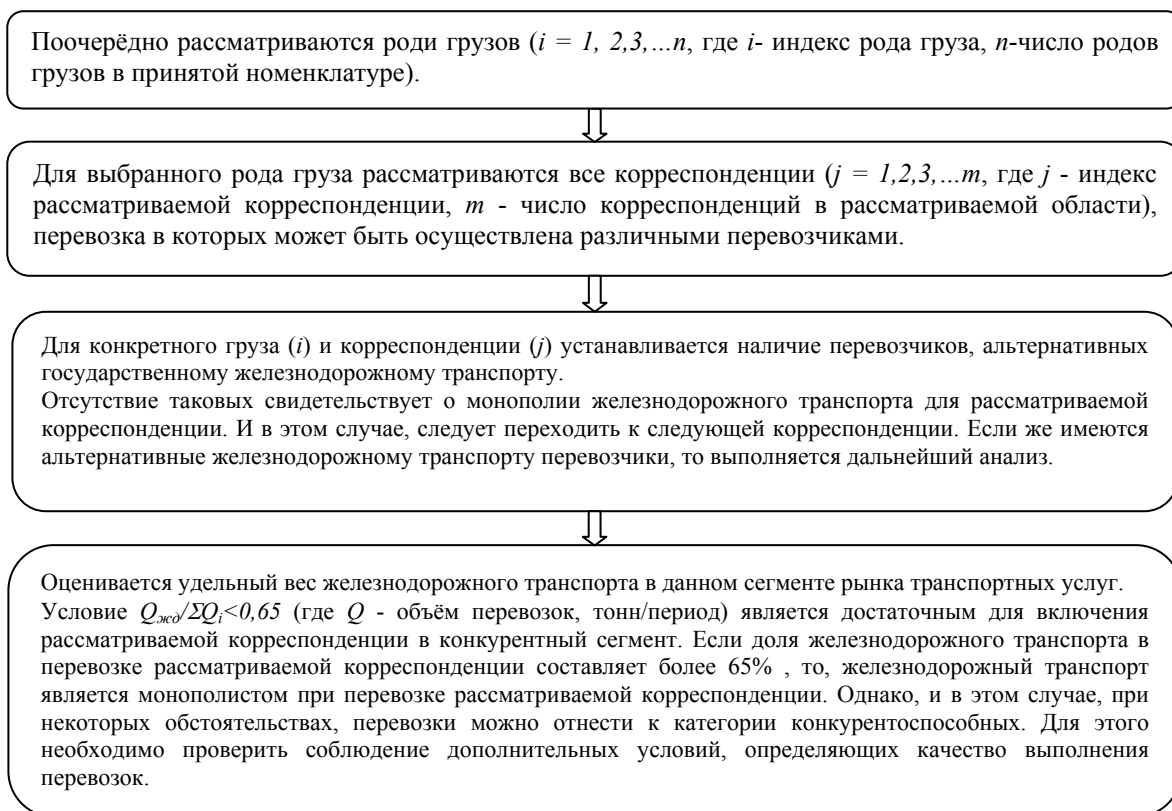


Рис.1 Алгоритм определения конкурентных сегментов на рынке транспортных услуг при выполнении грузов железнодорожным транспортом.

Оценка возможности выделения конкурентного сегмента производится на основании следующих условий:

- для каждой корреспонденции производится экспертная оценка взаимозаменяемости транспортных услуг по условиям доставки, регулярности перевозок, диапазону возможной партионности;
- при установлении взаимозаменяемости перевозок, оценивается возможность отнесения отдельных корреспонденций к конкурентным сегментам рынка транспортных услуг по одному из параметров, приведённых в табл. 2.

Таблица 2

Показатель, единица измерения, условное обозначение	Критерии оценки значений показателей	Оценка наличия конкуренции
Расстояние перевозки по видам транспорта, км. $L_{жд}$ – расстояние перевозки железнодорожным видом транспорта;	$\{L_{жд} < 300 \text{ км.}\}$ или $L_{жд} \geq 300 \text{ км.}$ и $L_{жд} / L_i \geq 0,5$	Есть
L_i - расстояние перевозки на других видах транспорта.	$L_{жд} \geq 300 \text{ км.}$ и $L_{жд} / L_i \leq 0,5$	Нет
Время доставки груза, час. $T_{жд}$ – время доставки железнодорожным транспортом;	$T_{жд} / T_i \leq 1,5$	Нет
T_i - время доставки другими видами транспорта.	$T_{жд} / T_i > 1,5$	Есть
Наличие резерва провозной способности, тонн/период, R (%)	$R_{жд} \leq 30\%$	Есть
	$R_{жд} > 30\%$	Нет

Затраты на перевозку, сомони/т., $SP_{\text{жд}}$ – затраты на перевозку железнодорожным транспортом;	$SP_{\text{жд}} / SP_i \leq 1,5$	Нет
SP_i – затраты на перевозку другим видом транспорта.	$SP_{\text{жд}} / SP_i > 1,5$	Есть

Если расстояние перевозки железнодорожным транспортом ($L_{\text{жд}}$) для рассматриваемой корреспонденции меньше 300 км., то любой другой вид транспорта может составить ему конкуренцию в связи с большими затратами на начально-конечные операции на железнодорожном транспорте.

Если расстояние перевозки железнодорожным транспортом ($L_{\text{жд}}$) для рассматриваемой корреспонденции больше 300 км., то возможность отнесения рассматриваемой корреспонденции к конкурентному сегменту определяется дополнительными условиями.

Если время доставки груза "от двери до двери" для рассматриваемой корреспонденции альтернативными видами транспорта не существенно меньше, чем время доставки железнодорожным, то последний должен рассматриваться как монополист.

Если провозная способность на железнодорожном транспорте близка к полному использованию, то железнодорожный транспорт не должен рассматриваться как монополист на данной корреспонденции.

Кроме того, если затраты на перевозку железнодорожным транспортом по рассматриваемой корреспонденции существенно выше, чем на конкурирующих видах транспорта, то эта корреспонденция так же относится к конкурентному сегменту.

Если хотя бы одно из условий, перечисленных в табл. 1, свидетельствует о наличии конкуренции, то рассматриваемая корреспонденция может быть отнесена к конкурентному сегменту.

Проведенные по данной схеме расчеты позволяют объективно оценить шансы предприятия в рыночной борьбе и подсказывают, какие меры принять для повышения конкурентоспособности.

Реализация выделенных направлений, позволит транспортным предприятиям повысить их уровень конкурентоспособности на рынке транспортных услуг.

ЛИТЕРАТУРА

1. Будрина Е.В. Проблемы формирования и управления развитием регионального рынка транспортных услуг. - СПб.: СПб. ГИЭУ, 2002. - 276с.
2. Бычков В.П. Предпринимательская деятельность на автомобильном транспорте: Учеб. -практич. пособ. - СПб.: Питер, 2004. -448с.
3. Кабинов В.А., Раджабов Р.К., Катаев А.Х. Основы рыночного планирования и управления автотранспортных предприятий. - Душанбе: Типография минобразования, 1993.-128 с.
4. Катаев А.Х., Раджабов Р.К. Экономика транспортной инфраструктуры. –Душанбе: Ирфон, 2000. 172 с.

ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЫНКА ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ

В статье рассмотрены вопросы конкурентоспособности автотранспортных предприятий и рекомендации по определению уровня конкурентоспособности транспортных предприятий в рыночных условиях. **КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** конкурентоспособность; рыночные условия; транспортные предприятия; спрос; предложения; доход; расход; алгоритм.

ASSESSMENT OF COMPETITIVENESS OF THE MARKET OF TRANSPORT SERVICES

The paper deals with the competitiveness of road transport enterprises and recommendations to determine the competitiveness of transport enterprises in market conditions.

KEY WORDS: competitiveness; market conditions; transportation companies; demand; supply; income; consumption; algorithm.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *Хамроев Фузайли Махмадалиевич* - кандидат экономических наук, и.о. доцента, и.о. заведующего кафедрой «Экономика и менеджмент на транспорте» ТТУ им. акад. М.С. Осими. *Ф.С. Гадоева* - аспирант кафедры «Экономика и менеджмент на транспорте» ТТУ им. акад. М.С. Осими.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ВОЗДЕЙСТВИЯ ГОСУДАРСТВА НА ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РАЗВИТЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМАХ

Г.Ш. Алиева, С.Джураева

Таджикский национальный университет, Худжандский государственный университет им. Б.Гафурова

Научно-технический прогресс, признанный во всем мире в качестве важнейшего фактора экономического развития, все чаще и в западной, и в отечественной литературе связывается с понятием инновационного процесса. Это, как справедливо отметил американский экономист Джеймс Брайт, единственный в своем роде процесс, объединяющий науку, технику, экономику, предпринимательство и управление. Он состоит в получении новшества и простирается от зарождения идеи до ее коммерческой реализации, охватывая таким образом весь комплекс отношений: производства, обмена, потребления.

Существует множество форм управления инновациями на самых разных уровнях: от подразделений корпораций до государства, в целом, призванного в современных условиях осуществлять специальную экономическую политику. Как и практически всякая иная политика, она неодинакова в разных странах, хотя и подчинена одной и той же цели: стимулированию инновационной активности и развитию научно-технического потенциала.

Место и роль инновационной политики в структуре государственного регулирования экономики определяются особенностями инновационного процесса как объекта управления. Он в большей степени, чем другие элементы НТП, связан с товарно-денежными отношениями, с последующими всеми стадиями его реализации. Это обстоятельство вполне убедительно проявляется в условиях регулируемой рыночной экономики капиталистических стран. Основная масса инновационных процессов реализуется здесь частными компаниями разного уровня и масштаба, и такие процессы выступают, понятно, не как самостоятельная цель, а как средство лучшего решения производственных и коммерческих задач компании, добывающейся высокой прибыльности.

В этих обстоятельствах инновация изначально нацелена на практический коммерческий результат. Сама идея, дающая ей толчок, имеет меркантильное содержание: это уже не результат "чистой науки", полученный университетским ученым в свободном, ничем не ограниченном творческом поиске. В практической направленности инновационной идеи и состоит ее притягательная сила для капиталистических компаний. Приступая к разработке и осуществлению этой идеи, компании, разумеется, должны начать с авансирования денежного капитала. Существеннейшая специфика такого рода вложений состоит в том, что она связана с резко повышенной угрозой их потери: инновации носят рискованный характер. Вероятность успеха воплощения новой идеи в новом продукте достигает только 8,7%; из каждых 12 оригинальных идей только одна доходит до последней стадии массового производства и массовых продаж. Американский специалист в области инноваций Твисс отмечает, что коммерческий успех достигается лишь в 10% начатых проектов, следовательно, уровень неудачи можно оценить в 90%. Иными словами, отдача от вложения капитала в инновационный процесс имеет крайне мало общего с гарантированными выплатами ссудного процента на капитал в банке или дивиденда на акции. И потому, что такая отдача может при удачной реализации инновационного процесса оказаться сказочно большой, и потому, что может при неудаче отсутствовать вовсе, более того, погибнет и вложенный капитал.

Какие же побудительные силы заставляют предпринимателей идти на столь значительный риск? Силы эти для любой экономической системы (малая инновационная фирма; крупная корпорация; группа промышленных компаний; "объединения" промышленных фирм, университетов, правительственных лабораторий в разных комбинациях и т.д.) могут быть подразделены на внутренние и внешние, либо на имеющие объективную и субъективную природу. Так, к числу внутренних побудительных мотивов инновационной активности можно отнести необходимость замены устаревшего оборудования (объективная причина) или стремление группы талантливых инженеров

реализовать свой творческий потенциал (субъективная причина). Набор внутренних побудительных мотивов инновационной активности индивидуален для каждой отдельной компании и в некоторых случаях играет решающую роль в том, чтобы предпринять решение об инновационном процессе. Так, для только что созданной малой фирмы рождение и освоение новшества может быть единственной возможностью завоевать место на рынке. Однако, зачастую внутренние причины оказываются недостаточно весомыми. Многим компаниям свойственен довольно устойчивый консерватизм в инновационной политике. Так, крупные монополии, добившиеся преобладания на рынке, обычно не имеют внутренних побудительных мотивов к риску, связанному с инновациями. Тут решающим стимулом могут выступить причины внешнего характера, в частности, обусловленные соответствующими мерами экономической политики государства.

Государственная инновационная политика в промышленно-развитых странах направлена на создание благоприятного экономического климата для осуществления инновационных процессов и является, очевидно, связующим звеном между сферой "чистой" (академической) науки и задачами производства. В целом роль государства в области поддержки инноваций можно свести, никак не претендуя на полноту перечисления, к следующим моментам: государство способствует развитию науки, в том числе прикладной, и подготовке научных и инженерных кадров (основной источник инновационных идей);

- в рамках большинства правительственных ведомств существуют разнообразные программы, направленные на повышение инновационной активности бизнеса;

- государственные заказы, преимущественно в форме контрактов, на проведение НИОКР обеспечивают начальный спрос на многие новшества, которые затем находят широкое применение в экономике страны;

- фискальные и прочие элементы государственного регулирования формируют стимулирующее воздействие внешней среды, которые обуславливают эффективность и необходимость инновационных решений отдельных фирм;

- государство выступает в роли посредника в деле организации эффективного взаимодействия академической и прикладной науки, стимулирует кооперацию в области НИОКР промышленных корпораций и университетов.

Меры воздействия государства в области инноваций можно подразделить на прямые и косвенные. Соотношение их определяется экономической ситуацией в стране и избранной в связи с этим концепцией государственного регулирования - с упором на рынок или на централизованное воздействие. Как правило, в период экономического спада характерно преобладание "кейнсианского" подхода к государственной экономической политике, предполагающего чрезвычайно активное вмешательство государства в экономическую жизнь общества; в период подъема экономики берет верх философия консерватизма, отдающего предпочтение игре рыночных сил.

В настоящее время экономисты по степени активности вмешательства государства в экономику выделяют три группы стран:

- в первой возобладали концепция необходимости активного вмешательства государства в управление экономикой (Япония и Франция);

- вторая характеризуется преобладающим упором на рыночные отношения (США, Великобритания);

- третья придерживается "промежуточного" варианта в экономической, в том числе и инновационной политике. Государственное регулирование сочетается с низкой степенью централизации государственного аппарата, используются косвенные методы воздействия при развитой системе согласования интересов правительства и бизнеса.

Прямые методы государственного регулирования инновационных процессов осуществляются преимущественно в двух формах: административно-ведомственной и программно-целевой.

Административно-ведомственная форма проявляется в виде прямого дотационного финансирования, осуществляемого в соответствии со специальными законами, принимаемыми с целью непосредственного содействия инновациям..

Программно-целевая форма государственного регулирования инноваций предполагает конкретное финансирование последних посредством государственных целевых программ поддержки нововведений, в том числе и в малых наукоемких фирмах; создается система государственных контрактов на приобретение тех или иных товаров и

услуг, фирмам предоставляются кредитные льготы для осуществления нововведений и т.д. Контрактное финансирование представляет собой один из элементов распространенной в настоящее время системы контрактных отношений – договоров между заказчиками и подрядчиками (в данном случае государство выступает в роли заказчика-потребителя НИОКР - например, в аэрокосмической области, - а фирма-исполнитель НИОКР является подрядчиком). В договоре четко предусматриваются сроки завершения работ, конкретное разделение труда между исполнителями, характер материального вознаграждения. Строго оговариваются взаимные обязательства и экономические санкции. В США таким образом финансируются 77% федеральных затрат на НИОКР.

Особое место в системе "прямых" мер воздействия государства на инновационный бизнес занимают мероприятия, стимулирующие кооперацию промышленных корпораций в области НИОКР и кооперацию университетов с промышленностью. Вторая из этих форм кооперации вызвана осознанием объективной необходимости, с одной стороны, доведения передовых научных идей до стадии их коммерческой реализации, с другой, - создания условий для заинтересованности промышленности в финансировании академических исследований. В этом направлении государственной инновационной политики отчетливо проявляется ее перспективная направленность, заинтересованность в научной новизне промышленных инноваций, что нередко является вторичным при реализации интересов у промышленных компаний, решающих в первую очередь производственные и коммерческие задачи. Вообще, по справедливому замечанию А.Я.Лившица, "рынок не дает эффекта в ситуациях, когда есть нужда в осуществлении крупных инвестиционных проектов, с длительными сроками окупаемости, высокой степенью прибыли и неопределенности в отношении будущей нормы прибыли". Создание консорциумов, инженерных центров, научных и технологических парков и других перспективных формирований, успешно реализующих сложные инновационные идеи, - наглядный пример эффективности государственной поддержки таких идей, благодаря которой различные организации не только осознают необходимость совместной реализации инновационного цикла, но и реально ощущают преимущества совместной работы.

Государственная поддержка создания таких организационных формирований осуществляется в развитых промышленных странах преимущественно в виде специальных программ различных правительственных ведомств.

Косвенные методы, используемые в государственной инновационной политике, нацелены, с одной стороны, на стимулирование самих инновационных процессов, а с другой - на создание благоприятного общехозяйственного и социально-политического климата для новаторской деятельности. Ниже попытаемся кратко охарактеризовать основные методы, относящиеся к косвенным.

Либерализация налогового и амортизационного законодательства. Предприниматели реализуют инновационные процессы с целью получения большей прибыли. Склонность к предпринимательству вообще, инновационному в частности, регулируется уровнем налогообложения прибыли. Иллюстрируя эту мысль, венгерский экономист Б.Санто приводит следующую зависимость, учитываемую Министерством промышленности Швеции: "если размер налога на прибыль варьирует между 0 и 25%, то склонность к предпринимательству быстро уменьшается, если же налог достигает 50% от прибыли, то склонность к инновациям и связанным с ними капиталовложениями практически исчезает". Важность этого инструмента государственного регулирования осознается практически во всех промышленно-развитых странах, и каждая из них стремится найти свою оптимальную модель налогообложения прибыли. В США система налоговых льгот на НИОКР существует с 1981 г. Налоговая скидка предполагает возможность вычета затрат на НИОКР, связанных с основной производственной и торговой деятельностью налогоплательщика, из суммы облагаемого налогом дохода. До 1985 г. она составляла 25%, в настоящее время - 20%.

Подсчитано, что в целом амортизационные и налоговые льготы покрывают в среднем в США от 10 до 20% общей суммы затрат на НИОКР.

Законодательные нормы весьма разнообразны и касаются многих областей влияния на инновационную политику. Например, действующее в США уже около 200 лет патентное право законодательно закрепляет права изобретателей на их открытия -

интеллектуальную собственность, которая предполагает монополию автора на научно-техническое решение. Это обстоятельство позволяет изобретателю, подобно землевладельцу, получать, по определению В.Л.Сажина, "инновационную ренту" т.е. плату за пользование его изобретением. Такое положение в конечном счете положительно сказывается на активности научной работы в стране. Антитрестовское законодательство позволяет поддерживать необходимую жесткость конкурентной борьбы - важного фактора стимулирования инновационной активности. Это обстоятельство в определенной мере обуславливает направленность торгово-валютной политики, ориентированной на защиту интересов национального капитала в области реализации новшеств внутри страны.

Создание социальной инфраструктуры, включающее формирование единой информационной системы внутри страны. Это тем более важно, если учитывать ключевую, связующую роль информации в процессе реализации инновационного цикла, состоящего из отдельно обособившихся этапов: исследования, разработки, подготовка к производству, производство, сбыт. Обмен информацией между этапами этого цикла играет, без преувеличения, такую же роль, как и ток крови в организме человека.

При всем многообразии форм и приемов стимулирования инновационной деятельности со стороны государственных органов во всех промышленно-развитых странах прослеживается, однако, нечто общее, позволяющее выделить инновационную политику в качестве специфического элемента системы государственного регулирования. Так, отмечается согласованность инновационной политики со всеми видами государственной экономической политики вообще; это проявляется в использовании единых экономических инструментов государственного воздействия, соответствующих избранному экономическому курсу. Характерным свойством инновационной политики является также широта воздействия: оно нацеливается на предложение инновационных идей, инициирует начальный спрос на результаты инновационных процессов, способствует привлечению в инновационный бизнес финансово-кредитных средств и информационных ресурсов, создает благоприятный для инноваций экономический и политический климат. Наконец, общая черта инновационной политики - учет особенностей инновационного процесса: его цикличности, расчлененности на этапы, вероятностного характера, высокой степени риска и т.д.

Национальные ориентиры инновационной политики проявляются в конкретных моделях, используемых разными странами. Здесь сказывается неравномерность экономического развития стран, проявляющаяся и в сфере инноваций. Вследствие этого возникает необходимость сосредоточивать национальные усилия на ключевых областях науки и техники, - тех, в которых страна может добиться лидирующего положения на мировом рынке. В частности, выделяют американскую и японскую модели инновационной политики.

Американская модель отличается наиболее полной автономией предпринимательства. Ориентировка экономического развития осуществляется путем выделения особой области, в последнее время это военная технология, куда государство вкладывает средства и тем самым обеспечивает ее технологический приоритет. Схожую модель использует и Англия. За последние 5-7 лет доля расходов на военные исследования в общих затратах на НИОКР возросла здесь до 50%.

Японская модель также предполагает создание технологического приоритета, но при этом упор делается на конкретные технологии. За последние 10 лет технология строительства больших танкеров была заменена в роли ведущих технологий изготовления роботов. Иными словами, на государственном уровне определяются технологические преимущества, которые должны быть достигнуты, и стимулируется их развитие с тем, чтобы затем переводить на новые технологии все народное хозяйство.

С усилением международных интеграционных процессов и выработкой согласованной экономической политики, свойственной общему экономическому пространству стран, в частности членов ЕС, появляется новая возможность: разработка единой инновационной политики на уровне государств-членов сообщества. Выработка единого антимонопольного законодательства; использование системы ускоренных амортизационных отчислений, которые по существу являются беспроцентными займами на приобретение новейшей техники; льготное налогообложение расходов на НИОКР; поощрение мелкого наукоемкого бизнеса; прямое финансирование предприятий для поощрения нововведений в областях новейших технологий; стимулирование

сотрудничества университетской науки и компаний, производящих наукоемкую продукцию, - вот далеко не полный перечень атрибутов инновационной политики, проводимой в странах европейского сообщества, и открывающих по существу равные возможности для национальных предприятий стран-членов ЕС в сфере инновационного бизнеса.

Согласованная на уровне государств-членов ЕС инновационная политика находит логическое завершение в выработке координационных мероприятий, стимулирующих инновационный бизнес на уровне сообщества в целом, подчиняя их единым правилам сообщества и создавая таким образом благоприятные условия для укрепления хозяйственных и научно-технических связей между ними.

Принятие плана "развития международной инфраструктуры нововведений и передачи технологии", действующего с конца 1985 г. - другой пример координации в сфере инновационной политики стран ЕС. Основной целью этого документа является ускорение и упрощение процессов воплощения результатов научных исследований в готовых продуктах на национальном и наднациональном уровне, а также содействие распространению инноваций в сообществе. Один из разделов плана - кооперация между странами в области инноваций - предусматривает создание "консультационных служб по передаче технологии и управлению инновациями" - специфической инфраструктуры по внедрению новшеств на региональном уровне. Второй раздел документа посвящен координации национальных инновационных усилий с целью повышения их эффективности и исключения дублирования работ в масштабах ЕС. Вопросы создания в ЕС системы передачи информации по нововведениям и технологии разработаны в третьем разделе плана, предусматривающем совершенствование патентной системы, унификацию технических стандартов. Четвертый раздел охватывает мероприятия по повышению инновационного потенциала менее развитых стран сообщества (Ирландия, Греция).

Обращение государств с традиционно развитыми рыночными отношениями к вопросам глобального, перспективного характера (имеются в виду тщательный анализ направлений технического развития и выбор приоритетных областей инновационной деятельности; анализ темпов развития инновационных процессов и склонности общества к инновационному предпринимательству; инициирование инновационных программ и т.д.) раскрывает основную причину государственного вмешательства в управление инновациями. Сосредоточивая внимание преимущественно на вопросах перспективного характера, государственные меры воздействия гармонично дополняют рыночные механизмы, оказывающие в основном лишь краткосрочное влияние на сферу инноваций. Рыночные ориентиры позволяют предприятиям учитывать сегодняшнюю экономическую ситуацию и выработать определенные прогнозы, но только на ближайшее будущее. В этих условиях приоритет отдается инновационным процессам, которые обеспечивают высокий "частный эффект" - чаще всего максимум прибыли на вложенный акционерами капитал. При этом могут оказаться не востребуемыми инновационные идеи, заключающие в себе огромный "общественный эффект" (например, программа борьбы со СПИДом) или потенциальный эффект в будущем (продукты и процессы завтрашнего дня). Вот эти устремленные в относительно далекое будущее идеи и призвана, главным образом, вбирать в свою орбиту современная инновационная политика промышленно-развитых капиталистических стран.

В этой связи не может не тревожить почти полное отсутствие подобной политики и подобных ей механизмов в нашей республике. Нельзя сказать, что в условиях существования единого Союза в этом направлении были достигнуты серьезные реальные успехи. Кризисное состояние экономики, чрезмерная политизация, обостренная напряженность общественной жизни, крайнее расстройство финансово-кредитной системы определяют современное состояние экономики.

Из всех соображений, которые ввиду очевидности ситуации нет смысла перечислять, необходимо безотлагательно определить и достаточно четко сформулировать действенную программу развития всего будущего инновационного комплекса РТ. Она должна охватывать как отдельные производственные, исследовательские, конструкторские, информационные единицы, их сочетания в рыночных структурах, так и органы государственного управления такими инновациями, которые неподвластны стихийным силам рыночного регулирования. И в этом смысле положительный опыт в области государственной инновационной политики в западных

странах может оказаться очень полезным на уровне как отдельных стран -бывших союзных республик, так и создаваемых объединений государств. В частности, уже на стадии разработки и реализации мероприятий нужно думать, как она и в каких случаях успешнее сдвинет с места проблему усиления заинтересованности производителя в использовании научных, технических, технологических достижений; какие внутренние и внешние причины стимулирования инновационной деятельности возникнут при этом, учитывая специфику именно наших рыночных отношений, да еще и в переходный период. При слабом "внутреннем" стимулировании инноваций, что пока составляет специфику и одну из основных особенностей нашей экономической жизни на ее микроуровне, нам еще в течение какого-то времени следует поддерживать повышенный уровень регуляторных воздействий со стороны государства и, само собой, всемерно укреплять и развивать соответствующие межгосударственные отношения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бетехтина Е., Пойсик М. Мировая практика формирования научно-технической политики. - Кишинев.: 1990.
2. Инновационные приоритеты государства. – М.: Наука. – 2005г.
3. Инновационный менеджмент. Под редакцией В.М. Аньшина, А.А. Дагаева. Современные Соединенные Штаты Америки. - М.: Политиздат. - 1988.
4. Санто Б. Инновация как средство экономического развития. Пер. с венгр. - М.: Прогресс. - 1990.
5. Твисс Б. Управление научно-техническими нововведениями. Сокр. пер. с англ. - М.: Экономика. 1989.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ВОЗДЕЙСТВИЯ ГОСУДАРСТВА НА ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РАЗВИТЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМАХ

Научно-технический прогресс, признанный во всем мире в качестве важнейшего фактора экономического развития, все чаще и в западной, и в отечественной литературе связывается с понятием инновационного процесса. В статье авторами рассматриваются основные направления воздействия государства на инновационные процессы предпринимательской деятельности в развитых экономических системах

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: экономическое развитие, инновационный процесс, управление инновациями, стимулирование инновационной активности, развитие научно-технического потенциала.

THE BASIC DIRECTIONS OF INFLUENCE OF THE STATE ON INNOVATIVE PROCESSES OF ENTERPRISE ACTIVITY IN THE DEVELOPED ECONOMIC SYSTEMS

The Scientific and technical progress recognized all over the world as the major factor of economic development, even more often both in western, and in the domestic literature contacts concept of innovative process. In article authors consider the basic directions of influence of the state on innovative processes of enterprise activity in the developed economic systems

KEY WORDS: economic development, innovative process, management of innovations, stimulation of innovative activity, development of scientific and technical potential.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *Г.Ш. Алиева* – кандидат экономических наук, доцент, заведующая кафедрой государственного и местного управления ТНУ.

С. Джураева – ассистент Худжандского государственного университета им. Б.Гафурова.

СОСТОЯНИЕ, СТРУКТУРА И РАЗВИТИЕ ГИДРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА ТАДЖИКИСТАНА

Д.У. Ураков, И. А. Бобиев

Таджикский национальный университет

Как говорится в послании Президента Республики Таджикистан в Маджлиси Оли в течение двадцати лет независимости, несмотря на многие трудности и преграды, мы заложили фундамент своего суверенного государства и приступили к великим созидательным свершениям; превратили обеспечение энергетической независимости, вывод страны из коммуникационного тупика и защиту продовольственной безопасности в

стратегические направления политики государства; последовательно проводим глубокую реформу для укрепления социально-экономической стабильности в условиях приоритета новых экономических отношений[1].

С обретением независимости Таджикистан столкнулся с острым дефицитом электроэнергии, что ограничило возможности развития всех отраслей экономики. Потенциальные гидроэнергетические ресурсы Таджикистана впервые были определены при составлении кадастра водной энергии рек СССР и, по данным «Атласа энергетических ресурсов СССР» издания 1933-1935 гг., составляли по крупным и средним рекам 26,8 млн. кВт мощности и 235 млрд. кВт-ч среднегодовой выработки электроэнергии[2]. При этом технически возможные к использованию гидроэнергетические ресурсы были определены в количестве 110 млрд. кВт-ч. В 1955-1959 гг. Академией наук Таджикистана было проведено детальное изучение потенциальной энергии водотоков республики с максимально возможной дифференциацией участков крупных рек и малых водотоков по 530 рекам суммарной длиной 14,3 тыс.км. В результате более полного и систематического охвата территории, дополнительных картометрических исследований и гидролических проработок потенциальные гидроэнергетические ресурсы Таджикистана определены по мощности – в 61,1 млн. кВт и по выработке электроэнергии – в 535 млрд. кВт-ч. При этом гидроэнергетические ресурсы только крупных и средних рек (длиной свыше 10-км) – соответственно в 38,7 млн. кВт и 338 млрд. кВт-ч[3]. Следует отметить, что объем потенциальных гидроэнергетических ресурсов республики во многом зависит от подхода к учету гидроэнергетических ресурсов р. Пяндж, которые определены в размере 98 млрд. кВт-ч, а технические возможные – 85млрд. кВт-ч[4].

По оценкам таджикских ученых суммарные притоки левобережных водотоков афганской стороны с учетом водозабора не превышает 15% от стока Пянджа в замыкающем створе[5]. Следовательно можно сказать, что если 85% стока Пянджа принадлежит Таджикистану, то тогда доля республики в потенциальных гидроресурсах реки составит 83,3 млрд. кВт – ч, а суммарные потенциальные гидроресурсы Таджикистана будут равны 520,3 млрд. кВт- ч[6]. Исходя из сложившейся мировой практики, что государственная граница по водопотоку определяется по середине реки, несмотря на меньшее впадение в нее стока с сопредельной стороны, то тогда лишь половина -49,0 млрд. кВт-ч энергоресурсов р. Пяндж будут принадлежать Таджикистану. В этом случае потенциальные гидроэнергетические ресурсы страны будут составлять 468 млрд. кВт-ч.

На один км² в Таджикистане приходится 2,1 млн. кВт/ч гидроэнергии, в то время как этот показатель в Кыргызстане составляет 720 тыс., в Узбекистане 197 тыс., в Туркмении 49 тыс. кВт/ч. Надо отметить, что в Таджикистане сосредоточено 54,2% потенциальных гидроресурсов Средней Азии. Их годовой ресурс составляет столько же, сколько сегодня вырабатывается электроэнергии всеми электростанциями центральноазиатских стран вместе взятыми. По насыщенности гидроэнергоресурсами на один км² единицы площади Таджикистан уступает лишь Грузии. Например на площадь Таджикистана приходится 2100 тыс.кВт-ч гидроэнергии, против 2280 в Грузии, 720 – в Кыргызстане, 197- в Узбекистане и 49 тыс. кВт-ч в Туркмении[7].

С целью обеспечения отдалённых горных районов электроэнергией в период независимости нашей страны были построены и сданы в эксплуатацию в целом 241 малых гидроэлектростанций. Согласно -«Долгосрочной программе строительства цикла малых электростанций в период 2009-2020 годов» до 2020 года на территории страны предусмотрено строительство 190 малых гидроэлектростанций.

На сегодняшний день освоение гидроэнергетических ресурсов является одним из самых высокоэффективных возобновляемых источников энергии, которые обеспечивают и экологическую чистую энергетическую базу, и к тому же являются приоритетным направлением развития экономики не только Таджикистана, но и всего Центральноазиатского региона. Вырабатываемая на гидравлических электростанциях электроэнергия самая дешевая из всех существующих способов получения энергии. Ее себестоимость, по мнению специалистов отрасли, в 6-8 раз ниже, чем тепловая, и эта разница в будущем, по мере роста цен на невозобновляемые энергоносители – нефть, газ, уголь и т.д., будет только возрастать[8].

Из 511 рек Таджикистана всего семь водотоков – Пяндж, Вахш, Обихингоу, Кафирниган, Зеравшан, Гунт и Бартанг имеют более 500 тыс. кВт, на долю которых

приходится 62,1% всей суммарной мощности гидроэнергopotенциала республики- 20,09 млн. кВт.

Для гидроэнергетического строительства наиболее целесообразно использование крупных водотоков республики мощностью более 100 тыс. кВт. Таких водотоков в республике насчитывается 35. Наиболее полное использование технических гидроэнергоресурсов возможно в реках Пяндж, Вахш, Обихингоу, Бартанг в основном благодаря преимуществу зарегулирования стока указанных рек крупными водохранилищами сезонного и многолетнего регулирования.

Потенциальные гидроэнергоресурсы основного ствола р. Вахш составляют 45 млрд. кВт-ч, технически возможные к эксплуатации 39 млрд. кВт-ч. Река несет свои воды на протяжении 525 км, беря свои истоки на высоте 3600 м под названием р. Кызылсу. По удельной русловой мощности Вахш превосходит Амударью, Нарын, Волгу, Енисей, Ангару и др. Каскад гидроэлектростанций на р. Вахш состоит из действующих – Нурекская, Байпазинская, Головная, Перепадная и Центральная; строящихся – Сангтудинская ГЭС-1, Сангтудинская ГЭС-2, Рогунская и Шуробская. Общая мощность Вахшского каскада оценивается в 9,0 млн. кВт с годовой выработкой электроэнергии около 35 млн. кВт-ч. Надо отметить, что значительный гидроэнергетический потенциал имеет два притока р. Вахш: Обихингоу и Сурхоб. Проектными разработками предполагается строительство на р. Сурхоб четырех ГЭС общей мощностью 2,1 млн. кВт.

Гидроэнергоресурсы р. Обихингоу предполагается освоить путем сооружения каскада ГЭС из пяти ступеней суммарной мощностью 3,7 млн. кВт. Для первоочередного освоения имеется верхняя ступень каскада- Сангворская ГЭС с установленной мощностью 800 тыс. кВт и вторая ступень каскада – Урфатинская ГЭС мощностью 850 тыс. кВт.

Значительный интерес для использования представляют энергоресурсы р. Пяндж протяженностью 921 км. На основном стволе р. Пяндж возможно строительство 13 ступеней крупных ГЭС суммарной мощностью 17 млн. кВт со среднегодовой выработкой электроэнергии около 80 млрд. кВт-ч[9]. Следует отметить, что более 25% потенциальных и технически возможных гидроэнергоресурсов республики приходится на долю ГБАО. Основная их часть (без учета энергоресурсов пограничной р. Пяндж) сосредоточена в реках Гунт и Бартанг, полностью формирующихся на территории области. Дальнейшее развитие энергетики области в первую очередь связано с освоением гидроэнергopotенциала этих двух рек. Весь каскад ГЭС на р. Гунт включает в себя сооружение 14 гидротехнических установок общей мощностью 270 тыс. кВт и выработкой до 1750 млн. кВт –ч. электроэнергии. Гидротехническое строительство на р. Бартанг предполагается из пяти ГЭС суммарной мощностью 576 тыс. кВт и возможной выработкой электроэнергии в 5,04 млрд. кВт-ч. Головным сооружением намечаемого каскада будет Сарезская ГЭС с водохранилищем объемом 10,6 км³ (после сработки Сарезского озера на 100 м и уменьшения емкости его водохранилища на 8 км³).

Сейчас, в связи с коренным образом изменившейся геополитической ситуации в регионе, образованием новых независимых, суверенных государств на постсоветском пространстве, требуется разработка новых схем использования водных и энергетических ресурсов Таджикистана. Например, для России, Узбекистана или Туркмении нефтегазовая промышленность стала основной для развития всей экономики, так и для Таджикистана такой отраслью может и должна стать гидроэнергетика. В этой сфере страна не только способна успешно конкурировать с любой развитой страной, но и экспортировать электроэнергию. Известно, что нехватка электроэнергии в Таджикистане стала тормозом развития не только экономики производственной сферы, но и социальной жизни общества. Увеличение объема производства электроэнергии позволит широко применять её не только в народном хозяйстве на производственно –технологические нужды, но и в социальной сфере, в быту, для отопления помещений или приготовления пищи. Это даст возможность отказаться от импорта в большом объеме природного газа по мировым ценам, и вытеснить из топливно-энергетического баланса дорогостоящий уголь, мазут, древесину, а также предотвратить вырубку на топливо плодовых и декоративных деревьев. Надо подчеркнуть, что при собственной потребности Таджикистана в электроэнергии в пределах 25-26 млрд. кВт –ч к 2015 г. появится реальная возможность избыточной части дешевой энергии поставлять по мировым ценам соседним странам, как Афганистан, Пакистан, Иран или Узбекистан. Дешевое производство электроэнергии в

республике обусловлено тем, что используются возобновляемые экологические чистые источники энергии- гидроресурсы.

По себестоимости выработка электроэнергии на гидроэлектростанциях из расчета на 1 кВт-ч, обходится в 3-5 раз дешевле, чем на тепловых станциях в зависимости от используемого топлива, и эта разница в будущем все больше будет увеличиваться в связи с ростом цен на ископаемые энергоносители. Поэтому на наш взгляд для Таджикистана очень важно, как можно скорее на практике реализовать свои преимущества в развитии энергетики и на ее основе поднять национальную экономику. Надо сказать, что уже определены перспективы развития энергетики в республике до 2025г., согласно которому в стране ежегодно вырабатывается электроэнергии в пределах 80 млрд. кВт-ч. При этом потребности республики в этот период с учетом роста численности населения и социально-экономического развития определены в пределах 32,5 млрд. кВт-ч. Остальную, избыточную часть электроэнергии намечается экспортировать в другие зарубежные страны или на региональные рынки. Наряду со вводом в действие гидроэлектростанции «Сангтуда-2», которая должна быть сдана в эксплуатацию до конца 2011 года, продолжением восстановительных работ на гидроэлектростанции «Рогун», реконструкцией функционирующих энергостанций, в том числе Нурека, Кайраккума, цикла гидроэлектростанций в бассейнах рек Варзоб и Вахш, а также строительством других запланированных гидроэлектростанций, за три последующих года энергетическая независимость Таджикистана должна быть обеспечена. Но для осуществления названных целей предусмотрено привлечение и использование более 6 млрд. сомони.

ЛИТЕРАТУРА

1. Послание Президента Республики Таджикистан Маджлиси Оли РТ в 2011 году.
2. Хоналиев Н. Промышленность Таджикистана: Современное состояние и перспективы развития. Душанбе 2007г. с. 153.
3. Никитенко А.Ф. Перспективы развития электроэнергетики Таджикистана. Народнохозяйственное назначение Нурекской ГЭС. Душанбе: Ирфон, 1974. с.73-74.
4. Там же.
5. Мухаббатов Х.М., Умаров Х.У., Таджикистан: проблемы и перспективы использования трансграничных водных ресурсов. Трансграничные проблемы стран СНГ. –М: ОПУС. 2003 г. с.238.
6. Акилов А. Энергетика // Бизнес и политика. -2004 г. 17-июня.
7. Юнусов Б.В. Электроэнергетика Таджикистана (этапы роста, современное состояние, перспективы развития) – Душанбе: Ирфон, 1975. –с.185.
8. Хоналиев Н. Промышленность Таджикистана: Современное состояние и перспективы развития. Душанбе 2007г. с. 155.
9. Хоналиев Н. Промышленность Таджикистана: Современное состояние и перспективы развития. Душанбе 2007г. с. 160.

СОСТОЯНИЕ, СТРУКТУРА И РАЗВИТИЕ ГИДРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА ТАДЖИКИСТАНА

В данной статье изложены состояние и основные перспективы развития энергетического комплекса Республики Таджикистан. Научно обоснована необходимость развития энергетического комплекса на основе создания малых и крупных гидроэнергетических сооружений в разных регионах страны.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: энергетические ресурсы, энергетическая безопасность, энергетическая независимость, водные ресурсы, перспективы развития энергетики, инвестиции энергетической отрасли.

STATUS, STRUCTURE AND DEVELOPMENT OF THE HYDROPOWER COMPLEX TAJIKISTAN

This paper presents the status and prospects of development of major energy complex of Republic of Tajikistan. Scientifically justified the need for the development of energy sector through the establishment of small and large hydroelectric facilities in different regions of the country.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: энергетические ресурсы, энергетическая безопасность, энергетическая независимость, водные ресурсы, перспективы развития энергетики, инвестиции энергетической отрасли.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *Ураков Дустмурад* – доктор экономических наук, профессор кафедры бухгалтерского учета Таджикского национального университета. Телефон: **918-62-15-35**.

Бобиев Исмоил Атоевич – старший преподаватель кафедры бухгалтерского учета Таджикского национального университета. Телефон: **981-06-21-12** e-mail: sobir_ismoil73@mail.ru.

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Ф.Р. Шаропов, М.М. Мариншоев
Таджикский государственный университет коммерции

В условиях перехода к социально-ориентированной рыночной экономике особую значимость приобретает устойчивое развитие розничной торговли. Именно розничная торговля по своему призванию и целевым ориентирам, имеет социальную направленность, потому что непосредственно связана с интересами конечных потребителей товаров и услуг. Розничная торговля в настоящее время основываясь на многообразии форм собственности (частной, государственной, кооперативной, коллективной и др.) путем реализации товаров и оказания торговых услуг активным образом участвует в решении задач по повышению уровня жизни населения и в углублении рыночных преобразований [4; с. 13-14].

Главной функцией розничной торговли следует считать реализацию товаров населению, смену форм стоимости товара путем обмена товаров на доходы потребителей. В результате осуществления операций по купле-продаже товаров в розничной торговле происходит окончательная реализация произведенных товаров населению. В процессе выполнения этой важной функции предприятия розничной торговли оценивают конъюнктуру, сложившуюся на товарном рынке; участвуют в рыночных связях спроса с предложением на конкретные виды товаров; осуществляют, на основе маркетинговых исследований поиск товаров, необходимых для своих потребителей; проводят закупку и отбор партии товаров, проводят их сортировку при определении торгового ассортимента; осуществляют оплату товаров, принятых от поставщика; выполняют деловые операции по приемке, хранению, маркировке товаров, устанавливая на них цены; оказывают поставщикам и потребителям необходимые транспортно-экспедиционные, консультационные, информационные, рекламные и другие услуги.

В условиях интенсивного развития рыночных отношений на торговлю оказывают влияние степень адекватности экономической системы и ее стабильность, государственная политика и механизм государственного регулирования. Стабильность экономической системы, опирающейся на действие условий и принципов функционирования рынка, соответствие правовых регуляторов деятельности предприятий и других субъектов предпринимательской деятельности требованиям рыночного механизма хозяйствования, несомненно, способствует развитию розничной торговли как наиболее развитой форме товарно-денежных отношений в стране.

Анализ современного состояния и тенденций развития розничной торговли характеризуется общим объемом, структурой и темпами изменения розничного товарооборота, его средней величиной в расчете на душу населения, а также степенью удовлетворения платежеспособного спроса населения на продовольственные и непродовольственные товары. Кроме того, розничный товарооборот как один из ведущих статистических показателей коммерческой деятельности выражает не только объем продажи товаров населению по всем каналам реализации, но и состояние национальной экономики, прежде всего его производственных отраслей, изменение денежных доходов населения, инфляционные процессы, степень развитости внутреннего рынка потребительских товаров, его конъюнктуры и емкости.

В связи с этим, при оценке современного состояния розничного товарооборота необходимо принимать во внимание и соответствующие темпы изменения основных макроэкономических показателей страны – валового внутреннего продукта, производство продукции в промышленности и сельском хозяйстве, денежных доходов населения, индекс потребительских цен, экспорт и импорт товаров и услуг и др.

Статистические данные страны показывают, что по мере роста ежегодных цепных темпов роста главных макроэкономических показателей – валового внутреннего продукта, объема производства промышленной и сельскохозяйственной продукции, совокупных денежных доходов населения, общим индексом цен на потребительские товары, величиной экспорта и импорта наблюдаются в принципе соответствующие сдвиги в сфере торгового предпринимательства, главным образом, в темпах общего объема розничного товарооборота страны по всем каналам реализации [2; с. 22-24].

Переход экономики Таджикистана на рыночные отношения, развитие более опережающими темпами частной и других негосударственных форм хозяйствования в розничной торговле, резкое увеличение объемов завоза и продажи потребительских товаров на вещевых, смешанных и продовольственных рынках, сопровождаемое резким спадом производства товаров и усилением инфляционных процессов в условиях низкого уровня оплаты труда привели к снижению уровня платежеспособности значительной части населения, а также к изменению динамики общего объема и структуры розничного товарооборота и, следовательно, потребления товаров. Изменения общего объема розничного товарооборота по всем каналам реализации за 1991-2010 гг. проиллюстрированы в таблице 1.

На основе данных, приведенных в таблице 1 можно сделать вывод, что в составе источников розничного товарооборота по формам и видам торговли за 1991-2010 гг. произошли кардинальные изменения. Прежде всего, доля государственной торговли снизилась с 50,0% в 1991 г. до 1,4% в 2010 году. При этом резко возросла доля негосударственного сектора торговли и составила в 2010 году 98,6% против 50,0% в 1991 г., что целиком падало на долю предприятий и организаций кооперативной торговли «Таджикматлубот».

Таблица 2. Динамика абсолютных и относительных показателей розничного товарооборота по Республике Таджикистан за 1991-2010 гг.*

Показатели	Годы						
	1991 **	2001	2006	2007	2008	2009	2010
<i>млн. сомони (в ценах 2010 г.)</i>							
Общий объем розничного товарооборота по всем каналам реализации	6,4	2018,3	4453,1	4689,1	5270,6	5929,4	6374,1
<i>в том числе:</i>							
- государственный сектор	3,2	48,0	41,6	52,0	60,5	72,9	87,3
- негосударственный сектор	3,2	1970,3	4411,5	4637,1	5210,1	5856,5	6286,8
<i>из него:</i>							
- коммерческая торговля	-	62,6	134,4	191,3	223,2	245,0	336,1
- кооперативная торговля «Таджикматлубот»	3,2	32,5	76,1	93,6	99,4	113,0	111,3
- рынки и другие коммерческие структуры	-	1875,2	4201,0	4352,2	4887,5	5498,5	5839,4
<i>Удельный вес, в процентах</i>							
Общий объем розничного товарооборота по всем каналам реализации	100	100	100	100	100	100	100
<i>в том числе:</i>							
- государственный сектор	50	2,4	0,9	1,1	1,2	1,3	1,4
- негосударственный сектор	50	97,6	99,1	98,9	98,8	98,7	98,6
<i>из него:</i>							
- коммерческая торговля	-	3,1	3,0	4,1	4,2	4,1	5,3
- кооперативная торговля «Таджикматлубот»	50	1,6	1,7	2,0	1,9	1,9	1,7
- рынки и другие коммерческие структуры	-	92,9	94,4	92,8	92,7	92,7	91,6

*Источник: Торговля в Республике Таджикистан: 20-лет государственной независимости. Статистический сборник. - Душанбе: Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан, 2011. – с. 9. 1991** - в фактических ценах.

В то же время, из приведенных данных нетрудно получить представление о том, что абсолютная сумма реализации товаров за анализируемый период не показывает четкой тенденции роста в силу влияния различных факторов социально-экономического и производственно-технического характера. В целях анализа, эти факторы обычно подразделяют на факторы внешней и внутренней среды.

Как известно, зависимость объема розничного товарооборота от покупательных фондов населения, т.е. той части их денежных доходов, которая направляется на

приобретение потребительских товаров и оплаты услуг, очевидна. Становится понятным, что платежеспособный спрос населения, а, следовательно, величина товарооборота в первую очередь зависит от величины, состава и темпов роста совокупных денежных доходов домашних хозяйств и его членов.

Следует отметить, что для определения факторов внешней среды на размер розничного товарооборота, например, среднего объема покупательных фондов населения в расчете на одного человека и процентом их охвата розничным товарооборотом, логично использовать метод подстановок:

$$T = Ч_{о.с.} \times П\Phi_{ср./чел.} \times C_{охв.} : 100 = Ч_{о.с.} \cdot (П\Phi_{ср./чел.} : Ч) \cdot (T : П\Phi_{ср./чел.}) \times 100$$

где, T – розничный товарооборот;

$Ч_{о.с.}$ – численность обслуживаемого населения;

$П\Phi_{ср./чел.}$ – покупательные фонды населения в расчете на 1-го человека;

$C_{охв.}$ – процент охвата товарооборотом покупательных фондов.

В этом случае, влияние на розничный товарооборот изменения численности обслуживаемого населения рассчитывается по формуле:

$$T_1 = Ч_1 \times П\Phi_{ср./чел.0} \times C_{охв.0} : 100 - Ч_0 \times П\Phi_{ср./чел.0} \cdot C_{охв.0} : 100$$

где, 1 – показатели отчетного периода;

0 – показатели базисного периода.

Влияние величины покупательных фондов населения, приходящейся на одного человека, определяем таким образом:

$$T_{нф} = Ч_1 \times П\Phi_{ср./чел.1} \times C_{охв.0} : 100 - Ч_1 \times П\Phi_{ср./чел.1} \cdot C_{охв.0} : 100$$

Тогда влияние процента охвата покупательных фондов розничным товарооборотом определяем по методике:

$$T_{охв.} = Ч_1 \times П\Phi_{ср./чел.1} \times C_{охв.1} : 100 - Ч_1 \times П\Phi_{ср./чел.1} \cdot C_{охв.0} : 100$$

Теперь, используя приведенную методику расчета факторов внешней среды на величину розничного товарооборота Республики Таджикистан в 2010 г. по сравнению с 2009 г. произведем аналитические расчеты.

Как видно, из данных таблицы 2 абсолютный прирост объема розничного товарооборота в 2010 году по сравнению с 2009 г. составил 808,3 млн. сомони, что произошло за счет влияния следующих факторов:

1. Рост численности обслуживаемого населения (86,8 тыс. чел.) способствовал приросту розничного товарооборота на 64,2 млн. сомони (739,2 сомони x 86,8 тыс. чел.);
2. Рост розничного товарооборота в расчете на одного человека (97,7 сомони) привел к приросту общего объема реализации товаров на 744,1 млн. сомони (97,7 сомони x 7616,4 тыс. чел.).

Следовательно, за счет роста численности обслуживаемого населения (на 86,8 тыс. чел.), розничный товарооборот вырос на 64,2 млн. сомони, а за счет роста оборота в расчете на одного проживающего на 744,1 млн. сомони.

Таблица 2. Расчет показателей розничного товарооборота в Республике Таджикистан за 2010 г. по сравнению с 2009 г.

Показатели	2009 г.	2010 г.	Отклонение**	
			+; -	%
Розничный товарооборот, всего (в ценах соответствующих лет), млн. сомони*	5565,8	6374,1	808,3	114,5
Численность обслуживаемого населения, тыс. человек*	7529,6	7616,4	86,8	101,1
	6663,0	7876,1	1213,1	118,2
Покупательные фонды населения, млн. сомони*				
Общий индекс цен на потребительские товары*	106,4	106,5	-	-
Товарооборот в расчете на одного проживающего, сомони**	739,2	836,9	97,7	113,2
Покупательные фонды в расчете на одного человека, сомони**	884,9	1034,1	149,2	116,8

Процент охвата розничным товарооборотом покупательных фондов населения, %**	83,6	81,0	- 3,6	96,9
Розничный товароборот в сопоставимых ценах 2010 г., млн. сомони**	5929,4	6374,1	445,1	107,5

*Источник: Таджикистан: 20 лет государственной независимости (статистический сборник). -Душанбе: Государственный комитет статистики Республики Таджикистан, 2004. – с. 9; 14; 90; 100; 293; 294. ** Расчеты автора

Теперь исследуем влияние на объем розничного товарооборота:

- во-первых, рост суммы покупательных фондов населения:
 $(7876,1 \text{ млн. сомони} - 6663,0 \text{ млн. сомони}) \times 81,0 : 100 = 1213,1 \text{ млн. сомони} \times 81,0 : 100 = 982,6 \text{ млн. сомони};$
- во-вторых, снижение процента охвата покупательных фондов населения:
 $(81,0 - 83,6) \times 7876,1 \text{ млн. сомони} : 100 = - 3,6 \times 7876,1 \text{ млн. сомони} : 100 = - 283,5 \text{ млн. сомони}.$

Таким образом, за счет роста абсолютной суммы покупательных фондов населения товароборот вырос на 982,6 млн. сомони, а уменьшение процента охвата покупательных фондов товароборотом снизило величину розничного товарооборота на 283,5 млн. сомони.

Влияние изменения цен, как самостоятельного внешнего фактора на розничный товароборот можно определить по формуле:

$$\sum T_{c/ц.б} - \sum T_1$$

где, T_1 – объем розничного товарооборота 2009 года в фактических ценах;

$T_{c/ц.б}$ – объем розничного товарооборота 2009 года в ценах 2010 года.

Проведенный нами анализ данных таблицы 4 показывает, что за счет роста цен на 106,5 % розничный товароборот возрос на 363,6 млн. сомони, т.е. 45,0 % прироста общего объема товарооборота достигнут за счет роста цен в 2010 году по сравнению с 2009 годом.

Интерес представляет сравнительный анализ развития розничного товарооборота Таджикистана с аналогичным показателем по странам СНГ (табл. 3).

Таблица 3. Удельный вес стран СНГ в итогах по содружеству по розничному товарообороту (в текущих ценах; в процентах к итогу по СНГ) [5; с. 158]

Страны	Годы				
	1991	1995	2000	2005	2010
Азербайджан	2,7	0,9	2,0	1,5	2,4
Армения	1,7	0,4	0,7	0,5	0,5
Беларусь	4,1	2,8	3,8	3,4	3,2
Грузия	1,2	0,3	0,8	0,3	
Казахстан	4,2	1,7	3,5	3,2	2,9
Кыргызстан	1,1	0,5	0,5	0,4	0,4
Молдова	1,3	0,4	0,4	0,5	0,5
Россия	61,8	83,7	72,4	75,7	78,3
Таджикистан	0,7	0,2	0,3	0,2	0,2
Туркменистан	1,0	1,0	1,5	2,5	-
Узбекистан	4,5	2,7	6,5	1,5	1,9
Украина	15,7	5,4	7,6	10,3	9,7

Данные таблицы 3 свидетельствуют, что по объему оборота розничной торговли в итогах по СНГ в 2010 г. наша страна имеет самый незначительный удельный вес – всего 0,2%, хотя удельный вес численности населения Таджикистана составляет 2,7%. Эти показатели в 1991 г. составляли соответственно 0,7 и 1,9%.

Следует отметить, что опубликованные официальной статистикой данные за последнее десятилетие не вполне отражают действительное положение на потребительском рынке. Так, в последние годы появились сотни ларьков, палаток, киосков, которые не зарегистрированы в надлежащих государственных органах и не представляют соответствующую статистическую отчетность в государственные органы.

Проведенный нами сравнительный анализ развития розничной торговли по уровню среднедушевого розничного товарооборота показал, что наша страна по этому показателю заметно отстает от аналогичного показателя других стран. Сопоставление объема

розничного товарооборота Таджикистана в расчете на душу населения с такими же показателями других стран СНГ показал, что по этому показателю наша страна сильно отстает (таблица 4).

Данные таблицы 4 показывают, что розничный товарооборот Таджикистана в расчете на душу населения в 2010 году был равен всего 7 % от среднего показателя стран СНГ. Этот показатель за 1991, 2000 и 2005 годы был равен соответственно на 40, 12 и 9 %.

Таблица 4. Оборот розничной торговли в расчете на душу населения (доллары США) [5; с. 163]

Страны	Годы				
	2000	2005	2008	2009	2010
Азербайджан	296,2	581,2	1484,3	1598,2	1824,7
Армения	241,4	499,9	1126,0	941,4	983,8
Беларусь	491,8	1136,9	2316,4	1951,8	2341,0
Грузия	202,7	205,3	576,1		
Казахстан	269,7	699,9	1295,4	1086,2	1260,3
Кыргызстан	118,9	263,0	607,6	533,4	515,2
Молдова	128,6	429,6	935,1	811,2	880,5
Россия	574,5	1739,8	3953,8	3242,2	3775,9
Таджикистан	48,9	103,2	176,1	170,0	181,3
Туркменистан	339,3	1261,7	-	-	-
Узбекистан	304,5	196,3	352,0	405,2	481,3
Украина	177,6	722,3	1871,4	1238,2	1455,9

Сравнение других показателей развития розничной торговли, как товарная структура розничного товарооборота, обеспеченность торговой сетью, состояние материально-технической базы, внедрение инновационных форм и методов продажи товаров, уровень потребления основных продуктов питания на душу населения страны с данными других стран СНГ также свидетельствуют о заметном отставании Таджикистана в развитии розничной торговли.

Мы считаем, что эффективное функционирование и устойчивое развитие розничной торговли и ее дальнейшее реформирование невозможно без проведения грамотной научно-технической политики, которая включала бы как составной элемент разработку и внедрение программы научно-исследовательских работ, позволяющих совершенствовать организационно-экономическую деятельность и нормативно-правовую базу, повысить технический и технологический уровень предприятий и организаций розничной торговли.

Поэтому, на наш взгляд, в целях обеспечения целевого и устойчивого развития розничной торговли необходимо устранить сдерживающие негативные факторы путем разработки и реализации концептуальной модели ее развития на кратко- и долгосрочную перспективу.

Основными целями концепции развития розничной торговли должны стать разработка приемлемого для рыночной экономики организационно-правового механизма доведения товаров от производителей до потребителей, дальнейшее совершенствование самого процесса розничной торговли для наиболее полного удовлетворения разнообразных потребностей населения, оздоровление финансового положения предприятий розничной торговли, государственной поддержки социально-значимых торговых услуг, обеспечении государственных гарантий и защиты прав потребителей на потребительском рынке.

Для достижения этих целей представляется необходимым решение следующих основных задач:

- создание благоприятных правовых, организационных, экономических и иных условий для развития розничной торговли;
- обеспечение эффективной конкурентоспособной среды на потребительском рынке путем снятия имеющихся в настоящее время преград, сдерживающих эффективное развитие предпринимательства в розничной торговле;
- совершенствование инфраструктуры розничной торговли;
- формирование сети объектов розничной торговли для наиболее полного и всестороннего обеспечения потребностей населения в товарах и услугах;

- формирование социально-ориентированной системы торгового обслуживания, обеспечивающей ценовую доступность товаров и услуг для всех социальных групп населения;
- создание эффективной системы информационного обеспечения розничной торговли;
- обеспечение для всех категорий населения равных прав на доступность и реализации мер по обеспечению безопасности реализуемых потребителям товаров и услуг;
- стимулирование ускоренного роста товарного предложения на базе отечественного производства потребительских товаров и обеспечение оптимального соотношения между отечественными и импортными товарами в розничной торговле;
- расширение ассортимента торговых услуг, создание сервиса гарантийного и послегарантийного обслуживания населения;
- повышение уровня качества торговых услуг и процесса обслуживания населения;
- создание благоприятных условий для развития малого предпринимательства в розничной торговле.

ЛИТЕРАТУРА

1. Баженов Ю.К. Розничная торговля в России: Монография. – М.: ИНФРА-М, 2011.
2. Таджикистан: 20 – лет государственной независимости (статистический сборник). - Душанбе: Агенство по статистике при Президенте Республики Таджикистан, 2011.
3. Ферни Дж., Ферни С., Мур К. Принципы розничной торговли. – М.: Олимп-Бизнес, 2008.
4. Хабибов С.Х., Шаропов Ф.Р., Аминов И.А. Проблемы повышения эффективности розничной торговли – Душанбе: «Ирфон», 2004.
5. 20 лет Содружеству Независимых Государств (1991-2010). Статистический сборник. –Москва: Межгосударственный статистический комитет СНГ, 2011.

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

В статье рассмотрены тенденции развития розничной торговли Республики Таджикистан за годы реформирования экономики. Осуществлены факторный анализ развития розничного товарооборота и сравнительный анализ развития розничной торговли Таджикистана с другими странами СНГ. Выявлены основные факторы, сдерживающие устойчивое развитие розничной торговли и обоснованы перспективные направления ее развития в Республике Таджикистан.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: розничная торговля, розничный товарооборот, товарооборот на душу населения, перспективы развития розничной торговли.

TRENDS AND PERSPECTIVES DEVELOPMENT OF RETAIL TRADE OF THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN

The article deals with trends in the retail trade of the Republic of Tajikistan for the years of economic reform. Performed a factor analysis of retail sales and a comparative analysis of retail trade development in Tajikistan with other CIS countries. The main factors constraining the sustainable development of retail and proved perspective directions of development of retail trade in the Republic of Tajikistan.

KEY WORDS: retail trade, trade turnover, the trade turnover per capita, the perspectives of retail development.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *Ф.Р. Шаропов* - кандидат экономических наук, доцент ТГУК
М.М. Маринишоев - аспирант кафедры «Экономика и организация бизнеса» ТГУК

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ И РАЦИОНАЛИЗАЦИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕЛИОРАТИВНО-ИРРИГАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

М.Ч. Буриева
Институт экономики Таджикистана

Развитие мелиоративно-ирригационного потенциала и эколого-экономическое состояние орошаемых земель зависит как от природных факторов (климатических, гидрогеологических), так и от эксплуатации мелиоративных систем. Пик бурного развития водохозяйственного строительства и мелиорации земель, как в мире, так и в

нашей республике, пришелся на 60-70-е годы двадцатого столетия. Начавшееся еще в 60-е годы широкомасштабное освоение новых орошаемых земель было нацелено на скорейшее повышение урожайности сельскохозяйственных культур и максимальную отдачу каждого гектара, посредством применения новой технологии (химизации, применения минеральных удобрений и т.д.).

Что касается нынешнего состояния мелиоративных систем, то следует отметить, что в условиях перехода к рыночным формам хозяйствования разрушение старой системы управления в мелиоративном секторе, также как и в других отраслях экономики республики, привело к глубокой депрессии. Это обусловлено рядом объективных и субъективных факторов, среди которых малоэффективные формы организации производства, несовершенство системы управления мелиоративным сектором, разрушение материально-технической базы мелиорации, которые стали одной из причин снижения продуктивности орошаемых земель.

В целом, можно сказать, что под понятием мелиоративно-ирригационного потенциала подразумевается комплекс мелиоративных фондов (оросительная техника, насосно-силовое оборудование, поливные машины, водомерные устройства, коллекторно-дренажные системы, ирригационный фонд и др.), которые играют незаменимую роль в сохранении и повышении продуктивности орошаемых земель, развитии мелиорации и водного хозяйства в целом.

Анализ состояния мелиоративно-ирригационного потенциала республики показывает, что основными причинами его ухудшения являются следующие: низкий технический уровень мелиоративных систем (недостаточная оснащенность оросительной сети мелиоративной техникой, запасными частями и другим необходимым оборудованием); физическое старение мелиоративных систем и их объектов (высокий износ оросительных систем, несвоевременное проведение эксплуатационных работ по модернизации гидротехнических сооружений); усиление деградиционных процессов почв вследствие нерациональных режимов орошения, несоблюдение поливных норм, сверхнормативное применение пестицидов и минеральных удобрений, несвоевременное выполнение мелиоративных мероприятий; резкое снижение государственной финансовой поддержки развития мелиоративной отрасли, отсутствие достаточных средств у землепользователей на реконструкцию оросительных систем, обеспечение их нормальной эксплуатации.

Следует отметить, что в современных условиях в отечественной и зарубежной науке предпринимаются различные попытки создать инновационную деятельность при реализации перспективных мелиоративных технологий в орошаемой земледелии. Суть ее заключается в необходимости совершенствования мелиоративных технологий, механизации и автоматизации поливов, рационализации использования мелиоративно-ирригационного потенциала за счет внедрения передовых технологий полива, основывающихся на уменьшении землеемких и водоемких технологических процессов, повышении продуктивности мелиорируемых земель. Поэтому внедрение новых способов полива и достижение инновационных процессов при эффективном использовании мелиоративно-ирригационного потенциала требуют учета конкретных почвенно-климатических условий, оценки факторов, влияющих на изменение состава и свойства почвы и эколого-экономические показатели использования поливной воды.

Следует отметить, что по определению многих ученых и в соответствии с международными стандартами инновация определяется как конечный результат инновационной деятельности, получивший воплощение в виде нового или усовершенствованного продукта, внедренного на рынке, нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого в практической деятельности [2]. Исходя из этого, применительно к мелиоративно-ирригационному потенциалу, инновационную деятельность целесообразно понимать как совокупность последовательно осуществляемых действий по созданию новой или усовершенствованной мелиоративной технологии, с целью производства конкурентоспособной сельскохозяйственной продукции на основе использования результатов научных исследований и разработок или перспективного передового опыта, направленных на улучшение мелиорируемых земель и воспроизводства плодородия почв.

В целом, практическое применение и реализация инновационной деятельности при рационализации использования мелиоративно-ирригационного потенциала, в качестве

первоочередных задач требуют реализации ряда направлений, среди которых наиболее приемлемыми могут быть следующие:

1. Внедрение новых способов полива (капельное, внутрипочвенное) в орошаемом земледелии.
2. Применение биологических методов борьбы против сельхозвредителей.
3. Соблюдение принципов «комплексности» при развитии мелиоративно-ирригационного потенциала.
4. Применение гребневой технологии выращивания сельскохозяйственных культур.
5. Внедрение альтернативного земледелия или так называемого «органического земледелия» потенциала.
6. Усиление финансово-кредитных рычагов при реализации инновационной деятельности потенциала.

Как известно, существует немало способов орошения - через прорытие каналов, посредством общего затопления посевов, полное и периодическое затопление, лиманное орошение, орошение с помощью дождевальных машин и т.д. Однако результаты научных исследований свидетельствуют об имеющихся отрицательных последствиях поверхностного орошения, в условиях сложных рельефно-географических и неровных участках земли, которые связаны с нерегламентированным использованием поливной воды. В связи с этим, в условиях лимитированного водопользования стран Центрально-азиатского региона, куда входит и Таджикистан, рациональное использование оросительной воды без применения водосберегающих технологий полива, базирующихся на инновационной активности, невозможно. Предварительные расчеты показывают, что доведение площади внедрения средств механизации водосберегающего полива до 250-300 тыс. га позволило бы сэкономить республике 1,3-1,6 км оросительной воды. Поэтому освоение горных территорий в будущем связано с усилением инновационной активности при реализации перспективных способов полива в орошаемом земледелии.

Одним из перспективных направлений решения данной проблемы в условиях центрального Таджикистана (Гиссарской долины, где не отмечено засоление земель), является применение пленочной мульчи и капельного орошения. Проведенные научные исследования в условиях Гиссарской долины показывают, что при капельном орошении с применением пленочной мульчи урожайность средневолокнистого хлопчатника повысилась до 38,9 ц/га, при ширине междурядий 90 см и густоте стояния менее 95 тыс. растений/га. При капельном орошении экономия оросительной воды достигается в объеме 3100 м³/га, урожайность хлопчатника на 40-55 % выше, чем при бороздковом поливе. Кроме того, применение перспективных технологий капельного орошения, по меньшей мере, позволяет предотвратить деградационные процессы почвы, довести испарение оросительной воды до минимума, сохранить водные ресурсы за счет уменьшения оросительных норм, значительно сэкономить водно-энергетические ресурсы и т.д.

Полевые исследования, проведенные на каменистых почвах Северного Таджикистана в 2009 году на землях ассоциации дехканских хозяйств джамоата им. Лохути Канибадамского района, свидетельствуют об эффективности капельного орошения. Объектом исследований являлись различные способы орошения (бороздковый и капельный) молодого сада (абрикос и миндаль), а в междурядьях молодого сада хлопчатника. Содержание гумуса в этих почвах является относительно низким (колеблется в пределах от 0,93 до 1,49 % в слое 30-50 см), что объясняется тем, что в последние годы из-за отсутствия минеральных удобрений и высокой цены на удобрение их применяют в малом количестве или вообще не вносят в почву. На выбранных участках посажен молодой абрикосовый сад. Схема посадки абрикоса 8x8м, и между деревьями абрикоса в ряду 4м посажены миндаль и персик, на междурядной полосе (в 8м) между рядами молодого сада произведен посев хлопчатника, состоящий из 12 борозд на каждой полосе. Сравнение полученных данных первого года опыта показывают, что при капельном орошении экономия воды происходит в два раза по сравнению с бороздковым поливом [5]. Более того, в опыте при капельном орошении хлопчатника самый высокий показатель уровня рентабельности - 78,5 %. Проведенные исследования показывают, что, несмотря на сравнительно небольшую орошаемую площадь с капельным орошением, прибыль по сравнению с бороздковым поливом увеличилась на 2,5 тыс. сомони на гектар и рентабельность в 2,5 раза выше.

Вышеизложенные данные свидетельствуют, что внедрение современных методов полива - капельное и подпочвенное орошение - считаются основными направлениями водосбережения и могут являться немаловажным фактором повышения эффективности использования мелиоративно-ирригационного потенциала. Как показывает опыт ряда стран (Израиль, США, Египет, Россия, Узбекистан и др.), капельное орошение является результативным способом снижения удельных затрат поливной воды, предотвращения эрозии почв, повышения урожайности сельхозкультур.

В последние годы в республике повышается интерес к лесомелиоративным мероприятиям, которые считаются одним из основных приемов борьбы с эрозионными процессами, основанными на адаптивно-ландшафтном земледелии. В связи с этим в нынешних условиях проведение лесомелиоративных приемов и создание системы лесных полос является одной из основных мер по предотвращению эрозионных процессов. В качестве примера можно рассматривать эффективность лесомелиоративных мероприятий, а именно: капитальные вложения на создание системы лесных полос, при этом была рассчитана экономическая эффективность предложенных в проекте мероприятий и определена соотношением затрат, связанных с их внедрением и полученным при этом результатом (выгод) (табл. 1).

Таблица 1. Эколого-экономическая эффективность лесомелиорации по Хатлонской области (в ценах 2009 г)

Показатели	В целом по республике	По Хатлонской области	В % к среднему по республике
Площадь пашни, где можно провести данное мероприятие, тыс. га	30,0	12,0	40
Предлагаемая площадь лесомелиоративных насаждений, га	600,0	200,0	33,3
Затраты на создание системы лесомелиоративных насаждений, тыс. сомони	408,0	136,0	33,3
Стоимость дополнительной продукции, всего, тыс. сомони	864,0	345,6	40
в том числе: -за счет полезационного влияния лесных полос, тыс. сомони	325,7	102,3	31,4
-противоэрозионного устройства территории, тыс. сомони	538,3	243,3	45,2
Ежегодные издержки, всего, тыс. сомони.	219,5	87,8	40
в том числе на: -обслуживание лесных насаждений, тыс. сомони	99,0	32,5	32,8
-недобор урожая с площади занятой под лесные насаждения, тыс. сомони.	120,5	55,3	45,9
Дополнительный доход, тыс. сомони.	236,5	121,8	51,5
Лag освоения, лет	1,3	0,96	73,8
Срок окупаемости, лет	2,7	1,8	66,6

Примечание: Минимальный эффект достигается на 6-й год и максимальный – на 9-й год после посадки лесных полос.

Приведенные данные таблицы свидетельствуют об эффективности лесомелиоративных мероприятий в Хатлонской области и республике в целом. При этом стоимость дополнительной продукции складывается за счет полезационного влияния лесных полос и стоимостной оценки прибавки урожая за счет противоэрозионного устройства территории. Затраты на сбор и обработку дополнительной продукции составляют около 10 % ее стоимости. Следует также добавить, что в данном случае в качестве насаждений предлагаются растения тутовника, которые могут дать «двойной» эффект. С экологической точки зрения это мероприятие (насаждение тутовника) может предотвратить эрозионные процессы, а также улучшить агроландшафт этой зоны. Эффект с экономической позиции достигается не только за счет стоимости дополнительной продукции, которая составит по области 345,6 тыс. сомони, а по республике - 864,0 тыс. сомони, но и за счет шелководства (поскольку листья тутовника являются основным кормом для червей шелкопряда).

При этом следует учитывать недобор урожая с площади, занятой лесными полосами, который составляет 175,8 (120,5+55,3) тыс. сомони. Поэтому целесообразно вести эти мероприятия в разрезе севооборотов по полям. Такой подход может позволить оценить стоимость потерянной продукции отдельно для каждого поля по годам с учетом смены культур. Учитывая то, что полезное влияние лесных полос наступает через пять лет, то соответственно имеется: минимальный эффект на 6-й год и максимальный - на 9-й год после посадки лесных полос. Это позволит дополнительно получать примерно около 1,5 млн тонн сельскохозяйственной продукции.

Следующим направлением активизации инновационной деятельности при рационализации мелиоративно-ирригационного потенциала является широкое развитие гребневых технологий выращивания сельскохозяйственных культур, основывающихся на ресурсосберегающих технологиях. Следует отметить, что в последние годы в республике особое внимание уделяется гребневым методам выращивания сельскохозяйственных культур (впервые применены в Мексике при выращивании пшеницы). Исследования ученых показали, что при использовании технологии широкополосного сева лука по гребням, урожайность с одного гектара можно увеличить до 400 центнеров, а интенсивная технология выращивания томата способна повысить урожайность до 350 ц/га и позволит довести производство томатов до 168-192 тыс. тонн. Более того, применение гребневой технологии способствует повышению продуктивности земель до 30-35 % при уменьшении нормы высева до 20 % [4]. Об экономической важности данного мероприятия свидетельствует тот факт, что реализационная цена одной тонны репчатого лука (где отдельные регионы Таджикистана могут стать базой его круглогодичного развития) на рынках республики составляла 46,2 долл. США, но на внешних рынках она составляет - 96 долл. США и более, а томаты - 59,2 и 88,0 долл. США, соответственно.

Опыт ряда стран мира (Нидерландов, Мексики, России) подтверждает правильность вывода о том, что в последние годы данную технологию широко используют при возделывании сои, риса, а также других зерновых культур, выращиваемых на орошаемых землях. Об этом свидетельствует опыт Российской Федерации, а именно практика ряда хозяйств Приморского края и Дальнего Востока. Так, опыт рисовых хозяйств Приморского края показывает, что прибавка урожайности риса при гребневой технологии в 1,4-1,9 раз выше по сравнению с ровной пашней, при повышении продуктивности земель на 35-40 % и снижении затрат производства (расход ГСМ, затраты труда, семян и др.) на 30 -50 % [6]. Более того, внедрение гребневой технологии за последние годы показало, что в результате чередования риса и сои вдвое уменьшается расход удобрений и гербицидов, что способствует получению более чистой продукции и улучшению экологической обстановки в зоне рисосеяния.

Другим немаловажным направлением активизации инновационной деятельности при реализации перспективных мелиоративно-ирригационных технологий может стать применение биологических методов борьбы против сельскохозяйственных вредителей. Общеизвестно, что использование техногенных факторов (химизация сельскохозяйственного производства, в том числе химической мелиорации) и ускорение технического новшества при производстве сельскохозяйственной продукции дополнительно ухудшают экологическую обстановку и нарушают природное равновесие в агроэкосистемах.

Более того, применение химико-техногенной системы земледелия привело к нерациональному использованию больших массивов земли, что вызвало ряд негативных процессов - истощение почв и их загрязнение, деградационные процессы земли, снижение влагообеспеченности, а также сокращение площади пахотных земель. Кажущиеся неразрешенными проблемы можно устранить, соединив экологические требования с экономическими интересами, учитывая при этом эколого-экономическую эффективность. Поэтому в сложившихся условиях необходимо разработать новые приемы защиты растений, которые могут дать высокий эффект в решении триединой задачи: сохранение почвенного плодородия; рост объемов производства; устранение опасности загрязнения агроэкосистем, прежде всего, почвы.

Биологизация мелиорации определяется как производственная система, частично или полностью отрицающая использование химических веществ. Она базируется на максимальном использовании приемов и способов воздействия на почву: севообороты, применение навоза, гербицидов и других органических удобрений, возделывание бобовых

культур, обеспечивающих сокращение темпов минерализации гумуса. Главной целью применения биологических методов земледелия является выращивание растений в таких условиях, когда их поражение вредителями и болезнями является весьма незначительным.

Исследования, проведенные Институтом зоологии и паразитологии АН Республики Таджикистан на полях нескольких хозяйств Вахшской долины, показали, что на интегрированные биологические методы борьбы с вредителями растений расходуется в 8-10 раз меньше средств, чем на химические. Так, если на 1 га посевной площади хлопчатника в среднем расходуется ядохимикатов на 80-90 сомони, то при биологическом методе - 11-12 сомони. С учетом всей площади под хлопчатником экономический эффект составит 16-17 млн. сомони, экологический же эффект будет в 2-3 раза больше.

Одним из немаловажных направлений активизации инновационных процессов при эффективности использования мелиоративно-ирригационного потенциала является внедрение и применение альтернативного земледелия или так называемого «органического земледелия». Внедрение органического земледелия (применение органических удобрений, выращивание новых сортов семян, проведение научно-обоснованных севооборотов и т.д.) позволяет использовать весь комплекс природоохранных мер, повысить урожайность культур по сравнению с традиционными технологиями. Опыт достижения положительного результата от органического земледелия в засушливых условиях имеется у Волгоградской области Российской Федерации. По заказу администрации области разработана адаптивно-ландшафтная система земледелия, и на сегодняшний день уже существенно скорректирована структура посевных площадей (до 2015 г.), созданы новые схемы севооборотов в различных природно-климатических условиях применительно к агроландшафтным и выделенным группам земель. При разработке мероприятий по снижению последствий засухи особое значение приобретает создание сортов, наиболее полно использующих влагу, выведены сорта, водопотребление которых удалось сократить на 15-20 %. Селекционерами НИУ Поволжье за последние пять лет созданы и внесены в производство более 30 адаптированных и высококачественных сортов озимой пшеницы. Успешно возделываются 38 сортов яровой мягкой пшеницы. В производстве находится также 7 сортов озимой ржи, в том числе зимостойкие. Высокие адаптивность и продуктивность отмеченных сортов зерновых культур ярко проявились в условиях сильнейшей засухи 2009 и 2010 гг. [8]. Что касается применения передового опыта в условиях нашей республики, то одними из важнейших мероприятий «органического земледелия» являются внедрение и полное освоение научно-обоснованных хлопково-люцерновых севооборотов - фундамента высоких устойчивых урожаев.

В последнее время в связи с диверсификацией растениеводства, повышенный спрос на продукцию хлопководства и резкое повышение цен на внутреннем и мировом рынке (согласно данным в 2010 г. цена на хлопок-сырец в республике повысилась до 1000 долл. США, хлопка-волокна на Ливерпульской бирже - до более 3000 долл. США) требуют интенсификации хлопковых севооборотов. Это, прежде всего, проводится с целью сохранения и расширенного воспроизводства почвенного плодородия и увеличения урожайности хлопка и продукции растениеводства в целом. Хлопковый севооборот с его системой чередования является образцом системного решения одной из основных задач современных систем земледелия - рационального и эффективного использования орошаемых земель республики.

Согласно данным НПО «Зироаткор», чередование хлопчатника с люцерной предусматривается по схеме 3:6 (три поля под люцерну и шесть под хлопчатник). В первый год люцерну сеют с кукурузой на зерно или ячменем, что повышает выход кормов с единицы площади. Это позволяет накапливать в почве 500-600 кг/га биологического азота, благодаря чему в первые три года выращивания хлопчатника сохраняется высокое содержание гумуса в почве. Практическое применение севооборота в ряде дехканских хозяйств (им. А. Джами, «Довуд», «Баракат» и др.) Бохтарского района Хатлонской области показало, что в хлопководческих хозяйствах, проводивших частичное мероприятие, урожайность повысилась на 5 ц/га, а в хозяйствах, проводивших комплексное мероприятие, этот показатель повысился до 10 ц/га по сравнению с хозяйствами, которые не проводили данного мероприятия. Это объясняется тем, что при освоении научно-обоснованных севооборотов расход удобрений сокращается на 30-35 %,

снижаются потери почвы на 35-40 %, и урожайность повышается на 6-8 центнеров с гектара (в денежном выражении - это около 8400 сомони или более 2400 дол. США).

В целом, анализируя отличительные достижения инновационной деятельности в результате эффективного использования мелиоративно-ирригационного потенциала, как в мировой практике, так и по республике есть все основания задуматься о широком применении этих мероприятий.

Общеизвестно, что комплексное решение вышеперечисленных мероприятий немыслимо без финансовой поддержки со стороны государства и усиления его роли в сохранении, эксплуатации и дальнейшем функционировании мелиоративно-ирригационного потенциала. Поэтому предлагается три источника финансирования: за счет государственных капиталовложений, за счет средств хозяйств и предприятий и привлечения зарубежных инвестиций в осуществление данных мероприятий. Уместно также добавить, что в настоящее время выделяются значительные средства на развитие мелиоративного сектора, выдаются как внутренние (со стороны государства), так и внешние кредиты (со стороны зарубежных инвесторов) по минимальной процентной ставке. Так, всего по мелиоративному сектору и сектору сельского питьевого водоснабжения на период 2001-2010 гг. были заключены кредитные соглашения с международными финансовыми институтами на льготных условиях в размере 81 млн долл. США, из них на 1 апреля 2005 года выполнены работы на сумму около 20 млн долл. США или 24 %. Поэтому было бы целесообразно, часть этих средств направить на реализацию предлагаемых направлений, базирующихся на энерго- и ресурсосбережении, ландшафтообразующие и природоохранные мелиоративно-ирригационные технологии.

Таким образом, практическое применение инновационной деятельности при рационализации мелиоративно-ирригационного потенциала, в условиях ограниченности ресурсов (природных, сырьевых, энергетических, финансовых и т.д.), может способствовать значительному повышению продуктивности орошаемых земель, снижению непроизводительного сброса оросительной воды, предотвращению деградации земель, обеспечению эффективного использования земельно-водных и трудовых ресурсов. Данные мероприятия могут стать одними из важнейших направлений роста конкурентоспособности аграрной экономики страны.

ЛИТЕРАТУРА

- 1.Иванов А.Л. Результаты научной деятельности в области земледелия, мелиорации, водного и лесного хозяйства //Вестник Российской академии сельскохозяйственных наук. -2006. -№1. -с. 6-9.
- 2.Инновационная деятельность в аграрном секторе экономики России /Под. ред. И.Г. Ушачева, И.Т. Трубилина, Е.С. Оглоблина, И.С. Санду. - М.: Колос, 2007. -с. 11.
- 3.Краснощеков В.Н. Методологические основы устойчивого развития хозяйственных систем и роль адаптивно-ландшафтного земледелия в его обеспечении. //Доклады Российской академии сельскохозяйственных наук. -2006. -№2. - с.22-26.
4. Мадаминов А.А. Устойчивое развитие аграрного сектора Таджикистана (состояние и перспективы). - Душанбе, 2006. -228 с.
5. Назиров З., Олимов Х. Исследования техники и технологии капельного орошения садов в условиях каменистых земель Северного Таджикистана. Мелиорация и водные ресурсы: проблемы и пути их решения //Материалы научно-практической конференции (25 декабря 2010 г.). - Душанбе. 2010. - с. 139-146.
- 6.Попов В.А. Продовольственная обеспеченность: проблема генной инженерии или инженерной мелиорации. //Мелиорация и водное хозяйство. -2007. -№3. -с. 14-16.
- 7.Ушачев И. Обеспечить продовольственную безопасность Российской Федерации. //АПК: Экономика, управление. -2010. -№9. - с. 3-16.
- 8.Чогут Г. Эколого-экономическая эффективность земледелия Воронежской области. // АПК: Экономика, управление. -2010. -№7. -с. 30-32.

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ И РАЦИОНАЛИЗАЦИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕЛИОРАТИВНО-ИРРИГАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

В данной статье рассматриваются инновационная деятельность и рационализация использования мелиоративно-ирригационного потенциала республики. В целом, практическое применение инновационной деятельности при рационализации мелиоративного и ирригационного потенциала, в условия ограниченности ресурсов (природных, сырьевых, энергетических, финансовых и т.д.), может способствовать значительному повышению продуктивности орошаемых земель, снижению непроизводительного сброса

оросительной воды, предотвращению деградации земель, обеспечению эффективного использования земельных, водных и трудовых ресурсов. Они могут стать одним из важнейших направлений роста конкурентоспособности аграрной экономики страны.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: мелиоративно-ирригационный потенциал, деградация почв, оросительная система, засоление и заболачивание почв, орошаемое земледелие, инновация, инновационная деятельность.

INNOVATIVE ACTIVITY AND RATIONALIZATION USING OF LAND IMPROVEMENT AND IRRIGATIONAL POTENTIAL OF REPUBLIC TAJIKISTAN

There upon, in the given article, the innovative activity and rational use of ameliorative and irrigational potential of republic are considered. As a whole, practical application of innovative activity at rationalization of ameliorative and irrigational potential in conditions of limitation of resources (natural, raw, power, financial etc.), can promote substantial increase of efficiency of the irrigated grounds, decrease in unproductive dump of irrigating water, prevention of degradation of the grounds, maintenance of an effective utilization of ground, water and a manpower. They can become one of the major directions of growth of competitiveness of agrarian economy of the country.

KEY WORDS: land improvement and irrigational potential, degradation of soils, irrigating system, salt and bogging of the soils, irrigated agriculture, an innovation, innovative activity.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *М.Ч. Буриева* - старший преподаватель кафедры «Государственное и местное управление» Института экономики Таджикистана. Телефон: **919164915**.

ВОПРОСЫ ОРГАНИЗАЦИИ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ И ПОВЫШЕНИЯ ИХ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Р. Фаррухи

Таджикский национальный университет

Внешнеэкономическая деятельность – это не только новое понятие для Республики Таджикистан, но и принципиально новая экономическая категория, связанная с развитием предпринимательства, переходом от жестко централизованных методов управления народным хозяйством на плановой основе к рыночным, основанным на частной собственности, ответственности за собственное имущество, личной инициативе и свободе предпринимательства.

В период существования хозяйственного механизма, основанного на жестко централизованном плановом управлении народным хозяйством, ни о какой внешнеэкономической деятельности предприятий не могло идти и речи. Все внешнеторговые экономические отношения с другими странами, в том числе и со странами социалистического содружества, осуществлялись преимущественно в форме внешнеэкономических связей. В основе внешнеэкономических связей лежали межправительственные, межгосударственные соглашения и договоры, заключаемые правительствами (министерствами) соответствующих стран. Они заключались как в двустороннем порядке, так и в многостороннем. Тем самым внешнеэкономические связи присущи многим странам мира, однако их содержание и сфера действия в каждой стране различны.

Развитие внешнеэкономической деятельности предприятий в Республике Таджикистан в конце 80-х годов предопределяли объективные, и одновременно в большей мере негативные предпосылки, вытекающие из монополизации и огосударствления внешней торговли:

- падение темпов внешнеторгового оборота;
- отсталая стратегия внешней торговли;
- отсталая товарная структура экспорта и импорта;
- устаревшие формы организации работы на внешнем рынке;
- сокращение доли отечественных товаров в мировом товарообороте;
- падение конкурентоспособности отечественных товаров.

Становление рыночных форм хозяйственной деятельности, объявление об экономическом суверенитете Республики Таджикистан открывает широкие возможности ее вовлечения в мировое хозяйство, международные экономические отношения.

При этом следует иметь в виду, что внешнеэкономическая деятельность для любых стран земного шара – это внедрение новых форм международных экономических отношений. Они связаны с распространением передового опыта, отражают эволюцию в системах использования имеющихся ресурсов товаров, работ, услуг, рабочей силы и капитала на территории тех или иных государств.

С переходом Республики Таджикистан к рыночным отношениям роль внешнеэкономических связей в обеспечении международных торговых отношений существенно повысилась. В настоящее время внешнеэкономические связи Республики Таджикистан направлены на обеспечение: экспортных поставок товаров для национальных нужд; межгосударственных экономических обязательств; межгосударственных валютно-кредитных обязательств; межправительственных торговых соглашений.

Внешнеэкономические связи сопровождаются централизованным планированием объемов, структуры и конкретной номенклатуры товаров и услуг. Оно охватывает стратегически важные товарные позиции и услуги. Осуществляются эти связи через систему государственных заказов и установление лимитов с централизованным обеспечением предприятий-производителей материальными и валютными ресурсами. На правительственном уровне определяются организации и предприятия в качестве государственных заказчиков по экспорту.

Внешнеэкономические связи основаны на государственной монополии внешней торговли, которая имеет свои плюсы и свои минусы. Причем достоинства и недостатки вытекают из сущности внешнеэкономических связей как прямого государственного регулирования внешнеторговой деятельности предприятий. Централизация внешней торговли позволяет обеспечить:

- глубокое, обстоятельное исследование международного рынка конкретных товаров;
- выбрать наиболее выгодных партнеров;
- обеспечить наиболее рациональные поставки товаров;
- сконцентрировать финансовые ресурсы на наиболее остро необходимой продукции и оперативно маневрировать заказами;
- квалифицированно вести внешнеторговую деятельность.

Вместе с тем жесткая централизация имеет и негативные стороны, которые в условиях становления рыночной экономики, существенно усиливаются. Прежде всего, централизованные поставки не учитывают конкретные потребности конкретных предприятий в той или иной продукции в конкретные сроки. А самое главное, в этом случае существенно сковывается инициатива самих предприятий, снижается их экономический интерес в развитии производства экспортной продукции.

Становление рыночных отношений в Республике Таджикистан наряду с расширением прав предприятий в области хозяйственной деятельности потребовало и расширения их прав и в сфере внешнеэкономической деятельности. Расширение самостоятельности предприятий исходило и из того опыта внешнеторговых операций, который был накоплен предприятиями именно в рамках выполнения межгосударственных договоров и соглашений.

В Республике Таджикистан с целью активизации внешнеэкономической деятельности, привлечения иностранных инвестиций, импорта техники и технологий и насыщения внутреннего рынка потребительскими товарами 17 июня 1992 года был принят Указ Президента Республики Таджикистан № УП-130 «О внешнеэкономической деятельности хозяйственных структур, расположенных на территории Республики Таджикистан». Этот указ расширил права участников внешнеэкономической деятельности и четко определил порядок государственного регулирования внешнеэкономических связей в республике.

Основные принципы и порядок осуществления внешнеэкономической деятельности в Таджикистане определены в Законе Республики Таджикистан «О внешнеэкономической деятельности в Республике Таджикистан», который введен в действие 27 декабря 1993 года (с изменениями и дополнениями в 1996-1997 гг.). Этот закон обеспечивает защиту прав, интересов и имущества участников внешнеэкономической деятельности вне зависимости от форм собственности в соответствии с общепризнанными нормами международного права, создает правовую основу для интеграции экономики республики в мировую экономическую систему. Действие этого закона распространяется на все формы, виды и условия деятельности в области международных экономических отношений,

включая экономическое и научно-техническое сотрудничество, внешнюю и приграничную торговлю, страховые и транспортные операции, туризм, подготовку и переподготовку кадров за рубежом.

Снятие и смягчение всех административных запретов и ограничений на перемещение ресурсов как внутри страны, так и за ее пределы позволило всем хозяйствующим субъектам ориентироваться в своей производственно-хозяйственной деятельности на спрос и предложение уже не только в пределах своей страны, но и за рубежом, выбирать рынки и партнеров. Предприятия-производители получили возможность независимо от министерств и ведомств осуществлять поиск зарубежных партнеров, заключать с ними договоры международной купли-продажи товара исходя из интересов максимизации прибыли - главного критерия рыночного успеха. Предоставление права всем зарегистрированным на территории Республики Таджикистан предприятиям независимо от форм собственности разрешалось осуществлять внешнеэкономические операции, включая посреднические, способствовало стимулированию внешнеэкономической деятельности, стабилизации внутреннего рынка и привлечению иностранных инвестиций. Все это в совокупности позволяло предприятиям кооперировать усилия по выводу своей продукции на мировой рынок.

Расширение прав в области внешнеэкономической деятельности предприятий происходило в условиях недостаточных, а точнее в условиях абсолютного отсутствия понятий и навыков внешнеэкономической деятельности у большинства руководителей предприятий, не занимавшихся до этого внешнеторговой деятельностью на мировых рынках. Совершенно не была выработана этика предпринимательского поведения, господствовал и прессой активно пропагандировался принцип: что не запрещено, то разрешено. Именно этот принцип нередко ставился в основу экспортной стратегии предприятия: процесса производства продукции и технологии выхода на мировой рынок.

Отказавшись от монополии внешней торговли, сыгравшей важную роль в подъеме и формировании национальной экономики, государство в это время продолжало занимать активную позицию. В вопросах государственного регулирования внешнеторгового оборота: определяло общие объемы экспорта важнейших сырьевых товаров, распределяло их по поставщикам, осуществляло часть экспортных и импортных операций, а также устанавливало нормативы распределения валютной выручки.

С созданием суверенного государства в Республике Таджикистан были осуществлены меры по существенной либерализации внешнеэкономической деятельности в стране. Начало формирования системы управления внешнеэкономической деятельностью, адекватной рыночным отношениям, были приняты законы «Об иностранных инвестициях в Республике Таджикистан» (10 марта 1992 года), «О внешнеэкономической деятельности Республики Таджикистан» (27 декабря 1993 года), ряд указов Президента и решений Правительства Республики Таджикистан, в соответствии, с которыми были определены меры по расширению внешнеэкономической деятельности, в частности:

- осуществление ВЭД разрешалось всем юридическим и физическим лицам;
- разрешалось осуществление всех видов деятельности, включая посредническую;
- отменялись ограничения на бартерные операции во внешней торговле;
- разрешалось открытие валютных счетов всем юридическим лицам и гражданам;
- регистрация предприятий и организаций в качестве участника ВЭД;
- отечественные предприятия независимо от форм собственности получали право осуществлять ВЭД с даты их регистрации в местных органах исполнительной власти;
- сократился перечень лицензируемых и квотируемых товаров и услуг.

Таким образом, внешнеэкономическая деятельность, в отличие от внешнеэкономических связей, представляет собой предпринимательскую деятельность на международном рынке независимых предприятий, организаций, фирм, компаний и т.д. Она основана на полной самостоятельности независимых предприятий в выборе иностранных партнеров, определении номенклатуры товаров, уровня цен на продукцию, стоимости экспортно-импортных контрактов, объемов и сроков поставки и других условий деятельности.

По своему составу внешнеэкономическая деятельность довольно неоднородна. Сюда входят: внешнеторговая деятельность, международная производственная кооперация, международное инвестиционное сотрудничество, международные валютные

и финансово-кредитные операции. Среди них наибольшее распространение получила внешнеторговая деятельность. Внешнеторговая деятельность представляет собой предпринимательскую деятельность в области международного обмена товарами, работами, услугами, информацией, результатами интеллектуальной деятельности, в том числе исключительными правами на них (интеллектуальная собственность).

Внешнеэкономическая деятельность сопровождается неотъемлемыми условиями осуществления операций по продвижению товаров от продавца до покупателя. Это своевременное предоставление различного рода внешнеторговых услуг: транспортных, экспедиторских, страховых, банковских. Кроме того, она требует обеспечения коммерческой и валютно-финансовой информации о конъюнктуре внешних товарных и денежных рынков.

Внешнеэкономическая деятельность и внешнеэкономические связи - это не два отдельных вида экономической деятельности, две различных сферы функционирования и государственного регулирования. Это взаимосвязанные и взаимообусловленные процессы, ведущим из которых являются внешнеэкономические связи. Государство, определяя характер внешнеэкономических связей, определяет в существенных чертах тем самым стратегию внешнеэкономической деятельности отраслевых министерств, ведомств, производственных объединений, отдельных предприятий, компаний, концернов и холдингов.

Объективной основой для осуществления внешнеэкономической деятельности в государственных и предпринимательских структурах выступает коммерческий расчет. Это предполагает хозяйственную и финансовую самостоятельность предприятий (фирм), их самокупаемость и достижение рентабельности. Коммерческий расчет одновременно означает, что вся ответственность за результаты внешнеэкономической деятельности лежит непосредственно на самих предприятиях. Они экономически полностью отвечают за своевременное в соответствии с заключенными договорами выполнение экспортных поставок. Они же полностью берут на себя весь коммерческий риск, связанный с закупками продукции и сырья по импорту, как для производства экспортного товара, так и для производства импортозамещающей продукции на отечественных предприятиях.

Внешнеэкономическая деятельность позволяет предприятиям:

- укреплять свою финансовую систему, повышать рентабельность, прибыльность предпринимательской деятельности;
- получать за реализацию своей продукции на международных рынках конвертируемую валюту, необходимую как для закупки новых технологий, так и комплектующих и сырья для экспортного производства;
- укрепляться на международных рынках;
- постоянно совершенствовать собственное производство и технику внешнеэкономической деятельности, участвуя в конкурентной борьбе на мировых рынках;
- выработать стратегию повышения конкурентоспособности продукции и услуг, представляемых на внешний рынок.

Внешнеэкономическая деятельность, как и любая другая производственно-хозяйственная деятельность, представляет собой совокупность определенных функций, выполняемых предприятиями и организациями в процессе осуществления внешнеторговых операций. Обычно в качестве основных, комплексных функций выделяют следующие:

- производственные или производственно-хозяйственные функции, связанные с выбором экспортной стратегии и технологии процесса создания и реализации экспортной продукции;
- организационно-экономические, связанные с организацией внешнеэкономической деятельности и экономическим обеспечением ее осуществления;
- оперативно-коммерческие функции связаны с оперативным осуществлением конкретных коммерческих операций.

Как показали исследования эти функции нельзя рассматривать изолированно друг от друга, они взаимосвязаны и взаимообусловлены. Недостаточное уделение внимания одной из них неизбежно приводит к снижению эффективности внешнеэкономической деятельности в целом. Равным образом нецелесообразно отдавать приоритет одной из них. Например, отдавая предпочтение технологическим процессам создания

конкурентоспособной продукции, действительно весьма важному условию внешнеэкономической деятельности, и упуская из виду организационно-экономические и оперативно-коммерческие функции по ее реализации на мировом рынке можно не только просто не попасть на эти мировые рынки, но и оказаться потесненным на отечественных рынках.

Формирование внешнеэкономической деятельности начинается обычно с рассмотрения продукта, предполагаемого к поставке на экспорт. И это вполне обоснованно, ибо отлаженное производство является существенной базой успеха внешнеторговой деятельности. Однако в последнее время на первое место в формировании производственной программы выступают требования потребителя к качеству и функциональным свойствам экспортируемого товара, что в свою очередь требует определенного совершенствования производственного цикла.

Выбор экспортной стратегии связан, прежде всего, с выбором продуктовой, товарной ниши на мировом рынке. Это либо занятие относительно свободной ниши, еще не занятой полностью другими конкурентами, либо предложение более привлекательной или более удобной, с новыми потребительскими свойствами, продукции.

Выбор экспортной стратегии начинается с изучения будущего рынка сбыта экспортной продукции. Это предполагает: а) выбор конкретного мирового рынка определенного продукта; б) исследование данного рынка.

а) Выбор конкретного мирового рынка определенных продуктов осуществляется на основе изучения макрорынка интересующегося товара, например, продукции деревообрабатывающей промышленности. Здесь можно выделить микрорынки деловой древесины, пиломатериалов, готовых изделий. По мере углубления переработки древесины вместе с возрастанием потребительских свойств товара растут и цены на них. Но вместе с этим возрастает и сложность реализации продукции.

б) Исследование отдельных мировых микрорынков предполагает их сегментирование, то есть разделение на определенные составляющие по различным признакам. Сюда могут быть отнесены такие признаки как территориальная принадлежность, транспортные пути, конкретные изделия. Прежде всего, изучается конъюнктура рынка. Конъюнктура рынка - это соотношение спроса и предложения товаров. В процессе исследования конъюнктуры микрорынка проводится анализ розничных цен, определяется круг потенциальных поставщиков продукции (точнее говоря - конкурентов), делается оценка возможного объема предложения, изучаются возможные покупатели и их покупательская способность. В конечном итоге определяется емкость исследуемого рынка (в меру возможного, конечно). Емкость рынка - это возможный объем продажи товаров в данных социально-экономических условиях.

Быстрое развитие внешнеэкономической деятельности предприятий как формы бизнеса объясняется целым рядом причин:

- стремлением к увеличению конечной прибыли;
- необходимостью совершенствования и модернизации производительных сил;
- стремлением к выходу за рамки узкого внутреннего рынка;
- возможностью преодоления недостатка национальных природных ресурсов;
- необходимостью получения доступа к современным эффективным технологиям;
- потребностью в увеличении жизненного цикла промышленной продукции;
- возможностью разделить риски и расходы по организации новых предприятий с иностранным партнером.

Таким образом, можно сделать вывод, что внешнеэкономическая деятельность играет значительную роль в развитии конкурентоспособности промышленных предприятий. В условиях переходной экономики значение внешнеэкономической деятельности усиливается, поскольку на первый план выходят не традиционные сравнительные преимущества, такие как, различия в наделенности предприятий факторами производства, благоприятные природно-географические условия, а те, которые связаны с конкурентными преимуществами, инновационными процессами, новыми информационными технологиями, с выбором потребителя, уровнем его дохода.

На наш взгляд, одной из основных проблем переходной экономики Республики Таджикистан является выбор стратегии внешнеэкономического развития промышленных предприятий. Ошибиться в выборе нельзя, поскольку такого рода ошибка дорогого стоит. Однако и сделать выбор в пользу той или иной стратегии порой бывает достаточно

трудно. Выбирая модель внешнеэкономической стратегии, на наш взгляд, необходимо учитывать не только имеющийся ресурсный, производственный и финансовый потенциал промышленных предприятий, их месторасположение и характер взаимоотношений, но и экономические изменения, приоритеты внешнеэкономической политики, геоэкономическую и геополитическую ситуацию в стране и мире.

ЛИТЕРАТУРА

1. Лылов А.И., Лылов А.А., Мартынов Ю.И. Международный бизнес / (Научн. редактор Воронин В.П. – Воронеж: ВГУ, 2003, - с. 148.)
2. Либерман А.Е. Основные факторы конкурентоспособности промышленного оборудования // Машиностроитель. 2000. №3. - с. 8-9.
3. Оймахмадов М., Махшулов М. Основы внешнеэкономической деятельности. Душанбе, Ирфон-1997. -с. 304.
4. Лунев В.Л. Тактика и стратегия управления фирмой. М.: Финпресс, 2007. - с. 356.
5. Портер М. Конкурентная стратегия. Методика анализа отраслей и конкурентов. М.: Издательский дом «Альпина Бизнес Букс», 2006. - с. 454.
6. Предприятие на внешних рынках. Внешнеторговое дело: Учебник / Под ред. С.И. Долгова, И. Кретова М, 1997. -с. 367.

ВОПРОСЫ ОРГАНИЗАЦИИ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ И ПОВЫШЕНИЯ ИХ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Внешнеэкономическая деятельность – это не только новое понятие для Республики Таджикистан, но и принципиально новая экономическая категория, связанная с развитием предпринимательства, переходом от жестко централизованных методов управления народным хозяйством на плановой основе к рыночным, основанным на частной собственности, ответственности этим собственным имуществом, личной инициативе и свободе предпринимательства. Данная статья рассматривает вопросы организации внешнеэкономической деятельности предприятий и повышения их конкурентоспособности

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: внешнеэкономическая деятельность, экономическая категория, развитие предпринимательства, свобода предпринимательства.

QUESTIONS OF THE ORGANIZATION OF THE FOREIGN TRADE ACTIVITY OF THE ENTERPRISES AND INCREASE OF THEIR COMPETITIVENESS

Foreign trade activities are not only new concept for Republic Tajikistan, but also essentially new economic category connected with development of business, transition from rigidly centralized management methods a national economy on a planned basis to market, based on a private property, responsibility this own property, the personal initiative and a freedom of enterprise. Given article considers questions of the organization of the foreign trade activity of the enterprises and increase of their competitiveness.

KEY WORDS: foreign trade activities, an economic category, business development, a freedom of enterprise.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Р. Фаррухи* – соискатель Таджикского национального университета

РЕГИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ

Д.А. Ходиев, Марворид Ф.Б
Таджикский национальный университет

Конкуренция – (от лат. *conspicere* - сталкиваться) дословно определяется как борьба независимых экономических субъектов за ограниченные экономические ресурсы. Общее определение конкурентоспособности, принятое в ОЭСР, гласит: конкурентоспособность – это способность компаний, отраслей, регионов и наций создавать сравнительно высокий уровень доходов и заработной платы, оставаясь открытыми для международной конкуренции. Аналогичного мнения придерживаются и известные американские учёные Д. Доллар и Э. Вульф, утверждающие, что конкурентоспособной является страна, сочетающая преуспевание в международной торговле на базе высокой технологии и производительности с высокими доходами и заработной платой [1]. Первые теоретические исследования, посвященные конкуренции,

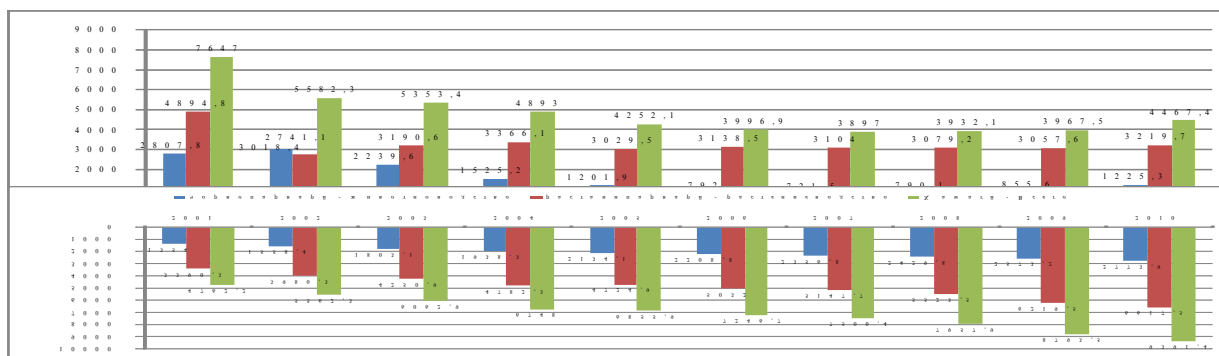
появились в трудах классиков экономической теории еще в середине XVIII века. Труды таких выдающихся исследователей как А. Смита, Э. Чемберлена и многих других ученых до сих пор формируют наше представление о сущности, разновидности и движущих силах конкурентной борьбы. В дальнейшем в развитие теории конкуренции и конкурентоспособности внесли значительный вклад такие зарубежные ученые как: К. Макконелл, Дж. Миль, М. Портер, Дж. Робинсон, и др., а также отечественные авторы как Н.К. Каюмов, Р.К. Рахимов, С.Дж. Камиллов, Х.А. Одинаев, К.К. Давлатов, Л.Х. Саидмуродов и др.

Эволюция взглядов и представлений о сущности и содержании конкурентоспособности чрезвычайно разнообразны. Авторы различных школ в разные времена по-разному толковали содержание этого понятия. Вместе с тем, как показывает опыт, многие аспекты конкурентоспособности, особенно с позиции отдельных регионов не достаточно вскрыты и требуют проведения, как теоретических исследований, так и выработки практических рекомендаций их успешной реализации. Глобализация мировой экономики и растущая конкуренция во всех отраслях человеческой жизни вводит новые требования ведения бизнеса и хозяйственной деятельности, порою противоречащие устоявшимся экономическим постулатам, а порою добавляющие новые значения ранее выработанным рекомендациям. Иными словами конкуренция это динамичное явление и она ни временем и ни пространством неограничена.

Одной из отраслей, где данные свойства конкуренции наиболее явно демонстрируют себя, является сельское хозяйство, чьи потенциальные возможности безграничны, а конкуренция в этой отрасли на протяжении всей истории человеческой жизни имело и имеет устойчивую тенденцию нарастания.

Сегодня сложно оспорить тот факт, что экономические реформы в РТ в постсоветский период поставили аграрный сектор экономики перед серьезными социально-экономическими проблемами. Пострадали все отрасли аграрного производства. Показатели производства сельскохозяйственной продукции, даже после нормализации политической ситуации (1998 г.) и привлечении огромных инвестиций, вплоть до 2008 г. не были сопоставимы с показателями далеко не радужных дней 1991 г., по всей отрасли (рис.1).

Рис. 1. Валовая продукция сельского хозяйства
(млн. сомони, в сопоставимых ценах 2010 года)



Источник: Статистический сборник. Таджикистан: 20 лет независимости. С. 476-477.

В работах этих авторов детально раскрыта методика, особенности, а также специфика применения методов территориальной организации сельского хозяйства относительно различных типов географических ландшафтов. При этом, по мнению многих авторов, территориальная организация сельского хозяйства, в основном, включает следующие важнейшие этапы:

1) аналитические исследования факторов территориальной дифференциации основных элементов производственно-территориальных систем: систем земледелия и животноводства, типов использования земель, с которыми связаны различия в концентрации и эффективности отраслей сельского хозяйства:

2) изучение условий формирования и закономерностей локализации производственно-территориальных систем на разных иерархических уровнях их функционирования;

3) разработка прогноза территориальной организации сельского хозяйства и путей агропромышленной интеграции [3].

Следует отметить, что исходным методом выявления целесообразности размещения тех или иных культур в конкретно выделенной территории, является метод типологии и районирования сельского хозяйства. Метод районирования широко применяется при решении разнообразных вопросов развития растениеводства и животноводства, для выделения территориально дифференцированных систем ведения сельского хозяйства и решения других проблем. Этот метод отражает самые важные признаки и закономерности территориальной организации сельского хозяйства. Выделение типов сельскохозяйственных районов служит важной основой решения перспективных задач интенсификации производства, экологических вопросов рационального использования земель и охраны природной среды.

Ныне выделяют несколько видов сельскохозяйственного районирования, среди которых ведущее место занимают интегральное (комплексное) природно-сельскохозяйственное, агроприродное и сельскохозяйственное районирование с учетом ландшафтных подходов. Преимущества этой группы методов заключаются в том, что позволяют выявить сравнительные преимущества возделывания тех или иных культур с учетом природно-климатических факторов, географического расположения, степени плодородия почв, водообеспеченности и т.п. Однако, данная группа методов выявления сравнительно преимуществ полностью исключает учет рыночных факторов.

Что касается второй группы методов, то следует отметить, что они в основном используются в западных странах. Данные методы в основном опираются на рыночные факторы, определяющие сравнительные преимущества возделывания сельхозугодий на конкретной территории. Один из известных методов – это так называемый метод выявления сравнительного преимущества по методике Бруно [4], что опирается в расчете ряда коэффициентов сравнительного преимущества.

К числу наиболее важных обычно относят коэффициент издержек внутренних ресурсов (DRC), коэффициент затрат на социальные нужды (SCB), коэффициент чистой общественной прибыли (NSP). Эти три показателя характеризуют объем чистой прибыли от реализации определенного проекта на основе официальных и теневых цен продукции на внешнем рынке.

Так, коэффициент издержки внутренних ресурсов (DRC) может быть отражен в следующем соотношении [4]:

$$DRC = \frac{G}{E - F} = \frac{\sum_{i=1}^n a_{ij} g_i}{b_j e_j - \sum_{h=1}^m c_{hj} f_h}, \text{ где}$$

G – общие издержки средств производства с учетом их теневых цен на единицу площади, E – доход, рассчитанный на основе теневых цен на единицу площади, F – издержки основных средств торговой деятельности на единицу площади, a_{ij} – теневая цена i -го элемента для производства j -ой продукции на единицу площади, b_j – объем производимой j -ой продукции на единицу площади, e_j – теневая цена каждой производимой j -ой продукции на единицу площади, c_{hj} – коэффициент расхода h -го средства производства на производство j -ой продукции, производимой внутри страны, f_h – теневая цена h -го средства производства, производимого внутри страны.

Если $DRC < 1$, то для страны выгоднее самой производить продукт, потому что альтернативных издержек использования внутренних ресурсов меньше, чем прибыли, которую страна получит при экспорте товара или его импортозамещении. При $DRC > 1$ обратная ситуация: затрат при внутреннем производстве товара будут больше, чем прибыли от торгового сальдо.

Однако, в силу того, что коэффициент DRC больше опирается на объективные факторы, для учета субъективных факторов в практике часто используется коэффициент издержек на социальные ресурсы (SCB). Этот коэффициент может быть отражен в следующем соотношении [5]:

$$SCB = \frac{\sum_{i=1}^n a_{ij} g_i + \sum_{h=1}^m c_{hj} f_h}{b_j e_j}$$

Если $SCB < 1$, то производство данного продукта имеет сравнительные преимущества. В обратном случае оно считается неконкурентоспособным. На основе этого строится рейтинг сравнительного преимущества производства или возделывания тех или иных продуктов (сельскохозяйственных культур), отраженный в специальной шкале.

Следующим коэффициентом выявления сравнительного преимущества выступает коэффициент чистой социальной прибыли (NSP). Этот коэффициент может быть отражен в следующем соотношении [6]:

$$NSP = (E - (G + F)) = b_j e_j - \left(\sum_{i=1}^m a_{ij} g_i + \sum_{h=1}^m c_{hj} f_h \right)$$

Если значение $NSP > 0$, то в производстве данного продукта есть сравнительные преимущества, в обратном случае, т.е. когда значение данного коэффициента меньше нуля, данное производство не имеет социальной выгоды и, следовательно, нежелательно.

При расчете вышеназванных коэффициентов учет теневых цен средств производства, теневых цен самих производимых продуктов, а также изменение курса национальной валюты представляется принципиально важным, так как в развивающихся странах в связи с отсутствием внутренней конкуренции, наличием неравенства при распределении доходов, отсутствием полной интеграции рынков капитала, высоким уровнем инфляции и более успешным функционированием черных рынков по сравнению с официальными теневые цены приобретают значимую роль в исследовании конкурентных преимуществ производимых товаров. При этом, методика расчета теневых цен на средства производства, не подлежащих обмену и подлежащих обмену представляется очень сложной, т.к. опирается на данные анкетного опроса разных личностей, непосредственно занятых на производстве тех культур, по которым проводятся расчеты. В целом, методика Бруно опирается только на рыночные факторы, причем учет факторов, исходящих от действия теневой экономики тоже выступает в качестве важного составляющего этапа данного расчета.

Таким образом, как видно, обе группы методов выявления сравнительного преимущества наряду со своими преимуществами имеют и существенные недостатки. Однако, сочетание двух методологических аппаратов, а именно методов территориальной организации сельского хозяйства, в виде типологии и районирования, и методов выявления сравнительных преимуществ возделывания сельхозугодий по методике Бруно, позволяет комплексно подойти к исследованию проблем конкурентоспособности сельского хозяйства отдельных регионов. При этом, следует отметить, что если методы территориальной организации преимущественно опираются на природно-географические факторы производства, то методы сравнительных преимуществ в основном базируются на выделении факторов международной торговли и рынка сбыта продукции. Нам представляется, что игнорирование одних неизбежно снижает ценность и достоверность других, что в итоге не может привести к ожидаемым результатам.

ЛИТЕРАТУРА

1. Dollar D., Wolf E. The Global Competitive // Journal of International Economics. 2003. № 27(3–4). Oxford university press. P. 199–220.
2. Сагоконь Д.А. Повышение конкурентоспособности регионального агропромышленного комплекса. Автореф. дисс. на соиск. уч. степ.к.э.н., Челябинск. 2010.- С. 8.
3. Крючков В.Г. Использование земель и природные ресурсы. - М., 1987.
4. Bruno M., "Domestic Resource Cost and Effective Protection: Clarification and Synthesis",. Journal of Political Economy, Vol. 80, 1972, pp.
5. Masters, W.A. and A. Winter- Nelson (1995). Measuring the Comparative Advantage of Agricultural Activities: Domestic Resource Costs and Social Cost – Benefit Ratio, American Journal of Agricultural Economics, 77:251-259.
6. Gonzales , L.A., F. Kasrino , N.D. Peres and M.W. Rosegrant(1993). Economic Incentive and Comparative Advantage in Indonesian Food Production, Research Report No.93. International Food Policy Research Institute. Washington, D.C.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ

В статье рассматриваются региональные аспекты исследования конкурентоспособности сельского хозяйства. Автор исходит из сочетания методов территориальной организации сельского хозяйства и методов выявления сравнительных преимуществ возделывания конкретных культур.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: конкурентоспособность, регионы, сравнительные преимущества, типология, районирование, методика Бруно.

REGIONAL ASPECTS OF FORMATION OF THE COMPETITIVE ADVANTAGES

The article deals with the regional aspects of the research competitiveness of agriculture. The author comes from a combination of methods for the territorial organization of agriculture and the methods to identify the comparative advantages of growing a particular crop.

KEY WORDS: competitiveness, regions, comparative advantages, typology, zoning, the method of Bruno.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Ходиев Д.А.* - кандидат экономических наук, кафедра менеджмента и маркетинга Таджикского национального университета Телефон.: **935017051**.

Марворид Ф.Б. – аспирантка Таджикского национального университета

ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАЗВИТИЯ БОГАРНОГО САДОВОДСТВА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ

Х.И. Муминов

Институт экономики сельского хозяйства ТАСХН

В условиях перехода экономики Республики Таджикистан к рыночным отношениям достаточно актуальными являются вопросы изучения закономерностей и тенденций развития агропромышленного производства, выявления резервов повышения его эффективности. Это в полной мере затрагивает такую важную отрасль сельского хозяйства, как садоводство обеспечивающее население ценными продуктами питания, а промышленность сырьем.

Таджикистан – горная страна, более 93% территории занято горными хребтами и предгорьями. Значительную часть предгорий составляют богарные земли, общая площадь которых в республике превышает 700 тыс.га. По предварительным подсчетам ученых, около 350 тыс. гектаров обеспеченных осадками. Из них 146 тыс. га находятся в Гиссарской и 209 тыс.га в Кулябской природно-хозяйственной области. Из приведенной площади 24 тыс.га расположены на склонах до 12⁰ и 329 тыс.га на склонах от 12⁰ (градус) до 30⁰(градус). В настоящее время условной классификацией богарных земель Средней Азии в.т.ч и Таджикистан (К.И.Симовский, 1960) предусматривается 3 категории:

- необеспеченная богара (200-300 мм осадков, равнинные условия) которой соответствуют светлые и частично, обыкновенные сероземы.
- полуобеспеченная богара (300-500 мм осадков, предгорья) охватывает пояса обыкновенных и темных сероземов.
- обеспеченная богара характеризуется годовыми осадками 500-800 мм, расположена в высоких предгорьях, обеспеченной богаре соответствуют главным образом коричневые почвы.

Сложный характер рельефа определяемый наличием горных хребтов и связанная с этим вертикальная зональность, определяют многообразие почвенных и климатических условий отдельных его природных районов. В связи с этим учетом коммуникаций и административных границ районов на территории республики выделяют шесть природно-хозяйственных областей: Согдийскую, Вахшскую, Кулябскую, Гиссарскую, Раштскую и Горно-Бадахшанскую в каждом из названных природно-хозяйственных районов. Приводим характеристику Гиссарской и Кулябской областей, природные условия предгорных районов которых соответствуют богарной культуре плодовых растений и винограда.

Садоводство как отрасль сельского хозяйства имеет большое народнохозяйственное значение. Плоды и ягоды содержат сахар, органические кислоты, минеральные соли, витамины и другие вещества, весьма полезные и необходимые для человеческого организма. Это дает возможность обеспечивать трудящихся свежими плодами, ягодами и продуктами их технической переработки в течение круглого года. Но

плодовые и ягодные растения имеют не только потребительное значение, а в последние годы широкое применение они находят в озеленении городов и сел.

Практика 80-90-х годов прошлого столетия доказала, что развитие богарного садоводства имеет важную рентабельность. Но с изменением форм хозяйства эта подотрасль сельского хозяйства пошла на убыль и многие сады и виноградники были раскорчеваны.

Теперь со стабилизацией обстановки и повсеместного функционирования рыночных отношений встала необходимость восстановления потенциала садово-виноградарского комплекса республики. Сады гор и предгорий не только дают ценную для населения продукцию и повышают экономику фермерских хозяйства, акционерных обществ, колхозов и совхозов, но и облегчают проведение противоэрозийных мероприятий.

Проведенные земельные реформы, разгосударствление и приватизация собственности и на этой основе развития новых форм хозяйствования – фермерских хозяйств, кооперативов, ассоциаций, акционерных обществ – коренным образом меняет производственные отношения в агропромышленном производстве, определяет принципиально новую концепцию развития производительных сил. Элементы рыночной экономики нацеливают сельскохозяйственные предприятия на производство высококачественной продукции с минимальными издержками производства. В этих условиях принципиально важное значение приобретает соотношение результатов хозяйственной деятельности предприятия с их материально-денежными затратами что и определяет экономическую эффективность производства.

Для развития садоводства исследуемая зона имеет и соответствующие природно-климатические условия и достаточное количество богарных земель обеспеченными осадками. Развитие богарного садоводства и виноградарства во всех горных районах республики приносит огромные экономические выгоды.

Таблица 1. Экономическая эффективность богарного садоводства и виноградарства в Республике Таджикистан

Показатели	Един. измерения	сады семечковые	сады косточковые	сады субтропические	виноградники
Прямые затраты при закладке	тыс. сомон	0,13	0,15	0,24	1,06
Год вступления в период полного плодоношения	год	15	8	8	5
Ежегодные прямые затраты на 1 га неплодоносящих насаждений	тыс. сомон тыс. сомон	0,14	0,14	0,19	0,22
Итого прямых затрат до начала полного плодоношения	тыс. сомон	2,1	1,12	1,52	1,1
В амортизационных отчислениях	%	2,5	3,3	2,5	2,0
Сумма годовой амортизации	тыс. сомон	0,06	0,05	0,05	0,05
Прямые затраты на 1 га плодоносящих насаждений	тыс. сомон	0,57	0,38	0,31	0,45
Накладные расходы (20%, к прямым затратам)	тыс. сомон	0,11	0,08	0,06	0,09

Итого затрат на 1 га плодоносящих насаждений	тыс. сомон	0,74	0,51	0,42	0,59
Товарная продукция с 1 га.	цент	75	55	75	100
Реализационная цена 1ц продукции	сом	27,0	29,0	47,0	24,0
Стоимость урожая с 1га.	тыс. сомон	2,03	1,6	3,53	2,4
Себестоимость продукции	сом	9,9	9,3	5,6	5,9
Чистая прибыль с 1га	тыс. сомон	1,29	1,09	3,11	1,81

В таблице 1 приведены итоги расчета экономической эффективности промышленных садов и виноградника на богаре (исходные таблицы приведены в приложении) из которого видно, что при соблюдении правильной агротехники и эксплуатации насаждений сады субтропических, семечковых и косточковых культур, а также виноградники окупают затраты на их выращивание. Себестоимость 1ц плодов составит по субтропическим культурам 5,6 сом. по семечковым- 9,9, по косточковым- 9,3 и по винограду- 5,9 сом. Чистый доход с 1га богарных насаждений составляет (в тыс. сом) по субтропическим культурам- 3,1, по семечковым- 1,3; по косточковым- 1,1 и по винограду – 1,8.

Урожайность деревьев плодовых культур и винограда на богаре составляет 60-80% от урожая при орошении. Содержание сахара в ягодах выращенных на богаре было более высоким, чем при орошении. Наиболее продуктивными сортами при этом являются: по инжиру – Крымский 9, Крымский 29; по гранату – Каданс; по миндалю – Советский, Никитский - позднецветущий, Ялтинский; по яблоне – Бойкен, Золотая Грейма, Ранет Симеренко; по персику – Альберто; по вишне - Самаркандская; по винограду – Тоифи розовый, Кишмиш черный, Джаус белый.

Правильный подбор видового и сортового состава, выращиваемых в конкретных условиях культур, имеет большое значение для сельскохозяйственного производства. Особенно важным является этот вопрос для садоводства, где породно-сортовой состав насаждений на протяжении всего периода их эксплуатации (10-40 лет) обуславливает продуктивность садов, количество и сроки поступления продукции, ее себестоимость, рентабельность производства и другие хозяйственно – экономические показатели отрасли.

Если допущены ошибки при подборе сортов однолетних культур почти без каких –то дополнительных затрат могут быть полностью исправлены через год, то ошибки, допущенные при подборе породно-сортового состава плодовых насаждений, влияют на экономическую эффективность этой отрасли несколько или даже десятки лет. Кроме того, исправление этих ошибок потребует новых, в некоторых случаях даже больших капитальных затрат, чем при первоначальной закладке сада. Подбор и внедрение в производство высокопродуктивных и высококачественных сортов плодовых культур является одним из важных факторов интенсификации садоводства и роста экономической эффективности.

Интенсификация сельского хозяйства крайне остро ставит вопрос о рациональном и экономически оправданном подходе к химической защите растений. Существующая система защиты плодовых насаждений предусматривает 6 опрыскиваний за сезон с расходом рабочей жидкости на одну обработку 2000л/га. Такая обработка плодовых деревьев уменьшает количество поврежденных вредителями плодов до 2,7% и пораженных болезнями – до 0,3%, в то время как на необработанных площадях она составляет 70-95%. Однако полнометражное опрыскивание требует большого расхода ядохимикатов и рабочих составов на единицу площади.

Эти недостатки можно в некоторой степени устранить, применив метод защиты плодовых насаждений, где при этом же количестве опрыскиваний разовый расход рабочей жидкости составляет 250-300 л/га.

Среди всего многообразия проблем с выходом народного хозяйства Таджикистана из кризисного состояния, одной из главных на современном этапе задач, является повышение экономической эффективности сельского хозяйства, основание подотрасли развития богарного садоводства. Без резкого подъема сельского хозяйства – коренных преобразований производственных отношений и хозяйственного механизма АПК решить экономические и социальные задачи достаточно сложно.

Ставка на всемерное развитие богарного садоводства заставляет несколько переориентироваться в развитии плодоводства в долинах. Сады и виноградники будут разводиться конечно и здесь в хозяйстве всегда найдется малопродуктивный участок, на котором невыгодно сеять хлопок, кормовые или овощи, но целесообразно посадить сады и виноградники.

ЛИТЕРАТУРА

1. Тульчинский Л.И и др. Экономика и финансы агропромышленных?! М: Пищевая промышленность 1976-246 с.
2. Розанов Б.С, Данилов В.Л, Скороход С.Т Плодоводство Таджикистана. Душанбе 1970-279 ст. Плодовые культуры на богарных землях Таджикистана 229- 274 с.
3. Богарные земли- целина садоводства(развитие богарного виноградарства и плодоводства в горных районах Таджикистана «Коммунист Таджикистана» 1970, 18 дек.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАЗВИТИЯ БОГАРНОГО САДОВОДСТВА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ

В условиях перехода экономики Республики Таджикистан к рыночным отношениям достаточно актуальными являются вопросы изучения закономерностей и тенденций развития агропромышленного производства, выявления резервов повышения его эффективности. В статье рассматривается эффективность развития богарного садоводства республики Таджикистан в рыночных условиях.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: рыночные отношения, развитие агропромышленного производства, садоводство,

EFFICIENCY OF DEVELOPMENT BOGARNOG OF GARDENING OF REPUBLIC TAJIKISTAN IN MARKET CONDITIONS

In the conditions of transition of economy of Republic Tajikistan to market relations actual enough is questions of studying of laws and a tendency of development of agro industrial manufacture, revealing of reserves of increase of its efficiency. In article efficiency of development богарного republic Tajikistan gardening's in market conditions is considered.

KEY WORDS: market relations, development of agro industrial manufacture, gardening.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Х.И. Муминов*- соискатель Института экономики сельского хозяйства ТАСХН

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ ВОЗРАСТА И ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТИ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ

Ф.М.Ахмадов

Таджикский национальный университет

В статистике изучается структура населения по различным признакам: по месту жительства (*городское и сельское*), по полу (*женщины и мужчины*), по возрасту, семейному положению, бюджету жизни, национальности, источникам средств существования, уровню образования и др.

С помощью относительных величин структуры анализируется причинный состав смертности населения по 12 классам болезней таких, как инфекционные болезни, туберкулез, новообразования, система кровообращения, болезни органов пищеварения, несчастные случаи и т.д; показатели населения, по республике удельный вес населения (оба пола): моложе трудоспособного -35%, трудоспособное -59,9%, старше трудоспособного -5,1%, возрастные показатели населения, которые связаны с продолжительностью жизни человека, которая определяется не только биологическими особенностями, но и социальными условиями.

Человек живет дольше, чем большинство высших позвоночных. Поэтому оценка возрастной структуры и условий жизни населения имеет не только теоретический интерес. Статистический возраст населения определяет характер объема деятельности различного рода социальных служб, является одним из важнейших условий социально-экономического развития общества и его естественного воспроизводства. Так, например, в 2010 году ожидаемая продолжительность жизни при рождении в Таджикистане составила 70,4 лет, женское население – 75,3 года, мужское население 70,4. Смертность мужчин в 1,6-1,7 раза выше смертности женщин. В связи с этим нет людей, которых бы не интересовала продолжительность жизни, её естественные и фактически максимальные границы, возможности. Известно, что у отдельных индивидов они варьируют в очень больших возрастах: от одного вдоха новорожденного до 110-120 и более лет.

В журнале «Техника молодежи» за 1984 год имелось следующее сообщение: «252 года прожил китаец Ли Чунюн». До последних дней жизни он, никогда не знавший недугов, был подвижен и бодр, собирал в горах и лесах лекарственные травы». Там же, говорилось и о японской семье долгожителей. В первой половине XIX в. для участия в торжествах в столицу Японии якобы прибыл 242-летний крестьянин Мампе, его жена 221-летняя и сын в возрасте 201 года, (см. журнал «Техника молодежи», 1984 №10). Однако на наш взгляд, эти сведения противоречат научно-проверенным данным о максимальной продолжительности жизни человека.

Академик А.А. Богомолец, назвал «120 лет предельным возрастом человека ... Видимо, человек может прожить максимально 115-120 лет. Эти цифры – исключение, а не правило для человека, как биологического вида»[1].

На наш взгляд, такая точка зрения обоснованна. Такие, люди, которым более ста и выше лет встречаются в различных частях мира и характеризуют видовой (биологический) предел жизни, а внутри неё имеются немалые популяционные вариации, связанные с жизнью людей. Видовая продолжительность жизни как показывает история на протяжении многих тысяч лет не претерпела, по-видимому, существенных изменений.

Поэтому, является обоснованным статистическое изучение биографии среднего человека завершить возрастом 110 лет. Это естественно, выше, чем средняя продолжительность жизни, фактически достигнутая в какой-либо стране. Иногда жизнь человека прекращается задолго до окончания всех потенциальных возможностей, а 100-летний возраст намного больше того предела, на котором нередко прекращается наша жизнь. Об этом английский ученый А. Комфорт отмечает, что именно человек является самым долголетним из всех млекопитающих[2]. Если обратиться к статистике, то индивидуумы, достигшие предельной продолжительности жизни, составляют небольшую часть общей численности популяции, и резко падают. Так, например, по данным переписи населения 1970 г. было установлено, что общая численность населения СССР 241,7 млн.чел., а население в возрасте 110 лет и старше (19,3 тыс. чел), составило 8 тыс. чел. На каждые 100 тыс. жителей[3]. После распада СССР в России наметился рост снижения рождаемости, смертности. С 1992 г. по 2002 год число умерших превысило родившихся на 6787,5 тыс. чел., естественная убыль замещалась миграционным потоком населения, в основном из стран СНГ[4].

Надо отметить, что в настоящий момент динамика средней продолжительности жизни в большинстве стран современного мира характеризуется более благоприятными тенденциями у женщин по сравнению с мужчинами. Например, в Таджикистане по данным переписи населения 2000 года численность мужского населения в возрасте более 100 лет составляет 97 человек, женское 420 человек. При этом надо отметить, что население изучается с различных точек зрения. С экономической точки зрения население изучается в трех укрупненных группах:

- 1) Население моложе трудоспособного возраста.
- 2) Население трудоспособного возраста.
- 3) Население старше трудоспособного возраста.

К населению до трудоспособного возраста Республики Таджикистан относятся дети и подростки от 0-14 лет, которые еще не работают, они формируют трудовые ресурсы в будущем и они влияют на структуру и характер занятости женщин. К населению трудоспособного возраста относятся мужчины от 15-62 лет те, которые создают валовой внутренний продукт, национальный доход и услуги. К населению старше трудоспособного возраста относятся мужчины от 63 лет и старше, женщины от 58 лет и

старше, т.е. люди пенсионного возраста. Они имеют богатый трудовой опыт, они могут работать в производстве, сфере услуг, дополняя численность трудовых ресурсов. В 2009 году по сравнению с 2004 годом население старше трудоспособного возраста выросло на 7,2% в нашей республике.

Так же следует отметить, что по классификации, принятой в демографической статистике, пожилой возраст находится в границах от 60 до 69 лет, следующее десятилетие 70-79 лет определяется, как ранняя старость, возраст 80-90 лет как поздняя старость и после 90 лет глубокая старость.

Процесс устойчивого увеличения доли пожилых и старых людей в общей численности населения называют демографическим старением, или просто старением населения. По классификации ООН, старым называют население, в составе которого 7% жителей в возрасте 65 лет и выше.

ЛИТЕРАТУРА

1. Фролькис В. Возможно ли продление жизни// Техника молодёжи. 1984. №10, с.44.
2. А. Комфорт Биология старения. – М, 1964. с.81.
3. Большая Советская Энциклопедия. Т 21, кн.1,3-е издание. М. 1976.ст.34.
4. Демографический ежегодник России. Официальное издание. М. Госкомстат России, 2001., с.19.

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ ВОЗРАСТА И ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ

В статистике изучается структура населения по различным признакам: по месту жительства (*городское и сельское*), по полу (*женщины и мужчины*), по возрасту, семейному положению, бюджету жизни, национальности, источникам средств существования, уровню образования и др. Статья посвящена статистическому изучению возраста и продолжительности жизни населения.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: статистика, структура населения, статистическое изучение, возраст населения.

STATISTICAL STUDYING OF AGE AND LIFE EXPECTANCY OF THE POPULATION

In the statistical is studied population structure to various signs: in a residence (city and rural), on a floor (women and men), on age, marital status, the budget of life, a nationality, to sources of means of existence, an educational level, etc. Article is devoted statistical studying of age and life expectancy of the population.

KEY WORDS: statistics, population structure, statistical studying, age of the population.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Ф.М.Ахмадов*-ассистент Таджикского национального университета.

ГЛОБАЛИЗАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ: ИСТОРИКО-ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

М. Н. Мирсаидов

Таджикский национальный университет

Глобализационные процессы мировой экономики сегодня являются одной из главных тенденций в развитии современного мира, оказывающей значительное влияние на экономическую жизнь как отдельных стран и регионов, так и мирового хозяйства в целом. Глобализация современной экономики это сложный процесс, включающий множество аспектов, в основу которых входят:

Во-первых, международное и ограниченное рамками отдельных стран национальное производство материальных и духовных благ, их распределение, обмен и потребление;

Во-вторых, каждый из этих циклов мирового воспроизводственного процесса как в глобальном масштабе, так и в рамках отдельных стран в зависимости от их места и доли в целом, оказывает влияние на функционирование всей мировой хозяйственной системы.

В переводе понятие глобализация трактуется как «глобальный» (*global*, французский - «всеобщий», *globus*, латинский – шар) имеет как минимум два значения. Первое подразумевает такие характеристики, как процесс всемирный, охватывающий весь земной шар, второе — процесс всесторонний, полный, всеобщий, универсальный.[1]

Глобализация является процессом всемирной экономической, экологической, политической, культурной интеграции и унификации. С экономической стороны это

объединение межгосударственных, международных институтов, транснациональных компаний и других отношений по различным вопросам, основами которого являются развитие международной торговли и рост взаимных инвестиций, разделение труда, финансовых, человеческих и производственных ресурсов, миграция, унификация законодательства, а также развитие научно-технического и культурного сотрудничества. В тоже время глобализация - это процесс интеграции национальных, региональных и отраслевых рынков в рамках мирового хозяйства.

Вместе с тем, происхождение самого слова «глобализация» указывает на то, что ведущую роль в данном процессе играет бурный рост международной торговли, происходящий на тех или иных исторических этапах. Впервые слово «глобализация» (в значении интенсивная международная торговля) употреблял [Карл Маркс](#) в одном из писем Энгельсу конца 1850-х гг., где писал: «Теперь мировой рынок существует на самом деле. С выходом Калифорнии и Японии на мировой рынок глобализация свершилась».[2]

В новейшей истории термин «глобализация» заметно вошел в научный экономический оборот на рубеже 1970-1980-х гг. Ввел его в 1981 г. американский социолог Дж. Маклин, призвав «понять исторический процесс усиления глобализации ... и дать ему объяснение».[3]

В свою очередь, профессор Гарвардской школы бизнеса Теодор Левитт в своей статье «Глобализация рынков», опубликованной в 1983 году в журнале «Гарвард бизнес ревью» («Harvard Business Review») назвал конвергенцию рынков во всем мире посредством действия новой формы предприятий, названных «глобальными фирмами».[4]

С начала 90-х годов количество книг и статей на эту тему стало увеличиваться лавинообразно, и сегодня подавляющее большинство экономистов считают, что хозяйственная глобализация является наиболее значимым процессом конца XX века, хотя многие признают, что переживаемый ныне переходный период будет исключительно трудным для всех его современников.

В научной литературе существует множество точек зрения по поводу глобализационных процессов мировой экономики, мы разделяем их на две группы: первая- это зарубежные ученые, а вторая это отечественные ученые.

Зарубежные ученые А. Неклесса, У. Бек, Р.И. Хасбулатов, Ю.В. Кузовков, А. Кацович, Т. Фридман, Г. Колодко интерпретируют эти процессы нижеследующим образом:

Например, как отмечает А. Неклесса «...в настоящее время появилась «глобальная экономика», которая посредством системы ТНК ([Транснациональная компания](#)) и ТНБ (Транснациональный банк) уверенно действует на национальных площадках, превращая их в универсальный объект. При этом многочисленные цепочки устойчивых экономических связей перестают быть зависимыми от конкретных государств и стягиваются в один узел с какими-то другими агентами (например, теми же ТНК)».[5]

Ульрих Бек профессор Мюнхенского университета и Лондонской школы экономики отметил, что «глобализация имеет в виду процессы, в которых национальные государства и их суверенитет вплетаются в паутину транснациональных факторов и подчиняются их властным возможностям, их ориентации и идентичности».[6] Если исходить из данного определения, то к транснациональным международным факторам следует отнести таких участников глобализации, как: национальные государства, ТНК, ТНБ, ООН, МВФ, ВТО, АТЭС (Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество) и др. Устанавливаемые между ними взаимосвязи и возникающие взаимозависимости образуют «паутину» или иерархию современной мировой структуры.

С точки зрения Р.И. Хасбулатова экономическая глобализация - это процесс, содержательной стороной и сущностью которого является современный этап интернационализации всех сфер финансово-экономической (хозяйственной) жизни мирового сообщества, ускоренное развитие универсальных факторов производства и интенсификация этих процессов на базе новейших информационных технологий, усиливших зависимость и взаимозависимость национальных финансово-экономических систем. В более кратком определении экономическая глобализация рассматривается как современный этап интернационализации всех сфер хозяйственной жизни на базе новейших информационных технологий и коммуникаций.[7]

Ю.В. Кузовкова в своей книге «Глобализация и спираль истории»,- глобализацию определяет в двух понятиях: 1. в широком понимании- процессы интернационализации,

происходящие во всех сферах современной жизни (экономической, культурной, технической, финансовой и т.д.); 2. в узком понимании, употреблявшемся еще в середине XIX в. (например, К. Марксом): интенсивная торговля между странами, приводящая к возникновению сильной зависимости этих стран друг от друга и имеющая следствием формирование глобальной наднациональной экономики.[8]

Образное описание процессов глобализации и возникновения новых характеристик мирового хозяйства предлагает А. Кацович (А. Kasovicz): «Глобализация может быть определена как интенсификация экономических, политических, социальных и культурных связей через границы. Глобализация-это комбинация соглашений о свободной торговле, интернета и объединения финансовых рынков, которая превратила мир в единый и очень конкурентный рынок».[9]

По определению специалистов МВФ, глобализация - это «в возрастающей степени интенсивная интеграция как рынков товаров и услуг, так и капиталов».[10]

Глобализация, считает Т. Фридман, это «неукротимая интеграция рынков, государств-наций и технологий, позволяющая индивидуумам, корпорациям и нациям-государствам достигать любой точки мира быстрее, дальше, глубже и дешевле, чем когда бы то ни было прежде... Глобализация означает распространение свободного рынка на практически все страны мира. Глобализация имеет свой собственный набор экономических правил, которые базируются на открытии, дерегуляции и приватизации национальных экономик с целью укрепления их конкурентоспособности и увеличения привлекательности для иностранного капитала».[11]

Г. Колодко пишет: «Глобализация - это исторический процесс либерализации и интеграции рынков товаров, капиталов и труда, которые прежде функционировали в определенной степени изолированно, в единый мировой рынок».[12]

В связи с вышесказанным, можно сделать вывод о том, что глобализация мировой экономики понятие более широкого значения: это современная всемирная стадия переплетения хозяйственной жизни, в рамках которой мировое хозяйство приобретает качественно новые, неизвестные ранее характеристики и особенности своего развития. В качестве таких характеристик выступают кардинально возросшая целостность мирового хозяйства и резко усилившаяся взаимозависимость экономик практически всех стран мира, вовлечение ранее закрытых стран в международные экономические отношения; тенденция, пусть и не всегда последовательная к экономической гомогенизации мира (усилению однородности, схожести систем и форм хозяйствования), формирование глобальных товарных и в особенности, финансовых рынков.

По теоретическим вопросам глобализационные процессы мировой экономики изучали такие отечественные ученые как Т.Н. Назаров, Н.К. Каюмов, Р.К.Рахимов, Д.Б. Кадыров, Л.Х. Саидмуродов и другие. Можно привести некоторые точки зрения:

Например, Н.К. Каюмов считает, что: «глобализация – объективный процесс экономического сближения стран на качественно новом уровне. Она имеет две стороны: с одной стороны, это объективный процесс углубления хозяйственных связей между странами на базе интенсивного развития корпоративных связей. Глобализация дает возможность и малым странам расширить свой экспортный потенциал, внедрить новую технологию и прогрессивный способ организации управления производством. С другой – глобализация не только объективный процесс, но и определенная политика регулирования международных экономических отношений».[13]

По мнению Р.К. Рахимова «экономическая глобализация сопряжена с целым рядом издержек, среди которых процесс возрастающей взаимозависимости национальных экономик является наиболее существенным, ибо он сопровождается резким усилением их уязвимости от действия внешних факторов. Становится очевидным, что контроль над национальной экономикой переходит от суверенных государств к другим субъектам, международным экономическим организациям».[14]

Как пишет Д.Б. Кадыров «понятие глобализации в экономической трактовке означает процесс накопления структурных сдвигов и поэтапного формирования целостного, взаимосвязанного и взаимозависимого всемирного хозяйства, отдельные звенья которого органически переплетены непрерывно укрепляющимися финансово-экономическими, производственно-техническими, информационными и иными связями, намного более всесторонними, многочисленными и глубокими, чем на предшествующих этапах».[15]

Мы привели анализ этих мнений на трех взаимосвязанных пунктах, которые отличаясь друг от друга включают в себе разные аспекты деятельности данной сферы. В то же время эти мнения со своими специфическими особенностями соединяются как цепи:

- процесс экономической глобализации приводится как объективное явление сближающее экономику стран, развитие мирового хозяйства, возможности для улучшения экономики малых стран, а также определенную политику регулирования международных экономических отношений;

- в процессе глобализации мировой экономики усиливается роль международных экономических организаций, которые доминируют государство;

- экономическая глобализация это сливающееся воедино всемирное хозяйство, некоторые сферы которого выражено взаимосвязаны между собой и переплетаются намного шире и глубже чем ранние этапы.

Следовательно, можно отметить, что школа глобализационистов в нашей стране полностью сформировалась и она имеет огромную роль в развитии международных экономических отношений Республики Таджикистан.

В целом, идея глобализации стала популярной по нескольким аспектам:

- западный мир вышел из тяжелых испытаний 70–80-х годов прошлого столетия и восстановил свою роль как мировой экономической доминанты;
- информационная революция позволила связать воедино отдельные регионы планеты;
- падение социалистической системы хозяйствования, а затем и кризис в Юго-Восточной Азии создали иллюзию победы либеральных ценностей в мировом масштабе;
- серьезное значение имеет растущий культурный обмен между странами периферии и «первым миром».

Таким образом, глобализация мировой экономики с момента своего появления год за годом приобретает все новые специфические особенности, и она распространяется новейшими формами, с высокой скоростью, что в будущем нами будут рассмотрены в следующих публикациях.

ЛИТЕРАТУРА

1. Клубов А.В. Глобализация социально-экономической жизни: история и современность // Вестник МГУ. Серия 18. Социология и политология. - 2005. - №1. - с.135.
2. Аттали Ж. Карл Маркс. Мировой дух. М., 2008, с.192.
3. Иноземцев В.Л. Глобализация: иллюзии и реальность. // Свободная мысль - XXI. - 2000. - №1. - с. 26-36.
4. Levitt T. The Globalization of Markets // Harvard Business Review, 61. - May-June. - 1983. - p.92-102.
5. Конец эпохи «мира-экономики», глобализация и естественная социальная эволюция: Материалы постоянно действующего междисциплинарного семинара Клуба ученых «Глобальный мир». - М.: «Издательский Дом «НОВЫЙ ВЕК», 2001. – с.29.
6. У. Бек. Что такое глобализация? // Пер. с нем. Григорьева, В. Седелника.-М., 2001.- с.26.
7. Хасбулатов Р. И. Мировая экономика и международные отношения: учеб. М.: Издательство Гардарики, 2006 г. с. 91.
8. Ю. В. Кузовков. Глобализация и спираль истории. М.: Издательство Анима-Пресс, 2010 г. к.2 с. 248.
9. Kasovicz A. Regionalization, Globalization and Nationalism // Alternatives. - 1999/ №4. p.529.
10. Ch. Kegley and E. Wittkopf. World Politics. Trend and Transition. New York: Worth Publishers, 1999, p. 246.
11. Friedman Th. Understanding Globalization. The Lexus and the Olive Tree. N.Y.: Anchor Books, 2000, p. 9.
12. Паньков В.С. Эволюция международных экономических отношений: попытка прогноза до 2017 года // Безопасность Евразии. 2007. № 3. с.267.
13. Н. К. Каюмов, Глобализация экономики и обеспечение продовольственной безопасности Таджикистана // Экономика Таджикистана: стратегия развития.- Душанбе. 2008. №4. с 25.
14. Р.К. Рахимов, Глобализация и проблемы экономического роста в Республике Таджикистан // Экономика Таджикистана: стратегия развития.- Душанбе. 2004. №1. с 48.
15. Д.Б. Кадырова, В.И. Боровикова, И.А. Ашмарова. Мировая экономика: учебное пособие.- Душанбе. 2009.- с.50-51.

ГЛОБАЛИЗАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ: ИСТОРИКО-ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

В данной статье исследован процесс глобализации мировой экономики: историко-теоретический аспект как реальное явление и научное значение. Автором были собраны и проанализированы различные мнения зарубежных и отечественных ученых о данном процессе.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: глобализация, мировая экономика, унификация, транснациональные компании, интеграция, интернационализация.

PROCESS OF ECONOMIC GLOBALIZATION: HISTORICAL AND THEORETICAL ASPECT

The article considers the process of economic globalization including its historical and theoretical aspect which has real phenomena and scientific essence. The author analyzed the work of different local and foreign scientists.

KEY WORDS: globalization, world economy, unification, transnational companies, integration, internationalization.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *М. Н. Мирсаидов* - аспирант Таджикского национального университета

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ФОРМИРОВАНИЯ, РАЗВИТИЯ И ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ (на примере опыта Великобритании, Германии и США)

В.В. Вахидов, Р.Р. Кудратов, Ш.А. Орифов, Л.А. Султанова, Б. Бурхонов
Таджикский национальный университет, Институт экономики Таджикистана,
Таджикский технический университет им.М.С. Осими

Малое и среднее предпринимательство (МСП) в развитых странах составляет важнейший сектор национальных экономик. Если крупные предприятия определяют уровень научно-технического и производственного потенциала страны, то малое и среднее предпринимательство, являясь наиболее массовой формой деловой жизни, обеспечивают социально-экономическую стабильность развития. О значимости МСП для ряда стран можно судить по приведённым данным таблицы:

Таблица 1. Роль МСП в экономике некоторых стран

Страны	Доля МСП в общей численности занятых, %	Доля МСП в ВВП страны, %
Великобритания	52	53-56
Германия	69	55-57
США	53	50-52

Примечание: в таблице приведены усредненные данные за 2004 г. в соответствии с национальными стандартами каждой страны.

Сектор МСП отличается повышенной динамичностью, гибкостью инновационной активностью, способностью к быстрому созданию новых производств и к генерации новых рабочих мест. Например, в США за последние десять лет примерно 55% всех инноваций и около 75% новых рабочих мест были созданы в секторе МСП. При этом, эффективность капиталовложений в 9 раз выше, чем в сфере крупного бизнеса.

Быстрый и устойчивый рост МСП в этих странах объясняется заинтересованностью правительства в развитии этого сектора экономики, путём вовлечения широчайших масс населения в творческую предпринимательскую деятельность. В рассматриваемых странах, можно заметить множество сходных черт в системе государственной поддержки сектора МСП, что обусловлено мощным влиянием процессов экономической глобализации и активностью международных организаций (UNIDO, UN-ECE, PHARE, WASME, EBRD, TACIS, USAID и др.), специализирующихся в финансовой, технической и информационной помощи.

Опыт ряда стран, показывает, что наиболее эффективно государственную политику поддержки и развития МСП можно осуществлять через специализированный правительственный орган, имеющий достаточные ресурсные возможности и полномочия. Так, в США это SBA (правительственная организация, специализирующаяся на поддержке и развитии МСП), в Великобритании – «Национальное Агентство по обслуживанию малого бизнеса» (SBS), в Германии – «генеральный Директорат малого и среднего бизнеса, ремесленничества, услуг и свободных профессий» (DG VIII). Изучение головных государственных организаций ведающих поддержкой МСП в развитых странах показало, что наиболее кардинальное решение было найдено в США в форме такой

организационной структуры как «Администрация Малого Бизнеса при Президенте США». К настоящему времени SBA является одной из наиболее крупных в мире правительственных организаций, специализирующихся в поддержке и развитии МСП. О влиятельности SBA говорит тот факт, что при годовом бюджете \$18 млрд. в 2002 г. она привлекла в сферу МСП из различных источников около \$400 млрд., в том числе, \$46 млрд. по госзаказам. SBA имеет 108 представительств во всех регионах и в крупнейших городах страны с общим штатом свыше 4,2 тыс. сотрудников.

«Консультационные бюро руководящих работников в отставке» (ServiceCorpsOfRetiredExecutives- SCORE), работа которых связана с использованием опыта высококвалифицированных специалистов, ныне вышедших на пенсию, для консультаций и технической помощи МСП. В 389 консультационных пунктах США сотрудничают 11400 пенсионеров, которые ежегодно консультируют свыше 400 тыс. клиентов. Аналогичные структуры действуют в странах ЕС (EuropeanSeniorServiceNetwork-ESSN), оказывая консультационную помощь с выездом на предприятия, в том числе и в страны СНГ по программе TACIS. В Таджикистане этот опыт может быть применён путём создания локальных баз данных о высококвалифицированных пенсионерах, заинтересованных в активном сотрудничестве с местными структурами поддержки МСП.

В Таджикистане около 590 тыс. пенсионеров и смело можно использовать их возможности и опыт, хотя бы рекомендовать из них 800-1000 человек высококвалифицированных специалистов и ученых, и назвать их членами советов мудрецов по отраслям. Такой совет мудрецов был создан после объединения Германии, определено специальное место работы для них, отдельная заработная плата, имеют свои газеты. Мудрецам выдают специальные удостоверения, они пишут статьи, вносят предложения и высказывают свои мнения в адрес Правительства, министерств и ведомств, но их выполнение абсолютно необязательно. В свое время и в постсоветском периоде также были организованы внештатные комиссии из числа ветеранов производства, специалистов и ученых. Они выполняли очень полезные дела. Нам следует учитывать и использовать такой опыт.

Во многих развитых странах мира, особенно в Германии, США, Великобритании для получения крупных кредитов или достаточно весомой технической помощи, предприятие должно представить объективные сведения по организационным, финансовым, техническим, кадровым и другим аспектам своей деятельности. Такие сведения обычно подготавливаются уполномоченными специализированными организациями или диагностическими центрами. Это существенно снижает риски вложения средств в предприятия. В Таджикистане при ограниченности ресурсов, при массовых обращениях за финансовой помощью и при частых случаях невозвращения выделяемых кредитов необходимо введение института обязательного диагностирования предприятий, нуждающихся в финансовой или технической помощи, либо в реструктуризации. Это будет способствовать сбережению средств и целевому их использованию, а так же повышению ответственности предпринимателей.

Мощным рычагом косвенной финансовой поддержки МСП, является предоставление государственных гарантий по обеспечению кредитов, выдаваемых в рамках государственных или региональных программ обеспечения доступа МСП к финансовым ресурсам. Такие программы существуют в США, Великобритании, Германии и многих других странах. Например, в США на 2002 г. было выделено \$17,5 млрд. для предоставления гарантий на кредитование и под инвестиционные капиталовложения, а в 2010 г. уже в несколько раз больше. Существует свыше 20 специализированных кредитных программ (краткосрочных – для приобретения оборотных средств, обеспечения экспортных операций, оказания экстренной помощи и др.; долгосрочных - для приобретения недвижимости, оборудования или для модернизации и расширения хозяйственно-производственной деятельности, помощи при бедствиях, проведения НИОКР, и др.). Развитие подобной системы в Таджикистане позволит сильно расширить базу финансовых ресурсов поддержки МСП за счет привлечения частного капитала.

Интересен опыт инвестиционного кредитования МСП, широко распространённый в США, Германии и Англии.

По мере экономического оздоровления страны можно приступить к созданию национальной системы информационного обслуживания МСП. В качестве примера кратко

рассмотрим сеть бесплатного информационного обслуживания SBA-Net, в которой действуют следующие информационные системы:

- ACE-Net (AngelCapitalElectronicNetwork) - служба поиска инвесторов и финансовой поддержки для МСП на сумму от \$0,25 до \$5 млн.

- Business LINC - система обеспечения информацией предпринимателей о возможностях взаимодействия малых средних и крупных предприятий.

- PRO-Net – система для осуществления маркетинговых исследований в части изыскания и размещения государственных, региональных и частных заказов, о поставках и закупках.

- TECH-Net - информационная система о технологических ресурсах, высоких технологиях и предприятиях, реализующих эти технологии или ведущих НИОКР в этих направлениях.

- TradeNet – система для развития экспортных возможностей МСП и поиска партнеров в международной торговле, предоставление консультаций и информации о финансовых, правовых, таможенных и других особенностях осуществления экспортных операций.

- SUB-Net - система для размещения сведений генеральных подрядчиков (федеральных, региональных и местных органов власти, крупных предприятий, международных компаний и др.) о текущих или перспективных субконтрактных возможностях для МСП.

В связи с острой необходимостью реструктуризации многих отечественных предприятий находящихся в кризисной ситуации целесообразно учесть опыт экономических преобразований в восточной части объединённой Германии. В начале необходимо произвести инвентаризацию и всестороннюю диагностику кризисных предприятий для определения наиболее целесообразных путей их реструктуризации и последующей приватизацией. Причем комплексная оценка состояния крупных предприятий (в особенности градообразующих) должна быть соотнесена и с социально-экономической обстановкой в местах их расположения. Особенно интересен подход Германского Федерального Ведомства ОпекИ (ФВО) в части разукрупнения холдингов и крупных предприятий, и выделения из них малых дееспособных предприятий с обеспечением для них устойчивого взаимодействия с другими поставщиками, производителями и потребителями продукции. При этом ФВО всячески облегчало для мелких собственников условия приобретения недвижимости и малых предприятий, выделенных в результате реструктуризации крупных предприятий. Для этого недвижимость и выделенные предприятия продавались в рассрочку без земельного участка, с освобождением от платежей в течение первых 2-4 лет, а передача земли осуществлялась на условиях долгосрочной аренды с последующим выкупом. Такой подход даст возможность оздоровить многие кризисные крупные предприятия и позволит активизировать деятельность по расширению сектора МСП, одновременно снизив социальную напряженность в местах с высоким уровнем безработицы.

Опыт многих стран, свидетельствует об эффективном использовании возможностей сектора МСП в сфере выполнения государственных и региональных заказов. В США крупные предприятия обязаны размещать в секторе МСП до 20% оборонных заказов. Если в 2002 г. стоимость государственных заказов, выполненных силами МСП, достигла \$46 млрд., то уже в 2010 году этот показатель удвоился.

Обращаясь к опыту Германии, следует отметить, что в этой стране действует около 3,3 млн. МСП, которые дают до 57% добавленной стоимости и привлекают 46% инвестиций. Большой интерес в стране представляет опыт вовлечения старших школьников и студентов в предпринимательскую деятельность. Правительством Германии при содействии DeutscheAusgleichsbank и других партнеров в ВУЗах страны создано 42 кафедры предпринимательства. Реализуется программа EXIST финансовой поддержки и стимулирования студенческого предпринимательства, что позволило создать 350 новых инновационных предприятий. Германским Институтом Труда запущена программа JUNIOR для старших школьников по созданию мини-предприятий, работающих в рыночных условиях под контролем опытных консультантов. Уже в 2001-02 гг. в 12 регионах страны было создано 220 таких мини-предприятий в которых сотрудничало свыше 3000 учащихся, а по итогам 2009 года такие предприятия организованы во всех регионах страны.

При этом особый интерес представляет сфера рискованного (венчурного) предпринимательства, которая обеспечивает мощное развитие деловой активности в новых видах деятельности. В Германии для поддержки рискованных предприятий в 2001г. запущена программа «Венчурный Капитал для Малых Технологических Компаний» (VTC) , в рамках которой через ассоциацию фондов венчурного капитала или через донорские организации удалось предоставить свыше 0,5 млрд. евро для 1000 молодых венчурных предприятий. Германское Правительство поддерживает развитие рынка венчурного капитала и содействует организации «Германской Сети Добровольных Инвесторов» (BusinessAngelNetworkGermany), что позволило в последние годы создать 40 таких структур и объединить их в общенациональную сеть. В части ускорения технологического и инновационного прогресса в секторе МСП реализуется 6 государственных программ, в их числе «Программа инновационной поддержки МСП» (PRO INNO) по интенсификации проведения НИОКР предприятиями сектора МСП в кооперации с научными учреждениями. Эта программа предусматривается и возможность временного перевода специалистов из институтов в малые предприятия и наоборот. В этой связи, в Германии создают систему из нескольких рискованных фондов, финансовые средства которых могли бы вкладываться в предприятия, действующие на самых передовых позициях научно-технического прогресса, способных дать эффективное ускорение для развития экономики и для создания новых рыночных ниш.

Значительный вклад в развитие МСП вносит совершенствование принципов управления предприятиями, поэтому Правительство через сеть ТПП и другие партнерские организации финансирует обучение и консультирование молодых предпринимателей. Ежегодно более 200 тыс. предпринимателей бесплатно получают соответствующие консультации. В новых землях создано 40 консультационных центров. В 30 городах проводятся круглые столы по обмену опытом выхода из кризисных ситуаций с участием предпринимателей и иностранных экспертов.

Для Таджикистана в сфере МСП, будет весьма полезным ознакомиться с опытом совершенствования законодательства и правоприменения в странах ЕС и конкретно в Великобритании, а в Кабинете Министров еще в 1995 г. был образован отдел по оценке эффективности мер государственного регулирования (RegulatoryImpactUnit – RIU). В обязанности RIU входил поиск путей упрощения и оптимизации действующих и вновь разрабатываемых правовых норм, а так же обеспечение адаптации правоприменительной практики Великобритании с законодательством ЕС. RIU тесно взаимодействует со всеми правительственными и общественными организациями, обеспечивая аналитическую оценку эффективности действующих и вновь разрабатываемых правовых актов и процедур, а так же разрабатывает рекомендации по их дальнейшему совершенствованию. Концепция совершенствования системы государственного регулирования экономической и общественной деятельности в Великобритании базируется на следующих 5 основных принципах «благотворного регулирования», принятых в ЕС:

1. Прозрачность для пользователя.
2. Ответственность.
3. Сбалансированность.
4. Системность (последовательность).
5. Целенаправленность.

Благодаря реализации вышеперечисленных мер, Великобритания вышла на 2-е место среди 60 развитых стран по созданию наиболее благоприятных условий для развития предпринимательства. Предпринимательство, начиная с 1997 г. сэкономило ежегодно около £10 млрд. за счет сокращения формальных процедур. Увеличилась интенсивность создания новых предприятий, темпы роста ВВП достигли 8% и было создано 410 тыс. новых предприятий. За период 1997-2000 гг. было создано более 1,5 млн. новых предприятий, из которых 99,8% относятся к категории малых предприятий.

Таким образом, в развитых рыночных экономиках осуществляются определенные меры по содействию развитию МСП, помогающие ему войти в рынок, найти источники финансирования, партнеров, сбытовые цепочки, снизить системные риски и т.п.

Среди мер, которые можно использовать в депрессивном регионе, подробнее следует рассмотреть четкие правовые механизмы финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства не только органам государственной власти, но и другими структурами, которые более четко должны ориентироваться в использовании потенциала МСП:

1. тесное сотрудничество (представление интересов) с региональными и местными органами управления;

2. критический обзор существующего законодательства и регулирующих актов;
3. консалтинг МСП;
4. создание системы информационного обслуживания;
5. совершенствование принципов менеджмента, маркетинга, финансового планирования на МСП, а следовательно, обучение и консультирования предпринимателей;
6. проведение исследований состояния МСП и оценка его роли в депрессивном регионе;
7. развитие кредитования, лизинга и венчурного финансирования;
8. предоставление государственных гарантий по обеспечению кредитов;
9. создание предпринимательских ассоциаций повсеместно на местах.

В свою очередь, государство должно инициировать создание и развитие определенной инфраструктуры, обеспечивая для этого правовую базу, финансовые условия, организационно-методические и аналитическое сопровождение. Для развития МСП в депрессивном регионе одним из положительных моментов будет выделение налоговых льгот, например, для первых нескольких лет деятельности предприятия. Также при выработке государственной политики в отношении МСП, опираясь на опыт бывших социалистических стран, необходимо больше вовлекать общественные предпринимательские организации в обсуждении и принятии нужных и своевременных государственных решений.

Таким образом, концепция совершенствования системы поддержки МСП в условиях Таджикистана должна базироваться на принципах прозрачности, открытости предоставления кредитов, ответственности, сбалансированности, системности и целенаправленности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Колесов В. П. Международная экономика: Учебник. /В. П. Колесов, М. В. Кулаков. – М.: Экономика, 2009.
2. Мировая экономика: Экономика зарубежных стран: Учебник /Под. ред. В. П. Колесова, М. Н. Осьмовой. – М.: Флинт, 2008.
3. НДП "Альянс Медиа" [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.allmedia.ru
4. Кияйкин П.Н., Факультет международных экономических отношений АНО ВП ОЦС РФ «Саранский кооперативный институт».
5. Small business administration [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.s-ba.gov/aboutsba/sbaprograms/sbir/index.html>

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ФОРМИРОВАНИЯ, РАЗВИТИЯ И ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ (на примере опыта Великобритании, Германии и США).

Малое и среднее предпринимательство в развитых странах составляет важнейший сектор национальных экономик. Если крупные предприятия определяют уровень научно-технического и производственного потенциала страны, то малое и среднее предпринимательство, являясь наиболее массовой формой деловой жизни, обеспечивают социально-экономическую стабильность развития. Сектор малого и среднего предпринимательства отличается повышенной динамичностью, гибкостью, инновационной активностью, способностью к быстрому созданию новых производств и генерации новых рабочих мест. Во многих развитых странах мира, особенно в Германии, США, Великобритании для получения крупных кредитов или достаточно весомой технической помощи, предприятия должны предоставить объективные сведения по организационным, финансовым, техническим, кадровым и другим аспектам своей деятельности.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: малое и среднее предпринимательство, динамика, гибкость, инновации, активность, использовать.

FOREIGN EXPERIENCE OF FORMATION, DEVELOPMENT AND SUPPORT OF SMALL AND AVERAGE BUSINESS IN AGRARIAN SECTOR

The small and average enterprises in the developed countries make the major sector of national economies. If the large enterprises define level of scientific and technical and industrial potential of the country, being the most mass form of business life, provide social and economic stability of development. Sector differs the raised dynamism, flexibility, and innovative activity, ability to fast creation of new manufactures and to generation of new workplaces. In many developed countries of the world, especially to Germany, the USA, Great Britain for

reception of large credits or enough powerful technical help, the enterprise should present objective data on organizational, financial, and technical. To personnel and other aspects of the activity.

KEY WORDS: small and average business, dynamism, flexibility, a transparency, activity, ability, an innovation, application.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *В.В. Вахидов* – доктор экономических наук, Таджикский национальный университет

Р.Р. Кудратов – доктор экономических наук, Институт экономики Таджикистана

Ш.А. Орифов – соискатель Таджикского технического университета им. М.С.Осими

Л.А. Султанова – соискатель Таджикского технического университета им. М.С. Осими

Б.Бурхонов –соискатель Института экономики Таджикистана

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТАДЖИКИСТАНА: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Б.Д. Тагоев

Таджикский национальный университет

Обеспечение продовольственной безопасности в настоящее время является одним из приоритетных направлений обеспечения безопасности национальной экономики и играет незаменимую роль в решении социально-экономических задач страны. Это объясняется тем, что состояние отраслей продовольственного комплекса, эффективное и устойчивое его функционирование определяют продовольственную безопасность, так как страна, игнорирующая развитие собственного продовольственного комплекса и производящая недостаточно продуктов питания, попадает в конъюнктурную зависимость от других государств. В связи с этим, внимание к устойчивости развития продовольственного комплекса – обязательное условие для всех стран, которые официально рассматривают обеспечение продовольственной безопасности в качестве приоритетного направления обеспечения безопасности национальной экономики.

Следует отметить, что понятие «продовольственная безопасность» было введено в международную практику еще в 70-е годы двадцатого столетия после глубокого зернового кризиса 1972-73 гг. со стороны ФАО (Международная продовольственная и сельскохозяйственная организация). Оно использовалось для характеристики состояния продовольственного рынка и в целом экономики страны или группы интегрированных стран. В этой связи, от эффективности решения\обеспечения данной проблемы зависит не только социальная, но и политическая межнациональная стабильность в обществе.

В целом, при определении понятия «продовольственная безопасность» существуют различные мнения и дефиниции относительно данного термина. Например, ФАО определяет национальную продовольственную стратегию как политику, которая позволяет стране достичь наиболее высокой степени самообеспеченности в продовольствии в результате интегрированных усилий по увеличению производства жизненно-необходимых продуктов, улучшения системы снабжения и потребления продовольствия, ликвидации недоедания и голода [1].

По мнению некоторых ученых, наиболее распространенным пониманием сущности продовольственной безопасности является следующее определение «продовольственная безопасность – это состояние экономики, при котором гарантируется обеспечение доступности продовольствия населению в любое время в количестве, необходимом для активной и здоровой жизни» [8]. В целом, многие авторы по разному понимают и трактуют термин продовольственная безопасность, но в одном согласны почти все – «продовольственная безопасность, это стабильное обеспечение населения продуктами питания в соответствии с платежеспособным спросом» [2].

Анализируя вышеизложенное можно отметить, что термин «продовольственная безопасность» имеет более широкое понятие и в нем в обязательном порядке должно найти отражение следующее: ответственность государства за обеспечение продовольственной безопасности страны и отдельного гражданина; уровень полезных потребностей для поддержания здоровья населения, исходя из научно-обоснованных норм питания; экономическая и физическая доступность необходимого уровня потребления

продовольствия; источники покрытия потребности в сельскохозяйственной продукции, сырье и продовольствии.

В целом, анализируя вышеизложенное, можно отметить, что обеспечение продовольственной безопасности в настоящее время считается глобальной проблемой по ряду нескольких причин, среди которых можно выделить следующие: во-первых, в последние годы эта проблема выходит за рамки одной страны и приобретает глобальный характер, так она в той или иной степени затрагивает все страны мира; во-вторых, ее решение ставится в зависимость от факторов, выходящих за рамки сельского хозяйства; в-третьих, как было уже выше сказано, в современном мире она неразрывно связана с другими глобальными проблемами, как экологической, энергетической, демографической, сырьевой и др.; в-четвертых, на ее решение как никогда ранее оказывает влияние международная обстановка. Исходя из этого, не случайно, интенсивно развивая мировые рынки продовольствия, ведущие страны мира в то же время поддерживают очень высокий уровень самообеспечения. Например, по официальным данным уровень самообеспечения продовольствием в США и Франции составляет – более 100 %, Германии -93 %, Италии - 78 %, даже бедная плодородными почвами Япония -40 %, России -30 %[9]. Что касается нашей республики, то следует отметить, что в Республике Таджикистан уровень производства и потребления основных продуктов питания пока не соответствует рациональным нормам, что объясняется следствием нескольких обстоятельств, среди которых можно выделить следующие:

- повышение роста потребностей в импорте продовольственных продуктов, возникших из-за длительного отставания отечественного производства от текущих нужд населения, которые в конечном счете негативно влияют на повышение цен на продукты питания;

- непрерывное расширение потребительского спроса в стране вследствие диверсификации ассортимента продовольствия. По прогнозам специалистов ФАО, потребление продовольствия на душу населения существенно увеличится к 2015 году и может составить около 3000 ккал/чел/день (в настоящее время оно составляет 2409 ккал/чел/день).

- сохранение и дальнейшие тенденции демографического роста в республике. По официальным данным прирост населения (сельские населенные пункты Таджикистана столкнулись с самым высоким демографическим приростом среди стран СНГ) до 2012 г. может увеличиться до 8,5 млн. человек и до 2016 г. достигнет до 10 млн. человек;

- недостатки государственных методов регулирования продовольственного рынка и др., преодоление которых может существенно смягчить проблему обеспечения населения продовольствием собственного производства.

Следует отметить, что зависимость аграрной сферы от неблагоприятных природных условий не позволяет полностью исключить перепады цен на сельскохозяйственную продукцию, а следовательно, гарантировать стабильность поставок продовольствия. Ограничение числа импортеров также не способствует стабилизации поставок и цен, особенно в годы неблагоприятных для сельского хозяйства условий. Это все в конечном итоге, приводит к дефициту продукции сельского хозяйства, особенно продовольственных продуктов на внутреннем агропродовольственном рынке и не может самостоятельно обеспечить проблему своего продовольственного обеспечения. В современных условиях Республика Таджикистан по обеспечению многих сельскохозяйственных продуктов не удовлетворяет потребностей быстрорастущего населения, о чем свидетельствуют нижеприведенные данные (табл.1).

Таблица 1. Производство продукции сельского хозяйства на душу населения в Республике Таджикистан (за период 1991-2009)*

Наименование продукции	Г о д ы						2009 г. к 1991 г.	
	1991	2000	2002	2004	2008	2009	кг.+, -	%
Зерно, кг	54,3	89,8	109,5	141,4	128,4	179,8	125,5	331,1
Картофель, кг	32,3	49,5	55,7	83,7	92,6	95,9	63,6	296,9
Овощи, кг	112,1	57,9	73,9	108,2	123,6	145,4	33,3	129,7
Бахчевые, кг	31,2	15,6	17,4	23,9	38,8	59,0	27,8	189,1
Фрукты и ягоды, кг	31,6	27,7	23,0	22,9	35,7	29,3	-2,3	92,7
Виноград, кг	21,6	18,0	12,6	14,9	16,1	19,2	-2,4	88,8

Мясо (в убой-ном весе), кг	26,9	4,8	5,2	7,7	8,8	9,3	-17,6	34,6
Молоко, кг	104,9	50,6	64,4	77,8	81,8	87,4	-17,5	83,3
Яйцо – штук	81,1	3,8	7,2	12,3	20,6	26,2	-54,9	32,3

***Источник:** Сельское хозяйство Республики Таджикистан //Статистический сборник. –Душанбе, 2010. с. 17.

Данные таблицы показывают, что в рассматриваемый период наблюдается увеличение производства зерна и картофеля (зерно на 125,5 кг, картофеля более чем на 63,6 кг), а также овощи и бахчевые культуры. Что касается производства другие продукции сельского хозяйства, то они в целом уменьшаются, что особенно такая картина характерна при производстве основных продовольственных продуктов – мясо, молоко и яйцо, которые в 2009 г. по сравнению с 1991 г. уменьшилось на 17,6; 17,5 и 54,9 (кг). Как показывает вышеизложенное, наиболее сложная ситуация складывается в части потребления населением мяса и мясopодуlктов, яиц, молоко и молочных продуктов. Потребление этих продуктов на одного человека в соотношении к рекомендованным уровням потребления составляет менее 25 % (см. табл.1). Что касается потребления овощей и фруктов на одного человека, то в 2009 году эти показатели к рекомендуемым уровням потребления соответственно составлял 50,4 % и 65,3 %. Более приближены к рекомендуемым уровням потребления на одного человека является потребление картофеля, которое составляет 72,2 %.

В целом, анализируемых вышеприведенных данных свидетельствует о том, что производства продукции сельского хозяйства на душу населения в настоящее время не удовлетворяет потребности быстрорастущего населения республики даже по основным продовольственным продуктам как мясо, молоко и яйцо. Это безусловно приводит к бесперебойное повышение цен на основных продовольственных продуктов. Все это говорит о том, что Республика Таджикистан очень далёк от того времени, когда производство сельскохозяйственной продукции, особенно продовольственных продуктов в изобилии станет чертой и важнейшим принципом аграрной экономики устойчивого типа развития, что могут представлять некоторую угрозу продовольственной безопасности.

Республика Таджикистан находится в относительно сложной ситуации обеспеченности продуктами питания собственного производства (менее 2000 ккал/сутки на 1 человека). В этой связи, общеизвестно, что недостаточное производство продовольствия в республике существенно влияет на уровень потребления населением республики отдельных видов продуктов питания, о чем свидетельствует нижеприведенные данные таблица (см. табл.2).

Таблица 2. Соотношение объема производства сельскохозяйственной продукции и общественных потребностей в Республике Таджикистан (по данным 2009 г)

Виды продукции	Объем производства, тыс. тонн	Общественные потребности с учетом численности населения, тыс. тонн	Отношение перспективной потребности к современному производству (раз)
Зерно	934,9	1064,0	1,11
Мясо	107,3	613,7	5,72
Молоко	533,0	2387,8	4,48
Яйца (млн.шт)	98,7	3060,6	31,01
Картофель	555,1	3908,0	70,4
Овощи	718,5	1092,1	1,52
Бахчевые культуры	170,2	231,7	1,36
Фрукты	148,3	220,0	1,48
Виноград	90,6	475,6	5,25

Источник: Расчеты автора по данным Статистического ежегодника Республики Таджикистан (официальное издание). – Душанбе, 2010. – 456 с.

Вышеизложенное говорит о том, что экономическая доступность населения к продовольствию, не обеспеченная необходимым уровнем доходов, неравномерна в разрезе социальных групп и территорий. Согласно обследованию уровня жизни населения Таджикистана, уровень городской бедности в 2009 году составлял 47,0 %, а на селе этот показатель составляет примерно 57, 0 %. Более того, либерализация как внешней, так и внутренней торговли в условиях неэффективного рыночного механизма, привела к росту

торговых наценок, в результате конечная цена на продовольственные товары растет значительно быстрее доходов потребителей. Уровень инфляции в потребительском секторе в 2009 году значительно увеличился и достиг уровня 19,0 % по сравнению с 2005 годом. Что касается прироста цен на продовольственные товары, то в 2009 году они опережали их изменение на непродовольственные товары. В целом, в республике по данным органов госстатистики отмечен низкий уровень потребления отдельных видов продуктов питания по сравнению к рекомендованным уровням потребления за последние пять лет.

Одним из путей решения продовольственных проблем, могут являться изменения структуры посевных площадей, занятых под сады и виноградники, несмотря на то, что большая их часть (более 80 %) выращивается на богарном земледелии. Особое внимание должно уделяться развитию садоводства (косточковое), выращиванию лучших сортов высокосахаристого для производства непревзойденных по качеству сухофруктов-урюка, кайсы и кураги, получивших не только региональное, но и мировое признание. Важность этой меры диктуется значительными возможностями расширения косточкового садоводства за счет малоприспособленных для хлопководства земель, составляющих в общей сложности более 30 тыс. га. По данным некоторых ученых, если площадь косточковых довести к 2025 году до 50 тыс. га, то при полном плодоношении они могут обеспечить получение до 600 тыс. тонн абрикоса. А передача на переработку трех четвертых этого объема дает до 85 тыс. тонн сухофруктов [6]. На наш взгляд, такая перспективная структура посевных площадей может обеспечить нормальные условия для реализации приоритетной программы «Среднесрочная программа вывода АПК Таджикистана из экономического кризиса на период до 2005-2015 гг.» по подъему животноводства, эффективному использованию сельскохозяйственных земель, социальному развитию села и устойчивому обеспечению населения продукцией сельского хозяйства.

В условиях ограниченности земельных ресурсов, одним из путей обеспечения продовольственной безопасности является повышение продуктивности имеющихся земельных ресурсов. Это особенно приемлемо в условиях аридного земледелия республики, где есть возможность в сочетании с климатом, получать два, а в ряде хозяйств и трех урожаев в год и на этой основе можно увеличить выход валовой продукции с 1 га в 2-3 раза. Особенно такими благоприятными возможностями располагают хозяйства Курган-Тюбинской и южной части Кулябской зон, где продолжительность безморозного периода составляет 300-310 дней, а период с температурой выше 10 градусов тепла -200-225 дней. Многолетний опыт совхоза-техникума им. Ф. Саидова и многочисленных хозяйств Курган-Тюбинской зоны показал, что на одном и том же поливном поле можно получать два-три урожая и обеспечивать непрерывность кормопроизводства, значительно, увеличив производство животноводческой продукции. Опыт некоторых стран подтверждает правильность данной практики. Например, в Китае широко распространены посеы озимых сортов пшеницы и кукурузы, урожаи которых крестьяне снимают два раза в год. На севере Индии выращивание пшеницы зимой и риса летом является важным способом обеспечения более миллиарда жителей продовольствием. Аргентина и США выращивают на полях в зимний период пшеницу, а в летний – сою [5].

Следует отметить, что в связи с тем, что в настоящее время обеспечение населения продовольствием становится глобальной проблемой, каждая страна к решению продовольственной безопасности выдвигает различные подходы. Так, в США состояние продовольственного снабжения открыто признается важнейшей политикой национальной безопасности. Ученые-экономисты Австрии и Канады считают, что продовольственная безопасность должна строиться на ускоренном развитии сельского хозяйства и увеличении экспорта из стран, имеющих лучшие природные и экономические условия. В связи с тем, что Япония считается страной с низкой землеобеспеченностью, то ежегодно проводится политика жестких ограничений на ввоз продовольствия и полностью запрещен импорт риса. И это несмотря на то, что государство покупает и продает его внутри страны по ценам, превышающим мировые в 6-8 раз. Перед Индией и Китаем стоит задача добиться равновесия между демографическим ростом и обеспечением растущего населения продовольственными продуктами, и их позиция предусматривает самообеспечение продовольствием и стимулирование его производства.

Все формы государственной поддержки по аграрному сектору экономики в странах ОЭСР оценивались в среднем 11-14 тыс. долл. в год на одного полностью занятого фермера (не менее 2,2 тыс. рабочих часов за сезон). Этот показатель варьировал от 2-3 тыс. долл. в Швейцарии до 33 тыс. долл. в Норвегии. По странам ЕС помощь в среднем составляла 8-10 тыс. долл. в год на одного фермера, в США - 20-27 тыс. долл. В пересчете на 1 га сельскохозяйственных площадей (включая заливные луга и постоянные пастбища) правительственная помощь в странах ОЭСР составляла 140-160 долл. (от 3 долл./га в Австралии до 100-200 долл. в США, 500 - 600 долл. - в странах ЕС, 3 тыс. долл. - в Норвегии и 9 тыс. долл. - в Японии) [7].

Опыт некоторых стран мира показывает, что они частично субсидируют потребление продовольствия и тем самым обеспечивают решение продовольственной безопасности. Так, Иран субсидирует потребление хлеба в объемах примерно 4 млрд. долл. США в год – или 63 долл. на каждого иранца. Правительство Ирана закупает пшеницу у фермеров по цене примерно 70 центов за килограмм. Эта комплексная субсидия, стимулирующая потребление хлеба как малоимущими, так и зажиточными слоями населения, является также косвенной субсидией на использование воды – одного из самых дефицитных ресурсов страны, в целях ирригации [5].

Некоторые страны мира (США, Японии и др.) практикуют группу мер так называемого «зеленого» ящика, который относится к поддержке, оказывающей минимальное искажающее воздействие на производство и торговлю продовольственных продуктов. Это предоставление общих услуг в сельской местности, финансирование внутренних программ продовольственной помощи нуждающейся части населения, поддержка доходов сельхозпроизводителей, помощь при стихийных бедствиях, программы окружающей среды и помощи неблагоприятным, для ведения сельского хозяйства, регионам. Государство вправе финансировать такие программы в любом объеме, исходя из возможностей бюджета. Соответствующие расходы должны выделяться на фиксированные сельскохозяйственные площади или фиксированное поголовье скота. Согласно официальным данным, представленным членами в Секретариат ВТО, практически вся поддержка сельского хозяйства делится между сельхозпроизводителями ЕС (39 %), США (36 %) и Японии (15 %). На долю остальных членов ВТО приходилось около 9 %. При этом удельный вес поддержки в валовом выпуске сельского хозяйства ЕС составляет 36,4%, США -39,2 % и Японии -36,9 % [7].

В целом, как показывает опыт отдельных стран мира степень вмешательства государства в сфере сельского хозяйства, а именно решение продовольственной проблемы будет различным. Так, в некоторых из них государство устанавливает уровень закупочных цен, покупает и продает продукты сельского хозяйства, контролирует цены и объемы импорта продовольственных товаров. В то же время в Австралии и Новой Зеландии роль государства сводится в основном к косвенным мерам регулирования. Так в Австралии правительство выплачивает фермерам субсидии на потребление горючего, оказывает финансовую помощь в развитии сектора услуг, включая исследовательские работы, гарантирует налоговые скидки. При этом государство посредством тарифных барьеров создает «благоприятный режим» для местного производства риса, сахара, молочных и ряда других продуктов сельского хозяйства. На наш взгляд, пора научиться и использовать/практиковать все лучшее, что имеется в мировой практике, чтобы преодолеть существующие проблемы и достичь продовольственной независимости страны.

Конечно, комплексное решение вышесказанных проблем немыслимо без финансовой поддержки со стороны государства и усиления его роли в обеспечении быстрорастущего населения в продовольственных продуктах. Основными элементами могут быть – восстановление и развитие отечественных перерабатывающих предприятий функционирующих в системе агропромышленного комплекса (АПК), усиление протекционизма по отношению к отечественным товаропроизводителям, введение аграрной политики ориентированное на экспорт продовольственных продуктов, приоритет наукоемких и ресурсосберегающих технологий, усиление и дальнейшее привлечение зарубежных инвестиций в аграрный сектор и т.д.

Особое значение для продовольственного обеспечения республики имеет поэтапное осуществление комплекса взаимосвязанных организационно-экономических и социальных мер по выводу АПК из кризиса. Ключевой проблемой при этом является

стабилизация производства продовольствия, возобновление его роста и изменение структуры в соответствии с рыночным спросом, производство и повышение качества конкурентоспособной продукции. Решить данные задачи можно сочетанием системы государственных мер внешнего воздействия и использованием внутренних резервов производства на основе: обеспечения сбалансированного функционирования аграрной сферы и ее важнейшей отрасли – сельского хозяйства, расширенного воспроизводства как в обычных, так и в экстремальных ситуациях; стабильного продовольственного обеспечения населения при необходимом использовании экономических рычагов государственного регулирования рыночных цен, не допускающего их резких колебаний, принятия региональных программ по обеспечению продовольственных рынков; обеспечения действенного государственного регулирования экономических процессов производства и сбыта продовольствия и сельскохозяйственного сырья, гарантии нормального функционирования отечественного рынка продуктов питания и т.д.

Таким образом, в настоящее время решение проблемы продовольственной безопасности, как одной из важнейших систем жизнеобеспечения, приобретает весьма серьезное значение, наравне с задачами в области оборонной и общеэкономической безопасности. Обеспечение продовольственной безопасности становится одним из условий сохранения страной своего суверенитета, экономической безопасности и социальной устойчивости. Без собственного продовольствия все остальные компоненты национальной безопасности существенно обесцениваются. Проблемы обеспечения продовольственной безопасности республики должны пронизывать все аспекты экономической и социальной жизни страны –международной, внутренней, вплоть до каждого отдельного человека. В конечном счете, речь может идти об обеспечении выживания населения, а это должно быть в центре всей политики государства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Алтухов А. Методология и методика определения уровня продовольственной безопасности страны //АПК: Экономика, управление. -2006. -№8. с. 2-6.
2. Алтухов А.И. Зерновое хозяйство и продовольственная безопасность России. //АПК: Экономика, управление. -2009. -№1. с. 3-12.
3. Зельднер А.Г. Стратегические подходы к политике формирования аграрной структуры. Устойчивое развитие агропродовольственного сектора как важнейший фактор социально-экономической стабильности России. – Материалы Второго Всероссийского конгресса экономистов-аграрников, 13-15 февраля 2006 г., Москва. –ч.1 – М.: ФГНУ «Росинформагротех», 2006. с. 29-33
4. Икромов С.С. Взаимосвязь продовольственной самообеспеченности и безопасности в Республике Таджикистан. Автореферат диссертации на соискание уч. степ. канд. экон. наук. - Душанбе, 2010. с. 3.
5. Лестер Р. Браун. Экоэкономика: Как создать экономику сберегающую планету /Вступ. сл. В.И. Данилова-Данильяна; Пер. с англ. М.: Издательство «Весь Мир», 2003. с. 303.
6. Мадаминов А.А. Устойчивое развитие аграрного сектора Таджикистана (состояние и перспективы). – Душанбе, 2006. -228 с.
7. Ромашкин Р.А. Поддержка сельского хозяйства и мировой аграрно-продовольственный рынок. Устойчивое развитие агропродовольственного сектора как важнейший фактор социально-экономической стабильности России. –Материалы Второго Всероссийского конгресса экономистов-аграрников, 13-15 февраля 2006 г., Москва. –ч.1 –М.: ФГНУ «Росинформагротех», 2006. с. 149-154.
8. Папцов А.Г. Экономика аграрного сектора развитых стран в условиях мирового продовольственного кризиса. –М.: Гриф и К., 2009. -288 с.
9. Ушачев И. Обеспечить продовольственную безопасность Российской Федерации. //АПК: Экономика, управление. -2010. -№9. с. 3-16.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТАДЖИКИСТАНА: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

В данной статье рассматриваются современное состояние, основные проблемы и пути решения обеспечения продовольственной безопасности. В целом, проблемы обеспечения продовольственной безопасности республики должны пронизывать все аспекты экономической и социальной жизни страны – международной, внутренней, вплоть до каждого отдельного человека. В конечном счете, речь могут вести об обеспечении выживания населения, а это должно быть в центре всей политики государства.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: национальная экономика, продовольственная безопасность, демографический рост, рациональное использование, ограниченность земельных ресурсов.

MAINTENANCE OF FOOD SECURITY OF TAJIKISTAN: THE CURRENT STATE, PROBLEMS AND DECISION WAYS

Thereupon, in given article the current state, the basic problems and ways of the decision of maintenance of food safety are considered. As a whole, problems of maintenance of food safety of republic should penetrate all aspects of economic and social life of the country-international, internal, up to each separate person. Finally, the problem can be about maintenance of a survival of the population, and it should be in the center of all policy of the state.

KEY WORDS: national economy, food security, demographic growth, rational use, limitation of ground resources.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Б.Д. Тагоев* - ассистент кафедры национальной экономики ТНУ.

ВОПРОСЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ОКАЗАНИЯ АВТОСЕРВИСНЫХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ

Р.К. Раджабов, Р.Х. Караев

Таджикский государственный университет коммерции, Институт экономики Таджикистана

В условиях внедрения рыночных отношений в сфере автосервисных услуг сложились многоукладные экономические отношения. Реальностью стала свобода предпринимательства на рынке транспортных услуг. Формируются хозяйствующие субъекты различных организационно-правовых форм и форм собственности, которые предлагают населению широкий спектр потребительских услуг.

Важно заметить, что в условиях развитого рынка проблема спроса и предложения на услуги решается в основном под действием механизма свободной конкуренции. В то же время, мировой опыт свидетельствует о том, что ни в одной стране мира не обходятся без государственного вмешательства в рыночные отношения в той или иной форме [1,3,4].

В Республике Таджикистан объекты социальной бытовой инфраструктуры, куда относятся и предприятия, оказывающие автосервисные услуги, в основном были переданы в ведение местных органов власти, однако это произошло не повсеместно и осталось много нерешенных проблем. Прежде всего, большое значение для дальнейшего совершенствования и развития автосервисного обслуживания населения имеет четкое разграничение и уточнение функций управления на всех его уровнях: государственном, областном, городском; перестройка между ними финансовых отношений; разработка социальных стандартов в сфере услуг; создание нормативной и экономической базы для их развития. В этом направлении проводится большая работа на всех уровнях государственного управления.

Предприятия автосервисных услуг в основном призваны удовлетворять разнообразные, жизненно важные, постоянно растущие потребности населения страны в услугах автосервиса.

Анализ показывает, что расширение и развитие системы автосервисных услуг, занимает особое место в формировании рыночных отношений. Предприятия и организации сферы автосервисных услуг способствуют решению ставшей закономерно острой в годы реформ проблемы занятости, и вносят существенный, хотя еще и явно недостаточный вклад в формирование бюджетов всех уровней. При этом, на наш взгляд, сфера автосервисных услуг является важной составной частью удовлетворения возрастающих материальных потребностей населения, а предприятия этой сферы в силу своей отраслевой специфики могут динамичнее, чем другие структуры материального производства, трансформироваться в рыночную экономику.

Роль государственного влияния на сферу услуг всегда была очень велика. Оно осуществлялось через нагромождение различных управленческих структур и иных форм воздействия. Можно было наблюдать излишнюю концентрацию управленческих функций и рычагов на основе передачи всех производственных ресурсов и неограниченных прав в их распределении министерствам и ведомствам. Это практически лишало предприятия сферы автосервисных услуг возможности самостоятельного хозяйствования, наиболее рациональной структуры производства и соответствующей ей материально-технической базы и др.

В связи с развитием рыночных отношений система государственного управления сферы автосервисных услуг населению изменилась. Появилось очень много проблем и трудностей, связанных с переходом к рыночной экономике, решать их необходимо другими методами, так как они не могут быть автоматически решены на базе частной собственности. Возникла необходимость в значительных инвестициях малорентабельных или нерентабельных производств с точки зрения частного капитала, но необходимых для продолжения воспроизводства в масштабах страны или регионов. Отраслевые общехозяйственные кризисы, появившаяся безработица, нарушения в денежном обращении, обострившаяся конкуренция на мировых рынках и изменение экономической ситуации требовали выработки государственной экономической политики в отношении рынка автосервисных услуг.

На наш взгляд, объективная возможность государственного регулирования сферы автосервисных услуг появляется с достижением определенного уровня экономического развития, концентрации производства и капитала. Наиболее развитый механизм государственного регулирования сложился в некоторых странах Западной Европы (во Франции, ФРГ, Нидерландах, Скандинавских странах, Австрии, Испании), в Японии, ряде быстро развивающихся стран Азии и Латинской Америки. Слабее развито оно в США, Канаде, Австралии, где в отличие от Европы не было социально-экономических потрясений, аналогичных последствиям Второй Мировой войны, возникновению лагеря социализма, а затем его распаду и где частный капитал обладал особенно сильными позициями. Тем не менее, государственное регулирование экономики и в этих странах играет заметную роль, особенно, в периоды ухудшения конъюнктуры, при высоких показателях безработицы и инфляции.

Особенно важна роль государственного регулирования экономики в развивающихся странах, создающих независимую экономику, в бывших социалистических странах, осуществляющих переход от планового хозяйства на базе государственной собственности к рыночному хозяйству на базе частной собственности.

Для уяснения его механизма целесообразно охарактеризовать его субъекты, объекты, цели, инструменты или средства, а также дать определение государственного регулирования.

Сфера автосервисных услуг, как объект государственного регулирования, является значительным потребителем материальных ресурсов. Это, прежде всего, топливно-энергетические ресурсы, и основные их затраты приходят на пассажирский транспорт.

В годы перестройки экономики Республики Таджикистан фактически произошел развал материально-технической базы сферы услуг. Наблюдается опережающий рост цен на топливо, энергию, сырье и материалы. Хотя в целом наблюдается рост динамики объема оказываемых услуг, однако качество их оказания находится на низком уровне, возникли сложности в управлении организаций сферы услуг и их взаимодействия с государством.

Таким образом, необходимость государственного управления сферы услуг населению, на наш взгляд, обусловлена следующими причинами:

- рынок платных услуг населению, в частности рынок автосервисных услуг, имеет большую социальную значимость. Доступность автосервисных услуг повышает качество жизни населения;
- развитие рынка автосервисных услуг способствует решению многих экономических проблем (обеспечивает экономический рост, повышение занятости населения, увеличение доходов бюджета);
- в сфере автосервисных услуг существуют низкорентабельные и нерентабельные производства, необходимые для населения и предприятий региона. Такие производства непривлекательны для частных инвесторов, и для них характерен большой износ основных фондов.

Методы государственного управления подразделяются на административные, т.е. организационно-распределительные, экономические и социально-психологические.

Административные методы не связаны с созданием дополнительного материального стимула или опасностью финансового ущерба. Они базируются на силе государственной власти и включают в себя меры запрета, разрешения и обязательств. Основным административным методом управления развитием рынка автосервисных услуг населению является обеспечение законодательной базы в этой сфере и контроль за

исполнением законов. Основные положения, регламентирующие деятельность в сфере автосервисных услуг населению определяются государственным законодательством.

Одним из первых законов, призванных административно регулировать развитие рынка услуг в современных условиях является принятый в 2001 г. Закон Республики Таджикистан «О защите прав потребителей» и принятые в его развитие правила оказания отдельных видов услуг. Например, «Правила предоставления услуг по техническому обслуживанию и ремонту автотранспортных средств». Благодаря этому закону, было положено начало регулированию взаимоотношений исполнителя услуг и их потребителей и, что не менее важно, повышена ответственность исполнителей за сроки, качество, культуру обслуживания населения Республики Таджикистан.

Важным элементом государственного управления автосервисными услугами является сертификация и стандартизация, обеспечивающие подтверждение соответствия услуг, безопасности для жизни, здоровья и имущества граждан, окружающей среды, а также контроль за качеством услуг. В развитие этого вопроса были приняты Закон Республики Таджикистан «О сертификации продукции и услуг» и ряд постановлений Правительства Республики Таджикистан.

Учитывая, что вопросы сертификации и стандартизации услуг очень актуальны на государственном уровне, принято решение о разработке программы работ по развитию сертификации услуг. В ней необходимо предусмотреть актуализацию действующих систем сертификации однородных услуг, введение в действие системы сертификации потенциально опасных услуг, совершенствование и разработку основополагающих нормативных и организационно-методических документов по сертификации услуг.

Социально-психологические методы управления сферой автосервисных услуг населению могут включать формирование и развитие благоприятного общественного мнения о местных производителях, разъяснение общественной значимости развития рынка транспортных услуг.

Государственное управление развитием рынка автосервисных услуг населению – это процесс целенаправленного воздействия органов исполнительной власти и управления через систему экономических, административных и иных методов с целью поддержания и обеспечения развития сферы автосервисных услуг.

По нашему мнению, не менее значимыми методами управления являются государственные целевые программы, разработка и осуществление которых занимают важное место в достижении целей государственной политики. При всех издержках в практике применения программно-целевого метода государственные программы дают возможность привлечь отечественных и иностранных инвесторов к решению проблем развития сферы услуг. В целом, можно сказать, что сложившаяся нормативная база достаточно четко обеспечивает процесс формирования программ от зарождения замысла и обоснования необходимости программ. Но в том, что касается региональных программ, эта база имеет пробелы и недостатки. В Маджлиси Намояндагон Маджлиси Оли Республики Таджикистан в настоящее время идет работа над концепцией специального закона о государственных целевых программах регионального развития, и есть основания рассчитывать, что этот пробел будет восполнен.

Государственная система поддержки предприятий сферы автосервисных услуг осуществляется и через систему государственных заказов. Формами такого регулирования могут выступать сдача в аренду помещений, основных фондов крупных предприятий, пустующих складских помещений, незагруженного оборудования, прокат свободных транспортных средств.

По нашему мнению, государственная политика в отношении системы автосервисных услуг должна проявляться также, в отношении дифференцированного режима налогообложения в зависимости от социальной значимости услуг и методов приватизации объектов сферы услуг. Методами такой поддержки могут быть временные налоговые льготы новых организаций и лиц, с целью увеличения занятости, создания необходимой конкурентной среды и повышения уровня автосервисного обслуживания населения. На низовых уровнях управления перечень целевых льгот может быть значительно расширен (например, пониженная арендная плата за нежилые помещения при использовании их для небольших ремонтных мастерских и т.п.).

Таким образом, к экономическим методам управления рынком автосервисных услуг следует отнести льготное налогообложение, принятое в соответствии с

действующим законодательством. Существуют и иные налоговые льготы, предоставляемые на региональном уровне предприятиям сферы услуг.

При этом совершенствование налоговой системы должно быть направлено на стимулирование инвестиционной активности, экономического роста и развертывания предпринимательской активности. Нельзя не согласиться с такой точкой зрения, так как применение налоговых льгот для стимулирования инвестиционной активности в регионах необходимо сочетать с системой мер государственного контроля и санкций за нарушение условий, дающих право на льготы, сопровождать их отменой и изъятием необоснованных доходов и штрафами.

Основным направлением воздействия денежно-кредитных регуляторов должно стать повышение кредитоспособности предприятий сферы автосервисных услуг путем восстановления оборотного капитала, наращивания инвестиций, структурной перестройки и модернизации.

Развитие и укрепление материально-технической базы организаций сферы услуг во многом зависит в условиях рынка от методов и форм организации производства услуг с учетом их особенностей: повышенной ресурсоемкости, необходимости сочетания крупных и мелких предприятий, а также особенностей, связанных с размещением отраслей услуг и др.

Условно автосервисные услуги можно разделить на два макроагрегата: спросовые виды автосервисных услуг, потребление которых формируется по рыночному механизму, и не спросовые (регламентированные) услуги. Факторы, формирующие спрос на них лежат вне сферы рыночных отношений [2,4]. К последним можно было до недавнего времени отнести услуги населения на городской пассажирский транспорт, квартирную плату и коммунальные платежи. Рост расходов населения на эти виды услуг полностью определяется уровнем развития материально-технической базы и сети учреждений, оказывающих данные услуги.

Принципиально по иному проводится обоснование расходов населения на спросовые виды автосервисных услуг. Доля и величина расходов на каждый из видов зависит от реальных доходов населения и от динамики стоимости как самих видов автосервисных услуг, так и стоимости товаров, покупаемых населением.

Повышение расходов населения на платное обслуживание вызывает повышенный спрос на рабочую силу и требует дополнительных капитальных вложений. Но ресурсы в народном хозяйстве ограничены, поэтому необходимы специальные меры по перераспределению ресурсов в сферу услуг. Многие авторы [1,3,5] считают, что решающая роль здесь принадлежит государству. Государственные и особенно местные органы власти могут и должны создать благоприятные условия для производства автосервисных услуг: льготное налогообложение, льготные кредиты, простоту оформления лицензий, обеспечение безопасности вложения капитала, поддержку малого предпринимательства. Мы считаем, что эти мероприятия являются основой правового и экономического регулирования развития альтернативных государственных форм собственности – акционерных и особенно частных, имманентно присущих производству услуг.

Методы государственного регулирования цен могут быть различными – от прямого директивного централизованного установления цен и тарифов на услуги естественных монополий до ориентировочных (справочных) цен на наиболее массовые виды продукции и услуг [3,4,5]. Государственные органы должны на основе постоянного мониторинга цен находить новые формы и методы повышения эффективности и проведения ценовой политики.

В ряде случаев система государственного протекционизма может включать следующие формы государственной, областной и городской поддержки: установление гарантированных цен, обеспечивающих рентабельность производства услуг; введение льготного кредитования под недостаток оборотных средств; дотирование услуг, обеспечивающих их конкурентоспособность; формирование устойчивых каналов реализации продукции, гарантирующих получение прибыли; целевое финансирование программ на всех уровнях управления; бюджетное финансирование социально-бытовой инфраструктуры села; меры по усилению мотивационного механизма и повышению платежеспособного спроса населения; поддержка производства изделий местного значения (кустарных промыслов).

Государственное регулирование автосервисных услуг может быть связано с поддержкой малого предпринимательства -традиционной сферой развития потребительских услуг, но для этого на государственном уровне необходимо создать благоприятную законодательную основу. Принятый закон о малом предпринимательстве и его поддержке требует совершенствования. В частности, там отсутствует перечень приоритетных для малого бизнеса отраслей и видов деятельности. Расплывчаты и количественные характеристики малых предприятий.

Реальная и повсеместная поддержка малого бизнеса, предпринимательства, через принимаемые нормативные акты предоставляет собой гибкий амортизатор в сфере занятости, является стратегическим направлением развития рыночной экономики.

Большой объем теневой экономики в сфере автосервисных услуг (Органы статистики досчитывают до 60% объема автосервисных услуг, так называемых «гаражного сервиса»), свидетельствует о том, что в стране во многих случаях утерян контроль государства за процессами, протекающими в сфере автосервисного обслуживания и оценки деятельности юридических и физических лиц в этой сфере носит весьма приближенный характер.

В автосервисном обслуживании больше, чем в других отраслях услуг, велики возможности сокрытия доходов (приписать стоимость услуги, проследить фактически оказанную клиенту услугу практически невозможно). Кроме того, население все чаще прибегает не к помощи предприятий службы автосервиса, а к наемной рабочей силе, в силу того, что услуги обходятся дешевле. Особенно это распространено в ремонтных видах услуг [2].

Это означает, что необходима дополнительная информация для надежного управления автосервисным обслуживанием населения. Следовало бы через механизм государственного регулирования создать не просто информационные, а областные информационно-аналитические центры, функционирующие на полукommerческой основе. Для этого можно использовать существующие информационные системы на разных уровнях их управления и организации.

Эффективность областной политики управления сферой автосервисных услуг выражается в достигнутом стабильном компромиссе между региональными интересами государства и местными, в первую очередь экономическими интересами регионов. Реализация компромисса между возможностями регионов Республики Таджикистан и желаниями потребителей находит свое воплощение при разработке и принятии региональных программ. Разрабатываются региональные программы, как по автосервисному обслуживанию, так и по другим видам услуг в Согдийской, Хатлонской и Горно-Бадахшанской областях.

Многообразие услуг подтверждается разнообразием существующих классификаций услуг. Выделяют классификации по степени контакта с клиентами, по уровню автоматизации, по характеру и объему действия и оказания услуг, по регулированию со стороны государства, по материальному и нематериальному характеру. К какой бы классификационной группе услуга не относилась, ее можно рассматривать как отдельную компоненту системы предоставления услуг, которая показана на рис. 1.

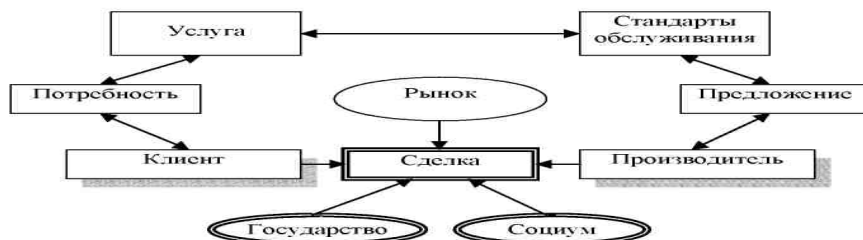


Рис. 1. Компоненты системы предоставления услуг

Рынок автосервисных услуг не остается раз и навсегда данным. Он подвергается изменениям, причем, чем быстрее происходят эти изменения, тем все лучше удовлетворяются потребности людей в ремонтных услугах. Изменение структуры рынка автосервисных услуг в соответствии с существующими и потенциальными потребностями людей происходит двумя способами.

Во-первых, посредством действия рыночного механизма, когда разоряются производители автосервисных услуг, осваивают производство таких услуг, которые

пользуются высоким спросом. В этих сферах повышается норма прибыли, в это же время разоряются или удовлетворяются меньшей доходностью хозяева предприятий в элементах структуры, переставших быть перспективными.

Другой путь - широкое использование государственных рычагов для ускорения прогрессивных структур изменений рынка транспортных услуг. Здесь обычно применяют необходимые прогнозные оценки, которые помогают заранее определить, какие сегменты этого рынка должны подвергнуться сокращению, а каким сегментам целесообразно оказать содействие.

Первый способ перестройки структуры рынка автосервисных услуг является долгим, чреватым значительными социальными издержками, сопровождается замедленным темпом роста эффективности производства услуг.

Второй способ с опорой на государственное планирование и переливом ресурсов является более быстрым, с меньшими социальными издержками и значительными темпами роста производительности. Для определения приоритетных секторов рынка автосервисных услуг необходимо определить степень социальной значимости отдельных видов автосервисных услуг, так как потребительские предпочтения и степень первоочередности удовлетворения потребностей в различных социальных и доходных группах населения не тождественны.

В связи с тем, что малообеспеченная группа потребителей является весьма представительной частью населения города (одна треть от общей численности) и наименее социально-защищенной, необходимо ориентироваться при выборе первоочередных услуг, прежде всего, на этот сегмент. Несмотря на высокую социальную значимость отмеченных групп услуг, не все они доступны для потребителя, особенно для незащищенных категорий населения. Такая ситуация объясняется целым рядом причин. Исходя из этого при планировании развития рынка автосервисных услуг необходимо учитывать ряд весьма важных факторов.

1. Местоположение предприятий по предоставлению услуг, в основном, определяется местоположением потребителей, а не исходных материалов или какими-либо другими факторами, как это часто бывает в промышленности. Поэтому предприятия сферы автосервисных услуг необходимо территориально приближать к местам потребления этих услуг, однако в сельской местности платежеспособность может оказаться недостаточной для рентабельной работы таких предприятий. Поэтому региональным органам управления следует разработать научно-обоснованные нормы транспортной доступности для получения конкретных автосервисных услуг и с учетом этого определить населенные пункты в которых необходимо стимулировать создание предприятий по производству услуг.

2. Работники предприятий сферы автосервисных услуг должны владеть хорошими навыками общения с потребителями. Поэтому в планах развития рынка автосервисных услуг необходимо предусмотреть подготовку кадров по различным сегментам рынка транспортных услуг.

3. Крупные предприятия в сфере автосервисных услуг нетипичны. Поэтому представляется нецелесообразным идти по пути создания крупных комбинатов автосервисных услуг в сельских районах. Предпочтительнее сельский район разбить на несколько «кустов», в каждом из которых создать небольшие точки по техническому обслуживанию населения. Это сократит время транспортной доступности и создаст конкурентную среду.

4. На первых этапах создания предполагаемые точки могут оказаться убыточными, поэтому руководство региона должно предусмотреть систему поддержки малого бизнеса в сельских районах в течение 2–3 лет.

5. Календарное планирование работ в сфере автосервисных услуг зависит в основном от потребителей. Поэтому предприятиям или предпринимателям рынка автосервисных услуг следует рекомендовать организацию работы в выходные дни для основной части населения и в вечернее время.

6. Производственные мощности следует рассчитывать по «пиковому» спросу со стороны потребителей, а не по среднему уровню спроса, иначе будут образовываться очереди, неудовлетворенность потребителей, снижение доходов предпринимателей и увеличение доли дотаций.

При планировании развития объема оказываемых автосервисных услуг необходимо также разработать концепцию развития рынка транспортных услуг, создать организационную структуру, ответственную за данный вопрос, разработать программу стабилизации и развития технического обслуживания населению. Программы желательно иметь скользящие, т.е. по окончании очередного года следует подвести итоги и продлить программу еще на год и так до полного решения проблемы. Необходимо определить ответственных лиц за реализацию всей программы и каждого мероприятия программы, выделить необходимые финансовые ресурсы и источники финансирования, сроки реализации мероприятия и процедуру контроля.

Одной из форм финансовой поддержки субъектов рынка автосервисных услуг также является проведение взаимозачетов. Значительная роль в развитии потребительского рынка автосервисных услуг принадлежит физическим лицам, т.е. предпринимателям.

Все это способствует улучшению обслуживания населения и наращиванию объемов автосервисных услуг: может осуществляться посредством действия рыночного механизма и на основе использования государственных рычагов; для осуществления планирования развития рынка автосервисных услуг необходимо определить степень социальной значимости отдельных видов автосервисных услуг и степени доступности для основной массы населения по цене;

- при планировании важно учитывать факторы развития данного рынка, иначе платежеспособный спрос населения будет недостаточным для рентабельной работы предприятий сферы автосервисных услуг;

- важно также соблюдать процедуры планирования, начиная с разработки концепции планирования до осуществления контроля; развитию рынка транспортных услуг способствует эффективная законодательная база на государственном и местном уровнях, а также налоговая система.

В целом использование эффективных методов государственного регулирования позволяет успешно решить проблемы обеспечения устойчивого развития рынка услуг автосервиса и повысить качество оказываемых услуг, а также решить вопросы занятости в условиях переходной экономики Республики Таджикистан.

ЛИТЕРАТУРА

1. Государственное регулирование национальной экономики /Под ред. Н.А. Платоновой и др. –М.: Альфа-М, Инфра-М, 2008. -652с.
2. Раджабов Р.К., Саидова М.Х., Менгниев А.Х. Развитие сферы услуг в условиях переходной экономики // Ж. Аудит, № 1-2 (3), 2004. с.32-38.
3. Раджабов Р.К., Хабибуллоев Х.Х., Ашуров К.Р. Формирование системы обеспечения устойчивого развития предпринимательской деятельности в сфере транспортных услуг: проблемы и региональные аспекты. Монография/ Под ред. д.э.н., с.н.с. Рауфи А.–Душанбе: «Ирфон», 2011. -204с.
4. Раджабов Р.К., Факеров Х.Н., Саидова М.Х., Нурмахмадов М. Сфера услуг: проблемы и проблемы развития.- Душанбе: Дониш, 2007. – 544с.
5. Рауфи А. Транспорт в системе рыночной экономики. -Душанбе: Ирфон, 2002. -255 с.

ВОПРОСЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ОКАЗАНИЯ АВТОСЕРВИСНЫХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ

В статье изучены теоретические основы государственного регулирования системы оказания услуг населению в условиях переходной экономики. Особое место уделено использованию методов государственного регулирования системы оказания автосервисных услуг населению, что позволяет значительно повысить эффективность системы оказания услуг, способствовать увеличению объема платных услуг населению и поступления значительных средств в государственный бюджет Республики Таджикистан.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: развитие, автосервисные услуги, методы государственного регулирования, финансирование, поддержка, планирование.

QUESTIONS OF GOVERNMENT CONTROL OF SYSTEM PROVIDING AUTO SERVICE SERVICES TO POPULATION

In the articles theoretical bases of government control of the system of providing of services to the population are studied in the conditions of transitional economy. The special place is spared to the use of methods of

government control of the system of providing of auto service services to the population, that allow considerably to promote efficiency of the system of providing of services, assist the increase of volume of requiring payment services to the population and receivables of considerable facilities in the state budget of Republic of Tajikistan.

KEY WORDS: development, auto service services, methods of government control, financing, support, planning

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *Р.К. Раджабов* – доктор эк.н., профессор Таджикский государственный университет коммерции Телефон:+992 93 4444107. E-mail- drirajab@mail.ru.

Караев Рустам- старший преподаватель Институт экономики Таджикистана..Телефон:+992 919011010.

СИСТЕМАИ ТАЪМИНОТИ ИҶТИМОӢ, ХИЗМАТРАСОНИИ ИҶТИМОӢ ВА МАДАДРАСОНИИ МОДӢ БА ОИЛА ДАР ҶУМӢУРИИ ТОҶИКИСТОН

3. Ҷабборов

Донишкадаи давлатии омӯзгории шаҳри Панҷакент

Принсипҳои маъмури сиёсати иҷтимоӣ дар соҳаи ҳифзи иҷтимоии аҳоли метавонанд пеш аз ҳама дар асоси ислоҳоти системаи таъминоти иҷтимоӣ, хизматрасонию иҷтимоӣ ва ҷорӣ намудани тартиботи (институти) мададрасонию модӣ амалӣ шаванд.

Суғуртаи иҷтимоӣ як намуди таъминоти иҷтимоист, ки ба воситаи он ба шахси суғурташуда дар мавридҳои кӯмак расонида мешавад, ки ӯ ғайри қобили меҳнат (корношоям) аст ё кори музднок ёфта наметавонад ва ё оилаашро, ки нондехаш ӯ мебошад, таъмин карда намешавад.

Барои он ки нафақаҳои аз тариқи системаи суғуртаи давлатӣ пардохтшаванда ҳадалимкон ба талаботи гуногуни фарогирандаи ин система мувофиқ бошанд, бояд ба тарзи зайл аз ҳам фарқ қунонида шаванд:

а) беморӣ; б) тавлиди фарзанд; в) маъҷубӣ; г) пиронсолӣ; ғ) вафоти сарпараст; д) бекорӣ; е) осеби истеҳсолотӣ; ё) тарбияи фарзандон; ж) ҳолатҳои фавқулодда.

Зимнан нафақа бояд танҳо барои яке аз ҳодисаҳои зерин пардохта шавад: маъҷубӣ, пиронсолӣ ва бекорӣ. Ба ҳар нафақае, ки ба муносибати маҳрум шудан аз даромад пардохта мешавад, ба ҳар сари ду фарзанди аввал бояд ба шарте иловапулӣ пардохта шавад, ки ҳамаи фарзандони минбаъда нафақаро аз рӯи системаи муқаррарнамудаи қонунгузорию Ҷумҳурии Тоҷикистон бигиранд.

Нафақаи пиронсолӣ бояд аз се зинаи таъминоти нафақа иборат бошад: нафақаи иҷтимоӣ (ёрипулӣ) аз ҳисоби бучети давлат, ки ба ҳамаи шаҳрвандони синну соли муайян новобаста ба собиқаи кор, ҳамчунин ба аъзои ноқобили меҳнат, нафақаи меҳнатӣ – аз фондҳои давлатии нафақа, таъминоти нафақаи инфиродӣ, ки ба ташкили фондҳои нафақаи ғайридавлатӣ асос меёбад. Нафақаи пиронсолӣ баъди расидан ба синни муқаррарнамудаи қонунгузорӣ таъин карда мешавад.

Нафақаи маъҷубӣ дар ҳолати носолим шудани одаме таъин карда мешавад, ки дар натиҷаи он баданаш (вучудаш) саҳт зарар дида, пурра ё ба андозаи зиёд аз қобилияти меҳнати касбӣ маҳрум гаштааст ё дар ҳаёт дучори мушкilotи саҳт шудааст.

Нафақаи талаф ёфтани саробон зиёни дастгирии модии дар натиҷаи вафоти узви оила ба шахсони нонхӯр расидаро ҷуброн мекунад. Мутобиқи шартҳои пешбининамудаи қонунгузорӣ нафақа ба ҳамсари шахси вафоткарда, фарзандони нобилиғ ва ҳамчунин ба дигар аъзои оила, ки дигар манбаи даромад надоранд, пардохта мешавад.

Ёрии (таъминоти) тиббӣ, сарфи назар аз шакли ташкилаш (системаи давлатӣ, суғуртаи ҳатмии тиббӣ, ҷуброни хароҷоти хизматрасонию тиббӣ ва ғайра) ба ҳамаи шаҳрвандон ба андозаи зарурӣ ройгон расонида мешавад. Он бояд хизматрасонию амбулаторию дармонгоҳӣ, аз ҷумла ба хонаи бемор омадани духтур, мадади махсуси дар беморхона, дармонгоҳҳо ва берун аз ин муассисаҳо расонидашавандаро дар бар гирад. Дар ин маврид бояд тартиби боимтиёзи таъмин кардан бо доруворӣ, лавозимоти нигоҳубини бемор, дасту пои ҷубини маъҷубон, иштирокчиёни Ҷанги Бузурги Ватанӣ, кӯдакон, шаҳрвандони камбизоат ва дигар категорияҳои шахсон мутобиқи қонунгузорӣ боқӣ монад.

Нафақаи корношоямии муваққатӣ (ё барои беморӣ) дар мавриди бемор шудан (осеб дидан), ки бо корношоям шудан, нигоҳубини узви бемори оила алоқаманд аст, хангоми табобати санаторию курортӣ, хангоми карантин, бинобар беморӣ гузаронидан ба кори дигар ва дигар намудҳои корношоямӣ пардохта мешавад.

Андозаи нафақаро бо назардошти сабабҳои корношоямӣ, давомоти беморӣ, ҳаҷми даромади миёна ба ҳар сари узви оила ва шумораи аҳли оила муқаррар кардан мумкин аст, вале он набояд аз 60 фоизи даромади аздастдода ва дараҷаи ҳаҷди ақалли музди меҳнати пешбиниамудаи қонунгузорӣ кам бошад.

Нафақаи ҳомиладорӣ ва таваллуди фарзанд, аз ҷумла хангоми писархонд кардани кӯдаки навзод, ба зан камаш барои 18 ҳафта пардохта мешавад. Мӯҳлати мазкурро дар ҳолатҳои таваллуди мураккаб, таваллуд шудани ду ва аз ин зиёд кӯдак, инчунин дар баъзе ҳолатҳои дигар то ду ҳафта дароз кардан мумкин аст. Мутобиқи амалияи байналмилалӣ ва мамлакатҳои Иттиҳоди Давлатҳои Мустақил андозаи он бояд пурра баробари даромади аздастдодаи зан бошад.

Нафақа ё ҷубронпулӣ барои осеби меҳнатӣ ё бемории касбӣ дар мавриди корношоямии муваққатӣ ва ё доимӣ, бинобар марг пардохта мешавад, ба шарте, ки онҳо бо кор алоқаманд бошанд ва на бар асари амали ғарзнокӣ ҷабрида содир шуда бошанд. Дар ҳолати зарар дидани саломатии корманд хангоми иҷрои вазифаи меҳнатӣ, бо назардошти дараҷаи талафоти коршоямии касбӣ, ҷубронпулӣ товони хароҷоти иловагӣ бо осеби истехсолотӣ ё бемории касбӣ алоқаманд ва ҳамчунин ёрдампулии якҷақта, товони зиёни маънавӣ пардохта мешавад.

Хангоми ғавти ҷабрида, ҳуқуқи ҷуброн кардани зиёро шахрвандони корношояме, ки дар таъминоти шахси вафоткарда мебошанд ва дигар категорияҳои шахсон доранд.

Нафақаи бекорӣ хангоми аз даст додани даромад бар асари бекорӣ ба шахси одатан суғурташудаи коргаре пардохта мешавад, ки аз рӯи ягон касб ба кор кардан қобилият дорад ва кори муносибро меҷӯяд.

Нафақаи мақсаднокӣ зерин ба шахрвандоне дода мешавад, ки дар таъминоташон ё дар тарбияшон кӯдак ҳаст: нафақаи якҷақта хангоми таваллуд шудани фарзанд, нафақа барои нигоҳубини фарзанд дар солҳои аввали умраш. Ҳамчунин дигар намудҳои нафақа барои кӯмак расонидан ба оилаҳое, ки фарзандонашонро тарбия медиҳанд, таъин шуда метавонанд.

Ғайр аз ин, бинобар хароҷоти махсус, масалан, хангоми ғавти шахрванд, новобаста ба қору таҳсил кардани ва ё нафақахӯр будани, яъне барои дафн нафақаи маросимӣ пардохт карда мешавад.

Дар оянда бояд хизматрасонии иҷтимоӣ ба шахсони пурра ё қисман ногирое, ки ба нигоҳубин ва дастёрии доимии бегонагон, ба офияти (реабилитатсия) тиббӣ иҷтимоӣ мӯҳтоҷанд, вусъат ёбад. Ба ин категорияи шахрвандон дар маҳалли истиқомат ва ҳамчунин дар муассисаҳои махсус (интернатхонаҳо, марказҳои офият, мадади иҷтимоӣ, бозомӯзӣ, таълим, истироҳат ва ғайра) ройгон ё бо шартҳои имтиёзнок хизмат расонида мешавад.

Такмили системаи офияти тиббӣ, иҷтимоӣ ва меҳнатии маъҷубон аҳамияти қалон дорад. Ин гуна система бояд ҳам аз истифодаи усулҳои ҳозиразамони барқарорсозии ҳаракату амалҳои бинобар маъҷубӣ аз байнрафта ва ҳам ба ҳаёти ҷамъиятӣ ҳамроҳ сохтани маъҷубон, аз механизми бо кор таъмин намудани онҳо иборат бошад.

Дар ҳамаи марҳалаҳои ислоҳот дастгирии давлатии иҷтимоии табақаи гурӯҳҳои камбизоати аҳоли бояд роҳи асосии таъминоти иҷтимоӣ бошад.

Одамоне, ки бо ягон сабаби объективӣ даромадашон ночиз аст (дар сурати набудани манбаи дигари даромад ва хангоми муайян кардани эҳтиёҷмандии онҳо), бояд аз фонди давлатии махсус ба ин хотир таъсисдода –нафақаи шахсони камбизоат (хоҳ бо пул ва хоҳ бо мол) кӯмакпулӣ гиранд.

Барои беҳтар сохтани шароити фаъолияти ҳаётии оила ғайр аз нафақае, ки аз роҳи системаи суғуртаи иҷтимоӣ пардохта мешавад, оилаҳоеро, ки фарзандони ноболиғи худро то расидан ба синну соли муайян аз ҳисоби нафақаи хармоҳа тарбия мекунанд, бо дастгирии давлатӣ таъмин намудан салоҳ аст. Дар ин маврид қонунгузорӣ метавонад андозаи нафақаро вобаста ба даромади миёнаи ҳар сари

аъзои оила, миқдор ва синну соли фарзандон ва дигар ҳолатҳо кам ё бисёр муайян намояд (агар кӯдаки маъюб бошад, оила як саробон дошта бошад).

Барои таъминоти моддии шаҳрвандоне, ки аз фалокатҳои техногению экологӣ ва табиӣ, дигар ҳодисаҳои фавқулодда зарар дидаанд, қонунгузорию Ҷумҳурии Тоҷикистон нафақаи дахлдор, ҷубронпулӣ муқаррар менамояд, ки онҳо чун товони зиён, имтиёзу афзалиятҳои дахлдор маънидод карда мешаванд.

Имрӯз барпо кардани тартиботи (институти) давлатии мададгорӣ (кӯмаки иҷтимоӣ) хеле зарур гаштааст. Ҳоло дар бисёр мавридҳо даромади кафолатнокро ба дараҷаи бучети истеъмоли ҳадди ақалл (камтарин маблағ барои рӯзгузаронӣ) таъмин кардан, имконнопазир шудааст. Ба ин муносибат зарурати ҷорӣ кардани нафақаҳои мақсадноке (таъинотие), ки ба категорияҳои камбизоати шаҳрвандон бо пул ё мол дода мешаванд, пеш омадааст. Ин гуна амалия дар баъзе давлатҳои мустақил кайҳо расм шудааст. Чунончи ба оилаҳои камбизоат озуқаворӣ, сарулибос, пойафзол, доруворӣ, сӯзишворӣ ройгон ё арзон фурӯхта мешавад, ҳамчунин барои онҳо дар ошхонаҳо таъоми арзон ё бепул пухта мешавад.

Дар қатори чораҳои дастгирии молӣ бо баҳои арзон фурӯхтани молҳои муҳими рӯзгор (фарқи нархи ин молҳоро аз ҳисоби бучети маҳаллӣ ҷуброн кардан мумкин мебуд) ва ҳамчунин чамъ овардан ва тақсим карда додани сарутани обшуста, кӯмаки башардӯстона, эҳсонкориро номбар кардан мумкин аст.

Барои ҳифзи иҷтимоии пиронсолон, маъюбон, беморон ва шахсоне, ки аз ҳуқуқи гирифтани нафақа аз роҳи системаи суғуртаи иҷтимоӣ маҳрум гаштаанд, шаҳрвандоне, ки қисман бо кор таъминанд, оилаҳои серфарзанд ва як саробондор (нотукма), ҳамчунин дигар шахсони камбизоат имтиёзу афзалиятҳои ҷудо кардан ва нигоҳубин намудани манзил аҳамияти калон мебошад. Дар маҷмӯи тадбирҳои дастгирии аҳоли дар нақлиёти чамъиятии шаҳрӣ ва наздишаҳрӣ (бепул ё бо баҳои арзон) бо имтиёз рафту омад кардани аҳолиро муқаррар намудан, унсури муҳим шуда метавонад. Дар баробари ин бояд ба маъюбон барои харидан ва нигоҳ доштани воситаҳои нақлиёт имтиёзҳо дода шаванд.

Чамъият вазифадор аст дар тарбия ва таъминоти кӯдакон бо падару модари онҳо ҳамкорӣ намояд. Бинобар ин оила бояд дар таъмини сатҳи зиндагии кӯдакон, ки барои инкишофи созгорои ҳисмонӣ, зеҳнӣ ва иҷтимоӣ зарур аст, таҳти Ҷимояи давлат бошад. Дар баробари нафақаи оилавии системаи суғуртаи иҷтимоӣ ба оилаҳои даромадаш кам имконияти дар кӯдакистонҳо, муассасаҳои таълимии солимгардонӣ, махсус ва ғайра бепул ё боимтиёз тарбия ёфтани кӯдакон, бепул ё бо нархи арзон хӯрдани таъоми боғча, нахории мактабӣ ва дигар шаклҳои кӯмак аз ҳисоби бучети маҳаллӣ, маблағи хайрия ва ғайра муҳайё карда шаванд. Давлат ҳамчунин бояд масъулияти таҳсили кӯдакони боистеъдодро мутобиқи завқашон (музикӣ, бадеӣ, варзиш ва ҳоказо) ба дӯш гирад.

Дар хусуси хароҷоти бо мададгорӣ (кӯмаки иҷтимоӣ) алоқаманд бошад, манбаи ҷуброни он аз ҳисоби маблағи бучетҳои сатҳи гуногун – эҳсонкорӣ ва кӯмаки башардӯстона, пардохтҳои ихтиёрии шахсони ҳуқуқӣ ва воқеӣ буда метавонанд.

Дар Ҷумҳурии Тоҷикистон бо мақсади ҳавасманд гардонидани ҷалби маблағҳои иловагӣ барои ҳифзи иҷтимоии шаҳрвандон дар сатҳи давлатӣ муқаррар намудани тартиби хеле содда ва имтиёзноки таъсис ёфтани ва амал кардани фондҳои ғайридавлатии нафақа, ширкатҳои суғуртаро, ки шаклҳои ихтиёрии таъминоти иҷтимоӣ ва суғуртаро амалӣ менамоянд, муқаррар кардан салоҳ мебуд. Корхонаҳо ва ташкилотҳои, ки аз ҳисоби маблағи худ суғуртаи иловагӣ ва фаъолияти нақдориро ба роҳ мондаанд, бояд ба таври имтиёзнок андозбандӣ намуда, дигар шаклҳои ҳавасмандгардонӣ истифода карда шаванд.

Давлат мутобиқи қонунгузорию миллии фондҳои таъсис медиҳад, ки ба мақсадҳои таъминоти иҷтимоӣ истифода мешаванд, фаъолияти ҳамаи идораҳои ин соҳаро ҳамроҳанг месозад, кори онҳоро таҳти назорат мегирад.

Мақомоти маҳаллии ҳокимияти давлатиро ба ҳаллу фасли масъалаҳои муқаррар намудани кафолату имтиёзоти иловагӣ барои категорияҳои гуногуни шаҳрвандон бо пул ё мол ҳуқуқдор намудан ба мақсад мувофиқ мебошад (ҷудо кардан ва нигоҳубини манзил, барои қонеъ гардонидани талаботи ҳаётан муҳим ва ғайра).

Ҳамкорӣ бо дигар давлатҳо аз рӯи масъалаҳои таъминоти иҷтимоӣ дар асоси шартномаҳои (созишномаҳои) байналмилалӣ сурат мегирад. Шартнома ва созишномаҳои дар доираи ҳамкориҳои байналхалқӣ (байнидавлатӣ) басташуда, набояд ҳуқуқҳои шаҳрвандонро, ки дар ин соҳа бо санадҳои қонунгузори давлат тасвиб гардонида шудааст, маҳдуд созанд. Агар дар шартномаҳои байналмилалӣ нисбат ба қонунгузори миллии қоидаҳои дигар муқаррар гардида бошанд, бояд қоидаҳои шартномаи (созишномаи) байналмилалӣ татбиқ карда шаванд.

А Д А Б И Ё Т

1. С.В. Кадомцева. Проблемы социального защиты населения.: М.-Москва, 2006.
2. Ҷабборов А.Ҷ. Ҳифзи иҷтимоии аҳоли. Душанбе. Бахт- ЛТД, 2004.

СИСТЕМА СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ, СОЦИАЛЬНЫХ УСЛУГ И МАТЕРИАЛЬНОЙ ПОМОЩИ СЕМЬЯМ В РЕПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

Принципы социальной политики в сфере социальной защиты населения, рассмотренные в данной статье, могут быть осуществлены, прежде всего, на основе реформы системы социального обеспечения, социальных услуг и распространения системы (института) материальной помощи.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: социальная политика в сфере социальной защиты населения, реформа системы социального обеспечения, социальное обеспечение, социальная защита, Республика Таджикистан

SYSTEM OF SOCIAL SECURITY, SOCIAL SERVICES AND FINANCIAL SUPPORT TO FAMILIES IN THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN

Principles of social policy in the sphere of social protection the population considered in this article, can be carried out, first of all, on the basis of reform of system of social security, social services and distribution of system (institute) of financial support

KEY WORDS: social politicians to the sphere of social protection of the population, reform of system of social security, social security, social protection, Republic of Tajikistan

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *З. Ҷабборов*—соискатель кафедры экономической теории государственного педагогического института города Пенджикент. Телефон: 907-71-93-53

НИГОҶИ ДОНИШМАНДОН ОИД БА ТАШАККУЛИ МОДЕЛИ ОДАМИ НАВИ ИҚТИСОДӢ ВА ПЕШВОӢ ДАР САРВАРӢ

Т.Б.Ғаниев, Н. Расулов

Донишгоҳи миллии Тоҷикистон, Донишгоҳи давлатии Кӯлоб ба номи Рӯдакӣ

Мақсади асосии фаъолияти касбии инсонӣ дар ҷомеа дарёфти неъматҳои зарурӣ барои таъмини талаботи маънавий, истеъмоли ва молу мулкдорӣ мебошад. Таъмини талаботи касбӣ ба одамон имкон медиҳанд, ки онҳо қобилияти ҳунарии худро устувор бисозанд, талаботу хоҳиши навро пайдо карда, рушд ёбанду судовари ҷомеа бигарданд.

Рафтору ҳаракатҳои аввалии инсонро мо бояд дар рушди нерӯи зеҳнии фардиаш, баъдан дар муносибат ба дигар одамон - ҷомеа ва баъдан ба таъмини талаботи устувори моддиву маънавияш тадқиқот бубарем. Ин чараҳои муносибатҳои мебошанд, ки инсон сухангӯи, илму ҳунарро меомӯзад ва мусиқа- оҳангро мешиносад, дарки муҳиту табиатро пайдо намуда, ҳунари шинохти ашёро касб намуда, аз фарди истеъмолкунанда ба тавлидгару судоварандаю тавонманди ҷомеа табдил ёфта, зиндагонии хубро барои ҳама ва кулли ҷомеаи инсонӣ муҳайё месозад.

Сарварони бузург, пешвоёни таърихӣ аксари ҷаҳони башарӣ чунин қудрати созандагиву тавлидгароиро ноил гашта буданд, ки судоварии онҳоро кулли ҷомеаи инсонӣ, халқу миллатҳои алоҳида ҳазорсолаҳо боз бархурдоранд.

Оид ба ҳислати ҳосил одамият ва рушди он ҳанӯз дар замони худ Арасту ва Афлотун хеле бузургу баланд гуфта буданд, ки «Инсонҳо дар натиҷаи рушд ба Худованд наздик мешаванд ва ҳар як фард шахсияти эҷодкор мебошад ва сазовори эҳтиром ҳамон вақт мегардад, ки агар ақидаи эҷодии худро амалӣ карда тавонад».

Аз ин нуқтаи назар чӣ қадаре, ки мо аз ақидаву андешаи эҷодии худ дур бошем, ҳамон қадар беқадртар мегардем.

Мақсади асосии инсонии озоди касбӣ пайдо кардани судоварӣ аз захираҳои истифодашуда ва сарфакорӣ дар ҳарачоти ин захираҳо мебошад.

Донишманди (физиократ) табиатшинос Руссо (1712 – 1778) дар китоби «Андешаҳо оид ба пайдоиши нобаробариҳо» менависад, ки табиатан инсон ҳайвони заиф таваллуд мешавад, ҳатто аз дигар ҳайвонот ҳам беқувваттар. Ягона бартариате, ки дорад, ин қобилияти «нерӯи ақлонӣ»-ро дорад. Яъне инсон мебинад, мешунавад, ҳис мекунад, ламс дорад ва фикр мекунаду дӯст медорад. Ин ақидаро муттафакири бузурги форсу тоҷик Муҳаммад Ғаззоли чун панҷ дарвозаи кушодаи инсонӣ муайян карда буд[1]. Мавлонои Рум бошад, панҷ қабати рушди инсонӣ шинохтааст.

Донишро бошад, Ж. Руссо ҳамчун олами рушдэфтаи инсонӣ муаррифӣ намудааст. Инчунин ӯ қайд менамоянд, ки инсонҳо барои зиндагонии хуб ва меҳнат офарида шудаанд. Аммо баъзе ҳолатҳо ӯ гуломи нафси худ гашта дуруғгӯй, танбалу беҳунар, фиребгар, бахилу зараровар ба якдигар низ мегарданд, агар дониши пурраи касбӣ - ҳунари надоста бошад, яъне рушди эҷоди наёфта бошад.

Донишманди дигари табиатшинос Б. Франклин (1706 - 1790)[2] дар охири асри XVIII назарияи худро оид ба «моҳияти инсон» кор карда баромадааст, ки ба назарияи фалсафии Д.Локка наздик мебошад. Ӯ низ ду паҳлӯи рушди инсонӣ «меҳнатдӯстӣ» ва «сарфакорӣ» - ро дар рафтори инсонӣ тадқиқ карда, низоми бо меъёри ахлоқӣ фаъолият кардани инсониро пешниҳод намуда аст. Ахлоқро ӯ ҳамчун натиҷаи рафтори анъанавӣ ва урфу одатӣ баҳо дода, нишонаи ирсии одамон мегӯяд. Аммо дониши касбиро инсон дар асоси омӯзиши мантиқӣ ва таҷрибаи зиндагонӣ ба даст меорад. Вале ҳардуро дар якҷояги Д.Локка ҳамчун асоси рафтори бошуурокаи инсонӣ меҳисобад. Таъмини хушбахтии инсонро ӯ ҳамчун мақсади олии системаҳои сиёсӣ баҳо дода, даллати адолатхоҳро талаб дорад.

Асоси таълимоти Б. Франклин оиди «рушди нерӯи инсонӣ» интиҳоби озод ва ҳуқуқи воқеӣ доштани инсон доир ба фаъолияти эҷодии ақлонӣ мебошад. Дар асарҳояш ӯ модели «Инсонии меҳнатдӯст ва бонизом» - ро кор карда мебарояд, ки ин ба модели «инсонии иқтисодӣ» мувофиқат дорад. Шакли асосии меҳнатро Франклин ҳамчун меҳнат дар истифодаи замин дидааст. Яъне замиро ҳамчун сарчашмаи боигарии инсоние мебинад, ки метавонад тез боздеҳӣ дошта бошад.

Нуқтаи муҳими Франклин Б. дар он аст, ки ӯ «рушди иқтисодӣ» - ро дар рушди тақлифот дида, таъкид мекунад, ки талабот доимо вучуд дорад, мо бояд онро дар низоми сарфакорӣ нигоҳ дорем.

Мақоми олии инсонро дар иштироқи фаъоли ӯ дар тақсимоти меҳнати ҷамъиятӣ мебинад. Мақсаднок истифодабарии захираҳоро Франклин асоси боигарӣ ва рушди иқтисодӣ менамояд. Боигарӣ ва рушдро натиҷаи меҳнат ва сарфакориву адолати аниқи мақсаднок дар фаъолияти меҳнатӣ мебинад.

Франклин менависад: «Меҳнат дар Амрико хеле қиммат мебошад, кормандро низ ёфтани шуғли касбӣ мушкул аст, чунки ҳар як фард ҳаракат дорад, ки соҳиби моликият бошад. Замини арзон инро имкон медиҳад». Ба ақидаи ӯ тақрористехсол дар атрофи заминдорӣ тезтар ба вучуд омада, одамон бойшавиро аз кишоварзӣ сар мекунанд. Ба Амрико мардуме меоянд, ки мустақилона меҳнат карданро мепарастанд.

Характери ҷамъиятӣ ва мавқеи ҷамъиятӣ доштани одамро ӯ аз рӯи боигарӣ ва ноилшавӣ ба мақсад муайян менамояд. Меҳнатдӯстӣ ва низоми ҳароҷот инсонро бой мегардонад.

Муттафакирони франсавӣ консепсияи рушди инсониро кор карда баромадаанд, ки ба назарияи мантиқии Декарт ва аз нигоҳи мантиқӣ иҷтимоӣ ба назарияи талаботии Э.Кондильяк таъя дорад. Ақидаи физиократҳо дар асри XVIII мафҳуми қонуни табиӣ ва рушди инсон дар ҷомеа мебошад. Агар мақсади илмии А. Смит ва ҳамфикрони ӯ муайян кардани омилҳои рушди иқтисодӣ бошад, пас вазифаи физиократҳо – муайян кардани нишонаҳо ва шароитҳо барои тақрористехсоли боигарӣ мебошад. Яъне нигоҳ доштани мувозиноти макроиқтисодӣ дар назар аст.

Асоси тадқиқоти ин донишмандонро чунин элементҳои дониш монанди элементҳои рушди фардӣ, қонуни рафторӣ, мақсадгузорӣ ва усулҳои ба мақсадрасӣ ташкил медиҳад.

Аз рӯи ақидаи Ш.Л. Монтескье (1689 - 1755), ҳамаи он чизе дар олам мавҷуд аст қонуни худашро дорад[3]. Инсон бояд қонунияти табииро аз қонунияти инсонӣ – ҷамъиятӣ фарқ карда тавонад. Инсон аслан худаш камқувват аст, аммо дар муборизаҳои ҷомъиятӣ пурқувват мегардад.

Қувваи рушдқўфтаи ҷомеа метавонад ҳар як инсонро пурзӯр созад. Барои ба муваффақият ноил гаштан одамонро зарур мебошад, ки муттаҳид шаванд, сарвар интихоб намуда, қувваи бузурги одамонро якҷоя карда. Ҷамъиятҳои солими миллатҳоро бисозанд, пурқувват зиндагонӣ ва давлатдорӣ намоянд.

Қонуни асосии рушди одамият ин рушди нерӯи ақлонии инсонӣ аст, чунки ӯ идоракунандаи тамоми рафтори одамон дар замин мебошад.

Дигар қонунҳои сиёси ва шахрвандӣ – ҳуқуқие, ки дар ҷомеа тавлид мегарданд аз фикру тафаккури ақлонии фардони алоҳидаи касбӣ – сарварону пешвоёни алоҳидаи ҳар давраи замон тавлид мегарданд.

Ҳамин тариқ дар таълимоти Локка ва Гоббс инсон аз аввал ҳамон ҳислатҳои ҷамъиятиро доро бошад, пас дар тадқиқоти Монтескье, ӯ ҷамъиятро дорои ҳислатҳои қувваи ақлонии фардӣ муарифӣ менамоянд. Ақле ки қонунҳоро муайян месозад, ин ақли ҷомеа ва ҷаҳон мешавад, на ин ки ақли як инсон алоҳида.

Ҷомеа дорои шахсиятҳои махсус – алоҳидаи касбӣ ҳунарие мебошад, ки худашон пурра ҷамъиятӣ буда, фаъолияти онҳо метавонанд асоси рафтори идеалии дигар одамон қарор гиранд.

Дар китоби «Оид ба рӯҳи қонунҳо» Монтескье дараҷаи мувофиқии қонунҳои сиёсиро ба ҳамон ҷомеаи мувофиқ арзёбӣ намуда, таъсири ин қонунҳоро ба рушди ҳар як фарди ҷомеа дар вақти муайян барои сохти давлатдориву роҳбарӣ нишон дода аст. Ӯ масоили муайян қардани меёрҳои ахлоқиро ва рафториро ба миён гузошта, таъкид доштааст, ки ҳар як давраи замон талабот ба системаҳои қонунҳоро дошта, мувофиқ ба он бояд амал дошта бошанд.

Дар тадқиқоти Э. Кандильяк (1715 - 1780)[4] дар миёни асри XVIII консепсияи дигари инсонсозӣ, яъне ҳиссиёт ҳамчун сарчашмаи асосии дониш шинохта шудааст.

Аз рӯи ақидаи ин олим инсон аз як қатгор ҳиссиётҳо иборат мебошад, ки онҳо дар натиҷаи таҷрибаи зиндагӣ рушд меёбанд ва пурра мегарданд. Маҳз дар натиҷаи рушди ҳиссиёт дар одамон хоҳишҳо пайдо мешаванд ва баъдан мақсадҳои фаъолияти одамон ташаккул меёбанд. Аз ин хотир дар ин таълимот мақоми аввалиндараҷа ба омили иҷтимоии рушди инсонӣ дода, талаботи иқтисодиро ҳамчун шакли омӯзиши талабот бар одамон тавсия карда мешавад.

Физиократҳои франсузӣ таъкид бар он доранд, ки шахсияти инсон ҳамчун натиҷаи рушди иҷтимоии ӯ мебошад, ки дар асоси муҳити табиӣ ба вучуд омадааст, ки аз хоҳиши таъмини талаботи хеш ва зарар нарасонидан ба дигарон иборат аст.

Нишонагирии иҷтимоии инсон гуфта, ин муносибатҳои байни одамон мебошад, ки онҳо на танҳо бо қувваю қобилияти хеш, балки ба қувваю қобилияти дигарон низ таъҷибдоранд. Ин моделро модели такрористеҳсоли васеи нерӯи инсонӣ низ мегӯянд. Шартҳои асосиву ягонаи ин муносибатҳоро донишмандон дар озодии интихоб ва манфиатҳо дидаанд, тадқиқотҳои пурраву аниқи муттафаккирони форсу тоҷик асоси ин гуфтаҳо мебошанд, ки мо дар китобҳои худ овардаем.

Шакли идеалии ин муносибатҳоро физиократҳо дар муносибатҳои заминдорӣ медиданд. Синфи заминистифодабарандагонро беҳтарин инсонҳо ва одамони муҳсули ҷомеа муаррифӣ мекарданд.

Олими дигари франсузӣ Д.Кенз (1694 – 1774) қонуни беҳтарини рушди инсонӣ ва низоми ҷомеаро дар низоми ақлонии солим мебинанд. Махсусан барои сарвариин рушди нерӯи инсонӣ ва роҳбарии қормандон ин қонидаро муҳим арзёбӣ намуда аст.

Инсон мӯъҷизае мебошад, ки ҳуқуқи озоди истеҳсоли, истеъмоли ва моликиятдорӣ дорад, ки он бояд дар ҳуҷҷатҳои меъёрии давлату ҳукуматҳо боадолатона дар ҳақиқат бошанд ва ҳама бояд ин меёрҳоро бечуну чаро иҷро намоянд.

Тадқиқоти илмӣ ва мазмуни модели «одами иқтисодӣ» дар назарияи классикони иқтисодӣ-сиёсӣ. «Инсонӣ иқтисодӣ» - и А.Смит дар миёнаи асри XVIII ба вучуд омад, ки ду гурӯҳи файласуфони бузург чун шуда буданд:

Гурӯҳи аввали назарияи Д.Локка, ки инсон ҳуқуқи озоди интихобро соҳиб аст ва ӯ имкони дохилаи худсозӣ дошта, метавонад инкишоф ёбад ва худ истеҳсолкунандаву тавлидкунанда бигардад.

Гурӯҳи дуввум – инсонро ҳамчун ҳайвоне медонистанд, ки бо кадом роҳе бошад танҳо хоҳиши таъмини талаботи ирсии худро дорад. (Руссо Гоббс ва дигарон). Онҳо инсонро ҳамчун маҳсули ҷамъияти дода, сифатҳои онро пурра ба ҷомеа вобаста медонистанд. Дар ин фаҳмиш инсон қобилияти мустақилонаи рушдро надорад.

Д.Юм (1711 - 1776) рушди нерӯи инсониро нуқтаи муҳими назарияи фалсафии худ шинохти, ахлоқи фалсафиро ҳамчун илми универсиалии шинохти инсон маънидод намуда аст. Асоси илмӣ уро мушоҳида ва дарки (фаҳмиш) ҳодисаҳо ташкил медиҳад.

Назарияи Локка ва Д. Баклиро истифода карда, Д.Юм нуқтаи асосиро дар дарки инсонӣ мебинад. Нақш бастанро дар хотироти ҳамчун дарк, вале қисми коркардашудаи ақлонии хотиротро «идеа – ақида» мегӯяд.

Дар асари илмии худ «Трактат о человеческом познании» (1772) Д.Юм дараҷаҳои гуногуни дарки инсониро ва таҳлили ҳодисаҳо дар инсон мебинад.

Аслан фалсафаи Юм оид ба пайдоиши моҳият ва рушди ахлоқи инсонӣ буда, зиддият, норизигӣ ва дилзории инсон ҳамон вақт, ба вучуд меояд, ки агар таъмини талаботи ӯ ба қобилияти табиӣ мувофиқат нашошта бошад. Ӯ ҳаракат менамоянд, ки ба нуқтаи мувофиқат бирасад ва мақсади ниҳонии талошҳои инсон низ барои ҳамин аст.

Барои моҳияти фаъолиятро фаҳмидан инсонҳо бояд иттилооте дошта бошанд, ки онҳоро бовар кунонида тавонанд. Д. Юм менависад «Барои маълумотгирии ҷомеа на танҳо зарурати онро, балки моҳияти маълумотро одамон бояд бидонанду фаҳманд. Мо бояд дар инсон хислати дӯстдорӣ ва меҳрубониро ташаккул диҳем. Ин хислатро танҳо инсонӣ соҳибмаълумот доро буда метавонад»[5].

Чунин як андешаро донишмандони бузурги тоҷик хело пештар гуфта буданд. Мутафаккири бузурги тоҷик Шайх Аттор, онро «рафтани ба ҳафт водии ишқ» номида буд, ё худ Мавлонои Рум «ишқро дар рушди нерӯи инсонӣ аз ҳама боло гузошта буд», мувофиқат дорад.

Дар муносибат бо ҷомеа низ Д. Юм менависад: «Бо мақсади он, ки ҷомеа хушбахтона умр ба сар бубарад, бояд ҳар як аъзои он дорои тафаккури ақлонӣ, мақсад ва дарки зиндагӣ бошад. Яъне зиндагиро дӯстдоранд, меҳрубон бошанд, адолатро эҷодкор бошанд, пайваста меҳнат намоянд.»

А. Смит (1723-1790) ин ақидаро идома дода, дар асари худ «назарияи ҳиссиёти ахлоқӣ» (1759) оиди ҷомеаи ақлонӣ ва меҳрубонии ӯ дар тадқиқоти худ менависад, ки «Мо кадом инсонро нигарем ӯ қадре хушбахт шуданро орзу дорад ва дар ҳаракатҳояш онро нишон медиҳад»[6]. Яъне инсон чӣ дар зиндагонии фардӣ ва чӣ дар зиндагонии ҷамъияти чунин хислатро дорад.

Инсонҳо танҳо тавассути риояи қонун ва ахлоқи ҳақиқӣ ба хушбахти ҳаракат карда, чунин имконро пайдо месозанд.

А.Смит санъати боғдорӣ, хонасозӣ, нақшакорӣ ва диндориро қисме аз равандҳои хушбахтии инсон медонад ва онро ҳамчун талаботи рушди инсонӣ меҳисобад. Ҳамин тариқ ӯ менависад, ки инсон барои хушбахти пурра гардида, бояд дар тақсмоти ҷамъияти меҳнат фаъолона иштирок намояд.

Дар ин нуқта А. Смит модели «инсонии иқтисодӣ»-ро месозад, ки фақат дар натиҷаи фаъолияти муштараки касбӣ ва меҳнати ҷамъияти дошта, ба ҳадафҳои олии рушди ҳеш мерасад.

А. Смит ҷомеаро ба мошинаи бузурге ташбеҳ медиҳад, ки дар натиҷаи ҳаракати дуруст ва бомувафакқият метавонад натиҷаи зиёду баландро соҳиб гардад, ки ҳеҷ як шахс дар танҳои наметавонад ба он бирасад. Дар ин нуқта А.Смит мавқеи инсонро дар соҳаи иқтисодии ҷомеа хеле бузург муаррифи намудааст.

Аммо барои инсонии рушдфтои соҳибхонаро озодии фаъолияти касбӣ ва интихоби дурусти касб ва сарварӣ низ мақоми асосӣ дорад, менависад ӯ. А. Смит тарафдори баъзе равандҳои алоҳидаи танзим ва дастгирии давлатии рушди қобилиятҳо буда, аслан ӯ озодии фаъолияти касбиро тарафдор аст, махсусан барои пешвоёни комили касбӣ.

Хизмати таърихии А. Смит дар назарияи иқтисодӣ он аст, ки у имконот, зарурат, механизм ва натиҷаи фаъолияти даставии шахсонӣ оддиро нишон дода, дар доираи иқтисодӣ танҳо доду гирифтӣ мувофиқро, ки ҳарду тарафро бояд қонеъ

гардонад, зарур мешуморад ва онро муносибати боадалатонаи инсонӣ касбӣ ва сарварон номида аст. Мо низ дар тадқиқоти худ тарафдори «Ҳақмузди арзанда барои эҷоди арзанда» – ро пешниҳод дорем. Ин назария диққати иқтисодчиёни асри XIX – ро ба монанди Т. Мальтус, Д. Рикардо, Ж.Сэя ва ва дигарон ҷалб намуда буд. Ин донишмандон назарияи оид ба инсон ва фаъолияти инсонии А. Смитро пурра тарафдорӣ доранд.

Т. Мальтус – (1766 - 1834) моҳияти ҷараёни биологии инсонро шаҳр дода, хислатҳои этики, динӣ, иқтисодӣ ва дигар хислатҳои рафтории ӯро ҳамчун таъсири омили берунаи дуумдараҷа баҳо дода, аст. Ӯ дар асари худ менависад, ки: «Норасогии ғизо масоили муҳими зиёдшавии одамон буда, вазъи норасогии ғизоиро дар тамоми дунё дидан мумкин аст. Агар одамони бисёре ҷамъ шаванд, дар шаклҳо ва дараҷаҳои гуногун қашшоқӣ пайдо мекарданд, ки одамро ба ҳайвонот мубаддал мегардонад»[7]. Ин қонуниятҳои биологиро Мальтус дар табиати одам дида, системаи дигареро ӯ намебинад, ки ин қонуниятро дигар бисозад.

Ҳалли ин муаммои бузургро Мальтус дар дарки фаҳмиши ҳар як аъзои ҷомеа дида, менависад, ки талаботи беандоза ва бенизоми нафси одамон метавонад ӯро ба ачина (маймун) табдил диҳад. Инро талаботи бенизоми нафси инсонро Мавлонои Рум ҳамчун як зани фоҳишае мегӯяд, ки бо ҳар ҳамхоба мехоҳад будан.

Восита ва роҳи ба рушди ахлоқии ҷомеа ноил – гаштанро Т.Мальтус дар роҳҳои мебинад, ки ба роҳи А.Смит монандӣ доранд:

1. Таъмини озодии иқтисодӣ ҷомеа ба хоҳири имкони амалисозии қобилияти худро доштани ҳар як фарди ҷомеа.
2. Ба камбағалон барои таъмини талаботашон кӯмак нарасонидан.
3. Гузориши дарсҳои омӯзиши барои рушду ташаккули фикрронии иқтисодии одамон дар эҷоди хунари касбиашон.

Хулосаи умумии Т.Мальтус он буд, ки «Мо бояд ба одамон фаҳмонем, ки бартарияти оиладоршавӣ низ ҳамчун боигарӣ ва дигар имтиёзи инсонӣ мебошад. Бинобар ин барои оиладор шудан мо бояд як қатор шароитҳоро иҷро намоем. Мо бояд ҷавонро то ба дараҷаи синну сола расонем, ки оиладоршавӣ зарур шавад, дуввум барои оиларо ноил гаштан ӯ бояд касбу хунари ва молу мулк муайянеро барои нигоҳдори оила доро бошад»[8].

Фаҳмиши дигари таъминоти А.Смитро дар асарҳои худ Б.Сэй (1767 - 1832) ва Ф. Бастиа (1801 - 1850) оид ба моҳияти умумии тақсимоии боақлоноии меҳнати барои ҳар як фард ва барои ҷомеаро идома додаанд.

Б.Сэй (1767 - 1832) дар асари худ[9] менависад, ки фаъолияти соҳибкорӣ сифати беҳтарини табиати инсонӣ, дониш ва рушди инсонӣ мебошад. Хислат ё худ хунари соҳибкорӣ доштани одамонро Сэй ҳамчун хунари беҳтарини таъминкунандаи рушди иқтисодӣ номида аст. Ӯ менависад, ки «Англия имрӯз дар назди соҳибкорони худ оид ба боигариаши бояд миннатдор бошад. Дар баробари ин донишмандону хунардонандагон, низ бояд бидонанд, ки маҳз қобилияту хунари соҳибкорӣ тавонистааст, ки дар рушди фаъолияти истеҳсолӣ ва хунариву амалии одамони эҷодкор саҳмгузор бошанд»[10].

Соҳибкорон қобилияту хунари ташкили меҳнатеро доранд, ки дар натиҷаи он кормандон хунари низоми иҷроии корҳоро пайдо мекунанд. Мақсади соҳибкор низ таъмини талаботи одамон буда, доимо андешаи эҷоди моли нав ва хизматрасонии навинро дорад, ки чӣ тавр талаботи одамонро қонеъ гардонанд. Соҳибкор қобилият ва хунари калони тавонмандиро дорад, ки ба мақсадҳо омили бирасад.

Б.Сэй сифатҳои махсуси рушди инсониро ҷудо менамояд, ки имкони даставардҳои фаъолиятҳои одамонро ба майдон меоранд ва асоси адолати иқтисодӣ ва тақдироти истеҳсоли боигарии ҷомеа мегардад. Яъне алоқамдории омили, донишро дар ташаккули боигарӣ нишон дода, самаранокии меҳнатро ба сифати рушди нерӯи инсонӣ вобастагии қавӣи доштаниро шарҳ медиҳад. Б.Сэй сифати хунари касбии одамро ҳамчун сифати беҳтарини истеҳсолоти неъматҳо баҳо дода, тарафдори доимии рушди нерӯи касбии инсонҳо мебошад. Бояд гуфт, ки дар таълимоти мо низ ин ақида пурра тарафдорӣ худро ёфта аст. Аз нигоҳи мо танҳо истеҳсолоти хислати эҷодӣ хунариву касбӣ дошта қудрати таъмини рушди устувори иқтисодиву иҷтимоиро дорад.

Баъдан ин талаботро ҳамчун қоида ё худ талаботи рафтори иқтисодии одамон муаррифӣ намудан зарур мебошад, то ин, ки талаботи махсусгардони касбиро барои ҳар фард гирифта, доимо бояд сайқалу сайқал дода шавад. Хунарманди касбӣ доимо ва пайваста ҳавасманд ва эҳтиром дошта бошанд дар дастаҳои менеҷмент ва дар кулли ҷомеа, дар назди сарварону давлатдорон, вазирону роҳбарони соҳахиву корхонаҷоти алоҳида.

Ҳанӯз дар асри ХХ Л.Роббинс, Г.Беккер пешниҳод доштанд, ки «рафтори иқтисодии одамонро мо бояд дар ҳама соҳаҳои ҳаётии ҳаррӯза биомӯзем ва вобаста аз мақсадҳои иқтисодии соҳа хулосабарорӣ намуда, ҳавасмандии иқтисодии рушди нерӯи эҷодиву касбии инсониро таъмин созем»[11].

Д.Милль менависад, ки «Озодии фардӣ ҳамчун маҳсулоти иҷтимоӣ буда, алоқамандии дутарафаи байни сохти иҷтимоӣ ва истифодабарандагони озодии фардӣ, на танҳо бо мақсади беҳтар кардани зиндагии фардони алоҳида, балки аслан онҳо барои муҳити иҷтимоии ҷомеаро хубтару самараноктар кардан, хизмат мекунанд»[12].

Ин нуқтаи назар то имрӯз барои аксар донишмандону сиёсатмадорон нуқтаи муҳими баҳси илмиву сиёсӣ буда, камбудии демократияро низ дар ҳамин мебинанд, ки аксарияту роҳбарон кулли ҳукуку озодихоӣ муттаҳисисони варзидаро паймол месозанд. Аз ин хотир Милль як қатор қоидаҳои озодии кормандони соҳибхунарро дар соҳаи истеҳсолот ва истеъмолот қор қарда баромада аст.

Аз рӯи ин қоидаи Милль «Инсон наметавонад озодона барои ҳудуд ва ҷомеа беҳтарин интихоби таъминотро дошта бошад, агар ӯ аз интихоби озодӣ ҳунарий» маҳрум бошад. Маҳз озодӣ ба инсонҳо рушди ахлоқӣ дода, одамонро аз дараҷоти ҳайвонӣ то бо одамай мерасонад озодии фардӣ ин маҳсули иҷтимоии ҷомеа буда, ду манфиат дорад:

а) таъмини озодии рушди нерӯи касбии инсонӣ.

б) таъмини зиндагонии озодии кулли ҷомеа.

Дар асари илмӣ худ Дж.Милль менависад, ки давлатро зарур аст, ки аз ҳар як аъзои ҷомеа талаби дониш доштанро намояд. Вале вазифадор намебошад, ки аз кӣ ва дар кучо гирифтани донишро нишон диҳад ва ё таъмин созад. Ӯ менависад, ки институтҳои касбӣ ва ахлоқӣ дар рушди нерӯи инсонӣ ва судоворӣ он мақоми хоса доранд. Чунки андешаронӣ ва рафтори одамон аксар маврид ба он вобаста аст, ки дар ҷомеа кадом қонунҳо ва анъанаҳо амал мекунанд. Аммо дар ҷомеа ҳастанд шахсиятҳои пешво, ки рафтор ва эҷоду ихтирооти онҳо рушди умумии инсониро метавонад таъмин созад. Аз ин хотир Дж.С. Милл дар тадқиқоти худ оид ба таҳлили фаъолияти инсонҳои касбӣ – эҷодӣ дар рушди институтҳои ҷомеа ва ояндаи босуботи иқтисодиву иҷтимоии одамон таъкид дорад.

Хизмати таърихӣ Дж.С. Милл дар он аст, ки ӯ мақоми пешвои касбиро дар рушди инсонӣ аз сохтори давлатӣ ва ҳокимиятдорон низ боло гузошта аст ва исботи илмӣ онро низ қарда аст. Бояд қайд кард, ки имрӯзҳо мо тадқиқи амалии гуфтаҳои Дж.С.Миллро дар фаъолиятҳои пешвоӣ ва рафтори вазифавии сиёсатмадорону пешвоёни давлати Тоҷикистон Эмомалӣ Раҳмон ва давлати Россия В.В. Путин ва Д.А. Медведев дида истодаем.

Аз ин нуқтаи назар дар фасли охири китоби «Қоидаҳои иқтисодиву сиёсӣ» Дж.С. Милл оид ба ҳудуд ва шакли даҳолати давлатро дар иқтисод илман исбот намуда, асосгузори назарияи «ҳадди ақали даҳолати давлат ба иқтисод» мебошанд.

Ӯ дар асоси таҳлилҳои ҳаматарафаи даҳолати давлат ба иқтисод, исбот менамояд, ки ҳар гуна, чорабиниҳои даҳолати давлатӣ ба иқтисод чӣ гуна метавонад ба рафтори одамони алоҳида эҷодкори касбӣ ва умуман ба ҷомеаи шахрвандӣ таъсири манфӣ ва ё мусбӣ расонад. Бо ин ақидаи худ ӯ ҳамчун «фардгарои либерал дар илмӣ менеҷмент» муаррифӣ мешавад.

Дар ҳақиқат аз рӯи ақидаи Милл боигарӣ шароити материалии зиндагонии одамон мебошад. Ин боигариро қисмаашро одамони то мо гузаштаанд ва мо низ вазифадорем, ки онро боз пурратару комилтар намуда ба насли оянда боқи бимонем. Хунари умумии инсонӣ низ бо ҳамин нишондиҳанда баҳо дода мешавад, ки мо чӣ қадар он боигариро илова намудаем. Дар ҳамин нуқта ӯ ду шакли меҳнатро ҷудо мекунад: меҳнати корманди оддӣ ва меҳнати роҳбарон. Менависад, ки агар меҳнати корманд танҳо барои истеҳсолоти истеъмоли равона шуда бошад, меҳнати роҳбар

бар замми он боз барои изофа намудани боигарӣ равона шудааст, ки нисбат ба аввала мураккабу масъулияттар мебошад. Яъне мақсади роҳбарон танҳо таъмини талаботи одамон не, инчунин боз таъмини рушди иқтисодӣ низ мебошанд.

Ин заруратро Милл ҳамчун зарурияти объективии рушди иқтисодӣ номида, исбот менамояд, ки умуман барои рушди иқтисодии иҷтимоии ҷомеа мақоми сарвар – пешвоӣ комили касбӣ шартӣ зарурӣ мебошад.

Чунки дар ҷараёни истеҳсолот қонунҳои объективӣ иштирок доранд, ки аксар маврид инсонҳои оддӣ имкони шинохти онро надошта, метавонанд, ки бекор монанд ва имкони эҷоду истеҳсоли моли навро надошта бошад. Аммо дар қонуни тақсимоии боигарӣ, ки қариб пурра қонунҳои субъективӣ иштирок муқунанд, сарварон бояд чунин қоидаҳо ва қонуниятеро қабул намоянд, ки пеш аз ҳама рушди устувори иқтисодиро таъмин сохта, дар дили инсонҳо «боварӣ» - и комилро сазовор бигарданд. Вобаста аз он ин инсонҳо метавонанд, ки сарфакорӣ намуда, аз хароҷотҳои нолозима даст бикашанд ва сармоя пайдо карда, такрористеҳсоли касбии хеш ва истеҳсолиро таъмин созанд.

Пас маълум мегардад, ки рушди устувори сармоя низ аз рушди устувори нерӯи касбии инсонӣ вобастагии калон дошта, афзоиш ва ҳаҷми он бевосита аз он вобаста аст, ки дар ҷомеа одамон чӣ хел хоҳиши сарфакорӣ ва сармоягузорӣ доранд. Дароҷоти рушди сармояро Милл дар он дида аст, ки то кадом андоза дар ҷомеаи инсонӣ рушди касбӣ мақом дорад ва то кадом андоза сарварони дорои нерӯи созандаи эҷодиву хунарӣ ҳақиқияту фаъолияти роҳбарӣ доранд ва эҳтирому кадришиносии хунари касбиро ба ҷо меоранд.

Милл нуқтаи ҷолиби дигареро низ таъкид дорад, ки маҳз таввасути рушди ин равиши иқтисодӣ мо метавонем, ки ба қонуни рушди демографӣ низ таъсир расонем. Яъне, падару модар ба масоили хароҷоти сармояи барои таълиму тарбияи касбӣ – хунарии фарзандаш андеша карда, метавонад аз масоили сарфарзандӣ ба камфарзандӣ вале бо тавонмандсозии нерӯи касбӣ карда, ба рушди зехнии онҳо диққати махсус дода, маблағҳои оиларо хароҷот бикунанд. Оид ба шумораи таваллуди фарзандон дар оила андешаи иқтисодӣ намуда, зиндагонӣ ва қору фаъолияти касбӣ намоянд.

Ҷ бо ҳамин ҳулоса зидди ҳамагуна меросгузориҳои моддӣ буда, мероси ақлонии касбиро мероси бузурги инсонӣ номида, тарафдорӣ намуда аст. Мероси моддиро зер танқид гирифта, онро бе моликияти зехнӣ ҳамчун падидаи номатлуби ҷомеа муаррифӣ намуда аст.

Бояд гуфт, ки дар Тоҷикистон низ имрӯз замоне фаро расида аст, ки мо бояд таи ин масоил андешаи чуқури илмӣ намоем. Ҳолатҳои мушоҳида мешаванд, ки одамон хонаҳои бисёррошӯна сохта, маблағҳои зиёдеро ҷамъ мекунад, вале барои рушди нерӯи фарзанд кушише надоранд. Дар натиҷа мо мебинем, ки дар ҳолати аз байн рафтани падар – сарвари оила, фарзандон сарсону сағардон буда, баъди муҳлати кӯтоҳе қашшоқ мегарданд ва дар соҳае қору фаъолияти касбӣ пайдо накарда, аз эҳтироми ҷомеа дур мегарданд.

Дар китоби 4 – уми Милл «Ассосҳои иқтисодӣ сиёсӣ» роҳҳои асосии рушди ҷомеаи инсонӣ ва прогрессии иқтисодӣ нишон дода шуда аст, ки бевосита ба рушди устувори ҷомеа касбӣ ва ташкили шаклҳои дурусти меҳнати муштараки ҷамъиятӣ ва сарвари он равона карда шуда аст.

Рушди нерӯи инсониро Милл ҳамчун омилҳои прогрессивии рушди иқтисодӣ нишон дода, роҳи ягонаи ноил гаштан ба боигарии моддӣ ва зиндагонии хуб доништааст.

Милл диққати махсусро ба ҳаракатҳо ва рафторҳои сарварон дода, характери профессионалӣ доштани онҳоро шакли олии рафтори роҳбарӣ муаррифӣ намуда аст. Ҷ бо рушди нерӯи ақлонии пешвоӣ комили касбӣ бовари калон дошта аст.

АДАБИЁТ

1. М.Газоли Кимиёи саодат. Душанбе. 2009.
2. Франклин Б. Избранные произведения. М. 1956. с.566
3. Монтескье. О духе законов. М. Мисль 1999. с.13
4. Кодильяк. Трактат об общенях. Изб. Произ. М. Мисл. 1982. Т. 2. с.374.
5. Юм. Д. Трактат о человеческой природе. СОБР. соч. т1 М. мысль. 1996. с.526.
6. А. Смит. Теория нравственных чувств. М. 1999

7. Мальтус Т. опыт закона народонаселения.//антологии экономической классики. М.Экон. Кмог. 1993.с104
8. Мальтус Т. указ.соч.с.76.
9. Сэй Ж.Б. Тракт на политической экономии . М. Дело – 2000.с.34-35
10. Сэй Ж.Б. тамже с.34 – 35.
11. Бастиа Ф.Экономические гармонии. М.Дело.2000.с.211.
12. Аганова И. Экономика и взаимодействия. Этика и аспекты. М.2002. очерк2.
13. Фаридиддуни Аттор. Мантик – ут-тайр. Душанбе, 2006. Эчод- 356с.
14. Мавлонои Рум. Маснави маънавӣ. Техрон. 2001.728с.
15. Низоммулмулк. Сиёсатнома. Душанбе. Адиб.,1989. – 200с.
16. Ганиев Т.Б Менечмент. Қисми 1 – 6. Душанбе, Ирфон. 2004 – 2011.
17. Бастиа Ф. Экономические гармонии. М. Дело, 2000.
18. Милль Дж. Принципы политической экономии. Т.1-3. м. Прогресс, 1981.

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ФОРМИРОВАНИЯ МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ И ЛИДЕРСТВА В ЭКОНОМИКЕ

В данной статье авторами рассматриваются основные подходы к оценке формирования модели управления и лидерства в экономике.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: управление, профессиональное образование, профессиональная деятельность, модели управления и лидерства.

THE MAIN APPROACHES TO THE ASSESSMENT OF FORMATION OF MODEL OF MANAGEMENT AND LEADERSHIP IN ECONOMY

In this article authors consider the main approaches to an assessment of formation of model of management and leadership in economy.

KEY WORDS: management, professional education, professional activity, management and leadership models.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *Т.Б.Ганиев* – доктор экономических наук, профессор, ТНУ
Н.Расулов – Соискатель Таджикского национального университета

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Ф.И. Норов

Курган-Тюбинский государственный университет им. Носира Хусрава

Безопасность государства рассматривалась в практической и научной деятельности с древнейших времен, однако понятие экономической безопасности вошло в активный оборот экономической науки во второй половине XX века. Его разработке способствовали глобализация экономических отношений, накопление рисков в процессе социально-экономических преобразований.

Общие основы разработки понятия экономической безопасности были заложены в классических трудах А.Смита[1], Дж. Кейнса[2], В. Ойкена[3], А. Маршалла[4], Г. Мюрдаля[5], Э. Ласло[6], содержащих важные теоретические выводы и предположения о согласовании интересов различных хозяйствующих субъектов, источниках конфликтов и угроз, способах стабилизации хозяйственного развития и поддержания экономического равновесия.

Так, А. Смит отмечал, что согласование интересов и обеспечение необходимой устойчивости экономических отношений представляет собой функцию «невидимой руки» рынка. Преследуя свои собственные интересы, отдельный человек часто «более действенным образом служит интересам общества, чем тогда, когда сознательно стремится делать это»[7]. Безопасность рационально действующих рыночных объектов - это их естественное состояние, сознательное вмешательство в него лишь испортит дело.

Неоклассическая школа конкретизировала подход А.Смита, предложив концепцию всеобщего равновесия. В социально-экономическом отношении равновесие участников рынка означает гибкое динамическое согласование их интересов, достижение баланса между спросом и предложением, производством и потреблением, сбережениями и

инвестициями, А. Маршалл впервые в научный оборот вводит категорию безопасности. В частности, он рассматривает безопасность как условие для сбережения: «В далеком прошлом расточительность в большой мере обуславливалась отсутствием безопасности, неуверенностью тех, кто способен откладывать на будущее; что они могут воспользоваться своими запасами; лишь те, кто уже был богат, обладали достаточной силой, чтобы отстоять свои сбережения», [8] А. Маршалл прямо связывает безопасность с наличием некоторой силы, достаточной для ее обеспечения. Принципы всеобщего равновесия при этом формально соблюдаются, но сила, обеспечивающая безопасность участников экономических отношений, может быть отнесена как к ресурсам рынка, так и к ресурсам государства.

Привлечение возможностей государства для упорядочивания, стабилизации хозяйственной системы и обеспечения ее безопасности становится одной из ведущих тем в учении Дж.М. Кейнса и его последователей. Необходимо отметить расширительный подход кейнсианской школы к трактовке опасностей, встающих на пути участников рынка. В частности, попытка обеспечить эффективный спрос на основе применения инструментов денежной политики может привести ситуацию на рынке в своеобразный тупик - ловушку ликвидности. Снижение процентной ставки практически останавливается после достижения определенного количества денежной массы. Дальнейший рост денежной массы способен лишь усугубить проблему финансовой неустойчивости.

Чтобы стимулировать эффективный спрос, Дж.М. Кейнс предлагал увеличить государственные расходы, -государственные инвестиции, а также уменьшить налоги. Расчет состоял в том, что государство будет брать на себя все большую ответственность за прямую организацию инвестиций. [9] Фактически речь шла об участии государства в обеспечении устойчивого, безопасного социально-экономического развития. Характерно, что основные практические меры государственной экономической политики ориентированы у Дж.М. Кейнса и его последователей на уравнивание и нейтрализацию тех опасностей, с которыми не справляется механизм рыночного саморегулирования (безработица, неэффективность спроса, дефицит инвестиций и др.).

Проблема экономической безопасности впервые была направлена в практическое русло в Соединенных штатах Америки в 30-е годы XX века. Её актуальность обуславливалась сильнейшим мировым экономическим кризисом и необходимостью выработки мер быстрого реагирования на угрозы такого масштаба в рамках национальной экономики. Для координации работы в этой области решением президента Ф. Рузвельта 29 июня 1934 года был образован федеральный комитет по экономической безопасности. [10] Гигантские разрушения в рыночной системе хозяйства в мировых конфликтах и кризисах XX века поставили перед экономической наукой вопрос об устойчивом развитии, о предотвращении социально-экономических катастроф. В плане поиска рационального ответа на данный вопрос интересна позиция В. Ойкена, предложившего совокупность принципов политики экономического порядка:

- снижение и преодоление барьеров, отделяющих рынки друг от друга, поскольку закрытые рынки снижают способность конкуренции побуждать к активизации хозяйственной деятельности и ограничивают отбор наиболее способных экономических субъектов;

- обеспечение социальной справедливости в распределении доходов, что предполагает учет и регулирование властных позиций, занимаемых участниками рынка;

- обеспечение защиты совокупности созидательных способностей человека, то есть, защиты процесса развития личности как от кризисных ситуаций в развитии рыночной системы, так и от угрозы тоталитаризма (в первом случае мы имеем дело с угрозами, исходящими от собственности, а во втором случае -с угрозами, исходящими от власти)[11].

Новая институциональная теория, в основе которой лежат положения о синтезе собственно экономических, политических, социально-культурных отношений, ориентирована на поиск адекватных такому синтезу и эффективных способов упорядочивания данных отношений. Современные определения фундаментальной категории новой институциональной теории - института - опираются обычно на понятие нормы или правила различных аспектов деятельности хозяйствующих субъектов и их форм общности [12].

Нормы и правила деятельности, поскольку они установлены и закреплены, являются специфическими границами безопасности, переход которых чреват появлением рисков и угроз самому существованию данной деятельности и ее субъектов. Недаром в центре внимания институционализма находятся особые формы нарушения условий экономической безопасности - институциональные ловушки, трансформирующие энергию функционирования и развития системы в энергию подрыва ее основ и саморазрушения. При этом сторонники институционального направления резко используют саму категорию экономической безопасности.

В 60-х годах XX века экономическая безопасность оказалась в центре внимания исследователей, объединенных в составе Римского клуба (М. Ме-сарович, Д. Мидоуз, Г. Мюрдаль, Л. Печчеи и др.), которые сделали акцент на экологическом аспекте данной проблемы, а также на разрешении конфликта между бедными и богатыми странами.

Противостояние богатства и бедности по оси «Север-Юг», как показал Г. Мюрдаль, ведет к тому, что невмешательство богатых стран в ситуацию в наиболее бедных странах приведет отнюдь не к саморазвитию в последних рыночной экономики, а к консервации и даже усугублению сложившихся экономических разрывов, к воспроизводству бедности в расширенном масштабе[13]. «Невидимая рука» рынка не справляется с угрозами, возникшими в глобализирующемся мировом хозяйстве. Необходимо отметить специфический пласт проблем экономической безопасности, поднятый Г. Мюрдалем – глобальную безопасность экономического развития в условиях масштабных разрывов и необходимости модернизации хозяйства многих стран мира.

Вывод Г. Мюрдаля имеет прямое отношение к проведению рыночных преобразований в современной Республике Таджикистан - нельзя модернизировать общество, внедрить новые формы организации хозяйственной жизни, современную технологию, не затрагивая обычаев, традиций, отношения людей к работе, игнорируя проблему формирования дисциплины и выносливости - изменение отношения к труду предполагает радикальное изменение общественных институтов[14].

В процессе рыночных преобразований Россия столкнулась с резким снижением доходов населения, с появлением и устойчивым воспроизводством бедности. Нищенское существование одной трети граждан страны само по себе стало существенной угрозой экономической безопасности и вызвало к жизни цепочку взаимосвязанных угроз, криминализацию рынков, незащищенность отношений собственности невосприимчивость национального хозяйства к высокотехнологичным инвестициям и др. Бедность в условиях переходного общества становится особо опасной институциональной ловушкой - инвестиции в экономике, пораженной бедностью, используются крайне неэффективно, имущественные комплексы расхищаются, а социальная энергия направляется в русло протестных движений.

Нехватка или слабость механизмов, призванных поддерживать формальные «легитимные» общественные институты, обуславливают появление институтов теневого, нелегитимного порядка, занимающих ниши в институциональной структуре общества и действующих в направлении снижения уровня безопасности. В итоге трансформационная экономика оказывается перенаселенной неэффективными посредниками, держателями монополизированных хозяйственных ниш, а также субъектами с четко выраженным рентоориентированным поведением, что обуславливает растрату общественных резервов, низкую отдачу общественного капитала, незащищенность в труде и соответственно низкий уровень экономической безопасности хозяйственной системы.

Учитывая совокупность достижений институционализма в разработке проблемы экономической безопасности, можно согласиться с научной позицией, согласно которой экономический порядок следует сплести к числу важнейших общественных благ[15]. Порядок устанавливается и воспроизводится, что обеспечивает основы безопасного существования в динамике, формирует устойчивую экономическую безопасность жизнедеятельности множества субъектов экономических отношений.

В 70-х годах XX столетия в экономически развитых странах Запада, прежде всего Западной Европы, термин «экономическая безопасность» стал рассматриваться как важнейшая составляющая национальной безопасности. В последние десятилетия в зарубежной экономической науке выделились следующие относительно самостоятельные ветви исследования экономической безопасности.

1. Теория катастроф, сторонники которой концентрируют свои усилия на анализе фундаментальных угроз общественному развитию и обосновании способов выхода из кризиса, а также на познании механизмов катастроф социального характера (И. Зиман, Т. Олива, Э. Ласло и др.).

Естественнонаучные корни теории катастроф находятся в области термодинамики, которая занимается исследованием законов развития сложных и неустойчивых системных образований, складывающихся в физическом мире[16]. Э. Ласло применяет к социально-экономическим системам естественнонаучную терминологию - бифуркации, коллапсы. Однако он все же учитывает их специфику, что отражается в таких характеристиках, как опасный образ жизни, вследствие которого социально-экономическая система приближается к пороговым значениям своего функционирования, встает перед катастрофой. Опасный образ жизни типичен для социальных системных образований XX века; более того - он пролонгирован на глубокую перспективу. XXI век может стать эпохой бифуркаций, то есть переплетением переломных критических фаз общественного развития[17].

Ядро теории катастроф можно сформулировать следующим образом. Если системное образование близко к полному исчерпанию собственных ресурсов, не обладает необходимыми резервами или соответствующими инструментами нейтрализации возникающих опасностей и угроз, то происходит лавинообразное разрастание катастрофических процессов, вследствие чего теряется устойчивость и системное образование может обрушиться даже при незначительных колебаниях параметров его функционирования. Вывод очевиден-необходимо накапливать, анализировать и обобщать результаты наблюдений за поведением социально-экономических системных образований с целью прогнозирования и практического предотвращения необратимых изменений, ведущих к катастрофам.

2. Теория рисков, занимающаяся анализом, классификацией и изучением последствий многообразных рисков, складывающихся в общественно-хозяйственной жизни. В ней представлены многочисленные направления исследования финансовых, коммерческих, инвестиционных, предпринимательских рисков. Необходимо отметить, что данная теория получила развитие как в зарубежной, так и в отечественной экономической литературе.[18] Исследования различных рисков развиваются в русле многих экономических дисциплин: статистики, финансового менеджмента, страхового дела, операций с финансовыми инструментами и др. Указанные обстоятельства создают условия для некоторой методологической неопределенности теории рисков как направления исследования экономической безопасности.

Отмеченная выше неопределенность отражается на конкретных результатах, к которым приходят сторонники теории рисков. Т. Ромашенко справедливо указывает на то, что основной акцент в исследовании риска делается на микроэкономический уровень, в то время как макроэкономические аспекты безопасности, риска, влекущие за собой урон экономической системе в целом, остаются без внимания². Этот аспект проблемы является малоизученным в теоретическом и прикладном аспектах².

В качестве наиболее значимых для социально-экономической системы оснований возникновения рисков в экономической литературе называют:

- масштабную бедность населения страны;
- технологическую отсталость большинства сфер и отраслей национальной экономики;
- незащищенность отношений собственности;
- преобладание нелегитимных отношений во всех звеньях хозяйственного механизма и др.

Если теория катастроф и теория рисков сформировались благодаря взаимодействию современной экономической науки с естествознанием и математикой, то следующие направления исследования экономической безопасности сложились на стыках экономической науки с социологией (теория конфликтов) и общей теории систем (теория упорядочивания и самоорганизации систем различного характера).

3. Теория конфликтов, на основе которой лежат представления о формировании, развитии и разрешении конфликтов между индивидами, группами, организациями, структурами власти (Дж. Бертов, К. Боулдинг, Р. Дарендорф, А. Дмитриев и др.). Вряд ли возможно отрицать, что данная теория сложилась в ответ на вызов марксизма, давшего

образец диалектической постановки и решения проблемы конфликтов. Вместе с тем теория конфликтов развивается в русле современной социологии, о чем свидетельствуют ее основные постулаты:

- конфликт как таковой относится к числу нормальных проявлений общественной жизни, обусловленных многочисленными факторами внутренней и внешней среды;
- конфликты обеспечивают консолидацию и разрешение совокупности проблем, накопленных в процессе развития общества; сдерживание разрешения назревшего конфликта равносильно торможению дальнейшего поступательного движения общества;
- существует объективная связь между конфликтной ситуацией в обществе и фундаментальными и структурными особенностями организации данного общества;
- противоположность между правящим меньшинством и управляемым большинством (фактор власти), а также противоположность между богатством и бедностью (фактор собственности) постоянно формируют социально-экономические конфликты;
- несовпадающие интересы потенциальных участников конфликта могут быть уравновешены и согласованы в процессе разрешения лежащего в основе конфликта противоречия[19].

Приведенные выше положения позволяют подойти к системной трактовке экономической безопасности. Выделим в этом отношении несколько ключевых тезисов:

- наличие конфликтной ситуации между субъектами экономических отношений, в основе которой лежат неудовлетворенные потребности их существования, является источником опасности для социально-экономической системы;
- экономически безопасная система способна распознать конфликты, регулировать их течение и разрешать их, оптимизируя при этом соответствующие издержки;
- совершенно бесконфликтная система просто нежизнеспособна;
- имеющийся в системе потенциал конфликтности (ее внутренние противоречия) определенным образом уравновешен потенциалом обеспечения ее безопасности.

Исходя из продуктивных в методологическом плане подходов теории конфликтов, Т. Ромашенко определяет экономическую безопасность как общественное благо особого рода, поскольку его производство изначально связано с асимметричностью распределения выигрышей. Экономическая безопасность в процессе разрешения конфликтной ситуации становится продуктом согласования интересов участвующих в ситуации субъектов².

Экономическая безопасность как системное качество детерминирована способом организации отношений внутри социально-экономической системы. Следовательно, ядро экономической безопасности адекватно ядру социально-экономической системы. Если встать на позиции марксистской экономической науки, определяющей отношения собственности на средства производства в качестве ядра системы общественных отношений, то безопасность всей системы берет начало с безопасности отношений собственности. Если последние не защищены, то опасным становится любое действие, ни один из субъектов не может гарантировать себе достижение необходимых результатов и удовлетворение фундаментальных потребностей. Именно социально-экономическая защищенность отношений собственности порождает поток инвестиций в национальную экономику, обеспечивает общественное развитие и согласование экономических интересов всех основных субъектов. Можно утверждать, что безопасность собственности обеспечивает равновесную безопасность во всей системе общества; только в данном случае обеспечивается реализация классического принципа Парето-оптимальности.

4. Теория упорядочивания и самоорганизации систем различного характера, нацеленная на поиск внутренних ресурсов выхода из кризиса и развития (Л. фон Берталанфи, Т. Парсонс, И. Пригожий, Г. Хакен, Н. Моисеев и др.).

Опираясь на методологические и теоретические ресурсы системного подхода, используя некоторые представления и познавательные инструменты институционализма, сторонники данной теории ищут общесистемные и специфические закономерности безопасного функционирования и развития сложных системных образований. Выделим в этом отношении вклад Т. Парсонса и И. Пригожина.

Для Т. Парсонса характерен акцент на функциональный анализ проблемы экономической безопасности систем. Он полагает, что функциональная ориентация детерминирует необходимые условия, обеспечивающие независимое существование системы в данной среде[20]. Исходя из положения о том, что содержание объекта

адекватно раскрывается в организованной совокупности его функций, Т. Ромашенко следующим образом определяет совокупность функций экономической безопасности применительно к современным условиям развития национального хозяйства; защитная, регулятивная, превентивная (предупредительная), инновационная, социальная[21].

И. Пригожий придал современной экономической науке импульс многомерности, полифункциональности[22]. Упорядочивание различных элементов в систему вовсе не означает господство жесткого единообразия; системные образования командного типа ушли в прошлое. На смену им пришли гибкие вариативные формы социально-экономических систем, в которые складываются различные комбинации элементов, реализуются разные совокупности функции - в зависимости от состояния среды, в которой функционирует система. Например, экономическая безопасность как системная характеристика национального хозяйства может быть определена посредством множества дефиниций, что говорит не об отсутствии логики, а о вариативности содержания указанного феномена, его адаптивности.

Одним из первых, кто ввел проблему экономической безопасности в современный научный оборот в России, является академик Л.И. Абалкин, который определил это явление как совокупность условий и факторов, обеспечивающих независимость национальной экономики, её стабильность и устойчивость, способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию»[23]. Очень близким к этому является определение, данное в тот же период другой группой ученых: «... это способность экономики обеспечить эффективное удовлетворение общественных потребностей на национальном и международном уровнях»[24].

Выделим несколько существенных и имеющих прямое отношение к данному исследованию аспектов разработки проблемы экономической безопасности. Во-первых, это аспект установления индикаторов экономической безопасности национальной экономики России, который после кризиса 1918 года вышел на первый план, как в области теории, так и в сфере практического обеспечения безопасности страны. ИЭ РАН предложил перечень из 45 показателей экономического развития, по которым необходимо установить пороговые значения и осуществлять мониторинг[25]. Существуют и другие инициативы в данной области - система экономических индикаторов Национального бюро экономических исследований США, перечень экономических показателей МЭРТ РФ. Ценность подобных комплексов показателей выявила дискуссия на страницах журнала «Вопросы экономики» между С. Глазьевым и А. Илларионовым. С. Глазьев разработал собственную систему показателей экономической безопасности, включающую 22 индикатора с расчетами пороговых значений. А. Илларионов применил предложенную систему показателей к оценке уровня экономической безопасности нескольких стран мира и пришел к выводу, что ни одна страна не соответствует предлагаемым требованиям, то есть не относится к числу безопасных. Все они по тем или иным показателям остались за критической чертой[26].

Расчеты А.Илларионова вынуждают критически осмыслить практику применения многочисленных систем индикаторов и их пороговых значений. В основе практически всех методик лежат эмпирический подход, анализ определенных связей между статистическими показателями, субъективный отбор показателей в число индикаторов экономической безопасности. Не подвергая сомнению необходимость расчета обобщающих (индексных или иных) показателей уровня экономической безопасности, тем не менее отлетим, что без глубокой методологической и теоретической проработки проблемы любая совокупность индикаторов будет показывать только те субъективные предпочтения и ту эмпирическую картину, которые соответствуют выбору и кругозору данного конкретного исследователя или группы разработчиков.

Второй существенный аспект исследования проблемы экономической безопасности в российской экономической литературе связан именно с отмеченной выше методологической и теоретической разработкой, ориентированной на формирование современных системных знаний о сущности, содержании и формах ее проявления. При этом углубленный научный поиск происходит в рамках синергетической парадигмы современной науки[27].

Экономическая безопасность, поскольку она является системной характеристикой национальной экономики, сама должна быть представлена как система. Это предполагает выделение ее ядра и периферии, установление функциональных связей и структурных

элементов, определение объектов в субъектов, раскрытие закономерностей функционирования и развития. Выделим и направлении решения данных задач вклад Т. Ромащенко, применившего структурно-функциональный подход и развившего перспективные научные идеи, сформулированные Т. Парсонсом, Дж. Бертоном, И. Пригожиным, К. Эрроу и выделенные нами ранее.

Основными элементами системы экономической безопасности у Т. Ромащенко выступают потребности, интересы и идеи хозяйствующих субъектов, детерминированные отношениями собственности[28]. Сама безопасность трактуется как эмерджентное (защитное) свойство, обусловленное наличием синергетических связей между различными субъектами на различных уровнях общественной иерархии.

Субъектами экономической безопасности выступают отдельные индивиды, социальные группы, коллективы, государство. Объектами экономической безопасности выступают соответственно их экономические интересы. Отсюда делается вполне обоснованный вывод о том, что экономическая безопасность по своей сути выражает отношения по защите интересов субъектов национальной экономики в условиях неопределенности и опасности.

Соглашаясь в принципе с методологическим подходом Т. Ромащенко и полученной ей трактовкой системы экономической безопасности национальной экономики, отметим редукцию субъектов экономической безопасности к физическим лицам, формам их общности, а также государству. Интегральным субъектам, именуемым в правовой литературе «юридическими лицами», в данном перечне места не нашлось. Тем самым корпорации, домохозяйства, муниципальные комплексы, региональные комплексы и иные интегральные субъекты остались вне поля зрения исследователя, а их совокупные потребности и интересы не участвуют в процессе обеспечения экономической безопасности.

Необходимо отметить также три существенных аспекта, взаимосвязь которых формирует содержание экономической безопасности:

- способность экономической системы к самообновлению;
- способность экономической системы к самоорганизации;
- процесс взаимодействия экономической системы с внешней средой ее функционирования[29].

Представляется, что анализ приведенных аспектов позволяет выделить три основных направления дальнейшей разработки проблемы экономической безопасности:

- исследование безопасного функционирования экономической системы;
- исследование безопасного развития экономической системы;
- исследование экономической безопасности на различных уровнях взаимодействия экономической системы и внешней среды ее существования.

Последнее направление дает исследователю развернутую совокупность ответвлений проблемы экономической безопасности:

- безопасность национальной экономики в макросреде ее существования;
- безопасность национальной экономики в мегасреде (глобальной среде) ее существования;
- безопасность местного хозяйства о региональной среде его существования и др.
- безопасность предприятия в региональной среде его существования.

Осуществление экономической реформы в России породило множество рисков в деятельности предприятий, что вызвало необходимость более детального исследования экономической безопасности предприятия. Определение понятия экономической безопасности содержится в некоторых работах российских экономистов.

Так, Г.Б. Клейнер под экономической безопасностью предприятия (фирмы) понимает такое состояние данного хозяйственного субъекта, при котором жизненно важные компоненты структуры и деятельности предприятия характеризуются высокой степенью защищенности от нежелательных изменений[30]. В целом определение довольно точно отражает сущность процесса по обеспечению безопасности предприятия, однако не дает критериев оценки состояния предприятия как такового. Следует отметить, что в определении используется не слово «угроза», а понятие «нежелательные изменения».

«Экономическая безопасность предприятия - это такое состояние хозяйственного субъекта, при котором он при наиболее эффективном использовании корпоративных

ресурсов добивается предотвращения, ослабления или защиты от существующих опасностей и угроз или других непредвиденных обстоятельств и в основном обеспечивает достижение целей бизнеса в условиях конкуренции и хозяйственного риска», считает О.А. Грунин[31]. В этом определении уже появляются два немаловажных момента - критерий обеспечения безопасности - достижение целей бизнеса, а также учитываются факторы внешних условий - конкуренция, хозяйственный риск. Также отмечено и условие достижения целей бизнеса - эффективность использования ресурсов. Определение базируется на понятии угрозы, опасности.

Половнев К.С. считает, что экономическая безопасность промышленного предприятия - это непрерывный процесс обеспечения на промышленном предприятии, находящемся в определенном внешнем окружении, стабильности его функционирования, финансового равновесия и регулярного извлечения прибыли, а также возможности выполнения поставленных целей и задач, способности его к дальнейшему развитию и совершенствованию на различных стадиях жизненного цикла предприятия и в процессе изменения конкурентных рыночных стратегий[32]. В это определение включены, пожалуй, всевозможные аспекты жизнедеятельности предприятий. По мнению автора определения, экономическая безопасность - это не состояние предприятия, а непрерывный процесс. Забегая вперед, можно сказать, что процесс обеспечения экономической безопасности предприятия действительно должен быть непрерывным, но вот сама безопасность предприятия - это все-таки скорее состояние предприятия, либо его определенное свойство, характеристика, а не процесс. Важным положительным моментом в данном определении является то, что автор в определении безопасности оперирует исключительно экономическими категориями.

«Под экономической безопасностью предпринимательской структуры будем понимать защищенность ее жизненно важных интересов от внутренних и внешних угроз, т.е. защита предпринимательской структуры, ее кадрового и интеллектуального потенциала, информации, технологий, капитала и прибыли, которая обеспечивается системой мер специального правового, экономического, организационного, информационно-технического и социального характера» - даст свое определение С.Л. Магомедов[33]. Автор определения считает, что у предприятия есть интересы и структура, защищенность которых от внешних и внутренних угроз достигается системой мер и является как раз экономической безопасностью предприятия.

Стоит также привести определение безопасности предприятия, данное А.П. Судоплатовым и С. В. Лекаревым[34]. «безопасность предприятия - это такое состояние его правовых экономических и производственных отношений, а также материальных, интеллектуальных и информационных ресурсов, которое выражает способность предприятия к стабильному функционированию». Здесь, что важно, отсутствует ссылка, на какие бы то ни было угрозы. Таким образом, можно констатировать наличие двух следующих последовательностей рассуждений.

Первая. Существует объект (предприятие), характеризуемый среди прочих наличием какого-то выделенного параметра (структуры, нормального функционирования, жизненно важных интересов, потребностей, существования, прогрессивного развития и т.д.). Существуют (a priori) угрозы этому параметру - явления, способные повлиять на него нежелательным образом. Если же этот параметр защищен от угроз, то обеспечена и безопасность объекта. Другими словами, сначала предполагается наличие у объекта некоего основного, важного параметра, и обязательно существование угроз этому параметру. Затем делается предположение (довольно смелое), что если этот параметр защищен от таковых угроз, то это и есть состояние безопасности всего объекта. При этом критерий защищенности параметра, часто отсутствует, впрочем, как и обоснование выбора именно этих параметров и критерия.

Вторая. Существует объект (предприятие) и у него есть цели, которые он пытается достичь. Объект имеет некоторую внутреннюю структуру (среду) и существует в некоторой внешней среде. В силу определенных свойств внутренней структуры (среды) весь объект обладает некоторым свойством, (находится в состоянии), называемом «безопасность». Это означает, что если внешняя среда и оказывает на него негативное воздействие в определенных пределах, то объект все равно функционирует и достигает своих целей. Как впрочем, если среда и не оказывает на него таковых воздействий, т.е.

угроз. И если изменение внешних условий не выходит за определенные пределы, то функционирование и достижение им своих целей гарантировано.

Обобщение работ различных авторов позволяет сделать следующий вывод. Во многих работах при описании во времени процесс обеспечения экономической безопасности предприятия как защиты от угрозы начинается с выявления или прогнозирования угрозы, что довольно естественно и логично. Следовательно, наиболее обобщенным понятием экономической безопасности можно считать следующее: экономическая безопасность предприятия - это состояние предприятия, характеризующее его способностью нормально функционировать для достижения своих целей при существующих внешних условиях и их изменении в определенных пределах.

Обобщение результатов анализа эволюции подходов к исследованию экономической безопасности позволяет сформировать совокупность фундаментальных выводов;

- содержание экономической безопасности состоит в том, что система экономических отношений обладает собственным потенциалом самообновления, самоорганизации и саморазвития во взаимодействии с внешней средой ее существования, при этом могут быть выделены различные организационные уровни и функциональные формы экономической безопасности;

- поскольку каждой экономической системе присуща неопределенность, проблема безопасности носит универсальный характер;

- потребность в безопасности представляет собой одну из фундаментальных потребностей существования хозяйствующего субъекта любого уровня - индивида, семьи, предприятия, местного сообщества, государства. Неудовлетворение данной потребности выводит хозяйствующие субъекты за рамки эффективного и устойчивого участия в общественно-хозяйственной жизни, лишает их естественной защиты.

Основой обеспечения экономической безопасности является антикризисное управление, методы которого формируются исходя из выявления механизма возникновения кризисной ситуации.

ЛИТЕРАТУРА

1. Смит А. Исследование о природе и принципах богатства народов.- М.: Соцэргиз, 1962. . 331– 332.
2. Кейнс Дж.М. Избранные произведения. М.: Прогресс, 1993 .
3. Ойкен В. Основные принципы экономической политики: Пер. с немецк. – М.: Прогресс, 1995.
4. Маршалл А. Принципы экономической науки .Т. 1 Пер. с англ.- М.: «Прогресс», 1993.
5. Мюрдаль Г. Современные проблемы «третьего мира» (Asian Drama) М.: Прогресс, 1972.
6. Ласло Э. Рождение слова—наука — эпохи// Полис.- 1993.
7. Смит А. Исследование о природе и принципах богатства народов.- М.: Соцэргиз, 1962. . 331 – 332.
8. Маршал А. Принципы экономической науки. Т. 1Пер.с.англ.-М.: «Прогресс», 1993-с.304.
9. Кейнс Дж.М. Избранные произведения. М.: Прогресс, 1993 с.151.
10. Пороховский А. Россия и современный мир.// Вопросы экономики. – 1995. №1. – стр. 127 – 134.
11. Ойкен В. Основные принципы экономической политики: Пер. с немецк. – М.: Прогресс, 1995. – с. 405 – 409.
12. Порт Д. Институциональные изменения: рамки анализа // Вопросы экономики. – 1997. - №3 – с. 11 – 13.
13. Мюрдаль Г. Современные проблемы «третьего мира» (Asian Drama) М.: Прогресс, 1972. – с.192.
14. Там же, с. 364
15. Левковский Л.И. Социальная структура развивающихся стран: проблемы многоукладности переходного общества. М.: Мысль, 1978. – с. 78 – 81.
16. Zeeman E.C. Catastrophe theory.- Addison -Wesley, 1997. The Age of Bifurcation,-N.Y.:L.,1991.
17. Ласло Э. Рождение слова—наука — эпохи// Полис.- 1993.-№2.-с.28.
18. Arrow K. Essays in the theory of risk bearing/- Chicago, 1971;
19. Ромашенко Т.Д. Экономическая безопасность национального хозяйства: теория, методология, формирование в России. – Воронеж: Изд – во ВГУ, 2003. – с.17.
20. Coscr L. Masters of Sociological Thought.- N.Y.. 1971; Darendori R. Class and Class Conflict in Industrial Society. - Stanford, 1959; Дмитриев А.В. Конфликтология: Учебное пособие. - М.: Гардарики, 2000; Burton J., Dukes F. Conflict: Practicics in Management, Settlement and Rcsolution.-N.Y., 1990.
21. Ромашенко Т.Д. Указ. Соч., с. 48 – 49.
22. Парсонс Т. Система современных обществ. М.: Аспект Пресс, 1998. – с. 235 – 236.
23. Ромашенко Д. Указ. Соч., с. 52.

24. Пригожин И.С., Стеигерс И. Порядок из хаоса. – М.: Прогресс, 1986.
25. Абалкин Л.И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение // Вопросы экономики. - 1994. -№12. – с. 5.
26. Архипов Л., Городецкий Л., Михайлов Б. Экономическая безопасность // Вопросы экономики. –1994. №12. – с. 36.
27. Сенчагов В.К. Экономическая безопасность как основа обеспечения национальной безопасности России // Вопросы экономики. –2001. №8. с. 64–71.
28. Илларионов А. Критерии уровня экономической безопасности //Вопросы экономики. –1998. №10. с.45.
29. Евстигнеева Л., Евстигнеев Р. От стандартной экономической теории к экономической синергетике // Вопросы экономики. – 2001. - №10; Бугзалии А.В., Колганов А.И. Анти – Поллер. М.: Альтернативы, 2004; Осипов Ю.М. Время философии хозяйства. М.: Экономист, 2003 и др. работы.
30. Ромашенко Т.Д. Указ. Соч., с. 81.
31. Ромашенко Т.Д. Указ. Соч., с 83.
32. Стратегии бизнеса. Справочник / Под ред. Г.Б. Клейнера. М.: КОНСЭКО, 1998. с.288.
33. Грунин О.А. Грунин С.О. Экономическая безопасность организации. СПб: Питер, 2002. с. 37 – 38.
34. Половнев К.С. Механизм обеспечения экономической безопасности промышленного предприятия. Дисс. ... канд. эк. наук. Екатеринбург, 2002. с.34.
35. Маламедов С.Л. Формирование стратегии экономической безопасности предпринимательских структур. Дисс. ... канд. эк.наук. СПб. 2002.с.11 – 12.
36. Судоплатов А.П., Лекарев С.В. Безопасность предпринимательской деятельности. М.: ОЛМА – ПРЕСС, 2001. с.3.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В данной статье автор с теоретической точки зрения анализирует проблемы экономической безопасности и приходит к выводу о том, что в обеспечении экономической безопасности решение трех проблем имеет важное значение: 1. Способность экономической системы к самообновлению; 2. Способность экономической системы к самоорганизации; 3. Процесс взаимодействия экономической системы с внешней средой ее функционирования.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: экономическая безопасность, проблемы экономической безопасности, обеспечение экономической безопасности

HEORETICAL BASES OF ANTI-RECESSIONARY MANAGEMENT IN THE CONTEXT OF RESEARCH OF ECONOMIC SAFETY THE HABIT

In this article the author from the theoretical side has analyzed the problems of economic security and came to the conclusion that for ensuring economic security solving of three problems plays an important role: 1.Ability of economic system for self-renewal; 2.Ability of economic system for self-organizing; 3. Process of interaction of economic system with external environment of its functioning.

KEY WORDS: economic safety, problems of economic safety, maintenance of economic safety.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Ф.Норов* – преподаватель кафедры экономической теории Курган-Тюбинского государственного университета им. Носира Хусрава

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА РАЗВИТИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

Х. Хакимов

Таджикский национальный университет

В странах с классической системой рыночных отношений малое предпринимательство является мотором хозяйственного развития, символом динамичности, открытости, выравнивания, шансов всех социальных групп и слоев населения в борьбе за благополучие и процветание. Они выполняют ряд важнейших социально-экономических функций, таких как обеспечение занятости, формирование конкурентной среды, поддержание инновационной активности, смягчение социального неравенства. Причем малые предприятия присутствуют во всех секторах экономики.

Малое производство экономичнее за счет более эффективного использования следующих внутренних факторов:

- **Производственный фактор.** У малых предприятий, по сравнению с крупными, короче сроки капитального строительства, для их создания нужен относительно меньший стартовый капитал. Оборачиваемость средств у них в два-два с половиной раза выше, что обеспечивает достаточно высокую норму прибыли. Эти предприятия обычно лучше используют свой капитал, оборудование и производственные площади, не держат крупных запасов;
- **Организационно-управленческий фактор.** Они успешнее экономят на административно-управленческих расходах благодаря простоте и гибкости процедуры управления; способны к быстрым и эффективным переменам в производственном аспекте; оперативно реагируют на изменения рыночной конъюнктуры;
- **Личностный фактор внутренней эффективности малого предприятия.** Вследствие объединения в одном лице собственника и управленца - руководители малых предприятий имеют более высокий, чем руководители крупных предприятий, уровень личной мотивации в повышении эффективности работы предприятия, более заинтересованы в главном результате деятельности своей фирмы, а именно, в максимизации прибыли.

Данные преимущества малых предприятий в конкретных отраслях экономики определили целесообразность введения понятия эффекта малого масштаба, суть которого состоит в достижении внутреннего (микроэкономического) эффекта: минимизация долгосрочных средних издержек при малом объеме производства за счет экономии на стоимости создания рабочих мест, высокой оборачиваемости средств, гибкой и эффективной системы управления; и реализации за счет него внешнего (макроэкономического) эффекта, заключающегося в максимальной результативности при минимизации затрат в решении таких социально-экономических задач, как: создание большего числа рабочих мест, вовлечение в процесс общественного воспроизводства социально уязвимых групп населения, формирование «среднего класса», проектирование и внедрение большего числа инноваций, чем крупными предприятиями, стабилизации рынка за счет вовлечения в оборот местных сырьевых ресурсов, повышение качества и уровня жизни населения, сглаживание социальных конфликтов, сокращение государственных расходов на социальную защиту.

Малый бизнес не противостоит крупным и средним предприятиям, а существует в тесной интеграции с ними, участвует в структурной перестройке национальной экономики и ускорении инновационных процессов. Он способствует возрождению традиционных промыслов; освобождению государства от нерентабельных и убыточных предприятий; приближению производства товаров и услуг к потребителю, сокращению на этой основе транспортных услуг; широкому использованию небольших местных источников сырья и отходов крупного производства; включению в производство материальных и финансовых средств населения, использовавшихся ранее исключительно для личного потребления. Малые предприятия формируют конкурентную среду, создают альтернативу на рынке труда, способны дать миллионы новых рабочих мест.

Социально-экономическая роль малого предпринимательства в современных условиях определяется не только количественным ростом его субъектов, но и его функциональной ролью, использованием преимуществ эффекта малого масштаба. Малые предприятия, выполняя социальную роль: увеличение занятости населения, формирование среднего класса и вовлечение в процесс общественного воспроизводства социально уязвимых групп, способствуют генерации экономической среды, сокращая государственные расходы на социальную защиту, формируя стабильный источник бюджетных доходов, стабилизируя рынок, диверсифицируя экономику.

Предпринимательство в Таджикистане, согласно действующего законодательства может осуществляться в следующих формах:

- индивидуальное предпринимательство - как самостоятельная деятельность физического лица, осуществляемая им без образования юридического лица от своего имени на свой страх и риск и с ответственностью за использование собственного имущества, направленная на получение прибыли (дохода);
- предпринимательство юридического лица - как самостоятельная деятельность организации, осуществляемая на свой страх и риск, направленная на регулярное

получение прибыли от использования имущества, реализации товара, выполнения работ или оказания услуг. Эта предпринимательская форма содействует достижению оптимальной структуры экономики, выработке и реализации гибкой стратегии и тактики хозяйствования, высокому качеству и оперативности принимаемых управленческих решений, развитию мощной экономической мотивации и личной ответственности за результаты производства.

Сектор малого предпринимательства развивается неравномерно. При быстром росте количества индивидуальных предпринимателей и дехканских хозяйств, наблюдается умеренный рост числа малых предприятий при отсутствии прогресса в увеличении числа сотрудников предприятий и объема товарооборота.

Количество зарегистрированных малых предприятий (1; 224)



Индивидуальные предприниматели и дехканские хозяйства представляют большинство в секторе малого и среднего предпринимательства, как по численности занятых, так и по количеству предприятий.

Сегодня в Таджикистане, с одной стороны, наблюдается тенденция быстрого роста предпринимательства и самого класса предпринимателей. С другой – многие рыночные структуры делают лишь первые шаги. Сохраняется достаточно сильное влияние государства, велика его доля в национальном богатстве, в собственности акционированных и приватизированных предприятий.

Общая численность постоянно занятых на малых предприятиях и индивидуальной трудовой деятельностью в 2009 году составила 137,7 тыс. человек, т.е. около 6,2% (1; 85, 223) от общей численности занятого населения страны. Это свидетельствует о том, что малое предпринимательство еще не заняло достойное место в системе факторов обеспечения занятости в стране, так как доля экономически активного населения в общем количестве трудоспособного населения сегодня составляет 50,1% (1; 84,85).

В антикризисных программах правительства Таджикистана для устойчивого развития социально-экономического положения поставлена задача особой поддержки МСП и реального сектора, развития инфраструктуры, социальной защиты и рынка труда.

Несмотря на позитивные сдвиги, традиционно считается, что Таджикистан отстает по развитию малого бизнеса от России и стран Европы. Если рассматривать развитие предпринимательства в Таджикистане с точки зрения участия частного сектора в ВВП страны, то сейчас удельный вес МСП составляет 48% (2) и по этим показателям Таджикистан опережает Россию (в России он составляет – 45%)(2). Безусловно, Таджикистан отстал от мировых стандартов в сфере занятости. Так, в секторе малых и средних предприятий ФРГ занято 46% работающего населения, во Франции – 56%, в США - 54%, в Японии - 78%, а в Таджикистане численность населения, занятого на малых и средних предприятиях составила 0,9 % в общей численности занятых. Если рассматривать развитие МП именно под таким углом, то действительно интенсивность, с какой сегодня развивается малый бизнес и частное предпринимательство в республике, не соответствует той роли, которая по праву им должна принадлежать в экономике.

Убытки от кризиса Таджикистан получил в основном в других сферах. Ведь в Таджикистане практически не развит рынок ценных бумаг. Да и промышленных предприятий в Таджикистане немного. Из 700 предприятий республики снизили объемы производства 300 предприятий, а еще 97 не работали вовсе.

Анализ показывает, что за рубежом в среднем 50-70% населения заняты в производстве на малых и средних предприятиях. Вряд ли в ближайшее время

Таджикистан достигнет таких показателей. Ведь зарубежная статистика подразумевает за этими цифрами не только хозяев МСП, но и их наемных работников.

В международной практике большое внимание уделяется методологии подсчета МСП, то есть, что и кого включать или не включать в статистику. Доля малых и средних предприятий в странах ЕС и США составляет от 94% до 99% от общего количества всех предприятий в стране. В России этот показатель составляет более 90%.

А если считать собственные малые предприятия, то картина действительно получается достаточно грустная. В республике на 01.01.2010г. насчитывалось 2658 малых предприятий, численность занятых на них составила 0,5% от трудовых ресурсов республики или 0,94% от числа занятых в экономике (1; 83,84, 224).

В Таджикистане в 2007 году были внесены изменения и дополнения в Закон «О государственной защите и поддержке предпринимательства в Республике Таджикистан», где были определены понятия малого и среднего бизнеса. К субъектам МП относятся индивидуальные предприниматели и юридические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность, где средняя численность работников не более 30 человек, а для производителей сельскохозяйственной продукции – 50 человек. А к субъектам среднего предпринимательства относятся индивидуальные предприниматели и юридические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность, где средняя численность работников составляет 30-100 человек, а для производителей сельскохозяйственной продукции - 50-200 человек.

Но, несмотря на это, сегодня в республике официальная статистика не в полной мере фиксирует масштабы формирующегося негосударственного сектора и по этим причинам также Таджикистан по численности малых и средних предприятий, занятых в малом секторе, включая индивидуальных предпринимателей, существенно уступает аналогичным показателям стран СНГ и Европы.

Современные условия ведения бизнеса в Таджикистане характеризуются наличием целого ряда проблем, влияющих на рынок субъектов малого предпринимательства: низкая платёжеспособность населения, рост транспортных и прочих издержек, сложный доступ к сырьевым источникам, новым технологиям, заёмному капиталу. В большинстве случаев предприниматель настроен на выживание, а не на развитие бизнеса.

Анализ современного состояния и развития предпринимательства показывает, что существует комплекс экономических и административно-правовых барьеров, значительно затрудняющих формирование и укрепление роли предпринимателей в устойчивом развитии республики.

В целях устранения проблем, препятствующих развитию предпринимательства, закрепления достигнутых положительных тенденций и ускорения процесса становления среднего класса в стране и развития предпринимательства, 20 февраля 1998 года была принята Государственная программа поддержки и развития малого предпринимательства в Республике Таджикистан, а постановлением Правительства Республики Таджикистан от 2 июля 2009г. № 386 принята Программа улучшения предпринимательской среды «200 дней реформ», направленная на снижение бюрократических и административных барьеров при ведении бизнеса. Программа нацелена на улучшение инвестиционного климата и обеспечение развития предпринимательской деятельности в стране.

Главной целью всех предпринятых правительством шагов в направлении поддержки и развития предпринимательства в Республике Таджикистан является создание на государственном уровне правовых, социально-экономических, финансовых и организационных условий, необходимых для формирования сильного частного сектора экономики страны, развитой инфраструктуры предпринимательства, обеспечивающей закладку основ эффективного предпринимательства в стране, а также определение основных макроэкономических и других рычагов государственной и общественной поддержки предпринимательства на основе частной и корпоративной собственности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Статистический ежегодник РТ. Душанбе.- 2010.
2. Исоматов Б.И. Место РТ в мировых тенденциях торговли и инвестиции 90-х годов. Душанбе: «Амри илм», 2000.

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА РАЗВИТИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

В статье исследованы факторы, влияющие на малое предпринимательство, основными из которых являются производственные, организационно – управленческие и личностные, влияющие на внутреннее развитие предприятия. Изучены типы малого предпринимательства, анализирована деятельность этих предприятий и определены основные направления поддержки малого предпринимательства.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: предпринимательство, малое предприятие, индивидуальная деятельность, поддержка малого предпринимательства, трудовые ресурсы, активное население экономики.

THE FACTORS OF INFLUENTIAL DEVELOPMENT OF THE SMALL BUSINESS IN REPUBLIC OF TAJIKISTAN

In this article the factors which have an effect on the small business are researched. The reasons that change this process as follows: processing factors, organizational - management, the one, who influences internal results of the enterprise. The figure of small business, analytic activity enterprise, individual business and ways of support are also taking into consideration.

KEY WORDS: business, small business, individual activity, support for small businesses, workforce, active population of the economy.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Х.Хакимов* - соискатель кафедры «Экономики предприятий и предпринимательства» ТНУ.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИХ РЕСУРСОВ

С.Р. Бабаджанов

Российско-Таджикский (славянский) университет

В процессе формирования и использования человеческих ресурсов важную роль играют институты и организации. Поэтому необходимо рассмотреть институциональные основы развития человеческих ресурсов. В качестве примера институциональной организации мы рассмотрим государственную службу, которая в условиях Республики Таджикистан выступает важным органом (организацией) по повышению эффективности формирования и использования кадрового потенциала экономики.

Одним из важнейших видов целенаправленной деятельности человека, общества и государства является служба. Особым видом службы (и, следовательно, видом общественно-полезной деятельности) является государственная служба. Исходя из этого, государственная служба определяется как вид трудовой деятельности, осуществляемой на профессиональной основе работниками государственных органов в целях выполнения задач и функций государства^[3]. При таком подходе к определению государственной службы выделяются, с одной стороны, задачи и функции государства, которые оно выполняет в лице государственных органов и служащих, а с другой - трудовая деятельность по осуществлению данных функций и решению конкретных задач. Таким образом, понятие, основные черты, задачи и функции государственной службы можно определить, лишь раскрывая взаимосвязь и взаимозависимость государственной службы с задачами, функциями, формами деятельности государства.

Государственная служба функционирует практически во всех сферах жизнедеятельности государства и общества, т.е. таких, как:

а) управление социально-культурной сферой (образованием, здравоохранением, наукой, социальной защитой населения);

б) управление экономикой (промышленностью, сельским хозяйством, использованием и охраной природных ресурсов, торговлей, финансами и кредитом, внешнеэкономической деятельностью);

в) административно-политической сферой (обороной, безопасностью, внутренними и иностранными делами, юстицией)[1].

При осуществлении служебной деятельности, служащие различных органов и организаций вступают в специфические отношения, содержание которых зависит от вида службы и от организации, в которой эта служба осуществляется.

При этом служебными отношениями являются государственные служебные правовые отношения, служебные отношения в общественных объединениях и иных негосударственных организациях, органах местного самоуправления. Специфика службы как вида деятельности в различных организациях обуславливает установление в каждом конкретном случае особого статуса служащего. Например, по различным параметрам и признакам деятельности государственные служащие отличаются от служащих аппарата политической партии, общественного объединения, коммерческих организаций, муниципальных служащих.

В зависимости от того, какую должность служащие занимают или в какой организации они исполняют обязанности и осуществляют свои функции, можно выделить следующие виды этой категории работников:

- 1) служащие государственных органов;
- 2) служащие государственных учреждений, предприятий, организаций, объединений;
- 3) муниципальные служащие;
- 4) служащие негосударственных организаций;
- 5) служащие общественных объединений;
- 6) служащие органов управления международных, иностранных и смешанных организаций.

Под государственной службой может пониматься любая работа, выполняемая в государственных органах и отличающаяся по содержанию и по форме от труда рабочих[5].

Такой подход к понятию государственной службы основывается на выделении двух основных форм трудовой деятельности людей: непосредственное создание материальных ценностей, товаров – рабочие и осуществление функций по руководству, управлению, контролю, надзору, учету - служащие. В последнем случае люди либо создают духовные ценности, либо реализуют функции государственных органов.

В количественном отношении среди служащих ведущее место занимают государственные служащие. Необходимость создания государственной службы и ее правового регулирования обусловлена самим существованием государства с его задачами и функциями, а также потребностью в организации кадрового потенциала государственных органов (законодательной, исполнительной и судебной власти). Именно служащие действуют как персонал в многочисленных структурах государственных органов, учреждений и организаций, внутри институтов управляющей и управляемой систем; именно их компетентность определяет реальное использование возможностей управления с целью установления требуемого правового порядка в государстве и обществе.

Государственная служба объединяет всех работающих лиц - сотрудников органов власти, т.е. работающих на профессиональной основе и выполняющих задачи этих органов, которые входят в структуру государственной администрации, понимаемой в данном случае в широком смысле и включающей в себя органы государственной власти на уровне республики и ее субъектов.

В самом широком теоретическом понимании государственная служба заключается в осуществлении государственными органами кадровой функции управления и практическая деятельность всех лиц, получающих заработную плату из государственного бюджета и занимающих постоянно или временно должности в аппарате государственных органов, включая органы законодательной, исполнительной и судебной власти, прокуратуры, контрольно-надзорных органов, администраций государственных предприятий.

Например, А.П.Алехин и Ю.М.Козлов сводят понимание государственной службы в широком смысле к выполнению служащими своих обязанностей в государственных организациях - в органах государственной власти, на предприятиях, в учреждениях и иных организациях. Государственная служба в узком смысле, по мнению этих авторов, состоит в выполнении служащими своих обязанностей только в государственных органах. Сюда же можно отнести и осуществление функций децентрализованного государственного управления лицами, занимающими должности в органах местного самоуправления, т.е. муниципальными служащими, хотя на практике современное законодательство отделяет государственную службу от муниципальной. Не начиная

дискуссии по этому вопросу, целесообразно уже в настоящее время объединить под термином «публичная служба» как государственную, так и муниципальную службу.

Государственная служба работников осуществляется в государственных органах, при этом фиксируется статус служащих, и устанавливаются различные процедуры в системе государственной службы (процессуальные вопросы). Однако смешивать понятия государственной службы и одноименного правового института нельзя, так как они отражают разные явления.

Государственная служба - один из основных видов деятельности государства по формированию кадрового потенциала управления государственного аппарата и правовому регулированию всех аспектов работы государственных служащих, занимающих конкретные государственные должности в этом аппарате и реализующих функции государственных органов в целях обеспечения эффективности государственной деятельности.

В Законе Республики Таджикистан о государственной службе, говорится, что государственная служба (политическая и административная государственная служба) - профессиональная деятельность государственных служащих, направленная на обеспечение исполнения полномочий лиц, замещающих государственные должности государственной власти и реализацию компетенции государственных органов[4].

Организацию управления государственной службой можно рассматривать в различных аспектах – таких, как управление:

- целями государственной службы;
- формированием и развитием нормативно-правовой базы государственной службы (статусное регулирование госслужбы);
- организационным проектированием государственной службы;
- государственной кадровой политикой в сфере государственной службы;
- финансовым и материально-техническим обеспечением государственной службы;
- социально-правовой защитой госслужащих учреждения в системе органов государственной власти, занимающиеся управлением государственной службой в целом[2].

Управление государственной службой подразумевает наличие структур или органов управления. В теоретической литературе органы управления государственной службой характеризуются таким образом - это специальные органы или подразделения государственных органов, в компетенцию которых входит обеспечение и развитие в соответствии с общественной динамикой системы государственной службы. В их числе можно выделить органы обеспечения государственной службы и органы управления государственной службой.

Орган обеспечения государственной службы - это государственный орган, или, как правило, подразделение государственного органа, задачами которого являются исполнение или организация исполнения норм, правил и предписаний системы государственной службы применительно к специфике данного государственного органа.

В соответствии со Статьей 8 Закона Республики Таджикистан «О государственной службе» для проведения единой политики государственной службы Президентом Республики Таджикистан образуется уполномоченный орган в сфере государственной службы, который подчиняется и подотчетен Президенту Республики Таджикистан.

Данным органом явилось Управление государственной службы при Президенте Республики Таджикистан (в дальнейшем - УГС), которое является центральным органом исполнительной власти, осуществляет единую государственную политику и нормативно-правовое регулирование в сфере государственной службы.

Государственная служба играет существенную роль в обеспечении развития государства и государственности и создании нормальной социально-политической и культурной атмосферы общества. В связи с этим её реформа, как составная часть реформирования государственного управления Республики Таджикистан, является одним из важнейших приоритетов национального развития. Она позволяет обеспечивать развитие национальной экономики и эффективность деятельности государственного аппарата, повышать уровень благосостояния граждан, социальный статус и ответственность государственных служащих Республики Таджикистан перед государством и обществом.

Помимо этого, значимость механизма формирования человеческого потенциала в УГС и управление этим потенциалом определяется тем, что, являясь элементом микроуровня (организация), она оказывает (и должна оказывать) непосредственное влияние на качественные показатели управления человеческими ресурсами республики на макроуровне – в тех сферах хозяйственной, социальной и общественно-политической жизни, которые входят в систему и структуру государственного управления.

ЛИТЕРАТУРА

1. Алехин А.П., Козлов Ю.М. Административное право Российской Федерации. - М.: 1995. с. 76
2. Горбачев А.И. Теория и организация государственной службы: Учебно-методическое пособие. - Сыктывкар: КРАГСиУ при Главе РК, 2000. с. 47
3. Государственная служба: комплексный подход: учебник / Отв. ред. А.В. Оболонский. –М.: Издательство «Дело» АНХ, 2009. –с. 10
4. Закон Республики Таджикистан о государственной службе –5 марта 2007г. (с дополнениями и изменениями от 11 марта 2010г.)
5. Старилов Ю.А. Службное право. - М.: БЕК, 1996. –с.127

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИХ РЕСУРСОВ

В статье описывается роль и функции государственной службы, как одного из основных институтов государства в процессе формирования и использования человеческих ресурсов.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: человеческие ресурсы, государственная служба, государственный служащий, кадры, управление.

INSTITUTIONAL FOUNDATIONS OF FORMATION AND USE OF HUMAN RESOURCES

In clause the role and functions of public service, as one of the basic institutes of the state during the process of formation and use of human resources is described.

KEY WORDS: human resources, public service, the civil servant, the staff, management.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *С.Р. Бабаджанов* – аспирант Российско-Таджикского (славянского) университета.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЭЛЕКТРИФИКАЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Г. В. Багдасарян

Институт экономики сельского хозяйства ТАСХН

Проблема определения экономической эффективности электрификации сельского хозяйства - это составная часть более общей проблемы определения экономической эффективности сельскохозяйственного производства. Важное место в теории определения экономической эффективности занимает положение об определяющей роли связи между электрификацией и ростом производительности общественного труда. Вопрос об эффективности электрификации сельского хозяйства целесообразно рассматривать с позиции общественного производства. В качестве критерия экономической эффективности следует принять максимум производительности общественного труда или минимум общественно-необходимых затрат на единицу производимой продукции (услуг, работы). Живой труд при электрификации замещается овеществленным. При этом меньшее количество овеществленного труда замещает большее количество живого труда, в этом состоит экономический смысл повышения уровня электрификации, а одновременно и технической вооруженности труда.

При конкретном уровне электрифицированной техники, технологии, организации производства, квалификации кадров и интенсивности труда эффективность замещения живого труда овеществленным не беспредельна. Однако уникальность электрификации в том, что она позволяет внедрять принципиально новые орудия труда и технологии, применять прогрессивные формы организации производства, поэтому в ней заложен

потенциал повышения эффективности производительности общественного труда в сельском хозяйстве.

Экономическая эффективность от внедрения новых средств энергетики, электрификации и автоматизации производства в АПК определяется системой показателей, состоящей из частных показателей и обобщающего показателя. К частным показателям экономической эффективности новых технических средств относят: металлоемкость, энергоемкость, себестоимость, трудоемкость, срок окупаемости капиталовложений и т. д. Частные показатели используют для оценки отдельных важных сторон эффективности инженерных решений, а также для анализа факторов образования экономического эффекта.

При определении экономической эффективности систем сельской электроэнергетики важно соблюдать принципы экономической и энергетической сопоставимости сравниваемых вариантов.

Важнейшая предпосылка объективности результатов оценки систем электрификации сельского хозяйства - соблюдение условий энергетической сопоставимости сравниваемых вариантов. Этих условий шесть.

Первое условие сопоставимости состоит в том, что во всех сравниваемых вариантах предусмотрено использование современной техники. Расчеты ведут при оптимальных режимах работы оборудования и энергетических объектов в целом. При выборе базы для оценки сравнительной экономической эффективности применения новой техники используют прогрессивные действующие виды технических средств аналогичного назначения.

Второе условие сопоставимости состоит в необходимости обеспечения одинакового энергетического эффекта. Для этого варианты уравниваются как по полезному отпуску энергии, так и по мощности. При этом следует учитывать различия в расходах электроэнергии на собственные нужды (например, биоэнергетическая установка), в потерях и в числе часов использования установленной мощности.

Это условие достаточно просто выполняется, если расчеты вести по показателям себестоимости единицы энергии и удельным капиталовложениям. Однако такой подход допустим при одинаковой мощности сравниваемых вариантов и числе часов ее использования. В случае, если мощность одного из вариантов существенно ниже мощности другого варианта, следует учесть дополнительные капиталовложения на замещаемую в энергосистеме дополнительную мощность.

Третье условие сопоставимости сравниваемых вариантов в данном случае будет состоять в выравнивании их суточных и годовых режимов работы. Практически это выражается в определении зоны работы сравниваемых вариантов в суточном графике нагрузки энергосистемы.

Четвертое условие состоит в необходимости обеспечить равную надежность электроснабжения. Вариант, имеющий меньшую надежность электроснабжения (большую аварийность), должен быть обеспечен соответствующим дополнительным резервом с учетом затрат на него. Это особенно важно выдержать при выборе варианта реконструкции сельского электросетевого хозяйства, при новом строительстве, внедрении нетрадиционных источников энергии, выборе резервного источника электроснабжения.

Пятое условие состоит в том, что сравниваемые варианты призваны отвечать экологическим требованиям охраны окружающей среды и труда, в том числе санитарно-гигиеническим требованиям в части не превышения максимально допустимых концентраций вредных веществ. В отдельных случаях следует предусмотреть дополнительные затраты на устройства для очистки и утилизации вредных веществ.

Шестое условие сопоставимости носит чисто экономический характер и требует, чтобы расчеты проводились в единых ценах на топливо, оборудование, другие материальные ресурсы и на основе одинаковой нормативной базы. В расчетах по определению сравнительной экономической эффективности новой энергетической техники, рассматриваемые варианты следует уравнивать (или учитывать соответствующим образом) по показателям качества, надежности и долговечности.

Не менее 95% потребителей электроэнергии республики получают ее централизованно через электрические сети Единой энергетической системы, которая сформировалась как совокупность энергосистем крупных экономических регионов республики.

Система централизованного электроснабжения сельского хозяйства - составная часть ЭЭС Таджикистана. Характер формирования и функционирования этой системы в отличие от систем электроснабжения промышленности в значительной степени обусловлен спецификой села и сельскохозяйственного производства, где множество потребителей со сравнительно небольшой электрической мощностью рассредоточено на большой территории. Системы электроснабжения, как правило, состоят из электрических сетей номинального напряжения 110 - 0,38 кВ.

В системах централизованного электроснабжения сельского хозяйства условно, исходя из функционального назначения, выделяют электрические линии трех типов:

питающие, напряжением 110 и 35 кВ;

распределительные, среднего напряжения 6 и 10 кВ;

распределительные, низкого напряжения 0,38/0,22 кВ.

К питающим линиям присоединены трансформаторные подстанции (ТП) напряжением 35/6, 35/10, 110/6 или 110/10 кВ. Они являются питающими для распределительных линий 10 или 6 кВ, отходящих от шин низшего напряжения этих подстанций. У питающих подстанций количество отходящих линий 10 и 6 кВ может быть от 2 до 8.

Повышение надежности электроснабжения сельского хозяйства связано с дополнительными затратами на электрическую сеть, которые, однако, компенсируются снижением материального ущерба сельскохозяйственному производству при перерывах в подаче электроэнергии. Высокая надежность может быть достигнута повышением надежности отдельных элементов электрических сетей, их автоматизацией и резервированием (сетевым или автономным).

Автоматизация сельских электрических сетей имеет принципиальное значение для обеспечения надежного электроснабжения. К ключевым средствам автоматизации следует отнести устройства автоматического повторного включения, автоматические секционирующие аппараты, устройства автоматического ввода резервного питания.

Для сооружения новых, расширения и реконструкции действующих сельских электрических сетей необходимы значительные материально-денежные и трудовые ресурсы, т.е. капитальные вложения. Они формируются из затрат на изыскательские, проектные и подготовительные работы, из стоимости оборудования, строительных и монтажных работ, включая транспортные расходы и затраты на эксплуатацию строительных машин и механизмов, стоимость отчуждения земли и затраты на переустройство других объектов.

Объем капитальных вложений в электроснабжение сельскохозяйственных предприятий можно определить путем составления локальных и объектных смет, сметных и сводных сметных расчетов, а также при помощи расчета укрупненных показателей стоимости сооружения сельских линий электропередачи и подстанций.

В общем виде капитальные вложения на строительство электрической сети (сомони):

$$K_{ЭС} = K_{рп} + K_{пп} + K_{рл} + K_{сп} + K_{нл}$$

где $K_{ЭС}$ — капитальные вложения в районную подстанцию 110/35 кВ (110/35/10 кВ; 35/10 кВ), сом.; $K_{рп}$ — капитальные вложения в потребительские подстанции 6/0,4 кВ; 35/0,4 кВ, сом.; $K_{пп}$ — капитальные вложения в питающие линии электропередачи, 35 кВ (110 кВ), сом.; $K_{рл}$ — капитальные вложения в распределительные линии электропередачи 6 кВ (10, 35 кВ), сом.; $K_{сп}$ — капитальные вложения на строительство секционирующих пунктов и пунктов автоматического ввода резерва, сом.; $K_{нл}$ — капитальные вложения в низковольтные электролинии потребителей 0,4 кВ, сом.

Однако в отличие от других отраслей народного хозяйства сельское хозяйство имеет весьма специфическую особенность - здесь основную роль играют биологические факторы производства, которые в комплексе с техногенными средствами и предметами труда образуют уникальную агроэнергетическую систему, не только потребляющую и перерабатывающую энергоносители, но и производящую энергию.

С одной стороны, происходит биологическая утилизация энергии путем ассимиляции, фотосинтеза, биоконверсии. С другой стороны, имеет место потребление энергоресурсов техногенного происхождения, использование средств производства и предметов труда, на создание которых затрачена техногенная энергия.

Таким образом, существует тесная взаимосвязь биологического и физического аспектов энергетики. На производство сельскохозяйственной продукции затрачиваются главным образом естественные природные ресурсы (солнечная энергия, осадки, почвенное плодородие и др.), а также ресурсы промышленного происхождения (энергоносители, машины, минеральные удобрения и др.).

Углубление интенсификации сельского хозяйства способствует усилению связи между биологическими и физическими аспектами энергетики. Так, повышение уровня технической оснащенности в растениеводстве устраняет необходимость использования рабочего скота для проведения агротехнических операций и транспортировки грузов, что, в свою очередь, позволяет сократить площади посевов кормовых культур и высвободить земельные угодья для продовольственных культур. Применение удобрений и пестицидов позволяет более полно реализовать биологический потенциал сельскохозяйственных культур, а применение достижений промышленной биотехнологии - повысить продуктивность сельскохозяйственных животных и др.

Между тем в сельском хозяйстве ведущая роль всегда будет принадлежать естественным, природным энергоресурсам. Даже при реализации самых интенсивных технологий в растениеводстве затраты техногенной энергии на единицу посевной площади составляют менее 1 % общих затрат энергии на процесс роста растений. Природные энергоресурсы солнечной радиации, органических веществ почвы в тысячи раз превосходят ресурсы техногенной энергии, затрачиваемой на возделывание сельскохозяйственных культур. Этот аспект дает право рассматривать техногенную энергию в качестве средства управления протекающими в природе колоссальными энергетическими потоками с целью более эффективного их использования.

В аграрном секторе экономики в структуре потребления энергоресурсов электрическая энергия значительно уступает нефтепродуктам, газообразному и твердому топливу. При этом объем потребления электроэнергии, к сожалению, ежегодно сокращается. Электрификация аграрного сектора характеризуется сходными с газификацией экологическими, социально-бытовыми и технологическими преимуществами.

Весьма перспективными для нашей страны являются вторичные, а также нетрадиционные возобновляемые источники энергии (НВИЭ). Энергетический потенциал их оценивается высоко, из которых 45 % приходится на энергию малых рек, биомассы, солнца, ветра, т. е. источники энергии, наиболее приемлемые для использования в сельскохозяйственном производстве.

По производительности труда отечественное сельское хозяйство значительно отстает от уровня передовых стран мира. Этот аспект можно проиллюстрировать таким примером: один сельский труженик обеспечивает продовольствием в США 40 человек, Канаде и Европейском сообществе - 35, в Таджикистане - 2 человека. Такое положение дел объясняется не только низкой организацией труда. Учитывая энерговооруженность зарубежного фермера, каждому из них условно «помогают», как минимум, трое рабочих топливно-энергетического и машиностроительного комплексов, тогда как таджикскому селянину - едва один человек.

Как известно из практики, лишь часть расходуемой энергии действительно используется на производство продукции или обеспечение жизнедеятельности населения. Другую же весьма значительную часть составляют потери, обусловленные спецификой технологии, конструктивными недостатками рабочих машин и устройств. В связи с этим назрела необходимость усовершенствования или замены технических средств новыми конструкциями, которые позволяли бы более эффективно использовать энергию и при этом были бы недороги. При анализе организации электроэнергетической службы сельскохозяйственного предприятия следует определить и проанализировать динамику приведенных ниже показателей.

Структура затрат на содержание электрохозяйства в сельхозпредприятиях Таджикистана, %

Статья затрат	2007г.	2008г.	2009г.
Заработная плата электротехнического персонала	30,9	30,6	28,7
Отчисления на социальные нужды	11,1	11,1	10,3
Расходы на электроматериалы и запасные части	43,6	43,3	46,7
Транспортные расходы	7,2	7,3	6,9

Оплата услуг сторонних организаций	4,7	5,3	5,3
Прочие расходы	2,5	2,4	2,1
Итого	100	100	100

Увеличение объема производства сельскохозяйственной продукции, создание хороших условий жизни сельского населения - все это напрямую зависит от уровня обеспеченности села базовыми видами энергии. По фондо- и энерговооруженности сельское хозяйство Таджикистана в 4-5 раз отстает от уровня экономически развитых стран, обеспеченность энергией сельских объектов в 5-6 раза ниже, чем городских и промышленных. При этом эффективность использования энергоносителей в сельском хозяйстве из-за рассредоточенности энергопотребителей, низкого технического уровня и плохого состояния оборудования на 20-30 % ниже, чем в промышленности.

При решении проблемы энергоснабжения села важно не только выйти на новые, более высокие показатели, а добиться покрытия энергопотребления в значительной степени за счет местных источников.

Распределительные сети 10-0,4 кВ для электроснабжения сельскохозяйственных районов в большинстве случаев находятся в неудовлетворительном техническом состоянии, проложены в сложных рельефных и климатических условиях, имеют значительную протяженность, что осложняет условия их эксплуатации и приводит к неизбежным перебоям в электроснабжении потребителей. Поэтому малые ГЭС (МГЭС), расположенные в центре нагрузок, могут служить резервными источниками электроснабжения ближайших потребителей и способствовать значительному снижению объема электросетевого строительства.

Сооружение МГЭС окажет заметное позитивное влияние на развитие хозяйственного комплекса в сельских районах, будет способствовать улучшению условий жизни местного населения, укреплению производственной базы АПК, решению местных транспортных проблем, повышению уровня квалификации местных кадров (строителей, эксплуатационников гидроэнергетического оборудования и электрических сетей). Это позволит организовать дополнительно рабочие места и снизить социально-экономическую напряженность в районах сооружения МГЭС.

ЛИТЕРАТУРА

1. Авезов А.Х. Эффективность формирования и развития национальной энергетической системы Таджикистана: Душанбе, 1998. - 328с.
2. Аттоев С.К. Проблемы обеспечения энергетической безопасности сельских территорий Таджикистана.- Душанбе, Ирфон.-2008.- 7,5 п.л.
3. Концепция стратегии рационального и эффективного использования водных и энергетических ресурсов Центральной Азии. Бишкек. 2002. - 11с.
4. Петров Г.Н. Экологические аспекты развития энергетики Таджикистана. Журнал «Фонус» Международного культурного Фонда 3. Шахиди. 2002.№4 - 10 с.
5. Плотников Э.А., Сирожев Б.С., Усманов Х.М. Возможности использования солнечной энергии в Таджикистане / Обзорная информация Таджик НИИНТИ Госплана Таджикской ССР. Душанбе, 1987. - 35 с.
6. Рациональное и эффективное использование энергетических и водных ресурсов в странах Центральной Азии. Центр энергетической политики, Институт энергетических исследований РАН. В рамках Проекта ЕЭК ООН / ЭСКАТО «СПЕКА». Москва. 2002. - 138 с.
7. Чернухин А.А., Флаксерман Ю.Н. Экономика энергетики. М. Энергия, 1980.- с.107.
8. Энергоэффективность и энергетическая безопасность в Содружестве Независимых Государств. Энергетический выпуск Европейской Экономической Комиссии №17. Нью-Йорк и Женева, 2001. 110 с.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЭЛЕКТРИФИКАЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

В данной статье рассматривается эффективность электрификации с\х-ва с позиции общественного производства. А также от внедрения новых средств энергетики, электрификации и автоматизации производства в АПК.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: экономическая эффективность, электрификация сельского хозяйства, электроэнергетика, сельскохозяйственные предприятия, сельскохозяйственная продукция.

ECONOMIC EFFICIENCY OF ELECTRIFICATION OF AGRICULTURE

This article discusses the effectiveness of electrification of rural economy from the perspective of social manufacture. As well, application of new energy resources, electrification and automation of manufacture in agro-industrial complex.

KEY WORDS: economic efficiency, electrification of agriculture, electric power industry, the agricultural enterprises, agricultural production.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Г. В. Багдасарян* – соискатель ИЭСХ ТАСХН

ИНФОРМАЦИОННЫЙ АСПЕКТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ

Б.О.Таджибаева

Российско-Таджикский (славянский) университет

В современных условиях экономическая безопасность составляет фундаментальную основу экономически эффективного государства в целом, т.е. государства которое способно отстаивать свои национальные интересы и обеспечить свою экономическую безопасность в определенное время и при данных обстоятельствах в условиях неограниченной международной конкуренции.

В то же время, степень экономической безопасности страны в значительной мере предопределяется уровнем её финансовой безопасности. Как справедливо отмечает Ю.М. Осипов, с учетом господствующего положения, занимаемого финансовой составляющей в современной экономике, мы вправе характеризовать последнюю как экономику, управляемую в основе своей финансовым образом, через финансовые механизмы, с помощью финансовых рычагов, финансовых стимулов и в финансовых целях.

В зарубежной и отечественной экономической литературе последних лет преобладают научные работы, посвященные вопросам экономической безопасности, вместе с тем, проблема финансовой безопасности и, в частности, безопасности финансового рынка еще нуждается в серьезной проработке, выработке исходных корректных категорий, определении состава и специфики угроз.

По мнению В.К. Сенчагова, финансовая безопасность – это обеспечение такого развития финансовой системы и финансовых отношений и процессов в экономике, при котором создаются необходимые финансовые условия для социально-экономической и финансовой стабильности развития страны, сохранения целостности и единства финансовой системы, успешного преодоления внутренних и внешних угроз в финансовой сфере.

Прежде всего, система финансовой безопасности должна быть направлена на защиту национальных экономических интересов. Необходимо понимать, что негативные явления в финансовых отношениях представляют опасность, нанося экономике реальный ущерб, который выражается в падении темпов развития, снижении жизненного уровня населения.

Именно поэтому, угрозы на финансовом рынке необходимо рассматривать, на наш взгляд, как фактор, создающий опасность, наносящий ущерб финансовой системе и разрушающий ее как систему.

Финансовый рынок представляет собой механизм, обеспечивающий превращение сбережений в инвестиции. Как обязательный элемент рыночной экономики финансовый рынок должен обеспечить привлечение инвестиций в реальный сектор экономики и перераспределение капитала в наиболее эффективные её сегменты. Тем не менее, современное состояние финансового рынка Республики Таджикистан определяется одним из самых высоких уровней рыночного риска и транзакционных издержек. Это оказывает негативное влияние на его развитие, препятствует привлечению масштабных инвестиций в национальную экономику и преобразованию накоплений населения в инвестиции. Одной из причин такого состояния финансового рынка является проблема асимметрии информации, которая существует на нем.

Под асимметричной информацией понимается такая ситуация, когда часть участников сделки владеет исчерпывающей и точной информацией, в то время как другие участники сделки не владеют ею.[1]

Категория «асимметричная информация» как система отношений, охватывает неравномерное распределение, неполноту и недостоверность финансовой информации, а также возможность её несопоставимости при принятии решений субъектами экономической деятельности.

Одной из наиболее известных работ, посвященных проблеме асимметрии информации является работа Дж. Акерлофа – «Рынок "лимонов": неопределенность качества и рыночный механизм». На примере рынка поддержанных автомобилей Дж. Акерлоф доказал, что эффекты информационной асимметрии могут привести к полной несостоятельности рынка.

Необходимо отметить, что эффекты асимметрии информации действуют не только на товарных рынках, финансовый рынок в этом отношении более подвержен действию этой проблемы, в силу природы «продуктов» обращающихся на них.

Эффекты асимметрии информации порождают две группы проблем – риска неблагоприятного отбора и морального риска. Первая группа проблем, имеющая место *ex ante*, связана со сложностью определения качества «продукта». Так, например данная проблема имеет место в случае предоставления банком кредита, когда необходимо оценить платежеспособность заемщика. В некоторых случаях это может быть затруднительно и банк с учетом риска повышает процентные ставки по кредитам. Аналогичная ситуация может складываться и с ценными бумагами при недостаточном раскрытии информации эмитентом инвесторам сложно оценить уровень риска проекта до совершения инвестиций и в качестве компенсации повышенного риска инвесторы будут требовать повышения доходности по ценным бумагам. В итоге неблагоприятный отбор приведет к тому, что в худшем положении окажутся продавцы высококачественных финансовых инструментов и более надежные заемщики. По аналогии с моделью «лимонов» «продукты» низкого качества имеют тенденцию замещать высококачественные «продукты», что, в конечном счете, может привести к провалу рынка вообще.

Вторая группа проблем, существующая *ex post*, характеризуется изменением поведения одной из сторон после заключения сделки. Возникает данная проблема, как правило, когда одна из сторон сделки не может проследить все действия другой стороны, которые могут наносить ущерб её интересам. Например, в отношениях «принципал - агент», сторона выполняющая поручение – агент может действовать в собственных интересах. Кредит, полученный заемщиком, может использоваться в более рискованных инвестиционных проектах, чем предполагалось при его получении.

Еще одним негативным эффектом информационной асимметрии на финансовом рынке является принятие участниками рынка необоснованных экономических решений на основе доступной неполной информации или ожиданий.

Таким образом, последствия информационной асимметрии и различные формы ее проявления могут привести к неэффективному распределению капитала и, как следствие, возникновению кризисных явлений на финансовом рынке.

Поэтому способом преодоления возникающей кризисной ситуации является вопрос снижения асимметрии информации на этом рынке.

Именно теория информационной асимметрии объясняет иррациональное поведение участников рынка, которое способствует формированию финансовых «пузырей».

Негативные последствия информационной асимметрии должны быть минимизированы посредством адекватного государственного регулирования, направленного на обеспечение раскрытия достоверной и уместной информации участниками рынка. Ряд ученых экономистов отмечают, что проявление проблем информационной асимметрии на финансовых рынках в условиях переходной экономики сильнее, чем на развитых рынках, и рассматривают в качестве одного из направлений ее снижения формирование такой институциональной среды рынка, которая будет способствовать объективизации и верификации информации на нем.[2]

Основным шагом в построении институциональной среды, способствующей объективизации информации является применение адекватной потребностям инвесторов

системы раскрытия финансовой и нефинансовой информации участниками рынка. В условиях формирующегося финансового рынка Республики Таджикистан создание такой институциональной среды рынка является задачей первостепенной важности.

Одним из важных факторов, ослабляющим прозрачность, может служить несопоставимость требований к раскрытию информации на финансовых рынках различных стран. В связи с этим возникает необходимость согласованности данных требований на международном уровне. Прежде всего, для обеспечения надлежащего качества и адекватной интерпретации предоставляемая финансовая информация должна основываться на качественных международных стандартах раскрытия информации, а также на приемлемой методологии. Раскрытие финансовой информации выражается в том, что определенная количественная и качественная информация публикуется в ежегодной и промежуточной (квартальной) отчетности.

Использование международных стандартов раскрытия финансовой информации предполагает, что прозрачность снижает негативные последствия информационной асимметрии среди главных групп участников рынка: банков и заемщиков, эмитентов ценных бумаг и инвесторов, а также национальных органов власти и международных финансовых институтов

В связи с этим, основным приоритетом работы государственных структур Республики Таджикистан, как превентивной меры на микроуровне должна стать разработка и внедрение эффективной системы раскрытия достоверной информации на финансовом рынке.

В целом, создание эффективной системы раскрытия информации необходимо рассматривать не как частное дело компаний, а как проблему общегосударственного масштаба, решение которой позволит создать условия для наибольшей устойчивости и достичь полноты реализации всех основных функций финансового рынка.

Ещё одним важным аспектом финансовой безопасности является способность мобилизации финансовых ресурсов для финансирования крупномасштабных инвестиционных проектов, которые являются приоритетными для развития национальной экономики.

В качестве примера можно привести ОАО «Рогунская ГЭС», которая на данный период времени предоставила все необходимые документы для включения акций и сертификатов акций предприятия в котированный список Фондовой биржи, т.е. они предложены на рассмотрение Фондовой биржи для дальнейшего проведения операций купли, продажи ценных бумаг. Ценные бумаги ОАО «Рогунская ГЭС» включены в группу «С», которая требует их регистрации в Министерстве финансов республики в соответствии с требованиями закона Республики Таджикистан «О ценных бумагах». Известно, что ценные бумаги ОАО «Рогунская ГЭС» прошли регистрацию в Минфине в начале января 2010 года, а с 6-го января началась их реализация. Уполномоченным брокером на вторичном рынке выступает ГСБ «Амонатбанк». По данным Минфина Республики Таджикистан до начала декабря 2010 года сумма, вырученная с продажи акций и сертификатов акций Рогунской ГЭС, составила свыше 820 млн. сомони.

Между тем, на реализацию проекта по строительству Рогунской ГЭС на конец ноября 2010 года из госбюджета направлено 488,1 млн. сомони из запланированных ранее 650 млн. сомони. В бюджете 2011 года на строительство Рогунской гидроэлектростанции из государственного бюджета предусмотрено выделить 850 млн. сомони.

Этот пример, с одной стороны, показывает, что финансовая информация имеет принципиальное значение для развития рынка ценных бумаг в стране, а с другой стороны, показывает, что такие крупные компании не всегда дают соответствующую финансовую информацию для принятия субъектами адекватного экономического решения.

В противоположность этому примеру можно привести данные по финансовой информации совместного таджикско-российского проекта по функционированию ОАО «Сангтудинская ГЭС-1».

Данные таблицы 1 достаточно убедительно показывают, какое значение имеет стандартизированная финансовая информация для успешной реализации инвестиционных проектов.

Таблица 1. Основные результаты финансово-хозяйственной деятельности ОАО «Сангтудинская ГЭС-1» за 2006-2009 годы, тыс. российских руб.

Основные результаты финансово-хозяйственной деятельности	2006	2007	2008	2009
Объем инвестиций	5 580 247,3	5 460 395	4 041 294	–
Объем финансирования	4 797 949,0	6 169 456	2 970 724	–
Объем освоения капитальных вложений	2 621 019,3	6 159 215,4	5 864 755,5	1 182 145,56
Прибыль от операционной деятельности	41 025,4	11 375,1	390,3	267 950,33
Прибыль от неоперационной деятельности	551 626,3	154 636	-35 797,4	-139 800,92
Нераспределенная (чистая) прибыль	592 651,7	166 011,1	-35 407,1	128 149,41
Валюта баланса на конец отчетного периода	11 199 205,0	16 245 287,0	23 347 544,3	20 337 608,0*

* Уменьшение валюты баланса на конец отчетного периода обусловлено снижением обменного курса российского рубля по отношению к национальной валюте Республики Таджикистан - сомони.

Как показывают данные таблицы за 2009 год прибыль общества составила 18 322,803 тыс. сомони, что эквивалентно 128 149,41 тыс. рублей. В том числе:

- прибыль от реализации ТМЦ, от сдачи в аренду основных средств, от генподрядной деятельности - 21 118,87 тыс. рублей;
- прибыль от реализации электроэнергии - 246 831,46 тыс. рублей;
- убыток от курсовой разницы, возникшей при изменении курса рубля РФ к сомони РТ, - 139 686,19 тыс. рублей;
- прочие убытки от неоперационной деятельности - 114,73 тыс. рублей.

Данные таблицы 2 показывают, что показатели рентабельности за 2009 год больше, чем за 2008 год, что обусловлено увеличением чистой прибыли от операционной деятельности в 2009 году.

Таблица 2. Показатели рентабельности ОАО «Сангтудинская ГЭС-1». Расчет приведен без учета прибыли (убытка) от курсовой разницы.

Показатели рентабельности	Рекомендуемое значение	2006	2007	2008	2009
Рентабельность собственного капитала ROE, %	>5,0	0,7	0,10	0,002	0,0069
Рентабельность активов ROA, %	>3,0	0,6	0,08	0,002	0,0136

С точки зрения предмета исследования данной статьи важно отметить, что это акционерное общество предлагает на рынок и информацию о ликвидности предприятия, что очень важно для любого инвестора. Хотя показатели ликвидности за 2009 год меньше уровня значений 2008 года, однако, коэффициент срочной ликвидности находится в пределах нормы.

Показатели ликвидности	Рекомендуемое значение	2006	2007	2008	2009
Коэффициент текущей ликвидности	>2,00	6,0	3,7	3,6	1,0
Коэффициент абсолютной ликвидности	>0,15	2,2	0,1	0,1	0,007
Коэффициент срочной ликвидности	>0,95	5,4	2,5	2,1	2,03

Таблица 3. Показатели ликвидности ОАО «Сангтудинская ГЭС-1»

Этот пример показывает, какая финансовая информация должна носить публичный характер в условиях переходных экономик, где риск инвестирования достаточно высок. Так, например, на основе данных таблицы 4 можно сделать вывод не только о финансовом состоянии этого предприятия, но и потенциале бизнеса в этой отрасли Республики Таджикистан.

Таблица 4. Показатели деловой активности ОАО «Сангудинская ГЭС-1»

Показатели деловой активности	2006	2007	2008	2009
Динамика дебиторской задолженности, %	191,4	- 6,3	- 32,1	243,15
Динамика кредиторской задолженности, %	221,3	210,5	- 78,5	197,43
Соотношение дебиторской и кредиторской задолженности	3,2	0,97	3,1	1,48

Таким образом, адекватная финансовая информация на микроуровне может стать одной из важных составляющих для проведения превентивной экономической политики в стране. Чем больше прозрачность информации на финансовом рынке, тем эффективнее решения, принимаемые всеми экономическими субъектами. Таким образом, прозрачность информации – это необходимое условие защиты экономических интересов участников рынка и государства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Вечканов Г.С. Экономическая безопасность: Учебник для ВУЗов. – Спб.:Питер, 2007. – 384 с., с.110
2. Ясинский Ю., Тихонов А. Новая информационно-поведенческая парадигма: конец равновесной теории или её второе дыхание? [Электронный ресурс] //Режим доступа: www.institutiones.com Дата обращения: 12.01.2011 г.
3. George A. Akerlof. The Market for "Lemons": Quality Uncertainty and the Market Mechanism //The Quarterly Journal of Economics, v.84, August 1970, p.488-500. Перевод Е.И. Николаенко THESIS, 1994, вып.5, с.14.
4. Бурцев В.В. Факторы финансовой безопасности России// Менеджмент в России и за рубежом. -2001. №1. с. 55-69. 28.
5. Экономическая безопасность России: Общий курс: Учебник / Под ред. В.К. Сенчагова. 2-е изд. - М.: Дело, 2005. - 896 с.

ИНФОРМАЦИОННЫЙ АСПЕКТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ

В статье рассматривается проблема финансовой безопасности, в частности безопасности финансового рынка Республики Таджикистан. Автором делается вывод о том, что снижение асимметричности информации, путем адекватного раскрытия информации экономическими субъектами является условием обеспечения финансовой безопасности страны.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: экономическая безопасность, финансовая безопасность, информационная асимметрия, раскрытие информации, финансовый рынок, кризис.

INFORMATION ASPECT OF SECURITY IN THE FINANCIAL MARKET

The article deals with the problem of financial security, in particular the security of financial market of Tajikistan. The author concludes that the reduction of information asymmetry through appropriate disclosure of information by economic actors is a condition of financial security.

KEY WORDS: economic security, financial security, information asymmetry, disclosure of information, financial market, crisis.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Б.О.Таджибаева* - соискатель кафедры экономики и менеджмента Российско-Таджикского (славянского) университета Телефон: **907-77-88-07** м., E-mail: Stajibaeva@hotmail.com

МЕХАНИЗМЫ И ФАКТОРЫ, ОБУСЛАВЛИВАЮЩИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРИОРИТЕТЫ

Р.Х.Азимова

Российско-Таджикский (славянский) университет

Слово «приоритет» происходит от немецкого (prioritat), французского (priorite) и латинского (prior) и означает «первенство во времени, первенствующее положение [7,с.594]». Говоря об инвестиционных приоритетах, всегда следует иметь под рукой, как инструмент менеджмента, группировку развития отраслей и регионов, которая показывает разделение на: (а) внешние приоритеты развития; (б) приоритеты саморазвития, определяемые, исходя из внутренних целей развития отраслей и регионов, и осуществляемые за счет отраслевых и региональных инвестиционных ресурсов.

Соискателю представляется, что такая группировка создает предпосылки для одновременной реализации внешних приоритетов развития и приоритетов саморазвития.

Правильно выбранные приоритеты развития и эффективный механизм их реализации обеспечат качественные изменения параметров макроэкономики в стране и в регионе, а в долгосрочном периоде – приведут к повышению условий жизни населения страны, улучшению структуры и основных показателей экономики. Выбранные приоритеты развития должны давать наибольшую отдачу от используемых для их реализации ограниченных инвестиционных ресурсов.

Нельзя не отметить, что проблема выбора приоритетов развития осложняется необходимостью учета как экономической составляющей ожидаемого эффекта от их реализации, так и влиянием выбранных приоритетов развития на социальные показатели и экосистему.

Проблема реализации приоритетов развития в условиях ограниченных объемов ресурсов, которые могут быть выделены для стимулирования инвестиционной деятельности и развития отраслей и регионов, имеет решение только в случае концентрации ресурсов субъектов и бюджетных средств на выбранных приоритетных направлениях.

Выбранные приоритеты развития должны давать наибольшую отдачу от используемых для их реализации ограниченных инвестиционных ресурсов. В результате проведения исследования соискатель обосновывает, что научно-практический выбор приоритетов и их финансирование обусловлены следующими экономическими категориями и факторами: организационным типом бизнеса; прогнозированием потребительской корзины населения; концепцией корпоративного управления; концентрацией ресурсов субъектов и бюджетных средств; совпадением мотивов накопления с возможностями инвестирования; инвестиционным спросом; прогнозированием разрыва между происходящими и ожиданиями; соотношением ВВП и инвестиций; инновационным типом развития: сочетанием инвестиций с инновациями; механизмами прямых и прочих инвестиций; интегрированным характером портфельных инвестиций в том, что они одновременно связаны с операциями финансовых активов и пассивов; рациональным управлением денежных переводов; регулирующей ролью кредита, как экономической категории; выявлением отраслей и «запуском» инвестиционных приоритетов, создающих основу роста отечественного производства; выявлением и поддержкой «очагов» высокотехнологичных производств; необходимостью выпуска в обращение государственных ценных бумаг: созданием и деятельностью финансово-промышленных групп (ФПГ); рыночными механизмами и моделями финансирования приоритетов; намерением сберечь, чтобы обеспечить себя (лицо) на старости лет.

Изучение показало, что, несмотря на очевидную и первостепенную значимость инвестиционных приоритетов, важным макроэкономическим фактором, блокирующим их, является отсутствие в производственном секторе явно видимых сфер для эффективного вложения финансовых ресурсов, даже для «точечного» инвестирования. Первопричина кроется в государственной структурной политике, которая все еще недостаточно обосновала долгосрочные приоритеты экономического развития отраслей, регионов и Таджикистана в целом, последовательно проводя перераспределительную функцию. Важным моментом перераспределительной деятельности государства, - по мнению профессора Кодырова Д.Б., - является определение [4, с.15] необходимой меры вмешательства. Говоря научным языком, разрыв (несвоевременное понимание главного приоритета в составе приоритетных задач) между происходящим и ожиданиями является фактором рождения разного уровня рисков [2, с.194].

Анализ ситуации и опросы деловых менеджеров показали, что перечень выдвигаемых приоритетов остается крайне размытым. На практике положение еще более усугубляется на стадии практических решений, которые часто прямо противоречат принятым инвестиционным приоритетам. Более того, в принятых правительством Таджикистана постановлениях прослеживается, что государство в лице Министерства экономического развития и торговли часто отказывается от своего участия в выборе инвестиционных приоритетов.

Между тем одна из главных задач правительства состоит в своевременном понимании главных приоритетов в составе приоритетных задач, чтобы на каждом этапе развития довести до минимума разрыв между происходящим и ожиданиями. Ниже дана нами научная оценка приоритетам в РТ.

Этический аспект приоритета финансирования социального обеспечения, например, пенсионеров в том, что пожилые люди представляют собой определенное экономическое бремя и в стране должны быть реализованы реальные проекты его облегчения. Необходимое соотношение социальных налогов и расходов бюджета на социальные нужды во многом обусловлено политикой государства. Например, поступившие в 2009 г. в госбюджет РТ социальные налоги составили 481,4 млн. сомони, что в 6 раз превысило уровень 2004 г., но за этот период расходы госбюджета на выплату пенсий и социального страхования составили 711,4 млн. сомони. Правительство РТ из госбюджета израсходовало на эту цель на 230, 0 млн. сомони больше, чем социальные налоги субъектов экономики, и эти меры позволили повысить пенсию, её средняя сумма в 2009 г. была в размере 90,71 сомони.

Поэтапное приближение, сначала, размеров средней, а затем и минимальной пенсии к стоимости прожиточного минимума и организационно – финансовые механизмы решения этих проблем являются стратегическим инвестиционным приоритетным направлением в деятельности менеджеров Республики Таджикистан. Одним из факторов приближения минимальной пенсии к стоимости прожиточного минимума является эффективное функционирование Частных пенсионных фондов (ЧПФ).

Анализ большого объема финансовой и технической информации соискателя привел к научному обоснованию, что инвестиционный спрос является первоосновой инвестиционных моделей и приоритетов. Различают два вида инвестиционного спроса. Потенциальный инвестиционный спрос отражает «величину аккумулированного экономическими субъектами дохода, который может быть направлен на инвестирование» Реальный инвестиционный спрос характеризует действительную потребность хозяйствующих субъектов в инвестировании [3, с.19].

Одним из спросов в РТ являются проекты строительства и реконструкции автодорог, и они с 1993 по 2013 год являются важнейшим приоритетом не только правительства, но и отдельных зарубежных инвесторов и стратегических партнеров Таджикистана. В течение 1991-2001 годов для реконструкции и обслуживания автодорог за счет госбюджета РТ были израсходованы средства на сумму 30,4 млн. сомони, а в 2001-2011 годы были израсходованы 227,5 млн. сомони. Так, например, на реконструкцию автодороги Душанбе - Чанак с начала 2009 года использовано более 312,2 млн. сомони (\$91,8 млн. долл.). Более 96,3% этих дорожных средств составляли иностранные кредиты.

В Республике Таджикистан инвестиционный спрос обусловил приоритеты инвестиционной деятельности. В течение 1992- 2007 годы в РТ на макроэкономическом уровне были обозначены и профинансированы инвестиционные приоритеты [6, с.4] на 2349,0 млн. долл. За указанный период Международная финансовая корпорация (МФК) профинансировала 12 инвестиционных проектов в Таджикистане на общую сумму \$36,0 млн. долларов.

В 1 квартале 2009 г. в Республике Таджикистан были реализованы 56 инвестиционных проектов (ИП) на общую сумму 4,6 млрд. сомони, или \$1,2 млрд. долл.

Таблица 1. Инвестиционные проекты(ИП) и источники их финансирования в РТ , 01 апреля 2009 г.

	Количество ИП	Сумма, \$млн. долл.	Источники финансирования в %			
			Всего	Льготные и долгосрочные кредиты	Гранты	Доля правительства РТ
Всего	56	1201,0	100,0	74,0	15,0	11,0

Освоенные инвестиции, например, в конце первого квартала 2009 г. составили:

- в сферах энергетики 298,0 млн. долл., - строительстве автодорог и коммуникаций – 522,2 млн. долл.- строительстве ЛЭП 220 – 53,52 млн. долл.- строительстве автодороги- 142,3 млн. долл.

Политика Правительства Таджикистана по расширению приоритетов и усовершенствованию структуры государственного управления, а также взаимовыгодное сотрудничество с мировым сообществом стало причиной расширения инвестиционных вложений в экономику страны и увеличения привлечения внешней помощи.

Реализация инвестиционных приоритетов обусловлена эффективностью ресурсов. Наш анализ показал, что в РТ отсутствует механизм отслеживания неправильного (неэффективного) использования инвестиционных ресурсов, деструктурирующего

инвестиционные приоритеты. В 2010 г. большая доля ВВП в размере 5,1% была направлена на инвестиционную деятельность. Однако эти инвестиции в основном оседали в затратах незавершенного строительного производства и никто не понес ответственности за разбазаривание больших государственных средств. Если в 2005 году на незавершенное строительное производство оседали 1636,4 млн. сомони, то в 2010 г. его сумма составила 9719,8 млн. сомони. и они являлись инвестициями, пока не приносящими доходы, прибыль.

Таблица 2. Выполненные и реализуемые в РТ инвестиционные проекты

Виды инвестиционных проектов	Количество	Сумма, млн. сомони
1. Развитие в 2000-2010 годы городов и районов страны, финансируемое за счет средств госбюджета и привлеченных инвестиций	350	30000,0
В том числе: реализованные проекты	150	12000,0
2. Подписанные в 2010 году инвестиционные проекты и их финансовое обеспечение	63	10000,0
3. Реализуемые в 2011 году совместные инвестиционные проекты	27	2500,0

Описанное явление в РТ сложилось из-за недостаточной разработки нормативной и законодательной базы развития инвестиционной деятельности. Нормативный и законодательный виды обеспечения инвестиционных приоритетов являются составным элементом политики государства. Она должна стимулировать и регулировать инвестиционные приоритеты, создавая равные условия развития бизнеса, экономики регионов, отраслей и государства в целом.

Важным индикатором по управлению инвестиционными приоритетами является, на наш взгляд, соотношение ВВП и инвестиций, то есть какая часть ВВП использована на инвестиционную деятельность. В 2010 году объем ВВП по сравнению с 1997 годом вырос в 2,6 раза, его средний ежегодный рост составил 7,1 процента, - говорилось в Послании Президента РТ от 20 апреля 2011 г. к её парламенту.

Изучение литературных источников привело автора к выводу, что в развитых странах рост каждого процента ВВП достигается, когда 10–12% ВВП приходится на инвестиции. Анализ показывает, что в РТ рост ВВП ощутим в те годы, когда его большая часть приходится на инвестиционную деятельность.

Исследование соискателя показало, что в течение 1991-2011 годов следующие инвестиционные приоритеты были профинансированы и объекты государственной важности были введены в строй: ГЭС «Памир-1», «Сангтуда-1», аэропорт в Кулябе и в Дангаре, железная дорога «Кургантюбе-Куляб», газместорождение «Ходжасартез», обеспечение питьевой водой города Худжанд, реконструкция и строительство автодороги Душанбе-Кургантюбе-Дангара-Куляб, «Куляб-Калъай-Хумб», «Мургоб-Кулма-Карокорум», Шикев-Зигар, Шогун-Зигар 1 и 2 этапы, «Душанбе- граница Кыргызстана (1 и 2 этапы)», туннелей «Истиклол» и «Шар-шар», высоковольтной линии электропередачи «Лолазор-Хатлон», «Джануб-Шимол», учебного корпуса госуниверситета в Худжанде, строительство второй очереди учебного корпуса для Таджикского госуниверситета, педуниверситета им. С. Айни и его филиала в районе Рашт, нового здания НИИ гастроэнтерологии АН РТ, восстановление основного здания госмедицинского университета им. А. Сино, перестройка общежития для аспирантов и докторантов. В канун 20-летия независимости РТ были приняты в эксплуатацию 1200 объектов и к ним относятся ГЭС «Сангтуда 2», национальная библиотека и национальный музей, гимназия и лицей-интернаты для одаренных детей и др. Только за 2001-2011 годы за счет госбюджета для финансирования строительства были выделены [8, с.151] 7,3 млрд. сомони.

Следует отметить, что сумма привлеченных в РТ иностранных инвестиций по финансированию приоритетов с 379,4 млн. долл. США в 2004 г. возросла к середине 2011 года до 2371,0 млн. долл. США и эта сумма является общей стоимостью профинансированных государственных приоритетных проектов РТ.

Приоритетом правительства РТ должно быть его соучастие, чтобы инновационная деятельность, изобретательство и рационализаторство превратились в товар, т.е. будет создан особый рынок, где покупатель и продавец могут взвешивать перспективность идей,

сравнивать затраты на приобретение патента и его реализацию с возможным доходом и прибылью. В Таджикистане реформа всегда должна начинаться с инновации и инновационный тип развития зависит от того, в какой степени финансируется наука в обществе [5, с.39]. Опыт многих стран показал, что переход к рынку будет успешным только при условии одновременного осуществления радикальных реформ и крупномасштабных преобразований в базисной структуре экономики, обусловленной инновационной деятельностью. Инновационные процессы развития Таджикистана должны иметь весомое положение, и инновационный тип экономики должен быть направлен на рост качества жизни граждан, сокращение отставания от развитых стран мира и откроет новые перспективы международной интеграции. Правительство и менеджеры обязаны ориентировать инновационное развитие на увеличение производства и реализацию на мировом рынке конкурентоспособной высокотехнологической продукции, содержащей большую долю добавленной стоимости за счет интеллектуальной составляющей, и на создание новых импортозамещающих материалов, новых технологий, прогрессивных методов менеджмента.

Государственным приоритетом есть обеспечение устойчивого и динамического развития человеческого капитала. Инвестиции в человека должны стать 1 –ым приоритетом государственной политики и приоритетом расходов государственного бюджета на предмет повышения эффективности систем образования, здравоохранения, создания стимулов и инструментов улучшения жилищных условий. Так, если в 2005 г. на просвещение и здравоохранение в РТ было израсходовано 84,2 и 260 млн. сомони, то в 2010 году на эти цели соответственно были израсходованы из госбюджета 354, 9 и 989,9 млн. сомони. Благодаря этим секторам можно запустить генератор внутреннего спроса, вызывающего рост во многих других отраслях, прежде всего в науке, исследованиях и разработках, в промышленности и инфраструктуре. Тогда можно говорить о закреплении тенденции увеличения внутренних инвестиций в экономику, и оно означает, прежде всего, всемерное поощрение вложений в основной капитал, новые конкурентоспособные производства.

Изучение показало, что во многих утвержденных программах РТ закреплён принцип стимулирования привлечения инвестиций в производственный сектор исключительно по критерию коммерческого эффекта. Такой подход не эффективен для распределения бюджетных средств даже в рамках частичного финансирования отдельных инвестиционных приоритетов.

Как подойти к определению подобного рода приоритетов? Соискатель полагает, что «запуск» инвестиционных приоритетов, создающих основу для устойчивого роста отечественного производства, может и должен начаться только с отраслей, ориентированных на конечный потребительский спрос, в первую очередь, с легкой и пищевой промышленности, т. е. именно с тех отраслей, которые испытывают наибольший спад производства. Необходима также разумная государственная политика протекционизма в отношении названной группы отраслей.

Особое значение этих двух отраслей промышленности для стимулирования инвестиционной активности обусловлено следующим. Во-первых, легкая и пищевая промышленности имеют сильную «межотраслевую сцепку», в результате чего инвестиции в их развитие создают наибольший кумулятивный эффект, стимулируя спрос на продукцию смежных отраслей и формируя в них собственный инвестиционный потенциал. Во-вторых, эти отрасли имеют наиболее низкую капиталоемкость и наименьший срок окупаемости инвестиционных вложений. В-третьих, продукция и товары этих отраслей пользуются массовым и устойчивым спросом на внутреннем рынке. В-четвертых, большинство видов продукции легкой промышленности Таджикистана, в отличие, например, от сложной бытовой техники, вполне конкурентоспособны не только на внутреннем, но и на многих зарубежных рынках.

Инвестиционные приоритеты должны активно воздействовать на рынок, чтобы формировать спрос на продукцию новых поколений. Инвестиционные приоритеты имеют задачи:

- изучение и установление признаков технологического старения выпускаемой (создаваемой) продукции и поиска альтернативных возможностей обновления производства;

- определение смены фаз цикла спроса на рынке с целью пересмотра инвестиционных приоритетов. Инвестиционные приоритеты Республики Таджикистан обусловлены также технологиями переработки какого-либо вида сырья: систематическое прогнозирование вопросов финансирования экономических, экологических и социальных аспектов действующих и новых технологий. Большой потенциал инвестиционной возможности скрыт в новых технологиях, например, глубокая переработка хлопка-волокна дает возможность создания в большом количестве новых обдуманных рабочих мест.

Это направление государственной инновационной политики может быть реализовано с относительно меньшей нагрузкой на государственный бюджет. Для этого требуются не столько прямые государственные инвестиции, сколько организационно-правовые меры, позволяющие открыть эти сектора экономики Таджикистана для кредитных ресурсов и частных инвестиций. Такого характера приоритеты необходимо поддержать налоговыми и иными льготами, чтобы формирующийся инвестиционный спрос ориентировался в первую очередь на отечественных производителей технологического оборудования.

Уместно отметить, что в легкой промышленности РТ Правительство проводит выборочные меры содействия программам реализации инвестиционных приоритетов. Для иностранных инвесторов оказались привлекательными хорошее качество таджикского хлопка, дешевая рабочая сила и электроэнергия, а также действующая законодательная база.

Правительство РТ создало в 2002-2007 годы равные возможности по возведению текстильных фабрик. Так, все оборудование, завозимое из-за рубежа, освобождено от таможенных и налоговых пошлин. Для корпорации «ХИМА» Правительство РТ предоставило льготы, чтобы она не платила НДС, налоги и первые пять лет она не будет платить налог и на прибыль. Корпорация «ХИМА» в конце 2005г. подписала контракт с итальянской компанией «Тексита» и ввела в конце 2007г. в производство в Яване новую фабрику, стоимостью 18,6 млн. долларов США. На ней установлено современное и новейшее оборудование из Италии, его импорт освобожден по законодательству РТ от налогов и пошлин для тех, кто занимается переработкой хлопка-волокна. Фабрика «Хима» одно из лучших прядильных предприятий в Центральной Азии, учитывая, что по условиям контракта управление фабрикой первые два года осуществляли итальянцы: директор, главный инженер и два инженера. Яванская фабрика на 90% компьютеризована и поэтому на ней работает 200 человек, часть из них обучалась в Италии. На хлопкоперерабатывающей фабрике, мощность которой рассчитана на переработку 4 тысяч тонн волокна в год, выпускается пряжа, которую будет покупать компания «Тексита». Корпорация «Хима» планировала вводить [10,с.7] и 04 октября 2011 года ввела в эксплуатацию ткацкую и швейную фабрики по производству мужских рубашек, джинсовых изделий.

Многолетняя практика по собственному выращиванию хлопка - сырца на СП «Джавони» и СП «Кабул-Таджик Текстайл» позволила разработать проект, согласно которому СП легкой промышленности РТ получили возможность самостоятельного вложения инвестиций в хлопкосеющие хозяйства, что позволит им получить сырьё на выгодных для них и фермеров условиях. Наряду с названным проектом, Правительство Республики Таджикистан своим постановлением одобрило программу [9,с.28], согласно которой местные хлопковые инвесторы финансируют строительство фабрики по переработке хлопкового волокна. Таким хлопковым инвесторам, как АО «Замин текстиль» было поручено построить в Фархорском районе ткацкую фабрику на 100 рабочих мест, а также «Худжанд – Инвест- Коттон», «Гулистон» «Олими Каримзод» было поручено построить до 2007 года фабрики по переработке хлопка-волокна мощностью от 3 до 5 тысяч тонн в год в Зафарабадском, Спитаменском и Матчинском районах. Уместно отметить, что в центре Матчинского района «Олими Каримзод» в 1 квартале 2011 г. ввела в эксплуатацию фабрику по производству хлопковой пряжи.

Новую программу по глубокой переработке хлопкового волокна в феврале 2007 года разработали специалисты Министерства энергетики и промышленности РТ, которая предусматривает создание 10-15 крупных предприятий по переработке хлопкового волокна до готовой продукции путем привлечения прямых инвестиций. Если 18 текстильных предприятий за 2006 год, работая на 30-35% от мощности, переработали 57

тысяч тонн хлопкового волокна, то Новая программа предусматривает довести его к 2015 году до 98,4 тысяч тонн.

Приоритетным направлением инвестиционной политики на ближайшую перспективу должна стать и инвестиционная поддержка секторов малого и среднего предпринимательства. Наш анализ показал, что объем инвестиций в этот сектор сегодня оценивается примерно в 2% всех вложений в основной капитал. Для этого не требуется крупных государственных средств. Необходимы вложения в систему централизованных и региональных гарантийных фондов, причем каждый сомони, направленный на их создание, способен привлечь, как минимум, 25 сомони частных инвестиций, прежде всего за счет гарантированных банковских кредитов. Важно, чтобы инвестиционный спрос, создаваемый при государственной поддержке малого и среднего предпринимательства, был ориентирован на отечественных производителей специализированного оборудования для малых форм бизнеса.

Активизация инвестиционной деятельности по привлечению иностранного капитала пока не превратилась в фактор макроэкономического значения. Между интересами экспортеров и импортеров капитала существуют объективные противоречия, которые в условиях экономического неравенства партнеров ставят более сильную сторону (как правило, экспортера капитала) в предпочтительное положение при выборе условий инвестирования. Применительно к Таджикистану это привело к тому, что импортируемый иностранный капитал слабо «работает» на социально-экономическую стабилизацию в стране.

Изучение мирового опыта позволило соискателю отметить, что позитивное воздействие импорта капитала на экономику принимающей страны достигается лишь в том случае, когда государство импортер проводит активную политику, в частности, соизмеряет потенциальную выгоду для решения национальных хозяйственных и политических задач с возможной угрозой суверенитету и независимости в случае бесконтрольного допуска иностранных инвесторов. В результате иностранные инвестиции допускаются в те отрасли и в том количестве, которые отвечают долгосрочным интересам Таджикистана.

Научную ценность представляет выделение приоритетных видов инвестиций, имеющих право на государственную поддержку, и виды инвестиций, подлежащих контролю и ограничению со стороны государства. Научное видение соискателя о них приводится ниже. Проведенные соискателем опросы показали, что разговор с приехавшим в Республику Таджикистан инвестором необходимо начинать с производства гидроэлектроэнергии. Таджикистан с начала XXI века дал зеленый свет развитию гидроэнергетики. Вследствие этого многие страны проявили заинтересованность к вопросам поставки Таджикистаном на региональные рынки сбыта гидроэлектроэнергии. Наблюдается желание каждого уважающего себя инвестора, иметь в своем портфеле в том или ином объеме акции гидроэнергетических компаний. Уместно отметить, что на улучшение системы энергоснабжения и строительства ГЭС в 1992-2007 годы в РТ были реализованы 11 инвестиционных проектов на 1200,0 млн. долл., в 2008 г. самым крупным получателем средств стала энергетика РТ, её удельный вес составил 45% от общего объема инвестиций и в строительстве объектов электроэнергетики были освоены источники в размере 1243,1 млн. сомони (\$365,5 млн. долл.) и в 2009 г. освоенные в сфере энергетике средства составили \$298 млн. долл.

Инвестиции в РТ уже перестают быть экзотикой. Выход на другую ступень развития был связан в том числе с приходом в капитал энергетических компаний этой страны стратегических инвесторов мирового уровня, что является сегментом национальной конкурентоспособности, повышения инвестиционной привлекательности Таджикистана в целом и они демонстрируют его геоэкономические перспективы. Понятие инвестиционного климата во многом меняет свои очертания. Комфортность условий для работы на нашем рынке должна быть сопоставимой с условиями работы наших компаний на глобальных рынках.

Потребность энергетических компаний Таджикистана в инвестициях до 2012 года составляет порядка \$4-5,0 млрд. В частности, потребность гидроэнергетических компаний \$2,6—3 млрд. долл., газовой отрасли составляет \$170-200 млн, нефтяной - \$230-240 млн. долл., но уже не только в добычу и уже не только в Таджикистане.

Действуя по логике бизнеса, нельзя оставаться на существующей ступени развития. Одним из следствий «топтанья на месте» стало бы снижение капитализации энергетических активов. Это противоречит уже предъявленным запросам инвесторов на реализацию общепринятой для современных гидроэнергетических и нефтегазовых компаний линии поведения. Линия, которая последовательно максимизирует ожидаемый и возможный коммерческий успех, в том числе - путем минимизации транзитных рисков, активного позиционирования на новых рынках и генерации дополнительной прибыли за счет предложения рынку новых видов услуг.

В процессе реализации новых проектов реализуется еще один наш подход, тесно связывающий инвестиции с главным приоритетом – энергетической безопасностью. Ведь одно из измерений энергетической безопасности – это безопасность и диверсификация потоков капитала, инвестиций, гарантии их безопасности. Поэтому можно приветствовать заявление от 31 июля 2009 г., между Президентами Афганистана, Пакистана, России и Таджикистана «о необходимости четырехстороннего экономического сотрудничества, в том числе в выработке путей и средств содействия ... реализации проектов в сферах гидроэнергетики, прокладки линий электропередачи и развития транспортной инфраструктуры» [1, с.6] и, по существу, был создан первый в Центральной Азии рынок гидроэлектроэнергии. Нам представляется, что такой подход к реализации крупных инвестиционных проектов, подход, основанный на соблюдении интересов всех игроков и справедливом разделении между партнерами всей гаммы рисков станет основой новой энергетической политики, которая на практике может быть реализована только как политика энергетического доверия.

В новой системе наших экономических координат гидроэнергетические компании и нефтегазодобывающая промышленность обрели еще одну важную роль - роль локомотива для промышленности в целом. На протяжении последних лет энергетическая отрасль не просто «движется сама», но и вытягивает смежные сектора. Целый ряд факторов, затрагивающих деятельность гидроэнергетических и нефтяных компаний Таджикистана, могут способствовать становлению и стремительному развитию фондового рынка, последовательному наращиванию валютных резервов государства. За счет происходящего увеличения доходов бюджета, в процессе последующего целенаправленного перераспределения финансовых ресурсов генерируется инвестиционный и потребительский спрос.

Любой инвестор может стать соавтором новых перспективных планов, в ходе которых будет генерироваться прибыль. С учетом того, что организация предприятий, например, по сборке автомобилей стимулирует производство широкого ассортимента компонентов и потребляет продукцию металлургической и химической промышленности с высокой добавленной стоимостью, формула «инвестиции вместо импорта», ориентируясь на растущий внутренний спрос, становится катализатором роста. Можно подчеркнуть, что, накопив в процессе развития гидроэнергетического комплекса управленческий капитал, Таджикистан сможет найти оптимальные решения, стимулирующие рост в обрабатывающих отраслях промышленности.

В рамках «Среднесрочной программы развития электроэнергетики на 2010-2030 годы» следует разработать систему мер по привлечению инвестиций в энергетическую систему, в том числе тепловыми генерирующими компаниями в разрезе источников инвестиций. Основной чертой предлагаемого распределения по источникам финансирования является распределение инвестиционных рисков между государством и частными инвесторами, при котором государство концентрирует свои усилия на системообразующих компаниях (ГЭС, АЭС), в то время как частные инвестиции являются основным источником финансирования для тепловых электростанций. При этом в объемы инвестиций следует показать как вводы генерирующих мощностей, запланированных до 2012 года, так и финансирование заделов по вводам мощностей после 2012 года. Это и собственный инвестиционный ресурс компаний, сформированный, прежде всего, за счет прибыли от операционной деятельности.

Потенциал заимствований генерирующих компаний будет в значительной мере определяться результатами размещений дополнительных акций. По всем генерирующим компаниям следует завершить структурные преобразования. Необходимо формировать единые операционные компании, которые консолидировали бы на своем балансе соответствующие активы. Это повышает эффективность работы генерирующих компаний,

увеличивает их рыночную стоимость и делает все механизмы привлекательными для инвесторов. Квалифицированные инвесторы могут проявлять интерес к отрасли и демонстрируют готовность вкладывать средства в объекты энергетики. Важнейшим способом привлечения частного капитала является размещение среди инвесторов первоначальных и дополнительных акций гидроэлектростанций генерирующих компаний. При этом следует использовать как публичные предложения акций энергетических компаний инвесторам, так и частные размещения среди стратегических инвесторов. Размещение возможно как на отечественном, так и на зарубежных фондовых рынках.

Особую значимость имеет создание информационной инфраструктуры инвестиционного рынка. Государство может и должно принимать более активное участие в этом процессе, не отдавая его на откуп стихийно заполняющим эту нишу коммерческим, консалтинговым и прочим фирмам. Необходимо использовать богатейший кадровый потенциал бывших и ныне действующих министерств, научных и проектных организаций. Создание сильных аналитических отделов, занимающихся информационным обеспечением приоритетов инновационной деятельности, могут позволить себе только крупные банки, а для отдельных компаний проблема поиска инвестора и выбора эффективного проекта для вложений во многих случаях упирается именно в отсутствие информации и возможностей проведения необходимых экономических обоснований.

Важнейшим приоритетом для РТ является «бестелесное богатство, (имущество)», когда на место осязаемых вещей (машина, капитал, земля) приходит информация в виде кодифицированного теоретического знания и новых технологий, которые становятся ключевым инновационным приоритетом. Другими словами, юридико-информационные и технические абстракции потеснили телесные вещи, и посредством прав следует их превратить в реальные вещи. Когда право может стать предметом сделки (продажи), право становится имуществом и его финансирование является приоритетом.

ЛИТЕРАТУРА

1. // Asia –PLUS . Душанбе. 2009 05 августа.
2. Вопросы управления последствиями финансового кризиса. В сборн.: Финансово–экономические механизмы регулирования кризисов». Душанбе. 2009. с.194.
3. Инвестиционная деятельность. Учебное пособие. Под редакцией Г.П. Подшиваленко, Н.В. Киселевой. М.: КноРус. 2006. с.19.
4. Кодыров Д.Б. Принципы формирования государственной политики роста благосостояния. Сб. Проблемы финансов, учета и аудита в условиях глобального финансового кризиса. Душанбе. РТСУ. 2009. с. 15.
5. Комилов С.Дж. Проблемы стимулирования инновационной активности предпринимательства. В сборн.: «Финансово –экономические механизмы регулирования кризисов». Душанбе. 2009. с.39.
6. Народная газета, 2007, 21 ноября. Расчет составлен на основе выступления Президента.
7. Ожегов А.С. Толковый словарь русского языка. М.: Русский язык, 1991. – 917с.
8. Ташакул ва рушди молияи давлати дар 20 соли Истиклолияти ҚТ. Душанбе. Ирфон. 2011.
9. «Программа развития легкой промышленности РТ на 2006-2015 годы».
10. Факты и комментарии . 2007. 14 июня.

МЕХАНИЗМЫ И ФАКТОРЫ, ОБУСЛАВЛИВАЮЩИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРИОРИТЕТЫ

В научной статье обоснованы механизмы выбора и проанализированы факторы, обуславливающие инвестиционные приоритеты. На базе привлеченных сведений дана научная оценка автора реализованным в РТ инвестиционным приоритетам.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: приоритеты, саморазвитие, тип, разрыв, категория, выбор, инновация, сочетание, интегрирование, геоэкономические.

MECHANISMS AND THE FACTORS CAUSING INVESTMENT PRIORITIES

In the scientific article are proved mechanisms of a choice and the factors causing investment priorities are analysed by the competitor. On the basis of the involved data the scientific estimation of the author realized in RT is given investment priorities.

KEY WORDS: priorities, self-development, type, rupture, a category, a choice, an innovation, a combination, integration, geo-economics.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Р.Х.Азимова* - соискатель кафедры «Финансы и кредит» РТСУ

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ УСЛУГАМИ И ВТО: ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ, ПРОТИВОРЕЧИЯ И НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРИОРИТЕТЫ

Х.М. Каримов

Институт экономики и демографии АН РТ

На настоящем этапе развития международной торговли отчетливо наблюдается поступательный рост торговли услугами, как в развитых, так и развивающихся странах. Торговля услугами стала важной сферой обсуждений и консультаций стран-участниц в рамках Уругвайского раунда переговоров и с созданием ВТО как институциональной организации, либерализация рынка услуг стала ключевым направлением в переговорном процессе государств-членов ВТО. В рамках ВТО функционирует специальный орган – Совет по торговле услугами, наделенный полномочиями мониторинга торговли услугами стран-участниц и разработки мер, содействующих устранению дискриминации в торговле услугами.

Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС), подписанное сторонами по результатам переговоров Уругвайского раунда стало универсальным документом, в соответствии с которым страны-участницы приняли конкретные обязательства по либерализации торговли услугами. В 29 статьях оговорены порядок и условия применения ГАТС. Соглашение регулирует широкий круг вопросов, которые включают обмен сведениями, затрагивающий торговлю услугами, дифференцированный режим для развивающихся стран, регулирование внутреннего рынка, принятие защитных мер, связанных с платежным балансом и безопасностью, доступ на внутренний рынок и другие вопросы, касающиеся торговли услугами. Важным пунктом Соглашения является обязательство по дальнейшей либерализации торговли услугами, которое зафиксировано в статье XIX. Стороны согласно данной статьи обязались по истечению пятилетнего срока с начала создания ВТО, инициировать новый раунд переговоров, направленных на либерализацию рынка услуг.

Как указано в статье 1, первой части соглашения ГАТС, торговля услугами осуществляется следующими способами:

1. С одной территории страны участницы на территорию другой страны-участницы;
2. На территории страны-участницы потребителю услуг любой другой страны-участницы;
3. Коммерческое присутствие поставщика услуг на территории другой страны-участницы;
4. Физическое присутствие поставщика услуг одной страны-участницы на территории другой страны-участницы. Благоприятная конъюнктура мировой экономики в комбинации с принятыми обязательствами как показывает рис.1, содействовали росту международной торговли услугами.



Рисунок 1. Мировой экспорт коммерческих услуг. **Источник:** WTO. International Trade Statistics. – 2009. – Р. 180

Несмотря на отрицательное воздействие мирового финансового кризиса на рынок услуг, стороны в рамках Доха раунда проводят переговоры по дальнейшей либерализации рынка услуг и устранению барьеров, в котором заинтересованы не только страны-участницы ВТО, но и страны, которые ведут переговоры по вступлению в ВТО.

Следует отметить, что мировой рынок услуг развивается быстрыми темпами, и как результат возникают разногласия по поводу доступа на внутренний рынок услуг. В

отличие от рынка товаров, переговоры по либерализации рынка услуг в рамках Доха раунда, идут медленными темпами. Данное положение касается и развитых и развивающихся стран. Несмотря на то, что в соглашении ГАТС указывается о безусловном предоставлении режима наибольшего благоприятствования (статья II, пункт I) и определены обязательства развитых стран в отношении содействия росту экспорта услуг развивающимися странами (статья IV, пункт II), тем не менее, на практике развитые страны стараются ограничить присутствие поставщиков услуг из развивающихся стран. Однако, как показывают статистические данные ВТО, развивающиеся страны не только улучшают позиции в таких традиционных секторах услуг как туризм и строительные услуги, но и оказывают заметную конкуренцию развитым странам в таких секторах как телекоммуникационные, транспортные и медицинские услуги и информационные технологии. Развитые страны, несмотря на растущую конкуренцию со стороны развивающихся стран, сохраняют лидирующие позиции в экспорте услуг. Например, по данным статистики ВТО, экспорт услуг стран ЕС, ЕАСТ и НАФТА в 2008г. (за исключением Мексики) составила около 2,189 триллиона долларов США или 57,9% от всего объема мирового экспорта услуг [1].

Таблица 1. Ведущие страны-экспортеры коммерческих услуг в 2008г. (млрд. долл.)

	2000	2005	2006	2007	2008
Страны ЕС	643300	1165500	1313300	1586600	1753900
США	278090	362134	408663	472680	521378
Япония	69430	102071	115140	127060	146440
Индия	16030	52199	70926	87516	102648
Китай	30146	73909	91421	121654	146446

Источник: International Trade Statistics. ВТО. – 2009. Р. 189-191.

Развитые страны сохраняют ведущие позиции в экспорте коммерческих услуг, и либерализация рынка услуг в масштабах мировой экономики позволила поставщикам услуг из развитых стран, в частности стран ЕС, значительно увеличить рыночную долю на мировом рынке услуг. Необходимо отметить, что страны еврозоны в 2008г. занимали первую позицию по таким видам услуг как транспортные услуги (45,2%). По итогам 2007г. страны ЕС, также лидировали в мировом экспорте таких услуг как коммуникационные услуги (51,6%), строительные услуги (54,3%), страховые услуги (53,1%) финансовые услуги (55,1%) и прочие виды услуг за исключением роялти и лицензионных платежей. США по итогам 2008г. занимали вторую позицию после стран ЕС по экспорту транспортных услуг (10,2%). В 2007г. США занимали вторую позицию в мировом экспорте коммуникационных услуг 10,7%, страховые услуги 13,7%, финансовые услуги 20,0%. США на мировом рынке лицензионных платежей прочно удерживают первую позицию по поступлению роялти и лицензионным платежам. В 2007г. доля США на рынке роялти и лицензионных платежей составила 43,4%, что существенно превышает долю стран ЕС, которая составила 31,5%. Для сравнения доля стран СНГ на мировом рынке лицензионных платежей и роялти составила всего 0,3%. Япония среди индустриально развитых стран лидирует в экспорте коммерческих услуг. В 2007г. более высокие позиции в экспорте услуг Япония занимала по таким видам как строительные услуги (14,7%) и поступлений роялти и лицензионных платежей (12,6%). По экспорту страховых и финансовых услуг следует отдельно выделить Швейцарию, страну, которая признается как один из мировых финансовых центров мира. В 2007г. Швейцария экспортировала страховые и финансовые услуги на сумму в 4,857 и 20,517 млрд. долларов США, что в процентном соотношении составляет 6,4 и 7,0% от мирового экспорта страховых и финансовых услуг [2].

Согласно принятым обязательствам в рамках ГАТС стороны должны были инициировать новый этап переговоров по либерализации рынка услуг и в начале 2000г. страны-участницы ВТО приступили к новому раунду переговоров по вопросам регулирования торговли услугами. После принятия Советом по торговле услугами руководство по ведению переговоров торговли услугами, услуги были включены как отдельный компонент переговоров в рамках Доха раунда. Следует отметить, что главной целью проведения переговоров по торговле услугами в рамках Доха раунда является дальнейшая либерализация рынка услуг и отмена дискриминационных условий в отношении иностранных поставщиков услуг. Переговоры ведутся на двухстороннем и многостороннем уровнях. Учитывая растущую долю мировой торговли услугами и ее

влияния на благосостояние экономики и частного сектора, каждая страна прилагает усилия по упрощению доступа на те сектора услуг, в которых она имеет сравнительные преимущества.

Несмотря на принятые обязательства по либерализации рынка услуг в рамках Доха раунда отмечается слабый прогресс в данном направлении. В отличие от рынка товаров, рынок услуг защищается более изощренными методами, и согласование параметров доступа на взаимные рынки требует больше времени и усилий сторон. Противоречия возникают по доступу на внутренний рынок услуг по тем видам, в которых развитые и развивающиеся страны имеют сравнительные преимущества. Развитые страны, обладая преимущественными позициями в сфере транспортных услуг, строительства, телекоммуникационных, банковских и прочих финансовых услуг, настаивают на более высокую степень либерализации этих рынков в развивающихся странах. Развивающиеся страны, в свою очередь предлагают развитым странам увеличить доступ на рынок трудовых ресурсов для более свободного перемещения рабочей силы из развивающихся стран, что совершенно не устраивает правительства индустриально-развитых стран.

Республика Таджикистан в мае 2001г. направила заявку на вступление в ВТО. Переговоры по предметным вопросам таможенной и тарифной политики, поддержки национального производства и доступа на внутренний рынок начались после предоставления Меморандума о внешнеторговом режиме в феврале 2003г. Одним из важных пунктов переговоров между таджикской стороной и делегациями стран ВТО является либерализация внутреннего рынка услуг. Страны ЕС, США и Япония и делегации отдельных стран с развивающейся экономикой проявляют огромный интерес на определенные сегменты рынка услуг, в связи с чем настаивают на предоставлении более широкого доступа национальным фирмам на рынке услуг Таджикистана.

Отечественный рынок услуг тесно интегрирован в мировой рынок услуг и как показывало на рис. 2 результат за последние годы, сектор услуг национальной экономики рос устойчивыми темпами и в 2009г. доля услуг в производстве ВВП составила 45,7% [3].



Рисунок 2. Динамика роста ВВП и услуг в 2003-2009гг. (в текущих ценах)

Источник: Статистический ежегодник Республики Таджикистан-Душанбе.2010г.–с. 201.

В Республике Таджикистан рынок услуг в большей части приватизирован и конкурентные условия способствовали расширению и улучшению качества услуг на внутреннем рынке. Банковские и финансовые услуги, транспортные услуги, строительство и связь доминируют на внутреннем рынке услуг. Частично рост некоторых услуг был обусловлен увеличением внешнего финансирования. Так, рост импорта строительных услуг был связан с межправительственным кредитом, заключенным между Таджикистаном и КНР по строительству автомобильной дороги, линии электропередачи, туннелей и мостов на сумму около 603 млн. долл. США. В связи с чем, отрицательный баланс строительных услуг в последние годы во многом был связан со строительством инфраструктурных проектов, за счет кредита, предоставленного китайским «Экспорт-импорт» банком.

Сектор банковских и финансовых услуг за указанный период рос активными темпами. Благоприятная конъюнктура на мировых товарных рынках, увеличение доходов населения и внутреннего спроса, активный спрос частного сектора на заемные ресурсы стимулировали рост кредитования и прочих банковских услуг в Таджикистане. Также, преобладание частного капитала в банковском секторе и отход от директивных методов управления активами способствовали увеличению акционерного капитала коммерческих банков и росту кредитования экономики. Немаловажное значение также имеет и приток

иностранных банковских инвестиций в форме долевого участия, открытия дочерних филиалов и предоставления кредитов. В марте 2009г., Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) за 15 млн. долл. приобрел 25%+1 голосующую акцию одного из ведущих коммерческих банков Таджикистана –ОАО «Агроинвестбанк». Также, ЕБРР является активным кредитором коммерческих банков Таджикистана. В настоящее время, на банковском рынке Таджикистана оперируют четыре иностранных коммерческих банка. Из них на внутреннем рынке активно ведут банковский бизнес ЗАО «Первый микрофинансовый банк», ЗАО «Казкоммерцбанк» и ЗАО «Аксесбанк». Развитие банковского сектора в определенной степени является результатом реализации обязательств Таджикистана в части расширения доступа иностранного банковского капитала на внутренний рынок.

Либерализация внешнеторговых связей и рост внутреннего рынка услуг способствовали росту экспорта и импорта услуг и как показано на рис. 3 экспорт и импорт услуг увеличиваются стабильными темпами.

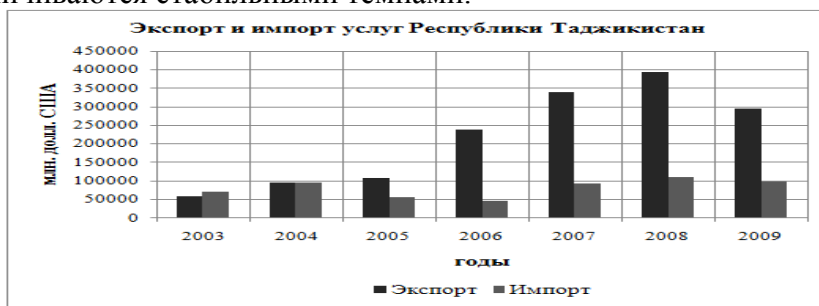


Рисунок 3. Экспорт и импорт услуг в страны СНГ и остального мира за 2003-2009гг.

Источник: Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан. Статистический сборник. –Душанбе. –2010г.

Основными рынками, куда экспортируются услуги из Республики Таджикистан, являются страны ЕВрАзЭс. В этой группе стран основным импортером являются Российская Федерация и Казахстан. Среди стран дальнего зарубежья Великобритания доминирует в импорте услуг из Таджикистана. Таджикистан импортирует услуги из стран СНГ, среди которых традиционными экспортерами являются Российская Федерация и Казахстан. Из стран дальнего зарубежья страны ЕС и Азии экспортируют основную долю услуг на рынок Таджикистана. Существенную долю рынка услуг в Таджикистане занимает Китайская Народная Республика, на которую приходится основная доля импорта услуг среди стран Азии. Из стран Азии на рынке услуг Таджикистана также активно оперируют компании Турции, Ирана и ОАЭ.

Структура экспорта услуг по видам, приведенная на рис. 4 отражает крайне ограниченную специализацию национальных фирм. По данным национальной статистики в 2009г. более половины экспорта услуг приходилось на услуги по вторичной переработке металлического сырья. Экспорт услуг, связанный с перевозкой пассажиров в общем объеме экспорта составила 23,1% [4]. Импорт услуг по видам является более дифференцированным и растущий спрос на услуги делает внутренний рынок услуг Таджикистана привлекательным для иностранных фирм. В целом, структура импорта услуг отражает факт доминирования зарубежных поставщиков услуг по конкретным видам услуг. По данным национальной статистики, в 2009г доля строительных услуг в импорте практически не изменилась и составила 38,5%. Доля услуг по финансовому посредничеству и грузовым перевозкам сократилась и составила 8,1 и 5,4%, доля услуг аэропортов увеличилась до 23,7% [5].



Рисунок 4. Экспорт и импорт услуг по отдельным видам в 2009г. (в % к итогу).

Источник: Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан. Статистический сборник. –Душанбе. –2010г.

Усиление конкуренции на внутреннем рынке услуг является логическим следствием либерализации и расширением доступа иностранных поставщиков на отечественный рынок. Тем не менее, следует выделить некоторые положительные и отрицательные стороны смягчения регулирования внутреннего рынка услуг в пользу увеличения доступа иностранных конкурентов. Во-первых, услуги по своей природе требуют более высокие материальные и интеллектуальные затраты. Например, строительство автодороги Душанбе – Чанак, ЛЭП «Юг-Север», ЛЭП «Лолазор-Хатлон» стоимостью около 600 млн. долл. было профинансировано за счет кредита, предоставленного «Экспорт-импорт» банком Китая. Незначительная часть проекта был профинансирован за счет взноса таджикской стороны. Оборудование, рабочий и инженерный персонал также были привлечены из Китая. Тем не менее, местные специалисты также были задействованы в реализации проекта. Таким образом, импорт строительных услуг из Китая позволил улучшить дорожную инфраструктуру, объединить электроэнергетическую систему страны, повысить квалификацию и опыт дорожного строительства местных специалистов. С этой позиции, выгоды от импорта услуг существенно превышают ее издержки.

На примере банковских услуг Таджикистана можно также выделить как позитивные, так и отрицательные стороны иностранной конкуренции. Положительные стороны прихода заграничных банков также проявляются в насыщении кредитного рынка, дифференциации банковских продуктов, увеличении занятости и росте бюджетных доходов. Снижение рисков на рынке банковских услуг, защита интересов вкладчиков, более эффективное управление активами и пассивами стало возможным благодаря усилению конкуренции на рынке банковских услуг между заграничными и внутренними коммерческими банками. Отрицательные стороны проявляются в чрезмерной зависимости внутреннего банковского сектора от иностранных банков. Однако, по данным Национального банка Таджикистана, на 1 января 2011г. доля капитала иностранных банков в уставном капитале банковской системы составила 32,0%, что существенно ограничивает воздействие иностранного банковского капитала на функционирование банковской системы страны.

Экспертные исследования либерализации внутреннего рынка услуг подтверждают позитивные эффекты увеличения доступа иностранных фирм на внутренний рынок услуг, особенно в тех сегментах, которые требуют больших материальных и технологических затрат. Например, успешная либерализация транспортного сектора позволила Китаю в период членства в ВТО на 60% увеличить объем грузоперевозок и на 11% увеличить протяженность железнодорожных путей [6]. Итак, можно сделать вывод, что при условии избирательной политики либерализации внутреннего рынка услуг, конкурентные преимущества иностранных фирм оказывают положительный экономический эффект и стимулируют рост рынка услуг.

В целом, в отличие от рынка товаров, рынок услуг требует более высоких вложений в человеческий капитал и инфраструктуру и как следствие в определенных сегментах ощущается преимущество заграничных резидентов-поставщиков услуг на внутреннем рынке Таджикистана. Дальнейшая либерализация рынка услуг в рамках присоединения к соглашениям ВТО является необратимым процессом, и в этом контексте

государственное стимулирование перспективных секторов услуг и поддержка национальных поставщиков услуг будет содействовать поступательному росту торговли услугами и расширению рыночных позиций фирм-резидентов на внутреннем рынке.

ЛИТЕРАТУРА

1. Рассчитано по WTO. International Trade Statistics. – 2009. – P. 180.
2. Рассчитано по International Trade Statistics. WTO. – 2009. P. 122-148.
3. Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан. Статистический сборник. Душанбе. 2010г. – с. 201.
4. Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан. Статистический сборник. Душанбе.–2010г. – с. 358.
5. Там же.
6. Владимир Горелик. Модернизация железнодорожных грузоперевозок в Китае в связи с присоединением к ВТО / Мосты. – М.,2010. № 2. – с. 14.

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ УСЛУГАМИ И ВТО: ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ, ПРОТИВОРЕЧИЯ И НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРИОРИТЕТЫ

В статье проанализированы тенденции развития и регулирование торговли услугами в рамках соглашений ВТО. Отражены противоречия развитых и развивающихся стран-участниц ВТО в части либерализации рынка услуг. Исследованы тенденции развития внутреннего рынка услуг и факторы, стимулирующие расширение рынка услуг. Выделены положительные и отрицательные эффекты либерализации рынка услуг в Таджикистане.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: торговля услугами, либерализация, ГАТС и ВТО, переговорный процесс, мировой рынок, внутренний рынок услуг, конкурентные преимущества.

INTERNATIONAL TRADE OF SERVICES AND THE WTO: LIBERALIZATION, DISAGREEMENTS AND THE NATIONAL PRIORITIES

Article analyzes expansion and adjustment of trade of services under the WTO agreements. It also reveals disagreements of developed and developing countries with regard to liberalization of the service market. It explores development of the domestic service market and the factors, effecting to expansion of the services market. Positive and negative economic effects of the services market liberalization are indicated in the article.

KEY WORDS: trade of services, liberalization, GATS and WTO, negotiations, world market, domestic services market, competitive advantages.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Х.М. Каримов* – кандидат экономических наук, старший научный сотрудник Отдела внешнеэкономических проблем Институт экономики и демографии АН РТ.

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

П.Х. Азимов, М.М. Алибоева, Х.Д. Мирзобеков
Таджикский технический университет им. М.С. Осими

В современном мире общепризнано, что только инновационный путь развития может обеспечить конкурентоспособность предприятия [1].

Характерной чертой современного мирового экономического развития является переход к новому этапу формирования инновационного общества – построению экономики, базирующейся преимущественно на генерации, распространении и использовании знаний. Уникальные навыки и способности, умение адаптировать их к постоянно меняющимся условиям деятельности, высокая квалификация становится ведущим производственным ресурсом, главным фактором материального достатка и общественного статуса предприятия.

Основой конкуренции в современном мире стали инновации во всех областях бизнеса. Предприятия, различные по своим размерам (крупные, средние, малые), должны инвестировать в научные исследования в области маркетинга, человеческих ресурсов, технологий и других направлениях деятельности. За счет внедрения инноваций предприятие может получить доминирующее положение на рынке, пока на этот рынок не

придут другие «инновационно подкованные» конкуренты [3]. Инновации необходимы в современном бизнесе, т.к. защищают конкурентные позиции предприятия от наступления новых конкурентов.

Инновации являются главной движущей силой конкурентоспособности и динамичного развития общественного производства, поэтому инновационная деятельность является одной из приоритетных для обеспечения конкурентоспособности отечественной продукции и производств.

Инновации на предприятии способствуют повышению эффективности его производственной и сбытовой деятельности. Интенсивность осуществления инновационной деятельности оказывает прямое влияние на экономические результаты компании: повышается производительность труда, фондоотдача, увеличивается прибыль, снижаются издержки, растет доля организации на рынке.

Взаимосвязь результатов экономической деятельности предприятия с показателями инновационной деятельности представлена в таблице 1.

Таблица 1. Взаимосвязь результатов инновационной и экономической деятельности предприятия

Результаты инновационной деятельности	Результаты экономической деятельности
Прибыль от внедрения инноваций	Общая прибыль компании
Инвестиции в научно-исследовательские проекты	Стоимость акций компании
Число потребителей, покупающих инновационную продукцию	Доля рынка
Число реализуемых инновационных идей	Производительность труда
Инновационная продукция, находящаяся на стадии выведения на рынок	Издержки производства

Результаты инновационной деятельности непосредственно влияют на экономические показатели организации и способствуют повышению ее конкурентоспособности. Инновации, новые идеи часто оказываются более ценными по сравнению с обычными, традиционными ресурсами бизнеса (оборудование, финансы, рабочая сила) [2]. Особенно хорошо это проявляется на стадиях формирования и становления нового бизнеса. Рассмотрим основные причины, обуславливающие внедрение инноваций для повышения конкурентоспособности предприятия.

Во-первых, реализация инноваций позволяет увеличить масштабы деятельности предприятия, т.к. их результаты открывают предприятию новые, еще никем не занятые рынки.

Во-вторых, изменение уровня конкурентной борьбы товаропроизводителей, т.к. структура отрасли оказывает существенное влияние на уровень инновационной активности. Чем выше уровень конкурентной борьбы, тем больше стремление к использованию инноваций, и соответственно наоборот.

В-третьих, инновационная активность может быть объяснена стремлением предприятий к получению экономической прибыли. Инновации позволяют владельцам бизнесов, внедряющих их на предприятиях, получить определенную степень власти на рынке.

В-четвертых, если в ходе проведения маркетинговых исследований спроса выявляется неудовлетворенная рыночная потребность, то это тоже стимулирует предприятие внедрять инновации.

Для обеспечения устойчивой конкурентной позиции необходима постоянная инновационная активность малого предприятия, направленная на усовершенствование конкурентных преимуществ товаров или оказываемых услуг. Наиболее эффективным становится вкладывать деньги не в традиционные сферы бизнеса, а в те бизнес-идеи, благодаря которым предприятие может создать себе конкурентные преимущества [4]. Эти идеи должны быть достаточно оригинальными, отличаться от традиционных подходов к решению насущных проблем и опираться на современные представления экономической науки.

Создание товара (услуги), который за счет своей инновационности будет иметь конкурентное преимущество, начинается с определения соответствующего новшества, которое воплощается в бизнес-идею.

После выбора бизнес-идеи начинается инновационный процесс, благодаря которому создается конкурентное преимущество. Для этого предприятию необходимы будут соответствующие ресурсы на создание и реализацию, чтобы довести данную идею до конкурентоспособного товара (услуги). Здесь и применяются все основные инновационные элементы, находящиеся в руках у субъекта бизнеса. Помимо создания данного товара, необходимо вывести его на рынок и при принятии товара (услуги) рынком, можно сказать, что предприятие создало конкурентное преимущество за счет инновационной активности.

Инновационность предприятия характеризуется его ресурсом, который может быть использован им при осуществлении инновационной деятельности [2]. Этот ресурс должен включать:

1. материально-техническую базу: оснащенность рабочих мест современными инновационными и информационными технологиями, прогрессивным оборудованием и т.д., необходимыми для осуществления инновационной деятельности; информацию по научно-техническим достижениям и информацию по инновациям и инновационной деятельности;
2. систему принятия решений, обеспечивающую эффективное решение возникающих научно-технических проблем: по качеству решения возникающих инновационных задач; по издержкам на разработку, изготовление и эксплуатацию инновационной продукции; современные формы организации и управления инновационной деятельностью с позиции выхода конечной материальной и интеллектуальной продукции и т. д.

Выделяют различные виды инноваций, каждый из которых влияет на конкурентоспособность организации [5]:

предпринимательские, за счет которых предприятие может диверсифицироваться в родственную и неродственную отрасли, что дает возможность укрепить общую конкурентоспособность организации за счет распределения рисков по разным рынкам;

технические, за счет которых предприятие может улучшить технические характеристики создаваемых товаров или оказываемых услуг, что повысит их конкурентоспособность по сравнению с аналогами;

производственные, благодаря которым появляются ценовые и неценовые конкурентные преимущества товара или оказываемых услуг, а малое предприятие может получить конкурентное преимущество во взаимодействии с контрагентами по цепочкам ценностей;

экономические, которые дают возможность более эффективного использования финансовых средств предприятия, что увеличивает его конкурентоспособность за счет большей финансовой независимости, а также возможности финансирования мероприятий, по созданию и укреплению конкурентной позиции.

Благодаря данным инновациям малое предприятие может создавать конкурентоспособные товары (услуги), а также повышать уровень собственной конкурентоспособности за счет инновационной активности. Например, создание товара (услуги) на основе новой технологии делает необходимым создание сопряженных товаров, сервисного обслуживания и т. д. В случае принятия новшества рынком предприятие получает временное конкурентное преимущество, в противном случае - недостаток в виде невостребованной продукции, и соответственно, не окупившиеся затраты по ее производству и реализации.

Таким образом, инновационность любого по размерам предприятия характеризует его способность и готовность осуществлять эффективную инновационную деятельность, осваивать новые виды инноваций. Первой важной составляющей инновационности являются технические инновации, связанные с обновлением технико-технологической составляющей производства. Сюда относятся новые и высокоэффективные методы, способы и системы освоения новшества: оборудование, средства информационно-технического оснащения НИОКР, технологическое оборудование различного назначения, новые высокоэффективные технологии производства, новшества в социально-техническом обеспечении - такие новшества, которые в большей степени соответствуют научной организации труда, его безопасности, комфортности рабочего места, экологичности производства и т.д.

Другой составляющей инновационности предприятия являются социальные инновации, инструментальной базой которых являются набор освоенных прогрессивных

социальных технологий, система мер по оптимальной организации персонала предприятия и формирования у персонала поведения по выполнению им требований социальных инноваций, в т. ч. организация повышения квалификации и переподготовки персонала [1]. Очень важным фактором считается готовность коллектива к созданию и восприятию инноваций: степень ответственности каждого сотрудника предприятия за конечные результаты инновационной деятельности. При этом можно выделить пять основных факторов, способствующих активизации социальных инноваций на предприятии:

организационная сплоченность (сотрудничество, целенаправленное объединение коллектива); желание и готовность сотрудников произвести быстрые изменения; умение и готовность персонала к быстрой перегруппировке; предпринимательский дух (делегирование права принимать решения тем, кто столкнулся с проблемой, недопущение организационных барьеров на пути инноваций); порядочность сотрудников (когда деловые цели подчинены этическим категориям).

Анализ основных причин торможения внедрения инноваций на малых предприятиях приводит к выводу о решающей роли специалиста-инноватора в инновационном процессе. Все основные факторы внедрения инноваций (технические, организационные и т.д.) опосредуются активностью человека, т. е. действуют через него. Инновационное сознание персонала предприятия - непосредственный регулятор его инновационного поведения, которое представляет собой систему действий и поступков, совершаемых персоналом при осуществлении инновационной деятельности и выражающих их реакцию на характер и условия осуществления инновационной деятельности, на ожидаемые каждым членом коллектива результаты этой деятельности, на осознание необходимости и важности для него данной инновационной деятельности [3].

Кроме того, необходимо уделить внимание и проблеме риска, который может сопровождать инновационную деятельность. К одному из решений данной проблемы можно отнести личностные качества инноватора: развитая интуиция, способность к риску, умение усилить позитивные шансы, компенсировать возможные потери и т.п.

В заключение можно сказать, что конкурентоспособность любого предприятия, включая и малое предприятие, определяется характером и качеством внедрения на них последних достижений научно-технического прогресса. Инновации позволяют «уйти» предприятиям на те рынки, которые еще не заняты и не сформированы другими предприятиями. Инновационное конкурентное преимущество создается нестандартным продуктом, работой (услугой) и управленческим решением.

ЛИТЕРАТУРА

1. Анищик В.А. Инновационная деятельность и научно-техническое развитие. – Минск: БГУ, 2005.
2. Трифилова А.А. Оценка эффективности инновационного развития предприятия. –М.: Финансы и статистика, 2005.
3. Фатхутдинов Р.А. Конкурентоспособность: экономика, стратегия, управление. –М.: Инфра - М, 2000.
4. Философова Т.Г. Конкуренция. Инновации. Конкурентоспособность: учеб. пособие. –М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2008.
5. Чайникова Л.Н. Конкурентоспособность предприятия: учеб. пособие. –Тамбов: ТГУ, 2007.

ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В данной статье освещаются основные направления совершенствования научно-технической подготовки производства и показана ее роль в ускорении инноваций и повышении конкурентоспособности предприятия. Представлена взаимосвязь результатов экономической деятельности предприятия с показателями инновационной деятельности. Рассмотрено использование инноваций как необходимое условие формирования конкурентоспособности предприятий.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: предприятие, конкурентоспособность, инновации, инновационная деятельность, инноватор, предпринимательства.

INNOVATION AS A FACTOR OF COMPETITIVENESS OF THE ENTERPRISE

In the article the main directions of improving the scientific and technological production preparation and demonstrated its role in fostering innovation and competitiveness of enterprises. Presented the results of the relationship of economic activity with indicators of business innovation. In the article use of innovations as a necessary condition of formation of competitiveness of small enterprises is considered.

KEY WORDS: enterprise, competitiveness, innovation, innovative activity, innovator, business.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *П.Х. Азимов* – кандидат экономических наук, и.о. доцента. кафедры «Экономика и менеджмент на транспорте» ТТУ им. М.С.Осими. Телефон.: **934234400**, e-mail: pulaz@mail.ru.
М.М. Алибоева - кандидат экономических наук, и.о. доцента кафедры «Экономика и менеджмент на транспорте» ТТУ им. М.С. Осими, Телефон: **919019001**, e-mail: mdjuda@mail.ru.
Х.Д. Мирзобеков - старший преподаватель кафедры «Экономика и менеджмент на транспорте» ТТУ им. акад. М.С. Осими.

ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА В КОНТЕКСТЕ ИНФОРМАТИЗАЦИИ

Дж.К. Ганиев

Таджикский государственный университет коммерции

Современную экономику, формирующуюся под влиянием информационно-технологической революции, называют постиндустриальной, информационной, инновационной. При ближайшем рассмотрении эти понятия не исключают, но взаимопологают друг друга, выстраиваясь в определенную логическую конструкцию. Понятие постиндустриальной экономики является наиболее общим, указывающим на историческое место современного общества, его принципиальное отличие от предшествующей стадии с точки зрения доминирующих факторов производства и объектов собственности. Определение информационной экономики как раз и отражает ресурсную доминанту нового общества, когда на место «видимых», осязаемых вещей, таких как капитал, земля, приходит информация в виде кодифицированного теоретического знания, новых технологий. Понятие инновационной экономики выражает определяющий способ реализации ресурсной доминанты как таковой, ибо основная ценность информационного богатства заключается не столько в накопленных знаниях, сколько в создании условий для систематического продуцирования новшеств в различных сферах общественной жизни.

Информатизация представляет собой сложный и неоднозначный процесс, затрагивающий все стороны деятельности человека - экономику, культуру, политику, быт.

В буквальном смысле информатизация представляет собой процесс насыщения всех сфер общественной жизни информационными ресурсами и технологиями.

В сущности информатизация общества представляет собой процесс формирования новой инструментальной базы человеческой деятельности - различных языковых форм - на основе применения новых информационных технологий. Особенность этой инструментальной базы такова, что она позволяет систематически продуцировать новые знания, новые формы общения, а значит новые элементы производительных сил.

В известном смысле информатизация - это процесс, сопровождающий человечество на всех этапах его развития, во всех исторических эпохах. Если учитывать, что изобретение языка связано с возникновением человечества, письменности - с возникновением цивилизации, книгопечатания - с возникновением современной цивилизации, то нельзя не признать справедливость лаконичной формулы Д.С. Робертсона: «Цивилизация - это информация». Это положение вполне корреспондируется с известным высказыванием Н. Винера о том, что «сообщество простирается лишь до того предела, до которого простирается действительная передача информации». В этом смысле планетарную экспансию человечества, развивающуюся на протяжении сотен тысяч лет, можно охарактеризовать как процесс информатизации. Но процесс этот чрезвычайно неравномерный и дискретный, имеющий своеобразные переломные пункты.

Очевидно, что разработка эффективной политики государства в области информатизации предполагает научно обоснованное определение приоритетов в смысле оптимизации соотношения рыночных и нерыночных механизмов регулирования

информационных потоков. В свою очередь, выбор таких приоритетов определяется конкретно-историческими особенностями страны, социально-экономическим уровнем ее развития, культурными особенностями и т.д. Но в любом случае информатизация - это процесс, имеющий ключевое значение для любого общества, а тем более общества с переходной экономикой.

Информатизация, как и другие формы научно-технического прогресса, означает качественное изменение производительных сил человечества, которое получает новые, информационные средства производства, в экономике формируется уклад информационных и коммуникационных технологий. В отличие от других, «старых» направлений НТП, например электрификации, применения новых видов энергии или других, информатизация оказывает более непосредственное влияние на производственные отношения. Переход к массовому применению электричества в производстве и в быту вызвал к жизни новые средства производства, оказал влияние на пространственное размещение предприятий и вызвал изменения прежде всего в производственно-технических отношениях. Информатизация же оказывается как бы «встроенной» и в производительные силы, и в производственные отношения на всех их уровнях - в сферах производства, распределения, обмена и потребления. Действительно, качественные и количественные изменения в процессах передачи и обработки информации, привнесенные информатизацией, не могут не затрагивать отношения между людьми как в производстве, так и в быту, поскольку обмен информацией есть глубинная сущность и смысл существования человеческого общества. Информатизация вызывает различные последствия в разных сферах общественной жизни, но наиболее рельефное ее проявление - формирование инновационно-ориентированной экономики.

Заметим, что ни с одним другим направлением НТП в такой степени не связываются представления о будущих изменениях в судьбах человечества. Именно информатизация раскрывает человечеству путь к большей свободе и независимости, раскрывает творческие начала личности, позволяет увеличить производственные возможности, полнее удовлетворить разнообразные потребности.

Более того, взаимодействие между процессами развития рынка, инноваций и информатизацией настолько глубоко, что они взаимно усиливают друг друга, наблюдается синергетический эффект их совместного развития. Информатизация дает толчок к развитию рынка как коммуникативной системы в сторону более полной реализации его информационной сущности. Рыночный механизм постиндустриальной эпохи претерпевает значительные изменения, связанные с применением современных информационных технологий, становится более гибким, инновационно ориентированным. Кроме того, информатизация в весьма противоречивых формах, но все же ослабляет элементы стихийности, непредсказуемости рыночных отношений.

Совершенствование рыночного механизма в процессе информатизации повышает эффективность рынка как механизма распределения ресурсов, важнейшим условием которого является гибкость цен, отражающая колебания спроса и предложения. Современные средства информационной техники позволяют сконцентрировать в общедоступных базах данных рыночную информацию и предоставить ее максимальному числу заинтересованных лиц. Повышение обзримости рынка и быстродействия средств передачи и обработки информации привело к уменьшению интервалов пересмотра цен (по некоторым видам товаров - ежечасно), к их большей дифференциации.

Как свидетельствует мировой опыт, чтобы достигнуть высокого уровня информатизации, вовсе не обязательно производить самим информационную технику, огромное значение имеет общее состояние экономики страны, уровень благосостояния населения и соответственно платежеспособного спроса. Платежеспособный спрос на информационную технологию и информацию позволяет удовлетворять растущие информационные потребности фирм, государства, домохозяйств и служит важнейшим стимулом к развитию производства информационных технологий.

Рынок, с одной стороны, создает стимулы информатизации, а с другой стороны, в нем же заложены ее ограничения, обусловленные объемом существующего платежеспособного спроса. А потому при разработке конкретных программ содействия информатизации необходимо учитывать оба названных обстоятельства. Политика в области информатизации должна стимулировать производство и импорт информационной техники и продуктов, то есть предложение, и в то же время необходимо создавать условия

для увеличения платежеспособного спроса на них. Все это можно осуществить в ходе формирования налоговой системы, таможенного режима, кредитования.

Рынок - это двигатель информатизации, ведущая часть ее экономического механизма, в то же время информатизацию можно считать современной формой развития рынка. Эффект их совместного действия - в общем движении экономики и общества к прогрессу.

В настоящее время можно с полным основанием отметить, что информатизация в Республике Таджикистан происходит достаточно широко, синхронно с темпами экономических преобразований. Информатизация развивается «снизу» - практически все успехи в этой области в нашей стране достигнуты без государственного вмешательства. Достаточно было открыть доступ импортной технике на внутренний рынок и дать свободу предпринимательству, как саморегулирующийся механизм рынка поднял информатизацию на значительно более высокий уровень. За несколько лет коммерческие структуры обеспечили ввоз и распространение информационной техники, программного обеспечения в широких масштабах. Не обошлось и без серьезных структурных сдвигов в экономике страны - потребители получили доступ к более совершенной зарубежной технике, в связи с чем собственное производство значительно сократилось, и в настоящее время выжили и увеличили производство лишь предприятия, сумевшие наладить кооперацию с известными зарубежными фирмами. Так, в последние годы в Республике Таджикистан резко возрос вывоз персональных компьютеров.

Вместе с тем, как свидетельствует статистика, в настоящее время на внутреннем рынке Республики Таджикистан преобладает импортная техника, а по некоторым позициям она почти полностью вытеснила отечественные товары.

С одной стороны, спад производства вызывает ряд социально-экономических проблем, но, с другой стороны, доступ к современной зарубежной технике позволяет нашим внутренним пользователям через коммуникационные сети приобщиться к мировому информационному сообществу. Многие десятилетия экономической изоляции сделали свое дело - Республики Таджикистан, как это уже не раз случалось в ее истории, находится в положении догоняющего. Однако следует учесть, что подавляющее большинство стран в мире не производят полный спектр вычислительной техники и программного обеспечения, что не мешает им находиться на передовых рубежах информатизации. К примеру, Скандинавские страны наравне с США являются самыми активными на потребительском рынке услуг сети Internet. Поскольку рынок является коммуникативной системой, эффективность действия его механизма в решающей степени зависит от качества, количества, скорости распространения информации. Различные характеристики информации оказывают свое влияние на формирование и эффективность действия рыночного механизма, что можно заметить при рассмотрении теоретических рыночных моделей. В экономической теории разработаны и применяются модель рынка с совершенной информацией и модель рынка с несовершенной информацией. Информационная составляющая отчетливо прослеживается в макроэкономике, пример тому - теории рациональных и адаптивных ожиданий, макроэкономическая модель несовершенной информации - модель совокупного предложения, согласно которой фирмы не могут с точностью оценить уровень цен, не имея возможности проследить за ценами всех товаров и услуг в стране. Взаимную зависимость характеристик рынка и характеристик циркулирующей в нем информации, прослеживающуюся в теоретических моделях рынка, можно представить в виде таблицы (табл. 1.).

Таблица 1. Информация и рынок

Характеристика рынка	Характеристики информации
Пространственно-временные границы рынка	Дальность, скорость распространения, интенсивность потоков информации
Совершенство конкуренции	<ul style="list-style-type: none"> ■ рассредоточенность информации между достаточно большим числом участников рынка; ■ обозримость рынка; ■ симметричность распределения информации

Совершенство ценообразования: а) формирование единой равновесной цены; б) гибкость, изменчивость цен; в) значительный разброс цен на рынке одноименных товаров и услуг	<ul style="list-style-type: none"> ■ рассредоточенность информации между достаточно большим числом участников рынка; ■ скорость распространения информации; ■ неосведомленность участников рынка (отсутствие свободного обмена информацией).
«Провалы рынка»	Информационное неравенство

Совершенство конкуренции во многом напрямую зависит от характеристик циркулирующей в нем информации. Различие в понятиях «чистая» и «совершенная» конкуренция лежит именно в области информации. Для того, чтобы конкуренция была чистой (то есть никто и ни в какой степени не мог осуществлять контроль над предложением и тем самым над ценой), необходимы два условия: во-первых, достаточно большое количество продавцов и покупателей и, во-вторых, товар должен быть однородным и стандартизированным. Но для того, чтобы конкуренция стала совершенной, необходимы дополнительные условия, в числе которых есть два чисто информационных, а именно: полная, симметрично распределенная информация с пренебрежимо малыми издержками ее получения и отсутствие сговора.

Рынок, с одной стороны, создает стимулы информатизации, а с другой стороны, в нем же заложены ее ограничения, обусловленные объемом существующего платежеспособного спроса. А потому при разработке конкретных программ содействия информатизации необходимо учитывать оба названных обстоятельства. Политика в области информатизации должна стимулировать производство и импорт информационной техники и продуктов, то есть предложение, и в то же время необходимо создавать условия для увеличения платежеспособного спроса на них. Все это можно осуществить в ходе формирования налоговой системы, таможенного режима, кредитования.

Рынок является движущей силой экономического механизма информатизации, эффективность действия которой может усиливаться государственным регулированием. Государство, проводя целенаправленную политику информатизации, должно максимально использовать рыночные силы, косвенными мерами направляя их действие. Опыт ведущих промышленно-развитых стран показывает, что информатизация достигает больших успехов там, где рационально сочетаются рыночный механизм и государственное регулирование, впрочем, как и в любой другой области. С середины 80-х годов в ряде промышленно-развитых стран были предприняты «большие программы» в области развития информационной техники и технологии. Начало ускоренной информатизации на основе государственных программ было положено Японией, а в дальнейшем «программная волна» захлестнула США и страны Западной Европы. Государственные программы в области информатизации предусматривали различные меры поддержки - от прямого государственного финансирования конкретных проектов до регулирования с помощью налогов и других косвенных методов. Проблемы государственного регулирования информатизации оживленно обсуждаются за рубежом в печати. Несмотря на национальные различия в экономическом механизме информатизации можно выделить следующие основные элементы, в различных сочетаниях присутствующие в каждой промышленно-развитой стране.

Несмотря на национальные различия, можно выделить следующие основные направления государственной политики в области информатизации, применяемые в промышленно-развитых странах.

1. Максимальное использование созидательной силы конкуренции: антимонопольное законодательство; приватизация; реорганизация фирм по собственной инициативе.
2. Экономическая политика, стимулирующая рост предложения на информационном рынке (собственное производство и импорт): правовая защита собственности на информацию; создание благоприятного инвестиционного и налогового климата; таможенная политика; государственный заказ.
3. Экономическая политика, стимулирующая спрос на информационных рынках: спрос со стороны фирм - ускоренная амортизация, льготы при налогообложении; потребительский спрос - политика доходов; государственные закупки.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ракитов А.И. Философия компьютерной революции. - М.: Политиздат, 1991.-287с.

2. Тамбовцев В.Л. Пятый рынок: экономические проблемы производства информации. - М.: Изд-во МГУ, 1993. - 127с.
3. Шеннон К. Работы по теории информации и кибернетике. Пер. с англ. М.: Изд-во иностранной литературы, 1963.
4. Яковец Ю. Стратегия научно-инновационного прорыва // Экономист. 2002. №5.
5. Пещанская И.В. Рынок, информация, информатизация. - М.: М.: МГЭИ, 1999.-156с.
6. Экономическая теория на пороге XXI века. - ЗА: Неоэкономика / Под ред. Ю.М. Осипова, В.Г. Белолипецкого, Е.С. Зотовой. - М.: Юристъ, 2001.

ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА В КОНТЕКСТЕ ИНФОРМАТИЗАЦИИ

Информатизация представляет собой сложный и неоднозначный процесс, затрагивающий все стороны деятельности человека -экономику, культуру, политику, быт. В буквальном смысле информатизация представляет собой процесс насыщения всех сфер общественной жизни информационными ресурсами и технологиями. Особенность этой инструментальной базы такова, что она позволяет систематически продуцировать новые знания, новые формы общения, а значит новые элементы производительных сил.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: информатизация, информационные ресурсы, новые знания, инновационная экономика.

THE INNOVATIVE ECONOMY IN THE CONTEXT OF INFORMATION

Information represents the difficult and ambiguous process mentioning all aspects of activity of the person - economy, culture, a policy, a life. In literal sense information represents process of saturation of all spheres of public life by information resources and technologies. Feature of this tool base is that that she allows to produce regularly the new knowledge, new forms of dialogue, so new elements of productive forces.

KEY WORDS: information, the information resources, new knowledge, innovative economy.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Дж.К. Ганиев*-старший преподаватель ТГУК

ОСНОВНЫЕ ПРЕДПОСЫЛКИ ОРГАНИЗАЦИИ И ВЕДЕНИЯ ИСЛАМСКОГО БАНКОВСКОГО ДЕЛА

Ш.Хайров

Институт экономики Таджикистана

В последние годы мусульманскими экспертами по экономике и банковскому делу внимательно рассматривались возможные пути замены процента. Мусульманские экономисты разработали экономические модели беспроцентной экономической системы и проанализировали последствия отмены процента на экономический рост, установление ресурсов и распределение дохода. Они также обосновали теоретическую базу для организации современного банковского дела на беспроцентной основе. Большой вклад в литературу о беспроцентном банковском деле также внесли банковские работники.

Концепция беспроцентного банковского дела уже не является чисто теоретической категорией. В последние два десятилетия были созданы и работают на беспроцентной основе несколько исламских банков в разных частях мира. Три страны исламского мира Пакистан, Иран и Судан предприняли смелую попытку упразднить процент в масштабе всей экономики, и был сделан значительный прогресс в работе над данной целью.

Нежелательные особенности процентного банковского дела могут быть изложены следующим образом:

1) Сделки, основанные на проценте нарушают принцип справедливости экономической системы. Заёмщик должен выплатить заранее оговоренный процент по кредиту, даже в случае несения убытков. Даже если была заработана прибыль, процент по кредиту может оказаться непосильной ношей в случае его превышения над нормой прибыли. Когда деньги инвестируются в производственный проект, конечный результат в контексте прибыли или убытков зачастую неясен.

В бизнесе этичной является лишь та ситуация, когда индивид получает вознаграждение («делает деньги») пропорционально затратам умственного и физического труда. При процентной сделке кредитор не прикладывает никаких усилий и не тратит

никаких денег, но тем не менее получает основную сумму и проценты. Даже в случае, когда бизнес заемщика, в который он инвестировал ссуду, терпит убыток, кредитор ожидает возврата основной суммы плюс проценты.

2) Нестабильность системы, основанной на проценте, в результате неудачи ведёт к банкротствам, результатом которых является потеря производственного потенциала и безработица. «Мёртвый груз» процентных ставок в ситуации депрессии с характерными для неё низкими показателями прибыльности делает отрасли промышленности «больными», и их «выздоровление» становится очень проблематичным, что в свою очередь ведёт к негативным последствиям в занятости населения.

3) Система, основанная на процентах, ориентирована больше на безопасность, нежели рост. Так как банки имеют обязательства перед своими вкладчиками, они становятся более заинтересованы в безопасном возврате выданных кредитов и процентов по ним. Это приводит к тому, что банки ограничивают своих заёмщиков большими компаниями или такими организациями или лицами, которые зарекомендовали себя как достаточно безопасные. Если банки считают, что такие пути инвестирования недостаточны, они предпочитают вкладывать средства в государственные ценные бумаги с гарантированным доходом. Такая излишняя направленность на сохранность средств мешает росту, так как данная система отделяет финансовые потоки от большого количества потенциальных предпринимателей, чьи усилия могли бы увеличить валовой национальный продукт, но которые не обладают достаточной обеспеченностью для того, чтобы удовлетворить банковское требование о платежеспособности. Излишнее предложение капитала известным компаниям и его ограничение для большого сегмента населения также ведёт к возрастающим диспропорциям в уровне состояния и дохода.

4) Процентная система не является стимулом для инноваций, особенно для малых предприятий. Большие производственные фирмы и крупные землевладельцы могут себе позволить эксперименты с новыми технологиями, так как у них имеется достаточно собственных резервов на случай, если нововведения не приносят ожидаемой прибыли. Малые предприятия неохотно идут на применение новых производственных методов с использованием заёмных средств, так как им необходимо обеспечить выплату по процентам и основному долгу вне зависимости от результатов, в то время как у них имеется очень ограниченное количество собственных средств. Например, в сельском хозяйстве, мелкие фермеры не применяют новые методы культивации именно по этой причине. Это не только отрицательно влияет на уровень роста, но и также увеличивает диспропорции в распределении дохода.

5) При процентной системе банки заинтересованы только в сохранении своего капитала и получении процентов. Интерес к финансируемым ими предприятиям ограничен только лишь в плане действенности и прибыльности таких предприятий с точки зрения их способности создавать поток денежных средств, который бы обеспечил выплаты по процентам. Так как возврат на средства, выдаваемые банком в качестве кредита, фиксирован и не зависит от реальных прибылей финансируемого предприятия, то у банков нет никакого стимула к финансированию предприятий с наибольшим потенциалом получения прибыли. Социальная направленность может изменить определение эффективности и рассматривать её с точки зрения отличных от рентабельности параметров. Однако для большинства проектов частного сектора основным критерием эффективности является рентабельность. При процентной системе недостаточно внимания уделяется потенциальной прибыли от проектов, приоритет отдаётся компаниям со значительным опытом, что в результате приводит к непропорциональному распределению ресурсов.

Первая попытка внедрения исламских принципов в области банковского дела была предпринята в Египте без ссылки на религиозную идеологическую сущность данных операций. Такая скрытность была обусловлена господствующим политическим режимом, власти которого воспринимали любую попытку возрождения исламских традиций и принципов в общественной жизни как провозглашение исламского фундаментализма.

В 1963 году в Мит Гамре египетским экономистом Ахмедом аль-Наджаром была осуществлена попытка внедрения исламского банковского дела в форме сберегательного банка, деятельность которого была построена на долевом участии в прибылях и убытках. Этот эксперимент продолжался до 1967 года и к тому времени в стране работало 9 таких банков. Эти банки не начисляли и не платили проценты, инвестировали главным образом

в торговлю и промышленность прямым финансированием, либо совместно с другими инвесторами, а прибыль, полученную в результате успешной реализации проекта, делили с вкладчиками. Таким образом, они функционировали по сути как сберегательный инвестиционный институт, нежели как коммерческий банк.

Назир Сошиал Банк, учрежденный в Египте в 1971 году был объявлен как беспроцентный коммерческий банк. Альтернатива ведения банковского дела на условиях разделения прибыли или убытков.

В то время как ислам строжайше запрещает любое извлечение прибыли в форме процента, нет никаких возражений против вступления владельца капитала в партнёрство с предпринимателем и участие первого в разделении деловых рисков. Это указывает на возможность такой организации банковского дела, при которой вкладчики и акционеры банка получают прибыль на свой капитал, которая напрямую связана с результатами бизнеса. Другими словами, вкладчики банка могут не получать фиксированный процент на свои сбережения, но им будет выплачиваться часть реально заработанной банком прибыли. Схожим образом банк не будет требовать фиксированный процент на выдаваемый им кредит, но может вступить с заёмщиком в соглашение о разделе прибыли или убытков. Исламский банк опирается в своей деятельности на определенный набор сформулированных шариатом финансовых инструментов. За арабскими названиями, однако, скрываются вещи, знакомые всякому мало-мальски сталкивавшемуся с банками человеку.

«*Мудароба*» - это доверительное финансирование (банк при этом попеременно выступает то трастовым управляющим, когда работает со средствами вкладчиков, то клиентом, когда финансирует проект, часть дохода от которого должна составить прибыль банка, а через него - его вкладчиков).

«*Мушарака*» суть товарищество, совместная реализация проекта или сделки силами банка и предпринимателя (прибыль банка возникает как доля от получаемой общей прибыли или как дивиденд).

«*Иджара*» хорошо известен как лизинг.

«*Салям*» есть авансовое финансирование, преимущественно в аграрном секторе, схожее с договором контрактации.

«*Мурабаха*» - финансирование операции, чаще всего торговой, по принципу «издержки банка плюс наценка», в основном с рассрочкой возмещения клиентом.

«*Кардул Хасана*» - (*беспроцентная ссуда*). Данный термин буквально переводится как «хорошая ссуда». Это означает предоставление лицу или организации беспроцентной ссуды, возвращаемой в согласованный срок. Если заранее ясно, что лицо не сможет возратить ссуду, деньги могут быть предоставлены в форме обязательной или добровольной благотворительности.

Предприниматели, нуждающиеся в инвестиционных средствах, могут получить ссуду из имеющихся фондов. Они инвестируют заемные средства в легальный бизнес, так как им не надо беспокоиться о проценте, который нужно отдавать сверх полученных средств. С другой стороны, состоятельный член общества может беспроцентно ссудить правительство или организацию, которые способны эффективно использовать эти средства на осуществление общественных проектов, например строительство дорог, водоочистных сооружений и т.п. Идея беспроцентной ссуды состоит в обеспечении равноправных условий для кредитора и заемщика.

Кредитный счет. В рамках исламского банка он имеет уникальные особенности. Его назначение - предоставление средств нуждающимся на краткосрочной или долгосрочной основе. Каждый исламский банк должен иметь кредитные счета, на которые состоятельные мусульмане могут вкладывать краткосрочные (до одного года) или долгосрочные депозиты. С помощью такого счета вкладчик оказывает исключительно общественную услугу на основе Кардуль Хасана (беспроцентной ссуды). Вкладчику гарантируется полное рефинансирование его депозита в соответствии с определенными сроками и условиями. В конце срока ссуды он, однако, не получает ничего сверх первоначальной суммы.

Байтул Мал (государственное казначейство. Концепцию государственного казначейства обеспечивает фонды для удовлетворения общественных потребностей. Важнейшим источником поступлений здесь служат налоги, взимаемые согласно законодательству уполномоченным ведомством исламского правительства.

Средства могут направляться и на удовлетворение индивидуальных потребностей. Так, если задолженность не погашена по той или иной причине (например, из-за смерти заемщика), погашение ссуды может быть осуществлено за счет государственного казначейства. Преимущество такой гарантии в том, что кредитор не утрачивает стимулы к кредитованию других лиц в будущем.

Государственное казначейство также обладает правом предоставлять ссуды в качестве кредитора последней инстанции при отсутствии других источников. Оно обеспечивает права вдов, сирот, бедных, нуждающихся, больных и инвалидов, удовлетворяя какую-то часть их потребностей.

Центральный исламский банк. Центральный банк -необходимый элемент исламской банковской системы. Он функционирует на федеральном уровне и имеет местные отделения. Все его операции также беспроцентные. Центральный банк действует преимущественно так же, как и местный исламский банк (ведет текущие, инвестиционные и кредитные счета), но, кроме того, наделен рядом дополнительных функций. Это общий мониторинг и контроль над всеми местными банками, надзор за соблюдением ими правил и норм регулирования, обеспечение их финансовой безопасности, особенно в случаях невыполнения обязательств по ссудам и при других чрезвычайных обстоятельствах.

ЛИТЕРАТУРА

1. Исламские банки. Мирошник Е.Н. /Банковское дело/ №8, 1999, с.20-21.
2. АльХарран Саад. Исламские финансы: финансирование предпринимательства. Пеландунг Паблиндинг. 1993.
3. Исламский банкинг: финансовая система. Сайисмонов Р.С., Лалбеков И. Душанбе 2009г.
4. Khan Mohsin and Mirakhor Abbas. Theoretical Issues in Islamic Banking and Finance. Institute of Research and Islamic Studies. 1998г.

ОСНОВНЫЕ ПРЕДПОСЫЛКИ ОРГАНИЗАЦИИ И ВЕДЕНИЯ ИСЛАМСКОГО БАНКОВСКОГО ДЕЛА

Мусульманские экономисты разработали экономические модели беспроцентной экономической системы и проанализировали последствия отмены процента на экономический рост, установление ресурсов и распределение дохода. Статья посвящена изучению данной проблемы.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: норма обязательных резервов, развитие беспроцентной экономической системы, прибыль, убытки, ставка рефинансирования.

THE BASIC PRECONDITIONS OF FORMATION OF THE ISLAMIC BANKING

The musliman economists research of economic model to not interesting economic system in distribution incomes. Article is devoted studying of the given problem.

KEY WORDS: rate of reserves, development to not interesting economic system, incomes, expenses, stakes of refinancing.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Ш.К. Хайров* – аспирант Института экономики Таджикистана.

РАЗВИТИЕ И ПОПУЛЯРИЗАЦИЯ ТЕОРИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА

А.А. Акрамов

Таджикский технический университет им. М.С. Осими

Теория человеческого капитала базируется на достижениях институциональной теории, неоклассической теории, неокейнсианства и других частных экономических теориях. Ее появление стало ответом экономической и смежных с ней наук на востребованность реальной экономики и жизни. Возникла проблема углубленного понимания роли человека, его ментальности, знаний, условий и качества труда и накопленных результатов его интеллектуальной деятельности на темпы и качество развития общества и экономики. Толчком к созданию теории человеческого капитала стали статистические данные роста экономик развитых стран мира, которые превышали расчеты, базирующиеся на учете классических факторов роста. Анализ реальных процессов развития и роста в современных условиях и привел к утверждению

человеческого капитала в качестве основного производительного и социального фактора развития современной экономики и общества.

Теория и практика человеческого капитала как фактора развития экономики и общества является быстро развивающимся разделом экономической науки, напрямую связанным с инновационной экономикой (экономикой знаний) и информационным обществом.

Фундаментальный вклад в развитие современной теории человеческого капитала внесли Т. Шульц, Г. Беккер, Э. Денисон, Р. Солоу, Дж. Кендрик, С. Кузнец, С. Фабрикант, И. Фишер, Р. Лукас и другие экономисты, социологи и историки.

Понятие человеческого капитала является естественным развитием и обобщением понятий человеческого фактора, человеческого ресурса, человеческого потенциала и интеллектуального капитала. В то же время человеческий капитал является более широкой экономической категорией.

Главными составляющими человеческого капитала являются ментальность, образование и накопленные знания.

Экономическая категория «человеческий капитал» формировалась постепенно. И на первом этапе состав человеческого капитала включал небольшое число составляющих - воспитание, образование, знания, здоровье. Причем длительное время человеческий капитал считался только социальным фактором развития, т.е. затратным фактором, с точки зрения теории роста экономики. Считалось, что инвестиции в воспитание, в образование являются непроизводительными, затратными. Во второй половине XX столетия отношение к человеческому капиталу и образованию постепенно кардинально изменилось.

В действительности же именно инвестиции в образование и в науку обеспечили в прошлом опережающее развитие Западной цивилизации - Европы и Северной Америки в сравнении с Китаем, Индией и другими странами. Исследования развития цивилизаций и стран в прошлых веках показывают, что человеческий капитал и тогда был одним из основных факторов развития, предопределивших успехи одних стран и неудачи других[1].

Человеческий капитал является самостоятельным экономическим ресурсом, собственно, фундаментом роста ВВП в сочетании с НТП в современных условиях. Отличие этого ресурса от природных ресурсов, классического труда и обычного капитала состоит в необходимости постоянных повышенных инвестиций в него и существование значительного временного лага в отдаче от этих инвестиционных вложений. В развитых странах мира в конце 1990-х годов в человеческий капитал вкладывалось около 70% всех средств, а в физический капитал - только около 30% (табл.1). Причем, основную долю инвестиций в человеческий капитал в передовых странах мира осуществляет государство. И именно в этом состоит одна из его важнейших функций в части государственного регулирования экономики.

Таблица 1. Изменение структуры совокупного капитала в странах Запада и Японии*

Год	1800 г.	1860 г.	1913 г.	1950 г.	1973	1997/98	Начало XXI века
Физический капитал	78-80	77-79	67-69	52-53	43-44	31-33	20
Человеческий капитал	20-22	21-23	31-33	47-48	56-57	67-69	80

*Мельянцева В. Счастье от ума // Известия. - 2000. - 17 мая.

При низком уровне и качестве человеческого капитала инвестиции в высокотехнологичные отрасли не дают отдачи. Сравнительно быстрые успехи финнов, ирландцев, японцев, китайцев, корейцев, новых европейских развитых стран подтверждают вывод о том, что фундаментом для формирования человеческого капитала является высокая культура основной массы населения этих стран.

Научная общественность по достоинству оценила значение теории человеческого капитала для мировой экономики и науки. За вклад в развитие теории человеческого капитала были присуждены две Нобелевские премии - Т. Шульцу[2] в 1979 г. и Г. Беккеру[3] в 1992 г., что свидетельствует о выдающемся вкладе этих ученых в экономическую теорию. И, соответственно, о важнейшем значении понятия человеческого капитала на современном этапе развития мирового сообщества.

Шульц предложил следующее определение: «Все человеческие ресурсы и способности являются или врожденными, или приобретенными. Каждый человек рождается с индивидуальным комплексом генов, определяющим его врожденный

человеческий потенциал. Приобретенные человеком ценные качества, которые могут быть усилены соответствующими вложениями, мы называем человеческим капиталом».

Т. Шульц внес значительный вклад в становление теории человеческого капитала на начальном этапе ее развития, в ее принятие научной общественностью и популяризацию. Он одним из первых ввел понятие человеческого капитала как производительного фактора[4]. И сделал многое для понимания роли человеческого капитала как главного двигателя и фундамента индустриальной, постиндустриальной экономик и инновационно-информационной экономики. Основными результатами инвестиций в человека Шульц считал накопление способностей людей к труду, их эффективную созидательную деятельность в обществе, поддержание здоровья и т.д. Он доказал, что человеческий капитал обладает необходимыми признаками производительного характера. Человеческий капитал способен накапливаться и воспроизводиться.

Г. Беккер одним из первых перенес понятие человеческого капитала на микроуровень. Человеческий капитал предприятия он определил как совокупность навыков, знаний и умений человека. В качестве инвестиций в них Беккер учел в основном затраты на образование и обучение. Беккер оценил экономическую эффективность образования, прежде всего, для самого работника. Дополнительный доход от высшего образования он определил следующим образом. Из доходов тех, кто окончил колледж, он вычитал доходы работников со средним общим образованием. Издержками образования считались как прямые затраты, так и альтернативные издержки - упущенный доход за время обучения. Отдачу от инвестиций в образование Г. Беккер оценил как отношение доходов к издержкам, получив примерно 12-14% годовой прибыли.

Особый вклад Беккер внес в теории конкуренции, стратегии и развития фирмы. Он ввел различие между специальными и общими инвестициями в человека. И выделил особое значение специального обучения, специальных знаний и навыков. Специальная подготовка работников формирует конкурентные преимущества фирмы, характерные и значимые особенности ее продукции и поведения на рынках, в конечном итоге, ее ноу-хау, имидж и брэнд. В специальной подготовке заинтересованы в первую очередь сами фирмы и корпорации, и они финансируют ее. Эти работы Беккера стали основой создания современной теории фирмы и конкуренции[5].

И. Фишер для оценки величины человеческого капитала предложил использовать стандартный метод дисконтирования[6]. В изложенной трактовке человеческого капитала для его оценки используются инвестиции непосредственно в действующих работников и их отдача. В расширенной трактовке, в человеческий капитал включаются составляющие, связанные с наукой, с инновациями, с венчурным бизнесом, с институциональным и организационным потенциалами, с социальной сферой, с безопасностью, с информационным обеспечением, на макроуровне - с формированием элиты. И ни одну из этих составляющих невозможно исключить из человеческого капитала.

Другой подход к оценке человеческого капитала заключается в изучении влияния инвестиций в человеческий капитал на рост ВВП или национального дохода. В этом случае используются математические модели и факторный анализ роста ВВП. Математическим инструментом анализа служит производственная функция[7].

В России значительный вклад в развитие и популяризацию теории человеческого капитала внесли Р.И. Капелюшников, В.В. Ключков, Л.Г. Симкина и др. Также необходимо отметить, что в Республике Таджикистан свой вклад внесли в развитие теории человеческого капитала Саидмурадов Л.Х., Кадыров Д.Б., Хоркашов И.С., Ходиев Д. и др.

Особо хотелось бы отметить, что внутренние нормы доходности инвестиций в человеческий капитал строятся по аналогии с нормами прибыли на капитал. Существует два основных подхода к расчету норм отдачи. Первый основан на методе Беккера: доход от высшего образования равен разности зарплат выпускника колледжа и работника, окончившего среднюю школу.

Второй подход разработал Дж. Минцер[8]. Он ввел «производственную функцию заработков», которая описывает зависимость логарифма заработков человека от уровня его образования, трудового стажа, продолжительности отработанного времени и других факторов. Коэффициент перед образовательной переменной, как показал Минцер, равен показателю внутренней нормы отдачи.

Расчеты ряда исследователей показали, что рентабельность человеческого капитала, как правило, выше, чем физического. В США оценки норм отдачи начального образования достигали 50-100%, среднего -15-20%, высшего -10-15%. Неодинаковы нормы отдачи для различных категорий работников: у мужчин они выше, чем у женщин, у белого населения выше, чем у цветного.

В результате исследований влияния человеческого капитала на национальное богатство было установлено, что в XX веке накопление человеческого капитала опережало темпы накопления физического капитала.

Отметим, что количественным оценкам пока подвергались только отдельные составляющие человеческого капитала, прежде всего, образование, здоровье и наука. С формированием инновационно-информационных экономик в странах с наилучшими показателями по конкурентоспособности возникла необходимость системного подхода в расчетах эффективности функционирования человеческого капитала. Необходимо дальнейшее развитие и самого понятия человеческого капитала, который формируется во всех сферах человеческой деятельности. Практика создания инновационно-информационных экономик (Финляндия, Ирландия, Сингапур) показывает, что только в рамках системного и программно-целевого подходов реализуется эффективная инновационная система и интенсивно формируется национальный человеческий капитал. Он и определяет конкурентоспособность национальных экономик.

Суть теории человеческого капитала состоит в том, что там, где выше качество и количество человеческого капитала, соответственно, концентрируются финансовый и физический капиталы. А там где сформировался за столетия человеческий капитал низкого качества, не поможет даже большое его количество. Вершины высоких технологий и инновационной экономики с недостаточно образованными людьми, с непрофессионалами - недостижимы. Высокие технологии не приживаются там, где нет профессионалов высокого уровня, где нет конкурентоспособного на мировом уровне человеческого капитала.

Особую роль в развитии человеческого капитала и, соответственно, в развитии экономики и общества, играет информация, ее качество и доступность. Информация, как источник знаний, вносит существенный вклад в повышение качества жизни. А это является основной задачей развития экономики и общества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Корчагин Ю.А. Современная экономика России. - Ростов-на-Дону: Феникс, 2008. Корчагин Ю.А. Российский человеческий капитал: фактор развития или деградации? Воронеж: ЦИРЭ, 2005.
2. Schultz, T. Investment in Human Capital. N.Y., 1971.
3. Becker, Gary S. Human Capital. N.Y.: Columbia University Press, 1964
4. Shultz T. Investment in Human Capital. N.Y., London, 1971, p. 26-28; Shultz T. Human Capital in the International Encyclopedia of the Social Sciences. N.Y., 1968, vol. 6.
5. Williamson O. The Economic Institutions of Capitalism: Firms, Markets, Relational Contracting. N.Y., 1985; Портер Майкл. Конкуренция. - М.: Вильямс, 2003; Портер Майкл. Конкурентная стратегия. - М.: Альпина Бизнес Букс, 2006.
6. Ключков В.В. Человеческий капитал и его развитие. В кн.: Экономическая теория. Трансформирующаяся экономика. // Под ред. И.П. Николаевой. - М.: ЮНИТИ, 2004. - с. 406; Ключков В.В. Экономика образования: иллюзии и факты. - М.: Мысль, 1985. - с.50.
7. Нуреев Р. Теории развития: новые модели экономического роста// ВЭ. - № 9, 2000. - с.136;
8. Mincer, Jacob. Schooling, experience and earnings. N.Y. 1975.

РАЗВИТИЕ И ПОПУЛЯРИЗАЦИЯ ТЕОРИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА

В статье рассматривается генезис и эволюция человеческого капитала, а также развитие и его популяризация. Актуальностью рассматриваемой темы является то, что анализ реальных процессов развития и роста в современных условиях привели к утверждению человеческого капитала в качестве основного производительного и социального фактора развития современной экономики и общества в целом. **КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** экономическая теория, человеческий капитал, человеческий ресурс, человеческий потенциал и интеллектуальный капитал, знание, образование, инновационная экономика, информационное общество.

DEVELOPMENT AND PROMOTION OF THE THEORY OF HUMAN CAPITAL

This article discusses the genesis and evolution of human capital, as well as development and its promotion. Relevance of the topic is that the analysis of actual processes of development and growth in today's conditions led to the assertion of human capital as a major productive and social factor in the development of modern economy and society in general.

KEY WORDS: economic theory, human capital, human resource, human potential, intellectual capital, knowledge, education, innovation economy, information society.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *А.А. Акрамов* - ассистент кафедры общественных наук Таджикского технического университета им. М.С. Осими. Телефон: +992934053035.

МАСОИЛҲОИ МИНТАҚАВИИ ХУДТАЪМИНКУНӢ БО ОЗУҚА ДАР ҶУМҲУРИИ ТОҶИКИСТОН

И.С. Ашуров, И.М. Гулов, Ф.С. Обидов

Донишгоҳи аграрии Тоҷикистон ба номи Ш.Шоҳтемур, Донишгоҳи миллии
Тоҷикистон

Шукри истиқлоли давлатӣ, ки Тоҷикистон рушди устувор дорад ва зиндагии мардум зери ливои сиёсати иҷтимоии давлат тамоюли беҳшавӣ дорад. Инро метавон бо қайди он, ки танҳо дар солҳои истиқлол дараҷаи камбизоатии мардум аз 84 фоиз ба 53 фоиз расид, исбот намудан мумкин аст.

Вале ҳадафи мо дар ин мақола фақат дастовардҳоро қайд кардан нест. Мо бояд бештар дар бораи камбудии қорамон ва роҳҳои ислоҳ намудани ин камбудӣ баҳс кунем, зеро масъулияти олим дар назди ҷамъият таҳқиқ ва муайян намудани роҳҳои афзун намудани иқтисодии ҷомеа бо роҳи самаранок истифодабарии захираҳои мавҷуда мебошад.

Аз ин ҷо, мо дар ин мақола масъалаи таъмини аҳолии кишварро бо маводи истеъмолии истеҳсоли худӣ ва роҳҳои афзун намудани онро мавриди таҳлил қарор медиҳем. Новобаста аз он, ки сатҳи зиндагии мардум тамоюли болоравӣ дорад, мутаассифона дар таъмини аҳолии маводи истеъмолии нисбат ба меъёрҳои қабулшуда норасоии зиёд ҷой дорад.

Амнияти озуқаро мо чунин мефаҳмем, ки агар тамоми сарҳадҳо маҳкам бошанд ҳам, аз гуруснагӣ бояд раҳо ёбем. Яъне истеҳсол ва захираи орд, равшан, гӯшт, шир ва дигар маводи зарурӣ дар кишвар бояд ба дараҷае бошад, ки ҳадди ақал ним сол мардум ба зиндагии худ идома дода тавонанд. Мо бояд барномае дошта бошем, ки дар ҳоли вазнин моро аз ин варта берун кашад. Агар бо либосу техникаи ҳозиразамон таъмин ҳам набошем, боқе нест, муҳим он аст, ки бо озуқа таъмин бошем. Таҷрибаи солҳои 1992-93 ва камбудии ҷиддии нон дар Тоҷикистон, бахусус дар Душанбе аз хотираҳо зудуда нашудаанд.

Барои Тоҷикистони мо масъалаи амнияти хӯрокаи яке аз масъалаҳои муҳимтарин ба шумор меравад. Аз нисф бештари хонаводаҳо дар давоми як ҳафта як маротиба таоми гӯштдор меҳӯранду тамои. Дар ин масъала аҳолии деҳот зиёдтар машаққат дорад.

Аз маълумотҳои оморӣ бармеояд, ки 10 фоизи аҳолии камбизоаттарин дар як рӯз 406 грам нон, 19 грам гӯшт, 78 грам картошка, 174 грам сабзавот, 23 грам мева, 130 грам шир, 26 грам қанду шакар истеъмоли менамояд, ки нисбати 10 фоиз аҳолии бештар таъмин 24 фоиз нон, 59 фоиз картошка, 2 баробар сабзавот, 2,5 баробар мева, 2,8 баробар гӯшт, 2,1 баробар шир, 3 баробар тухм, 1,7 баробар қанду шакар кам истеъмоли менамояд.

Аксари аҳолии анбор надорад. Дар замони нооромӣ ва дигар шудани сиёсати берунии кишвар пасандоз ва захира барои мо зарур аст.

Имконоти амнияти хӯрокворӣ аз омилҳои зайл иборатанд: дастрас будани озуқа, мавҷуд будани маводи хӯрокаи ва аз моддаҳои зараровар оӣ будани он.

Тибқи маълумотҳои Агентии стандартизатсия, метрология, сертификатсия ва нозироти савдо аз 16 намуд маҳсулоти хӯроквории истеҳсоли дохилӣ, ки ба савдо

бароварда шудааст дар солҳо 2008-2010 сифати 12 тоаш паст шудааст. Аз ҷумла сифати гӯшт, ҳасиб, равғани чорво ва растанӣ (Ҷадвали 1).

Ҷадвали 1. Сифати маҳсулотҳои истеъмолии ба савдои истеъмоли баровардашуда (%).

Намуди маҳсулот	2008 с.	2009 с.	2010 с.
Гӯшт	15,6	5,9	10,3
Маҳсулоти ширӣ	8,2	4,8	4,2
Тухм	5,1	8,7	5,0
МАҳсулоти нонӣ	8,3	5,0	4,6
Консерва	3,8	3,7	1,9
Маҳсулотҳои макаронӣ	2,2	3,3	2,4
Гандум	4,3	0,1	1,6
Орд	3,0	3,7	1,2
Қаннодӣ	5,7	3,9	4,5
Равғани растанӣ	9,6	5,0	5,4
Чай, кофе	5,9	1,1	1,3
Омехтаҳои хӯрокворӣ	28,4	5,1	7,4
Маҳсулоти вино ва арак	23,3	12,5	19,1
Қанд, набот, асал	6,5	5,3	4,6
Сабзавот	0,6	0,06	0,05
Маҳсулоти ғайриспиртӣ	11,4	12,8	15,4

Сарчашма: Ҳисоби муаллифон аз рӯи маълумотҳои Агентии омили назди Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон.

Амнияти хӯрока ҷузъи асосии барномаи иқтисодӣ ва стратегияи кишварро бояд ташкил бидиҳад. Амнияти пурраи хӯроквории мамлакат бо анҷоми тадбирҳои зерин имкон дорад:

- истифода аз дастовардҳои пешқадами кишоварзӣ;
- афзоиши фаровардҳои кишоварзӣ ва киштзор;
- баҳрагирии бештар аз чорво;
- ҷилавгирӣ аз талафи ҳосил ҳангоми ҳамлу нақл ба анбори хӯрока;
- эътимоди воридаи маҳсулот, коҳиши монетаҳои роҳ, таҳвили беҳалали хӯрока ба ниёзмандон;

Пийёда намудани тадбирҳои зерин лозим аст:

1. Иттилооти асоснок дар бораи сифати маводи ғизоӣ дар муқоиса бо маводи воридотӣ;
2. Истифода аз расонаҳои хабарӣ, ба хотири муаррифии тавлидоти ватанӣ ва ниёзҳои воқеии мардум;
3. Ба истеъмолкунандагон фаҳмонидани ин масъала, ки хӯрокаи бидуни консервант ва омехтаҳои синтетикӣ барои саломатӣ бештар муфид аст;
4. Назорати ҷиддӣ ва ҳамарӯза баҳри баланд бардоштани сифати молҳои воридотӣ, истеъмоли.

Амнияти хӯрокворӣ барои ноҳияҳои дурдаст, аз ҷумла Бадахшон ва манотиқи дигари кишвар хело муҳим аст. Ин масъала бояд бо назардошти банд шудани роҳҳо дар зимистон ҳал шавад. Дар замони шӯравӣ, ба истилоҳ аз тариқи «досрочный завоз» дар тобистону тирамоҳ ин масъала ҳалли ҳудро меёфт. Хушбахтона ин масъала бо кушода шудани нақби «Истиклол» ва алоқаи доимии шимол ва ҷануби кишвар ҳалли ҳудро ёфт. Бо итмом расидани роҳи мошингарди Кӯлоб – Қалъаи Хум низ масъалаи пайвасти роҳҳо бо Бадахшон низ ҳалли ҳудро меёбад.

Танзими андоз, гумрук ва мушкилоти сарҳадӣ низ барои ҳалли мушкилоти амнияти хӯрокаворӣ хеле зарур аст. Танзим дар ин самт ба дастгирии истеҳсолкунандаи дохилӣ бояд равона шуда, ҳавасмандиро дучанд намояд, зеро тибқи маълумотҳои ҷадвали 3 ҳиссаи хӯрокворӣ дар воридоти молҳои истеъмолии халқ дар солҳо 2005-2010 аз 11,5 ба 18,6 фоиз расидааст ва тамоюли афзоиш дорад.

Ҷадвали 2. Ҳиссаи ҳурукворӣ дар воридоти молҳои истеъмолии халқ дар солҳо 2005-2010

Нишондиҳандаҳо	Солҳо					
	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Воридот – ҳамагӣ (млн. долл.)	285,4	194,4	296,8	418,0	445,5	492,4
Ҳиссаи ҳурукворӣ дар воридоти умумӣ, %	11,5	11,3	11,6	12,8	17,3	18,6
Содирот-ҳамагӣ, млн. долл.	28,6	36,0	50,3	58,0	60,4	63,7
Ҳиссаи ҳурукворӣ дар содироти умумӣ, %	3,1	2,6	3,4	4,1	6,0	5,3

Сарчашма: Ҳисоби муаллифон аз рӯи маълумотҳои Агенсии омили назди Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон.

Аз рақамҳои ҷадвал бармеояд, ки воридоти ҳурукворӣ аз 285,4 млн. доллар дар соли 2005 ба 492,4 млн. доллар дар соли 2010 расидааст, ки 172 фоизро ташкил медиҳад. Дар ин давра ҳиссаи воридоти ҳурока аз ҷамъи воридот аз 11,5 ба 18,6 фоиз боло рафтааст, ҳиссаи содирот бошад аз 3,1 ба 5,3 фоиз расидааст.

Дар мавриди бетағйир мондани миқдори замин барои ғалла ҳам метавон кишварро аз ғалла таъмин намуд, вале бо роҳи баланд бардоштани ҳосилнокӣ ва сифат. Ҳосили миёнаи ғалла дар замини обёришаванда метавонад 550-600 ҳазор тоннаро ташкил диҳад. Киштзори лалмӣ метавонад то 500 ҳазор тонна ҳосил диҳад. 1 млн. тонна ғалла метавонад амнияти ҳурокаи кишварро таъмин намояд.

Орд дар ҷумҳурӣ нисбат ба дигар кишварҳо хеле зиёд масраф дорад. Сабаби аслии ин камбағалист. Мутассифона, ҳуроки мардуми мо асосан нон, чой ва қанд аст. Мувофиқи ҳисобҳо, барои пурра таъмин намудани аҳоли бо нон 910 ҳазор тонна орд, ё 1 миллиону 166 ҳазор тонна гандум лозим аст.

Мо бояд вобастагии иқтисодии худро аз дигар кишварҳо то андозае кам намоем, ҳамчунин бояд хуб донем, ки истиқлолу озодии мутлақ вучуд надорад. Норасоӣҳо аз набудани робитаҳои мукаммали иқтисодӣ сар мезанад. Қонуни табиат ва ҳаёт ин худ вобастагист. Мо бояд фуруш, воридоту содиротро бо назардошти вазъи имрӯза илман асоснок намуда, дар амал истифода намоем. Беҳбуди таъмини аҳоли бо маводи ғизоӣ вобаста аст ба:

- муносиб гардонидани сохтори кишоварзиву саноатӣ ба талаботи аҳолии кишвар ва бозори беруна;
- ба кор андохтани заминҳои нав ва баланд бардоштани сифати замин;
- инкишофи ангурпарварӣ, боғдорӣ, картошкарорӣ ва ғайра;
- таҷдиди коркарди саноатии ҳуроки чорво ва пеш аз ҳама дастгирии мардуми деҳот ва кӯҳистон;

Технологияи нав имкон медиҳад, ки ҳосилнокии картошкарор то 330с. зиёд намоем. Сабзавотро бошад то 300с ва мевачотро то 150с. аз як гектар боло бардорем. Дар кишвар имконияти тавлиди зиёда аз 800 ҳазор тонна картошка, 1050-1100 ҳазор тонна сабзавот ва 2,5 млн.т. мевачот фароҳам аст. Солҳои ҷанги шаҳрвандӣ махсус ҳамин навъи ҳурока моро аз ҳалокат ҳалосӣ дод. Иқлими Тоҷикистон барои сабзавоту мева ва парвариши картошка хеле мусоид аст. Парвариши меваҳои цитрусӣ низ барои кишвари мо ғайриимкон аст.

Мушкилоти гӯшту шир бояд феврал ҳал шавад. Имкони афзоиши тавлиди гӯшт, шир, тухм мавҷуд аст. Бо афзун гардидани ҷамъоварии умумӣ ва баланд бардоштани ҳосили зироатҳои ҳуроки чорво ҳамчунин фаёлона гузаронидани чораҷӯӣҳо барои беҳтар намудани чарогоҳҳо ва алафзорҳо метавонад дар ин самт натиҷаи дилхоҳ биёрад.

Тухмипарварӣ шартӣ ногузири таъмини амнияти маводи ҳурока ба шумор меравад. Барои таъмини амнияти озуқаворӣ аҳоли дар минтақҳои, ки захираҳои басандаи заминро об мавҷуданд, бояд чораҳои зарурӣ ва судманд андешид. Қорам кардани заминҳои нав барои зироатҳои ҳурукворӣ танҳо дар сурати таъмини замин бо об, аз тариқи лӯлиҳои об имкон дорад. Барои амалӣ соختани ин назария маблағи

зиёд, лӯла, масолеҳи дигар ва ҳамчунин барқ лозим аст. Ба ин хотир, дар кӯҳсор бештар сохтани иншооти хурди барқӣ лозим мешавад.

Паст будани сатҳи таъминоти аҳоли бо маводи хӯрока аз сабабҳои зерин иборат аст: А) суръати тавлиди маводҳои асосии хӯрока аз суръати афзоиши аҳоли паст аст; Б) нокифиятӣ ва ғайрисамаранок истифодабарии захираҳо замин.

Чуноне, ки аз маълумотҳои оморӣ бармеояд, истеъмоли ҳақиқии озуқаворӣ Ҷумҳурии Тоҷикистон дар соли 2010 чунин буд:

- маҳсулоти нонӣ дар ҳисоб бо орд-160,6 кг, картошка-35,0 кг, сабзавот ва полезӣ-70,7 кг, мева ва буттамева-33,2 кг, қанду шакар ва маҳсулоти қаннодӣ-12,0 кг, гӯшт ва маҳсулоти гӯштӣ-11,0 кг, шир ва маҳсулоти ширӣ-60,9 кг, рағани растанӣ, маргарин ва дигар рағанҳо-14,4 кг тухм (дона)-40 дона рост меояд.

Бояд изҳор намуд, ки талаботи аҳоли бо маводҳои озуқаворӣ аз ҳисоби истехсоли дохилӣ таъмин карда намешавад.

Соли 2010 аз хориҷи кишвар 743,5 ҳаз. тонна орд, 25,7 ҳаз. тонна картошка, 17,6 ҳаз. тонна мева, 110,8 ҳаз. тонна қанду шакар, 69,8 ҳаз. тонна гӯшт, 7,4 ҳаз. тонна маҳсулоти ширӣ, 81,2 ҳаз. тонна раған ва 97,5 млн. дона тухм ворид карда шуд.

Дар соли 2010 дараҷаи худтаъминот:

Маҳсулоти нонӣ (нон, макарон, лӯбиғӣ, ярмаи ғалладонагиҳо) дар ҳисоб бо орд- 82,7%, картошка-137,5%, сабзавот ва полезӣ -144,3%, мева ва буттамева -57,1%, қанду шакар ва маҳсулоти қаннодӣ -2,6%, гӯшт ва маҳсулоти гӯштӣ -38,5%, шир ва маҳсулоти ширӣ -36,3%, тухм (дона)-20,3%, рағани растанӣ, маргарин ва дигар рағанҳо-17,5%-ро ташкил медиҳад.

Дараҷаи таъминоти аҳоли бо маводи хӯрока ба қобилияти харидории мардум вобастагии зиҷ дорад.

Тоҷикистон аз ҷиҳати қобилияти харидории даромади миёнамоҳонаи бадастгирифта дар байни мамлакатҳои муштарокулманомеъ хеле оқиб меистад. Зеро даромади миёнамӯҳлати аҳолии Тоҷикистон барои харидани 6 кг гӯшт расад, пас ин нишондиҳанда дар Қирғизистон-13, Молдова-16, Арманистон 18 кг, Озарбойҷон 22 кг, Грузия-22, Украина -26 кг, Қазоқистон -35, Беларусия -43, Россия -86 кг рост меояд.

Сохтори арзиши маҷмӯи маҳсулоти озуқавории моҳона аз рӯи истеъмоли ҳақиқӣ дар Тоҷикистон ба як нафар нисбат ба Россия 259,2 сомонӣ кам аст. Фарқият аз ҳисоби нарх ва сохтори хӯрока ба вучуд омадааст.

Арзиши маҷмӯи озуқавории якмоҳаи як нафар аз рӯи меъёри физиологӣ бояд 214,3 сомонӣ бошад, вале мутаасифона ин нишондиҳанда ба 116,6 сомонӣ, ё 54,1 фоизро ташкил медиҳад ва нисбати нишондиҳандаи Федератсияи Россия 69 фоиз кам аст.

Сармоягузорӣ ва мусоидати давлат ба кишоварзӣ ва соҳаи коркарди маҳсулоти он метавонад барои мардум ҷои кор фароҳам созад ва нахустин қадам дар роҳи аз муфлисӣ ва муҳочират раҳонидани мардум гардад.

Ниҳодҳои аслии кишоварзӣ, заминро обу ҳаво ва муҳимтарин аз ҳама нерӯи созанда - деҳқони асил дар Тоҷикистон фвроҳам аст. Дар вазъи кунунӣ ин нерӯи созанда худ аз ватан берун аст ва вазифаи аввал баргардондани он ба ватан ва кӯмаки давлатӣ ба он дар роҳи ҳалли мушкилот аст.

Ва кӯмак метавонад чунин бошад:

Якум: ба вучуд овардани вазъи ҳуқуқии боэътимоди моликияти марди деҳқон ба замин;

Дуюм: сиёсати шаффофи молиётӣ ва бонкии кишоварзӣ;

Сеюм: мусоидати давлат ба ҷиҳати роҳандозии содири дастовардҳои кишоварзӣ ба бозори кишварҳои ҳамсоя.

Ба вучуд овардани шароит барои инкишофи кишоварзӣ бо роҳи:

-ба вучуд овардани василаи ҳамлу нақл дар заминаи иттиҳодияҳои саҳҳомӣ;

-ташкिल намудани корхонаҳои таъмини кишоварзон бо нуриҳои минералӣ ва техникаи кишоварзӣ;

- эҳёи корхонаҳои, ки барои ниёзҳои кишоварзон заруранд.

Ин бояд имконият диҳад, ки сатҳи рушди соҳаҳои тавлиди маводи хӯрока аз аз мамлакатҳои ҳамсоя, ҳеч набошад аз Ўзбекистон поин набошад, зеро метавонад дар ҳолати паст будан маҳсулоти кишоварзии ин кишварҳо бозори дохилии моро гирад.

Дар ин ҳол бояд:

- 1) Ба аҳолии хоҳишманд қарзҳои камфоиш ва имтиёзнӯк дода шавад;
- 2). Аз хориҷ ворида намудани ғуштуру шир, тухм, рағани растанӣ, ҳасиб ва озуқаеро, ки дар дохили кишвар истеҳсол қардани он имкон дорад, кам намоем.
- 3). Сатҳи андоз бояд воқеӣ бошад. Андозҳои давлатӣ, пардохтҳои гумрукӣ ва ғайра бояд истеҳсолкунандагонро ҳавасманд қардонад ва он ро барои рушд тақон диҳад.
- 4). Дараҷаи бо фонд мусаллаҳшавӣ ва боздеҳи фондҳо баланд бардошта шавад.
- 5). Дар қорводорӣ андешидани тадбирҳои қиддии рушду тақомули он айни муддаост.
- 6). Дар кишоварзӣ фақат эътироф қардани ҳамаи шаклҳои хоҷагидорӣ нокифоя аст. Шартӣ аз ҳама муҳим, ба вучуд овардани заминаи моддӣ ва иқтисодии муайян намудани шаклҳои нисбатан самараноки ташкили бахшҳои истеҳсолӣ, вобаста ба хусусиятҳои анъанавии парвариши навъ ва зоти қорво, истифодабарии самараноки иқлими ҳар минтақа ва маҳал.

АДАБИЁТ

1. Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан/Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан. – Душанбе, 2005-2010. – 539 с.
2. Вазъи иқтисодии Ҷумҳурии Тоҷикистон/Агентии омори назди Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон, 2010.-286 с.
3. Таджикистан и страны СНГ/ Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан. – Душанбе, 2010. – 80 с.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ САМООБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВИЕМ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

В данной статье авторами подвергнуто изучению и рассмотрению сегодняшнее состояние обеспечения продовольствием в Республике Таджикистан, а также их экспорт и импорт за последние пять лет. Также рассмотрены пути решения проблем обеспечения продовольствием.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: продовольствие, обеспечение продовольствием, экспорт и импорт продовольственных товаров, самообеспечение.

REGIONAL PROBLEMS OF THE SELF-SUFFICIENCY BY THE FOOD IN THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN

In given article authors is subjected studying and consideration a today's condition of maintenance by the foodstuffs in Republic Tajikistan, and also their export and import for last five years. Also ways of the decision of problems of maintenance are considered by the foodstuffs.

KEY WORDS: the foodstuffs, maintenance with the foodstuffs, export and import of articles of food, maintenance.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *И.С. Аишуров* – доктор экономических наук, заведующий кафедрой экономической теории Таджикского аграрного университета им. Ш.Шотемура
И.М. Гулов – кандидат экономических наук, доцент, директор ООО «Исмоил» г. Вахдат
Ф.С. Обидов – доктор экономических наук, профессор, Таджикский национальный университет

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Дж.Д. Уракова
Таджикский национальный университет

Одним из важных вопросов при исследовании функционирования и развития промышленных предприятий является выделение в качестве важного направления изучения финансового их состояния. Исследования проводятся по ряду предприятий легкой промышленности Республики Таджикистан. Выбор данной отрасли промышленности объясняется тем, что наблюдается отрицательная динамика развития данной отрасли, выраженная в снижении доли легкой промышленности в структуре отраслей промышленности с 49,2% в 1991 году до 17,9% в 2004 году. [1] Более того, легкая промышленность занимает первое место по численности предоставляемых рабочих мест, и отрицательная динамика в развитии данной отрасли повлекла за собой сокращение

численности рабочих с 75,1 тыс. человек в 1991 году до 22 тыс. человек в 2004 году.[2] Такая тенденция развития отрасли свидетельствует о возникновении проблем и требует дополнительного внимания и содействия для обеспечения эффективного развития данной отрасли.

На наш взгляд, можно определить четыре основных метода проведения анализа: относительный; классификационный; абсолютный и смешанный методы.

Относительный метод основывается на использовании следующих групп коэффициентов:

- Ликвидность характеризует возможность предприятия выполнять свои текущие обязательства. Выделяют три основных показателя ликвидности:

1. Коэффициент общей ликвидности = Текущие активы/Текущие обязательства;
(58)

2. Коэффициент срочной ликвидности=Текущие активы-материальные запасы/Текущие обязательства;
(59)

3. Коэффициент оперативной ликвидности=Быстроликвидные активы / Текущие обязательства.
(60)

- Оборачиваемость характеризуется по следующим критериям:

1. Количество оборотов, совершаемых материальными запасами в год (ОМР).

$ОМР = \text{Продажи} / \text{Материальные запасы};$ (61)

2. Оборачиваемость текущих активов (ОТА).

$ОТА = \text{Продажи} / \text{Текущие активы};$ (62)

3. Оборачиваемость чистого оборотного капитала (ОСК).

$ОСК = \text{Продажи} / \text{Текущие активы} - \text{Текущие обязательства};$ (63)

4. Средний период дебиторской задолженности (CDZ_d)

$CDZ_d = \text{Дебиторская задолженность} / \text{Продажи за один день};$ (64)

- Виды и расчеты коэффициентов рентабельности подробно рассмотрены в 1.3. настоящей работы;

- Коэффициент платежеспособности =Сумма собственного капитала/Сумма активов;
(65)

- Доходность акционерного капитала предприятия оценивается по следующим показателям:

Прибыль на акцию =ЧП-Дивиденды по привилегированным акциям/ Общее число обыкновенных акций;
(66)

Ценность акции = Рыночная цена акции / Прибыль на акцию;
(67)

Дивидендная доходность=Дивиденд на одну акцию/Рыночная цена акции;
(68)

Дивидендный выход=Дивиденд на одну акцию/Прибыль на акцию;
(69)

Коэффициент котировки акций=Рыночная цена акции/Внутренняя цена акции.
(70)

Также при использовании относительного метода применяются и показатели представленные в 1.3. настоящей работы. В странах с устоявшейся рыночной экономикой и прошедшими период проведения и внедрения реформ для оценки способностей выполнения предприятием своих обязательств и функций используется целый ряд вышеназванных коэффициентов. Однако, применение данных показателей несколько неуместно, сколько невозможно в существующих условиях экономики РТ, которая находится на переходном этапе.

Это связано с тем, что для расчета и применения названных коэффициентов требуется наличие следующих параметров экономики:

1. Невысокими темпами инфляции (3-5% в год), так как при более высоких темпах инфляции хранение денежных средств на расчетном счете в банке невыгодно, так как процентная ставка по депозиту может быть меньше реального уровня инфляции. И соответственно, ориентация на величину суммы на резервных и других счетах предприятия становится неоправданной, а в данном случае экономически оправданным становится приобретение материальных ресурсов, рост стоимости которых превышает средние темпы инфляции.

2. Развитым рынком ценных бумаг, на котором реально котируются и идут торги по ценным бумагам предприятий. Эффективное функционирование рынка ценных бумаг

дает возможность оценки финансового состояния по действующей динамике курсов ценных бумаг предприятий, а также возможность предприятиям увеличивать объемы своей прибыли по результатам участия на фондовом рынке.

3. Возможность открытого доступа к получению данных по результатам финансово-хозяйственной деятельности как самих предприятий, так и кредитных учреждений. Это позволит проводить исследования и определить показатели и коэффициенты, дающие оценку финансового состояния предприятия.

4. Со стороны государства должна проводиться стабильная экономическая политика, на основании которой руководители предприятия могли бы прогнозировать состояние экономики и планировать деятельность своих предприятий в долгосрочной перспективе. Параллельно с этим необходимо проводить политику эффективного финансового контроля за деятельностью предприятий в целях обеспечения соблюдения интересов, как собственников предприятия, так и государства.

Данный метод охватывает важнейшие аспекты деятельности предприятий и проводит глубокий анализ его финансового состояния. Результаты анализа, исполненного относительным методом являются наиболее информативными и достоверными при оценке деятельности предприятия в долгосрочной перспективе. Для привлечения инвестиций рекомендуется предоставлять отчет о состоянии предприятия, подготовленный с помощью этого метода. Однако, существенным недостатком относительного метода является его недоступность в применении, т.к. не всегда и не у всех есть доступ ко всей необходимой информации и несоответствие национальной экономики перечисленным параметрам. Также мы считаем, что для анализа финансового состояния на краткосрочный период новых и недавно созданных предприятий этот метод неприменим, в связи с их особенностями (высокая кредиторская задолженность, низкие курсы акций и т.д.) на начальных этапах организации деятельности.

Классификационный метод основанный на анализе определенных видов прибыли предприятия. Суть данного метода заключается в том, что классификация прибыли позволяет выявить виды прибыли, которые реально характеризуют результаты деятельности предприятия и составление таблицы по данным видам прибыли, охватывающей несколько периодов позволит дать заключение о финансовом положении предприятия. Анализ заключается на изучении результатов по следующим категориям прибыли предприятия: прибыль от реализации продукции; чистая прибыль; налогооблагаемая прибыль; реальная прибыль; прибыль отчетного периода; регулярно формируемая прибыль; нераспределенная (капитализированная) прибыль; фактическая прибыль предприятия.

На наш взгляд, применение данного метода наиболее эффективно и удобно по окончании каждого отчетного периода, т.к. он не имеет сложностей в использовании и дает реальную оценку хозяйственной деятельности предприятия. Рекомендуется использовать данную методику руководителям и собственникам предприятия в качестве удобного тест –контроля за динамикой деятельности предприятия.

Однако, несмотря на указанные преимущества, данная методика также оказалась неприемлемой для нашего использования, т.к. прибыль категория весьма «загадочная» и не каждому дана возможность её знать и подробно изучать по видам и классам.

Абсолютный метод основан на анализе величины прибыли предприятия. Применение данного метода основывается на анализе суммы прибыли указанной в финансовой отчетности официально представленной в государственные статистические учреждения. В настоящее время это единственный источник, куда можно обратиться за получением информации о деятельности предприятий. В связи с этим возникает естественный недостаток информации о деятельности предприятий и метод анализа абсолютной величины прибыли дает возможность проведения анализа на основе полученных данных.

Применение данного метода анализа финансового состояния предприятия подразумевает определение следующих этапов:

1. Абсолютное определение величины прибыли предприятия в отчетном периоде на основе официальной государственной статистической отчетности.
2. Определение величины прибыли предшествующих периодов (как минимум двух периодов) по названному выше источнику и выявление динамики изменения прибыли предприятия.

3. Анализ выявленных показателей прибыли предприятия по следующим направлениям: учет на уровень инфляции; учет соотношения полученной прибыли к себестоимости продукции; учет альтернативных издержек.
4. Определение уровня рентабельности производства.
5. Оценка финансового состояния предприятия.

В целом, суть данной методики заключается в рассмотрении абсолютной величины прибыли относительно уровня инфляции и других факторов в результате данной обработки суммы прибыли предприятия выявится аналитическая оценка, как самого показателя прибыли, так и деятельности предприятия в целом.

Смешанный метод представляет собой совмещение относительного и абсолютного методов. Прежде всего, это совмещение представляет собой результат использования наличной информационной базы, т.е. в зависимости от того, какие данные о деятельности предприятия имеются в распоряжении, производятся расчеты по соответствующим коэффициентам и показателям. Эта методика приемлема для внутрифирменного оперативного анализа, направленного на изучение конкретных аспектов финансового состояния предприятия, т.е. для улучшения работы и разработки рекомендаций для отдельных направлений деятельности предприятия (рентабельность видов производств, оборачиваемость, задолженности и т.д.).

Таким образом, для проведения анализа предприятий мы избрали абсолютный метод и, несмотря на выбор данной методики анализа финансового состояния предприятия, мы не считаем этот метод наиболее достоверным и объемным, однако, отметим, что в сложившихся обстоятельствах это наиболее приемлемый метод. Выбор данного метода, прежде всего связан с отсутствием необходимого объема информации о деятельности предприятия и его имуществе, что в свою очередь выступает преградой для применения других методик, для которых необходимы во-первых, широкий спектр финансовых показателей предприятия, во-вторых, достоверность данных, подтвержденная и неофициальными источниками, в-третьих, вышеперечисленные параметры развития экономики.

Однако, следует добавить, что ни одна из методик не может предоставить достоверных результатов, если на первоначальном этапе использовались неверные исходные данные и, соответственно, не следует ожидать положительного эффекта от разработанных рекомендаций. Поэтому вполне справедливо будет заключить, что значимость результатов проведенного анализа возможна лишь при использовании реальных показателей деятельности предприятия.

Необходимость получения достоверной оценки финансового состояния предприятия, прежде всего, связана с поставленными перед финансовым анализом задачами:

1. Определение динамики изменения прибыли предприятия;
2. Определение уровня рентабельности, как всего производства, так и производства отдельных видов продукции;
3. Определение оценки инвестиционной привлекательности предприятия;
4. Определение эффективности управления фирмой;
5. Подготовка рекомендаций для повышения уровня прибыли на предприятии.[3]

В качестве объектов исследования избраны следующие крупные предприятия легкой промышленности: АООТ «Ковры Кайраккума»; АООТ «Текстиль» Душанбе; АООТ «Кухандиз» Душанбе; АООТ «Пойафзолдузи» Худжанд; СП «Кабоол-Таджиктекстайлз» г. Худжанд; СП «Джавони» г. Худжанд; ООО СП «Текстиль - сити» Худжанд.

Исходные данные для проведения анализа финансового состояния предприятий были собраны по данным Государственной статистической отчетности на основании Отчета об основных показателях финансовой деятельности предприятия.

АООТ «Ковры Кайраккума» одно из крупнейших предприятий по переработке шерсти, занимается производством ковров и ковровых изделий, располагается в г. Кайраккум Согдийской области.

Таблица 1. Отчет о прибыли АООТ «Ковры Кайраккума» за 2007-2009 годы (на основе отчета о прибылях и убытках). сомони

Наименование показателя	2007	2008	2009
Выручка от реализации товаров, продукции, работ, услуг (за	9078076	9444992	5447934

минусом НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей)			
Полная себестоимость	8846000	9204981	6635106
Прибыль (убыток) от реализации	232076	240011	-1187172
Прибыль (убыток) отчетного периода	232076	240011	-1187172
Чистая прибыль	163846	169448	-1187172
Нераспределенная прибыль (убыток) отчетного периода	163846	169448	-1187172

Соответственно избранному абсолютному методу анализа определены абсолютные величины прибыли предприятия за период 2007-2009 годы. Приведенные данные позволяют определить отрицательную динамику в формировании прибыли предприятия, что привело к получению прямых убытков в 2009 году.

Анализируя прибыль, полученную в предыдущих периодах, необходимо определить её эффективное соотношение к используемому оборотному капиталу, путем расчета альтернативных издержек. Для этого применим сведения о средней банковской ставке.

Таблица 2. Уровень инфляции в Республике Таджикистан с 2007 по 2009 годы (%)

Годы	2007	2008	2009
Инфляция	13,7	5,7	7,1

Расчет альтернативных издержек подразумевает определение величины процентов по используемому оборотному капиталу. Результаты расчетов приведем в виде аналитической таблицы, в которой последовательно будут фиксированы:

1. Прибыль, полученная предприятием по данным таблицы 1.
2. Альтернативные издержки, рассчитанные по данным НБТ.
3. Реальная прибыль (учтенная на уровень инфляции по таблице 2) полученная предприятием.
4. Расчет коэффициента рентабельности производства по следующей формуле: $KRP = Pro \setminus Ss$, где (71)

Pro - выручка от реализации товаров, работ, услуг (за минусом НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей)4.

Ss – полная себестоимость производства товаров.

Таблица 3. Анализ прибыли АОТ «Ковры Кайраккума»

Годы	2007	2008	2009
Прибыль (убыток) от реализации, сомони	232076	240011	-1187172
Альтернативные издержки, сомони	156220	993217	605121
Реальная прибыль предприятия, сомони	141400	159790	—
Коэффициент рентабельности производства, %	1,0	1,0	0,8

По результатам составленной таблицы можно определить следующие положения, характеризующие финансовое состояние АОТ «Ковры Кайраккума»:

1. Прибыль, полученная в 2007 году, несмотря на то, что покрывает сумму альтернативных издержек, тем не менее представляет собой незначительную величину в соотношении с использованными оборотными средствами. Учет чистой прибыли на уровень инфляции, определяет реальную прибыль предприятия, которая составляет еще более незначительную величину. В целом, можно определить, что несмотря на положительный показатель прибыли, в 2007 году наблюдается достаточно неэффективная тенденция в деятельности предприятия.

2. Соответственно тенденции 2003 года, прибыль, полученная за 2008 год представляет собой меньшую величину по сравнению с альтернативными издержками. Данное обстоятельство позволяет дать заключение о неэффективном развитии предприятия и даже получении убытков, так как в данном отчетном периоде остаются не покрытыми альтернативные виды издержек.

3. Следовательно, наблюдаемая тенденция в развитии предприятия логически объясняет финансовую ситуацию, сложившуюся к 2005 году, где предприятие несет убытки в размере, превышающем сумму прибыли за два предыдущих периода.

4. Анализируя значение коэффициента рентабельности производства (КРП) необходимо ориентироваться на его следующие значения. Если значение КРП находится в интервале от 1 до 1,1, то производство такого изделия малорентабельно и следует оценить возможность перехода на выпуск более рентабельной продукции. Устойчивое финансовое

положение производителя обеспечивается при значениях КРП от 1,2 до 1,4. Применение новых технологий и разработка изделий с использованием «ноу-хау» позволяет повысить значение этого критерия до 3-4 и более, что свидетельствует об успешной производственной деятельности и хороших перспективах для развития производства.[4] Соответственно, в данном случае КРП свидетельствуют о низком уровне рентабельности.

Таким образом, по результатам анализа и обработки показателей финансового состояния предприятия мы можем заключить:

- Прибыль предприятия не только уменьшилась, но и приняла отрицательное значение, т.е. предприятие понесло убытки.
- Коэффициент рентабельности производства предприятия, имевший и без того неблагоприятное значение, снизился еще на 0,2%.
- Уровень получаемой прибыли и рентабельности предприятия имеет отрицательную динамику. Наличие данной динамики в развитии предприятия свидетельствует о наличии проблем в управлении и планировании деятельности предприятия. Следовательно, можно заключить, что наличная динамика развития АОТ «Ковры Кайраккума» реально может привести к банкротству предприятия.

В целом, следует отметить, что анализ и оценка финансового состояния данного предприятия имеет своевременный, если не запоздалый характер, так как предприятие остро нуждается в выработке рекомендаций и решений по повышению уровня прибыли и рентабельности производства.

АОТ «Текстиль» предприятие легкой промышленности, занимающееся производством текстильных тканей и их последующей реализацией, находится в г. Душанбе. Для анализа финансового состояния этого предприятия применяется также абсолютный метод анализа на основе аналитической таблицы № 6.

Таблица 4. Отчет о прибыли АОТ «Текстиль» за 2007-2009 годы (на основе отчета о прибылях и убытках).сомони

Наименование показателя	2007	2008	2009
Выручка от реализации товаров, продукции, работ, услуг (за минусом НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	697883	7294422	9827795
Полная себестоимость	514178	7480874	9783477
Прибыль (убыток) от реализации	183705	-186452	44318
Прибыль (убыток) отчетного периода	54340	24970	44787
Чистая прибыль	38038	24970	44787
Нераспределенная прибыль (убыток) отчетного периода	38038	24970	44787

Таблица 5. Анализ прибыли АОТ «Текстиль»

Годы	2003	2004	2005
Прибыль (убыток) от реализации, сомони	183705	-186452	44318
Альтернативные издержки, сомони	90803	807186	892253
Реальная прибыль предприятия, сомони	32827	23547	41608
Коэффициент рентабельности производства, %	1,3	0,9	1

Данные таблиц 4 и 5 позволяют дать следующее заключение о финансовом состоянии АОТ «Текстиль»:

1. Чистая прибыль предприятия, полученная в рассматриваемых периодах, представляет собой сумму, которая при сопоставлении с произведенными затратами является незначительной величиной.

2. Прибыль от реализации лишь в 2007 году имела значение, превышающее альтернативные издержки. В следующем периоде результатом производственной деятельности предприятия является получение убытков в размере, превышающем величину прибыли прошлого периода. В 2009 году полученная предприятием прибыль представляет незначительную сумму и даже не покрывает суммы рассчитанных альтернативных издержек. На основании прослеживающейся динамики можно заключить о наличии отрицательной тенденции в формировании прибыли АОТ «Текстиль».

3. Реальная прибыль предприятия предоставляет возможность получить представления о всей сумме прибыли полученной предприятием и очищенной как от налоговых отчислений, так и от инфляционных изменений. В результате данной обработки становится явным низкий уровень получения прибыли на предприятии. Такое

заклучение можно дать даже вследствие логического сопоставления суммы полученной прибыли за целый отчетный год таким крупным предприятием, как АООТ «Текстиль».

4. Характеристика значений коэффициента рентабельности производства представленная выше позволяет определить, что данные о его значениях имеют также отрицательную динамику и в своем большинстве свидетельствуют о нерентабельности производства на предприятии. Хотелось бы отметить, что нерентабельность производства не всегда означает отказ от данного вида производственной деятельности как абсолютно нерентабельного, а зачастую речь идет о наличии проблем, как в организации, так и осуществлении самого процесса производства вследствие чего и возникают отрицательные значения данного показателя.

Таким образом, по результатам приведенных заключений можно определить, что финансовое состояние предприятия имеет отрицательную характеристику, как и динамика развития показателей, прибыли и рентабельности предприятия. Несомненно, что данное положение также способствует снижению доходов владельцев предприятия, а также снижения инвестиционной привлекательности предприятия. В итоге отметим о реальной необходимости решения проблем в развитии данного предприятия как основного фактора и условия его дальнейшего существования и функционирования.

АООТ «Кухандиз» предприятие легкой промышленности, занимается производством обуви и находится в г. Душанбе. Анализ финансового состояния проводится по той же методике, как и у предшествующих предприятий.

Таблица 6. Отчет о прибыли АООТ «Кухандиз» за 2003-2005 годы (на основе отчета о прибылях и убытках), сомони

Наименование показателя	2007	2008	2009
Выручка от реализации товаров, продукции, работ, услуг (за минусом НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	500012	564321	205651
Полная себестоимость	513164	640775	224380
Прибыль (убыток) от реализации	-13152	-76454	-18729
Прибыль (убыток) отчетного периода	-13152	-76454	-18376
Чистая прибыль	-13152	-76454	-18376
Нераспределенная прибыль (убыток) отчетного периода	-13152	-76454	-18376

Таблица 7. Анализ прибыли АООТ «Кухандиз»

Годы	2007	2008	2009
Прибыль (убыток) от реализации, сомони	-13152	-76454	-18729
Альтернативные издержки, сомони	90624	69139	20463
Реальная прибыль предприятия, сомони	-	-	-
Коэффициент рентабельности производства, %	0,9	0,8	0,9

Обработка данных таблиц 6 и 7 позволяет сделать следующие заключения о финансовом состоянии АООТ «Кухандиз»:

1. Данное предприятие ни за один из рассматриваемых периодов не имело положительного финансового результата от своей деятельности. Выручка от реализации не покрывает даже себестоимости изделий, не говоря уже об альтернативных издержках. Более того, величина получаемых убытков имеет тенденцию к возрастанию.

2. Соответственно вполне естественным можно считать, что и снижаются объемы производства. Такое положение позволяет предположить о том, что предприятие уже не в состоянии осуществлять производство, и вероятно полная остановка деятельности предприятия.

3. Высокая себестоимость естественным образом повлияла на формирование низкого уровня коэффициента рентабельности производства. В данном случае коэффициент рентабельности производства не достигает отметки в 1%, что свидетельствует о кризисном положении предприятия.

Представленные данные дают возможность заключить крайне отрицательную характеристику финансового состояния АООТ «Кухандиз» и рассматривать данное предприятие, как убыточное и нерентабельное.

АООТ «Пойафзолдузи Худжанд» является предприятием легкой промышленности и занимается производством обуви. Месторасположением данного предприятия является г. Худжанд Согдийской области.

Таблица 8. Отчет о прибыли АОТ «Пойафзолдузи Худжанд» за 2007-2009 годы (на основе отчета о прибылях и убытках), сомони

Наименование показателя	2007	2008	2009
Выручка от реализации товаров, продукции, работ, услуг (за минусом НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	8070	6140	6702
Полная себестоимость	8051	6140	6702
Прибыль (убыток) от реализации	19	-	-
Прибыль (убыток) отчетного периода	232	-2872	-30493
Чистая прибыль	232	-2872	-30493
Нераспределенная прибыль (убыток) отчетного периода	232	-2872	-30493

Таблица 9. Анализ прибыли АОТ «Пойафзолдузи Худжанд»

Годы	2007	2008	2009
Прибыль (убыток) от реализации, сомони	19	-	-
Альтернативные издержки, сомони	1421	662	611
Реальная прибыль предприятия, сомони	201	-	-
Коэффициент рентабельности производства, %	1,0	1	1

По результатам обработки данных таблиц 8 и 9 определим следующие положения, характеризующие финансовое состояние АОТ «Пойафзолдузи Худжанд»:

1. Производственная деятельность предприятия характеризуется уровнем прибыли от реализации. В данном случае прибыль имела место лишь в 2007 году и мягко говоря не в значительных объемах. В двух последующих периодах прибыль от реализации и вовсе отсутствует, так как выручка от реализации полностью совпадает с полной себестоимостью изделий.

2. В целом об уровне получения прибыли предприятием можно судить по данным показателя прибыли отчетного периода. Данные этого показателя также свидетельствуют, что предприятие имело положительный результат в 2007 году, а в следующих периодах понесло убытки.

3. Коэффициент рентабельности производства также дает отрицательную характеристику деятельности предприятия.

Таким образом, проведенный анализ финансового состояния АОТ «Пойафзолдузи Худжанд» позволяет определить следующие характеристики деятельности предприятия: убыточность; нерентабельность; малые объемы используемых оборотных средств.

Такая характеристика свидетельствует о наличии проблем в развитии и необходимости совершенствования механизмов планирования, организации и управления на предприятии.

Совместное предприятие легкой промышленности ООО СП «Текстиль-Сити» находится в г. Худжанде Согдийской области и занимается производством постельного белья, белья для гостиниц, общепита, рабочей одежды, детской и мужской одежды по заказам зарубежных фирм. Организовано производство недорогой детской одежды из немерного лоскута. Практически вся швейная продукция экспортируется.

Таблица 10. Отчет о прибыли ООО СП «Текстиль-Сити» за 2007-2009 годы (на основе отчета о прибылях и убытках), сомони

Наименование показателя	2007	2008	2009
Выручка от реализации товаров, продукции, работ, услуг (за минусом НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	6232946	5658612	7820000
Полная себестоимость	5948949	5058612	7343846
Прибыль (убыток) от реализации	289000	600000	476154
Прибыль (убыток) отчетного периода	390000	610121	488647
Чистая прибыль	273000	427085	366485
Нераспределенная прибыль (убыток) отчетного периода	273000	427085	366485

Таблица 11. Анализ прибыли ООО СП «Текстиль-Сити»

Годы	2007	2008	2009
Прибыль (убыток) от реализации, сомони	289000	600000	476154
Альтернативные издержки, сомони	1050584	545824	669758
Реальная прибыль предприятия, сомони	235599	402742	340465

Коэффициент рентабельности производства, %	1,0	1,1	1,0
--	-----	-----	-----

Обработка и анализ таблиц 10 и 11 позволяют определить следующие положения, характеризующие финансовое состояние ООО СП «Текстиль-Сити»:

1. За весь рассматриваемый период предприятие стабильно имело положительный результат от своей как производственной, так и прочей деятельности. Более того, динамика получаемой прибыли в целом имеет возрастающий характер, несмотря на сокращение величины прибыли в 2009 году.

2. Получаемая прибыль в основном превышает сумму альтернативных издержек, что свидетельствует об относительно эффективном использовании оборотного капитала. Однако, сопоставление прибыли от реализации и полной себестоимости изделий выявляют достаточно неэффективную пропорцию. Также следует отметить, что наиболее высокому уровню полученной прибыли соответствует наиболее низкая себестоимость.

3. Расчет реальной прибыли предприятия, который учел и сумму налоговых отчислений и инфляционные колебания, внес достаточно существенные изменения к сумме полученной предприятием прибыли. Данное изменение составило около 40% от суммы прибыли отчетного периода.

4. Коэффициент рентабельности производства не дает положительной характеристики деятельности предприятия и имеет достаточно низкие значения.

Таким образом, в целом можно заключить, что стабильное получение прибыли еще не факт эффективного развития. Полученная прибыль должна быть максимально возможной и обеспечивать дальнейшее устойчивое развитие предприятия. В данном случае величина прибыли еще не достигла уровня, когда бы могла повлиять на коэффициент рентабельности производства и его эффективные значения. Следовательно, о финансовом состоянии предприятия можно судить, опираясь на значения коэффициента рентабельности производства, и сделать заключение о его недостаточной устойчивости.

ООО СП «Джавони» предприятие легкой промышленности г. Худжанда Согдийской области занимающееся производством мужской и детской одежды, а также освоено отделочное производство по крашению готовых изделий.

Таблица 12. Отчет о прибыли ООО СП «Джавони» за 2007-2009 годы (на основе отчета о прибылях и убытках), сомони

Наименование показателя	2007	2008	2009
Выручка от реализации товаров, продукции, работ, услуг (за минусом НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	21814209	25872735	39284778
Полная себестоимость	20257171	27285914	38326649
Прибыль (убыток) от реализации	1557038	-1413179	958129
Прибыль (убыток) отчетного периода	1812363	-2026415	1298200
Чистая прибыль	1677657	-2026415	1298200
Нераспределенная прибыль (убыток) отчетного периода	1677657	-2026415	1298200

Таблица 13. Анализ прибыли ООО СП «Джавони»

Годы	2007	2008	2009
Прибыль (убыток) от реализации, сомони	1557038	-1413179	958129
Альтернативные издержки, сомони	3577416	2944150	3495390
Реальная прибыль предприятия, сомони	1447818	-	1206028
Коэффициент рентабельности производства, %	1,0	0,9	1,0

Изучение данных таблиц 12 и 13 позволяют выявить следующие характеристики финансового состояния ООО СП «Джавони»:

1. Анализ показателя прибыль от реализации позволяет выявить отрицательную динамику в формировании прибыли предприятия. Более того, ни в одном из рассматриваемых периодов сумма прибыли не покрывала суммы альтернативных издержек, а в 2008 году прибыль и вовсе отсутствовала, и предприятие по итогам года понесло убытки по всем видам деятельности.

2. Значение коэффициента рентабельности также характеризует низкий уровень рентабельности производства и предприятия.

На основании данных выводов можно заключить, что финансовое состояние ООО СП «Джавони» за исследуемый период ухудшилось, о чем и свидетельствуют снижение объемов прибыли и значения коэффициента рентабельности. Такая тенденция в развитии

предприятия логично ведет к снижению уровня доходов владельцев предприятия, что является также одним из основных факторов, характеризующих финансовую неблагополучность любого предприятия.

ЗАО СП «Кабул Таджики Текстайлз» предприятие легкой промышленности, расположенное в г. Худжанде Согдийской области и занимающееся производством текстильных изделий.

Таблица 14. Отчет о прибыли ЗАО СП «Кабул Таджики Текстайлз» за 2007-2009 годы (на основе отчета о прибылях и убытках), сомони

Наименование показателя	2007	2008	2009
Выручка от реализации товаров, продукции, работ, услуг (за минусом НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	67417634	55643815	45691592
Полная себестоимость	85595394	61394774	58724534
Прибыль (убыток) от реализации	-18177760	-5750959	-13032942
Прибыль (убыток) отчетного периода	-23424778	-14730620	-25015183
Чистая прибыль	-23424778	-14730620	-25015183
Нераспределенная прибыль (убыток) отчетного периода	-23424778	-14730620	-25015183

Таблица 15. Анализ прибыли ЗАО СП «Кабул Таджики Текстайлз»

Годы	2007	2008	2009
Прибыль (убыток) от реализации, сомони	-18177760	-5750959	-13032942
Альтернативные издержки, сомони	15116146	6624496	5355677
Реальная прибыль предприятия, сомони	-	-	-
Коэффициент рентабельности производства, %	0,7	0,9	0,7

Для анализа данного предприятия предоставлены таблицы 14 и 15 по результатам обработки которых выявлены следующие характеристики финансового состояния ЗАО СП «Кабул Таджики Текстайлз»:

1. Убыточность предприятия. Данная характеристика дана на основе показателя прибыли отчетного периода, где за весь рассматриваемый период отсутствуют положительные результаты деятельности предприятия.
2. Естественным логическим продолжением данной динамики является уменьшение величины оборотного капитала и объемов производства на 31% и 34% соответственно.
3. Коэффициент рентабельности предприятия характеризует его низкую рентабельность и даже не достигает значения 1.

Таким образом, можно сделать заключение о неустойчивом финансовом состоянии данного предприятия. По итогам проведенного анализа и оценок финансового состояния ряда предприятий мы выявили следующую общую характеристику:

1. Финансовое состояние всех исследованных предприятий оценивается как неустойчивое.
2. Почти на всех предприятиях наблюдается отрицательная динамика развития.
3. Значение коэффициента рентабельности исследованных предприятий в основном колебалось в пределах от 0,7 до 1,1, что характеризует низкий уровень рентабельности.

На основании данных характеристик можно определить, что все предприятия нуждаются в подготовке рекомендаций, которые касаются как рассмотрения факторов, влияющих на величину прибыли, так и процессов планирования и управления на предприятиях.

В целом выявленная необходимость в подготовке рекомендаций для повышения финансовой устойчивости предприятий логически подводит к исследованию факторов, влияющих на величину прибыли. Так как именно получение максимально возможной прибыли в отчетном периоде формирует последующую финансовую устойчивость предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Промышленность Республики Таджикистан. Статистический сборник. – Душанбе – 2005., с.112.
2. Там же. с. 126.
3. Глазунов В.Н. Управление доходом фирмы. Практические рекомендации. –М.: ЗАО «Издательство «Экономика»», 2003. – с. 10-11.
4. Глазунов В.Н. Управление доходом фирмы. Практические рекомендации. –М.: ЗАО «Издательство Экономика», 2003. – с. 18.

5. Ковалев В.В. Финансовый анализ. -М.: ЮНИТИ ДАНА, 2002,. -115с.
6. Литвиненко О.И. Теория прибыли.-М.: Мысль, 2007, -133с.
7. Шамхалов Ф.И. Прибыль -основной показатель результатов деятельности предприятий // Финансы, 2000, №6, с.19.
8. Шеремет А.Д., Баканов М.И. Теория экономического анализа. –М.: ИНФА-М,002, -27с.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

В статье изложены результаты исследования автором финансового состояния предприятий лёгкой промышленности. Путем изучения современных аналитических методов (относительный, классификационный, абсолютный и смешанный) обоснованы их значимость при проведении анализа в целях достоверной оценки основных показателей финансово-хозяйственной деятельности предприятий.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: анализ финансового состояния, методы анализа, коэффициенты, ликвидность, доходность, рынок ценных бумаг, котировка акции, прибыль, инфляция, себестоимость.

ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION OF ENTERPRISES OF LIGHT INDUSTRY

The paper presents results of a study by the author of the financial condition of enterprises of light industry. By studying modern analytical methods (relative, classification, absolute and mixed) justified their importance in the analysis for the accurate estimation of the main figures of financial-economic activity of enterprises.

KEY WORDS: the analysis of a financial condition, analysis methods, factors, liquidity, profitability, a securities market, the action quotation, profit, inflation, the cost price.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: Дж.Д. Уракова – аспирантка ТНУ, тел.: 907-24-88-88.

ОЦЕНКА УРОВНЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА В ХАТЛОНСКОЙ ОБЛАСТИ

А.А. Сатторов, Р.Р. Кудратов

Технологический университет Таджикистана, НИИЭСХ ТАСХН

Проблема определения эффективности зерновой отрасли представляет не только теоретический, но и практический интерес, обусловленный местом и ролью зерна в жизни общества, экономики страны и каждого региона. В мировой практике состояние зернового производства и положение на рынке зерна принимаются в качестве основных показателей продовольственной безопасности. От этого зависит экономическая и социальная стабильность в стране. Зерно является ценным и незаменимым продуктом питания.

Важное значение среди показателей эффективности производства имеют показатели производительности труда. Производительность труда в производстве каждого продукта характеризуется отношением количества и качества массы продукта к количеству массы труда. В обеспечение темпов роста экономической эффективности общественного производства и благосостояния народа решающее значение имеет повышение производительности труда.

Производительность труда является определяющим фактором экономического роста и увеличения «богатства народов» во все времена. Этот классический постулат экономической науки и практики управления, провозглашен А. Смитом[1] еще в конце XVIII в.

В «Капитале» имеется указание на то, что «производительная сила труда определяется разнообразными обстоятельствами, между прочим средней степенью искусства рабочего, уровнем развития науки и степенью ее технологического применения, общественной комбинацией производственного процесса, размерами и эффективностью средств производства, природными условиями»[2]. На эффективность возделывания зерновых культур оказывает влияние система факторов, которые можно объединить в четыре основные группы: агробиологические, технические и организационно-экономические и социальные.

В первой группе (агротехнические и биологические факторы) наиболее важное значение имеет использование перспективных, районированных сортов и гибридов зерновых культур, применение научно обоснованной и эффективной системы обработки почвы и система мер по борьбе с болезнями и вредителями.

Во второй (технические) - система машин по обработке почвы и уборке урожая.

В третьей (организационно-экономические) - организация труда, материальное стимулирование и государственное регулирование.

В четвертой - мотивация труда. Между всеми агробиологическими, техническими, организационно -экономическими и социальными факторами, прямо или косвенно характеризующими условия производства, его результативность – урожайность, выход валовой продукции, производительностью труда, рентабельностью и др. имеется тесная связь.

Переход на современные технологии – это одновременно освоение принципиально новой системы земледелия, основанной на энерго- и ресурсосбережении во всех ее элементах, при сохранении высокой продуктивности пашни и почвенного плодородия. Накопленный научно-практический опыт свидетельствует о том, что самым доступным выходом из этой ситуации на современном этапе является массовое внедрение новых технологий.

В каждом из четырех выделенных блоков мы отметили наиболее важные, на наш взгляд, в данных условиях факторы. Таким образом, для повышения эффективности производства зерна, по нашему мнению, необходимо использовать такие факторы, как рациональная организация земельной территории, в том числе научно обоснованное размещение зерновых в севооборотах; совершенствование технологических процессов с использованием современной системы машин и технических средств; государственное регулирование агропромышленного производства.

Под резервами роста эффективности производства мы понимаем неиспользованные возможности в повышении уровня доходов при экономии затрат, за счет роста урожайности и экономии затрат труда, на основе роста инвестиций в человеческий капитал, разработки и внедрения новых технологий производства, повышения уровня механизации, селекции и семеноводства, мелиорации и орошении зерноводства.

Таблица 1. Динамика показателей эффективности производства зерна в Хатлонской области Таджикистана за 2005-2010г.г

	2005	2006	2007	2008	2009	2010
1.Объем валовой продукции зерна, тыс. сомони	630,9	637,3	649	973,3	1393,2	1156,3
2.Реализационная цена зерна, сомони за 1 тонну	1179	1175	1196	1660	1800	1790
3.Фонд оплаты труда, тыс. сомони	36,2	37,6	39,2	52,5	75,2	71,5
4. Производственные издержки, тыс. сомони	500,2	509,8	495,6	716	967,4	807,7
5. Себестоимость продукции, тыс. сомони (стр. 3 + стр.4)	536,4	547,4	534,8	768,5	1042,6	879,2
6. Валовой доход, тыс. Сомони (стр. 1 - стр.4)	130,7	127,5	153,4	257,3	425,8	348,6
7. Прибыль, тыс. сомони (стр. 1 - стр.5)	94,5	89,9	114,2	204,8	350,6	277,1
8. Рентабельность, % (стр. 7: стр. 5 x 100)	17,6	16,4	21,4	26,6	33,6	31,5

Составлено: расчеты автора на основе данных агентства по статистике Хатлонской области.

Анализ данных табл. 1 показывает, что за 2005-2010г.г. объем валовой продукции увеличился с 630,9 до 1156,3 тыс. сомони или в 1,8 раза, реализационная цена зерна увеличилась с 1179 до 1790 сомони за 1 тонну или на 51,9%. На увеличение объема валовой продукции также повлияло повышение уровня реализационных цен на зерно. Хотя увеличился уровень производственных издержек с 500,2 до 807,7 тыс. сомони, себестоимости продукции с 536,4 до 879,2 тыс. сомони, валовой доход увеличился со 130,7 до 348,6 тыс. сомони, и соответственно, прибыль увеличилась с 94,5 до 277,1 тыс. сомони, рентабельность увеличилась с 17,6 до 31,5%. Это связано с повышением

урожайности, внедрением новых урожайных сортов, ростом механизации производственных процессов.

Себестоимость относится к одному из важнейших показателей экономической эффективности. Она характеризует, во что обходится хозяйству производство 1 ц зерна, позволяет объективно оценить целесообразность его выращивания в данных конкретных природно-климатических и организационно-экономических условиях хозяйствования. Наши расчеты показывают экономическую целесообразность выращивания озимых зерновых культур в регионах Хатлонской области. При всей важности и насущной необходимости снижения себестоимости производства зерна для решения проблемы повышения эффективности зернового хозяйства существенную роль играет ценовой фактор. Его действие за последние годы стало одной из главных причин рентабельности реализации зерна для товаропроизводителей региона.

Рентабельность или убыточность формируется под влиянием полной себестоимости и цены реализации 1 ц зерна. Оба эти фактора действуют на рентабельность одновременно и в противоположных направлениях. Многолетний опыт показывает, что зерно следует выращивать повсеместно, всячески используя для этого имеющиеся возможности, в т.ч. осуществляя поиск резервов повышения эффективности его производства в конкретных условиях. На решение этой сложной и многогранной задачи направлен проведенный в процессе исследования научно обоснованный анализ состояния экономики зернового производства в регионе. В нем широко использованы основные приемы и методы исследования аграрной экономики (ряды динамики, индексы, экономико-математическое моделирование и др.).

Становление и развитие рыночной экономики и рыночных отношений предполагает новое осмысление теоретических и методологических вопросов эффективности экономической деятельности, так как в условиях рыночной экономики в отличие от командно-административной, экономические отношения ориентированы на решение таких вопросов: что, как, сколько и для кого производить? В связи с этим, как для экономической теории, так и для экономической практики проведение всесторонних и глубоких научно-исследовательских работ по проблемам экономической эффективности в условиях рыночной экономики имеет большую значимость.[3] В любой экономической системе рост производительности труда имеет особое значение, ибо служит мерилем и показателем общественного прогресса. Чем выше производительность труда, тем более качественным является экономический потенциал страны, тем богаче общество, выше уровень благосостояния людей.

Технологический фактор повышения производительности труда предполагает при повторном севе следует использовать такие сорта, урожайность которых составляет в среднем 50-60 центнеров с гектара. Особенно целесообразно сеять те сорта пшеницы, ячменя, маша, фасоли, кукурузы, риса и других сельхозкультур, которые используются в производстве на протяжении ряда лет. Кроме этого, необходимо завозить из-за рубежа те сорта упомянутых культур, которые подходят к климату нашей страны.

Другое направление повышения производительности труда связано с организационным механизмом. Более значительные возможности систематического повышения производительности труда в экономике республики связаны с ростом производительной силы труда за счет реализации широкой программы научно-технического прогресса, так как, в силу действия особых факторов, главным образом неэкономического порядка, Таджикистан находится на начальном этапе осуществления научно-технического прогресса.

Хотя наукой и практикой доказано[4], что только крупные размеры производства позволяют внедрять современную технику, новейшую технологию и прогрессивную организацию и мотивацию труда. А в настоящее время небольшие по размеру дехканские (фермерские) хозяйства не в состоянии закупать новую технику, внедрять новые технологии производственных процессов и внедрять новые формы материального стимулирования. Следует отметить, однако, что в зерноводстве Таджикистана заработная плата практически не увязана с эффективностью труда, она не является стимулирующим фактором в повышении производительности, ее размеры зачастую не обеспечивают физического воспроизводства работников.

Заработная плата служит главным источником формирования доходов основной части населения. Точки зрения о способах распределения той части вновь созданного продукта

(валового дохода), которая должна быть использована для формирования фонда потребления, сегодня существенно различаются. На наш взгляд, при этом нужно учитывать следующие особенности функционирования современных сельскохозяйственных предприятий. Смена форм собственности и системы производственных отношений предопределили различные места людей в системе отношений собственности. Изменились и принципы распределения (система оплаты, стимулирования труда, ее уровень). При этом необходимо отметить, что рыночное производство не может реализовать свою конечную цель, не обеспечивая определенный минимум потребления для трудящихся. Этот потребительский минимум в сельской местности формируется за счет заработной платы работающих членов семьи, доходов из личного подсобного хозяйства, социальных выплат из госбюджета и других доходов. Чтобы средняя сельская семья могла просуществовать, уровень оплаты труда должен быть не меньше ее удельного веса в потребительском минимуме. Это обстоятельство может привести к тому что, вопреки одному из важнейших принципов экономики, темпы роста оплаты труда могут опережать темпы роста его производительности.

Таблица 2. Динамика основных показателей развития зерноводства Таджикистана за 2005–2010г.

	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Посевная площадь, тыс. га	395	401	396	438	461	329
Урожайность, ц/га	23,6	22,7	23,5	21,5	28,1	28,9
Валовой сбор, тыс. тонн	934	912	931	942	1294	950
Объем валовой продукции зерна, тыс. сомони	1544,8	1632,5	1689,8	1738,0	2425,0	1800,3
Среднегодовое количество работников, тыс. чел.	185,3	177,2	187,7	189,5	180,6	175,3
Фонд оплаты труда, тыс. сомони	79,7	83,3	110,7	125,1	136,0	154,3
Оплата труда 1 среднегодового работника в год, сомони	430	470	590	660	753	880
Затраты труда, тыс. чел./дн.	926,5	886,0	938,5	947,5	903,0	876,5
Выработка, тыс. сомони на 1 работника	8,3	9,2	9,0	9,2	13,4	10,3
Выработка, тыс. сомони на 1 чел./дн.	1,7	1,8	1,8	1,8	2,7	2,1

Составлено: по данным статистического ежегодника «Сельское хозяйство Республики Таджикистан за 2010 год» -с.75,139,189.

Анализ данных таблицы 2 показывает, что за 2005-2010г.г. посевная площадь снизилась с 395 до 329 тыс. га или на 16,7%, урожайность увеличилась с 23,6 до 28,9 ц/га или на 20%, валовой сбор с 934 до 950 тыс. тонн или на 2%. В этой связи объем валовой продукции увеличился с 1544,8 до 1800,3 тыс. сомони или на 1,7% из - за высвобождения рабочей силы с 185,3 до 175,3 тыс. чел. или на 5,7%. Выработка в расчете на 1 работника увеличилась с 8,3 до 10,3 тыс. сомони и в расчете на 1 чел./дн увеличилась с 1,7 до 2,1 тыс. сомони. Повышение производительности труда в зерноводстве связано с экономией затрат труда и повышением урожайности зерновых, а значит и интенсификацией отрасли.

Таблица 3. Динамика основных показателей развития зерноводства Хатлонской области Таджикистана за 2005–2010г.

	2005	2006	2007	2008	2009	2010
1.Посевная площадь, тыс. га	197,9	202,1	202,1	221,9	237,5	231,5
2.Урожайность, ц/га	27	26,8	26,9	26,4	32,6	27,9
3. Валовой сбор, тыс. тонн	535,2	542,3	542,8	586,4	774	645,8
4.Объем валовой продукции зерна, тыс. сомони	630,9	637,3	649	973,3	1393,2	1156,3
5.Среднегодовое количество работников, тыс. чел.	65,9	63,8	64,1	69,5	85,3	78,4

6. Фонд оплаты труда, тыс. сомони	36,2	37,6	39,2	52,5	75,2	71,5
7. Оплата труда 1 среднегодового работника в год, сомони	550	590	612	755	882	912
8. Затраты труда, тыс. чел./дн.	329,5	319,0	320,5	347,5	426,5	392,0
9. Выработка, тыс. сомони на 1 работника (стр. 4: стр.5)	9,6	10,0	10,1	14,0	16,3	14,7
10. Выработка, тыс. сомони на 1 чел./дн. (стр. 4: стр.8)	1,9	2,0	2,0	2,8	3,3	2,9

Источник: расчеты автора на основе данных агентства по статистике Хатлонской области

Анализ данных табл. 3 показывает, что за 2005-2010г. посевная площадь увеличилась со 197,9 до 231,5 тыс. га или на 11,7%, урожайность увеличилась с 27 до 27,9 ц/га или на 3%, валовой сбор с 535,2 до 645,8 тыс. тонн или на 27,5%, а объем валовой продукции увеличился с 630,9 до 1156,3 тыс. сомони или в 1,8 раза, среднегодовое количество работников увеличилось с 65,9 до 78,4 тыс. чел. или на 19%. Рост уровня оплаты труда связан с повышением производительности труда. Выработка в расчете на 1 работника увеличилась с 9,6 до 14,7 тыс. сомони или в 1,8 раза и в расчете на 1 чел./дн. увеличилась с 1,3 до 2,2 тыс. сомони или в 1,7 раза.

Таблица 4. Динамика развития рынка зерна в Таджикистане за 2005-2010г.

	2005	2006	2007	2008	2009	2010
1. Валовой сбор пшеницы в Таджикистане, тыс. тонн	934,9	912,3	931,2	942,9	1294,5	950
2. Удельный вес производства зерновых в структуре потребления, % (стр. 1: стр. 8 x 100)	54,3	57,6	49,2	47,1	58,3	49,5
3. Импорт муки, тыс. дол.	46115	49114	94694	148079	117307	117307
4. Цена, дол./тонна	185,4	195,8	221,1	254,3	285,8	285,8
5. Импорт, тыс. тонн	249	251	428	582	410,4	410
6. Импорт муки в переводе на пшеницу (стр. 5:0,8)	311	314	535	728	513	513
7. Импорт пшеницы	475	359	428	330	413,1	455,3
8. Всего потребление, тыс. тонн (стр. 1+6+7)	1721	1585	1895	2001	2221	1918

Составлено: по данным статистического ежегодника «Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан за 2010г.»- Душанбе: Агентство по статистике, 2010. -с. 67,73.

Анализ данных табл. 4 показывает, что за 2005-2010г. удельный вес производства зерновых в структуре потребления Таджикистана снизился с 54,3 до 49,5% или на 4,8%. Хотя валовой сбор увеличился с 934,9 до 950 тыс. тонн или на 1,6%, а импорт пшеницы снизился с 475 до 455,3 тыс. тонн или на 4,2%, потребление пшеницы увеличилось с 1,7 до 1,9 млн. тонн. Это связано с ростом населения и увеличением роста потребностей в хлебобулочных изделиях. Потребление пшеницы, составило по нашим расчетам, 1,9 млн. тонн или 275 кг на душу населения.

По мнению Мадаминова А.А. многократное увеличение посевных площадей у населения явилось результатом выделения дополнительно 75 тыс. гектаров земли сельским товаропроизводителям в целях насыщения внутреннего рынка продовольственными товарами. Исследования показали, что в Вахшском районе на поливных землях получали два урожая зерновых в год.[5] Повышение производительности труда в зерноводстве связано с экономией затрат труда и повышением урожайности зерновых, а значит и интенсификацией отрасли.

Следует отметить, однако, что в зерноводстве Хатлонской области заработная плата практически не увязана с эффективностью труда, она не является стимулирующим фактором в повышении производительности, ее размеры зачастую не обеспечивают физического воспроизводства работников. Фактически земли крупных хозяйств разделили на мелкие контуры в разрезе бригад и еще мельче размером 5-6 га. Уровень механизации ниже 10% это еще раз показывает, что сельское хозяйство развивается экстенсивно. В дехканских хозяйствах наемный труд не имеет мотивации из-за низкого уровня оплаты труда.

ЛИТЕРАТУРА

1. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. — М.: Эксмо, 2007. —с. 35.
2. К.Маркс и Ф.Энгельс. Соч., Т. 23, -с. 48.
3. Р.К. Рахимов Экономическая эффективность: некоторые вопросы теории и практики//Экономика Таджикистана стратегия развития № 2005 №4, с.24-31.
4. Коровкин И.П. Специализация сельского хозяйства пригородных зон. М.: Экономика, 1998. -с.143.
5. Мадаминов А.А. Проблемы устойчивого развития аграрного сектора Таджикистана.—Душанбе, 2006.— с.67.

ОЦЕНКА УРОВНЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА В ХАТЛОНСКОЙ ОБЛАСТИ

В мировой практике состояние зернового производства и положение на рынке зерна принимаются в качестве основных показателей продовольственной безопасности. От этого зависит экономическая и социальная стабильность в стране. Зерно является ценным и незаменимым продуктом питания.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: эффективность зерновой отрасли, место и роль зерна в жизни общества, состояние зернового производства в Хатлонской области РТ, основные показатели продовольственной безопасности

ASSESSMENT OF LEVEL OF PRODUCTION EFFICIENCY OF GRAIN IN HATLONSKAYA OF AREA

In world practice the condition of grain production and position in the market of grain are accepted as the main indicators of food security. Economic and social stability depends on it in the country. Grain is a valuable and irreplaceable food product.

KEY WORDS: efficiency of grain branch, a place and a grain role in society lives, a condition of grain production in the RT Hatlonsky areas, the main indicators of food security

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *А.А. Сатторов*- Технологический университет Таджикистана
Р.Р. Кудратов- доктор экономических наук, ведущий научный сотрудник НИИЭСХ ТАСХН

НЕОБХОДИМОСТЬ СОСТАВЛЕНИЯ БИЗНЕС- ПЛАНА ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ СОСТОЯНИЯ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

А.Х. Сафаров

Таджикский национальный университет

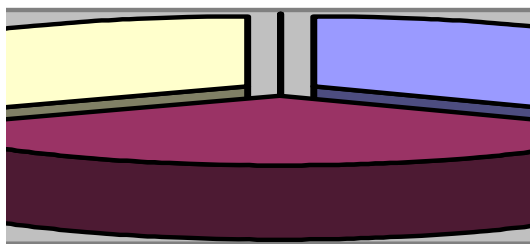
Малые предприятия, как правило, не располагают финансовыми резервами, поэтому получение краткосрочного кредита для оборотных средств или долгосрочного для инвестиционных проектов является для них вопросом выживания. Особое значение имеет направления использования микрокредитов в республике. (см. рис.1.) Кредитование малых предприятий коммерческими банками представляет немалые трудности как для банка, так и для самого малого предприятия, не обладающего достаточным количеством ликвидных активов, которые могли бы гарантировать банку возврат кредита. В бизнес-плане должны быть рассмотрены различные формы обеспечения кредита и обоснованы цели на которые требуется краткосрочный, среднесрочный и долгосрочный кредит. Особое значение имеют формы государственных кредитов, предоставляемых малым предприятиям к ним в первую очередь относится инвестиционный (налоговый) кредит.

Малые предприятия благодаря налоговому кредиту в ряде стран СНГ имеют право уменьшать сумму налогового платежа на 10-50% стоимости с закупленного и введенного в действие оборудования, используемого непосредственно и полностью для: замены оборудования, закупленного ранее по импорту; проведения научно-исследовательских и

опытно-конструкторских работ, защиты окружающей среды от загрязнения отходами, а также закупленного и введенного в действие оборудования со сроком службы более восьми лет (в рамках проводимой предприятием амортизационной политики), используемого для расширения производства, создания рабочих мест инвалидов и т.д.

Другие отрасли 43%

Сельское хозяйство 33%



Промышленность 24%

Рисунок 1. Основные направления использования микрокредитов

Как видно из рисунка 1 из 23-отраслей народного хозяйства доля сферы сельского хозяйства и промышленности высока.

Налоговый кредит предоставляется путем уменьшения авансовых платежей и отсрочки уплаты налогов.

Основанием для выдачи налогового кредита является кредитное соглашение налогового органа с предприятием, согласованное с финансовым органом. Возврат налогового кредита осуществляется обычно через 2-5 лет.

Заемщик возвращает бюджету сумму налогового кредита с учетом процента инфляции. Налоговый орган не вправе требовать от предприятия погашения налогового кредита в срок не менее 5 лет, если иной срок не согласован с предприятием.

Развитие инвестиционного кредита в Таджикистане расширило бы возможности приобретения оборудования по лизингу. Особенно с учетом налоговых льгот.

В ряде стран СНГ при определении налогооблагаемой прибыли малых предприятий исключается прибыль, направленная на строительство, реконструкцию и обновление основных производственных фондов, освоение новой техники и технологии в приоритетных отраслях.

При этом обновлением основных производственных фондов считается замена действующего оборудования другим на новой технической основе, либо в связи с внедрением новых прогрессивных технологических процессов.

Для предоставления указанной льготы по многопрофильным предприятиям отнесение их к приоритетной отрасли производится по наибольшему удельному весу выручки.

В первые два года работы не уплачивают налог на прибыль вновь созданные малые предприятия, осуществляющие производство и переработку сельскохозяйственной продукции, производство продовольственных товаров, товаров народного потребления, медицинской техники, лекарственных средств и изделий медицинского назначения, технических средств профилактики инвалидности и реабилитации инвалидов, а также строительство объектов жилищного, производственного, социального и природоохранного назначения (включая ремонтно-строительные работы), при условии, если выручка от указанных видов деятельности превышает 70% общей суммы выручки от реализации ими продукции (работ, услуг).

В третий и четвертый год работы МП уплачивают налог в размере соответственно 25% и 50% основной ставки, если выручка от перечисленных видов деятельности составляет свыше 90% общей суммы выручки от реализации продукции (работ, услуг).

Выделение государственных кредитных ресурсов МП производится в первую очередь под проекты, обеспечивающие приоритеты развития малого предпринимательства (при условии представления обоснованного бизнес-плана): производство и переработку сельскохозяйственной продукции; производство продовольственных, промышленных товаров, товаров народного потребления, лекарственных препаратов и медицинской техники, оказание производственных, коммунальных и бытовых услуг; строительство объектов жилищного, производственного и социального назначения; инновационную деятельность. Предоставление кредитов,

льготных по срокам и ценам, приоритетным сферам малого бизнеса сопровождается предоставлением коммерческим банкам экономических льгот при покупке централизованных ресурсов, налоговых, при образовании обязательных резервов и т.д. Высока доля кредитов микрофинансовыми структурами в республике.

Таблица 1. Количество кредитов, выданных всеми микрофинансовыми структурами в начале 2006-2007гг. по отраслям, млн. сомони

Отрасли	Сумма в 2006	Удельный вес, %	Сумма в 2007	Удельный вес, %
Промышленность	1,3	2,3	3,7	1,2
Сельское хозяйство	6,2	11,2	58,6	19,8
Строительство	0,29	0,5	7,4	2,5
Торговля и общественное питание	5,7	10,3	48,1	16,2
Коммерческая деятельность	34,81	62,7	166,5	56,3
Другие	7,25	13,0	11,6	4,0
Итого	55,5	100,0	259,9	100,0

Источник: Статический сборник Республики Таджикистан 2010г.

На наш взгляд, в Таджикистане целесообразно создание специальных банков для финансирования фермеров и малого бизнеса. Опираясь на дотации бюджета, эти специальные банки могли бы осуществлять льготное кредитование и целевое (в рамках специальных программ) финансирование малых предприятий в приоритетных сферах, а также выступать, наряду с ФПП, гарантами при получении ими кредитов в коммерческих банках.

Указанные банки могли бы также осуществлять лизинговые операции, значительно упростило бы проблему материально-технического обеспечения малого бизнеса, помогло выпуску части основных фондов при создании малого предприятия путем приватизации.

В силу дефицитности региональных бюджетов, а также разнородности и слабой интеграции самой сферы малого бизнеса в Таджикистане прямые региональные бюджетные дотации на развитие малых предприятий, как это делается за рубежом, малореальны. Даже дотации через ФПП не всегда в полном объеме доходят до непосредственного поручателя. Выделение этих средств через специальные банки поддержки малого бизнеса в виде долгосрочных кредитов на низко- или беспроцентной основе обеспечили бы лучшие использованные средств, они оказались бы более доступными для малых предприятий, при этом была бы заложена основа для возврата бюджетных средств и их последующего использования для кредитования новых малых предприятий. До создания специального банка можно использовать систему компенсаций высоких процентов по кредитам коммерческих банков. Их целесообразно выдавать не для всех предприятий, а лишь для занятых в приоритетных сферах (производство потребительских товаров, стройматериалов, экспортных товаров, узлов и деталей для отечественных заводов и т.д.). Целесообразно исключить из облагаемой налогом прибыли выплату процентов по кредитам, по крайней мере, в первый год работы. Обращаться за ссудой приходится чаще всего в начальный период деятельности малого предприятия. Коммерческий банк в этом случае волнует не сумма кредита, сколько гарантии его возврата, наличие у заемщика ценного имущества, собственного капитала, гарантированных источников дохода и т.д. Юридическими лицами, выдающими такого рода гарантии от имени местных органов власти, могут быть специальные банки и ФПП.

Помимо этого весьма перспективно создание самими малыми предприятиями обществ взаимного кредита и страховых компаний, а также системы ипотечного кредитования. Для развитой принятой во всем мире системы ипотечного кредитования необходимы специальные законы о залоге. Включение в состав возможных видов залога прав на аренду (сооружений, зданий, оборудования и т.п.) на владение и пользование землей, на использование изобретений и других нематериальных активов позволило бы многим малым предприятиям уже на начальной стадии получать необходимые кредиты. Однако сама природа кредитных средств, их срочность, возвратность и необходимость выплаты процентов уже в течении первого года исключает свободные маневрирования, необходимые для малого бизнеса. Здесь на помощь могут прийти региональные фонды поддержки предпринимательства и венчурные (рисковые) фонды, которые носят инвестиционный характер, принадлежать к долгосрочным ресурсам, устойчивы по

природе и источникам поступлений. Их основное отличие от банковского кредита состоит в том, что здесь речь идет не о ссуде, а о вкладе на условиях совместного риска. При неудаче (за исключением случаев нецелевого расходования средств не подлежат возврату, зато при успехе уплачивается не обычный процент, а соответствующая доля инвестора часть прибыли.

Особое значение для малого бизнеса в Таджикистане имеет организация подготовки кадров для предпринимательской деятельности – бухгалтеров, финансистов, менеджеров, организация ярмарок и выставок выпускаемой продукции, в т.ч. за рубежом, а также создание центров маркетинга, рекламы, адвокатских и финансовых служб, способных осуществить квалифицированную защиту интересов предпринимателей, дать им необходимые консультации.

Рассмотрим особенности предоставления МП кратко-и среднесрочных ссуд коммерческими банками.

Краткосрочный кредит широко применяется для финансирования сезонных изменений потребности в оборотном капитале, а также для временного покрытия капитальных затрат и других долгосрочных обязательств до окончания переговоров о предоставлении долгосрочного займа.

Наиболее заинтересованы в краткосрочном кредите малые предприятия, с сезонным циклом производства, а также малые фирмы по операциям с ценными бумагами.

Последние обычно выполняют три основные функции: инвестиционно-учредительская деятельность, брокерские операции на комиссионных началах и торговля ценными бумагами. Выступая в роли инвестиционного банкира, они нуждаются в краткосрочном капитале для гарантирования размещения ценных бумаг их распределения (им зачастую необходимо произвести платеж компании- эмитенту ценных бумаг) еще до того как весь выпуск будет реализован и оплачен. Если фирма выполняет функции дилера, она должна хранить запас ценных бумаг, для чего также необходимо получение банковского кредита. Обеспечением подобных ссуд служат ценные бумаги, находящиеся у дилера.

Около половины всех краткосрочных банковских ссуд МП не имеют обеспечения, особенно если фирма намеревается использовать эти средства в качестве оборотного капитала, который в относительно короткие сроки будет превращен в наличные деньги. Если ссуда предназначена главным образом для создания товаро-материальных запасов, решающим при выдаче ссуды становится возможность реализации этих запасов.

Обычно фирмы, получающие необеспеченные ссуды, должны в бизнес-плане доказать, что они имеют «здоровые финансы», необходимый капитал, в том числе собственный, эффективную систему управления, стабильную прибыль, репутацию своевременного плательщика по обязательствам и хорошие перспективы. Предприятие, которое отвечает этим требованиям, сможет без труда получить необеспеченный заем сроком на 90 суток.

Краткосрочные ссуды под обеспечение выдаются фирмам, которые не получают достаточную и стабильную прибыль и объем продаж по отношению к своему капиталу. Большое значение имеет репутация руководства фирмы- заемщика, а также объем и срок погашения ссуды. Решая эти вопросы, банк изучает финансовое положение и рентабельность фирмы, реализуемость и возможную ликвидационную стоимость ее активов. Виды обеспечения, использованные в мировой практике включают: 1) индоссамент; 2) переуступку контрактов; 3) товарные запасы МП; 4) страховые полисы и т.д.

Краткосрочные ссуды часто обеспечиваются индоссаментом, т.е. гарантией третьей стороны. К гарантированию ссуды могут быть привлечены основные пайщики (акционеры). В этом случае гарантом погашения ссуды в определенной степени становится не заложенная другим кредиторам собственность пайщиков, не являющаяся капиталом данной фирмы. Однако чаще всего ссуда индоссируется юридическим лицом, в т.ч. фондом поддержки МП.

Кредитор обычно рассчитывает, что поручатель поможет обеспечить такое управление фирмой-заемщиком, которое позволит ей своевременно погасить ссуду. Индоссант (гарант ссуды)- наилучший сборщик долгов. Выдавая ссуды, банки стремятся убедиться в том, что гарант в случае необходимости произведет платеж и имеет достаточные для этого средства. Как показывает опыт, гаранты иногда неохотно идут на

погашение ссуды вместо заемщика, несмотря на то, что они предоставили гарантию. Законодательство Таджикистана в этом отношении нуждается в гораздо большей детализации.

Агропромышленные и строительные фирмы часто вынуждены прибегать к кредиту в счет будущих платежей по контракту. В этом случае они могут переуступить контракт банку в качестве обеспечения краткосрочной ссуды. Затем по мере выполнения контракта другая договаривающаяся сторона производит платежи по нему непосредственно банку. Если фирма-заемщик является субподрядчиком, выплата банку производится главным подрядчиком.

Переданные контракты могут быть хорошим обеспечением ссуды, однако операции с ними также не исключают риска. Ценность переуступленного контракта в качестве залога зависит от способности и желания второго контрагента договора производить платежи, а фирма –заемщика- выполнять контракт также, как если бы платежи поступали на ее счет. Например, если заемщик поставляет продукцию низкого качества, которая не соответствует требованиям, обусловленным контрактом, она, вероятно, оплачена не будет и контракт может быть аннулирован. Прежде чем предоставить ссуду, банк знакомится с условиями контракта, а также оценивается с учетом бизнес-плана финансовое состояние стороны, по заказу которой производятся работы или поставки продукции. Для этого можно отметить, что огромную роль имеет составление бизнес- плана.

Контракты на строительство часто предусматривают удержание определенного процента платежей до полного завершения работ в целях стимулирования активности подрядчика.

Пригодность товарных запасов для обеспечения банковской ссуды зависит от характера товаров и возможностей осуществления банком или незаинтересованной третьей стороной надежного контроля или надзора за ними. Принятые в залог товарные запасы должны быть легко реализуемы, рассчитаны на длительное хранение и застрахованы. Банки стран Центральной Азии охотно принимают в обеспечение такие товары, как зерно, хлопок, шерсть, алюминий, концентраты руд, пиломатериалы, консервы и т.д.

Банк проверяет фактическое наличие товарных запасов служащих обеспечением ссуды. Если запасы остаются под контролем фирмы-заемщика, существует риск их реализации до момента погашения ссуды, если заемщик окажется в тяжелом финансовом положении.

В случаях с развитой рыночной экономикой ссуды мелким фирмам иногда частично или полностью обеспечиваются переуступкой права на выкупную стоимость полисов страхования жизни. Этот вид обеспечения охотно принимается банками, благодаря его ликвидности, точной стоимости, простого обращения. Однако и в этом случае банк позаботится о защите своих интересов и выясняет прочно ли финансовое положение страховой компании, может ли она выплатить выкупную стоимость полиса, можно ли передавать данный страховой полис в другие руки и т.д.

Банковские ссуды фирмам, перерабатывающих с/х продукцию, предназначены на покрытие сезонных расходов в растениеводстве и животноводстве и выдается под обеспечение. Инфляция привела к увеличению среднего размера ссуд. Обеспечением ссуды могут служить сельскохозяйственная продукция, подлежащая переработке и техника, а также недвижимость.

Среднесрочные ссуды малым предприятиям, перерабатывающим с/х продукцию служат для закупки средств производства и иных активов, используемых в течение ряда лет. Эти ссуды позволяют малым фирмам покупать оборудование, автомобили и т.д., а также заниматься землеустройством и строительством. Они выдаются на более длительные сроки и поэтому требуют более солидного обеспечения. Им чаще всего служат недвижимость фирмы. Значительная часть среднесрочных ссуд погашается в рассрочку.

Поскольку доля заемного капитала и эксплуатационные расходы в АПК растут быстрее, чем цены на продукцию, степень риска при кредитовании увеличивается. Для уменьшения риска банки иногда побуждают своих клиентов диверсифицировать производство, т.е. не заниматься одной культурой.

Коммерческие банки Узбекистана, Киргизии и Казахстана стали также важными источниками среднесрочного кредита для МП АПК. Срочная ссуда выдается с первоначальным сроком погашения свыше одного года или в соответствии с соглашением о возобновляемом кредите или кредите до востребования с первоначальным сроком погашения свыше одного года. По мнению банков, требование ежегодного погашения фирмами всех своих долгов гарантировало, что ссуженные средства не пошли на приобретение основного капитала или финансирование других обязательств долгосрочного характера. Поэтому краткосрочная ссуда высоколиквидна и относительно свободна от риска. Краткосрочный кредит позволяет банку по крайней мере один раз в год решать вопрос о возможности продолжения кредитных операций с тем или иным клиентом. Поэтому в Таджикистане банки крайне неохотно идут на переход от краткосрочного к среднесрочному кредитованию. Однако конкуренция и рост операционных издержек побуждают банки искать новые формы прибыльного применения ссудного капитала. Страхование депозитов повысило бы уверенность банков в их стабильности, что позволит снизить требования к ликвидности ссуд при условии обоснованного бизнес-плана. На наш взгляд, органы контроля за деятельностью банков должны изменить свое отношение к срочным ссудам как «медленно оборачивающимся» из-за длительного срока их погашения. Надежность кредитования с точки зрения погашения кредита определяется не типом ссуды, а качеством бизнес-плана.

Срочные ссуды исключительно выгодны малым предприятиям. Фирмы, которые не могут удовлетворить свои потребности за счет текущих прибылей или привлечения средств на рынках долгосрочного ссудного капитала по умеренным ценам, рассматривают срочную ссуду как наилучшее средство внешнего финансирования. Сроки погашения срочных ссуд-можно легко приспособить к тому периоду, в течение которого заемщик нуждается в средствах. При этой форме кредита в отличие от возобновляемой краткосрочной ссуды фирме заемщику не угрожает необходимость одновременной выплаты всей суммы долга. Платежи в счет срочной ссуды производятся в соответствии с графиком, основанным на прогнозе денежных потоков фирмы в момент заключения сделки, содержащейся в бизнес-плане.

Погашение срочных и краткосрочных ссуд осуществляется, как правило, за счет разных источников. Цель краткосрочного займа состоит обычно в получении средств для покрытия сезонного роста дебиторской задолженности и товарных запасов. Погашение происходит после продаж запасов или инкассации счетов. Таким образом, ссуда погашается за счет ликвидации тех товарных запасов и дебиторской задолженности, финансирование которых вызвало необходимость в ее получении.

В случае срочной ссуды заемные средства привлекаются для финансирования основного и оборотного капитала, необходимых заемщику в течение сравнительного большого периода времени. При этом источником средств для погашения ссуды обычно является нераспределенная прибыль, получение которой реально лишь при условии успешной коммерческой деятельности. Погашение ссуды за счет прибыли приводит к изменениям в структуре. Финансирование МП: происходит замена привлеченных средств собственным капиталом, что в дальнейшем облегчает получение своих кредитов.

Таким образом бизнес-планирование для МП представляет особое значение. Высококачественный бизнес-план способен заменить ликвидные активы и индоссамент гаранта в качестве базы для получения банковского кредита, иностранных инвестиций, надежных партнеров по хозяйственным договорам. При разработке бизнес-плана необходимо учитывать особенности организационно-правового статуса МП. Весьма существенными особенностями в этом плане обладает потребительская кооперация.

НЕОБХОДИМОСТЬ СОСТАВЛЕНИЯ БИЗНЕС- ПЛАНА ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ СОСТОЯНИЯ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

В данной статье рассматриваются кредитование малых предприятий коммерческими банками, формы государственных кредитов, налоговый кредит, составления бизнес- плана как основной формы обеспечения кредита малых предприятий агропромышленного комплекса.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: бизнес- план, малые предприятия, налоговый кредит, краткосрочный кредит.

THE NEED OF A BUSINESS PLAN TO IMPROVE THE CONDITION OF SMALL AGRO-INDUSTRIAL ENTERPRISES LENDING

This article discusses the small business lending by commercial banks, the form of state loans, tax credits, and preparing a business plan as the main form of collateral of small agro-industrial enterprises.

KEY WORDS: business - the plan, small enterprises, the tax credit, the short-term credit.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ *А.Х. Сафаров*- аспирант кафедры национальной экономики ТНУ.

ВЛИЯНИЕ СМЕРТНОСТИ ТРУДОСПОСОБНОГО НАСЕЛЕНИЯ НА ФОРМИРОВАНИЕ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

М.Р. Абдулаева

Российско-Таджикский (славянский) университет

На сегодняшний день правительство республики озабочено проблемами детской смертности в Таджикистане, однако существуют вопросы, решение которых нельзя откладывать, речь идет о высокой смертности и о плохом состоянии здоровья населения трудоспособного возраста. Население Республики Таджикистан в демографическом отношении сравнительно молодое 42,2 % составляют дети и подростки в возрасте от 0-14 лет, 51,0 %- лица трудоспособного возраста и 6,3 % -лица старше трудоспособного[1].

Категория «население в трудоспособном возрасте» в известной степени формальна, она зависит от законодательно установленных границ возраста выхода на пенсию и ряда других обстоятельств. В Таджикистане к этой категории относят мужчин в возрасте от 15 до 63, и для женщин от 15 до 58 лет.

Однако в реальности люди очень часто включаются в экономически активную жизнь намного позже, чем в 15 лет (а иногда, напротив, не достигнув этого возраста), и совсем не обязательно прекращают ее в 58 или 63 года. Конечно, население в «формальном» трудоспособном возрасте всегда составляет основную массу экономически активного населения[3].

В последние десятилетия республика несла и продолжает нести огромные демографические потери, обусловленные высокой преждевременной смертностью, а главной жертвой повышенной смертности оказывается именно население в трудоспособном возрасте.

Анализ динамики смертности трудоспособного населения Таджикистана позволяет говорить о том, что советский период связан с положительными тенденциями, однако не для всех возрастных групп. Например, в 1970 годы отмечены неблагоприятные тенденции трудоспособного населения, за исключением возраста от 15 до 24, здесь наблюдалось небольшое, но понижение смертности. С 1980 по 1990 годы отмечается как период позитивных тенденций, с ускоренной динамикой по сравнению с предыдущими периодами. Однако развал СССР привел к резкому повышению показателей во всех когортах, но наиболее чувствительными оказались мужчины в возрасте 30-34 лет по 40-44 года, причем, как в городской, так и в сельской местности. В женской популяции наоборот наблюдается снижение коэффициентов, пусть с меньшими темпами, чем в советский период. И лишь в возрасте 40-54 года по городской местности отмечено небольшое увеличение показателя. Это позволяет нам говорить о гендерных различиях.

В 80-х годы в структуре смертности населения трудоспособного возраста наблюдается положительная динамика почти во всех причинах смертности, кроме неточно обозначенных состояний, смертность от которых в этот период выросла. Но с начала 90-х годов негативные тенденции возобновились и развивались невиданными темпами, при этом они затронули также, все основные причины смерти и только онкологическая смертность продолжала снижаться. Но уже к 2008 году наблюдается снижение показателей смертности от инфекционных болезней и незначительное уменьшение показателя от болезней органов дыхания, а по остальным причинам смерти наблюдается рост показателя. Тем не менее, негативные тенденции советского и настоящего периода имеют особенности во вкладе причин смертности трудоспособного населения. Если повышение смертности в советский период произошло в основном за счет вклада болезней системы кровообращения, новообразований, болезней органов

дыхания, а также несчастных случаев, отравлений и травм, то в настоящее время впереди по-прежнему смертность кардиологического характера, но наблюдается колоссальный рост от неточно обозначенных состояний.

Вообще смертность лиц трудоспособного возраста в республике растет, причем показатели по городской местности превышают коэффициенты в сельской местности. Такая эволюция смертности свидетельствует о том, что медицина оказалась совершенно не способной сколько-нибудь значимо минимизировать негативные социальные последствия реформ для лиц трудоспособного возраста, самой активной в экономическом, социальном, репродуктивном отношении группы населения. Более того, опережающий рост смертности от причин, предотвратимых в настоящее время для лиц молодых возрастов свидетельствует об абсолютной и устойчивой неспособности здравоохранения к решению новых проблем этой базовой группы населения, возникших в период становления и обретения независимости.

Рост смертности от неточно обозначенных состояний, а также ухудшение картины смертности от травм и отравлений, свидетельствует о снижении качественной структуры состава населения[2]. Ухудшение социальной структуры общества привело к непредсказуемому росту смертности от инфекционных заболеваний, в первую очередь от туберкулеза, который в настоящее время справедливо считается болезнью бедных. К наиболее тревожным проявлениям социальной деградации общества в постперестроечный период, безусловно, следует отнести опережающий рост смертности молодых мужчин, определявшийся внешними, экзогенными, предотвратимыми и социально-обусловленными причинами.

Исходя из вышесказанного, следует обратить внимание на проблемы смертности трудоспособного возраста уже, сейчас, поскольку они носят не только демографический характер, но и экономический. Которые в свою очередь охватывают все главные области экономического поля: рынок труда, потребительский рынок и рынок услуг, рынок сбережений влияют на инвестиционный климат, на социальные расходы и соответственно на систему и размеры налогообложения, на финансовые потоки.

Многие болезни можно предотвратить, и для этого не требуется каких-то сверхъестественных усилий. Одним из путей решения данного вопроса является пропаганда здорового образа жизни и профилактика заболеваний. К сожалению население республики, по данным социологического опроса проведенного институтом «Демографии», на первое место ставит труд, а уже в конце здоровье, а о здоровом образе жизни большинство опрошенных даже не слышали. Здоровье населения - по определению ВОЗ - это полное физическое, психическое и социальное благополучие населения. В Таджикистане ожидаемая продолжительность жизни составляет 70 лет. Состояние здоровья зависит не только от доступа к службам здравоохранения, но и от жизненных условий, питания и экологических факторов. Нынешний рост заболеваемости населения в Таджикистане является негативным последствием целого ряда социальных, экономических и экологических факторов, характерных для переходного периода. Сегодня население страдает, как от хронических, так и от инфекционных заболеваний, таких, как диарея, туберкулез, малярия, БППП, которые были в недавнем прошлом сведены к минимуму. Исходя из всего вышесказанного необходимо:

- Ресурсы должны быть направлены или перераспределены на улучшение первичных служб здравоохранения;
- Улучшить качество медицинских услуг путем подготовки квалифицированных специалистов;
- Совершенствовать инфраструктуру медицинских учреждений;
- Обеспечить доступ к службам здравоохранения уязвимым слоям населения в период проведения реформы здравоохранения;
- Повысить зарплату медицинским работникам до уровня прожиточного минимума;
- Министерству здравоохранения РТ способствовать претворению в жизнь Программы Президента РТ по Реформе здравоохранения на 2000-2010 годы и программы "Репродуктивное здоровье и репродуктивное право";
- Улучшить работу государственных структур по планированию семьи;
- Улучшить работу по профилактике инфекционной заболеваемости;
- Активизировать НПО в пропаганде здорового образа жизни;
- Сотрудничать с международными организациями.

ЛИТЕРАТУРА

1. Население республики Таджикистан. Душанбе 1999 год.-130с.
2. Уиппл Дж.Ч., Новосельский С.А. Основы демографической и санитарной статистики.-254с.
3. Демографический ежегодник Республики Таджикистан. -Душанбе, 2009.-242с.

ВЛИЯНИЕ СМЕРТНОСТИ ТРУДОСПОСОБНОГО НАСЕЛЕНИЯ НА ФОРМИРОВАНИЕ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

В статье рассматривается смертность трудоспособного населения Таджикистана. А также проанализированы факторы, влияющие на динамику смертности населения данной возрастной группы.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: смертность населения, трудоспособный возраст, рынок труда, продолжительность жизни, здоровье населения.

THE INFLUENCE OF WORKING-AGE POPULATION MORTALITY ON THE FORMATION OF HUMAN RESOURCES IN THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN

The paper considers the working age population mortality in Tajikistan. It also analyzed the factors affecting the dynamics of mortality in this age group.

KEY WORDS: mortality, working age, the labor market, life expectancy, health.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Абдулаева Миниса Рустамовна* - преподаватель кафедры «Финансы и кредит», Российско-Таджикский (славянский) университет. Телефон: (+992)907-90-67-32.

ИССЛЕДОВАНИЕ ГЕОГРАФИИ ЗЕРАФШАНСКОЙ ДОЛИНЫ: ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПЕРИОД

Ш. Рахмонов

Таджикский государственный педагогический университет им. Садриддина Айни

Зеравшанский регион является одной из плодородных, с богатыми природными ресурсами, долин Таджикистана. Название долина получила от одноименной реки Зеравшан, берущей свое начало в высокогорной части республики, и заканчивающейся на равнинах Джизаха Узбекистана. Еще в глубокой древности в Зеравшанской долине большое развитие получило орошаемое земледелие, а горная часть долины в средние века была хорошо известна арабским исследователям как горнопромышленный район, где добывались золото, олово, железо, медь, производился нашатырь и др.

В данной статье рассматривается история географического изучения Зеравшанской долины с 70-х годов XIX в., с момента присоединения Средней Азии к России до 1924 г.

В конце XIX в. и в начале XX в. на территории Средней Азии и, в частности, в Зеравшанской долине русскими учеными и специалистами проводились исследования в области географии, ботаники, геологии, экономики, демографии и др.

При этом экономико-географический материал собирался попутно как дополнение к физико-географическим, этнографическим, торговым, стратегическим и т. п. сведениям. Данные по экономической географии не систематизировались и были разбросаны по отдельным официальным и неофициальным источникам.

Отметим, что начало эксперимента экономической географии в Таджикистане в ее современном понимании как науки, изучающей закономерности размещения производства, влияния географической среды на развитие общества при определенных социально-экономических условиях, не было. Поэтому для работ того времени термин «экономическая география», как правило, употреблялся только в смысле сбора и некоторой систематизации фактического материала, освещающего экономическую жизнь на изучаемых территориях. Вместе с тем, царское правительство России интересовалось недавно присоединенным краем, были организованы экспедиции в Туркестан, большую роль в которых сыграло «Русское географическое общество» и его Туркестанское отделение. Очень много сделали русские ученые для освещения географии отдельных регионов Средней Азии в целом и Зеравшанской долины в частности. Среди них в первую очередь нужно отметить А. П. Федченко, Н. А. Северцова, И. В. Мушкетова и др. Зеравшан изучали и описывали представители различных профессий (инженеры,

топографы, военные и др.). В их работах немало интересных сведений экономико-географического характера. Но, как правило, они не были систематизированы, а иногда и поверхностны.

До XIX в. в научном плане экономико-географическое состояние Зеравшанского региона никто не исследовал, если не считать отрывочных сведений, собранных некоторыми путешественниками. Отдельные авторы считают, что до сих пор в литературе были неправильные сведения о том, что первыми исследователями долины горного Зеравшана являлись географ Н. В. Ханыков, горный инженер М. М. Богословский и натуралист А. Леман [1]. На основании исторических данных последний утверждает, что первым исследователем долины Зеравшан был Захриддин Мухаммад Бабур (1488-1530 гг.) [2]. Бабур за 300 лет до путешествия в долину Зеравшан участников «Миссии инженера Бутенева в Бухару» дважды посетил долину и дал важные сведения о реке Зеравшан, Зеравшанской долине, ее природе, о естественных ресурсах, климатических особенностях и частично гидрографии региона.

В своем первом путешествии (1499-1501) Бабур прошел маршрут: г. Ура-Тюбе – долина реки Санзар – канал Даргом – долина р. Зеравшан до кишлака Захматабад – долина р. Фан-Дарья – горы Фан – озеро Куликалон – долина р. Киштут – кишлак Гусар, через Дупулинский мост до кишлака Йори – г. Самарканд. В свою вторую поездку в 1501-1502 гг. Бабур посетил долину верхнего течения Зеравшана и прошел маршрут: г. Ура-Тюбе – перевал Обурдон – кишлак Матча – кишлак Полдорак – обратно до кишлака Обурдон – перевал Обурдон – г. Ура-Тюбе – г. Ташкент.

В результате этой поездки были получены интересные сведения о кишлаках Обурдон, Матча, Полдорак и прилегающих к ним местностям. Поэтому первым исследователем долины Зеравшан считается Мухаммад Бабур [2].

В 1841 г. на научной основе начались исследования долины Зеравшан экспедицией «Миссии инженера Бутенева в Бухару» географом Н. В. Ханыковым, горным инженером М. М. Богословским и натуралистом А. Леманом. Эта «миссия» проделала следующий путь: г. Бухара – г. Самарканд – г. Пенджикент – селение Яркишлак – крепость Урметан – кишлак Захматабад (ныне Айни) – р. Фан-Дарья – крепость Сарвадар – р. Пасруд – озеро Куликалон – селение Кштут – г. Пенджикент – г. Самарканд – г. Бухара. Экспедиция дала богатые и разнообразные по своему характеру материалы. Н. В. Ханыков, всесторонне изучив владения Бухарского эмира, куда входила и Зеравшанская долина написал большой труд «Описание Бухарского ханства», где представил всю сумму новейших для того времени данных о Бухаре, ее топографии, естественных ресурсах, климатических особенностях, землетрясениях, занятиях населения и т. д. [3]. Другой член экспедиции – М. М. Богословский в труде «Записки о долине Зеравшан и горах, ее окружающих» дает общее описание гор, приводит сведения о почвах, геологическом строении гор, случаях угольных пожаров, качестве каменного угля, золоте и его качестве, главных каналах и др. Кроме того, он сообщает о селениях по рекам Фан-Дарья, Зеравшан, обращая особое внимание на селения Захматабад и Урметан в верховьях Зеравшана. М. М. Богословский характеризует селение Урметан – главную крепость всей нагорной страны и говорит, что здесь жители занимались промыванием золота (весьма мелких зерен) из речного песка Зеравшана.

Кишлак Урметан расположен на самом берегу р. Зеравшан, где имеется незначительная площадь с плодородной землей, которая орошается родниковыми водами. «Здесь, не говоря уже о других причинах, – пишет М. М. Богословский, – сама местность не позволяет распространяться народонаселению. Как главный хребет, так равно и его отроги очень круты, долин вовсе нет, а лога, прорезывающие горы, часто до такой степени стесняются боковыми крутизнами, что едва способны к проезду верхом» [3].

А. Леман собрал коллекцию из более чем 180 новых видов растений и другие весьма ценные ботанические материалы, обработанные и опубликованные впоследствии профессором А. А. Бунге. Из числа открытых А. Леманом растений 18 видов и 1 род (Alexander) названы его именем. Заслуга А. Лемана заключается еще в том, что он дал ценные сведения о богатстве недр этой долины. Во время экспедиции на берегу Фана Леману удалось наблюдать промывку золота двумя таджиками на чрезвычайно примитивно устроенных вашгердах. По его предположению, намываемое здесь золото не могло быть местного происхождения, принесено сюда издалека, с востока, с

действительно золотоносных гор Фан-Тау и Кашгара, горными потоками в тех мощных конгломератах, которые теперь заполняют долину Зеравшана.

Экспедиция А. Лемана также открыла в массиве Кара-Тау (Сиёх-кӯх) богатые месторождения каменного угля. Обнаруженные пласты его были не очень мощные, но зато занимали большую площадь и были прекрасного качества.

А. Леман, Н. В. Ханыков и М. М. Богословский в своих работах отметили, что местное население не только не знало ничего об этих ценных залежах, но не имело даже малейшего представления вообще о практическом значении каменного угля. Это можно видеть из такого факта, что даже юзбаши (административное лицо) не хотел верить, что камень может гореть, пока А. Леман не убедил его тут же на наглядном примере [4]. Таким образом, собранные гербарии и коллекции А. Лемана впервые приподняли завесу тайны над флорой и фауной пустынь, полупустынь, оазисов и отчасти гор Средней Азии.

Однако исследования участников «миссии инженера Бутенева в Бухару» в долине Зеравшана распространились только до кишлака Айни (бывшего Захматабада), вверх исследователи не прошли. Только спустя более чем четверть века после А. Лемана, в 1870-1871 гг. растительный покров, животный мир и географические особенности Зеравшанской долины изучали А. П. Федченко и его жена О. Б. Федченко [5]. В свою первую поездку они исследовали долину среднего течения Зеравшана, т. е. от Самарканда до селения Дашти-Кози. Находясь в г. Пенджикенте, А. П. Федченко ознакомился в общих чертах с хозяйственной деятельностью местного населения. Он отметил, что г. Пенджикент – небольшой городок с 3000 жителей.

Вторую свою поездку исследователи А. П. и О. Б. Федченко осуществили в верхние части долины по маршруту Ура-Тюбе через перевал Аучи - селения Оббурдон. Больше всего А. П. Федченко заинтересовала хозяйственная деятельность местных жителей. Полей очень мало, писал он, жители сеют пшеницу (гандум), ячмень (джау), лен (загыр) и бобы. Этими же растениями ограничиваются растительные запасы всех остальных местностей верхнего Зеравшана, только кое-где прибавляются еще посевы проса (арзан). Малое количество культурных растений едва ли зависит от климата, скорее всего от недостатка удобных мест [5]. Слабое развитие земледелия в бассейне верхнего Зеравшана А. П. Федченко объясняет сильно пересеченным гористым рельефом местности и небольшим количеством пахотуодобных земель. После Оббурдона экспедиция направилась к селению Варзиманор (Захматабад). Наблюдая слияние рек Фан-Дарья и Зеравшан, А. П. Федченко приходит к выводу, что Фан-Дарья не является началом Зеравшана, а лишь его боковым притоком.

После Варзаманора экспедиция направилась в долину Фан-Дарья и к озеру Искандеркуль. А. П. Федченко указывал на подпрудный характер озера и его большие размеры в прошлые эпохи. Современные данные, в основном, согласуются с первоначальными представлениями А. П. Федченко об этом озере. Далее экспедиция двинулась в долину Пасруд-Дарья в кишлак Кштут и Пенджикент.

Немалых результатов экспедиция достигла и в области этнографических исследований. Было установлено, что никакого особого племени горных таджиков-гальча не существует. «Они принадлежат к тому же племени таджиков, которые населяют большую часть городов Средней Азии. Это доказывает их быт и язык, отличающийся только некоторым провинциализмом. Лишь только в верховьях реки Ягноб было обнаружено реликтовое племя ягнобцев с самостоятельным языком потомков древних согдийцев» [3]. А. П. Федченко собрал интересные сведения и о хозяйстве посещенных мест, обратив особое внимание на размещение поливного земледелия и развитие шелководства.

В третью поездку экспедиция А. П. Федченко занималась изучением орографии горной страны в верховьях Зеравшана. Впервые были пройдены все зоны растительности до границы вечных снегов и собраны коллекции животных и гербарий.

Летом 1870 г. Зеравшанская, или Искандеркульская экспедиция, возглавляемая генерал-майором Л. К. Абрамовым, исследовала долину Зеравшана от р. Самарканд до ледника. В этой экспедиции участвовали горные инженеры Д. К. Мышенков и Д. Л. Иванов, натуралист А. П. Федченко, топографы Л. К. Сокоес, И. П. Старцев и П. А. Аминов [6].

Экспедиция прошла по следующему маршруту: г. Самарканд – Зеравшанский ледник – обратно до устья реки Фан-Дарья – по долинам рек Фан-Дарья, Искандердарья –

озеро Искандер-Куль – кишлак Пасруд – перевал Куликалон – кишлак Киштут – г. Пенджикент и Самарканд. Заслуги этой экспедиции также значительны, она впервые прошла всю долину и достигла нижнего конца Зеравшанского ледника и дала точные сведения о всей долине в целом. Впервые была составлена топографическая карта района. Экспедиция дала значительные результаты по общему географическому изучению районов, прилегающих к озеру Искандер-Куль и произвела первую топографическую съемку озера. Однако Искандеркульская экспедиция ограничилась только осмотром нижнего конца Зеравшанского ледника, и ни один из ее членов не предпринял более подробного его исследования.

Опубликованная статья Д. К. Мышенкова [6] дала очень краткие неполные данные о Зеравшанском леднике, в котором утверждается, что ледник наступает, приводя в доказательство факт отсутствия конечных морен. Мнение Д. К. Мышенкова было верным, и более поздние исследования И. В. Мушкетова выяснили, что ледник отступает.

Пять раз путешествовал в верховья Зеравшана и в области Гиссарского и Зеравшанского хребтов (1879, 1880, 1883, 1884 и 1885 гг.) капитан Барщевский Л. С. [3]. Во время своих поездок он производил маршрутные съемки, обращая особое внимание на богатства недр, исследовал минеральные источники, рудные месторождения, а главное, собрал очень ценные естественно-исторические, археологические и этнографические коллекции. Это он открыл ледник Северцова в верховьях р. Ханака.

В 1880 г. долину Зеравшана посетили горный инженер Г. Д. Романовский, геолог И. В. Мушкетов, ботаник А. Э. Регель. По описанию членов экспедиции исследования проходили в очень тяжелых условиях. Поверхность ледника была покрыта громадными моренами, образующими целые горы. После захода солнца на поверхности ледника становилось очень холодно. «С закатом солнца подул холодный ветер и с 20 °С термометр опустился ниже 0 °С, но тем не менее запасные дрова позволили нам не только отогреться, но и сварить пищу» [7].

В результате проведенных исследований были получены следующие научные данные:

- Зеравшанский ледник до путешествия И. В. Мушкетова считали непроходимым, недоступным не только европейцам, но и местным жителям, что оказалось неверным и после экспедиции ледник стал причисляться к разряду проходимых;

- выяснилось, что Туркестанский и Зеравшанский хребты есть продолжение Алайского хребта;

- изучены геология, геоморфология и гляциология района Зеравшанского ледника. Было обнаружено значительное распространение в восточной части Туркестанского хребта сиенитов и частично нефелиновых сиенитов.

В 1887 г. долину горного Зеравшана исследовала экспедиция капитана П. А. Бегильдеева. Эта экспедиция дала краткие сведения об орографии, гидрографии, климате и почвенно-растительном покрове района. Характеризуя пройденный путь, он писал: «По Зеравшану ниже Варзаманора (ныне Айни) в обоих берегах встречается красный песчаник. Выше – горы совершенно голы, если не покрыты снегами, ниже встречается арча, изредка и понемногу фисташка» [8]. В 1888 г. начинает свое путешествие в долину горного Зеравшана известный русский исследователь Средней Азии П. П. Семенов. В сопровождении участкового начальника г. Пенджикента П. С. Кульчанова он прошел по маршруту: г. Самарканд – г. Пенджикент – кишлак Урметан – р. Мадм до осевой части Зеравшанского хребта и обратно. П. П. Семенов дал краткую географическую характеристику левого и правого берегов реки Зеравшан от г. Самарканда до кишлака Урметан, изучал растительный покров долины и альпийские луга.

В 1889 г. горную долину Зеравшана посетила экспедиция капитана К. А. Стеткевича. Она изучала физико-географические особенности пройденного пути и дала интересные сведения о фруктовых садах долины, об арче у Куликалона и прочие.

В 1892 г. эту долину изучали несколько исследователей: энтомолог Д. К. Глазунов, ботаник В. Л. Камаров и натуралист Герц. Наиболее интересными были исследования студента Петербургского университета В. Л. Комарова который исследовал территорию от Самарканда до Зеравшанского ледника и прилегающую к долине р. Ягноб, местность озера Искандер-Куль, бассейны рек Кштут, Шинг, Маргузар. В. Л. Комаров был первым ботаником, посетившим Зеравшанский ледник и исследовавшим флору этого района. В

его обширном гербарии представлены многие виды и даже роды ранее неизвестных в Средней Азии растений и другие [3].

Проводя наблюдения за движением конца Зеравшанского ледника, В. Л. Комаров открыл еще два небольших ледника, возможно, некогда занимавших значительное пространство (на перевале Дукдан вблизи деревни Рог в верховьях Зеравшана), и обнаружил редкий минерал содалит.

Кроме того, он одним из первых обратил внимание на возможность использования для различных целей многих дикорастущих растений бассейна Зеравшана.

В 1896 и 1897 гг. известный исследователь Средней Азии ботаник В. И. Липский посетил бассейн р. Зеравшан. Его маршрут: г. Самарканд – г. Пенджикент – кишлак Киштут – реки Ягноб, Искандардаря – озеро Искандер-Куль -перевал Мура.

Участники экспедиции вели метеорологический журнал, измеряя температуру не только воздуха, но и почвы, отчасти и водных источников. Атмосферное давление измерялось при помощи двух anerоидов. Были собраны геологические коллекции в количестве 252 образцов различных горных пород, нанесены на карту малоисследованные и совсем неисследованные районы.

В 1910 г. в Пенджикенте, Кштутском и Куликалонском районах проводил ботанические исследования Б. А Федченко (сын А. П. Федченко).

С 1910 по 1911 гг. Туркестанский хребет и верховья Зеравшана исследовал И. П. Преображенский по маршруту – г. Пенджикент – Зеравшанский ледник. Во время исследования он изучал геологию, геоморфологию и географические особенности долины Зеравшан и особенно Зеравшанский ледник, а также месторождения Кштутского каменного угля и содалита, находящихся на реке Тагаби-Сабаха [3].

При изучении итогов дореволюционного периода географического изучения производительных сил Зеравшанского региона, можно сделать следующие выводы:

-благодаря природно-климатическим условиям и ресурсам, навыкам населения, регион издавна славился своим культурным земледелием, скотоводством, кустарной промышленностью, которые удовлетворяли на незначительном уровне самые насущные потребности населения;

-важнейшей чертой экономики региона в дореволюционный период являлось господство феодальных производственных отношений. После присоединения к России район превратился в источник сырья и сбыта промышленных товаров продукции предприятий метрополии;

-несмотря на активное изучение природы региона русскими учеными, многие выявленные месторождения полезных ископаемых не эксплуатировались.

ЛИТЕРАТУРА

1. П. Баратов, История исследования долины Зеравшан. Ученые записки Ташкентского госпединститута им. Низами, вып. 8, ч II. Ташкент, 1958 г., с. 23
2. Бабур М. З., Бабурнома, Ташкент, 1948, с. 101-102
3. З. И. Тагаев. К вопросу изучения Зеравшанской долины. Материалы по производительным силам Таджикистана, т. VII, 1961 г., с.15,17,21.
4. А. Соловьев, Экспедиция в Бухару в 1841-1842 гг. при участии натуралиста А. Л. Лемана, изд. АН СССР, Л., 1936 г., с. 120.
5. А. П. Федченко, Краткий отчет о путешествии в бассейн верхнего Зеравшана, Известия общества любителей естеств., т. X, выпуск 1, 1872 г., с. 22,80.
6. Д. К. Мышенков, Геологические наблюдения во время Зеравшанской экспедиции, Зап. РГО, т. 4, 1871 г.
7. И. В. Мушкетов, Геологическая экспедиция на Зеравшанский ледник в 1880 г., Издательство РГО, т. 17, вып. 6, 1881 г., с. 15.
8. П. А. Бегилдеев. Описание пути от г. Ходжента через перевал, Пстиф (Янги-Сабах) в долину Зеравшана и Зеравшанской долины от выхода из Сабакского ущелья до города Самарканда в 1887 году. Сб. географических, топографических и статистических материалов по Азии, выпуск 36, СПб, 1888 г., с. 5,12.

ИССЛЕДОВАНИЕ ГЕОГРАФИИ ЗЕРАФШАНСКОЙ ДОЛИНЫ:ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПЕРИОД

В статье описано география Зеравшанской долины с стороны внутренних и внешних специалистов до октябрьской революции. Кроме того, в статье приведены аспекты и значения географического изучения в размещении производительных сил региона.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: географическое изучение, производительные силы, дореволюционный период, экспедиция, природные ресурсы, исследование.

RESEARCH OF GEOGRAPHY OF ZERAFSHANSKAYA VALLEY: THE PRE-REVOLUTIONARY PERIOD

The geographical study of Zeravshans region by the internal and external experts before October revolution is described in the article. Besides it, aspects and values of geographical study in placing of region productive forces are specified in the article.

KEY WORDS: geographical study, productive forces, the revolutionary period, expedition, natural resources, research.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Ш. Рахмонов*-старший преподаватель кафедры географии ТГПУ им. С. Айни

НОВОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ МЫШЛЕНИЕ И ТРАДИЦИОННЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЗНАНИЯ В ТАДЖИКИСТАНЕ

Д.Х. Назриев

Институт экономики и демографии АН РТ

Таджикистан, будучи типичной страной Среднего Востока, с точки зрения специфики экономического мышления своего населения имеет свои позитивные и негативные черты. Таджики в массе своей по своему национальному характеру неторопливы, консервативны, склонны к самоограничению и самосозерцанию. Среди них имеется энергичное меньшинство, способное к развитию сверхусилий для успешного функционирования бизнеса, немало людей с высоким уровнем предприимчивости и способностей к генерированию новых идей и инноваций. Но в национальной традиции для развития бизнеса сложилась своего рода психологическая ловушка: материальный успех отождествляется с безудержным стремлением к роскоши, что, безусловно, не может способствовать накоплению и эффективному использованию капитала.

С одной стороны, Таджикистан, относясь к хлопкосеющим странам, обладает высоким уровнем естественного трудолюбия населения, сравнимым с рисосеющими странами (Японией, Китаем, "тиграми" Юго-Восточной Азии). Работа на хлопковых полях издавна способствовала развитию таких черт трудовой активности, как кропотливость, напряженность труда, концентрация усилий и т.д. Эти черты закрепились в национальном характере и будут проявлены в условиях интенсивного рыночного развития, найдут отражение в национальной модели этого развития.

С другой стороны, значительная часть таджиков проникнута традиционалистским мировоззрением, весьма далека от усвоения либеральных ценностей и индивидуалистических способов разрешения экономических проблем. У многих активных граждан честолубие и стремление к преуспеянию замыкаются на приобщении к власти, а не направлены в русло созидательной предприимчивости. Необходимо отметить, что данный фактор характерен и другим народам.

Формируясь исторически, веками, менталитет определяет национальную модель экономического и социального поведения - культуру потребления, производства и соответствующие мотивации. Менталитет – «это глубинный уровень коллективного и индивидуального сознания, включающий и бессознательное, совокупность готовностей, установок и предрасположений индивида или социальной группы действовать, мыслить, чувствовать и воспринимать мир определенным образом. Менталитет формируется в зависимости от традиций, культуры, социальных структур и всей среды обитания и сам, в свою очередь, их формирует, выступая как порождающее сознание; как трудно определяемый исток культурно-исторической динамики».[1]

В основе формирования современного таджикского менталитета лежит ислам со значительным включением элементов рационализма, порожденных западной цивилизацией, и наложенных на дух Востока. В результате сформировался особенный менталитет, свойства которого можно назвать парадоксом, мировосприятием «и то, и это» резко контрастирующим с западным менталитетом, для которого характерен подход с позиции «или – или». Это свойство таджикского менталитета свидетельствует об

особенностях экономического мышления его носителей, и представляется важным фактором организации хозяйства в Таджикистане. Таджикиам свойственна глубина внутренней жизни, частичная передача личной свободы коллективу и, особенно, семье, роду, большая степень акцентуации на внеэкономических составляющих хозяйственного успеха.[2]

На основе особенностей таджикского менталитета складывается особый тип экономического мышления, который формируется как сочетание свойств Запада и Востока. В основе таджикского экономического мышления лежит государственное экономическое мышление, связанное с восточными цивилизациями и несущее такие черты, как прочная включенность индивидуального сознания в структуру сознания общественного, иерархичность, зависимость от государства, нетерпимость к отклонениям от принятых в обществе норм экономического поведения.

В своем исследовании Л. Бляхман утверждает, что экономические законы объективны и определяют социальное положение и тип мышления людей. По его мнению для того, чтобы эти законы действовали в полную силу, нужно тщательно продумать и последовательно осуществить меры, способные дать больший простор действию колоссальных созидательных сил заложенных в экономике, улучшить хозяйственный механизм, избавиться от всякого рода попыток управлять экономикой, чуждыми ее природе методами.

Итог этих рассуждений он выражает в схеме 5, в которой свое место занимают традиции и привычки:[3]

При выборе модели развития национальной экономики Таджикистана необходимо учитывать культурно-исторический тип экономического сознания, который своими корнями уходит в азиатский способ производства.

Отмечая это обстоятельство в качестве одного из определяющих, М. Худоев и И. Хушвахтов выделяют следующие отличительные черты азиатского способа производства вообще и в его таджикском варианте в частности: 1) коллективная форма труда; 2) государство в роли совокупного предпринимателя; 3) государственная собственность на землю, воду, ирригационные сооружения, другие условия производства; 4) сочетание общинного и частного владения и пользования землей.[4]



Схема 4. Экономические законы

Важным фактором, от которого зависит отражение в сознании населения модели экономического развития Таджикистана, выступает наличие влиятельных группировок (кланов) со своими специфическими интересами. Клановое деление страны идет по линии "север-юг", "долинные - горные районы" и т.д. Предпочтительность того или иного варианта модели развития должна определяться и на этой основе. Обоснованный вывод о предпочтительности для зарубежных капиталовложений и возможностях создания благоприятного инвестиционного климата может быть получен только после всестороннего анализа позиций каждой группировки, социально-экономических характеристик каждого региона Таджикистана. Особенно важен в этом плане анализ таких регионов, как северная зона (Ленинабадская область) и западная зона (Гиссарская долина).[5]

Клановые структуры и межклановые отношения будут еще очень длительное время налагать свой отпечаток на характер национального бизнеса и формы конкурентной борьбы, как в политике, так и в экономике.

Поэтому становление государственной экономической политики здесь может осуществляться через достижение взаимовыгодных межклановых компромиссов.

Повышение общественного благосостояния в процессе активизации бизнеса создает для достижения таких компромиссов благоприятный общественный климат. Учитывая традиционность клановой структуры для Таджикистана, бороться с ней, во многом, бессмысленно, соответственно имеет смысл попытаться включить клановые отношения в структуру открытой рыночной экономики. В дальнейшем, развитие бизнеса сделает нежизнеспособными клановые отношения.

Не менее важным обстоятельством, влияющим на стереотипы экономического сознания, выступает господство в сельском хозяйстве Таджикистана поливного земледелия, обуславливающего коллективное землепользование под эгидой и при сильной экономической поддержке государства. Выход из этой заведомо неэффективной системы землепользования видится в развитии современной гидроэнергетики, создающей предпосылки для ведения частного хозяйства путем индивидуализации процесса подачи воды на поля.[6]

При формировании национальной модели экономического сознания необходимо учитывать и состав традиционных этносоциальных структур, который в условиях Таджикистана особенно сложен. На экономические отношения неизбежно будут накладываться отпечаток рыхлость национального единства, слабость общенационального самосознания таджиков и наличие «долинного», «оазисного» или «горного» местного патриотизма.

В отношении к рыночным реформам наблюдалась и наблюдается известная раздвоенность массового экономического сознания таджиков. С одной стороны, для этого массового сознания свойственны такие постоянно воспроизводимые особенности, как склонность к консерватизму, сопротивлению любым сколько-нибудь серьезным изменениям, подавлению личной инициативы, коллективистской ориентации, неприятию индивидуализма. С другой - налицо тяготение значительной части населения к освобождению от бюрократической регламентации рыночных отношений.

Рыночные реформы с самого начала не встречали сопротивления в обществе опять же в силу специфики национального менталитета. Как отмечает академик Р.Рахимов «начало к формированию многоукладной экономики было заложено во второй половине 80-х годов, когда арендные отношения, кооперативы, фермерские хозяйства, индивидуальная трудовая деятельность стали применяться почти во всех сферах народного хозяйства республики».[7]

Таким образом, сама традиционность жизненного и экономического уклада населения поддерживала в сознании таджиков стремление к рыночным отношениям (особенно это становится явно, если учесть степень распространения кустарных промыслов в республике). Однако необходимо при этом иметь в виду, что такое парадоксальное сочетание взаимоисключающих качеств (предприимчивости и неподвижности, склонности к частной инициативе и безынициативности, коллективизма и индивидуализма) очень сильно варьируются и в различных индивидах, и в разных районах страны.

Огромные социально-экономические, политические и культурные различия между регионами страны стали одной из важнейших причин гражданской войны, ослабления центральной власти. Поэтому, решающее значение для экономического возрождения имели усилия центральной власти по объединению страны на основе межрегионального и межгруппового компромисса. К социальным силам, заинтересованным в продолжении и углублении реформ с полным правом можно отнести предпринимателей, ремесленников-кустарей, мелких розничных торговцев, крестьян, работников акционированных, приватизированных, частных предприятий и т.д.

Но стремление к экономическим реформам сочетается с проблематичностью перемен в сфере становления гражданского общества, поскольку для политических традиций всех групп таджиков характерны авторитаризм, культ силы, корпоративная и групповая солидарность.

Та же двойственность наблюдается и в характере формирования таджикского бизнеса. Так, например, ярко проявились закономерности развития центрально-азиатского социума, уже приведшие в условиях Таджикистана к войне и, по-видимому, еще могущие послужить причиной торможения реформ.

Наличие таких социально-экономических обстоятельств и препятствует нормальному развитию конкуренции, закрепляет кланово-корпоративный монополизм, на

который накладывается «феодализация» хозяйственного руководства, превращение его в слой полуфеодальных властителей, по отношению к которым работники предприятий испытывают вассальную зависимость. Источники отмечают процесс и криминализации хозяйственного руководства (во многом закрепившиеся в ходе гражданской войны). Отношения корпоративной солидарности и круговой поруки, на которых держится эта система, имеют характер обычной и обязательной для исполнения нормы. Стратегический интерес правящих корпораций состоит в том, чтобы установить такую систему квазирыночных отношений, которая сохранила бы монопольное право кланов распоряжаться богатствами страны. При этом, новая система, в отличие от командно-административной, признает институт частной собственности, но только в рамках круговой зависимости каждого собственника от правящей корпорации.

Налицо, таким образом, типичное для развивающихся стран внеэкономическое ограничение рыночных отношений, которое и является основным препятствием к созданию эффективной рыночной экономики.

Процесс развития нового экономического мышления в Таджикистане, как это видно из всего вышеизложенного материала, будет долгим и трудным, пока удастся добиться на этом пути сколько-нибудь масштабных прагматических результатов. Национальная модель этого развития должна учитывать всю специфику предшествующего развития, сложившихся на ее основе экономических и внеэкономических отношений. Построить такую модель и сделать ее эффективной, базируясь исключительно на чужом опыте, невозможно. Даже если брать за исходные моменты наиболее рациональные элементы опыта рыночной экономики как стран Запада, так и Востока, можно лишь использовать их в том преломлении, которое создает специфика массового экономического мышления такой центральноазиатской страны, как Таджикистан.

В свою очередь использование бизнес-связей с таджиками других стран может сыграть не меньшую роль в подъеме экономики Таджикистана, чем в Китае сыграло использование бизнес-связей с хуацяо, этническими китайцами, проживавшими в самых различных странах мира. В настоящее время помимо Таджикистана таджики живут в Узбекистане, Афганистане, Иране, Казахстане, Кыргызстане, Китае, России, частично в других странах мира.

Экономические связи между таджиками могут являться одним из важных факторов развития отечественного бизнеса, становления национальной модели экономики. В конечном счете, этим процессам весьма способствовало бы провозглашение правительственного курса под девизом «таджикский бизнес без национальных, региональных и клановых границ». Именно обеспечение бизнеса без границ является сегодня главной экономической задачей государства, а характер и особенности этих границ - главным фактором, обуславливающим своеобразие национальной экономической модели.

При всех изменениях экономической ситуации для таджикской модели развития экономики будут свойственны такие черты, как семейственность, послушание младших представителей семейных кланов старшим, внутриклановая и внутрифирменная иерархия, устанавливающая соподчинение и карьерные возможности членов клана, не экономическая, а этическая основа взаимоотношений между работниками деловых структур.

ЛИТЕРАТУРА

1. Нуруллина Г. Исламская этика бизнеса. - М.: «УММА», 2004. – С 76.
2. Нуруллина Г. Указ. соч. –С. 44-53.
3. Бляхман Л.С. Научиться экономически мыслить. - М.: Знание, 1984. - С.11.
4. Зоидов К.Х., Махмудова Л.Ш. Особенности трансформационного кризиса и проблемы формирования бизнесориентированной рыночной экономики в Республике Таджикистан. - М., 1999. – С. 13.
5. Бляхман Л.С., Кротов М.И. Россия и Содружество независимых государств: уроки первого десятилетия. – СПб: Изд. С.-Пертербургского ун-та, 2001. – С. 14-15.
6. Бляхман Л.С., Кротов М.И. Россия и Содружество независимых государств: уроки первого десятилетия. – СПб: Изд. С.-Пертербургского ун-та, 2001. – С. 15-16.
7. Рахимов Р.К. Факторы и тенденции экономики переходного периода // Материалы семинара «Проблемы выживания и устойчивого развития Таджикистана» (г. Душанбе, 2-3 мая 1996 г.) – Душанбе, 1996. – С. 65.

НОВОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ МЫШЛЕНИЕ И ТРАДИЦИОННЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЗНАНИЯ В ТАДЖИКИСТАНЕ

Статья посвящена анализу вопросов формирования нового экономического мышления в условиях развития рыночной экономики в Таджикистане и его столкновение с традиционными явлениями экономического сознания. Определяя место традиционных аспектов экономического сознания в деятельности людей, автор обращает особое внимание на их гармонизацию с новым экономическим мышлением в условиях рыночной экономики и развития предпринимательства.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: экономическое мышление, экономическое сознание, экономическое поведение, рыночная экономика, предпринимательство, традиционалистское мировоззрение, менталитет, привычки, социальное поведение.

NEW ECONOMIC THINKING AND TRADITIONAL ELEMENTS OF ECONOMIC CONSCIOUSNESS IN TAJIKISTAN

The article deals with the analysis of issues on formation of a new economic thinking under the conditions of market-based economic development in Tajikistan and its collision with traditional economic consciousness phenomena. Defining the status of traditional aspects of economic consciousness in human activity, the author stresses their harmonization with a new economic thinking under the conditions of market economy and enterprise development.

KEY WORDS: economic thinking, economic consciousness, economic behaviour, market economy, enterprise, traditionalistic outlook, mentality, habits, social behaviour.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Д.Х. Назриев* – соискатель Института экономики и демографии АН РТ

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЗЕРНА В ХАТЛОНСКОЙ ОБЛАСТИ

А.А. Сатторов, Р.Р. Кудратов

Технологический университет Таджикистана, НИИЭСХ ТАСХН

В условиях становления рыночной экономики главной задачей земледелия является рост производства зерновых.

Для роста производительности труда необходимо использовать разнообразные возможности не изолированно, а в тесной взаимосвязи. Однако в каждый период выделяется и используется приоритетный резерв.

Законодательная, финансово-кредитная, агролизинг, субсидирование, организовать фонд поддержки зернопроизводителей, агентству по закупкам организовать закуп зерна по приемлемой цене у зернопроизводителей области.

Анализ обеспеченности техникой сельскохозяйственных предприятий Хатлонской области показал, что она катастрофически низка и составляет от нормативной по тракторам - 51 %, по зерноуборочным комбайнам - 67 %, посевным агрегатам - 42 %.

Особые черты агролизинга заключаются в специфичности объекта (объектом сделки выступают не только движимое и недвижимое имущество, но и биологические объекты, т.е. элитные семена и др.); специфичности использования объекта (в сельском хозяйстве закономерен сезонный характер эксплуатации сельскохозяйственной техники, требующий особого подхода к кредитованию и финансированию сельхозтоваро-производителей с учетом растянутого во времени производственного цикла и коротких рабочих периодов); комплексности (современное аграрное производство требует не разрозненного парка машин, а целого их комплекса); повышенном хозяйственном риске (зависимость отрасли от природных факторов значительно увеличивает риск получения дохода и несвоевременности лизинговых платежей); специфичности финансовых источников (сделки, в основном, осуществляются с использованием бюджетных ассигнований); в компенсационных схемах расчетов.

Таблица 1. Объемы финансирования и виды объектов по лизингу в Хатлонской области, 2005 - 2010 гг.

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2020
Зерноуборочные комбайны	11	14	15	10	25	50	150

Трактора	21	29	32	25	50	215	645
Сельхозмашины	29	33	41	32	51	110	227
Общая сумма лизинга, тыс.\$.	55	80	950	1250	3250	4200	12600

Составлено: ГУП «Таджикагролизинг».

Анализ данных табл. 1 показывает, что за 2005-2010 г. увеличены поставки по лизингу техники в 3-10 раз по количеству единиц техники и в 76,4 раза по стоимости, что говорит о положительной тенденции развития лизинговых отношений.

Анализ обеспеченности техникой сельскохозяйственных предприятий Хатлонской области показал, что она катастрофически низка и составляет от нормативной по тракторам - 31 %, по зерноуборочным комбайнам - 30 %, посевным агрегатам - 50 %.

Нами рассчитана потребность в сельскохозяйственной технике (исходя из норм обеспеченности на гектар зерновых) на период до 2020 г., составившая по тракторам - 645 ед., по комбайнам - 150 ед., по сельхозмашинам - 227 ед. на общую сумму лизинга 12,6 млн. дол. США.

Государственный лизинг следует применять как механизм стимулирования привлечения других источников финансирования.

Лизинг на основе интеграции государственных и частных финансовых ресурсов является одним из наиболее перспективных методов материально-технического обеспечения сельскохозяйственного производства. Мировая практика показывает, что именно такой лизинг становится одним из основных рентабельных средств, приобретения дорогостоящего оборудования, техники и других основных средств компаниями.

Государственно-частное партнерство предполагает использование лизинговых и концессионных механизмов, финансирование с привлечением частных инвестиций проектов, имеющих важное государственное стратегическое значение. Риски целевого и эффективного использования финансовых ресурсов предполагается распределить между государством и частным инвестором. На таких условиях финансовый механизм лизинга может и должен применяться в больших масштабах и с большей интенсивностью.

Предлагаем проект «Развитие зерноводства и переработки зерна», в отличие от других, имеет явно выраженную специфику - это государственно-частное партнерство, где основные капиталовложения на создание конкурентоспособного агробизнеса предусматриваются за счет средств частных предприятий. Реализация этого проекта позволит обеспечить рост эффективности производства зерна, переработки зерна на муку и крупы, а также производства комбикормов для животноводства из отходов переработки. Государство же оказывает поддержку, играет роль некоего «пускового» механизма, в частности, по таким направлениям бюджетной политики, как удешевление кредитов, развитие лизинга. Проект предусматривает выделение государственных средств в объеме в 8-10 раз меньше, чем прогнозируемые объемы частных капитальных вложений. Главная задача государства - обрести доверие бизнеса, готового вложить деньги.

Мощная производственная база, необходимая для развития зерноводства, не может быть создана одновременно, поскольку требует значительных финансовых ресурсов. Здесь наиболее приемлем поэтапный подход, который потребует не только приобретения всего комплекса машин и оборудования, чему активно способствует агролизинг, но приобретения технологии, в частности, биотехнологии и вложений в программы обучения работников методам управления высокопроизводительной техникой, развитие экологического сельского хозяйства, совершенствование сельской инфраструктуры (строительство дорог, сетей связи, коммунальных сетей, мелиоративных сооружений).

Государственный лизинг следует применять как механизм стимулирования привлечения других источников финансирования.

Формирование лизингового механизма на основе государственно-частного партнерства. Лизинг на основе интеграции государственных и частных финансовых ресурсов является одним из наиболее перспективных методов материально-технического обеспечения сельскохозяйственного производства. Мировая практика показывает, что именно такой лизинг становится одним из основных рентабельных средств приобретения дорогостоящего оборудования, техники и других основных средств компаниями.

Таджикистан импортирует муку преимущественно из Казахстана и России. К концу января цены на пшеницу у поставщиков достигли мирового уровня, что сразу отразилось и на таджикском рынке. Тонна пшеницы стоит теперь 285 долларов. Во

избежание возникновения угрозы продовольственной безопасности страна решилась на распродажу резервов. Глава государства в очередной раз призвал население запастись пшеницей впрок.

Государство может построить большие склады и наладить технологию хранения, а в случае необходимости вывезти запасы на рынок, чтобы сдерживать цены и помочь малоимущим семьям".

Причину роста цен на пшеницу в Таджикистане эксперты видят и в чрезмерном пристрастии к хлебу. Если в других странах его потребление на душу населения составляет от 90 до 150 килограммов в год, то каждый таджикистанец употребляет более 200 килограммов, заменяя хлебом многие продукты, которые обходятся еще дороже.

В Таджикистане действуют девять семеноводческих хозяйств. Но, по словам специалистов, в стране нет условий для апробации новых сортов местных семян, поэтому сельхозпроизводители завозят их в основном из Казахстана и России.

Упадок семеноводческой отрасли повлиял на многое. Урожайность сократилась, не хватает техники для проведения экспертиз то, что есть, давно устарело. А чтобы проверить на деле качество новых сортов, нет экспериментальных участков, поэтому и нет возможности увеличить число семян. Были бы все эти условия, высокой урожайности могли бы добиться и с отечественными семенами.

Предлагается устанавливать региональные квоты для субсидирования краткосрочных кредитов на закупку сельхозпродукции у производителей для первичной и промышленной переработки. В целях усиления государственного влияния на закупочную политику участников рынка и поддержания доходов сельхозпроизводителей, одним из условий предоставления субсидирования кредитов может быть обязательство организации, закупающей сельхозпродукцию публично декларировать свои закупочные цены и сроки расчетов за приобретаемое зерно.

В целях развития лизинга сельскохозяйственной техники необходимо предусмотреть компенсацию за счет средств бюджета части лизинговых платежей частным лизинговым компаниям, в первую очередь лизинговым компаниям заводов – производителей с.х. техники.

Страхование является одним из наиболее эффективных механизмов поддержания доходов сельскохозяйственных производителей, однако масштабы и эффективность страхования явно недостаточны. Одним из главных ограничивающих факторов увеличения объемов страхования посевных площадей является несовершенство правовой базы, позволяющее страховым компаниям предлагать к заключению договоры, по которым в принципе невозможно потом получить страховое возмещение, предлагается разработать унифицированный публичный договор страхования, четко регламентирующий взаимоотношения сторон и минимизирующий возможность страховым компаниям уходить от выплат. Необходим переход к обязательному страхованию посевных площадей, созданию с участием государства специального фонда перестрахования рисков и фондов страхования инвестиций.

Эффективное кредитование непосредственно связано с использованием широкого инструментария государственного регулирования зернового рынка, которое сегодня представлено лишь интервенционными операциями. Государственные интервенционные операции доказали возможность активного, и в целом позитивного воздействия на ситуацию на рынке зерна, однако этот механизм характеризуется высокой бюджетной затратностью, сложностью и длительностью административных процедур, неоптимальным воздействием на рынок. Повышение эффективности регулирования зернового рынка должно быть ориентировано на рост доходов производителей зерна, повышение доступности кредитных ресурсов при минимизации бюджетных расходов.

Согласно перспективному плану отрасли, к 2015 году производство пшеницы должно увеличиться до полутора миллионов тонн в год. Глава государства отмечает, что семена нужно приобретать отечественные, чтобы и средства экономить, и отрасли дать шанс подняться. В Таджикистане в 2010 году собрано 1,2 млн. тонн зерновых, в том числе пшеницы - 547 тыс. тонн. В стране в прошлом году собрано 310 тыс. тонн хлопка, против 296 тыс. тонн в 2009г. Но за последние годы формируется рынок сельскохозяйственной техники за счет лизинга (табл.2).

Таблица 2. Государственная поддержка сельского хозяйства в Республике Таджикистан на основе лизинга

№	Наименование машин	2008г.		2009	
		Количество, штук	Сумма, тыс. сомони	Количество, штук	Сумма, тыс. сомони
1	Тракторы	85	6317,9	26	2177,9
2	Комбайны	-	-	1	207,4
3	Культиваторы	12	191,8	2	40,4
4	Плуги	29	102,8	31	153,2
5	Прочие сельхозмашины	15	195,9	14	277,7
6	Итого:	-	6808,4	-	2856,6

Источник: ГУП «Таджикагролизинг».

Воздействие лизинга на хозяйственную деятельность носит комплексный характер (таблица 2). Он влияет на средства производства, на труд человека и на характер использования этих элементов в воспроизводственном процессе и востребован при внедрении в производство достижений науки, техники и новых технологий. Особенность воздействия лизинга на производство заключается в его мультипликационных свойствах. Эффект, полученный от лизинга в одном звене воспроизводственного процесса, проявляется и в других его стадиях, что в конечном результате приводит к повышению эффективности всей производственной системы. Экономическое содержание лизинга включает инвестиционные, кредитно-финансовые и арендные отношения, которые, будучи его составными элементами, в своей совокупности придают лизингу целостность как системе.

К мерам косвенной государственной поддержки в зерноводстве относятся:

1. Ценовое вмешательство на рынке зерна посредством поддержки внутренних цен, установления квот, тарифов, налогов на экспорт и импорт зерна;
2. Компенсация издержек производителей зерна на приобретение средств производства путем предоставления субсидий на приобретение удобрений, ядохимикатов и семян, выплату процентов по полученным кредитам, выплаты по страхованию имущества;
3. Содействие развитию рынка, предусматривающее выделение государственных средств на разработку и осуществление рыночных программ, субсидий на хранение продукции и транспортные работы по перевозкам зерновой продукции.
4. Содействие развитию производственной инфраструктуры зерноводства, которое предполагает выделение государственных средств на проведение мероприятий долгосрочного характера, обеспечивающих рост эффективности производства и повышения производительности труда в зерноводстве – субсидий на строительство помещений для хранения, осуществление ирригационных проектов, рекультивацию земель и кооперации.

Используя системный подход, автор определяет лизинг как совокупность финансово-кредитных, арендных и инвестиционных отношений, возникающих между прямыми и косвенными их участниками в условиях, когда у одних появляется необходимость приобрести, а у других возможность предоставить услуги кредитного, инвестиционного и имущественного характера, обеспечивающие формирование и обновление технико-технологического потенциала предприятия.

Основной принцип государственной политики по отношению к частным инвесторам должен заключаться в том, чтобы, не вмешиваясь в их деятельность, максимально содействовать формированию необходимой законодательной базы для повышения их инвестиционной активности и обеспечения надежной защиты вкладываемых средств. Реальными источниками финансирования инновационной деятельности могут быть капиталовложения венчурных компаний.

ЛИТЕРАТУРА

6. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. -М.: Эксмо, 2007. –с. 35.
7. К.Маркс и Ф.Энгельс. Соч., Т. 23, - с. 48.
8. Р.К. Рахимов Экономическая эффективность: некоторые вопросы теории и практики//Экономика Таджикистана: стратегия развития № 2005 №4 с.24-31.
9. Коровкин И.П. Специализация сельского хозяйства пригородных зон. М.: Экономика, 1998. -с.143.

10. Мадаминов А.А. Проблемы устойчивого развития аграрного сектора Таджикистана. -Душанбе,2006.– с.67.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЗЕРНА В ХАТЛОНСКОЙ ОБЛАСТИ

В статье автором рассматривается вопрос совершенствования механизма государственной поддержки развития рынка зерна в Хатлонской области Республики Таджикистан.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: рыночная экономика, рост производства зерновых, рынок зерна, производительность труда, источники финансирования, эффективное кредитование.

PERFECTION OF THE MECHANISM OF THE STATE SUPPORT OF DEVELOPMENT OF THE MARKET OF GRAIN IN HATLON AREA

In article the author considers a question of perfection of the mechanism of the state support of development of the market of grain in Hatlon area of Republic Tajikistan.

KEY WORDS: market economy, growth of manufacture grain, the grain market, labor productivity, financing sources, effective crediting.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *А.А. Самторов*- Технологический университет Таджикистана
Р.Р. Кудратов- доктор экономических наук, ведущий научный сотрудник НИИЭСХ ТАСХН

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КАК ФАКТОР СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ

И.С. Донахонов
Институт экономики Таджикистана

Проблемы предпринимательства находятся в центре внимания экономической науки как в странах с развитой рыночной экономикой, так и в странах с развивающейся рыночной системой, так как в последних все в большей мере осознается факт, что рыночная экономика - это экономика предпринимательства по своей сущности. Предпринимательская форма экономических отношений предполагает экономическую свободу, самостоятельность и ответственность бизнеса во всем, включая разработку стратегии и тактики конкурентной борьбы, инвестирование и окупаемость вложенного капитала, определение потребностей, оценку рыночной конъюнктуры и результатов хозяйствования.

Предприниматель внедряет новации, сознательно идет на риск для достижения поставленных целей и задач. Способствуя росту общественного благосостояния, создавая благоприятные условия для реализации экономических интересов и способностей членов общества, предпринимательство содействует и интеграционным процессам. Каждый руководитель предприятия должен обладать определенными предпринимательскими способностями, в частности соединять средства производства, труда, природно-климатические и финансовые ресурсы для возрастания их совокупной стоимости. В связи с этим, предпринимательство есть процесс поиска и достижения наиболее эффективного соединения основных производственных факторов с целью извлечения прибыли. Значение предпринимательской деятельности заключается не только в росте доходов и удельного продукта, но и является катализатором структурных сдвигов в народнохозяйственном комплексе, его инфраструктуре, выступающей в качестве гаранта и необходимого условия экономического роста.

Представление о предпринимательстве складывалось в течение длительного периода времени и изменялось под воздействием совокупности разнообразных факторов: уровня развития производительных сил и производственных отношений, отношений собственности, развития различных форм организации производства, мер его концентрации, методов и форм научно-технического прогресса, уровня развития рынка, остроты конкурентной борьбы и т.п.

В эпоху свободной конкуренции экономисты формулируют первое систематизированное описание категории «предпринимательство». Р.Кантильон, впервые введший в научный оборот понятие «предпринимательство», рассматривал его «как

особый вид деятельности, связанный с элементами риска, а предприниматель, по его мнению, это человек, который за определенную цену покупает средства производства, чтобы произвести определенную продукцию и продать ее в целях обеспечения прибыли, и который, принимая на себя обязательства по издержкам, не знает по каким ценам осуществится реализация».[1]

Основоположник классической политической экономики А. Смит определяет предпринимателя как собственника, движимого стремлением получить прибыль, что предопределяет его склонность к риску.[2] Теория рисков нашла свое продолжение в научных исследованиях и трудах Ф. Найта, который разграничивал категории «риск», и «неопределенность», а под предпринимательским доходом понимал разницу между прогнозируемой и реальной денежной выручкой.[3]

Большую роль в разработке методологических основ предпринимательства и маркетинговой деятельности сыграли труды известного французского экономиста Жана-Батиста Сея, вошедшего в историю экономической мысли как автор «закона Сея». Сущность данного закона сводится к обоснованию примата сферы производства над обращением, т.е. если будут созданы условия для роста эффективности производства, то особых проблем в сфере обращения, в частности, при сбыте продукции не возникнет. Эффективное предложение порождает эффективный спрос. Следует отметить, что «закон Сея» был принят в качестве методологического принципа «теории предложения», сформулированной в 70-х годах и положенной в основу реорганизации хозяйственного механизма в США в 80-е годы. Ж. Б. Сей также рассматривает предпринимателя как лицо «...которое берется за свой счет и риск и в свою пользу произвести какой-либо продукт».[4]

В 30-х годах XX в. приоритет в предпринимательской политике с массового производства постепенно сменился сбытом продукции, характеризующимся быстрой диверсификацией произведенных товаров и услуг на основе усиливающейся борьбы за потребителя. Использование новых резервов рынка было весьма сложным, и предпринимательская деятельность стала рассматриваться как важнейший фактор экономического роста и стабилизации национальных рынков. Существенные изменения претерпели методы исследования социально-экономических процессов и хозяйственной деятельности предприятий - динамический метод исследования во многих областях знаний вытеснил анализ статического состояния равновесия. Например, И. Шумпетер, исследуя закономерности общественного прогресса, приходит к убеждению, что движущей силой экономического развития общества является предприниматель, деятельность которого «заключается в создании и воплощении новых комбинаций».[5] Разработанные комбинации, в конечном счете, способствуют достижению нового уровня равновесия экономической системы, а их конкретными результатами может стать разработка и внедрение соответствующих новаций: разработка принципиально новых технологий и способов коммерческого использования товаров, произведенной продукции; производство принципиально нового, неизвестного потребителям товара; реорганизация производства, в том числе подрыв монополии конкурента, создание собственной монополии и т.п.; захват и освоение новых рынков сбыта; открытие, разработка и использование новых источников сырья.

Точка зрения И. Шумпетера на предпринимателя и его хозяйственную деятельность свидетельствует о серьезных факторах, препятствующих бизнесмену оставаться в течение продолжительного периода времени таковым. С начала массового внедрения новой комбинации в производство, субъект, впервые реализовавший новацию в практику, теряет возможность называться предпринимателем, что косвенно указывает на невозможность существования обособленного класса предпринимателей.[6]

Лауреатом Нобелевской премии Ф. А. фон Хайеком выдвинут ряд идей в последующем послуживших концептуальной основой для специальных исследований различных аспектов теории предпринимательства. Базируясь на эмпирической рыночной информации, предприниматель обязан принимать соответствующие практические решения, в том числе, касающиеся использования ограниченных производственных ресурсов в его замкнутой производственно-коммерческой системе. Основопологающей целью предпринимательства Хайек считает достижение предпринимательской прибыли, т.е. разницы между индивидуальной стоимостью товара и аналогичными среднеотраслевыми показателями. Вследствие этого бизнесмен изыскивает возможность

получения определенных конкурентных преимуществ перед конкурентами.[7]

К началу 50-х годов XX в. многие ученые пришли к убеждению, что государство должно активно поддерживать развитие предпринимательства и основополагающих конкурентных начал в экономике, стимулировать генерирование новых идей, инноваций. К концу 50-х годов экономически развитые страны вступают в постиндустриальную эру, на этапе которой, основным фактором развития бизнеса становится научно-техническая революция, радикально меняющая системную ориентацию экономики и подходы к определению роли бизнеса в общественном развитии. Это, прежде всего, меняет сущность расширенного воспроизводства, обуславливает его переход к интенсивному типу.

Данные обстоятельства обусловили возникновение своеобразной «нулевой фазы» перед реальным сектором: научно-техническая подготовка производства (новые критерии подбора технических средств, технологий, сырья, материалов и т.п.) и изучение внешних рынков факторов, что обусловлено тотальной конкуренцией, совокупностью факторов неопределенности и риска. Предприятия, вступающие в подобных условиях в конкурентную борьбу, сталкиваются, во-первых, с совокупностью незнакомых технологий; во-вторых, неожиданными конкурентами; в-третьих, новым потребительским спросом; в-четвертых, новыми параметрами и функциями социального контроля.

Вышеизложенное, даёт ключ к пониманию современного состояния экономики Республики Таджикистан и отечественного предпринимательства в условиях переходной экономики. Эту задачу необходимо конкретизировать, так как каждый обозначенный этап может быть особой рыночной моделью с особыми лишь ему присущими подходами к анализу сущности и роли предпринимательства. Таким образом, в нашем случае целесообразно ориентироваться на постиндустриальную модель. Однако процесс адаптации к данной модели должен базироваться на использовании новаций, сформулированных на предыдущих этапах развития экономики.

В современной отечественной и зарубежной экономической литературе существует множество определений понятия «предпринимательство». Критическое их осмысливание приводит к выводу, что, прежде всего, следует рассматривать предпринимательство как специфический (по сравнению с землей, капиталом, трудом) фактор общественного производства. Его специфика и функции заключаются в том, что субъект предпринимательской деятельности – предприниматель – способен особым образом соединять, комбинировать факторы производства.

Предпринимательство как процесс представляет собой сложную «цепочку» целенаправленных действий предпринимателей, начиная с момента возникновения (зарождения) предпринимательской идеи и заканчивая воплощением ее в конкретный предпринимательский проект. Предпринимательство – это процесс создания новых товаров, работ, услуг, обладающих ценностью для потребителей, процесс удовлетворения постоянно растущих потребностей, процесс, осуществляемый на основе постоянного комбинирования факторов производства, эффективного использования имеющихся ресурсов для достижения наилучших результатов. Этот процесс является непрерывным, постоянно возобновляется, поскольку постоянно изменяются потребности, которые предприниматели удовлетворяют. Этот процесс требует больших затрат всех факторов производства, часто обречен на временную неудачу, но в итоге предпринимателю приносит личное удовлетворение достигнутый им денежный доход (прибыль). Следовательно, предпринимательство как процесс включает в себя поиск новых творческих идей, их анализ и оценку с точки зрения потребностей рынка и экономической выгоды, формирование целей по реализации идей в новом предприятии, в создании нового, в освоении производства, т.е. в реализации и воплощении идей в конкретный результат (продукт, товар, технологию и т.д.), приносящий предпринимателю прибыль.

Экономико-правовая сущность предпринимательства раскрыта в статье 4 Закона Республики Таджикистан «О государственной защите и поддержке предпринимательства в Республики Таджикистан», принятом в новой редакции от 12. 05. 2007 г., №259 следующим образом: «Предпринимательство – деятельность, осуществляемая самостоятельно на свой страх и риск лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке, направленная на регулярное получение прибыли от использования имущества, производства, реализации товара, выполнения работ и оказания услуг».

В развитой рыночной экономике предпринимательство, как интегрированная

совокупность предпринимательских организаций выполняет следующие функции: общеэкономическую, творческо-поисковую инновационную, ресурсную, социальную, организаторскую.

Определяющей, на наш взгляд, в развитой рыночной экономике является общеэкономическая функция, которая объективно обусловлена ролью предпринимательских организаций и индивидуальных предпринимателей как субъектов рынков. Предпринимательская деятельность, направленная на производство товаров (выполнение работ, оказание услуг) и их доведение до конкретных потребителей: домохозяйств, других предпринимателей, государства, что, в первую очередь, и предопределяет общеэкономическую функцию.

Причем предпринимательская деятельность осуществляется ее субъектами под воздействием всей системы экономических законов рыночной экономики (спроса и предложения, конкуренции, стоимости и др.), что является объективной основой проявления общеэкономической функции. Поступательное развитие предпринимательства является одним из определяющих факторов экономического роста, увеличения объемов валового внутреннего продукта и национального дохода, а также выступает как проявление в системе хозяйственных отношений общеэкономической функции.

Важнейшей функцией предпринимательства является ресурсная. Развитие предпринимательства предполагает эффективное использование как производимых, так и ограниченных ресурсов, причем под ресурсами следует понимать все материальные и нематериальные условия и факторы производства. Разумеется, в первую очередь, - это трудовые ресурсы (в широком понимании этого слова), земля и природные ресурсы, все средства производства и научные достижения, а также предпринимательский талант. Предприниматель может добиться наивысших успехов, если сумеет генерировать научно-технические идеи, нововведения в той сфере деятельности, в которой он создает собственное дело, будет использовать высококвалифицированную рабочую силу, эффективно потреблять все виды ресурсов. Но погоня за максимальным доходом (прибылью) предпринимателей часто приводит к хищническому использованию ресурсов. Такие предприниматели своей деятельностью наносят вред окружающей среде и населению. В связи с этим, важное значение приобретает регулирующая роль государства, устанавливающего формы ответственности предпринимателей за неправильное использование ресурсной функции, которая противоречива и имеет двойкий характер. Предприниматель как собственник ресурсов заинтересован в их рациональном использовании и в тоже время может безжалостно относиться к общественным ресурсам. Об этом свидетельствуют история развития предпринимательства и история научно-технических революций, последствия которых для человека противоречивы.

Предпринимательству как новому типу антибюрократического экономического хозяйствования свойственна творческо-поисковая, инновационная функция, связанная не только с использованием в процессе предпринимательской деятельности новых идей, но и с выработкой новых средств и факторов для достижения поставленных целей. Творческая функция предпринимательства тесным образом связана со всеми другими функциями, обусловлена уровнем экономической свободы субъектов предпринимательской деятельности, условиями принятия управленческих решений.

В процессе становления рыночной экономики предпринимательство приобретает социальную функцию, проявляющуюся в возможности каждого дееспособного индивидуума быть собственником дела, с наибольшей отдачей проявлять свои индивидуальные таланты и возможности. Эта функция все более проявляется в формировании нового слоя людей - людей предприимчивых, тяготеющих к самостоятельной хозяйственно-экономической деятельности способных создавать собственное дело, преодолевать сопротивление среды и добиваться поставленной цели. В то же время увеличивается численность наемных работников, которые, в свою очередь, экономически и социально зависят от того, насколько устойчива деятельность предпринимательских фирм.

Чем эффективнее функционируют предпринимательские организации, тем существеннее поступление их средств в бюджеты различных уровней. В то же время развитие предпринимательства обеспечивает рост числа рабочих мест, сокращение уровня безработицы, повышение уровня жизни населения.

Важнейшей функцией предпринимательства является организаторская, которая

проявляется в принятии предпринимателями самостоятельного решения об организации собственного дела, его диверсификации, во внедрении внутрифирменного предпринимательства, в формировании предпринимательского управления, в создании сложных предпринимательских структур, в изменении стратегии деятельности предпринимательской фирмы и т.д. Организаторская функция особенно четко проявляется в быстром развитии малого и среднего предпринимательства, а также в «коллективном (сетевом) предпринимательстве», в создании коллективных предприятий.

Следовательно, сущность предпринимательства наиболее комплексно проявляется в сочетании всех присущих ему функций, которые объективно свойственны цивилизованному предпринимательству, но во многом зависят от самих субъектов предпринимательской деятельности, от системы государственной поддержки и регулирования предпринимательства.

В хозяйственной практике большую роль играет классификация видов и форм предпринимательской деятельности по определенным признакам.

Предпринимательство как особая форма экономической активности может осуществляться как в государственном, так и в частном секторе экономики. В соответствии с этим различают предпринимательство государственное и предпринимательство частное.

Государственное предпринимательство есть форма осуществления экономической активности от имени предприятия, учрежденного:

а) государственными органами управления, которые уполномочены в соответствии с действующим законодательством) управлять государственным имуществом (государственное предприятие);

б) органами местного самоуправления (муниципальное предприятие). Собственность такого рода предприятий есть форма обособления части государственного или муниципального имущества, части бюджетных средств, других источников. Важной характеристикой таких предприятий выступает то обстоятельство, что они отвечают по своим обязательствам только имуществом, находящимся в их собственности (ни государство не отвечает по их обязательствам, ни они сами не отвечают по обязательствам государства).

Частное предпринимательство есть форма осуществления экономической активности от имени предприятия (если оно зарегистрировано в качестве такового) или предпринимателя (если такая деятельность осуществляется без найма рабочей силы, в форме индивидуальной трудовой деятельности).

Конечно, каждый из этих видов - государственное и частное предпринимательство - имеет свои отличительные признаки, но основные принципы их осуществления во многом совпадают. И в том и в другом случае осуществление такой деятельности предполагает инициативность, ответственность, инновационный подход, стремление к максимизации прибыли. Схожей является и типология обоих видов предпринимательства. Предпринимательство как форма инициативной деятельности, направленной на извлечение прибыли (предпринимательского дохода), предполагает:

1) осуществление непосредственных производительных функций, т. е. производство товара (продукта) или оказание услуг (например, машиностроительная фирма, туристическая компания, инжиниринговая фирма или конструкторское бюро);

2) осуществление посреднических функций, т. е. оказание услуг, связанных с продвижением товара на рынок и его передачей в надлежащем (общественно приемлемом) виде от непосредственного производителя такого товара его потребителю.

Общественное понимание проблемы сводится к тому, что, с одной стороны, приоритетное значение имеет первый тип предпринимательской деятельности, поскольку общественное богатство (как обобщенный итог уровня и качества жизни каждого члена общества) зависит от состояния дел именно в сфере материального производства, научно-технических и сервисных услуг. С другой стороны, такое общественное отношение к этому типу предпринимательства на практике не носит действительно приоритетного характера - общество способствует развитию и второго типа предпринимательской деятельности, т.е. посредничества. Почему? Прежде всего потому, что уровень и качество жизни, удобство и комфорт каждого члена общества в немалой степени зависят от уровня развития в обществе посреднической сферы (удобная для покупателя организация торговли, реклама, доставка товаров на дом, заказ товара по почте, телефону и так далее);

то же самое относится и к потребителям товаров производственного назначения.

Но такое общественное восприятие посреднической деятельности не является единственной и основной причиной. Главное заключается в другом - посредническая предпринимательская деятельность, ее наличие и усложнение до разумных пределов ведет к увеличению производительности труда непосредственных производителей товаров на основе углубления специализации, к ускорению темпов оборачиваемости (кругооборота) капитала; к насыщению товарных рынков до объективно требуемых размеров и функционированию непосредственных товаропроизводителей в соответствии с интересами конечных потребителей (поскольку посредник специализируется главным образом на изучении потребительского спроса и заказе или приобретении только той продукции, потребительский интерес к которой он уже выявил; любую продукцию, производимую непосредственным товаропроизводителем, он приобретать не будет).

Как известно, что важнейшей задачей переходной экономики является формирование субъектов рыночной экономики. В решении этой задачи следует различать содержательную и формальную сторону. Содержательная - это решение задачи по существу, т.е. формирование необходимого количества субъектов рыночной экономики. Формальная - как это сделать. В большинстве случаев пути формирования субъектов рыночной экономики связывают лишь с приватизацией, что не совсем правильно. Большинство экономистов полагают, что для формирования субъектов рыночной экономики нет необходимости в скорейшей и массовой приватизации. Достаточно обеспечить коммерциализацию государственных предприятий и свободу предпринимательства, т.е. обеспечить свободу создания новых частных предприятий и произойдет становление рынка. Указывая на это, западный экономист П. Мюррел отмечает, что «приватизация заняло слишком важное место среди целей экономической реформы. Более адекватной целью было бы создание нового частного сектора. Приватизация - лишь один из возможных путей достижения этой цели, причем путь, весьма дорогостоящий. Осуществление приватизации препятствует использованию средств, для создания частного сектора, а именно развития новых частных предприятий».[8] Развитие частного сектора в переходной экономике можно обеспечить как путем создания новых частных предприятий на базе свободного предпринимательства («новый частный сектор»), так и проведением приватизации государственных предприятий. Первый путь развития частного сектора в Таджикистане широко практиковался в годы перестройки и до начала реализации средних и крупных приватизационных программ (1986-1995 гг.). За этот период в республике, на основе либерализации хозяйственной деятельности получили интенсивное развитие кооперативы, малые предприятия и индивидуальная трудовая деятельность населения, которые привели к формированию критической массы субъектов рынка и постепенному переходу к рыночной экономике. Это подтверждает тезис о том, что в становлении и развитии рыночных отношений особая роль принадлежит малому предпринимательству. Оно при наличии соответствующей государственной поддержки способно наиболее динамично реагировать на изменение потребительского спроса, активно влиять на формирование конкурентных рыночных отношений, способствовать структурной перестройке экономики, четко улавливать тенденции и активизировать инновационный процесс, создавать новые рабочие места, формировать слой активных собственников и предпринимателей.

ЛИТЕРАТУРА

1. Р. Контильон. Эссе о природе торговли в общем плане. М.: Наука, 1975, С. 23-27.
2. А. Смит. Исследование о природе и причинах богатства народов. - М.: Наука, 1993, С. 87.
3. Ф.Х. Найт. Риск, неопределенность и прибыль. М.: Издательство «Дело». 2003, С. 260.
4. Ж.Б. Сей. Трактат о политической экономике. М.: Экономика. 1986, С. 148-149.
5. Й. Шумпетер. Теория экономического развития.- М Прогресс, 1982, С. 154.
6. Й. Шумпетер Теория экономического развития.- М Прогресс, 1982, С. 159-160.
7. Предпринимательство. Под ред. М.Г. Лапусты. - М., 2002, С. 520.
8. Становление рыночной экономики в странах Восточной Европы. М., 1994, С. 80.
9. Ж.Б. Сей «Трактат о политической экономике» - М.: Экономика, 1986. - С. 148-149.
10. Макс Вебер «Избранные произведения» - Пер. с нем.; сост., общ. ред. И послесл. Ю.Н. Давыдова; предис. П.П. Гайденко; коммент. А.Ф. Филиппова. - М.: Прогресс, 1990, С. 84.

11. Зомбарт В. «Этюды по истории духовного развития современного экономического человека» - Пер. с нем.; изд. подгот. Ю.Н. Давыдов, В.В. Сапов. – М.: Наука, 1994, С. 148-149.
12. Комилов С.Д., Забиоров Н.Х. Предпринимательство: вопросы развития и государственного регулирования. Душанбе, 2004, С. 13.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КАК ФАКТОР СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ

В данной статье рассматриваются теоретические основы предпринимательства как фактора становления и развития рыночных отношений.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: становление и развитие рыночных отношений, теоретические основы предпринимательства, предпринимательство, маркетинговая деятельность в Республике Таджикистан.

THEORETICAL BASES OF BUSINESS AS FACTOR OF FORMATION AND DEVELOPMENT OF THE MARKET RELATIONS

In this article it is considered the theoretical bases of business as a factor of formation and development of market relations.

KEY WORDS: formation and development of the market relations, theoretical bases of business, business, marketing activity in the Republic of Tajikistan

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *И.С. Донахонов* – доцент кафедры «Ценообразование и страхование» Института экономики Таджикистана. Телефон: **918-62-52-62; 221-59-48**

МУЛЬТИПЛИКАТИВНЫЙ МЕХАНИЗМ - КОСВЕННОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЦЕНЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ПРОДУКТОВ

И.Неъматов

Институт экономики Таджикистана

Термин “мультипликатор” впервые введен в 1931 г. английским экономистом Р.Ф. Каном[1] для обоснования организации общественных работ как средства выхода из экономической депрессии и сокращения безработицы. Позже Дж.М. Кейнс[2] сформулировал теорию мультипликативных эффектов в экономике, выделив (помимо мультипликатора занятости) мультипликаторы доходов и инвестиций. Суть эффекта мультипликатора сформулирована следующим образом: увеличение любого из компонентов автономных расходов приводит к увеличению национального дохода общества, причем на величину большую, чем первоначальные затраты. Кейнсианская модель мультипликатора была дополнена, в частности, предложенным Афтальоном и Дж. М. Кларком[3] принципом акселерации. Их модель получила название модели мультипликатора-акселератора. В дальнейшем теорию мультипликатора развивали Р. Харрод, Э. Хансен, П. Самуэльсон[4], Дж. Хикс и другие экономисты. Наиболее часто встречающийся в литературе способ расчета мультипликатора основан на сопоставлении статистических данных о том, насколько величина исследуемого экономического показателя изменяется в зависимости от динамики другого экономического показателя. Несмотря на простоту, метод носит, скорее, теоретический характер.

Можно предположить, что практикующие экономисты-исследователи согласятся с тем, что задачу оценки макроэкономических последствий реализации мероприятий в области экономической политики желательно решать в рамках соответствующих модельных построений, рассматривающих экономику на разных уровнях агрегации. Явными преимуществами в данном случае обладают динамические модели, позволяющие не только определять основные показатели развития продовольственного сектора агроэкономики, но и получать представление о том, за счет каких факторов и как будет формироваться траектория его развития. Для решения этой задачи можно пользоваться более простым инструментарием, позволяющим получать оценки воздействия роста индекса цен отдельных продовольственных продуктов (в нашем примере мяса) на общую динамику отрасли и использования его ресурсов. Индекс потребительских цен на говядину за период с 2005 по 2010 гг. показан в таблице 1. С возрастанием индекса цен возрос объем производства мяса и поголовья крупного рогатого скота в республике. Для

поддержания устойчивого роста производства мяса площадь сенокоса удерживалась на постоянном уровне. Однако площадь под кормовые культуры в 2010 г. резко уменьшилась, также за анализируемый период наблюдается сокращение площади пастбищ. Увеличение объема кормовых культур и соответственно увеличение поголовья крупного рогатого скота достигнуто в результате организации эффективного аграрного производства на основе целевого использования и управления природными ресурсами, получением 2-3 урожаев с существующих посевных площадей, путем реализации Закона Республики Таджикистан «О продовольственной безопасности», принятого 29 декабря 2010 года № 641.

Таблица 1. Зависимость цен, объем производства мяса и размещение ресурсов

№пп	Показатели	2005	2006	2007	2008	2009	2010
1.	Индекс потребительских цен: говядина, %	104,8	122,1	134,4	128,3	108,8	114,1
2.	Производство мяса всеми категориями хозяйств, тыс. тонн	53,8	56,1	59,4	64,9	67,2	71,6
3.	Поголовье крупного рогатого скота по категориям хозяйства, тыс.голов	1371,9	1422,6	1702,5	1799,5	1829,9	1896,9
4.	Сенокос, тыс. га	17,0	17,7	17,7	17,7	17,7	17,7
5.	Площадь под кормовые культуры.тыс. га	109,9	131,4	130,3	108,2	122,6	87,7
6.	Пастбища, тыс. га	3012,5	2978,2	2918,2	2930,4	2910,3	2909,8

Расчет автора по данным Статистического сборника: Таджикистан: 20 лет государственной независимости, Душанбе, 2011.-С.467-509

Таким образом, в результате роста цен на мясо, происходит мультипликативный эффект. В действительности, рост производства в мясном животноводстве приведет (в соответствии со сложившейся структурой затрат), к увеличению спроса на корм, потребует дополнительных посевных площадей под кормовые культуры, нового оборудования, затрат на электроэнергию, услуги транспорта и т.д., что обусловит рост производства в этих отраслях экономики, а они, в свою очередь, предъявят большой спрос на продукцию других отраслей в соответствии с собственной структурой затрат. Таким образом, первоначальный импульс увеличения производства распространяется по всей отрасли АПК, порождая дополнительные доходы населения (в виде оплаты труда), государства (в виде налогов) и бизнеса (в виде прибыли). Таким образом, мультипликационный эффект является своеобразным экономическим эхом, которое, подобно его акустическому аналогу, многократно повторяет исходный импульс. Мультипликативный механизм государственного регулирования цен очень велик, и его можно связывать с применением косвенных методов воздействия. В основу изучения мультипликативного механизма регулирования лежит классификация ценообразующих факторов по характеру их связи с ценой. Такой подход позволяет установить зависимость цены от факторов различной степени отдалённости от неё, посредством выявления взаимодействия факторов друг на друга. С этих позиций **мультипликативный механизм регулирования цены конкретного продукта заключается** в том, что государство, изменяя количественную оценку какого-либо одного ценообразующего фактора, приводит в движение всю систему факторов за счёт наличия между ними причинно-следственных связей. Другим словом, ценовой мультипликатор, определяется как отношение изменения интенсивности воздействия на цену со стороны какого-либо ценообразующего фактора первого порядка к относительному изменению величины, связанного с ним косвенного ценообразующего фактора, на который было оказано непосредственное регулирующее воздействие. Значение ценового мультипликатора показывает, на сколько процентных пунктов изменится интенсивность воздействия на цену со стороны ценообразующего

фактора первого порядка при изменении величины связанного с ним косвенного фактора на единицу. *На наш взгляд*, за счёт наличия мультипликативного характера связи ценообразующих факторов, механизм косвенного регулирования цен позволяет в более мягкой форме осуществлять регулирующее воздействие на цену посредством изменения условий, которые учитываются всеми субъектами ценообразования при принятии решений о её уровне. Преимущество такого подхода заключается в том, что в отличие от прямых методов государственного регулирования, сводящихся к жёстким мерам, как правило, имеющим своими последствиями резкое, скачкообразное изменение цен на те или иные виды продуктов, изменение уровня цены конкретного продукта по предлагаемому варианту происходит в заданном направлении постепенно, в ходе приспособления субъектов ценообразования к новым условиям деятельности. *Такой подход к регулированию цен*, позволяет вносить коррективы в процесс их формирования, достигая баланса интересов всех субъектов ценообразования без нарушения естественного хода принятия ценовых решений. Представление механизма косвенного регулирования цен как процесса, сопровождаемого мультипликативными эффектами, позволяет выявить и количественно оценить опосредованное влияние на цену косвенных ценообразующих факторов. Это, в свою очередь, даёт возможность количественной оценки эффективности регулирующего воздействия на цену и определения критерия выбора наиболее эффективного метода регулирования цен.

В качестве *объекта исследования* мультипликативного механизма регулирования цены конкретного продукта была выбрана цена мяса на рынках Республики Таджикистан. Рынок мяса и мясной продукции является одним из самых крупных сегментов рынка продовольственных товаров как по емкости (объем продаж и покупок, число видов продаваемых товаров), так и по числу участников. Особая роль рынка мяса и мясных продуктов определяется не только значительными объемами производства и потребления этой группы продуктов, но и их значимостью как основного, наряду с рыбными и молочными продуктами, источника белков животного происхождения в рационе питания человека. Мясо и мясные продукты являются скоропортящейся продукцией, что требует создания больших холодильных емкостей. Таджикский рынок мясопродуктов динамично развивается. Он имеет весьма устойчивые тенденции и его состояние оказывает существенное влияние на состояние других видов продовольственных рынков. Мясная промышленность всегда относилась к одной из важнейших. Показатели ее развития составляют предмет пристального внимания со стороны государства. Мясные продукты в виде тех или иных групп являются частью государственного стратегического запаса. Как уже выше отметили, за последние 5 лет в нашей стране наблюдается уверенный рост потребления мяса и мясопродуктов. Общий объем рынка мяса и мясопродуктов оценивается в 71,6 тыс. тонн в год. Динамика доходов населения и потребления мясных продуктов свидетельствует о том, что население республики приближается по структуре потребления к нормальному уровню, но уровень потребления мяса на душу населения существенно ниже, чем в экономически развитых странах. Так, в США уровень потребления мяса на душу населения составляет около 124 кг, что в 11 раз больше, чем в Таджикистане.

Спрос на мясные продукты главным образом зависит от ценовых факторов, а на цены влияют следующие факторы: 1) конъюнктура мирового рынка, так как мясной рынок наиболее импортозависимый; 2) колебания курса сомони по отношению к иностранной валюте (доллару), так как в условиях недостатка предложения отечественных товаропроизводителей, импортное мясо занимает достаточную позицию (25-30%) на мясном рынке республики; 3) стоимость концентрированных кормов; 4) сезонность спроса и предложения мяса и продуктов его переработки. Другими факторами уровня потребления мясной продукции, а также роста рынка являются также культурные особенности гастрономии и потребительские предпочтения граждан. Структура потребления мяса населением республики значительно отличается от европейской и американской. Так, жители Центральной Европы традиционно потребляют свинину в больших объемах, а блюда из нее являются традиционными для национальных кухонь стран данного региона, в США больше всего едят мясо птицы, чуть меньше говядины, и меньше всего свинины. В Таджикистане едят говядину, баранину и птицу примерно в одинаковых пропорциях. Что касается мясоколбасной продукции (различные виды колбас, сосиски и сардельки, ветчина, мясные деликатесы, паштеты и другое), то

совокупное потребление всех этих продуктов в расчете на одного жителя республики составляет около 13–15 килограммов в год. Сегодня страна импортирует 1/3 потребляемого мяса, 2/3 мяса птицы. Следовательно, отечественное животноводство не может в полной мере обеспечить мясом мясоперерабатывающие предприятия: статистика свидетельствует, что производство мяса и мясopодуKтов в республике в пересчете на убойный вес в 2010 г. составил 186,6 тыс. тонн, из них 77,7 тыс. тонн импортные[5]. Поэтому основным ресурсом для производства колбас ведущими мясоперерабатывающими предприятиями республики продолжает оставаться импортное сырье. Производство скота и птицы на убой в хозяйствах всех категорий постепенно увеличивается, особенно в личных хозяйствах населения и крестьянских (фермерских) хозяйствах, но это не удовлетворяет промышленные потребности республики. Увеличение производства мяса в сельскохозяйственных предприятиях вызвано ростом производства мяса птицы.

Таким образом, рынок мясных продуктов в продовольственном рынке республики занимает центральное положение и поэтому в качестве *объекта исследования* мультипликативного механизма регулирования цены мы выбрали цену одного кг мяса. *Выбор продукта* был обусловлен двумя главными обстоятельствами. *Первое* обстоятельство связано с тем, что мясо включено в состав потребительской корзины и имеет первостепенное значение для удовлетворения потребностей людей в продуктах питания. *Второе* обстоятельство связано с тем, что цена мяса в течение определенного периода не была подвержена воздействию с помощью прямых методов государственного регулирования. Особенность ситуации на рынке мяса заключается ещё и в том, что за исследуемый период целенаправленного косвенного воздействия на цену со стороны органов государственного управления также не производилось. В связи с этим *цель исследования* заключалась в выявлении и количественной оценке влияния мер по регулированию экономики на цену мяса.

В процессе ценообразования мяса в совокупности участвуют черты элементов, характеризующих деятельность субъектов экономики в сфере производства, обмена, потребления мяса и организации общественной жизни. Каждый из элементов представляет собой подсистему. *Первый элемент* системы характеризует собой деятельность экономических субъектов в производственной сфере относительно данного продукта и представляет элемент-подсистему, объединяющую людей вокруг производства мяса - мясные комбинаты и производители мяса. Таким образом, основными элементами этой подсистемы являются: трудовые коллективы сельскохозяйственных предприятий и мясных комбинатов, поставляющих мясо на рынок и материально-техническая база производства подсистемы. Субъекты экономики, занятые в сфере производства, на основе анализа внутренних и внешних условий производства принимают решения о способах и объёмах выпуска продукции. Приоритетной целью работы коллективов предприятий по выпуску мяса является получение максимально возможного в данной ситуации уровня прибыли. Ценообразующие факторы, возникающие в сфере производства и отражающие результаты опыта производства данного продукта, можно количественно оценить рядом показателей. К ним относятся: совокупные, предельные и средние затраты на производство продукции; потребность в расширенном воспроизводстве, которая определяет стремление коллектива к получению прибыли. Совокупные и средние затраты определяются объёмом производства мяса и структурой издержек текущего периода.

Второй элемент системы «цена продукта - мяса» характеризует деятельность субъектов экономических отношений в сфере обмена. Сфера обмена представляет собой элемент-подсистему, который функционирует как механизм, обеспечивающий доставку товара до потребителя. Активными элементами этой подсистемы выступают трудовые коллективы предприятий - посредников при обмене и материально-техническая база обмена. Структура посреднической сети по реализации молока включает в себя оптово-посреднические фирмы и предприятия розничной торговли. Оптово-посреднические фирмы осуществляют доставку мяса для потребителей. Возмещение всех издержек оптовой торговли осуществляется с помощью начисления снабженческо-сбытовых надбавок к цене закупки. Величина надбавок определяется с учётом затрат снабженческо-сбытовых организаций на закупку, хранение, транспортировку и реализацию мяса, а также определённого уровня прибыли, необходимого для расширения снабженческо-сбытовой деятельности, но ограниченного спросом потребителей. Структура сети розничной торговли мяса на территории республики представлена продуктовыми магазинами. В

период с 2005 по 2010 годы количество продуктовых магазинов (кассабхона) увеличилось в 4,5 раза. Наряду с увеличением количества торговых точек произошло расширение торговых площадей. Изменения в структуре розничной сбытовой сети свидетельствуют о повышении доступности мясных продуктов для потребителей. Расходы, связанные с реализацией мяса населению розничными торговыми предприятиями, возмещаются за счёт торговой надбавки, начисленной к цене закупки. Затраты розничных торговых предприятий включают в себя транспортные издержки по доставке мяса на рынок и его реализацию. Торговая надбавка обеспечивает предприятию-посреднику прибыль, уровень которой ограничивается с одной стороны его издержками, с другой - спросом потребителей. Преследуя цель достигнуть наибольшего уровня прибыли, предприятия - посредники при обмене делают свой выбор в пользу наиболее рационального способа доставки товара до потребителя с учётом сложившихся условий и требований, предъявляемых к сроку хранения мяса. По данным торгового отдела администрации г. Душанбе средний уровень торговой надбавки к закупочной цене мяса составил 12,5 %. Следует выделить показатели, количественно характеризующие ценообразующие факторы, возникающие в сфере обмена. К ним относятся: совокупные, средние и предельные затраты торговых и посреднических организаций по доставке, хранению и реализации мясных продуктов потребителям; оборачиваемость запасов мяса за отчётный период; объём реализации; структура издержек по доставке продукта потребителям; пропускная способность торговых точек.

Третий элемент системы «цена мяса» характеризует деятельность экономических субъектов в сфере потребления. Активными элементами подсистемы являются жители, потребители данного продукта, а также материальные и духовные условия их жизни. Основными показателями, количественно описывающими ценообразующие факторы, возникающие в сфере потребления, являются: объём потребления мяса- совокупный и в расчёте на душу населения; доходы потребителей и структура потребительских расходов. (см таблица 2.)

Общий объём потребления мяса определяется его необходимым количеством, обусловленным физиологической потребностью людей в данном продукте, и выбором потребителей в пользу того или иного способа удовлетворения потребностей в продуктах питания. Следует отметить, что отличительной чертой продуктов питания, включенных в состав потребительской корзины, является потребность в них всех без исключения жителей и невозможность равноценного замещения их другими продуктами.

Потребность в мясе определяется физиологическими особенностями людей, которые связаны с их возрастом, полом, характером деятельности. Это обстоятельство отражено в структуре продуктовых наборов, используемых при расчете прожиточного минимума для различных социально-демографических групп населения республики.

Таблица 2. Доходы потребителей и потребление мясных продуктов в структуре потребительских расходов

Показатели	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Среднедушевой совокупный доход населения, сомони (в месяц)	55,5	75,8	100,5	153,16	155,7	190,2
Использование среднедушевого дохода населения, сомони (в месяц)	54,72	75,38	98,61	150,11	149,9	177,71
в т.ч. потребительские расходы:	48,82	65,94	89,35	136,19	138,41	163,55
их них мясо и мясные продукты	4,26	4,65	6,72	9,61	10,6	11,73
в %	8,74	14,6	15,6	14,2	14,4	15,1

Фактический уровень потребления мяса наряду физиологической потребностью определяется выбором людьми способов удовлетворения потребностей в продуктах питания и экономическими возможностями населения реализовать свой выбор. Следует отметить, что доля расходов потребителей на его приобретение в общей сумме расходов несколько повышается. Данные о потребительских расходах на покупку мясопродуктов в % к сумме потребительских расходов, приведены в таблице 3.3. Рассматривая их совместно с показателями удовлетворения потребности населения в мясе, можно сделать вывод, что с одной стороны они свидетельствуют о том, что потребители придерживаются традиций относительно структуры расходов. С другой стороны - указывают на сокращение возможностей людей приобретать необходимое количество мяса. Отсюда следует, что одним из факторов, определяющих уровень потребления мяса, является

реальный доход населения республики. Таким образом, можно сделать вывод о том, на уровень потребления мясных продуктов повлияли факторы, определяющие потребительский выбор. Эти факторы обусловлены общей экономической ситуацией в стране и регионе, ситуацией на рынках других продуктов питания и относительно системы «цена мяса» имеют экзогенный характер.

Четвёртый элемент системы "цена мяса" характеризует деятельность субъектов экономики относительно мясных продуктов в сфере организации общественной жизни. Активными элементами системы являются органы государственной власти различных уровней управления экономикой, решающие задачи удовлетворения потребностей в общественных благах, также материально-технические и духовные условия создания общественных благ. Ценообразующие факторы, которые возникают в сфере организации общественной жизни, находят свою количественную оценку в основном в ставках налоговых отчислений. Структура цены мяса, реализуемая на территории республики, включает в себя налоги. К налогам, входящим в структуру цены мяса, относятся: величина налога на добавленную стоимость; налог на прибыль предприятий, занятых производством и реализацией мяса; транспортный налог; подоходный налог с физических лиц; величина земельного налога и другие местные налоги. К налогам, формирующим внебюджетные фонды, относятся: отчисления в пенсионный фонд; фонд социального страхования; фонд медицинского страхования и фонд занятости населения. Исходя из величины налогооблагаемой базы для каждого вида налогов и её доли в структуре цены мяса, определяется вклад государственных органов различных уровней управления в её формирование.

Все элементы системы «цена мяса» находятся во взаимодействии, которое может иметь прямой и косвенный характер. Прямое взаимодействие субъектов ценообразования происходит в ходе их непосредственных контактов в процессе формирования цены. Условия прямых взаимодействий фиксируются в письменных и устных соглашениях, заключаемых субъектами ценообразования, нормативных актах, регламентирующих деятельность людей в различных сферах. Косвенное взаимодействие происходит посредством влияния одних субъектов ценообразования на условия принятия решений другими субъектами.

Для изучения степени влияния на уровень цены мяса всех субъектов ценообразования была исследована структура цены и определена доля участия каждого субъекта в её формировании. В результате исследования структуры цены были получены следующие результаты: доля налоговых отчислений 10.7%, во внебюджетные фонды социального страхования -2.4%; удельный вес издержек, связанных с производством мяса - 51.4%, издержек, связанных с доставкой мяса и его реализацией конечному потребителю - 10.5%; удельный вес прибыли предприятий - производителей и торговых организаций - 5.1%. Так, участие государства в процессе формирования цены мяса характеризуется тем, что оно определяет 33 % её уровня. Производители определяют 51% уровня цены мяса. Посредники при реализации -10.5%. Потребители -5.1%. Участие потребителей в процессе формирования цены мяса, на наш взгляд, можно оценивать исходя из уровня прибыли, получаемой производителями и посредниками за счёт согласия покупателей приобретать определённое количество продукции на предложенных условиях. Таким образом, в ходе проведения исследования была дана количественная оценка вклада каждого из четырёх субъектов ценообразования в формирование цены мяса.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кан Р.Ф. Связь инвестиций домохозяйств и безработицы (The Relation of Home Investment to Unemployment), 1931.
2. Кейнс Дж. М. Средства процветания (The Means to Prosperity), 1933; Общая теория занятости, процента и денег (General Theory of Employment, Interest and Money), 1936.
3. Кларк Дж. М. Экономика общественных работ (The Economics of Planning Public Works), 1935.
4. Самуэльсон П., Нордхаус В. Экономика. 18-е изд., Пер. с англ. - М.: ООО И.Д. Вильямс, 2007.
5. Продовольственная безопасность и бедность, № 4, 2010, №4 2011 г. Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан, С.88
6. «О продовольственной безопасности» Закон Республики Таджикистан от 29 декабря 2010 года № 641 // mmk.tj/ru/legislation/legislati..

7. Таджикистан: 20 лет государственной независимости, Статистический ежегодник Агентства по статистике при Президенте Республики Таджикистан. Душанбе, 2011.

МУЛЬТИПЛИКАТИВНЫЙ МЕХАНИЗМ - КОСВЕННОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЦЕНЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ПРОДУКТОВ

В статье рассматривается мультипликативный механизм косвенного государственного регулирования цены продовольственных товаров. В связи с этим классифицируются ценообразующие факторы по характеру их связи с ценой, который позволял установить зависимость цены от факторов различной степени отдалённости от неё посредством выявления взаимодействия факторов друг на друга.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: ценовой мультипликатор, воздействие на цену, ценообразующие факторы, регулирование цен, цена продуктов.

THE MULTIPLICATE MECHANISM - INDIRECT STATE REGULATION OF THE PRICE OF FOOD PRODUCTS

In article the multiply mechanism of indirect state regulation of the price of foodstuff is considered. In this regard tseooobrazuyushchy factors on nature of their communication with the price which allowed to establish dependence of the price on factors of razklichny degree of remoteness on it by means of identification of interaction of factors at each other are classified.

KEY WORDS: price animator, impact on the price, tseooobrazuyushchy factors, price control, price of products

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *И. Нейматов* - ассистент кафедры «Таможенных платежей и контроля» Института экономики Таджикистана. Телефон: **918-28-16-67; 378831667**

ТАЪРИХ – ИСТОРИЯ

ТИПОЛОГИЯ СКОТОВОДЧЕСКОГО ХОЗЯЙСТВА У ТАДЖИКОВ В КОНЦЕ XIX – НАЧАЛЕ XX ВВ.

Р.М. Абдулвахидов

Российско-Таджикский (славянский) университет

Таджикистан является горной страной (93%) со сложными зональными делениями. Природно-географическое различие регионов Средней Азии способствовало образованию различных форм скотоводства, которые складывались в течение нескольких веков и дошли до нас в форме эмпирического опыта прошлого.

О формах и типологии традиционного скотоводческого хозяйства таджиков до сих пор нет специальных работ. По этому вопросу существуют только некоторые отрывочные сведения в различных публикациях, тезисы, статьи, отдельные разделы в монографиях. Изучение типологии и форм скотоводства и уточнение терминологии начали привлекать внимание советских ученых только в последние годы существования Советского Союза. В ходе обсуждения данного вопроса на страницах "Советской этнографии" были затронуты и разрешены многие важные вопросы, освещающие разные стороны скотоводческого хозяйства. В дискуссии принимали участие ученые-этнографы всего бывшего Советского Союза.

Кроме того, вопрос относительно употребления таких общепринятых терминов, как "*тип*", "*форма*", "*вид*" и других все же остается открытым. Нет даже единого мнения насчет таксономического уровня всех этих категорий.

Изучение формы и типа скотоводства, как правило, у всех исследователей начинается с обзора имеющейся литературы, анализа методологии и принципов классификации. По классификации скотоводческого хозяйства таджиков существует очень мало материалов. В книге М.С. Андреева "Таджики долины Хуф" (ч.II) дается полное описание цикла ухода за скотом в высокогорном районе Припамирья, но не делается типологического анализа данного хозяйства[2,86]. В книге Р.Л.Неменовой "Таджики Варзоба" при описании скотоводческого хозяйства дается характеристика ведения данной отрасли. Автор пишет, что в горной зоне Варзоба (Зидди, Варзоби-боло и Средний Варзоб) издавна животноводство было *отгонным*. Отгонная система в горном Варзобе распространяется на овец, что касается крупного рогатого скота, коров, а также коз, то их отгоняли на высокогорные пастбища только поздней весной и летом, а с осени они переводились на *стойловое* содержание"[8,88]. Хотя ниже, автор отмечает, что "круглый год на отгонных пастбищах были только большие стада овец, принадлежавшие местным богачам-скотоводам", здесь не оговариваются месторасположение этих пастбищ и их зональность. Как видим, автор пользуется при названии данного хозяйства, термином "*животноводство*", а не "*скотоводство*", т.е. Р.Л. Неменова не соблюдает дефиницию и строгое использование единой терминологии.

В книге П.Н.Ершова "Сельское хозяйство таджиков Ленинабадского района Таджикской ССР перед Октябрьской революцией"¹ описывается стойловое содержание скота в северных районах Таджикистана. При этом здесь, и не приводятся критерии данного способа содержания скота, хотя эта система содержания характерна большинству районов равнинной части и городскому населению нашей республики [3,173]. Как видим, классификации скотоводческого хозяйства таджиков мы не имеем. В то же время проблема установления типологии и форм скотоводческого хозяйства является весьма сложной, спорной и в то же время актуальной в историко-этнографической науке.

Разные исследователи, с целью определения типа и формы скотоводства, брали за основу различные критерии. Например, С.И.Руденко и С.И.Вайштейн -основным критерием для определения вида скотоводства видели в наличии постоянного зимнего жилища; С.М.Абрамзон и Б.Х.Кармышева - в сочетании двух хозяйственных отраслей - земледелия и скотоводства. Отдельные исследователи на первое место ставили социально-экономические отношения. Расходятся мнения по использованию терминов "*тип*", "*форма*", "*система*". Некоторые исследователи отрицают понятие "*формы*" (Б.Х.Кармышева, Г.И.Симаков и др.), другие, наоборот, употребляя "*форму*", отказываются от "*типа*" (Ю.И.Мкртумян, В.М.Шамиладзе и др.), Г.В.Марков же

отмечает: "...совершенно неважно, что считать наиболее общим явлением: форму или тип. Важно договориться о содержании этих понятий и их условий иерархии"[7,85]. Не имеется единого мнения даже по таким терминам, которые уже давно используются в научной этнографической литературе - "*яйлажное скотоводство*" или же "*отгонное скотоводство*".

Таким образом, ни один из предложенных вариантов по классификации типологии в настоящее время не может быть принят как единый стандарт, хотя все они котируются. Согласно образному выражению А.Оразова, каждый автор по-своему прав, выдвигая собственную типологию изучаемого им конкретного народа с учетом ландшафтно-географических, экологических и политических факторов [9,81].

Г.Н.Симаков за критерий разграничения кочевых скотоводческих хозяйств берет земледельческую отрасль. Он пишет: "...основным разграничительным критерием в указанных формах является наличие или отсутствие земледелия в системе хозяйства"[10,73]. Г.П.Симаков предложил своеобразные формы содержания скота - **пастбищную, отгонную, яйлажную, выгонную и стойловую**. Данная типология является удачной. Но здесь присутствуют не все виды содержания скота. Также недостаточно аргументированно обоснована форма стойлового содержания скота.

Интересное предложение внесла Б.Х.Кармышева. Изучая скотоводческое хозяйство южных районов Таджикистана и Узбекистана, она выделяет четыре типа скотоводческого хозяйства **отгонно-пастбищное, кочевое, выгонное, стойлово-выгонно-яйлажное**[4,44]. Следует отметить, что система типологии, предложенная Б.Х. Кармышевой, отличается от предыдущих тем, что она более конкретизирована и в ней собраны все формы содержания скота. Спорным является только тот факт, что автором выгонный тип приписывается исключительно чагатаям. В основном, как и другие авторы, можно согласиться с выбранным критерием сочетания скотоводства с земледелием, также предложенным Б.Х. Кармышевой, хотя эти два вида хозяйства сами по себе выделяются в отдельный тип хозяйства и играют одну из главных ролей в выделении критериев формы и типа скотоводства вообще.

Еще раз заострим наше внимание на высказывании Г.Е. Маркова о том, что скотоводству характерен комплекс показателей различного таксономического уровня [6,88]. Автор разделяет их на два уровня. Первый - это низший "**технологический**", охватывающий чисто хозяйственные стороны: способы ведения пастбищного скотоводства, приемы кочевания, сочетание в скотоводческом хозяйстве различных отраслей. Второй -это **высший** уровень, характеризующийся социальными критериями. Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что зональность, как хозяйственно-географический фактор, оказывает влияние на социальную организацию общества.

Годичный цикл ухода за скотом, заготовка кормов, режим кормления, формы эксплуатации пастбищ и параллельных хозяйственных баз и т.д, отражают низший уровень. Основные признаки типологической классификации отражают характерные особенности отдельных форм и подвидов скотоводства.

По нашему мнению, **типом** следует понимать более определенный конкретный таксон. Понятие **форму** можно использовать в русле общих классификационных понятий, хотя во многих случаях эти два термина (**тип** и **форма**) могут сочетаться, дополнять друг друга. Под **хозяйственно-культурным типом** подразумевается **земледельческо-скотоводческий тип**, в котором земледелие издавна играло ведущую роль. Хозяйственно-культурный тип (ХКТ) является главным в хозяйстве и географической среде. Типологический анализ позволяет обобщить имеющийся этнографический материал по скотоводству каждого отдельного региона и интерпретировать его более конкретно и на более высоком научно-теоретическом уровне.

Этническая территория таджикского народа исторически охватывала большую часть Центральной Азии и считается колыбелью земледелия. Хозяйственно-культурный тип на обследованной нами территории явно отражает этнокультурные особенности таджиков, и является характерным для всего указанного нами региона. Традиция ведения земледельческо-скотоводческого хозяйства складывалась веками и имеет этнический характер. В любых природно-климатических условиях земледелие у таджиков являлось приоритетным занятием. Даже некоторая часть городского населения занимались пашенным земледелием. Были и богатые скотоводы. Поэтому в классификации ХКТ почти вся этническая территория таджикского народа определена как область **пашенных**

земледельцев. В горных районах добавляется незначительный удел скотоводческого занятия. В равнинной части земледелие в конце XIX – начале XX в. значительно преваляло над скотоводством. Поэтому здесь ХКТ можно оценить как земледельческо-скотоводческий. Развитие земледелия в равнинной части сказалось и на видовом составе скота. Наличие рабочего скота давало большое преимущество земледельцам. ХКТ равнинной части четко отражается и на видах пищи. Здесь явно преобладает мучная пища. В горной части, кроме печеного хлеба, большое место занимала продукция скотоводства. Другая особенность ХКТ равнинной части – это активное развитие ремесел, которые имели товарный характер. В горной же и предгорной части больше было развито промысловое занятие, имевшее подсобный характер – его продукция обменивалась на другие необходимые товары. Таким образом, мы можем говорить о непосредственных контактах и взаимоотношениях населения оседлоземледельческой и степной зоны в течение многих веков, об их общих экономических интересах, которые в основном и способствовали их сближению. Отсюда и наблюдается разнообразие в некоторых элементах материальной и духовной культуры таджикского народа.

Основными классификационными признаками (или критериями) для выявления типа и формы скотоводческого хозяйства горных таджиков являлись: а) форма и характер общественного производства и разделение труда внутри каждого отдельно взятого хозяйства, складывающиеся на основе конкретной природной среды; б) географическая среда; в) зональность, а также выше выделенные нами критерии таксономических уровней. Автор понятие «**форма**» применяет к более высокому таксону. Она характеризует скотоводческое хозяйство таджиков как оседлое. Исходя из анализа этнографических материалов о различных территориях заселения таджиков, а также на основе имеющейся специальной литературы, нами выделены такие основные формы скотоводства, как **равнина-долинная** и **горная**. Необходимо сразу же четко отметить, что горное скотоводство представляет собой ведущую форму скотоводства. На это указывают формы скотоводства и зафиксированные различные типы, обладающие характерными особенностями данной формы скотоводческого хозяйства. Данные формы делятся на несколько скотоводческих типов (исходя из вышеупомянутых). Горная **форма** скотоводства таджиков охватывает более разнообразные виды содержания скота. К такой форме относится **подвижный тип** скотоводства, который, в свою очередь, делится на три подтипа: **яйлажно-выгонно-стойловый, перегонный и отгонный**.

Яйлажно-выгонно-стойловый подтип был характерен преимущественно селениям, расположенным в предгорной части и частично в горной и равнинной частях. Здесь в зимнее время скот содержался в стойле в самом хозяйстве, где заранее запасались определенным количеством сена. Осенью и весной скот содержали в пределах присельских пастбищ, где он находился под присмотром наемного пастуха или же пасся в порядке очереди "наубат". Летом основное поголовье скота перегонялось на летние пастбища, расположенные в альпийской зоне. Здесь присмотр за скотом обыкновенно целиком велся представителями женской половины с детьми. На летних стоянках имелись как хозяйственные, так и жилые помещения. Преобладание яйлажного способа было вызвано, главным образом, интересами самих хозяйств, во-первых, таким образом можно было уберечь сельские посевы от потравы, а во-вторых, на высокогорных альпийских лугах обилие трав благоприятствовало увеличению удоев, что способствовало приготовлению необходимого количества запасов молочных продуктов. Таким образом, вышеназванный подтип ведения скотоводческого хозяйства был характерен регионам, таким как Дарваз, Каратегин, Куляб, Зерафшана, Припамирье, Сурхандарья, а за пределами республики - для Панджшера (Афганистан).

Перегонный подтип содержания скота в своей основе является аналогичным - яйлажно-выгонно-стойловому, но, в отличие от него, здесь скот круглый год находился за пределами села и не уводился далеко. Перегон осуществлялся в вертикально-зональном направлении. Природные зоны традиционно обозначались специальными терминами, характеризующими особенности хозяйственной жизни и систему ведения скотоводства (айлокшин, таговшин, хелшин и т.д.). При перегонном подтипе скот круглый год находился в постоянном движении: с зимнего пастбища перегонялся на ранне-весеннее, затем на весеннее, после чего перегонялся на летнее пастбище и опять же все повторялось по кругу, только в обратном направлении. За скотом присматривали в весенне-летнее

время женщины с детьми, а в осенне-зимнее время - мужская половина с каждого хозяйства. Годичный цикл ухода за скотом в селениях каждой зоны проходил обычно в следующем порядке: селения, расположенные в нижней зоне, держали свой скот недалеко от основного поселения. Весной свой скот перегоняли в промежуточную зону, а к началу лета перегоняли на высокогорные пастбища, расположенные в высшей зоне. Здесь, в течение лета они пасли свой скот на просторных пастбищах в обмен на то, чтобы зимой скотоводам этой зоны предоставить свои зимние пастбища. Селения, расположенные в промежуточной зоне, в течение всего года держали свой скот вдали от дома. Зимой они перегоняли скот в нижнюю зону, весной же перегоняли в промежуточную зону и держали его недалеко от основного поселения. Зимой скот держался на зимних стоянках на подножном корму, а в самую холодную зимнюю пору - в помещениях - загонах и кормился впрок заготовленным сеном. Необходимо подчеркнуть, что многие исследователи характеризуют этот подтип как яйлажный. Но мы не согласны с этим по той причине, что под яйлажным подтипом подразумевается только летний сезон содержания скота. К примеру, у таджиков восточной части Куляба (Даштиджума), Припамирья, Дарваза, Ягноба, Варзоба и таджиков, проживающих за пределами республики - в Кундузе (Афганистан), Хуффаре, Бустонлыкском и Форишском районах Сурхандарьинской области Узбекской Республики, где также существуют параллельно оба подтипа - **яйлажно-выгонно-стойловый** и **перегонный**.

Другая характерная черта этого подтипа заключается в том, что в трудный период времени года (зимой или летом) за скотом обычно ухаживали мужчины - из каждого хозяйства. Именно в это время и функционировал вышеуказанный институт взаимопомощи "**хам-куш**" или **«хам-кутан»**. Подобные институты товарищества нами зафиксированы у таджиков Куляба, Кундуза, Фориша, а также Припамирья.

Другим подтипом скотоводческого хозяйства является **отгонный**. Данный подтип охватывал овцеводство и был характерен для крупных и состоятельных хозяйств. Как самостоятельный, выделен по той причине, что самое большое количество скота во всех исследуемых нами регионах принадлежало этим слоям населения, хотя они и составляли всего несколько десятков хозяйств. В то же время именно отгонный подтип скотоводства играл ведущую роль в развитии экономики, социальной жизни, торговле и повседневной жизни таджиков. Отгонное скотоводство имело торговый характер. Здесь скот или часть его, т.е. мелкий рогатый скот, определенное время или же круглый год содержался на отдаленных пастбищах, расположенных за пределами села. Скот сопровождался наемными профессиональными чабанами. Передвижение или перегон скота имел диагональный характер. Только осенью и ранней весной скот находился на пастбищах сельской общины.

Равнинно-долинная форма скотоводства сформировалась в так называемых оазисах, долинах рек и исторически существовала в условиях развитой земледельческой культуры, соблюдая свои особенности и формы организации труда. **Долинная** форма скотоводства делится на **подсобный** тип, который непосредственно был связан с земледелием. Данный тип делится еще на два подтипа - **стойловый** и **выгонно-стойловый**.

Подобный тип был характерен таджикскому населению равнин и степей, а также городов. Так, в городах северных районов Таджикистана в основном занимались ремеслами, земледелием, но частично и скотоводством, которое имело стойловый характер. В Восточной Бухаре, в каждом городском квартале имелось особое место - **«подачо»**, где утром собирали скот, и затем наемный пастух гнал его на определенные участки выпаса. Были и такие хозяйства, которые на лето перегоняли свой скот и на летовье. Одним из распространенных его подтипов являлся **выгонно-стойловый**. Здесь скот обычно круглый год содержался в самом хозяйстве - в специально построенном помещении. Заготавливалось большое количество фуража из разнообразных видов трав и растений. Скот пасли на общинном пастбище. Каждый вид скота составлял отдельное или смешанное стадо. Нанимались пастухи или присмотр за скотом велся по очереди каждым хозяйством.

Стойловый подтип означал чисто стойловое содержание. Этот подтип, в зависимости от климатических условий и природно-географического расположения местности, а также предназначения скота, охватывал различные периоды продолжительности. Чисто стойловое содержание означало, что скот сначала содержится

на прокорме, а затем приносится в жертву или пускается на мясо. Этому подтипу были характерны заготовка самых лучших видов и сортов прикорма для скота, содержание как крупного рогатого, так и мелкого скота. Необходимо подчеркнуть, что такая система содержания скота была характерна таджикам всех регионов республики.

Таким образом, стойловое содержание скота являлось наиболее устойчивым подтипом хозяйства в рассматриваемой части региона. Данный подтип больше был характерен для равнинной части Средней Азии и больше всего - для городского населения. [3,67].

Приведенные нами материалы характеризуют основные черты равнинного скотоводства. Формы и системы ведения данного хозяйства у таджиков вообще сложились на основе культурно-исторических традиций народа. На это активно повлияла и четко выраженная вертикальная (в горной части), диагональная (в основном в предгорной части) и горизонтальная (в равнинной части) зональность. Как писал Г.Е. Марков, «чтобы избежать дальнейшей путаницы, целесообразно выработать для низшего уровня классификации понятия, исключая термины, используемые при высшем уровне классификации» [5,87]. Предлагаемая нами классификация основывается, прежде всего на социально-экономических критериях.

Таким образом, следует отметить, что ХКТ - это составная часть культуры любого этноса. ХКТ отражает этнокультурные особенности, так как является характерным для всей анализируемой нами территории. Этническая территория таджикского народа исторически охватывает большую часть Центральной Азии и является колыбелью земледельческого занятия. Традиция ведения хозяйства у таджиков сложилась веками и имеет этнокультурную особенность. Учеными в классификации ХКТ почти вся этническая территория таджикского народа определена как область **пашенных земледельцев**. Мы подчеркиваем, что 93% территории нашей страны составляют горные массивы, и здесь, наравне с земледелием в хозяйстве прочное место занимает и скотоводство, являющееся древнейшим традиционным занятием таджиков.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абрамзон С.М. Программа для сбора материалов по теме "Животноводство" к Историко-этнографическому атласу Средней Азии и Казахстана. М., 1967. с. 34..
2. АНДРЕЕВ М.С. Таджики долины Хуф (верховья Аму-Дарьи), вып.2, АН Тадж.ССР ИИАЭ, Труды, Сталинабад, 1958, с.524.
3. ЕРШОВ Н.Н. Сельское хозяйство таджиков Ленинабадского района Таджикской ССР перед Октябрьской революцией (историко-этнографический очерк) АН Тадж.ССР, Институт истории, археологии и этнографии. Труды, т.ХХШ, Сталинабад, 1960 г., с. 174.
4. КАРМЫШЕВА Б.Х. Типы скотоводства в южных районах Узбекистана и Таджикистана (конец XIX – нач. XX в.) // журн. СЭ., 1969, №3. с. 44,49
5. МАРКОВ Г.Е. Проблемы дефиниций и терминологии скотоводческого хозяйства и кочевничества (ответ оппонентам). СЭ., 1982, №4, с.80-87.
6. Марков Г.Е. Скотоводческое хозяйство и кочевничество: Дефиниция и терминология. // журн. СЭ., 1981, № 4, с. 88-94.
7. Марков Г.Е. О терминах и понятиях в этнографии // журн. СЭ, № 5, 1983. с.85.
8. Неменова Р.Л. Таджики Варзоба (отчет о поездке)//Известия отделение общественных наук АН Тадж.ССР, N 1(32), 1963, с.73.
9. Оразов А. Скотоводство у туркмен в XIX начале XX в Ашгабад, 1995. с.81.
10. Симаков Г.Н. О принципах типологизации скотоводческого хозяйства киргизов (конец XIX – начало. //В журн. СЭ, 1978, №6. с.73.
11. Шамиладзе В.М. Хозяйственно-культурные и социально-экономические проблемы скотоводства Грузии.// Историко-этнографическое исследование. Тбилиси, 1979, с.376.

ТИПОЛОГИЯ СКОТОВОДЧЕСКОГО ХОЗЯЙСТВА У ТАДЖИКОВ В КОНЦЕ XIX – НАЧАЛЕ XX ВВ.

В работе дается описание о древнейшем хозяйственном занятии таджиков - скотоводстве. Оно формировалось и развивалось в сложных климато-экологических условиях Средней Азии и являлось одним из определяющих факторов хозяйственно-культурного типа. В изучении скотоводческого хозяйства заметную роль играет изучение форм и типологии скотоводства, которые заключают в себе различные компоненты хозяйства.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: хозяйственно-культурный тип, этническая карта, кочевой образ жизни, скотоводческое хозяйство, формы и типологии скотоводства, эмпирический опыт, критерии.

TYPOLOGY OF CATTLE-BREEDING OF TAJIKS IN THE END OF 19TH – BEGINNING OF 20TH CENTURIES

Abstract. The article is devoted to the description of cattle-breeding, the ancient economical activity of Tajiks. The cattle-breeding has formed and developed under severe climate and ecological conditions of Central Asia and was one of the determinate factors of economical and cultural type. The exploration of forms and typologies of cattle-breeding plays an important role in the ethnographical study of cattle-breeding because it contains different components of economy. The author also compares the issue of cattle-breeding with other sectors of economics; he also shows the ethnic propinquity with the close neighbors and other nations, which adopted and synthesized many traditions of cattle-breeding from Tajiks.

KEY WORDS: economical and cultural type, ethnic map, nomadic life, cattle-breeding, forms and typologies of cattle-breeding, empirical experience, criteria, ethnic and cultural peculiarities, material and spiritual culture.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Р.М.Абдулвахидов* – кандидат исторических наук, доцент кафедры отечественной истории РТСУ. Телефон 951740611.

ВАЖНЕЙШИЕ МОМЕНТЫ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЖИЗНИ СРЕДНЕЙ АЗИИ В 30-50 – БЫЕ ГОДЫ XIV В.

Г.Н. Турсунова

Таджикский государственный институт экономики и торговли

Истоки сложения политики, основанной на своеобразном сочетании элементов тюрко-монгольской государственности и военного строя с элементами мусульманской, главным образом персидско-таджикской культуры, воплощением которой, по оценке В.В.Бартольда, являлось государство, созданное Темуром, восходят к периоду нашествия монгольских войск Чингизхана в Мавераннахр, Хорасан и Иран в 1219-1223 гг. Дело в том, что монголы были обделены опытом управления завоеванных культурных областей, каковы были Мавераннахр и Хорезм. Чингисхан, цареvичи, монгольская военная знать были больше заинтересованы в своевременном сборе дани и систематическом поступлении доходов с покоренных стран. Поэтому великие ханы Чингизхан (1155-1227гг.), Угэдэй (правил с 1229 по 1241гг.) отдали области Средней Азии, входившие в Улус Чагатая в частности в управление, фактически на откуп хорезмийскому купцу Махмуду Ялавачу (являлся монгольским наместником с 1226 по 1238 гг.) и его сыну Бурхан ад-Дину Масудбеку, который властвовал в течение 51 года с 1238 по 1289 гг. Будучи откупщиками, они определяли все налоги и подати, требовали от населения выполнения повинностей, властвовали, опираясь на монгольские отряды во главе с баскаками и даругами, а также на мелких владетелей, которые находились на положении подвластных наследственных правителей. Последних А.Ю. Якубовский называл местными династиями правителей, которые уцелели в городах. Так в Чаче, Худжанде, Отраре, в Таразе сидели «малики», в Бухаре сохранились представители духовной феодальной власти «садри», в Термезе в начале XIV в. сложилась власть наследственных сейидов, известных под титулом «худованд-задэ», влияние которых возросло в 30 - 60 –ые годы XIV в. Монгольские ханы, кочевая военная знать в отношении Страны тазиков - Мавераннахра, Хорасана, Ирана имели разные подходы и занимали противоположные позиции. Так Чагатай и его ближнее монгольское окружение враждебно относились к исламу и быту таджикского населения. Мункэ-хан (Мангухан 1251-1259 гг.) вопреки Чагатаю для прекращения системы насилий и злоупотреблений, ведущей к усилению антимонгольского движения оседлого населения в своём ярлыке предложил ряд мероприятий по снятию напряженности в стране. Мубарек-шах (правил с марта по сентябрь 1266 г.), Борак (1266-1271гг.) вместе с монгольскими родами, в том числе джалаирами и барласами поселились в Мавераннахре и приняли ислам. Джалаиры местом кочевий вначале избрали долину Ангрена в области Чача, затем образовали свой улус в области Худжанда. Барласы поселились в долине Кашка-Дарьи. Спустя семь десятков лет

после переселения в среде отюреченного рода барласов в Шахрисабзе родился будущий Амир Темур.

Монгольский владетель Хайду (Кайду) (1269-1301гг.) и сменивший его ставленник Тува (или Дува) (1282-1307 гг.) и правившие преемники последнего Кунджек, Талик, Эссен, Буки (с 1307 по 1318 гг.) под давлением кочевой аристократии жили в Семиречье, оставались язычниками. Однако, по словам В.В. Бартольда, монгольские ханы, живя в степи, проявили заботу о благосостоянии оседлого населения. Так по распоряжению Хайду и Тувы был построен город Андижан (Андукон - Г.Т.) в Фергане, который ещё в XIV в. затмил Узгенд - столицу Ферганы в эпоху Караханидов и сделался главным городом области.

По истечении десятилетий конца XIII - первой половины XIV в. усилились противоречия внутри Чагатайского улуса по вопросу об отношении к Мавераннахру, возросли различия этнокультурного характера и политической ориентации между кочевыми монголами Семиречья и осевшими в Мавераннахре джалаирами и барласами. Семиреченские монголы считали чагатаев Мавераннахра отступниками от заветов Ясы и Тура Чингизхана, людьми, предавшими традиции кочевого образа жизни, называли их «карауннасами», т.е. метисами - помесью разных человеческих рас. Со своей стороны джалаиры и барласы считали монголов в Семиречье отсталыми и грубыми варварами и прозвали их «джете», т.е. разбойниками, грабителями. Вопрос о проявлении после завоевания Центральной Азии и Ирана двух политических тенденций и соперничества различных религиозных культур по отношению к оседлому населению завоеванных территорий был поставлен В.В. Бартольдом, специально исследованы А.Ю. Якубовским и И.П. Петрушевским, обстоятельно раскрыт Б.Г. Гафуровым. Большая часть военно-кочевой знати, многие царевичи-чингизиды Чагатай, Тулуй и некоторые ханы (Чингизхан, Гуюкхан) выражали первую тенденцию. Они были противниками оседлой жизни, всю землю хотели бы превратить в пастбища, все города в развалины, хотели беззастенчиво грабить, разорять, жечь, угонять в плен. Выразителями второй тенденции были некоторые кааны (Джучи, Угэдэй, Манку) и небольшая часть военно-кочевой монгольской знати, откупщики, основная часть местной таджикско-тюркской аристократии, чиновничество, духовенство, большинство купечества. Названные прослойки придерживались политики, направленной на прекращение грабежей и разорение оседлого населения, содействующей покровительству городам и торговле, способствующей точной фиксации размеров податей и повинности, ограждению крестьян от произвольных поборов, от вытаптывания полевых и разрушения городов.

Чагатайские ханы Кебек (1318-1326гг.) и его брат Тармаширин(1326-1334гг.) отказались от изжившей системы отдачи на откуп налогов и податей и непосредственно взяли в свои руки управление Мавераннахром. В период своего правления они вновь поселились в Мавераннахре, Кебекхан сделал долину Кашка-Дарьи местопребыванием чагатайских царей, выстроил около города Несефа для себя дворец, от которого получил своё нынешнее название город Карши («Карши» по-монгольски дворец). Путём управленческой реформы были введены новые военно-административные округа «тюмень» и «орчин», посредством денежной реформы установили единую монетную систему серебряных динаров и дирхем, произвели унификацию весовых единиц. Кебекхан был язычником, но проведёнными реформами и нововведениями показал себя справедливым царём, покровителем мусульман.

По словам В.В. Бартольда, при царствовании Кебека в чагатайском ханстве был сделан решительный шаг в сторону подчинения, если не исламу как религии, то традициям мусульманской культуры и государственности. Он отказался от ставки на степь монгольских кочевников и решительно повернулся лицом к культурным оазисам, в города Мавераннахра.

Арабский путешественник Ибн Баттута (1304-1369гг.) в своём сочинении сообщил, что в 1332-1333 гг. он встретился с султаном Ала ад-Дином Тармаширином в его лагере, называвшемся ал-Урдувайа и расположенном около города Насафа (Нахшеба). Тармаширин представлен правоверным мусульманином, скромным и добрым государем. Он отменил назначение «ясакем» монголов устройство праздника «посаживания» на царский трон потомка Чингизхана и уничтожил обычай «свержения» государя. Этот поступок вызвал гнев его брата, монгольского хана Дурра-Темура. Сын последнего,

царевич Бузан, стал во главе недовольных действиями Тармаширина, по заговору которых он был низложен и убит.

Более десяти лет, с 1334 по 1346 гг., продолжался период смуты, когда Мавераннахр на время снова подчинился ханам, живущим в Семиречье, организовывались также походы на владения монголов государями чагатаев.

Хан чагатаев Мавераннахра Казанхан по сообщению Шараф ад-Дина Йазди с 733 г.х. (1332-1333гг.) на протяжении 14 лет был ханом улуса Чагатая. Он стремился продолжить политику Кебекхана и Тармаширина по умиротворению Мавераннахра, создания сильной центральной власти, способной обуздать непокорных кочевых феодалов. С этой целью он на расстоянии двух привалов движения каравана от Карши построил замок-крепость Занджирсарай. При правлении Казанхана произошла замена прежней удельной системы, основанной на распределении областей между членами ханского рода, как Улус Чагатая, на способ распределения областей между главарями сильных родов. Такое разделение производилось по завещанию Чингизхана, согласно которому Чагатай получил от своего отца 4000 тысяч коренного монгольского войска под командованием эмиров - главарей родов. При таком способе раздела улус джалаириров разместился в бассейне Сыр-Дарьи с главным городом Худжандом, удел барласов – в долине Кашка-Дарьи, с главным городом Шахрисабзом, каучины - в Хуттале, Бадахшане, Гиссаре, арлаты - в области Балх. Власть в Семиречье, Туркестане и Кашгаре перешла военачальнику-главарю рода дуглат. Попытка Казанхана, направленная на установление твердой власти в Мавераннахре, встретила ярое противостояние со стороны главарей родов. Во главе восставших эмиров стал Казаган - бек, который являлся всемогущим эмиром (амир-ул-умаро - Г.Т.)

Все эмиры недовольные жестокими мерами Казанхана, проводившимися для ликвидации влияния улусных беков бежали на ставку Казагана в Сали Сарайе, там собрали войска и двинулись на войну. Битва между войсками Казанхана и эмира Казагана произошла в степи, в местности (قریه) Дарай занги (دره زنکی) (расположенная южнее известной Дари оханин - железные ворота, в районе Байсуна, южной Сурхан-Дарьи - Г.Т.) и в 1345 г. завершилась поражением Казагана и ранением одного его глаза¹. Казаган и его союзники весной 1346 г. вновь сразились с войсками хана в районе Карши и одержали победу. В то время когда власть в Мавераннахре перешла от чингизидского хана главарю рода - эмиру, во владении монголов - «джете» в восточном Туркестане, Кулджинском крае и Семиречье тамошние военачальники в 1348 г. на престол возвели Туглук Темура. Сам Казанхан был убит на поле боя.

Эмир Казаган всю фактическую власть Мавераннахра забрал в свои руки, чеканил свои монеты, осуществил единоличное управление от имени подставных людей посаженных им на трон Чингизидов, Данишманча - хана (1346-1348 гг.) и Баянкули - хана (1348-1356гг.), которые считались сугубо номинальными правителями. Двенадцатилетний период властвования Казагана (1346-1358 гг.), по словам Шараф ад-Дина Йазди был насыщен событиями завоевательного характера, направленным на включение в пределы своего владения якобы принадлежащих ему областей. А.Ю. Якубовский оценил Казагана как выразителя воззрений и интересов кочевой тюрко-монгольской аристократии, которая более всего стремилась к организации набегов и грабительских походов на соседние страны.

Казаган зимовал в Сали Сарайе, досуг проводил в местности Каронур в долине Сурхана, летом и осенью пребывал в своей резиденции в городе Мунк, расположенном на берегу Малого Сурхоба в области Хутталяна (на месте совр. Балджуана - Г.Т.) Важнейшим военным предприятием Казагана являлся организованный им набег из Сали Сарая через переправу Арханга Аму-Дарьи на Хорасан, в направлении Герата и его областей, находившихся под властью таджикской династии Куртов и его правителя Малика Муизуддина Хусейна. Казаган совершил большие опустошения в окрестностях Герата, захватил огромную добычу. Однако, укрепленный вал, построенный гератцами от местности Пойи Мургон до Кахдастана (کههدستان) незадолго до нападения неприятеля препятствовал Казагану взять Герат. В 1358 г. Казаган был убит во время сокольничьей охоты по заказу монгольского хана Туглук Темура неким Бурулдай Угулом. Соучастником при убийстве Казагана состоял Кайхусрав - правитель Хутталяна. После гибели Казагана произошла скоропалительная смена властителей. Его сын - эмир Абдулла вскоре был убит беками, недовольными его решением, относительно избрания

Самарканда местом резиденции; быстро, в том же 1359-1360 гг. оказались свергнутыми Баянкули-хан и Темур-шах, пришедшие к власти эмир Баян Сулдуз и Ходжи Барлос оказались слабовольными и нерешительными правителями.

По словам Низам ад-Дина Шами и Шараф ад-Дина Йазди, Мавераннахр в конце 40-х и в 50-х годов XIV в. вновь охватили смута и беспорядок, в нём установилась полная феодальная раздробленность. Эмиры выражали неповиновение и поступали так, как им хотелось. Кеш и его область принадлежали Хаджи Барласу, область Худжанда составляли удел джалаириров во главе с Баязидом, Хусейн ибн Мусаллах - внук Казагана, управлял прибрежными Аму - Дарьинскими владениями Хорасана и претендовал на овладение Мавераннахром. Улджай Буга Сулдуз находился в Балхе и оттуда рвался, чтобы узурпировать власть хана. Бадахшанские шахи проявляли амбиции и не признавали друг друга. Улджайту Апардий и Кайхусрав властвовали в Хутталяне. Хизр пребывал в своих исконных юртах, расположенных в Сари-пуле и Тоткане, подчиненным округу Самарканда. Таким образом, эпоха монгольского владычества и порабощения Мавераннахра, Хорасана и Ирана, начавшаяся в 1219 г., спустя 120 лет, в 30 - 60 гг. XIV вв. завершилась падением режима Чингизхана и его потомков, наместников тюрко-монгольской военно-кочевой знати, эмиров, чиновников, поддерживавшихся местной гражданской и религиозной аристократией. Темур родился в сложный судьбоносный исторический момент и, будучи сыном той эпохи, воплощал в своей полководческой и государственной деятельности традиции тюрков и монголов и элементов мусульманской, в частности иранской (таджикской) культуры. Важнейшими событиями политической жизни Мавераннахра периода малолетнего Темура в середине XIV в. являлись: а) распад Чагатайского государства на сепаратные улусные владения; б) переход власти от монгольских ханов в руки тюркских эмиров, действовавших посредством подставных царей из потомков чингизидов; в) назревание необходимых факторов, способствовавших формированию незаурядной сильной личности с разрушительным и созидательным характером каким феноменом был Амир Темур.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бартольд В.В.. Улугбек и его время. // Соч.- Т. II, -Ч.2, -М., 1964., -С.27.
2. История народов Узбекистана,-Т.1., Изд. АН Уз. ССР. –Ташкент, 1950.-С.340.
3. Бартольд В.В. Улугбек и его время.-С.32.
4. Бартольд В.В. Очерк истории Семиречья. //Соч.- Т. II,-Ч.1.-С.61,154.
5. Якубовский А.Ю. Феодальное общество Средней Азии и его торговля в Восточной Европе в X-XV вв.// Материалы по истории народов СССР, по Материалам архивов Узбекской, Таджикской и Туркменской ССР, -Ч. I, -С..52-53. И.П. Петрушевский. Земледелие и аграрные отношения в Иране XIII-XIV вв.- М-Л., 1960,-С.48. // Б.Г. Гафуров. Таджики.1972. – С.457.
6. Бартольд В.В.. История Туркестана. //Соч. –Т.II, -Ч.1.,- М.,1963.-С.152.
7. Н.О. Турсунов. Таърихи тожикон,- Худжанд., 2001,- С. 447.
8. Путешествия Ибн Батуты (Арабский мир и Центральная Азия). -Ташкент: Главная редакция энциклопедий. 1996 -С. 267, 269, 271-273, В.В. Бартольд История Туркестана..., -С. 153.
9. Н.О. Турсунов. Таърихи тожикон..., -С. 448.
10. История народов Узбекистана.-Т.1.,..., -С.341
11. Шарафуддин Али Йаздий. Зафарнома. «Шарк» нашриёти-матбаа концернинг бош тахририяти, - Ташкент., 1997, 86, 9а

ВАЖНЕЙШИЕ МОМЕНТЫ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЖИЗНИ СРЕДНЕЙ АЗИИ В 30-50-е ГОДЫ XIV В.

В данной статье автором рассматриваются важнейшие моменты политической жизни Средне Азии в 30-50-ые годы XIV столетия.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: Средняя Азия, политическая жизнь Средней Азии, Амир Темур, Чагатайское государство

THE MAJOR MOMENTS OF POLITICAL LIFE OF AVERAGE ASIA IN 30-50TH YEARS OF XIV CENTURY

In given article are considered by the author the major moments of political life of Sredne of Asia in 30-50-s' years of XIV century.

KEY WORDS: Central Asia, political life of Central Asia, Amir Temur, the Chagatay state

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: Г.Турсунова – кандидат исторических наук, ТГИЭТ (г.Худжанд)

«ҲАФТ ИҚЛИМ»-И АМИН АҲМАДИ РОЗӢ ҲАМЧУН САРЧАШМАИ МУҲИМИ ҶУГРОФИӢ ВА ФАРҲАНГӢ

Муҳаммадӣ Садриддинов

Институти забон, адабиёт, шарқшиносӣ ва мероси хаттии ба номи Рӯдакии АИ ҶТ

Осори ҷуғрофии мо чун дигар бахшҳои илму маърифати гузаштамон дар зиндагии маънавий мақоми баарз ва шоиста дорад, вале ҳанӯз ба қадри кофӣ омӯхта ва таҳқиқ нашудааст. Сарфи назар аз он ки ба муносибате бевосита ё бавосита ҳангоми нақл ва ё шарҳу тафсири дигар паҳлуҳои илм дар хусуси осори ҷуғрофӣ, илми кишваршиносӣ ёдовариҳое шудааст, аммо чунон ки ишора шуд, ҳанӯз таҳқиқи ин бахши муҳими маънавии мо мавриди омӯзиши ҳамаҷонибаи илмӣ қарор наёфта, чун ганҷи сар ба мӯҳр боқӣ мебошад. Ҳатто китобҳо мисли «Ҳудудуллола», «Китобуттафҳим»-и Абӯрайҳони Берунӣ, «Масоликулмамолик»-и Хурдодбех, «Ҷуғрофӣ»-и Ҳофизи Абрӯ, «Аҷоибулмаҳлуқот», «Зайнулаҳбор», «Табақоти Носириҷузҷонӣ», «Осорулбилод» ва «Аҳборулбилод»-и Закариёи Қазвинӣ, «Равзатуссафо»-и Мирхонд, ҷуғрофиянависоне, ки дар қарни III-IV ҳиҷрӣ дар бораи масъалаҳои иҷтимоӣ, иқтисодӣ, географии вилоятҳои мухталиф суҳан гуфтаанд, монанди Ибни Ҳавқал соҳиби китоби маъруфи «Суратуларз» ва Алмақдисӣ соҳиби китоби «Аҳсанултақосим», асри XVII милодӣ «Ҳафт иқлим»-и Амин Аҳмади Розӣ ва ҳамчунин дигар осори ба ин мавзӯ бахшида шуда, мавриди омӯзиши дақиқ қарор наёфтаанд. Дар осори ҷуғрофии камтаҳқиқ шудаи мо бояд иқдор шуд, ки на танҳо масъалаҳои хос ҷуғрофӣ, кишваршиносӣ, балки дигар проблемаҳои муҳими илму фарҳанги гузаштаи мо таърих, адабиёт, ҳатто номҳои осори бузургони гузашта ёд оварда шуда, чун маъҳазӣ пурарзиши илмӣ бар ҷо мебошанд. Дур нарафта дар ёддоштҳои хотираҳои таҳрирӣ хусусан, сафарномаҳо ёддоштҳои ҷунҷун, баёзҳои илова бар шарҳу тафсири масоили ҷуғрофӣ аз мавҷудияти дигар соҳаҳои илм ва асомии олимон, мероси онҳо маълумоти судманд оварда шуда, ҳам авзои ҷуғрофӣ, илмӣ, адабӣ, фарҳангӣ ва намоёндогони барҷастаи ин соҳаҳо низ маълум карда шудаанд.

Омӯхтан ва дастрасӣ мутахассисин ва оммаи васеи мардумон, хонандагону донишҷӯён гардонидани осори ҷуғрофӣ, кишваршиносӣ, ҳатто таърихи ҷуғрофии гуногуни як кишвар аҳамияти бузурги илмӣ дошта, барои шинохти сиёсӣ, иҷтимоӣ авзои илмӣ ва фарҳангии гузаштаи мо аҳамияти бузург доранд. Мо бо осори ҷуғрофии ватании худ кишвари худро ҳам дар гузашта ва ҳам муосир хубтар, равшантар шинохта метавонем. Вақти он расидааст, ки таърихи сайри осори ҷуғрофӣ ҳамчун сарчашмаи бозғамии илмӣ, фарҳангӣ ба таври ҷиддӣ мавзӯи таҳқиқ ва таъбу нашр қарор дода шаванд. Мо бояд ҳудуди ҷуғрофии ватани худ, донишмандони ҷуғрофишинос ва хидматҳои дар ин соҳа нишон додаи пешинӣ ва мустақриқини муосирро дар сатҳи ҷаҳонӣ донем, шиносем ва қадрдонӣ намоем, беҳтарин намунаҳои ҷуғрофиёро ба нашр омода сохта, дар ин соҳа бо донишмандони як қатор кишварҳои ҳамҷавор ва марокизи илмии ҷаҳон пайвандҳои дӯстӣ ва ҳамкорӣ пайдо намоем ва дар тавсия ва истеҳкоми онҳо саҳмгузор бошем.

Аз суҳанварону таърихнависон ва тазкиранигорон иддаи зиёде дар асарҳои худ оид ба Кӯлобу Хатлон ва мавқеи ҷуғрофии ону дорои маишиву маънавии ин диёр гуфтаниҳои мутааддиде сабт намудаанд. Дар осори Одамушшуаро Абӯабдуллоҳи Рӯдакиву ҳамасрони суҳангустари ӯ, «Шоҳнома»-и Абулқосим Фирдавсӣ, осори манзуму мансури Носири Хусравӣ Қубодиёнӣ, «Гаштоспнома»-и Асадии Тӯсӣ, тазкираи «Лубобулалбоб»-и Муҳаммад Авфии Бухорӣ ва ғайра метавон бо ишораву нигоштаҳои ҷолиб роҷеъ ба Хатлонзамин ва мардуми он дучор омад. Яке аз ин маъҳазҳои бобаракат китоби «Ҳафт иқлим»-и Амин Аҳмади Розӣ мебошад. Ин асар соли 1002-ҳиҷрӣ, баробар ба соли 1594 мелодӣ навишта шудааст. Мо низ бо нияти эҳдо ба ҷашни 2700-солагии шаҳри Кӯлоб саҳифаҳои ин китоби пурмуҳтаворро варақгардон намудему бо номи зерсарлавҳае «Хатлон»-ро ёфтем.[1] Дар як саҳифаи он омадааст: Хатлон-ба вуфури фавокиҳу мева мақоме бо ном аст. Ва иртифоаш (яъне ҳосилаш - М.С.) нек ба амал меояд. Ва аспони хатлии байналҷумҳур машҳур аст. Ва мардумаш дар шуҷоату пайкор солиси (севуми) Рустаму Исфандиёр, байт:

Румҳи ҳар як шиҳоби ғибагусил,
Тири ҳар як дурахши хорагудоз.

Ва дорулмулкаш Кӯлоб аст, ки ҳисораш дар ғояти ҳасонату устуворист, байт:
Бар яминаш марҳабозан офтоб,
Бар ясораш тарракугӯ осмон.

Ва мазораи Ҷоизуланвор Амир Саид Алии Ҳамадонӣ дар ҷавори Кӯлоб воқеъ аст ва аз он чи ба нашр омада ин ду нафар аст:
Мавлоно Одил-Ҷозили некӯбаён ва шоири ширинзабон буда ва ҳамвора язлоли манфиъатмаоли ифодаи талабаро рутаб медошта, ин рубоии байналҷумҳур аз вай машҳур аст:

Ошиқ шаби васли ёри бигзидаи хеш,
Аз баҳри қарори дили ғамдидаи хеш,
Хоҳад, ки дарозтар шавад, бардӯзад,
Бар домани шаб сиёҳии дидаи хеш!

Ва таърихи Ҷавти Марҳум Мирзо Сулаймонро «Билқиси замон рафта» ёфта. Мавлоно Бокӣ –татабӯи ашъори мутаахирин бисёр ба хотир гирифта, ин байт аз манзумоти ӯст:

Магардад ҳамчу сарв озод аз боғи ҷаҳон ҳаргиз,

Чу наргис ҳар ки ӯ чашми тамаъ бар симу зар дорад! [2]

Тавре мебинем, Амин Аҳмади Розӣ роҷеъ ба Хатлон ба таври умумӣ сухан гуфта, аслан шаҳри Кӯлоб ва атрофу акнофи онро дар назар дорад. Ин иддио ва натиҷагирии мо беасос нест, зеро аз қарни асри XVI ба баъд ба ҷои исми хоси «Кӯлоб» бештар ба «Хатлон» истифода шудааст. Дар ин бора метавон аз маъхазу сарчашмаҳои зиёд ёд овард, ки аҳли илму фарҳангро аллакай маълум аст. Дигар, ин ки мусаннифи «Ҳафт иқлим» дар ин маълумоти фишурдаву кӯтоҳу мухтасари худ тавонистааст нозукбиниона аз ҳаёти иҷтимоӣ, сиёсиву иқтисодӣ ва адабиву фарҳангии Кӯлоб (Хатлон - М.С.) ба ниёзмандон таври талаботу дархости китоби худ ҳаҷс занад.

Порчаи Ҷавкуззикри иқтибосшуда моро ба хулосаҳои зайл раҳнамоӣ мекунад:

а) Шаҳри Кӯлоб дар қисмати Ҳалвоии худ бисёр тез қомат афрохта будааст, зеро Ҳалвоии зикршуда мавзее будааст, тахминан дар як фарсах (тақрибан ба 6 километр рост меояд-М.С) дуртар аз шаҳри аслии Кӯлоб, ки дар ин бора Ҷоизуланвор Таниш дар асари худ «Шарафномаи шохӣ» [3] ба тафсил нақл намудааст.

«Дар мавриди мавзеи Ҳалвоӣ ҳисоре,[4] ки паноҳи раоёву ҳимояти бароёро созад, райати иззат барафрозад».

б) Аз иқтибоси Ҷавкуззикр бармеояд, ки дар он минтақа қалъаи бошукӯҳи устувор сохта будаанд.

в) Ва мазори Мир Сайид Алии Ҳамадонӣ дар ҳамсоғии шаҳри Кӯлоби имрӯза мавқеият доштааст. Аз ин муаррих Ҷ.Ҷоизуланвор ба хулоса меояд, ки турбати поки Амири Кабир Сайид Алии Ҳамадониро аз мавзеи дилӣ (Имомалӣ) дар ҳудуди солҳои 1584-1594 ба ҷавори шаҳри Кӯлоб ба мавзеи имрӯзааш кӯчонидаанд.[5]

г) Дар баробари ишораҳои ҳаёти таърихӣ Амин Аҳмади Розӣ ба ҳаёти фарҳангии Хатлон тавачҷӯх зоҳир намуда, ду намуна аз ду суханвари ин сарзаминро, ки дастрасаш гардидаанд, дар «Ҳафт иқлим» ҷой додаст.

Аз рӯи маълумоти ӯ, дар бораи ду суханвари хатлонӣ Мавлоно Одил ва Мавлоно Бокӣ дар ҳеҷ ҷо ишораи ҷузъитаринро аз қорҳои тадқиқотии муҳаққиқони соҳа пайдо карда натавонистем. Дар ин бора аз наздик шурӯъ намуда, ба «Энциклопедияи советии тоҷик»[6] ва «Энциклопедияи адабиёт ва санъати тоҷик»[7] муроҷиат намудем. Дар ин ду асари баландқимат дар ҳарфҳои «О» ва «Б» аз Мавлоно Одил ва Мавлоно Бокӣ ишорае дарёфт карда натавонистем. «Луғатнома»-и Деххудо[8] низ ҷустуҷӯи моро дастгиру мададгор нагардид.

Пас, маълум мешавад, ки он чи Амин Аҳмади Розӣ роҷеъ ба ин ду суханвари хатлонӣ дастрас намуда, ворида «Ҳафт иқлим» сохтааст, ки минбаъд ба таври васеъ интишор наёфта.

Амин Аҳмади Розӣ аввалан, Мавлоно Одилро чун «Ҷозили некӯбаён» ва «шоири ширинзабон» оварда, номи ӯро Мирзо Сулаймон ёд кардааст. Ва ишора менамояд, ки Мавлоно Одил дар соли 985-и ҳиҷрӣ мутобиқ ба соли 1577–1578-и мелодӣ аз рӯи кушодани моддаи таърихӣ «билқиси замон рафта» Ҷавтида будааст.

Ростӣ, аз рӯбоии иқтибоскардаи Амин Аҳмади Розӣ бармеояд, ки мусаннифи он суханвари нуктадон, адиби ширинзабонест. Вале афсӯс, ки имрӯз роҷеъ ба ҳаёти сипаришуда ва мероси ба ёдгормондаи ӯ мо чӯзъитарин санаде зери даст надорем.

Дар бораи Мавлоно Боқӣ бошад Амин Аҳмади Розӣ мухтасаран «ашъори мутааххирин бисёр ба хотир гирифта» мегӯяд. Аз ин маълум мешавад, ки муаллифи «Ҳафт иқлим» бо ин адиб дар сӯхбат будааст ва мувофиқи талаботи асари худ роҷеъ ба ӯ ин маълумотро интишор дода будааст.

Аз маълумоти доир ба Мавлоно Одил ва Мавлоно Боқӣ додаи Амин Аҳмади Розӣ дар «Ҳафт иқлим» метавон боварибахшона ҳадс зад, ки он ҳар ду адиб аз донандагони хуби забони модарӣ ва офарандагони писандидаи осори манзуми форсӣ-тоҷикӣ будаанд. Аз ин рӯ, месазад, ки муҳаққиқини соҳа ба ин ду чехраи имрӯз гумноми адабиётмон тавачҷӯҳи алоҳида зоҳир намоянд ва шояд минбаъд роҷеъ ба эшон ҳарчи бештар аз пештар маълумот пайдо гардад. Ҳамзамон, ворид шудани номи онҳо айни ҳол дар ҳамин шакли кӯтоҳу мухтасар ба саҳфаи қомусҳои умумӣ ва соҳавии кишвар фарз асту қарзи мост.

Хулоса, Амин Аҳмади Розӣ бо баёни мухтасари худ оид ба Хатлон тавонистааст бароямон ишораҳои ҷолиб ва нотакрорро пеш гузошта, моро водор намояд, ки дар омӯхтани фарҳанги бою ғании миллату кишвари худ иқдоми тозатаре бардошта бошем.

АДАБИЁТ

1. Амин Аҳмади Розӣ Ҳафт иқлим. Ҷилди дуввум. Бо тасҳеҳ ва таълиқи Ҷаводи Фозил. Китобфурӯши Алиакбари илмӣ ва китобфурӯши Адабия. Бедуни соли нашр. с.95.
2. Амин Аҳмади Розӣ Ҳафт иқлим. Ҷилди дуввум. Бо тасҳеҳ ва таълиқи Ҷаводи Фозил. Китобфурӯши Алиакбари илмӣ ва китобфурӯши Адабия. Бедуни соли нашр. с.95.
3. Ҳофизи Таниш ибни Муҳаммад-ал-Бухорӣ. Шарафномаи шохӣ. Дастхати рақами 778, Институти шарқшиносии ва мероси хаттии АИ ҶТ. с.448.
4. Ҳамонҷо, с.448.
5. Ғоибов Ғ. Шаҳри Кӯлоб дар асри XVI- Душанбе. 1998, с.113.
6. Энциклопедияи советии тоҷик. Ҷилди 4 ва 5. Сармуҳаррири илмӣ М.С.Осимӣ. Сарредаксияи илмӣ энциклопедияи советии тоҷик, Душанбе, -1983-1984.
7. Энциклопедияи адабиёт ва санъати тоҷик, ҷилди II. Сарредаксияи илмӣ энциклопедияи советии тоҷик. Душанбе, 1989.
8. Деххудо Луғатнома, ҷилди 20, с. 274-280.

«СЕМЬ СТРАН» АМИНА АХМАДА РОЗИ КАК ВАЖНЕЙШИЙ ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ И КУЛЬТУРНЫЙ ИСТОЧНИК

Данная статья посвящена изучению и исследованию произведения «Семь стран» Амина Ахмада Рози, который является важным географическим и культурным источником.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: географическое и культурное наследие, история, культура, география, Хатлон, Куляб, социальная, политическая и культурная жизнь.

«SEVEN COUNTRIES» AMINA AHMAD ROZI AS THE MAJOR GEOGRAPHICAL AND CULTURAL SOURCE

This article is devoted to studying and work research «Seven countries» Amin Ahmad Rozi who is an important geographical and cultural source.

KEY WORDS: geographical and cultural heritage, history, culture, geography, Hatlon, Kulyab, social, political and cultural life.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *М.Садриддинов* – научный сотрудник Института языка, литературы, востоковедения и письменного наследия им. А.Рудаки АН РТ

**ФАЪОЛИЯТИ КОМИССИЯИ БАЙНИҲУКУМАТИИ ТОҶИКИСТОНУ
БЕЛАРУС ГУСТАРИШ МЕЁБАД**
(мансубият, ҳамкорӣ, саноат, фарҳанг ва сиёсат)

Саодат Назарова
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Ҷумҳурии Беларус шарикӣ боэътимоди сиёсӣ ва иқтисодии Тоҷикистон дар доираи Иттиҳоди Давлатҳои Мустақил, Иттиҳоди Иқтисодии Евразия ва Созмони аҳдномаи амнияти дастаҷамъӣ баҳисоб меравад. Ин, пеш аз ҳама ба бунёд ва густариши муносибатҳои дӯстонаю ба ҳам наздикшавӣ ва устуворонаро дар ҷабҳаҳои гуногуни сиёсӣ, иқтисодӣ байни Тоҷикистону Беларус ва ҳамкориҳои пайгириҳои ҳокимияти иҷроияи давлатӣ марбут месозад. Дар навбати худ, чунин муҳити фароҳамовардашуда бо боварии комил мебояд зикр кард, ки Тоҷикистону Беларус доир ба масъалаҳои актуалии ҷаҳони имрӯза дастгирии ҳамешагии якдигарро дар доираи созмонҳои байналмилалӣ ва минтақавӣ зоҳир ва амалӣ менамоянд.

Муносибатҳои тиҷоратӣ иқтисодии Тоҷикистону Беларус асосан дар доираи Комиссияи байниҳукумати Тоҷикистону Беларус оид ба ҳамкориҳои тиҷоратӣ иқтисодӣ, ки ҷанбаҳои гуногуни ҳамкориҳоро дар ин соҳа дар бар мегиранд, муайян месозанд ва ба роҳ монда шудаанд. Аз соли таъсисёбии Комиссия (1999) то имрӯз ҳафт ҷаласаи он доир гаштааст. Дар ҳар як ҷаласаи комиссияи мазкур масъалаҳои муҳокима мешаванд, ки онҳо бештар характери дурнамои ояндадор доранд (саноат, хоҷагии қишлоқ, соҳаҳои гуногуни илм). Ҳадафи асосии комиссияи мазкур, пеш аз ҳама ин ҷустуҷӯю дарёфти шароити воситаҳо ва дар ин замина муайян сохтани самтҳои маъмули густариши муносибатҳои дӯстонаю доништа мешаванд.

Бояд ишора кард, ки зарурияти мунтазам даъват намудани ҷаласаҳои комиссия, ин вобаста ба дигаргуншавии авзои сиёсӣ, иқтисодӣ дар замони имрӯза, муҳокима ва баррасӣ кардани масъалаҳои рӯзмара аз рӯи тағйироти вазъи иқтисодӣ иҷтимоӣ, талабот ба ҳалли масъалаҳои ғайриҷараёни дутарафа барои ҳарду кишвар доништа мешаванд. Дар радиҳои иҷроӣ ӯҳдадорӣҳои дӯстонаю, дар ҷаласаҳои комиссияи пешбинӣ ва муҳокима шуда, фаъолияти он то ин замон хеле густариш ёфта, доираи масъалаҳои ҳамкориҳои дӯстонаю сол то сол вусъат ёфта, ҷабҳаҳои гуногуни хоҷагии халқ: илм, саноат, иқтисодиёт ва фарҳангро фаро гирифтаанд.

Аз ин лиҳоз, раванди истеҳсоли маҳсулоти мубодилавӣ байни ду кишвар то имрӯз хеле густариш ёфта истодааст ва ин боиси ривож ёфтани муносибатҳои дӯстонаю ба ҳисоб меравад. Дар навбати худ, чунин ривочи ҳалли масъалаҳои иқтисодӣ баҳусус масъалаҳои истеҳсоли маҳсулоти ниёзи мардуми ҳарду кишвар манфиатбахш буда, аҳамияти сиёсӣ, иқтисодӣ ва фарҳангӣ доранд. Дар раванди иҷроӣ чунин мубодилаҳо ба фаъолияти комиссия торафт такони ҷиддӣ дода, ки ин аҳамияташро боз ҳам афзун мегардонад. Тибқи супориши роҳбарони ду кишвар раисии Комиссияи байниҳукумати Тоҷикистону Беларус оид ба ҳамкориҳои тиҷоратӣ иқтисодӣ ба зиммаи вазирони кишварзӣ вогузор карда шуд.

Аз ҷумла, ҷаласаи охирин 21-23 октябри соли 2010 дар шаҳри Минск баргузор гардид. Дар ин вохӯриҳо масъалаҳои мубрами замон вобаста ба талаботи имрӯза муҳокима шудаанд. Аз ин лиҳоз, гузаронидани ҷаласаи навбатӣ дар соли 2012 дар шаҳри Душанбе пешбинӣ шудааст.

Мувофиқи муқаррароти ҷаласаи ҳафтуми Комиссияи байниҳукумати самтҳои афзалиятноки ҳамкориҳои дарозмуддати иқтисодӣ - интиқоли маҳсулоти саноати мошинсозӣ аз рӯи ҷадвалҳои лизингӣ, ҳамкорӣ дар соҳаи комплекси агросаноатӣ, энергетика, иштирок дар лоиҳаҳои дар Тоҷикистон ва Беларус амалишудаи стода (аз ҷумла, ҷустуҷӯю ва иқтишофи канданиҳои ғайриҷараёни, ташкили истеҳсолоти васлгарӣ дар саноат), тавсеаи номгуӣ амалиёти содиротию воридоти, сохтмони шабакаи корхонаҳои истеҳсоли дар қаламрави якдигар мебошанд.

Бояд қайд намуд, ки 10-13-уми феввали соли 2010 ба Ҷумҳурии Тоҷикистон ҳайати кории соҳибкорони Ҷумҳурии Беларус бо роҳбарии Муовини вазири саноати Ҷумҳурии Беларус Свидерский Г.Б. ташриф овард. Дар масъалаҳои муҳокимашуда

доир ба соҳаҳои гуногуни соҳибкорӣ ҳайати кории соҳибкорони Ҷумҳурии Беларус бо як қатор вазорату идораҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон мулоқот анҷом доданд. Дар рафти музокирот ҷонибҳои масъалаҳои рушди минбаъдаи муносибатҳои тиҷоратии иқтисодии байни ду кишвар, истифода ва таъмири техникаи истеҳсоли Беларус дар соҳтмони НБО-и Роғун ва дигар иншооти истгоҳҳои обӣ-барқӣ, масъалаҳои лизинги техникаи кишоварзӣ, интиқоли маҳсулоти кишоварзии дучонибаи Ҷумҳурии Тоҷикистон ва Ҷумҳурии Беларус, дар илова масъалаҳои кооператсияи истеҳсолӣ: таъсиси корхонаҳои муштаракӣ истеҳсоли трансформаторҳо ва дигар таҷҳизоти электротехникӣ ва обкашӣ, лифтҳо ва ғайра мавриди баррасӣ қарор дода шуданд.[1] Ҷиҳати ба роҳ мондани ҳамкорӣ оид ба масъалаҳои баррасигардида як қатор вазорату идораҳои дахлдор вазифадор карда шуданд, ки таҳия ва пешниҳодҳои мушаххаси ҳешро манзур намоянд. Бояд зикр кард, ки айни ҳол дар Тоҷикистон наздики 300 адад мошинҳои нави БелАЗ, МАЗ ва дигар техникаи нави истеҳсоли Беларус, ки тайи се соли охир харидорӣ шудааст, пурсамар кор мекунанд.[2]

Воқеаи назаррас ва муҳими сиёсӣ, ки саҳифаи тозаеро дар тавсеаи муносибатҳои Тоҷикистону Беларус дар марҳилаи нав оғоз бахшид, ин ташрифи расмӣи Президенти Ҷумҳурии Беларус А.Г.Лукашенко ба Ҷумҳурии Тоҷикистон аз 27 то 29 октябри соли 2011 мебошад. Дар рафти вохӯрии Президентҳои ду кишвар Эмомалӣ Раҳмон ва Александр Лукашенко роҳҳои густариш ва таъмим ёфтани ҳамкорӣ дар соҳаҳои саноат, энергетика, кишоварзӣ, нақлиёти роҳсозӣ, соҳаҳои гуманитарӣ фарҳанг ва маориф баррасӣ намуданд. Аз ҷумла, дар ҷануби Тоҷикистон ташкил намудани корхонаи тракторсозӣ ва корхонаи муштарак оид ба васли мошинҳои кишоварзӣ, инчунин таъсиси марказҳои хизматрасонии техникаи белорусӣ мувофиқа ба даст омад. Ҳамзамон, дар доираи ташрифот байни соҳибкорони ду кишвар қарордоди муҳим оиди харидории 1100 трактор ба маблағи 20млн.доллари ШМА баста шуд.[3]

Дар ниҳояти вохӯрӣ роҳбарони ду кишвар ҳуҷҷатҳои сиёсӣ - Изҳороти муштарак ва Аҳднома байни Ҷумҳурии Тоҷикистон ва Ҷумҳурии Беларус дар бораи ҳамкорӣ дарозмуддат барои солҳои 2011-2020, Барномаи байнидавлатии ҳамкорӣ иқтисодии байни Тоҷикистону Беларус барои солҳои 2011-2020 ба имзо расониданд, ки дар онҳо вазъи ҳозираи муносибатҳои дучониба арзёбӣ гардида, вазифаҳои минбаъда ҷиҳати густариши муносибатҳои байни Тоҷикистону Беларус, инчунин ҳамкорӣ дар доираи соҳмонҳои байналмилалӣ муайян гардидаанд.

Тоҷикистону Беларус ду кишвари ба ҳам дӯст ва шарикӣ сиёсӣю иқтисодӣ дар доираи Иттиҳоди Давлатҳои Мустақил, Иттиҳоди Иқтисодии Евразия ва Созмони Аҳдномаи амниятӣ дастаҷамъӣ буда, мунтазам дастгирии мутақобилаи якдигарро дар масъалаҳои мубрами байналмилалӣ зоҳир менамоянд. Ҷумҳурии Беларус дар байни дигар кишварҳои Иттиҳод давлатест, ки иқтисодиёташ нисбатан мустаҳкам буда, дар амалӣ намудани сиёсати хоричӣ ҳам роҳи тавозуни муносибатҳоро интихоб намудааст.

Тибқи маълумоти Кумитаи давлатии омили Ҷумҳурии Тоҷикистон дар моҳҳои январ-ноябри соли 2011 гардиши савдо байни Тоҷикистону Беларус ба 61343,4 ҳаз. долл. ИМА расид. Воридот аз Беларус ба Тоҷикистон 50875,1 ҳаз. долл. ИМА ва содирот аз Тоҷикистон ба Беларус 10468,3 ҳаз. долл. ИМА-ро ташкил дод.[4] Гарчанде дар таносуби ин мубодилаҳо фарқияти назаррас мушоҳида мешавад, ин дар шароити имрӯза аҳамияти калони сиёсӣю иқтисодӣ дорад.

Молҳои асосии аз Тоҷикистон ба Беларус интиқолшаванда ин – нахи пахта, пашм, хушкмева ва алюминий буда, аз Беларус ба Тоҷикистон асосан автомобилҳои боркаш ва техникаи соҳтмонӣ: трактор, яхдон ва таҷҳизоти яхдонӣ, мебел, маҳсулоти насосҷӣ, доруворӣ, маҳсулоти кимиёи ғайриорганикӣ, маҳсулоти полимерӣ, чархҳои резинӣ, маҳсулоти наشريявӣ, шакар ва дигар маҳсулоти ниёзи мардум мебошанд, ки боиси пешравии Тоҷикистон гашта ва бартараф соҳтани камбудҳои ҳарду кишварро осон мегардонад.[5]

Мутобиқи маълумоти Комиссияи Иқтисодии Аврупоии СММ дар маҷмӯъ сатҳи бекорӣ дар Беларус ниҳоят паст буда, ҳамагӣ 1 %-ро ташкил медиҳад.[6] Аз рӯи маълумоти Созмони умумиҷаҳонии тандурустӣ айни замон Беларус дар байни гурӯҳи кишварҳои Аврупо оид ба як қатор нишондодҳо дар ҷойҳои аввал меистад.[7] Аз ҷумла, дар масъалаи баланд бардоштани сатҳи зиндагӣ ва дастгирии молиявӣ

оилаҳо (зиёдшавии андозаи кӯмакпулӣ то 13% дар назар аст), эмкунии кӯдакони то яксола бар зидди бемориҳои гузаранда, таъмини ёрии тахассусӣ ба занони ҳомила, дастрасии оби софи нӯшиданӣ, дастрасии воситаҳои беҳтарини санитарияю гигиенӣ ва техникӣ дар баробари Австрия, Дания, Фаронса, Эстония, Венгрия, Голландия, Словакия ва Шветсия истода, дар ин қатор аз Россия, Туркия, Латвия ва Сербия пеш гузаштааст.[8]

Имрӯз, манфиатҳои мутақобилаи ду кишвар барои рушди тавлидкунонидаи мол ҷиҳати ташкил намудани корхонаҳои муштарак равона шудааст. Ҳамаи ин омилҳо барои ривож додани муносибатҳои сиёсӣ ва иқтисодию гуманитарии байни Тоҷикистону Беларус манфиатовар буда, инчунин дастгирии сиёсии якдигарро дар арсаи байналмилалӣ тақозо менамояд. Қайд кардан ҷоиз аст, ки барои боз ҳам баланд бардоштани сатҳи муносибатҳои иқтисодӣ ва фарҳангию гуманитарии миёни Тоҷикистону Беларус имкониятҳои истифоданашудаи зиёд мавҷуданд, ки мавриди қарор доранд.

АДАБИЁТ

1. <http://www.mfa.gov.by/ru/foreign-policy/bilateral/cis/d4cbad6bca4b8f32.html>
2. <http://www.regnum.ru/news/1242197.html#ixzz1AKwHEz00>
3. http://www.belta.by/ru/all_news/economics/Belarus-v-2012-godu-postavit-v-Tadzhikistan-11-tys-traktorov-i-579756.html
4. Агентии омили назди Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон, 2010 / Вазъи иҷтимоию иқтисодии Ҷумҳурии Тоҷикистон январ-октябр 2010.
5. <http://www.regnum.ru/news/1242197.html#ixzz1AKwHEz00>
6. <http://www.estonia.belembassy.org/rus/econom/>
7. <http://www.estonia.belembassy.org/rus/econom/>
8. <http://www.estonia.belembassy.org/rus/econom/>
9. Вазъи иҷтимоию иқтисодии Ҷумҳурии Тоҷикистон январ-октябр 2010. Душанбе: омор, 2010
10. Дипломатияи Таджикистана: вчера и сегодня. В двух томах. Том 1. (Под редакцией Хамрохона Зарафи). Душанбе: “Ирфон”, 2009.
11. Дипломатия Таджикистана. Ежегодник – 2007 год. Внешняя политика Республики Таджикистан: хроника и документы. Под общей редакцией Хамрохона Зарафи. Душанбе: “Ирфон”, 2010.

РАСШИРЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЕЖПРАВИТЕЛЬСТВЕННОЙ КОМИССИИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН И РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ (связь, сотрудничество, промышленность, культура и политика)

В данной статье указаны основы деятельности и необходимость создания Межправительственной Комиссии Республики Таджикистан и Республики Беларусь по торгово-экономическому сотрудничеству с целью развития объективного взаимодействия между Таджикистаном и Беларусью, являющиеся одним из важных примеров в системе международных отношений.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: Межправительственная Комиссия Республики Таджикистан и Республики Беларусь, торгово-экономическое сотрудничество, развитие объективного взаимодействия между Таджикистаном и Беларусью.

ACTIVITY OF INTERGOVERNMENTAL COMMISSION OF THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN AND THE REPUBLIC OF BELARUS (Relationship, cooperation, industry, culture, politics)

At the given article showing principal activity and necessity of creation Intergovernmental commission of the Republic of Tajikistan and the Republic of Belarus in the field of trade and economic cooperation for the purpose of the development of unbiased attitude between Tajikistan and Belarus, which is one of important example in the system of international relation.

KEYWORDS: the Intergovernmental Commission of Republic Tajikistan and Byelorussia, trade and economic cooperation, development of objective interaction between Tajikistan and Belarus

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: С. Назарова -аспирантка второго года исторического факультета заочного отделения кафедры международных отношений

ХУКУҚ – ПРАВО

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОГО ПРАВА РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН

А.Д. Гафуров

Таджикский национальный университет

В 80-90-х годах прошлого века произошли значительные перемены в социально-экономической и политико-правовой жизни развивающихся стран, в том числе в Исламской Республике Афганистан, Исламской Республике Иран и Республике Таджикистан.

Одним из элементов статуса развивающихся стран, является финансовая самостоятельность. Именно собственная финансовая база и финансовые ресурсы, достаточные для реализации всех функций и задач, предусмотренных конституциями этих развивающихся стран.

Изучение основ правового регулирования финансовой деятельности развивающихся стран, является актуальной и первостепенной задачей финансовой науки. В современной правовой литературе эта тематика до сих пор не получила должного освещения со стороны экономистов, финансистов и правоведов. Правильное понимание финансовой деятельности и финансового права развивающихся стран, возможно только на основе изучения особенностей их формирования и развития.

Изучение формирования и развития финансового права развивающихся стран, представляется необходимым и закономерным процессом в развитии современной финансовой науки. Основные критерии, в соответствии с которыми отрасль права позиционируется в разряде самостоятельных и относительно обособленных, устойчиво занимают свое место в современной теории права.

Понятие, сущность, предмет, метод, принципы, цели и режим правового регулирования являются теми правовыми явлениями, которые в совокупности позволяют разграничить отрасли права.

Проблемы, связанные с определением предмета правового регулирования финансового права развивающихся стран, особенностей финансовых отношений, правового статуса участников финансово-правовых отношений, специфика налогово-бюджетных и денежно-валютных отношений, финансовая ответственность и многие другие не получили адекватного отражения в теоретических разработках отечественных и зарубежных ученых.

Формирование и развитие финансового права и правовое регулирование финансовых отношений развивающихся стран, долгое время оставались вне поля специальных научных исследований.

Развитие науки финансового права в современном мире, актуализация финансово-правового регулирования общественных отношений, возникновение новых институтов и система финансового законодательства явились предпосылками формирования и развития финансового права развивающихся стран.

С конца 20-го века основной тенденцией исторического развития Ближнего и Среднего Востока была секуляризация, начиная с конституционных революций и многообразием перемен и преобразований в социально-политической жизни.

Новая Конституция Афганистана 2004 г. провозгласившая Афганистан «независимым единым и неделимым государством», в необходимости «создания процветающего и прогрессивного общества, основанного на принципах социальной справедливости, защиты человеческого достоинства, защиты прав человека, установления демократии, обеспечения национального единства, укрепления равенства между всеми племенами и народностями, а также равномерного развития всех регионов страны», соблюдения «Устава ООН, межгосударственных договоров, международных соглашений, участником которых является Афганистан, а также Всемирной декларации прав человека».

Более 30 лет на древней земле Афганистана идет война, народ этой страны стал по существу жертвой политических и различных интриг. Социально-экономическое и финансовое положение Афганистана в результате разрушительной войны оказались в

глубоком кризисе. Во всех сферах экономической жизни страны продолжается резкий спад объемов финансовых ресурсов и производства. Практически разорены важнейшие очаги экономики культуры, науки, образования и здравоохранения.

В этих условиях государство Афганистан находится в катастрофическом состоянии и народ страны страдает от нищеты. В этой связи очевидно и важно проанализировать и исследовать сложившуюся социальную, экономическую и финансовую ситуацию, необходимо разработать эффективные меры по восстановлению важнейших институтов государства на основе глубокого изучения, анализа и обобщения современного мирового опыта.

Изучение и исследование такого важного института государства, как финансовая деятельность и финансовая система, является актуальным. Как показывает опыт различных стран мира, именно от формирования и развития финансового права и эффективности финансовой системы, во многом зависит успех решения социально-экономических и политических проблем любого государства и уровень благополучия его населения.

Исламская революция 1978-1979 гг. в Иране стала неким переломным моментом и сменой социально-экономических и политико-правовых приоритетов. Государственная система Ирана, сформировавшаяся в результате революции, была построена не на модернизационных светских и демократических принципах, а на основе принципов ислама. Это был первый опыт в истории XX века построения теократического государства. Исламская Республика Иран стремится играть одну из ключевых ролей на Ближнем и Среднем Востоке, претендовать на роль регионального лидера. За последние 30 лет, несмотря на экономические санкции США, противоречивое решение проблем в стране, в мире, внутренние проблемы, Ирану удастся сохранить внутреннюю целостность, стабильность государственного режима и развития финансовой системы.

Как отмечают иранисты Института Востока РАН Российской Федерации, «в последние годы постоянно говорится о возросшей политической роли ислама. Это проявляется в активизации деятельности политических партий исламского толка и усилении роли исламских принципов в государственном строительстве разных стран, что наиболее полно и отчетливо воплотилось Исламской Республикой Иран.

Безусловно, что политический потенциал исламских стран, их способность влиять на мировые и региональные процессы в значительной мере зависят от уровня их социально-экономического развития»[1].

В этой связи оказываются чрезвычайно актуальными специальные исследования тех факторов, которые обеспечивают устойчивость государственной власти в Исламской Республике Иран, влияют на её внешнеполитические приоритеты и формируют своеобразную динамику финансово-экономического развития.

Республика Таджикистан – суверенное демократическое правовое унитарное государство.

Суверенному Таджикистану уже 20 лет. Этот период является очень важным периодом в судьбе таджикского народа. Таджики, после распада первого развитого государства Саманидов (819-999 гг.), вновь стали обладателями своего суверенного государства.

Однако, этот период для нашей республики оказался нелегким. Этот небольшой период насыщен не только славными, но и печальными страницами.

Как отмечал Президент Республики Таджикистан в своём послании Парламенту страны, в связи с двадцатилетием государственной независимости: «Независимость и суверенитет государства, которые достигнуты после столетий самоотверженной борьбы, тягостных стремлений и стойкости нашего свободолюбивого народа, поставили перед нами выполнение весьма ответственной и одновременно почётной задачи, то есть построение нового государства, отвечающего интересам народа страны и создания основ современной государственности таджиков.

В течение двадцати лет независимости, несмотря на многие трудности и преграды, мы заложили фундамент своего суверенного государства и приступили к великим созидательным свершениям; осуществили предпосылки обеспечения энергетической независимости, осуществили вывод страны из коммуникационного тупика определили защиту продовольственной безопасности стратегическим направлением политики государства; последовательно проводили и проводим глубокую реформу укрепления

социально-экономической стабильности в условиях приоритета новых экономических отношений.

Обеспечение устойчивого экономического развития и повышение, таким образом, уровня и качества жизни населения страны с начала периода независимости по настоящее время является основной целью государства и Правительства.

Как помнят наши дорогие соотечественники, первые годы независимости для нашего молодого государства были очень тяжелыми, но судьбоносными годами, требовали от каждого из нас круглосуточного стремления к труду во имя обеспечения мира и спокойствия, восстановления конституционного строя, возобновления деятельности парализованных структур государства, достижения взаимопонимания и национального единства, возвращения на Родину около одного миллиона беженцев, организации и реализации системы управления социально-экономической жизни страны. После подписания Соглашения о всеобщем мире и национальном согласии в стране, то есть с 1997 года, было приостановлено снижение показателей национальной экономики. Затем Правительству удалось год за годом нормализовать ситуацию и с 2000 года начать постепенное развитие национальной экономики.

В течение последних трёх лет, когда многие страны мира были охвачены финансово-экономическим кризисом, нам удалось по возможности снизить его негативное влияние, сохранить в стране позитивную тенденцию социально-экономического развития.

В прошлом году объём ВВП по сравнению с 1997 годом вырос в 2,6 раза, его средний ежегодный рост составил 7,1 процента. Производство промышленной продукции увеличилось в 2,5 раза, сельхозпродукции в 2,8 раза, объём розничного товарооборота в 3,2 раза, платные услуги населению возросли в 7,8 раза, объём государственного бюджета вырос в 75 раз, ВВП на душу населения в 36,3 и денежные доходы населения в 38 раз. В 1992-1995 годах государственный бюджет был почти несостоятельным, уровень инфляции составлял более четырёх цифр. В тот период заработная плата учителей и врачей была на уровне 3-5 сомони, а государственных служащих – 15-17 сомони, но и то эти суммы вовремя не выдавались. В 1995 году бюджет был относительно урегулирован и объём его доходной части был доведён до 10 млн. сомони, в 1997 году – до 110 млн. сомони, в 2000 году - до 250 млн. сомони. В текущем году объём доходной части госбюджета составлял 8,3 млрд. сомони, что в 75 раз больше по сравнению с 1997 годом.

Уровень бедности в стране, в целом, обрёл устойчивую тенденцию к снижению и снизился от 72,0 процентов 2003 года до 45,0 процентов в 2010 году.

Таджикистан в период независимости, начал серьёзные структурные реформы в жизненно важных направлениях и отраслях государства. Таких, как управление, финансы, банковское дело, реальные секторы экономики, а также образование, здравоохранение, социальная защита населения, с принятием и реализацией целого ряда программ социально-экономического развития и осуществлением эффективных мер заложил устойчивую основу для реализации великих планов развития»[2].

Естественно финансово-экономические преобразования, которые характерны для независимого Таджикистана, в целом сталкивались с многочисленными проблемами и трудностями.

С приобретением независимости на 100% были изменены и реформированы социально-экономическая и политико-правовая системы Таджикистана. Переход к рыночной экономике, свобода экономической и предпринимательской деятельности, равноправие всех форм собственности и новые правовая и финансовая системы являются этими изменениями.

В этой связи оказывается чрезвычайно актуальным проведение специальных исследований формирования и развития финансового права, развивающихся стран, обеспечивающие устойчивость государственной власти этих стран.

До настоящего времени данная проблема, хотя и находилась в поле интереса, но не была объектом или предметом отдельного исследования. Все это в настоящее время предопределило актуальность и выбор рассматриваемой темы исследования.

К настоящему времени в каждой развивающейся стране сложились свои формы и методы финансовой деятельности, обусловленные ее социальной ориентацией, идет процесс становления и развития финансового права, которое выступает как часть национального права развивающихся стран.

Финансовая деятельность развивающихся стран, несмотря на все сложности их развития, расширяется как путем возрастания объема операций, так и путем усиления кредитной деятельности. Финансовые правоотношения все более развиваются, они постепенно становятся на службу национальных экономик этих стран.

Государственная финансовая система Республики Таджикистан – это определенная сфера финансовых отношений, в процессе которых образуются и используются денежные средства. Государственная финансовая система определяет формы и методы образования, распределения и использования государственных денежных средств.

Государственная финансовая система Республики Таджикистан состоит из следующих финансовых отношений: система государственного бюджета; государственный долг; государственные целевые фонды.

В целях определения места финансового права в правовой системе развивающихся стран необходимо проанализировать отдельные аспекты и позиции ученых и специалистов этих стран.

Экономистами Ирана даны различные определения о публичных финансах[3]. С данной точки зрения, публичные финансы, также называемые экономикой публичного сектора[4] или публичной экономикой[5], обсуждают вопросы, связанные с финансовой деятельностью, государственными доходами и расходами и их влияние на выделение источников и расширение доходов[6].

По мнению профессора Клифарда Деймса из Гарвардского университета, «публичные финансы – это критический анализ действий и деятельности, связанные с характером осуществления государственных расходов, методами, применяемыми правительством для получения необходимых сумм, средств и форм управления источниками»[7].

Коротко можно сказать, что публичные финансы являются одной из ветвей экономической науки, предмет которой состоит из анализа публичных доходов и расходов, а в словаре «Юридическая терминология» термин «публичные финансы» определяется следующим образом:

«Публичные финансы – это совокупность технических, общих и правовых средств, связанных с финансовыми делами и деятельностью юридических лиц по публичному праву»[8].

Этот же автор в четвертом томе толкового словаря юридических терминологий приводит следующее значение термина «финансы»: «финансовая наука и законы, технические и законодательные пути, связанные с финансовыми делами в области публичного права».

Доктор Насер Катузьян по этому поводу пишет: «финансовым правом называются правила учреждения налогов и пошлин, взимаемые государством с граждан, а также нормативные правовые акты по публичному бюджету и обязанностям Счетной палаты»[9].

В любом рассматриваемом определении финансового права следует иметь в виду, что публичные финансы или финансовое право не должны ограничиваться налоговым правом, ибо последнее является лишь частью финансового права.

По определению Луи Протаба и Жана Мари Куттере, «налоговое право – это отрасль публичного права, устанавливающая налоговые правила, положения и преимущества их исполнения»[10].

Однако сжатое и в то же время доступное определение финансового права выглядело бы следующим образом: «финансовое право – это наука об анализе законов и правил по государственным доходам и расходам по публичному бюджету страны и его последствиями».

В юридической науке Ирана существуют два основных деления, принятые большинством исследователей за основу: 1 – публичное право и частное право; 2 – национальное или внутреннее право и международное или внешнее право[11].

Из указанных двух делений, составляющих также основу научного деления, деление права на две основные отрасли, то есть публичное право и частное право является наиболее приемлемым. Публичное право «включает в себя правила и положения по урегулированию правоотношений между гражданами и государством, а также положение

о структуре государства, а частное право включает в себя положения по защите граждан в процессе их правоотношений»[12].

Нет никакого сомнения, что финансовое право является одной из ветвей публичного права, поскольку каждая из её частей относится к ситуациям и вопросам, в которых государство или государственные органы являются одной из ее сторон. В особенности мы не можем правоотношение, существующее между налогоплательщиком и органом взимания налога, то есть государством восприниматься как отношение граждан к гражданам[13].

Однако тут возникает два важных вопроса: а) является ли финансовое право самостоятельной отраслью публичного права, или же оно входит в состав административного права? б) имеет ли финансовое право, какое-либо отношение к частному праву?

Относительно первого вопроса следует отметить, что во Франции, некоторые специалисты финансовое право считают частью административного права, поскольку административное право регулирует различные вопросы, в число которых входят и финансовые. Это подобно тому, что Министерство финансов является министерством, схожим с другими министерствами. Публичные финансы финансового права также являются подразделениями административного права. Однако некоторые другие специалисты права считают, что финансовое право и налоговое право являются самостоятельными[14].

Факт состоит в том, что, несмотря на то, что определенная часть финансовой науки в Иране, занимающаяся административной структурой, обязанностями и полномочиями ответственных финансовых и налоговых органов государства, тем не менее, имеет тесную тематическую связь с административным правом.

Однако, этим не заканчиваются вопросы, рассматриваемые публичными финансами Ирана. Дело в том, что главными вопросами в публичных финансах являются публичные доходы, расходы и государственный бюджет, которые являются весьма специальными вопросами, и специальные правовые приемы данной отрасли, придают ей значительную самостоятельность по сравнению с административным правом и другими отраслями права. Не случайно, что в научных исследованиях, особенно в учебных курсах усовершенствования, финансовое право излагается самостоятельно от административного права.

Следует отметить, что установление и взимание налогов и пошлин являются прерогативой государства, и в частном праве эти вопросы не дискусируются, ибо эти действия отнесены к ведению властей, Плательщикам в этой области за соответствующие нарушения предусмотрены серьезные наказания, тем не менее, эти правила не могут быть не связаны с частным правом и индивидуальными отношениями. Наличие связи финансового права с частным правом как с научной, так и с практической точки зрения является доказанным фактом. С научной точки зрения финансовые акты и положения должны составляться с учетом экономической реальности и финансово-материальных возможностей членов общества. В этом деле должны учитываться как платежная способность налогооблагаемых лиц, так и возможная их реакция на эти действия.

Теоретическая сторона вопроса обретает значение из-за того, что большая часть налогов и пошлин, связанных со сделками и действиями совершенными лицами, налагаются на них необоснованно, что обуславливается у последних отсутствием знаний в сфере финансового права и понятий частного права (контракт, наследство, дарение, передача собственности) и вытекающие из этого последствия.

В целом финансовое право развивающихся стран испытывает значительные трудности в своем развитии, его классовая и правовая основы не всегда соответствуют друг другу. Правовая основа зачастую опережает классовую, иногда они противоречат друг другу. Почти в каждом финансово-правовом институте проявляется специфика развивающихся стран.

На протяжении многих десятилетий в правовой науке этих развивающихся стран, точнее с 90-х годов прошлого века обсуждались роль и место финансового права в системе права.

В целях определения места финансового права в правовой системе развивающихся стран, необходимо, прежде всего, проанализировать ведущие правовые школы зарубежных стран. По мнению А.Б.Венгерова система права это упорядоченное, как

правило, по критерию единства предмета метода правового регулирования множества норм (отрасли, подотрасли, правовые институты, общие и особенные части), формирующиеся для всестороннего регулирования общественных отношений[15].

Известно, что система права, имея многофункциональные и неотъемлемые признаки, обладает основными признаками и свойствами. В этой связи М.Н. Марченко считает, что под системой права понимается внутреннее строение, определенный порядок организации и расположения составляющих ее частей, обусловленные характером существующих в обществе отношений[16].

Действительно, анализ системы права развивающихся стран позволяет установить, что это многоуровневый комплекс, который требует системного подхода при изучении объективных взаимосвязей и взаимодействий между её составными частями, а также степени целостности на фоне воздействия на неё политической, экономической и социальной среды.

Система права выступает, как внутренняя форма права существующей страны и регулируемые общественные отношения. Следует согласиться с тем, что система отношений намного разнообразней, чем наши познания о ней.

Система не была и не может быть познана полностью в условиях рыночной экономики, когда сама система общественных отношений динамично изменяется и обновляется. В связи с этим следует отметить, что законодательный орган в соответствии с собственным практическим интересом непрерывно совершенствует законодательство. Совершенствование стремится уменьшить разрыв между действующим правом и изменяющимися общественными отношениями. С другой стороны необходимо постоянно познавать систему общественных отношений, выстраивать систему законодательства в соответствии с этими отношениями, для чего система законодательства должна приближаться к системе права. Вследствие вышесказанного становится яснее и определение потребности в адекватности системы права системе общественных отношений.

Следует отметить, что каждая система имеет подсистему: в рамках системы права существуют подсистемы, которые между собой взаимосвязаны. Благодаря взаимосвязанности, системности, цельности, единства и формируется из институтов, подотраслей, отраслей права, сама система права.

Крупной составляющей системы права – является отрасль права.

М.Н.Марченко считает, что отрасли права – это совокупность относительно обособленных, автономных юридических норм, регулирующих определенную область или сферу общественных отношений[17].

Не вызывает сомнения и тот факт, что отрасли права в развивающихся странах это совокупность правовых норм регулирующие конкретные правоотношения в определенной сфере или в целом общественных отношений.

Следует согласиться с С.С.Алексеевым, что система права является более структурированной, системной, где каждая отрасль имеет свой особый предмет общественных отношений, своё законодательство – как правило, самостоятельные кодексы, иные кодифицированные законодательные акты. Предметом правового регулирования конкретно-определенной отрасли права, являются эти же конкретно-определенные общественные отношения, при этом С.С.Алексеев называет метод правового регулирования также «особым юридическим режимом»[18].

Таким образом, очевидно, что в системе права развивающихся стран первое место принадлежит государственному праву. Затем следуют материальные отрасли, такие как административное, финансовое, гражданское, уголовное права и соответствующие им процессуальные отрасли: административно-процессуальное, гражданско-процессуальное, уголовно-процессуальное права.

Финансовое право развивающихся стран относится к специальной отрасли, где правовые режимы модифицированы, приспособлены к особым общественным отношениям в жизни общества.

Финансовое право развивающихся стран относится к публичному праву, так как сфера правового регулирования основывается на принципе власти и подчинения.

Продолжающиеся дискуссии о роли финансового права в правовой системе развивающихся стран свидетельствуют о том, что этот вопрос связан с общей теорией права и касается взаимоотношений финансового права с другими отраслями права.

В начале 90-х годов прошлого века споры на эту тему перестали быть актуальными, потому что в юридической науке зарубежных государств были определены место и роль финансового права в системе права. С переходом и развитием рыночных отношений, при признании равенства всех форм собственности, действии принципа разделения власти эти споры вновь разгорелись с новой силой. Причиной тому стали серьезные изменения в содержании, структуре роли и месте финансового права, как в самой системе финансового права, так и в системе права в целом.

Не вызывает дискуссии тот факт, что финансовое право развивающихся стран распространяется на одну из областей государственной деятельности, тесно сталкивается с конституционным и административным правом, регулируемыми своими воздействиями деятельность организаций и государства в целом.

Государственная деятельность, регулируемая со стороны этих отраслей права, закрепляет основы организации и деятельности представительных и исполнительных органов власти, при этом административное право регулирует общественные отношения в сфере государственного управления, осуществляемого органами исполнительной власти. Финансовое право распространяется на эти оба вида государственной деятельности, поскольку финансовая деятельность может осуществляться и теми и другими органами.

Поскольку значительная часть образования, распределения и использования денежных фондов, развивающихся стран осуществляются в процессе государственного управления, как деятельности органов исполнительной власти, финансовые и административные права развивающихся стран используют сходные методы правового регулирования. Главным образом, методами властных предписаний, но при этом существуют значительные различия между ними.

Финансовое право развивающихся стран определяет источник и порядок образования денежных фондов государственных органов, источники и порядок их финансирования, платежей, порядок распределения между подведомственными организациями бюджетных ассигнований. Финансовое право развивающихся стран регулирует такие общественные отношения, которые непосредственно связаны с выполнением функций по мобилизации денежных средств, находящихся в распоряжении государства, их распределению и контролю над их целевым использованием.

Административное право закрепляет структуру финансовых органов, организационные формы их деятельности, порядок назначения и увольнения должностных лиц и т.д.

В нормах финансового права развивающихся стран жестко закрепляются требования государства в области финансовой деятельности. Причем степень императивности норм почти не снижается как на уровне закона, так и на уровне подзаконных актов.

Финансовое право развивающихся стран, безусловно, взаимосвязано и взаимодействует с другими отраслями права правовой системы развивающихся стран.

Как было упомянуто выше, ныне на экономических факультетах знаменитых университетов мира публичные финансы рассматриваются как экономика публичного сектора. Разница их в том, что название экономики частного сектора является более емким и общим, которое вдобавок к государственным доходам также охватывает последствия результатов государственных расходов (обеих частей бюджета) в экономике.

ЛИТЕРАТУРА

1. Мамедова Н.М. Иран и исламские страны.- М.2009. –С.15.
2. www. President Tj.
3. Public Finance
4. Public Sector Economic
5. Public Economic
6. Harvey srosen, public finance, second edition, Irwin publications, 1989, Tokyo, Japan P.S.
7. Джираванд Абдулло. Бардоште аз молиия джадид. Чопи севвум // Интишороти Мавлави. –Техрон, 1368. –С.9 (Джираванд Абдулла. Новое понимание (интерпретация) современных публичных финансов. Изд. 3. – Тегеран, 1368. –С.9).
8. Джафари Лангаруди. Мухаммаджаъфар. Терминулужи-йе хукук. Иншороти Гаидждониш, 1380. – №4761 ва низ Мабсут дар терминулужи-йе хукук. Джилди чахорум, 1378. –№11925. – С.3169 (Юридическая

терминология. Изд-во Гяндже дониш, 1380. –№4761, а также Толковый терминологический словарь. Изд-во Гяндж-е дониш, 1378. –№11925. – С.3169).

9. Котузиён Носер. Мукаддима-е илми хукук ва мутолеа дар низом-е хукукии Ирон. –Техрон: АО Шеркати сахомии интишор, 1378. –№75. –С.94 (Введение в юридическую науку и изучение правовой системы Ирана. –Тегеран: АО Интишор, 1378. – №75. – С.94).

10. Протаба Луи и Жан Куттере. Хукуке молиёти. Тарджума-е Мохаммад Али Яздонбахш, нашр-е Хотун. – Техрон, 1367. – С.14 (Налоговое право / перев. Мохаммада Али Язданбахши. –Тегеран: Хатун, 1367. – С.14).

11. Мукаддима-е илми хукук ва мутолиа дар низоми хукукии Ирон, манба-и пешин. –С.81 (Введение в юридическую науку и исследование правовой системы Ирана. Указ.раб. – С.81).

12. Воҳиди Кудратуллох. Мукаддимаи илми хукук. – Техрон, 1376. – С.38 ва 41 (Введение в юридическую науку. – Тегеран, 1376. – С.38 и 41).

13. Хукуки молиёти. Манбаи пешин. – С.14. (Налоговое право. указ. раб. – С.14).

14. Хамон ӯ. – С.13 (Там же)

15. Венгеров А.Б. Теория государства и права: Учебник для юридических вузов. – М.: 2002. –С.449.

16. Марченко М.Н. Теория государства и права: Учеб. пособие. – М.: Юристь, 2002. –С.198.

17. Марченко М.Н. Теория государства и права: Учеб. пособие. – М.: Юристь, 2002. –С.200.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОГО ПРАВА РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН

Финансовое право развивающихся стран, безусловно, взаимосвязано и взаимодействует с другими отраслями права правовой системы этих стран.

Одним из элементов статуса развивающихся стран, является финансовая самостоятельность. Именно наличие собственной финансовой базы и финансовых ресурсов достаточны для реализации всех функций и задач, предусмотренных конституциями развивающихся стран.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: финансовое право, развивающиеся страны, система права, общественные отношения, Республика Таджикистан.

THEORETICAL AND LEGAL PROBLEMS OF THE FINANCIAL RIGHT OF DEVELOPING COUNTRIES

Finance law of the developing countries unconditional interconnected and interacts with other spheres of law of legal system of these countries.

One of the elements of status of developing countries shall be financial independence. The presence of own financial basis and financial resources are enough for realization of all functions and duties, which are stipulated by the constitutions of these countries.

KEY WORDS: Finance law, developing countries, legal system, social relations, Republic of Tajikistan.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Гафуров Абдухалил Давляталиевич* - кандидат юридических наук, доцент, докторант Таджикского национального университета. E-mail: halil-77@mail.ru

ОТСЫЛКА КАК ОДИН ИЗ ПРИЕМОВ ИМПЛЕМЕНТАЦИИ НОРМ МЕЖДУНАРОДНОГО УГОЛОВНОГО ПРАВА В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Н. Б. Азимов

Таджикский национальный университет

Следующий способ исполнения требований международного права когда государство включает в свое национальное право норму (группу норм, правовой институт), отсылающую к международному праву и санкционирующую применение правил международного договора или обычая для регулирования конкретных национальных правоотношений, принято называть отсылкой.

Отсылка – это использование согласно предписанию или дозволению внутригосударственного права для урегулирования каких-либо внутригосударственных отношений правил, установленных международными договорами или обычаями.

Отсылка нашла широкое признание в науке международного права и в практике государств.

Сущность отсылки, отмечает А.С. Гавердовский, в том, что национальный закон указывает, что данное конкретное поведение государственных органов должно регулироваться общими положениями или конкретными правилами договора (обычая), а не национального закона.[1]

Отсылку с известным основанием можно считать наиболее простой формой осуществления норм международного права на территории государства, поскольку она не предусматривает технических приемов введения международно-правовой нормы в текст закона, а просто отсылает к ним, как к норме регулирования тех или иных отношений во внутрисударственном праве.

Отсылочная норма уголовного права имеет следующую структуру: объем и привязка, где «объем» – содержание (диспозиция) нормы, указывающая, какие конкретно общественные отношения требуется урегулировать нормами права, а «привязка» – указание (вектор) на то, нормы какого правопорядка следует применить к общественным отношениям, указанным в диспозиции.

Таким образом, отсылочная норма лишь санкционирует (допускает) применение норм "чужой" правовой системы в сфере действия национальной системы права.

Однако Б.Л. Зимненко, специально занимавшийся исследованием данного вопроса считает, что «нормы международного права в результате отсылки никогда не могут стать частью права страны».

Вместе с тем, отсылка составляет содержание специально принятой внутрисударственной нормы, согласно которой правила и установки, являющиеся международно-правовыми, начинают рассматриваться и как внутрисударственные.

Практически отсылка к международно-правовому договору, есть не что иное, как отсылка к содержащимся в нем правилам и при отсылке содержание международно-правовой нормы не изменяется в том же объеме, что и в международном праве. Поэтому структурно норму международного права, применяемую в национальных отношениях, можно представить в виде: а) национальной отсылочной нормы (объем, привязка, санкция), б)

международной материальной правовой нормы (гипотеза и диспозиция, может быть – санкция), где гипотеза (факт преступного нарушения международно-правовых правил) совпадает, а также объем национальной нормы и диспозиция международно-правовой должны совпадать.

Например, в ст. 218 УК РТ:

А: объем: нарушение правил международных полетов; привязка: нормы международного права, устанавливающие унифицированные правила международных полетов; *санкция*: наказание по ст. 218 УК РТ;

Б: гипотеза: факт нарушения данных правил, а также специальная гипотеза: 1) вступление нормы в силу; 2) обязательность данной нормы для РТ;

диспозиция: конкретные правила международных полетов, которые были нарушены в результате совершения преступления;

санкция: возможна в том случае, если в результате совершенного деяния индивида возникает международно-правовая ответственность государства.

Безусловно, говорить о непосредственном действии международно-правовой нормы в уголовно-правовой системе можно условно, учитывая, что такое действие опосредовано отсылочной нормой национального права.

Однако суть бланкетных норм (отсылок) в том, что они не вводят в текст нормы права новые материальные правила, а лишь допускают, санкционируют применение норм международного права для регламентации конкретных отношений, возникающих внутри государства. Иными словами, субъекты внутреннего права уполномочиваются на применение норм международного права в решении конкретных правовых дел и т.д. При этом, как мы уже отмечали, нормы не изменяют своей природы, остаются нормами международного права, но действующими в сфере внутреннего права.

Изменение субъектов норм права важно для международно-правовой имплементации. Нормы международного права, принимаемые международным сообществом, направлены на регулирование международных отношений, т.е. поведения субъектов международного права (государств, международных организаций и др.), но реализация предписаний зависит от государств (от их воли, интересов, желания). Если в договоре указаны другие субъекты правоотношений, являющиеся субъектами

международного права, то наделение их правами и обязанностями – есть функция государства. То есть субъекты внутригосударственного права посредством правотворческого процесса воспринимают нормы международного права непосредственно (используют, применяют – суды, правоохранительные органы).

Отсылка одних правовых норм к другим – довольно распространенный элемент юридической техники, в том числе и в рамках внутригосударственного права. Отсылка санкционирует применение норм отсылаемой системы (отрасли) в сфере действия отсылающей системы (отрасли).

Общая имплементационная отсылка содержится в п. 3 ст. 10 Конституции РТ.

Единичная отсылка включает в себя формулу: «В случае несоответствия законов республики признанным международно-правовым актам, применяются нормы международно-правовых актов». Например, ст.ст. 14-16 Уголовного кодекса Республики Таджикистан, регламентирующие действие уголовного закона в отношении лиц, совершивших преступление на территории РТ, вне пределов РТ, а также вопросы выдачи лиц, совершивших преступление. Содержащаяся в этих статьях оговорка («если иное не предусмотрено международным договором Республики Таджикистан») представляет собой пример единичной отсылки.

Если сгруппировать отсылочные нормы таджикского уголовного законодательства по характеру их отсылки, то можно выделить следующие виды таких норм: а) нормы, отсылающие к общим принципам (общей идее) международного права (ст. 1 УК РТ); б) нормы, имеющие в виду конкретные нормы и институты международного права или соответствующие международные договоры (ч. 4 ст. 14, ч. 2 ст. 16, ст. 218 УК РТ и другие статьи УК РТ); в) нормы, отсылающие одновременно к международному праву (международным договорам) и к национальному законодательству (в нормативно-правовых актах данное положение используется путем внесения в норму формулировки «если иное не предусмотрено международным договором» - ч. 3 ст. 14, ст. 397 УК РТ); и, наконец, г) нормы, отсылающие к международным обычаям и международной практике (ст. ст. 395, 396, 402 УК РТ).

Анализ теоретических основ инкорпорации норм международного права позволяет сделать ряд выводов уголовно-правового характера.

1. Представляется, что приведение уголовного законодательства в соответствие с международными обязательствами принципиально возможно в двух основных формах: 1) созданием, изменением или отменой нормы уголовного права, объективированной в соответствующем законодательстве, 2) созданием нормы уголовного права, объективированной, по крайней мере, в двух частичных источниках, один из которых — международный договор, а другой – уголовный закон (так называемая бланкетная формула или отсылка). Первая форма, в свою очередь, возможна в виде создания нормы, полностью совпадающей текстуально с правилом международного договора или тождественной ему (рецепция). Отсылка может быть сделана ко всем международным договорам (общая отсылка) или к конкретному кругу соглашений, унифицирующих правила определенной отрасли права или области законодательства (частичная отсылка).

А.В. Наумов такие приемы предлагает называть «открытой» (явной) бланкетностью и «скрытой» (неявной). В первом случае законодатель при формулировании уголовно-правовой нормы прямо называет нарушение норм международного договора Российской Федерации (например, ст. 355. 356. 360 УК РФ). При неявной бланкетности, к которой, по словам А.В. Наумова, законодатель прибегает гораздо чаще, появление соответствующего уголовно-правового запрета является выполнением законодателем обязанности установить соответствующий уголовно-правовой запрет, вытекающий из международного договора РФ (например, ст. 228-233 УК РФ).[2] И здесь следует согласиться с автором в том, что при обоих вышеприведенных приемах законодательной техники уголовно-правовые предписания отсылают к нормам международного права.

Положения, содержащиеся в статьях раздела XV УК РТ, так или иначе отсылают к нормам международного права. Диспозиции их являются бланкетными и условия уголовной ответственности за совершение подобных преступлений содержатся в нормах международного права. Так, для восполнения текста диспозиции статьи уголовного закона при квалификации деяния необходимо обращаться не только к статье УК, но и к соответствующей статье международно-правового акта.

При применении бланкетных диспозиций юридическое значение (в определении объекта преступления, установлении круга субъектов, характеристики места совершения преступления и т.п.) имеют как признаки, относящиеся к уголовно-правовой норме, так и признаки, относящиеся к нарушению нормы международного права.

Так, например, при применении ст. ст. 395, 396 УК РТ для уяснения их природы и смысла следует обратиться к Резолюции ГА ООН «Определение агрессии» от 14 декабря 1974 г. и к Уставу ООН, а ст. ст. 356 и 359 УК РФ – к Женевским Конвенциям 1949 г. о защите жертв войны и Дополнительным Протоколам 1977 г.

Нормы уголовного права, созданные вследствие международной унификации, в том числе с использованием «отсылочной техники», обладают автономностью по отношению к внутренней системе права в целом, и, в частности, при квалификации (толковании). Это объясняется закреплением таких норм в различных источниках, а также правилами систематического толкования.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гавердовский А.С. Указ. соч. С. 90.
2. Наумов А.В. Указ. соч. Т. 1. С. 58-59.

ОТСЫЛКА КАК ОДИН ИЗ ПРИЕМОВ ИМПЛЕМЕНТАЦИИ НОРМ МЕЖДУНАРОДНОГО УГОЛОВНОГО ПРАВА В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Отсылка – это использование согласно предписанию или дозволению внутригосударственного права для урегулирования каких-либо внутригосударственных отношений, правил, установленных международными договорами или обычаями.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: отсылка, обычай, прием, имплементация.

SENDING OFF AS ONE OF THE METHODS OF IMPLEMENTATION OF RULES OF INTERNATIONAL CRIMINAL LAW INTO TAJIK CRIMINAL LAW

Sending off is usage according to the order or permission into state law for regulation of any into state relation rules, established by the international agreements or tradirions.

KEY WORDS: sending, traditions, methods, implementation.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Азимов Назир Базарбаевич* – заместитель декана юридического факультета Таджикского национального Университета, доцент кафедры уголовного права, кандидат юридических наук.

СООТНОШЕНИЕ ИНСТИТУТА АМНИСТИИ С ИНЫМИ ВИДАМИ ПООЩРИТЕЛЬНЫХ ИНСТИТУТОВ

Б.С. Саидвалиева

Таджикский национальный университет

В литературе получил распространение тезис, что власть нельзя сводить только к принуждению, что государственное принуждение как метод государственного властвования является вспомогательным по отношению к таким основным методом, как убеждение, поощрение[1]. Проводились специальные исследования соотношения принуждения с убеждением, а также научные анализы моделей сочетания, взаимопроникновения принуждения и убеждения в сфере государственного властвования[2]. Одной из методом убеждения является принятие амнистии, реализующее принцип гуманизма.

Амнистия является межотраслевым институтом «государственного прощения». Кроме того, помимо амнистии в институт «государственного прощения» входит и помилование.

Амнистия и помилование реализуют закрепленный в ст. 9 УК РТ принцип гуманизма со стороны государства к лицам, совершившим преступления. Основой амнистии и помилования является идея прощения лиц, совершивших преступления. Амнистия и помилование – понятия родственные, но не равнозначные.

Действительно, у этих институтов имеется много общих черт. Во-первых, в отличие от других видов освобождения от уголовной ответственности и наказания,

амнистия и помилование своим значением выходят за рамки только уголовного и уголовно-исполнительного права. Ни в одном из иных видов освобождения от уголовной ответственности и наказания не участвуют непосредственно такие органы государственной власти, как Маджлиси намояндагон и Президент Республики Таджикистан.

Во-вторых, как актом амнистии, так и актом помилования осужденные за преступления могут быть освобождены от дальнейшего отбывания наказания либо назначенное им наказание может быть сокращено, или заменено более мягким видом наказания. С лиц, отбывших наказание, актом амнистии или помилования может быть снята судимость.

Сравнивая институты амнистии и помилования, Н.С. Таганцев писал, что одной из отличительных черт амнистии и помилования является то, что для первой обязательным является законодательное постановление: «помилование не обращается в закон, оно составляет изъятие из закона». М.М. Исаев отмечал, что «если акт касается отдельного лица, мы говорим о помиловании, если же акт распространяется на неопределенно большое число лиц – мы говорим об амнистии»[3].

Действительно амнистия и помилование отличаются друг от друга.

В отличие от помилования в амнистии не перечисляются помилованные лица. Законодатель не знает, к кому персонально будет применена амнистия. Выражаясь терминологией гражданского права, амнистируемые определяются не индивидуально-определенными признаками, а видовыми[4]. Амнистия применяется к лицам, совершившим правонарушения до издания акта об амнистии. Она применяется к определенным категориям или индивидуально неопределенным группам лиц. Акт амнистии распространяется на всех лиц, подпадающих под указанные в нем признаки.

Акты амнистии, как правило, издаются в ознаменование важных государственных событий. Решение о помиловании может быть принято в любое время.

Круг лиц, подлежащих амнистии, значительно шире. Амнистия применяется к лицам, совершившим преступления, в любой стадии уголовного процесса, в том числе и до возбуждения уголовного дела. Актом амнистии лицо может быть освобождено от уголовной ответственности и наказания. Помилование осуществляется только в отношении осужденных приговором суда, вступившим в законную силу и, следовательно, лицо, совершившее преступление, может быть освобождено только от наказания, либо назначенное ему наказание может быть заменено более мягким видом.

Если акт о помиловании уже сам по себе является юридическим основанием для освобождений лица от наказания, то акт об амнистии, лишь создает нормативное основание для освобождения лица, определяет категории лиц, которые подпадают под амнистию, порядок и условия ее применения. Юридическим же основанием применения амнистии к конкретному лицу является акт соответствующего органа, на который возложена обязанность по реализации амнистии.

Амнистия применяется достаточно продолжительный период времени. Обычно она подлежит исполнению в течение шести месяцев. Помилование же носит единичный, разовый характер.

Если акты амнистии преследуют цель облегчения участи в первую очередь лиц, совершивших преступления по неосторожности, а также лиц, не представляющих большой общественной опасности, то помилованию могут подлежать лица, совершившие преступления любой тяжести, в том числе тяжкие и особо тяжкие. Кроме того, в порядке помилования смертная казнь может быть заменена пожизненным лишением свободы, либо лишением свободы на срок до двадцати пяти лет. Нельзя не согласиться с А.С. Михлиным, утверждающим, что помилование не может быть правилом, иначе наказание теряет смысл, создается представление, что оно вообще не применяется, а это приводит к утрате им главного – превентивного воздействия[5].

Отличие амнистии от помилования состоит также и в том, что амнистия применяется без строгого индивидуального учета личности амнистируемых лиц. Нам эта позиция представляется правильной, так как амнистию применяют не отдельные лица, а государство, прощающее амнистируемым их преступление и гарантирующее им независимость от субъективного подхода к оценке их личности со стороны соответствующих должностных лиц. Акт амнистии применяется ко всем категориям

преступлений или группам лиц, совершивших преступления, как правило, без индивидуального учета личности амнистируемых.

Однако в актах амнистии последних лет указывается одно обстоятельство, характеризующее личность амнистируемого и являющееся препятствием к освобождению от наказания – злостное нарушение режима во время отбытия наказания. При помиловании всегда требуется индивидуальный подход к оценке личности осужденного. В частности, необходимо, чтобы лицо, подлежащее помилованию, не только не нарушало режима отбывания наказания, но и искренне раскаялось в совершенном им преступном деянии, а также встало на путь исправления. К ходатайству о помиловании администрация органа исполнения наказания должна приложить подробную характеристику о работе и поведении осужденного с указанием своего мнения о возможности его освобождения[6].

Наличие практически одинаковых правовых последствий вследствие принятия актов амнистии и помилования, обуславливает различие в субъектах, являющихся инициаторами издания данных актов. Так, помилование в РТ осуществляется Президентом РТ, который решает вопрос об освобождении (или ином смягчении участи) конкретного лица. Органам исполняющим наказание остается только выполнить данное предписание. Акты об амнистии издаются Маджлиси намояндагон РТ. Инициаторами акта амнистии являются определенные органы и должностные лица, наделенные правом законодательной инициативы.

При применении амнистии, специально уполномоченные на то органы на основе критериев, приведенных в актах об амнистии, сами решают вопрос о возможности или невозможности применения акта амнистии к конкретному лицу (например, решается вопрос о том, подпадает ли конкретное лицо, либо преступное деяние, которое он совершил, под признаки, указанные в акте амнистии, не является ли амнистируемый злостным нарушителем режима отбывания наказания и др.).

Важнейшим юридическим условием освобождения осужденного от наказания путем помилования является вынесение специального постановления Президента Республики Таджикистан о помиловании конкретного осужденного, в отношении которого поступило ходатайство о помиловании и имеется соответствующая рекомендация президентской комиссии по вопросам помилования и гражданства. Эта комиссия в рассмотрении вопроса о помиловании осуществляет свою деятельность на основе Положения о порядке осуществления помилования лиц, осужденных судами Республики Таджикистан от 26.05.1997 г. за №729.

Таким образом, в ходе проведенного сравнительного анализа вышеперечисленных институтов можно сделать следующие выводы;

– помилование осуществляется только Президентом РТ, тогда как объявление амнистии – исключительная компетенция Маджлиси намояндагон;

– акт о помиловании распространяется на определенных лиц, перечисленных в указе, тогда как амнистия действует в отношении индивидуально-неопределенной группы лиц;

– помилование является институтом освобождения от наказания и снятия судимости, а последствия амнистии более широки. По амнистии лица могут освобождаться от уголовной ответственности, наказания и с отбывших наказание лиц может быть снята судимость;

– помилование осуществляется по прошению (ходатайству) осужденных. Амнистия объявляется по инициативе ограниченного круга государственных органов, наделенных правом законодательной инициативы;

– при осуществлении помилования обязательно рассматриваются индивидуальные личностные характеристики осужденного. Собираются характеристики, проверяется личное дело на предмет применения взысканий и т.п., тем самым устанавливается, действительно ли лицо в полной мере осознало свою вину и искренне раскаялось в совершенном им преступлении, встало на путь исправления. Индивидуальный характер проявляется не только на стадии применения, но и на стадии принятия акта о помиловании. Во время принятия акта об амнистии индивидуальные характеристики амнистируемого лица значения не имеют.

Правовой институт амнистии не следует смешивать с реабилитацией.

Реабилитация есть восстановление в правах, восстановление доброго имени, прежней репутации, она означает провозглашение невинности, оправдания лиц, необоснованно репрессированных[7].

Ст. 85 УК РТ устанавливает, что лицо, не совершившее преступление и необоснованно привлеченное к уголовной ответственности, либо незаконно осужденное, подлежит реабилитации, т.е. признанию судом факта необоснованного привлечения к уголовной ответственности или незаконного осуждения.

Реабилитированный полностью восстанавливается во всех правах ему или в надлежащих случаях его родственникам приносится от имени государства извинение, публикуемое в печати по месту жительства реабилитированного, если он или его родственники не возражают против публикации.

Причиненный гражданину незаконным осуждением и незаконным привлечением к уголовной ответственности ущерб возмещается государством в полном объеме.

В ст. 462 УПК РТ говорится, что право на реабилитацию включает в себя право на возмещение имущественного вреда (заработка, пенсии, пособия, других средств, которых он лишился в результате незаконных действий, незаконно конфискованного или обращенного в доход государства на основании приговоров или решения суда, имущества, штрафов и процессуальных издержек, взысканных во исполнение незаконного приговора суда сумм, выплаченных за оказание юридической помощи и иных расходов); устранение последствий морального вреда, восстановление в трудовых, пенсионных, жилищных и иных правах.

В ч. 2 ст. 461 УПК РТ определены условия возникновения права на возмещение ущерба: - освобождение задержанного или арестованного ввиду не подтверждения подозрения в совершении преступления;

– прекращения уголовного дела по основаниям, предусмотренным абзацами первым и вторым части 1 статьи 27 и в абзаце втором части 1 статьи 234 УПК РТ;

– постановления оправдательного приговора;

–изменения квалификации содеянного на статью Закона, предусматривающую менее тяжкое преступление, с назначением по этой статье нового, более мягкого наказания, или исключения из приговора части обвинения и снижения в связи с этим наказания;

–отмены незаконного определения суда о применении принудительных мер медицинского характера.

УПК РТ в ч. 5 ст. 461 указывает, что правила о реабилитации не распространяются на случаи, когда примененные в отношении и лица меры процессуального принуждения или вынесенный обвинительный приговор отменены или изменены ввиду издания акта амнистии, истечения срока давности, не достижения возраста или принятия закона, устраняющего уголовную ответственность или смягчающего наказание.

Таким образом, институт реабилитации гораздо шире института амнистии. Он охватывает как право на возмещение имущественного вреда, так и на восстановление различного рода прав. Освобождение лица по амнистии не влечет за собой обязанность в восстановлении в правах.

Применением актов об амнистии лица, совершившие преступления, освобождаются только от определенного воздействия уголовно-правового характера, но не от материальной ответственности. Необоснованно осужденный вправе требовать возмещения материального ущерба и морального вреда, причиненного ему вследствие осуждения. Реабилитированное лицо считается невинным и несудимым. Лица, освобожденные по амнистии, считаются виновными, только лишь государство их прощает.

Акты реабилитации в отличие от актов амнистии, не имеют нормативного характера, поскольку выносятся в отношении индивидуально определенного лица[8].

Кроме амнистии и помилования смягчение положения осужденного возможно путем различных видов полного или частичного досрочного освобождения от наказания. Одним из них является условно-досрочное освобождение от наказания.

Условно-досрочное освобождение является одним из видов досрочного освобождения осужденного от наказания. Согласно ст. 76 УК РТ лицо, отбывающее наказание в виде лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, исправительных работ, ограничения по военной службе, ограничения свободы, содержания в дисциплинарной воинской части или лишения

свободы, может быть освобождено условно-досрочно, если судом будет признано, что осужденный примерным поведением и добросовестным отношением к труду заказал свое исправление. При этом лицо может быть полностью или частично освобождено от отбывания дополнительного наказания.

Там же содержатся основания и условия применения условно-досрочного освобождения. Условно-досрочное освобождение может быть применено только после фактического отбытия осужденным установленной в УК РТ минимальной части срока наказания. При этом фактически отбытый осужденным срок лишения свободы не может быть менее шести месяцев. В п. «а» ч. 6 ст. 76 УК РТ установлено, что если в течение оставшегося неотбытого срока наказания осужденный совершает нарушение общественного порядка, за которые на него было наложено административное взыскание, или злостно уклоняется от выполнения обязанностей, возложенных на него судом при применении условно-досрочного освобождения, суд по представлению органов указанных в части пятой настоящей статьи, постановляет об отмене условно-досрочного освобождения и исполнении оставшейся не отбытой части наказания. Кроме того, условно-досрочное освобождение от наказания суд безоговорочно отменяет в случае совершения осужденным преступления.

Таким образом, амнистия существенно отличается от условно-досрочного освобождения от наказания по следующим признакам:

1. Условно-досрочное освобождение от наказания может применяться только к осужденным, отбывающим определенные виды наказания, исчерпывающий перечень которых изложен в ст. 76 УК РТ. Это – лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, исправительные работы, ограничение по военной службе, ограничения свободы, содержание в дисциплинарной воинской части и лишение свободы. Тогда как амнистия применяется не только к осужденным, отбывающим любой вид наказания, но и к подозреваемым и обвиняемым с их согласия;

2. Условно-досрочное освобождение применяется исключительно судом. Амнистия может применяться любыми органами, указанными в постановлении о порядке применения постановления об амнистии. Например, кроме суда, амнистию могут применять органы дознания и предварительного следствия, администрации исправительных учреждений, уголовно-исполнительные инспекции;

3. Для применения условно-досрочного освобождения необходимо фактическое отбытие осужденным части назначенного наказания. Амнистия может применяться и с учетом размера фактически отбытого наказания и без такового;

4. Основанием для применения условно-досрочного освобождения от наказания является примерное поведение, и добросовестное отношение к труду посредством которых осужденный доказывает свое исправление. Во время объявления амнистии указанные основания не имеют определяющего значения;

5. При условно-досрочном освобождении на лицо может быть возложена обязанность исполнения определенных требований: в определенный срок возместить причиненный вред, не менять постоянного места жительства, работы или учебы без уведомления органов, осуществляющих контроль за поведением осужденного, не посещать определенные места, устроиться на работу или учебу, пройти курс лечения от алкоголизма, наркомании, токсикомании или венерического заболевания, осуществлять материальную поддержку семьи.

При амнистировании такие условия не ставятся, поскольку освобождение от уголовной ответственности или наказания даруется государством, а условно-досрочное освобождение лицо заслуживает своим поведением и демонстрацией своего исправления;

6. Условно-досрочное освобождение от наказания – это институт только уголовного права и предусмотрен только Уголовным Кодексом РТ, тогда как амнистия является межотраслевым институтом, предусмотренным Конституцией РТ. На сегодняшний день нет законодательных ограничений для использования амнистии в других отраслях права, например, административном праве.

Замена неотбытой части наказания более мягким применяется судом. Однако этот вид освобождения возможен и при амнистии и при помиловании осужденного Президентом.

Сходства этих институтов заключается в том что заменяемое наказание должно быть более мягким, то есть в лестнице наказаний (ст. 47 УК РТ), оно должно быть помещено

выше отбываемого наказания. На практике эта мера применяется только к отбывающим лишение свободы. По мнению, З.А. Астемирова, «значение понятия «лишение свободы» меняется в зависимости от того, каким содержанием оно наполнено, в какой степени и как осужденное лицо лишается «свободы»[9].

Хотя ч.2 ст.77 УК РТ говорит, что при замене неотбытой части наказания суд может избрать любой более мягкий вид наказания в соответствии с видами наказаний, указанными в статье 47 УК РТ настоящего кодекса, на самом деле это не совсем так. Прежде всего, заменяемым может быть только основное наказание. Заменять основное наказание дополнительным нельзя. Следовательно, в порядке замены не могут быть назначены лишение специального, воинского звания, классного чина и государственных наград. Суд может применить замену неотбытой части наказания более мягким лишь в том случае, если лицо осуждено за преступление небольшой или средней тяжести.

Последним институтом, на котором мы хотели бы остановиться, является отсрочка отбывания наказания беременным женщинам и женщинам, имеющим детей в возрасте до восьми лет. Этот институт применяется судом на основании ст. 78 УК РТ осужденным беременным женщинам или женщинам, имеющим детей в возрасте до восьми лет, кроме осужденных за особо тяжкие преступления. При применении отсрочки суд возвращается к вопросу об освобождении женщины при достижении ребенком восьмилетнего возраста. В зависимости от поведения женщины он может освободить ее от отбывания наказания, заменить его более мягким или направить женщину для отбывания наказания. При амнистии освобождение женщины является безусловным и окончательным.

Соотношение института амнистии с иными видами поощрительных институтов. В литературе получил распространение тезис, что власть нельзя сводить только к принуждению, что государственное принуждение как метод государственного властвования является вспомогательным по отношению к таким основным методом, как убеждение, поощрение[10]. Проводились специальные исследования соотношения принуждения с убеждением, а также научные анализы моделей сочетания, взаимопроникновения принуждения и убеждения в сфере государственного властвования[11]. Одной из методов убеждения является принятие амнистии, реализующее принцип гуманизма.

ЛИТЕРАТУРА

1. Горшенев В.М. Способы и организационные формы правового регулирования в социалистическом обществе. М., 1972. С.94-109.
2. Ребане И. Убеждение и принуждение в деле борьбы с посягательствами на советский правопорядок // Ученые записки Тартуского государственного университета. Труды по правоведению. Тарту. 1966. С.41, 122-180; Братусь С.Н. Указ. соч. С.50.
3. Исаев М.М. Уголовное право. Общая часть. М., 1948. С.663.
4. Тищенко К.М. Помилование в уголовном праве. М.,1994. С.23-24.
5. Михлин А.С. Понятие смертной казни // Государство и право. 1995. № 10. С.110.
6. Осяк А.Н. Указ. раб. С. 79-80.
7. Российское уголовное право: Курс лекций. Т. 2. Наказание. // Под ред. проф. А.И.Коробеева – Владивосток: Изд-во Дальневост. ун-та, 1999. С. 365
8. Ендольцева А.В. Институт освобождения от уголовной ответственности: проблемы и пути их решения. М., 2004. С. 148.
9. Астемиров З.А. Проблемы теории уголовной ответственности и наказания. Махачкала, 2000. С.120.
10. Горшенев В.М. Способы и организационные формы правового регулирования в социалистическом обществе. М., 1972. С.94-109.
11. Ребане И. Убеждение и принуждение в деле борьбы с посягательствами на советский правопорядок // Ученые записки Тартуского государственного университета. Труды по правоведению. Тарту. 1966. С.41, 122-180; Братусь С.Н. Указ. соч. С.50.

СООТНОШЕНИЕ ИНСТИТУТА АМНИСТИИ С ИНЫМИ ВИДАМИ ПООЩРИТЕЛЬНЫХ ИНСТИТУТОВ

Амнистия и помилование реализуют закрепленный в ст. 9 УК РТ принцип гуманизма со стороны государства к лицам, совершившим преступления. Основой амнистии и помилования является идея прощения лиц, совершивших преступления. Амнистия и помилование – понятия родственные, но не

равнозначные. В статье автором рассматривается соотношение института амнистии с иными видами поощрительных институтов

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: амнистия, помилование, основа амнистии и помилования, виды освобождения от уголовной ответственности и наказания, институт амнистии, поощрительные институты.

PARITY OF INSTITUTE OF AMNESTY WITH OTHER KINDS OF INCENTIVE INSTITUTES

Amnesty and pardon realize UK PT fixed in item 9 a principle of humanism from the state to the persons who have committed crimes. An amnesty and pardon basis is the idea of a pardon of the persons who have committed crimes. Amnesty and pardon – concepts related, but not equivalent. In article the author considers a parity of institute of amnesty with other kinds of incentive institutes

KEY WORDS: amnesty, pardon, an amnesty and pardon basis, kinds of clearing of a criminal liability and punishment, amnesty institute, incentive institutes.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Саидвалиева Барно Саиднабиевна* - заместитель Директора Национального центра законодательства при Президенте Республики Таджикистан, соискатель ТНУ.

ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВ АКЦИОНЕРОВ ПРИ КОНСОЛИДАЦИИ АКЦИЙ

С. А. Имомова

Российско-Таджикский (славянский) университет

Субъективные права акционеров, будучи мерой возможного поведения, характеризуются наличием определенных пределов в части характера своего осуществления, под которыми понимаются законодательно очерченные границы деятельности акционеров по реализации возможностей, составляющих содержание их прав. Содержание же права, - писал И.А. Покровский, - находится в прямой и непосредственной зависимости от содержания человеческих интересов[1]. Поэтому пределы осуществления субъективных прав, установленные для одной стороны общественных отношений должны быть сконструированы таким образом, чтобы реально способствовать обеспечению основных интересов противостоящей стороны общественных отношений, которые она связывает с закрепленными за ней субъективными правами. Это в полной мере относится и к пределам осуществления прав акционеров, которые в силу отдельных недостатков своего определения отрицательным образом отражаются на интересах противостоящей стороны отношений. В частности, в рамках настоящего параграфа речь пойдет о некоторых проблемах осуществления прав миноритарных акционеров, вызванных недостатками системы «сдержек и противовесов», регламентирующей пределы осуществления прав владельцев крупных пакетов акций.

Одним из таких обстоятельств являются обусловленные несовершенством механизма сдерживающих факторов сложности реализации миноритарными акционерами своих прав, возникающие при консолидации акций.

Институт консолидации является новым правовым институтом, ранее не известным правовой системе Республики Таджикистан. Он был введен в 2007 году с принятием ныне действующего Закона РТ «Об акционерных обществах». В частности, п.1 ст. 76 названного закона предоставляет акционерному обществу право произвести по решению общего собрания акционеров консолидацию размещенных и объявленных акций акционерного общества соответствующего вида (типа), в результате которой две или более акций акционерного общества конвертируются в одну новую акцию того же вида (типа). Иначе говоря, консолидация акций представляет собой процесс конвертации акций, в результате которого две либо более акций общества преобразуются в одну новую акцию того же вида (типа), при котором увеличивается номинальная стоимость каждой преобразованной акции за счет сокращения общего количества акций, находящихся в обращении, при этом величина уставного капитала акционерного общества остается неизменной.

В широком смысле институт консолидации означает комплекс правоотношений, возникающих в связи с принятием большинством акционеров решения в рамках общего собрания акционеров об уменьшении общего количества акций в пределах того же

уставного капитала и установлении коэффициента обмена, например, одна новая акция за тысячу находящихся в обращении[2]. То есть номинальная стоимость новой акции образуется путем суммирования номинальных стоимостей двух или более конвертируемых в нее ранее размещенных акций акционерного общества.

Проведение данной процедуры чаще всего связано с такими целями, как сокращение организационных расходов по управлению обществом, повышение эффективности его управления посредством упрощения управления и т.п. С этих позиций применение института консолидации акций положительно влияет на развитие акционерной формы ведения предпринимательской деятельности, поскольку предоставляет акционерному обществу возможность сформировать тот уставный капитал и то количество акций, которые ему необходимы, «позволяет изменить структуру уставного капитала, не изменяя его величины»[3].

Однако, несмотря на такие положительные моменты, консолидация акций способна негативным образом отразиться на интересах отдельных категорий акционеров. В юридической литературе высказывается предположение, что если в результате проведения процедуры консолидации доли акционеров в уставном капитале не изменяются, то такая консолидация не должна затрагивать права ни миноритарных, ни мажоритарных акционеров, поскольку их доли в уставном капитале остаются неизменными[4].

Но как уже было отмечено, применение консолидации приводит к уменьшению общего количества акций и, соответственно, акционеров, а такое положение может существенно отразиться на имущественных правах акционеров, поскольку размер уставного капитала остается неизменным, но величина прибыли, приходящейся на одну акцию, может измениться, так как одна и та же сумма чистой прибыли будет делиться между разным по кратности числом акций[5].

Более того, процедура консолидации может использоваться владельцами крупных пакетов акций в ущерб интересам миноритарных акционеров как способ избавления от них. Именно поэтому в мировой практике институт консолидации акций связывают с применением английских терминов «freeze out» и «squeeze out», означающих «выдавливание» миноритарных акционеров[6]. А характерное для него уменьшение количества акций, приводящее к уменьшению общего количества акционеров (по большому счету владеющих небольшим пакетом акций) позволило применять к таким акционерам термин «выдавливаемые» миноритарии, права и интересы которых, собственно, и ущемляются в процессе консолидации.

Расценивание института консолидации акций в качестве способа избавления от мелких акционеров связано с тем, что при применении данной процедуры вполне возможна ситуация, когда акционер, обладая меньшим количеством акций, чем необходимо для консолидации, не будет иметь возможности получить даже одну новую акцию. К примеру, если коэффициент консолидации составит «одна новая акция за сто находящихся в обращении», то у акционеров, владеющих одной, двумя и до девяноста девяти конвертируемых акций, не окажется возможности приобрести даже одну преобразованную акцию. Такие акционеры фактически станут владельцами частей акций, что, по сути, лишает их статуса акционера и не позволяет реализовать тот объем правомочий, предоставляемых целой акцией - право на участие в управлении обществом, право на получение дивидендов, право на ликвидационную квоту. Ведь данные субъективные права акционера привязываются к самой акции, поскольку механизмы их реализации, предусмотренные акционерным законодательством, сконструированы лишь применительно к целому числу акций. Взять хотя бы сформулированные в законе способы голосования (как простого голосования, так и кумулятивного), рассчитанные на целые акции (ст. 58, абз.14 ст. 3 закона РТ «Об акционерных обществах»). Содержание приведенных норм приводит к выводу, что части акции право голоса своим владельцам не предоставляют, то есть голосующими не являются. И это не случайно, поскольку право на голос зиждется на классическом акционерном принципе - неделимости одного голоса, предоставляемого одной акцией[7].

Да и собственно осуществление самого правомочия на участие в общем собрании акционеров ограничено только случаями владения целым числом акций, поскольку такое участие поставлено в зависимость от включения лица в список реестродержателя, процедура составления которого не предусматривает учет прав на части акций в системе

ведения реестра акционеров. Аналогичные трудности могут возникнуть при осуществлении имущественных прав акционера на дивиденд и ликвидационную квоту, которые также построены на принципе неделимости акций.

Действующее акционерное законодательство, конечно, допускает возможность нахождения акции в общей долевой собственности (п.2 ст. 56 Закона РТ «Об акционерных обществах»). Однако части акций, могущие образоваться при консолидации акций, на наш взгляд, никак не могут рассматриваться в качестве объекта общей долевой собственности. Это связано в первую очередь с тем, что владельцы дробных частей акции, возникших при консолидации, не находятся в юридической связи друг с другом, как это происходит с владельцами акции, находящейся в общей долевой собственности, другими словами, они не осуществляют права, предоставляемые акцией, сообща. К тому же общая долевая собственность характеризуется определением доли каждого сособственника в праве общей собственности, но никак не в имуществе, являющемся объектом этого права[8].

Таким образом, с введением института консолидации акций неопределенными остаются многие вопросы, связанные с осуществлением прав миноритарных акционеров, не получивших возможность приобрести целое число акций. Неразрешенный характер в связи с этим имеют не только вопросы, связанные с осуществлением субъективных прав акционеров, вытекающих из акций. Определенными трудностями в правоприменительной практике характеризуются также вопросы осуществления вещных прав на части акций, связанные с совершением гражданско-правовых сделок. Ведь заложенный в законодательстве принцип неделимости акций не позволяет обеспечить свободное обращение частей акций, как на организованном, так и неорганизованном рынке ценных бумаг.

Такая неопределенность, ставшая результатом неполноты формы внешнего выражения правовой нормы п.1 ст. 76 Закона РТ «Об акционерных обществах», регулирующей вопросы консолидации акций, ставит миноритарных акционеров в незащищенное положение от возможных злоупотреблений со стороны крупных акционеров, которые могут принимать решения о консолидации акций с целью формирования контрольного пакета акций в руках «внутренних» акционеров и вытеснения держателей мелких пакетов акций.

Попытки проведения такой консолидации со стороны ОАО «Балх-99» были пресечены экономическим судом Хатлонской области, который своим решением признал ее незаконной. Обстоятельства дела заключались в том, что ОАО «Балх-99» на общем собрании акционеров большинством голосов, принадлежащим трем крупным акционерам, приняло решение консолидировать 57 тысяч 120 обыкновенных акций номинальной стоимостью в 1 сомони в 357 обыкновенных акций номинальной стоимостью 160 сомони. На случай же образования при консолидации частей акций было принято решение о выкупе последних акционерным обществом по цене, равной номинальной стоимости конвертируемых акций.

Таким образом, коэффициент консолидации составил «1 новая акция за 160 старых». На момент ее проведения в ОАО «Балх-99» были зарегистрированы 581 акционера, 367 из которых являлись владельцами количеством акций старого образца, не превышающем 30 акций, 152 акционера владели акциями в количестве, не превышающей 50 акций, 38 акционеров владели количеством акций, не превышающим 90 акций и только 24 акционера владели количеством акций старого образца, превышающим 160 таких акций, хотя и многие из них также не получили возможность приобрести целое число акций, поскольку в результате консолидации становились владельцами наравне с целым числом, также частями акций (1,2; 1,7; 2,6; 3,1 и т.п.). Такая консолидация привела к тому, что 96 процентов акционеров не получили возможности обменять принадлежавшие им акции даже на одну новую акцию и по решению общества должны были покинуть его, продав свои части акции обществу по цене, равной номинальной стоимости акции старого образца. Таким образом, право собственности большинства их акционеров на акции принудительно прекращалось, к тому же с предоставлением несправедливой компенсации.

Не согласные с результатами такой консолидации акционеры, обратились в экономический суд Хатлонской области с иском к ОАО «Балх-99» о признании решения общего собрания акционеров о проведении консолидации незаконным. Исковые требования судом были удовлетворены. Не отыскав специального регулирования

вопросов по возникшему спору, по причине простого их отсутствия, суд при принятии решения руководствовался общими положениями о праве собственности, предусмотренными в гражданском законодательстве РТ, а именно ст. 59 Гражданского кодекса РТ, которая не предусматривает консолидацию акций в качестве основания принудительного прекращения права собственности (как впрочем, и другие нормы Гражданского кодекса)[9].

Думается применение общих положений гражданско-правового регулирования при рассмотрении споров, возникающих по поводу проведения консолидационных процедур, не решит всех проблем осуществления прав акционеров, связанных с такими процедурами. Применение ст. 59 Гражданского кодекса РТ в вышеприведенном примере может быть и положительным образом отражаться на интересах меньшинства акционеров, но никак не учитывает интересы большинства из них, требующие такого же внимания со стороны законодателя.

Ввиду этого, думается, что в акционерном законодательстве должен быть четко и недвусмысленно решен вопрос о коэффициентах обмена акций акционерного общества при осуществлении консолидационных процедур. А именно со стороны законодателя должна быть внесена ясность в следующие вопросы: может ли коэффициент консолидации быть не целым числом, а если может, то каков механизм реализации прав акционеров, не получивших возможность приобрести целое число акций? На настоящий момент ни Закон РТ «Об акционерных обществах», ни какие-либо нормативные акты Министерства финансов РТ, являющегося уполномоченным органом на рынке ценных бумаг, ответов на поставленные вопросы не содержат.

Если обратиться к практике решения данных вопросов в других государствах, то, к примеру, в Российской Федерации рассматриваемая проблема была решена путем закрепления нового правового института, неизвестного мировой практике – института дробных акций. В частности, Федеральным законом «О внесении изменений и дополнений в Федеральный закон «Об акционерных обществах» от 7 августа 2001 года за № 120-ФЗ ст. 25 названного закона была дополнена пунктом 3, который устанавливает, что если при консолидации акций приобретение акционером целого числа акций невозможно, образуются части акций – дробные акции. Такая акция наделяет своих владельцев правами, предоставляемыми акцией соответствующей категории (типа), в объеме, соответствующем части целой акции, которую она составляет, и обращается наравне с целыми акциями.

Появление в законодательстве столь нового правового явления своей небывалостью и новизной вызвало сильный интерес ученых и специалистов в области корпоративного права, результатом которого явились многочисленные дискуссии по вопросу обоснованности введения данного института. Наряду с позицией, отражающей положительное отношение к дробным акциям и признающей их в качестве самостоятельного объекта гражданских прав, юридическая литература изобилует высказываниями, отрицающими данную правовую конструкцию. Сторонники такой точки зрения считают, что названное нововведение ожидаемых результатов не дало, а, напротив, создало определенные трудности в правоприменительной практике при разрешении споров, связанных с дробными акциями. Более того, высказывается мысль, что сохранение статуса акционера за владельцами частей акций не повлекло положительных последствий для обеспечения их интересов и защиты их прав. В частности, А.Ю. Бушев и В.Ф. Попондопуло по этому поводу пишут, что «введение права на дробные акции стало бесполезным не только для развития фондового рынка, но и для самих акционеров: права акционеров – владельцев дробных акций не стали более реальными, чем были. Интересы же крупных акционеров, являющихся стратегическими инвесторами, и акционерных обществ вследствие введения права на дробные акции существенно задеты. Владельцы дробных акций составляют в известном смысле «балласт» компании, сдерживающий ее развитие»[10].

Отвечая единодушием на такое видение проблемы, мы также считаем, что придание частям акции статуса акции, и признание за их владельцами статуса акционеров не решает собственно проблему обеспечения их интересов и реального осуществления их прав. И не только неэффективность таких законодательных преобразований, осуществленных российским законодателем, является тому причиной. Прежде всего, следует учитывать тот факт, что части акций не поддаются теоретическому обоснованию и не вписываются в

общепринятый подход к акции как ценной бумаге, наделяющей каждого ее владельца равным объемом прав, не отличающихся от прав других владельцев таких акций. основополагающим свойством ценной бумаги является то, что она удостоверяет неделимую совокупность субъективных прав. Причем данная совокупность, - справедливо подмечает М.В. Плющев, - является неделимой не только в смысле неразрывности друг от друга различных видов удостоверяемых одной бумагой прав, но и в плане недопустимости разделения данных прав по объему[11]. При таких обстоятельствах, - пишет автор, - использование ценной бумаги в целях установления размера выделенной и обособленной в отдельный объект части тех прав (их объема), которые данная бумага удостоверяет, выглядит явным нонсенсом[12]. Обращая внимание на такую нелогичность, И.Т. Тарасов еще в 1878 году, исследуя нормы законодательства различных стран, посвященные правовому регулированию акций, указывал, что «выпуск долей акций - явление аномальное, оправдываемое исключительно утилитарными соображениями»[13].

Такое расхождение признания за частями акций самостоятельного характера со сложившимися теоретическими постулатами в области акционерного права вряд ли может положительным образом отразиться на интересах акционеров. В связи с этим, думается, заимствование российского опыта решения рассматриваемой проблемы не есть для отечественного законодателя тот выход из положения, который способен достичь желаемой цели. Содержание правовых норм акционерного законодательства, регулирующих вопросы осуществления прав акционеров, не должны наталкивать правоприменителя на мысль о возможности существования прав акционеров на части акции. Акция неделима! И именно такой вывод должен исходить из законодательных положений, регулирующих порядок консолидации акций. Поэтому п.1 ст. 76 Закона РТ «Об акционерных обществах» требует, на наш взгляд, определенных дополнений, отражающих принцип неделимости акций.

Интересным в связи с этим видится конструкция законодательной нормы Украины, устанавливающей порядок проведения консолидационных процедур. А именно, абз. 2 п.1 ст. 15 Закона Украины «Об акционерных обществах» обязательным условием консолидации акций устанавливает требование, допускающее только лишь такой обмен акций старой номинальной стоимости на акции новой номинальной стоимости, при котором количество новых акций равняется исключительно целому числу для каждого акционера. Тем самым законодатель Украины установил предел осуществления права акционерного общества на консолидацию, в качестве которого служит приведенная норма, обязывающая акционерное общество при применении процедуры консолидации обеспечить акционерам приобретение целого числа акций.

Подобное решение проблемы прослеживается в акционерном законе Великобритании, который предусматривает норму с похожим смысловым содержанием и делает возможным проведение процедуры консолидации только в случае, если при этом не образуются части акций[14].

Несмотря на кажущуюся эффективность такого механизма в части предоставления гарантий миноритарным акционерам в осуществлении ими своих прав, на практике проведение консолидации в соответствии с приведенными законодательными положениями вряд ли осуществимо для многих акционерных обществ, осуществляющих свою деятельность на территории Республики Таджикистан. Ведь не секрет, что проведение в начале 90-х годов прошлого века на территории постсоветского пространства разгосударствления государственных предприятий и образование на их основе акционерных обществ привело к тому, что миллионы граждан, вовлеченные в указанные преобразования, стали первыми акционерами таких акционерных обществ, акции которых, как правило, были мелкономинальными. К примеру, первый Закон РТ «Об акционерных обществах» от 23 декабря 1991, предъявляя требования к минимальному размеру номинальной стоимости акций, указывал, что такой размер должен был быть кратен 10 (ст. 7 Закона). В связи с этим в обращение выпускались акции, как правило, небольшой номинальной стоимости, равные одному, двум, трем и т.д. сомони. Консолидация таких акций в акции большей номинальной стоимости, равной в сегодняшних реалиях не менее ста сомони, заведомо приведет к появлению частей акций. С этих позиций вышеприведенная норма украинского Закона «Об акционерных обществах», равно как и акционерного закона Великобритании, несмотря на свою

оригинальность, делают процесс консолидации акций применительно к особенностям акционерной формы ведения предпринимательской деятельности, сложившейся на сегодняшний день в Республике Таджикистан, попросту нереальным.

Что касается мировой практики применения института консолидации акций, то по большому счету акционерные законодательства развитых стран исходят из необходимости учета интересов, прежде всего, акционерного общества, выражающихся в сокращении расходов по управлению обществом, а также интересов большинства акционеров по получению ими контроля над корпорацией, поскольку именно они определяют вектор развития корпорации. В общей сложности зарубежный законодатель придерживается того мнения, что не вправе лишать акционерные общества их прав на свободное использование своих возможностей для предпринимательских целей, в том числе речь идет и о праве на консолидацию акций. Поэтому западные страны отказались от идеи доказывания деловых целей проведения консолидации, предоставляя большинству акционеров свободу в определении собственных приоритетов проведения консолидационных процедур, но в тоже время в целях обеспечения интересов миноритарных акционеров сделали акцент на необходимости выплаты «выдавливаемым» акционерам справедливой компенсации за их акции. При этом принятие решения о консолидации акций поставлено в зависимость от поддержки большинства акционеров, минимальный размер голосов которых в тех или иных государствах установлен различным образом. К примеру, в США процедура консолидации требует поддержки в зависимости от штатов от 50 до 66,7 % голосов от общего числа акционеров[15]. Акционерный закон Германии для проведения консолидационных процедур требует согласия не менее 95% акционеров-владельцев голосующих акций[16].

Как видим, зарубежные страны имеют большой опыт регулирования вопросов консолидации акций. И справедливости ради необходимо отметить, что такой опыт в самом деле объективно отражает интересы различных групп акционеров и акционерного общества в том числе.

Рассматривая в настоящей статье проблемы осуществления прав миноритарных акционеров, возникающие при консолидации акций, мы невольно сконцентрировались исключительно на их интересах, предав забвению интересы большинства акционеров и самого акционерного общества. На самом же деле регулирование консолидационных процедур требует учета интересов не только меньшинства, но и основных акционеров, которые, как говорит В.Ф. Попондопуло, являясь стратегическими инвесторами, определяют вектор развития акционерного общества и его предпринимательские интересы[17]. Поэтому предусмотренная акционерным законодательством процедура консолидации акций должна сопровождаться отлаженным механизмом ее проведения, выполняющим гарантийные функции не только в вопросах минимизации злоупотреблений со стороны контролирующих акционеров, но и объективно учитывающим интересы последних.

Думается, что в этих целях частичное ограничение прав акционеров по самостоятельному распоряжению принадлежащих им акций в результате проведения консолидационных процедур будет являться со стороны законодателя вполне допустимым и правомерным действием. Ведь корпоративное устройство акционерных обществ таково, что налагает на отдельных акционеров обязанность подчиняться решениям общего собрания даже в том случае, когда такие решения идут в разрез с их личными интересами.

Конечно же, правомерность указанных ограничений зависит от обеспечения «выдавливаемым» акционерам права на справедливую компенсацию. Поэтому принудительное прекращение в отношении миноритарных акционеров права собственности на акции должно в обязательном порядке компенсироваться справедливыми выплатами. Ведь основной их интерес, по сути, сводится к имущественной выгоде. Неимущественные же права акционеров, - справедливо отмечают Бушев и Попондопуло, - являются для мелких держателей акций всего лишь номинальными, не имеющими серьезного практического значения.

И хотя акционерные законодательства различных стран по-разному подходят к пониманию справедливости размера компенсации, (к примеру, в США при образовании частей акций их владельцы получают денежную компенсацию в размере стоимости одной акции, возникшей в результате консолидации; в других странах предусмотрена выплата

рыночной стоимости акции), обязательность ее выплаты категоричным образом ставится законодателем как гарантия обеспечения имущественных интересов акционера.

В связи с такими рассуждениями предлагаем дополнить п.1 ст. 76 Закона РТ «Об акционерных обществах» вторым абзацем следующего содержания:

«В случае образования при консолидации частей акций они подлежат выкупу обществом с обязательным условием выплаты их владельцам компенсации, равной рыночной цене одной акции, возникшей в результате консолидации, определяемой в соответствии со статьей 79 настоящего Закона».

Однако при проведении консолидационных процедур права и интересы миноритарных акционеров могут обеспечиваться также другими правовыми средствами. В частности, для целей увеличения роли волеизъявления владельцев небольших пакетов акций при принятии решения на общем собрании акционеров о консолидации акций разумно проведение такой процедуры поставить в зависимость от поддержки максимально возможного числа акционеров. Для этого необходимо на случаи принятия решения о консолидации акций распространить принцип квалифицированного большинства голосов.

Думается такие дополнения в Закон РТ «Об акционерных обществах» будут способствовать обеспечению прав и интересов всех групп акционеров, в том числе наиболее уязвимых из них – миноритарных акционеров.

ЛИТЕРАТУРА

¹ См.: Покровский И.А. Основные проблемы гражданского права (по изданию 1917 г.). М., 2003. С. 132.

¹ Edward Rice. Going private: minority freezeouts and Stockholder wealth // Journal of Law and Economics. Vol. XXVII. 1984. October.

¹ Коряковцев В.Г. Постатейный комментарий к Федеральному закону «Об акционерных обществах». М.: ГроссМедиа, 2007. С. 148.

¹ См.: Демченко С.С. Консолидация акций конституционна // Законодательство и экономика. 2004. №12. С.

¹ См.: Международный стандарт финансовой отчетности (МСФО) 33 «Прибыль на акцию»; Методические рекомендации по раскрытию информации о прибыли, приходящейся на одну акцию, утв. Приказом Минфина России от 21 марта 2000 года № 29н; Горбатова Л. Прибыль на акцию: как ее рассчитать // Финансовая газета. 2000 г. 19, 25 мая, 2 июня. № 21(441) - 23(443).

¹ См.: Мозолин В.П. Неорецепция институтов корпоративного права и конституционная экономика.....

¹ См., напр.: Писемский П.Н. Акционерные компании с точки зрения гражданского права. М., 1876. С. 62; Удинцев В.А. Русское торгово-промышленное право. Киев, 1907. С. 414.

¹ См.: Гражданское право: Учебник. Том I / Под ред. О.Н. Садикова. М.: «Контракт»: «ИНФРА-М», 2006. С. 121.

¹ Архив экономического суда Хатлонской области за 2010 год (Дело № 1-158. С. 31).

¹ Бушев А. Ю., Попондопуло В.Ф. О балансе интересов акционеров при консолидации акций // Арбитражные споры. 2004. № 3(27). С.121.

¹ См.: Плющев М.В. Правовая природа «дробных ценных бумаг» // Юрист. 2004. № 7. С. 14.

¹ Там же.

¹ Тарасов И.Т. Учение об акционерных компаниях. М., 2000. С. 377.

¹ См.: Аболонин Г. Дробные акции — практические последствия для рынка // Рынок ценных бумаг. 2002. № 13. С. 29.

¹ См.: Edward Rice. Going private: minority freezeouts and Stockholder wealth // Journal of Law and Economics. Vol. XXVII. 1984. October.

¹ См.: Мозолин В.П. Неорецепция институтов корпоративного права и конституционная экономика.....

¹ См.: Демченко С.С. Консолидация акций конституционна // Законодательство и экономика. 2004. № 12.

ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВ АКЦИОНЕРОВ ПРИ КОНСОЛИДАЦИИ АКЦИЙ

Субъективные права акционеров, будучи мерой возможного поведения, характеризуются наличием определенных пределов в части характера своего осуществления, под которыми понимаются законодательно очерченные границы деятельности акционеров по реализации возможностей, составляющих содержание их прав. В данной статье автором рассматриваются проблемы осуществления прав акционеров при консолидации акций.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: акционеры, права акционеров, деятельность акционеров, осуществление прав акционеров, реализация возможностей, консолидации акций.

PROBLEMS OF IMPLEMENTATION OF THE RIGHTS OF SHAREHOLDERS AT CONSOLIDATION OF ACTIONS

The subjective rights of shareholders, being a measure of possible behavior, are characterized by existence of certain limits regarding nature of the implementation which are understood as legislatively outlined borders of activity of shareholders on realization of the possibilities making the content of their rights. In this article the author considers problems of implementation of the rights of shareholders at consolidation of actions.

KEY WORDS: shareholders, rights of shareholders, activity of shareholders, implementation of the rights of shareholders, realization of possibilities, consolidations of actions

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *С. А. Имомова* – судья высшего экономического суда РТ, соискатель кафедры гражданского права Российско-Таджикского (славянского) университета

ВИНА КАК УСЛОВИЕ ВНЕДОГОВОРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ГОСУДАРСТВА ЗА УЩЕРБ, ПРИЧИНЕННЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ

П.З. Мирзоев

Таджикский национальный университет

По общему правилу, деликатная ответственность наступает лишь за виновное причинение вреда, а потому, необходимость вины является обязательным элементом и при внедоговорной ответственности государства за ущерб, причиненный предпринимателям.

Исключением из общего правила о вине являются случаи ответственности государства независимо от вины, предусмотренные в п. 1 ст. 1086 ГК РТ, и которые касаются случаев причинения вреда незаконными действиями органов дознания, предварительного следствия, прокуратуры и суда, повлекших определенные в законе последствия (осуждение, привлечение к уголовной ответственности, заключение под стражу, подписку о невыезде, арест, исправительные работы).

В юридической науке вину традиционно определяют как психическое отношение лица к своему противоправному поведению и его результатам[1]. Вина является субъективным условием ответственности и проявляется в форме умысла и неосторожности.

Деление вины причинителя вреда на умысел и неосторожность не играет в гражданском праве важной роли, поскольку независимо от формы вины причиненный вред подлежит возмещению в полном объеме. Вместе с тем критерии определения неосторожности приобретают большое значение, так как эти критерии выступают одновременно и в качестве критериев отграничения виновного поведения от невиновного.

В таджикском и зарубежном законодательстве возобладал объективный критерий определения неосторожности. Сторонники объективного критерия исходят из того, что существуют определенные масштабы требований, которые могут быть предъявлены к нормальному, достаточно развитому, «среднему» человеку. «Неосторожностью, — писал М. М. Агарков, — называется отсутствие требуемой от лица предусмотрительности»[2]. Эти требования могут быть, тем не менее, дифференцированными в зависимости от того, является ли причинитель вреда специалистом в данной области или нет, в зависимости от целей и задач правоотношения, от характера субъекта[3]. Такая точка зрения противопоставляется субъективному критерию, сторонники которого утверждали, что поскольку одинаковых людей нет, к каждому человеку нужно подходить персонально, исходя из его личных способностей, личных знаний и т. д. Очевидно, что применение субъективного критерия на практике было бы чрезвычайно затруднительно[4].

Зарубежные правовые порядки едины в применении к действиям нарушителя в спорах между частными лицами критерия «разумного человека», соблюдающего обычную степень предусмотрительности (в Англии) «человека предусмотрительного» (во Франции) или «проявляющего предусмотрительность, необходимую для межличностного общения» (§ 276 ГГУ Германии)[5].

При отграничении вины от случая, который означает отсутствие вины, допустимо, с учетом особенностей рассматриваемых обязательств, использовать критерии, заложенные в п. 1 ст. 432 ГК РТ. Данная норма устанавливает, что лицо признается невиновным, если

при той степени заботливости и осмотрительности, какая от него требовалась по характеру обязательства и условиям оборота, оно приняло все меры для надлежащего исполнения обязательства. Как видим, в Республике Таджикистан, так же, как и за рубежом, используется фикция образа действий разумного и добросовестного человека в аналогичной ситуации. Лицо признается виновным, если оно не проявило достаточную степень заботливости и осмотрительности при совершении действий, которые привели к причинению вреда.

Объективный критерий определения вины может быть использован применительно к ответственности государства следующим образом. Должная внимательность, заботливость, предусмотрительность субъекта определяется характером соответствующего вида деятельности и особенностями осуществляющего ее субъекта[6]. Б.С. Антимонов подчеркивал, что требования, которые могут быть предъявлены к лицу, вытекают из свойств выполняемого им дела[7]. В нашем случае «выполняемое дело», «соответствующий вид деятельности» являются весьма специфичными - это публичная, административная деятельность государственных органов исполнительной власти. Она заключается в реализации административных полномочий и направлена на исполнение законов и иных нормативно-правовых актов, достижение этой цели определяет смысл существования и деятельности данных органов и должностных лиц. Отсюда с неизбежностью следует, что знание соответствующих юридических норм является непременным и едва ли не первейшим условием нормального функционирования администрации.

Тезис о знании требований закона приобретает определяющее значение для разрешения вопроса о вине. Дело в том, что сознание противоправности своих действий (бездействия) — это существенный элемент вины[8], характеризующийся интеллектуальный аспект. Если лицо сознает противоправность своих действий и, тем не менее, совершает их, то здесь однозначно имеет место его вина. Поскольку знание закона является обязательным требованием, предъявляемым к должностным лицам органов власти, сознание противоправности при совершении незаконного деяния становится практически неизбежным. В реальной ситуации должностное лицо в силу каких-то обстоятельств может и не осознавать противоправность совершаемых им действий, однако в силу своего служебного статуса оно, как правило, может и должно ее осознавать. Таким образом, вина (как минимум, в форме неосторожности) при совершении должностным лицом незаконных действий присутствует практически всегда. Правда, в ряде случаев невиновное причинение вреда все-таки возможно. Например, вины регистрирующего или лицензирующего органа в причинении вреда не будет, если нарушение срока регистрации, выдачи лицензии вызвано пожаром, землетрясением, выходом из строя оборудования и иными причинами, не связанными с виной государственного органа[9]. Кроме того, как верно указывал О. С. Иоффе, для правильного применения закона «недостаточно знать самый закон, но необходимо еще быть осведомленным о ситуации, к которой он применяется, и что отсутствие такой осведомленности не всегда может быть вменено в вину должностному лицу»[10]. Приведем пример. Должностное лицо наложило арест на имущество, обоснованно полагая, что оно принадлежит предпринимателю А. На самом деле имущество принадлежало предпринимателю Б., которому в результате наложения ареста был причинен вред. Предположение должностного лица о принадлежности имущества предпринимателю А. было основано на правоустанавливающих документах, которые впоследствии оказались фальшивыми. Таким образом, наложение ареста носило объективно противоправный, но вместе с тем невиновный характер, поскольку должностное лицо не могло знать о неправомерности своих действий — оно действовало на основании документов, сомневаться в подлинности которых не было причин.

Случаи отсутствия вины при совершении органом власти противоправных действий достаточно редки. По общему правилу, когда речь идет об ответственности государства, вина очень тесно связана с противоправностью, - установление последней в подавляющем большинстве случаев свидетельствует о наличии первой[11]. А. П. Сергеев отмечает, что вина и противоправность в рассматриваемой сфере тесно взаимосвязаны, и доказать отсутствие вины органа или должностного лица при том, что их действия (бездействие) признаны незаконными, достаточно сложно. Сама по себе незаконность акта едва ли не во всех случаях свидетельствует о вине тех лиц, которые приняли такой акт[12]. Д.А. Шубин,

анализируя судебную-арбитражную практику, приходит к выводу, что суды при рассмотрении исков исходят из следующего: если доказан факт незаконных действий государственного органа, то и его вина считается доказанной[13]. Подобная практика вовсе не означает смешение вины с противоправностью; представляется, что применяемый судебными органами подход может быть объяснен описанными выше особенностями административных правоотношений, а также презумпцией вины.

Презумпция вины причинителя вреда закреплена в п. 2 ст. 1079 ГК РТ. Из этой презумпции следует, что доказывание вины не входит в процессуальные обязанности потерпевшего. Только если орган власти докажет, что вред причинен не по его вине, он освобождается от обязанности возмещения такого вреда. Отметим, что в ходе судебных разбирательств по искам о возмещении вреда органы власти, как правило, доказывают не отсутствие вины, а отсутствие других условий ответственности (чаще всего противоправности и причинной связи). Еще и по этой причине вина достаточно редко становится объектом судебного исследования при рассмотрении исков об ответственности государства.

Гражданский кодекс РТ содержит нормы о встречной вине потерпевшего. Статья 1099 ГК РТ устанавливает, что вред, возникший вследствие умысла потерпевшего, возмещению не подлежит. Если грубая неосторожность самого потерпевшего содействовала возникновению или увеличению вреда, в зависимости от степени вины потерпевшего и причинителя вреда размер возмещения должен быть уменьшен. Эти правила имеют общий характер: они применяются ко всем обязательствам из причинения вреда, если, разумеется, иное не установлено законом[14].

Как справедливо заметил М. М. Агарков, в норме об учете вины потерпевшего речь идет о санкции, т. е. о невыгодном последствии для потерпевшего[15]. Санкция же является следствием неправомерного поведения. Поэтому правила об уменьшении размера возмещения в силу обоюдной вины сторон могут применяться только тогда, когда действия потерпевшего носили неправомерный характер. «Вина потерпевшего, как и вина причинителя, содержит в себе элемент противоправности»[16].

В свое время Д.М. Генкин указывал, что вина потерпевшего может заключаться в том, что он не принял своевременно зависящих от него мер к уменьшению размера, к локализации возникшего вреда[17]. Выше нами обращалось внимание на то, что суды требуют от предпринимателей доказательств принятия мер по предотвращению и уменьшению убытков. В данном контексте обязанность принимать соответствующие меры может быть истолкована как требование закона (сформулированное судебной практикой), а его нарушение признается противоправным. Поэтому и ставится вопрос о вине потерпевшего. Однако, исходя из того, что бремя доказывания вины потерпевшего лежит на причинителе вреда, не предприниматель должен представлять доказательства предпринятых мер, а государственный орган должен представлять доказательства возможных, но не принятых предпринимателем мер.

Наличие встречной вины предпринимателя ведет к снижению размера возмещения, взыскиваемого с государства. По законодательству размер возмещения подлежит уменьшению при наличии не простой, но грубой неосторожности со стороны потерпевшего. Однако четких критериев отделения грубой неосторожности от простой не выработано ни законом, ни судебной практикой, ни доктриной, и поэтому решение этого вопроса в современных условиях целиком зависит от субъективного усмотрения судьи.

Практика рассмотрения дел о возмещении вреда, причиненного работникам увечьем или иным повреждением здоровья, связанным с их работой, где вина потерпевшего — явление нередкое, пошла по пути определения степени вины сторон в процентах[18]. Такой подход мог бы найти применение и в спорах об имущественной ответственности государства.

На практике может возникать вопрос об ответственности за так называемое причинение вреда с согласия потерпевшего. А.А. Жданов указывает, что по законодательству ФРГ просьба потерпевшего на совершение действий, вызвавших ущерб, является основанием для освобождения государства от ответственности[19]. В п. 3 ст. 1079 ГК РТ на этот счет имеется норма, общая для всех деликатных обязательств: «В возмещении вреда может быть отказано, если вред причинен по просьбе или с согласия потерпевшего, а действия причинителя вреда не нарушают нравственные принципы общества».

При применении п. 3 ст. 1079 ГК РФ необходимо учитывать проистекающую из публично-правовой природы административных отношений возможную обусловленность внешне добровольных действий предпринимателя угрозой принуждения, санкций со стороны органов власти. Например, для того, чтобы не задерживать движение груза предприниматель уплатил излишнюю сумму таможенной пошлины по требованию таможенного органа, которое впоследствии было им обжаловано и признано недействительным. Такие действия не должны считаться «согласием потерпевшего» на причинение вреда и влечь отказ в возмещении вреда.

Акты административного управления могут исходить от органов власти в целом (например, постановление антимонопольного органа), либо от отдельных должностных лиц (например, деятельность судебного пристава-исполнителя). В случаях, когда предприниматель терпит убытки в результате действий не конкретного должностного лица, но государственного органа в целом, речь заходит о вине соответствующего органа. Однако психическое отношение к своему поведению могут испытывать лишь физические лица. С точки зрения Е.А. Суханова разделяемой и другими юристами, говорить о «субъективном психическом отношении к своему поведению и их последствиям» применительно к юридическим лицам и публично-правовым образованиям можно лишь весьма условно[20]. Гражданское право выработало устойчивый подход к вине юридических лиц, в соответствии с которым действия любого работника, связанные с осуществлением служебных прав и обязанностей, это действия самой организации, а вина конкретного работника и есть вина самой организации.

Подобный подход представляется единственно возможным и в отношении органов власти. Властная деятельность государственного органа - это совокупная деятельность его должностных лиц. «Государственный орган» - понятие в значительной мере нематериальное, как и «юридическое лицо» Государственный орган, как таковой, нельзя ощутить, потрогать, увидеть. Свое материализованное выражение орган власти находит в тех лицах, которые занимают государственные должности в данном органе - эти лица составляют внутреннее содержание органа, своим поведением определяют функционирование органа. Поэтому вина государственного органа выражается в вине служащих соответствующего органа при исполнении ими своих служебных обязанностей.

Ряд авторов высказываются за установление безвиновной ответственности государства как общего правила. Точка зрения о целесообразности установления принципа возмещения вреда государством независимо от вины отдельных органов и должностных лиц высказана С.Б. Цветковым. Смысл этой идеи автор видит, однако, не в том, чтобы нейтрализовать высокую вероятность возникновения случайного вреда, но в том, чтобы обеспечить «надежную, юридически и практически гарантированную государством защиту частного интереса»[21].

Объективные основания для установления в качестве общего правила ответственности государства вне зависимости от вины отсутствуют. Без вины в данном случае ответственности быть не должно. «Надежная, гарантированная государством защита частного интереса» - цель, приводимая С.Б. Цветковым в качестве аргумента за отмену принципа вины, с нашей точки зрения должна достигаться не установлением повышенной ответственности государства, а путем строгого соблюдения закона судами при рассмотрении исков к государству, а также беспрекословного и эффективного исполнения судебных решений, обязывающих к возмещению вреда. При разрешении вопроса о вине нельзя забывать о балансе частных и публичных интересов. За средствами государственного бюджета также стоят налогоплательщики и получатели бюджетных средств, которые не должны неоправданно ущемляться в своих правах. Направленность на удовлетворение частных интересов не должна приводить к финансовой нестабильности государства. Возмещение вреда, причиненного невиновным субъектом, в данном случае было бы необоснованным и неоправданным (речь идет об общем правиле; случаи ответственности государства вне зависимости от вины должностных лиц должны устанавливаться отдельно). Презумпция виновности, установленная в отношении органа власти законом, достаточно гарантирует право предпринимателя на возмещение. Однако если имеются веские доказательства отсутствия вины в совершении незаконных действий, то на государство не возлагается ответственность за такой вред[22].

Таким образом можно прийти к выводу о том, что, во – первых, вина является обязательным условием ответственности государства. Основания для установления, как

общего правила, безвиновной ответственности государства отсутствуют. К ответственности государства применимо общее юридическое понятие вины, а также объективный критерий установления невиновности, заложенный в п. 1 ст. 432 ГК РФ, во-вторых, обязанность знания закона должностными лицами, а также презумпция вины причинителя вреда позволяют чрезвычайно тесно связать вину с противоправностью, - установление последней в подавляющем большинстве случаев свидетельствует о наличии первой (если доказан факт незаконных действий государственного органа, то и его вина считается доказанной при отсутствии свидетельств обратного), в-третьих, к ответственности государства применимы нормы о встречной вине потерпевшего. Встречная вина может иметь место только при наличии противоправности в действиях предпринимателя, в-четвертых, при применении п. 3 ст. 1079 ГК РФ необходимо учитывать проистекающую из публично-правовой природы административных отношений возможную обусловленность внешне добровольных действий предпринимателя угрозой принуждения, санкций со стороны органов власти. Добровольное выполнение предпринимателем незаконного указания органа власти недопустимо трактовать как «согласие потерпевшего» на причинение вреда и на этом основании освобождать государство от ответственности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Смирнов В. Т., Собчак А. А. Общее учение о деликтных обязательствах в советском гражданском праве. П.: Изд-во ЛГУ, 1983. С. 79.
2. Гражданское право / Под ред. М. М. Агаркова, Д. М. Генкина. Т. 1. М., 1944. С. 322.
1. Тархов В.А. Ответственность по советскому гражданскому праву. Саратов, 1973. С. 83-84.
2. Рипинский С.Ю. Имущественная ответственность государства за вред, причиненный предпринимателям незаконными действиями (бездействием) органов исполнительной власти. Дисс... канд. юрид. наук. Санкт-Петербург, 2002. С. 125-126
3. Цвайгерт К., Кётц Х. Введение в сравнительное правоведение в сфере частного права: В 2 т. Т. 2. М.: Международные отношения, 1998. С. 392.
4. Смирнов В. Т., Собчак А. А. Указ. соч. С. 80.
5. Антимонов Б. С. Значение вины потерпевшего при гражданском правонарушении. М. 1950. С. 101.
6. Матвеев Г.К. Основания гражданско-правовой ответственности. С. 259 и другие
7. Рипинский С.Ю. Имущественная ответственность государства. С. 127-128
8. Иоффе О. С. Ответственность по советскому гражданскому праву. Л.: Изд-во ЛГУ, 1955. С. 200.
9. Рипинский С.Ю. Имущественная ответственность государства. С. 128
10. Гражданское право. Часть 2 / Под ред. А. П. Сергеева, Ю. К. Толстого. М., 1999. С. 717-720.
11. Шубин Д. А Взыскание убытков, причиненных незаконными действиями государственных органов // Ваш налоговый адвокат. 1999. № 4. С. 175.
12. Рипинский С.Ю. Имущественная ответственность государства. С. 130
13. Агарков М. М. Вина потерпевшего в обязательствах из причинения вреда // Советское государство и право. 1940. №3. С. 72.
14. Антимонов Б. С. Значение вины потерпевшего при гражданском правонарушении. М. 1950. С. 118.; Аналогичное мнение: Иоффе О. С. Ответственность по советскому гражданскому праву. С. 163-165.
15. Антимонов Б. С. Значение вины потерпевшего при гражданском правонарушении. С. 246.
16. Тархов В. А. Ответственность по советскому гражданскому праву. С. 103.
17. Жданов А. А. Об ответственности буржуазного государства за действия должностных лиц // Правоведение. 1973 № 6. С. 83.
18. Гражданское право / Отв. ред. проф. Е. А. Суханов. 2-е изд., перераб. и доп. Т. 1.М., 1998. С. 448.
19. Цветков С. Б. Гражданско-правовая ответственность за вред, причиненный государственными органами, органами местного самоуправления, а также их должностными лицами: Автореф. дис ... канд. юрид. наук. Волгоград, 1998. С. 14-15.
20. Рипинский С.Ю. Имущественная ответственность государства. С. 135

ВИНА КАК УСЛОВИЕ ВНЕДОГОВОРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ГОСУДАРСТВА ЗА УЩЕРЬ, ПРИЧИНЕННЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ

Властная деятельность государственного органа - это совокупная деятельность его должностных лиц. «Государственный орган» - понятие в значительной мере нематериальное, как и «юридическое лицо» Свое материализованное выражение орган власти находит в тех лицах, которые занимают государственные должности в данном органе - эти лица составляют внутреннее содержание органа, своим поведением

определяют функционирование органа. Необходимость вины является обязательным элементом и при внедоговорной ответственности государства за ущерб, причиненный предпринимателям. Статья посвящена изучению данной темы.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: вина, ответственность государства, причинение вреда незаконными действиями органов дознания, предварительное следствие, прокуратура, суд, последствия уголовная ответственность.

FAULT AS THE CONDITION OF EXTRACONTRACTUAL RESPONSIBILITY OF THE STATE FOR A DAMAGE CAUSED TO BUSINESSMEN

Imperious activity of a state structure is a cumulative activity of its officials. "State structure" - concept appreciably in financially, as well as The materialized expression authority finds "legal body" in those persons who occupy state posts in the given body - these persons make the internal maintenance of body, the behavior define body functioning. Necessity of fault is an obligatory element and at extra contractual responsibility of the state for a damage caused to businessmen. Article is devoted studying of the given theme.

KEY WORDS: fault, responsibility of the states, a trespass illegal activity inquiry bodies, preliminary investigation, Office of Public Prosecutor, court, consequences a criminal liability.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *П.З.Мирзоев* - ассистент кафедры предпринимательского и коммерческого права юридического факультета Таджикского национального университета

К ВОПРОСУ О СТРАХОВАНИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА КАК ВИДА ИМУЩЕСТВЕННОГО СТРАХОВАНИЯ

С.И. Мирзоев

Институт философии, политологии и права АН РТ

Предпринимательская деятельность всегда зависит от экономической конъюнктуры, сопровождается изменениями спроса на товары, услуги, основные факторы производства, деньги, порождает альтернативные возможности инвестирования, требует принятия эффективных управленческих решений, результатом которых могут быть как успех, так и неудача. Невозможность предусмотреть все встречающиеся неожиданности порождает потребность в постоянной адаптации к меняющейся экономической, правовой, политической или социальной неопределенности, настоятельно требует от предпринимателей защиты своего бизнеса, отслеживания и управления возникающими в их деятельности рисками. Одним из важнейших методов управления такими рисками в рыночной экономике является страхование.

Риск предпринимателя связан с выбором и принятием управленческого решения на различных уровнях структуры управления: отраслью, предприятием или его подразделением. Такой риск включает в себя элементы хозяйственного риска, а также специфические виды риска, связанные с личными имущественными денежными вкладами в создание данного предприятия. Предпринимательский риск является неотъемлемой частью хозяйственной деятельности любого предприятия вне зависимости от формы собственности.

Законодательно установлено, что предпринимательская деятельность является рискованной, то есть действия участников предпринимательства в условиях сложившихся рыночных отношений, конкуренции, функционирования всей системы экономических законов не могут быть с полной определенностью рассчитаны и осуществлены. Многие решения в предпринимательской деятельности приходится принимать в условиях неопределенности, когда необходимо выбирать направление действий из нескольких возможных вариантов, осуществление которых сложно предсказать (рассчитать, как говорится, на все сто процентов).

Риск присущ любой сфере человеческой деятельности, что связано с множеством условий и факторов, влияющих на положительный исход принимаемых людьми решений. Исторический опыт показывает, что риск недополучения намеченных результатов особенно стал проявляться при всеобщности товарно-денежных отношений, конкуренции участников хозяйственного оборота. Поэтому с возникновением и развитием капиталистических отношений появляются различные теории риска, а классики

экономической теории уделяют большое внимание исследованию проблем риска в предпринимательской деятельности.

В рыночной экономике страхование выступает, с одной стороны, средством защиты бизнеса и благосостояния людей, а с другой - видом деятельности, приносящим доход[1]. Важную роль в становлении и развитии страхового дела в Республике Таджикистан сыграл Закон РТ от 20 июля 1994 года, № 981 «О страховании», который заложил все основы современного страхового дела.[2] В соответствии со ст. 2 данного Закона, страхование – это деятельность, направленная на обеспечение защиты интересов физических и юридических лиц от последствий определенных, непредвиденных событий (страховых случаев) за счет денежных фондов, формируемых из уплачиваемых ими платежей (взносов). Объектами страхования являются имущественные интересы, связанные: с жизнью, здоровьем, трудоспособностью страхователя или застрахованного лица (личное страхование); с владением, пользованием, распоряжением имуществом (имущественное страхование); с возмещением страхователем причиненного им вреда личности или имуществу физического лица, а также вреда, причиненного юридическому лицу (страхование ответственности) (ст. 4).

Этот закон стал основанием для разработки Правительством РТ программных действий по развитию страхования в РТ, в результате которых были утверждены «Некоторые меры по совершенствованию страховой деятельности в Республике Таджикистан»[3], «Разделения сферы страхования деятельности в Республике Таджикистан»[4], «Среднесрочная программа развития Национальной системы страхования в Республике Таджикистан на 2000 - 2002 годы»[5] и т.д.

Гражданский кодекс РТ рассматривает страхование предпринимательского риска в качестве третьей разновидности имущественного страхования. Согласно п. 2 ст. 1015 ГК РТ к имущественному страхованию относятся помимо страхования имущества и страхования ответственности страхование предпринимательского риска, когда страхуется риск убытков от предпринимательской деятельности из-за нарушения своих обязательств контрагентами предпринимателя или изменения условий этой деятельности по не зависящим от предпринимателя обстоятельствам.

Данному виду страхования посвящена ст. 1019 ГК РТ, которая, по сути, в настоящее время является единственной нормой, определяющей, что же из себя представляет страхование предпринимательского риска и какими признаками должен обладать договор страхования, чтобы признаваться договором страхования предпринимательского риска.

Гражданский кодекс РТ предусматривает прямую возможность страхования большинства предпринимательских рисков в рамках договора имущественного страхования (ч. 2 ст. 1015 ГК РТ). Перечень этот не является исчерпывающим, поэтому позволим себе точнее определить основные виды рисков, подлежащих страхованию:

- а) риск утраты (гибели), недостачи или повреждения имущества в результате
 - стихийных природных явлений (атмосферных, геологических, космических, биологических);
 - социальных факторов (деликатные, политические, катастрофические, правовые риски).
- б) риск возникновения гражданской ответственности
 - за ущерб, наносимый третьим лицам и окружающей среде;
 - по договорам в случаях, предусмотренных законом.
- в) финансовые риски
 - упущенной выгоды;
 - прямых финансовых потерь;
 - остановки производства или сокращения объема производства в результате перечисленных в п. «а» событий;
 - банкротства;
 - непредвиденных расходов;
 - понесенных застрахованным лицом судебных расходов (издержек).
- г) риски, связанные с неисполнением (ненадлежащим исполнением) своих договорных обязательств контрагентами застрахованного предпринимателя, являющегося кредитором по сделке.

К пониманию предпринимательского риска в практике страхования существуют различные подходы. В широком смысле в группу предпринимательских рисков включают

производственный, коммерческий, финансовый (кредитный), инвестиционный и рыночный риски.

К предпринимательским рискам в широком смысле относятся следующие виды рисков.

Производственный риск возникает при осуществлении любой производственной деятельности в процессе производства и реализации продукции (сокращение намеченного объема производства и реализации продукции, превышение проектных затрат, снижение цен, брак, дефекты изделий, рекламации и проч.).

Коммерческий риск возникает в процессе коммерческой сделки (если изменяются цены закупаемых средств производства, цены, по которым реализуется продукция, повышаются издержки обращения).

Финансовый риск возникает при осуществлении финансовых сделок (неплатежеспособность одной из сторон финансовой сделки, ограничения на валютно-денежные операции и проч.). Инвестиционный риск возникает при реализации инвестиционной деятельности (обесценивание инвестиционно-финансового портфеля, состоящего из собственных и приобретенных ценных бумаг и проч.).

Рыночный риск связан с возможными колебаниями рыночных процентных ставок, изменением соотношения курсов валют[6].

Практика страхования предпринимательских рисков, широко распространенная за рубежом (кредитное страхование) постепенно появляется и в нашей стране. Этот вид страхования обеспечивает хозяйствующим субъектам такие условия, в которых неблагоприятные обстоятельства не влияют на его финансовое состояние.

Определение предпринимательских рисков содержится в ст. 1015 ГК РТ. В соответствии с данной статьей предпринимательский риск - риск неполучения ожидаемых доходов от предпринимательской деятельности из-за нарушения своих обязательств контрагентами предпринимателя или изменения условий этой деятельности по независящим от предпринимателя обстоятельствам[7].

На этой основе предлагаем после слова обстоятельствам в статью 1015 ГК РТ дополнить словосочетание «в том числе риск неполучения ожидаемых доходов».

Риски, связанные с потерей или недополучением доходов (прибыли), в целом порождаются следующими причинами: остановкой или перерывом в процессе производства вследствие стихийных бедствий и аварий; нарушением или невыполнением договоров со стороны контрагентов; изменением рыночной конъюнктуры.

С позиций стадий кругооборота в процессе общественного воспроизводства в страховании предпринимательских рисков можно выделить три основных его направления:

- страхование на случай перерывов в хозяйственной деятельности, которое покрывает косвенные потери, связанные с прекращением производственной деятельности и затратами на восстановление;
- страхование риска неплатежа, которое дает возможность страхователю не потерять доходы (прибыль), если вследствие каких-то не зависящих от него причин реализованная готовая продукция не оплачена (это направление страхования рассматривается как подвид кредитного страхования);
- страхование инвестирования капитала, которое обеспечивает защиту инвестиций, кредитов, депозитных вкладов.

В развитой рыночной экономике имеют широкое распространение такие виды страхования предпринимательских рисков, как:

- страхование убытков из-за перерывов в производстве; страхование коммерческих рисков, при котором под страхование попадают прежде всего сами инвестиции; страхование рисков внедрения новой техники и технологии; страхование финансовых рисков, связанных с неисполнением (ненадлежащим исполнением) своих обязательств контрагентами страхователя (например, риск непогашения кредита); страхование от биржевых и валютных рисков, банкротства и проч.

На основе вышеизложенного предлагаем следующее понятие страхования предпринимательского риска как вида имущественного страхования: страхование предпринимательского риска - это совокупность видов страхования, предусматривающих обязанности страховщика по выплате страхового возмещения (в пределах страховой суммы) страхователю-предпринимателю при наступлении страховых событий (случаев),

произошедших без вины и помимо воли страхователя-предпринимателя по договорам, связанным с негативным результатом предпринимательской деятельности, воздействующих на материальные, денежные ресурсы, результаты предпринимательской деятельности и причиняющих убытки, потери дохода и дополнительные расходы предпринимателю.

Для полного регулирования видов страхования предпринимательских рисков предлагаем ГК РТ дополнить статьей 1019.1 с названием «Виды страхования предпринимательских рисков» следующего содержания:

«Страхование предпринимательского риска осуществляется в следующих видах:

- 1) страхование возможных убытков по различным сделкам предпринимателя, связанным с продажей товаров, выполнением работ или оказанием услуг;
- 2) страхование предпринимателем собственных финансовых ресурсов, размещенных на депозитных счетах и расчетных счетах в банках;
- 3) страхование средств, вложенных в реализацию инвестиционных и инновационных проектов;
- 4) страхование убытков, возникающих от перерывов (остановок) производства;
- 5) страхование рисков снижения объемов продаж, дополнительных расходов и других убытков от своей предпринимательской деятельности».

ЛИТЕРАТУРА

1. Волкова И.А. Страхование предпринимательского риска в гражданском праве России. Дис. ... канд. юрид. наук. Волгоград, 2004. С.68.
2. **Закон РТ** от 20 июля 1994 года, № 981 «О страховании» с изменениями и дополнениями от 12 декабря 1997 г., № 498; 14 мая 1999 г., №762; 12 мая 2001 г., № 16; 26 декабря 2005 г., №120; 20 марта 2008 г., №378// АхбориМаджлиси Оли Республики Таджикистан 1997 год, № 9, ст. 117; 1997 год, № 23-24, ст. 333; 1999 год, №5, ст. 73; 2001 год, № 4, ст.179; 2005 год, №12, ст. 635; 2008 год, № 3, ст. 197.
3. Постановление Правительства Республики Таджикистан «О некоторых мерах по совершенствованию страховой деятельности в Республике Таджикистан» от 31 декабря 1998 года, № 547// Централизованный банк правовой информации Республики Таджикистан . ADLIA. Версия 6.00.
4. Постановление Правительства Республики Таджикистан «О разделении сферы страхования деятельности в Республике Таджикистан» от 15 марта 1999 года № 83// Централизованный банк правовой информации Республики Таджикистан . ADLIA. Версия 6.00.
5. Среднесрочная программа развития Национальной системы страхования в Республике Таджикистан на 2000 - 2002 годы от 3 февраля 2000 года, № 50// Централизованный банк правовой информации Республики Таджикистан . ADLIA. Версия 6.00.
6. Страхование: учеб. / А.Н. Базанов, Л.В. Белинская, П.А. Власов (и др.); под ред. Г.В. Черновой. М.: Проспект, 2009. С.281.
7. Гражданский кодекс Республики Таджикистан от 11 декабря 1999 г. (часть вторая)// Ахбори Маджлиси Оли Республики Таджикистан. 1999. №12. Ст. 323; 2002. № 4. Ч-1. Ст. 170; 2006. №4. Ст.194.

К ВОПРОСУ О СТРАХОВАНИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА КАК ВИДА ИМУЩЕСТВЕННОГО СТРАХОВАНИЯ

В данной статье рассматривается положение законодательства и мнение ученых о страховании предпринимательского риска, анализируется соотношение страхования предпринимательского риска с другими видами имущественного страхования, а также предлагаются предложения совершенствования законодательства в сфере имущественного страхования.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: страхование предпринимательского риска, имущественное страхование, совершенствование законодательства в сфере имущественного страхования.

ON THE QUESTION OF INSURANCE OF ENTREPRENEURIAL RISK AS A FORM OF PROPERTY INSURANCE

This article examines the position of law and scholarly opinion on the insurance of entrepreneurial risk, examines the relationship of entrepreneurial risk insurance with other types of property insurance, and offers suggestions to improve legislation in the field of property insurance.

KEY WORDS: insurance of enterprise risk, property insurance, legislation perfection in sphere of property insurance.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *С.И.Мурзоев* - аспирант Института философии, политологии и права АН РТ

ПОНЯТИЕ «СЕКРЕТ ПРОИЗВОДСТВА (НОУ-ХАУ)» И ЕГО СООТНОШЕНИЕ С КОММЕРЧЕСКОЙ ТАЙНОЙ

Б.Т. Асомиддинов

Таджикский национальный университет

В настоящее время информация является одним из наиболее ценных товаров. Важное значение в области бизнеса имеет информация ограниченного доступа, создаваемая в процессе предпринимательской (в широком смысле этого понятия) и изобретательской деятельности. Одним из видов такой информации является секрет производства (ноу-хау), название которого происходит от английского "know-how", что переводится "знать как", т.е. "знать, как что-то сделать".

Использование и сохранение в тайне секрета производства (ноу-хау) позволяет его обладателю при существующих или возможных обстоятельствах увеличить доходы, избежать неоправданных расходов, сделать производство более эффективным и создать конкурентное преимущество над другими компаниями, сохранить положение на рынке товаров, работ, услуг или получить иную коммерческую выгоду. Следовательно, для обладателя этих сведений появляется мотив сохранения секрета производства (ноу-хау), обеспечивая его конфиденциальность режимом коммерческой тайны. Например, компания «Кока-кола» уже более 100 лет охраняет способ производства напитка с помощью именно секрета производства (ноу-хау). Или же, совместное создание компаний ряда стран с американскими партнерами по производству гидроизолирующего материала «Пенетрон». На других предприятиях компаний готовят смесь песка и цемента, а затем приходит черный ящик из США с составом, который делает эту смесь проникающей, водоизолирующей, бетонной смесью. Как ни сильна химическая наука, секрет этой смеси учеными до сих пор не раскрыт. А владеют секретом «Пенетрон» только отец и сын - собственники американского предприятия.[1] Так, секретность является одним из основных критериев секрета производства (ноу-хау), хотя конфиденциальность информации является относительной величиной. Разглашение «ноу-хау» приводит к значительным убыткам, что и нуждается в защите.

Общеизвестно, что впервые термин «ноу-хау» формально появился в судебной практике в США в 1916 г., а затем получил широкое распространение во всём мире. По сей день к секрету производства (ноу-хау) относили разную информацию, что приводило, как правило, к состоянию неопределённости и различия его толкования. Высказывая различные взгляды и мнения, исследователи во многом противоречили друг другу. Так, изначально к секрету производства (ноу-хау) относили только технические достижения. В дальнейшем позиции исследователей стали расходиться и охватывать все более широкий объем информации. В результате оказалось, что перечислить весь перечень информации, составляющих секрет производства (ноу-хау) невозможно, в силу того, что информация, составляющая секрет производства (ноу-хау), может охватывать неограниченный круг информации как таковой. Это говорит о том, что информации, входящие в его состав, одинаково не трактуются, из-за чего их трудно классифицировать. Так, в мировой практике и доктрине под секретом производства (ноу-хау) одни понимают организационные решения, а другие - профессиональные знания и опыт, обычно закрепленные в конструкторских чертежах, документации по изготовлению, рецептах материалов, веществ (технические ноу-хау), вопросы организации производства, картотеки клиентов, данные о финансировании, о наиболее целесообразных формах рекламы и реализации продукции и другие коммерческие знания (коммерческие ноу-хау). Или же, как отмечает М.Н. Бияров, секрет производства - это знания, опыт и навыки в области разработки, промышленного освоения, производства, реализации, эксплуатации, обслуживания, текущего и капитального ремонта и совершенствования новой технологии и материалов и взаимосвязанные с ними знания и опыт в области управления, экономики, финансового и иного характера[2].

Стоит особо подчеркнуть, что законодательство Республики Таджикистан почти не знает такого понятия как секрет производства (ноу-хау). В статье 963 Гражданского кодекса Республики Таджикистан[3] лишь упоминается термин «ноу-хау». Кроме того, Таджикистан уже заключил ряд соглашений разного рода с другими странами, где термин «ноу-хау» прямо предусматривается как способ инвестирования, как научный опыт и

т.д.[4]. В силу того, что секрет производства (ноу-хау) охраняется в режиме коммерческой тайны, предполагается, что именно Закон РТ «О коммерческой тайне»[5] должен регулировать секрет производства (ноу-хау), однако в нём вообще не указывается такое понятие, к чему мы вернёмся позже.

Одним из наиболее приемлемых способов защиты информации на сегодняшний день является присвоение информации статуса секрета производства (ноу-хау) и введение в отношении её режима коммерческой тайны. Так давайте остановимся и подробнее рассмотрим указанные термины, чтобы в дальнейшем не возникало путаницы при их использовании.

Многие авторы[6] к секрету производства (ноу-хау) относят следующие обязательные критерии: 1) сведения должны иметь действительную или потенциальную коммерческую ценность; 2) они являются результатом интеллектуальной деятельности; 3) они не должны быть известны третьим лицам; 4) к этим сведениям нет доступа на законных основаниях; 5) обладатель таких сведений должен ввести в отношении их режим коммерческой тайны; 6) секрет производства - это всегда определённая информация; 7) специфической чертой секретов производства (ноу-хау) является неограниченность срока их охраны.

О.А. Потрашкова считает, что использование в определении понятия секрет производства (ноу-хау) некоторых из общепринятых критериев правовой охраны также представляется необоснованным. В частности, следовало бы отказаться от таких критериев как действительная или потенциальная коммерческая ценность, требование введения режима коммерческой тайны, которые неоправданно сужают сферу регулирования закона и ведут к его пробельности, либо заменить первый из них критерием ценности для обладателя или используемым в Европейском Союзе критерием существенности, а второй - необходимостью сохранения сведений в тайне. Наиболее приемлемыми критериями правовой охраны могут выступать критерии неизвестности, необщедоступности, идентифицируемости[7].

Стоит особо подчеркнуть, что из множества понятий, приведённых в доктрине, понятие, сформированное О.А. Потрашковой, видится более приемлемым. Можно вполне согласиться с этим понятием, так как, на наш взгляд, данное понятие полностью соответствует правовой природе секрета производства (ноу-хау) и охватывает его признаки. Исследуя состав сведений, относимых к секретам производства (ноу-хау), признаков данных объектов и критериев их правовой охраны, О.А. Потрашкова даёт такое определение секрету производства (ноу-хау): «*Секретом производства признается результат интеллектуальной (творческой) деятельности, отвечающий критериям существенности, неизвестности третьим лицам, необщедоступности и идентифицируемости в любой подходящей форме и представляющий ценность для его обладателя*»[8].

Секрет производства (ноу-хау) и информация, составляющая коммерческую тайну, не являются полностью синонимичными. Большинство авторов[9] видят отличия между ними в следующем:

1) Различный состав информации, входящий в их содержание. Информация, составляющая коммерческую тайну – практически любая информация, попадание которой к конкурентам может причинить вред правообладателю; секрет производства (ноу-хау) - исходя из общепринятой практики, информация о сущности охраноспособных результатов интеллектуальной деятельности, о методах, технологиях, процессах производства, сведения, относящиеся к способам реализации экономических и организационных решений при продвижении на рынок продукции и услуг;

2) Различный состав субъектов права на данные объекты. Институт охраны информации, составляющей коммерческую тайну, не распространяется на конфиденциальную информацию, обладателями которой не являются субъекты предпринимательской деятельности.

Субъектами коммерческой тайны являются юридические лица и индивидуальные предприниматели, а к субъектам секрета производства (ноу-хау), кроме перечисленных, также относятся и физические лица, не занимающиеся предпринимательской деятельностью. Однако не вызывает сомнения, что интересы последних должны охраняться гражданским законодательством. Даже если Закон РТ «О коммерческой тайне» будет охватывать секрет производства (ноу-хау), из содержания закона очевидно,

что субъектами секрета производства (ноу-хау) могут быть только юридические лица и индивидуальные предприниматели, что противоречит природе секрета производства (ноу-хау). К таким случаям неприменимы нормы о коммерческой тайне и нормы о служебной тайне, имеющей иную правовую природу.

Представляется, что любая категория объектов имеет свою ценность. Исходя из анализа теоретических и практических аспектов, связанных с секретом производства (ноу-хау), видимо, следует говорить в первую очередь об экономической ценности объектов, его составляющих. Ноу-хау в большинстве случаев приносит имущественную выгоду его обладателям. Однако помимо материальных выгод полученные каким-либо лицом результаты деятельности могут приносить и приносят моральное удовлетворение. Их обладатель может вовсе не желать получить за счет своих достижений имущественную выгоду, ему может быть достаточно, чтобы его признали автором того или иного результата, первоначальным его обладателем и т.д. Например, автор технической идеи, долго сохраняемой им в тайне, может безвозмездно передать сведения о ней лицу, которое, как он считает, сможет достойно её реализовать и принести тем самым пользу обществу, или у такого обладателя секрета производства (ноу-хау) существуют финансовые барьеры для реализации своих идей.

Коммерческая тайна – режим, обеспечивающий конфиденциальность информации посредством экономических, организационных и юридических мер. Секрет производства (ноу-хау) дополняет коммерческую тайну, так как коммерческая тайна является лишь режимом защиты от незаконных доступов к ценным сведениям, а секрет производства (ноу-хау) признаётся как объект защиты данного режима.

По вопросу о соотношении коммерческой тайны и ноу-хау исследователями высказывались следующие точки зрения:

- 1) некоторые авторы воспринимают эти понятия как синонимы[10];
- 2) институт коммерческой тайны вбирает в себя институт ноу-хау, но не исчерпывается им[11];
- 3) несмотря на то, что признаки, принадлежащие ноу-хау, относятся также и к коммерческой тайне, нельзя говорить о том, что ноу-хау полностью поглощается коммерческой тайной, хотя бы в силу того, что ноу-хау в отличие от коммерческой тайны является результатом интеллектуальной деятельности, потенциальная ценность которого не связана с конкретным бизнесом[12];
- 4) ноу-хау является нетрадиционным объектом интеллектуальной собственности, права на которую охраняются в режиме коммерческой тайны[13].

На наш взгляд, третья точка зрения более приемлема, так как в содержание информации, составляющих коммерческую тайну, входит большой перечень информации, не относящихся к секрету производства (ноу-хау) (например, бухгалтерский отчет, картотеки клиентов, сведения о руководителях фирмы, о мерах, принимаемых по защите безопасности и т.п.). Секрет производства (ноу-хау), в отличие от коммерческой тайны является результатом интеллектуальной (творческой) деятельности. Гражданский кодекс РФ (ст.1126) в качестве одного из объектов права интеллектуальной собственности называет коммерческую тайну. Однако следует указать, что не все информации, составляющие коммерческую тайну, могут быть результатом интеллектуальной деятельности. Практически во всех гражданских законодательствах зарубежных стран секрет производства (ноу-хау) в обязательном порядке признаётся в качестве объекта интеллектуальной собственности (Франция, Великобритания, Россия). Более того, в отношении него признают исключительное право. Следовательно, законодателю предстоит заменить в статье 1126 ГК РФ термин «коммерческая тайна» на «секрет производства (ноу-хау)».

Следует отметить, что секрет производства (ноу-хау) в отечественной доктрине не изучался, лишь Т. Махмадхонов в своей работе, проанализировав ноу-хау и коммерческую тайну, придерживался мнения о тождественности коммерческой тайны и ноу-хау[14].

История возникновения секрета производства (ноу-хау) в нашем законодательстве связана с принятием Основ гражданского законодательства Союза ССР и республик[15] 1991 г., которые в ст. 151 предусматривали охрану секретов производства (ноу-хау). Из содержания указанной статьи следует, что секрет производства (ноу-хау), по сути, был признан отдельным объектом гражданского права.

Как выше указывалось, Закон РТ «О коммерческой тайне» отождествляет понятие секрета производства (ноу-хау) с понятием «информация, составляющая коммерческую тайну». В частности в ч. 2 ст. 3 указанного закона говорится: «информация, содержащая коммерческую тайну - научно-техническая, технологическая, производственная, финансово-экономическая или иная информация, которая имеет действительную или потенциальную коммерческую ценность в силу неизвестности ее третьим лицам, к которой нет свободного доступа на законном основании и в отношении которой обладателем такой информации введен режим коммерческой тайны». Эти признаки – информация научно-техническая, технологическая, производственная, финансово-экономическая или иная информация; имеет действительную или потенциальную коммерческую ценность; ее неизвестность третьим лицам; нет свободного доступа к ней на законном основании; в отношении неё обладателем такой информации введен режим коммерческой тайны, отчасти можно отнести и к секрету производства (ноу-хау), однако такой подход законодателя (т.е. понимание понятия секрета производства (ноу-хау) и коммерческой тайны как синонимов) приводит к искажениям в оценке значимости ценной информации, оставляя лазейки в регулирующих нормах. Ценность секрета производства (ноу-хау) в отличие от информации, составляющей коммерческую тайну, но не являющейся секретом производства (ноу-хау), видится более значимой (например, при разглашении бухгалтерских сведений предприятие может понести меньшие финансовые убытки, нежели при утечке секрета производства (ноу-хау)).

Таким образом, так как закон о коммерческой тайне всецело не регламентирует секрет производства (ноу-хау) (в частности его передачу), поэтому наряду с применением особого режима коммерческой тайны в отношении секрета производства (ноу-хау) целесообразнее было бы включить в гражданское законодательство институт «секрет производства (ноу-хау)» и, учитывая зарубежную практику, посвятить данному институту отдельные нормы. Или же, для полной ясности того, что секрет производства (ноу-хау) охраняется в режиме коммерческой тайны, следовало бы добавить её в перечень информации, составляющей коммерческую тайну (как первый шаг).

К сожалению, в настоящее время секрет производства (ноу-хау) в Таджикистане не является распространенным и популярным предметом гражданского оборота, на основании которого контрагенты выстраивали бы свои взаимоотношения. Но в будущем положение должно кардинально измениться, так как непрерывное развитие технологий всегда сопровождается перечнем различных процессов, которые постепенно можно улучшать, оптимизировать, добавлять и т.п. с целью эффективного и экономичного достижения результата. А возникновение новых рыночных механизмов придаёт большую значимость правовому регулированию правоотношений, складывающихся по поводу секрета производства (ноу-хау).

Таким образом, учитывая экономическую значимость секрета производства (ноу-хау), в Республике Таджикистан должен измениться подход к его законодательному регулированию, с учетом современных и будущих требований гражданского оборота.

ЛИТЕРАТУРА

1. Чайков М.Ю., Чайкова А.М. Коллизии секрета производства (ноу-хау) // Юрист. – 2010. - №4. - С.25.
2. Бияров М.Н. Инновация и коммерциализация интеллектуальной собственности // <http://www.marketcenter.ru/content/doc-2-2518.html>.
3. Гражданский кодекс Республики Таджикистан. Часть II. Принят Маджлиси Оли Республики Таджикистан 30 июня 1999г.//Ахбори Маджлиси Оли Республики Таджикистан. – 1999. - №12. – Ст. 323.
4. Соглашение о торговых отношениях между Республикой Таджикистан и Соединенными Штатами Америки от 1 июля 1993; Конвенция между Республикой Таджикистан и Туркменистаном об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов на доходы и на капитал Республики Таджикистан и Туркменистана.
5. Закон РТ «О коммерческой тайне» от 18 июня 2008 г.// Садои мардум.- 2008 3 июля. - №76, 77.
6. Дозорцев В.А. Понятие секрета промысла (ноу-хау); Нарышкина Р.Л. Некоторые проблемы охраны ноу-хау в праве США; Смирнов В.А. Ноу-хау в гражданском законодательстве; Амелина К.Е. Ноу-хау и патентная форма охраны и др.
7. Потрашкова О А. Правовой режим секретов производства (ноу-хау) : Информационно-правовые аспекты : Дис. ... канд. юрид. наук. - М., 2009. - С.45.
8. Потрашкова О.А. Указ. соч. - С.45.

9. Потапов Н., Дозорцев В.А, Нарышкина Р.Л., Амелина К.Е., Смирнов В.А., Потрашкова, О А.
10. Гайнуллина З.Ф. Правовое обеспечение прав и законных интересов обладателей необщедоступной информации: коммерческой тайны, ноу-хау: Дис. ... канд. юрид. наук. - М., 1998. - С. 65; Махмадхонов Т. Проблемы правового обеспечения коммерческой тайны в законодательстве Республики Таджикистан: Дис. ... канд. юрид. наук. Душанбе. - 2008. С.19-23; Сергеев А.П. Право интеллектуальной собственности в Российской Федерации. - М., 2005. - С. 679.
11. Потапов Н. Соотношение ноу-хау с коммерческой тайной // Человек и закон. - 2010. - №11. – С.24-25.
12. Добрынин О.В. Особенности правовой регламентации "ноу-хау": Дис. ... канд. юрид. наук. - М., 2003. - С. 130.
13. Лопатин В.Н. Информационная безопасность России: Дис. ... докт. юрид. наук.- М., 2000. - С. 244 – 246.
14. Махмадхонов Т. Указ. соч. - С.19-23.
15. Основы гражданского законодательства Союза ССР и республик, утв. ВС СССР 31.05.1991 № 2211-1 // Ведомости СНД и ВС СССР. - 1991. - № 26. - Ст. 733.

ПОНЯТИЕ «СЕКРЕТ ПРОИЗВОДСТВА (НОУ-ХАУ)» И ЕГО СООТНОШЕНИЕ С КОММЕРЧЕСКОЙ ТАЙНОЙ

В статье рассматривается соотношение понятия «секрет производства (ноу-хау)» и понятие «коммерческая тайна». Законодательство Республики Таджикистан не ставит между ними различия, в то время как секрет производства (ноу-хау) в отличие от коммерческой тайны является результатом интеллектуальной деятельности

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: секрет производства (ноу-хау), коммерческая тайна, результат интеллектуальной деятельности.

CONCEPT "SECRET OF PRODUCTION (KNOW-HOW)" AND HIS CORRELATION WITH A COMMERCIAL SECRET

In the article considered the parity of concepts «know-how» and «trade secret». The Legislation of Republic of Tajikistan doesn't put distinction between these two concepts while know-how unlike a trade secret is result of intellectual activity.

KEY WORDS: secret of production (know-how), trade secret, is result of intellectual activity.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: **Б.Т. Асомиддинов** - аспирант кафедры Гражданского права Таджикского национального университета. E-mail: lone-behruz@mail.ru Телефон: 918-66-53-64, 83222-3-60-22.

ДОГОВОРНАЯ ФОРМА РЕГУЛИРОВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ТВОРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

И.Г. Ахмеджанов
Таджикский национальный университет

Вопрос использования интеллектуальной собственности в мировой экономике на сегодняшний день входит в число глобальных проблем[1]. Сущность интеллектуальной собственности в гражданско-правовых отношениях проявляется именно в коммерциализации.

По этому вопросу В.А. Дозорцев отмечает, что «гражданско-правовая охрана результатов творческой деятельности существует ради их участия в экономическом обороте»[2]. Неслучайно, предметом правового регулирования первых законодательных актов в этой области было ограждение интересов издателей и промышленников. По справедливому утверждению А.П. Сергеева «именно они (издатели и промышленники – А.И.), а не авторы и изобретатели поставляли на рынок результаты творческого труда и потому нуждались в монополии на их реализацию»[3].

Следует отметить, что в первых актах – «Статут о монополиях» (1623 г.), «Статут королевы Анны» (1710 г.) и т.д. права непосредственных создателей творческой деятельности по сущности были за рамками правовой регламентации. Они регулировались в ограниченном режиме и то для обеспечения реализации прав издателей и промышленников.

В настоящее время объекты интеллектуальной собственности все активнее включаются в гражданский оборот. Поэтому, наибольшую значимость в этом аспекте

приобретают вопросы их правового регулирования. В международных правоотношениях также этот вопрос стоит остро. Для систематизации отношений и разработки комплекса мер, обязательных для исполнения правил международной торговли была создана Всемирная торговая организация (ВТО). В целях правового регулирования отношений по обороту товаров и услуг на международном уровне были разработаны взаимосвязанные многосторонние соглашения, такие как Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) и Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС). Однако, как было отмечено выше, современный торговый оборот невозможно представить без интеллектуальной составляющей. Поэтому ВТО было вынуждено для упорядочения и систематизации этого сегмента отношений принять Соглашение о торговых аспектах прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). В этом акте предусмотрены минимальные требования к обороту интеллектуальной собственности. Соглашение определяет интеллектуальную собственность как универсальный критерий, без урегулирования прав, на которую становится невозможным вступление любой страны в ВТО.

Соглашение ТРИПС охватывает самые разные аспекты интеллектуальной собственности: авторское право и смежные права; товарные знаки, фирменные наименования; промышленные образцы; изобретения и полезные модели; топологии интегральных схем и др.

Концепцию соглашения ТРИПС можно раскрыть посредством трех его составляющих:

- минимальные стандарты защиты интеллектуальной собственности, которые должен обеспечить и соблюдать каждый участник ВТО;
- обязательное исполнение, то есть все основные положения и общие принципы, которые применяются этим соглашением, являются обязательными для выполнения странами, участвующими в ВТО;
- единообразное урегулирование споров, правовые средства ТРИПС могут обеспечить права на интеллектуальную собственность.

Исходя из этого, коммерциализация в сфере интеллектуальной собственности и введение их в гражданский оборот невозможны вне рамок обязательных правоотношений, хотя в юридической литературе существуют иные мнения.

В юридической литературе правовая природа оборота результатов интеллектуальной собственности является спорной. Иногда права на интеллектуальную собственность рассматривают вне рамок правового регулирования и даже морали[4].

В. Спасович определял сущность авторского права следующим образом: «В системе гражданского права авторское право есть статья самая неудобная, неумещающаяся в рамки деления, статья особая, которую неизвестно куда приурочить. Оно – право имущественное, но с личным оттенком, оно не вытекает из обязательств, но и не вещное»[5].

Существует также другой подход, суть которого заключается в том, что интеллектуальная деятельность (в том числе права на них) рассматривается в составе нематериальных благ[6]. Так, А.П. Сергеев считает, что результат творческой деятельности, в отличие от вещей, представляют собой блага нематериальные[7].

Мы также считаем, что результаты интеллектуальной деятельности являются нематериальными, но их надо отличать от нематериальных благ[8], предусмотренных частью 3 статьи 140 ГК РФ. В то же время из смысла части 2 указанной статьи следует, что результаты творческой интеллектуальной деятельности являются имущественными благами и правами. В обороте результаты интеллектуальной деятельности приобретают имущественный характер, поэтому они вовлекаются в имущественный оборот посредством обычных гражданско-правовых сделок. В то же время оборот интеллектуальной собственности должен учитывать необходимость соблюдения баланса социальных потребностей, прав каждого на получение информации и интересов отдельных создателей.

Для уяснения гражданско-правового оборота применительно к исследуемой проблеме необходимо определиться с правовой конструкцией гражданского оборота.

Одной из самых распространенных категорий в гражданском праве является «оборот»[9]. Г.Ф. Шершеневич под гражданским оборотом понимал совокупность сделок между частными лицами[10]. В то же время С.Н. Братусь гражданско-правовой оборот

определял как совокупность сделок, административных актов и иных юридических фактов, в силу которых возникают гражданско-правовые имущественные отношения[11].

Считаем, что понятие «гражданского оборота» несколько шире, чем определяется некоторыми авторами[12], поскольку категория «гражданско-правовой оборот» предполагает любую урегулированность нормами права статику и динамику различных благ.

Понимая оборот, как процесс перехода объектов, относительно прав на использование объектов приводит к мысли о том, что они при правопреемстве оборотоспособностью не обладают, и применительно к ним следует вести речь не о передаче, а о предоставлении. Следует отметить, что при обороте не обязательно, чтобы объект или права на него полностью переходили. Так, при аренде имущества отмечается временное владение и пользование имуществом. Важным для оборота является то обстоятельство, что объект находится в нем. В противном случае многие гражданско-правовые сделки с объектами остались бы вне оборота.

Традиционно объекты гражданско-правового оборота подразделяли на товары, работы и услуги. Указанная триада объектов имущественного оборота, которая в настоящее время закреплена в гражданском законодательстве, должна была наиболее общим образом охватить все возможные объекты имущественного оборота. Однако, изменение социально-экономических условий и характера потребности общества объективно способствовала появлению обновленного круга обмениваемых благ. Указанное обстоятельство позволяет прийти к выводу, что существующая триада объектов гражданского оборота нуждается в объективной детализации и даже дополнении. Возникшая на определенном этапе развития общества необходимость обеспечения разумного баланса интересов творцов, желающих получить адекватное вознаграждение за свой труд, и общества в целом стали предпосылкой вовлечения в оборот прав на результаты творческой деятельности.

Анализируя исследования, посвященные обороту результатов творческой деятельности, не может не настораживать то обстоятельство, что в составе тех благ, которые вкладываются в категорию «оборот» включены и личные неимущественные права. Исходя из этого, некоторые авторы скептически относятся к применению категории «оборот» применительно к результатам творческой деятельности, ибо личные неимущественные блага не могут а priori находиться в обороте в том понимании, в каком принято его понимать.

В этой связи необходимо раскрыть сущность взаимосвязи между личными и имущественными правами правообладателя результатов интеллектуальной деятельности и возможности их нахождения в обороте.

В науке существует две концепции в понимании характера взаимосвязи между личными и имущественными правами: монистическая и дуалистическая.

Монистическая концепция рассматривает эти права в качестве унитарных. Сторонники этой концепции исходят из того, что нет необходимости жестко разграничивать имущественные и неимущественные составляющие. Например, А.П. Сергеев утверждает, что между имущественными и личными правами не существует непреодолимой грани; напротив, они теснейшим образом взаимосвязаны и переплетены, образуя неразрывное единство[13].

Дуалистическая концепция, наоборот, предполагает жесткое разграничение имущественного и неимущественного начал. Так, О.А. Городов считает, что личные неимущественные и имущественные права входят в качестве независимых элементов в структуре исключительных прав[14].

В этой связи вопрос о степени унитарности исключительного права, рассматриваем следующим образом. Имущественные и личные права действительно взаимосвязаны. В первоначальной форме исключительные права на результаты творческой деятельности предполагали имущественные начала.

О.С. Иоффе считал, что личные права неотделимы в той мере, в какой выражают индивидуальность личности[15].

Продолжая указанную мысль, В.И. Серебровский полагал, что свойство неотделимости личных благ (имени, авторства и других) от личности носителя обуславливает невозможность распоряжения правом на такие блага[16].

О.А. Городов отмечал, что неотчуждаемость неимущественных прав обусловлена их связанностью с личностью, что делает невозможным участие этих прав в процессах товарно-денежного обмена[17].

Мы считаем, что личные неимущественные права, будучи связаны с личностью их носителя, имеют сложную природу в гражданском праве. Часть из них настолько тесно связано с личностью их обладателя, что невозможно их отделить или включить в оборот. Например, право авторства. Другая часть относится к категории «права, не так тесно связанные, с личностью»[18]. В этой связи мы согласны с мнением М.М. Агаркова по поводу того, что неотделимость личных благ от личности носителя не означает сама по себе неотделимости от личности права на эти блага[19]. Поэтому, говоря об оборотоспособности некоторых личных неимущественных прав, следует вкладывать в понятийный объем блага не отделяясь от личности носителя, права на них могут переходить (включаться в оборот).

Исходя из этого, думается, что высказывания авторов по поводу неотделимости личных неимущественных прав касаются в полной мере первой категории личных неимущественных прав. Что касается второй категории прав, то по нашему мнению, они однозначно оборотоспособные.

Закон РФ «Об авторском праве и смежных правах» предусматривает следующие личные неимущественные права:

- 1) право признаваться автором созданного им произведения (право авторства);
- 2) право использовать или разрешать использовать произведение под подлинным именем автора, псевдонимом либо без обозначения имени, т.е. анонимно (право на имя);
- 3) право обнародовать или разрешить обнародовать произведение в любой форме (право на обнародование), включая право на отзыв;
- 4) право на защиту произведения, включая его название, от всякого искажения или иного посягательства, способного нанести ущерб чести и достоинству автора (право на защиту репутации автора);
- 5) право на неприкосновенность произведения (ст.15).

Среди перечисленных личных прав автора единственно бесспорным необоротоспособным правом, безусловно, является право авторства. В отношении других личных прав мы исходим из того, что они в той или иной степени обладают способностями к переходу, даже право на имя. Видимо, косвенно с данным утверждением согласен и Б.Б. Черепахин, высказавший свое мнение по поводу ст.105 Основ гражданского законодательства СССР и союзных республик. Эта статья «... несомненно имеет в виду переход всего комплекса правомочий, входящих в состав авторского права, за исключением права авторства, которое неотделимо от личности автора... Переход в порядке наследования личных (неимущественных) правомочий автора не противоречит общему положению о непередаваемости личных прав гражданина, из которого этот переход является исключением, специально оговоренным в законе. Наоборот, имущественные права переходят к наследникам в виде общего правила, из которого есть определенные исключения»[20].

Право на обнародование произведения является оборотоспособным, так как правомочие обнародовать принадлежит не только его обладателю, но и третьим лицам с его разрешения, а наследникам автора - разрешение вообще может не потребоваться.

Свойством оборотоспособности обладает ещё одно личное право – право на защиту репутации автора и право на неприкосновенность произведения.

Проблема оборотоспособности этих прав являлся предметом научных споров среди цивилистов. Некоторые ученые пишут о неотчуждаемости данного права[21].

Другие обосновывают позицию, согласно которой данное право является оборотоспособным (в порядке наследственного правопреемства)[22].

Мы считаем, что вопрос об оборотоспособности права на неприкосновенность произведения (права на защиту репутации автора) не должно вызывать сомнений. Другой вопрос по поводу объема перехода этих прав.

Таким образом, можно рассматривать личные неимущественные права сквозь призму категорий оборота и правопреемства. Сказанное не означает, что личные неимущественные права по правовой природе в обороте участвуют подобно имущественным правам. Эти права, по сути, являются самостоятельными, поскольку при прекращении правомочий имущественного характера, характеризующих срочностью,

личные неимущественные права продолжают своё существование. В то же время, нельзя рассматривать личные неимущественные права как исключительные права, хотя согласно части 2 ст.1128 ГК РФ исключительные права на результат интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации включают личные неимущественные и имущественные правомочия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Мухопад В.И. Коммерциализация интеллектуальной собственности. М., 2010. С.29-32.
2. Дозорцев В.А. Творческий результат: система правообладателей// Интеллектуальные права: Понятие. Система. Задачи кодификации: Сборник статей. Исследовательский центр частного права. 2003. С.12.
3. Сергеев А.П. Право интеллектуальной собственности в Российской Федерации: Учеб.-3-е изд., перераб. и доп. М., 2003. С.12.
4. Хутыз М.Х. Римское частное право: Курс лекций. М., 1994. С.131.
5. Спасович В. Вопрос о так называемой литературной собственности// Вестник Европы. Июнь. 1874. Том 3. С.459. Цит. по: Рузакова О.А. Система договоров о создании результатов интеллектуальной деятельности и распоряжении исключительными правами: Дисс. ... д-ра юрид.наук. М., 2007. С.38-39.
6. Бромберг Г.В. Интеллектуальная собственность. Основной курс: Учебное пособие. М., 2004. С.20.
7. Гражданское право. Часть 1. Изд.3-е, перераб. и доп./Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М., 1999. С.225.
8. Лапач В.А. Система объектов гражданских прав: Теория и судебная практика. СПб., 2002. С.470.
9. Гамбаров Ю.С. Курс гражданского права. Т. 1. СПб., 1911. С. 581; Дозорцев А.В. Объекты права государственной социалистической собственности и их классификация // Советское государство и право. 1949. № 1. С. 56 - 57; Красавчиков О.А. Советский гражданский оборот (понятие и основные звенья) / Вопросы гражданского, трудового права и гражданского процесса. Ученые записки СЮИ. Том V. Госюриздат, 1957. С. 17-20; Алексеев С.С. Предмет советского гражданского права и метод гражданско-правового регулирования / Ученые труды Свердловского Юридического института. Том 1. Свердловск. 1970. С. 46-63; Эбзеев Б.Б. Гражданский оборот: понятие и юридическая природа // Государство и право. 1999. № 2. С. 35; Яковлев В.Ф. Предмет гражданского права // Экономика. Право. Суд. М., 2003. С. 29 и др.
10. Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права (по изданию 1907 г.) М., 1995. С. 110. Вызывает интерес то обстоятельство, что в таджикском тексте гражданского законодательства РФ понятие «оборот» обозначен как «анд», что в переводе означает сделку. Видимо, отечественный законодатель избрал путь определения гражданско-правового оборота с позиции определенного Г.Ф. Шершеневичем. См., например, ч.1. ст.1 ГК РФ.
11. Братусь Н.С. О понятии гражданского оборота в советском гражданском праве. Доклад на заседании сектора гражданского права ВИЮН // Советское государство и право. 1949. № 11. С. 71.
12. Астахова М.А. Оборот прав на результаты интеллектуальной деятельности: Дисс. ... канд.юрид.наук. Тюмень, 2007. С. 47-49.
13. Гражданское право: Учебник: В 3-х томах. Т.3/ Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М., 2003. С.106.
14. Городов О.А. Патентное право: учебное пособие. М., 2005. С.354.
15. Иоффе О.С. Советское гражданское право. Л., 1965. С. 38.
16. Серебровский В.И. Вопросы советского авторского права. М., 1956. С. 97.
17. Городов О.А. Патентное право: учебное пособие. С.357.
18. Кабатов В.А. Советское авторское право на произведения изобразительного искусства. Автореф. дисс.... канд.юрид.наук. М., 1954. С.3-4.
19. Агарков М.М. Обязательство по советскому гражданскому праву. М., 1940. С.40, 42-43.
20. Черепяхин Б.Б. Правопреемство по советскому гражданскому праву. М., 1962.С. 120-121.
21. Серебровский В.И. Вопросы советского авторского права. С. 226 - 230; Комментарий к Гражданскому кодексу РСФСР // Отв. ред. С.Н. Братусь, О.Н. Садиков. М., 1982. С. 568 и т.д.
22. Дозорцев В.А. Понятие исключительного права // Проблемы современного гражданского права. М., 2000. С. 214; Дюма Р. Литературная и художественная собственность. М., 1989. С. 205 - 210 и т.д.

ДОГОВОРНАЯ ФОРМА РЕГУЛИРОВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ТВОРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

В настоящее время объекты интеллектуальной собственности все активнее включаются в гражданский оборот. Поэтому наибольшую значимость в этом аспекте приобретают вопросы их правового регулирования. В международных правоотношениях также этот вопрос стоит остро. Статья посвящена изучению данной темы.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: интеллектуальная собственность, правовое регулирование, договорная форма регулирования, права на результат интеллектуальной деятельности.

CONTRACTUAL FORM OF REGULATION OF RESULTS OF CREATIVE ACTIVITY: PROBLEMS AND DEVELOPMENT PROSPECTS

Now objects of intellectual property everything join in a civil turn more actively. Therefore the greatest importance in this aspect is gained by questions of their legal regulation. In the international legal relationship also this the problem is acute. Article is devoted to studying of this subject.

KEY WORDS: intellectual property, legal regulation, contractual form of regulation, right to result of intellectual activity.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *И.Г. Ахмеджанов* - ассистент кафедры гражданского права Таджикского национального университета. Телефон: 988888863

СТАТУС ЛИЧНОСТИ В КЛАССИЧЕСКОМ ИСЛАМЕ

Д.С. Сафаров

Таджикский национальный университет

Для любых видов государственности наиболее важным моментом является отношение власти к индивиду. В историческом аспекте данное явление имело весьма значимое влияние на становление государственности различных государств. Дело в том, что каждое новое государственное явление, которое претендовало и претендует на самобытность и преимущество, должно оцениваться по тому, как оно влияет на улучшение жизненных условий человека. Таким образом, это государственное образование тем или иным путем доказывает свои преимущества в данной области и при этом настаивает на необходимости своего признания. Оно исходит из того, что новое политическое явление нуждается в поддержке масс, а такую поддержку без взаимных интересов реализовать невозможно. Поэтому вполне верно звучит утверждение, что первоначально ислам являлся религией бедных слоев общества.

Наиболее полному и всестороннему изучению истории исламского права, в частности исследованию правового положения индивида в обществе, во многом способствует периодизация его развития. Так, Хашматулла Бехруз выделяет следующие основные этапы развития исламского права: первый этап – зарождение и начальный период развития исламского права (VII в.); второй этап – доктринальная разработка исламского права в период становления Арабского халифата (VII-XII вв.); третий этап – развитие исламского права в эпоху Османского халифата (конец XIII – первая половина XX в.в.); четвёртый этап – развитие исламского права в современный период (вторая половина XX в. – до наших дней).[1] Многие авторы считают, что классический ислам (ранняя стадия формирования исламской правовой культуры) – это первый и второй из вышеуказанных этапов развития исламского права, точнее период до 1258 г., т.е. до монгольского нашествия и распада Аббасидской династии.[2]

Какое же, положение занимал человек и его права в классическом исламе? Следует отметить, что использование словосочетания «права и свободы» здесь имеет несколько относительный характер. Дело в том, что в исламе концепция прав человека строится на убежденности в том, что Всевышний (и единственно Он) является автором закона и источником прав человека. В основе мусульманской религии лежат интересы «правоверных», строго придерживающихся выраженных в Коране и Сунне догматов и правил ислама как образа жизни. Определяемое исламом мусульманское право детально регулирует не только внешнее поведение мусульман, но и лежащую в их основе внутреннюю мотивацию. Это предопределяет приоритет обязанностей перед правами, сознательное подчинение индивида общности, живущей по предписаниям ислама.[3] В этом ракурсе более логичным выглядело бы использования такой юридической категории, как «правовой статус личности», которая отражает основные стороны существования человека в обществе: его интересы и потребности, взаимоотношения с государством, трудовую, общественную и политическую деятельность, или, иначе, правовое положение личности в обществе.[4] Как юридическая категория, правовой статус личности

представляет собой «юридически закрепленное положение личности в обществе»[5], либо «совокупность прав, свобод, обязанностей и законных интересов личности, признаваемых и гарантируемых государством»[6].

В исламском праве придавалось большое значение охране и обеспечению прав личности и это нашло своё отражение в нем с первых шагов ислама. Во времена Пророка Мухаммеда Аравийский полуостров был регионом, где было распространено множество религий, - христианство, иудаизм, зороастризм, политеизм и др. В жизни Пророка можно найти много примеров его высокой терпимости к людям других религиозных убеждений. Чтобы понять и сделать выводы о том, насколько далеко простиралась его толерантность, проанализируем период, когда ислам получил официальный статус и когда Пророк уже разработал законы, соответствующие принципам этой религии.

Так, за тридцать лет пребывания Пророка в Мекке зафиксировано немало примеров его терпимого отношения к людям других вероисповеданий. Кто-то может видеть в этом исключительно желание повысить репутацию мусульман и социальный статус ислама в целом. Но это далеко не так.

Лучшим примером терпимости Пророка к другим религиям является так называемая «Мединская конституция.» Согласно источникам по истории ислама и мусульманского права, осознавая невозможность мирного сосуществования различных элементов в обществе, «Мухаммад в 623 г. заключил многостороннее соглашение»[7], которое исследователи мусульманского государства и права назвали «Сахифат-ул-Медина»[8] («Уставом Мединской общины»[9]). Проанализировав данный «устав», можно сказать, что в нем оговорены все основные нормы, необходимые для регулирования складывавшейся общины.[10] Пророк написал Конституцию, в которой изложил обязанности всех общин, живущих в Медине, их обязательства по отношению к друг другу, а также определенные ограничения, которые на них налагались. Каждая сторона должна была подчиняться тому, что было написано в Конституции, и любое нарушение ее статей считалось предательством.

Первая статья Конституции гласила, что все население Медины – мусульмане и иудеи, христиане, идолопоклонники, которые заключили договор, – являются «одной нацией, отличной от всех других». Все считались гражданами Медины и членами общества, несмотря на разное вероисповедание, национальность, родословную.

Люди других религий пользовались такой же защитой, что и мусульмане. Например, в Конституции Медины говорится: «Иудеям, последовавшим за нами, дарую помощь и покровительство. Никому из них не будет причинен вред, а их врагам не будет оказана помощь».

Ранее каждый клан имел собственных союзников и противников в Медине и за ее пределами. Пророк объединил эти различные племена одной системой правления, которая признавала заключенные ими ранее договоры с союзниками. Все народы должны были действовать как единое целое, независимо от собственных союзнических интересов. Любое нападение на другой род или религиозную общину приравнивалось к нападению на государство и самих мусульман.

Конституция Медины гласит: «Иудеи имеют свою религию, мусульмане - свою», из чего следует, что живя в одном обществе, каждый его член имеет право исповедовать свою религию, и вторгаться в эту сферу жизни человека нельзя.

Этому в Конституцию посвящено много и других статей, общий смысл которых один: «Если спор или разногласия грозят неприятностями, их следует предать Аллаху или Его Посланнику»[11].

Этот пункт предписывает всему населению государства признавать верховную власть, то есть в делах, где участвуют представители разных племен и религий, вопросы правосудия переходят из компетенции местных лидеров в компетенцию правителя государства или назначенных им уполномоченных.

Тем не менее отдельным немусульманским кланам при решении личных дел позволялось обращаться к своим религиозным книгам и старейшинам. В то же время при желании они могли попросить Пророка рассудить их дела. В Коране Аллах говорит: «...Если они явятся к тебе, то рассуди их или же отвернись от них...»[12].

Как мы видим, Пророк разрешал разбирать дела иноверцев в соответствии с религиозными предписаниями ислама, если они не противоречили Конституции, которая заботилась о высшем благе - обеспечении мира в обществе.

Помимо Конституции Медины, есть и другие примеры, которые доказывают, что ислам достаточно терпим к другим религиям. Так, согласно Конституции, иудеи получили полную свободу жить по своей вере. Во времена Пророка иудеи Медины имели собственные религиозные школы - Байт-уль-мидрас, где они читали Тору, занимались молитвой и самообразованием. В многочисленных письмах своим эмиссарам Пророк подчеркивал неприкосновенность религиозных институтов. Приведем, письмо, адресованное Пророком Мухаммедом к монахам монастыря Святой Екатерины на горе Синай, которые искали защиты у мусульман:

«Во имя Аллаха милостивого и милосердного. Это послание от Мухаммеда ибн Абдаллы всем христианам, ближним и дальним, да будет оно порукой нашего с ними единства. Сим приношу я клятву за себя, моих слуг, последователей и единоверцев, в том, что отныне беру христиан под руку мою как земляков моих, и обязуюсь во имя Аллаха быть им защитой против любого противника.

Да не посмеет никто силой принуждать их к повиновению, и не посмеет смещать их епископов и изгонять монахов из их монастырей. Да не смеет никто разрушать дома их молитвы, не нанесёт им вреда и не ограбит их во имя выгоды для мусульман. Ослушник да будет объявлен клятвопреступником перед лицом Аллаха и мятежником перед Пророком Его. Да будут христиане союзниками моими, я клятвенно поручаюсь быть им защитой.

Да не принудит их никто оставить дома свои, да не принудит к сражению против их воли – пусть мусульмане защищают их силой оружия. Да не возьмёт никто замуж христианку против её воли и не воспрепятствует ей посещать её церковь. Да пребудет уважение к церквям их, и не воспрепятствует никто поддержанию их и не поставит под сомнение святости данных в них обетов. Верные да не преступят клятвы этой до Судного Дня»[13].

Как видим, эта охранный грамота состоит из нескольких пунктов, которые охватывают все важные аспекты прав человека, в том числе такие вопросы, как защита меньшинств, живущих в исламском государстве, свобода религии и сборов, право назначать своих судей, владеть и распоряжаться своим имуществом, освобождение от воинской службы, право на защиту во время войны.[14]

О статусе личности в исламе, Б.А.Сафаров писал, что ислам, как религиозно-политическое учение раннего средневековья, содержит немало установлений, ограничивающих права и свободы человека по различным причинам. Между тем, анализируя практику становления исламской государственности, соответствующие нормы Корана и хадисов, а также учения исламских мыслителей, автор приходит к выводу, что в исламе существует множество норм, признающих права человека как основную ценность в истории человеческой цивилизации. При этом, по его мнению, ислам как идеологическое религиозное учение, все же признавал права человека не в широком смысле, а преимущественно права исламских последователей.[15]

Х.С. Хомушов, рассматривая исламскую доктрину международного права, также отмечает, что в мусульманском праве с самого начала существовали нормы, которые были направлены на регулирование правового статуса личности, т.е. права человека. В основных источниках мусульманского права - Коране и Сунне, существует множество изречений по поводу прав человека. По его мнению, классическая исламская доктрина международного права разработала комплекс норм, которые детально определяли правовой статус личности в зависимости от ее отношения к исламу.[16]

В пределах «дар ал-ислам» (территория ислама)[17] мусульманское международное право признает три статуса существования человека: в качестве «правового», в качестве «покровительствуемого» (ахл аль-зимма) и в качестве «многобожника», который должен быть или обращен в ислам, или истреблен. «Покровительствуемые» - это «люди писания» (ахл аль-китаб), т.е. иудеи и христиане, которым, как и мусульманам, было ниспослано откровения и которые веруют в бога, пророчества и судный день. Их статус в основных чертах был уже определен Кораном: «сражайтесь с теми, кто ... не подчиняется религии истины – из тех, которым ниспослано писание, пока они не дадут откупа (джизья) своей рукой, будучи униженными»[18]. Таким образом, за иудеями и христианами признавалось право на существование в качестве инорелигиозных общин при условии уплаты ими специального подушного налога «джизья» и признания своего подчиненного по отношению к мусульманам социального статуса.

Правовое положение этих лиц регулировалось комплексом норм, разработанных исламскими правоведами в VIII–XI вв. В зависимости от эпохи и места, эти нормы соблюдались с большей или меньшей строгостью, но существо их оставалось неизменным. Христиане получали право свободного вероисповедания, они могли иметь церкви (но не могли строить новые) и проводить богослужение, хоронить по христианскому обряду. Иностранцам запрещалось принимать участие в церемониях и богослужениях мусульман. Они не могли совершать действия, направленные против мусульманской религии и оскорблять чувства ее сторонников, не могли вступать в брак с женщинами – мусульманками, строить дома выше тех, которые имели сами мусульмане, носить мусульманскую одежду. Они не имели права занимать должность, которая предоставляло бы им юрисдикцию над мусульманами, при встрече с мусульманами они должны были спешиваться и уступать дорогу.

Подводя итоги обсуждаемых нами выше проблем, мы пришли к выводу, что признание и защита прав человека в ранней стадии формирования исламской правовой культуры имеют следующие основные отличительные особенности:

во-первых, любое право человека как такового в исламе является результатом того, что утвердилось в шариатских нормах, зафиксированных в Коране или сунне пророка, а не результатом какого-либо общественного или политического развития, как это имеет место в европейском мышлении, которое познакомилось с тем, что называется правами человека, лишь в современную эпоху после длительного развития и интенсификации исследований в правовой и социально-политической областях[19];

во-вторых, права человека из рода Адама, что само по себе отрицает всякие различия по расовому признаку или цвету кожи, выступают в шариате как часть законодательной системы ислама и тесно связаны с его вероучением и нравственными принципами. Права человека гарантированы положениями Корана и Сунны, которые предусматривают не только то или иное право и его гарантии, но и положенное за его нарушение наказание;

в-третьих, достоинство человека со времени ниспослания Корана было не общим лозунгом, а законодательной системой, являющейся составной частью исламского вероучения и нравственности. Наиболее важной отличительной чертой этой системы является то, что она опирается на общую теорию в построении общества;

в – четвертых, Шариат упорядочил и отрегулировал также права не мусульман, живущих на мусульманских землях, гарантировав им право на жизнь, неприкосновенность души, тела, чести и имущества, пока они живут в мусульманском обществе на договорных началах или ведут мирную жизнь вне исламского общества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Подробно см.: Бехруз Х. Сравнительное правоведение: Учебник для вузов. М., 2008. С. 270.
2. Халиков А.Г. Исламское право. С.44; Грюнебаум, Г. Э. фон. Классический ислам: Очерк истории (600-1258)/ Пер. с англ. И.М. Дижур. М., 1986. -216с.
3. Подробно см. Сюкияйнен Л.Р. Мусульманское право. М., 1986
4. Александрова С.А. Правопонимание и права человека: Дисс. ... к.ю.н. Владимир.2007. С 64.
5. Матузов Н.И. Правовой статус личности: понятие, структура, виды// Теория государства и права: курс лекции / Под ред. Н.И. Матузова, А.В. Малько. М., 2006. С.263.
6. Витрук Н.В. Статус личности в политической системе общества // Политология. М., 1993. С.152.
7. См.: Большаков О.Г. История Халифата. Ислам в Аравии 570-633. М., 2000. Т.1. С.236; Массэ А. Ислам. Очерк истории/ Пер. с франц. М., 1982. С.89; Грюнебаум Г.Э.Фон. Указ. раб. С.87. Керимов Г.М. Учение ислама о государстве и политике. М., 1986. С.9.
8. См.: Керимов Г.М. Указ. раб. С.9.
9. См.: Халиков А.Г. Хадис как источник мусульманского права. С. 93.
10. Полный текст устава см.: Большакова О.Г., История халифата. Ислам в Аравии. С. 92-94; Сафарова Б.А. Раннее исламское государство и формирование исламских представлений о власти. Душанбе. 2011. С.58-59 и др.
11. Терпимость Пророка к другим религиям. Интернет –сайт: islam.com.ua
12. Коран, сура 5, аят 42. (Здесь и далее Коран цитируется по изданию: Смысловой перевод Корана на русский язык. Перевод с арабского Кулиева Эльмира).
13. Терпимость Пророка к другим религиям.
14. Там же.

15. Сафаров Б.А. Раннее исламское государство и формирование исламских представлений о власти. С. 67.
16. Хомушов Х.С. Ислам и международное право: Анализ исламской доктрины международного права. М., 2000. С.79.
17. Подробно см.: Барковская Е.Ю. Мусульманское право и правовая культура. М., 2001. С.19.
18. Коран, сура 9, аят 29.
19. Абдуллах ибн Абд аль-Мухсин ат-Турки. Права человека в Исламе. Эр-Рияд, 2008. С.19.

СТАТУС ЛИЧНОСТИ В КЛАССИЧЕСКОМ ИСЛАМЕ

В данной статье подробно рассматривается правовое положение личности по классическому исламу. Автор, сперва классифицирует этапы развития исламского права, выясняет периоды, относящиеся к классическому исламу. Далее, подробно исследует статус личности по первоисточникам исламского права. В конце приходит к общему выводу, что в исламе, даже в первых этапах своего развития, права и свободы человека должным образом защищались.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: Исламское право, права и свободы человека, правовое положение личности, классический ислам.

THE STATUS OF THE INDIVIDUAL IN CLASSICAL ISLAM

This article details the legal status of the individual in classical Islam. The author classifies the first stages of the development of Islamic law, clarifies the periods relating to classical Islam. Further, detailed studies on the status of the individual primary sources of Islamic law. At the end comes to the general conclusion that in Islam, even in the early stages of development, human rights and freedoms duly protected.

KEY WORDS: Islamic law, human rights and freedoms, and legal status of the individual, classical Islam.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Д.С.Сафаров* – ассистент кафедры права человека и сравнительного правоведения юридического факультета Таджикского национального университета.

ПРОЩЕНИЕ ДОЛГА КАК ОСНОВАНИЕ ПРЕКРАЩЕНИЯ ДОГОВОРНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

Ф. М. Нодиров

Таджикский национальный университет

С принятием первой части Гражданского кодекса Республики Таджикистан прощение долга предусмотрено в числе основания прекращения обязательства (ст.447 ГК 1999 г). Однако, в качестве такового оно было известно науке еще с советских времен [1].

Прощение долга, (ст. 447 ГК РТ, ст. 348 РУз), определяется как освобождение кредитором должника от лежащих на нем обязанностей. При этом оговорено условие: это освобождение не должно нарушать прав и охраняемых законом интересов других лиц в отношении имущества кредитора [2].

Прощение долга выражается в высвобождении кредитором должника от всех или части лежащих на нем обязанностей[3]. Соглашаясь с выдвинутой концепцией, не следует забывать, что не всегда и не все обязательственные отношения характеризуются простым составом участников. В обязательственных правоотношениях, как правильно отмечают авторы, каждая из сторон может выступать в качестве и кредитора и должника. Например, в обязательстве по договору купли-продажи продавец является должником перед покупателем, поскольку обязан передать ему проданную вещь, а одновременно выступает в качестве кредитора покупателя, поскольку вправе требовать от него уплаты цены проданной вещи[4].

Прощение долга не должно рассматриваться в рамках конкретного договора, например, договора дарения. Так, ст. 606 ГК РТ предусматривает возможности кредитора (дарителя) по безвозмездному освобождению одаряемого, от имущественной обязанности перед собой, что по своей конструкции имеет значительное внешнее сходство с прощением долга, определяемым в статье 447 ГК РТ. Однако в практической деятельности предпринимательских структур невозможно применение подобного рода действия, поэтому такая узкая трактовка возможна только в отношениях между гражданами.

Справедливо отмечается, что в интересах оборота прощение не допускается в случаях, когда это может нарушить права других лиц в отношении имущества кредитора (ст. 447 ГК РТ, ст. 348 РУз)[4 (196-197)].

В юридической литературе неоднократно отмечалось сходство договора дарения и прощения долга, причем из этого обстоятельства до сих пор делаются прямо противоположные выводы, в зависимости от того как автор квалифицирует сделку - как одностороннюю или двустороннюю. Так, Х.Р. Рахманкулов, квалифицирует прощение долга – в качестве односторонней сделки, совершаемой кредитором в целях освобождения должника от исполнения существующего между ними обязательства. Такая сделка, по общему правилу, не создает каких-либо обязательств для должника (ст. 103 ГК РУз), но в некоторых случаях может нарушить интересы, как должника, так и других лиц[4 (196)].

Другие авторы, также полагают, что дарение как двусторонняя сделка, отличается от прощения долга, которое в соответствии со статьей 446 ГК РТ относится к односторонним сделкам»[5].

Третья группа авторов считают, что поскольку прощение долга выражается в форме освобождения кредитором должника от имущественной обязанности, оно в результате становится одним из видов дарения, т.е. «освобождение одаряемого от его имущественной обязанности перед дарителем, т.е. прощение долга»[6].

А.М.Эрделевский отмечает, что поскольку в законе отсутствует специальное указание на достаточность одностороннего волеизъявления для порождения правового результата», то «прощение долга должно квалифицироваться как двусторонняя сделка, в связи, с чем для ее совершения необходимо достижение соглашения между кредитором и должником»[7].

При наличии встречного предоставления прощение долга становится схожим с отступным. Термин «прощение» применителен к долгу и предполагает безвозмездный характер этого действия», но дарение непосредственно направлено на увеличение или сохранение имущественной сферы одаряемого, в то время как непосредственная цель прощения долга состоит в прекращении существующего между кредитором и должником обязательства путем отказа от принадлежащего кредитору права. Следовательно, прощение долга является односторонней сделкой (в силу отсутствия прямого указания закона на соглашение сторон как основание прощения долга, в то время как для отступного и новации необходимость заключения соглашения прямо предусмотрена в ст.ст.441 и 447 ГК РТ), ввиду чего нет оснований для распространения на прощение долга.

С.А.Соменков считает прощение долга «одной из разновидностей расторжения договора по соглашению сторон», и что «прощение долга как способ прекращения обязательства не всегда представляет собой договор и в определенных случаях может быть реализовано и в одностороннем порядке»[8]. Прощение долга действительно затрагивает интересы не только кредитора, но и должника. Поэтому для его действительности необходимо взаимное волеизъявление сторон договора. Как и соглашение об изменении договора, соглашение о расторжении договора должно быть заключено в той же форме, что и расторгаемый договор (п.1 ст.484 ГК).

Следует отметить, что, несмотря на противоположные взгляды авторов они солидарны в применении прощения долга в качестве основания прекращения договорных обязательств и соответственно этому оно выражается то в виде односторонней, то двусторонней сделки характерной системы обязательственного права. Так, резюмируя свое видение, Х.Р. Рахманкулов далее отмечает, что прощение долга обычно имеет место после соответствующей договоренности с должником или после очевидной невозможности исполнения обязательства должником. Принятие прощения должником освобождает кредитора от обязательств перед должником[4 (196)].

Прощение долга как основание прекращения договорных обязательств предусматривается во всех правовых системах и в зависимости от системы обязательства, на наш взгляд, выступает в качестве односторонней или двусторонней сделки.

Так, Французский гражданский кодекс посвящает прощению долга ст.ст.1282-1288, где не обнаруживаем ничего подобного относительно вопросов сущности и условиях прощения долга. В нем указывается лишь на конклюдентные действия сторон,

позволяющих заключить соглашение о прощении долга и выражающихся в возврате кредитором должнику, или одному из содолжников документов которые доказывают существование долга. Прощение долга в соответствии с правилом ст.ст.1285 и 1287 является одной из разновидностей безвозмездных договоров. Поэтому в отношении (cause) применяются те же принципы, как и при дарении.

Институт прощения долга существует и в английской правовой системе и представляет собой договор имеющий форму документа «за печатью» и соответственно этому отвечающий всем реквизитам последнего. «Встречное удовлетворение» в подобных случаях не требуется. Возможно, оформление прощения долга в «простом договоре», юридическая сила которого будет зависеть от надлежащего «встречного удовлетворения». Прощение долга на этих же основаниях регулируется в праве США.

По Швейцарскому праву, прощение долга является одним из случаев прекращения обязательства по соглашению сторон (ст.115).

Австрийское всеобщее гражданское уложение говорит о том, что кредитор может отказаться от своего права и тем самым перекрыть действие обязательства должника (§1444).

Особенностью постановлений Итальянского гражданского кодекса (ст.ст.1236-1240) является указание на то, что заявление кредитора о прощении долга погашает обязательство тогда, когда о нем сообщено должнику, если только последний не заявит в разумный (соразмерный) срок о нежелании воспользоваться отказом (ст.1236).

Японский гражданский кодекс признает достаточным для прекращения обязательства путем прощения долга заявление об этом, со стороны кредитора должнику (ст.519)[9].

На основании анализа юридической литературы и законодательства[10] можно сделать вывод о том, что не всегда прощение долга одновременно является и дарением. Так, анализируя нормы ст.447 ГК РТ с нормами ст.606 ГК РТ и подобные нормы ГК Республики Узбекистан, Республики Казахстан, Российской Федерации и приведенные выше нормы, действующие в мире правовых систем, можно прийти к выводу, что в отличие от дарения, нет указания на безвозмездный характер прощения долга. И действительно, освобождение кредитором должника от обязанности вовсе и не всегда оказывается безвозмездным в точном смысле п.2 ст.455 ГК РТ.

ЛИТЕРАТУРА

1. Советское гражданское право. Т.1. Под ред. В.А.Ряшенцева. М.:1975. –С.545-546; Советское гражданское право. Под ред. О.А. Красавчикова. М.: 1972. –С.431-439.
2. Комментарий к Гражданскому кодексу Республики Узбекистан. Том 1. Под редакцией доктора юридических наук, профессора Х.А. Рахманкулова, доктора права Ш.М. Асьянова. Ташкент «Vektor-Press», 2010. –С.690.
3. Обязательства и способы их обеспечения: неустойка, залог, поручительство, банковская гарантия//Правовые нормы о предпринимательстве. Бюллетень. Выпуск 1. Москва 1995. –С.100.
4. Рахманкулов Х.Р. Обязательственное право. (Общие положения). Ташкент, 2005. –С.9; Толстой В.С. Понятие обязательства по советскому гражданскому праву. Ученые записки ВЮЗИ. М.: 1971. Выпуск XIX.
5. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации. Часть первая. М.: 1999. –С.666.
6. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая. Текст, комментарий, алфавитно-предметный указатель. М.: 1996. –С.304.
7. Эрделевский А.М. Прощение долга и договор дарения //Российская юстиция. 2000 №3. –С.12.
8. Соменков С.А. Расторжение договора по соглашению сторон //Право и экономика. 1999 №7. –С.32; он же.: Расторжение договора в гражданском обороте: теория и практика. Москва, 2005. –С.58-60.
9. Май С.К. Очерк общей части буржуазного обязательственного права. М.: Внешторгиздат, 1953. – С.173-174.
10. Рашидов К.К. Некоторые вопросы кодификации норм международного частного права в Республике Узбекистан//Актуальные проблемы гражданского права. Материалы международной научно-практической конференции, посвященной 85-летию академика Рахманкулова Х.Р. Ташкент, 2011. –С. 64-74.

ПРОЩЕНИЕ ДОЛГА КАК ОСНОВАНИЕ ПРЕКРАЩЕНИЯ ДОГОВОРНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

В статье рассматриваются общие вопросы прекращения договорных обязательств посредством прощения долга. Прощение долга как основание расторжения договорных обязательств предусмотрено во всех действующих Гражданских кодексах стран СНГ и стран с различными правовыми системами.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: договор, обязательства, расторжение, прекращение, прощение долга, сделка, односторонняя сделка, двусторонняя сделка.

FORGIVENESS DEBTS AS A BASIC BRAINING OF CONTRACT'S DUTY

The article deals with the commons matters of braining of contract duties through forgiveness of debt. Forgiveness of debt as a basic conflation of debt considered in all acting civil code of cis and in the countries with different legal system.

KEU WORDS: contract, duty, cancellation, braining, forgiveness debt deal, unilateral contract, reciprocal contract.

СВЕДЕНИЕ ОБ АВТОРЕ: *Ф. М. Нодиров* – кандидат юридических наук, доцент, Таджикский национальный университет

НАУЧНОЕ СООБЩЕНИЕ: Протоколом № 10 заседания Ученого совета Таджикского государственного национального университета от 28 мая 2000 года была утверждена докторская диссертация Нодирова Фозилбека Мирзошарифовича на тему: «Теоретические и практические проблемы, связанные с изменением и расторжением гражданско-правового договора: сравнительно-правовой анализ». Научным консультантом назначен академик Х.Р. Рахманкулов.

Ч О М Е А Ш И Н О С Ы – О Б Щ Е С Т В О В Е Д Е Н И Е

ОСНОВНЫЕ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

Н.С. Буриев

Таджикский государственный педагогический университет им. Садриддина Айни

На основе изучения и анализа социально–политических, экономических и духовно - идеологических факторов можно утверждать, что прогноз будущих событий учитывает свои закономерности развития и имеет свою внутреннюю логику. Поэтому каждое государство, представляющее специфический политический организм, имеет свои внутренние и внешние интересы, которые тесно взаимосвязаны. Предвидение в политике носит тактический и стратегический характер. Это означает, что политик, преследуя ближайшие задачи, не забывает и о дальних целях. Подобная политика способствует стабилизации общества и его эволюционному, поступательному развитию.

Исторический опыт свидетельствует, что каждое общество имеет свои сложности, охватывающие комплекс социально – политических, экономических и духовно – идеологических отношений, но среди этих отношений главную роль играет человек. «Общество, - писал К.Маркс, - это сам человек и его общественные отношения».[1] Общество существует и функционирует благодаря общественным отношениям, они составляют его основное содержание, определяют характер, интегрируют общество в целостную систему. Без общественных отношений нет и самого общества.

Исходя из вышеизложенного, мы сделали попытку выделить основные стратегические направления реализации молодежной политики в Республике Таджикистан на современном этапе демократического развития.

Но прежде всего надо определить, что такое стратегия.

Понятия «стратегия» в кратком энциклопедическом словаре – справочнике (политология) дается следующим образом: «Стратегия формируется как общая цель движения и общие принципы и свободы ее достижения, и реализуется через идеологические теории, манифесты, общие программы политических партий и элит».[2] Исходя из этого, следует отметить, что каждая политическая партия каждой страны и государства имеет свою стратегию, которая определяет её цели и задачи. Следовательно, суверенный Таджикистан разработал и принял свою стратегию.

Основная сущность, содержание и цели стратегии современного Таджикистана осуществляются в основном в области экономической, социальной, политической, идеологической, культурной, воспитательной, военной и других направлениях жизни общества. Вместе с тем изучение и анализ политического опыта Республики Таджикистан показывает, что государство основное внимание уделяет развитию и укреплению стратегических направлений. Для развития молодежной политики в контексте молодежных движений на последующее движение необходимо реализовать следующие стратегические направления деятельности приоритетных областей: «Реализация государственной молодежной политики направлена на создание правовых, экономических и организационных условий и гарантий для самореализации личности молодого человека, на развитие поддержки молодежных и детских общественных объединений, движений и инициатив».[3]

Государственная политика осуществляется на базе единой концепции. Такой концепцией стали основные направления государственной молодежной политики в Республике Таджикистан, утвержденные постановлением Верховного Совета Республики Таджикистан.

Государственная молодежная политика отражает стратегическую линию государства на обеспечение социально–экономического, политического и культурного развития Таджикистана, на формирование у молодых граждан патриотизма и уважения к истории и культуре отечества, к другим народам, на соблюдение прав и свобод человека и гражданина.

Основной целью государственной молодежной политики в Республике Таджикистан является создание и укрепление правовых, экономических и

организационных условий для гражданского становления и социальной самореализации молодежи.

В этой связи следует отметить, что за последние годы ученые стран СНГ разработали и конкретизировали проблемы в области государственной молодежной политики. На основе изучения и обобщения научной литературы[4] и практического опыта Республики Таджикистан следует показать, что с первых дней обретения независимости, Правительство Республики Таджикистан уделяло особое внимание вопросам места и роли молодежи в политической системе общества. Вся трудовая, социальная, политическая, культурная, идеологическая деятельность молодежи была научно обоснована в государственной молодежной политике. В государственной молодежной политике была четко определена сущность, задачи, цель, основные направления деятельности молодежи в условиях демократического общества.

В этой связи следует отметить, что молодежь в любом обществе особенно в условиях демократического общества, является центральной силой и опорным фактором развития общества. Поэтому государство определяет место и роль молодежи и конкретно обосновывает её деятельность в юридических документах.

Законодательство Республики Таджикистан о молодежи и государственной молодёжной политике основывается на Конституции Республики Таджикистан и других нормативных правовых актах Республики Таджикистан и международных правовых актов, признанных Республикой Таджикистан. Поэтому одна из основных задач заключается в том, что выявить главные стратегические направления. Основными стратегическими направлениями реализации государственной молодежной политики является следующее:

- соблюдение прав молодежи и их обеспечение;
- содействие экономической и предпринимательской деятельности, формирование фондов поддержки предпринимательства молодежи;
- государственная поддержка молодых семей;
- государственная поддержка особо одаренной молодежи;
- предоставление материальной и финансовой помощи молодежи и ее социальное обеспечение;
- содействие решению жилищных проблем и улучшению жизненных условий молодежи;
- воспитание молодежи, в том числе воспитание в духе национального самосознания, патриотизма, уважения к государственным символам, гражданской ответственности, обеспечения их участия в развитии национальной культуры и государственного языка;
- гарантии бесплатного образования молодежи в государственных учреждениях общего основного и специального образования;
- гарантии обеспечения лицам, оставшимся без родителей, их трудоустройство;
- государственная поддержка обучения молодежи в учреждениях общего среднего и профессионального образования;
- содействие занятости молодых специалистов;
- обеспечение гарантий прав молодежи на труд, выбор профессии и социальную защиту;
- содействие международному сотрудничеству молодежи;
- поддержка деятельности молодежных общественных объединений;
- предотвращение негативных социальных явлений, наркомании, алкоголизма, экстремизма и терроризма среди молодежи.

Все изложенные стратегические направления реализации государственной молодежной политики в Таджикистане постоянно выполняются и совершенствуются. Этими проблемами занимаются, правительства, правоохранительные органы, государственные, молодежные и неправительственные организации.

Основу формирования государственной молодежной политики составляют государственные программы молодежи, утверждаемые Правительством Республики Таджикистан, с учётом основных направлений государственной молодежной политики.

Исторический опыт и практическая деятельность Республики Таджикистан показывают, что государственная молодежная политика-это единая система социально-экономических, организационных, правовых и воспитательных мер, которые осуществляются и реализуются органами государственной власти, организациями и учреждениями, независимо от их организационно-правовых форм и особенностей, общественными объединениями молодежи и гражданами в целях обеспечения воспитания

и обучения, становления и развития молодежи, правовой защиты и эффективного использования её потенциала в интересах общества.

В этой связи в Послании Президента Республики Таджикистан в Маджлиси Оли Республики Таджикистан подчеркивается, что «Цель нашей государственной политики в области работы с молодежью заключается в воспитании интеллектуально–образованных кадров и специалистов, поколения, обладающего широким кругозором и патриотическими качествами. Одним из приоритетных направлений государственной политики в области молодежи является правильное воспитание молодого поколения в соответствии с требованием времени».[5]

Применяемые Правительством Республики Таджикистан меры в целях продвижения этой политики более чем когда-либо включили молодежь в процесс построения независимого, демократического и правового государства и сыграли немаловажную роль в полноценном формировании ее личности. Особенно после принятия Закона Республики Таджикистан «О государственной молодежной политике» в 1992 году в деле реализации государственной молодежной политики были достигнуты значительные успехи, в том числе создание уполномоченного органа по делам молодежи, принятие нормативно–правовых актов, учреждение президентской стипендии и стипендий председателей областей, городов и районов, создание молодежных центров, различных премий для молодых ученых и т.д.

Анализ вышеизложенного показывает, что в Таджикистане Правительство постоянно уделяет особое внимание улучшению деятельности молодежи. Необходимость формирования государственной молодежной политики в Таджикистане после обретения независимости страны и история ее признания является предписанием судьбы и велением времени, важнейшим её свойством с политической и социальной точки зрения, является признанием человеческого ресурса страны наряду с другими ценностями. В стране, в которой демографическое положение постоянно наращается и более 70% её населения составляет молодое поколение, разработка и реализация данной политики имеет огромное значение.

Рассматривая проблемы государственной молодежной политики Президент страны Эмомали Рахмон подчеркивает, что «Наше государственное устройство определено Конституцией страны, за принятие которой проголосовало абсолютное большинство населения. Пусть все наши соотечественники поймут, что мы не собираемся строить ни коммунизм, ни исламскую республику. Мы своим путем, на основе свободной рыночной экономики, без навязываемых нашему народу идеологий, будем строить демократическое, правовое и светское общество, в котором каждый гражданин будет чувствовать себя свободным и достойным. Такова воля, выраженная миллионами наших сограждан. Те, кто ее не учитывает, преследую свои корыстные интересы, толкают нас вновь на грань противостояния».[6] Эти мысли и идеи Президента сегодня находятся в центре внимания молодежи и являются стратегическими направлениями осуществления государственной молодежной политики современного Таджикистана.

Анализ политической жизни показывает, что Правительство Республики Таджикистан постоянно прилагает определенные усилия и старания именно для устранения целой цепи жизненных трудностей молодежи и способствования ей к приспособлению, развитию и становлению. Принятие очередной программы находится в числе мер, разработанных с учетом времени, передового экономического и управленческого опыта, научно–технических достижений, защиты национальных интересов и безопасности суверенного Таджикистана.

Комитет по делам молодежи, спорта и туризма при Правительстве Республики Таджикистан является государственным координатором реализации Программы и для эффективного осуществления привлекает министерства и ведомства, органы государственной власти на местах и общественные организации.

Для выполнения отдельных пунктов и перечня мероприятий Программы Комитет по делам молодежи, спорта и туризма при Правительстве Республики Таджикистан объявляет конкурс, в котором имеют право участвовать государственные органы и негосударственные организации.

Если исходить из исторического опыта Республики Таджикистан, соответствующей литературы, различных документов Правительства, то можно сделать следующие выводы. После распада СССР для активизации молодежи, её участия в

социально–политической жизни Таджикистана одним из первых в качестве правопреемника комсомола в республике в 1991 году был создан Союз молодежи Таджикистана - общереспубликанская общественная организация молодежи. Выступая на встрече с молодежью Президент страны Эмомали Рахмон подчеркивает, что: «Сегодня молодое поколение нашей страны стоит перед большими испытаниями. Будущая судьба Таджикистана во много зависит от того, как вы преодолеете этот этап».[7]

В этой связи Президент страны Эмомали Рахмон поставил перед молодежью Таджикистана следующие задачи:

- во-первых, все вы должны стремиться к достижению единства нашего народа и недопущению злобы и вражды между ними. Сегодня нам всем необходимо забыть прошлые обиды, сплотиться;

- во-вторых, нашей молодежи необходимо познать все тонкости государственного управления и активно включиться в процесс осуществления радикальных экономических реформ. В этом отношении я возлагаю на вас, молодежь республики, большие надежды. Без молодежного участия мы не сможем провести этот процесс реформ и не сможем достичь успехов на этом пути;

- в-третьих, вам необходимо осознать важность подчинения личных интересов интересам Родины. При этом вы должны проявить чувства патриотизма и самоотверженности;

-в-четвертых, нам следует радикально изменить отношение к службе молодежи в силовых структурах. Здесь еще имеются серьезные недостатки. Для молодого поколения служба в рядах Вооруженных Сил является хорошей жизненной школой. Призыв на военную службу должен стать для молодого человека праздничным событием;

в-пятых, социологические исследования свидетельствуют о том, что большинство молодежи не знает элементарных норм Конституции и законов, своих прав. В связи с этим министерствам юстиции, образования, культуры и информации, молодежным организациям, Хукуматам городов и районов, комиссариатам следует разработать детальную программу правового образования молодежи;

в-шестых, министерствам здравоохранения, культуры и информации, образования, НИИ матери и ребенка следует разработать конкретную программу планирования семьи, которая должна быть доведена до сведения населения, и в особенности молодежи, по месту проживания, а также посредством телевидения и радио;

в-седьмых, согласно Закона Республики Таджикистан «О государственной молодежной политике» в системе управления необходимо создать государственную структуру по работе с молодежью, которая бы обеспечивала весь комплекс проведения политики. Пока эта обязанность возложена на Управление по работе с молодежью Министерства труда и занятости населения республики».

Ход исследования данной работы показывает, что Президент Республики Таджикистан Эмомали Рахмон постоянно выступает перед молодежью и ставит новые и более серьезные задачи для осуществления стратегического направления, которые стоят перед нынешним Таджикистаном. К примеру, можно назвать задачи государственной молодежной политики. Определяя главную задачу молодежи Республики Таджикистан, Президент страны Эмомали Рахмон сказал: «Сегодня перед населением, особенно молодежью Таджикистана, стоят ответственные задачи на основе стратегического направления укрепить демократическое, правовое, светское государство».

Рассматривая место и роль молодежи в укреплении нашего общества, политолог К.А.Миралиев пишет: «Государственная молодежная политика отражает стратегическую линию государства на обеспечение социально–экономического, политического и культурного развития Таджикистана».[8]

Главным стратегическим направлением реализации молодежной политики в Республике Таджикистан явились решения XVI сессии Верховного Совета Республики Таджикистан. На основе принятия стратегических направлений XVI сессии Верховного Совета, между таджиками переговорный процесс завершился в Москве 27 июня 1997 года подписанием общего соглашения об установлении мира и национального согласия в Республике Таджикистан. «Подписание общего соглашения поставило точку во внутренних противоречиях и противостояниях в Таджикистане и ознаменовало начало нового исторического периода».[9]

Характеризуя сущность, трудность и нестабильность политического процесса, Эмомали Рахмон 18 июля 1997 года, выступая на собрании Движения национального

единства и возрождения Таджикистана, отметил: «Важнейшее положение данного Соглашения заключается в том, что мы намерены покончить с любыми формами проявления насилия в решении общественно–политических и иных проблем. В восприятии народа и даже тех внутренних и внешних сил, которые имели отношение к происходящим в Таджикистане событиям, силовые методы, как средства достижения своей цели, утратили свое значение».[10]

Таким образом, началом стабилизации социально–политической обстановки в Таджикистане явились исторические судьбоносные решения XVI сессии Верховного Совета Республики Таджикистан. Под взаимодействием стабилизации социального политического процесса в Таджикистане стало возможным решение комплекса внутренних и внешних задач, проводимое здравомыслящими силами таджикского общества.

Одной из главных задач государственной молодежной политики является развитие образования в стране и подготовка молодежи к получению образования. В этой связи Правительство Таджикистана всесторонне содействует укреплению системы обучения в стране, поскольку образование является важнейшим фактором развития нации и усиления государства.

На основе исторического опыта и практической деятельности государства следует отметить, что как социалистическое, так и нынешнее демократическое государство в Таджикистане постоянно развивали народное образование. Практический опыт нашей страны свидетельствует, что в системе народного образования ежегодно тысячи молодых людей получили среднее и высшее образование. Поэтому развитие сферы образования является стратегической задачей государственной политики Таджикистана.

Оценивая роль и значение народного образования, Президент Таджикистана Эмомали Рахмон подчеркивает, что: «Главнейшее направление развития образования заключается в сохранении единого образовательного пространства, безусловном обеспечении конкретных прав граждан на обучение и его доступность для всех групп населения».[11]

Анализ вышеизложенного показывает, что Таджикистан ежегодно развивает систему народного образования. Поэтому Министерству образования необходимо в дальнейшем усилить работу в направлении обучения компьютерной технологии, создать на местах курсы по подготовке преподавателей по обучению компьютерной грамотности и организовать подготовку специалистов, особенно для сельских школ.

Если дать анализ развития системы народного образования в Таджикистане, то можно утверждать, что оно намного улучшилось как в количественном, так и в качественном отношении. В этой связи следует отметить, что государственная молодежная политика от школ и ВУЗов Республики Таджикистан требует подготовить грамотную и способную молодежь. Одним из стратегических направлений молодежной политики заключается в том, чтобы современная молодежь была способной к выполнению труднейших задач Родины. К примеру, можно привести ряд основных стратегических направлений системы народного образования Республики Таджикистан.

Сегодня в Таджикистане действуют 3800 современных школ и 39 университетов и институтов. Только в вузах республики обучаются 120 тысяч студентов. В Таджикском национальном университете обучаются более 15 тысяч студентов, которым преподают по ста специальностям более тысячи преподавателей. Несмотря на это, ряд проблем образования осложняется по причине роста населения страны.

В 2010 году численность населения Таджикистана достигла 8 миллионов человек. По подсчетам специалистов, к 2015 году численность учащихся общеобразовательных школ достигает 2 миллионов 350 тысяч человек, что будет на 40% больше, чем в нынешнем году. С учетом этого мы должны уделить серьезное внимание строительству новых школ и подготовке преподавательских кадров.[12]

В Послании Президента Республики Таджикистан в Маджлиси Оли Республики Таджикистан показывается, что «Общеобразовательные школы Таджикистана в настоящее время испытывают потребность в 1000 учителей русского языка и более чем в 3000 преподавателей английского языка, что осложняет проблему реализации государственной политики по совершенствованию преподавания и изучения русского и английского языка. Всего же по стране сегодня не хватает более 8 тысяч учителей. Поэтому сегодня задача Министерства образования и руководителей педагогических

университетов и институтов совместно с Комитетом по работе с молодежью и хукуматов областей, городов и районов разработать конкретные планы и программы по созданию благоприятных условий для молодых преподавателей и решения вопросов, связанных с их работой, особенно в сельских школах».[13]

Выступая на встрече с молодежью 23 мая 1997 года, Президент страны Эмомали Рахмон говорил: «Наше молодое поколение должно изучать духовные обычаи, историю, литературу и философию самого народа. Особое внимание наша молодежь должна уделить изучению книги «Таджики» устода Бободжона Гафурова, которая всесторонне освещает прошлое нашего народа».[14]

Новый исторический процесс поставил перед нами весьма сложные, ответственные, тяжелые задачи. Руководство государства и Правительство, избранные на исторической XVI сессии Верховного Совета Республики Таджикистан в городе Худжанде, столкнулись с судьбоносными проблемами—прекращение гражданской войны, возвращение беженцев на Родину и к местам постоянного проживания, укрепление независимости, обеспечение единства нации и всех жителей Таджикистана, сохранение целостности страны.

Практика показала, что в Таджикистане государству, Правительству и молодежи в короткий срок удалось решить большинство этих проблем. Следует считать, что на основе твердой политики государства стало возможным мобилизовать таджикский народ, особенно молодежь на ликвидацию имевшихся разрушений, негативных явлений и ситуаций.

Анализ литературы, исторического и практического опыта Таджикистана показывает, что стратегическое направление в решении внутренних и внешних проблем дало хорошие результаты. Сегодня независимость Таджикистана и политика, проводимая нацией и государством, признаны 127 странами мира. В результате разумного осуществления процесса сотрудничества, мирового признания нашего государства 93 страны мира установили дипломатические отношения с Таджикистаном.[15]

Если исходить из сегодняшней политической устойчивости нашей страны, то можно отметить, что наша молодежь стоит в центре государственной политики.

Сегодня стратегические направления реализации государственной молодежной политики обязывают местные органы по делам молодежи работать совместно с местными органами государственной власти, местными органами управления образованием, местными органами труда и специальной защиты населения.

В этой связи следует отметить, что эта задача, прежде всего, заключается в следующем:

- выполняют государственные образовательные заказы на конкурсной основе по подготовке рабочих и молодежных специалистов в местных учреждениях по обучению профессии, лицам и колледжах по обучению профессии.

Одной из главных задач, решаемых соответствующими органами, являются:

- проводят встречи и беседы, научно-практические конференции, методические семинары и другие образовательно-просветительные мероприятия по вопросам обучения, трудовой деятельности, трудовой миграции, занятости и патриотического воспитания молодежи, демографии и планированию семьи, регулированию традиций, обычаев и обрядов, места женщины в обществе, борьбы с наркоманией, алкоголизмом, экстремизмом, терроризмом.

Анализ практического опыта Таджикистана показывает, что вышеизложенные задачи требуют систематических, постоянных, комплексных подходов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Маркс К., Энгельс Ф. Собр.соч. 2-е изд.- Т.46, ч.2. - С.222.
2. Человек и общество: Краткий энциклопедический словарь – справочник (политология). – Ростов-на-Дону: Феникс, 1997. – С.49.
3. Ашуров С.Б. Государственная молодежная политика Таджикистана: состояние и перспективы. – Душанбе, 2002.-С.29.
4. Государственная молодежная политика. -М., 1997; Шамолов А.А., Ашуров С.Б. Вопросы молодежной политики в Республике Таджикистан. – Душанбе, 1998; Миралиев К.А. Реализация государственной молодежной политики и её роль в укреплении потенциала молодежных движений Таджикистана в условиях развития современного общества. – Душанбе, 2006; Рахмонов И. Формирование государственной

молодежной политики в Республике Таджикистан. – Душанбе, 2002; Рахмонов Э. Молодежь - созидатель будущего общества. – Душанбе, 2008.

5. Послание Президента Республики Таджикистан Маджлиси Оли Республики Таджикистан. -Душанбе, 2010.

6. Рахмонов Э. Молодежь - созидатель будущего общества. – Душанбе, 2008. - С.57-58.

7. Рахмонов Э. Молодежь - созидатель будущего общества. – Душанбе, 2008. - С.68.

8. Миралиев К.А. Реализация государственной молодежной политики и её роль в укреплении потенциала молодежных движений Таджикистана в условиях развития современного общества. –Душанбе, 2006. - С.82.

9. Рахмонов Э. Политика мира и созидания. – Душанбе, 2001; Фаттоев С. Социально - политические конфликты в современном обществе (опыт Таджикистана). –Душанбе, 2001;

Шарипов Д. Особенности политического процесса в современном Таджикистане. – Душанбе, 2005;

Ходибоев Ф. Роль молодежи в развитии общества. – Душанбе, 2010 и др.

10. Рахмонов Э. Движение национального единства и возрождения Таджикистана. – Душанбе, 1997. - С.17.

11. Послание Президента Республики Таджикистан Маджлиси Оли Таджикистана. г. Душанбе, 20 апреля 2011 года. - С.30.

12. Рахмонов Э. Молодежь созидатель будущего общества. – Душанбе, 2008. -С.156-157.

13. Послание Президента Республики Таджикистан Маджлиси Оли Таджикистана. г.Душанбе, 20 апреля 2011 года. -С.30-31.

14. Рахмонов Э. Молодежь созидатель будущего общества. – Душанбе, 2008. - С.65-66.

15. Ходибоев Ф.А. Роль молодежи в развитии общества. – Душанбе, 2010.- С.25.

ОСНОВНЫЕ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

На основе изучения и анализа социально–политических, экономических и духовно - идеологических факторов можно утверждать, что прогноз будущих событий учитывает свои закономерности развития и имеет свою внутреннюю логику. Поэтому каждое государство, представляющее специфический политический организм, имеет свои внутренние и внешние интересы, которые тесно взаимосвязаны. В статье автором рассмотрены основные стратегические направления реализации молодежной политики в Республике Таджикистан.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: молодежная политика в Республике Таджикистан, экономические и духовно - идеологические факторы, стратегические направления реализации молодежной политики

THE BASIC STRATEGIC DIRECTIONS OF REALIZATION OF THE YOUTH POLICY IN REPUBLIC TADJIKISTAN

On the basis of studying and the analysis sociopolitical, economic and spiritually - ideological factors it is possible to assert that the forecast of the future events considers the laws of development and has the internal logic. Therefore each state representing a specific political organism, has the internal and external interests which are closely interconnected. In article the author considers the basic strategic directions of realization of a youth policy in Republic Tajikistan.

KEY WORDS: the youth policy in Republic Tajikistan, sociopolitical, economic and spiritually - ideological factors, strategic directions of realization of a youth policy.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Буриев Носир Сайдалиевич* – соискатель кафедры политологии Таджикского государственного педагогического университета им. Садриддина Айни. Телефон: **93-52-55-306; 235-19-53**

СООТНОШЕНИЕ СОЦИАЛЬНО-ПОЛИТИЧЕСКИХ ПРОТИВОРЕЧИЙ И КОНФЛИКТОВ В АНАЛИЗЕ СОЦИАЛЬНЫХ ПРОЦЕССОВ В ТАДЖИКСКОМ ОБЩЕСТВЕ

С.С. Фаттоев

Институт философии Академии наук Республики Таджикистан

Рассматривая конфликт как общественно-политический феномен, исследователи выделяют две модели социального конфликта – статическую и динамическую.

Статическая модель, рассматривающая конфликт как специфическую систему, вычленяет в нем ряд составляющих его элементов. В качестве первого элемента выделяются отдельные индивиды и группы, именующиеся «сторонами» конфликта.

Другой структурный элемент конфликта — сами отношения между противоборствующими сторонами.

Анализ роли интересов в конфликтном поведении относится уже к динамической модели социального конфликта, которую К. Боулдинг конструирует, основываясь на принципах бихевиоризма - ведущего направления американской психологии XX века. Бихевиоризм предметом психологии считает не сознание, а поведение, понимаемое как совокупность двигательных и сводимых к ним словесных и эмоциональных ответов (реакций) на воздействия (стимулы) внешней среды. В соответствии с механической сутью бихевиоризма, он определяет динамику конфликта как «реактивный процесс». К. Боулдинг пишет: «Это процесс, в котором движение одной стороны так изменяет область распоряжения другой стороны, что вызывает у последней движение, которое, в свою очередь, изменяет область расположения первой стороны, вызвавшей движение второй стороны и т.д.».[1]

Общее представление о статической и динамической моделях конфликтного процесса К. Боулдинг конкретизирует дальнейшим исследованием структурных компонентов этого процесса. Он ставит перед собой задачу сначала изучить «стороны» конфликта, а также факторы, определяющие поведение последних.

Многие западные исследователи отмечают приоритет К.Маркса в области проблем социального конфликта, особенно в вопросах о противоречиях и классовой борьбе, не скрывая факта заимствования ими идей марксизма. Согласно концепции социально-классового конфликта К.Маркса, противоречия между уровнем производительных сил и характером производственных отношений являются источником социального конфликта. Их несоответствие превращает производственные отношения на определенном этапе в тормоз для развития производительных сил. Возникает конфликт. Отсюда и объективная потребность в разрешении данного противоречия. Решение содержится в социальной революции, классическая формулировка которой дана К.Марксом: на известной ступени своего развития производительные материальные силы общества приходят в противоречие с существующими производственными отношениями, внутри которых они до сих пор развивались. Теория Маркса является классической диалектической моделью социального конфликта. Приверженцы теории конфликта полагают, что напряженные ситуации между конкурирующими группами являются основным источником социальных изменений. По мнению ряда социологов, наиболее точное определение конфликтологического подхода содержится в трудах К.Маркса. По Марксу, любые изменения представляют собой продукт непрерывного конфликта противоположностей. Любое развитие – социальное, экономическое или человеческое - приходит через стадии расширения существующих и появления новых противоречий. Результатом столкновения между двумя противоборствующими силами является, как правило, не компромисс (сглаживание противоречий между сторонами), а совершенно новый продукт, рожденный в борьбе. Таким образом, изменяются и индивиды и общество. И это изменение представляет собой динамический процесс комплексных взаимобмен между всеми гранями социальной жизни.

Однако следует заметить, что К.Маркс уделял в основном много внимания классовым противоречиям, а ведь в жизни есть ряд и других не менее важных социорелевантных конфликтов. Речь идет о конфликтах между нациями, этническими группами, религиями и группами различных экономических интересов.

В то же время, в отличие от марксизма в современной западной литературе господствует точка зрения о том, что конфликты естественны для любого общества. Так, одно из основных положений «конфликтной модели общества» Р. Дарендорфа – естественность, всеобщность и принципиальная неустранимость конфликтов из жизни общества. Поэтому бесполезны и всяческие меры пресечения, подавления конфликта, могущие загнать его в подполье, задержать неизбежный взрыв. Поэтому конфликты должны получать признание со стороны общества и государства, т.е. регулироваться общественными институтами[2].

В литературе, издаваемой обществоведами СНГ, конфликт чаще всего определяется через противоречие как более общее понятие, и прежде всего через социальное противоречие. Во многом это – результат длительного пребывания «социалистической» социологии в русле марксистской теории с характерным для нее научным вокабуляром. Наиболее полно это сформулировал Е.М. Бабосов: «Конфликт социальный (от лат. *contlictus*-столкновение) – предельный случай обострения социальных противоречий, выражающихся в столкновении различных социальных общностей-классов, наций, государств, социальных групп и т.п., обусловленный противоположностью или существенным различием их интересов, целей, тенденций развития. Конфликт социальный складывается и разрешается в конкретной социальной ситуации в связи с возникновением требующей разрешения социальной проблемы. Он имеет вполне определенные причины, своих социальных носителей (классы, нации, социальные группы и т.д.), обладает определенными функциями, длительностью и степенью остроты»[3].

Если внимательно и глубже разобраться в приведенном определении, не подлежит сомнению, что подобная формулировка выдержана в духе марксистской традиции и несет на себе отпечаток исторических и, в особенности, постсоветских реалий, где конфликт традиционно трактовался как глубокий социальный катаклизм типа революции. Однако в последнее время заметны попытки отойти от данного подхода.

Сегодня большинство исследователей сходятся на том, что конфликты и противоречия, с одной стороны, не могут рассматриваться как синонимы, а с другой, – противопоставляться друг другу. «Противоречия, противоположности, различия – это необходимые, но недостаточные условия конфликта. Противоположности и противоречия превращаются в конфликт тогда, когда начинают взаимодействовать силы, являющиеся их носителями. Таким образом, конфликт – проявление объективных или субъективных противоречий, выражающихся в противоборстве сторон», – пишет А.В. Дмитриев[4].

По мнению известного английского социолога Э.Гидденса, социальные противоречия связаны с различиями в образе жизни людей, принадлежащих к разным социальным этапам и неравенствам их жизненных шансов, которые, в свою очередь, определенным образом влияют на формирование картины мира. Но противоречия далеко не всегда влекут за собой конфликты. Для превращения противоречий в конфликты необходимы осознание противоположности интересов и соответствующее поведение. Пока противоположность интересов не осознана, конфликт, по утверждению Гидденса, не наступает[5].

Как выявляется из приведенных выше определений конфликта, конфликтологи включают в содержание этого явления в целом очень близкое и далеко не противоречащее друг другу понятие. Социальный конфликт признается всеми как явно выраженное состояние борьбы между индивидами, классами, социальными группами, политическими и общественными организациями, нациями и государствами; борьбы, разнообразной в широком смысле этого слова, где участники оспаривают свои претензии на те или иные общественные ресурсы – богатство, власть, ценности, статус и т.д. Если можно утверждать, что социальный конфликт богат многообразием концепций и определений, то о политическом конфликте при этом утверждать подобное трудно. Исследователи пытаются описать и открыть политический конфликт из собственного мира политики или, согласно А.В. Глухой, поля политики, но как бы извне, со стороны социально-экономического поля. По понятным причинам абсолютное большинство исследователей часто рассматривали политический конфликт как последствие управления областью социально-экономических процессов. Специфика политического конфликта как отличного от социального и относительно самостоятельного общественного явления осталась не раскрытой.

Одно из наиболее удачных определений политического конфликта приводится в «Политическом словаре», изданном в 1994г: «Политический конфликт – столкновение субъектов политики в их взаимном стремлении реализовать свои интересы и цели, связанные прежде всего с достижением власти или ее перераспределением, а также с изменением их политического статуса в обществе»[6]. Основанием или «источником политического конфликта, по мнению авторов словаря, являются социально-политические противоречия, объективно присущие любому обществу, которые в переходные и кризисные периоды от одной исторической формы к другой приобретают конфликтную форму движения и разрешения, детерминированного несовместимостью коренных интересов субъектов политики, установкой на вытеснение косттерагента конфликтного взаимодействия из поля своих интересов[7].

Необходимо подчеркнуть, что если противоречие, выступающее основанием политического конфликта, может не осознаваться участниками политических отношений, то конфликт всегда осознан и предполагает определенные действия друг против друга. Политический конфликт-это такой вид общественного явления, обязательным условием которого является совокупность представлений о самих себе (своих целях, мотивах, ценностях и т.п.), оппонентах (их целях, ценностях и мотивах), социально-политическом фоне, на котором возникает и происходит конфликт. Именно эти факторы выступают как главные детерминанты конфликтного поведения участников. Здесь речь идет о представлениях субъектов политических конфликтов о самих себе и друг о друге, а также об условиях, в которых разворачивается конфликт. Конфликт начинает разворачиваться тогда, когда противоречия переходят из мира объективного в мир субъективный, то есть начинают осознаваться. Осознание своих интересов и угроза со стороны вынуждают стороны стремиться к их отстаиванию. Отстаивание интересов способствует противостоянию позиций. В результате создается конфликтная ситуация.

Именно это обстоятельство, по мнению французского политолога Ж.М. Денкена, и является несущей конструкцией всего мира. «...Мир политики есть очень сложное явление сознания, не лишенное, конечно, связей с внешним миром, но объединенное с ним через многочисленные и сложные отношения, имеющие свою логику и свою собственную динамику»[8].

Ряд исследователей социального конфликта отмечают значение «конкуренции» и «несовместимости действия». Так, один из крупнейших исследователей в области конфликтологии А. Рапопорт связывает конфликт с конкуренцией[9], а другой исследователь, М. Дейч, подчеркивает, что конфликт возникает только в случае, если у сторон наличествует несовместимость действий[10]. Часто в качестве синонимов конфликта используются такие понятия, как «напряженность в отношениях», «борьба», «кризис», «спор», «инцидент».

Специально исследовавший этот аспект в конфликтологии А. Рапопорт отмечает, что отношения к конфликтам могут быть прямо противоположными. Так, в рамках специфической идеологии вооруженные конфликты и войны непременно осуждаются, в то время как в эпосе описываются герои войны, в ней видятся подвиг и слава. В военной сфере к вооруженным конфликтам подходят с точки зрения разработки стратегии и тактики победы, а исторические исследования направлены на то, чтобы дать как можно более точное описание и анализ конкретных конфликтов и кризиса. Некоторые западные исследователи отмечают положительный эффект использования данных системных моделей для анализа социальных конфликтов различного уровня, типа и вида, в большой степени определяют их абстрактность и отсутствие методов анализа конкретных событий. Но данные системные модели анализа конфликтных ситуаций могут быть достаточно эффективными и результативными и при прогнозировании возможных конфликтов и их развития в будущем.

Известный интерес в раскрытии этой проблемы представляют собой труды классиков марксизма. В целом для К.Маркса, Ф.Энгельса и В.И.Ленина было характерно понимание социального конфликта как антагонистических противоречий, которые проявляются в отношениях между классами, а также в национально-освободительных движениях угнетенных народов[11].

Многие исследователи отмечают приоритет классиков марксизма в области социального конфликта, особенно в вопросах о противоречиях и классовой борьбе, не скрывая факт заимствования ими идей К.Маркса. В то же время в отличие от марксизма в

современной западной социологической литературе господствует точка зрения о том, что конфликты естественны для любого общества. Так, одно из основных положений «конфликтных моделей общества» Р.Дарендорфа исходит из заключения о естественности, неизбежности, всеобщности как необходимого условия социального прогресса и принципиальной неустранимости конфликтов из жизни общества. Поэтому бесполезны и всякие меры пресечения, подавления конфликтов, могущие загнать его в подполье, задержать неизбежный социальный взрыв[12].

Следовательно, конфликты должны получать признание со стороны общества и государства, т.е. регулироваться социальными инструментами. Здесь уместно подчеркнуть еще один из важнейших аспектов при анализе политического конфликта, что связано с ролью фактора силы в политическом конфликте. Немецкий мыслитель К.Шмидт, справедливо указывая, что Гегель является в высшей степени непревзойденным политическим мыслителем, отмечает, что часто цитируемое им положение о переходе количества в качество имеет насквозь политический смысл, выражая понимание того, что качественно новая интенсивность человеческого разделения на группы достигается исходя из любой предметной области[13]. Как известно, в XXI веке буржуазия, ставшая экономическим владельцем, вступала в борьбу еще и за политическую власть. Тем самым классовая противоположность, которая первоначально была лишь экономически мотивирована, становилась классовой борьбой враждебных групп. Это означает, что любой социальный интерес, чтобы быть представлен, должен быть какой-либо сильно организованной, мощной группой давления.

Идеи К.Шмидта о политике и конфликтах не только стали широко известны, но и получили дальнейшее развитие в «европейских капиталистических странах», прежде всего в Германии и Франции. К сожалению, тогдашние политические реалии «Востока», практически исключая политику и конфликт в их глубинном, бытийном понимании из сферы научного анализа, практически закрыли дверь к исследованию и развитию политической науки в бывшем Союзе, сводя последнюю к простой апологетике партийных съездов.

Содержательное и познавательное разнообразие в определениях и использовании понятий обусловлено рядом причин: сложностью самого феномена конфликта; как правило, неоднозначным пониманием того, чем вызвано его возникновение, какие силы являются субъектами и, наконец, спецификой авторского подхода к его исследованию. На наш взгляд, последний фактор является особенно важным при определении факта, во многом обуславливая понимание его сути.

Необходимо помнить, что разные научные дисциплины, естественно, делают акценты на разных аспектах конфликта. В социологии конфликт часто рассматривается сквозь призму несовпадения интересов и целей его участников: классов, социальных групп и т.д. Это же понятие лежит в основе определения философии и политологии, о чём речь шла выше. В психологии конфликт изучается главным образом в русле мотивационных или конфликтных концепций.

Бесспорно, каждая наука представлена множеством подходов, которые вовсе не обязательно сводятся к перечисленным выше. Однако в любом случае, в зависимости от подхода и «угла зрения», различными будут и определение конфликтов, и отношение к ним. Очевидно, что ракурс есть и при политическом рассмотрении конфликтов в контексте их регулирования. Именно с этой позиции важно дать определения ряду понятий и исследовать их взаимосвязь.

Здесь необходимо помнить и четко разграничить связи между категориями «противоречие» и «конфликт».

Как было подчеркнуто выше, связь между ними такова: конфликт – это субъективная форма существования и развития объективных противоречий общественного процесса. Другими словами, конфликт – это столкновение несовпадающих, порой противоположных интересов, действий, взглядов отдельных личностей, социальных групп, классов, политических партий и общественных организаций, государств, регионов и их органов, политико-экономических и социально-экономических систем. Конфликт – это суть субъективных «слепок» с объективных противоречий.

Социальные противоречия всегда облечены в субъективную форму. Вне субъективной оболочки социальные противоречия не проявляются. Противоречия и

конфликты сопряжены. Таким образом, за конфликтом скрывается противоречие, а последнее отягощено первым. Противоречие потенциально несет в себе конфликт, конфликт же – это актуализированное противоречие.

Конфликты различают по субъектам, по уровням конфликтных отношений и по объектам. В любом случае конфликт есть следствие взаимодействия несовпадающих между собой общественных отношений, а поскольку эти отношения и их конкретные проявления в социальной системе практически бесконечно многообразны, то конфликтная ситуация является скорее нормой, чем патологией общественного развития.

Конфликты могут также различаться по степени зрелости, по характеру и остроте своего разрешения. В зависимости от конкретно-исторической ситуации конфликт может иметь тенденцию либо к самоликвидации, либо к разрешению в результате действия субъективного фактора, либо к обострению конфликтной ситуации, к ее эскалации. Последняя состоит в вовлечении в противоборство всё больших масс людей, в расширении зоны конфликта, в переходе от «цивилизованных» его форм к более жестким, доходящим до вооруженной борьбы и возникновения экстремальных для самого существования противоборствующих сторон ситуаций.

Таким образом, обобщая изложенное выше, можно предложить следующее определение политического конфликта: политический конфликт – это научно-теоретическая и практическая борьба субъектов политики за власть в целях изменить или сохранить общественно-политический порядок. Необходимым условием реализации вышеотмеченной цели является обладание объективированным политическим ресурсом (насильственным аппаратом, государственным правом, финансами и т.д.).

Отсюда следует, что ключевым моментом в понимании политического конфликта все же остается то, что символическая деятельность в поле политики всегда подчинена не только монополии объективированных инструментов власти, ее ресурсов, но и мобилизации наибольших социальных групп. Мы солидарны с теми авторами, по мнению которых «насильственный захват власти – не цель в себе, и захват власти в любой данной стране – это не только благоприятная переходная стадия, но никогда неоконченная цель движения. Практическая цель движения – втянуть в свою орбиту и организовать как можно больше людей и не давать им застыть»[14].

Таким образом, политическому конфликту, как одной из разновидностей социального конфликта, присущи следующие специфические особенности:

- во-первых, он неотъемлемая имманентная черта мира политики, его побудительная черта. Одно невозможно без другого. Другими словами, политический конфликт – это не только основное понятие науки о политике, но и язык теории политики, образ мышления политики;

- во-вторых, предметом политического конфликта являются специфические ресурсы – государственная власть, устройство властных институтов, ценности и символы, являющиеся базой политической власти, политический статус социальных групп. В этом заключаются основные отличия политического конфликта в сравнении с другими конфликтами. Как известно, если экономические ресурсы общества делятся более или менее справедливо, а иногда социальные группы соглашаются на объединение, чтобы сначала стабилизировать и увеличить производство продуктов, а уже потом его разделить, то в политике это невозможно.

- в-третьих, необходимо четко выявить различия между политическими и военными конфликтами, хотя в экстремальных случаях может и последними заканчиваться. Общеизвестно, что споры и войны вспыхивали на всем протяжении исторического развития общества между племенами, городами, странами, блоками государств. Войны велись по поводу территории и ресурсов. Их порождали религиозные, идеологические, политические, этнические и другие конфликты.

Обобщая вышеизложенное, можно сделать следующие выводы. Как любая социально-политическая проблема, вопрос о социально-политическом конфликте, как по своему источнику возникновения, так и динамике многогранности и комплексности, по движущей силе (субъекту) и по типу, является архисложным. Следовательно, при исследовании феномена политического конфликта необходим конкретно-исторический и системный подход. Это означает рассмотрение такого конфликта как определенной

системы взаимодействия субъектов политики на разных уровнях, в различных формах, под влиянием разнообразных факторов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Boulding K. Conflict and Defense. – P. 305.
2. Дарендорф Р. Элементы теории социального конфликта // Социологические исследования. - 1999. - №2. - С. 103 - 110.
3. Социологический словарь. – Минск: Изд-во БГУ, 1991. – С. 528.
4. Дмитриев А.В., Кудрявцев В.Н. Введение в общую теорию конфликтов. – М., 1993. – С. 211.
5. Гидденс Э. Социология: учебник. – Челябинск, 1990. – С. 277.
6. Политический словарь: в 2 ч. – М., 1994. – Ч. 2. – С. 224.
7. Там же.
8. Денкен Ж.М. Политическая наука. – М., 1993. – С. 162.
9. Рапопорт А. Борьба, игры и дебаты. – М., 1964.
10. Маркс К., Энгельс Ф. Сочинения. -2-е изд. – Т. 4. – С. 419 - 459.
11. Ленин В.И. ПСС. – Т. 34. – С. 272 - 283, 133 - 139.
12. Дарендорф Р. Элементы теории социального конфликта // Социологические исследования. - 1999. - №2. - С. 103 - 110.
13. Глухова А.В. Манфред Хеггих и его теория политических процессов // Вестник Воронеж гос.универ. Сер. 1. - 1996. -№1. – С. 52.
14. Арндт Х. Массы и тоталитаризм // Вопросы социологии. - 1992. – Т. 1. – С. 24 - 28

СООТНОШЕНИЕ СОЦИАЛЬНО- ПОЛИТИЧЕСКИХ ПРОТИВОРЕЧИЙ И КОНФЛИКТОВ В АНАЛИЗЕ СОЦИАЛЬНЫХ ПРОЦЕССОВ В ТАДЖИКСКОМ ОБЩЕСТВЕ

В статье рассматривается проблема соотношения социально-политических противоречий и конфликтов в контексте анализа социальных процессов современных обществ на материале Таджикистана. Автор на основе существующих теоретических подходов, анализирует характер и модели социальных конфликтов, выделяя из этой структуры политическую. В статье автором сделаны выводы о динамике, специфике, и многогранности проявления социально-политических конфликтов в современных обществах.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: противоречие, социальное противоречие, бихевиоризм, конфликт, социальный конфликт, политический конфликт, статическая и динамическая модель, общественная система.

RATIO SOCIAL POLITICAL CONTRADICTIONS AND THE CONFLICTS IN THE ANALYSIS OF SOCIAL PROCESSES IN THE TAJIK SOCIETY

In article the problem a ratio social political- contradictions and the conflicts in a context of the analysis of social processes of modern societies on a material of Tajikistan is considered. The author on the basis of existing theoretical approaches analyzes character and models of the social conflicts allocating from this structure the political. In article by the author it is drawn conclusions on dynamics, specifics, and many-sided natures of manifestation of the sociopolitical conflicts in modern societies.

KEY WORDS: contradiction, social contradiction, behaviorism, conflict, social conflict, political conflict, static and dynamic model, public system.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *С.С.Фаттоев* - соискатель Института философии АН РТ

ТОҶИКИСТОН ВА КИШВАРҶОИ АРАБИИ ХАЛИҶИ ФОРС: ХУСУСИЯТИ ҲАМКОРИҶО

Ш.А. Разоқов
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Шароити нави геополитие, ки баъд аз фурупошии Иттиҳоди Шӯравӣ ба вучуд омад, зарурати чувствӯи шаклҳои нави ҳамкориҳои байналмилалиро тақозо мекард. Аз ҷумла барои Тоҷикистон, ки қисме аз ҷаҳони мусалмонӣ маҳсуб мешуд, муайян намудани самтҳои ҳамкорӣ бо ҷаҳони ислом яке аз вазифаҳои стратегии давлат ба шумор мерафт. Аз ин рӯ, баъди қабули Эълومияи истиқлолияти Ҷумҳурии Тоҷикистон сентябри соли 1991 ин масъала барои Тоҷикистони тозаистқолол аз масоили аввалиндарача гардид. Гап дар сари он аст, ки барои муаррифӣ намудани

Тоҷикистон ҳамчун давлати соҳибистиклол ва ба расмият шинохтани истиқлолияти он аз ҷониби ҷомеаи ҷаҳонӣ, аз як сӯ ва рушди иҷтимоӣ-иқтисодии он аз сӯи дигар, мавқеи онро дар арсаи байналмилалӣ, ки ҷаҳони араб ва ҷаҳони ислом як бахши бузурги он маҳсуб мешавад, мустақкам кардан лозим буд.

Аз он таърих то кунун Тоҷикистон узви беш аз 50 созмони минтақавию байналмилалӣ буда, бо 108 кишвари дунё равобити дипломатӣ дошта, 130 давлат онро ба расмит шинохтааст.

Ҳамкориҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон бо ҷаҳони араб бо ду самт ба роҳ монда шудааст. Ҳамкорӣ дар самти ҳукуматҳо ва ҳамкорӣ дар доираи Созмони конфронси исломӣ сурат гирифта, аз се марҳила иборат аст, ки ҳар як марҳила бо хусусиятҳои худ фарқ мекунад.

Марҳилаи аввал солҳои 1991-1992 ро фаро гирифта, яке аз хусусиятҳои ҳамкориҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон бо ҷаҳони араб дар ин марҳила иборат аз он буд, ки давлати тозаистиклоли Тоҷикистон ҳанӯз манофеи миллию давлатии худро ба таври мушаххас муайян накарда буд. Аз ин рӯ, ҳамкориҳо бе муайян кардани самтҳои афзалиятноки ҳамкориҳо сурат мегирифт. Принципи асосиро дар равобити байналмилалӣ Тоҷикистон бо ҷаҳони араб «бародарии исломӣ», «мерос ва таърихи муштарак» ва амсоли он ташкил меод.

Соли 1992 Тоҷикистон аллақай бо 6 кишвари араб равобити дипломатӣ барқарор карда буд, вале ба сабабҳои фавқуззикр ва шурӯи ҷанги шаҳрвандӣ дар Тоҷикистон ягон санади байни Тоҷикистону ин кишварҳо ба имзо расида татбиқ нашуд.

Дар марҳилаи дуюм ҳамкориҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон бо ҷаҳони араб, ки давраи ҷанги шаҳрвандӣ дар Тоҷикистонро дар бар мегирад (1992-1997), баъзе кишварҳои араб нақши сулҳсозанда бозиданд ва дар барқарор намудани сулҳи байни тоҷикон нақши назаррас доштаанд.

Марҳилаи сеюм аз соли 1997, баъд аз ба имзо расидани «Созишномаи истиқрори сулҳ ва ризоияти миллий дар Тоҷикистон» оғоз гардида, то ҳозир идома дорад.

Хусусияти ин марҳила аз он иборат аст, ки ҳамкориҳо бо кишварҳои араб ҷанбаи прагматикӣ касб намуда, соҳаи бештарро фаро мегирад.

Феълан, кишварҳои арабро, ки Тоҷикистон бо онҳо ҳамкорӣ карда истодааст, шартан ба 3 гурӯҳ тақсим кард:

- Кишварҳои араби халиҷи Форс
- Кишварҳои араби Ховари Миёна
- Кишварҳои араби Африқои шимолӣ

Ҳамкориҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон бо кишварҳои араби халиҷи Форс, хусусан баъд аз матраҳ шудани масъалаи барқарор кардани ҳамкориҳо бо кишварҳои собиқ Иттиҳоди Шӯравӣ дар Шӯрои машваратии Лигаи ҷаҳони ислом моҳи январи соли 1992 оғоз гардид. Дар ҷараёни кори Шӯрои мазкур шоҳи Арабистони Саудӣ Фаҳд ибни Абдулазиз баёниёе содир кард, ки дар он аз ҷумла омадааст: «Ба ҳама мусулмонҳои давлатҳои тозабунёд кӯмак ва дастгирии ҳамаҷониба лозим аст».[1]

Ин буд, ки 22 феввали соли 1992 ин мамлакат бо Ҷумҳурии Тоҷикистон равобити дипломатии барқарор кард.

Гарчанде, ки ҳамкориҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон бо Шоҳигарии Арабистони Саудӣ сол ба сол инкишоф ёбад ҳам, дар ин самт на ҳамаи имкониятҳо истифода мешавад.

Ин ҳамкориҳо асосан бо қарзу кӯмаки хайрия маҳдуд мешаванд. Ҳамон тавре, ки Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон Эмомали Раҳмон зимни сафари расмӣ худ ба Арабистони Саудӣ (8 декабри соли 2001) аснои мулоқот бо валиаҳди ин кишвар Амир Абдулло ибни Абдулазиз Ас-Сауд иброз дошта буд, ки «вақти он расидааст, ки ҳамкориҳои иқтисодӣ-тиҷоратӣ байни ду кишварро «аз ҳолати руқуд» берун барорем ва қор оид ба пур намудани равобити дучонибаро бо мундариҷаи амалӣ оғоз кунем». Ҷ аз ҷумла сабабҳои суст сурат гирифтани ҳамкориҳоро дар соҳаҳои иқтисоду тиҷорати ду кишвар чунин арзёбӣ кард, ки «мутаассифона, равобити тоҷикӣ-саудӣ асоси шартномавӣ надоранд».[2]

Дар ин робита ҷонибҳои изҳори боварӣ намуданд, ки қорро роҷеъ ба илова ва имзои тавофуқномаи генералии байнихукумати суръат бахшидан лозим аст. Мавриди тазаққур аст, ки ифтитоҳи сафоратхонаи Ҷумҳурии Тоҷикистон дар Шоҳигарии Арабистони Саудӣ, ки ягона сафоратхонаи Ҷумҳурии Тоҷикистон дар кишварҳои арабии Халиҷи Форс мебошад, аз ҷумлаи онҳост. Ин сохтор дар оянда метавонад

дар густариши ҳамкориҳои судманди дучониба ва бисёрчониба нақши калон бозад. Ва ифтитоҳи сафоратхонаи шоҳигарии Арабистони Саудӣ дар Тоҷикистон низ яке аз иқдомиҳои муҳими сиёсати хориҷии ин кишварҳо ба ҳисоб меравад.

Давлати дигари арабии Халиҷи Форс, ки бо Ҷумҳурии Тоҷикистон ҳамкориҳои нисбатан самаранокро ба роҳ мондааст, давлати Кувайт мебошад. Кувайт аввалин кишвари араб буд, ки Сардори давлати Тоҷикистон соли 1995 ба он сафари расмӣ анҷом додааст. Гарчанде, ки дар ин кишвар намоёндагии тиҷоратии Ҷумҳурии Тоҷикистон қарор дорад, ҳамкориҳо бо он ҳам танҳо бо кӯмаки молӣ маҳдуд мешавад. Масалан Бунёди кувайтии рушди иқтисоди арабӣ соли 2001-ум барои сохтани қисмати Шкев-Зигари роҳи автомобили Кӯлоб-Қалъаи Хумб 16,5 млн. доллари амрикоӣ ҳудо карда буд.[3]

Давлати дигари арабии минтақаи Халиҷи Форс, ки ҳамкориҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон бо он идома дорад, Аморати Муттаҳидаи Араб (АМА) мебошад. Яке аз хусусиятҳои ҳамкориҳо бо ин кишвар аз он иборат аст, ки ин ҳамкориҳо асосан дар шакли тиҷоратӣ, дипломатӣ сурат сурат гирифта истодааст. Ба ибораи дигар, аҳли ҷомеа низ дар симои соҳибкорон дар равобити ду кишвар саҳм гузошта истодаанд. Ин ҳамкориҳо аз соли 1997 бо кушода шудани намоёндагии тиҷоратии Тоҷикистон дар АМА оғоз гардида буд. [4]

Бо вучуди он ки Аморати Муттаҳидаи Араб бо Ҷумҳурии Тоҷикистон ҳанӯз соли 1995 равобити дипломатӣ барқарор карда буд, ҳамкориҳои ду ҷониб аз соли 1997 оғоз мегардад. Дар соли 1997 Аморати Муттаҳидаи Араб ба Ҷумҳурии Тоҷикистон кӯмаки хайрия ба маблағи 25 ҳазор доллари амрикоӣ ворид гардида буд, ки дар ин робита қор оид ба дастгирии дипломатӣ дар тамос бо сафоратхонаи ин кишвар сурат гирифт.

Бо давлати Қатар равобити дипломатӣ дар соли 1993 барқарор шуд. Ҳанӯз соли 1997 дар доираи гузаронидани Созмони конфронси исломӣ дар Техрон мулоқоти Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон Эмомалӣ Раҳмон бо Амири Қатар Шайх Ҳамд ибни Халифа Ал-Сонӣ сурат гирифта буд, ки дар он, аз ҷумла, ҷонибҳо зикр намуданд, ки «барои суръат бахшидани ҳамкориҳои мутақобилан судманд сафарҳои дучонибаро дар сатҳи олӣ ташкил кардан лозим аст.»[5]

Ин буд, ки моҳи май соли 2007 нахустин сафари расмӣ Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон Эмомалӣ Раҳмон ба Давлати Қатар ва моҳи августи ҳамин сол сафари расмӣ ҷавобии Амири Қатар ба Ҷумҳурии Тоҷикистон сурат гирифт. Бо вучуди он, ки ҳамкориҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон бо Давлати Қатар мӯҳтавои амалӣ касб карда истодааст, ки ҳамкориҳо тадриҷан дар ҳолати рушд қарор гирифта истодааст. Масалан, аснои сафири Амири Қатар ба Тоҷикистон Созишномаҳо оид ба сохтани як масҷиди ҷомеъ бо назардошти унсурҳои меъмории суннию миллӣ, бунёди шаҳраки бузургӣ Диёр-Душанбе ва кушодани хатсайри бевоситаи ҳавоӣ байни ду кишвар ба имзо расидаанд. Зиёда аз ин, ба комиссия оид ба ҳамкориҳои тиҷоратӣ иқтисодӣ супориш дода шуд, ки дар рӯзҳои наздик бо мақсади муайян ва мушаххас кардани самтҳо ва роҳҳои ҳамкориҳои дучонибаи минбаъда ҷаласа доир намоянд. Яъне, хусусияти ҳамкориҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон бо Давлати Қатар дар марҳилаи кунунӣ аз ташаккул додани сохторҳои равобити мутақобил ва муайян кардани самтҳои афзалиятноки ҳамкориҳо иборат мебошад.

Ҷумҳурии Тоҷикистон инчунин бо кишвари дигари арабии Халиҷи Форс Давлати Баҳрайн муносибати дипломатӣ барқарор кардааст.

Гарчанде, Давлати Баҳрайн дар қатори аввалин давлатҳои арабии Халиҷи Форс бо Ҷумҳурии Тоҷикистон равобити дипломатӣ барқарор карда, барои густариши ҳамкориҳо ҷорабиниҳои мушаххас гузаронидааст (масалан, соли 1999 собиқ вазири қорҳои хориҷии Ҷумҳурии Тоҷикистон Т.Назаров дар Давлати Баҳрайн дар қорҳои конфронси якуми ҳамкориҳои тиҷоративу иқтисодӣ байни Баҳрайн ва кишварҳои Иттиҳоди Давлатҳои Мустақил иштирок карда буд), бо вучуди ин ҳамкориҳо бо ин кишвар дар сатҳи на чандон баланд қарор дорад.

Устуворсозии равобити дипломатӣ бо кишварҳои араби Халиҷи Форс аз дастовардҳои намоёни сиёсати хориҷии Ҷумҳурии Тоҷикистон мебошад. Тавре ки маълум аст, минтақаи араби Халиҷи Форс, ки кишварҳои мазкур ба он дохил мешаванд, 40% гардиши тиҷоратӣ ва 30% ҳаҷми маҳсулоти дохилии ҷаҳонӣ ба он рост меояд. Аз ин рӯ, омӯхтани таҷрибаи ин кишварҳо ва густариши ҳамкориҳо бо

онҳо метавонад дар рушду равнаки иқтисодию иҷтимоии Ҷумҳурии Тоҷикистон мусоидат намуда, то андозае роҳи густариши ҳамкориҳои Тоҷикистонро бо кишварҳои минтақаи арабии Халиҷи Форс ҳамвор намояд.

Ҳамон тавре ки ишора рафт, ҳамкориҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон бо кишварҳои араби Халиҷи Форс, инчунин аз тариқи созмонҳои минтақавию байналмилалӣ сурат гирифта истодаанд.

Баррасии фаъолияти созмонҳои мазкур нишон медиҳад, ки вазифаи аксари онҳо мусоидати ҳамҷониба ба пешрафти иқтисодию иҷтимоӣ, илму фарҳанг ва истиқрори сулҳу амният дар кишварҳои мусулмонист. Масалан, мувофиқи маълумоти Бонки миллии Тоҷикистон Ҷумҳурии Тоҷикистон аз соли 1996 ин ҷониб узви Бонки исломии Рушд (БИР) мебошад. Ба Тоҷикистон аз ҷониби Бонки Исломии Рушд гранту қарзҳо барои лоиҳаҳои зерин пешниҳод шуда буд: «Лоиҳаи роҳи Кулма-Мурғоб», «Лоиҳаи роҳи Шоғон-Зиғар», «Лоиҳаи маркази кардиологӣ», (Лоиҳаи обёри намудани 6 000 га. замин дар водии Данғара) ва ғ.[6]

Инчунин бо ташаббуси Сарвари давлати Тоҷикистон Эмомалӣ Раҳмон ва Президенти Бонки Исломии Рушд Муҳаммад Алӣ идеяи барпо намудани мизи мудаввари байналхалқӣ бо иштироки фондҳои арабӣ пешниҳод шуда буд. Ин мизи мудаввар аз 11 то 15 июни соли 2000 дар Тоҷикистон баргузор гардид. Дар он аз ҷониби Тоҷикистон 70 лоиҳаи муҳим дар соҳаи энергетика, нақлиёт, молия, хоҷагии қишлоқ, тандурустӣ, маориф, телекоммуникатсия ва ғайра пешниҳод карда шуд. Аз лоиҳаҳои мазкур Бонки Исломии Рушд 15-тоашро қабул кард. Мувофиқи ин лоиҳаҳо ба Тоҷикистон барои сохтани роҳи автомобилгарди Кӯлоб-Калъаи Хумб дар ҳаҷми 9,5 миллион доллар, барои сохтмони нақби Анзоб 11 миллион доллар ва барои терминали байналхалқии мусофирони пойтахти Тоҷикистон 270 ҳазор доллар кӯмак хоҳад расид.[7]

Аз мисолҳои боло метавон хулоса намуд, ки ҳадафи созмони мазкур, ҳамон тавре ки директори шӯъбаи амалиёти Бонки Исломии Рушд дар минтақди Осиеи Марказӣ Муҳаммад Ханнонӣ қайд карда буд, «татбиқи барномаҳост, ки боиси равнаки иқтисодии Тоҷикистон хоҳанд шуд».

Ҳамкориҳои судманди Ҷумҳурии Тоҷикистон бо кишварҳои халиҷи Форс ба хусус дар ҷаҳорҷубаи Созмони Конфронси Исломӣ (СКИ) қобили тавачҷӯҳ аст. Созмони мазкур дар низоми байналмилалӣ, ки бар асоси принципҳои дунявӣ устувор шудааст, аҳдоферо пиёда мекунад, ки бо манфиатҳои миллию давлатии Ҷумҳурии Тоҷикистон дар саҳнаи байналмилалӣ ҳамоҳанг аст.

Масалан, бо ташаббуси Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон Эмомалӣ Раҳмон дар иҷлоси 10-уми Созмони Конфронси Исломӣ қабул кардани қатъномаи махсус таҳти рақами 10/27 Е оид ба Тоҷикистон аз ҷониби кишварҳои узв гувоҳи он аст, ки ин созмон дар равобити байналмилалӣ Ҷумҳурии Тоҷикистон мақоми хос дошта, метавонад дар ҳалли мушкилоти иҷтимоию иқтисодии кишвар то андозае мусоидат намояд. «Ин қатънома ба ҳамаи давлатҳои узв ва ниҳодҳои молиявии минтақаи Созмони Конфронси Исломӣ муроҷиат кардааст, ки бо иштироки худ дар амалӣ намудани мушкилоти иқтисодӣ ва пеш бурдани ислоҳоти иқтисодӣ мусоидат кунанд. Аз тариқи ин қатънома Дабири Кулли Созмони Конфронси Исломӣ Абдулвоҳид Белказиз шахсан ӯҳдадор карда шуд, ки рафти иҷро шудани қатъномаи мазкурро таҳти назорат ғирад ва оид ба корҳои анҷомдодашуда то иҷлоси 11-уми СКИ ҳисобот диҳад».[8]

Ин аст, ки ҳамкориҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон бо Созмони Конфронси Исломӣ рӯз ба рӯз инкишоф ёфта, ниҳодҳои дигари ин созмонро фаро гирифта истодааст. Дар иҷлосияи 9-уми Иттиҳоди байнипарлумонии (ИБП) кишварҳои аъзои Созмони Конфронси Исломӣ, ки 15-16 феввали соли 2007 дар шаҳри Куала-Лампур шуда гузашт, Тоҷикистон ба узвияти ин созмон пазируфта шуд.

Дар рушди иҷтимоию иқтисодии Ҷумҳурии Тоҷикистон ду бунёди дигари арабии киварҳои Халиҷи Форс низ - Бунёди саудии рушд ва Бунёди кувайтии рушди иқтисодии арабӣ саҳми назаррас доранд.

Амалӣ намудани лоиҳаҳои калон ҳамчун нишонаи равобити қаноатбахши Ҷумҳурии Тоҷикистон бо созмонҳои мазкур аз соли 2000-ум оғоз гардида, ин лоиҳаҳо ҳарчи бештар соҳаҳои гуногунро фаро гирифта истодаанд.

Умуман, ҳамкориҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон бо ин созмонҳо дар амалӣ кардани лоиҳаҳои зерин ифода ёфтаанд:

1. Ба имзо расидани мувофиқатномаи кредита барои ҷудо кардани маблағ дар ҳаҷми 35,2 млн. долл. амрикоӣ бо иштироки Ҳукумати ҚТ барои сохтмони китъаи Шоғун-Зигари роҳи мошингарди Кулоб-Калъаи Хумб;

2. Барқарор кардани як таваллудхона, сохтмони якчанд макотиби таҳсилоти ҳамагонӣ, таҷдиди шабакаи обтаъминкунӣ дар шаҳри Душанбе, тармиму таҷдиди беморхонаи модару бемориҳои сирояткунанда.

Дар маҷмӯъ, ниҳодҳои мазкур аз оғози ҳамкориҳои дуҷониба бо Ҷумҳурии Тоҷикистон дар татбиқи лоиҳаҳо ба маблағи 180 млн. доллари амрикоӣ иштирок карда истодаанд, ки алақай зиёда аз 110 млн. доллари он аз худ карда шудааст.[9]

Ҳамин тариқ, баъд аз ба даст овардани истиклолият кишварҳои араби Халиҷи Форс ва соҳмонҳои исломӣ дар низоми равобити байналмилалӣ Ҷумҳурии Тоҷикистон мақоми хос пайдо карда истодаанд. Метавон гуфт, ки дар сиёсати хориҷии Ҷумҳурии Тоҷикистон шакли равобити мутабодил бо кишварҳои араби Халиҷи Форс ташаккул ёфта истодааст ва чӣ тавре, ки таҷрибаи ҳамкориҳо бо кишварҳо ва созмонҳои мазкур нишон медиҳад, асосан мановфеи миллию давлатии Ҷумҳурии Тоҷикистонро ифода мекунад.

Бо тавачҷӯх ба он чи гузашт, метавон хулоса кард:

Бо дарёфти истиклолияти давлатӣ барои Тоҷикистон имконияти устуворсозӣ ва тавсеаи ҳамкориҳои дуҷониба ва чандҷониба бо кишварҳои араби халиҷи Форс пеш омад. Мутаассифона, оғози ҷанги шаҳрвандӣ ва мушкилоти бо он омада раванди босуръат воридшавии Тоҷикистонро ба ҷаҳони араб каме боздоштанд. Ин имконият танҳо бо устувор шудани сулҳ ва ризоияти миллий дар сарзамини тоҷикон (1997-2000) бори дигар пеш омад ва кишварҳои араби халиҷи Форс ва Тоҷикистон аз он истифода бурданд. Бо вучуди ин ба Тоҷикистон ва кишварҳои араби халиҷи Форс то ҳол пурра муяссар нашудааст, ки аз имконоти дар даст дошта баҳри тавсеаи ҳамкориҳои босамар ва барои тарафайн судманд пурра истифода баранд.

Дар ин кор таъмини шароити ҳуқуқии ҳамкориҳо, муайян кардани механизми татбиқи созишномаву тавофуқномаҳо ва самтҳои афзалиятноки ҳамкориҳо мақоми аввалиндараҷа касб хоҳад кард.

ЛИТЕРАТУРА

1. Москва «Научная книга», 1991, стр.74
2. З.Саидов Внешняя политика Таджикистана в условиях глобализации. Издательство «Авасто», 2004, стр.74
3. Ҳуҷҷатҳои бойгонии Вазорати қорҳои хориҷаи Ҷумҳурии Тоҷикистон, раёсати кишварҳои Осиё ва Африко
4. Дипломатия Таджикистана. – 2007 год. Внешняя политика Республики Таджикистан: хроника и документы. Под общей редакцией Хамрохона Зарифи. Составители Д.Назриев и др. – Душанбе, 2010.
5. З.Саидов Внешняя политика Таджикистана на современном этапе (1992-2005гг.) Душанбе, Издательство «Авасто», стр.30
6. Ҳуҷҷатҳои бойгонии Вазорати қорҳои хориҷаи Ҷумҳурии Тоҷикистон, раёсати кишварҳои Осиё ва Африко
7. Дипломатия Таджикистана. – 2007 год. Внешняя политика Республики Таджикистан: хроника и документы. Под общей редакцией Хамрохона Зарифи. Составители Д.Назриев и др. – Душанбе, 2010.
8. Сайидзода З. «Внешняя политика Таджикистана в период его становления как суверенного независимого государства. (1992-2004г.)». Душанбе 2010.
9. Ҳуҷҷатҳои бойгонии Вазорати қорҳои хориҷаи Ҷумҳурии Тоҷикистон, раёсати кишварҳои Осиё ва Африко
10. Хамрохон Зарифи. Многовекторна дипломатия Таджикистана. – Душанбе, 2010.
11. Ҳуҷҷатҳои бойгонии Вазорати қорҳои хориҷаи Ҷумҳурии Тоҷикистон, раёсати кишварҳои Осиё ва Африко

РЕСПУБЛИКА ТАДЖИКИСТАН И АРАБСКИХ СТРАН ПЕРСИДСКОГО ЗАЛИВА: ОСОБЕННОСТИ СОТРУДНИЧЕСТВА

Дипломатические отношения, которые были установлены между Таджикистаном и арабскими странами Персидского залива в 1992 году, в большинстве своем преследуют собой политическую и экономическую выгоду для Таджикистана и геополитическую – для названных государств.

Страны Персидского залива достаточно близки к республикам Центральной Азии. И проблемы общие: безопасность, борьба с международным терроризмом, экстремизмом и наркотрафиком.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: Таджикистан, Персидский залив, *Организация Исламской конференции*, *Исламский банк развития*, Саудовская Аравия, Катар, Объединённые Арабские Эмираты, Кувейт, Бахрейн, Оман.

REPUBLIC OF TAJIKISTAN AND THE ARAB GULF STATES: FEATURES OF COOPERATION

Diplomatic relations were established between Tajikistan and the Arab Gulf states in 1992, most of them pursue a political and economic benefits for Tajikistan and geopolitical - for these countries.

Gulf States are close enough to the Central Asian Republics. And the problems common: security, combating international terrorism, extremism and drug trafficking.

KEY WORDS: Tajikistan, Persian Gulf, Organization of the Islamic Conference, Islamic Development Bank, Saudi Arabia, Qatar, United Arab Emirates, Kuwait, Bahrain, Oman.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Ш.А.Разоков* - аспирант кафедры «Международные отношения» исторического факультета Таджикского национального университета. Телефон: (+992) 918616131

ПОЛИТИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ПАРТИЙНОЙ СИСТЕМЫ (ИЗ ОПЫТА ТАДЖИКИСТАНА)

Р.Г. Курбанов

Центр стратегических исследований при Президенте республики Таджикистан

Таджикистан с первых дней своей независимости определил демократический курс развития и данный курс был поддержан населением, который большинством голосов принял Конституцию 1994 года. Несомненным атрибутом демократического строя является политический и идеологический плюрализм, который выражается в наличии в государстве различных идеологических течений и отсутствия единой монопольной или прерогативной идеологии. Такого рода разнообразие оформляется в виде института политической партии.

Важным направлением для более глубокого понимания всего спектра теоретико-методологических проблем в политологии, связанных с формированием партийных систем, является сравнительное исследование политической партии с такими институтами и категориями политологии, как *политическая культура*, государство, оппозиция, избирательная система, идеология, гражданское общество и демократия.

Политическая культура из вышеперечисленных факторов является одним из важнейших, так как именно под её влиянием политические партии, будучи элементом партийной системы, действуют на основе определённых принципов.

В данной статье нашей целью является выявление проблемных и узловых моментов во взаимовлиянии политической культуры и партийного строительства, в том числе и на опыте Республики Таджикистан. Для того чтобы пролить свет на характер взаимоотношений между политической культурой и партийной системой, необходимо поставить теоретические проблемные аспекты в практическую плоскость.

« В современном обществе национальное самосознание проявляет себя прежде всего не через саму культуру или религию, а через институты в которых происходит циркуляция этих ценностей» [1]. Соответственно можно утверждать, что сформированная партийная система в Республики Таджикистан является отражением нынешнего уровня политической культуры.

В целом говоря о всем комплексе факторов формирования партийных систем, то здесь мнение политологов совпадает, они отмечают три основных фактора – это классовая структура общества, *политическая культура* и исторические традиции.

Актуальность *политической культуры* как фактора формирования партийных систем основано на том, что данный институт сопровождает партийные системы, начиная от общих вопросов генезиса политических партий до формирования современных видов партийных систем.

Роль политической культуры в генезисе политических партий была отмечена в работах таких политологов, как Г. Алмонд, С. Верба, Л. Пай, Д. Элазар, У. Розенбаум[2].

Первые причины, подтолкнувшие исследовать данный феномен, были проблемы внедрения политических институтов демократии, особенно идеологического плюрализма и его основного компонента - политические партии в новые независимые страны во второй половине 20 века. Более того, развитие государств постсоветского мира на путях демократических преобразований показало, что каждая страна имеет свои особенности переходного периода, связанные именно с разнородностью *политических культур* этих стран. Следует отметить, что этот вопрос имеет больше психолого-философских основ, нежели политологические.

Важное значение в понимании влияний политической культуры на политические партии и партийные системы, особенно в их современном виде, имеет теория элит, сформулированная Г. Моской в работах «Теория правления и парламентское правление» (1884 г.) и «Основы политической науки» (1896 г.), В. Парето в «Трактате по общей социологии» (1916 г.) и «Трансформациях демократии» (1921 г.), а также в «Социологии политической партии в условиях демократии» Р. Михельса[3].

Также можно отметить общепринятую позицию М. Вебера отметившего три стадии становления партий: 1 - аристократическая группировка; 2 – политический клуб; 3 – массовая партия. Раскрывая сущность политических клубов, он указывал, что этот период характеризуется развитием демократических основ общества и зарождением политического и общественного плюрализма – их главная историческая задача заключалась в повышении уровня *политической культуры* и сознательности общества.

Что касается влияния политической культуры на формирование современных партий, то наиболее ярко такое влияние можно заметить в двухпартийных системах (бипартизм). Такая система способствует выработке государственной идеологии, обеспечивая легальную оппозицию и критику со стороны одной из партий. Разумеется, двухпартийная система не исключает наличие других партий представляющих интересы социальных слоев, вопрос в том, что имеют ли они реальную возможность бороться за власть. Характерные особенности заключаются также в том, что в стране действует многопартийность, но в силу традиций и *политической культуры* только две партии являются лидерами во всех избирательных компаниях. На законодательном уровне статус двух сильнейших партий нигде не закреплён. Основным барьером непрохождения третьих партий заложен в политической традиции, которая закреплена в избирательной системе. Также такая система нередко сопровождается тем, что победившая партия получает право формировать правительство, при парламентской форме правления.

В таких условиях малочисленной партии трудно добиться серьезных результатов в соперничестве с двумя ведущими партиями, способными привлекать средства в масштабах всей страны и пользующимися поддержкой на местах. Такого рода «третьи» партии играют в основном роль в формировании политических тенденций [В 1968 году Американская независимая партия выступила за жесткость в борьбе с преступностью, и Республиканская партия подхватила эту идею в собственной платформе (документе с изложением принципов, которые поддерживает партия). В результате Конгресс принял закон о борьбе с преступностью. Социалистическая партия в 1920-е годы поддержала создание фонда для выплаты пособий безработным. Это побудило демократов ввести страхование безработицы и принять в 1935 году Закон о социальном обеспечении. В конце 19-го века Партия "сухого закона", сформированная, главным образом, с целью добиться запрета на продажу, изготовление и перевозку спиртных напитков, также выступала за то, чтобы предоставить женщинам избирательное право. Поддержка, которую впоследствии оказали этой инициативе, как республиканцы, так и демократы, позволила принять в 1919 году 18-ю поправку к Конституции, запрещающую спиртные напитки, а в 1920 году - 19-ю поправку, предоставляющую женщинам избирательное право. 18-я поправка была отменена в 1933 году в соответствии с 21-й поправкой к Конституции], что также является составной частью сформировавшейся политической культуры.

Но также следует отметить, что чисто двухпартийная система, в которой третья партия в управлении властью не участвует, фактически схожа с системой с преимущественной партией, где существует одна партия с двумя лицами. Отчасти ограничивается выбор общественности. Ведь не всегда две партии смогут предложить все моменты развития в своих программах. Такая партийная система заставляет политическую культуру общества развиваться ограниченно, с какой-то точки зрения даже

ограничивается плюрализм мнений. Фактически это монополия на власть двух однородных, похожих политических сил, сменяющих друг друга.

В целом тенденция такова, что такого рода партийные системы теряют свое значение и остаются только в тех странах, в которых такая традиция исторически заложена в *политической культуре* общества. Такая система характерна для США и Англии, но и в Англии последние политические процессы показывают наличие третьей политической силы. Соответственно, можно сделать вывод, что *политическая культура* воздействует не только единожды на формировании партийной системы, но постоянно.

Наряду с двухпартийными системами роль политической культуры можно наблюдать в квазимногопартийных системах, где формально установлена многопартийность, но реальная власть у одной партии, в качестве примера можно привести Китай, где наряду с Компартией существуют 8 других. Здесь необходимо отметить их различия от многопартийных систем с преимущественной или доминирующей партией. Такие системы характеризуются существованием многих партий, но одна длительное время удерживает власть. Такая система поддерживается несколькими факторами это особенности *политической культуры*, отсутствие сплоченной оппозиции и то, что доминирующая партия является выразителем общенациональных интересов. Такая система сформировалась в Японии, где либерально-демократическая партия находится у власти со дня своего основания в 1955 г.; в Индии, где Индийский национальный конгресс с небольшими перерывами находится у власти, а также в Швеции, где социал-демократы находились у власти долгое время. В Таджикистане на данном этапе существует такого рода доминантная система.

Влияние *политической культуры* можно наблюдать и на стыковых с партийной системой явлениях и институтах в Таджикистане. Такими являются избирательный процесс и гражданское общество.

Стоит отметить, что выборы являются главной ареной политического соперничества партий [4], и установленная в соответствующей стране избирательная система является условием соблюдения политического плюрализма в обществе и укрепления многопартийности. На первый взгляд выборы кажутся утвердившимися процессами и не имеют изъянов, но опыт многих трансформационных стран, в том числе и Таджикистана показывает наличие серьезных проблемных моментов. Так, всеобщее избирательное право отрицает всякие социально-экономические и образовательные цензы, но между социально-экономическим развитием страны и уровнем *образования* общества с одной стороны и всеобщим избирательным правом с другой стороны существует конфликт. Суть в том, что при голосовании должно быть осознание того, что гражданину есть что терять, а этого трудно добиться без развития *политической культуры*.

Касательно связи с гражданским обществом, то следует учесть, что гражданское общество – это не только определённый комплекс институтов политической системы, но и система взаимоотношений, в этом качестве на первый план выходит его социокультурная и политико-культурная составляющая. Уровень развития гражданского общества непосредственно зависит от формы политической культуры в нашем обществе.

Далее считаем нужным рассмотреть некоторые теоретические аспекты политической культуры, которые так или иначе связаны с институтом политической партии. В частности требует анализа само определение политической культуры.

Политическая культура, как отметила Гагиева Н.Р. «является средой для политической системы и всех её подсистем» [5]. Политическая культура, устанавливает рамки поведения, как для политической элиты и политических партий, так и для общества, оказывая влияние на формирование политических институтов, в том числе политических партий.

Здесь необходимо провести различия между политической культурой и политической традицией. Оба этих явления довольно близкие, но все же имеют различия. Суть отличий заключена в способности изменяться. Политическая культура, не является константой, она динамична и поддается воздействию, традиция же менее гибкое явление и стабильное.

Гаджиев К.С. представляет своё представление политической культуры – «это комплекс представлений той или иной национальной или социально-политической общности о мире политики, политических законах и правилах их существования» [6].

Э. Я. Баталов отмечает основные переменные характеризующие *политическую культуру* в сфере поведения, в том числе поведения и деятельности политических партий [7], данные переменные можно также применить на опыте Таджикистана:

- 1) формы и степень участия в политической жизни общества (митинги, демонстрации, политические забастовки, пикеты, партийная деятельность.);
- 2) формы и уровень взаимодействия с государственными институтами;
- 3) формы и уровень взаимодействия с институтами гражданского общества (в частности с другими политическими партиями и движениями);
- 4) формы и уровень взаимодействия с другими субъектами политического процесса;
- 5) тип электорального поведения.

В целом наша позиция заключается в отрицании того, что существует универсальная или общечеловеческая *политическая культура*. Каждое государство, народ, этнос имеют свои уникальные черты политической культуры. Можно согласиться с Герасимовым Д.М., утверждающем об ошибочности утверждения «правильных» и «неправильных», «развитых» и «неразвитых» и тем более «высоких» и «низких» политических культур [8]. Более того автор считает, что каждая *политическая культура* имеет свои основные черты, которые без коренных изменений проявляются в их носителе на протяжении всей истории его существования.

Мы полагаем, что политическая культура не абсолютный фактор влияния, он скорее фактор формирования. Причем сама политическая культура, её формы, также мобильны и подвержены изменениям. Причем политические институты и политический процесс, который формируется и протекает отчасти под воздействием политической культуры, в свою очередь воздействуют на политическую культуру, то есть происходит взаимовлияние. Такое обратное влияние политических процессов на политическую культуру – можно видеть на примере Таджикистана, а именно, как политические переговоры в период противостояния дали импульс развитию культуры политического диалога.

Отсюда можно сделать вывод, что политические партии, как институт политической системы общества могут осуществить обратное влияние на *политическую культуру*. Именно такого рода тенденцию обратного, хоть и малого влияния политических партий на политическую культуру можно наблюдать в Таджикистане.

Политические партии, будучи продуктом модернизации политических процессов, формируются и функционируют в специфических условиях каждого отдельно взятого государства и имеют тесную взаимосвязь с условиями и особенностями исторического развития, традициями, менталитетом народа, в том числе политической культурой.

Формирование партийной системы в Таджикистане имеет свои особенности. Можно вычленил три основных формы предпосылок: культурно-идеологические, социально-экономические и политико-правовые. Фактор политической культуры наиболее четко выразился в культурно-идеологических предпосылках. Культурно-идеологические предпосылки имели важное значение в формировании партийной системы Таджикистана на её первоначальном этапе.

Разрушение политических институтов после распада Советского Союза привело к разрушению связей между недавним советским прошлым и настоящей неопределенностью. Боязнь сильной государственной системы, которая ассоциируется большей частью интеллигенции с Советским Союзом, еще больше усугубляло проблему сохранения государственных институтов [9].

Изучение периода становления партий в Таджикистане в культурно-идеологическом плане имеет свои особенности, выразившиеся в публикации ранее запретных художественных и научно-популярных произведений и соответственно ослабление цензуры, точнее, её полное отсутствие. В СМИ началась критика властей и обсуждение реформ. Образованное население включилось в обсуждение всех вопросов современности. Формирование политической культуры на том периоде носило стихийный характер, что привело к бесконтрольности, хаосу и беспорядкам. Таким образом, политические партии в рамках влияния на политическую культуру общества не должны делать резких и стремительных действий.

Следующей особенностью на этапе формирования предпосылок политического плюрализма в Таджикистане являлся процесс переформления неформальных объединений и групп интересов в политические партии. Этот блок групп интересов и

неформальных объединений дополнили группы с ретроспективной идеологией, а также основанные на выходцах определённой местности или субэтноса. По названиям вновь созданных организаций, кружков можно составить представление о целях и идеологии, на которой они основываются. Например «Ру ба ру», «Мехри Хатлон», «Лаъли Бадахшон», «Эҳёи Хучанд» и др[10]. Местнический фактор в политической культуре масс непосредственно повлиял и на ход формирования политических партий того периода. Соответственно, для прогнозирования дальнейшего партийного строительства требуется изучение внутренних элементов политической культуры в Таджикистане.

В качестве характерной особенности можно отметить также то, что партии у нас создавались впервые, то есть для политической культуры это было новшество и очень важно было провести этот процесс с перспективой создания положительного образа о политических партиях, чего к сожалению не произошло. Как итог, только что родившаяся демократия в Таджикистане стала неустойчивой, неоформленной до конца и без социально-культурных основ.

Политические партии в Таджикистане имеют громадный потенциал положительного влияния на уровень и качество политической культуры общества в Таджикистане, но не реализуют его. Это обусловлено степенью развития экономики, спецификой общественно-политической ситуации и уровнем политического сознания и культуры общества. Партиям необходимо бороться со своей пассивностью и формализмом, банальным участием на выборах и стремлением к власти. Такое состояние партийной системы Таджикистана является не только следствием политической культуры общества в Таджикистане, но и причиной такого состояния.

ЛИТЕРАТУРА

1. Вестник Таджикского национального университета, № 6 (54) 2009 г. Душанбе- С.174
2. Almond G. Comparative Political Systems // The Journal of Pilitics. 1956. Vol. 18.No. 3
3. Гаджиев К.С. Политология: Учебник для высших учебных заведений. – М.: Логос, 2003. – С.21
4. Махмадов А.Н., Тураева З. Политические режимы (Научно-методический материал в помощь студентам и преподавателям–Душанбе. 1999. – С.15.
5. Гагиева Н.Р. Многопартийность в Российской Федерации: история, теория, практика, современность. - Дисс. на соискание уч.степениканд.полит.наук. Санкт-Петербург 2008 – С.45.
6. Гаджиев К.С. Политология: Учебник для высших учебных заведений. – М.: Логос, 2003. – С.42
7. Баталов Э. Я. Политическая культура // Общая и прикладная политология. Уч. Пособие. Под общ.ред. В. И. Жукова, Б. И. Краснова. М.: МГСУ, Изд-во «Союз», 1997. – 697 с
8. Герасимов Д.С. Многопартийность в условиях переходных систем (из опыта России). - Дисс. на соискание уч.степениканд.полит.наук. Москва., 2009. – С.102
9. Вестник Таджикского национального университета, № 6 (54) 2009 г. Душанбе- С.175
10. Мукаддимаи низоъшиносӣ (Введение в конфликтологию) – Душанбе: «Эр-граф», 2006 – С.204

ПОЛИТИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ПАРТИЙНОЙ СИСТЕМЫ (ИЗ ОПЫТА ТАДЖИКИСТАНА)

В данной статье рассматривается институт политологии – политическая культура и её воздействие на формирование партийных систем, в том числе в Республике Таджикистан. Выявлены проблемные и узловые моменты во взаимовлиянии политической культуры и пратийного строительства.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: политическая культура, политическая партия, партийная система, политическая традиция, гражданское общество, политический плюрализм, многопартийность.

POLITICAL CULTURE AS THE FACTOR OF FORMATION OF PARTY SYSTEM (FROM EXPERIENCE OF TAJIKISTAN)

In given article the political science institute – political culture and its influence on formation of party systems, including in Republic Tajikistan is considered. Problems and focal points in interference of political culture and party formation are revealed.

KEY WORDS: political culture, political party, party system, political tradition, a civil society, political pluralism, multi-party system.

СВЕДЕНИЕ ОБ АВТОРЕ: *Р.Г. Курбанов*-соискатель Центра стратегических исследований при Президенте РТ, сотрудник ГКНБ РТ. Телефон 92 750 14 87, email: ravshan_pilot@mail.ru

РАВАНДИ МУНОСИБАТҶО ВА ДУРНАМОИ ҲАМКОРИҶОИ ТОҶИКИСТОН БО МАМЛАКАТҶОИ АРАБИ ХАЛИҶИ ФОРС

З.Қ. Давлатов
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Бо таҳкимёбии истиқлолияти давлатии Ҷумҳурии Тоҷикистон сол ба сол таваҷҷӯҳи ҷомеаи ҷаҳонӣ ба он бештар шуда, муносибату ҳамкорихои дучонибаву бисёрҷонибааш бо кишварҳои гуногуни олам густариш меёбад. Президенти кишвар Эмомалӣ Раҳмон ҳанӯз соли 2003 эълон намуда буд, ки дар сиёсати хориҷии кишвар сиёсати дарҳои бозро интихоб намудааст. Маҳз ҳамин сиёсати дарҳои боз инъикоскунандаи гуногунҷабҳагии сиёсати хориҷии Ҷумҳурии Тоҷикистон буда, «яке аз ғояҳои бунёдии концепсияи сиёсати хориҷии давлат ба шумор меравад» (9,3).

Аз солҳои аввали истиқлолият равобитаи дипломатии Ҷумҳурии Тоҷикистон бо кишварҳои зиёди ҷаҳон барқарор гашта, мустаҳкам шудан гирифт. Таъйинҷанд соли ахир, аниқтар аз соли 2007 ба ин ҷониб, дар сиёсати хориҷии мамлакат, хусусан дар самти таҳкимбахшии муносибатҳо бо кишварҳои араб, марҳилаи сифатан нав оғоз ёфт.

Дар ин давра, Президенти кишвар Эмомалӣ Раҳмон ба Ҷумҳурии Мисри Араб, Аморотӣ Муттаҳидаи Араб, Давлати Қатар, Ҷумҳурии Арабии Сурия, Ҷумҳурии халқӣ-демократии Алҷазоир ва Ҷумҳурии Арабии Яман сафари расмӣ анҷом дод. Дар баробари ин, сафари расмӣ ҷавобии Амири Давлати Қатар Шайх Аҳмад ибни Халифа Оли Сонӣ ва Президенти Ҷумҳурии Яман Алӣ Абдуллоҳ Солиҳ ба Тоҷикистон дар ҳамин давра сурат гирифт (20). Сафарҳои расмӣ баёнғари ҳусни нияти роҳбарияти олии кишварҳо дар ростои таҳкимбахшии муносибатҳои гуногунҷабҳа буда, ҳамзамон, заминаи қонунии ҳамкорихои дучонибаро дар бахшҳои мухталиф фароҳам оварданд. Танҳо дар солҳои 2007 ва 2008 дар ҷараёни сафари расмӣ Сарвари давлати Тоҷикистон ба кишварҳои арабӣ як қатор санаду созишномаҳо оид ба ҳамкорихои дучониба дар бахши иқтисодиёт, илм, техника, энергетика, фарҳангу маориф, саёҳат, муборизаи муштарак бар зидди ҷинояткорӣ, ҷалбу ташвиқ ва ғимояи сармоягузорию мутақобил ба имзо расиданд (5,3).

Дар ҳоле ки бархе аз хушбинӣ ба ояндаи неки ҳамкорихои Ҷумҳурии Тоҷикистон бо кишварҳои арабу мусулмонӣ дарак меоданд, баъзе доираҳо ин равандро «арабишавӣ»-и сиёсати хориҷии Тоҷикистон арзёбӣ менамуданд. Соли 2008 Вазири корҳои хориҷии ҶТ Ҳамроҳон Зарифӣ дар як мусоҳибааш бо нашрияи қазоқистонии «Деловая неделя» бо ишора ба ин таҳаввулотӣ бесобиқа дар сиёсати хориҷии кишвар изҳор дошта буд, ки «дар соли 2007 мо дар самти таҳкимбахшии муносибатҳои дӯстона бо кишварҳои арабӣ бо шиддати тамои кор намудем. Сипас дар матбуот ба навиштан дар бораи кадом як хатти машӣи «арабизатсия»-и сиёсати хориҷии Тоҷикистон шурӯъ карданд»(13).

Роҳбари ниҳоди муносибатҳои хориҷии мамлакат дар ҳамон мусоҳиба меафзояд, ки «дар воқеъ, мо пеш аз ин ҳам бо кишварҳои арабӣ равобитаи дучонибаи дӯстона доштем ва маҳз дар соли гузашта (соли 2007 дар назар аст) ба рушди муносибатҳои мутақобила бо онҳо ба таври ҷиддӣ машғул шудем» (13). Бояд гуфт, ки ҳанӯз аз солҳои аввали истиқлолият «ба андозаи инкишофи равандҳои демократӣ дар Тоҷикистон, муносибатҳои он бо кишварҳои араб фаъол гардид»(8,541). Пеш аз ин, Сарвари давлати Тоҷикистон ду маротиба ба Шохигарии Арабистони Саудӣ ва Давлати Кувайт сафари расмӣ анҷом дода буд, ки дар он созишномаҳо дар бораи ҳамкорӣ дар соҳаи иқтисод, тиҷорат, илм ва техника, иттилоот, дар бораи ташвиқ ва ғимояи мутақобилаи сармоягузорию ва Протокол дар бораи сурат додани машваратҳо байни вазоратҳои корҳои хориҷии ду кишвар ба имзо расиданд(3,99). Аз соли 1995 равобитаи дипломатии Ҷумҳурии Тоҷикистон бо мамлақати Баҳрайн, Давлати Кувайт, Аморотӣ Муттаҳидаи Араб ва Ҷумҳурии Ироқ барқарор шуда, Давлати Фаластин дар санаи 3 октябри 1995 Сафири худро дар Тоҷикистон таъйин намуд. Дар соли 1996 равобитаи дипломатии Тоҷикистон бо Ҷумҳурии Лубнон барқарор шуда, намояндагҳои тиҷоратии Тоҷикистон дар Давлати Кувайт ва Аморотӣ Муттаҳидаи Араб кушода шуд (8,550). Дар соли 1997 бошад, равобитаи дипломатии кишвар бо Алҷазоир, Яман ва Урдун оғоз ёфт(7, 379).

Ҳамкориҳо бо кишварҳои арабӣ асосан баъд аз матраҳ шудани масъалаи барқарор кардани ҳамкориҳо бо ҷумҳуриҳои собиқ Иттиҳоди Шӯравӣ дар Шӯрои машваратии Лигаи ҷаҳони ислом моҳи январӣ соли 1992 оғоз гардид. Дар ҷараёни Шӯрои мазкур подшоҳи Арабистони Саудӣ Фаҳд ибни Абдулазиз зарурати кӯмак ва дастгирии ҷамаҷониба ба ҷама мусулмонҳои давлатҳои тозабунёдро ба таъкид расонд. Ҳамин тавр, Шохигарии Арабистони Саудӣ аз кишварҳои араб якумин шуда аз санаи 22-и февралӣ соли 1992 бо Ҷумҳурии Тоҷикистон муносибатҳои дипломатӣ барқарор кард(6,30). Ҷумҳурии Тоҷикистон аз байни кишварҳои Осиёи Миёна аввалин шуда, моҳи майи соли 2010 мизбонии Иҷлосияи 36-уми Шӯрои Вазирони қорҳои хориҷии давлатҳои узви СҲИ ва Форуми соҳибқорони давлатҳои ин созмонро бар ўҳда дошт.

Ҳамчунин, Ҷумҳурии Тоҷикистон аз соли 1992 узви Созмони Конфронси Исломи гардида, мақсади асосии он таҳкими ҳамбастагии исломӣ ва ҳамкориҳои кишварҳои аъзо мебошад. Номи ташкилот соли 2011 ба «Созмони Ҳамкориҳои Исломи» (СҲИ) тағйир дода шуд. Дар ҷаҳорҷуби СҲИ зиёда аз 100 бонки исломӣ ва ниҳодҳои молиявӣ, ки калонтарини онҳо Бонки Рушди Исломи (БРИ) мебошад, фаъолият мекунанд(18). БРИ 20 октябри соли 1975 таъсис ёфта, Ҷумҳурии Тоҷикистон аз 26-уми ноябри соли 1996 ба узвияти доимии он қабул шудааст. ҚТ бо ин бонк дар соҳаи маблағгузориҳои лоиҳаҳои секторҳои давлатӣ, ки барои кишвар афзалияти муҳим доранд, бо муваффақият ҳамкорӣ дорад. Умуман таъи солҳои ҳамкорӣ БРИ ба Тоҷикистон 180 миллион доллари ИМА қарзҳои имтиёзнок ва 2,5 миллион доллари ИМА грант ва кӯмаки техникӣ ҷудо гаштааст. Имконоти маблағгузориҳои лоиҳаҳои стратегияи Тоҷикистон дар соҳаҳои гуногун, аз ҷумла сохтмони неругоҳҳои барқӣ, хатти интиқоли неруи барқ, роҳу пулҳо, дастгирии соҳаи кишоварзӣ, саноат, маориф, ва тандурустӣ дар Тоҷикистон якуми ноябри соли 2010 дар мулоқоти Президенти мамлакат Эмомалӣ Раҳмон бо Президенти Бонки Рушди Исломи Аҳмад Муҳаммад Алӣ баррасӣ шуд(20). Шӯрои мудирони БРИ зимни мулоқоти 31-уми солони худ, ки соли 2006 дар шаҳри ал-Кувайт баргузор гардид, қарор оид ба таъсиси Фонди махсуси мубориза бо камбизоатӣ бо маблағгузориҳои 10 миллиард доллари ИМА қабул кард. Тоҷикистон ба рӯйхати қабулкунандагон (ресипиентҳо)-и Фонд дохил карда шудааст.

Яке дигар аз ниҳодҳои сершумори СҲИ Созмони исломӣ оид ба маориф, илм ва фарҳанг (ИСЕСКО) мебошад, ки Ҷумҳурии Тоҷикистон аз 25 апрели соли 1993 баъди пайваस्तшавӣ бо он ҳамкориҳои фаъолона менамояд(15). Дар идомаи ҳамкориҳои судманд, соли 2010 шаҳри Душанбе аз ҷониби ИСЕСКО пойтахти фарҳанги исломӣ эълон гардид.

Дар бораи муносибат ва ҳамкориҳои ҚТ бо кишварҳо ва созмонҳои исломӣ қоршиноси соҳа Фаррух Умаров таҳқиқоти муфассал анҷом дода, навиштааст, ки баъд аз истиклолият «созмонҳои исломӣ дар системаи равобити байналмилалӣи ҚТ мақоми хос пайдо карда», «дар сиёсати хориҷии Тоҷикистон шакли (модел)и муносиботи мутақобил бо кишварҳо ва созмонҳои исломӣ ташаккул ёфта истодааст»(6,36).

Воқеан, ҳаққи мусаллами ҳар як кишвари мустақил аст, ки авлавиятҳои сиёсати хориҷии худро муайян карда, тибқи он амал намояд. Аз ҳамин ҷост, ки Ҷумҳурии Тоҷикистон бо тавачҷӯх ба аҳамияти муносибату ҳамкорӣ бо ҷамаи давлатҳои ҷаҳон бо кишварҳои араб ҳам равобити дипломатиро ба роҳ монда, заминақоро барои ҳамкориҳои иқтисодӣ, иҷтимоӣ, фарҳангӣ ва ғайра фароҳам намудааст. Агарчанде, таҳкимбахшии равобити Ҷумҳурии Тоҷикистон бо давлатҳои арабӣ дар муқоиса бо кишварҳои дигари Осиёи Миёна каме дертар сурат гирифт, аммо ба назар мерасад, ки дар ин самт сиёсати хориҷии кишвар дар муддати кӯтоҳ ба муваффақиятҳои бесобиқа ноил шудааст. Аз ҷумлаи муваффақиятҳо метавон қушодашавии сафоратхонаҳо ва консулгарии ҚТ дар се кишвари араб ва ифтиҳои намояндагии як кишвари араб дар Душанберо ёдовар шуд. Маҳз дар ҳамин давра бо Фармонҳои Президенти ҚТ Сафоратҳои Тоҷикистон дар Қоҳираву Риёз ва Консулгарии генералии ҚТ дар шаҳри Дубайи Амороти Муттаҳиди Араб қушода шуданд(4, 90-91), ки баёнқари суръати тоза гирифтани раванди густариши равобити ҚТ бо ин кишварҳо арзёбӣ мешавад. 13-уми сентябри соли 2008 Насриддинов Салоҳиддин Асомиддинович нахустин Сафири Фавқульода ва Мухтори Ҷумҳурии

Тоҷикистон дар Шоҳигарии Арабистони Саудӣ таъин гардид. Феълан дипломатҳои варзидаи тоҷик Назаров Назрулло дар Қоҳира ва Юлдошев Абдулло дар Риёз роҳбарии намояндагиҳои кишварамонро бар дӯш доранд.

Дар идомаи ин раванди бесобиқа, 22-юми январи соли 2010 Сафорати Шоҳигарии Арабистони Саудӣ -нахустин намояндагии кишварҳои араб дар Душанбе бо сарвари Кордори Сафорат Абдурраҳмон Саид ал-Ҷумъа ба кор шурӯъ намуд. Моҳи январи соли 2011 бошад нахустин Сафири мухтор ва фавқуллодаи Арабистони Саудӣ Бандар Му- Ҳаммад Ҷамил ба Президенти ҶТ эътимоднома супорид, ки аввалин сафири муқими кишварҳои араб дар Душанбе дониста мешавад.

Ҷамҷунин, кушода шудани Сафорати ҶТ дар Давлати Қатар ва намояндагии Қатар дар ҶТ дар мулоқоти сарварони ҳар ду давлат зарур шумурда шуда, дар ояндаи наздик амалӣ шудани он дар назар аст. Заминаҳои ҳуқуқӣ-шартномавии ҳамкорӣ бо Давлати Кувайт ҳам ҳанӯз аз нахустин сафари Президенти ҶТ ба ин кишвар дар соли 1995 фароҳам шуда, муносибату ҳамкориҳои дӯҷонибаи он бо ҶТ дар ҳоли вусъатёбӣ қарор дорад. Ба ҳамин зайл, равобити ҶТ бо кишварҳои араб шакли тоза ба худ касб карда, устувор шудан мегирад.

Акнун Ҷумҳурии Тоҷикистон мавриди таваҷҷӯҳи бештари кишварҳои араб, ба хусус монархияҳои Халиҷи Форс гардид, ки далели таҳкимёбии бештари равобити дӯстона ва ҳамкориҳои судманди иқтисодӣ миёни ин кишварҳо мебошад. Монархияҳои араби Халиҷи Форс, ки бо масоҳати 2.058 миллион километри мураббаъ дар соҳили ғарбии халиҷ ҷойгир шудаанд, ҳамагӣ беш аз 15%-и масоҳати умумии кишварҳои арабиро ташкил медиҳанд. Ҳокимият дар Шоҳигарии Арабистони Саудӣ, Давлати Қатар ва Салтанати Умон монархияи мутлақ, дар Шоҳигарии Баҳрайн ва Давлати Кувайт монархияи конституционӣ ва дар Аморотӣ Муттаҳидаи Араб монархияи федералӣ мебошад(17). Навобаста ба вучуд доштани низоми подшоҳӣ пешрафти иқтисодӣ дар ин кишварҳо дар се даҳаи ахир ба ҳадде расидааст, ки камтарин ҳаҷми даромади солонаи фард дар як сол беш аз 20 000 доллари ИМА-ро ташкил медиҳад. Сарзамини ин кишварҳо дар якҷоягӣ 40,3%-и захираи нафт ва 23%-и захираи гази табиӣ ҷаҳонро доро мебошад. Кишварҳои мазкурро «Шӯрои Ҳамкориҳои кишварҳои арабии Халиҷ» бо ҳам муттаҳид менамояд, ки бузургтарин ва фаолтарин созмони минтақавӣ дар ҳавзаи Халиҷи Форс дониста мешавад(11).

Ин Шӯро созмони минтақавии иборат аз шаш монархияи арабии Халиҷи Форс: Аморотӣ Муттаҳидаи Араб (АМА), Шоҳигарии Баҳрайн, Шоҳигарии Арабистони Саудӣ, Султанати Умон, Қатар ва Кувайт мебошад. Соли 2011 Шоҳигарии Урдунӣ Ҳошимӣ низ ба манзумаи ин Шӯро пайваст. Инчунин Ироқ ва Яман кишварҳои араб ҳастанд, ки дар қанори Халиҷи Форс воқеъ буда, ҷиҳати ворид шудан ба узвияти комили Шӯрои Ҳамкорӣ пешниҳод шудаанд. Ин ду кишвар дар бархе аз кумитаҳо ба монанди варзиш, тандурустӣ ва фарҳанги Шӯрои Ҳамкорӣ узвият доранд. Таъсиси он 25-уми майи соли 1981 дар нишасти сарварони кишварҳои мазкур дар Абудабиъ эълон шуд. Соҳиби идеяи таъсиси Шӯро Амири Кувайт Шайх Ҷобир ал-Аҳмад ас-Сабоҳ ва Сарвари АМА Шайх Зоид бин Султон Оли Наҳаён дониста мешаванд. Қароргоҳи Шӯрои Ҳамкорӣ дар шаҳри Риёз, пойтахти Арабистони Саудӣ буда, дар ҳоли ҳозир Абдуллатиф бин Рошид аз-Зайёнӣ дабири кулли ин Шӯро мебошад(17). Дар нишасти 32-юми сарони кишварҳои арабии Халиҷ, ки 20-уми декабри соли 2011 дар шаҳри Риёз баргузор гардид, Подшоҳи Арабистони Саудӣ Абдуллоҳ бин Абдулазиз бо ишора ба аҳамияти ниғаҳ доштани амнияти оромии ин кишварҳо дар шароити ҳозира ба гузаштан аз ҳамкорӣ ба марҳилаи яқшавии давлатҳои араби Халиҷ зери иттиҳоди ягона даъват намуд(10).

Сарварони ин кишварҳо ҳанӯз дар нишасти аввалашон дастурамали ҳамкориҳои давлатҳои шашгонаро муайян намуда буданд, ки мақсади он ҳамоҳангсозӣ ва тақомулу ҳамбастагӣ дар тамоми соҳаҳо ва расидан ба ваҳдату ягонагӣ буд. Чунин иқдомҳо ба таври возеҳ дар дебочаи дастури асосии қори Шӯро омада, таъкид гардидааст, ки ҳамкориҳо дар асоси равобити хосса, хусусиятҳои муштарақ, низомҳои монанду якхела бар пояи ақидаи исломӣ, боварӣ ба сарнавишти муштарақ ва ҳадафи ягона, барои расидан ба ҳадафҳои олии мардуми араб хидмат менамоянд. Ҳамкорӣ ва ҳамбастагӣ бо кишварҳои мусулмонӣ аз авлавиятҳои сиёсати хориҷии аъзои Шӯрои Ҳамкориҳои кишварҳои Халиҷ буда, ҳамеша омодагии хешро ҷиҳати амалӣ намудани он изҳор мекоранд.

Аз лиҳози қавмӣ ва пойгоҳи иқтисодӣ ба ҳамдигар монандӣ доштани давлатҳои узви Шӯрои Ҳамкории кишварҳои араби Халиҷи Форс мавзёгирии ягонаи онҳоро дар ростои қазияҳои сиёсӣ фароҳам овардааст. Сиёсати ин кишварҳо аз рӯи принципи равобити ҳасана бо ҳамсоҷакишварҳо, даҳолат накардан дар умури дохилии давлатҳои дигар, эҳтироми мустақилияти ҳар як давлат, якпорчагии сарзамин ва манобеи он, эътиборнокии гуфтушуниди сулҳомез ҳамчун василаи ҳалли низоъҳо роҳандозӣ шуда, ин Шӯро ҳамчун як созмони фаъолу неруманд дар ин минтақаи ҳаётан муҳимми ҷаҳон мавриди боварӣ ва эътимод дар арсаи байналмилалӣ гардидааст(1,17).

Ба назари коршиносони соҳа, «равнақи нафтӣ» дар солҳои 70 ва 80-уми асри гузашта боиси он гардид, ки кишварҳои араби Халиҷи Форс дар оғози ҳазорсолаи нав ҳамчун кишварҳои босуръат рушдкунанда дар пешрафти иқтисодӣ ҷаҳиши қобили мулоҳизае бо доманаву микёси барои худ бесобиқаро анҷом бидиҳанд. Дар як муддати кӯтоҳ ва баробар ба умри як насл, шоҳигариҳои нимҷазираи Арабистон аз кишварҳои қабилавии дорои муносибатҳои иҷтимоӣ ва сохтори иқтисодии нимафеодалӣ ба давлатҳои нисбатан муосири дорои истиқрори сиёсии сатҳи баланд бо зербинои тараққиёфта ва иқтисодиёти муассиру корсоз табдил ёфта, тавонистаанд, ки аз муҳимтарин марказҳои тичоратӣ, коммуникатсия ва ҳаёти кории фаъол дар ҷаҳон бошанд. Имрӯзишавии босуръат дар монархияҳои араби Халиҷи Форс на танҳо хосси иқтисодиёт, балки дар муносибатҳои иҷтимоӣ ва раванди урбанизатсия возеҳу равшан мулоҳиза мешавад. Аз рӯи як қатор нишондиҳандаҳои сатҳи маишӣ ин давлатҳо ба кишварҳои аз лиҳози саноатӣ пешрафта наздик мешаванд.

Кашфу аз худ намудани захираҳои ғангуфти нафт дар атрофи Халиҷи Форс дар нимаи дувуми асри гузашта арзиши стратегии ин минтақаро боло бурд. Ин кишварҳо, ки дар гузашта нақши убургӯҳи Эрону Ироқро иҷро мекарданд, бо рушди босуръати иқтисодӣ аҳамияти мустақили сиёсӣ касб намуданд. Дар ҳоли ҳозир кишварҳои мазкур бо заҳири ғангуфти маводи ҳомили энергияи гидрокарбонат, дороии 70%-и манобеи нафти шинохташуда ва 25%-и гази табиӣ ҷаҳонро соҳиб мебошанд. Бинобар баъзе маълумотҳо дар аъмоқи сарзамини ин кишварҳо аз 50 то 100 миллиард тонна заҳираи коркарднашудаи «тиллои сиёҳ» вучуд дорад, ки қисмати аъзми он ба минтақаи биёбони Рубъ ал-Холи дар Арабистони Саудӣ рост меояд. Монархияҳои араб тақрибан ҷаҳоряки ҳаҷми тавлиди нафт ва нисфи истихроҷи нафти давлатҳои узви Созмони кишварҳои содиркунандаи нафт (ОПЕК)-ро доро буда (солона 800 миллион тонна ё худ 14,6 миллион баррел дар як шабу рӯз), тавлидгарони асосӣ Арабистони Саудӣ (8,8 миллион баррел дар як шабу рӯз), Аморотӣ Муттаҳидаи Араб (2,3 миллион), Кувайт (2,1 миллион), Умон (0,9 миллион) ва Қатар (0,7 миллион) мебошанд(2,4).

Дар замони муосир ҳамоно ниёзмандӣ ба нафту маҳсулоти нафтӣ барои бештари кишварҳои ҷаҳон дар мадди аввал меистад ва бо ҳамин васила кишварҳои атрофи Халиҷи Форс аҳамияти стратегии худро нигоҳ медоранд.

Монархияҳои араб ҳамкориҳои зич бо кишварҳои мусулмониро меҳвари аслии сиёсати хориҷии худ қарор додаанд ва ислом аз муҳимтарин омилҳои таъсиргузор дар муайян кардани авлавиятҳои сиёсати хориҷии кишварҳои араби Халиҷи Форс буд ва боқӣ мемонад. «Ин амал ифодагари ҳамбастагии исломӣ буда, фарогири мафҳумҳои амнияти дастаҷамъии кишварҳои мусулмонӣ, ҳамкорӣ ҷиҳати ҳаллу фасли кашмакашу низоъҳо бо равиши сулҳомез дар байни кишварҳои исломӣ, расонидани кӯмакҳои иқтисодӣ ба давлату ҷомеаҳои мусулмонии дорои имкониятҳои маҳдуд, расонидани кӯмаку ёрӣ ба давлатҳои мусулмоние, ки аз ҳаводиси табиӣ зарар мебинанд, пешкаш кардани кӯмакҳои моддӣ ва маънавӣ ба ҷомеаҳои мусулмоннишин бо роҳи саховатмандона сахм гузоштан дар сохтани масҷидҳо ва марказҳои фарҳангии исломӣ аст»(16).

Аз ҳамин рӯ, кишварҳои мазкур ҳамеша саъю талош менамоянд, ки мақсаду мароми самти исломии сиёсати хориҷии худро бо ҳамин равиш дар ҷомеаҳои мусулмоннишини дорои имкониятҳои маҳдуд амалӣ намоянд.

Самти исломии сиёсати хориҷии кишварҳои мазкур, минҷумла Шоҳигарии Арабистони Саудӣ, «пеш аз ҳама таъмини ҳамбастагии исломӣ, кушодани кутбҳои нави ҳамкории иқтисодӣ байни давлатҳои мусулмонӣ бо ҳадафи дастгирии иқтидор

ва сарвати онҳо дар ҳама бахшҳо, фаолгардони нақши давлатҳои мусулмонӣ дар низоми нави ҷаҳонӣ ва дуруст нишон додани воқеияти дини Исломи дар баробари иддаҳои ғалат, ки онро ба терроризму помол кардани ҳуқуқи инсон нисбат медиҳанд, мебошад»(16).

Ҳамонгуна, ки дида мешавад, кишварҳои араби Халиҷи Форс дар муқоиса бо дигар кишварҳои араб аз лиҳози иқтисодӣ ба қомебиҳои назаррас ноил шуда, аз нигоҳи стратегӣ ҳам дар ҷаҳони муосир ҷойгоҳи сазовор доранд. Аз ҳамин рӯ, вусъати ҳамкориҳои судманди иқтисодӣ бо ин кишварҳо бар суди Тоҷикистон ва рушди иқтисодии он дар ояндаи наздик хоҳад буд.

Тоҷикистон, ки беш аз 98 дарсади аҳолии онро пайравони дини Исломи ташкил медиҳанд, ба сабаби рӯбарӯ шудан ба ҷанги таҳмилии шаҳрвандӣ ва суғуст шудани иқтисодии истеҳсоли дар даҳсолаи ахири садаи гузашта, пойгоҳи иқтисодии он то ҳол устувор нашудааст. Агарчанде, дар марҳилаи кунунӣ вазъи иқтисодии кишвар дар муқоиса ба солҳои пештар нисбатан беҳтар мешавад, боз ҳам ба сармояи хориҷӣ ҷиҳати амалӣ кардани лоиҳаҳои бузурги иқтисодӣ зарурат боқӣ мемонад. Дар боло ёдовар шудем, ки кишварҳои араби Халиҷи Форс аз пойгоҳи бузурги иқтисодӣ бархӯрдор мебошанд ва бо Тоҷикистон муштаракоти динӣ-мазҳабӣ доранд. Дар ҳоле, ки ҳамкорӣ ва ҳамдастӣ бо кишварҳои мусулмонӣ аз ҷумлаи авлавиятҳои сиёсати хориҷии кишварҳои араби Халиҷи Форс махсус мешавад, Тоҷикистон бо ҳама параметрҳои муносиб заминаҳои ҳуқуқӣ-шартномавӣ барои ҳамкорӣ ва имкониятҳои васеи ҷалби сармояи ин кишварҳо дорост. Президенти ҶТ ба ин нуқта борҳо ишора намуда, намоёндогони кишварҳои араб низ онро тасдиқ карда, омодагии хешро ба сармоягузори дар бахшҳои гуногуни иқтисодӣ дар Тоҷикистон ибраз намудаанд.

Охири таҳаввулот дар раванди муносибатҳо ва ҳамкориҳои ҶТ бо монархияҳои араби Халиҷи Форсро метавон бо якҷанд рӯйдоди муҳими солҳои ахир ҳулоса намуд:

1. Ҷалб шудани соҳибкорони Шоҳигарии Арабистони Саудӣ барои сармоягузори дар рушди иқтисодии ҶТ ва ҷалби нерӯҳои кории тоҷик ба Арабистони Саудӣ. Моҳи июни соли 2011 як ҳайъати бонуфузи соҳибкорони Шоҳигарии Арабистони Саудӣ ҷиҳати ширкат дар Форуми Шӯрои сармоягузори Тоҷикистону Арабистони Саудӣ меҳмони Душанбе буданд, ки Президенти ҶТ низ онҳоро ба ҳузур пазируфт. Ба имзо расидани чанд санади ҳамкорӣ бо маблағи 50 миллион доллари ИМА дар соҳаҳои бонкдорӣ, кишоварзӣ, ҳавопаймоӣ ва сайёҳӣ оғози нақви робитаҳои мустақим миёни соҳибкорони Тоҷикистону Арабистони Саудӣ маънидод шуд. Ҳайъати соҳибкорони Арабистони Саудӣ, ҳамчунин аз пайдории амну суботи Тоҷикистон изҳори қаноатмандӣ карда, онро асоси ҳама асосҳо барои рушди ҳамкорӣ ва таъмини пешрафту шуқуфӣ номиданд ва ба густариши ҳамкорӣ дар соҳаҳои иқтисоду тиҷорат, нафту газ, обу энергетика, саноати кӯҳӣ, нақлиёту коммуникатсия, кишоварзӣ, аз ҷумла чорводорӣ, боғутоқпарварӣ, зироаткорӣ ва парвариши занбӯри асал ва ҳамчунин бонкдориро сайёҳӣ ҳавасмандии зиёд зоҳир намуданд. Онҳо изҳор доштанд, ки ба роҳ мондани ҳамкориҳои мутақобилан судманд дар соҳаи об ва энергетика ҳадафи стратегии давлат ва соҳибкорони ин кишвар дар робита бо Тоҷикистон аст. Бо ишора ба амну суботи Тоҷикистон, сарватҳои бепоёни табиӣ ва фазои мусоиди сармоягузори, изҳори боварӣ намуданд, ки дар ояндаи наздик шаҳри Душанбе ба Гонгконги Осиеи Марказӣ табдил меёбад(20). Шоёни ёдоварист, ки нахустин Форуми соҳибкорони Тоҷикистону Арабистони Саудӣ июни соли 2009 дар Душанбе баргузор шуда буд.

Ҳанӯз 22 июли 2008 рӯзномаи расмӣ «Ал-Риёз»-и Арабистони Саудӣ аз қавли Саад Ал-Бадҳа, Раиси Комиссияи милли оид ба қортаъминкунии шаҳрвандони хориҷии Арабистони Саудӣ баъд аз сафари гурӯҳи кории комиссияи мазкур ба Осиеи Миёна навишта буд, ки ин кишвар нахустин давлати арабӣ хоҳад буд, ки нерӯҳои кориро аз Тоҷикистон ва Қирғизистон ҷалб мекунад(12). Заминаҳои ҳуқуқӣ-шартномавии ҷалби мутахассисони тоҷик барои кор дар Арабистони Саудӣ то ҳол пурра фароҳам нашудааст, аммо имкон дорад, ки бо дарназардошти мановфеи миллии ҶТ ва омӯзиши амиқи мавзӯи ин масъала ҳалли худро дар оянда пайдо менамояд, ки дар ниҳоят он ба нафъи ҳарду кишвар хоҳад буд.

2. Саҳмгузори Давлати Қатар дар бунёди масҷиди ҷомеи Душанбе ва сохтани маҷмаи истиқоматӣ-тиҷоратӣ аз ҷониби ширкати «Ад-Диёр»-и ин кишвар. 5 октябри соли 2011 бо иштироки Президенти кишвар Эмомалӣ Раҳмон сохтмони масҷиди ҷомеи Душанбе, ки барои 115 ҳазор намозгузоранда дар як вақт пешбинӣ шудааст, оғоз ёфт. Сохтмони ин масҷиди ҷомеи бузург бо харҷи беш аз 100 миллион доллари амрикоӣ маблағҳои Тоҷикистон (30 миллион) ва Қатар (70 миллион) дар зарфи 3-4 соли оянда сохта хоҳад шуд. Санги нахустин барои сохтмони ин масҷид моҳи октябри соли 2009 гузошта шуда буд ва то ин вақт мутахассисони варзидаи соҳа аз Тоҷикистону Қатар ба омӯзиш, таҳқиқу тадқиқ ва омода кардани лоиҳаи Масҷиди ҷомеи Душанбе машғул буданд. Ба иттилои мутахассисони соҳа, ин бузургтарин масҷиди ҷомеъ дар тамоми қаламрави кишварҳои пасошӯравӣ хоҳад буд (20). Ҳамчунин ширкати қатарии «Ад-Диёр» омодагии худро барои сохтани маҷмаи баландошёнаи истиқоматӣ-тиҷоратӣ дар пойтахти ҚТ эълон намудааст.

3-Тавачҷӯҳи Умон ба ҳамкорӣ бо ҚТ. Соли 2010 Салтанати Арабии Умон, ки сохтани 50 манзили зистро бо таъмини ҷиҳози рӯзгор барои селзадагони Кӯлоб бар ӯҳда гирифта буд, дар муддати муайяншуда ба соҳибонашон супорид. Аз тарафи Салтанати Умон инчунин як маркази саломатӣ бо таҷҳизоти муосири тиббӣ ва масҷиди ҷомеъ бо азнавсозӣ ва таъмир дар хизмати мардум вогузор карда шуд (21).

Ба иловаи ин, кишварҳои араби Халиҷи Форс якҷанд бор ба ҚТ кӯмакҳои башардӯстона тақдим намудаанд. Барои мисол, 17 феввали соли 2008 ҳайати Подшоҳии Арабистони Саудӣ барои тақдим ва тақсими кӯмакҳои башардӯстонаи Арабистони Саудӣ ба Душанбе омад. Ҳамзамон, Ҳукумати Арабистони Саудӣ барои эҳтиёҷоти ҷумҳурӣ, ки бар асари сардии зимистони солҳои 2007-2008 ба вучуд омада буд, 10 миллион доллари амрикоӣ ҷудо намуд (3,85). Моҳи августи соли 2011 бошад, Ҳукумати Арабистони Саудӣ барои афроди камбизоат дар Тоҷикистон 200 тонна маводи ғизоӣ ва хурмои арабӣ тақдим намуд (19).

Дар мисоли чунин сурат гирифтани раванди муносибатҳо, метавон гуфт, ки дурнамои ҳамкорӣҳо бо кишварҳои араби Халиҷи Форс умедбахш мебошад. Дар сурати устувор шудани муносибатҳо имкон дорад, ки сармояҳои зиёд аз ин қудратҳои нафтӣ барои амалӣ намудани лоиҳаҳои инвестиционии мамлакат ҷалб шаванд. Заминаҳои қонунии созишномаҳои ҳамкорӣ иқтисодӣ, сиёсӣ, фарҳангӣ ва ғайра бо кишварҳои зикршуда фароҳам гашта, ҳамзамон Ҳукумати Ҷумҳурии Тоҷикистон дар амалӣ намудани самтҳои афзалиятноки сиёсати хориҷӣ қадамҳои ҷиддӣ мегузорад, ки аз дурнамои манфиатбори равобит бо кишварҳои аз лиҳози иқтисодӣ пешрафта, минҷумла кишварҳои араби Халиҷи Форс дарак медиҳад.

Дар маҷмӯъ, раванди феълии муносибат ва ҳамкорӣҳои мутақобилаи ҚТ бо кишварҳои араби Халиҷи Форс ҷавобгӯии талабот нест, вале бо ҳимояи манфиатҳои давлатӣ рушди он ба иқтисоди Тоҷикистон боздеҳи беҳтарин дорад. Дар ин роҳ бояд дипломатҳо ва ниҳодҳои дахлдори рушди иқтисодии кишвар фаъолияти бештар намуда, ҷиҳати ба сатҳи баланд расонидани ҳамкорӣҳо саъю талоши бештар намоянд.

АДАБИЁТ

1. Ал-масират вал-инҷоз (Наشري Шӯрои Ҳамкории кишварҳои араби Халиҷи Форс), «Матбааи Шӯро», Риёз, 2011, 336 с.
2. Амреев Б. Аравийские монархии и их место во внешнеполитических приоритетах Казахстана. Астана, «Елорда», 2004, 408 с.
3. Дипломатияи Тоҷикистон: дирӯз ва имрӯз. Қисми 1. (Зери назари Х. Зарифӣ, Вазири корҳои хориҷии ҚТ), Душанбе, «Ирфон», 2009, 296 с.
4. Дипломатияи Тоҷикистони (информационный бюллетень), №18/2007.
5. Зарифи Х. Многовекторная дипломатия Таджикистана. Душанбе, 2010, 352 с.
6. Паёми «Тоҷикистон ва ҷаҳони имрӯз» №2(15), (Маркази тадқиқоти стратегии назди Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон), 2007.
7. Саидов З. Внешняя политика Рахмонова. Душанбе, «Сарпараст», 2001.
8. Саидов З. Внешняя политика Таджикистана в условиях глобализации. Душанбе, «Авасто», 2004, 592 с.
9. Саидов З. Политика открытых дверей, Душанбе, «Шарки Озод», 2003, 228 с.
10. <http://aawsat.com/print.asp?did=655204&issueno=12075> (Вебсайти «аш-Шарк ал-Авсат»).

11. <http://www.aljazeera.net/News/archive/archive?ArchiveId=1076950> (Вебсайти шабакаи «Ал-Ҷазира»-и Қатар).
12. <http://www.alriyadh.com/2008/07/22/article361350.html>
13. <http://www.dn.kz./main/peace04.htm> (Вебсайти ҳафтаномаи «Деловая неделя»).
14. <http://www.gcc-sg.org/> (Вебсайти расмии Шӯрои Ҳамкории кишварҳои араби Халиҷ).
15. <http://mfa.tj/index.php?node=article&id=332> (Вебсайти Вазорати корҳои хориҷии ҚТ).
16. <http://www.mofa.gov.sa/ABOUTKINGDOM/KINGDOMFOREIGNPOLICY/Pages/ForeignPolicy24605.aspx> (Вебсайти Вазорати корҳои хориҷии Шохигарии Арабистони Саудӣ).
17. <http://www.gcc-sg.org/> (Вебсайти расмии Шӯрои Ҳамкории кишварҳои араби Халиҷ).
18. http://www.oic-oci.org/page_detail.asp?p_id=56 (Вебсайти Созмони Ҳамкорихои Исломи).
19. <http://ozodagon.com/khabarho/tojikiston/1516-2011-07-26-12-13-16>.
20. www.president.tj (Вебсайти Президенти ҚТ).
21. http://www.1tv.tj/index.php?option=com_content&task=view&id=819&Itemid=1 (Вебсайти Шабакаи аввали телевизиони давлатии ҚТ).

ПРОЦЕССЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ ТАДЖИКИСТАНА С АРАБСКИМИ СТРАНАМИ ПЕРСИДСКОГО ЗАЛИВА

В упомянутой статье автором рассмотрены процессы и перспективы взаимоотношений Таджикистана с арабскими странами Персидского Залива и предложены важные задачи двусторонних отношений между этими странами.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: процессы, взаимоотношение, сотрудничество, перспектива, арабские страна, интеграция, нефть, Ислам.

TAJIKISTAN - ARAB STATES OF PERSIAN GULF RELATIONS AND COLLABORATION PERSPECTIVE

This article is a study on Tajikistan – Arab States of the Persian Gulf relations and collaboration perspective, providing propositions for the better mutual relationships in future.

KEY WORDS: process, relation, collaboration, perspective, Arab states, integration, petroleum, Islam.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *З. К. Давлатов* – соискатель Таджикского Национального Университета. Телефон: +992 93 529 60 42. E-mail: zoirdavlat@gmail.com.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ВЫЗОВЫ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ (на примере Республики Таджикистан)

Д.М. Сайдалиев

Кулябский государственный университет им. Абуабдуллоха Рудаки

В процессе социально-политического и экономического развития Республики Таджикистан, как и многих постсоветских республик, одним из ключевых и детерминирующих общую политическую ситуацию в стране факторов являются миграционные процессы. В 90-ые годы прошлого века и даже начале нулевых годов XXI века, хотя в результате нарастания политических противостояний, приведших к гражданской войне, тотально наблюдался резкий спад производства, зависимость проблем внутри страны от внешней трудовой миграции ощущалась очень слабо. Только сегодня, когда объем внешних денежных переводов, отправляемых трудовыми мигрантами, намного превышает валовой внутренний продукт страны (вставка ВВ), правительство начало принимать серьезные меры, улучшающие миграционную ситуацию в республике. Необходимость государственного управления миграционными процессами вынудило правительство дважды реформировать систему управления трудовой миграцией. До 2007 г. управление трудовой миграцией входило в полномочия Министерства труда и социальной защиты населения. С 2007 года эти полномочия были переданы в МВД РТ, в 2011 г. была учреждена новая Миграционная служба при Правительстве РТ (МС).

По данным ученых, за последние 5 лет проблема трудовой миграции стала одной из самых приоритетных проблем не только для трудоизбыточной Республики Таджикистан, но и для всего мирового сообщества. Данные многочисленных исследований свидетельствуют об устойчивой тенденции роста количества внешних

трудовых мигрантов. Для сравнения нами проведено пилотное исследование по определению масштабов трудовой миграции на примере Кулябской группы районов Хатлонской области

Если учесть состояние экономики страны и количество выпускников средних и высших учебных заведений, то смело можно утверждать, что в течение последующих 5-10 лет уровень внешней трудовой миграции в Таджикистане минимум удвоится. Ожидается, что к 2015 году таджикские вузы отправят на рынок труда огромное количество специалистов с высшим образованием, которые не могут найти себе работу с достойной оплатой. Таким образом, экономически активная часть населения остается и останется невостребованной на рынке труда.

По данным Агентства по статистике при Президенте Таджикистана, средняя зарплата в республике в марте 2011 года составила около 472 сомони (примерно 103 доллара). При этом уровень реальной зарплаты (с учетом уровня инфляции) в марте 2011 года по сравнению с аналогичным периодом 2010 года вырос на 13,4 процента. (<http://stat.tj>)

Следовательно, государственным и негосударственным организациям необходимо разработать новые программы и подходы по регулированию процессов миграции и решению существующих проблем в этом направлении. Внешняя трудовая миграция должна стать приоритетным направлением деятельности правительства не только по экономическому развитию, но и по национальной безопасности.

Ни для кого не секрет, что осуществляемая в том или ином государстве политика по миграции зависит от политических и экономических интересов руководства, социально-экономического, политического и демографического развития этих стран. Однако, сам процесс реализации миграционной политики вплотную зависит от национальных, культурных, религиозных особенностей и моделей поведения народов как стран исхода, так и приема трудовых мигрантов. И естественно, разработку программ, направленных на решение проблем трудовой миграции, необходимо строить с учетом этих особенностей и сложившихся исторических взаимоотношений между народами стран, поставляющих и принимающих рабочую силу.

В формировании и реализации государственной миграционной политики немаловажной является роль в ней неправительственных организаций (НПО). Особенно важна роль НПО в интеграции трудовых мигрантов (ТМ) и изменении отношения к мигрантам у населения стран приема, что, несомненно, способствует процессу снижения ксенофобии и мигрантофобии. Посредством проведения тренингов по развитию чувств толерантности к мигрантам, НПО призваны способствовать формированию позитивного отношения населения к трудовым мигрантам в странах приема.

К примеру, если рассматривать ситуацию в Российской Федерации, которая является основной страной приема трудовых мигрантов на территории постсоветского пространства, последние годы наблюдается активизация неонацистских организаций, основанных на ксенофобических амбициях.

Хотя всем известно, что по подсчетам экономистов около 7% ежегодного объема ВВП России составляют вклады трудовых мигрантов, однако, если оценивать нынешнюю ситуацию, можно с уверенностью констатировать факт постепенной трансформации безобидной неприязни в настоящий геноцид. По данным компетентных источников, только за 9 месяцев 2011 года в Таджикистан доставлено около 400 трупов граждан Таджикистана, умерших в Российской Федерации, и добрая треть из них попросту убиты скинхедами, милиционерами, другими злобствующими элементами.

Необходимо разработать государственную программу, в рамках которой проводить тренинги для школьников и студентов принимающих стран по воспитанию толерантности и восприятия разнообразия. Очень эффективно использование опыта НПО в этом направлении. В интеграции ТМ очень важна роль национальных диаспор, чье привлечение поможет консолидации усилий государственных и частных учреждений в решении существующих проблем.

В рамках, реализуемых в настоящее время в Республике Таджикистан основополагающих документов является Национальная Стратегия Развития Республики Таджикистан до 2015 года и ее составных частей среднесрочная Стратегия сокращения бедности Республики Таджикистан в котором большое внимание уделяется проблемам рынка труда в целом, и вопросам регулирования миграционных процессов в частности.

1. Важнейшими условиями повышения результативности программ на внешнем рынке труда являются:

- ориентация их на конкретные, достаточно узкие целевые группы населения;
- учет специфики региональных (местных) рынков труда при отборе программ, а также возможностей внешнего рынка для поглощения избытка трудовых ресурсов республики.

2. Учитывая спрос на наши трудовые ресурсы, и используя конъюнктуру мирового рынка (в частности – спрос на рабочую силу в рамках Содружества независимых государств и дальнего зарубежья), наша республика должна четко определить свои потребности, возможности и, самое главное, сформировать обоснованную регулируемую политику трудовой миграции за рубежом.

3. При этом развитие сферы занятости в самом Таджикистане, создание новых продуктивных рабочих мест является приоритетом экономической политики страны, и трудовая миграция за рубежом рассматривается как временная возможность снижения напряженности на внутреннем рынке труда.

4. Сложность задачи создания институтов и механизмов регулирования миграционных процессов в Таджикистане заключается в следующем:

- после приобретения независимости в Таджикистане практически отсутствовал какой-либо значимый опыт в проведении миграционной политики, контроля масштабных пересечений границы, внешней трудовой миграции. В стране не было соответствующего миграционного законодательства и институтов, ответственных за его реализацию;
- после распада СССР гражданско-правовой статус у многих жителей бывших советских республик не был определен;
- военные конфликты вызвали значительные потоки беженцев и вынужденных переселенцев, нуждающихся в разнообразных видах помощи и поддержки;
- существование прозрачной границы и безвизового режима со странами Содружества независимых государств создавало условия для бесконтрольного и беспрепятственного пересечения государственной границы;
- государственная политика в области экономики, национальных и международных отношений, внутренней безопасности на протяжении 1990 г. проходила стадию формирования и часто была непоследовательной и противоречивой;

Негативное, во многих случаях непонятное и необоснованное отношение российских властей к трудовым мигрантам-выходцам из Таджикистана наблюдается давно. Хотя по количеству трудовых мигрантов в России Таджикистан среди других постсоветских стран занимает далеко не первое место, и даже статистика показывает, что таджикские гастарбайтеры самые добросовестные и лояльные среди остальных, когда говорят о трудовой миграции, вернее об ее отрицательном влиянии, почему-то в первую очередь вспоминают таджиков. Многие российские знаменитости и даже олигархи с удовольствием берут на работу в своих коттеджах именно таджиков, зная об их честности и чистоплотности.

Создается такое впечатление, что в России реализуется четко разработанная и целенаправленная программа по формированию негативного образа таджикского трудового мигранта в частности, и всего Таджикистана в целом.

Не секрет, что из всех стран СНГ всегда наиболее лоялен к России был Таджикистан. Даже тогда, когда еще не было такого огромного потока трудовых мигрантов из Таджикистана в России, и такой сильной зависимости стабильности Таджикистана как сейчас не ощущалось, Душанбе стремился найти в лице Москвы надежного партнера. В 90-х годах прошлого века, никто не верил, что в России будет порядок и «ставки на Кремль» были очень низки.

Что послужило причиной неадекватных и на фоне последних событий «асимметрических» отношений России к Таджикистану?

Во-первых, даже не специалисту понятно, что Москва злоупотребляет доверчивым и уступчивым отношением Душанбе. Наиболее выгодные для России условия военного присутствия в Таджикистане (система «Окно» и 201 дивизия), предоставленные руководством Таджикистана России вместо улучшения взаимоотношений, вызвали за собой волну анитаджикских настроений в России. Кто стоит за неофашистскими и ксенофобическими движениями, и кто закрывает на это глаза, догадаться нетрудно;

Во-вторых, России не выгодно сближение Таджикистана с Америкой, как и Америке улучшение отношений Таджикистана с Россией, хотя, пока особого повода для

беспокойства Москвы не существует. На сегодняшний день нет ни одной серьезной договоренности Душанбе с Вашингтоном о военном сотрудничестве;

В-третьих, на ухудшение взаимоотношений России и Таджикистана повлиял такой немаловажный фактор как отказ Таджикистана от российских пограничников. Более того, участие США в укреплении застав и строительстве мостов через реку Пяндж послужили поводом для серьезной ревности «старшего брата»;

В-четвертых, Россия на фоне своих великоросских амбиций забывает о своих договоренностях и обязанностях и не считает их серьезными. Тем более, история не раз доказала, что Россия не может, не хочет, и не будет дружить ни с одной страной мира. Всегда дружба с Россией заканчивалась плачевно для партнеров. История Ирака, Ливии, и вот сегодня и Ирана, стран Прибалтики и Восточной Европы этому подтверждение. Торопливо вступая в НАТО, эти страны Восточной Европы обеспечили себе безопасность от угроз России, а в обратном случае Москва поступила бы с ними также, как поступила с Грузией в 2008 году;

И, наконец, на наш взгляд, Таджикистан с его слабой экономикой по определению не может быть партнером для сильно развитой России. И как бы не развивались события, Таджикистан во всем всегда окажется виноватым. История с летчиками доказала, насколько предвзято отношение сильной России к слабому Таджикистану, даже тогда, когда непросвещенному понятно, что обычное уголовное преступление за несколько минут получило политическую окраску и чуть не стало предметом рассмотрения взаимоотношений на высшем уровне.

В основном чужеродная среда для представителей стран Центральной Азии – это большие города Москва, Санкт-Петербург, Екатеринбург и др. В нерусских же регионах такой социальной напряженности не наблюдается. К примеру, Татарстан доволен работой трудовых мигрантов и остро нуждается в притоке рабочих сил.

Факт признания лучшего по сравнению с работой местных рабочих коллективов, качества работы трудовых мигрантов наблюдается почти во всех регионах, однако целенаправленная антимигрантовская политика в СМИ способствует формированию неприязни у местного населения к нерусским гостям. К примеру, если анализировать деятельность российских СМИ в этом направлении, то из огромного количества печатного и электронного материала лишь около 5% составляет информация позитивного или посредственного характера. На телевидении представители интеллигенции открыто оскорбляют таджикских мигрантов, тем самым способствуют формированию враждебного образа трудового мигранта у остальной части населения.

На фоне существующего и успешно реализуемого в СМИ Российской Федерации системного подхода по формированию негативного образа трудового мигранта, от кого бы это ни исходило, деятельность НПО в противоположном направлении, особенно по повышению уровня информированности трудовых мигрантов в странах исхода ни в какое сравнение сегодня идти не может. Такой целенаправленной деятельности практически нет, особенно в центральных районах России. Особенно эта деятельность приобретает дополнительную актуальность сегодня, когда в России в состоянии общего кризиса многие теряют работу не только мигранты, но и граждане этой страны.

НПО также могут самостоятельно проводить анализ рынка труда и предоставить информацию трудовым мигрантам не только в странах отправки, но и приема. Эту работу можно строить в партнерстве с НПО в принимающих странах. Необходимо разработать общий веб-сайт НПО стран приема и отправки по проблемам трудовой миграции. Таким образом, можно свести к минимуму нелегальную трудовую миграцию и риск попадания трудовых мигрантов в трафик.

Так как доверие населения к НПО больше, чем к коммерческим структурам (агентствам занятости), желательно информацию о вакансиях и контрактах с работодателями распространять через некоммерческие организации.

НПО стран приема могут отправить информацию о вакансиях в НПО стран отправки, в свою очередь, НПО стран исхода могут поделиться со своими коллегами в странах приема информацией по базе данных работников. НПО стран исхода имеют возможность получить и распространить информацию о правонарушениях у возвращающихся и незаконно депортированных ТМ и передать эти данные НПО в странах приема для дальнейших совместных действий.

Сегодня уже возникла необходимость создания единого координационного центра НПО стран исхода и приема. Посредством коалиции НПО можно эффективно повлиять на процесс принятия правительственных решений по трудовой миграции. В последнее время очень много говорят о низком уровне правовой грамотности трудовых мигрантов. Однако, проводимые исследования в этой области, доказывают, что в большинстве случаев знание законов принимающих стран создает больше проблем для трудового мигранта, если на встрече с представителями закона он (ТМ) покажет себя осведомленным и начнет «качать права». Ни для кого не секрет, что недобросовестные полицейские ведут себя грубо и нецензурно даже в отношении граждан своих стран. Следовательно, очень много работы необходимо провести НПО и в этом направлении. Перед тем как разработать образовательные программы для трудовых мигрантов и представителей силовых структур (полиция, миграционная служба) необходимо проводить мониторинг ситуации и собрать данные о правонарушениях представителей власти по отношению к трудовым мигрантам. Эта деятельность может стать эффективной, если НПО будут тесно сотрудничать с заинтересованными государственными учреждениями в странах назначения.

Известно, что росту числа нелегальных трудовых мигрантов способствует сложная процедура регистрации и получения разрешения на работу. НПО стран приема необходимо лоббировать принятие новых упрощенных форм, позволяющих за короткий срок создать условия, посредством которых минимизировать риски попадания трудовых мигрантов в рабство.

НПО также призваны оказать содействие в составлении контрактов между ТМ и агентствами занятости и работодателями. Информационные и образовательные программы также необходимо разработать не только для ТМ, но и для работодателей с целью их ознакомления с законодательными актами относительно найма иностранных рабочих. Факты свидетельствуют, что, например, в России, значительная часть фирм-работодателей сами являются иностранными подрядчиками и мало информированы о новых положениях, касающихся найма иностранной рабочей силы.

В последнее время очень актуальной становится проблема депортации таджикских ТМ из РФ и Казахстана. Это свидетельствует о явной недостаточности мероприятий, проводимых в этом направлении. Чтобы выявить объективные причины и разработать конкретные программы по решению проблем этого явления, НПО совместно с государственными структурами необходимо проводить исследования. Практика показывает, что из огромного количества депортированных (по данным правительственных структур около 50 тысяч депортированных граждан РФ из России и Казахстана, однако, согласно исследованиям НПО их число составляет более 60 тыс.) преимущественная часть стала жертвой коррумпированности, правовой безграмотности, ксенофобии и дискриминации по национальному признаку со стороны отдельных сотрудников правоохранительных органов принимающих стран. Не секрет, что депортация приводит к тяжелым социальным и психическим последствиям для трудового мигранта, что, несомненно, способствует осложнению криминогенной обстановки. Поэтому работа с депортированными ТМ в странах исхода должна стать одним из приоритетных направлений в деятельности НПО.

Другой немаловажной актуальной проблемой становятся объявленные правительствами РФ и Казахстана решения о введении квот по приему ТМ. НПО в странах приема и исхода необходимо разработать совместные проекты по проведению эдвокаси кампаний, направленных на смягчение принимаемых мер, или вообще на отмену всех квот.

Другим фактором, способствующим осложнению ситуации с трудовыми мигрантами является языковой барьер. В сотрудничестве с диаспорами НПО стран исхода и приема необходимо разработать конкретные меры по переводу соответствующих материалов на национальные языки.

В решении вышеназванных проблем необходимо тесное взаимодействие (координация) НПО стран исхода и приема. В этой работе необходимо использовать потенциал опытных (бывалых) трудовых мигрантов, рассказы которых могут стать case study, тем более не секрет, что опытные трудовые мигранты больше осведомлены о мифах и реалиях работы за рубежом, чем консультанты информационных центров.

Несмотря на то, что и государственные и неправительственные организации, занимающиеся проблемами трудовой миграции, приводят разную статистику, до сих пор

точное число трудовых мигрантов из Таджикистана в России и других странах СНГ неизвестно. С каждым днем становится ясно, что трудовая миграция из проблемы превращается в серьезный вызов обществу. Уехавшие на заработки молодые мужчины разрушают традиционную структуру общества в Таджикистане, что становится причиной появления серьезных социальных проблем. Сегодня в программах местных и международных неправительственных организаций вместо слова «мигрант» часто используется термин: «жена трудового мигранта».

Долгое отсутствие мужа вынуждает женщину взять на себя всю тяжесть домашнего хозяйства, воспитания детей и ухода за больными и старыми родственниками мужа. С каждым днем количество мужей, бросивших своих жен на произвол судьбы, становится больше. Тысячи мужей, отправившихся на заработки в Россию и Казахстан, по истечению некоторого времени начинают высылать мало, и потом постепенно перестают высылать деньги. Участились случаи, когда молодые мужчины создают в России другую семью, вовсе игнорируя первую жену с несколькими детьми.

Согласно исследованию «Брошенные жены таджикских трудовых мигрантов», проведенному Международной организацией по миграции (МОМ) в августе 2009 (http://www.iom.tj/pubs/abandoned_wives_English.pdf) года, около 40% уехавших мигрантов не оказывают материальной помощи своим оставленным женам. Конечно, не все из них бессердечные люди; по убеждению брошенных жен, около 12% мигрантов не смогли найти работу, им не выплатили зарплату или просто деньги не дошли до них.

Оставшаяся часть присылает деньги, однако практически все женщины заявили, что их недостаточно для покрытия расходов на питание, одежду, лечение и образование детей. Поэтому оставшиеся на родине жены чаще всего имеют плохое физическое здоровье из-за хронического недоедания и морально напряжены вследствие массы проблем, которые им приходится взять на себя. Результат - подверженность депрессии и суициду.

По данным того же исследования «чтобы выжить, 59% оставленных жён дополняли свои доходы помощью от семьи (обычно проживая с родителями или родственниками мужа, или получая деньги и еду от родителей, родственников или братьев и сестёр); льготы от государства (4%), такие как пенсии по инвалидности детей; пенсии по возрасту (17%); помощь местного сообщества (1%); помощь международных или местных организаций (1%); кредиты финансовых учреждений или банков (10%) или комбинация нескольких вариантов в тот или иной момент времени (http://www.iom.tj/pubs/abandoned_wives_English.pdf).

Как правило, помощи им ждать неоткуда - пособия по многодетности, возрасту или инвалидности настолько мизерны (\$5-10), что зачастую их оформление стоит гораздо дороже, чем годовая сумма пособия. Только 4% женщин, согласно того же исследования МОМ, получают какие-либо льготы от государства. Еще более низка реальная помощь от международных и (http://www.iom.tj/pubs/abandoned_wives_English.pdf) местных организаций, которая составляет всего 1%. Остается надеяться только на помощь родственников, которые зачастую также находятся в сложном положении. Трудоустроиться женщинам весьма непросто, поскольку многие из них не получили даже среднего образования. К тому же работа в Таджикистане столь низкооплачиваема, что трудоустройство зачастую становится бессмысленным: транспортные расходы на поездки превышают заработную плату. Участились случаи, когда молодой муж решает расторгнуть брак по телефону, сообщая о разводе по смс. По неофициальным данным, ежегодно около 12 тысяч молодых граждан Таджикистана женятся в России. Из-за низкой правовой грамотности «брошенные жены» трудовых мигрантов не имеют возможности добиться раздела имущества и выплаты алиментов.

Некоторые оставленные жены из крайней нужды становятся проститутками. Есть случаи, когда женщины убивали своих новорожденных детей, рожденных не от мужей, чтобы избежать огласки и позора. Из-за низкой правовой грамотности «брошенные жены» трудовых мигрантов не имеют возможности добиться решения своих проблем.

В целом, основываясь на результатах оценки ситуации с трудовой миграцией в странах исхода и приема, можно сделать вывод, что отказ правительств от разработки специальных программ, регулирующих процесс трудовой миграции, приводит к тяжелым социально-экономическим и политическим последствиям. Поэтому, чтобы научно освещать проблему влияния трудовой миграции на социально-экономический и политический процессы необходимо регулярно проводить серьезные социологические

исследования проблемы, что способствует снижению рисков нелегальной и нерегулируемой трудовой миграции.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ВЫЗОВЫ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ *(на примере Республики Таджикистан)*

За последние 5 лет проблема трудовой миграции стала одной из самых приоритетных проблем не только для трудоизбыточной Республики Таджикистан, но и для всего мирового сообщества. Данные многочисленных исследований свидетельствуют об устойчивой тенденции роста количества внешних трудовых мигрантов, что требует научного освещения проблемы влияния трудовой миграции на социально-экономический и политический процессы.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: трудовая миграция, проблема трудовой миграции, рост количества внешних трудовых мигрантов из Таджикистана, тенденции и вызовы.

MODERN LINES AND CALLS OF LABOUR MIGRATION *(on the Republic Tajikistan example)*

Over the 5 years, the issue of labor migration has become one of the priority problem not only for Tajikistan but also for all community of the world . These numerous investigations indicate the steady of growth trend of foreign migrant workers, which requires a scientific problems coverage effects of labor migration on socio-economic and political processes.

KEY WORDS: labor migration, a problem of labor migration, growth of quantity of external labor migrants from Tajikistan, tendencies and calls.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Д.М.Сайдалиев*-кандидат политических наук, доцент кафедры философии Кулябского университета им.Абуабдуллохи Рудаки. e-mail: cssckulob@rambler.ru

БЕСПЛОДИЕ В БРАКЕ – МЕДИЦИНСКАЯ И СОЦИАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА

Д. А. Ходжамуродова., Ш.С.Анварова

Научно-исследовательский институт акушерства, гинекологии и перинатологии МЗ РТ

Введение. Определено понятие «бесплодный брак», в котором по тем или иным причинам, происходящим в организме женщины или мужчины, либо обоих партнёров, беременность не наступает при регулярной половой жизни без применения каких-либо противозачаточных средств в течение года при условии детородного возраста супругов [1-4].

Частота бесплодных браков во многих странах мира не имеет тенденции к снижению и составляет около 15%. Так, в частности, в России бесплодны от 8 до 15%, в Европе приблизительно -10 %, в США-8-15% , в Канаде -17 %, в Иране 8%, в Казахстане около 15% [6-8].

Бесплодный брак способствует возникновению комплекса неполноценности, психо-сексуальных расстройств, неустойчивых семейных отношений и повышает число разводов, снижает активность данных индивидуумов, тем самым, оказывая влияние на общество в целом, на демографическую ситуацию в популяции [3, 5].

В отличие от данных зарубежных и российских исследований [1-3, 9] встречались ранние и родственные браки, которые усугубляли нарушения психо-физиологических процессов в гипоталамо-гипофизарно-яичниковой системе, особенно, в препубертатном возрасте. Тем не менее, в республике не существует достоверных данных об особенностях репродуктивного поведения населения, частоте и характере репродуктивных нарушений, что обуславливает многочисленные диагностические и тактические ошибки врачей, при этом больные теряют время и у них снижаются шансы на своевременное и эффективное излечение. Большая миграция населения, особенности репродуктивного поведения, обосновывают необходимость изучения причинных факторов, особенностей клинического течения, диагностики и лечения бесплодного брака в различных климато-географических регионах Республики Таджикистан. Изучение медицинской географии бесплодия также обосновывается частым сочетанием эндокринных и урогенитальных патологий, распространенность и клиническое течение которых имеет свои региональные особенности.

Цель исследования. Изучить особенности репродуктивного поведения и определить возможные причины приводящие к нарушению репродуктивной системы у супружеских пар с бесплодием по обращаемости в Таджикистане.

Материал и методы исследования. За период с 2005-2010 г. в отделении гинекологической эндокринологии клиники Научно-исследовательского института акушерства, гинекологии и перинатологии Республики Таджикистан всего обследовано и подвергнуто лечению 1278 супружеских пар с бесплодием. Из г. Душанбе поступили 459 (35,9%), из ближайших районов 400 (31,3%), из отдаленных и горных районов 419(32,7%) больных. Несмотря на высокую частоту бесплодия в отдаленных горных местностях, обращаемость с этих регионов остается низкой.

Критериями отбора больных с патологией репродуктивной системы послужили фертильный возраст супругов, длительность бесплодия свыше 1 года были исключены венерические заболевания и острые инфекционные и соматические болезни.

Результаты исследования. Для диагностики генеза бесплодия у 1278 супружеских пар в репродуктивном возрасте по обращаемости проведены следующие методы исследования: беседа с супружескими парами, общий и гинекологический осмотр, отбор больных на оперативное лечение, оценка фертильности супруга (консультация андролога), клинико-лабораторное исследование (на TORCH инфекцию), исследования менструальной крови на БК, посткоитальный тест (ПКТ), пероральный глюкозо-толерантный тест (ПГТТ) по показаниям, УЗИ матки и яичников (мониторинг фолликул) и эндоскопическое исследование (диагностическая и лечебная гистероскопия и лапароскопия с хромосальпингоскопией), патоморфологическое исследование и магнитно-резонансная томография (по показаниям). В ходе обследования проведен тщательный респективный анализ анамнестических данных.

По характеристике обращаемости супружеских пар с бесплодием, у женщин из регионов республиканского подчинения в большей степени выявлены такие нарушения репродуктивной системы, как нарушение менструального цикла, синдром поликистозных яичников (СПКЯ), вторичная гиперпролактинемия и заболевания передающиеся половым путем (ЗППП). У супружеских пар из регионов Хатлонской области чаще встречались функциональные нарушения гипоталамо-гипофизарной системы, врожденные и приобретенные патологии полового тракта и туберкулез гениталий. У супружеских пар Согдийской области большей частью отмечались внутренние заболевания органов таза (ВЗОТ).

В основном женщины в республике страдали бесплодием в раннем репродуктивном возрасте от 19 до 29 лет (63,9%), в отличие от женщин с бесплодием европейского региона, откладывающие деторождение на более поздний срок.

Раннее обращение за медицинской помощью было обусловлено желанием супружеской пары как можно раньше реализовать репродуктивную функцию по национально-традиционным особенностям региона.

Изучение анамнестических данных 1278 обследованных женщин в браке показало, что ранние браки составили 506 (39.6%) случая, насильственные браки- 377(29.5%), родственные браки - 365(28.6%), а неравные браки –293(22.9%).

Ввиду стигматизации, мужчины страдающие бесплодием в 16,04% случаях во втором браке, и в 4,4% случаях в третьем браке не обращались за медицинской помощью. В 17% случаях мужчины с бесплодием не информируя об этом своих жён, обследовались и лечились анонимно. Мужчины, страдающие бесплодием, только после 2-3 разводов были обследованы у специалистов андрологов. Неравные браки у этих категорий лиц составили 22,9% случаев. При мужском бесплодии у 4,93% супружеских пар продолжительность брака составила от 12 до 20 лет.

Были обследованы 1172 мужчины, состоящие в бесплодном браке, из них 148 (11.6%) мужчин отказались от обследования по поводу бесплодия, мотивируя свой отказ тем, что они имели детей от первых браков. Возраст мужчин колебался от 20 до 54 лет. Из общего количества обследованных мужчин (1172) у 219 (17.14%) было выявлено нарушение репродуктивной функции.

В сравнении паритета браков между женщинами и мужчинами с бесплодием выявлено, что процент женщин с бесплодием в 1 браке выше, чем у мужчин, тогда как бесплодие у мужчин преобладает во 2 и 3 браке.

Анализ средней длительности бесплодия у 1278 супружеских пар составил $5.78 \pm 0,11$ лет.

Продолжительность брака у 1278 супружеских пар с бесплодием в сельской местности и в городе отличалась. Продолжительность бесплодия у сельских супружеских пар представлены на диаграмме (рис. 1).

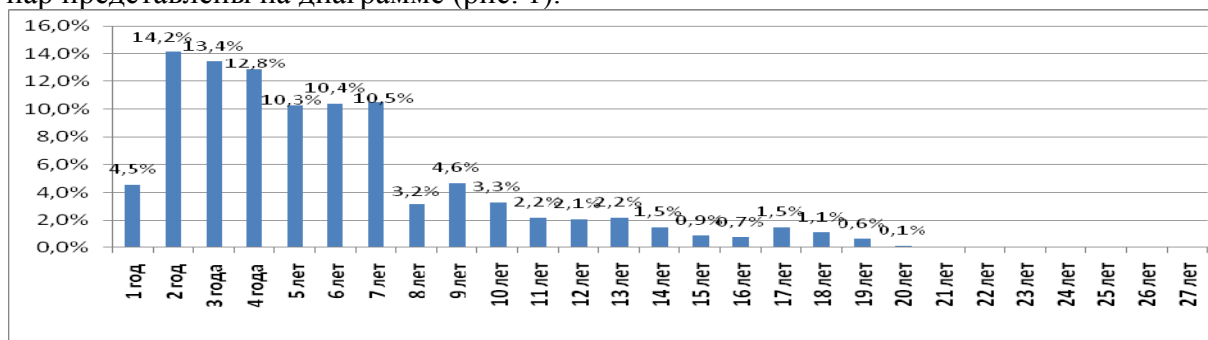


Рис. 1. Продолжительность браков у сельских супружеских пар с бесплодием

Из представленной диаграммы следует, что обращение сельских супружеских пар с бесплодием и продолжительностью совместной жизни в 1 год было невысоким и составило всего 37(4.5%), доля супружеских пар с продолжительностью срока бесплодия от 2 до 4 лет была выше и составила 331(40.4%), обращаемость пар со сроком бесплодия от 5 до 7 лет -255(31.1%), в то время, как среди пар со сроком бесплодия от 8-10 лет обращаемость резко падала в 3 раза и составляла 27(11,1%), супружеские пары со сроком бесплодия от 11 до 13 лет наблюдались реже и составляли 53(6.5%). Обращение бесплодных сельских супружеских пар от 14 до 20 лет была резко снижена от 2.2% до 0.1%.

Следует отметить, что не было ни одного обращения супружеских пар после 20 лет совместной жизни. Продолжительность совместной жизни городских бесплодных супружеских пар представлена на диаграмме (Рис.2).

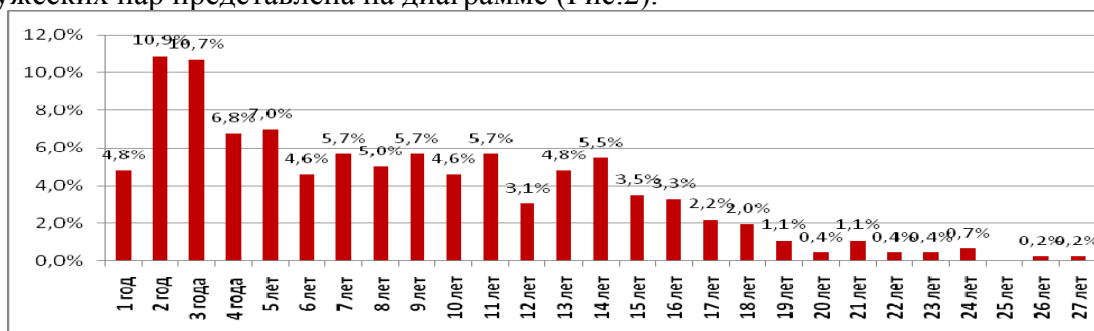


Рис. 2. Продолжительность браков у городских супружеских пар с бесплодием

Как видно из диаграммы, обращение городских супружеских пар с бесплодием в первый год совместной жизни невысокое и составило 22(4.8%) случая, обращение бесплодных супружеских пар с продолжительностью брака от 2 до 3 лет было почти одинаковое и составило 130(21.6%) случаев, при совместной жизни продолжительностью 4 -19 лет обращение супружеских пар постепенно падало от 6.8% до 1.1%. Обращения бесплодных супружеских пар городского контингента продолжались до 27 лет совместной жизни.

Таким образом, средняя продолжительность совместной жизни у обследуемых супружеских пар с бесплодием из сельской местности составила 7 лет, но с 8-го года совместной жизни этот показатель падает в 3 раза. У супружеских пар городского населения этот показатель постепенно падает в 2 раза, а к 14 и к 18 годам - в 5 раз.

В анамнезе женщин находящихся в бесплодном браке были выявлены перенесенные детские инфекции, среди которых преобладали такие, как ветряная оспа - у 606(47.4%) больных, корь - у 536(41.9%) пациенток, эпидемический паротит - у 492(38.5%), скарлатина - у 429(33.6%), краснуха - у 240 (18.8%).

Анализ анамнеза перенесенных детских инфекционных заболеваний у мужчин находящихся в бесплодном браке показал, что наиболее часто встречающейся инфекцией

была корь – 442(41.2%), затем ветряная оспа – 416(38.8%), эпидемический паротит – 400(37.3%).

Из перенесенных инфекционных и экстрагенитальных патологий у женщин с бесплодием наиболее часто встречались йододефицитные заболевания у 750(58.7%) женщин, хронический пиелонефрит у 712(55.7%) больных, хронический цистит у 542(42.4%).

Анализ перенесенных инфекционных и экстрагенитальных заболеваний у мужчин в бесплодном браке показал, что на первый план выступает хронический цистит-48.9% среди больных, на второй план - хронический пиелонефрит-32.7%, затем йод-дефицитные заболевания-29.1%, инфекционно- вирусные гепатиты-14.1% и брюшной тиф-12.4%.

Таким образом, результаты изучения особенностей репродуктивного поведения у бесплодных супружеских пар из разных регионов республики показали, что структура причин и длительность бесплодия были связаны с высокой частотой инфекционных (ветряная оспа, корь, острые респираторные заболевания, брюшной тиф, вирусный гепатит, туберкулез, ангина, краснуха, паротит, скарлатина) и соматических заболеваний (хронический пиелонефрит, цистит и йод-дефицитные заболевания) не только в детском возрасте, но и в течение последующей жизни, что вероятно привело не только к нарушению механизмов регуляции репродуктивной функции, но и к снижению иммунных механизмов у данной категории больных.

Необходимо отметить, что своевременная диагностика и целенаправленное лечение способствуют быстрому и эффективному восстановлению детородной функции, позволяют снизить материальные затраты на необоснованное обследование бесплодных супружеских пар, а также решить важную социальную проблему - сохранения полноценной семьи, снижении частоты распада браков.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кулаков В.И. Репродуктивное здоровье населения России / В.И. Кулаков // Акушерство и гинекология. - 2002. - № 2. - С. 4 - 7.
2. Корнеева И.Е. Значение эндоскопических методов обследования при бесплодном браке / И.Е. Корнеева // Акушерство и женские болезни. - 2001. - № 3. - С. 52-56.
3. Сухих Г.Т., Назаренко Т.А. Бесплодный брак / Г.Т.Сухих, Т.А. Назаренко // Современные подходы к диагностике и лечению. -2010. – С. 774
4. Руководство ВОЗ по стандартизованному обследованию и диагностике бесплодия супружеских пар / Пер. с англ.// -1997. – М, Мед. Пресс.-91с.
5. Локшин В.Н. Оценка качества жизни пациентов с бесплодием в программах вспомогательных репродуктивных технологий / В.Н. Локшин // Проблемы репродукции. - 2006. - Т. 12, № 5. - С. 48-50.
6. Назаренко Т.А. Современные подходы к диагностике и лечению бесплодия в браке / Т.А. Назаренко // Российский вестник акушера-гинеколога. -2006. - Т. 6, № 5. - С. 63-65.
7. Schmidt L. Infertility and assisted reproduction in Denmark. Epidemiology and psychosocial consequences / Schmidt L. // Denmark.Dan Med Bull. 2006 Nov;53(4):390-417.
8. Safarinejad M.R. Infertility among couples in a population-based study in Iran: prevalence and associated risk factors / M.R. Safarinejad // International Journal of Andrology. - 2008. - V. 31., I. 3. - P. 303–314.
9. Penzias A.S. Infertility. Contemporary office-based evaluation and treatment / A.S. Penzias // Obstet. Gynecol. Clin. North. Am. – 2000. –Vol. 27, №3. – P. 473-486.

БЕСПЛОДИЕ В БРАКЕ – МЕДИЦИНСКАЯ И СОЦИАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА

Бесплодный брак остается одной из важнейших медицинских, социальных и общегосударственных проблем. Согласно данным исследования 1278 супружеских пар с бесплодием из разных регионов Республики по обращаемости, процент сельских бесплодных супружеских пар составляет 64% и 36%-городских супружеских пар, из которых на долю женщин приходится -83%. Полученные данные позволили пересмотреть существующие стандарты диагностики и лечения бесплодия в браке и наметить пути к созданию единых протоколов ведения данного контингента больных в соответствии с позицией доказательной медицины. Это будет использовано в повседневной практической деятельности медиков Республики Таджикистан и способствовать быстрому и эффективному восстановлению детородной функции, а также снизить материальные затраты на обследование и лечение бесплодных пациентов.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: бесплодный брак, бесплодные супружеские пары, эффективное восстановление детородной функции, репродуктивная функция, медицинская и социальная проблема

INFERTILITY IN FAMILY LIFE – MEDICAL AND SOCIAL ISSUE

Infertility of couples remains one of important medical, social and state problems. In accordance with present research 1278 couples with infertility from different regions of Tajikistan, the share of patients from rural area were 64% and 36% from urban area from which the share of women are 83%. Received data allowed to reconsider existing standards of diagnostics and treatment and to identify the development of single protocols of management of that category of patients in accordance with evidence based medicine. This will be used in everyday activity of medical personnel of the Republic of Tajikistan and will promote to the fast and effective restoration of reproductive functions and also to lower the material expenditures for diagnostics and treatment of infertile patients.

KEY WORDS: fruitless marriage, fruitless married couples, effective restoration of genital function, reproductive function, a medical and social problem

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *Дж.А. Ходжамуродова* – к.м.н. заведующая отделением гинекологической эндокринологии Таджикского научно-исследовательского института акушерства, гинекологии и перинатологии. E-mail: innjamilya@hotmail.com

Ш.С. Анварова - заслуженный деятель науки и техники РТ, д.м.н. профессор зав. кафедры эндокринологии Таджикского Медицинского университета им. Абу-Али ибн Сино,

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ СИНОНИМОВ В ТАДЖИКСКОМ И
АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКАХ

Н.Х.Туйгунов

Таджикский национальный университет

Существуют различные мнения по поводу синонимов, но наиболее распространенное сходится к тому, что синонимы слов очень близки по близку смыслу и иногда равны к ним, только отличаются стилистической особенностью. Лексико-грамматические особенности синонимов заключаются в следующем:

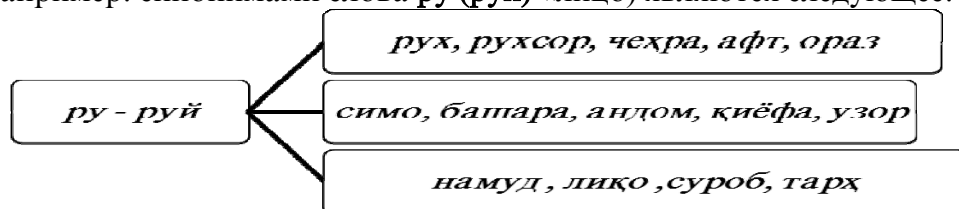
1) Синонимы, имея близкое значение, образуются от разных корней, которыми обогащается словарный фонд языка (1.2);

2) Синонимы – один из основных способов выражения стилистической особенности между словами, отражающими дух значения и состояния человека и предмета (1.1);

3) Синонимы употребляются для описания предмета (1.4);

4) Синонимы употребляются для замены повторяющегося слова в контексте, обеспечивая стиль литературного описания (1.3).

Например: синонимами слова **рӯ (рӯй)** «лицо» являются следующее:



Аз афти кор имрӯз маҷлис меғузаронанд; намуди курашақл доштанд; аз рӯи намуд, тарх кашидан, тарх афкандан... (1.1).

Данные синонимы своими значениями и стилистической окраской близки слову **рӯй**. Слова **симо**, **башара**, **қиёфа** и **андом** не означают основное значение слова **рӯ (рӯй)**, но как и оно выражают общий вид- тело. Слова **лиқо** и **узор** ограничены в употреблении и относятся к архаизмам в современном таджикском языке. Эти слова и **ораз** как основной стилистический способ употребляются в поэзии.

Слова **тан**, **рамақ**, **мучассама**, **часад**, **ҷисм**, **пайкар** и **ҳайқал** являются синонимом слова **бадан (тело)**. Слово **пайкар** также означает **шакл** (форма), **сурат** (вид), **расм** (картинка). В современном таджикском языке слова **рамақ**, **пайкар** и **ҷисм** редко употребляются в значении **бадан**.

В результате сопоставления с английским языком выявляется то, что лексика, выражающая части тела относительно таджикского языка реже выражается своими аналогами в основных значениях. Однако они часто находят свои аналоги в английском языке в метафорических значениях.

В словаре английского языка (1.8,171) слово **hand** имеет свои собственные синонимы в зависимости от значения, выражаемого им. Например: Слово **hand** имеет следующие синонимы:

1) «*helper*» «*farmhand*» «*assistant*» «*laborer*»: *We have three hired hands at the farm. Дар ферма мо се ёрдамчӣ (корғар) дорем.*

2) «*aid*», «*help*», «*support*»: *Can someone please give me a hand with this piano? Касе ба ман ба бардоштани ин пианино кумак мерасонад?* (1.8.171).

В английском словаре слово **hand** имеет свои синонимы. Слова **бозӯ**, **оринч** и **каф** являются синонимом **даст** и эти значения в английском языке выражают слова **shoulder**, **arm** и **palm**. Например:

... when the girl heard this she threw her arms around the orphan and kissed him for the first time ... (2.2.65). ~ Духтар бо шунидани ин гап дастони худро ба гардани ятим партофта ... (2.1.44).

В таджикском языке слова **меъда**, **шикам**, **батн** как лексика, выражающая части тела в своих основных значениях могут заменить друг друга. В некоторых случаях

эта особенность также свойственна английскому языку, как **stomach, abdomen, belly**. Следует отметить, что слово **шикам** может заменить все значения слова **stomach**.

Исходя из результатов лексика, выражающая части тела в таджикском языке преимущественно имеет синонимы в основном значении, но это свойство реже проявляется в английском языке.

Слово **waist** является аналогом **миён**, которое означает пояс, поясница, талия. Также другие его синонимы могут употребляться в этом значении: **thigh – рон, сон, миён** (waist-bone-устухони миён). В английском словаре его интерпретируют по разному, но наиболее распространенными значениями являются следующие: 1) миён (талиа); 2) чои борик, чои танги чизе (узкое место) 3) қисми либоси занона, қисми либоси занона аз миён то болои сар (женская одежда от талии до головы). В составе произведения, также слово **миён** встречается в основном значении:

Дар миёни онҳо Эргаш ака ҳам буд (2.1.28). ~ Ergash was with them. (2.2.51).

У ... миёнқад, сабзиначеҳра, ришаш миёна ва ... дарозмӯ буд (2.1.73). ~ He was a slim man, of medium-length white beard, and eyebrows long ... like ... Abdullo (2.2.93).

Слова **камар, байн, пахлӯ** и **шикам** могут выражать значение **миён**, но они имеют свой круг употребления. Однако это не свойственно английскому языку, т.е. слова **thigh, center, side** и **stomach** не близки по значению со словом **waist**. Например:

У як одами лоғарбадани миёнқад, сабзиначеҳра, ришаш миёна ва сафед ва абруҳояш монанди абруҳои амақбобой ман ғафс ва дарозмӯ буд (2.1.73). ~ He was a slim man, of medium-length white beard, and eyebrows long and bushy like those of my uncle Abdullo (2.2.93).

Следует отметить, что при переводе произведения С.Айнӣ чаще всего слово **belly** употреблено в значении живот, который является синонимом другого слова **stomach-шикам**. Например:

Аммо Шумо дар шастсола умратон бо меҳнати худ аҳли хонавода он сӯ истад, шиками худатонро сер накардаед (2.1.64) ~ Whereas you in your sixty years have not filled your own belly by your labors, let alone the family (2.2.85).

В английском языке **liver** означает **чигар**, которое в древнеанглийском языке употреблялось, как **lifer**, древнегерманском - **lebara**, в латинском- **jecur**, в греческом - **hēpar** (1.5.681). Слово **liver (чигар)** в английском языке помимо основного значения, которое выражает часть тела, имеет омонимические особенности, которые в омонимическом значении выражают следующие значения. а) одами хуб, шахси меҳрубон (добрый человек); б) зуккахӯр, бамаззахӯрак (наслаждающийся вкусом человек). В словосочетаниях: **loose liver** – одами бесар, беинтизом (распущенный человек); **close liver** – хасис, мумсик, зихнаро ифода мекунад (скупец), **liver-colored** – ранги сурхи маллатоб (красный цвет); **liverish** – бемори чигарбуда (больной печенью человек) (1.6.449).

В английском языке слово **гурда** относительно таджикского языка согласно интерпретации толковых словарей преимущественно употребляется в основном значении. Отличительная особенность слова гурда заключается в том, что в английском языке не было выявлено словосочетания, образованного им. Следовательно, оно в метафорических значениях употребляется для выражения предметов, которые по форме схожи им. Например: **kidney-bean, kidney-stone, kidney-potato**.

В метафорических значениях оно может употребляться следующим образом: **навъ (сорт), тоифа (род), сифат (качество) – a man of that kidney; Of the same kidney** – мевай як дарахт (ишора ба инсон) (плод дерева (относительно человека)). [1.10.422]

Слово **зону** в зависимости от контекста оно может иметь следующие значения: а) таъзим ва эҳтиром кардан (низкий поклон); б) нишастан, бо адаб нишастан; ба таомхӯрӣ тайёр шудан (сидеть за столом). В словосочетаниях: **зону ро айнак сохтан** – сар ба зону гузошта ба фикр ғӯтавар шудан (размышляя, положить голову на колени); **бо зонуи адаб даст ниҳодан** – киноя аз иззату эҳтиромро ба чо овардан (намек на уважения) (1.6,456).

В английском языке **knee** в древнеанглийском языке употреблялось, как **cnēo**, древнегерманском - **knē**, древнегреческом - **knēo**, в языке готй **knīu**, санскрит - **-janu**, римском - **gonu**, латинском - **genu** (1.10,645), которое является аналогом **зону** в таджикском языке. В английском языке оно выражает следующие значения: 1) зону

(колени); 2) зонунавард (наколенник) 3) зада афтондан, галтондан (ударять коленом); 4) ба зону истодан (становиться на колени). В словосочетаниях: **to give a knee to smb** – ба касе кӯмак расонидан, мадад кардан (помогать кому-л.); **to go on one's knees to smb** – касеро зора кардан, тавалло кардан (упрашивать, умолять кого-л.).

Соответствие заключается в том, что данное слово также используется в составе словосочетания. В таджикском языке словосочетания зону задан (становиться на колени), таъзим ва эҳтиром кардан (низкий поклон), ба зону нишастан (сидеть на коленях), бо адаб нишастан (сидеть вежливо); в переносном значении ба таомхӯрӣ тайёр шудан (приготовиться к приему пищи), **зонуру айнак сохтан** – сар ба зону гузошта (погружаться в раздумье), **бо зонуи адаб даст ниҳодан** – киноя аз иззату эҳтиромро ба чо овардан (намек на соблюдение уважения и почтения), [1.6.456] в английском языке могут найти свои аналоги, как **to give a knee to smb** – ба касе кӯмак расонидан, мадад кардан (оказывать кому-л. поддержку); **to bring smb to his knees** – касеро ба зону нишондан, гардан фурувардан (поставить кого-л. на колени); **to go on one's knees to smb** – касеро зора кардан, тавалло кардан (упрашивать, умолять кого-л.); **on one's knees** – ҳақирона, бандаворона (достойно справедливо) [1.5.645].

В произведении С. Айни встречаются в основном и переносном значении слово **зону** для описания события в художественном стиле:

Например:

Ҳамаи он касоне, ки ... буданд ба рӯи пустакчаҳо дузону нишастанд (2.1.26). ~ ... all the men working at the pots washed their hands up to the elbows and squatted down on the skins around the tray (2.2.49).

Саид Акбархоча ханӯз ба хонаи худ нарасида ба ӯ бархурду ӯро бо ду дасташ аз замин баланд бардошта бар синаи ӯ нишаста ӯро бо кундазону задан гирифт. (2.1.88) ~ Sayid-Akbarkhoja had not reached home, when the lunatic was upon him: picking him up in both arms he flung him to the ground and squatted on his chest, pummeling him with his knees (2.2.106).

Слово **забон** является многозначным словом, которое имеет следующие синонимы: **шева, лаҳҷа, лафз, нутқ** (1.6,424).

Слово **tongue** употребляется для выражения подвижного мышечного органа в ротовой полости позвоночных животных и человека, которое является аналогом **забон**.

... Инҳоро хеле вақт шуда буд, ки падарам ба ман ёд дода буд, ман ҳам бе он ки забонам гирад ва ё тарсам гуфтам ... (2.1.8). ~ ... it had been a long time since my father had taught me but I managed to repeat it without getting tongue-tied (2.2.226).

Однако на английский язык слово **забон** может передаваться словом **language**, которое выражает средство выражения (1.5,411). А также в синонимических словарях его синонимом приведено слово **language**, хотя они имеют свои круги употребления.

ӯ одами пешонакушода, хушзабон, хушмуомила ва якдараҷа ширинкор ҳам буд ... (2.1.57) ~ Usto Amak was broad-browed, courteous, articulate, and a first-rate joker. (2.2.77)

Кому забонам то лабонам карахш бастаанд, дар меъдаам як нооромии ногуворе пайдо шуд, гӯё дар он чо як кирми оташин ... бошад (2.1.102). ~ My mouth was parched from throat to lips, and in my belly was a gnawing pain as if a fiery, famished worm were demanding food and drink ... (2.2.122).

Синонимом слово **ангушт** в таджикском языке являются слова **лила, лилӣ, чилик**.

В английском языке **finger** означает **ангушт**, которое в древнеанглийском и среднеанглийском языках употреблялось, как **finger**, древнегерманском - **finger**, древненорвежском – **fin**, в языке готском **figgrs**, в немецком **fingra**; арийском ***penk** (1.5.420). Оно, являясь многозначным словом, выражает следующие значения: 1) ангушт, лела (палец); 2) акрабаки соат (часовая стрелка); 3) нишона, аломат (знак); 4) идораи (владеть); 4) даст расондан, ангушт задан (трогать,); 5) дуздидан, горат кардан (воровать, красть).

Особенность многозначности слова **ангушт** свойственна в обоих языках. Особенно оно в составе словосочетаниях проявляет различные значения, которые имеют свои аналоги в английском языке. Например: **my fingers itch** – дастам мехорад (у меня руки чешутся); **by a fingers breadth** – ба зӯр, бо душворӣ (с трудом); **to lay a finger on smb** – касеро даст расондан (трогать кого-либо); **to let slip through the fingers**

– аз даст додан; **to lay one's fingers on smth** – ба чизе аниқ ишора кардан (точно указать что-л.); **to turn smb. round one's fingers** – гӯл задан (обманывать), ба лаби об ташна бурда ташна овардан (вить веревки из кого-л.); **to snap one's fingers at** – касеро бад дидан (ненавидеть кого-л.); **with a wet fingers** – ба осонӣ, бе душворӣ (с легкостью); **his fingers turned to thumbs** – ӯ шахси ноӯҳдабарост (он очень неловок, неуклюжий); **to have a fingers in smth** – ба чизе, коре иштирок кардан (быть замешанным в каком-либо деле); **he has a fingers in the pie** – ӯ ба ин кор даст дорад (он замешан в этом деле) [1.10]

В произведении С. Айни встречаются в основном и переносном значении слово **ангушт** для описания события в художественном стиле: Например:

... *яке аз бачагон, ки аз ман калонсолтар буд, домани куртаи маро дар миёнаи ду ангушташ молиш дода дида, ... куртаи маро ба ӯ нишон дод (2.1.15).* ~ ... *one of them felt a part of my tunic between his fingers and called another older boy over to examine it (2.2.38).*

... *дар натиҷаи нодуруст бастанӣ шикастабанд пой чапаш аз пой росташ ду ангушт кӯтоҳ шуда монда буд (2.1.89).* ~ *And as a result of faulty bone-setting his left leg was two inches shorter than his right (2.2.107).*

Слово **лаб** является исконно таджикским словом, его аналогом в английском языке является **lip**, которое имеет также следующие значения:

1) **лаб** (губа); 2) **устуворӣ** (устойчивость), **матонат** (адвокат); 3) **сафсата** (бред), **гуфтори беҳуда** (вздор); (ложь) 4) **гӯша**, **канор**; (край) 5.(геогр) **дарвоза** (ворота); как прилагательное (adjective): 1) **лабӣ**, **барои лаб** (губной); 2) **бесадоқат**, **риёкорона**, **мунофикона** (неискренний, притворный, лицемерный); **хамчун феъл** – **лаб ба лаб** **расонидан** (касаться губами), **бӯса кардан**, **бӯсидан** (целовать) (1.5,677).

В составе произведения слова **лаб- lip** употреблены в основном значении. Например:

... *лабонаш монанди вараҷагирифтагон меларзиданд ... (2.1.85).* ~ ... *her lips trembling as if with fever ... (2.2.104).*

В переносном значении слово **лаб** встречается со значением **гӯша** (край) **канор** (сторона). Также слово **lip** в переносном значении может иметь синонимы, которые в словаре синонимов английского языка приведены следующие слова: **brim, edge, rim** – **лаб**, **канор**, **гӯша**, (губа, край, сторона) (2.5). Например:

Дар канори суфа ва наздик ба лаълии чӯбин дар як куттӣ орд буд (2.1.26). ~ *At the edge of the sufa by the tray was a bin of flour (2.2.49).*

В английском языке слово **lip** (**лаб**) в переносных значениях имеет синонимы, которые в английском синонимическом словаре интерпретируются так: **lip- лаб**, **канор**, **гӯша**, **brim, edge, rim**: [2.11] Сходство заключается в том, что в таджикском языке также слова **лаб**, **канор**, **гӯша** в составе предложения выражают близкие значения:

Дар канори суфа ва наздик ба лаълии чӯбин дар як куттӣ орд буд. [2.1.26] ~ At the edge of the sufa by the tray was a bin of flour. [2.2.49]

... *худ ба лаби рӯд фаромад. [2.1.29] ~ Suddenly Ergash caught sight of me and ran down ton the water edge...[2.2.51] Се тарафи ин бино ҳам то лаби бом пур аз пер буда ... кушодагӣ дошт ... [2.1.36] ~ Three sides of it were covered by the sand right up to the roof...[2.2.56]*

Слово **chest** означает **сина** (грудь), **пистон** (грудь), его синонимом выступает слово **breast** (1.5,176). В английском языке слово **chest** қафаси сина (грудь), кроме основного значения имеет следующие значения: 1) **куттӣ** (коробка); **сандуқ** (сундук); **a chest of drawers** – **комод** (комод); **medicin chest** – **куттии доруҳо** **дар хона** (домашняя аптечка); 2) **хазина** (касса), **фонд**; (фонд); в словосочетании: **military chest, Oxford University chest**; 3) **қафаси сина** (грудь): **weak chest-** **шуши беморшуда** (слабые легкие); **to get smth/ off one's chest** – **самимона**, **софдилона икрор шудан**; **дилро холи кардан** (чистосердечно признаться в чем-л.; облегчить душу) [1.11] **chesterfield** – **палтои дароз** (честерфилд), **навъи диван** (большой мягкий диван); 2) **chest-note** – **оҳанги паст** (низкая грудная нота); 3) **chestnut** – **дарахти кастона**, **шоҳбулӯт** (spanish-sweet) (каштан), **chest-troubl** – **дарди кӯхнаи шуш** (хроническая болезнь легких), **chest-voice** – **овози паст** (грудной низкий голос), **chesty** – **худбодар**, **мағрур** (чахоточный). [1.5.176]

Известно, что синонимы, выражающие части тела играют важную роль в обоих языках. Они имеют свою особенность в лексическом составе языка. По мнению Д.И.Фонвизина: «Если говорить о синонимах, то они имеют своё лексическое поле, т.е. в каждом синониме есть своё значение и выражение».

ЛИТЕРАТУРА

1. Капранов В.А., Николаев А.Х., Халилов А.Х. Лугати мухтасари русӣ-тоҷикӣ ва тоҷикӣ-русии синонимҳо. – Душанбе: «Маориф», 1985.319 с.
2. Мухаммадиев М. Дар бораи калима ва инкишофи маънои он. //Мақтаби советӣ.-1976.-№ 3.- С. 18-22.
3. Мухаммадиев М. Синонимҳо дар забони адабии ҳозираи тоҷик. Душанбе, 1962.-162 с.
4. Мухаммадиев М. Лугати мухтасари синонимҳо. Душанбе, 1992.- 200 с.
5. Мюллер В.К. Англо-русский словарь.- Москва, 1969,-912 с.
6. Фарҳанги забони тоҷикӣ. Ҷ.1. - М.: СЭ. 1969.-951 с.
7. Фарҳанги забони тоҷикӣ. Ҷ.2. – М.: СЭ. 1969.-949 с.
8. Henry Wyld. The Universal dictionary of the English language. London. – 1934.pp....
9. Franklin J., W. Michael. Webster's encyclopedic Dictionary. Chicago.-1942.569pp.
10. Franklin J., W. Michael. Webster's encyclopedic Dictionary. Chicago.-1942.569pp.
11. L. Urdang. Dictionary of synonyms and antonyms. USA.- 1985, p. 441.
12. . «Ёддоштҳо».- Ҷ.1.2.-Душанбе: Адиб, 1990.- 352 с.
13. J. Perry., Rachel Lehr. The sands of Oxus (Reminiscences). –Mazda publisher, Costa Mesa, California. 1998, pp.275.

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ СИНОНИМОВ В ТАДЖИКСКОМ И АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКАХ

В данной статье анализируются в сопоставительном плане особенности синонимов в таджикском и английском языках, особенно лексики выражающей части тела. Особое внимание уделено различным значениям синонимических слов выявленных из художественной литературы.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: лексика выражающая части тела, синонимы, особенности в таджикском языке, особенности синонимов в английском языке, многозначность.

SOME OF THE MAIN FEATURES OF THE SYNONYMS IN ENGLISH AND TAJIK LANGUAGES

The article analyses the main features of the synonyms in English and Tajik languages. Particular attention is paid to the words denoting the parts of the body and at the same time their distinctive peculiarities are discussed.

KEY WORDS: the words denoting the parts of the body, synonyms, the main features of the synonyms in English and Tajik languages, polysemy.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Н.Туйгунов* – старший преподаватель общеуниверситетской кафедры английского языка Таджикского национального университета. **телефон:** 93-555-13-04.

ЭЪРОБ ДАР ЗАБОНҲОИ СОМӢ

Исмонов Кароматулло
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Эъроб падидаи забониест, ки аз комил шудани ин ё он забон дарак медиҳад (5,4), зеро маҳз тавассути он метавон аз маонии наҳвӣ ё худ вазифаҳои синтаксисии вожаҳо дар зимни ҷумла огоҳӣ пайдо намуд. Чи тавре маълум аст, аз ҷумлаи нишонаҳои вижаи забони арабӣ доштани эъроб мебошад (1,43), ки тавассути ҳаракатҳои махсус ишора карда мешавад. Қадимтарин сарчашмае, ки аз вучуди эъроб дар забони арабӣ хабар медиҳад, шеърҳои даврони ҷоҳилий ба шумор мераванд(5.4), ки таърихи онҳо ба гуфтаи донишмандон ба садун панҷоҳ ё ду сад сол пеш аз зуҳури Исломи мерасад (2,74), ки аз тарафи донишмандони исломӣ гирдоварӣ шудаанд, дар ҳоле ки дар даврони ҷоҳилий аз насл ба насл ба таври шифоҳӣ интиқол меёфтанд(10,140). Аммо дар таърихи забони арабӣ сарчашмаи хаттии пеш аз исломие, ки дар мавриди вучуди эъроб дар забони арабии қадим далели қотеъе шуда тавонад, ҳанӯз ҳам дастраси донишмандон нагаштааст, ҳарчанд бархе аз забоншиносони гузаштаи араб, амсоли Ибни Форис аз дониши арабҳои тоисломӣ

дар мавриди эъроб, ҳатто аз огоҳии онҳо дар бораи қоидаҳои нахвӣ суҳан гуфтаанд(1,15-17).

Бо ба майдон омадани забоншиносии муқоисавӣ шарқшиносон ва забоншиносони араб беҳтар шумориданд, ки эъроби забони арабиҳо дар забонҳои дигари сомӣ чӯё шаванд ва бо ин асолат ва ё сохта будани онро таъхис диҳанд.

Чи тавре маълум аст, истилоҳи **забони сомӣ** таърихи тӯлоние надорад, балки таърихи ба майдон омадани он ба охири асрҳои 18 рост меояд(11,11) ва дар зерин истилоҳ пеш аз ҳама гурӯҳе аз забонҳои осие-аврупой, монанди забонҳои арабию финикӣ, оромию ошурӣ, ибрию ҳабашӣ ва акадию угоритӣ дохил мешаванд, ки қисме аз он аз байн рафтаву қисми дигаре ҳанӯз боқӣ мондаанд (4,13).

Ба иттифоқи забоншиносон забони сомӣ, ки модарзабони забонҳои дар боло зикршуда ба шумор меравад, дорои эъроби хоси худ будааст, зеро падидаи эъроб аз ҷумлаи нишонаҳои асосиест, ки дар тамоми модарзабонҳо, мисли санскритию юнонӣ ва лотинӣ вучуд доштааст(5,5) ва ба таъбири Ҷирчи Зайдон эъроб аз ҷумлаи падидаҳои тамаддунҳои қадима мебошад, ки дар забонҳои муосир аз он ба ҳар гунае ҳалосӣ ҷустаанд(15,43).

Карл Брокелман дар мавриди эъроби модарзабони сомӣ мегӯяд: Ҳарчанд дар мавриди эъроби шумораи чамъ дар забони сомӣ суҳане гуфтан душвор бошад ҳам, аммо дар бораи эъроб доштани шумораи танҳо дар забони мазкур ҷойи тардиде нест. Ҷунончи дар модарзабони сомӣ ҳолати марфӯй, ки муайянкунандаи муснад илайҳ (мубтадо) ва гоҳе аз муснад (хабар) ба шумор мерафт, бо анҷомаи «**u**» ишора карда мешуд. Аммо ҳолати маҷрурӣ бо анҷомаи «**l**» ишора карда шуда, баёнғари исмияти калима ба ҳисоб мерафт. Ҳолати мансубӣ, ки баёнғари феълияти калима шуморида мешуд, бо анҷомаи «**a**» таҷассум меёфт. Дар баробари ин дигар ҳама ҳолатҳои ба зарф ишоракунандаи калима ба анҷомаи «**u**» оварда мешуд(11,100). Забони классикии араб ҳолатҳои сегонаи асосии эъробро ба таври дуруст нигоҳ доштааст, мегӯяд Брокелман, аммо ҳаракатҳои кӯтоҳ гардонида шуда, ба шакли мад омадани худро гоҳе дар вақфу қофия нигоҳ доштаанду бас (11,100). Юҳан Фак мегӯяд: Забони арабӣ дар баробари забони бобулии қадим ягона забоне дар байни забонҳои сомӣ мебошад, ки боризтарин падидаи модарзабони сомӣ-эъробро дар худ нигоҳ доштааст(16,15). Забони акадӣ низ дар худ падидаҳои эъробиеро аз модарзабон ба мерос гирифтаву ба гунае нигоҳ доштааст, аммо дар забони угоритӣ аз падидаи мазкури забонӣ нишонае ёфтани имконнопазир аст(7,13). Забонҳои ибрию оромиро низ аз гурӯҳи он забонҳои сомӣ шуморида метавон, ки дар гузашти таърих эъробро аз даст додаанд, ба гунае ки ҳатто бо эъроб ошно будани онҳоро кас тасаввур карда наметавонад, ҳарчанд бархе пажӯҳишгарон тахмин менамоянд, ки дар аввал исмҳои дар забони ибрий эъроб мепазирфтаанд. Дар ин маврид онҳо тақия ба исмҳои мансубе менамоянд, ки дар забони ибрий аслан, ба зарфу нидо ишора месозанд(7,15).

Бояд қайд намоем, ки дар навиштаҷоти қадимаи забонҳои бобулию ошурӣ падидаи эъроб ба таври ошкор ба назар мерасад. Аз ҷумла эъроб дар қонуни Ҳамурапӣ (1792-1750 пеш аз милод), ки бо забони бобули навишта шудааст, ба гунае мебошад, ки айнан дар забони адабии арабӣ таҷассум ёфтааст. Ҷунончи мисли забони арабӣ фӯил дар ҳолати марфӯй, пуркунанда дар ҳолати мансубӣ омада, аломати марфӯй замма, аломати мансубӣ фатҳа ва аломати маҷрурӣ касра мебошад. Масалан, дар сарсатри дуввуми қонуни мазкур омадааст: Summa awelum awelam ubbigma (тарҷума:вакте инсоне инсонеро тӯхмат намояд). Дар ҷумлаи зикршуда вожаи awelum ба маънои **инсон** буда, ба вазифаи фӯил омадааст ва аломати марфӯйияш замма (**u**) мебошад. Аммо awelam, ки дар ин ҷо ба вазифаи мафъулун бих (пуркунанда) омадааст, аломати мансубияш фатҳа (**a**) ба шумор меравад. Дар сарсатри панҷуми қонуни Ҳамурапӣ чунин омадааст: Summa dayanum dinam iddin (тарҷума: вакте қозӣ ҳукме намояд). Вожаи dayanum ба маънои **қозӣ** буда, бинобар фӯилият дар ҳолати марфӯй омада, аломати марфӯйияш замма (**u**) мебошад, дар ҳоле ки калимаи dinam ба маънои **ҳукме** омада, дар ҷумла ба вазифаи пуркунанда ва дар ҳолати мансубӣ мебошад ва аломати мансубияш ҳамон фатҳа (**a**) аст (13,382-383).

Ҳарчанд асли анҷомаҳои сомӣ, ки баъдтар дар забони арабӣ таҷассум ёфтаанд, ба таври дақиқ маълум нест, вале шарқшиносон ҳадс мезананд, ки фатҳа дар асл ба шакли «**hu**» буда, дар навбати худ «**hu**» ишораҷонишини дар забонҳои сомӣ мустаъмалбудае ба шумор мерафтааст ва то ҳол дар забони ҳабашӣ ҳамчун

аломати мансубии исмҳои хос истифода мешавад. Ба ин тартиб анҷомаи ҳолати рафъ шояд аз ҷонишини «**ho**» гирифта шуда, анҷомаи ҷар, ки бештар ба «**ё**»-и нисбат шабоҳат дорад, шояд баъди ҳазфи «**ё**» ба ин шакл расида бошад (3,95).

Вале Иброҳим Мустафо чунин таълили шарқшиносро дар мавриди пайдоиши ҳаракатҳои эроби дар забонҳои сомӣ, ба вижа дар забони арабӣ беасос хонда мегӯяд: Он чӣ шарқшиносон дар ин мавзӯ гуфтаанд, ҷуз фарзияе беш нест. Онҳо дар ин фарзия така ба он менамоянд, ки аломатҳои эроби боқимондаи пасвандҳое мебошанд, ки нахуст дар охири вожаҳо мечаспидаанд, сипас ҳазф гаштаанду ба ҷояшон нишонаи ба он далолаткунанда боқӣ монда, ки он ҳамин эроби аст. Бе шакл онҳо дар ин мавзӯ дар зерӣ таъсири низоми забонҳои худ ва равиши эробию тасрифии онҳо мондаанд, дар ҳоле ки забони арабӣ дар эробию дар тасриф равиши хоси худро дорад, ки аз равиши забонҳои ғарбӣ ба кулӣ фарқ мекунад. Дар забони арабӣ тавассути ҳаракатҳо бар маъноҳои гуногун ишора карда мешавад, бе он ки ин ҳаракатҳо боқимонда аз пасванде бошанд ва ё аз ҳиссаҷае (8,46).

Шояд забони арабӣ дар баробари аз модарзабони сомӣ ба мерос гирифтани эроби дар он аз лиҳози шаклию овозӣ дигаргунӣ ворид намуда, онро мувофиқ ба сохтори забони арабӣ гардонидаст, чунончи Бергстрассе мегӯяд: Садонокҳои дарозе, ки дар забони арабӣ имрӯз дида мешаванд, бо фарқияти андаке айни садонокҳои дарозе мебошанд, ки дар модарзабони сомӣ вучуд доштанд. Шояд дар модарзабони сомӣ боз садонокҳои дарозӣ чаҳоруме «**ё**» вучуд доштааст, ки баъдтар дар арабӣ ба «**a**»-и дароз табдил ёфтааст. Зеро ба калимаи «**ҷор**»-и арабӣ калимаи «**гер**»-и ибрӣ ва ба вожаи «**нор**»-и арабӣ вожаи «**нер**»-и ибрӣ мутобиқат менамояд, ҳарчанд дар ифодаи маъно аз ҳамдигар фарқ доранд (6,54).

Забони арабӣ то имрӯз унсурҳои қадимаи зиёдеро аз модарзабон дар худ нигоҳ доштааст, ки ин аз маҳди забонҳои сомӣ будан ва ё ақаллан аз нумӯ ёфтани арабӣ дар ҷивори онҳо дарак медиҳад (9,165).

Чи тавре дар боло қайд намудем, бархе донишмандони араб ба ин боваранд, ки арабҳо пеш аз зуҳури Исломи, ҳатто пеш аз асри ҷоҳили аз эроби огоҳӣ доштанд. Дар ин росто онҳо така ба таърихи набатиҳо менамоянд, ки тибқи сарчашмаҳои таърихӣ онҳо пеш аз омезиш ёфтанишон бо оромӣ ва пеш аз омезиш ёфтани забони набатӣ ба забони арабӣ аз эроби огоҳӣ доштанд ва дар навиштаҷоти худ ҳаракатҳои эробию мегузоштанд. Аммо пас аз омезиши набатӣ ба оромӣ набатиҳо эробию фаромӯш намуданд, дар натиҷа аломатҳои эроби байни ҳарфҳои эроби гум шуд, дигар байни воҷи рафъ ва ё-и ҷар фарқе нагузоштанд ва дар байни ин ду ба ихтилот роҳ доданд (14,24). Ховаршинос Летмон низ ин нуктаро таъкид намуда мегӯяд: Набатиҳо ду намуди эробию медонистанд: а) ба шакли ҳарфҳои мад овардани ҳаракатҳо дар исмиҳо, ки аз изофа ӯрӣ буданд. Дар ин маврид исмиҳо ва номҳои хоси тасрифшаванда дар ҳолати рафъ бо вов, дар ҳолати насб бо алиф ва дар ҳолати ҷар (р) бо ё эробию гузори мешуданд; б) ба шакли аломатҳои овардани ҳаракатҳои эробию. Дар ин маврид набатиҳо танҳо ду ҳаракат: замма ва фатҳаро истифода мебарданд. Аммо ҳолатҳои сегонаи исмиҳои изофашаванда бо ҳаракати сегонаи замма, фатҳа ва касра эробию гузори мешуданд (14,24). Ба ҳамин тартиб эроби дар бештари забонҳои сомӣ танҳо дар исмиҳо ва барои муайян намудани муснадун илайҳ (мубтадо) ва музофун илайҳ (муаянқунандаи исми) ба кор бурда мешуд, яъне исмиҳо фақат ба дуэробағӣ ошно буданду бас, вале баъдтар эробию сегона ба майдон омад ва он ҳам дар забони арабӣ (7,20). Ба қавли Бергстрассе дар баробари ҳаракатҳои эробию аз модарзабон гирифтани забони арабӣ боз ду эробию дигареро эҷод намуд, ки яке мӯраб гардонидани хабару муайяншаванда ва дигаре дар дуэробағӣ қарор додани бархе исмиҳо мебошад (6,116).

Гузашта аз ин эробию исмиҳо дар шумораи дутоғӣ ва ҷамъи солими мардона қариб дар ҳама забонҳои сомию эробию аз ҷабрӣ яқранг мебошад. Чунончи шумораи дутоғии исми дар забонҳои қадимаи акадию бобули ва ошури хангоми марфӯи бо **алифу нун** ва хангоми мансубию маҷрури бо **ё**-ву **нун** ишора карда мешуд, ки айни он имрӯз дар забони адабии арабӣ дида мешавад (13,383; 12,126).

Така ба пажӯҳишҳои донишмандон бо боварию метавон гуфт, ки танҳо забони классикии арабӣ ҳолатҳои сегонаи асосии эробию дар худ нигоҳ доштааст, ҳарчанд онҳо аз садонокҳои дароз ба садонокҳои кӯтоҳ бадал шуда бошанд ҳам. Масалан, садонокҳои дарозӣ сомиюласл дар забони арабӣ танҳо дар вақфу қофияҳо ва дар

исмҳои панҷгона, ки бадал аз «лом»-и онҳо ба шумор мераванд, зухур менамояду бас. Дар баробари ин дар забони арабӣ навъе аз эъробӣ ноқис ба назар мерасад, ки дар он маврид ҳолати чар(р) бо ҳолати насб дар як сурат таҷаллӣ менамоянд. Чунин ҳолатро дар исмҳои хос ва бархе исмҳои, ки бо вазни феъл монанданд, бараъло дидан мумкин аст(11,100).

Шарқшиноси олмонӣ, Теодор Нёлдеке (*Theodor Nöldeke* (1836-1930) пурра таҷаллӣ ёфтани эъробӣ модарзабони сомиро дар забони арабӣ таъкид намуда, дар мавриди омӯзиш ва пажӯҳиши муқоисавии қоидаҳои забонҳои соми ва дар муайян намудани вижагиҳои модарзабони соми пешниҳод мекунад, ки бояд аз омӯзиши забони арабӣ шурӯъ карда шавад, зеро дар он қонуну қоидаҳои забонҳои дигари соми таҷассум ёфтаанд(12,122) ва дар тӯли беш аз ҳазорсолаи ахир забони арабӣ дигаргунии назаррасеро напазируфтааст. Маҳз ҳамин хусусиятҳои хоси ба мерос гирифтаи забони арабиё аз модарзабони соми дида, забоншиноси муосири араб, Ёқут Сулаймон забони арабиё айна забони соми мешуморад, чунончи ӯ мегӯяд: Ба қавли донишмандон тамоми нишонаҳои модарзабони соми дар забони арабӣ ба назар мерасад, дар ҳоле ки забонҳои дигари аз соми баромада танҳо як ё ду нишонаро аз модарзабон дар худ таҷассум кардаанду тамом. Ба таъбири дигар забони арабӣ фарогири тамоми хусусиятҳои забони соми мебошад, пас чӣ монӣ мешавад, агар забони арабиё асли ҳамаи забонҳои соми шуморем (5,5).

Пас аз баррасии эъроб дар забонҳои соми ба ин натиҷа мерасем, ки:

а) падидаи эъроб падидаи забоние мебошад, ки дар ҳама модарзабонҳо, аз ҷумла дар модарзабони соми вучуд доштааст.

б) забони арабӣ дар баробари гирифтани эъроб аз модарзабони соми боз онро рушд бахшида, ба шакле даровардааст, ки имрӯз дар забони адабии арабӣ ба назар мерасад.

в) эъробӣ феъл дар замони ҳозира-оянда зодаи забони арабӣ мебошад, зеро дар дигар забонҳои соми танҳо исми эъробгузори мешудаанду бас.

г) вучуд доштани эъроб дар дигар забонҳои соми ақидаи забоншиносони муосиреро, ки асолати эъробро дар забони арабӣ инкор намуда, онро зодаву сохтаи андешаи нахвиёни нахустини араб мешуморанд, зери суол мекашад.

АДАБИЁТ

1. Абӯлхусайн Аҳмад ибни Форис: Асоҳибию фи фикҳ-ил-луғат-ил-арабияти ва масоилиҳо ва сунан-ил-араби фи каломихо (бо таълиқ ва ҳошияи Аҳмад Ҳасан Басач). -Берут, 1418х -1997м. 238 саҳ.
2. Абӯусмон Амр ибни Баҳр Алҷоҳиз. Китоб-ул-хайвон (таҳқиқ ва шарҳи Абдуссалом Муҳаммад Ҳорун. ҷ.1. 1384х.-1985м. 428 саҳ.
3. Аҳмад Аламуддин Алҷундӣ. Фи-л-эъробӣ ва мушкилотихи (2). ҷ. 44. Алҷоҳира, Маҷмаъ-ул-луға-ал-арабия, 1399х-1979м. аз саҳ. 95 то саҳ. 107.
4. Аҳмад Нусайф Алҷанобӣ. Маломиху мин таърих-ил-луғат-ил-арабия. -Бағдод, 1981. 295 саҳ.
5. Аҳмад Сулаймон Ёқут. Зоҳират-ул-эъроб фи-н-наҳв-ил-арабӣ ва татбиқуҳо фи-л-Қуръон-ил-карим. -Дор-ул-маърифат-ил-ҷомия, 1994. 273 саҳ.
6. Бергстрассе Г., Аттавуру-н-наҳвӣ ли-л-луғати-л-арабия (ба чоп омодакунанда Рамазон Абдуттаввоб).-Алҷоҳира, Мактабат-ул-хонҷӣ, 1414х-1994м. 237 саҳ.
7. Ғолиб Фозил Алматлабӣ. Зоҳират-ул-эъроб фи-л-арабия, мадҳалун филилуҷиюн. – Уммон, Дор-ул-кунуз-ил-маърифат-ил-илмия. 177 саҳ.
8. Иброҳим Мустафо. Эҳё-ун-наҳв. - Алҷоҳира, 1413 – 1992. 225 саҳ.
9. Исроил Велфунсун. Таърих-ул-луғот-ис-сомия. - Миср, 1348-1929. 305 саҳ.
10. Зайф Шавкӣ. Таърих-ул-адаб-ил-арабӣ-ал-аср-ул-ҷоҳилӣ.-Алҷоҳира, Дор-ул-маориф, 2003. 473 саҳ.
11. Карл Брокелман. Фикҳ-ул-луғот-ис-сомия (аз олмонӣ ба арабӣ тарҷумаи доктор Рамазон Абдуттаввоб). -Арриёз 1397х.-1977м. 173 саҳ.
12. Муҳаммад Ҳамоса Абдуллатиф. Альаломат-ул-эъробия фи-л-ҷумла байна-л-қадими ва-л-ҳадис.-Дор-ул-фикр-ил-арабӣ. 430 саҳ.
13. Рамазон Абдуттаввоб. Фусулун фи фикҳ-ил-луға.-Алҷоҳира, Мактабат-ул-хонҷӣ, 1420х-1999м. 456 саҳ.
14. Халил Яҳё Номӣ. Аларабу қабл-ал-ислом, таърихуҳум-луғотуҳум-олиҳатуҳум. -Алҷоҳира, Дор-ул-маориф, 1986. 160 саҳ.
15. Чирчи Зайдон. Таъриху одоб-ил-луғат-ил-арабия. ҷ.1. Дор-ул-ҳилол. 322 саҳ.

16. Юҳон Фак. Альарабияту, дирсотун фи-л-луғати ва-л-лаҳачоти ва-л-асолиб (бо тарҷума ва таълиқи доктор Рамазон Абдудтаввоб). –Миср, Мактабат-ул-хонҷӣ, 1400х.-1980м. 336 сах.

ПАДЕЖ В СЕМИТСКИХ ЯЗЫКАХ

Иъраб арабский термин, означающий системы номинальных и прилагательных суффиксов или падежей классического и современного арабского языка. Это грамматическое явление перешёл на арабский язык из грамматической системы основного семитского языка.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: Семитские языки, арабский язык, падежи, востоковеды, лингвистика, синтаксис, нунация, артикль

CASES IN SEMITIC LANGUAGES

Ḥrab is an Arabic term for the system of nominal and adjectival suffixes of Classical and Modern Arabic. The Ḥrab or Case transmitted to the Arabic from Semitic languages.

KEY WORDS: Semitic languages, arabic, cases, orientalis, linguistics, syntax, nunation, article

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Исмонов К.–соискатель* Таджикского национального университета

САНОӢ ВА ҶАБАЛӢ: ҲАМОҲАНГӢ ДАР ЭҶОДИ ҒАЗАЛ

Бибисултон Навбаҳорова

Институти забон, адабиёт, шарқшиносӣ ва мероси хатти ба номи Рӯдакии АИ ҶТ

Санои Ғазнавӣ ва Абдулвосеи Ҷабалӣ аз шоирони маъруфи адабиёти классики нимаи аввали асри XII ба шумор мераванд. Гарчанде номи Саной ҳамчун шоири маъруфи тасаввуф, на танҳо ба аҳли илму адаб, балки ба оммаи васеъ, мардуми шеърдӯсти форсидагон ва хонандагони мактабҳои миёна ошноӣ, номи Ҷабалӣ ҳамчун шоири маддоҳи дарбори замони худ танҳо ба доирае, ки бо таҳқиқи шеъру таърихи адабиёт пайвастагӣ доранд, маълум аст. Гуфтан зарур аст, адабиёти бою пурғановати форс-тоҷик ғайр аз шоиру нависандагони ҷаҳоншумул чун Ҷабалӣ шоирони беҳисоб низ дорад, ки агар ба ҳама маъруф набошанд ҳам, тавонистанд бо эҷодиёти худ адабиёти моро бою рангин намоянд. Суханвари бузурги немис Йохан Гёте (1749-1832) роҷеъ ба ин қабил шоирон бисёр бамаврид гуфтааст: «Меғӯянд, ки форсиён аз ҷумлаи тамоми шоирони худ дар тӯли панҷсадсола (асрҳои X-XV) фақат ҳафт танашонро сазовори эътироф донистанд; ҳол он ки дар миёни он ҳама партовшудагон бисёриҳо аз ман авлотаранд» [ниг.5,3]. Аз ин гуфтор бармеояд, ки ин суханвари бузург аз эҷодиёти шоиру нависандагони адабиёти маъруфи мо баҳраҳо бурдаву меҳру муҳаббати беандозаи худро нисбат ба мероси гузаштагонанон ниҳоят самимӣ баён намудааст. Мавқеъ ва аҳамияти осори ҷунин шоиру нависандагон дар адабиёт танҳо тавассути таҳқиқи омӯзиши ҳаматарафа муайян мегардад. Абдулвосеи Ҷабалӣ ба қавли Гёте яке аз ҷунин “партовшудагон” мебошад, ки бо қасидаю ғазал, китъаву рубоӣҳои дилнишинаш дар қатори шоирони ҳамзамонаш Саной, Анварӣ, Абулфараҳи Рунӣ, Муиззӣ ва дигарон мавқеи худро дорад. Адабиёти асрҳои XI-XII асосан дар дарборҳо рушду нумӯ мекард. Ҳанӯз шарқшиноси машҳури руси асри XIX А. В. Жуковский чараёни зиндагии шоири қасидасарои машҳур Анвариро вобаста ба таърихи адабиёти ин давра ҳаматарафа таҳлил намуда, дар бораи адабиёти дарбори форс ҷунин меғӯяд: «Дар Шарқ шеъру шоирӣ афзалан дар назди дарборҳои ашрофони хос рушду нумӯ меёфт; - ин аст иборае, ки онро муттасил метавон дар адабиёт бархурд кард» [3,8]. Агарчи ки шоирони номбурда бо дарборҳо алоқаманд буданд ва пайваста шохону ҳокимони замонашонро мадҳ менамуданд, лекин ашъорашон аз нигоҳи тарзи услуб ва баён, сабки нигориш, санъатҳои бадеӣ ниҳоят баланд аст ва таъсири шеършон ба шоирони бузурги асрҳои минбаъда назаррас мебошад. Аз таърихи адабиёт ба мо маълум аст, ки дар ин давра жанри қасида, ки мавзӯи он мадҳу сано буд, дар эҷодиёти шоирон мавқеи аввалиндараҷа дошт. Девоҳҳои шоирони ин давро асосан қасида ташкил меод. Вале бояд қайд кард, ки дар баробари қасида ғазал ҳам дар эҷодиёти шоирони ин давра рушду такомул меёфт ва дар он аз ҷиҳати мавзӯю мундариҷа ва сабку услуб навоариҳои зиёд ба амал меомад. Мувофиқи аҳбори Хонларӣ Абулфараҳи Рунӣ 54 ғазал, Амир Муиззӣ 60, Имоди Шаҳриёрӣ 39, Адиб Собирӣ Тирмизӣ 66, Анварӣ 303, Хоқонӣ 451,

Музири Байлақонӣ 102 ғазал доштаанд [4,149]. Дар девони Саной, ки онро Мударриси Разавай ба нашр таҳия намудааст, 376 ғазал дарҷ гардидаанд. Яддавла Ҷалолии Пандарӣ, ки девони алоҳидаи ғазалҳои Санойро соли 2008 дар асоси шаш нусхаи хаттӣ таҳия намуда буд, нусхаҳои истифоданашудаи Мударриси Разавиرو низ дастрас намуда, 402 ғазал ба таъб расондааст. Жанри ғазал дар ашъори Абдулвосеи Ҷабалӣ на танҳо аз ҷиҳати мазмуну мундариҷа, балки аз ҷиҳати миқдор низ нисбат ба дигар жанрҳо бештар аст. Яъне, агар дар девонаш 149 қасида, 117 рубой, 8 марсия, 1 таркиббанд, 2 муламаъ, 57 қитъа ва 5 тасмит бошад, шумораи ғазалҳои ӯ 152 адад мебошад. Роҷеъ ба ғазалсароии Ҷабалӣ дар тазкираю сарчашмаҳои адабӣ ва таърихӣ қариб, ки маълумот дода нашудааст. Дар аксари сарчашмаҳо ӯ ҳамчун шоири маддоҳи қасидасаро зикр гардидааст. Дар тазкираю баёзҳо фақат аз қасидаҳои намуна оварда шудааст. Муҳаққиқи барҷастаи Эрон Забехуллоҳи Сафо ақидаи хешро роҷеъ ба ғазалсароии шоир чунин иброз намудааст: «Ғазалҳои ӯро агарчи аз сабки умумии қасоид бетаъсир нест, лекин онҳоро набояд дур аз соддагии калом ва ҳолӣ аз латофати суҳан ва диққати маъноӣ донист» [1,696]. Абдулвосеи Ҷабалӣ анъанайи ғазалсароии асрҳои X ва нимаи аввали асри XI идома дода, аз ҷиҳати мавзӯъ, сабку услуб ва тарзи баён ба он навоариҳо дохил намуда буд. Ҳангоми муқоисаи девонҳои шоирони ин давра маълум мегардад, ки дар ғазалҳои эшон ҳамоҳангию наздикии сабку услуб, тарзи нигориши суҳан мушоҳида мешавад. Аз муқобала ва муқоисаи девонҳои Ҷабалӣ ва Саной маълум гардид, ки дар сабки шеършон як майлу наздикие ҳаст. Ҳарчанд тазмину назираҳои пурра нест, вале аз ҷиҳати оҳанг, рӯҳи лирикӣ, инъикоси образҳо, вазн, қофия, радиф ва ифодаю ибораҳои зиёд наздиканд. Барои ҳамин ғазалу қасидаҳои ин ду тан шоири ҳамзамон дар девонҳои он ба ҳам омехта гардидаанд. Вақте ки суҳан аз девони шоирони классикӣ меравад, масъалаи омехта намудани шеърҳои ҷудогонаи як шоирро бо шоири дигар, ки бештар бо айби котибони нусхаҳо рӯй медиҳад, бисёр мушоҳида мешавад ва аз чунин ҳолат девонҳои Абдулвосеи Ҷабалӣ ва Саной низ дар қанор намондаанд. Аз ҷумла, 1 қасида ва 14 ғазал дар девони ҳар ду шоир дарҷ гардидаанд. Мураттиби девони алоҳидаи ғазалҳои Саной Яддавла Ҷалолии Пандарӣ хангоми таҳияи он ин масъаларо қайд кардааст, вале роҷеъ ба ки тааллуқ доштани ғазалҳо ягон ишорате надорад. Азбаски ин шоирон муосиранд ва сабку мавзӯъ, шеваи таълифи ғазалҳои он ба ҳам хеле наздик аст, муаллифи ғазалро дақиқ муайян кардан кори душвор аст. Барои муайян намудани муаллифи шеър мо бояд қадимтарин нусхаҳои хаттӣ ҳар ду шоирро дар даст дошта бошем.

Ишқу муҳаббат, ки мавзӯи асосии ғазал ба ҳисоб меравад, мавзӯи асосии ғазалҳои Саной ва Ҷабалиро ташкил медиҳад. Онҳо мавзӯи ишқу муҳаббатро мисли дигар устодони пешгузашта ва шоирони маъруфи замони ҳуша хеле самимӣ ва заминӣ тасвир намуда, онро як ҳодисаи хеле муҳимми ҳаёти инсон мешуморанд. Ҳар кадоми онҳо ишқу ошиқиро бо оҳанги хоси худ суруда, ба воситаи ин мавзӯъ ақидаҳои олии ҳушаонро ифода намудаанд. Ғазалиётшон аз ҳиссиёти баланди ишқӣ, меҳру вафо, садоқату самимият саршоранд, аз ишқ гоҳ нолону маҳзунанд ва гоҳо рӯҳбаланду мамнун. Дар тасвири ҳусни ёр аз ифодаҳои латифу зебо, содаву раван ва дилфиреб истифода намудаанд. Барои намуна ғазалҳои ҳар ду шоирро мисол меорем, ки дар як вазну радиф ва оҳанг эҷод кардаанд:

Ошиқӣ роҳи некномӣ нест,
 Дӯстӣ кӯи шодкомӣ нест.
 Камтарин дарди ишқ сӯхтан аст,
 Ки дар ин роҳ расми хомӣ нест.
 Чӣ шудӣ ошиқ, аз чӣ озодӣ?
 Шартӣ кори ту ҷуз ғулумӣ нест.
 Ҳар кӣ ҷонон ба чашми ўст азиз,
 Ҷон ба наздики ӯ гиромӣ нест.
 Ишқу ҷон бо муҳаббати ҷонон,
 Ҷуз раҳи мардумони омӣ нест [1,514].

Ғазали Саной:

Ишқ бозичаю ҳикоят нест,
 Дар раҳи ошиқӣ шикоят нест.
 Ҳусни маъшукро чу нест қарон,

Дарди ошиқро ниҳоят нест.
Мабар ин з-ин ки ишқро ба ҷаҳон,
Чуз ба дил бурданаш вилоят нест
Рояти ишқ ошқор кунӣ,
З-он ки дар ишқ рӯйу роят нест.
Олами илм нест олами ишқ,
Рӯяти сидқ чун ривоят нест.
Ҳар ки ошиқ шиносад аз маъшук,
Қуввати ишқи ӯ бағоят нест.
Ҳар чи дорӣ чу дил бибояд бохт,
Ошиқиро диле кифоят нест.
Кас ба даъвӣ ба дӯстӣ нарасад,
Чун замине дару сироят нест.
Нек бишнос к-он чи мақсуд аст,
Ба чуз аз тӯҳфаю иноят нест. [2,604]

Аз муқоисаи ғазалҳояшон маълум мегардад, ки таъсири ашъори онҳо ба ҳамдигар хеле зиёд будааст. Барои намуна байтҳоро аз чанд ғазали ин ду шоир мисол меорем:

Ғазали Ҷабалӣ:

Ғар ту пиндорӣ, ки айшам аз ту нох(в)аш нест, ҳаст,
Ё дилам муштоқи он рухсори маҳваш нест, ҳаст.
В-ар чунон донӣ, ки бе он сурати чун нақши Чин
Рӯи ман доим ба хуни дил мунаққаш нест, ҳаст.
В-ар ту андешӣ, ки лашкаргоҳи дилҳои азиз
Ҳалқаи он зулфи ҷоношӯби дилкаш нест, ҳаст[1,509].

Ғазали Саной:

Ғар ту пиндорӣ туро лутфи худой нест, ҳаст,
Бар сари хубони олам подшоҳӣ нест, ҳаст.
В-ар чунон донӣ, ки ҷони покбозонро зи ишқ,
Бо ҷамоли хоки поят ошноӣ нест, ҳаст.
В-ар гумон-т ояд, ки гоҳ дил рабудан дар самоъ,
Рӯю овозат ҳалоки порсой нест, ҳаст[2,601].

Дар ғазалҳои Саной баъзан ҳатто байт ё мисрае пайдо мешавад, ки айнан дар ғазалҳои Абдулвосеъ ҳастанд:

Ғазали Ҷабалӣ:

Дар ишқи ту ҷону дилу динро хатар нест,
В-ин ҳар се зи ман бурдию з-онат хабаре нест.
Ғарчанд расид аз ту балоҳо ба сари ман,
Алминнатулиллаҳ, ки туро дарди саре нест.
Ҳасми ту ба бад гуфтани ман лаб чӣ кушояд?
Ман банда муқирам, ки худ аз ман батаре нест [1,510-511].

Ғазали Саной:

...Дар банди хасе в-ин аҷабе нест, ки имрӯз,
Асбе, ки ба кор ояд, бе доғ харе нест.
Ҳасмам ба бадӣ гуфтани ман лаб чӣ кушояд?
Ман банда муқирам, ки худ аз ман батаре нест[2,608].
Ё дар ғазали зерин, ки ҳам дар вазну қофия ва мавзӯю мазмун ҳамранг мебошанд,
таъбиру ибораҳои зиёд дар ҳар ду шоир яқхела мебошанд.

Дар девони Саной силсилаи ғазалҳои ҳастанд, ки бо радифи эй писар, эҷод гардидаанд. Шумораи чунин ғазалҳо 8 ададанд. Дар девони Ҷабалӣ низ 2 ғазал бо радифи эй писар мавҷуданд. Ғазали Ҷабалӣ бо ин байт сар мешавад:

Ҷаъди ту шуд ҳалқа бар гӯш, эй писар,
Зулфи ту зад тақя бар дӯш, эй писар[1,532].
Матлаи ғазали Саной ин аст:
Ҳалқаи зулфи ту дар гӯш, эй писар,
Оламе афканда дар ҷӯш, эй писар[2,649].

Ҳангоми мутолиаи намудани девонҳои ҳар ду шоир калимаҳои темор, шӯхҷашм, зулфайн, мискан, машғала, симинсанам, шигарф, ибораҳо ва тасвирҳои

боди зулф, хоки по, наққоши азал, ғамзаи ғаммоз, сабру ҳуш, дилбари танноз, ёри хароботӣ, тариқи мухтасар, лулуи ҳушоб ва ғайра дар тасвир ва истифодаи санъатҳои бадеӣ зиёд дучор меоём. Инчунин бо номҳои таърихию афсонавӣ - Искандар, Парвиз, Хусрав, Ҷамшед, нигини Ҷам, Афросиёб, Қорун, Хизр, Ҳорутӣ Бобул, Морут; номҳои паёмбарон ва аҳли дин - Довуд, Иброҳим, Масеҳ, Халил, Юсуф, Яъқуб, Зуннун, Айюб, Озар, Одам, Аҳрор, Аҳмар, Айюк; номи шаҳр ва мавзеъҳои ҷуғрофӣ - Чин, Ҳарӣ, Хуросон, Коҳкашон, рӯди Арас, Даҷлаи Бағдод, Халлух ва Тарозро зиёд во мехӯрем. Номҳои сайёра ва ситорагон монанди Зухра, Муштарӣ, Парвин, Моҳ, Ноҳид, Сурайё, маҳтоб, қамар, офтоб, Аторуд; номи гулу паррандаҳо - савсан, суман, сунбул, арғавон, наргис, насрин, мушк, лола, товус, шохин, булбул, тӯтӣ, насри тоирро зиёд истифода кардаанд.

Шоирони классикӣ дар ғазалҳои ишқиашон образҳои ошиқонаи Лайлӣ ва Мачнун, Хусрав ва Ширин, Юсуф ва Зулайхоро батақдор корбаст намудаанд. Лекин дар ғазалҳои Абдулвосеъ мо танҳо дар як байташ образҳои ишқии Вомиқ ва Азро ро вохӯрем:

Ишқи ман бар ҷамоли туст ҷунон-к
Меҳри Вомиқ ба ҷеҳри Азро-бар [1,533].

Дар ғазалҳои Саной образи ошиқонаи Вомиқ ва Азро дар ҷанд ғазал омадааст.

Унсурҳои ҷоргонаи табиат – хок, бод, ҳаво ва оташро шоирони классикамон бисёр истифода намудаанд. Ин ҷор унсурҳои табиат дар бисёр ғазалҳои ин ду шоир низ омадааст:

Дар ғазалҳои Ҷабалӣ:

Нагурезем аз обу оташ, аз он-к
Хокпоёну боддастоне [1,53].

Боди кӯят тӯшаи дилдодагони хок пой,
Хоки кӯят қиблаи озодагони бод даст [1,505].

В-ар касе гӯяд, ки фарку дасту ҷашму ҷони ман
Ҷойгоҳи хоку боду обу оташ нест, ҳаст [1,509].

Дар ғазалҳои Саной:

Оташе назди мост хезу биёр,
Обиву хокию ҳавоиро [2,584].

Хоҷагӣ дар хона неҳ, пас обро дар хок банд,
Меҳтарӣ бар тоқ неҳ, пас оташ андар тоқ зан [2,710].

Ҷунин тасвири дар ғазалҳои Саной кам дучор намеояд.

Мо дар ғазалҳои Абдулвосеъ ба ғайр аз мазмунҳои ошиқона, май, тасвири зебоҳои табиат ва мавзӯҳои иҷтимоӣ, инчунин мазмунҳои ирфониро низ во мехӯрем, ки он дар эҷодиёти Саной ба авҷи аъло инъикос мегардад. Саной дар адабиёти нимаи аввали асри XII мавзӯи тасаввуфро дохил карда, нисбати шоирони ҳамасраш ин мавзӯро дар жанрҳои гуногун бештар тараннум намудааст. Даврони зиндагии ин ду шоир ба даврае рост омад, ки ҷараёни тасаввуф дар рушду нумӯъ буд ва ҳаракату ақидаҳои он ба адабиёт низ бетаъсир намонд. Роҷеъ ба таърихи пайдоиш ва таҳаввули ин ҷараён олимони зиёде фикру ақидаҳои гуногуни худро баён намудаанд. Саной дар таърихи адабиёт ҳамчун шоирест, ки ғазали тасаввуфро ба дараҷаи баланди таракқиёти он расонда буд ва устои шоирони машҳури тасаввуфи асрҳои минбаъда Аттори Нишопурӣ ва Ҷалолиддини Румӣ ба ҳисоб меравад. Дар ғазалҳои Абдулвосеъи Ҷабалӣ низ истилоҳоти сӯфиёна ба назар мерасанд, аммо пурра ба ин тариқат гаравидани ӯро нишон намедиханд. Дар сарчашмаҳои адабӣ ва таърихӣ низ дар бораи ин маълумоте дода нашудааст. Дар девони шоир як қасидаи марсия вучуд дорад, ки он нисбати вафоти Шайхулшайх Ҷобир бини Шайхулислом Абдуллоҳ бини Муҳаммад Ансорӣ [1,457]. эҷод шуда, ба писари ӯ бахшида шудааст. Мураттиби девони Ҷабалӣ Забехуллоҳи Сафо хангоми маълумот додан доир ба мамдӯҳони шоир дар бораи ин шахс низ маълумот дода, ҷунин меорад: “Шайхулшайх Ҷобир бини Шайхулислом Абдуллоҳ бини Муҳаммад Ансорӣ, яъне

писари Хоҷа Абдуллоҳи Ансорӣ, сӯфии бузург мебошад. Вай раиси Ансориён, яъне муридони Хоҷа Абдуллоҳи Ансорӣ буда ва маҷлису ваъз ва тазаккури сӯфиёна дошта ва гуё Ҷабалӣ ба ӯ муридона эътиқод варзидааст”. Муридона эътиқод варзидани Ҷабалӣ ба ӯ аз кадом сарчашма гирифта шудааст, Забехуллоҳи Сафо инро нишон намодааст. Муҳаққиқ идома медиҳад: ”Баъд аз ӯ (Шайхулшайх Ҷобир бини Шайхулислом Абдуллоҳ бинни Муҳаммад Ансорӣ) писараш Абдуллоҳ бинни Ҷобир бинни Абдуллоҳи Ансорӣ ба ҷои падар нишаст ва Ҷабалӣ марсияи мазкурро барои ӯ фиристод ва чун аз хидмати подшоҳ (Тоҷиддин Мулуки Нимрӯз) иҷозаи ғайбат надошт, ба ҳамин миқдор иктифо кард” [1,701]. Аз таҳлилу омӯзиши шарҳи ҳоли шоир ба мо маълум гардид, ки Ҷабалӣ, на фақат шоири дарбор, балки вазифаи ҳуҷҷатгузорию котибиро низ иҷро менамуд. Ба мадҳи шоҳону ҳокимон ва вазифаҳои дарбор банд будан, ӯро имконият намедод, ки дар маҷлису маҳфилҳои сӯфиёна ширкат варзад. Шояд ин ҳам сабаб бошад, ки тасаввуф дар ғазалҳои нисбат ба Саной камтар аст.

Дар мисолҳои зерин байтҳои аз ғазалҳои ӯ интихоб намудем, ки дар онҳо шоир аз аҳли ҳаробату томот ва хирқапӯшон сухан рондааст:

Ҳар замон хонӣ ҳароботӣ маро,
 Чанд бошад з-ин муҳолот, эй писар[1,531]?
 Эӣ дарида хирқапӯшон бар самоат чомаҳо,
 В-эӣ фишонда кисадорон бар ҷамолат молҳо[1,500].
 Хез, то чомаи андешаву ғам чок занем,
 Хаймаи ишқу тараб бар сари афлок занем.
 Сухани аҳли насиҳат ҳама барбод диҳем,
 Сӯҳбати халқи замона ҳама бар хок занем.
 Пой дар доираи аҳли ҳаробот ниҳем,
 Даст дар домани он лӯъбати чолок занем.
 Гоҳ дар майкада бода ба тараб нӯш кунем,
 Гоҳ дар мастаба чома зи ҳавас чок занем.
 Ҳар кучо муфлиси нопок падидор шавад,
 Чанг дар сӯҳбати он муфлиси нопок занем.
 Дар ҳаробот ба шодӣ бинишинем ҳама,
 Ба сабҳӣ раҳи ушшоқи тарабнок занем [1,647].

Ҳамин тариқ, аз мутолиаи чанд ғазали шоир ба хулосае омадан мумкин аст, ки Ҷабалӣ ба маъноӣ пуррааш монанди Саной шоири тасаввуф набуда, балки дар баъзе аз ғазалҳои оҳанги сӯфиёна дорад. Дар ҳар сурат, дар қисмати аз ашъораш таъсири тариқати сӯфиёна ба назар мерасад. Мо дар ғазалҳои ибораю таъбирҳои сӯфиёна – хирқапӯшон, Зуннун, томот, дори фано, мӯътакиф, аҳли ҳаробот, самоъ ва ғайра зиёд дучор меоем.

Забехуллоҳи Сафо Ҷабалиро: “...аз ҷумлаи қадимтарин шоироне пиндошт, ки ба пайванд додани мазмунҳои ғиноӣ ва фикрҳои ирфонӣ дар ғазал қиём кардаанд” [1,696] ҳисобидааст.

Мо дар ин ҷо якчанд ғазали ин ду шоирро барои намуна мисол овардем ва қайд қардан зарур аст, ки чунин умумият ва ҳамоҳангӣ дар ҳамаи жанрҳои шеърӣ дар ин ду суханвар ба назар мерасад.

АДАБИЁТ

1. Абдулвосеи Ҷабалӣ. Девон, ба эҳтимом ва тасҳеҳу таълиқи доктор Забехуллоҳи Сафо. Чопи аввал.- Чопхонаи Донишкадаи Техрон, 1341. Ҷ. II.
2. Девони Ҳаким Абулмаҳд Махдуд бини Одам ал- Саной ал Ғазнавӣ. Бо саъй ва эҳтимоми Мударрисӣ Разавӣ. Техрон, 1320.
3. Жуковский В. А. Али Аухадеддин Энвери. С. Петербург, 1883.
4. Парвиз Нотили Хонларӣ. Таҳқиқи интиқодӣ дар арӯзи форсӣ ва чигунагии авзони ғазал, Техрон 1327.
5. Фаттоҳии Нишопурӣ. Хусн ва дил. Муаллифи сарсухану тавзеҳот ва мурағибӣ матну луғот Асрор Раҳмонов. Душанбе, 1985.

САНАИ И ДЖАБАЛИ: СОЗВУЧНОСТЬ В ГАЗЕЛАХ

Статья посвящена общности поэтических взглядов двух замечательных поэтов – современников Санаи и Джабали. В качестве примера приведены несколько газелей этих поэтов, где наглядно показано общность и созвучие их поэзии во всех поэтических жанрах.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: Газел, Санаи, Джабали, созвучность, жанр, тема, суфизм

SANAI AND JABALI: ASSONANCE IN GAZELLES

The article is devoted to common poetical ground of two magnificent contemporary poets Sanai-and Jabali. There are several gazelles of these poets mentioned as an instance, where the generality and assonance of their poetry demonstrably shown in all poetical genres.

KEY WORDS: Gazell, Sanai, Jabali, assonance, genr, theme, sufism

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Б. Навбахорова* – младший научный сотрудник ИВиПН АН РТ.
ТЕЛЕФОН: 93-443-45-52

ВАЗЪИ ШЕЪР ДАР АСРИ БОЗГАШТ АЗ НАЗАРИ ҚОЛАБ, МЎХТАВО, МАЗМУН ВА ЧАНД ТАНЕ АЗ ШОИРОНИ ДАВРАИ БОЗГАШТ

Афшин Муродӣ

Институти забон, адабиёт, шарқшиносӣ ва мероси хаттии ба номи Рӯдакии АИ ҚТ

Эҳёи расми бадехасароӣ дар саросари ин давра (чуз дар давраи вазорати Мирзотақихони Амир Кабир) мавриди таваҷҷӯҳи подшоҳон ва вазирон будааст. Ин амр ва алоқае, ки шоҳони Қочорӣ ба эҳёи лозимаҳои иқтидор ба шеваи подшоҳони пешин доштанд, мучиби идома ёфтани шеваи шеъри гузаштагон, бавижа услуби мадехасароӣ дар қолаби қасида шуд. Ин алоқамандӣ пас аз аҳди Носирӣ низ идома дошт. Дар даврони Сафавӣ шеър бештар дар миёни бозориён ва косибон ва гурӯҳи омма роиҷ буд, уламо ва хавос чузви нудрат ба он майл ва рағбате нишон наметоданд. Аммо дар давраи баъд аз Фитрат ки мучиботи бозгашт ва услубҳои кӯҳан аз ҳар хайс фароҳам шуда буд, шеър дар байни ин гурӯҳ низ мавриди таваҷҷӯҳ қарор гирифт ва гироиши табақоти поин ва бозориён ба ин амр нисбатан қоҳиш ёфт; зеро дигар фақат доштани қариҳа ва завқ барои шеър гуфтан кофӣ набуд ва бидуни ошноӣ бо бархе усул ва қоидаҳои шеърӣ ҳеҷ шоире наметавонист шеъре бигӯяд, назди адибон мақбул афтад. Шеър ва шоирӣ дар ин давра танҳо дар тасарруф ва ҳимояти дарбор ва ричоли девонӣ набуд. Дар воқеъ, аз гурӯҳи олимон ва ҳақимон ва ҳатто мучтаҳидон қасоне пайдо мешуданд, ки ба шоирӣ рӯй меоварданд ва тамрин дар шеъри гузаштагон ва мутолиаи девонҳои онҳоро мояи қасри шаън наметодистанд. Дар ин давра дар қанори шеър ва шоирӣ тасаввуф ҳам нисбат ба давраҳои гузашта то ҳаде ривож пайдо кард ва шеър василаи наشري ақидаҳо ва таълимҳои орифон низ қарор гирифт. Албатта, шеъри суфиёнаи ин давра ҳар чанд зиёд аст, вале аз лиҳози кайфият бо он чи дар асри Ҳофиз ва Мавлоно дидаем, қобили муқоиса нест, бавижа ин ки тасаввуф дар асри муҳолифати шадиди фақеҳон ва мазҳабӣ дар байни омма нуфузи қобили таваҷҷӯҳе пайдо накарда буд. Дар ин давра муассиртарин тағйири ҷуғрофияӣ дар ҳавзаи шеъру адаб, интиқоли марказияи адабӣ аз Исфаҳон ва Шероз ба пойтахти навин, яъне (Техрон) буд, ки бо интиқоли сарватҳои бодовардаи Нодиршоҳ аз Хуросон ба ин шаҳр ҳамзамон шуд. Сарватҳо ва ғаниматҳои, ки Оғо Муҳаммадхон дар солҳои кишваркушоии худ аз ғӯша ва қанори вилоятҳо фарочанг оварда буд, ба асри Фатҳалишоҳ равнақи афсонаии аҳди Маҳмуди Ғазнавиро мебахшид. Фатҳалишоҳи Қочор шоир буд ва ба назар мерасид, ки «Шоҳнома»-ро хондааст ва аз шукӯҳ ва азамати дарбори Ғазнавӣ огоҳӣ дорад; аз ин рӯ, бо ташвиқи шоирон ва адибон ва гармдоштани маҳфили унси дарбор, ғӯи таҷдиди шукуҳи асри императории Ғазнавиро дар бар дошт. Ҳалқаи шоирони дарбор ташкил шуд ва ғўяндагоне чун Фатҳалихони Сабоҳ, Мачмар, Нишот ва Саҳоб аз машоҳири ин давра ба ҳисоб меоманд.

Фатҳалихони Сабоҳ, ки ҳамноми Султон буд, бо унвони Маликушуароӣ бар дигар шоирони ҳамасри худ бартарӣ дошт. Ё марди неқнафс ва адабдӯст буд, шоирон ва донишмандоне, ки ба ӯ паноҳ меоварданд, ба Ӯ қарор мекарданд. Ба ин тартиб, даҳҳо шоир ва қасидагӯ ва ғазалсаро дар анҷумани Ӯ қарор мекарданд.

(ки ба номи Фатҳалишоҳ бо ин ном хонда шуда буд), бар гирди Сабоҳ фароҳам омаданд ва ба умеди подош ва ҷоиза ва касби мақоми бартар ба ситоиши шоҳи Қочор пардохтанд.

Аббосмирзо Валиаҳди Фатҳалишоҳ, беш аз он ки шеърдӯст ва адабшинос бошад, ба улум ва фунуни навин робитаҳо бо хорич ва ба умури низомӣ алоқа нишон меод. Бо ин ҳол, вучуди Қоимақоми Фароҳонӣ, то ҳудуде ин заъфро чуброн мекард. Аммо бо қатли Қоимақом ки пас аз марги Аббосмирзо иттифоқ афтод, барои адаб ва фарҳанги Эрон дар он рӯз зоеаи бузург ба вучуд омад. Муҳаммадшоҳ ҷонишини Фатҳалишоҳ худ шоир набуд, аммо аз шеваи ниёии худ то ҳудуде пайрави мекард. Дар аҳди ӯ сарвати кишвар, ки миқдоре аз он бар сари ҷангҳои Эрон ва Рус аз даст рафта буд, сарфи ободонии мазраҳо ва кишоварзӣ ва роҳандозии қанотҳо шуд. Дар маҷмӯъ, шоирон аз дастгоҳи ҳеч баҳрае наёфтанд аммо Ҳочи Мирзо Оқосӣ (вазирӣ ӯ) худ шоир буд ва ба шеър алоқа нишон меод.

Аз назари шуғл ва ҳирфа шоирони ин давра ду гурӯҳ буданд:

1. Дастаи монанди Сабоҳ, Висол, Саҳоб, Маҷмар, Суруши Исфохонӣ ва Яғмои Чандакӣ ва Қоонӣ шоириро ба сурати расмӣ ва ба шеваи гузаштагон пешаи аслии худ доштанд.

2. Дастаи дигар монанди Нишот, Қоимақом, Шайбонӣ, Нароқӣ ва Мирзоҳабиби Хуросонӣ дар айни пардохтан ба шуғлҳои дигар аз шоири ғофил набуданд ва дар таҳаввул ва ҳаракати шеъри ин давра таъсири шоистае доштанд.

Қолаб ва мӯхтавои шеъри давраи бозгашт. Қолаби шеър дар ин давра ба монанди қасида аст ва улғуи шоирон дар ин қолаби шеърӣ устодони давраи аввали шеъри дарӣ монанди Манучехрӣ, Фарруҳии Систонӣ, Амири Моезӣ, Анварӣ ва Камол Исмоил ҳастанд. Баъд аз қасида қолиби дигари ин давра ғазал аст, ки албатта ба сабки ғайр аз Соиб ва бар шеваи устодони ғазали форсӣ дар сабки Ироқӣ аз қабиле Саъдӣ, Ҳофиз, Салмон ва Ҳочуи Кирмонӣ суруда шудааст. Шеъри ин давра аз ҷошнии Ирфон бебаҳра мондааст ва фақат андаке аз шоирон ғазали Ирфонӣ мегӯянд ва бояд шеъри ин давраро шеъри Офокӣ ва айниятгаро муаррифи кард. Ҳатто ғазал низ бештар аз он ки ҷошнии Ирфон дошта бошад, аз ишқи маҷозӣ сухан мегӯяд.

Аз назари мӯхтаво ва мазмун. Ҳунари шеъри ин давра бозофаринии мазмунҳо ва андешаҳо аст, ки як бор дар асри шукӯҳи мактаби Хуросонӣ дар адаби форсӣ таҷриба шудааст. Дар маҷмӯъ шоирони ин давра бо вучуди рӯёруи бо дунёи тоза ва асри тамаддун комилан мутафовит бо гузашта натавонистанд, мавзӯи комилан ибтикорӣ ва бесобиқа дар арсаи сухани форсӣ биофаринанд ва агар ҳам тавфиқе доштанд, дар такрор ва эҳёи андешаҳо буд, ки як бор ба сурати ибтикорӣ ва нав ба мазмун ва мӯхтавои шеър хулоса намешуд. Забон ва ороишҳои лафзӣ ва таҳаюлотӣ шеърӣ ва мусиқии каломи шоирони ин давра дар шакли муваффақиятomezи он ёдоварии ҳамон чизе аст, ки дар сармашқҳои аслии ва осори шоирони мавриди тақлид дида мешавад. Яке аз мушаххасаҳои боризи мактаби Хуросонӣ тавачҷӯҳ ба арзишҳои миллӣ ва ҳамосасароӣ аст, ки номи Фирдавсӣ бар тораки он медурахшад. Бинобар ин, замина тавре фароҳам шуд, ки бархе шоирон монанди Сабоҳ ба ҳамоса рӯй оварданд ва осоре ҳам дар ин масир падида омад:

Манзумаи «Худованднома»-и Сабоҳ ҳамосаи мазҳабӣ ва шаҳаншаҳномаи ӯ, ки ба иттифоқоти асри Фатҳалишоҳ ва Оғо Муҳаммадхон ва ҷангҳои Аббосмирзо бо сипоҳи русияи тазорӣ мепардозад, Ҳамосаи таърихӣ аст, ки ба тақлид аз «Шоҳнома» ва бар ҳамон вазн дар 40 000 байт суруда шудааст. Алоқамандӣ ба дostonҳои кӯҳан ва рӯҳи ҳамосаи миллии Эрон дар шеъри Қоонӣ дар қолаби вожаҳо ва сахнаҳои пуробутоб ва талмеҳ ва ҳодисаҳои асри ҳамоса дар ин давра буруз кардааст.

Дигар шоирони давраи бозгашт

Сабоҳи Кошонӣ парчамдори бозгашти адабӣ. Фатҳалишоҳи Сабоҳи Кошониро бояд ҳалқаи иттисол ба асри Ҳотиф ва шохистарин шоири сабки бозгашт донист. Ӯ дар зодгоҳи худ Кошон бо Сабоҳӣ иртиботи наздик дошт ва тахти таъсири ӯ ва пайравӣ аз сабки гузаштагон гироиш ёфт. Дар соли 1212 ҳангоми тоҷгузории Фатҳалишоҳ ба унвони Маликушуароӣ даст ёфт ва чун тарбиятёфтаи мактаби Сабоҳии Бегдалӣ ва Озар буд, дар қасида ва ғазал аз шеваи онҳо пайравӣ мекард.

Нишоти Исфохон. Пас аз Муштоқ шеъри Исфохон ба ҳиммати Мирзоабдулваҳоби Нишот гарм монда буд. Ӯ аз Содоти Исфохон буд ва ба соли 1175

дар ин шаҳр зода шуд. Вақте ки ба шеър ва шоирӣ рӯй овард дар гурӯҳи ҳаводорони чиддии бозгашти адабӣ қарор гирифт ва дарҳои меҳмоннавозиро ба рӯи шоирон ва ҳамфикрони худ боз гузошт. Онҳо ҳафтае як бор бар гирди ӯ меомаданд ва ба тариқай гузаштагон шеър мегуфтанд. Дар соли 1218 ҳ.қ. дар синни 43 солағӣ ба Техрон рафт ва ба дарбори Фатҳалишоҳ роҳ ёфт ва ба унвони дабир лақаби Муътамадулдавлаҳ гирифт. Пас аз он ҳама ҷо дар сафар ва ҳазар дар хидмати подшоҳ буд, то ин ки дар соли 1244 қ. ба бемории сил даргузашт.

Висоли Шерозӣ. Висол дар давраи Каримхон дар соли 1197 ҳ.қ. дида ба ҷаҳон кушод. Улуми замонро назди устодон ва ҳамфикрони худ омӯхт ва ҳамзамон дар навиштаи анвои хат маҳорат ёфт. Шоириро ҳеҷ гоҳ василаи маишат ва нардбони таракқӣ дар дастгоҳи девонӣ қарор надод. Чун анвои хатро некӯ менавишт, аз роҳи навиштани Қуръон маош мекард ва ба рӯнависӣ аз девонҳои шоирон ва китобҳои арзанда таваҷҷӯҳи хос дошт. Ӯ бар хилофи муосирони худ то поёни умр дар Шероз монд ва саранҷом ба соли 1262 ҳ.қ. дар Шероз даргузашт.

Дастабандии шоирони давраи бозгашт. Шоирони ин давра боз ба ду даста тақсим мешаванд:

Давраи аввал, ки аз васатҳои қарни XII оғоз шуда ва ба қатли Нодир дар соли 1160 ҳ.қ. ба камоли худ мерасад ва то поёни қарни XIII ҳ. идома дорад. Дар ин муддат шоирон ағлаб ба пайравӣ аз шеваи Ироқӣ мепардозанд ва бештар шеваи шоирони қарнҳои VI, VII ва VIII–ро дар ғазал ва қасида ва маснавӣ иқтибос ва пайравӣ мекунанд, ки аз номдорони онҳо нахустин бунёнгузори бозгашти адабӣ яъне (Муштоқ, ёрон ва пайравони ӯ бояд ёд кард).

Давраи дуввум, ки аз поёни нимаи аввали қарни XIII оғоз шудааст, бо он ки шоирон пайравӣ аз равиши шоирони қарнҳои VI, VII ва VIII яъне шоирони сабки Ироқиро раҳо накарданд ва ба сабки шоирони қарнҳои IV, V ва VI ҳам тақлид карданд ва аз натиҷаҳои инқилоби адабӣ натиҷаи кулӣ ба даст оварданд. Албатта, дар ташвиқи онҳо подшоҳони Қочор бисёр асаргузор буданд. Аз замондорони ин давра Фатҳалихони Сабоҳ, Маликушуарои Кошонӣ, Мирзомуҳаммадали Суруши Исфохонӣ қобили зикр ҳастанд.

Анвои шеър дар давраи бозгашт. Ашъори давраи аввал ва дуввуми бозгашт (яъне Хуросонӣ ва Ироқӣ) аз назари мавзӯ мутанаввӣ аст ва метавон ашъори ин давраро бар асоси мавзӯ ба ашъори мазҳабӣ, ирфонӣ, сиёсӣ, иҷтимоӣ, ҳамосӣ, мадеҳа, тарона, тасниф, ҳаҷв, танз ва бархе ашъор, ки навъи бединӣ ва ломазҳабиро ба унвони шиори равшанфикрӣ таблиғ мекунанд, тақсим кард, ки албатта дар девони Суруши Исфохонӣ, ки яке аз намоёндагони давраи аввали сабки бозгашт ба ҳисоб меояд, ашъори ӯро метавон ба ду дастаи мазҳабӣ ва дарборӣ тақсим кард. Манзур аз ашъори мазҳабӣ ашъоре аст, ки Суруши Исфохонӣ дар ситоиши Худо ва мадҳи ҳазрати Муҳаммад(с)ва имомони шиъа, ё дар заминаҳои эътиқодии дигар сурудааст. Ин нав шеър аз дер боз мавриди таваҷҷӯҳи шоирони мусулмони эронӣ будааст. Дар ҳамаи давраҳо бавижа, дар давраи бозгашти адабӣ вучуд дорад ва шоирон бо сурудани мадоеҳ ва марсияҳо дар қолаби қасида ва таркиббанд ё тарҷеъбанд ба баёни эътиқодоти мазҳабӣ ва иродат ба хонадони набавӣ ҳимат кардаанд.

Қолаб ва мӯҳтавои шеъри Суруш. Қасида, ғазал, маснавӣ, таркиббанд ва мусаммат аз роҷтаҳин қолабҳое аст, ки мавриди таваҷҷӯҳи Суруш қарор гирифта ва аз миёни ин қолабҳо қасида пуркорбурдтар будааст ва фанни аслии ӯст. Ағлаби шеърҳои Суруш ва бештари он мадеҳа аст. Аз ин шеърҳои мадеҳӣ, нисфи он дар ситоиши Расули Акрам (а) ва хонадони поки ӯ ва имомони шиъа суруда шудааст. Тамоми манзумаи Урдибиҳишт ва низ маснавии «Равзатуласор» ва таркиббандии ӯ яксара аз ин гуна шеърҳост.

Мамдуҳи нимаи дигар аз қасидаҳои Суруш дар дараҷаи аввал (Муҳаммадшоҳ ва бештар Носриддиншоҳи Қочор) ва пас аз ӯ шоҳзодагон, бузургон, дарбориён ва хонаводаҳои Қочоранд. Ҳамон тавре ки гуфта шуд, саросари девон, қасидаҳо ва ҳатто ғазалиёти Суруш сарфи мадеҳасароӣ шудааст, ки албатта бо шеваи муосиринаш тафовут дорад. Зеро ӯ мудохина ва чоплусиро аз ҳад намегузаронад [1] ва мадҳи ҳар касе ба сазо гуфтагӣ оини худ медонад. Бинобар ин, суханаш аз дигарон зарифтар аст ва шоирони дигар муваффақтар ба назар мерасад.

1. Маликушуарои Баҳор. Сабкшиносии наср. Ҷилди 3. Техрон, 1340.
2. Маликушуарои Баҳор. Баҳор ва адаби форсӣ. Ба кӯшиши Муҳаммади Гулбон. Ҷилди 1. Техрон, с.49, 1351.
3. Сириуси Шамисо. Сабкшиносии назм. Техрон, 1380.
4. Муҳаммади Шамси Лангурӯдӣ. Мактаби бозгашт. Интишороти Санавбар. Техрон, 1372.
5. Ҷалолиддини Хумой. Баргузидаи девони шоирони Исфохон. Интишороти Фуруғӣ. Техрон, 1343.
6. Аҳмади Хотамӣ. Таърих ва адабиёти Эрон дар давраи бозгашти адабӣ. Интишороти Поё. Техрон, 1378.

СОСТОЯНИЕ ПОЭЗИИ В ВЕК “ВОЗВРАТА” С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ФОРМЫ, ЗНАЧЕНИЯ, СОДЕРЖАНИЯ И НЕКОТОРЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛИ ПОЭЗИИ ПЕРИОДА “ВОЗВРАТА”

Статья посвящена изучению и исследованию поэзии жанра “бозгашт” – “возврат”, а также изучению жизни и поэтической деятельности представителей данного жанра, который был очень популярен при дворе правителей данного периода.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: поэзия, литература, литературный жанр, жанр “бозгашт” – “возврат”, представители жанра “бозгашт” – “возврат”, Суруш Исфакони

POETRY CONDITION IN A CENTURY OF RETURN FROM THE POINT OF VIEW OF THE FORM, VALUE, THE CONTENTS AND SOME REPRESENTATIVES OF POETRY OF THE PERIOD OF RETURN

Article is devoted to studying and research of poetry of a genre “bozgasht” – “return”, and also to studying of life and poetic activity of representatives of this genre which was very popular at court of governors of this period.

KEY WORDS: poetry, literature, a literary genre, a genre “bozgasht” – “return”, representatives of a genre “bozgasht” – “return”, Surush Isfakhoni

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Афшин Муроди* – соискатель Института языка, литературы, востоковедения и письменного наследия им. Рудаки АН РТ

АНАЛИЗ ОБРАЗА ШАХРОШУБ В «СЕМИ ПАЛАТАХ БАХРОМА ГУРА»

Г. Шарофзода

Институт повышения квалификации государственных служащих РТ

В сборниках произведений «народной литературы» часто встречается «обрамленная» повесть под названием «Хафт манзар-е Бахрам-е Гур» («**Семь палат Бахрома Гура**») [3,14, 283-323]. Но в научной литературе пока четкого представления об этом произведении нет, есть даже путаница. Ведущий исследователь произведений народной литературы Мухаммад Джа‘фар Махджуб в двух циклах своих исследований дает о нем противоречивое свидетельство. В цикле «Исследования в народных дастанах» [9,6] пишет, что прозаическая редакция «Семи портретов Бахрома Гура», по всей вероятности, переведена на фарси с турецкого языка. В другом месте отмечает, что «Семь портретов Бахрома Гура» - прозаическая редакция дастанов Низами» (39,5]. Нам произведение с таким названием на глаза не попадалось, но «Семь манзаров», а не «Семь пайкаров» никаких споров не вызывают. Тем не менее «Семь манзаров» или «Семь палат» с великим Низами Ганджави связи не имеют. Конечно, сюжет из среднеперсидской литературы с участием знаменитого Сасанидского шаха с его возлюбленной наложницей имеет отношение и к «Семи портретам» Низами и к рассматриваемому нами произведению «Семь палат Бахрома Гура».

Имя талантливого поэта Абдаллаха Хатефи (умер в 1520-21г.), племянника знаменитого поэта и суфия Абдурахмана Джами, а также его творчество в научных кругах хорошо известны. Также известно, что он по поэтическим традициям персоязычной литературы «соствязался» с Низами и написал ответ его знаменитой «Пятернице» («Хамсе»). Одно произведение Хатефи из цикла его дастанов называлось «Хафт манзар» [14]. Это произведение, конечно, как и дастан Низами – поэтическое. Это положение подтверждает не только идентичность материалов обоих произведений, но множество стихотворных, которые, бесспорно, извлечены из произведения Хатефи.

То, что несложные в языковом и стилистическом отношении произведения Хатефи переложены в прозе, несомненно, говорит о том, что они входят в репертуар сказателей-профессионалов, которые на своих собраниях дополняли, исполняемые ими произведения, новыми деталями, ибо прозаический текст относительно «сух». Представитель элитного культурного круга, конечно, не стал бы заказывать излишне изящное художественное явление, тогда, как имел возможность получить ту же культурную информацию в более изящной художественной форме. Даже представитель срединной культурной прослойки не стал бы искать замены поэтическому тексту. В прозаическом тексте больше всех нуждалось неграмотное большинство деревень и значительная часть городского населения, которые не «читали», а «слушали». Читатели те же, для которых «сюжетное» поэтическое слово было помехой для восприятия события. Он воспринимает поэтику глазами, но не сюжетным произведением.

Спорить о вкусах, конечно, - важная литературоведческая задача, но в данном случае эта задача заключается в том аспекте, в котором мы ее рассматриваем. Для нас первостепенным значением является задача обоснования положения о том, что не существенно - когда-то и кем-то был разработан сюжет «Семи палат Бахрома Гура». Существенно то, что художественно-эстетическая, идейная концепция сюжета, признанных и принятых той средой, которой и принадлежит это произведение. Суть дела в том, что они восхищаются неистребимым мужеством Шахрашуб - она сердцевина их идеала, вообщем-то, не только женского, но в данном случае в одном «идеале» много человеческих лиц и поведений. В данном случае важно и то, что образ Шахрашуб отвергает сложившийся стереотип о «негодности» женщины. И вообще этот сильный характер доказывает «эпизодичность» настроения в художественной литературе, как и в «живой» жизни.

«Семь палат Бахрома Гура» примечательно тем, что в нём сословному разделению человеческого общества противопоставляется «могущий» человек. Совершенно не важно, кто этот «могущий» Человек- мужчина или женщина, шах или простолюдин.

Весьма важно, кстати, что эту идейно-художественную концепцию несет обрамляющая новелла, как это мы отметили в «Семи странах» Фахри Харави, земляка и современника Хатафи.

Бахром, сын шаха Аджама Шахрияра - искусный стрелок из лука. У этого царевича была наложница по имени Шахрошуб, которую он очень любил и брал с собой на охоту. Раз в такой ситуации Бахром похвастался своим искусством стрелка. Шахрошуб же предложила пристрелить двух онагров так, чтобы стрела вошла онагру в спину, а вышла из пупка. Бахром же проявил смекалку, а не лучше ли просто «пришить» самку онагры со зрелым плодом. Это заметила и Шахрошуб, когда Бахром хотел услышать ее мнение. Бахром ожидал восторга, но услышал: то, что совершил царевич, это не искусство, а результат его сообразительности. Бахром был вспыльчивый. Он приказал бросить Шахрошуб в воду. Трое суток плыла Шахрошуб, пока её, уже потерявшую сознание, не спас старый рыбак, который приютил её и назвал дочерью. Вскоре она родила от Бахрома девочку, которую научила своему искусству – музыке и пению.

А Бахром, уже раскаявшись в содеянном, впал в отчаянную тоску. Увлечения другими красавицами хватило ему не надолго. Тогда близкие ему слуги посоветовали Бахрому построить семь палат, в каждой из которых царевич мог бы укоротить один из дней недели.

Таким образом, в произведении подготовлена почва, для того чтобы оно из моносюжетного превратилось в «обрамленную повесть», ибо каждая из обитательниц семи палат по одной ночи будет занимать Бахрома какой-нибудь занимательной историей.

Тем временем Шахрошуб действительно показывает не только независимость характера, но и готовность при всякой ситуации держать голову высоко, оставаться при своём мнении, если чувствует, что оно справедливо. Она себя убедила, что Бахром на охоте поступил несправедливо и не отказалась доказать ему правдивость своей позиции. В связи с этим, она постоянно следила за делами Бахрома. Когда Бахром завершает строительство семи палат, Шахрошуб принимает решение: следует сделать так, чтобы Бахром сам признал несправедливость своего поступка по отношению к Шахрошуб. Метафорическая действительность, в которой действуют персонажи произведения, могут отстаивать свои права. Поэтому при анализе художественного произведения, особенно

народного, исследователь обязан подходить к правовым нормам метафорической действительности со всей серьёзностью.

Шахрошуб по характеру очень активная. Поэтому она принимает решение исходить из качеств характера самого Бахрома, который убеждён в бессилии Шахрошуб и не допускает, что она способна как-то переубедить его в правоте. Поэтому он встречает старого рыбака, которого Шахрошуб послала к Бахрому просить его дать ему земли под грандиозное строительство, способное превзойти дворец (семь палат) самого Бахрома, тому становится смешно: - «Эй, старик, у тебя в голове осталось что-нибудь от дедов и прадедов, как же ты можешь построить его?!» - в сердцах говорит Бахром. Но землю под строительство определил.

Шахрошуб наняла строителей и велела соорудить две параллельные башни, украсив всевозможными рисунками и украшениями чтобы в ней посадить свою дочь от Бахрома, которая весьма искусно плясала. На противоположной башне поставила большие зеркала, которые отражали бы каждое движение девочки.

Таким образом, ум, сильная воля и целеустремленность Шахрошуб, три самых ценных качества человеческого характера сделали своё дело – исправили большую несправедливость и восстановили право любви.

Теперь семь палат, сооружённые Бахромом, служат уже не только Бахрому местом утешения, а возлюбленной паре в качестве места отдыха и ведения бесед, которые непременно включают занимательную историю.

Раз, взяв верх над Бахромом, честолюбивая Шахрошуб принимает другое решение: не дать Бахрому сблизиться с семью красавицами, ожидающими его внимания в своих палатах.

В первую ночь, когда окружение Бахрома пировало у индийской царевны, Шахрошуб предупреждает желание царевича уединиться с этой царевной предложением, рассказать историю о сне и воображении.

Первый обрамлённый рассказ, по всем его признакам, корнями уходит в индийскую беллетристику с чудесами перевоплощения и йогами.

Царевич Шама на охоте гонится за четвероногим и крылатым зверьком. Этот зверёк приводит царевича к роднику, у которого сидит некий старец, сердце которого хранит какую-то тайну. Царевич много времени проводит в обществе старика. В конце концов, старик в отчаянии решает дать царевичу перенести приключение, которое не имеет повтора.

Старик велит царевичу окунуться в родниковой воде, после чего он расскажет ему приключение, пережитое им. Но, окунувшись, царевич попадает в другой мир. Его из воды вытаскивают люди с головами свиней. Затем он попадает к неграм-людоедам. Сбежав от негров, попадает во дворец, обитатели которого одни девушки, а над ними царствует юная красавица. Царевич получает волю провести привольную жизнь среди юных красавиц. Затем достигает сближения с самой царицей, которая ставит ему одно лишь условие: делать всё, что пожелает его душа, лишь в ночное время, а никак ни днём. Но царевич забывает этот завет, и царица наказывает вероломного господина изгнанием из «рая»: раз он настаивает на сближении с царицей днём и оказывается над родником рядом со своим старым напарником.

Таким образом, уже второй раз в этом произведении женщина выступает предостережением для легкомысленных мужчин, пытается удержать их от бессмысленных вредных поступков, а мужчины продолжают совершать другие оплошности.

Оранжевый цвет – это цвет Хорасана, дочери правителя которого, принадлежит вторая палата дворца. Здесь Шахрошуб рассказывает новеллу о любви дочери царя Исфахана и некоего юного ювелира. Сюжет этой новеллы, конечно, построен на мотиве «Шахрошуб» - жанра городской литературы ремесленных кругов позднего средневековья. Имя главной героини, естественно, тоже имеет связь с этой культурой. Сам поэт Хатефи, создатель поэтической версии произведения, не мог не быть участником литературных процессов, в которых наиболее активно выступала городская литература с участием ремесленных кругов. На ту мысль нас наводит то, что царевна и ювелир ухищряются поддерживать между собой любовные «контакты» различными беззвучными способами.

Но отец юноши, боясь гнева падишаха, уговаривает сына уехать из родного города, чтобы с течением времени юноша выкинул мысль о любви к царевне. Ювелир переживает

много приключений, берёт в жены дочерей царя и министра Йемена. После смерти царя Йемена стал царём этой страны. Спустя некоторое время вылечил от болезни царя Исфахана и взял его дочь в жены. Этим актом творческое сознание городской среды «убедительно» доказывает, что для судьбы «классовые» барьеры никаким препятствием быть не могут. Это обстоятельство, хотя свойственно и сказочному сознанию, вообще.

Этим рассказом Шахрошуб «спасает» вторую ночь, которую не желает уступить дочери царя Хорасана.

История третьей ночи, рассказанная Шахрошуб, более близка к обыденной действительности. Непостоянство фортуны, переменчивость судьбы – основная идея.

В городе Сабзеваре жил человек, который ни в чём не знал недостатка. Но в один несчастливый день судьба отвернулась от него, и всё его огромное богатство так и пропало, как будто его вовсе и не было. Когда он вздумал отправиться в Египет, чтобы нажить достаток, жена его не желает расставаться с ним. Но по дороге жена уходит с другим мужчиной.

Этот несчастный попадает в руки разбойников, затем в тюрьму, но, в конце концов, выходит на свободу. Далее судьба нищего зависит от ряда чудес: некий старец в пустыне его отсылает к святому хизру; святой хизр отсылает его в Тус, где на какой-то горе он должен встретить попугая, с которым связаны его дела. Нищий поступает так, как ему велит хизр и узнаёт, что через год ему быть повелителем Китая. Нищий преодолевает различные препятствия, устроенные колдунами, освобождает дочь китайского падишаха, женится на ней и становится шахом.

В произведении из этого положения выделена мораль: терпение единственное «противоядие» от превратностей судьбы.

Марс – четвёртая палата принадлежит дочери повелителя Рума. Бахром после пира просит Шахрошуб рассказать соответствующую данной палате сказку, чтобы нагоняла сон. Шахрошуб с готовностью начала сказку о дочери китайского падишаха. Эта царевна семь ночей подряд видела во сне прекрасного юношу и влюбилась до умопомрачения.

К царевне сватается сын шаха Хорезма, который сорок ночей её видит во сне. Царевна, которую звали Паричехра, нарисовала портрет своего возлюбленного и постоянно любовалась им. Кормилица Паричехры через вездесущих каландаров узнаёт, что оригинал портрета – сын шаха Хорезма, который уже добирался до Китая, преодолевая всевозможные препятствия. Паричехра тоже вышла в поисках возлюбленного. В пути между ними происходит сражение, Паричехра, на стороне которой, сражались лишь её приближённые девушки. Девушки смело вступают в бой с ахриманами, которые держали царевича в плену, и наносят им поражение. Ахриманы выпускают царевича, чтобы сражаться на их стороне. Паричехра одерживает победу, заарканив царевича. Но, вскоре они узнают друг друга, и дело кончается брачным союзом между ними, который совершают каландары, сопровождали их с обеих сторон.

В пятую ночь Шахрошуб рассказывает бытовую новеллу из жизни ловких воров.

В городе Нишапуре жила старая воровка с женатым сыном, и они втроем совершали неслыханные дела. Как-то раз они ограбили царскую казну, где хранились драгоценные камни. Старуха собрала всё награбленное, вручила сыну и отправила его в Фаранг, чтобы он там распродал награбленное. Но случилось так, что вор влюбился в фарангскую девушку. За девушку следовало платить огромный калым. А вор мог лишь заплатить четвёртую часть и поэтому вернулся к матери.

Старуха начала грабить богатые дома. Ей помогала сноха. Раз ночью старуха отправила сноху в дом богатого купца, но та попалась. Старуха претворилась слепой женщиной. Жена того купцапустила её к себе и посадила в то помещение, где до утра содержалась её сноха. Старуха выпустила сноху и дала ей свою шаль. Затем старуха украла кошелек купца и подняла шум, что в доме купца унесли её шаль. Старуха, под предлогом, что желает узнать завершение дела, осталась у купца, а на следующую ночь унесла вещи, которые она со снохой упаковала в первые ночи.

Спустя некоторое время, старуха со снохой «взяли» хранилище падишаха. Когда сноха спускалась по верёвке, упала и сломала правую руку, но всё же не ушла с пустой рукой.левой рукойхватила кувшин с изумрудами. Когда сноха, с помощью кинжала поднималась по стене, порезала палец, а на улице сломала ноготь на ноге. По этим и некоторым другим признакам три брата следопыта нашли сноху, но та не призналась в содеянном, так как старуха обещала выволить её. Старуха же отнесла кувшин и зарыла у

порога одного из братьев-следопытов, а на следующий день пришла к падишаху и взялась отыскать кувшин с изумрудами.

И всё же в старухе заговорила совесть: она вдруг поняла, что не может способствовать гибели трёх опытейших следопытов, которые не совершали ничего подобного. Поэтому она ставит перед шахом условия, по которым он прощает её содеянное, и она рассказывает всю правду. Не менее благородно поступил шах: он заплатил оставшуюся часть выкупа за невесту в Фаранге и простил грехи, которые совершила семья старухи.

Шестая ночь. Новелла которую в эту ночь выбрала Шахрошуб, чтобы удержать Бахрома от сближения с царевной Йемена, также создана на мотивах женской морали. По ложному пути в жизни идут не только низы городского люда, но и высшей аристократии, к примеру, жена царя.

Жена падишаха Багдада тайно поддерживала любовные связи с визирем своего мужа. «Однажды падишах отправился на царскую охоту. Визирь же пустился на охоту за женой падишаха» [3,14,317]. Тайна эта стала известна наложнице царя, которая была беременна. Наложница была убеждена, что её в живых не оставят, поэтому завещала своей матери похоронить её с рубиновой серьгой, которую подарил ей падишах.

Когда наложницу отравили и похоронили, кладбищенский вор вскрыл её могилу и увидел, что она в могиле родила мальчика. Вор забрал рубины и заодно и прихватил ребёнка, которого вырастил у себя. Мальчик вырос очень смышленным. Благодаря своему уму, он попал на службу царя. Как-то раз падишах отправился на охоту и с собой взял и Гейдзада, так звали мальчика. На охоте случайная стрела Гейдзада попала в визиря и убила его. Гейдзад попал в темницу. Ночью падишах подслушал разговор двух служанок о поведении визиря и собственной жены. Падишах приказал растерзать визиря.

Один из воинов царя сообщает ему, что дочь царя Тифа поставила пять условий: кто разгадает их, тот возьмёт её в жены. На эти вопросы способен найти ответ Гейдзад. Затем шах видит на нём рубин матери и узнаёт, что он его сын. Падишах уступает ему свой трон.

Когда наступает седьмая ночь и царевич завершает пир, он просит рассказать какую-нибудь занимательную историю. Шахрошуб рассказывает о царе Константинополя, человеке весьма жестоком с аморальным поведением. Этот падишах не имел наследника. После долгого ожидания его жена родила, но мёртвого ребёнка, и, сама умерла.

Жестокого нравом падишаха этот случай совершенно взбесил: он приказывает перебить всех женщин, родивших после гибели его жены и ребёнка.

Но, некий господин не отдал свою жену с сыном, которого назвал Дурри Ягона, на заклятие. Он посадил их в ящик и пустил плавать по морю. Морские волны прибили сундук к берегам Софии, где один старый рыбак выловил его.

Через некоторое время мальчика усыновил царь Софии, после смерти которого, последний унаследовал трон Софии.

Тем временем отец семейства с двумя сыновьями отправляются на поиски жены и сына. После многих приключений и трудностей все трое попадают в Софию и оказываются в тюрьме. Когда жена узнала, что Константинополь совсем обезлюдел и захирел, попросила сына освободить людей, сидевших в тюрьме. Дурри Ягона расспрашивал всех, выходящих на свободу, а мать в то время рассматривала их. Она и узнала своего мужа и детей.

Завершая анализ содержания «Семи палат Бахрома Гура», следует отметить очень слабую обработку сюжета. Изложение чрезмерно лаконично, многие эпизоды переданы просто скороговоркой.

Можно предъявить «претензию» и к структуре произведения. Так, обрамляющая повесть выглядит незавершённой: судьбы семи принцесс совершенно не затрагиваются. Обрамление не сообщает, для чего энергичный, в общем-то, интересный женский характер, затевает свои повествования и т.д.

Общее впечатление после завершения анализа таково, что произведение, как допускает творческая деятельность сказителей, создано для рассказа на скопление слушателей. В этом случае сказитель имеет право дополнять пустоты и передать сухие строки «конспекта» сочным рассказом подлинного творца художественного произведения.

Тем не менее, в набросках произведения мы имели возможность прочесть разнообразные замыслы к постижению человеческих характеров, хотя метафорическая действительность украшена недостаточно красочно, что является характерной особенностью творческого метода народной литературы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Нафисӣ С. Румоннависӣ дар Эрони бостон. - Техрон, 1327.
2. Нафисӣ С. Таърихи назм ва наср дар Эрон ва дар забони форсӣ. -Техрон, 1344.
3. Фахрии Ҳарави Султонмуҳаммад. Хафт кишвар, бо пешгуфтори Қ.Чилла.- Душанбе. Ирфон, 1992-304 с.
4. Сафо Забехуллох. Таърихи адабиёт дар Эрон. Ҷ.2. - Техрон, 1339.
5. Сафо Забехуллох. Ҳамосасарой дар Эрон. Чопи 2. - Техрон, 1336.
6. Сафо Забехуллох. Таърихи улуми аклӣ дар Эрон.-Техрон, 1957.
7. Сафо Забехуллох. Ҳимояи подшоҳони эронӣ аз забон ва адабиёти порсӣ //Иттилоот, шумораи 12, 1345.
8. Салимов Ю. Муносибати бани Сосон ва чавонмардон бо насри ривоятии тоҷик //Ахбороти АФ Тоҷикистон. - №1, 1969.
9. Салимов Ю. Самаки Айёр (фольклори асри XI-XII) //Садои Шарқ. - №1, 1965.
10. Салимов Ю. Насри ривоятии форсу тоҷик. –Душанбе: Дониш, 1971.
11. Сирус Пурхом. Симои қаҳрамон дар достонҳои омиёна //Садаф.- № 4, 1336.
12. Спешнев Н.А. Китайская прстонародная литература. Песенно-повествовательные жанры. Главная редакция восточной литературы. - М., 1986.
13. Средневековая персидская проза (Перевод с персидского). Составление Н.Ю.Челисовой. Предисловие Н.Б.Кондыревой). – М.: Правда, 1986.
14. Хотими Абдуллох. Хафт Манзар. Мураттиб ва муаллифи сарсухан Чобулқо Додалишоев. Душанбе: Дониш.1976.
15. Шойтов А.М. «Джавонмарди» в персидском дастане// Сб. статей: Классическая литература Востока-изд. «Наука». Главная редакция восточной литературы. М., 1972. -С.48-61.
16. Эте Ҳ. Таърихи адабиёт дар Эрон. - Техрон, 1336.
17. Энциклопедия персидско-таджикской прозы. Кобуснаме, Синбаднаме, сказки. Главная научная редакция таджикской советской энциклопедии. Душанбе, 1986. - 480с.
18. Яқин Фулом Ҳайдар. Айёрони Хуросон ва симои занон дар адабиёти форсизабон. - Душанбе, 1992.
19. Ян Рипка. История персидской и таджикской литературы.- М., 1970. 440с.

АНАЛИЗ ОБРАЗА ШАХРОШУБ В «СЕМИ ПАЛАТАХ БАХРОМА ГУРА»

Баҳром, сын шаха Аджам Шахрияра был очень умным, отважным и искусным стрелком из лука. Также героями этой повести являются Шахрошуб, Дури Ягона, Сабзбахор и др., а образ Шахрошуб является центральным.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: повесть «Семь палат Бахрома Гура», Баҳром, сын шаха Аджам Шахрияра, образ Шахрошуб, анализ образа Шахрошуб.

ANALYSIS OF ART IMAGE OF SHAHROSHUB IN “SEVEN FEATURE OF BAHROM GUR”

Bahrom is the son of Ajam king, - he was the wise, intelligent and professional. The heroes of this story is Shahroshub, Duri Ygona and Sabzbahor, who were very pretty, wise and intelligent in cases were described. Shahroshub the art hero is identified.

KEY WORDS: the story «Bahrom Gura Seven chambers», Fringes, the son of shah Adjam Shahriyar, an image Shahroshub, the analysis of an image Shahroshub.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Шарофзода Г.* – кандидат филологических наук, доцент, ректор Института повышения квалификации государственных служащих Республики Таджикистан.

ҲОФИЗ ДАР ТАҲҚИҚИ ВАЛӢ САМАД

М.И. Раҳимова

Донишқадаи давлатии забонҳои Тоҷикистон ба номи С.Улуғзода

Яке аз муҳаққиқоне, ки дар даврони Шӯравӣ ба омӯзиши Ҳофиз ва тарҷумаи осори вай ба забонҳои дигар машғул шудааст, Валӣ Самад мебошад. Валӣ Самад, ки бештар таҳқиқоташ ба омӯзиши робитаҳои адабиёти тоҷик бо адабиёти миллатҳои дигар аст, дар баробари омӯзиши тарҷума ва таъсири ашъори Рӯдакию Фирдавсӣ ва Низомӣ ба баррасии тарҷумаи ғазалҳои Ҳофиз ба забонҳои ғайр ва таъсири сухани ӯ ба эҷодиёти дигарон тадқиқоти пурарзиш анҷом додаст. Перомунӣ ин масъала, яъне нақши Валӣ Самад дар омӯзиши тарҷумаҳои ғазали Ҳофиз Ш.Р. Исрофилниё дар мақолаи хеш «Валӣ Самад ва сайри таърихӣ як ғазали Ҳофиз» ба тафсил маълумот додаст(9). Аммо Ш.Р. Исрофилниё ба баррасии тарҷумаҳои як ғазали Ҳофиз ва заҳмати донишманди номбурда дар омӯзиши онҳо маҳдуд шудааст. Ҳол он ки Валӣ Самад таҳқиқоти дигаре ҳам дар ин масъала дорад, ки аз назари ӯ дур мондааст.

Бояд зикр кард, ки Валӣ Самад дар мавзӯи зикршуда ҳам мақолоти ҷудогона дорад, монанди «Қадри як ғазал», «Ҳофиз ва Пушкин», «Ғазали Ҳофиз аз диди Толстой» ва ҳам дар китобу мақолоти дигараш бо воситае ба ин масъала тавачҷӯх намудааст. Дар байни мақолоти ӯ «Қадри як ғазал» ҷойгоҳи шоистае дорад. Ин ҷо сухан дар мавриди ғазали машҳури Ҳофиз «Агар он турки Шерозӣ ба даст орад дили моро» ва шӯҳрати ҷаҳонӣ вай мееравд. Муҳаққиқ дақиқкор аз замони эҷоди ин ғазал сар карда, то шӯҳрати ҷаҳонӣ касб кардани он, ҳеч як ҷузъиёти онро аз мадди назар дур накардааст.

Аз таҳқиқи Валӣ Самад бар меояд, ки дар муддати беш аз шашсад сол ин ғазал на танҳо диққати ҳавордорони шеъри Ҳофиз, балки донишмандони соҳаҳои мухталифро низ ба худ ҷалб кардааст: «Мубоҳисаи таърихшиносон дар атрофи байти аввал ва сеюм, адабиётшиносон дар атрофии байти ҷаҳорум, файласуфон дар атрофии байти шашум аст. Мутаассифона, забошиносон то кунун дар бораи забони ашъори Ҳофиз умуман ва ғазали мазкур хусусан чизе нагуфтаанд» (3, 85). Қобили зикр аст, ки баъд аз нашри ин мақола, хусусан дар солҳои навадӯми асри гузашта, забоншиносон низ перомунӣ ин ғазал изҳори андеша кардаанд ва ё дар шарҳҳое, ки ба ин ғазал навиштаанд, ҷиҳати сарфию наҳвии онро низ баррасӣ кардаанд.

Ба ҳамин минвол сайри таърихӣ тарҷумаҳои ин ғазал ба забонҳои туркӣ(асри ХУ1), лотинӣ(асри ХУ11 ва ХУ111), немисӣ(1791), ҷаҳор тарҷумаи англисӣ (аз ҷониби Уилям Чонс, Ричардсон, Нотт, Оузли) ва як тарҷумаи фарансавӣ(Чонс) аз ҷониби Валӣ Самад бозгӯ ва таҳқиқ шудааст. Муҳаққиқ қайд мекунад, ки бори нахуст дар Калкутта ғазалиёти Ҳофиз ба тарзи литографӣ чоп мешавад ва сабаби боз ҳам шӯҳрат ёфтани ғазали «Агар он турки шерозӣ» мегардад.

Баррасии тарҷумаи ашъори Ҳофиз аз ҷониби Валӣ Самад хонанадари ба бисёр масъалаҳои марбут ба Ҳофизу тарҷумаи ашъори ӯ ошно месозад. Маълум мешавад, ки бештар ашъори Ҳофиз тавассути тарҷума ва тафсири туркии Судии Буснавӣ сурат гирифтааст. Тавре ки маълум аст, соли 1595 Судии Буснавӣ шарҳи ҷомеъе ҳамроҳ бо нақду таҳлили шурӯҳи пешинаи туркӣ бар девони Ҳофиз навиштааст, ки бино ба гуфтаи матншиноси тоҷик – Абдуманнони Насруддин «дар интиҳобу тасҳеҳ ва шарҳи маъниҳои ашъори Ҳофиз қадами устуворе пеш гузошт» (1, 239). Бино ба таҳқиқи Вали Самад, соли 1834 дар Қоҳира тарҷумаи арабии ғазал, ки аз рӯи тафсири турки Судӣ анҷом гирифтааст, аз чоп мебарояд ва ин нашри Қоҳира барои тамоми шарқшиносони аврупоӣ манбаи асосӣ мегардад.

Ба Аврупо роҳ ёфтани ашъори Ҳофиз саргузаште аҷибест дорад, ки ибратомӯз аст. Ҳофиз нисбат ба мамлакатҳои дигари Аврупо дар Олмон ҳаводорони зиёд пайдо мекунад. Йозеф фон Ҳаммер – ховаршиноси машҳури олмонӣ ғазали «Агар он турки шерозӣ»-ро ҷунун устодона тарҷума мекунад, ки сабаби дилбохтагии шоири бузурги немис Йохан Гуте мегардад ва илҳом аз ин шеъри Ҳофиз гирифта, чанд шеър менависад, ки «Зулайхо» яке аз онҳост. Ин тарҷумаи Ҳаммер мақбули шоирони олмонӣ мегардад ва чанде аз онҳо ба он назира менависанду ашъори худро ғазал

меноманд. Соли 1960 Фридрих Боденштедт ин тарчумаи Ҳаммерро бо асл муқоиса ва таҳрир мекунад, ки бино ба таъбири профессор К. Фрейтаг, «аз ҳама нафистарин тарчумаи шеърӣ ба забони немисӣ» будааст. Валӣ Самад таъкид мекунад, ки маҳз тарчумаи немисии ғазал дар Русия, Фаронса, Филландия, Англия, Чехословакия, Австрия ва Булғория роҳ ёфтааст. Дар охири асри XIX ин ғазалро адибони рус А. Фет ва М. Прахов аз олмонӣ ба русӣ тарҷума кардаанд.

Бояд гуфт, ки дар мавриди нахустин тарчумаи Ҳофиз ба забони русӣ ихтилофи назар аст. Чуноне ки дидем, Валӣ Самад роҳ ёфтани ғазали Ҳофизро ба Русия тавассути тарчумаи немисии он медонад. Шокир Мухтор менависад, ки «хонандаи рус аввалин бор бо василаи забони фарансавӣ ба шеъри Ҳофизии Шерозӣ ошно гардид»(10, 127). Татьяна Голтс дар мақолаи «Сабки озодӣ» («Стиль свободы») навишта, ки бори аввал соли 1826 як ғазали Ҳофизро Ю. И. Познанский бо номи «Ода Гафиза» тарҷума ва дар «Московский телеграф» нашр намуд(8,57). Шокир Мухтор таърихи нахустин тарчумаи осори Ҳофизро ба забони русӣ соли 1815 медонад, ки се ғазали Ҳофиз аз рӯи китоби шарқшиноси фарансавӣ Амеде Журден «Форс» тарҷума шуда, дар шумораи ёздаҳуми маҷаллаи «Вестник Европы» нашр шудааст(10, 127). Мутаассифона, на Шокир Мухтор ва на Татьяна Голтс нагуфтаанд, ки нахустин қадом ғазали Ҳофиз тарҷума шуда, аммо баҳси Валӣ Самад сари ғазали «Агар он турки шерозист».

Ҳамин тариқ, муҳаққиқ ба натиҷа мерасад, ки аксари мутарҷимон дар тарчумаи таркибҳои «турки шерозӣ», «холи ҳинду», «маи боқӣ», «лӯлиёни шӯҳи ширинкори шахрошӯб», «ишқи нотамом», «ҷамоли ёр мустағнист», «ҳусни рӯзафзун», «пардаи исмат», «лаъли лаби шакархо», «дур суфтӣ» ва «икди Сурайё» очизӣ кашидаанд. Ба гуфтаи ӯ «баъзе мутарҷимон матлаби Ҳофизро сарфаҳм рафта, шакли зебою дилнишин ва мазмуни нозуку рӯҳи бузурги ӯро дода тавониста бошанд, қисми дигарашон дар ҷодаи тарҷумонӣ Ҳофизии асло ба ғорат бурда, Ҳофизе аз худ бофтаанд. Дар натиҷа Ҳофизии сеҳрофарин ва дахрошӯб ба як суханвари дараҷаи дуҷум табдил ёфтааст»(3, 88).

Хулоса, мақолаи Валӣ Самад «Қадри як ғазал» таҷассумгари шеъри бузурги Ҳофиз аст, ки ҷаҳонро тасхир карда, мардумони оламро тавассути тарҷума мафтунӣ худ гардонидаст. Муҳаққиқ бар он аст, ки «шоирони Аврупо каломии Ҳофизро дар ҳичоб дида дил бохтаанд, эй кош, дилдорро бе парда бубинанд». Барои он ки ин «арӯси нозанин» - ро ошиқони вай беҳичоб бубинанд, Валӣ Самад бар он андеша аст, ки «аз тақдири ғазалиёти Ҳофиз бурун аз Аҷам боҳабар будан лозим аст. Шартӣ аввали боҳабарӣ ислоҳи тарҷумаҳои суҷ ва тафсири нодурусти онҳост»(3, 95). Дар ин қори бошараф, муҳаққиқ на танҳо маслиҳат, балки ҷасоратро ҳам зарур медонад.

Як паҳлуи дигар таҳқиқоти Валӣ Самад дар ҷодаи ҳофизшиносӣ баррасии Ҳофиз аз дидгоҳи бузургони миллатҳои дигар, алаҳхусус суханварони рус аст. Мақолоти бузургачми ӯ дар ин мавзӯ, монанди «Ҳофиз ва Пушкин(83), «Ғазали Ҳофиз аз диди Толстой»(85), «Ғазали пири риндон дар гӯшаи зиндон» (Ҳофиз дар андешаҳои Н.Г. Чернишевский(86) ба масъалаи шинохти Ҳофиз берун аз қаламарави забони форсӣ ҷавоб меғӯяд.

Дар мақолаи «Ғазали Ҳофиз аз диди Толстой», ки аз ҷаҳордаҳ саҳифа иборат аст, муаллиф суханро баъд аз эпиграф аз баҳои Мирзо Фатҳалӣ Охундов ба Ҳофиз оғоз мекунад, ки ба шеъри баланди Ҳофиз аҳсан хонда, ӯро дар баробари Фирдавсию Низомӣ се тан пайғамбари шеър баъд аз Муҳаммад(с) номидааст. Бояд зикр кард, ки мақолоти ӯ илова аз далелҳои илмӣ ва санаду ҳуҷҷатҳо саршор буданашон, хусусияти завқию бадеӣ доранд. Муаллиф чунон ба таҳқиқи мавзӯ дода мешавад, ки кас гумон мекунад ӯ ҳамраҳи Толстой дар деҳаи Ясная Поляна зери дарахтон қадам задаву ҳамроҳи Чернишевский дар кунҷи зиндон ғазали Ҳофизро хондааст. Дар таъйини санаву рӯзу солҳо чунон дақиқона далел меоварад, ки гуё худ шохиди он воқеаҳо бошад: «Мирзо Фатҳалӣ Охундозода мулоҳизаҳои болоро (баҳояш ба Фирдавсӣ, Низомӣ ва Ҳофиз – Р.М.) дар Тифлис замоне рӯи қоғаз овард, ки баъди ду рӯзи он Л. Толстойи 22 сола ба Тифлис омад. Ин охири рӯзҳои баҳори файзбахш, дурустараш 30 май соли 1851 буд»(4, 121). Ҳамин хусусияти сабки навиштаҳои ӯро мунаққидони осораш дарк кардаанд, чунончи, А. Сатторзода навиштааст: «Валӣ Самад ҳисобро дӯст медорад. Дар навиштаҳои ӯ шумор зиёд аст... Мавсуф агарчи

ҳисобдон нашудааст, аммо чизҳои зиёдеро аз ҳисоб ба корғаҳи адабиётшиносӣ бо худ овардааст»(5, 3).

Муаллифи мақола барои он ки ғазали Ҳофизро аз дидгоҳи Лев Толстой баррасӣ намояд, аввалан перомунӣ муҳити нашъунамои Толстой ва заминаҳои ошноии ӯ бо тамаддуну фарҳанг ва адабиёти форсии тоҷикӣ баҳс меорад, аз Қазону муҳити илмӣ он, аз Мирзо Козимбек ё худ Мирзомуҳаммадали Қосимзодаи Доғистонӣ, ки муаллими ӯ буд, сухан ба миён меоварад. Таълифоти ӯро доир ба адабиёти форсии тоҷикӣ баррасӣ мекунад ва ба хонанда гӯшзад мекунад, ки шояд ҳамин профессори оламшумул меҳри адабиёти форсӣ ва махсусан Ҳофизро дар дили Толстой бедор карда башад. Аз таҳқиқи муаллифи мақола бармеояд, ки Лев Толстой маҳз дар Қафқоз бо адабиёти форсии тоҷикӣ ошно мешавад ва аввалин тарҷумаи шеърӣ Ҳофизу Саъдӣ ва дигар бузургони Шарқро дар ин сарзамин мутолиа мекунад аз соҳибназарони он ҷо мешунавад. Маншаи дигари ошноии Л. Толстой ба шеърӣ Ҳофиз, бино ба гуфтаи муҳаққиқ, рӯзномаҳои «Кавказ» ва «Тифлисские ведомости» буда, ки дар саҳифоти онҳо тарҷумаҳои шеърӣ Ҳофиз ва ашъори дар васфи ӯ сурудаи шоирони қафқозӣ ба нашр мерасиданд.

Ин ҷо низ Валӣ Самад бори дигар сари масъалаи тарҷумаи осори Ҳофиз ба забонӣ русӣ, сарчашмаҳои ин тарҷумаҳо, аввалин мутарҷимони ашъори Ҳофиз ба забони русӣ ва монанди инҳо баҳс орофта, муносибати Л. Толстойро ба тарҷумаи яке аз мутарҷимони Ҳофиз А. Фет меоварад. Тарҷумаҳои А. Фет гарчанде тавассути забони немисӣ буд ва дар Русия шӯҳрати босозо касб мекунад, аммо мақбули писанди Л. Толстой намегардад. Валӣ Самад намунаи тарҷумае аз тарҷумаҳои А. Фетро баррасӣ намуда, сабабҳои писанд наомаданаш ба таъби Толстойро баён мекунад. Аз баррасиҳои муаллифи мақола бармеояд, ки ин адиби бузурги рус бо тарҷумаҳои ашъори Ҳофиз қаноат накарда, роҳҳои дигари ошноӣ ба маъонии бузурги ашъори Ҳофизро ҷустааст. Аз муҳокимаи мактубҳои Л. Толстой ба адибони русу қафқоз ва Осӣи Миёна муҳаққиқ чунин хулоса мебарорад, ки «вай (Толстой –Р. М.) ба ғазали Ҳофиз дилбастагии вижа дошта, байни ғазалҳои Ҳофизу афқору андешаҳои худ қаробати ниҳонӣ эҳсос кардааст»(4,130).

Барои ҳалли ҳамаҷонибаи мавзӯи муҳаққиқ аксари андешаҳои мунаққидони А. Фет, аз ҷумла Л. Толстойро баррасӣ намуда, баъдан худ яке аз тарҷумаҳои ӯро (ғазали «Юсуфи гумгашта боз ояд ба Канъон...») мавриди таҳқиқ қарор медиҳад. Валӣ Самад дар ин мақола санадҳои зиёдеро ба доираи баҳс мекашад, андешаҳои донишмандонро баррасӣ менамояд ва дар охир ба чунин хулоса меояд: «Ин санадҳои адабӣ гувоҳ бар онанд, ки ғазали Ҳофиз аз ибтидо то интиҳои умри Л. Толстой ҳамроҳу ҳамрозаш буда, олами маънавии ӯро ғани гардонида, бар он зебу фар бахшидааст»(4, 133). Қобили зикр аст, ки дар ин мақола баъзе аз таҳминҳои муҳаққиқон, аз ҷумла Г. Галимова ва ҷанде дигарон бо далелҳои илмӣ рад шудааст.

«Ғазали пири риндон дар кунҷи торики зиндон», ки боби ҳафтуми китоби пурарзиши Валӣ Самад «Шоҳнома»-и Фирдавсӣ ва Чернишевский» мебошад, ба масъалаи муносибати адабии пешвои инқилобгарони демократии рус ва андешаҳои ӯ ба Ҳофизу ашъори диловези вай бахшида шудааст. Ин китобро мо барои он дар боби омӯзиши Ҳофиз дар Тоҷикистони замони шуравӣ ҷой додем, ки мӯҳтарам Валӣ Самад аслан онро дар замони Шуравӣ навишта, дар даврони Истиклол онро такмил додааст, зеро ин китоб ковишҳо ва ҷустуҷӯҳои беш аз сисолаи ин донишманди пурқори тоҷик мебошад.

Бино ба таҳқиқи Валӣ Самад, «мушоҳида ва хулосаҳои Чернишевский сари ғазали Ҳофиз, рӯҳу равияи ғазалҳои Ҳофиз, мӯҳтаво ва ирфони ӯ давом ва инкишофи андешаҳои вай дар хусуси «Шоҳнома»-ву Фирдавсӣ мебошад»(5, 189). Бояд зикр кард, ки байни мақолоти Валӣ Самад, ки ба масъалаҳои равобити адабӣ ва таъсирпазирии адибони рус аз бузургони адаби форсӣ бахшида шудааст, як умумияте ба назар мерасад ва онҳо ба занҷирае мемонанд, ки ба ҳам пайвастанд ва идомаи мантиқии яқдигаранд. Аз андешаҳои муҳаққиқ бармеояд, ки диққати Чернишевскийро шеърӣ Куръон баъди дақиқназарона хондани шеърҳои дар пайравии ин китоби муқаддас ва Ҳофиз эҷодкардаи Пушкин ба худ кашидааст

Гарчанде ба тарҷумаи ғазалҳои Ҳофиз ба забони русӣ касони зиёде машғул шудаанд, аммо Чернишевский бо ашъори Ҳофиз аз рӯи тарҷумаҳои шоир ва ховаршиноси рус П.Я. Петров ошно шуда, зеро тарҷумаҳои дигарон аз тарҷумаҳои

фарансавӣ ва немисӣ сурат гирифта бошад, тарҷумаи Петров аз нусхаи асл ба субут расидааст. Аз сӯи дигар корномаи А.Фет дар мавриди Ҳофиз, ки саҳифаи тозае дар ҳофизшиносии Русия боз карда буд, дар олами эҷодиёт ва андешаҳои пешвои инқилобчиёни демократии рус нақши босазое дошта аст. Муҳаққиқ аз навиштаҳои Н.Г. Чернишевский дар бораи Ҳофиз ба чунин хулоса меояд, ки маҳз тавассути А.Фет Ҳофизро дар Русия хубтар шинохтанд ва аз сӯи дигар ба шарофати Ҳофиз шӯҳрати шоирии А. Фет боло меравад ва назми ориенталии рус ба ҳамин васила шакл мегирад.

Боби Х1-и «Қисса андар қисса» - и Н.Г. Чернишевский «Ҳофиз» ном дошта, бино ба таҳқиқи Валӣ Самад он аслан аз рӯи навиштаҳои А. Фет сурат гирифтааст. Аммо агар А. Фет ба ашъори Ҳофиз шоирона нигариста бошад, Николаи Гаврилович Чернишевский олимона нигариста, ба фалсафаи ашъори Лисонулғайб бештар диққат додаст. Ҷолиби тавачҷӯх аст, ки мутафаккири рус оҳанги ирфонӣ доштани ғазалиёти Ҳофизро дарк намуда будааст: «Ҳофиз ба фирқаи сӯфиён ё ки андешамандони ҳиссиётпарвари форсӣ дилбастагӣ дошта, ба илоҳиёт ва фалсафа машғул буд, ҳангоми илҳоми сӯфиёна шеърҳои олий месурӯд ва ҳамзамон ҳамма ҳаловати ҷисмониро рад мекард»(5, 201).

Худ ин иқтибосе, ки муаллиф аз гуфтаҳои Чернишевский дар ҳаққи Ҳофиз овардааст, бозгӯи он аст, ки ин адиби бузурги рус моҳияти ғазали Ҳофизро хуб дарк кардааст. Албатта, шеъри Ҳофиз танҳо аз «андешаҳои сӯфиёна ва илоҳиётиву фалсафа» иборат нест. Н.Г. Чернишевский паҳлуи дигар ашъори ўро низ шинохта, ки аз иқтибоси дигари муҳаққиқ бар меояд: «Ва ногаҳ ин сӯфии соф, дарвешии хирадманд аз ҳамаи самараҳои заҳмат ва ҷустуҷӯи бисёрсолаи худ даст мекашад ва ғазалҳояш аз зиндагии заминӣ рангу бӯ мегирад, ба шукуфойӣ ва ҳусннамой медарояд, бояд гуфт, ки ҳар он чи бидид ва бичашид, дар ғазалҳои хушоҳангаш омаданд падид» (5, 202).

Бино ба таҳқиқи Валӣ Самад, баъд аз А. Фет «шамъи ғазал дар адабиёти рус дубора хомӯш шуда буд», мулоҳизаҳои Н.Г. Чернишевский дар мавриди ашъори Ҳофиз «барои дубора дурахшидани шамъи ғазал дар муҳити адабии охири садаи XIX ва ибтидои садаи XX-и рус мусоидат намуд»(5, 203). Ин амал боиси он гашта, ки суҳанварони рус Ҳофизро аз асл тарҷума мекардагӣ шуданд ва ба истиқол ва шаъни ӯ ғазалгунаҳо сурудаанд. Ҳатто аз ҷониби адибони рус соли 1906 дар Петербург ҷамъияте ба номи «Ҳофизии шимолӣ» («Северный Гафиз») таъсис ёфта, ки дар ҷамъияти фарҳангии рус як рӯйдоди фарҳунда будааст.

Ҳамин тариқ, муҳаққиқ вобаста ба муносибати Н.Г. Чернишевский бо ашъори Ҳофиз заминаи фарҳангии роҳ ёфтани андешаҳои Шарқро ба адабиёти рус нишон медиҳад ва вобаста ба он таъсири онро дар эҷодиёти адибони номвари Руси ибтидои садаи XX таъйин месозад. Валӣ Самад дар ин навиштаи худ танҳо бо Н.Г. Чернишевский маҳдуд намешавад, таъсири адабиёти форсиро дар ашъори шоирони дигар, аз ҷумла Сергей Есенин баррасӣ мекунад. Нуктаи ҷолиб он аст, ки муҳаққиқ вобаста ба сафарҳои суҳанварон, ошноӣ бо муҳити шарқӣ ва фазои фарҳангии ибтидои қарни XX вурӯди адабиёти Шарқро ба олами адаби рус ба таҳқиқ кашидааст.

Ҳамин гуна таҳқиқоти доманадорро Вали Самад дар мавриди муносибати Пушкин бо Ҳофиз анҷом дода, ки дар мақолаи пурарзиши «Ҳофиз ва Пушкин» мунъақис гардидааст. Бино ба гуфтаи муҳаққиқ, Пушкин дар ғазалиёти Ҳофиз рӯҳи оятҳои Қуръонро эҳсос мекунад ва дар баробари Қуръон ғазалиёти Ҳофиз дар эҷоди чандин шеърҳояш таъсир расондааст. Мутаассирӣ Пушкин аз Қуръону Ҳофиз яке аз сабабҳои рӯ овардани суҳанварони баъдинаи рус ба ашъори ин ғазалсарои бузурги Машриқ гардидааст.

Хулоса, Валӣ Самад дар мавриди тарҷума ва шӯҳрати шеъри Ҳофиз дар хорич аз Эрону Тоҷикистон хидмати арзанда намуда, дар ҳофизшиносии даврони Шӯравии тоҷик саҳифаи нав боз намулдааст.

АДАБИЁТ

1. Абдуманнони Насрулдин. Матншиносии осори адабӣ.-Хучанд, 2009, -392 с.
2. Валӣ Самад. Ҳофиз ва Пушкин [\Маориф](#) ва маданият, 1967, 7 апрел, с. 3-4.
3. Валӣ Самад. Қадри як ғазал [\Садои Шарқ](#), 1971, №3, с. 84-95.

4. Вали Самад. Ғазали Ҳофиз аз диди Толстой \Садон Шарк, 1991, №10, с.121-134.
5. Вали Самад. Ғазали пири риндони чаҳон дар кунҷи зиндон \ «Шоҳнома»- и Фирдавси ва Чернишевский, с.186- 230.
6. Вали Самад. «Шоҳнома»- и Фирдавси ва Чернишевский.- Душанбе: Адиб, 2004.-400с.
7. Вали Самад. Тӯшаи ҳамдилӣ.- Душанбе: Адиб, 1989.
8. Гольс Т. Стилъи свободы \Памир, 1971, №2, с. 57-61.
9. Исрофилиё Ш.Р. Вали Самад ва сайри таърихи як ғазали Ҳофиз //Ганҷинаи сухан, Душанбе, ДДЗТ, №3, саҳ. 123-132.
10. Шокир Мухтор. Дар роҳи кашфи шеъри Ҳофиз \Садон Шарк, 1982, №2, с. 127- 130.

ВАЛИ САМАД ОБ ХАФИЗЕ

В данной статье сделана попытка показать вклад известного таджикского исследователя – литературоведа Вали Самада в изучении жизненного пути и творчество великого персидского поэта – Хафиза Ширази.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: Хафиз, Вали Самад, газели, перевод, Пушкин, Л.Н.Толстой, любовь, литературные связи.

VALI SAMAD BOUT HOFIZ

In given clause the attempt is made to show the contribution of the known Tadjik researcher – Vali Samad in study of a vital way and creativity of the great Persian poet – Hofiz Shirozi.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: Хафиз, Вали Самад, газели, перевод, Пушкин, Л.Н.Толстой, любовь, литературные связи.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *М.И.Рахимова* – старший преподаватель кафедры литературы ТГИЯ им. С.Улугзаде

АШЪОРИ ТАСАВВУФИИ СОМЕЪ

З.К. Холиқова

Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Сомеи Одиназода ҳар он чи гуфтааст, воқеӣ, сидқӣ, самимӣ ва ҳаяҷонбахш мебошад. Эҷодиёти Сомеи Одиназода барои таърихи адабиёти садаи ХХ тоҷикӣ аз ҳар ҷиҳат қобили тавачҷӯҳи хосса аст, зеро дар осори адиб як қатор воқеаҳои муҳими иҷтимоӣ, таърихӣ, сиёсӣ ва падидаҳои арзишманди адабию фарҳангӣ ба таври барҷаста бозтоб шудаанд. Замони бозсозӣ дарвоқеъ ба ҷаҳонбинӣ, рӯҳия, тафаккури бадеӣ, диди эстетикӣ ва умуман эҷодиёти Сомеи Одиназода ва муносибати ӯ ба қори эҷодӣ таъсири пурсамар ва нақши ғайбуҷудӣ гузоштааст. Дар ин давра шеъри Сомеъ аз вижаҳои мавзӯӣ ва мӯҳтавоӣ пеш аз ҳама ва беш аз ҳама бархурдор гаштааст.

Баробари инъикоси мавзӯӣ ва масоили муҳими ҳаёти шоир дарунмои ашъорашро ба қулӣ дигаргун месозад, ба он мӯҳтаво ва рангу ҷилои тоза мебахшад. Сомеъ ба баёни мавзӯӣ ва муаммоҳое даст мезанад, ки дар даврони ҳукумати худкомаи шӯравӣ дар хусуси онҳо на танҳо сухан ба миён овардан мамнӯъ буд, балки эҷодқори он гуна шеърҳо баробари ба майдон овардани асараш, албатта, сарашро ба боди фано меод. Ин мавзӯӣ ва нави адабӣ ашъори динию мазҳабӣ буд (2, С.147).

Зикр намудан бамаврид аст, ки адабиёти динӣ то табaddулоти октябрии соли 1917 қисми таркиб ва хеле муҳими адабиёти тоҷикӣ форс ба шумор мерафт. Адабиёти динӣ махсусан дар давраи нави адабиёти ҷадидаи тоҷик хеле инкишоф ёфт ва адибоне чун Садриддинхоҷаи Айни (1875- 1954), Сайид Аҳмади Васлӣ (1870-1925), Сиддиқии Аҷзӣ (1865- 1927), Абдурауфи Фитрат (1886-1938), Тошхоҷаи Асирӣ (1864 - Маҳмудхони Бехбудӣ (1875-1919), Мухаммадхусайни Ҳоҷӣ (1868- 1917), Сайид Зуфархони Ҷавҳарӣ (1862-1945), Абдулҳайи Мучахарфӣ (1867-1931), дар солҳои баъдина Сайид Имомиддини Ғозӣ (1929-1992) ва дигарон намунаҳои беҳтарини адабиёти дар мавзӯҳои динию мазҳабӣ ба вуҷуд оварданд.

С.Айни дар адабиёти ҷадидаи тоҷик яке аз мавзӯҳои марказӣ будани дини мубини исломро дар тазкираи ҷомеи «Намунаи адабиёти тоҷик» таъкид карда,

гуфтааст: «Аз 1905 то 1917 мавзӯи адабӣ ба эътибори умумият: ватан, миллат, дин, илму маориф буда» (1, 626).

Инъикоси мавзӯ ва мазмунҳои динӣ, ки дар замони шӯравӣ дар адабиёти ҳамаи халқу миллатҳои собиқ СССР, аз ҷумла, дар адабиёти тоҷик саҳт мамнӯъ шуда буданд, бо фарорасии давраи бозсозӣ дар эҷодиёти Сомеи Одиназода эҳё гардид ва рушду нумӯи тозае пайдо кард.

Вожаи «тасаввуф» дар Фарҳанги забони тоҷикӣ ба ду маънӣ истифода карда шудааст, ки шарҳи дуҷуми он «чараёне, ки пайравони он ба покшавӣ аз хоҳишҳои нафсонӣ кӯшида, ашӯи олам ва табиатро мазҳар (маҳалли зуҳури) Ҳақ (худо) медонистанд, либоси пашмина пӯшида, ба зӯҳду тақво машғул мешуданд»; *сӯфигарӣ* мебошад (4, 335). Дар ашӯри адиб мазмунҳои динию мазҳабӣ хеле қувват гирифтанд ва ҳарчониба густариш ёфтанд. Силсилаи шеърҳои динӣ ва мазҳабии шоир «Мусаддас дар тазмини як байти Низомии Ғанҷавӣ», «Ба истиқболи озодии дини мубини ислом», «Насихат», «Дар насихати фарзанд», «Мусаддас дар наъти чаноби Сайиди мурсалин саллаллоҳу ӯлайҳи ва олиҳи ва асҳобиҳи вассаллам», «Бахшида ба Мир Сайид Алии Ҳамадонӣ», «Эй он ки дар тариқи адаб раҳнамо шудӣ», «Мусаддас бар ғазали Мир Сайид Алии Ҳамадонӣ», «Алайҳи тоғут ва тоғутпарастон», «Насихат ва панд аз Сомеӣ», «Мусаддаси тазмин ба як байти Мир Сайид Алии Ҳамадонӣ», «Насихат аз Сомеъ», «Мусаддаси тазмин ба як байти ғазали Қассоб», «Илм (Ҳушдор ба фарзанди мусалмон)», «Ҷавоби ихвон-уш-шаётин», «Ҷавоби мулҳидин», «Алҳазар», «Насими тозае аз боғи кӯҳан», «Марсия дар фавти алломаи замон устод Қорӣ Муҳаммадҷони Рустамзода», «Кун тиловат аз каломи Ҳақ ту ҳар шому саҳар», «Васият» ва ғайра бо фарогирии мавзӯоти умда, мундариҷаи амиқӣ ғоявӣ, ҳаллу фасли масъала ва муаммоҳои мубрами таърих, фарҳанги исломӣ, офариниши симои ҷовидонии ҳазрати Муҳаммад (с), нақши дин дар ҷомеа ва камолоти инсонӣ, тасвири чехраҳои муборизони роҳи ислом, баёни арзишҳои умумибашарии ин дини мубин ва амсоли инҳо аз ҷумлаи беҳтарин офаридаҳо дар назми охири асри ХХ тоҷик ба шумор мераванд.

Сомеъ аз он шоирони ҷафокашидае буд, ки солиёни дароз дар орзуи кушоду равшан сурудани ашӯри тасаввуфӣ ба сар мебуд. Барои шоири ширинкалом Сомеи Одиназода истиқлолияти давлатии тоҷикон воқеаи фаромӯшнашавандае буд. Дар солҳои навадум ормонҳои чандинсолаи мӯйсафеди ҳаштоду се сола ҷомаи амал пӯшиданд. Баробари соҳибистиклол гардидани кишвари азизамон, дини мубини ислом низ истиқлолияти комил ба даст овард, ки тантанайи шодиву фараҳ буд барои аҳли дину имон.

Махсусан, Сомеи Одиназода, ки донишманди муктадири шариати исломӣ буданд, истиқлол ба даст овардани дини Муҳаммадӣ воқеае буд, ғайриоддӣ. Шоир дар васфи чунин як тантанайи беҳамто «Ба истиқболи озодии дини мубини ислом» мусаддас эҷод кардааст, ки банди аввали он чунин аст:

Бо фазли Худои ҳайи Акбар,
Аз марҳамати расули раҳбар,
Аз нури шариати мутаҳҳар,
Олам ҳамагӣ шудӣ мунаввар,
Эй дини мубини покманзар,
Аз бӯи хушат чаҳон муаттар...
(3, 265).

Дар ин мусаддас, ки аз 16 банд иборат аст, шоир аз расидани ҳақ ба ҳақдор изҳори қаноатмандӣ намуда, дини мубини исломро «барки дамони бошарофат», «равшангари олами зулмот» гуфта, хурсандии худро ин гуна ба тасвир додаст:

Зулмат бигузашту шӯъла зад нур,
Мардони худопараст масрур,
Чашмони ҳасуди беҳирад кӯр,
Илҳоди ҳабис зиндадаргӯр,
Эй дини мубини покманзар,
Аз бӯи хушат чаҳон муаттар...
(2, 265-268).

Мусаддас – тазмини Сомеъ ба як байти ғазали Хоҷа Ҳофизи Шерозӣ дар тараннуми ишқи Аллоҳ Таъоло низ аз маҳорати хуби шоирии адиб дарак медиҳад.

Пӯшида нест, ки Шайх Саъдиву Хоҷа Хофиз, Синову Ҷомӣ, Аттору Туғрал ва дигар донишмандону файласуфони даҳр маншаъ аз Куръон гирифта ба таълифи дигар илмҳо мепардохтанд. Аз Куръон ба суолхояшон посух мегирифтанд. Қариб миёни классикони форсу тоҷик нест шоири, ки тафсири ояту ҳадисро дар эҷодиёташ истифода накарда бошад. Махсусан, Хофиз, ки шеъраш саропо ишқи Илоҳист, Ҷомӣ, ки назари воқеъбинона нисбати шеъру шоирӣ дошта, маҳорати шоириро хосатан аз бисёр донишмандони манобеи исломӣ меонад (???)

Сомеъ низ, чун давомдиҳандаи анъанай аҳли тасаввуф, Куръонро сарчашмаи илму дониш, аз бар кардани илми Аллохро бахту иқболи баланд меҳисобад: Таваҷҷӯҳ намоед ба мусаддаси зерин:

Дар дилам ҷо дех, Худоё, партави илҳомро,
Дур гардон аз сарам андешаҳои хомро,
Орзу дорам зи ҷонон қосиду пайғомро,
Бурда аз лавҳи замирам тоқату оромро,
«Соқӣё, бархезу дардеҳ ҷомро,
Хок бар сар кун ғами айёмро».

(3, 284).

Сомеъ бо дили пурҳасрат, бо чашмони гирён ва зору нолон дидори маҳбуби абадӣ – Аллохро меҳаҳад. Адиб аз сабаби надидани «Маҳбуб» хун мегирияд ва аз фироқи ӯ дар биёбон сарсону саргардон мегардад. Чунончи:

Муддате дар иштиқат зору нолонам бубин,
Бо дили пурҳасрату бо чашми гирёнам бубин,
Хуни дил дар панҷаҳои нӯги миҷгонам бубин,
Дар биёбони ҷунун сарсону ҳайронам бубин,
«Соқӣё, бархезу дардеҳ ҷомро,
Хок бар сар кун ғами айёмро».

(2, 285).

Сомеъ Одиназодаи Хатлонӣ ба хубӣ дарк карда буд, ки дар ислом беҳтарин арзишҳои умумибашарии маънавӣ ва хираду ҳикмати олидарачаи инсонӣ таҷассум ёфтаанд, бинобар ин, то охири ҳаёт ба он содику устувор монд ва барои равнақи фарҳанги ислом саъю кӯшиши зиёде ба харҷ дод ва шогирдони зиёдеро дар ин ҷода тарбия намуд, ки имрӯз дар хизмати уммати исломӣ камари ҳиммат барбастаанд.

АДАБИЁТ

1. Айнӣ С. Намунаи адабиёти тоҷик. - М.: Чопхонаи Нашриёти Марказии халқҳои Иттиҳоди Ҷамоҳири Шӯравии Сусиёлистӣ, 1926. - 626 с.
2. Дили садпора (Маҷмӯаи шеърҳо) (Таҳияи Сайид Раҳмон). - Кӯлоб: Сада, 2003. - С.3-6.
3. Маҳмадаминов А. Адабиётшиносӣ ва ҳудодоҳии миллӣ (Тазкираи С.Айнӣ «Намунаи адабиёти тоҷик»). - Душанбе: Сино, 1998. -211 с.
4. Фарҳанги забони тоҷикӣ. Ҷ. 2. Москва. 1969. С. 335.

РЕЛИГИОЗНОЕ НАСЛЕДИЕ СОМЕЪ

В данной статье автор анализирует различные стороны религиозного наследия поэта Сомеъ Одиназаде и раскрывает некоторые особенности его стихосложения. Автор отмечает, что вопросы и таинства истории, исламской культуры, роль религии в обществе, развитие человечества, изложение общечеловеческих ценностей этой священной религии является основной и наилучшей темой творческого наследия таджикской поэзии конца XX века.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: религиозная поэзия, наследие, тема стихотворений, поэт, художник, литература, общечеловеческие ценности, культура.

RELIGIOUS HERITAGE COMEЪ

In given article the author analyzes the various parties of a religious heritage of poet Some Odinizade and opens its some features poet. The author notices that questions and sacraments of history, Islamic culture, a religion role in a society, mankind development, a statement of universal values of this sacred religion is the basic and best theme of a creative heritage of the Tajik poetry of the end of the XX-th century.

KEYWORDS: religious poetry, a heritage, a theme of poems, the poet, the artist, the literature, universal values, culture.

НИГОҶЕ БА РИНД ДАР ҒАЗАЛИЁТИ АМИР ХУСРАВИ ДЕҶЛАВӢ ВА МУҶОИСАИ ОН БО ҲОФИЗ

Сусани Яздонӣ
Донишгоҳи милли Тоҷикистон

Ангезаи нигориши ин мақола арзёбии намунаҳое аз ашъори риндонии Амир Хусрави Деҳлавӣ ба манзури муқоисаи шахсияти ринд ва зикри дидгоҳҳои муштаракӣ Амир Хусрав ва Ҳофиз аст, то бо овардани абёти гуногун нишон дода шавад, ки ринд дар ғазалиёти Амир Хусрави Деҳлавӣ бо ринди машҳури Ҳофиз аз вижагиҳои муштаракӣ зиёде бархӯрдор аст ва ба исбот бирасад, ки Амир Хусрав пеш аз Ҳофиз бо таркиби ринди ирфонӣ ва ринди майҳора ба чунин шахсияти инқилобӣ даст ёфтааст.

Ринд дар луғат «мардуми муҳял, зирак, бебоку мункар ва лоуболиро гӯянд» [1, с. 963] ва дар истилоҳ «Он касро гӯянд, ки аз васфҳо, нууд, аҳкоми касарот ва таайюнот мубарро гашта, тағаййуд ба ҳеч ғайб надорад ба ҷуз Аллоҳ таоло. Бинобар ин ринд вожаест, ки маънии манфии он мутаҳаввил шудааст ва ба унсури матлуб бадал гардидааст ва сифоти манфии вай ҳамчун бодапарастӣ ва майҳорагӣ ранги мусбат гирифта, баёнгари гунае vorастагӣ ва раҳой аз банди тааллуқот шуда, ки лозимаи ишқ ва шӯридагии ирфон аст» [3, с. 8].

Ринд яке аз муҳимтарин шахсиятҳои мусбат дар девони Ҳофиз мебошад, ки аз дер боз мавриди таваҷҷӯҳи пажӯҳишгарон будааст. Агарчи баррасии ин мавзӯ дар девони Ҳофиз тозагӣ надорад, аммо баррасии ин вожа ва сайри таҳаввули он дар ашъори пешиниёни Ҳофиз ҳолӣ аз аҳамият нест.

Пеш аз ин Фатҳулло Мучтабой дар фаслномаи «Оянда» ба бархе аз мазмунҳои муштаракӣ Амир Хусрави Деҳлавӣ ва Ҳофиз ишора намудааст [2, с.24]. Хуррамшоҳӣ низ дар муқаддимаи «Ҳофизнома» дар баҳши таъсири пешиниён бар Ҳофиз Амир Хусравро яке аз таъсиргузoron бар Ҳофиз муаррифӣ кард [ниг.: 9].

Дар бораи ин вожа қабл аз ҳама Саной ишорат фармудааст:

*Ҳар чи асбоб аст оташ дар зану хуррам нишин,
Риндию нодоштӣ беҳ рӯзи растохезро.* [7, с. 26].

Ринд дар маънии истилоҳии худ дар осори шоирони ориф шахсияти боданӯш аст, ки дар ҳақиқат шароби маърифати илоҳиро менӯшад, ӯ инсонии комиле аст, ки метавонад сӯфии босафо ё зоҳид бошад ва ҳеч муҳолифате бо сӯфӣ ва зоҳид надорад, аммо ҳамон гуна, ки дар ин пажӯҳиш хоҳад омад дар ғазалиёти Амир Хусрав ба монанди ринди Ҳофиз танҳо вожаест нест, ки шоир барои мафҳуми истилоҳӣ ва ирфонӣ аз он истифода намуда бошад, балки ҳузури доимии ринд дар канори зоҳид ва сӯфӣ ба ин вожа хувияти мустақил баҳшидааст [ниг.: 4].

Дар охирҳои қарни ҳафтум ва ҳаштуми ҳиҷрӣ, ки дурӯғ ва дурӯӣ дар миёни табақаи ҳоким равнақ дошт, дар ин фасод тасаввуф низ таназзул кард ва сӯфигарӣ бо зоҳирсозӣ ҳамроҳ шуд. Бо инҳирофи сӯфиён дар ин давра аз усули тасаввуф афроди равшанбин ва ҳассос аз ҷумла, Амир Хусрави Деҳлавӣ, ба нақӯҳиши сӯфиён ва машоих пардохтанд. Амир Хусрав бо он ки шоири сӯфӣ ва аҳли хирқа аст, аммо бо зӯҳду тазоҳур ва ибодатҳои риёӣ муҳолиф аст.

Амир Хусрав бо чунин заминаи фикрӣ ва бо таваҷҷӯҳ бо ошноии комил бо истилоҳи ирфонии ринд шахсияти мунҳасир ба фард меофаринад. Шахсияти шаробхора, аҳли харобот, ки майкадаро бар масҷид ва зуннорро бар хирқа тарҷех медиҳад, покбозу ошиқпеша аст ва муҳолифи зӯҳду тазоҳур дар дин аст. Ринди ӯ пири шоҳидбозест, ки бо шароб, шоҳид, мастӣ ва ошиқӣ ба ситез бо тазфири сӯфиёна меравад:

*Мову шаробу шоҳиду мастию ошиқӣ,
К-оини сӯфиён ҳама тазвир меравад.* [6, с. 399].

Ринди Амир Хусрав ҳамон қаландари маломатпешае аст, ки дар вақти моҳи рӯза ва намози одина (ҷумъа) майи муғоне менӯшад, инсонии покбозе аст, ки аз қайди

ҳастӣ раҳида ва танҳо ҳусни дилоромро баргузидааст. Ошиқпешае аст, ки мусаллояшро ба расми хидмат зери пой шоҳиди раъно меафканад, чаро ки ӯ муҳолифи парҳезгории зоҳидон аст. Ӯ маслиҳатандеширо аз оини риндӣ дур медонад, чаро ки маслиҳат аз мазоҳири ақл аст. Ҳамаи ин намунаҳо гӯшаҳое аз вижагиҳои ринди Амир Хусрав аст, ки акнун бо овардани мисолҳое аз ҳар ду шоир ин вижагиҳои муштарак дар зер дастабандӣ ва муқоиса хоҳад шуд:

Риндӣ қисмат ва сарнавишти азалист. Дар назари Амир Хусрав риндӣ чун хилъатест, ки ҳайъти ғайб аз рӯзи азал онро бар тани риндон дӯхтааст:

Муҳаққақ аст ҳайъти ғайб рӯзи азал,

Надӯхт хилъати риндӣ ба қадди булҳавасон. [6, с. 714].

Чунон ки Ҳофиз низ гӯяд:

Он нест, ки Ҳофизро риндӣ бишуд аз хотир,

К-ин собиқаи пешин то рӯзи пасин бошад. [8, с. 161].

Ринд шаробхора аст. Амир Хусрав борҳо риндро бо сифати шаробхорӣ ва маҷлиси риндонро бо сабаби соқии моҳваш, ки хуршеди май бар каф дорад ингуна меситояд:

Биё ба маҷлиси риндон ва бар кафи соқӣ,

Қирони чашмаи хуршед бин ба якшаба мох. [6, с. 790].

Ринди Ҳофиз низ майхора аст:

Майхораву саргаштаву риндему назарбоз,

В-он кас, ки чу мо нест дар ин шаҳр қадам аст. [8, с. 46].

Чунон ки мебинед ринд дар ашъори Амир Хусрав ва Ҳофиз бодахор аст, аммо ин сифатҳои ба зоҳир манфӣ монанди «бодапарасти, майхорагӣ, лоуболигарӣ ранги мусбат мегирад ва баёнгари гунае ворастигӣ ва сармасти ва раҳой аз банди тааллуқот мешавад, ки лозимаи ишқу ирфон аст» [3, с. 75].

Аз он ҷо, ки яке аз вижагиҳои шароб аз миён бурдани риё аст, бад-ин далел қошонаи риндони Ҳофиз низ чун маҷлиси риндони Хусрав ҳолӣ аз шароб нест.

Гар бар қошонаи риндон қадаме хоҳӣ зад,

Нукли шеъри шакарину майи беғаш дорам. [8, с. 326].

Риндӣ нуктаи муқобили зӯҳд аст. Риндон ба сабаби чехраи маломатӣ мавриди таъна ва интиқоди зоҳидон ҳастанд ва зоҳидон низ ба сабаби тазоҳур дар дин ва риёкорӣ мавриди накӯҳиши риндон ҳастанд. Бад-ин тартиб ин ду гурӯҳ нуктаи муқобили якдигар қарор доранд. Амир Хусрав дар посух ба маломати зоҳидон бар риндон чунин мегӯяд:

Ту зӯҳди худ кун эй зоҳид, маро бигзор бо шоҳид,

Ба расвоию ғаллошию чуръахорию хорӣ. [6, с. 851].

Ё дар байти дигари:

Макун эй имоми масҷид мани риндро маломат,

Чу ба шаҳри майпарастон нарасидай, чӣ донӣ? [6, с. 833].

Ва Ҳофиз низ гӯяд:

Айби риндон макун, эй зоҳиди покизасиришт,

Ки гуноҳи дигаре бар ту нахоҳанд навишт. [8, с. 80].

Ринд зидди салоҳ ва тақво аст. Риндӣ дар ғазалиёти Амир Хусрав зидди зӯҳду риёст. Ринд дурднӯшу шоҳидбоз аст ва нишони тақво надорад. Чаро ки тақво вижагии сӯфиён ва зоҳидон аст ва ба сабаби он риёкорӣ мекунад. Амир Хусрав бо ин гуна риёкорӣ мубориза мекунад:

Дилам ба сӯҳбати мастону шоҳидон хӯ кард,

Нишони тақво аз ин ринди дурдхор мачӯ. [6, с. 851].

Ин ҳамон чехраи ринди Ҳофиз аст, ки бо салоҳу тақво ҳеч нисбате надорад:

Чи нисбат аст ба риндӣ салоҳу тақворо,

Самои вазъ кучову нағмаи рубоб кучо. [8, с. 2].

Ринд муҳолифи ақл ва маслиҳатбинӣ аст. Дар ирфон ақл бо ишқ дар тақобул аст ва ин вижагӣ дар ашъори тамоми шоирони ориф вучуд дорад. Дар шеъри Амир Хусрав ринд, ки намоди орифи комил аст бо ақл ва маслиҳатбинӣ дар нуктаи муқобили якдигар қарор гирифтааст, ба гунае, ки Амир Хусрав ба маҳзи ошноӣ бо риндӣ ва ғаллошӣ бо ақл ва маслиҳатбинӣ бегона мешавад:

Ба расвоию ғаллошӣ чу Хусрав ошно гаштам,

Зи ақлу маслиҳат охир ба кулл бегона хоҳам гашт. [6, с. 428].

Ё ин ки дар мисоли Ҳофиз чунин омадааст:

Ринди оламсӯзро бо маслиҳатбинӣ чи кор?

Кори мулк аст он ки тадбиру тааммул боядаш. [8, с. 276].

Ринд дар ғазалиёти Амир Хусрав ва Ҳофиз чехраи иҷтимоӣ-ирфонӣ дорад.

Чехраи ринд дар ғазалиёти ин ду шоир ба гунае аст, ки аз як сӯ орифи комилест, ки ба хароботи ишқ меравад, то сифатҳои худбиниашро аз байн бибарад, онгоҳ бо майи муҳаббати илоҳӣ сар то пой вучудааш аз қайди моддиёт пок мешавад ва аз бодаи ваҳдат сармаст мешавад.

Риндони покбоз, ки аз худ буридаанд,

Дар ҳар чи ҳаст, ҳусни дилором дидаанд. [6, с. 841].

Аз тарафи дигар, ринд чехраи иҷтимоӣ дорад, ки барои эътироз ба мафосиди иҷтимоӣ дар олами шеър пой дар майхона мегузорад, май менӯшад ва чун авбош сафоли май бар сар мешиканад, аммо бар худ меболад, ки риёкор нест ва бо овози баланд ринд буданаашро ошкор мекунад:

Боз аз риндӣ алам бар осмон хоҳам кашид,

Рӯзи пирӣ чом бо ёри чавон хоҳам кашид. [6, с. 393].

Сохтани шахсияти ирфонӣ-иҷтимоӣ аз ринд роҳи чораест барои мафосиди иҷтимоӣ, ки Хусрав пеш аз Ҳофиз бо таркиби ринди ирфонӣ ва ринди майхора ба он даст ёфтааст. Ҳамон гуна, ки ринди ориф бо фуру рехтани сифатҳои зишт ҷаҳони ботинашро пок мекунад чехраи иҷтимоии ринд бо улгупазирӣ аз чехраи ринди ирфонӣ ба фуру рехтани сифатҳои зишт дар ҷомеа мепардозад. Дар девони Ҳофиз ин шахсияти сохташудаи Амир Хусрави Дехлавӣ ба авҷи тақомули худ мерасад ва Ҳофиз бо чунин салоҳе ба муборизаи зӯҳди риёӣ, таассуб ва қишрагарӣ, ки бузургтарин дарди иҷтимоӣ ӯ аст, меравад.

Навбаи зӯҳдфурушони гаронҷон бигзашт,

Вақти риндию тараб кардани риндон пайдост. [8, с. 20].

Ҳосили суҳан он, ки ринди Амир Хусрав ҳамон шахсияти мунҳасир ба фарде аст, ки Ҳофиз бо он ба мубориза бо риёкорӣ меравад. Шахсияти бо ду чехраи ирфонӣ ва иҷтимоӣ, аммо ҳузури ринд дар девони Ҳофиз зиёдтар ва таъкиди Ҳофиз бар шахсияти ринд дар муҳолифат бо зоҳид ва сӯфӣ бештар аст. Бинобар ин ринд, ки аз тариқи Саной ба ирфон роҳ ёфт дар девони Ҳофиз ба нуқтаи авҷи тақомулаш даст ёфт, аммо он чи дар такмили шахсияти ринд аз оғоз то авҷи он қобили тавачҷӯх аст, он ки Амир Хусрав дар миёни пешиниёни Ҳофиз дар тақомули шахсияти ринд саҳми арзандае доштааст.

АДАБИЁТ

1. Муҳаммадхусейн Халафи Табрэзӣ. Бурҳони Қотъ. Техрон: Амири Кабир, 1362.
2. Мучтабой Фатҳулло. Ҳофиз ва Хусрав // Фаслномаи «Оянда», 1364, шумораи 24.
3. Мирободӣ Захро. Баррасии мавзӯи девони Ҳофиз. Исфаҳон: Фарҳанги мардум, 1382.
4. Пурномдориён Тақӣ. Гумшудаи лаби дарё. Техрон: Суҳан, 1382.
5. Раззоз Алиакбар. Ҷамъи парешон. Техрон: Илмӣ, 1368.
6. Хусрави Дехлавӣ. Девони ғазалиёти Амир Хусрав / Муҳаммад Рӯшан. Техрон: Нигоҳ, 1380.
7. Саной Абулмаҷд Маҷдуд ибни Одам. Мударриси разавӣ. Техрон: Китобхонаи Саной. (соли нашр маълум нест).
8. Ҳофиз Шерозӣ. Девони ғазалиёти Ҳофиз / Хатиб Раҳбар Халил. Техрон: Сафиалишоҳ, 1369.
9. Хуррамшоҳӣ Баҳоуддин. Ҳофизнома. Техрон: Илмӣ-фарҳангӣ ва Суруш, 1367.

НИГИЛИСТ В ГАЗЕЛЯХ АМИР ХОСРАВА ДЕХЛАВИ И ЕГО СРАВНЕНИЕ С ХАФИЗОМ

В данной статье рассматривается использование нигилиста в газелях (лирических стихотворениях) Хафиза и Амира Хосрава Дехлави.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: Нигилист, газель, Амир Хосрава Дехлави, Хофиз.

CHEATER IN LYRICS HAFIZ AND HIS COMPARISON WITH AMIR KHOSRAU DEHLAVI

In given article uses of the cheater in lyrics Hafiz and Amir Khosrau Dehlavi are considered.

KEY WORDS: Cheater, lyrics, Amir Khosrau Dehlavi, Hafiz.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Сусанн Яздони* – соискатель Таджикского национального университета

ПРОБЛЕМА ИСТОРИИ В «ШАХНАМЕ» А. ФИРДОУСИ И «ВОЙНЕ И МИРЕ» Л.Н. ТОЛСТОГО

Марзие Яхьянур, Марзие Хейдари
Тегеранский университет, Иран

Поистине, только такие великие люди, как Абулькасим Фирдоуси и Л.Н.Толстой, могут подарить миру бессмертные гениальные произведения - плод своей души, своих переживаний и мыслей. Тема истории имела большое значение для обоих писателей, и Фирдоуси и Толстой своими творениями прежде всего хотели отразить определенный период истории своей Родины. Толстой решил написать историю народа согласно своему видению. Фирдоуси тоже решил написать историю Ирана, но цель изображения истории у Фирдоуси была иной, чем у Толстого. Если Толстой отразил в своем романе собственный взгляд на историю, то Фирдоуси в своей поэме утверждает, что его цель - возрождение истории, культуры и языка Ирана:

Состарилась книга о прошлых годах,
О подвигах ратных, о мудрых словах.
Я равную новую книгу создам,
Воздвигну великие памятники вам.[1]

Фирдоуси понимал, что создание такого нетленного произведения не позволит разрушить дворец истории, культуры, языка и литературы его Родины. Он знал, что его творение сохранит в памяти потомков историю Ирана:

Рассыплется стройных дворцов кирпичи,
Разрушат их ливни и солнца лучи,
Но замок из песен, воздвигнутый мной,
Не тронут ни вихри, ни грозы, ни зной.
За веком над книгою век протечет,
И каждый, кто мудр, эту книгу прочтет,
Прочтет и помянет владыку добром.[2]

До сих пор между исследователями «Шахнаме» ведутся споры о том, является ли «Шахнаме» подлинно историческим произведением или нет? Большинство исследователей «Шахнаме» разделяют его на две части: историческую и не историческую. Так, например Голамреза Салим, иранский исследователь «Шахнаме», разделяя «Шахнаме» на две части – эпическую и историческую, говорит: «Вопросы, затронутые поэтом в эпической части «Шахнаме», не были воображаемыми, утопическими и фантастическими, и, по словам самого поэта, соответствующие записи и сведения предоставил ему добрый друг, но при всем этом талантливый поэт добавляет к ним огромное количество моментов и комментариев в соответствии со своим мировоззрением. Другая же часть книги, несомненно, имеет историческую подоплеку, и каждый, сравнивая ее с произведениями таких исламских историков, как Табари и Абу Райхон Бируни, а также с такими западными историками, как Прокопий Кесарийский, и с такими исследователями, как, Артур Кристенсен, понимает, что большинство исторических событий, особенно в период правления Сасанидов, нашло точное отражение в «Шахнаме». Таким образом, история и легенда в описании периода правления Сасанидов переплетены между собой. Наиболее очевидно вкрапление легенд при описании исторических событий времен Ардешира и Шапура».[3]

В качестве одной из причин таких споров об исторической достоверности «Шахнаме» можно указать на тот факт, что эпос «Шахнаме», литературной основой которого послужил официальный исторический свод Сасанидской Персии, не знает ни Кира, выдающегося представителя династии Ахеменидов и основателя древней империи, ни самой династии Ахеменидов в целом. Не упоминается также и династия Аршакидов. Вместо этого в «Шахнаме» идет речь о Пишдадидах и Киянидах, представители которых упоминались еще в Авесте. А западные исторические источники, касающиеся древней истории Западного Ирана, в свою очередь, совсем не знают героев эпохи Пишдаидов и Киянидов, воспетых в «Шахнаме». И.В. Пьянеков, таджикский литературовед, так объясняет этот факт: «Древнейшие эпические циклы, воспроизведенные в «Шахнаме», возникли и первоначально бытовали в пределах Средней Азии и Восточного Ирана, в том числе при дворе Кави Виштаспы в Бактрии (Балхе). После того как Кави Виштаспа

принял учение Заратуштры, сказания названных циклов вошли в зороастрийский канон и стали распространяться по иранским землям вместе с зороастризмом, вытесняя местные эпические традиции. Есть данные о том, что эти сказания проникали в Западный Иран уже в эпоху Ахеменидов, а не только преимущественно в эпоху Аршакидов. Окончательное утверждение и официальное признание их в Персии было связано не с парфянами, а, скорее всего, с домом Сасанидов, которые до своего воцарения были зороастрийскими жрецами. Тогда же, видимо, была окончательно забыта и собственно персидская эпическая традиция.»[4]

Следует отметить, что нельзя точно определить какие события из отраженных в «Шахнаме» имеют исторический характер, а какие мифический. Сравнивая описания различных событий в «Шахнаме» с соответствующими историческими источниками, в «Шахнаме» можно обнаружить многие следы подлинных исторических событий.

Например, согласно мнению иранского историка Хасана Пирния «утверждение, что сказания и предания о Пишдадидах и Киянидах, отраженные в «Шахнаме», полностью мифические, не имеет смысла, поскольку каждое сказание свидетельствует о реальном событии, которое сохранилось как основа повествования, однако, будучи смешанным с мифическими элементами, приобрело мифический характер»[5] По мнению Пирния, «в «Шахнаме» Фирдоуси династия Киянидов заменила династию Ахеменидов. Так Кавус, Киянидский царь в «Шахнаме», - это Ахеменидский царь Камбуджие (Камбиз), а Кей Хосров - это великий Кир (в персидском языке - Курош) - основоположник династии Ахеменидов».[6]

Джафари Лангеруди, иранский исследователь «Шахнаме», обсуждая проблему исторической достоверности рассказов «Шахнаме», также говорит: «Иногда, читая в историях и рассказах описание каких-либо событий или личностей, мы понимаем, что современные методы исследования до сих пор не доказали и не опровергли их подлинности и на протяжении веков они так и оставались для нас легендами... В качестве примера можно привести город Троя, который многие века считался легендарным, до тех пор пока археолог-самоучка Генрих Шлиман не начал проведение раскопок на холме Хесарлик (Гысарлык) на северо-западе Турции и не обнаружил остатки 9 городов, расположенных один под другим. Генрих Шлиман предположил, что легендарная Троя находится на 2-3 уровнях, и в последствии его предположения подтвердились. Таким образом, древняя легенда оказалась истиной».[7] С точки зрения Джафари «легенды, связанные с Пишдадидами и Киянидами, которые описаны в «Шахнаме», также не были выдумкой, и вполне возможно, что благодаря современным методам рано или поздно их подлинность будет доказана»[8]. Джафари, подчеркивая многообразие методов исследования легенд и сказаний, говорит: «В «Шахнаме» Фирдоуси присутствуют ценные сведения для изучения древней истории Ирана, но для обнаружения их от исследователя требуется усердие, работоспособность и терпение».[9]

Среди мнений различных исследователей эпоса Фирдоуси об исторической достоверности преданий «Шахнаме», связанных с Пишдадидами и Киянидами, особый интерес представляет мнение Сиямака Вакили. Он утверждает, что «отражение событий, связанных с Пишдадидами и Киянидами в «Шахнаме», - это олицетворение истории Ирана».[10] Вакили в качестве примера называет Джамшида. По его мнению, «Джамшид в «Шахнаме» олицетворяет династию Сасанидов».[11] Согласно Фирдоуси, после сотворения Ахура Маздой «фарр» был дарован Каюмарсу, первому человеку и царю. Фарр придавал царям силы осуществлять модель справедливого и добродетельного управления страной, существующую в иранской культуре, а также служил окном в будущее, дающим царю возможность, основываясь на своем опыте и даре предвидения, принимать решения и приносить пользу. Если же царь пренебрегал чувством долга или становился чрезмерно тщеславным, то Фарр покидал его. Примечательно, что Фарр (*авест.* хварно) в Авесте тесно связан с народной поддержкой. Согласно «Шахнаме», Джамшид, отделяя себя от народа и угнетая людей, теряет их поддержку и тогда Фарр покидает его и люди начинают искать помощи у Захака. По мнению Вакили «то же самое случилось во время правления последних царей Сасанидов. Они точно так же, как Джамшид, отдалялись от народа и угнетали людей; по этой причине при нашествии арабов люди с удовольствием принимали их лозунг «равенство и братство», а в результате и сами арабы легко проникали в Иран. Йездгерд - последний Сасанидский царь - бежал и предоставил иранский престол арабам».[12]

Таким образом, Вакили сопоставляет эпоху царствования Захака с эпохой правления арабов в Иране:

Обычай правдивых и чистых исчез;
Везде побеждал омерзительный бес.
Куда ни посмотришь, коварство в чести.
Лжи всюду дорога, нет правде пути.
Насилья и злобы настала пора,
Лишь в тайне чуть слышался голос добра.[13]
Поэтому, когда Фирдоуси при описании воцарения Йездгерда говорит:
Черны одеянья у многих из них,
Лоскут наматывают – нет шапок иных.[14]

Можно предположить, что здесь он указывает на арабские халифаты в Иране.

Вакили пришел к выводу, что «в рассказе о Захаке Фаридун - это олицетворение Саманидов. Как Фаридун освободил народа от злодеяний Захака, точно так же Саманиды освободили народ от угнетения арабских завоевателей».[15]

Так же и Фаридун Джонейди в пояснениях некоторых имен, упомянутых в легендах (рассказах) «Шахнаме», пишет: «понятие дракона в «Шахнаме» и других древних иранских книгах совпадало с понятием "огнедышащий". Такие имена, как Каюмарс, Сийамак, Хушанг, Джамшид и Тахмурес, упоминаются в связи с разными периодами жизни человечества и самого человека. Правление Фаридуна – время разделения иранцев на три группы; правления Ираджа, Манучехра, Новзара... повествуют о различных древних иранских царях; великолепное правление – правление Куруша и Камбуджие (Камбиза), следующее правление «дариян» - правление Дариуша (Дария) и его потомков. По его мнению, расшифровка значений вышеупомянутых имен и сопоставление их с различными периодами жизни в великом Иране подтвердит историческую важность «Шахнаме»[16].

Принимая мнение Джонейди, следует отметить, что в книге «10-тысячелетняя история Ирана», написанной Абдолазимом Резаи, в пояснениях к слову «диван» в «Шахнаме» написано: «Они также были арийцами, однако воевали с арийцами Ирана, поскольку происходили не из религиозной иранской ветви и поклонялись, как говорили в старину, "дивам". Поэтому иранцы называли их "див"[17]. В дастане «Поход Кей-Кавуса в Мазандаран», фигурирует персонаж «Див-е сепид» - "Белый див". "Див-е сепид был одним из древнейших правителей арийцев провинции Мазандаран, обладавший огромной армией»[18]. Фирдоуси относительно слова «див» говорит следующее:

Кто див? Человек недостойный, кем стыд
Отвергнут и Божий закон позабыт.
Того, кем любви к человеку стезя
Забыта, считать человеком нельзя.
Ростом сражен был воинственный вождь,
Чьи были безмерны свирепость и мощь.
Его ты по имени на пехлеви
Геваном, а не Акван-дивом зови.[19]

Принимая во внимание все вышесказанное, мы все больше склоняемся к мнению об исторической достоверности «Шахнаме». В «Шахнаме» имеются некоторые исторические неточности и ошибки; однако, эти ошибки не могут уменьшить историческую ценность творения Фирдоуси, да и сам поэт не считал, что его поэма полностью отражает реальную историю. Поэт постоянно подчеркивает, что «Шахнаме – это стихотворное переложение прозы»; для этого стихотворного переложения он использовал доступные ему исторические источники; поэтому, если в его «Шахнаме» и имеются некоторые исторические ошибки, то это не ошибки Фирдоуси, а ошибки тех, которые собрали эти источники. Фирдоуси на самом деле не историк, а патристический поэт, поэтому мы не ожидаем, что его «Шахнаме» полностью соответствует реальной истории Ирана. По мнению Джафари, «каждую легенду в "Шахнаме" надо рассматривать отдельно, чтобы понять, из какого народа пришло данное предание и какие изменения оно претерпело до момента появления в "Шахнаме"».[20]

Мы также согласны с Джафари в том, что эпические поэты для украшения своих произведений иногда были вынуждены представлять некоторые события в качестве

легендарных, поскольку они поэты, а не историки и их работа заключается не только в передаче историчности, но в передаче красоты и сохранении своего искусства.

Следует отметить, что историческая часть «Шахнаме» документальна настолько, что современные историки порой ссылаются на нее в качестве документального источника, упоминая ее наряду с «Авестой» и пахлавийскими источниками. И все это по той простой причине, что Фирдоуси использовал исторические источники, которыми мы уже сегодня не располагаем. Поэтому «Шахнаме» для нас сегодня не просто литературный памятник, но и ценный исторический документ. Другой момент состоит в том, что поскольку история нашего народа насчитывает более тысяч лет и в наших руках нет подлинных исторических документов, мы не можем с полной уверенностью сказать, соответствуют ли истории, описанные в «Шахнаме», историческим фактам или это всего лишь легенды. С другой стороны, мы не можем обвинить Фирдоуси в искажении исторических событий, поскольку Фирдоуси всего лишь упорядочил исторические источники, которыми он располагал и которые подтверждали люди того времени. Здесь следует рассмотреть связь между эпосом, мифом, поэмой и философией истории.

По мнению Мортеза Сагебфара, «мифы и предания – это мировоззрение и логичное описание древних культур в плане изложения событий мировой истории и общественной жизни предков. Эпос порой обретает значение философии истории народов».[21]

Философия истории - это тот вид философии, когда исследователь руководствуется при изложении материала некоторыми общими философскими принципами. Философия истории означает не что иное, как осмысление истории или размышление над историей. Принимая это во внимание, мы можем трактовать эти слова Мортеза Сагебфара таким образом: если в философии истории представлены мысли определенного философа, то в народных эпосах историю осмысляет целый народ, который облекает предания и религиозные, общественные и политические легенды в форму сказок и преданий, чтобы показать причину и философию тех или иных событий и с их помощью строить свое будущее. Поэтому народные эпосы - это отражение мировоззрений и исторических событий прошлого целого народа. Аристотель, знаменитый философ, достаточно откровенно говорит о превосходстве поэзии над историей с точки зрения ее философичности: «Задача поэта, - утверждает Аристотель, - говорить не о происшедшем, а о том, что могло бы случиться, о возможном по вероятности и необходимости». Эту мысль он поясняет сопоставлением поэзии и истории (истории в античном, чисто повествовательном смысле): «Историк и поэт различаются не тем, что один говорит стихами, а другой прозой. Ведь сочинения Геродота можно было бы переложить в стихи, и все-таки это была бы такая же история в метрах [т.е. стихотворных размерах], как и без метров. Разница в том, что один рассказывает о происшедшем, а другой о том, что могло бы произойти. Вследствие этого поэзия содержит в себе более философского и серьезного элемента, чем история: она представляет более общее, а история - частное»[22].

Исследуя связь между эпосом и историей в «Шахнаме» Фирдоуси, Сагебфар подчеркивает, что «философия истории предназначена упорядочить разрозненные события истории, найти логичный, гармоничный и единый порядок... Национальный эпос - это особый вид истории, и поскольку он отражает устремления общества, то он поднялся на ступень выше истории и приблизился к философии истории. Философия истории рассматривает прошлое через призму настоящего, а иногда и будущего. В итоге можно сказать, что в творении Фирдоуси философия истории и национальный эпос, больше чем когда-либо приближаются друг к другу».[23]

Из вышесказанного следует, что эпос помимо всего прочего является способом оповещения общества о его целях, источниках и правилах. Он объясняет прошлые поступки с тем, чтобы укрепить волю каждого человека в обществе и оказать влияние на его иллюзии. Таким образом, можно смело сказать, что предназначение эпоса состоит в укреплении духа и национальном возрождении одного народа. Однако, такие эпосы как «Шахнаме» Фирдоуси и «Война и мир» Льва Толстого, имели и другую цель - демонстрацию философии истории одного народа.

Несмотря на резко отрицательное отношение Толстого к историческим трудам, мы находим в «Войне и мире» следы широкого их использования.

Прежде чем изучать взгляд Толстого на историю в «Войне и мире», следует рассмотреть его отношение к истории как к науке. Изучение биографических источников о жизни Толстого показывает, что он впервые заинтересовался наукой истории в

казанский период своей жизни, когда он поступил на философский факультет Казанского университета. Учился он несистематично, пропускал лекции по истории и в результате не был допущен к переводным экзаменам. Но в тот же казанский период своей жизни Толстой часто заводит разговоры на философские темы, пишет статью философского содержания. Он внимательно читает сочинения французских философов, особенно произведения мыслителя и писателя XVIII в. Жан-Жака Руссо. Руссо видел в достижениях цивилизации, то есть в развитии наук, техники, искусств - упадок, разрушение первоначальной простоты, естественности человеческой жизни. Идеи Руссо сильно повлияли на молодого Толстого.

В студенческие годы Толстой кому-то из студентов высказывает свой глубоко продуманный критический взгляд на науку историю: «История... - это не что иное, как собрание басен и бесполезных мелочей, пересыпанных массой ненужных цифр и собственных имен...».[24]

Следует отметить, что Фирдоуси в своей книге изображал древнюю историю Ирана, т.е. далекую историю; Толстой же, напротив, изображал близкую историю, ибо, по мнению Е.А. Маймина, далекой Толстой никогда не умел изображать, по характеру и складу его дарования она у него не получалась. Как пишет Маймин, в «Войне и мире» изображаются события, участником которых Толстой быть, естественно, не мог. Несмотря на это, в конечном счете «Война и мир» тоже написана на материале, внутренне прочувствованном и испытанном. В его романе действует принцип своеобразной «подстановки» и «авторизации». Близкая история представляется в его изображении столь живой и подлинной именно потому, что на нее автором накладывается близкая ей современность, накладывается собственный авторский жизненный опыт. Это особенно справедливо в отношении военных сцен в «Войне и мире»[25]. Маймин подчеркивает, что «батальные сцены исторического романа Толстого осмыслены им и проверены севастопольским опытом. Очень может быть, что без Севастополя, без того жизненного и художественного опыта, который дал Севастополь Толстому, не было бы и «Войны и мира».[26]

Толстой в «Войне и мире» описывает величайшие события в русской жизни 1805—1812 гг., которые в совокупности с мирными событиями создают историю человечества, где все понятно историкам, но является тайной для Толстого. Важное место в сюжете романа занимают оригинальные исторические взгляды и идеи писателя, т.е. его собственная философия история. Его взгляд на историю в корне противоречит стандартному взгляду историков, как на события, так и на лица, которые вершат их. В основу заложено переосмысление обычного понимания исторического события, а также действий и роли в этом событии так называемых великих людей. По мнению Маймина, «в 60-е годы, работая над «Войной и миром», Толстой творит историю в согласии со своими принципиальными убеждениями, он пишет историю не героев, а людей, не деяний, а каждодневных дел человеческих. Он пишет не научную историю, а «историю-искусство», которая, по его глубокому убеждению, одна только и способна быть истинной, внутренней историей. Для подлинного историка, утверждал позднее, уже в 70-е годы, Толстой, «нужно знание всех подробностей жизни, нужно искусство - дар художественности, нужна любовь». И далее: «История-искусство, как и всякое искусство, идет не вширь, а вглубь, и предмет ее может быть описание жизни одного мужика в XVI веке». Это он писал, учитывая собственный опыт создания истории-искусства в «Войне и мире»[27].

Согласно вышесказанному «Война и мир» - не просто роман исторический, но также роман об истории. Более того, вторая часть эпилога, завершающая роман, представляет собой историко-философский трактат, мировоззренческий итог многолетних поисков и размышлений автора на заданную тему. В этой части Толстой пишет: «Предмет истории есть жизнь народов и человечества».[28] И далее: «Движение народов производят не власть, не умственная деятельность, даже не соединение того и другого, как то думали историки, но деятельность всех людей, принимающих участие в событии...»[29]. В качестве примера такого события Толстой берет войну 1812 г., доказывая, что не может быть причины ни для этой войны, ни для любого другого, пусть даже самого незначительного события: «Ничто не причина. А все те бесчисленные обстоятельства, которые историки называют причинами, - лишь совпадение обстоятельств, имевших место в момент, когда должно было свершиться событие. И именно событие должно было

произойти: «Стало быть, причины эти все — миллиарды причин — совпали для того, чтобы произвести то, что было. И, следовательно, ничто не было исключительной причиной события, а событие должно было свершиться только потому, что оно должно было свершиться.»[30] По Толстому содержание истории - жизнь и деятельность разных и многих отдельных людей, совместно определяющих характер и направление движения народов, т.е. истории. Ее герои - все отдельные люди, взятые и представленные вместе, в своей общности, иными словами - народ. Толстовская художественная поэтическая история сознательно и демонстративно противопоставляется истории ученых. Именно поэтому в «Войне и мире», и не только в заключительной, философской ее части, так много прямой полемики с историками Толстой подчеркивает нерасторжимую связь между ходом истории и частной, бытовой жизнью отдельного человека. Как заметил С. Бочаров, «в «Войне и мире» принципиально соизмеримы и равноценны в своей значительности сцены семейные и исторические»[31].

Замечательно, что художественное изображение исторических лиц в «Войне и мире» осложнено историко-философскими задачами. Толстой старается опозитивировать стихийные законы жизни. Он утверждает, что все решают чувства, а не разум, что есть рок, судьба. Теория предопределенности, фатализма, неизбежности исторических событий сказалась также и на трактовке образов Кутузова и Наполеона. Личности в истории Толстой отводит ничтожно малую роль, приравнивая ее назначение к назначению ярлыка, то есть средства дать наименование событиям, фактам и явлениям. По мнению исследователей, «Толстой спорит в «Войне и мире» с распространенным в России и за рубежом культом выдающейся исторической личности»[32]. Всякое историческое событие - есть результат бессознательного, роевого действия природных исторических сил. Человеку отказано в роли субъекта общественного движения. Предмет истории есть жизнь народов и человечества, - пишет Толстой, отводя ей, истории, место действующего субъекта и персонажа. Ее законы объективны и независимы от воли и поступков людей. Толстой считает: «Если существует один свободный поступок человека, то не существует ни одного исторического закона и никакого представления об исторических событиях». История, по мнению писателя, действует в мире как естественная природная сила. Ее законы, подобно законам физическим или химическим, существуют независимо от желаний, воли и сознания тысяч и миллионов людей».[33] Толстой говорит, что чем выше стоит человек, тем менее свободен он в своих действиях. Толстой об этом пишет: «Каждый человек живет для себя, пользуется свободой для достижения своих личных целей и чувствует всем существом своим, что он может сейчас сделать или не сделать такое-то действие; но как скоро он сделает его, так действие это, совершенное в известный момент времени, становится невозвратимым и делается достоянием истории, в которой оно имеет не свободное, а предопределенное значение».[34]

Сопоставляя проблему истории в «Шахнаме» Фирдоуси и «Войне и мире» Толстого, понимаем, что у Толстого совсем иная цель при написании исторического произведения. Если Фирдоуси в «Шахнаме» изображает историю царей, то Толстой в своем романе противопоставляет царя народу. Как было показано ранее, Толстой отрицает роль царя в истории народа. «Шахнаме», как следует из названия книги, задумана как книга царей. Изображая историю царей Ирана с древнейших времен до завоевания Ирана арабами, Фирдоуси подчеркивает, что именно эти цари, у которых есть Фарр, имеют право власти над Ираном. Однако стоит отметить, что Фирдоуси здесь не противопоставляет царя народу. В его поэме иранский народ вольно принимает власть царей и подчиняется им, а цари так же служат народу. Цель их правления - восстанавливать справедливость, служить Богу (Ахурамазде), защищать добрые силы от зла, т.е. борьба с демоническими силами. Если у иранских царей такие добрые цели, тогда по какой причине Фирдоуси надо было бы противопоставлять царя народу? Поскольку власть в «Шахнаме» стоит рядом с народом, значит власть здесь в отличие от «Войны и мира» приобретает иной характер. Примечательно, что в «Шахнаме» есть исключительные случаи, когда власть отделяет себя от народа. В таких случаях Фирдоуси лишает царя права власти и с большим мастерством рисует его поражения, потому, что он, царь, отвергает свое подлинное предназначение, считает народ своим рабом и в результате такой царь теряет свою божественную власть (Фарре изади). Но в «Войне и мире» изображение царя и в целом изображение власти осложнено историко-философскими задачами. Толстой пишет: «Царь - есть раб истории. История, то есть бессознательная, общая, роевая жизнь человечества,

всякой минутой жизни царей пользуется для себя как орудием для своих целей».[35] Писатель отрицает роль личности и в частности роль власти в движении истории. Понимание народа в размышлениях Толстого тесно связано с чувством патриотизма. Толстой показывает, что когда в сражении 1812 г. люди с целью защиты родины объединились против неприятелей, то Россия победила Францию. Народ изгнал французов вместе с их главой Наполеоном из своей родины. Значения народа в истории, как у Толстого, так и у Фирдоуси велико. Несмотря на то, что Фирдоуси в своей книге изображает историю царей Ирана, но наряду с этим он изображает иранский народ в ходе истории.

Примечательно, что Фирдоуси был верен существующим историческим источникам и преданиям и не отражал свою историческую концепцию в «Шахнаме». Вместо этого поэт попытался в своей книге воскресить древнюю историю Ирана, тысячелетнюю цивилизацию и культуру, и персидский язык. Все события, описываемые в «Шахнаме», как исторического, так и мифологического характера, всегда основываются на некотором историческом факте. Фирдоуси и Толстой оба любили свой народ, свою родную землю, но каждый, по-своему выражает эту любовь в своем творении.

ЛИТЕРАТУРА

1. Фирдоуси А., Шахнаме, Пер. Бану-Лахути Ц. Б., «Наука», Москва, 1989., т.6, с.471. (в дальнейшем все цитаты идут из этого издания).
2. Т.3, с.350.
3. Шахнаме Фирдоуси величайшее художественное творение в истории мировой цивилизации (тезисы докладов и сообщений), Под общей ред., Мехраб Акбариян, «Центр иранистики», Тегеран, 1994. с.62.
4. «Шахнаме» Фирдоуси величайшее художественное творение в истории мировой цивилизации (тезисы докладов и сообщений), Под общей ред., Мехраб Акбариян, «Центр иранистики», Тегеран, 1994. с.4.
5. Пирния Х., Мифический период иранской истории (Рельефы древнеиранских сказок), Под. ред. Изади С., «Хирманд», Тегеран, 2004, с.27.
6. Пирния Х., Мифический период иранской истории (Рельефы древнеиранских сказок), Под. ред. Изади С., «Хирманд», Тегеран, 2004, с.154.
7. Джафари Лангеруди. М. ДЖ., Тайна вечности Ирана в слове Фирдоуси, «Гандж данеш», Тегеран, 1990, с.87-89.
8. Там же.
9. Там же, с.90.
10. Вакили С. Загадка Шахнаме (археологическое изучение сказок Шахнаме), «Мехрэ Ньюша», Тегеран, 2005, т.1, с. 191.
11. Там же, с. 192.
12. Там же, т.1, с.192-193.
13. Т.1, с.49.
14. Там же, т.6, с.541.
15. Вакили С. Загадка Шахнаме (археологическое изучение сказок Шахнаме), «Мехрэ Ньюша», Тегеран, 2005, т.1, с. 194.
16. Шахнаме Фирдоуси величайшее художественное творение в истории мировой цивилизации (тезисы докладов и сообщений), Под общей ред., Мехраб Акбариян, «Центр иранистики», Тегеран, 1994. с.35-36.
17. Резаи. А. Десятитысячелетняя история Ирана, «Эгбал», Тегеран, 2001, т.1, с.44.
18. Там же, с.45.
19. Т.3, с.107.
20. Джафари Лангеруди. М. ДЖ., Тайна вечности Ирана в слове Фирдоуси, «Гандж данеш», Тегеран, 1990.
21. Сагбфар М. «Шахнаме» Фирдоуси и философии история Ирана, «Гатре»-«Моин», Тегеран, 2008/1387, с.21.
22. Сагбфар М.«Шахнаме» Фирдоуси и философии история Ирана,«Гатре»-«Моин»,Тегеран,2008/1387, с.27.
23. Сагбфар М. Шахнаме Фирдоуси и философии история Ирана, «Гатре»-«Моин», Тегеран, 2008/1387, с.347.
24. Маймин.Е.А., Лев Толстой «Наука», Москва, 1978, с.11.
25. Там же, с.41.
26. Там же.
27. Маймин.Е.А., Лев Толстой «Наука», Москва, 1978, с. 73-74.

28. Толстой Л.Н., Война и мир, «АСТ», Москва, 2007, т.2, ч.2, гл.1, с.688. (в дальнейшем все цитаты идут из этого издания).
29. Т.4, эпилог, ч.2, с.714.
30. Т.3, ч.1, гл.1, с.9.
31. Маймин Е.А., Лев Толстой «Наука», Москва, 1978, с. 81.
32. Золотая коллекция медалистов. 1300 сочинения по русской и зарубежной литературе. (5-11 классы), Под ред. Демина О.О, Жукова И.Н. и др., «БАО», Донецк, 2009, с.724.
33. <http://www.mysoch.ru/sochineniya/Tolstoi/-story/voina-i-mir/>
34. Т.3, ч.1, гл.1, с.10.
35. Т.3, ч.1, гл.1, с.10.

ПРОБЛЕМА ИСТОРИИ В «ШАХНАМЕ» А. ФИРДОУСИ И «ВОЙНЕ И МИРЕ» Л.Н. ТОЛСТОГО

Толстой решил написать историю народа согласно своему видению. Фирдоуси тоже решил написать историю Ирана, но цель изображения истории у Фирдоуси была иной, чем у Толстого. Если Толстой отразил в своем романе собственный взгляд на историю, то Фирдоуси в своей поэме утверждает, что его цель - возрождение истории, культуры и языка Ирана. В данной статье авторами рассматривается проблема истории в произведениях «Шахнаме» Фирдоуси и «Война и мир» Л.Н. Толстого.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: А.Фирдоуси, Л.Н. Толстой, «Шахнаме» Фирдоуси «Война и мир», проблема истории, собственный взгляд на историю, возрождение истории, культуры и языка

HISTORY PROBLEM IN "SHAKHNAME" A. ФИРДОУСИ AND L.N.TOLSTOY'S "WAR AND PEACE"

Tolstoy decided to write people history according to the vision. Firdousi too decided to write history of Iran, but Firdousi had a purpose of the image of history other, than at Tolstoy. If Tolstoy reflected own view of history in the novel, Firdousi in the poem argues that his purpose - revival of history, culture and language of Iran. In this article authors consider a history problem in works "Shakhnama" Firdousi and L.N.Tolstoy's "War and peace".

KEY WORDS: To A.Firdousi, L.N.Tolstoy, "Shakhnama" Firdousi "War and peace", history problem, own view of history, revival of history, culture and language

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Марзия Яхьянур* - канд. филол. наук, профессор кафедры русского языка и литературы (Тегеранский университет, Иран) myahya@ut.ac.ir

Марзия Хейдари - магистрант русской литературы кафедры русского языка и литературы (Тегеранский университет, Иран) heidarimarzieh@yahoo.com

САНЪАТҲОИ БАДЕЙ ДАР АМСОЛ ВА ҲИКАМИ «ҶАМҲАРАТУ-Л-АМСОЛ»-И АБӮҲИЛОЛ АЛ-АСКАРИ

Умедҷон Мақсудов
Донишгоҳи давлатии Хучанд ба номи Б. Фафуров

Корбасти санъатҳои бадеӣ дар амсол ва ҳиками арабӣ аз сӯи адибон ва шоирони араб бо мақсади ороиш ва муассир гаштани сухан амалӣ мешавад.

Амсол ва ҳикам аз ҷумлаи маъмултарин жанри фолклор ба ҳисоб рафта, маҳсули зинаи баланди тафаккури бадеӣ ва ҳаёти маънавии халқ мебошад. Афкори бикр, гоҷҳои олию мӯҷаз, фасоҳати сухан, маонии амиқи ҳаётӣ, вусъату жарфоӣ андеша, дурандешии файласуфона, хулосаву ҷамъбаст, ҳикматпарастӣ, саҳли мумтанеъ ва ғ. аз ҷумлаи хусусиятҳои амсол ва ҳикам аст.

Абӯҳилол ал-Аскарӣ дар «Ҷамҳарату-л-амсол» аз санъатҳои бадеӣ моҳирона ва фаровон истифода бурда, таъбу ҳунари баланди эҷодкорӣ худро ба намоиш гузоштааст. Донишмандони араб санъатҳои бадеиро фасоҳату балогати калом ва асолати зебӣ гуфтаанд. Асоси сухани бадеиро санъатҳои маънавӣ ва лафзӣ ташкил дода, аз ҷумла ташбеҳ, маҷоз, истиора, киноя, таҷнис, иштиқоқ, тарсеъ, талмеҳ, таҷоҳули ориф, ихом, тарсеъ, тавсиф, тақсим, мусачҷаъ, тақрир ва луғз аз рӯи умдаи санъатҳои бадеӣ маҳсуб мешаванд.

Бо така ба андешаи бадеънигорон санъати ташбеҳ монанд кардани чизе ба чизи дигар аст (1, 62). Яъне, адиб барои тасвир кардани чизе, ягон хусусияти онро ба чизи дигар монанд мекунад. Санъати ташбеҳ барои равшан ва зебо ифода намудани ягон лавҳаи бадеъи хизмат мекунад.

Ташбеҳи мутлақ, ки ташбеҳи сарех низ мегӯянд, соддатарин навъи он аст, ки бо адот меояд:

إِنَّ مِنَ الْبَيِّنَاتِ لَسِحْرًا (1, 13).

Тарҷума: **Дар ҳақиқат баён - сеҳр аст.**

Аз тарҷумаи зарбулмасали боло равшан мегардад, ки суҳанҳои зебову дилҷасп ва тарзи баён касро сеҳру ҷоду мекунад. Адиб қайд мекунад, ки вожаи «سِحْر» дуруғро ба ҳақиқат монанд кардааст. Калимаи «الْبَيِّنَات» ба маънои суҳанҳои мӯҷаз, ибораҳои пурмуҳтавову зебо, нишонрас, ҷозибанок ва мукамал корбурд шудааст. Яъне, муаллиф каломи зебову нерӯи суҳанро ба сеҳр ташбеҳ додааст. Каломи мавзуну суҳани бамавқеъ чун сеҳр таъсирбахш аст. Илова бар ин, дар зарбулмасали зерин «الْبَيِّنَات» (баён) ба «سِحْر» (сеҳр) ташбеҳ шуда, ҳарфи «ل» ба ҳайси адоти ташбеҳ истифода шудааст, ки онро ташбеҳи кушода мегӯянд. Ё худ ин навъи ташбеҳро адабиётшиносон ташбеҳи ақлӣ низ номидаанд.

Зарбулмасали халқии «*Сухани ширин морро аз хонааш берун меорад*» дар байни тоҷикон роиҷ буда, муодили зарбулмасали боло аст.

Тазод ва муқобала. Яке аз пуртаъсиртарин воситаҳои тасвиrotи бадеъи ҳамон муқобил гузоштани ду фикр ба ҳамдигар аст ва ё бо таъбири дигар гӯем, сифат ва хислатҳои ду кас ва ё ду ҷизро ба таври муқоиса ба ҳам муқобил гузоштан аст, ки санъати тазод ва муқобила меноманд:

إِنَّ فِي الشَّرِّ خَيْرًا (1, 67).

Яъне: **Дар ҳар амали бад - некиҳо пинҳон аст.**

Дар масали боло калимаи «الشَّر» (бад) акси «خَيْرًا» (некиҳо) омадааст. Яъне, санъати тазод ва муқобала истифода шудааст, зеро корбурди вожаҳои неку бад далели он аст.

Муқоиса шавад:

Поёни шаби сияҳ сапед аст.

Аз пай ҳар шом субҳе ҳаст.

Оқибати ториқӣ рӯшноист.

Ҳар ғамро шодӣ дар пеш аст.

Аз пай ҳар гиря охир ханда.

Маҷоз ва киноя воситаҳои баёни муҳайял ҳастанд ва дар бадеияти зарбулмасал саҳми бузург доранд. Агар калима ё калом илова ба маънии аслии худ маънои дигаре низ дошта бошад, онро киноя меноманд (2, 90). Муаллиф барои тақвияти даъвоаш аз зиндагии иҷтимоӣ, таҷриба ва амалияи ҳаёти шахсӣ мисол меорад, ки ирсолӣ масал ё тамсил номида мешавад. Мисол:

إِنَّ الْبُغَاثَ بَأْرَضْنَا يَسْتَنْسِرُ (1, 197).

Тарҷума: **Ҳақиқатан паррандаи назарнорас дар диёрамон ба мисли уқоб мегардад.**

Вожаи «الْبُغَاث» (паррандагони назарнорас) ба маънои хеш наомада, балки киноя ба инсон аст. Ҳикмати зарбулмасали зерин ин аст, ки шахс баъди заъфу нотавонӣ пурзӯру тавоно мегардад. Яъне, дар кишвари мо инсонии оддӣ пас аз фурсати муайян чун уқоб баландмартабаву баландпарвоз мегардад.

Дар зарбулмасали минбаъд се санъат истифода шудааст. Яке аз пуртаъсиртарин воситаҳои бадеъи муқобил гузоштани ду фикр аст, ки онро санъати тазод ва муқобала меноманд (1, 99). Такроран овардани калима ё таркиbero дар шеър ё наср санъати тақрир мегӯянд (2, 162).

إِنَّ الْحَدِيدَ بِالْحَدِيدِ يُفْلَحُ (1, 345).

Тарҷума: **Оҳанро бо оҳан мекубанд.**

Калимаи «الْحَدِيد» (оҳан) ду маротиба такрор шудааст, ки он хусусияти санъати тақрир аст. Ин ҷо санъати киноя низ истифода шуда, зарбулмасал кинояомез гуфта шудааст. Ин қабил зарбулмасалҳо дар адабиёти тоҷик низ дида мешавад:

Хунро бо хун мешӯянд.

Хунукиро хунуқӣ мебурад.

Санъати тазод ва муқобила бори дигар дар зарбулмасали поён моҳирона истифода шудааст:

إن في الحسن شقوة (1, 66).

Тарҷума: **Дар ҳар амали нек бадиҳо пинҳон аст.**

Дар ин зарбуласал вожаи «الحسن» (хуб, нек) бар калимаи «شقوة» муқобил гузошта шудааст. Ба ин маънӣ, зарбулмасалҳои зерин миёни тоҷикон серистеъмоланд:

Аз пай ҳар нӯше неше.

Аз пай ҳар шодӣ бувад ғам.

Аз пай ҳар сур бувад ғам.

Дар зарбулмасали баъдӣ бори дигар санъати истиора истифода шудааст.

(1, 219). بَعَثَ جَارِي وَ لَمْ أَيْغِ دَارِي

Яъне: **Ҳамсоямро фуруҳтам, аммо хонаамро не.**

Дар мисоли боло ибораи «لَمْ أَيْغِ دَارِي» (Хонаамро нафуруҳтам) кинояи наздик буда, аммо «بَعَثَ جَارِي» (ҳамсоямро фуруҳтам) ба маънии дур аст. Зеро зехни шунаванда аввал ба маънии наздик, сониян ба маънии дур меравад. Байни тоҷикон ин қабил зарбулмасалҳо роиҷ аст:

Хона нахару ҳамсоя хар.

Хона интиҳоб макуну ҳамсоя интиҳоб кун.

Истиора аз ташбеҳ мӯҷаз ва барҷастатар буда, дар ифодаи эҳсосот ва тасвири ягон лавҳаи ҳаёт ва табиат бехтарин воситаи бадеӣ мебошад.

(1, 278). التَّجَارِبُ لَيْسَتْ لَهَا نِهَائِيَّةٌ، وَالْمَرْءُ مِنْهَا فِي زِيَادَةٍ

Тарҷума:

Таҷрибаи ҳаётӣ охир надорад, шахс ҳамеша инкишоф меёбад.

Дар масали боло исми истиорашаванда зикр нагардида, ба ҷои он сифат, хулқ, хислат ва аломат ба соҳибистиора равона аст. Дар ибораи «التَّجَارِبُ لَيْسَتْ لَهَا نِهَائِيَّةٌ» - (Таҷрибаи ҳаётӣ охир надорад) вожаи «التَّجَارِبُ» (таҷрибаи ҳаётӣ) сифати шахс буда, «الْمَرْءُ» (мард, шахс) ба ӯ равона шудааст.

Муодилҳои тоҷикӣ:

Хонед, хонед боз хонед!

Аз гаҳвора то гӯр илм омӯз!

Аз донишманд мапурс, аз корафтода пурс.

Гоҳе нависанда дар тасвир ва ситоиши чизе аз ҳадди табиӣ мебарояд, онро калонтар ва ё хурдтар тасвир намуда, дар таъриф ба болотарин нуқта мерасонад ё пасттарин дараҷа мефарорад, ки онро муболиға меноманд (2, 92).

(1, 293). أَنْقَلُ مِنَ الرَّوَافِي

Нохуштар аз овози хурӯс.

Овози хурӯс «الرَّوَافِي» бо калимаи «أَنْقَلُ مِنَ» (хохуштар) муболиға шудааст. Муҳаммад ибни Қудома ном шахсе ба фаҳми маънии ин зарбулмасал нарасида, аз ал-Фаро ном шахсе мепурсад. Аммо он шахс ба суоли ӯ посух намегардонад ва ногаҳон яке аз ҳамсӯҳбатон қайд мекунад, ки арабҳо одатан шабона сӯҳбат мекунанд ва хангоме ки хурӯс садо мебарорад, овози ӯ писанд намеояд. Зеро онҳо намехоҳанд сӯҳбатро қатъ намоянд.

Муқоиса шавад:

Аз тарс дилкаф шудан.

Аз ҷон безор шудан.

«Ҷамҳарату-л-амсол»-и Абӯҳилол ал-Аскарӣ аз зарбулмасалу мақол, панду ҳикмат ва қиссаҳои ибратомез бой буда, ба тариқи санъатҳои бадеӣ тасвир шудаанд.

(1, 301). جَاؤرْمَلِكًا أَوْ بَحْرًا

Яъне: **Ё шоҳро ё ба ҳахр ҳамсоя бош.**

Калимаҳои «مَلِكًا» (шоҳ) ва «بَحْرًا» (бахр) аз ҷиҳати маъно аз ҳам дур буда, аммо дар зардулмасали мавриди назар калимоти мазкур дар як маънӣ корбаст шудаанд. Ин ҷо санъати ихом хуб истифода шуда, барои пардапӯш ва афзудани латофати каломи бадеӣ корбурд шудааст (1, 169).

Санъати тасвия ба як савияи баробар овардан аст. Ин навъи ташбеҳро муздавач ва муставӣ ҳам гуфтаанд. Дар мисоли зерин санъати тасвия хуб истифода шудааст:

(1, 351). الحليم مطية الجهول

Тарҷума: **Шаҳси ҳалим шунавандаи ҷоҳилон аст.**

Дар зарбулмасали зерин вожаи «الحليم» (шахси ҳалим) бо «الجهول» (чоҳилон) мусовӣ аст. Гуяндаи зарбулмасал шахси ҳалимро ба шахси нодон монанд кардааст. Миёни тоҷикон зарбулмасалҳои зерин роиҷанд:

Душмани доно беҳ аз дӯсти нодон.

Девона гурез, ки маст омад.

Одами суст аз ҷаннат маҳрум мондааст.

Душмани доно, ки паи ҷон бувад.

Беҳтар аз он дӯст, ки нодон бувад.

Аз дӯстони нодон, душмани доно беҳ.

Дар зарбулмасали поён санъати тазод ва муқобала ҷой дорад:

الحق أبلج والباطل لجلج (1, 364).

Яъне: **Ҳақиқат равшан аст, аммо дурӯғ торик.**

Ибораҳои «الحق أبلج» (ҳақиқат равшан аст) ва «الباطل لجلج» (дурӯғ торик аст) ба ҳам зид гузошта шуда, тавассути санъати тазод ва муқобала тасвир шудааст.

Муодили тоҷикӣ:

Ростро завол нест.

Ҳақиқат ҳамеша рӯи об барояд.

Дурӯғ бефурӯғ аст.

Дурӯғ пой надорад.

Дурӯғ ризқро мебарад.

Санъати киноя дар зарбулмасали поён хуб корбаст шудааст:

قولهم إياكم وخضراء الدمن (1, 17).

Гуфтаанд: **қунғуз болои гули зебо нишинад.**

Муаллиф зарбулмасали болоро чунин шарҳ додааст: «Кас набояд ба ашёи зоҳиран зебо ё зани зебо дил бандад, зеро ҳар чизи зоҳиран зебо, метавонад ботинан нохуш бошад» (1, 17). Ибораи «خضراء الدمن» (**қунғузи болонишин**) киноя аз чизи зебову ботинан нохуш аст. Муодили тоҷикӣ:

Дар зоҳир меш, дар ботин гург.

Дар сар шапка, дар дил салла.

Зоҳир аз шайху ботин аз шайтон.

Зи рӯи забон меҳрубонӣ кунад,

Вале кинаҳои ниҳонӣ кунад.

Санъати тазод ва муқобила дар мисоли поён хуб корбаст шудааст:

قولهم أفرط فأسقط (1, 19).

Тарҷума: **Гуфтаанд: бисёр сухан гуфт, пас зиёд беҳуда гуфт.**

Ин ҷо вожаҳои «أفرط» ва «أسقط» ба ҳам зид гузошта шудаанд. Яъне, бисёр сухангӯ ба беҳудагӯи муқобил гузошта шудааст. Зарбулмасалҳои тоҷикӣ:

Аввал андеша, баъд гуфтор.

Хомӯшӣ аз каломӣ беҳуда беҳ.

Аввал фикр, он гаҳ амал.

Аввал андеша в-он гаҳ гуфтор.

Пойбаст омадасту пас девор.

Агар сухан зар аст, сукут гавҳар аст.

Агар гуфтан сим аст, хомӯшӣ зар аст.

Даҳони баста ҳазор тилло.

Зарбулмасал тавассути санъати киноя хуб тасвир шудааст:

قولهم إذا سمعت بسرّي القين فإنه مصبح (1, 23).

Яъне: **Гуфтаанд: агар оҳангар нақламо бишнавад, пас ҳолаш равшан гардад.**

Зарбулмасал барои ашхосе гуфта шудааст, ки эшон ба дурӯғгӯи ва ё садоқат миёни мардум шинохта шудаанд. Вожаи «القين» (оҳангар) ба шахси фиребгар киноя шудааст. Муодили тоҷикӣ:

Дурӯғгӯ агарҷӣ гувоҳии рост диҳад, напазиранд.

Дурӯғ одамиро кунад бевиқор,

Дурӯғ одамиро кунад шармсор.

قولهم برح الخفاء (1, 205).

Яъне: **Гуфтаанд: пушида гузошт.**

Ин ҷо калимаи «الخفاء» ба маънии сир (асрор) омадааст. Адиб шарҳ медиҳад, ки сирро ҳарчанд махфӣ ниғаҳ дорем, аммо он рӯзе фош мешавад. Аз гуфтаҳои боло чунин хулоса ҳосил мешавад, ки санъати ихом моҳирона корбурд шудааст.

قولهم البلاء موكل بالمنطق (1, 207).

Тарҷума:

Гуфтаанд: бало ба сари инсон аз ҷабри сухан аст.

Дар мисоли боло вожаи «المنطق» (мантиқ, сухан) ба «البلاء» (бало) ташбеҳ шудааст, яъне санъати ташбеҳи киноя истифода шудааст. Илова бар ин, адоти ташбеҳ корбурд нашудааст. Муодили тоҷикӣ:

Заҳми тир бар тан асту заҳми сухан бар ҷон.

Заҳри ҷӯб мебарояд, заҳри забон намебарояд.

Аз заҳми забон заҳми табар беҳ.

قولهم برق الخلب (1, 211).

Яъне: **Гуфтаанд: раъду барқи равшан.**

Дар зарбулмасали боло ҳадафи асосӣ киноя аст. Зарбулмасал бо мақсади пичинг гуфта шуда, хабари бардурӯғ, сухани беасос ва амали бенатича ба назар мерасад. Муодили тоҷикӣ:

Абри беборон.

Олими беамал мисли занбӯри беасал.

Чормағзи пуч.

Беда бемева.

قولهم بيني يبخل لا أنا (1, 215).

Тарҷума: **Гуфтаанд: хонаам бахилӣ мекунад, на ман.**

Дар мисоли боло санъатҳои тазод ва истиора хуб истифода шудааст. Вожаи «بينني» (хонаам) ба «أنا» (ман) муқобил гузошта шудааст. Аммо аз сӯи дигар санъати истиора низ моҳирона истифода гардида, ибораи «بينني يبخل» (хонаам бахилӣ мекунад) киноя ба соҳибистиора аст. Ҳикмати зарбулмасал ин аст, ки шахси бахил ҳарчанд бо бахилӣ машҳур аст, аммо ӯ ин хислати худро эътироф намекунад.

قولهم بالساعده تبطش الكف (1, 215).

Тарҷума: **Гуфтаанд: дастро каф боз медорад.**

Масали мавриди назарро адиб чунин шарҳ медиҳад: «Шахси нотавон бо мақсади кӯмак ба орзуи қудрат ва тавоноӣ фарқ мешавад, аммо омиле ӯро аз ин амали нек боз медорад» (1, 215). Ин ҷо калимаҳои «ساعده» (даст, китф) ва «الكف» (каф) ба ҳам муқобил гузошта шуда, вожаи «ساعده» киноя аз тавоноӣ ва «الكف» аз нотавонӣ аст. Яъне, санъатҳои тазод ва киноя истифода шудаанд.

Муодили тоҷикӣ: **Чашмам бинову дастам кӯтоҳ.**

Ҳамин тариқ, зарбулмасалу мақолҳои арабӣ ҳанӯз аз замонҳои қадимтарин хатӣ ва қонуну қавоиди назму наср вучуд надошт, арзи ҳастӣ доштанд ва мардум ҳамчун маншаи иттилоъ ва гуфтугӯ аз онҳо истифода мебарданд. Қадимтарин зарбулмасалу мақолҳо, ки маънои аслии худро гум накардаанд, то ҳол мавриди истифода буда, тавассути бехтарин санъатҳои бадеӣ тасвир шудаанд.

Нақши санъатҳои бадеӣ дар ҳушоҳангиву пурмӯҳтавоӣ ва ҷозибанокии зарбулмасал ва мақол хеле муҳим аст. Ва санъатҳои мухталифи дар боло таҳқиқшуда гувоҳи онанд, ки ағлаби зарбулмасалу мақолҳои арабӣ дорои чунин хусусияти баланди бадеӣ ҳастанд. Санъатҳои, ки мавриди тадқиқи баррасии мо буданд, ҳукми қатрае аз баҳро доранд, зеро санъатҳои дигари маънавию лафзӣ дар «Чамҳарату-л-амсол» фаровон истифода шудааст. Саҳми санъатҳои бадеӣ дар ифодаи мазмуну ғояи зарбулмасалу мақолҳои «Чамҳарату-л-амсол»-и Абӯҳилол ал-Аскарӣ назаррас ва намоён аст.

АДАБИЁТ

1. Абӯҳилол-ал-Аскарӣ. Чамҳарату-л-амсол. Бо кӯшиши Муҳаммад Абулфазли Иброҳим ва Абдулмаҷид Қатомиш. - Қоҳира: Дору-л-маориф, 1964. – 486 с.
2. Тӯрақул Зехнӣ. Санъати сухан. - Душанбе: Адиб, 2007. - 400 с.
3. Худои Шарифов. Балоғат ва суханварӣ. Душанбе: Ирфон, 2002. - 278 с.

ХУДОЖЕСТВЕННОЕ МАСТЕРСТВО В ПОСЛОВИЦАХ И ПОГОВОРКАХ «ДЖАМХАРАТ АЛЬ-АМСАЛЬ» АБУХИЛЯЛЯ АЛЬ-АСКАРИ

«Джамхарат аль-амсаль» Абухилияля аль-Аскари имеет большое научное значение как достоверный и авторитетный источник по изучению арабских пословиц и поговорок. В данной статье показано высокое мастерство Абухилияля аль-Аскари с использованием художественного мастерства в сборнике «Джамхарат аль-амсаль».

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: арабская литература, пословицы, поговорки, Абухилияль аль-Аскари, «Джамхарат аль-амсаль», художественное мастерство, анализы.

LITERARY FIGURES IN THE ARABIC PROVERBS OF “JAMHARAT AL-AMTHAL” OF ABUHILAL AL-ASKARI

“Jamharat al-Amthal” of Abuhilal al-Askari is a great scientific importance as an authentic and authoritative source for the studies of the Arabic Proverbs and Sayings. In this article it is shown the high literary talent of Abuhilal al-Askari on using the literary figures in “Jamharat al-Amthal”

KEY WORDS: Arabic Literature, proverbs, sayings, Abuhilal al-Askari, “Jamharat al-amthal”, literary figures, analyzes.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Максудов Умед* - аспирант кафедры арабской филологии факультета восточных языков ХГУ им. Б. Гафурова. Электронная почта: maksudovumedjon_1985@mail.ru

ЖАНРИ МУБОДИЛАИ АФКОР

(мақоми мусоҳиба дар публитсистикаи Абдулхамид Самад)

Насиба Кучарова

Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Мусоҳиба аз жанрҳои маъмули публитсистика мебошад, ки он тавассути сӯхбати ду ва баъзан якчанд кас фароҳам меояд ва ба гуфти профессор Иброҳим Усмонов, яке аз мусоҳибон журналист мебошад ва пурсишҳо аз тарафи ӯ сурат мегиранд (7, 50).

Дар китоби «Фарҳанги тоҷикӣ ба русӣ» вожаи мусоҳиба чунин шарҳ ёфтааст: Мусоҳиба 1. беседа, собеседование, разговор; мусоҳибаи матбуотӣ – пресс – конференсия; мусоҳиба кардан – беседовать. 2. интервью (9, 386).

Аз мафҳумҳои номбурда муродифи байналмилалии истилоҳи мусоҳиба **интервью** мебошад. Чи хеле ки дар китоби «Советский энциклопедический словарь» омадааст: Интервью (англ. interview). 1. жанр публитсистики, беседа журналиста с одним или несколькими лицами по каким – либо актуальным вопросам (6, 502).

Мусоҳиба аз дигар жанрҳои публитсистӣ чун сафарнома, эссе бо фаврият, фарогир будан ва боварибахшии худ фарқ мекунад ва баъзан репортаж, ҳисобот, тақриз барин жанрҳоро иваз мекунад: «Яъне, дар мавзӯӣ, факт ё воқеае, ки маъмулан дар жанрҳои ҷудогонаи номбурда (хабар, репортаж, ҳисобот, мақола, тақриз – К.Н.) навиштан мумкин аст, ба ҷои онҳо мусоҳиба менависанд, – қайд кардааст профессор И.Усмонов. – Барои мисол дар заминаи факте, ки дар бораи он хабар навиштан даркор аст, мусоҳиба ҷоп мекунад, ё дар бораи китоби нав ба ҷои он ки тақриз ҷоп кунанд, бо муаллиф мусоҳиба меороянд (7, 50).

Оид ба хусусияти жанрии мусоҳиба фикрҳои олимони гуногун мебошад. Баъзе олимони мусоҳибаро ба гурӯҳи жанрҳои хабарӣ марбут медонанд ва баъзеи дигар онро ба қисмати жанрҳои таҳлилий дохил мекунад. Профессор Саъдуллоев бар он аст, ки: «Дар публитсистика ҳеҷ гуна жанр мустақим буда наметавонад. Ба хусус, гурӯҳи жанрҳои бадеӣ – публитсистӣ аз хусусиятҳои ахборӣ ва таҳлилию публитсистӣ фаровон истифода мебаранд» (5, 239).

И.Усмонов низ аз хусусияти таҳлилий баҳравар будани мусоҳибаро эътироф мекунад, вале таъкид мекунад, ки: «Ҳадафи мусоҳиба хабар додан аст дар бораи воқеаи нав, хабар метавонад бо факту рақам ё воқеаи диданию шунидани ифода шавад ва хабар метавонад аз забони журналист садо диҳад ё аз забони дигар. Мусоҳиба ҳамин навигарии охириро дар назар дорад» (7, 51).

Олими барҷастаи рус М.Н.Ким вобаста ба хусусияту моҳият ва усули ифодаи мавзӯ мусоҳибаро ба навъҳои мусоҳибаи коллективона, анкета, пресс – конференсия, мусоҳибаи хабарӣ, мусоҳибаи таҳлилӣ, интервью – диалог, интервью – монолог, мусоҳиба – стенограмма ва чанде дигар тақсим карда, таъкид мекунад ки: «Интервью – диалог аз навъҳои мураккабтарини мусоҳиба маҳсуб меёбад. Мувофиқи хусусияту табиаташ он дар худ алоқамандии саволу ҷавобро, ки гӯянда ва шунаванда метавонанд мунтазам нақши мусоҳибаро иваз намоянд, таҷассум менамояд» (1, 309).

Дар ҳақиқат, чи хеле ки аз мусоҳибаҳои нависанда Абдулҳамид Самад низ бар меояд, навъи мусоҳиба - муколама ҳам хусусияти ахборӣ ва ҳам хусусияти таҳлилӣ дорад ва дар баъзе ҳолатҳо ҳатто хусусияти таҳлилии ин жанр барҷастатар намоён мешавад. Масалан, мусоҳибаи «Озодии эҷодиёт ва масъулияти эҷодкор», ки соли 1990 миёни А.Саматов ва В.Лисенков ба вуқӯ пайваستاаст, ҷанбаи амиқи таҳлилӣ дорад. Нависанда вобаста ба саволҳои мусоҳиб мухтасаран насри ҷавонро таҳлил мекунад, оид ба насри Сайф Раҳим, Ҷонибек Ақобир, Баҳманиёр ва Абдурофеъ Рабиев суҳан меронад ва ба чунин хулоса меояд, ки ҳоло «насири ҷавони мо аз шеъри ҷавонамон муқтадиртар аст» (4, 65).

Мусоҳибаи зерин дар охири бозсозии горбачёвӣ ба вуқӯ пайваستاаст, ки дар ин айём А.Саматов тавассути китоби «Мечта молодости» аллакай ба хонандаи рус шинос гардида буд. Нависанда бар он аст, ки дар замони бозсозӣ озодии эҷодиёт ба вучуд омад ва ин ҳолат масъулияти эҷодкорро назди халқу Ватан дучанд меафзояд.

Дар мусоҳиба мавқеи асосиро рӯзноманигор мебозад, ӯ бо саволҳои худ мусоҳибаширо водор мекунад, ки аз мавзӯ берун наравад ва дар доираи мавзӯ сӯҳбат намояд. Ҳар қадар ки ҷаҳонбинӣ ва тафаккури рӯзноманигор баланд бошад, ҳамон қадар мусоҳиба шавқангезу омӯзанда сурат мегирад. Дар мусоҳибаи мазкур низ риштаи суҳан дар дасти В.Лисенков мебошад. Саволҳои ӯ кӯтоҳ, вале фарогир мебошанд ва нависандаро водор мекунад, ки муфассал ва нишонрас андешароӣ кунад. Яке аз саволҳо чунин аст: - **Тавачҷӯхи насри ҷавони тоҷик ба дастовардҳои адабиётҳои дигар чӣ гуна аст?**

Нависанда барои матраҳ кардани саволи мазкур аз адабиёти рус, Амрикоӣ лотинӣ ва Ҷопон мисолҳо оварда, таъкид мекунад, ки нависандагони ҷавони тоҷик аз адабиёти пурғановати рус ва халқҳои дигар бояд маҳорати нигорандагӣ омӯзанд, зеро ҳеч адабиёт бе робита бо адабиёти дигар халқҳо рушду нумӯ карда наметавонад: «Аз адабиёти тоҷик ҳошия рафта, ба таҷрибаи адабиёти Амрикоӣ лотин ва Ҷопон муроҷиат мекунем. Ҳоло он ҷо насри психологӣ хеле рушд ёфтааст. Вале нависандагони ин минтақаҳо худро шогирдони адабиёти рус мешуморанд. Бе фарогирии таҷрибаи дигар адабиётҳо, аз ҷумла адабиёти рус, дар бораи фатҳи қуллаҳои эҷодиёт фикр кардан душвор аст имрӯз» (4, 66).

Ҳамин тариқ, дар мусоҳибаи «Озодии эҷодиёт ва масъулияти эҷодкор» унсурҳои ин жанр (нав будан, сарё будан, мавзӯ доштан, мавқеъҳо, шинохтани мусоҳиб, имконияти баёни ҳолат) хеле хуб риоя шудааст.

Дар мусоҳибаҳои дигари Абдулҳамид Самад, аз ҷумла, дар «Ҷ суҳан мепарварад», «Ҷавонони эҷодкорро дастгирӣ мебояд» ва «Муҳити адабиёти бояд покиза нигоҳ дорем» низ хусусиятҳои ин жанри публицистӣ пурра ошкор гардидааст. Соли 1999 А.Саматов барои асарҳои «Баъд аз сари падар», «Паррончакҳо», «Косаи давр», «Аспи бобом», «Шаҳдрези садо», «Рӯдапо», «Маҳбус» ба унвони баланди Нависандаи халқии Тоҷикистон шарафёб гашт ва ба ин муносибат муҳбири рӯзномаи «Ҷумҳурият» Камоли Қурбониён ба нависанда мусоҳиб шуд. Ҳоло нависанда 30 сол боз дар майдони адабиёти бадеӣ ҳунарнамоӣ дорад ва табиист ки дар ин муддат таҷрибаи зиндагӣ ва маҳорати суҳансанҷии устод басо тақмил ёфтааст. Ҷавобҳои устод хеле фарогир, мантиқан пурқувват ва аз нигоҳи илмӣ комил буда, ҳусну кубҳи адабиёти муосири тоҷикро фасеҳу равшан бозгӯ намудааст. Аз ин ҷиҳат, ҷавоби А.Саматов ба саволи «Ҷаро мо нависандае дар сатҳи Достоевский, Ҳеменгуэй, Думбадзе, Маркес, Айтматов, Несин, Чехов... надорем?» ҷолиб аст. Ба қавли нависанда, барои арзи вучуд кардани суҳанвари нобиға аввал ниёзи ҷомеа зарур аст. Устод Айниро ҳам худ талаби иҷтимоии давр ба вучуд овардааст: «Масалан, фишорҳои замони пеш аз Инқилобу баъди Инқилоби сурх, хӯрдагириҳои таҳқиромези пантуркизму дигар унсурҳои ифротӣ устод Айниро чун сипари миллати тоҷик ба майдон баровард» (8).

Сабаби дигар, ба қавли А.Самад, дар он аст, ки адабиёти пурғановати форсу тоҷик шахсиятҳои зиёди фарҳангиеро ба вучуд овард, ки бо осори гаронбаҳо ва оламгири худ дар дунё маълуми машҳур гардидаанд ва аз онҳо болотару волотар арзи ҳастӣ қардан ниҳоят мушқил аст.

А.Самад андешаҳои худро дар ин соҳа бо мисолҳои бисёре аз ҳаёти фарҳангию иҷтимоии давр тақвият медиҳад: «Боре устои шодравон Ҷалол Иқромӣ зимни сӯҳбат ба ман гуфтанд: «Толис метавонист ҳамвазну ҳамсанги Ҷ.Айтматов асар эҷод кунад». Яъне, бузургтарин истеъдод ҳам ба сари худ намесабазад. Ибтидо онро бояд кашф намуд ва тарбия қард, мисли ниҳол парварид ва ба ӯ боли парвоз бахшид» (8).

Сабаби асосии дар даврони мо арзи ҳастӣ нақардани нобиғаҳои ҷаҳонии адабиёти тоҷикро нависанда, барҳақ, дар фарҳангсизӣ ва табиати маҳвусозии Инқилоби Октябр медонад: «Банда бар сари ақидае ҳастам, ки ҳеҷ як зиёии миллати Осиёи Марказӣ мисли адибону фарҳангиёни тоҷик заҳру зукуми Инқилобро ба ин дараҷа наҷашид» (8).

Дар ҳақиқат, халқи тоҷик, ки аз халқиятҳои фарҳангии Осиёи Марказӣ ба ҳисоб мерафт, аз ибтидои асри бист ба шикастҳои пай дар пайи фарҳангӣ гирифтӣ гардид, ба дараҷае ки аз марказҳои фарҳангӣ, зиёиёни баруманд ва аҳли илму дониши худ маҳрум гардид, ду бор иваз гардидани алифбо низ ба ҳаёти фарҳангии мардуми тоҷик таъсири манфӣ расонд. Бо вучуди ин, ба гуфти нависанда: «Истеъдоди асил дар ҳама давру замон қори худро мекунад. Миллатҳои ҳамсоя дар асри ХХ чун Айнӣ шахсиятҳои бузурги адабию фарҳангӣ надоранд. Айнӣ тавонист Бобочон Ғафуровро ба илми таърих ҷалб намояд. Бобочон Ғафуров тавонист барои гузоштани таҳдоби илму фарҳангӣ ватан истеъдодҳои зиёдеро аз гӯшаи қанори Тоҷикистон ва аз шаҳрҳои бостонии тоҷикнишин ба пойтахт биёрад ва билохира бо таълифи шоҳқории «Тоҷикон» хизмати арзандае ба миллат бикунанд» (8).

Масъалаеро, ки А.Самад дар ин мусоҳиба матраҳ қардан меҳаҳад, масъалаи басо ҷиддӣ иҷтимоӣ ва фарҳангӣ мебошад. Бинобар ин нависанда хеле муфассал суҳан ронда, тамоми паҳлуҳои ин масъаларо фаро мегирад, то ки ақидаи адиб ҳарчи возеҳу фасеҳ ифода гардад. Муҳокимарониҳои адиб хонандаро водор мекунад, ки сари масъалаи истеъдодҳои ҷавон ва дастгириву тарбияти онҳо ҷиддан андеша намояд. Ба баъзе саволҳои дигар бошад, нависанда хеле кӯтоҳ ва мушаххас ҷавоб медиҳад, то ки вақти мусоҳибаро сӯистифода накунад. Масалан, ба саволи мусоҳиб: **«Аз нависандаҳои тоҷик кӣ бештар ба Шумо писанд аст?»** чунин ҷавоб медиҳад: - Ҷазлиддин Муҳаммадиев, ҳамчун нависанда ва шахсият (8).

«Мусоҳиба вақте хонданбоб мешавад, ки журналист ба саволҳои худ ҷавобҳои пурра гирад ва ин ҷавобҳо мавзӯро ифода намоянд, - гуфтааст И.Усмонов. – Ин чиз дар ҳолате мумкин мегардад, ки журналист вақт, ҷой ва шахси мусоҳибро дуруст интихоб кунад» (7 ,53). Мусоҳибаҳои Абдулҳамид Самад ба ин меъёрҳои жанри мусоҳиба пурра мувофиқат мекунад. Агар дар мусоҳибаҳои боло А.Самад чун суҳанвари номии тоҷик ширкат варзад, пас дар мусоҳибаи «Муҳити адабию бояд покиза нигоҳ дорем» адиб чун муовини аввали раиси Иттифоқи нависандагони Тоҷикистон ба сӯҳбат қашида шудааст ва мавзӯи мушаххас ӯро водор мекунад, ки дар бораи масъалаҳои Иттифоқи нависандагони Тоҷикистон ва нашрияҳои он , ваъзи ҷопи асарҳои адибони тоҷик муҳокима ронад. Азбаски мусоҳиба дар арафаи Анҷумани сздаҳуми нависандагони Тоҷикистон баргузор мешавад, саволҳои сӯҳбатро М.Равшан низ ба ҳамин самт равона шудааст.

Дар мусоҳибаи мазкур шахсияти А.Самад ҳамчун роҳбар хувайдо мегардад. Адиб дар бораи ҳамкории худ хеле бомулоҳиза ва боэҳтиром суҳан меронад. Масалан, ба унвони Шоири халқии Тоҷикистон сазовор шудани Мирзо Ғайзӣ ва Ширин Бунёдро чунин асоснок мекунад: «Онҳо (М.Ғайзӣ ва Ш.Бунёд – К.Н.) дар баробари шоирони хуб будан, дар байни мардум соҳиби обрӯи хоссаанд ва дар тарғиби фарҳанг, тарбияи навқаламон хизмати арзанда қарда истодаанд» (2 , 4).

Дар баробари ин , А.Самад аз он изҳори нигаронӣ мекунад, ки дар давраи истиқлолият шахсоне пайдо шудаанд, ки эҷодқориро воситаи шӯҳратҳои ва даромаднокӣ қарор додаанд: «Навиштаҳои баъзеашонро хонда қас ҳайрон мемонад, ки ҷӣ меҳоста бошанд онҳо. Навиштаҳо ҳасақӣ, китоби, сояи беранги осори дигарон, вале дағдағаву даъво бузург» (2 , 4).

Масъалаи дигаре, ки ба Иттифоқи нависандагон иртибот мегирад, чопи асарҳои бадеӣ мебошад. Мусоҳиб М.Равшан таваҷҷӯҳи нависандаро ба наشري китобҳои бесифат ва пур аз ғалат ҷалб мекунад ва ба саволаш ҷавоби қаноатбахш мегирад. Дар ҳақиқат, дар замони мо китоб чоп кардан як ҳодисаи маъмуливу одӣ гардидааст, китобҳо зоҳиран ҷолиб ва ороёфта чоп мешаванд, вале қисми онҳо сифатан паст ва мазмунан хароб мебошанд. Нависанда ҳамаи ин бемасъулияти муаллифону муҳарриронро назди хонанда дар зиёд шудани теъдоди нашрияҳои шахси медонад: «Ҳозир дар ҷумҳури даҳҳо чопхонаҳои нав пайдо шудаанд, ки агар маблағашро пардозед, ҳар асари хому хаталро дарҳол чоп карда медиҳанд. Ин масъала, албатта, хеле ташвишвар ва боиси нигаронӣ аст. Солҳои пеш китоби адибон, алалхусус навқаламон, ҳатман бо роҳхати Иттифоқи нависандагон ва дуою пешгуфтори адибони шинохта чоп мешуд. Аммо ҳозир ҳар касе пул дорад, сухани ба дахонаш омадаро дар шакли китоб ба таъб мерасонад ва пешкаши хонанда мекунад» (2, 4). Оре, чопи китоб яке аз масъалаҳои муҳимми иҷтимоӣ ва фарҳангии ҷомеа ба шумор меравад, ки сахлангорӣ ба он боиси камзавқӣ ва бемасъулияти хонанда ва костагии таълиму тарбияи насли ҷавон мегардад.

«Дар ҷараёни гуфтугӯ мусоҳибон на танҳо ба хабарҳои муҳим диққат ҷалб менамоянд, - қайд кардааст Ким М.Н., ҳамчунин онҳо метавонанд муҳокима ронанд, баҳс кунанд, оид ба мавзӯи сӯҳбат андеше ронанд ва бо ҳамин на танҳо фикр, инчунин назар, фаҳмиш, гоյа худро низ ифода намоянд» (1, 314).

Аз ин нуқтаи назар мусоҳибаи хабарнигори эронӣ Ҳошим Боротӣ бо нависанда Абдулҳамид Самад, ки аввал дар рӯзномаи «Ҳамбастагӣ» (9 сентябри 2006) ва баъд дар ҳафтавори «Адабиёт ва санъат» (4 сентябри 2008) ихтисоран чоп гардидааст, ҷолиби диққат аст. Дар ин мусоҳиба баробари нависанда муҳбир низ хеле ғаёл аст ва на танҳо назари худ ва диди худро оид ба робитаҳои адабии ду халқи ҳамзабон дар садаи ХХ баён менамояд, инчунин баъзан ба андешаҳои нависанда низ бо шубҳа нигоҳ мекунад. Масалан, вақте ки Абдулҳамид Самад хизмати устод Лоҳутиро дар таҳаввули адабиёти давраи нави тоҷик ёдовар мешавад, Ҳошим Боротӣ таъкид бар он мекунад, ки: «Рушди адабиёти тоҷикро бояд мутаносиб бо шахсияти иҷтимоии мардуми тоҷик ва даврони иҷтимоияшон дар назар гирифт. Мо вақте осори Фарзонаро мебинем, мутаваҷҷеҳ мешавем, ки мутаассир аз осори Фурӯғи Фаррухзод аст, вале дар миёни шеърҳои сапе два ё нави шумо як инқилобро мебинем. Он суръат, тапиш ва қудрату навовариро, ки интизор дорем, ҳанӯз падида наёмадааст» (3, 10).

А. Самад роҳу равиши мутафовути адабиёти Эронро Тоҷикистонро қайд карда, таъкид мекунад, дар асри ХХ низ робитаи адабии мардуми Эронро Тоҷикистон қанда нашуд ва барои барқарор доштани робитаи адабии мазкур адибон ва фарҳангиёни тоҷик саҳми бештар гирифтанд. Нависанда чанд мисол оварда, баъд фикрашро чунин тақвият медиҳад: «Дар қарни ХХ адабиёти Эрон бештар аз Фаронса таъсир пазируфт ва адабиёти Тоҷикистон аз Русия ва дар баробари ин ҳар шоири тоҷик бо хат ва забони порсӣ ошноӣ дошт ва аз осори тарҷумаӣ ва осори халқшудаи Эрон ба андозаи тавон истифода мебарданд. Алалхусус дар ин аср ашъори шоирони Тоҷикистон аз шеъри Эрон мутаассир шуд ва аз шоироне чун Ҳушанги Ибтиҳоч (Соя), Симини Бехбаҳонӣ, Нодирпур, Фурӯғ, Аҳавон, Сӯҳробӣ Сипехрӣ, ки пайравони зиёде дар ин ҷо (Тоҷикистон – Н.К.) дорад ва ҳамчунин Аҳмади Шомлу ва Нимо ва..., ки барои адабиёти мо пурбаракат буд» (3,10).

Мисли ҳамин дар ин мусоҳиба масъалаҳои зиёде адабиёти давраи нави Эронро Тоҷикистон, аз қабилӣ робитаи адабӣ, таъсирпазирӣ, забони асари бадеӣ, мавқеи насри бадеӣ бардошта ва муҳокима гардидаанд.

Ҳамин тариқ, Абдулҳамид Самад ба қонуниятҳои жанри мусоҳиба эътибори ҷиддӣ медиҳад. Нависанда дар мусоҳибаҳои худ муҳимтарин масъалаҳои фарҳангиву иҷтимоиро бардошта, оид ба ҳаллу ғасли онҳо андешаҳои ҷолиб баён мекунад ва бо ҳамин хонандаи тоҷикро водор менамояд, ки аз адабиёту фаҳанги милли бархурдор бошанд, ба зиндагӣ огоҳона муносибат намуда, дар назди ҷомеа масъулияти баланди шаҳрвандӣ ба зима дошта бошад. Вазифаи мусоҳиба низ чун жанри публицистӣ аз ҳамин иборат аст.

АДАБИЁТ

1. Ким М.Н. Журналистика: Методология профессионального творчества. – СПб.:Изд-во Михайлова В.А., 2004. – 496с.
2. Мухити адабиरो бояд покиза нигоҳ дорем (мусоҳибаи А.Самад бо М.Равшан) // Чархи гардун. – 2009. – 26 июн.
3. Ниёманди иртибот бо адибони ҳамзабон ҳастем (мусоҳибаи хабарнигори эронӣ Ҳошим Боротӣ бо нависанда Абдулҳамид Самад) // Адабиёт ва санъат. – 4 сентябри 2008. – С. 10-11
4. Озодии эҷодиёт ва масъулияти эҷодкор (мусоҳибаи А.Самад бо В.Лисенков) // Комсомоли Тоҷикистон. – 1990. - №5. – С. 64-68.
5. Саъдуллоев А. Рангҳои зиндагӣ. – Душанбе: Адиб, 2007. – 344с.
6. Советский энциклопедический словарь. – М. : Советская энциклопедия, 1981. – 1600с.
7. Усмонов И.К. Жанрҳои публицистика. – Душанбе. 2009. – 140с.
8. Ҷ суҳан мепарварад (мусоҳибаи А.Самад бо Камоли Қурбониён) // Ҷумҳурият. – 2000. – 16 март.
9. Фарҳанги тоҷикӣ ба русӣ. – Душанбе, 2006. – 814с.

ЖАНР «ОБМЕН МНЕНИЯМИ»

(место интервью в публицистике Абдулхамиды Самада)

Абдулхамид Самад – видный таджикский прозаик начал свою творческую деятельность непосредственно с журналистики. Он является автором множества статей и зарисовок, репортажей и информации. В статье рассматривается использование жанра «обмен мнениями» в публицистике А.Самада
КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: беседа, жанр, интервью, беседа журналиста с одним или несколькими лицами, Абдулхамид Самад.

GENRE «THE EXCHANGE OF OPINIONS» (THE INTERVIEW PLACE IN PUBLICISM OF ABDULHAMID SAMAD)

Abdulhamid Samad – the visible Tajik prose writer has begun the creative activity directly with journalism. It is the author of set of articles and sketches, reportings and information. In article genre use «an exchange of opinions» in A.Samada's publicism.

KEY WORDS is considered: conversation, a genre, interview, conversation of the journalist with one or several persons, Abdulhamid Samad.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Насиба Кучарова* – аспирантка Таджикского национального университета

ИСТИФОДАИ ЗАРБУЛМАСАЛУ МАҚОЛ ДАР САРЛАВҲА

Ҳ. О. Сафаров

Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Сарлавҳа аввалин чизест, ки хонанда ҳангоми ба даст гирифтани рӯзнома ба он нигоҳ мекунад. Сарлавҳа аввалин хабар аст, ки хонандаро барои хондани мақола ҷалб месозад. Дар луғати В. Дал калимаи *сарлавҳа* чунин шарҳ дода шудааст: «Варақаи маълумотнома, варақи нахустини китоб ё асар, ки номи он дарҷ гардидааст. Ҳамчунин номҳои фасл ва бобҳои китобро сарлавҳа гӯянд» (2). Дар ин ҷо мафҳуми васеи сарлавҳа оварда шудааст. Дар луғати С. Ожегов (6) сарлавҳа ҳамчун унвони ягон асар (бадеӣ, мусиқӣ ва ғайра) ё бобҳои алоҳидаи он маънидод карда шудааст. Дар «Большая Советская Энциклопедия» сарлавҳа «...номи асари бадеӣ, ки мундариҷаи онро ба ин ё он дараҷа бозгӯ мекунад» гуфта мешавад.

Ҳамаи шарҳҳои боло барои сарлавҳаи рӯзнома низ мувофиқ меоянд, вале бояд таъкид кард, ки сарлавҳаи рӯзнома хусусияти фарқкунандае дорад, ки бо сарехият, оммавият ва тобиши жанри аз мавридҳои дигари сарлавҳа ҷудо шуда меистад.

Матбуоти муосир дорои хусусиятҳои муайяни забонию услубие мебошад, ки бо онҳо аз адабиёти бадеӣ ё илмӣ, аз нутқи шифоҳии дар ҳаёти рӯзмарра мустаъмал фарқ мекунад.

Ҳар хонанда аз саҳифаҳои рӯзнома он чизро интихоб карда меонад, ки ба он мароқ дорад. Барои интихоби маводи мароқангез ба хонанда пеш аз ҳама номи он мавод ё сарлавҳааш ёри мерасонад. Тадқиқоти равшаншиносон нишон медиҳад, ки ҳаштод дар сади хонандагон танҳо ба сарлавҳаҳо тавачҷӯх мекунанд. Муаллифону

муҳаррирон бошанд, барои диққатҷалбкунанда баромадани сарлавҳаҳо тобишҳои услубӣ, имкониятҳои гуногуни маъноӣ грамматикӣ истифода мебаранд. Дар ин миён зарбулмасалу мақолҳо низ аз воситаҳои хеле муҳими ҷаззобияти сарлавҳаҳо ба шумор мераванд.

Зарбулмасалу мақолҳо фикрҳои оқилонаи аз наслҳо боқимондае ҳастанд, ки хангоми пуртаъсиртар ифода кардани фикр, гоҳо киноя, тамасхур, ҳазлу шӯҳӣ, нишонрастар баён кардани мақсад ба кор мераванд. Онҳоро дар осори классикони адабиётмон низ фаровон дучор мешавем, аммо таърихи пайдоиши зарбулмасал ва мақолҳо, хусусан зарбулмасал ва мақолҳои халқиро муқаррар кардан мушкил аст. Аз рӯйи баъзе ҳуҷҷатҳо танҳо замони пайдоиши чанде аз онҳоро тахмин карда метавонем. И.С. Брагинский менависад: *«Пайдоиши назми халқи тоҷик сарчашмаи худро аз қадимтарин эътиқодот ва урфу одатҳои гузаштагони худашон, аз давраҳои сохти ибтидоии Осиёи Миёна мегиранд»* (1). Пайдоиши зарбулмасалҳоро ҳам чунин пиндоштан мумкин аст.

Қисми зиёди зарбулмасалу мақолҳо дар гуфтори мардум маъмул буда, характери фолклорӣ доранд, ки дар тамоми шаҳру навоҳии Тоҷикистон ва берун аз он бо лаҳҷаи ҳамон маҳал вирди забон шудаанд. Ҳамин аст, ки чи дар адабиёти бадеӣ, чи дар маводи матбуоти имрӯза аз онҳо фаровон истифода мебаранд. Ба қавли М. Фозилов, *«дар давраҳои аввали ташаккули забони адабии тоҷик унсурҳои забони гуфтугӯӣ ба забони адабӣ дохил шуда, сабаби инкишофи забон гардиданд. Дар ҳамин қараён зарбулмасалу мақолҳо низ ба таври фаровон ба асарҳои бадеӣ дохил шудаанд»* (7).

Ҳамин қараён ба забони матбуот низ дахл дорад. Масалан, зарбулмасали **«Аз мост, ки бар мост»**-ро, ки ба шакли сарлавҳа дар ҳафтаномаи «Чархи гардун» (26.01.2001) чоп шудааст, дида мебароем.

Дар ин мақола сухан дар бораи ночӯриҳои зиндагӣ меравад. Муаллиф фурушондаҳои маҳсулоти ниёзи мардумро мисол оварда, гиламанд аз ширфурушон мешавад, ки ба ширашон об ҳамроҳ мекунад. Онро фурухта бар ивазаш орд, равған, намак ва дигар маҳсулоти хӯрокворӣ мехаранд, ки он маҳсулотҳо ҳам бе олоиши чизе нестанд.

Умуман таърихи пайдоиш ва зарбулмасал гаштани **«Аз мост, ки бар мост»** қобили диққат аст. Бори нахуст ин зарбулмасал дар ашъори тамсилии Носири Хусрав ба назар мерасад ва маҳз ба тавассути ӯ чун зарбулмасал байни тамоми мардумони форсиабон интишор ёфтааст:

Гуфто: Зи кӣ нолам, ки **«аз мост, ки бар мост»**

Дар «Фарҳанги зарбулмасал, мақол ва афоризмҳои тоҷикию форсӣ» чунин таҳлил шудааст: Ҳар мусибате, ки ба сари одамӣ меояд, натиҷаи ғафлату сахлгирии худӣ ӯ ё хиёнати наздикони ӯст, ҳар неку бад аз амали худӣ кас сар мезанад (7).

Мисоли дигар сарлавҳаи **«Аввал бубин ҷои худ, баъд бимон пой худ»** «Оила» (26.07.2002). Ин сарлавҳа низ ба мундариҷаи мақола мутобиқ буда, дар хусуси интиҳоби касб маълумот медиҳад. Варианти дигари ин зарбулмасал **«Аввал бубин ҷоята, баъд бимон поята»** аст. Ин вариант бештар дар забони гуфтугӯӣ ба кор бурда мешавад. Дар ин сарлавҳа ғалати имлоӣ низ вучуд дорад. Чунон ки мебинед, дар калимаҳои **ҷой** ва **пой** ҳарфи **й** (йот) ихтисор шудааст. Дар «Фарҳанги зарбулмасал, мақол ва афоризмҳои тоҷикию форсӣ» ба ду маъно омадааст. 1. Аввал корро бисанҷу баъд оғози он бикун, ҳаргиз бе мулоҳизаю андеша кореро макун, ҳар корро бо пешбини оянда ба даст гир. 2. ба шароит нигоҳ карда ба кор оғоз кун. (7).

Ба ҳамин монанд дар матбуот зарбулмасалу мақолҳо зиёданд. Масалан, **«Бо моҳ шинӣ, моҳ шавӣ ... «Чархи гардун»** (10.03.2000); Ин зарбулмасал дар қолаби нопуррааш омадааст. Қолаби пуррааш чунин аст:

Бо моҳ шинӣ, моҳ шавӣ,

Бо дег шинӣ сиёҳ шавӣ.

Сарлавҳа ба маводи танқидӣ тааллуқ дошта, дар бораи мактаббачагоне баҳс мекунад, ки аз тамошои филмҳои фаҳшу зӯрварӣ рафтарашон чунин шудааст. Хуб мешуд, муаллиф мисраи дуомашро, яъне **«Бо дег шинӣ сиёҳ шавӣ»**-ро ба ҷойи сарлавҳа истифода мекард, зеро гап дар бораи «сиёҳшавӣ» меравад, на дар хусуси «моҳшавӣ». Шарҳи ин зарбулмасал чунин аст: 1. Аз некон некӣ сироят кунаду аз

бадон бадӣ. 2. Феълу хӯи ҳамнишин бетаъсир намомонад. *Мук.* Бад гаштӣ аз он, ки бо бадон омеъӣ, бо дег биманшин, ки сиях бархезӣ (7).

Бо даст деху ... «Оила» (18.08.2000); Дар фарҳангҳо дар бораи ин зарбулмасал маълумот нест, вале дар забони мардум зиёд истифода мешавад ва чунин аст: **«Бо даст деху бо пой дав»**, яъне чизеро ба шахсе медиҳиву дигар барнамегардонад, аммо барои гирифтани боз худат мурочиат мекуни (С.Ҳ.). Дар сарлавҳаи боло ин зарбулмасал нопурра омада, муаллиф мехоҳад диққати хонандагонро ба мавод ҷалб созад.

Ба умеди Худо шав, аммо бутгаро маҳкам дор! «Зиндагӣ» (19.01.2005). Варианти тағйирёфта буда, дурусташ чунин аст: **Ба умеди Худо нашаву бутгаро дор.** Дар фарҳанг чунин шарҳ ёфтааст: Барои ба даст даровардани мақсадат ба умеди ёрию марҳамати ҳеч кас нашуда, худат кӯшишу ғайрат кун! *Мук.* Рӯзи ба пойи худ аз дари кас дарун наёяд. (8).

Об дар кӯзаю мо ташналабон мегардем «Чархи гардун» (2.03.2001) Ин зарбулмасалро дар бораи касе, ки матлаби худро дар доираи дастраси худ надида, дар ҷойҳои дигар ҷустуҷӯ намояд, мегӯянд. *Мук.* **Об дар кӯзаву мо ташналабон мегардем, ёр дар хонаву мо гирди ҷаҳон мегардем.** (7) Дар ҷойи дигар **Об дар кӯзаю ...** «Чархи гардун» (14.02.2003). Ин зарбулмасал ҳам дар қолаби нопурра омада аст. Ҳар ду мисол ҳам бо матн иртибот доранд. Дар мисоли аввал сухан дар бораи бо нури офтоб қувваи барқ ҳосил кардан меравад. Мисоли дувум бошад, дар хусуси конҳои ангишт маълумот медиҳад, ки ҳар ду ҳам дар мамлакатамон фаровон аст.

Набинад дуздӣ, бинад ғорат ... «Чархи гардун» (24.03.2000); Ин зарбулмасал низ навҷод буда, дар фарҳанг маънояшро пайдо накардем. Ҳар давр ба худ зарбулмасалу мақолҳои хос ба вучуд меоварад ва сабаби набудани дар фарҳанг мумкин аз ҳамин лиҳоз бошад. Аслан ин мақол дар байни мардум бо чунин вариантҳо маъмул аст: **Набинад дуздӣ, бинад шӯхӣ; Бинад бозӣ, набинад дуздӣ.**

Дунё ба умед ... «Адабиёт ва санъат» (23.06.2000); Ин зарбулмасал якчанд варианти дигар низ дорад: **Дунё ба умед аст; Дунё ба умед барпост; Дунё ба умед қоим аст.** Шарҳаш чунин аст: Инсон бо умеду орзу зиндагӣ мекунад (7).

Намур, намур, ки ... обҷаконҳо аз Олмон меоянд! «Нерӯи сухан» (7.10.2004). Ин зарбулмасал дар ҷавоби тасалии беасос, ваъдаи хушқу холие, ки иҷрои он муддати дарозро талаб мекунад, гуфта мешавад.

Чунон ки дар боло қайд кардем, ҳар давр зарбулмасал ва мақолҳои хос ба вучуд меоварад. Бо мурури замон ин ҷакидаҳо табақа – табақа болои ҳам шуда, як ганҷинаи пурбаҳоеро фароҳам меоваранд, ки ҳар як табақаи ин ганҷина аз ҳамдигар фарқ мекунад. Дар зарбулмасал ва мақолҳо ақидаю ҷаҳонбинии офарандагони онҳо инъикос меёбад. Азбаски макон, замон ва ҳаёти маишӣ ва иҷтимоии одамон бо расидани замони дигар тағйир меёбад, нуқтаи назари онҳо ҳам нисбат ба ҳаёт дигар мегардад. Аз ин ҷост, ки зарбулмасал ва мақолҳои ба вучуд меоянд, ки онҳо аз зарбулмасал ва мақолҳои замони гузашта тафовут доранд.

АДАБИЁТ

1. Брагинский И.С. Из истории таджикской народной поэзии. – М.: Изд. АН СССР, 1956. – С. 145
2. Даль В. Толковый словарь живого великорусского языка. – М., 1978. Т. 1. – С. 567
3. Калонтаров Я.И. Таджикские пословицы и поговорки в аналогии с русскими. – Душанбе, 1965. – 534 с.
4. Камолитдинов Б. Ҳусни баён. – Душанбе: Маориф, 1989. – 167 с.
5. Камолитдинов Б. Сухан аз баҳри дигарон гӯянд. – Душанбе: Интерньюс, 2001. – 134 с.
6. Ожегов С.И. Словарь русского языка. – М., 1952. – С. 173.
7. Фозилов М. Фарҳанги зарбулмасал, мақол ва афоризмҳои тоҷикию форсӣ. – Душанбе, 1975. – Ҷ.1. – 368 с.
8. Фозилов М. Фарҳанги зарбулмасал, мақол ва афоризмҳои тоҷикию форсӣ. Душанбе, 1977. Ҷ.2. 582 с.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПОСЛОВИЦ И ПОГОВОРК В ЗАГЛАВИЯХ

В данной статье рассматриваются стилистические оттенки поговорок и пословиц в печатных заглавиях. Дается толкование слова «заглавие» на основе различных источников. Автор подтверждает, что все толкования данного слова совпадают со смыслом заглавий в прессе. По мнению исследователя

пословицы и поговорки широко употребляются в газетных заглавиях. В стилистических целях некоторые пословицы и поговорки использованы в переделанных формах.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: пословицы и поговорки, стилистические оттенки поговорок и пословиц в печатных заглавиях, толкование слова «заглавие», газетные заглавия.

USE THE PROVERBS AND SAYINGS IN TITLE

In given article considers the stylistic tone of the sayings and proverbs in printed title. The interpretation of the word "title" is given on base of the different sources. The Author confirms that all interpretations given word comply with sense title in the press. In the opinion of researcher of the proverb and sayings broadly are used in newspaper title. In stylistic purpose of some proverb and sayings are used in remade forms.

KEY WORDS: proverbs and sayings, stylistic shades of sayings and proverbs in printing titles, word "title" interpretation, newspaper titles.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Х.О. Сафаров*- аспирант факультета журналистики ТНУ.

НАҚШИ ШАБАКАҲОИ ТЕЛЕВИЗИОНИИ РУСИЯ ДАР ФАЗОИ ИТТИЛОТИИ ТОҶИКИСТОН

Х.Сафаров

Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Телевизион муассиртарин намуди воситаи ахбор буда, дар шароити имрӯз ба дастгоҳи табиғотии фаромарзиву фаромиллие табдил ёфтааст. Тавассути телевизион ҳар гуна ашхос, фикру ақида, тасаввурот, идеология ва тасвиру манзараҳои бегона метавонанд беамониат «меҳмони ноҳонда»-и хонадони мо шаванд. Албатта, дар чунин шароит нақши шабакаҳои телевизионӣ ҳам беш аз пеш меафзояд. Зеро телевизион аз як ҷиҳат имкон дорад ба сифати «муаллими электронӣ» аудиторияро тарбият намуда, роҳи дуруст нишон диҳад, аз ҷиҳати дигар метавонад ҳамчун мубаллиғи ақидаҳои бегона баромад намуда, мардумро аз аслу арзишҳои худ дур созад.

Боиси тазаккур аст, ки дар тӯли солҳои соҳибистиклолии Тоҷикистон дар кишвари мо ҳамагӣ 8 шабакаи телевизионии сартосарӣ - 4 то ҳукумати, 1 тои ҷамъиятӣ ва хусусӣ, 2 тои дигар шабакаҳои хориҷӣ арзи ҳастӣ кардаанд. Шабакаҳои телевизионии хориҷие, ки дар Тоҷикистон барнома пахш мекунанд, шабакаҳои ОРТ («Первый канал») ва РТР-Планета буда, ҳарду ба Федератсияи Русия тааллуқ доранд.

Шабакаи телевизионии РТР («Российское телевидение и радио») ҳанӯз дар соли 1991 дар Русия таъсис ёфта, дар қаламрави Федератсияи Русия, кишварҳои ИДМ ва Назди Балтика барнома пахш мекард. Аз 1 июли соли 2002, яъне аз рӯзи таъсиси шабакаи байналмиллалии телевизионии РТР-Планета то имрӯз барномаҳои «Российское телевидение» тавассути ин шабака дар фазои иттилоотии кишварҳои ИДМ, аз ҷумла дар Тоҷикистон пахш мегарданд.

Бояд қайд намуд, ки шабакаи телевизионии РТР-Планета ба медиакорпоратсияи русии «Всероссийская государственная телевизионная и радиовещательная компания» (Ширкати давлатии умумирусиягии телевизиону радиои Русия) шомил буда, мутааллиқи Ҳукумати Русия мебошад ва барои тарғиби сиёсати ҳукумати ин кишвар хидмат мекунад. Шабакаи телевизионии РТР-Планета барномаҳои худро дар қаламрави кишварҳои ИДМ дар асоси шартномаҳои дучониба ба роҳ монда, мутаносибан, бояд барои пахши барномаҳои худ дар ин кишварҳо маблағ пардозад. 22-юми январи соли 2009 ОИ «Азия Плюс» бо истинод ба ҳафтаномаи «Миллат» хабар додааст, ки Шабакаи РТР-Планетаи Русия бо истифода аз фириандаҳои Кумитаи радио ва телевизиони Тоҷикистон барномаҳои худро дар Тоҷикистон пахш намуда, ҳаққи хадамоти ширкати «Тоҷикрадиотелеком»-ро напардохтааст, ки дар се моҳи охир ҳудуди 150 ҳазор долларро ташкил меодаст. Асадулло Раҳмонов, раиси Кумитаи радио ва телевизиони Тоҷикистон хушдор додааст, ки дар сурати пардохт нагардидани қарз пахши барномаҳои шабакаи РТР-Планета дар қаламрави Тоҷикистон қатъ мегардад[1]. Дар натиҷа, бо гузашти як моҳ

барномаҳои РТР-Планета дар Тоҷикистон бинобар мушкилиҳои молиявӣ рӯзи 3-юми март соли 2009 қатъ гардид[2].

Мавриди тазаккур аст, ки аз миёни кишварҳои аъзои ИДМ ва Наздибалтика Тоҷикистон танҳо кишваре нест, ки паҳши барномаҳои телевизиони РТР-Планетаро маҳдуд намуда бошад. Моҳи январи соли 2006 паҳши барномаҳои РТР-Планета дар давлати Эстония, моҳи апрели ҳамон сол дар пойтахти Украина шаҳри Киев, моҳи январи соли 2008 дар Озарбойҷон ва моҳи ноябри ҳамин сол дар тамоми қаламрави Украина қатъ карда шуд[3]. Гузашта аз ин, мувофиқи иттилои ОИ «Интерфакс» Нушираван Маггеррамов, раиси Шӯрои телерадиои миллии Озарбойҷон (НСТР) гуфтааст, ки паҳши барномаҳои ин шабака танҳо дар ҳолати ба роҳ мондани фаъолияти яке аз шабакаҳои телевизионии маҳаллии Озарбойҷон дар қаламрави Русия иҷозат дода мешавад[4]. Ин хабар дар ҳоле паҳн гардид, ки як сол қабл ҳанӯз дар моҳи июли соли 2007 паҳши барномаҳои шабакаи дигари Русия ОРТ дар Озарбойҷон бо иллати ҳалал ворид намудан ба рушди телевизиони миллии Озарбойҷон маън гардида буд.

Шабакаи телевизионии ОРТ («Общественное российское телевидение») дар соли 1995 таъсис ёфта, аз соли 1997 дар ҳудуди Тоҷикистон низ паҳн мешуданд. Дар он солҳо дар Тоҷикистон ду шабакаи телевизионии ватанӣ бо шумули ТВТ (ҳоло «Шабакаи аввал») ва ТВ «Сомониён» барномаҳои ҳудро паҳн мекарданд, ки баъдан фаъолияти дуюмӣ пурра қатъ гардид. Ба ибораи дигар, дар он рӯзҳо сарчашмаи асосии иттилоотӣ барои аксари аҳолии Тоҷикистон шабакаҳои телевизионии Русия ба шумор мерафтанд. Барои мисол, мувофиқи пурсиши сотсиологие, ки Маркази таҳлилии «Шарк» дар соли 1999 анҷом додааст, 77 %-и аҳолии шаҳри Душанбе аз ҳисоби шабакаҳои телевизионии ОРТ ва РТР бо иттилоъ таъмин мегардидаанд[5]. Аз рӯи ин нишондод доираи аудиторияи шабакаҳои телевизионии Русияро дар қаламрави Тоҷикистон муайян намудан мумкин аст.

Аввалин маротиба паҳши барномаҳои РТР дар ҳудуди Тоҷикистон 11 октябри соли 2001 қисман ва барномаҳои ОРТ пурра қатъ гардида буд. Дар ҳоле ки таҳлилгарон аксаран сабаби ин маҳдудиятро бо воқеаҳои 11 сентябри ИМА алоқаманд медонистанд, вазири вақти алоқа Нуриддин Муҳиддинов зимни шарҳи расмӣ ҳодиса гуфтааст, ки фаъолияти шабакаҳои мазкур бо иллати қарздорияшон маҳдуд гардидаанд. Ба гуфтаи вазири алоқаи Тоҷикистон ин шабака ҳанӯз аз соли 1997 барои паҳши мавҷояш маблағ напардохта буд[6].

Бо вучуди ин, шабакаи ОРТ, ки дар соли 2002 номи «Первый канал»-ро гирифт, то имрӯз дар ҳудуди Тоҷикистон аз тариқи Маркази паҳши амвоҷи пойгоҳи низомии 201-и Русия барнома паҳн мекунад. Мавриди тазаккур аст, ки аз моҳи ноябри соли 2009 ин ҷониб миёни шабакаи «Первый канал»-и Русия ва шабакаи телевизионии маҳаллии Симои мустақили Тоҷикистон (СМТ) мушкилиҳои фанӣ ба вучуд омада, то ҳол идома дорад. Шабакаи СМТ моҳи майи соли 2007 ба фаъолият шурӯъ карда, ба иттилои мақомоти дахлдор ҳамаи асноди заруриро барои паҳши барномаҳояш дорад. Дар ҳамин ҳол, ба гуфтаи вазири нақлиёт ва алоқаи Тоҷикистон Олим Бобоев, пойгоҳи низомии Русия барои паҳши барномаҳои шабакаи телевизионии ОРТ-и Русия аз ниҳодҳои зирабти Тоҷикистон мучаввиз дарёфт накардааст[7].

Агарчи фаъолияти шабакаи «Первый канал»-и Русия дар Тоҷикистон ғайриқонунӣ ба назар мерасад, аммо таъкид намудан ҷоиш аст, ки ин шабака дар Тоҷикистон ҷонибдорони зиёд ҳам дорад. Ба навиштаи муаллифи «Ҷанги мавҷҳо дар Тоҷикистон» Мехри Каён шабакаи ОРТ бо далели паҳн намудани иттилои навин ва фаврӣ дар кишвар маҳбубияти беандоза дошта, аз шабакаҳои телевизионии ватанӣ дида, ҳодисоти дохилии кишварро пештар инъикос мекунад[8]. Ба андешаи ӯ, агар фаъолияти шабакаи СМТ қатъ гардад, аҳолии Тоҷикистон чандон зараре намебинад, аммо дар сурати набудани ОРТ мардум аз иттилои фаврӣ ва боэътимод маҳрум мемонанд. «Дур намеравем, хабари фоҷиабори зилзилаи шабона дар ноҳияи Ванҷи ВМКБ-ро аввалтар аз ҳама ин шабака, яъне ОРТ, паҳн намуд ва мардуми моро хабардор кард. Фаромадани тарма ва ҳалокати чандин нафар шаҳрвандони Тоҷикистонро дар пойгоҳи тунели Истиклол рӯзи 17-уми апрел (соли 2010) низ аввалтар аз ҳама расонаи хабарии ОРТ ба мардум маълум намуд, пулакӣ шудани роҳи Душанбе – Чанок ва тарзи зиндагии мардумони ин минтақаро низ аввалтар аз

хама ин расона хабар дод. Ва камина аз ин расонаи русӣ пештар аз навиштаҳои расонаҳои маҳаллӣ фаҳмидам, ки роҳи номбурда ба ким-кадом ширкати хориҷӣ тааллуқ доштааст...», менависад ӯ. Муаллифи матлаби мазкур суол гузоштааст, ки агар фаъолияти шабакаи телевизионии хориҷӣ, тавре масъулин мегӯянд, ғайриқонунӣ бошад, тӯли солҳои қаблӣ он дар кадом асос фаъолият карда буд?!

Ҳамчунин, ҳафтаномаи «Азия Плюс» бо гузаронидани пурсише дар соли 2001 муайян кардааст, ки бо далели сарчашмаи ҷудогонаи иттилоотӣ будани шабакаи ОРТ аксари мардум фаъолияти ин шабакаро дар Тоҷикистон ҷонибдорӣ мекунанд[9]. Марат Мамадшоев, муаллифи «Таджикистан без ОРТ...» мегӯяд, агарчи ҳузури шабакаҳои телевизионии хориҷӣ дар кишвар метавонад дар ҳолатҳои муайян ба амнияти миллии хатар дошта бошад, аммо дар ин ҳолат ба ҷои кӯшиши қатъӣ барномаҳои ин шабакаҳо бояд сарчашмаҳои алтернативии иттилоӣ ба вуҷуд оварда шавад.

Мувофиқи иттилои баъзе сарчашмаҳои расмӣ имрӯз 51 %-и сахмияҳои Шабакаи телевизионии «Первый канал», ки то соли 2002 дар таркиби номаш калимаи «ҷамъиятӣ»-ро дошта, ҳамчун ОРТ («Общественное российское телевидение») ёд мешуд, дар ихтиёри Ҳукумати Федератсияи Русия қарор дорад. «Дар ин сурат, -таъкид мекунад муаллифи китоби «Масс-медиа второй республики» Иван Засурский, -ибораи «ҷамъиятӣ» лафзи ҳолӣ аст, зеро шабакаи ОРТ бо тарзи идораи ҷамъиятӣ ҳеҷ умумияте надорад»[10]. Аз ин рӯ, агарчи «Первый канал» то ҳол бар асоси қонунҳои телевизионии тиҷоратӣ фаъолият мекунад, метавон таъкид намуд, ки ин шабакаи телевизионӣ низ дар хидмати Ҳукумати Русия қарор дошта, тарғибгари сиёсати ҳукуматдорони ин кишвар мебошад.

Лозим ба ёдоварӣ аст, ки ахиран, дар моҳи феврالی соли 2010 Дмитрий Медведев, президенти Русия ба раисҷумҳури Тоҷикистон Эмомалӣ Раҳмон номае ирсол дошта, бевосита дархост намудааст, ки барои пахши дубораи барномаҳои РТР ва ОРТ дар қаламрави Тоҷикистон мусоидат намояд[11]. Ҳамин тавр, пахши барномаҳои РТР-Планета, ки фаъолияташ дар Тоҷикистон бо иллати қарздорӣ қатъ гардида буд, аз моҳи августи соли 2010 барқарор гардиданд. Дар ин замина, Асадуллоҳ Раҳмонов, раиси Кумитаи радио ва телевизиони Тоҷикистон, зимни як мусоҳибаи онлайн дар посух ба суолҳои хонандагони торнамои «Озодӣ» рӯзи 29-уми июни соли 2011 гуфтааст: «Шабакаи РТР- Планета дар асоси созишномаи байнидавлатӣ ва санади хизматрасонии тиҷоратӣ дар ҳудуди Ҷумҳурии Тоҷикистон пахш мешавад. Қарзашонро пардохтанд, ҳоло ҳамкориҳо хубанд». Раиси Кумитаи радио ва телевизиони Тоҷикистон дар мавриди масъалаи шабакаи русии «Первый канал» ва шабакаи маҳаллии СМТ таъкид намудааст, ки «Мо иҷозатномаи фаъолият ба «СМТ» додаем, масъалаи дар як басомад (мавҷ) пахши ду шабакаро бояд Хадамоти алоқа ҳал намояд».

Дар натиҷа, аз тирамоҳи соли 2010 фаъолияти шабакаи РТР- Планета дар Тоҷикистон дубора ба роҳ монда шуд, аммо тақдири шабакаи «Первый канал», ки то ҳол бо шабакаи СМТ дар як вақт рӯйи як мавҷ барнома пахш мекунад, номаълум боқӣ мондааст.

АДАБИЁТ

1. Пахши барномаҳои шабакаи телевизионии РТР дар Тоҷикистон қатъ мегардад. www.asiaplus.tj, 22 январӣ соли 2009.
2. Тоҷикистон пахши «РТР Планета»-ро қатъ кард. www.ozodi.org, 3 мартӣ соли 2009.
3. Википедия — свободная энциклопедия (www.wikipedia.com).
4. Азербайджан требует транслировать его ТВ в России. Lenta.ru, 22 январӣ соли 2008.
5. Марат Мамадшоев. Таджикистан без ОРТ... //Азия Плюс, аз 18 октябри соли 2001.
6. В Таджикистане отключена трансляция программ ОРТ и частично РТР. Интернет – газета Gazeta.kz, 12 октябри соли 2001.
7. Бобоев: "Пойгоҳи Русия мучаввизи пахши ТВ надорад". Радиои ВВС, Бахши тоҷикӣ, 27 апрели соли 2010.
8. Меҳри Каён. Ҷанги мавҷҳо дар Тоҷикистон. //Фардо. № 4 (04). аз 29 апрели соли 2010.
9. //Азия Плюс, аз 18 октябри соли 2001.
10. Засурский И.И. Масс-медиа второй республики. М., 1999.
11. Абдуқаюми Қаюмзод. Дарҳости расмии Русия барои РТР ва ОРТ. Радиои «Озодӣ», 04.02.2010.

РОЛЬ РОССИЙСКИХ ТЕЛЕКАНАЛОВ В ИНФОРМАЦИОННОМ ПРОСТРАНСТВЕ ТАДЖИКИСТАНА

Статья анализирует роль российских телеканалов в отражении событий Таджикистана. В статье также рассматриваются технические и правовые проблемы между российскими и местными телеканалами.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: телевидение, ОРТ, РТР, СМТ, программа, правительство, политика, Таджикистан, Россия, права.

THE ROLE OF RUSSIAN TV CHANNELS IN TAJIKISTAN INFORMATION SPACE

The article examines the role of Russian TV Channels in the reflection of Tajikistan events. The article also focuses on technical and legal problems between Russian and local TV Channels.

KEY WORDS: television, ORT, RTR, SMT, program, government, politics, Tajikistan, Russia, law.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Х.Сафаров* – аспирант кафедры международной журналистики ТНУ.

СУЛҶИ ТОҶИКОН АЗ ДИДИ ЭМОМАЛӢ РАҲМОН

Д.Маҳкамова

Донишгоҳи давлатии Курғонтеппа ба номи Носири Хусрав

Дар бораи Эмомалӣ Раҳмон ва саҳми бузурги ӯ дар раванди сулхофарии тоҷикон ва ваҳдати миллӣ дар ВАО маводи зиёд ба таъб расидааст. Мақолаву рисолаҳои илмӣ доир ба ҷанги шаҳрвандӣ ва ба сулҳу салоҳ омадани тоҷикон ҳам кам нестанд. Публицистикаи сиёсӣ- китобии солҳои аввали истиқлолият маҳз дар мавзӯи ҷанги шаҳрвандӣ ва сулҳи намояндагони ҳукумат ва муҳолифин буда, авзои он давраи мураккабу тақдирсози халқи тоҷикро инъикос менамоянд. Эмомалӣ Раҳмон аз зумраи он сиёсатмадороне мебошад, ки дар айёми муборизаю бародаркушиҳо, бесарусомонию бедавлатӣ ба мардуми кишвар сарварӣ намуда, барои суроғи сулҳ ва оштии нақши назаррас дорад. Ҳамсафони ӯ дар роҳи муҳофизати истиқлолияти давлатӣ, ки иштирокдорони бевоситаи он ҳодисаҳои ҷанги шаҳрвандӣ, музокироти тоҷикон буданд, Эмомалӣ Раҳмонро чун ташаббускору роҳнамо дар кори ба даст овардани сулҳу осоиши тоҷикон ҳисобидаанд. Дар адабиёти ёддошти солҳои 90-ум ва ибтидои асри навин симои Эмомалӣ Раҳмон чун сарвари ватандӯст, сулҳовар ва бозғоимоду ба ояндаи нек умедбахшанда чилвагар мешавад. Дар осори публицистии ходимони сиёсӣву ҷамъиятӣ Иброҳим Усмонов- «Сулҳнома», «Лаҳзаҳои сулҳи ботадбир», Абдулмаҷид Достиев – «Аз худ натвон гурехтан», «Мавқеъ», «Истиқлолияти Тоҷикистон ва сабақҳои таърихӣ он», Саид Абдуллоҳи Нурӣ- «Оштинома», Курбон Восеъ «Аз Қасри Арбоб то Кохи Ваҳдат», В. Сухомлинов; Г. Шалаев «Роҳ ба сӯи созиш», ки дар мавзӯи сулҳи тоҷикон эҷод шудаанд, доир ба иштироки ҷаҳлонаи Эмомалӣ Раҳмон дар эҳёи ваҳдати миллӣ, нақши ӯ дар сохтмони давлатдорӣ навини тоҷикон ва мактаби сиёсии сарвари давлати соҳибистиқлол ҳикоят мекунад.

Сулҳу ризоияте., ки дар Тоҷикистон ба даст оварда шуд, натиҷаи талошу муборизаҳои фарзандони барӯманди миллат ва пеш аз ҳама, заковатмандиву дурандешии халқи тоҷик мебошад. Сулҳи тоҷикон бо иродати нек ва хуввияти миллӣ, нияти бунёдкориву созандагӣ доштани халқ имконпазир гаштааст, ки сарвари онро Эмомалӣ Раҳмон ба ӯҳда дошт.

Эмомалӣ Раҳмон дар китоби сечилдаи худ «Тоҷикистон: Даҳ соли истиқлолият, ваҳдати миллӣ ва бунёдкорӣ», ки соли 2001 аз ҷоп баромадаанд, мурочиату баромадҳо, изҳороти суханронихояшро дар ҷаласаҳои гуногуни дар Тоҷикистон ва кишварҳои хориҷӣ баргузоргардида гирд оварда, диди худро нисбати масъалаҳои ҷалталаби ҳаёти мардуми Тоҷикистонро аз мавқеи он замон ифода намудааст. Осори публицистии Эмомалӣ Раҳмон аз он ҷиҳат омӯзанда ва муҳим аст, ки он на танҳо сухани як ходими сиёсӣву ҷамъиятӣ ё шахси мансабдор мебошад, балки ақидаи ҳукумати Тоҷикистонро мефаҳмонд, самти сиёсати давлатро муайян мекард. Ҳамаи мурочиату баромадҳо, табрики мардуми Тоҷикистон бахшида ба иду ҷашнҳои милливу таърихӣ, баромадҳо аз минбари Созмони Миллалӣ Муттаҳид, суханронихо дар машваратҳо бо роҳбарони вилоятҳо, шаҳру ноҳияҳо, воҳури бо

чавонон, занон ва мутахассисони соҳаҳои гуногуни хоҷагии халқ, бо халқ, посухҳо ба саволҳои муҳбирони воситаҳои ахбори омма аз он шаҳодат медиҳанд., ки Эмомалӣ Раҳмон чун роҳбар масъулияти таърихии худро ба ҳубӣ дарк намудааст. Боисрор дар бораи зарур будани сулҳи ҳаммиллатон таъкид кардани вай, сабӣю қўшиш ба гузашт кардан, якдигарбахшӣ ва сари мизи музокирот ҷустуҷў намудани роҳҳои имконпазири тинҷию амонӣ ва осоиштагии рӯзгори мардуми Тоҷикистон яке аз мавзӯҳои асосии публитсистикаи Эмомалӣ Раҳмон буда, мӯҳтавои муроҷиатҳои ӯро ифода менамоянд. Ин андешаву орзуҳои ӯ саривақтӣ ва ҳамоҳангу талаби замон буданд. Имрӯз ҳам ғояи сулҳ дар баромадҳои оммавии Президенти Тоҷикистон Эмомалӣ Раҳмон садо медиҳад ва идомаи сиёсати сулҳҷӯёнаи ӯ мебошад. Омӯзиши ин китобҳо ба мо имкон медиҳад, ки вазъи 15-20 соли пештари ҳаёти халқамонро пеши назар орем, онро омӯзем ва барои худ хулоса барорем. Ба қавли И. Усмонов «мақсад таҳқиқ, ки бошад, муқоиса кардани» дирӯз ва имрӯз даркор аст, то ки фардои беҳтар сохта тавонем.

Аҳамияти таърихии публитсистикаи сиёсии Эмомалӣ Раҳмон дар он аст, ки саҳифаҳои таърихи давлатдориамонро баъд аз ба даст овардани истиқлолият равшан менамояд ва барои шинохти дирӯзи мамлакат, имрӯзу фардои кишвар аз манфиат холӣ нест.

Эмомалӣ Раҳмон дар Муроҷиатномааш ба халқи шарифи Тоҷикистон, 12 декабри соли 1992 ба мардуми интизори тинҷию амонӣ ва ба сулҳу оштии умедбаста гуфта буд:

«Ман ҳамчун Раиси Шӯрои Олии Ҷумҳурии Тоҷикистон хуб мефаҳмам, ки дар ин давраи барои Ватан ва халқи ҷумҳурӣ хеле душвор қадом масъулиятро ба зимма дорам.

Вазъияти ҷамъиятию сиёсӣ талаб мекунад, ки чораҳои таъхирнопазир ва халқунанда андешем.

Ман шахсан барои ба ҷумҳурӣ ёрӣ расонидан ба Созмони Милали Муттаҳид ва ҷомеаи ҷаҳонӣ муроҷиат мекунам». (6, 5)

«Ҷ таъкид дошт, ки «Тоҷикистони азиз бояд дар ҷомеаи ҷаҳонӣ ҷойи худро ёбад. Барои ин пеш аз ҳама ба мо сулҳ ва осоиш зарур аст». (6, 7)

Сарвари давлат вобаста ба вазъияти онрӯзаи Тоҷикистони ҷангзада иҷроӣ вазифаҳои зеринро дар мадди аввал гузошта, қайд намудааст:

- ҳар ҷӣ зудтар дар тамоми ғўшаву қанори Тоҷиктсон ҳоқимият ва мақомоти идорақуниро барқарор карда, қори пурмасъулияти онҳоро таъмин қунем;

- дар маҳалҳо соҳтори мақомоти амалқунандаи муҳофизати ҳуқуқро барқарор карда, ба онҳо барои иҷроӣ вазифаҳои муқаддаси худ шароит фароҳам орем, то ки онҳо ҳаёти халқ ва амнияти шаҳрқандони ҷумҳуриро таъмин намоқанд.

- ғурезаҳоро ба шаҳру деҳот ва манзили худ барқарор қонида, онҳоро бо сару либос ва хўроқворӣ таъмин намуда, барои қори бонизом дар роҳи барқарор қардани харобазорҳо шароит фароҳам оварем. (6, 5-6)

Муроҷиати роҳбари давлат дар он айёми бесарусомон, ки халқ ба сангарҳои алоҳида тақсим шудақу аз паси қӣ рафта нашро нақедонист, ҳоло ба қӣ будани дўсту душман сарфаҳм нақерафт . хеле муҳим буд . Муҳим буд, ки Эмомалӣ Раҳмон ҷӣ меғўяд, ҷунки аз ғуфтаи ӯ тақдири ҳазорҳо тоҷикистониён вобастағӣ дошт . Рисолати публитсистика , ки манфиати ҷомеаро ифода менамоқанд ва омқаро ба амале водор месозад , маҳз дар баромадҳои аввалини Эмомалӣ Раҳмон ҳис мешақад . Сухани ӯ самимӣ, осонфаҳм ва ба одамон боварӣ мебахшид. Савқанди вай аз қори сулҳ оғоз ёфт:

«Ман ба ҳар яқи шумо дар давраи барои Ватан хеле душвор муроҷиат қарда, ба ақлу зақвати шумо, ки ворисони фарзандони барўқанди тоҷик ҳастед, бовар меқунам. Ман қасам ёд меқунам, ки тамоми донишу таҷрибаамро барои дар ҳар ҳона ва ҳар оила барқарор шудани сулҳ равона қарда, барои ғулғулшуқуфии ватани азизам садоқатқандона хизмат меқунам. Барои ноил шудан ба ин ниқти муқаддас ағар лозим шақад қон нисор меқунам, ҷунки ман ба оқндаи неқи ватанам ва ҳаёти хушбахтонаи халқи азиятқашидаам бовар дорам». (6, 7)

Дар яке аз мусоҳибаҳояш Эмомалӣ Раҳмон 19 декабри соли 1992 иттифоқ будани халқро асоси давлат шуморида , Иҷлосияи 16- уми Шӯрои Олиро « қадами нахустин баҳри сулҳу осоиш дар ҷумҳурӣ» ноқидааст. (6, 9)

Имрӯз ҳам Президенти кишвар ба ин воқеаи таърихӣ, ки сулҳи тоҷиконро асос гузошта буд, баҳои баланд медиҳад: «Даъвати нахустини мо ба хотири таъмини сулҳ ва оғози музокироти сиёсӣ ханӯз дар иҷлосияи 16 –уми Шӯрои Олиӣ дар қасри Арбоб садо дода буд, ки ҷангу зӯрварӣ ва муборизаи мусаллаҳонаро ҳамчун василаи ба эътидол овардани ҷомеа усулан маҳкум намуда, ба тарафҳои мухталиф роҳи осоиштаи ҳалли низои сиёсиро пешниҳод карда будем».

Суроғи сулҳ, ба гуфтаи ходимони ҷамъиятиву сиёсӣ Иброҳим Усмонов ва Абдулмаҷид Достиев, ки ҳамсафони роҳбари давлат буданд, дар рафти ҷанги шаҳрвандӣ оғоз ёфта буд, яъне кӯшишҳои ба созиш омадан, қатъ намудани ҷанги бародаркуш дар замоне сар шуда буд, ки дар минтақаҳои алоҳида байни муҳолифин ва қувваҳои ҳукумати муборизаҳои мусаллаҳона давом доштанд.

Эмомалӣ Раҳмон се роҳи ба эътидол овардани вазъияти ҷумҳуриро дар масъалаҳои зерин мегӯяд: «... дар қадами аввал бояд гурӯҳҳои силоҳбадаст бо ҳам гуфтушунид кунанд ва ба мувофиқа бирасанд.

Ҳукумат бояд амнияти шаҳрвандонро таъмин карда тавонад. Вай кафолат бидиҳад, ки гурӯҳҳои силоҳбадастро ҳалӣ силоҳ менамояд ва касе зиндагии осудаҳолонаи мардумро ҳалалдор намекунад. Роҳи сеюм вуруди нерӯҳои сулҳҳои давлатҳои узви ИДМ ба Тоҷикистон мебошад.» (6, 9)

Эмомалӣ Раҳмон аз рӯзҳои аввали роҳбарияш дар баромадҳояш кайд кардааст, ки сиёсати давлати тоҷикон сулҳҳо ба мебошад ва барои ҳарчи тезтар ба муросову мадуро омадан бо муҳолифин тайёр аст. Марти 1993 вай иброз доштааст: «Мо омода ҳастем бо ҳамаи тарафҳо, ки хоҳиши ҷумҳуриро зудтар аз бӯҳрони сиёсӣ иқтисодӣ баровардан доранд, мусоҳиба кунем. Мусоҳиба ба ҳамаи эҷод, на ба ҳамаи харобиоварӣ.» (6, 4)

Мурочиати Э. Раҳмон аз тариқи телевизион, ки 1 июли соли 1993 садо додааст, хеле ҳассос ва саршори ҳисси ватанпарварӣ мебошад. Маҳорати суҳангӯи мушаххас, боварибахш ва муассирии нутқ вижаҳои публицистикаи Э. Раҳмон мебошад. Дар он давра чунин суҳанон лозим буданд, чунки ба дарди мардум марҳам шудан, мувофиқи рӯҳияи сулҳҳои онҳо амал намудан ба дӯши сарвари давлат афта буд. Ӯ такрор ба такрор даъват менамуд: «Ба Ватан баргардед. Ватан бе шумо ҳолист. Аммо донед, ки шумо ҳам бе Ватан пурра нестед. Сарзамини меҳмоннавози афғон барои шумо нишмангоҳ аст, аммо замини хуни нофреҳтаи шумо инҷост. Ёд доред, ки мегӯянд: «хоки Ватан аз тахти Сулаймон хуштар аст. Ман ба шумо мурочиат мекунам: халки азизам, падару модарон, хоҳару бародарон ва фарзандон! Шуморо хонадон, заминдон, боғдон, мактабдон интизор аст! Шумо тоҷику тоҷикистонӣ, Тоҷикистон шуморо интизор аст.» (6, 81)

Сессияи 17 Шӯрои Олии Ҷумҳурии Тоҷикистон аз 26 июни соли 1993 ба масъалаи сулҳ диққати ҷиддӣ дода буд. Эмомалӣ Раҳмон дар ин ҷаласа ҳалли мушкилоти муқовимат ва оштии миллиро аз ҳама масъалаҳои дигар заруртар арзёбӣ кардааст: Муҳимтаринаш барқароршавии оромӣ осоиштагӣ дар Ватан мебошад. (6, 98)

«... То даме, ки мо халқи ҷафокашу ба ҳукми тақдир парешоншуда монро аз нав ҷамъ насозем, то даме, ки охири ғариби тоҷикро аз берун наорем, набояд хотирҷамъ шавем.» (6, 99)

Сарвари давлат дар он давраи хатарнок бо мардуми вилояту ноҳияҳои ҷумҳурӣ вохӯрда, онҳоро ба сулҳ даъват менамуд. Дар Мурочиатномааш ба мардуми Бадахшон, ки моҳи июли соли 1993 баргузор гардида буд, гуфтааст: «... вақти он расидааст, ки дӯстро аз душман фарқ кунем. Фарзандони худро насихат кунед. Ба онҳо фаҳмонед, ки давом додани ҷанг ба тамоми мардум бадбахтиҳои гӯшношунид меорад. Ба силоҳбадастон мурочиат менамоям: аз ҷанги бемаънӣ даст кашед, силоҳро партоед.» (6, 120)

Беҳтарин ҳадя барои хошироми шаҳидони роҳи озодӣ ва истиқлолияти ватан ободии кишвар ва осудагии фароғати ватандорон аст. (6, 139)

Эмомалӣ Раҳмон дар арсаи байналмилалӣ низ ба кори сулҳ содиқ будани ҳукумати Тоҷикистонро нишон дода, дар Иҷлосияи 48 –уми Ассамблеяи Генералии Созмони Миллалӣ Муттаҳид 29 сентябри соли 1993 ба ҷомеаи ҷаҳонӣ аз иқдомҳои неки давлати тоҷикон дарак медиҳад. Ӯ аз минбари СММ ғояи сулҳпарваронаро авлотар доништа иброз дошт:

Мо бо нерӯҳои ҳар тамоюли сиёсӣ, ки аз рӯи қонуни ҳозира амал мекунанду принципҳои маъмули демократияро эҳтиром менамоянд, ҳамкориҳои амалӣ карданием. (6, 144)

Табриқи солинавӣ ба муносибати соли 1994-ум даъвати навбатии роҳбари давлатро барои сулҳу осоиши кишвар . ваҳдати миллат ифода менамояд:

«Ман бисёр орзу дорам, ки ҳамватанони азизи мо даст ба дасти якдигар дода, барои ободии ватан якҷоя ва бо хотири чамъ, бидуни кибру кудурату бадбинӣ муносибат кунанд. Биёед, бо рафтору кирдору гуфтори неки худ исбот кунем, ки халқи моро дигар аз ҳам ҷудо кардан мумкин нест». (6, 174)

Дар Мурочиатнома ба ҳамватанони хориҷи хоки Тоҷикистон аз 16 январи соли 1994 бошад, Э.Раҳмон шаҳрвандони мамлакатро , ки аз сабаби ҷанг Тоҷикистонро тарк намуда, дар кишварҳои дигар азоби ғарибӣ мекашиданд. бозмеҳонад:

«Дар Тоҷикистони осебдида муҳити ошӣ, муҳити бахшоиш ҳукмфармост. Моҳхост, ки гуфтушунидҳои самарабахш бо нерӯҳои гароишҳои мухталифи сиёсӣ ҷорист ва мо азми қавӣ дорем, ки ҷиҳати тафохуми комили ҳама фарзандони модари тоҷик онро давом диҳем. Бародар аз пайи кини бародар намеравад. Ҳама муштоқи дидори шумоянд. Ва бовар дорам, ки шумо имрӯзу фардо боз хоҳед гашт, дасти бародарони худ хоҳед гирифт ва ватани ниёгони хешро обод, чароғи хонаи падариро равшан хоҳед кард. Азизон, тоҷикон як ватан доранд, вазифаи ҳар яки мост, ки онро азиз дорем ва ободаш кунем.»(6, 176-177)

Эмомалӣ Раҳмон дар вохӯриҳои худ бо кишрҳои гуногуни ҷомеа , аз ҷумла. ҷавонон ба масъалаи сулҳ таъкид менамояд ва онҳоро ҳамчун нерӯи пешбар ва созандаи ҷомеаи ҳукукбунёду демократӣ ҳушдор медиҳад: «Ҷавонон аз хатоҳои гузшта бояд сабақ омӯзанд, дар раванди минбаъдаи таърих муттаҳиду муттафиқ бошанд, ваҳдату якдилро пеша кунанд.(6, 206)

Ҳарчанд қалби мо пурдоғу мотамсаро аст, ҳарчанд хешу ақрабои наздиктаринамонро аз даст дода бошем ҳам, ба хотири сар назадани хунрезии навбатӣ, ба хотири зиндагии осоиштаву осудаҳолонаи мардум бояд аз гуноҳи ҳамдигар бигзарем, дар ҳама ҳолат сулҳу салоҳро пеш бигирем. (6, 207)

Бояд дар ин сарзамини абгору дардхӯрда аз ин пас танҳо сулҳу оштии миллий ва ягонагии ваҳдат пойдор бошад тантана кунад.(6, 247)

Э.Раҳмон ба тарафи муҳолифин, ки бе кӯшишу розигии онҳо сулҳи комил ба даст намеомад,борҳо мурочиат карда, онҳоро ба гуфтушуниди мусолимамомез таклиф менамояд. 7 сентябри соли 1994 ӯ гуфтааст: Умед дорем, ки дар байни муҳолифин низ ашхосе ҳастанд, ки осоиши халқу ватани худро меҷӯянд. Тақия ба он дорем, ки ҳисси ватанпарастии онҳо боло мегираду силоҳро ба замин монда, дар сари мизи гуфтушуниди сулҳҷӯёна мешинанд. (6, 257)

Дар Табрикот ба шарафи сесолагии Истиқлоли Тоҷикистон ҳам мавзӯи сулҳ ва баргардонидани фирориён баррасӣ шудааст ва мавқеи давлати Тоҷикистон нисбати он инъикос гардидааст: «Ҳамин ҷанг қавми ягонаи моро ба порчаҳо ҷудо кард, мардумро гуреза кард, ба ҳам душман гардонд. Аз ин сабаб давлати имрӯзаи Тоҷикистон бо исрор мардумашро ба ватан пас овардан меҷӯяд. Мо инро сидқан меҷӯем. Тоҷикистони мустақил набояд фарзанди гуреза дошта бошад». (6, 264)

Эмомалӣ Раҳмон дар иҷлосияи 49-уми Ассамблеяи Генералии СММ бори дигар аз омодагии худ ва ҳукумати Тоҷикистон ба музокирот иттилоъ додаст:

ӯ «муқоламаи сиёсиро ҳамчун роҳи ҳалли масъалаҳои тоҷикон ва таъмини мусолиҳаи миллий» вазифаи асосии сиёсати онвақтаи давлат донистааст: «...идеяи сар кардани муқоламаро бо онҳое интиҳоб кардем, ки кӯшишҳои онро барои бо зӯрӣ ба даст овардани ҳокимият пинҳон намедоштанд. Дар ин роҳ аз тамоми воситаҳои имконпазир, аз ҷумла, воситаҳои дорои характери минтақавию байналхалқӣ дошта истифода шуд». (6, 269)

Дар солҳои баъдина, ки музокирот идома дошт ва роҳҳои созиш аз ҳар ду тараф муҳокима ва амалӣ мегардиданд, Э Раҳмон боз ҳам ба масъалаи гурезаҳои тоҷик тавачҷӯх дошт.ӯ мегуфт: «...то замоне, ки ҳатто як нафар ҳамватани мо гуреза хаст, ман ҳамчун президенти кишвар ором буда наметавонам.» (6, 373)

Ташаббуси Э.Раҳмон дар баҳамоии мардуми пошхӯрда , оштии миллӣ мавриди омӯзиш ва таҳқиқ қарор гирифтааст ва оид ба матонату сарсупурдагии вай ба Ватан , ба халқи тоҷик бисёр зикр кардаанд.Худи ӯ менависад:

«Ман ҳама гуна эҳсосоту факту ақидаҳоро сарфи назар карда, ба ин иқдом даст задам, хостам бо пешвои муҳолифин рӯ ба рӯ, чашм ба чашм гуфтугӯ кунам».(6, 373)

Э.Раҳмон соли 1996 аз натиҷаҳои аввалини сулхофарии тоҷикон ифтихор мекунад ва ба амонӣ расидани халқро фоли нек меҳисобад:

Боиси хушнудист, ки барои қисмати халқ ва давлатдорӣ оқибати ҳалоқатовар доштани роҳи зӯран яктарафа кардани низоъро қумондонҳои муҳолифин ҳам дарк намуданд. Ба фикрам, ҳарду тараф чихати тадбиқи қарорҳои муҳим хираду иродаи кофӣ доранд.(6, 429)

Ҳайати музокироти тоҷикон бо роҳбарии Э. Раҳмон барои ба даст овардани сулҳ корҳои зиёдеро ба анҷом расонида, ҳалли ин масъаларо дар Ватан авлотар донистанд. Дар суҳанронияш дар иҷлосияи махсуси Маҷлиси Олии ҶТаз 11марти соли 1996 ӯ гуфта буд:

«Ба иҷлосия даъват шудани роҳбарияти муҳолифин танҳо як мақсад дорад: азбаски давраи бетанаффуси гуфтушуниди байни тоҷикон ба кӯчаи сарбаста ворид шуд, қарор додем, ки дар ин иҷлосия бо роҳбарияти муҳолифин рӯ ба рӯ, ошкоро, бепардапӯшиҳои дипломатӣ гуфтугӯ кунем».(6, 456)

Омӯзиши осори публитсисти Эмомалӣ Раҳмон, ки таърихи давлатдории тоҷиконро дар солҳои аввали истиқлолият, ҷанги шаҳрвандӣ ва фаро расидани сулҳу ваҳдат муаррифӣ менамояд, аҳамияти илмӣ ва таърихӣ дорад.Ба гуфтаи худӣ ӯ «имрӯз ягон фарди ҷумҳурӣ ба фаромӯш кардани хотираи родмардоне, ки дар роҳи барқарор намудани ҳақиқату адолат ҷонбозиҳо кардаанд, ҳуқуқ надорад».(6, 151)

Дар ҳақиқат, дар ҷомеаи ҷаҳонӣ таҷрибаи сулхофарии тоҷикон камназир аст ва барои омӯзишу пайравӣ арзанда мебошад. Эмомалӣ Раҳмон дар яке аз суҳанронихояш дар маҷлиси фаъолони Суғд арҷ гузоштани мардуми кишварро ба таърихи хеш бо боварӣ гуфта буд:

«Халқи мо бо гузашти даҳсолаву садсолаҳо ин наслро, ки ба мушкилоти азим тоб оварда, ватандоронро муттаҳид ва пояҳои сиёсӣ, иқтисодӣ ва иҷтимоии давлатамонро мустаҳкам намудааст, борҳо ба хотир хоҳад овард».(6,499)

Эмомалӣ Раҳмон, Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон дар Паёми худ ба Маҷлиси Олӣ дар бораи самтҳои асосии сиёсати дохилӣ ва хориҷии Ҷумҳурии Тоҷикистон аз 20 апрели соли 2011қайд кардааст:

«Истиқлолият ва соҳибхитиёрии давлат, ки баъд аз садсолаҳои зиёди ҷонбозиҳо ва заҳмати басо сангину азму талошҳои пайвастаи мардуми озодихоҳи мо ба даст омад, дар назди мо иҷрои вазифаи бисёр пурмасъулияти таърихӣ ва дар айни замон басо пурифтхор, яъне бунёди давлати навини ҷавобгӯ ба манфиатҳои халқи кишвар ва эҷоди аркони давлатдорӣ муосири тоҷиконро гузошт».

Тавре ки ҳамватанони азизи мо дар ёд доранд, солҳои аввали истиқлолият барои давлати ҷавони мо солҳои ниҳоят вазнин, вале сарнавиштсоз буданд ва аз ҳар кадоми мо ба хотири таъмини сулҳу субот, барқарор кардани низоми конститусионӣ, ба роҳ мондани фаъолияти рукҳои фалачгардидаи давлатдорӣ ва ба даст овардани ҳамдигарфаҳмиву ваҳдати миллӣ, ба ватан баргардонидани қариб як миллион нафар фирориён ва ташкилу амалӣ намудани низоми идоракунии иқтисодӣёту иҷтимоӣёти кишвар кӯшишу заҳмати азими шабонарӯзиро тақозо доштанд.

Имсол Тоҷикистон ҷашни 20-солагии Истиқлолияти давлатии худро таҷлил мекунад ва бешубҳа ,ба саҳифаҳои таърихи ба ин истиқлолият ноил шуданаширо варақгардон менамояд. Китобҳои Эмомалӣ Раҳмон ҳамчун манбаи иттилоот дар бораи давраи муайни таърихи мардуми Тоҷикистон ва сарчашмаи худшиносиву ваҳдати миллӣ хизмат карда метавонанд.

АДАБИЁТ

1. Абдулмачид Достиев. Истиқлолияти Тоҷикистон ва сабабҳои таърихии он. Душанбе, Матбуот, 2005

2. Иброҳим Усмонов. Таърихи сиёсии Тоҷикистони соҳибистиклол, Хучанд; 2003
- 3.. Паёми Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон Эмомалӣ Раҳмон ба Маҷлиси Олӣ дар бораи самтҳои асосии сиёсати дохилӣ ва хориҷии Ҷумҳурии Тоҷикистон аз 20 апрели соли 2011, Душанбе. 2011.
4. Усмонов И. Назарияи публитсистиқа, Душанбе; Шарқи озод, 1999 .
5. Қурбон Восеъ. Аз қасри Арбоб то кохи Ваҳдат, Душанбе Деваштиҷ, 2004.
6. Раҳмонов Э.Ш.Тоҷикистон ;Даҳ соли истиклолият ,ваҳдати миллӣ ва бунёдкорӣ .Иборат аз 3 ҷилд.- Душанбе,2001;

ТАДЖИКСКОЕ ПРИМЕРЕНИЕ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ЭМОМАЛИ РАХМОНА

О Президенте Республики Таджикистан и его огромном вкладе в процесс мирного урегулирования и национального согласия в Таджикистане опубликовано очень много материалов на страницах периодической печати. В статье автор изучает материалы в которых опубликованы высказывания Эмомали Рахмона о мире и согласии в Таджикистане.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: независимость, примерение, мир и согласие, таджикское примерение, периодическая печать, национальное согласие в Таджикистане, Эмомали Рахмон.

THE TAJIK RECONCILIATION FROM THE POINT OF VIEW OF EMOMALI RAKHMOM

About the President of the Republic of Tajikistan and his huge contribution to process of peaceful settlement and a national consent in Tajikistan many materials on periodicals pages are published. In article the author studies materials in which Emomali Rahmon's statements about peace and harmony in Tajikistan are published.

KEY WORDS: independence, reconciliation, peace and harmony, the Tajik reconciliation, periodicals, a national consent in Tajikistan, Emomali Rahmon

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: Д.Махкамова-соискатель Таджикского национального университета

ХАБАР ВА МАВҶЕИ ОН ДАР ПУБЛИТСИСТИКАИ А.САМАД

Н.А.Кучарова

Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Жанрҳои публитсисти воқеияти зиндагиро ба тасвир мегиранд ва муаллифон онҳоро бо мақсадҳои муайян таълиф намуда, аҳли ҷомеа аз ҳодисаҳои ба вуқӯ пайваста огоҳ месозанд. Жанрҳои публитсисти ба се навъ ҷудо мешаванд. 1. Жанрҳои хабарӣ, ки вазифаашон дар бораи воқеаи нав хабар расонидан мебошад. Ба жанрҳои хабарӣ хабар, ҳисобот, мухбирнома, репортаж ва мусоҳиба дохил мешаванд; 2. Жанрҳои таҳлилӣ, ки дар онҳо изҳори фикру ақида мавқеи асосӣ дорад. Навъҳои ин жанр мақола, тақриз, хулосаи матбуот, нигориш, шарҳ, мактуб мебошанд; 3. Жанрҳои публитсистию бадеӣ, ки дар онҳо ҷанбаи бадеӣ ва ҳаёлии сухан пурқувват мебошад. Ба ин гурӯҳ лавҳа, очерк, луқма, фелетон, памфлет, пародия ва эпиграмма шомиланд.

Жанрҳои хабарӣ, ба гуфти профессор И.Усмонов, сареханд ва сабаби ба вучуд омаданашон навигарӣ аст. Ин навигарӣ бояд арзиши иҷтимоӣ дошта бошад ва ба таври ҳатталимкон сода гуфта шавад. Хабар дар байни дигар жанрҳои хабарӣ мавқеи хос дорад ва дорои табиату хосияти фарқкунанда мебошад. Як хусусияти муҳими хабар навигарӣ ва тозагии сухан аст. Хабар, ки он бо далелу рақам ифода шудааст ё дар сухан далелу бурҳон мавқеъ пайдо кардааст, ё ягон амали нав сарехан ошкор шудааст, навигарӣ мебошад. Баъзе олимони ҳама гуна навигарию ба қисмати хабар дохил мекунад. Аммо дар воситаҳои ахбори умум ҳамон навигарие хабар ном мегирад, ки моҳияти иҷтимоӣ ва фарҳангӣ дошта бошад ва мӯхтавои хабар барои як ё ду қас не, балки барои одамони зиёди қасбу қори гуногун дастрас ва ҷолиб бошад.

Паҳлуи дигари хабар ин факт ё худ далел аст, ки барои исботи воқеият равона шудаанд. Мутахассиси шинохтаи назарияи публитсистиқа М.Н.Ким факту далелро асоси фаъолияти журналисти шинохта, таъкид мекунад, ки барои журналистон инъикоси ҳолисонаи воқеа маънои пайгирии қатъии фактро дорад. Факт василаи ба вучуд орандаи воқеият аст[1].

Хабар се навъ мешавад: 1. Хроника кӯтоҳтарин шакли хабар аст, ки дар як ё ду ҷумла ифода меёбад; 2. Хабарӣ кӯтоҳ – информатсия. Дар ин навъи хабар танҳо факту далел бидуни шарҳу эзоҳ мавқеъ дорад; 3. Хабарӣ васеъ, навъест, ки бештар дар матбуот истифода мешавад. Дар ин гуна хабар фактҳо омӯхта ва мухтасаран таҳлил мешаванд.

Бояд гуфт, ки хабар аз жанрҳои пахншуда ва серистифодатарини публитсистика мебошанд. Вақте ки оид ба жанрҳои публитсистӣ мулоҳиза ронданӣ мешавем, аввал жанри хабар ба назар мерасад. Яъне жанрҳои публитсистика аз хабар оғоз мешаванд. Хабар ҳамчунин бо номҳои иттилоӣ, навид, информатсия, навигарӣ маълум аст. Жанри хабар ба воқеа ва ҳодисаҳои рӯйдод оид мебошад. Хамин паҳлӯҳои хабарро ба назар гирифта публитсистӣ шинохта Ҷовид Муқим онро чунин шарҳ додааст: «Хабар маълумоти кӯтоҳест, ки аз ҷузъиёти нав саршор аст ва моҳиятан барои ҳама ё қисми муайяни ҷомеа ҷолиб мебошад. Вай воқеаеро, ки аҳамияти сиёсӣ иҷтимоӣ, илмӣ фарҳангӣ ва ғайра дорад, возеҳ месозад. Хабар бояд ба саволҳои **чӣ рӯй дод, кай, дар кучо, бо кадом сабаб, дар чӣ хел шароит ба амал омад ва чӣ натиҷа дод** посух гӯяд»[2].

Аз мулоҳизаҳои боло чунин бармеояд, ки хабар моҳияти амиқи иҷтимоӣ, сиёсӣ ва фарҳангӣ дорад ва боиси огоҳии ҷомеа аз рӯйдодҳои муҳими ватанӣ ва хориҷӣ мегардад. Хабар аз ҷумлаи жанрҳои фаврии публитсистика мебошад. Вай бояд сари вақт, ҳарчи тезтар ва бекамукосту ҳақиқатнигорона ба ҷомеа расонда шавад. Агар андаке дертар ба хонанда ё шунавандаву бинанда расонда шавад, хабар аҳамияти фавриятро гум мекунад. Хабар ба воситаи рӯзнома, маҷалла, радио, телевизион ва умуман тавассути ВАО шунавида ва пахш карда мешавад. Ба воситаи хабар хонанда ё шунаванда метавонад аз дохили кишвар оид ба воқеаҳои кишварҳои хориҷаи дуру наздик огоҳ шавад. Профессор Нуралиев А. ба ғайр аз хусусияти фаврии хабар боз ба таърихи қадимӣ доштани он ишора карда гуфтааст, ки: «Хабар яке аз жанрҳои оперативии (таъҷилии) матбуот ва яке аз қадимтарин жанрҳои мустақили рӯзнома аст»[3].

Дар ҳақиқат, ҷанбаи қадимии хабар басо муҳим аст ва аз давраи пайдоиши хат расонидани хабар аз як ҷо ба ҷои дигар шурӯъ гардидааст. Баъдҳо баробари тараққиёти ҷомеаи инсонӣ ва муносибатҳои гуногуни одамон хабар дар ҷомеа мавқеи ниҳоят муҳим касб мекунад, ба дараҷае ки зиндагӣ ва муносибати рӯзмарраи мардумро бе он тасаввур кардан имкон надорад.

Чи хеле ки таъкид гардид, хабар ҳам ба воситаи рӯзномаву маҷаллаҳо ва ҳам ба воситаи радио ва телевизион ба хонанда ва бинандаву шунаванда дастрас мегардад. Аз ин рӯ хабарҳо ба қисматҳои навишторӣ ва гуфторӣ ҷудо мешаванд. Устодон Саъдуллоев А. ва Гулов С. оид ба моҳияти хабарҳои радиои муфассал сухан ронда, ба чунин хулоса омадаанд, ки: «Ин жанр анъанавӣ иттилоотии радиоро идома дода, онро чун василаи паҳши ахбори умумӣ ва огоҳсозии мардум бо наватарин рӯйдодҳои олам таъкид менамояд... Хабар жанри асосии кулли барномаҳои радиои унсурҳои хабарро дар ҳамаи гуфторҳои мушоҳида кардан мумкин аст»[4].

Воситаҳои ахбори омма, аз ҷумла хабар, рӯз аз рӯз инкишоф меёбанд ва шаклҳои нав пайдо мекунанд. Дар замони мо яке аз воситаҳои дигари расонаҳои хабарӣ – интернет пайдо шудааст, ки ба воситаи он тамоми хабарҳои сиёсӣ, иҷтимоӣ ва фарҳангии ҷаҳон пахш мешаванд. Ҳоло интернет дар соҳаи хабаррасонӣ хеле фаъол аст, ба дараҷае ки боиси маҳдуд гардидани мавқеи дигар воситаҳои ахбори умум гардидааст.

Хамин тариқ, имрӯз дар ҷаҳон хабар нақши муҳим дорад ва фазои иттилоотии он ба дараҷот густариш ёфтааст. Ҳоло хабар чи дар ҷаласаю конференсҳо, чи дар ҷамъомаду мулоқотҳо ва чи дар телевизион, радио ва интернет воситаи асосии иттилоотӣ ба шумор меравад. Ҷолиб аст, ки муваффақияти хабар ба дониш, малака ва ҷаҳонбинию масъулияти хабарнигор вобаста мебошад. Ва аксари нависандагони тоҷик, аз ҷумла Абдулҳамид Самад, фаъолияти худро аз рӯзнома ва хабарнигорӣ оғоз намудаанд.

Нависандаи халқии Тоҷикистон Абдулҳамид Самад дар рӯзномаи «Тоҷикистони советӣ» (ҳоло «Ҷумҳурият») солҳои 1969 – 1977 кор кардааст. Нависанда як муддат ҷонишини муҳаррири ҳафтавори «Адабиёт ва санъат» низ будааст. Дар ин муддат, хусусан хангоми дар рӯзномаи «Тоҷикистони советӣ» кор

кардан, ӯ бисёр мақолаву лавҳа ва репортажу хабар навиштааст. Махсусан хабарҳои «Барои 15 ҳазор тонна пахта», «Хирмани калони мо», «Қасри нави пионерон», «Пешомадҳои калон», «Санчишҳои ҳалқунанда», «Асари нави рассом» бо саҳеҳият, наву тоза будан ва амиқияти баён фарқ мекунад. Масалан, дар хабари «Асари нави рассом» А.Самад дар бораи бинои нави китобхонаи ба номи Абулқосим Фирдавсии пойтахт маълумот медиҳад. Маълумот чунон равшану возеҳ мебошад, ки тавачҷӯҳи хонандаро зуд ба худ ҷалб карда ба ӯ таассуроти амиқ мебахшад. Хабарӣ мазкур хабари фарҳангӣ мебошад, ки ба беҳтар шудани шароити китобдорӣ ва китобнигоҳдорӣ дар маркази ҷумҳурӣ ишора мекунад. Ҳамчунин, дар ин хабар дар бораи яке аз рассомони соҳибистеъдоди Ҷумҳурии Тоҷикистон Асрор Аминҷонов ва хунари волои ӯ муфассал сухан меравад: «Бино, махсусан, бо ороишаш фарқ хоҳад кард. Даруни онро бо лавҳаҳои гуногун зебу зиннат медиҳанд. Дар пештоқи даромадгоҳи бино бошад, рассоми соҳибистеъдод Асрор Аминҷонов асари нави худ «Ситораҳои илму адаби шарқ»-ро меофарад. Ин асари панҷуми рассом аст, ки биноҳои маданият маъмурии дар кӯчаю хиёбонҳои пойтахти республикаи азизамон шаҳри Душанбе қомат рост карданд зебу зиннат мебахшад. Асари нави рассом, ки аз сипаҳсолори назми тоҷик устод Рӯдакӣ то Аҳмади Донишро дарбар мегирад, пас аз асари ӯ -- «Шашмақом» дар эҷодиёти Асрор Аминҷонов мавқеи ба худ ҳосе дорад»[5].

Хабарӣ «Асари нави рассом» дар бораи тарҳи замонавии залҳои хониш, таҷҳизот ва шароити беҳтари китобнигоҳдорӣ низ маълумот медиҳад. Истифодаи рақамҳо боиси мушаххасӣ ва далелнокӣ иттилоъ гардидааст: «Ин бино чор зали хониш, залҳои дастхатҳо, асарҳои хориҷӣ, тарҷумаҳо, адабиёти нав ва ғайра дорад. Барои ба дӯстдорони китоб ҳарчи тезтар хизмат расондан китобхона ба техникаи навтарин таҷҳизонида мешавад. Дар ҳамин бинои иловагии китобхона, ки онро управлениаи бинокорӣ рақами шонздаҳум сохтааст, ду миллиону шашсад ҳазор асарҳои гуногун маҳфуз дошта мешавад»[6].

А.Самад дар мавзӯҳои гуногун хабар менависад ва ҳар хабарӣ ӯ бо навигарӣ баён ва муъҷазнокӣ ҷолиби диққат мебошанд. Аз ҷумла, дар хабарӣ дигарӣ нависанда, ки «Санчишҳои ҳалқунанда» ном гирифтааст, дар бораи вазъи имтиҳонсупорӣ хатмқунандагони фаъоли Институти омӯзгорӣ шаҳри Душанбе, ки худ шоҳиди бевоситаи ин маъракаи мебошад, сухан меравад. Хабарнигор бо як фараҳмандӣ ва ифтихор аз дониши кофӣ ва фарогири хатмқунандагони факултети филологияи тоҷики институти мазкур иттилоъ дода, бо ҳамин зарурати мутахассисони соҳибистеъдодро дар Тоҷикистони солҳои 60–уми садаи ХХ возеҳу равшан гӯшзад менамояд: «Ҳайати камиссияи имтиҳонгирандаро махсусан ҷавобҳои равшану саҳеҳи Саидҷаъфарову Муллоҷаев, Маҳкамову Маҳмадова, Исқандарову Саъдуллоев қонеъ кард ва хатмқунандагони номбурда сазовори баҳои аъло гардиданд»[7].

А.Самад ин хабарро соли 1969 навиштааст. Ва аҳамияти иттилоотӣ он баъди чил сол низ аз байн нарафтааст. Шахсиятҳои номбурда то имрӯз чи дар мактабҳои олий ва чи дар мактабҳои миёнаи ҷумҳурӣ дар таълиму тарбияи чандин насли ҷавон сахм гирифта, дар инкишофи илми филологияи тоҷик ҳиссагузор шудаанд. Ин хабар донишҷӯёни имрӯзро водор мекунад, ки аз падару модарони баруманди худ дар фаъолияти донишандӯзӣ ибратомӯз бошанд. Азбаски А.Самад худ эҷодкор мебошад, дар баъзе хабарҳои ӯ хусусияти бадеӣ мушоҳида мешавад. Ба сифати мисол як хабарӣ нависандаро ки фикри болоро тасдиқ мекунад, шарҳ медиҳем. Ин хабарро адиб «Сафаратон бахайр» номгузорӣ кардааст ва дар он дар бораи як ронандаи базаи автомобилӣ рақами сеюми шаҳри Душанбе -- Нақиб Ҳақимов сухан меравад. Ин хабар аз истеъдоди нигорандагии муаллифи он дарак медиҳад. Нависанда аз орзӯҳои кӯдакии Нақиб Ҳақимов то соҳиби мукофотҳо гардидан ва чун ронандаи пешқадам ба камол расидани қахрамонашро дар як хабарӣ кӯтоҳ ҷой додааст. Ташбеҳ, истиора ва тавсифҳои пай дар пай муҳаббати беандозаи ронандаро ба касби худ басо образнок ифода менамояд. Дар айни ҳол ин тавсифҳо аз манзараҳои назаррабои кӯҳистони тоҷик дарак медиҳанд: «Ҷавони тануманди чехракушод, ки дар паси рул нишастааст, ба мавҷҳои беқарори дарё ва манзараҳои афсунгари табиати кӯҳистони атрофаш менигарду халоват бурда мегӯяд: Аҷаб касби хуб дорам – а!»[8].

Хамин тариқ, хабар жанри серпахлӯ ва гуногунмавзӯ мебошад ва дар ҷомеа чун манбаи боэътимоди иттилоот мавқеи муҳим дорад. Махсусан дар замони Тоҷикистони соҳибистиклол воситаҳои ахбори умум чун телевизион, радио, матбуот ва интернет хеле ғаъл шудаанд. Ин ҳолат афроди гуногункасби ҷомеаи моро водор мекунад, ки дониши фарогир, мавқеи амиқи иҷтимоӣ ва маҳорати баланди таҳлилий дошта бошанд. Аз хабарҳои нависанда А.Самад маълум мешавад, ки ин жанр дар эҷодиёти давраи аввали ин адиби боистеъдод васеъ истифода шуда боиси омӯзиши паҳлӯҳои гуногуни зиндагии халқи тоҷик гардидааст. Хабарҳои нависанда ба тамоми хосиятҳои асосии ин жанр ҷавобгӯ буда, дар айни ҳол бозгӯи масъалаҳои муҳим ва рӯзмарраи иҷтимоӣ дар давраи муайяни таърихӣ мебошад.

АДАБИЁТ

1. Ким М.Н. Журналистика: Методология профессионального творчества. – Санкт – Петербург: Изд-во Михайлова В.А., 2004. – 496с.
2. Муқим Ҷ. Мақоми жанрҳо дар радиои «Озодӣ». - Душанбе: Сино, 2000. -54с.
3. Нуралиев А. Жанрҳои ахбории матбуот. --Душанбе, 2004. --144с.
4. Саъдуллоев А. Гулов С. Жанрҳои журналистикаи радио. - -Душанбе, 1997. -48с.
5. Самадов А. Асари нави рассом // Тоҷикистони советӣ. --1969. --15 октябр. -С.4
6. Самадов А. Асари нави рассом // Тоҷикистони советӣ. --1969. --15 октябр. -С.4.
7. Самадов А. Санҷишҳои ҳалқунанда. // Тоҷикистони советӣ. -- 1969. -- 11июн. -- С.3.
8. Самадов А. Сафаратон ба хайр. // Тоҷикистони советӣ. -- 1969.-- 19 феврал. -- С.4.

ИНФОРМАЦИЯ И ЁӢ МЕСТО В ПУБЛИЦИСТИКЕ А.САМАДА

Абдулхамид Самад – видный таджикский прозаик начал свою творческую деятельность непосредственно с журналистики. В 1969-1977 гг. он работал в газете «Тоджикистони совети» (Советский Таджикистан), напечатав множество статей и зарисовок, репортажей и информации. Информация А.Самада отвечают всем требованиям данного жанра и охватывают важные темы жизнедеятельности общества и государства определенного исторического периода.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: информация, оперативный жанр, публицистический жанр, Абдулхамид Самад – видный таджикский прозаик, информация А.Самада.

THE INFORMATION AND ITS PLACE IN PUBLICISM A.SAMAD

Abdulhamid Samad – the visible Tajik prose writer has begun the creative activity directly with journalism. In 1969-1977 it worked in the newspaper «Tojikistoni soveti» (the Soviet Tajikistan), having printed set of articles and sketches, reporting's and information. A.Samada's information meet all requirements of the given genre and cover important themes of ability to live of a society and the state certain historical the nature.

KEY WORDS: the information, an operative genre, a publicity genre, Abdulhamid Samad – the visible Tajik prose writer, A.Samada's information.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Н.Кучарова* – аспирантка факультета таджикской филологии ТНУ.

ПЕДАГОГИКА

МЕТОД ПРОЕКТОВ В ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМ ОБРАЗОВАНИИ ШКОЛЬНИКОВ

С.Рахимов, Т.Ахлиллоев

Худжандский государственный университет им. Б.Гафурова

В современной педагогике проектная деятельность используется вместе с традиционным предметным обучением как компонент системы продуктивного образования. Содержание образовательной области предмета «Технология» предусматривает как обязательный раздел «Творческий проект». Сегодня среди существующих технологий наиболее полной и популярной формой организации учебно-воспитательной работы с учащимися является проектная деятельность. Сейчас большинство учителей технологии используют проектный метод в технологическом образовании школьников. В складывающейся ситуации важно поддержать интерес учителей технологии к проектному обучению школьников. Существенную трудность, которую испытывают учителя технологии, применяющие метод проектов – это недостаточная его теоретическая и методическая разработанность. В программе технологии на выполнение проектов выделено недостаточно учебного времени. Проведенные нами исследования показывают на значительное увеличение затраты времени на методическую подготовку и разработку проектов по организации и руководству проектной деятельности школьников. На наш взгляд наиболее трудным представляется формирование проектных заданий, чтобы можно было использовать стандартные знания при выполнении учащимися заданий. Проблема создания системы проектных заданий в объёме образовательного стандарта актуальна и требует дальнейшей разработки.

Одним из путей решений этой проблемы является создание банка методических и дидактических материалов по организации учебного проектирования на уроках технологии. Метод проектов позволяет формировать некоторые личностные качества, которые развиваются лишь в деятельности и не могут быть усвоены вербально (скажем через рассказ или пояснение).

Итак, что такое проект, выполняемый на уроках технологии?

Это творческая задача интеллектуально-практического характера. Данное определение говорит о том, что при выполнении проекта у учащегося должны развиваться умственные способности, в частности техническое мышление, так, и практические умения и навыки. Без постановки перед учащимся проблемных заданий, проекты теряют свою роль как средства развития творческих способностей учащихся. В классах где учащиеся только знакомятся с учебным проектированием, целесообразно планировать коллективные небольшие по объёму проекты, сфокусированные на отдельных этапах проектирования. В этом случае все учащиеся выполняют проект по одной теме, выбирая свой вариант конструкции, формы, отделки изделия. По мере овладения учащимися проектировочными и технологическими знаниями и умениями нужно увеличить число групповых и индивидуальных проектов, постепенно усложняя их и повышая долю самостоятельной работы.

Проект - это метод обучения, который может быть использован в изучении любого предмета. Но как это делать многие из нас либо смутно понимают и стараются избегать нового раздела в программе, либо проектируют формально, допуская типичные ошибки, когда создаются упрощенное понимание учебного проектирования, как некоего алгоритма, точно соблюдая этапы которого можно достичь целей,

Исследовательская работа учащихся, как обязательное условие каждого проекта независима от его типа. Это – поиск информации, которая затем обрабатывается, осмысливается и представляется участниками проектной деятельности. Проект - это результат скоординированных совместных действий учителя и учащихся. Работа над проектом происходит поэтапно. Деятельность учителя и учащихся на разных этапах проектирования можно описать последовательно в таблице 1.

Учитель	Учащиеся
1-этап - поисковый (погружение в проект)	
Формулирует :	Осуществляют:

- 1) проблему проекта
- 2) сюжетную ситуацию
- 3) цели задачи

- 1) личностное присвоение проблемы
- 2) выживание в ситуацию
- 3) принятие, уточнение и конкретизация цели и задачи

2-этап – конструкторский (организация деятельности)

Организует деятельность :

- 4) организовать группы
- 5) организовать поиск различных идей и вариантов
- 6) выбрать наилучший вариант (идею)
- 7) спланировать деятельность по решению задач проекта
- 8) выбрать материал и инструменты для решения задачи проекта
- 9) пути нахождения недостающих знаний
- 10) возможные формы презентации результатов

Осуществляют :

- 4) разбивку на группы, распределение ролей в группе
- 5) поиск оптимального решения задачи проекта (рассмотрение различных идей и вариантов)
- 6) выбор лучшего из них на основе имеющейся материально-технической базы, экономических, экологических факторов
- 7) планирование работы
- 8) подбор материалов и инструментов
- 9) усвоение недостающих знаний
- 10) выбор формы и способы презентации предполагаемых результатов

3-этап – технологический (осуществление деятельности)

Не участвует, но:

- 11) консультирует по необходимости
- 12) контролирует
- 13) репетирует с учениками предстоящую презентацию результатов

Работают активно и самостоятельно:

- 11) каждый в группе сообща работают
- 12) консультирует по необходимости
- 13) подготавливают презентацию результатов

4-этап – заключительный (презентация)

Принимает участие:

- 14) обобщает и резюмирует полученные результаты
- 15) подводит итоги обучения
- 16) оценивает умения: общаться, слушать, обосновывать свое мнение и др.
- 17) акцентирует внимание на умение работать в группе, на общий результат

Демонстрирует :

- 14) понимание проблемы, цели и задач
- 15) умение планировать и осуществлять работу
- 16) найденный способ решения проблемы
- 17) рефлексию деятельности и результата

Степень активности учеников и учителя на разных этапах разная. В учебном проекте ученики должны работать самостоятельно, и степень этой самостоятельности зависит не от их возраста, а от сформированности умений и навыков проектной деятельности. Роль учителя в проектной деятельности учащихся, несомненно, велика на первом и последнем этапах. И от того, как учитель исполнит свою роль на первом этапе – этапе погружения в проект, зависит судьба проекта в целом. Здесь есть угроза свести работу над проектом к неформированию навыков проектной деятельности, а к организации простой самостоятельной работы над проектом.

Помимо основной функции – помощи учащихся в свободном выборе проекта – существует целый ряд других: помощь в планировании проекта, практических его осуществлений и далее, в критике конечных результатов, т.е. планирование, выполнение, критика все это должно быть делом самих учащихся, а не является результатом какого-либо плана, проработанного учителем. Необходимо обеспечить поле для самостоятельной деятельности учащихся, создать условия для творчества уже в самом начале.

Естественно, что не каждый школьник способен сам выбрать тему проекта. В связи с этим у учителя должен формироваться «банк проектов» - перечень возможных проектных заданий для учащихся 5-9 классов. В помощь учащимся в работе над проектом в учебной мастерской необходимо оборудовать «Уголок проектанта», где могут быть размещены следующие материалы: 1. Банк проектов (тематика проектов). 2. Образцы выполнения проектов, включая изготовленные изделия. 3. Памятка учащимся (анализ этапов проектирования). 4. Оформление проектного дневника. 5. Алгоритм проектной деятельности. 6. Виды презентации проекта. 7. План выступления на защите проекта. 8. Критерии оценки проекта

ЛИТЕРАТУРА

1. Похомова Н.Ю. Метод учебного проекта в образовательном учреждении: пособие для учителей и студентов педагогических вузов. –М.: АРКТИ, 2003.
2. Барномаи касбу ӯнаар барои синфҳои 5-11. –Душанбе.: Матбуот, 2003.
3. Технология 6 класс. Пособие для учителя. Под ред. И.А.Сасовой – М.: Вентана-Граф. 2004, -139с.
4. Исломов С., Азизов А., Раҳимов С. Касбу ӯнаар синфи 5. (барои писарон) -Душанбе.: Саъбо, 2004 стр. 147-160.
5. Технология. 5-11. Проектная деятельность на уроках: в помощь преподавателю. авт.-сост. Н.А.Пономарева. – Волгоград.: Учитель, 2010.-107с.

МЕТОД ПРОЕКТОВ В ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМ ОБРАЗОВАНИИ ШКОЛЬНИКОВ

В современной педагогике проектная деятельность используется вместе с традиционным предметным обучением как компонент системы продуктивного образования. Содержание образовательной области предмета «Технология» предусматривает как обязательный раздел «Творческий проект». В данной статье рассматривается метод проектов в технологическом образовании школьников.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: технологическое образование школьников, предмет «Технология», «Творческий проект», предметное обучение, метод проектов.

METHOD OF PROJECTS IN TECHNOLOGICAL EDUCATION OF SCHOOL STUDENTS

In modern pedagogies design activity is used together with traditional subject training as a component of system of productive education. The maintenance of educational area of the subject "Technology" provides as the obligatory section «Creative project». In this article the method of projects in technological education of school students is considered.

KEY WORDS: technological education of school students, subject "Technology", «The creative project», subject training, method of projects

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *С.Рахимов* – кандидат педагогических наук, доцент ХГУ им. Б.Гафурова
Т.Ахлиллоев – кандидат педагогических наук, доцент, ХГУ им. Б.Гафурова

СУЩНОСТЬ ДИДАКТИЧЕСКИХ ИГР КАК СРЕДСТВА ОБУЧЕНИЯ

Ш.К. Аиурова

Курган-Тюбинский государственный университет им. Носира Хусрава

Дидактические игры - это разновидность игр с правилами, специально создаваемыми педагогикой в целях обучения и воспитания детей. Игры направлены на решение конкретных задач обучения детей, но в то же время в них проявляется воспитательное и развивающее влияние игровой деятельности. Необходимость использования дидактических игр как средства обучения детей в младшем школьном возрасте определяется рядом причин:

1) Игровая деятельность как ведущая не потеряла своего значения. Можно согласиться с Л.С. Выготским, который писал, что «в школьном возрасте игра не умирает, а проникает в отношения к действительности. Она имеет свое внутреннее продолжение в школьном обучении и в труде». Отсюда следует, что опора на игровую деятельность, игровые формы и приёмы - это важный и наиболее адекватный путь включения детей в учебную работу.

2) Освоение учебной деятельности, включение в нее детей идет медленно.

3) Имеются возрастные особенности детей, связанные с недостаточной устойчивостью и произвольностью внимания, преимущественно произвольным развитием памяти. Преобладание наглядно-образного типа мышления. Дидактические игры как раз способствуют развитию у детей психических процессов.

4) Недостаточно сформирована познавательная мотивация. Основная трудность в начальный период обучения заключается в том, что мотив, с которым ребенок приходит в школу, не связан с содержанием той деятельности, которую он должен выполнить в школе. Мотив и содержание учебной деятельности не соответствуют друг другу. Побуждать же к учению должно то содержание, которому ребёнок учит в школе. Существуют различные трудности адаптации при поступлении ребёнка в школу (освоение

им новой роли - роли ученика, установление взаимоотношений со сверстниками и учителями). Дидактическая игра во многом способствует преодолению указанных трудностей.

А.В. Запорожец, оценивая роль дидактической игры, подчеркивал: «Нам необходимо добиться того, чтобы дидактическая игра была не только формой усвоения знаний и умений, но и способствовала бы общему развитию ребёнка».

А.И. Сорокина выделяет следующие виды дидактических игр: игры-путешествия, игры-поручения, игры-предположения, игры-загадки. Игры-беседы.

Краткая характеристика каждого вида.

Игры-путешествия призваны усилить впечатление, обратить внимание детей на то, что находится рядом. Они обостряют наблюдательность, обличают преодоление трудностей. В этих играх используются многие способы раскрытия познавательного содержания в сочетании с игровой деятельностью: постановка задач, пояснение способов её решения, поэтапное решение задач и т. д.

Игры-поручения по содержанию проще, а по продолжительности - короче. В основе данных игр лежат действия с предметами, игрушками, словесные поручения.

Игры-предположения («что было бы...»). Перед детьми ставится задача и создается ситуация, которая требует осмысления последующего действия. При этом активизируется мыслительная деятельность детей, они учатся слушать друг друга.

Игры-загадки. В их основе лежит проверка знаний. Находчивость, разгадывание загадок развивает способность к анализу, обобщению, формирует умение рассуждать, делать выводы.

Игры-беседы. В их основе лежит общение. Основным является непосредственность переживаний, заинтересованность, доброжелательность. Такая игра предъявляет требования к активизации эмоциональных мыслительных процессов, она воспитывает умение слушать вопросы и ответы, сосредоточивать внимание на содержании, дополнять сказанное, высказывать суждения. Познавательный материал для этого вида игр должен даваться в оптимальном объёме, чтобы вызвать интерес детей. Познавательный материал определяется темой, содержанием игры. Игра, в свою очередь, должна соответствовать возможностям усвоения интереса детей и свертывания игровых действий.

Дидактическая игра имеет определённую структуру. Структура - это основные элементы, характеризующие игру как форму обучения и игровую деятельность одновременно. Выделяют следующие структурные составляющие дидактической игры:

- 1) дидактическая задача;
- 2) игровая задача;
- 3) игровые действия;
- 4) правила игры;
- 5) результат (подведение итогов).

Дидактическая задача определяется целью обучающего и воспитательного воздействия. Она формулируется педагогом и отражает его обучающую деятельность. Так, например, в ряде дидактических игр в соответствии с программными задачами соответствующих учебных предметов закрепляется умение составить из букв слова, отрабатываются навыки счета и т.д.

Игровая задача осуществляется детьми. Дидактическая задача в дидактической игре реализуется через игровую задачу. Она определяет игровые действия, становится задачей самого ребёнка. Самое главное дидактическая задача в игре преднамеренно замаскирована и предстает перед детьми в виде игрового замысла (задачи).

Игровые действия - основа игры. Чем разнообразнее игровые действия, тем интереснее для детей сама игра и тем успешнее решаются познавательные и игровые задачи. В разных играх игровые действия различны по их направленности и по отношению к играющим. Это, например, могут быть ролевые действия, отгадывание загадок, пространственные преобразования и т.д., они связаны с игровым замыслом средствами реализации игрового замысла, но включают и действия, направленные на выполнение дидактической задачи.

Правила игры. Их содержание и направленность обусловлены общими задачами формирования личности ребенка, познавательным содержанием, игровыми задачами и игровыми действиями. Правила содержат нравственные требования к взаимоотношениям детей к выполнению ими норм поведения. В игре правила являются заданными. С

помощью правил педагог управляет игрой, процессами познавательной деятельности, поведением детей. Правила влияют и на решение дидактической задачи - незаметно ограничивают действия детей, направляют их внимание на выполнение конкретной задачи учебного предмета.

Подведение итогов (результат) - проводится сразу после окончания игры. Это может быть подсчет очков; выявление детей, которые лучше выполнили игровое задание, определение команды-победительницы и т. д. необходимо при этом отметить достижения каждого ребёнка, подчеркнуть успехи отстающих детей.

При проведении игр необходимо сохранить все структурные элементы, поскольку именно с их помощью решаются дидактические задачи.

В ситуации дидактической игры знания усваиваются лучше. Самое главное - дидактическая задача в игре осуществляется через игровую задачу, она скрыта от детей. Дети непреднамеренно усваивают знания, умения и навыки. Взаимоотношения между детьми и педагогом определяются не учебной ситуацией, а игрой. Цель дидактических игр и игровых приёмов - облегчить переход к учебным задачам, сделать его постепенным. Вышесказанное позволяет определить следующие функции игровых приемов и дидактических игр: 1. функция формирования устойчивого интереса к учению и снятию напряжения, связанного с процессом адаптации ребенка к школьному режиму; 2. функция формирования психических новообразований; 3. функция формирования собственно учебной деятельности; 4. функция формирования общеучебных умений, навыков учебной и самостоятельной работы; 5. функция формирования навыков самоконтроля и самооценки.

Итак, дидактическая игра - это сложное, многогранное явление. В дидактических играх происходит не только усвоение учебных знаний, умений и навыков, но и развиваются все психические процессы у детей, их эмоционально-волевая сфера, способности и умения. Игра позволяет сделать учебный материал увлекательным, создать радостное рабочее настроение. Умелое использование игры в учебном процессе заметно облегчит его, так как игровая деятельность привычна для ребенка. Через игру быстрее познаются закономерности обучения. Положительные эмоции значительно облегчают процесс познания. Организовать и провести дидактическую игру - задача достаточно сложная для педагога. Можно выделить следующие основные условия для проведения игры:

- 1) Наличие у педагога определённых знаний и умений относительно дидактических игр.
- 2) Выразительность проведения игры. Это обеспечивает интерес детей, желание слушать, участвовать в игре.
- 3) Необходимость включения в игру педагога. Он является участником, и руководителем игры. Педагог должен обеспечить поступательное развитие игры в соответствии с учебными и воспитательными задачами, но при этом не оказывать давления, выполнять второстепенную роль, незаметно для детей направлять игру в нужное русло.
- 4) Необходимо оптимально сочетать занимательность и обучение, проводя игру, педагог должен постоянно помнить, что он даёт детям сложные учебные задания, а в игру их превращает форма их проведения - эмоциональность, легкость, непринужденность.
- 5) Средства и способы, повышающие эмоциональное отношение детей к игре, следует рассматривать не как самоцель, а как путь, ведущий к выполнению дидактических задач.
- 6) Между педагогом и детьми должна быть атмосфера уважения, взаимопонимания, доверия и сопереживания.
- 7) Используемая в дидактической игре наглядность должна быть простой и емкой.

Грамотное проведение игры обеспечивается четкой организацией дидактических игр, прежде всего педагог должен осознать и сформулировать цель игры, ответить на вопросы: какие умения и навыки дети освою в процессе игры, какому моменту игры надо уделять особое внимание, какие воспитательные цели преследуются при проведении игры? Нельзя забывать, что за игрой стоит учебный процесс. И задача педагога - направить силы ребенка на учебу, сделать серьезный труд для детей занимательным и продуктивным.

Далее необходимо определиться с количеством играющих. В разных играх предусмотрено различное их количество. По возможности надо стремиться, чтобы в игре участвовал каждый ребенок. Поэтому если игровую деятельность осуществляет часть

детей, то остальные должны исполнять роль контролеров, судей, то есть тоже принимать участие в игре.

Следующим этапом при организации дидактической игры является подбор дидактических материалов и пособий для игры. Помимо этого, требуется четко спланировать временной параметр игры. В частности, как с наименьшей затратой времени познакомить детей с правилами игры. Необходимо предусмотреть, какие изменения можно внести в игру, чтобы повысить активность и интерес детей, учесть возможное возникновение незапланированных ситуаций при проведении дидактических игр.

И, наконец, важно продумать заключение, подведение итогов после проведения дидактической игры. Большое значение имеет коллективный анализ игры. Оценивать следует быстроту, и главное - качество выполнения игровых действий детьми. Обязательно нужно обратить внимание и на проявление поведения детей и качеств их личности в игре: как появилась взаимовыручка в игре, настойчивость в достижении цели. Постоянно демонстрируйте детям их достижения.

Важно продумать поэтапное распределение игр и игровых моментов на уроке. В начале урока цель игры - организовать и заинтересовать детей, стимулировать их активность. В середине урока дидактическая игра должна решить задачу усвоения темы; в конце урока игра может носить поисковый характер. На любом этапе урока игра должна отвечать следующим требованиям: быть интересной, доступной, включать разные виды деятельности детей. Игра, следовательно, может быть проведена на любом этапе урока. Она используется также на уроках разного типа. Так, на уроке объяснения нового материала в игре должны быть запрограммированы практические действия детей с группами предметов или рисунками.

На уроках закрепления материала используют игры на воспроизведение свойств действий и вычислительных примеров. В системе уроков по теме важно подобрать игры на разные виды деятельности: исполнительскую, воспроизводительную, преобразующую, поисковую.

Дидактическая игра входит в целостный педагогический процесс, сочетается и взаимосвязана с другими формами обучения и воспитания.

Чрезвычайно важны программы дидактических игр для начальной школы, особенно для первых классов. Переход от собственно игры к учению должен быть плавным, иметь мостик, состоящий как бы из «полу-игры», «полу-учения». Зарождающееся в дошкольном возрасте словесно-логическое мышление, умение решать задачи «в уме» требует от начальной школы системы целенаправленного развития этих способностей, в том числе с помощью дидактических игр. Опытные учителя утверждают, что игры вызывают у школьников живой интерес к предмету, позволяют развивать индивидуальные способности каждого ученика, воспитывают познавательную активность. Безусловно, в процессе обучения дидактическая игра - вторичный этап. На уроке дети получают систематизированные знания об окружающем мире, во время досуга учатся самостоятельно применять эти знания в соответствии с правилами игры. Благодаря этому их знания становятся более осознанными, четкими.

Результативность дидактической игры зависит:

- 1) От систематического их использования.
- 2) От целенаправленности программы игр в сочетании с обычными дидактическими упражнениями.

Например, в решении проблемы развития познавательной активности необходимо считать основной задачей развитие самостоятельности мышления ученика. Значит, необходимы группы игр и упражнения, формирующие умения выделять основные, характерные признаки предметов, сравнивать сопоставлять их; группы игр, в процессе которых у младших школьников развивается умение отличать реальные явления от нереальных; группы игр воспитывающих умение владеть собой, быстроту реакции на слово, фонематический слух, смекалку и др. Составление программ таких игр задача каждого учителя начальной школы. Выбор целенаправленных дидактических игр идет от своеобразия их правил - этого главного организующего элемента. Функции их различны: одни раскрывают содержание, другие приводят его в действие, третьи выполняют чисто дидактическую задачу. Учащихся младших классов в дидактических играх более всего увлекает игровое действие, характерная черта которого - активность детей в игровых целях. Игровое действие дидактических игр разнообразно: группирование, сравнение,

загадывание, отгадывание и т.д. характер игровых действий усложняется с возрастом школьников. Игровые коллизии вызывают у школьника стремление анализировать, сопоставлять, исследовать скрытые причины явлений. Это -творчество! Это то, что и составляет явление познавательной активности. Собственно игра вызывает важнейшее свойство учения -потребность учиться, значит, ценность игры в психолого-педагогическом контексте очевидна, однако многие из педагогов начальной школы если не игнорируют вовсе ее абсолютное право на присутствие в жизни младшего школьника, то относятся к ней с некоторой настороженностью, недоверием или опасением. Одна из главных причин такой позиции - ошибочная установка на то, что школа в первую очередь призвана учить, а не развлекать ребенка.

Присущие игре диагностическая, воспитательная развивающая и другие функции должны быть обязательно осознаны и освоены всеми специалистами начальной школы для того, чтобы избежать многочисленных случайностей, нелепостей и грубых ошибок, которые возможны при бессистемном, некорректном и просто неразумном включении игры в педагогический процесс.

Так, один - два раза используя на уроке случайно подобранные игры и не ощутив от этого какого-либо эффекта, кто-то из педагогов вполне может убедить себя в дальнейшей их бесполезности. Другие учителя сводят использование игры к строго дидактичным играм, например, используют их только для закрепления полученных на уроке знаний, умений и навыков. В этом случае игра принимает исключительно формальный характер и практически ничем не отличается от учебных заданий.

Не менее вредит педагогическому процессу стихийное, бессистемное и неумеренное использование игр. Хорошо известно, что, если выбрать из всего арсенала педагогических средств, лишь одно, пусть даже самое удачное, и постоянно пользоваться только им, последствия могут оказаться прямо противоположными ожидаемым. Так, частое, без меры использование игр фактически превращает их в лучшем случае в игры формальные, или псевдоигры, которые уже давно наскучили и самому учителю и детям, правомерно заслуживая их возмущения и отказа от участия в них.

ЛИТЕРАТУРА

1. Выготский Л.С. Игра и ее роль в психическом развитии ребенка//Вопросы психологии.-1966.-№6.
2. Леонтьев А.Н. К теории развития психики ребенка/ Избр. психол. произв.-М., 1983.
3. Сорокина А.И. Дидактические игры в детском саду.; М.Просвещение, 1982.
4. Сухомлинский В.А. О воспитании.; М. 1985.
5. Эльконин Д.Б. Психология игры.; М. 1978.
6. Газман О.С. Каникулы: игра, воспитание; М.1988.
7. Гобова Е.С. Зачем ходить в школу?; М.1997.
8. Казанский О.А. Игры в самих себя.; М., 1995.
9. Психология и педагогика игры дошкольника (материалы симпозиума) /Под ред. А.В. Запорожца и А.П. Усовой. М., 1966.
10. "Творческая игра по русскому языку" - «Начальная школа», 1994/10.

СУЩНОСТЬ ДИДАКТИЧЕСКИХ ИГР КАК СРЕДСТВА ОБУЧЕНИЯ

Дидактические игры - это разновидность игр с правилами, специально создаваемыми педагогией в целях обучения и воспитания детей. Игры направлены на решение конкретных задач обучения детей, но в то же время в них проявляется воспитательное и развивающее влияние игровой деятельности. Статья посвящена изучению данной темы. Статья посвящена изучению и рассмотрению сущности дидактических игр как средства обучения.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: обучение и воспитание детей, игры, дидактические игры, игровая деятельность,

ESSENCE OF DIDACTIC GAMES AS TUTORIALS

Didactic games-it a version of games with the rules specially created by pedagogies with a view of training and education of children. Games are directed on the decision of specific targets of training of children, but at the same time in them educational and developing influence of game activity is shown. Article is devoted studying of the given theme.

KEY WORDS: training and education of children, games, didactic games, game activity,

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Аишурова Ш.К.* – к.андидат педагогических наук, КТГУ им. Н.Хусрава

ПОЗНАВАТЕЛЬНЫЙ ИНТЕРЕС – ПОКАЗАТЕЛЬ ОБЩЕГО РАЗВИТИЯ ЛИЧНОСТИ ШКОЛЬНИКА

С.Абдуллоева

Курган-Тюбинский государственный университет им. Носира Хусрава

Эффект обучения не достигается единственным подходом к обучению. Варьирование различными методами обучения, использование многообразных подходов к организации учебной деятельности учащихся в большей мере активизируют внешние действия и внутренние процессы школьников, побуждают их самостоятельность в учении и положительно влияют на познавательный интерес.

В учебном процессе познавательный интерес проникает во все его функции. Он содействует готовности школьника к познанию, воспитанию и развитию. Опираясь на познавательный интерес, можно в комплексе осуществлять формирование личности школьника.

Образовательная функция обучения, используя интерес к учению, в прочном союзе объективной значимости знаний и активных процессов сознания учащихся приобретает значительно более высокий результат и приносит удовлетворение деятельностью и учителю и ученику.

Образовательная функция в учебном процессе осложнена не только широким фронтом информации, которую ученик должен осмыслить, осознать, но и процессом её добывания. Далеко не лёгким является напряжённый процесс решения задач, которыми заполнен учебный день школьника. Учитель не может рассчитывать на то, чтобы весь урок держать учеников в напряжении. Но даже если это удаётся одному учителю, то другой из-за этого многое теряет на своих уроках. Всё это важнейшие условия образовательной функции учебного процесса. Но только они не создают внутренних побуждений, на которые важно опираться и которым следует содействовать каждому учителю. Интерес же снимает напряжение, усталость, утомлённость, он как бы расчищает дорогу к знаниям, которые усваиваются и свободней, и легче.

Учение, имеющее опору в интересе ученика, выигрывает и в овладении содержанием и в создании личностного отношения к учению, как к деятельности приятной и радостной.

Не менее значительна роль познавательного интереса учащихся в функции развивающего обучения. Познавательный интерес вполне можно назвать аккумулятором всех значимых для личности процессов, объединённых участливым отношением её к избранной области познания, к учебной деятельности. В силу этого познавательный интерес – серьёзное препятствие равнодушию, безразличию школьника к учению, к школе в целом. Любому внутреннему процессу познавательный интерес «сообщает» долю личностного участия, захваченности, увлечённости, мыслительной и эмоциональной активности.

Познавательный интерес – это также обнаружитель и показатель общего развития личности школьника. Уровни овладения знаниями – это уровни обобщений, на которые поднимается ученик; в то же время это и уровни развития познавательного интереса. Интерес только к описательности, к фактологии – свидетельство незрелости, как умственной деятельности, так и познавательного интереса. Интерес же, проникающий в толщу знаний, в суть причинных зависимостей, внутренних связей, – это обнаружитель и более высокого уровня обобщений. И вся эта динамика уровней освоения знаний, уровней общего развития личности, сложных форм её психической деятельности, уровней познавательного интереса настолько взаимообусловлена, что расщепить её и указать, что происходит вначале, а что является следствием, почти невозможно.

Можно установить, однако, что познавательный интерес в общем развитии личности и в обеспечении развивающей функции обучения в одном случае является побудителем, мощным двигателем, в другом – результатом. Нет сомнения в том, что наличие познавательного интереса обеспечивает более быстрое и основательное овладение знаниями, что в свою очередь связано и с приобретением высших форм психической деятельности. Функция развивающего обучения не может действовать без

обращения к интересу, она опирается на интерес и в то же время содействует его обогащению. Познавательный интерес входит в структуру личностных свойств не только своей побуждающей стороной, он проникает в характерологические черты. Пытливость, любознательность, причастность к происходящим событиям – всё сопряжено с интересом, который проявляется в любых обстоятельствах, в деятельности, жизни.

Вот почему познавательный интерес прямым образом причастен к реализации функции воспитывающего обучения.

Выше сказано о сопряжённости интереса и феномена отношений. Всеми признано, что отношения самым близким образом связаны с эмоциональными проявлениями, с установками, с достаточно тонкими оттенками личностных переживаний (познавательными, моральными, эстетическими). Реализация воспитывающей функции обучения и выражена формированием многозначных отношений школьников: коллективных и индивидуальных, деловых и межличностных. В создании положительных, благоприятных отношений в учебном процессе познавательный интерес принимает непосредственное участие.

Формирование мировоззренческих позиций школьников, прочность их убеждений зависит от их интереса к вопросам мироздания, самопознания как основы мировоззрения. Накопление необходимого фонда знаний и опыта жизнедеятельности происходит постепенно, но интерес к внутренним процессам жизни и человека обостряется в ранней юности и даже у старшего подростка. И только тогда старания учителей, формирующих мировоззрение, падают на благоприятную почву. Под влиянием интереса школьники сами ставят вопросы, тревожащие их, они испытывают потребность в восполнении дефицита информации в области тех глубоких, сложных проблем мироздания, миротворения, самосознания, на которые теперь направлен их интерес. Высокой наградой учителю являются оценки учащихся, указывающие на то, что он пробудил у них глубокий интерес к вопросам мировоззрения и развивал его от урока к уроку. Воспитывающая роль содержания, как видим, достигается его идейной направленностью, доказательностью. Но всё это должно ложиться на почву расположенности учащихся к процессу приобретения знания, а убеждения появляются в результате того, что знания внутренне приняты школьником, прошли не только через его мысль, но и пережиты им, личностно освоены. Появлению таких состояний у учащихся при овладении содержанием, бесспорно, содействует познавательный интерес, располагающий их к освоению знаний, создающий почву для того, чтобы знания «проросли» в убеждения. В свою очередь, соответствующая направленность содержания и сам факт его присвоения учащимися благоприятно сказывается на укреплении познавательного интереса. Соприкосновение с познавательным интересом происходит и в воспитании в учебном процессе у школьников свойств деятеля, для которого необходимы организованность, целенаправленность, система, волевые усилия, творческие начинания.

ЛИТЕРАТУРА

1. Байков В. Воспитание у школьников интереса к исследовательской работе. Советская педагогика. 1965. № 7.
2. Бауман Д.Э. Познавательные интересы учащихся как средство активизации учебного процесса. Советская педагогика. 1968, № 9.
3. Данилов М.А. Предупреждение неуспеваемости в школе. М.: Учпедгиз, 1950 – 94 с.
4. Ильин В.С. Формирование познавательных потребностей у школьников. Ростов на Дону. : 1969. – 54 с.

ПОЗНАВАТЕЛЬНЫЙ ИНТЕРЕС – ПОКАЗАТЕЛЬ ОБЩЕГО РАЗВИТИЯ ЛИЧНОСТИ ШКОЛЬНИКА

В учебном процессе познавательный интерес проникает во все его функции. Он содействует готовности школьника к познанию, воспитанию и развитию. Опираясь на познавательный интерес, можно в комплексе осуществлять формирование личности школьника.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: эффект обучения, методы обучения, организация учебной деятельности учащихся, познавательный интерес, интерес к учению, самостоятельность.

INFORMATIVE INTEREST – THE INDICATOR OF THE GENERAL DEVELOPMENT OF THE IDENTITY OF THE SCHOOL STUDENT

In educational process informative interest gets into all its functions. It promotes readiness of the school student for knowledge, education and development. Relying on informative interest, it is possible to carry out formation of the identity of the school student in a complex.

KEY WORDS: effect of training, training methods, organization of educational activity of pupils, informative interest, interest to the doctrine, independence

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: С. Абдуллоева-кандидат педагогических наук, КГТУ им. Носира Хусрава

ФОРМИРОВАНИЕ КОММУНИКАТИВНО-ВОСПИТАТЕЛЬНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ БУДУЩИХ УЧИТЕЛЕЙ РУССКОГО ЯЗЫКА В ПРОЦЕССЕ УЧЕБНО-ВОСПИТАТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Г.Ш.Ходжиева

Таджикский государственный институт языков им. С.Улугзаде

В Законе Республики Таджикистан «Об образовании» объясняется, что основная цель педагогического образования - подготовка квалифицированного специалиста соответствующего уровня и профиля, компетентного, ответственного, свободно владеющего своей профессией, способного к эффективной работе по специальности на уровне мировых стандартов. Для реализации данной цели нужно обновить содержание и технологии образования, способного обеспечить потребности XXI века в образовании и воспитании поколения с новым типом мышления, новым отношением к жизни, поколения, способного успешно самоопределяться в условиях быстро меняющегося мира. Данная мысль отражена в разделе 1 Закона Республики Таджикистан «Об образовании» «Основные цели и задачи образования» «Система образования призвана обеспечить воспитание граждан, способных к социализации, обладающих высокой нравственностью и проявляющих терпимость, уважительное отношение к языкам, традициям и культуре других народов; формирование культуры мира. Решение этой задачи возможно только на основе гуманистических принципов новой педагогической парадигмы, определившей существенные изменения не только цели и содержания обучения, но и результата образования, который начинают характеризовать через компетенции, определяющие современное качество содержания образования в педагогических вузах республики. Качественные изменения, которые переживает в настоящее время высшая школа Таджикистана, связаны с глобальными педагогическими тенденциями времени. Глобализация мира стала важнейшей закономерностью развития современного сообщества. В условиях стремительного развития информационных технологий наблюдается сближение стран и народов, усиление их взаимодействия в социальной и культурной сфере. В то же время происходит стирание этнического и культурного своеобразия народов, унификация культурной жизни. В результате человек в социокультурной ситуации находится на рубеже культур. В связи с этим мысль о необходимости педагогического образования средствами наглядности приобретает аксиоматичное звучание.

Согласно, Закона Республики Таджикистан «Об образовании», обучение овладения знаниями будущих учителей русского языка предполагает изучение индивидуального и коллективного менталитета, формирование системного мышления, способности одновременного восприятия двух культурных измерений и сведения культурных фактов к единой системе культурных явлений.

Историко-педагогический анализ понятийного аппарата проблемы формирования коммуникативно-воспитательной компетенции будущих учителей русского языка в учебно-воспитательном процессе проследить эволюцию ее становления, что определяет адекватное понимание современного состояния и научно обоснованное определение перспектив дальнейшего развития. В становлении и развитии проблемы исследования мы выделили три этапа.

Первый этап - 1980-1990- гг. XX вв.- характеризуется введением в научный аппарат категории «компетенция», созданием предпосылок разграничения понятий

«компетенция», «компетентность», началом исследования различных видов компетенции, введением понятия «коммуникативная компетентность».

В этот же период в противовес узко понимаемой компетенции предлагают понятие «коммуникативная компетенция», определяя её как владение лингвистической компетенцией, знание сведений о языке, наличие умений соотносить языковые средства с задачами и условиями общения, умение организовать речевое общение с учетом социальных норм поведения и коммуникативной целесообразности обучаемых. Вместе с тем формирование коммуникативно-воспитательной компетенции будущих учителей русского языка в учебно-воспитательном процессе сводилось к простым практическим навыкам, которые формировались в результате «автоматизации знаний», что было недостаточно для развития творчества и индивидуальности обучающегося. Было заложено понимание различий «компетенция» и «компетентность» (competence and competency).

Подводя итоги первого этапа проблемы формирования коммуникативно-воспитательной компетенции учителей русского языка в учебно-воспитательном процессе, отметим, что её развитие происходило в общем контексте понятия «компетенция». Идея формирования данной компетенции не являлась предметом специального изучения.

Второй этап - 1990-2000 гг. XX в.в. - характеризуется использованием категории «компетенция», «компетентность» в теории и практике обучения иностранному языку (особенно неродному), в обучении общению. В это время разрабатывается содержание понятия «социальная компетенция». Этот же период отмечен значительным обогащением понятия «коммуникативная компетенция» деятельностных теорий, в соответствии с которыми процесс общения рассматривался не только как передача и прием информации, но и как регулирование отношений между партнерами.

Активное внедрение коммуникативного метода обучения послужило отправной точкой в изучении педагогического компонента иноязычного общения. Понимание общения как процесса социального взаимодействия на основе системы вскрытых социальных отношений совместно действующих субъектов различных социумов вызвало интерес к педагогической составляющей коммуникативной компетенции.

Хронологически развитие коммуникативного метода и, следовательно, определение характеристик коммуникативной компетенции учеными, предшествовало развитию подобного направления в отечественной методике.

Академик М. Лутфуллоев объясняет данный факт тем, что в рамках образовательной системы иноязычное общение носило сугубо искусственный характер. Более открытые наше общества столкнулись с необходимостью обучения общению представителей разных культур гораздо раньше. [6, с.13].

Одним из первых наглядно показал, что владение родным языком предполагает не только знание грамматики и лексики, но и социальных условий их употребления, хотя значимость экстралингвистических знаний для формирования коммуникативной компетенции признавалась многими методистами, зависимость процессов продукции и рецепции речевых сообщений от педагогических факторов исследовалась недостаточно инициативно.

Сегодня под коммуникативной компетенцией в дидактике понимается способность обучаемого адекватно общаться в конкретных коммуникативных ситуациях и его умение организовать речевое общение с учетом норм поведения и коммуникативной целесообразности высказывания.

Под коммуникативной компетенцией мы понимаем совокупность социальных, национально-культурных правил, оценок и ценностей, которые определяют как приемлемую форму, так и допустимое содержание в речи на изучаемом предмете. Учитывая, что данное определение содержит основные компоненты изучаемого нами феномена, входящего в структуру коммуникативной компетенции, - социальный и культурный, в дальнейшем мы будем придерживаться этой трактовки коммуникативной компетенции.

Дальнейшее развитие коммуникативного метода повлекло за собой неоднократную модификацию компонентного состава коммуникативной компетенции. Модификация структурного содержания коммуникативной компетенции обусловила систематическое изучение её педагогического компонента.

В работах профессоров К.Б.Кадырова, И.Х.Каримовой педагогическая компетенция понимается как комплекс знаний, умений и навыков о ценностях, языке, традициях, достижениях культуры, овладение которыми определяет во многом успешность общения с представителями иноязычной культуры, позволяя чувствовать себя уверенно и комфортно в иноязычной среде.

Процесс активного внедрения коммуникативно-ориентированного обучения сопровождался радикальными изменениями социальной жизни нашей страны. Стремительное вхождение в мировое сообщество открыло новые возможности и перспективы сотрудничества, что способствовало развитию диалога культур как сравнения, взаимодействия и понимания иных культурных ценностей.

В новых условиях стало очевидно, что радикальное повышение уровня обучения коммуникации, общения между людьми разных национальностей может быть достигнуто только при наличии ясного понимания и реального, эффективного учета культурного фактора. На основании изложенного можно констатировать, что проблема формирования коммуникативно-воспитательной компетенции будущих учителей русского языка в учебно-воспитательном процессе получила новый виток исследования - это выработка социально-экономических и культурных связей послужили импульсом процесса изучения данной проблемы. Рассматривая педагогическую компетенцию как сложное образование, включающее знания, умения и навыки, ученые начинают исследовать отдельные аспекты процесса её формирования без учета специфики профессиональной деятельности будущих учителей русского языка. Характерной особенностью второго этапа является дифференцированное рассмотрение видов компетенций в зависимости от рода деятельности.

Таким образом, при разработке уровней владения **русским языком**, как второго языка, языка межнационального общения внутри компетенции мы выделили педагогическую, социолингвистическую, языковую и учебную, например, понятия «компетенция», «компетентность».

В профессиональной психологической и педагогической науке слово формирование коммуникативно-воспитательной компетенции будущих учителей русского языка в учебно-воспитательном процессе понимается как общая способность, основанная на знаниях, опыте, ценностях, склонностях, которые приобретены благодаря обучению.

Появление на педагогической авансцене понятий «компетенция» и «компетентность» побуждает ученых начать исследование содержания и структуры профессиональной компетенции, в частности профессионально-педагогической, и строить обучение с ориентацией на ее формирование как конечный результат образования.

Например, в работе Н.В.Кузьминой профессионализм личности преподавателя русского языка на материале педагогической деятельности компетентность впервые рассматривается как интегративное свойство личности .

Обобщая вышеизложенное, можно сделать вывод о том, что к завершению второго этапа систематическое изучение педагогического компонента коммуникативной компетенции привело к разработке отдельных аспектов формирования коммуникативно-воспитательной компетенции будущих учителей русского языка в учебно-воспитательном процессе в системе высшего образования без учета особенностей профессиональной деятельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абдуллина О.А. Особенности деятельности учителя современной школы и проблемы организации педагогической практики студентов. //Современные задачи общеобразовательной школы и проблемы подготовки педагогических кадров, М.; МГПИ,1997. С. 47-56.
- 2.Абдуллина О. А., Пискунов А. И. Структура и содержание системы общепедагогических знаний учителя и методика их формирования у студентов педагогических институтов. - // Структура и содержание общепедагогической подготовки студентов пединститутов.// Под ред. А. И. Пискунова. М.; МГПИ. 1994. С. 3-18.
3. Азаров А. Ю. Искусство воспитывать. М., Просвещение, 1995.-448 с.
- 4.. Азаров А. Ю. Радость учить и учиться. М., Политиздат. 1999.- 335с.
- 5.Амонашвили Ш. А. Единство цели: пособие для учителя, М., Просвещение. 1997- 208 с.
6. Амонашвили Ш.А. Нам должно быть присуще все лучшее, что людям нравится в человеке (О личных качествах учителя) // Учитель газета. 1997г., 1 января.

7..Асимов М.С.Духовная культура нового человека. Душанбе, «Ирфон», 1997,- 130с.

ФОРМИРОВАНИЕ КОММУНИКАТИВНО-ВОСПИТАТЕЛЬНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ БУДУЩИХ УЧИТЕЛЕЙ РУССКОГО ЯЗЫКА В ПРОЦЕССЕ УЧЕБНО-ВОСПИТАТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Основной целью педагогического образования является подготовка квалифицированного специалиста соответствующего уровня и профиля, способного к эффективной работе по специальности на уровне мировых стандартов. В статье уделяется внимание формированию коммуникативно-воспитательной компетенции будущих учителей русского языка в процессе учебно-воспитательной работы

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: образование, воспитание, учебно-воспитательная работа, содержание и технология образования, подготовка будущих учителей русского языка.

FORMATION OF COMMUNICATIVE AND EDUCATIONAL COMPETENCE OF FUTURE TEACHERS OF RUSSIAN IN THE COURSE OF TEACHING AND EDUCATIONAL WORK

Main objective of pedagogical education is preparation of the qualified expert of an appropriate level and a profile capable to effective work in the specialty at level of the international standards. In article the attention is paid to formation of communicative and educational competence of future teachers of Russian in the course of teaching and educational work

KEY WORDS: education, education, teaching and educational work, contents and technology of education, preparation of future teachers of Russian.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Г.Ш.Ходжиева* – старший преподаватель ТГИЯ им. С.Улугзаде

ДИДАКТИКО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МЕЖПРЕДМЕТНЫХ СВЯЗЕЙ ПРЕДМЕТОВ ЕСТЕСТВЕННО-МАТЕМАТИЧЕСКОГО ЦИКЛА В ПОДГОТОВКЕ БУДУЩЕГО УЧИТЕЛЯ

К.А. Баротов, К. Халимов, Н.Одинаев

Таджикский государственный педагогический университет им. С. Айни

Глубокие социальные перемены, происходящие в современном мире, в частности, и в Республике Таджикистан, требуют новых подходов к развитию, обновлению и совершенствованию всей системы непрерывного образования, в том числе подготовки будущего учителя в педагогическом вузе.

В последнее десятилетие в жизни средней общеобразовательной школы произошли значительные изменения: утверждены новые учебные планы; разработаны временные государственные образовательные стандарты, новые концепции естественно-научного (математического) образования; открываются новые типы учебных заведений (гимназия-школа, лицей, колледж), вводятся различные интегративные курсы.

Активное включение учителя в процесс непрерывного обучения является главным условием развития его творческого потенциала: его компетентности и педагогического мастерства, его социальной и профессиональной мобильности, его гражданской позиции и профессионально-значимых качеств личности. Большая роль в этом направлении деятельности принадлежит межпредметным связям.

На необходимость осуществления межпредметных связей в школе, как дидактического условия повышения качества знаний учащихся и роли обучения в развитии диалектического мышления школьников, указывается в психолого-педагогической литературе, а также исследованиях. Многочисленные исследования показали несогласованность программ предметов естественно-математического цикла в средней школе; отсутствие единства интерпретаций понятий законов, теорий общих для цикла естественно-математических дисциплин, а также преемственности в их формировании; слабое отражение в них взаимосвязи между явлениями природы приводит к тому, что знания учащихся по предметам естественно-научного цикла оказываются разрозненными.

У них отсутствует научное понимание закономерностей развития окружающего мира, умение комплексно применять знания, полученные ими при изучении основ естественных наук в школе. В преодолении этих недостатков в условиях

традиционно сложившейся системы изучения основ естественно-математических наук в школе большая роль отводится межпредметным связям. Однако, как показывают наши наблюдения и анализ литературы, если вопросы межпредметных связей более или менее исследованы и выяснены в отношении средней общеобразовательной школы, то вопросы профессионально-педагогической и методической подготовки будущего учителя в педагогическом вузе в организации и проведении такого рода деятельности в средней школе, в настоящее время, все еще не получили достаточного исследования и освещения.

Будущие учителя в стенах педагогического вуза все ещё недостаточно подготовлены к осуществлению межпредметных связей в средней общеобразовательной школе. У них в достаточной мере не развиты знания, умения и навыки организации и проведения уроков и внеклассных занятий со школьниками с элементами взаимосвязи школьных предметов. Наблюдение и экспериментальная работа во время педагогической практики студентов исследуемых предметов в средней школе показал, и что у студентов недостаточно сформировано использование, например, аппарата математики для получения результатов по физике и химии, нет достаточных взаимосвязанных знаний между химией и биологией, географией и биологией и т.д.

В связи с рассмотрением методологических проблем межпредметных связей, нам предстоит вкратце остановиться на дидактическом направлении вопросов межпредметных связей, ибо они также по отношению к межпредметным связям образует некоторую основу (методологическую основу) и рассматривается как дидактическая категория.

Подходы к определению сущности дидактической категории межпредметных связей и их видов весьма многообразны. Научные позиции исследователей в понимании сущности межпредметных связей и классификации их видов определяются такими факторами, как конкретные педагогические задачи исследования, решение которых осуществляется на основе межпредметных связей; изучаемые аспекты проблем межпредметных связей и уровни их решения; используемые научные методы выделения конкретных связей.

Таким образом, в дидактике явно проявляется тенденция к преодолению одностороннего подхода в решении вопроса о межпредметных связях в обучении. Разрабатываются комплексные критерии их выделения, используются элементы системного анализа данного феномена. Системный подход направлен на раскрытие многоаспектности и полуфункциональности межпредметных связей в обучении, что сопряжено с широким использованием поэлементного анализа структуры учебного предмета и структуры процесса обучения (его содержания, методов, форм организации). Такой анализ выступает как метод определения сущности и видов межпредметных связей.

Дидактика исходит из того основополагающего факта, что между структурой научного знания и предметной структурой содержания школьного образования имеется определенная связь. Элементарные основы наук, изучаемые в средней общеобразовательной школе, как бы аккумулируют самые необходимые знания из общих результатов научных областей и они преемственно образуют основы вузовских предметов.

Поскольку дидактические основы межпредметных связей выражаются в интеграции учебного знания, предусматривающего совмещение различных элементов учебных программ, поэтому вытекает требование исключения противоречия в трактовке одного и того же явления, а согласованность учебных предметов в средней школе является необходимым дидактическим условием успешной разработки методики каждого учебного предмета естественно-математического цикла. Поэтому дидактика ставит разработку методики конкретного учебного предмета в прямую зависимость от координации его с методикой других учебных предметов, которые по сути так же являются установлением межпредметных связей в высшей педагогической школе..

В дидактике, исходя из общности структуры учебных предметов и структуры процесса обучения, которые являются объективными основаниями классификации межпредметных связей, можно выделить три их основных типа: содержательно-информационные, операционно-деятельностные и организационно-методические.

Каждый учебный предмет – это дидактически переработанная система научных знаний, которая включает сведения и из смежных научных областей.

Любой структурный элемент учебного предмета служит основой межпредметных контактов в процессе обучения. В содержании каждого учебного предмета кроме специальных научных заложены элементы методологических и идеологических знаний. Межпредметные связи на основе содержания знаний можно отнести к типу содержательно-информационных.

Виды связей этого типа различаются: 1) по составу научных знаний (фактологические, понятийные, теоретические); 2) по знаниям о познании (философские, историко-научные, т.е. гностические, семиотические, логические); 3) по знаниям о ценностных ориентациях (идеологические, то есть диалектико-материалистические, идейно-политические, политико-экономические, этические, эстетические, правовые).

Межпредметные связи функционируют в процессе обучения и осуществляются с помощью тех или иных методов и организационных форм. Это позволяет выделить вторичный, подчиненный первым двум типам организационно-методических связей, имеющий самостоятельное значение. Межпредметные связи этого типа обогащают методы, приемы и формы организации обучения.

Они обеспечивают эффективные пути усвоения студентам общепредметных профессиональных знаний и умений.

Межпредметные связи реализуются в различных формах организации учебной и внеучебной деятельности: на обобщающих занятиях, комплексных семинарах, практических занятиях, лекционных занятиях, комплексных экскурсиях, во внеаудиторных заданиях, на междисциплинарных факультативах, конференциях, тематических вечерах, спецкурсах и спецсеминарах, в работе студенческих научных обществ и т. п. Характер учебной деятельности студентов и обучающей деятельности преподавателей при этом будет различным (индивидуальный, групповой или коллективный). При отсутствии полностью скоординированных учебных программ психолого-педагогических и методических дисциплин межпредметные связи реализуются в практике обучения по-разному: в соответствии с требованиями новых программ школы («программные» связи), на уровне расширенного (по инициативе преподавателей) использования взаимосвязей учебных предметов или во всей системе учебно-воспитательного процесса в педагогическом вузе, включая внеаудиторную работу.

Многозначность и многообразие понятия «межпредметные связи» в процессе обучения в педагогическом вузе показывает, что сущность данного понятия не может быть определена однозначно. Явление межпредметных связей многомерно. Они не ограничиваются рамками содержания, методов, форм организации подготовки студентов.

Упорядочение смысловых значений данного понятия, как и упорядочение видов межпредметных связей, возможно лишь на основе системного подхода.

Дидактическое явление «межпредметная связь» как система имеет структуру, состоящую из трех элементов: 1) знаний (умений) из одной предметной области; 2) знаний (умений) из другой предметной области; 3) связи этих знаний (умений) в процессе обучения. Каждый из этих элементов отличается вариативностью. Связи охватывают разные предметные области обучения – общественные, естественные, технические науки.

Объединение знаний (действие синтеза) имеет в каждом конкретном случае определенную познавательную функцию – объяснение причинно-следственных связей в общих объектах, обобщение и выведение нового обобщенного знания, конкретизацию общих понятий, классификацию смежных явлений, доказательство обобщенных идей и др.

Эффективность формирования межпредметных знаний, умений и ценностных отношений школьников определяется способами осуществления межпредметных связей в процессе обучения (методическими приемами, методами учебной работы, условиями организации учебного процесса и т. п.): в преподавании, в их усвоении учащимися и применении в новых познавательных ситуациях. В результате осуществления всесторонних межпредметных связей вырабатывается магистральная педагогическая линия, общая тенденция, стратегия действий учителей. Таким образом, здесь речь идет о дидактической организации учебного процесса, о конструктивной

разработке системы педагогической и методической работы, поэтому межпредметные связи играют роль принципа конструирования дидактической системы в процессе профессиональной подготовки будущего учителя.

Формирующая функция межпредметных связей заключена в том, что как общепедагогическое средство комплексного подхода к обучению они создают условия для формирования мировоззрения, познавательной активности и самостоятельности учащихся. Эту функцию межпредметные связи осуществляют в обучении под влиянием методических и психологических факторов перестройки учебно-познавательной деятельности учащихся и обучающей деятельности учителей.

Таким образом, углубление педагогической науки в сущность дидактической категории межпредметных связей приводит к выводам о полифункциональности, подвижности, относительности их смысловых значений в общей организации процесса обучения.

В единстве методологических, конструктивных и формирующих функций межпредметные связи создают современный дидактический (межпредметный) подход к построению содержания и организации процесса предметного обучения с позиций всеобщих принципов системности и комплексности.

Межпредметные связи выступают как принцип обучения. Предметом дидактики является взаимодействие деятельности учителя и учащихся. На уровне какой дидактической категории межпредметные связи обеспечивают эффективность этого взаимодействия в практике обучения? Такой категорией являются принципы обучения.

Категория принципов обучения стала предметом дискуссии в современной дидактике. Осуществляется пересмотр сущности данной категории и традиционно сложившейся номенклатуры дидактических принципов. Предпринимаются попытки с позиций системного подхода определить совокупность принципов в целостном процессе обучения (Ю.К. Бабанский, В.И. Загвязинский и др.). В связи с нерешенностью данной проблемы существует мнение, что категория принципов якобы утратила существенное значение для современного процесса обучения и ее следует упразднить. С таким мнением согласиться нельзя.

Принципы обучения – это руководящие требования к организации процесса обучения, вытекающие из его социальных задач, методологических основ, закономерностей и практического опыта. Принципы обращены к сфере деятельности учителя и учащихся. В них отражаются знания о целях, сущности, содержании, структуре обучения, которые должны быть использованы в качестве регулятивных норм практики. Принципы воплощаются в совокупности методико-педагогических правил. Как категория дидактики принципы имеют следующие основания для своего выделения: всеобщность, социальную направленность, методологическую обусловленность, управленческие функции, обращенность к внутренним сторонам деятельности учителя и учащихся, отражение целостных свойств процесса обучения, единства его функций.

Исследования и практика убеждают, что одним из важнейших современных принципов обучения является принцип межпредметных связей, социально и методологически обусловленный задачами всестороннего развития личности, тенденциями интеграции науки, развитием системного метода познания.

Поэтому есть все основания считать межпредметные связи одним из принципов педагогики (дидактики, методик). Как принцип обучения, межпредметные связи взаимодействуют со всеми другими принципами.

В нашем случае, принцип научности предполагает объяснение изучаемых вопросов с позиций диалектики взаимосвязи и развития, что невозможно без осуществления межцикловых, межпредметных связей предметов естественно-математического цикла. Принцип систематичности и последовательности в обучении осуществляется путем соблюдения определенного логического порядка в расположении учебного материала, преимущественности в усвоении системы знаний, умений и навыков названных предметов. Межпредметные связи позволяют при изучении нового материала опираться на ранее изученные знания в других предметах, выделять опорные, «сквозные» для ряда предметов понятия, ведущие идеи, к которым систематически возвращаются учителя разных курсов, последовательно раскрывая их отдельные стороны.

Принцип сознательности и активности учащихся в обучении нацеливает на овладение умениями самостоятельно анализировать взаимосвязь процессов и явлений, вскрывать их сущность, познавать закономерности, сознательно ставить новые познавательные задачи, активно решать их. Отношения принципа сознательности и межпредметных связей были проанализированы Ш. И. Ганелиным, который под системностью знаний понимал внутренне «взаимосвязанные знания не только в пределах одного предмета, но и в пределах определенного цикла предметов, и в смысле связи между разными циклами. Иначе говоря, подлинная система, а следовательно, подлинная сознательность знаний невозможна без установления и межпредметных преемственных знаний».

Принцип связи теории с практикой, обучения с жизнью предполагает использование межпредметных связей в практической деятельности учащихся: при решении задач, проведении лабораторных работ, практикумов, экспериментов, наблюдений, в трудовом обучении, в производительном труде.

Практические задачи, связанные с жизнью, с трудом, носят, как правило, комплексный характер и побуждают к применению знаний по разным предметам одновременно. Принцип наглядности обогащается использованием наглядных пособий, учебников, знаний, полученных при проведении опытов, наблюдений по другим предметам. В целях обобщения конкретных представлений возможно использование межпредметных наглядных материалов (плакатов и др.).

Межпредметные связи разнообразят наглядность, позволяют использовать ее абстрактные формы (модели, графики, схемы) при раскрытии сущности обобщенных понятий.

В осуществлении принципов доступности и прочности знаний межпредметные связи также играют определенную роль. Трудные и сложные вопросы нередко становятся легкими и доступными, если на помощь учащимся приходят сведения из других предметов. Известно, что прочностью обладают лишь знания, включенные в систему и активно применяемые при усвоении новых вопросов.

Индивидуальный подход к учащимся возможен лишь на основе учета интересов учеников к другим предметам. Привлечение знаний учащихся к другим учебным предметам позволяет организовать их коллективную учебную работу.

Таким образом, межпредметные связи способствуют осуществлению всех дидактических принципов, усиливая их взаимодействие в реальном процессе обучения. И если межпредметные связи являются одним из средств реализации дидактических принципов, то сами принципы определяют собой цель применения межпредметных связей.

Нам представляется, что в реальном процессе обучения отмеченное соотношение между средством и целью в зависимости от установки учителя может быть и обратным.

Как принцип обучения, межпредметные связи предъявляют особые требования ко всем компонентам процесса обучения. В формировании задач обучения предмету, учебной теме, задач уроков необходимо отражать применение, развитие, закрепление и обобщение знаний и умений, полученных учащимися при изучении других предметов. В содержании учебного материала важно выделить вопросы, изучение которых требует опоры на ранее усвоенные в других предметах знания, отметить вопросы, которые получают развитие в последующем обучении другим предметам. Необходимо в каждой учебной теме отделить сугубо предметные понятия и более широкие, общие для ряда предметов, развитие которых осуществляется с помощью межпредметных связей. Большое воспитательное значение имеет определение мировоззренческих идей, которые могут быть сформированы с помощью межпредметных связей при изучении каждой учебной темы или ряда тем, на обобщающих уроках. В методах обучения межпредметные связи усиливают творческий поиск в применении знаний, полученных на других курсах. Это активизирует мышление учащихся, побуждает их к анализу, синтезу и обобщению знаний, относящихся к разным наукам, к разным теориям и системам понятий.

Принцип межпредметности нацеливает на формулировку проблем, вопросов, задач, заданий для студентов, ориентированных на применение и синтез знаний и умений из разных предметов. Систематическое использование межпредметных связей

обеспечивает расширение дидактических материалов и средств наглядности за счет учебных пособий, курсов лекции, таблиц, приборов, карт, диафильмов, диапозитивов, кинофильмов, плакатов, муляжей и других пособий из других учебных дисциплин. В организации профессиональной подготовки возникает потребность в комплексных формах – комплексных обобщающих лекциях, семинарах, лабораторных занятиях, экскурсиях, конференциях, имеющих межпредметное содержание, требующих коллективного решения межпредметных учебных проблем, вопросов в сочетании с индивидуальными заданиями с учетом познавательных интересов и склонностей студентов в разных предметных областях. Межпредметные связи требуют координации деятельности учителей разных предметов, изучения учебных программ по родственным предметам, взаимопосещения уроков и т. п. Принцип межпредметности проникает во все стороны учебно-воспитательного процесса: от постановки конкретных педагогических задач до оценки его результатов.

Главные составляющие проблемы межпредметных связей естественно-математического цикла в подготовке будущего учителя в педагогическом вузе являются содержательно-информационные межпредметные связи, которые делятся по составу научных знаний, отраженных в программах специальных, психолого-педагогических и методических дисциплин, изучаемых в педагогическом вузе, на фактические, понятийные, теоретические, философские (Максимова В.Н., Кулагин П.Г., Зверев И.Д., Федорова В.Н. и др.). Коротко охарактеризуем эти виды межпредметных связей.

Межпредметные связи на уровне фактов (фактические) – это установление сходства фактов, использование общих фактов, изучаемых на курсах математики, физики, химии, биологии, географии и их всестороннее рассмотрение с целью обобщения знаний об отдельных явлениях, процессах и объектах изучения, которые непосредственно примыкают к школьным предметам естественно-математического цикла. Например, в обучении математики и химии преподаватели могут использовать математику для вычисления химического состава вещества. В физике преподаватели могут использовать математику для моделирования различных физических процессов, использовать аппарат математики для решения различных задач физического характера.

Установление межпредметных связей основывается и на психологических данных о системности работы мозга и психических функций.

«Что такое акт мышления?»- спрашивал И.М. Сеченов и отвечал: - «Это ряд связанных между собою представлений, понятий, существующих в данное время в сознании...» (Рефлексы головного мозга.-М., Изд. 2-е. – М-Л., Изд-во АН СССР, 1961, с. 5-6). Он считал, что восприятие внешнего мира направлено на выяснение связей и зависимостей между предметами, объективно существующих вне нас. Умственное развитие ребёнка являет собой непрерывное углубление и расширение представлений и понятий, отражающих эти связи. Обогащение знаниями выдвигает на первый план задачу восполнения пробелов и приведения в систему понятий и представлений, группировку их на основе руководящих идей. Основой процесса обучения И.М.Сеченов считает накопление жизненного опыта, систематизацию знаний, умений и навыков, их подвижность. Постоянный процесс систематизации новых знаний сопутствует их дроблению и установлению связей между ними.

Психологические основы межпредметных связей были заложены известным физиологом академиком И. П. Павловым в виде динамического стереотипа и второй сигнальной системы. Физиологическим механизмом усвоения знаний он считал образование в коре головного мозга сложных систем временных связей, которые он отождествлял с тем, что в психологическом плане ассоциации – это связи между всеми формами отражения объективной действительности, в основе которых лежат ощущения. «Все обучение заключается в образовании временных связей, - пишет он, - а это есть мысль, мышление, знание» (Избр. произведения. – М., 1951, с. 509).

Открытые И.П.Павловым законы высшей нервной деятельности показывают условия образования и разрушения ассоциаций (временных связей). В основе деятельности мозга лежит не хаос случайных временных связей, а их система, которая определяет отношения человека к внешнему миру и его восприятие.

И.П.Павлов рассматривал аналитико-синтетическую деятельность мозга как подвижную систему, находящуюся в непрерывном развитии, изменении. Мозг воспринимает множество раздражений из внешнего мира. «Всё это встречается,

сталкивается и должно складываться и систематизироваться. Перед нами, следовательно...грандиозная динамическая система» (Полное собрание сочинений. Изд.2. – М.-Л., 1951, Т.III, кн. 2, с.255). В этих словах отразилось диалектическое понимание И.П.Павловым всеобщности связей и их единства с процессом движения.

В соответствии с физиологическим учением И.М.Сеченова и И.П.Павлова психология считает, что умственная деятельность формируется путём накопления в процессе индивидуального развития систем связей. Принципы системности в работе мозга является общим для физиологических и психических процессов. Системность и динамичность составляют центральную проблему в психологии ума. Все психические функции, от самых элементарных (ощущение) до высших (мышление), образуются по типу ассоциативных связей. Исходя из системности ассоциаций, психолог Б.Г.Ананьев раскрыл взаимодействие ощущений и показал их как сложную систему. Он обосновал, что система ощущений в конечном итоге обеспечивает целостность чувственного отражения человеком объективной действительности, единства материального мира.

Всякое обучение сводится к образованию новых связей, ассоциаций. Новые знания вступают в многообразные связи (ассоциации) с уже имеющимися в сознании сведениями, которые были получены в результате обучения и опыта. В свое время Л. С. Выгодский в работе «Исследование развития научных понятий в детском возрасте» экспериментально установил, что предшествующая мыслительная деятельность, способствовавшая формированию обобщений, «не аннулируется и не пропадает зря, но включается и входит, в качестве необходимой предпосылки, в новую работу мысли» (Избр. психолог. произ. – М., 1956, с. 303).

Таким образом, необходимость межпредметных связей заключена в самой природе мышления, диктуется объективными законами высшей нервной деятельности, законами психологии и физиологии.

Психологи и педагоги, продолжая идеи И. П. Павлова об ассоциативной природе умственной деятельности, рассматривают процесс усвоения знаний в теснейшей связи с их применением, т. е. усвоение и применение знаний трактуется как две стороны единого процесса, ибо учащийся может в полной мере усвоить только то, что он пытался реализовать в своей учебной и практической деятельности, а применение знаний в свою очередь требует аналитического отбора материала нескольких различных учебных предметов. Это, на наш взгляд, является очень важным, ибо такая точка зрения применима и в усвоении студентами учебного материала в педагогическом вузе.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абдухалилов О. Дидактические основы использования межпредметных связей как средства совершенствования профессиональной подготовки учащихся средних специальных учебных заведений. – Ташкент, 1988.-18 с.
2. Алиев Р.Д. Межпредметные связи в преподавании педагогики в средней специальной школе как важнейший фактор повышения качества подготовки кадров. Автореф. дисс. канд.пед.наук. - Баку, 1982. - 27с.
3. Данилов М.А. Процесс обучения. Дидактика средней школы: Некоторые проблемы современной дидактики /Под ред. М.А. Данилова, М.Н. Скаткина. – М.: Просвещение, 1975.
4. Данильченко М.Г. Межпредметные связи в курсах педагогики и психологии //Советская педагогика.- 1983.- №5.- С.97.
5. Загвязинский В.И. Педагогическое творчество учителя. – М., 1987.
6. Закон Республики Таджикистан «Об образовании». – Душанбе, 2000. -33 с.
7. Зверев И.Д. Межпредметные связи как педагогическая проблема. В кн.: «Межпредметные связи в процессе преподавания основ наук в средней школе. - М., 1975. - ч.1.
8. Педагогика и психология высшей школы /Под ред. С.И.Самыгина. – Ростов н/Д, 1998.
9. Сорокин Н.А. Межпредметные связи в профессионально- педагогической подготовке учителя //Советская педагогика. – 1983. - №9.

ДИДАКТИКО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МЕЖПРЕДМЕТНЫХ СВЯЗЕЙ ПРЕДМЕТОВ ЕСТЕСТВЕННО-МАТЕМАТИЧЕСКОГО ЦИКЛА В ПОДГОТОВКЕ БУДУЩЕГО УЧИТЕЛЯ

Глубокие социальные перемены, происходящие в современном мире, в частности, и в Республике Таджикистан, требуют новых подходов к развитию, обновлению и совершенствованию всей системы непрерывного образования, в том числе подготовки будущего учителя в педагогическом вузе. В

последнее десятилетие в жизни средней общеобразовательной школы произошли значительные изменения: утверждены новые учебные планы; разработаны временные государственные образовательные стандарты, новые концепции естественно-научного (математического) образования; открываются новые типы учебных заведений (гимназия-школа, лицей, колледж), вводятся различные интегративные курсы.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: подготовка будущего учителя в педагогическом вузе, система непрерывного образования, новые концепции естественно-научного (математического) образования.

DIDACTICS-PSYCHOLOGICAL BASES OF INTERSUBJECT COMMUNICATIONS OF SUBJECTS THE NATURAL-MATHEMATICAL CYCLE IN PREPARATION OF THE FUTURE TEACHER

The deep social changes occurring in the modern world, particular, in the Republic of Tajikistan, demand new approaches to development, updating and perfection of all system of continuous formation, including preparation of the future teacher in pedagogical high institutions.

There were considerable changes in a life of an average comprehensive school last decade: new curricula are confirmed; the time state educational standards, new concepts of is natural-scientific (mathematical) formation are developed; new types of educational institutions are opened (schools, lyceum, college), various integrative courses are entered in action.

KEY WORDS: preparation of the future teacher in pedagogical high school, system of the continuous formation, new concepts of natural-science (mathematical) formation.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:*К.А.Баротов*- заведующий кафедрой методики преподавания биологии ТГПУ им. Садриддина Айни Телефон: **93-405-04-46**

К. Халимов-преподаватель кафедры методики преподавания биологии ТГПУ им. С.Айни Телефон.

Н.Одинаев –преподаватель кафедры преподавания биологии ТГПУ им. С.Айни

ПРИНЦИПЫ ОТБОРА СОДЕРЖАНИЯ ПРЕЗЕНТАЦИИ ТВОРЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ ДЛЯ РАЗВИТИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ

Н.Н. Раджабова

Технологический университет Таджикистана

В пылу полемики, развернувшейся вокруг путей развития школы, необходимо возвращать наше образование к формуле времен классической древности: учимся не для школы, а для жизни. Исходя из этого, в качестве цели презентации творческих проектов выдвинуто обучение общению. Поэтому методическим содержанием современного занятия должна стать коммуникативность, основная задача которой создать на занятии условия, максимально приближенные к реальной языковой среде, позволяющей реализовать все коммуникативные функции. Только в этом случае будет возможен перенос сформированных навыков и умений в реальные условия, только в этом случае, можно решить основную задачу обучения– формирование и развитие коммуникативной компетенции студентов.

Создать на занятии творческую, максимально приближенную к реальной языковой среде атмосферу, где каждый студент вовлечен в активный творческий познавательный процесс, позволяет нам метод проектов. Метод проектов широко использовался в 30-е годы и был незаслуженно забыт, т.к. не дал положительных результатов. Причин было несколько: теоретическая проблема не была исследована в достаточной мере. Из этого вытекало неоднозначное понимание сущности школьных проектов, их типологии, организационных форм работы. Идея, навязанная сверху, не воспринималась учительством как нечто необходимое, разумное, важное для образования обучающихся. В результате идея проектной методики не получила своего развития и прекратилась исследования в этом направлении.

Сегодня метод проектов вновь используется, но уже в обновленном виде. Основная задача ученых, методистов и преподавателей состоит в том, чтобы помочь проектам занять надлежащее место в школьной и вузовской практике обучения родному и иностранным языкам. Именно осмысление и применение этого метода в новой социально-культурной ситуации в свете требований к образованию на современной ступени общественного развития позволяет говорить о вузовском проекте как о новой

педагогической технологии, которая позволяет эффективно решать задачи личностно-ориентированного подхода в обучении будущего поколения.

Итак, что же представляет собой проектная методика обучения в вузе? Применительно к занятию, проект - это специально организованный преподавателем и самостоятельно выполняемый студентами комплекс действий, завершающихся созданием творческого продукта.

Проект ценен тем, что в ходе его выполнения, студенты учатся самостоятельно приобретать знания, получать опыт познавательной и учебной деятельности. Проектная методика характеризуется высокой коммуникативностью и предполагает выражение студентом своих собственных мнений, чувств, активное включение в реальную деятельность, принятие личной ответственности за продвижение в обучении.

Ориентируясь на цели и задачи, которые стоят перед преподавателем и, зная запросы студентов в современном мире, мы и применяем в своей работе данную методику. Опыт работы в вузе показал, что в развитии интереса к предмету нельзя полагаться только на содержание изучаемого материала. Безусловно, если изучаемый материал интересен, актуален, он способствует формированию заинтересованности студентов. Но если студенты не вовлечены в активную деятельность, то любой содержательный материал вызовет у них созерцательный интерес к предмету, который не будет познавательным интересом. Для того чтобы разбудить в студентах активную деятельность, им нужно предложить проблему интересную и значимую. Метод проектов позволяет студентам перейти от усвоения готовых знаний к их осознанному приобретению. В педагогической теории нашли признание принципы формирования содержания общего образования, разработанные В. В. Краевским.

Прежде всего, это принцип соответствия содержания образования во всех его элементах и на всех уровнях конструирования требованиям развития общества, науки, культуры и личности. Он требует включения в содержание общего образования как традиционно необходимых знаний, умений и навыков, так и тех, которые отражают современный уровень развития социума, научного знания, культурной жизни и обеспечивают личностный рост.

Принцип единой содержательной и процессуальной стороны обучения при отборе содержания презентации творческих проектов для развития коммуникативной компетенции отвергает одностороннюю предметно-научную его ориентацию. Он предполагает учет педагогической реальности, связанной с осуществлением конкретного учебного процесса, вне которого не может существовать содержание образования. Это означает, что при проектировании содержания общего образования необходимо учитывать принципы и технологии его передачи и усвоения, уровни последнего и связанные с ним действия.

Принцип структурного единства содержания презентации творческих проектов для развития коммуникативной компетенции на разных уровнях его формирования предполагает согласованность таких составляющих, как теоретическое представление, учебный предмет, учебный материал, педагогическая деятельность, личность обучающегося.

В последние годы в связи с переходом от знаниево-ориентированного к личностно-ориентированному образованию наметились тенденции становления таких принципов отбора содержания общего образования, как гуманитаризация и фундаментализация.

Принцип гуманитаризации содержания презентации творческих проектов для развития коммуникативной компетенции связан, прежде всего, с созданием условий для активного творческого и практического освоения студентами общечеловеческой культуры. Для этого гуманитарная культура должна проникать в самую "ткань" содержания общего образования, во все учебные предметы. В свою очередь, это требует изменения взаимоотношения и взаимодействия гуманитарных и естественнонаучных дисциплин, в основе которого должен лежать поворот к личности. Речь идет о качественной реорганизации содержания конкретных учебных предметов (в том числе гуманитарных), которым недостает именно человека в его действительном (социальном и природном, объективном и субъективном) бытии. Особенно это относится к обществоведческим дисциплинам.

Принцип гуманитаризации содержания презентации творческих проектов для развития коммуникативной компетенции имеет много аспектов, связанных как с мировоззренческой подготовкой студентов, так и с формированием, исходя из современной ситуации развития общества, наиболее приоритетных компонентов гуманитарной культуры (культура жизненного самоопределения; экономическая культура и культура труда; политическая и правовая культура; интеллектуальная, нравственная, экологическая, художественная и физическая культура; культура общения и семейных отношений).

Преодолеть дегуманизацию общего образования позволяет принцип фундаментализации его содержания. Он требует интеграции гуманитарного и естественнонаучного знания, установления преемственности и междисциплинарных связей, опоры на осознание обучающимися сущности методологии познавательной и практической преобразующей деятельности. Обучение в этой связи предстает не только как способ получения знания и формирования умений и навыков, но и как средство вооружения студентов методами добывания новых знаний, самостоятельного приобретения умений и навыков.

Фундаментализация содержания презентации творческих проектов для развития коммуникативной компетенции обуславливает его интенсификацию и, следовательно, гуманитаризацию процесса обучения, так как студенты освобождаются от перегрузки учебной информацией и получают возможность для творческого саморазвития.

Принципы гуманитаризации и фундаментализации содержания презентации творческих проектов для развития коммуникативной компетенции вызвали к жизни становление и такого принципа, как соответствие основных компонентов содержания презентации творческих проектов для развития коммуникативной компетенции структуре базовой культуры личности. Исходя из концепции И. Я. Лернера и М. Н. Скаткина, эти компоненты могут быть представлены как когнитивный опыт личности, опыт практической деятельности, опыт творчества и опыт отношений личности.

Когнитивный опыт личности как компонент содержания презентации творческих проектов для развития коммуникативной компетенции и базовой культуры включает в себя систему знаний о природе, обществе, мышлении, технике, способах деятельности, усвоение которых обеспечивает формирование в сознании обучающихся научной картины мира, вооружает их диалектическим подходом к познавательной и практической деятельности. Он по праву считается основным, поскольку без знаний невозможно ни одно целенаправленное действие.

Содержание презентации творческих проектов для развития коммуникативной компетенции включает в себя:

- основные понятия и термины, отражающие как повседневную действительность, так и научные знания;
- факты повседневной действительности и науки, необходимые для доказательства и отстаивания своих идей;
- основные законы науки, раскрывающие связи и отношения между разными объектами и явлениями действительности;
- теории, содержащие систему научных знаний об определенной совокупности объектов, о взаимосвязях между ними и о методах объяснения и предсказания явлений данной предметной области;
- знания о способах научной деятельности, методах познания и истории получения научного знания;
- оценочные знания, знания о нормах отношений к различным явлениям жизни, установленным в обществе.

Названные виды знаний отличаются друг от друга тем, что они имеют разные функции в обучении и требуют использования разных технологий в обучении. Основные функции знаний связаны с тем, что они выступают средством создания общей картины мира, инструментом познавательной и практической деятельности, основой целостного научного мировоззрения.

Таким образом, практический компонент содержания презентации творческих проектов для развития коммуникативной компетенции представлен системой общих интеллектуальных и практических умений и навыков, являющихся основой конкретных

видов деятельности и обеспечивающих способность молодых людей к сохранению культуры.

ЛИТЕРАТУРА

1. Архангельский С.И. Учебный процесс в высшей школе, его закономерные основы и методы. М.: Высшая школа, 1980- 368 с.
2. Краевский В.В. Философия образования // Магистр, 1994. Т.3. -М.: Педагогика, 1981г.- 639с.
3. Лернер И.Я. Дидактическая система методов обучения. М.: Знание, 1976- 64 с.

ПРИНЦИПЫ ОТБОРА СОДЕРЖАНИЯ ПРЕЗЕНТАЦИИ ТВОРЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ ДЛЯ РАЗВИТИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ

Проектная методика обучения в вузе учит самостоятельно приобретать знания, получать опыт познавательной и учебной деятельности. Проектная методика характеризуется высокой коммуникативностью и предполагает выражение студентом своих собственных мнений, чувств, активное включение в реальную деятельность, принятие личной ответственности за продвижение в обучении.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: коммуникативность, компонент, метод проектов, активное включение, гуманитаризация, принцип фундаментализации, отбор содержания, коммуникативная компетенция.

THE PRINCIPLES OF SELECTING THE CONTENT OF THE PRESENTATION OF CREATIVE PROJECTS FOR THE DEVELOPMENT OF COMMUNICATIVE COMPETENCE

The project method of teaching at a university teaching yourself to learn, gain experience and cognitive training. The design methodology is highly communicative and involves student expression of their own opinions, feelings, active involvement in real activity, taking personal responsibility for the advancement of learning.

KEY WORDS: communication, components, project method, active involvement, the humanization, of the principle fundamentalisation, the selection of content, communicative competence.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Н.Н.Раджабова* –старший преподаватель кафедры русского языка и формирования имиджа Технологического университета Таджикистана

ОИД БА ИСТИФОДАИ ТЕХНОЛОГИЯИ КОМПЮТЕРӢ ДАР РАВАНДИ ОМУӢЗИШИ ФАНӢОИ МАТЕМАТИКӢ

А.Э. Сатторов, Р.К.Халилов

Донишгоҳи давлатии Қурғонтеппа ба номи Носири Хусрав

Дараҷаи муосири рушди илм ва техника ба ҳатмкунандагони мактабҳои олии ва миёна коркарди дурусти ахбороти зиёдро талаб менамояд, ки ин дар фаъолияти касбии онҳо бе истифодаи технологияи компютерӣ номумкин аст.

Аз тарафи дигар, «Дар асри мо, асри илмӣ-техникӣ, ягон илмро бе таълим ба донишҳои математикӣ тасаввур кардан номумкин аст. Бинобар ин тайёр намудани мутахассисони соҳаи дилхоҳи фаъолияти инсонӣ, ки дар муассисаҳои таълимӣ амалӣ мегардад, аз алифбои математика сар карда, то ба дараҷаи касбиро бояд дар бар гирад.» [1,с.111]

Асоси назариявии технологияи компютери дилхоҳи фанҳои математикӣ мебошанд. Аз тарафи дигар, барои ҳалли масъалаҳои математикӣ компютерҳоро истифода бурдан аз манфиат холӣ нест. Ин тавр яқояшавии назарияи математикӣ ва амалияи компютерӣ албатта дар раванди таълим бояд инъикос ёбад.

Истифодаи компютер дар фаъолияти таълимӣ асосан ҳамчун «калькулятори калон», «китоби дарсии информатсионӣ» ва воситаи назорати дониши донишҷӯён мебошад. Дар ин маврид бартарӣ ва имконияти васеи компютер дар раванди таълим айён мегардад. Дар аснои истифодаи компютер донишҷӯён маводи таълимиро бо тарзи ба онҳо мувофиқ азхуд мекунанд ва дониши худро объективона месанҷанд. Дар ин раванд алоқанокии дутарафа ба вучуд омада донишҷӯ бо информатсияи васеи, ки бо тарзи гуногуншакл пешкаш мешавад, кор мекунанд. Омӯзгор низ имконият пайдо менамояд, ки тайёрии инфиродии донишҷӯйро ба назар гирад, ба фаъолияти донишҷӯ аҳамияти бештар зоҳир намояд, аз заҳмати тайёр намудани мисолу масъалаҳо, ҳустуҷӯи информатсияи таълимӣ, сохтан ва чопи

маводҳои санҷишӣ озод шуда, вақти сарфашударо барои баланд бардоштани малакаи омӯзгории худ истифода барад.

Истифода аз технологияи компютери дар омӯзиши фанҳои математикӣ бо тарзҳои зерин пешниҳод намудан мумкин аст:

а) Дар дарсҳои истифода бурдани барномаҳои амалии тайёр, ки ба барномаи таълимӣ мувофиқат мекунанд;

б) Сохтани алгоритмҳо ва моделҳои математикӣ, ки ин ё он мафҳумҳои математикиро маънидод менамоянд ва амалӣ намудани онҳоро дар компютер, мусоидат мекунанд.

Тарзи якуми нишондодашуда барои донишҷӯёни ихтисосҳои дилхоҳ мувофиқи матлаб мебошад. Тарзи дуюм бошад барои донишҷӯёни ихтисосҳое, ки бо техникаи ҳисоббарор сару кордоранд, мувофиқ мебошад.

Масалан дар донишгоҳи мо донишҷӯён бо ихтисосҳои информатика-математика, математика-информатика, системаи автоматикунории коркарди ахборот аз тарзи дуюми дар боло нишондодашуда дар раванди таълим истифода мекунанд.

Дар замони муосир пакетҳои барномаҳои амалии зиёди математикӣ вучуддоранд. Дар навбати аввал, инҳо системаҳои математикии компютерӣ, MAPLE, MATHCAD, DERIVE, MATHEMATICA, EUREKA, MERCURY ва ғайраҳо ба ҳисоб мераванд. Воситаи маъмули ҳисоббарории математикӣ ва инженерӣ СКМ MATLAB мебошад, ки дар он роҳи универсалии матритсавии пешниҳоди додашудаҳои истифода мешавад. Ин барнома дорои воситаҳои пуриктидори диалогӣ, графикӣ ва визуалиро мебошад. Барои ҳисоботҳои оморӣ барномаҳои STATISTICA ва PROBABILITY имконпазир мебошанд.

Як қатор барномаҳои таълимӣ низ барои омӯзиши қисмҳои алоҳидаи математика, бо санҷиши дониши донишҷӯён вучуддоранд. Вале ин барномаҳо ҳанӯз чун системаҳои математикии компютерӣ васеъ ба кор бурда намешаванд.

Системаи MATLAB-ро барои ёфтани муаянкундаҳо ва матритсаҳои баръакс, барои ҳалли системаи муодилаҳои хаттӣ, сохтани графикҳои функсияҳо, тасвири сатҳҳо дар геометрияи аналитикӣ ва таҳлили математикӣ, ҳалли муодилаҳои алгебрарӣ ва дифференсиалӣ, ёфтани интегралҳои муайян ва ғайраҳо истифода бурдан мумкин аст.

Барномаи STATISTICA – вазифаи ёфтани воҳидҳои тасодуфӣ; ҳисобкунии коррелятсияҳо, сохтани графикҳои оморӣ ва ғайраҳо иҷро мекунанд.

Маводҳои қисмҳои зиёди математикаи дискретӣ, барои сохтан ва коркарди моделҳои математикӣ ва алгоритмҳои он шароитҳои хубро фароҳам меоваранд. Ҳамаи ин ба донишҷӯ имконият медиҳад, ки натавонанд маводи математикиро чуқуртар дарк намояд, балки дониши худро дар барномасозӣ сайқал диҳад.

Истифодаи технологияи компютерӣ дар дарс, онро шавқовар мекунанд, шавқи донишҷӯёнро бар фанни омӯхташаванда зиёд мекунанд, барои дарки чуқури мавод имконият фароҳам меоваранд, вақти омӯзонидани маводро ба омӯзгор ва иҷрои вазифаҳо аз тарафи донишҷӯён сарфа менамояд. [2],[3],[4].

Бо вучуди ин истифодаи компютер дар таълими математика алҳол метод ва роҳҳои анъанавии таълимро инкор намекунад. Он фаҳмонидани «зиндаи» омӯзгор, алоқкаи ӯро бо аудитория иваз карда наметавонад.

Қайд намудан лозим аст, ки воситаҳои методии алоҳида барои истифодаи технологияи компютерӣ дар омӯзиши фанҳои математикӣ вучуддоранд. Ба назари мо, дастрас будани маводҳои монанд бо забони давлатӣ барои фаъолияти омӯзгорони фанни математика ва мутахассисони соҳаи технологияи компютерӣ дар хоҷагии халқи ҷумҳури ёрии калон мерасонид.

ЛИТЕРАТУРА

1. Нугмонов М. Теоретико-методологические основы методики обучения математике как науки. Душанбе: Ирфон, 2011. 290 с.
2. Далингер В.А. Компьютерные технологии в обучении геометрии: Методические рекомендации. Омск: Изд-во ОмГПУ, 2001. 33 с.
3. Компьютеризация в системе подготовки педагогических кадров: Методические рекомендации / Сост. М.П. Лапчик. Омск, 1988. 30 с.

4. Павлов Д. Методические разработки по использованию компьютера в образовании. Челябинск: Изд-во Челяб. обл. ин-та усовершенств. учителей, 1990. 140 с.

ОБ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПРОЦЕССЕ ПРЕПОДАВАНИЯ МАТЕМАТИКИ

В работе рассматриваются вопросы использования компьютерной технологии в процессе обучения математике.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: информационные технологии, использование компьютерной технологии, процесс обучения математике.

ON THE USE OF INFORMATION TECHNOLOGY IN TEACHING MATHEMATICS

This paper deals with the use of computer technology in teaching mathematics.

KEY WORDS: information technologies, use of computer technology, training process to mathematics.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *А.Э. Сатторов* – Курган-Тюбинский государственный университет имени Носира Хусрава.

Р.К.Халилов – преподаватель кафедры «Информатика» Курган-Тюбинского государственного университета им Носира Хусрава.

НОВЫЕ ЗАКОНЫ И ПРОБЛЕМЫ ПОДГОТОВКИ УЧИТЕЛЕЙ В ИРАНЕ

Али Марви

Таджикский государственный педагогический университет им.Садриддина Айни

В мире при подготовке учительских кадров особое внимание уделяется изменению и преобразованию системы подготовки учительских кадров, внедрения в неё современной практики подготовки, новых методик преподавания и технологии обучения, подготовке всесторонне развитых и самостоятельных специалистов по обучению и воспитанию. Что касается Ирана, то здесь обучение и воспитание всё ещё ведётся в форме подражания и однообразно, в нём не ощущается новизна, творчество, поиски и выдумки. Аналогичная обстановка и в системе повышения квалификации учительских кадров.

После Исламской Революции произошли ряд изменений в Положениях, уставах и учебных программах университетов и Центров подготовки учительских кадров, был принят закон о подготовке стажеров и их работе, расширен круг подготовки специалистов для начальных, неполных средних, средних, специальных и исключительных школ.

Центр подготовки учительских кадров и до 1370/1991г. состоял из: Учительских институтов, Центра подготовки учителей (двухгодичный), группы согласования проблем подготовки дабиров (*учителей для основной школы*) по направлениям науки, обязательства выпускников о работе по месту распределения и других путей и способов подготовки учительских кадров.

Учительский институт. В целях обеспечения начальных школ страны в малых городах были организованы учительские институты. В соответствии с решением Высшего Совета образования от 1362 года срок обучения в них был установлен в 4 и 2 года. В четырехлетних институтах учились 4 года и получали диплом о среднем образовании, а в двухгодичных Центрах подготовки учительских кадров выпускникам выдавались диплом. Учащиеся получали стипендию. Выпускники были обязаны отработать по месту назначения установленный срок. В эти Центры принимали только детей местной национальности.

В Центрах с четырехлетним образованием изучались общие предметы и педагогика. Были установлены конкретные условия приема, запись фамилий, срок обучения, сумма оплаты за учебу, за проживание в общежитии, дисциплинарные взыскания, финансовые, управленческие правила проведения экзаменов. Ответственность в составлении учебных программ и контроля за их выполнением была возложена на контору подготовки учителей страны.

В двухгодичных Центрах подготовки учителей в положении, которое было пересмотрено в 1362/1983г. преследовалась цель подготовки праведников. Этот Центр работал круглосуточно. Учащихся называли студент – учитель. Он в течение учебы

одновременно пользовался также и правом стажера. По окончании этого Центра они обязаны были отработать минимум 5 лет по месту назначения.

Для поступления в этот Центр наличие аттестата о среднем образовании было обязательным. В данном Центре преподавались такие дисциплины как персидская литература, иностранный язык, искусство, математика, социология, педагогика, религия, арабский язык. Обучались профессии учителя начальных и спецшкол (слепых, глухих, умственно-отсталых). Выпускникам Центра выдавались свидетельства об окончании соответствующего направления.

В соответствии с постановлением Высшего Совета культурной революции от 13.12.1364/1985 г. в целях подготовки учебных программ для представления в Высший Совет на утверждение под председательством Министра образования и воспитания была создана специальная группа согласования, члены которой выбирались по согласованию с Министром культуры, образования и воспитания. Были установлены следующие условия приема в этот Центр:

-Прием слушателей в 2х-годичный Центр подготовки учителей производится путем конкурса;

-Период учебы в двухгодичном Центре подготовки учителей называется периодом стажёрства, учебный процесс организуется по университетским принципам;

-Выпускникам Центра выдается диплом, который имеет научную и служебную ценность;

-Расписание занятий и темы каждого урока по всем направлениям должны быть пересмотрены. Необходимо организовать подгруппы согласования с участием специалистов;

-Конкретизировать подготовку учительских кадров по направлениям общих и специальных;

-В Центре подготовки учителей по профессиям и специальностям часть выпускников профтехучилищ и средних специальных учебных заведений учатся на уровне стажера. После завершения учебы в Центре они направляются на работу в качестве мастеров в профессиональные училища.

Министерство образования и воспитания ежегодно готовит 60 тысяч учителей и специалистов для подведомственных образовательных учреждений.

После Исламской Революции помимо Педагогического университета в Тегеране были организованы педагогические университеты и в городах Табриз, Захидан, Язд и Санандж, которые были учреждены как филиалы Тегеранского университета или как самостоятельное образовательное учреждение. Университеты, готовящие дабиров имели право подготовки и стажеров (компетентных специалистов). Часть студентов университетов имели право на педагогическую деятельность.

В месяце Хурдод (22.05) 1369/1980 года был принят Закон о трудоустройстве выпускников Центров подготовки учительских кадров и университетов. В соответствии с этим Законом выпускники этих учебных заведений перед поступлением в вуз давали письменное обязательство, что они после окончания вуза обязательно отработают установленный срок по месту назначения, т.е. не менее 5 лет. Сроки стажерской работы от 2 до 4 лет, учитывая их в трудовой стаж.

В месяц мехр (23.09) 1369/1970 г. был принят Закон об обеспечении дальних районов страны учительскими, медицинскими работниками, важнейшими особенностями которого являлись:

-Министерство обороны и военных сил Исламской Республики Иран должны ежегодно направлять часть выпускников военных школ для продолжения оставшихся сроков службы в распоряжение Министерства образования и воспитания для использования их на учительской работе в дальних районах;

-Выпускникам военных училищ и обладателям диплома о профессиональном образовании после прохождения заключительного испытания присуждается звание младшего сержанта.

Согласно Закона выпускники военных училищ направленные на педагогическую работу за период своей работы в школе пользуются всеми правами действующими в вооруженных силах.

Министерство образования и воспитания в целях обеспечения школ дальних районов учительскими кадрами пользуется и другими возможностями:

-Силами Солдат, проходящих службу в дальних районах и имеющих среднее образование;

- Прием на работу учителей движения за грамотность;
- Оплата труда учителей занятых обучением;
- Заключение договоров с желающими работать городскими учителями на селе;
- Привлечение студентов соответствующих специальностей университетов на педагогическую работу.

С развитием строительства начальных и средних школ и внедрения новых методов обучения возникла необходимость на подготовку специалистов по инновационным методам образования. Так, в системе университетского обучения были созданы группы заочного обучения. В составе Министерства образования было создано Управление по контролю за обучением работников системы, а в 1351/1972 году – отдел заочного обучения. В 1352 году при отделе заочного обучения были выделены четыре штатных работников по изучению и изданию учебных программ заочного обучения. Это позволило наладить работу по охвату работников министерства заочным обучением. Постепенно система заочного обучения распространялась и в городах Табриз, Машхад и Шираз. До 1370/1991г. в наименовании этой организации и в ее задачах произошли определенные изменения.

Управление заочным обучением перешло в компетенцию заместителя Министра образования и воспитания. В его задачи входили:

- Рассмотрение и определение потребностей заочного обучения по специальностям и общим обучением как внутри страны, так и за рубежом;
- Составление долгосрочных и краткосрочных программ обучения, стажерства и переподготовки учителей по направлениям обучения;
- Утверждение программ и контроль за их исполнением и организация необходимых семинаров;
- Составление учебников и издание учебных фильмов для заочников;
- Проведение необходимых исследований в области заочного обучения;
- Систематическая оценка деятельности заочных Центров обучения и качество выполнения учебных программ по областям;
- Установление необходимых связей с радио и телевидением с целью пропаганды заочных форм обучения;

В целях достижения высокого уровня постановки заочного обучения, по регионам страны в областных и городских центрах выделен специальный штат заместителя, в задачи которого входят осуществление постоянного контроля над состоянием заочного обучения и качеством выполнения учебных программ. Контроль над обучением работников управленческих контор также возложен на указанных заместителей.

Заочное обучение работников системы Министерства образования и воспитания проходит в двух формах:

1. Краткосрочное обучение. Оно проводится ежегодно. В нем принимают участие различные категории работников. Успешно закончившим участникам краткосрочных курсов повышения квалификации выдается свидетельство об окончании курса. Прохождение этого курса позволит слушателям наряду с повышением уровня знаний получать и служебные и финансовые льготы.

2. Долгосрочное обучение или продолжение обучения. Такая форма обучения действует с 1356/1977 года. В ней принимают участие учителя медресе, имеющие неполное среднее образование.

Учителя и другие категории работников могут продолжить свое образование по следующей форме:

1. По своей специальности посещать занятия соответствующих курсов.
2. Участвовать в занятиях по теоретическим проблемам связанным со своей профессией и специальностью.
3. Иногда можно посещать занятия и по другим курсам.
4. Посещение занятий высших и докторских курсов.

Занятия заочников на долгосрочных курсах проводятся днем, вечером и в дни летних каникул. Периоды занятий обычно определяются свободным исламским государственным университетом, Центром государственного управления и Министерством образования и воспитания. Слушатели долгосрочных курсов признаются по результатам их участия на конкурсах, проводимых университетами, конкурсах заочников системы культуры и других соревнованиях на основе установленных порядков.

Проблемы подготовки учительских кадров. В соответствии с официальной статистикой Министерства образования в 1313-1314/1934-35 учебном году в Иране функционировали 7 подготовительных педагогических училищ (институтов) с 542 учащимися. В 1331/1952-1953 учебном году их количество стало соответственно 23 и 1709, а в 1339/1940-1340/1941 учебном году в стране уже работали 30 педучилищ, 13 сельскохозяйственных техникумов, 30 физкультурных техникумов, 6 племенных школ и один Центр подготовки учительских кадров с 6517 учащимися.

В 1355/1976 -1356/1977 учебном году в Иране функционировало 123 педучилища, 24 неполных средних школ, 27 Центров подготовки посетителей детских дошкольных учреждений и одна племенная школа с 49900 учащимися и студентами.

В соответствии со статистическими данными Министерства образования и воспитания в 1370/1981-7/82 учебном году в университетах и Центрах подготовки учительских кадров обучались 104000 учащихся. В этом году в двухгодичном Центре подготовки учительских кадров на 14 специальностях обучались 54659 учащихся, в сельских училищах с четырехлетним сроком обучения – 36259, в двухгодичных сельских училищах – 10234, в двухгодичных Центрах подготовки учительских кадров – 2887 учащихся. Большое количество учителей было подготовлено в других образовательных учреждениях.

По утверждению Высшего Совета по составлению программ Министерства культуры и высшего образования 80% программ были составлены по различным направлениям науки. На основе соглашения между Министерством образования и воспитания и Свободным исламским университетом, организацией управленческими делами и службы страны группа из учителей продолжали учебу в различных вузах страны и по окончании вуза направлялись на работу в различные регионы.

Несмотря на принятые меры по обеспечению школ дальних районов учительскими кадрами сегодня в этой сфере имеются еще много недостатков, наличие которых объясняется следующими факторами:

- Рост числа населения и ненаучный подход к составлению программ развития сферы образования;
- Вера в то, что будто система образования в стране стабильно развивается и совершенствуется, и в некоторых регионах она составляет 20%;
- Несовершенство механизма составления программы развития образования и отсутствие точной статистики и исследования действительного положения состояния образования и воспитания в стране;
- Несоответствие плана подготовки учительских кадров с действительной потребностью в учительских кадрах регионов;
- Сокращение подготовки дабиров – учителей средних школ в университетах;
- Отсутствие притягательных сил к учительской профессии;
- Бюрократизм в приеме на работу учителей;
- Порядок распределения молодых специалистов и перевода учителей;
- Неспособность учителей и дабиров в организации диалога с талантливыми учащимися в процессе занятий;
- Чрезмерная осторожность к обучению без отрыва от производства.

Несмотря на принятые меры проблема обеспечения школ (особенно дальних районов) страны в настоящее время все еще вызывает серьезную озабоченность. Поэтому для решения этого вопроса считаем целесообразным рассмотреть следующие вопросы:

1. Организовать институт управления и программирования деятельности руководителей школ различных категорий.
2. Рассмотреть потребности управленческих и учебных работников и организовать их учебу.
3. Составить и издать соответствующие учебники.
4. Обеспечить Центры подготовки учительских кадров соответствующими учебниками, учебно-методическими пособиями, оборудовать их необходимыми техническими средствами обучения и обеспечить круглосуточную деятельность всех Центров подготовки учительских кадров по регионам.
5. Развить подготовку учителей через университеты страны.
6. Использовать все известные формы и методы обучения: очное, заочное, полужное, самостоятельное, дистанционное и экстернат.

НОВЫЕ ЗАКОНЫ И ПРОБЛЕМЫ ПОДГОТОВКИ УЧИТЕЛЕЙ В ИРАНЕ

В новом законе Исламской Республики Иран подробно описаны и усовершенствованы задачи подготовки учительских кадров. Указано, что в «Законе об образовании», «Законе об управлении образованием», «Законе о создании Высшего совета образования» и т.д. четко указаны задачи подготовки кадров сферы образования. Даны ценные рекомендации по использованию учебников, материально-технической базы и решения проблем в сфере образования и подготовки учительских кадров в Иране.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: новые законы, подготовка учителей, образование, методы обучения, центры, университеты, школы.

NEW LAWS AND PREPARATION PROBLEMS TEACHERS IN IRAN

In new laws of Islamic Republic of Iran and problems of preparation of teachers were improved. «The Law on educations »,« The Law on education of management »,« The Law on creation of a high council of education » and other shots in an education sphere are underlined that . About use educational books, technical the base and other problems are given the concrete offered.

KEY WORDS: new laws, preparations of teachers, educations, training methods, centers, universities, schools.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Али Марви* – соискатель ТГПУ им. Садриддина Айни

ФОРМИРОВАНИЕ КВАЛИФИЦИРОВАННОЙ ХАРАКТЕРИСТИКИ БУДУЩЕГО ИНЖЕНЕРА-НОВАТОРА В УСЛОВИЯХ ПРОЕКТНО-ГРАФИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

М.Мирзоева, А.Х. Каландаров
Технологический университет Таджикистана

Важнейшая задача технических ВУЗов заключается в создании необходимых условий, обеспечивающих высокий уровень профессионально-графической подготовки будущего специалиста инженерного профиля. Большое влияние на квалификацию специалиста, на развитие его способностей, интеллекта, личностных и профессиональных качеств оказывает потенциал графических дисциплин, изучение которых закладывает основы знаний, необходимых для успешной профессиональной деятельности. К графическим дисциплинам, формирующим способности к графической инженерной деятельности, относятся: начертательная геометрия, инженерная, компьютерная, проектная графики, конструирование, моделирование, технический рисунок, архитектурная в структурном пространстве, макетирование, детали машин, графический дизайн и др. Цикл графических дисциплин занимает особое место в формировании технически грамотного инженера, владеющего профессиональными способностями в области графической деятельности.

Инновационная деятельность ВУЗа (на примере Технологического университета Таджикистана) востребовала от преподавателей создания нового учебно-методического материала, обеспечивающего, прежде всего, более качественную значимость самостоятельной работы студентов. С этой целью преподаватель вынужден отказаться от традиционной методики преподавания и направить весь свой творческий и профессиональный потенциал на умение разработать и успешно применить в обучении современную педагогическую технологию с инновационными компонентами.

Изменения такого рода в техническом образовании не могли не коснуться и системы графического обучения. Между тем, ситуация, сложившаяся с преподаванием графических дисциплин в технических ВУЗах за последние годы, не способствует даже традиционному усвоению знаний. Практически полное отсутствие графической подготовки в школе, малое количество часов аудиторных занятий в ВУЗе привело к формированию у студентов отношение к графическим дисциплинам как к второстепенному предмету и негативно сказывается на их готовности к графической деятельности. И это в то время, как современный этап развития науки и техники, а также информационных технологий требуют высокопрофессиональных кадров инженерного профиля. Самый главный критерий профессионализма инженера является уровень его графической подготовки, т.е. степень его графической грамотности. А основными

структурными компонентами графической грамотности является уровень развития графических способностей специалиста.

Графическая деятельность студентов технического вуза особенно значимой становится тогда, когда возникает познавательно-поисковый, творческий интерес в изучении предмета. Значимая роль в этом принадлежит воспитательно-образовательному потенциалу метода проекта, позволяющему приобщать студентов к современным методам поиска графической информации, качественно изменяющим содержание, методы, организационные формы обучения.

При определенных условиях проектное обучение способствует раскрытию и развитию индивидуальных графических способностей студентов, формированию у них познавательной активности, стремления к самообучению и раскрытию творческого потенциала.

Главной задачей графического обучения мы видим в подготовке к инновационному инженерному труду – подготовка специалистов-новаторов, востребованных в современном производстве и обладающих информационными знаниями на уровне новейших достижений науки и техники.

Важнейшей характеристикой современного специалиста является умение быстро адаптироваться в постоянно меняющейся информационной среде, готовность к инновационной деятельности. В процессе подготовки к такой деятельности мы ориентировались на формирование и развитие профессиональных и личностных качеств будущего специалиста.

Изучению графических дисциплин в системе высшего технического образования уделяется много внимания, так как эти дисциплины являются основой постижения инженерных наук. Одной из составляющих компетенции инженера как творца мира «второй природы» является владение языком инженерной культуры – языком графики [2, с.17].

По мнению Пидкасистого П.И. изучению графических дисциплин в системе высшего технического образования уделяется много внимания, так как эти дисциплины являются основой постижения инженерных наук. Одной из составляющих компетенции инженера как творца мира «второй природы» является владение языком инженерной культуры – языком графики [1, с.17].

Инновационные процессы в вузе требуют создание творческой и созидательной психологической атмосферы между студентами и преподавателями. В этом плане Шоев Н.Н. рассматривает вопрос о необходимости создания такой атмосферы в образовательном пространстве, которая бы активизировала инновационную деятельность студентов, способствовала поднятию престижа и роли преподавателя в деле внедрения инновационных педагогических технологий [2, с.44].

Совершенно ясно, что традиционными методами и средствами образовательного процесса невозможно осуществить подготовку специалистов такого уровня. Следовательно, необходимо внести существенные изменения в цели, содержание и технологии подготовки инженерных кадров, формы организации и управления процессом обучения, образовательные программы (включение инновационной составляющей), систему контроля и оценки уровня и качества инженерного образования, учебно-методическое обеспечение, произвести корректировку существующих государственных образовательных стандартов, придать образовательному процессу личностно-ориентированный, гуманистический характер.

ЛИТЕРАТУРА

1. Пидкасистый П.И. Применение инновационных подходов в процессе преподавания графических дисциплин. М.: Политиздат, 2003. – 108с.
2. Шоев Н.Н. Целевые задачи воспитательно-образовательных технологий в системе высшего образования. – Душанбе, «Ирфон», 2004 – 191с.

ФОРМИРОВАНИЕ КВАЛИФИЦИРОВАННОЙ ХАРАКТЕРИСТИКИ БУДУЩЕГО ИНЖЕНЕРА-НОВАТОРА В УСЛОВИЯХ ПРОЕКТНО-ГРАФИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Потенциал графических дисциплин имеет большое влияние на профессиональную квалификацию будущего специалиста, на развитие его способностей, интеллекта, личностных качеств. Изучение цикла графических дисциплин закладывает основы знаний, необходимых для успешной профессиональной

деятельности. традиционными методами и средствами образовательного процесса невозможно осуществить подготовку специалистов такого уровня.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: профессиональные качества, инновация, способности, проектно-графическая деятельность.

FORMATION OF A QUALIFIED ENGINEER OF THE FUTURE CHARACTERISTICS OF AN INNOVATOR IN DESIGN AND GRAPHICS WORK

The possibilities of development of graphic abilities of students in the context of the implementation of educational and training principles of the method of the project. The main pedagogical conditions for improving the efficiency of the quality of teaching graphic disciplines identified the relevance of the topic.

KEY WORDS: professional qualities, innovation, abilities, design and graphic activity. (

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *М.П. Мирзоева*-старший преподаватель кафедры технического регулирования и управления качеством. Технологического университета Таджикистана

А.Х. Каландаров-заведующий кафедрой технического регулирования и управления качеством. Технологического университета Таджикистана

ПРОБЛЕМА ПОДГОТОВКИ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ ДЛЯ ДОШКОЛЬНЫХ ВОСПИТАТЕЛЬНО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Дж. Юлдашева

Кулябский государственный университет им. А.Рудаки

Одним из серьезных препятствий в развитии общественного дошкольного воспитания наряду с трудностями материального порядка была острая нехватка квалифицированных кадров, дошкольных работников и подготовка их из лиц местной национальности. Исходя из этого, Наркомпрос Таджикской ССР в 1934 году постановил «обязать все райземотделы, районы и направления колхозов подготовить кадры из колхозниц для работы на площадках, к работе с детьми привлечь женщин колхозниц». С этой целью организовывались краткосрочные трехмесячные и одногодичные курсы. Еще с начала 30-х годов подготовку специалистов возложили на дошкольные педагогические училища. В 1930 году открылось дошкольное педучилище, которое уже в 1932 году выпустило 8, а в 1933-16 воспитателей. В 1934 году в г.Кулябе открылся педтехникум. К 1936 году училище подготовило 60 специалистов.

В 1936 году была организована поездка 25-ти выпускниц училища в Москву и Куйбышев. В Москве они были приняты Н.К.Крупской, по личному указанию которой для педучилища было выделено два вагона оборудования учебных пособий, а также библиотека методической литературы.

В тридцатых годах было организовано методические объединения дошкольных работников, деятельность которых нуждалась в осуществлении руководства единым центром. Таким центром явился созданный в 1934 году в Таджикистане Республиканский дошкольный кабинет, координировавший деятельность методических кабинетов, организованных во всех областях и крупных городах республики.

В 1939-1940-х гг. в педучилищах обучались 1089 человек, а на одногодичных курсах-1118. Основную массу учащихся в дошкольных учебных заведениях составляли женщины-таджички. Для повышения квалификации дошкольных работников без отрыва от производства в 1938 году организовываются вечерние одногодичные курсы и вечерние педучилища. В 1939 году армия дошкольных работников выросла до 13 798 человек.

В 1938 году было создано заочное республиканское дошкольное педучилище для повышения квалификации дошкольных работников без отрыва от производства, где обучались 150 слушателей. Повышение квалификации осуществлялось и путем курсовых мероприятий по линии ИПК. С 1939 года при Душанбинском госпединституте был организован дошкольный факультет. В Таджикистане в период развертывания «дошкольного всеобуча» разрабатывались и проверялись на массовом опыте проблемы развития дошкольной педагогики. Методическое руководство осуществлялось через методическое объединение дошкольных работников, проводивших коллективную работу по повышению квалификации и самообразованию дошкольных работников, а так же

организовывавших и координировавших общественно-педагогическую работу с населением. Определенный интерес для современных методистов, дошкольных работников и школьных учителей представляет Постановление Таджикской конференции дошкольных работников, установившее отсутствие преемственности школы с дошкольными учреждениями. В Постановлении школам рекомендовалось бронировать места для детей районного дошкольного учреждения; для обеспечения преемственности в работе передавать школе все материалы по обследованию детей, начинающих учебу.

В 1938-1939 учебном году в Таджикистане действовали 13 метод-кабинетов и 8 педконсультаций, а в 1939-1940 учебном году в республике впервые приступили к организации платных дошкольных педагогических кабинетов.

В помощь дошкольным работникам детских садов и дошкольных площадок в 1938-39 учебном году дошкольным отделом Наркомпроса через Учпедгиз был издан ряд методических брошюр: «Устав детского сада», «Руководство для воспитателей», «Игры на летней площадке», «Подвижные игры», «Живое слово в детском саду», «Игрушка-самоделка» и др.

Организовывались кружки, в которых обобщался материал народного и детского творчества самих дошкольных работников. Весь этот опыт обобщался, итоги выносились на конференции. Большую роль в улучшении работы методобъединений при районных и городских отделах народного образования сыграли принятые в 1940 году «Основные положения дошкольных работников», в которых определялись задачи, содержание и организация их работы.

В положениях перед методобъединениями ставились, в частности, задачи оказания помощи воспитателям в овладении лучшими методами работы и необходимыми практическими умениями, в повышении педагогического мастерства, развитии активности и творчества, содействия распространению передового опыта.

Рекомендовалось для иллюстрации докладов организовывать выставки методматериалов, пособий, детских работ и игрушек. В связи с обсуждением того или иного вопроса на объединении проводить открытые занятия лучших воспитателей детских садов.

При Наркомпросе Таджикской ССР была открыта постоянно действовавшая «Выставка игрушек». На ней наряду с лучшими игрушками, изготовленными в Таджикистане, экспонировались образцы из РСФСР. Она помогала производствам и отдельным мастерам подбирать сюжет игрушек, а дошкольным работникам и родителям облегчала выбор игрушек, соответствовавших возрасту детей. При выставке велась научно-практическая работа по изготовлению игрушек-самоделок, а также имелся дидактический материал по методике использования игрушек в дошкольном воспитании.

Общественное дошкольное воспитание в Таджикистане в рассматриваемый период развивалось высокими темпами. Много было сделано для развития сети дошкольных учреждений и подготовки кадров- педагогов. Рассматриваясь как важнейшая социальная задача, дошкольное воспитание характеризовалось появлением нового типа дошкольных учреждений (детсады с 8-часовым рабочим днем), наметилась тенденция к увеличению детских площадок в кишлаках. Серьезным шагом вперед явилось привлечение хозяйственных предприятий и правлений колхозов к вопросам организации дошкольных учреждений, проведение специальных совещаний по дошкольному воспитанию и обучению, разработка требований к воспитанию в детских садах, создание первых программ, республиканских методических кабинетов, целенаправленная подготовка кадров дошкольных работников.

Таковы основные тенденции становления дошкольных учебно-воспитательных учреждений в рассматриваемый период, которые явились определяющим этапом на пути его развития.

Органы народного образования Таджикской ССР много внимания уделяли подготовке педагогических кадров для дошкольных учреждений, повышению их уровня. На смену выпускникам 3-х, 6-месячных, годичных курсов в детсады стали приходиться воспитатели, окончившие педучилища и пединституты. Многие из них без отрыва от производства получали образование на заочных отделениях. В 1949-1950 гг. в городских дошкольных учреждениях около 60% воспитателей и заведующих имели законченное высшее и среднее специальное образование.

Во время войны педагогические учебные заведения были ликвидированы, и в 1945 году были восставлены лишь два педучилища - в Кулябе и Душанбе. Такая незначительная сеть учебных заведений не могла обеспечить подготовку дошкольных работников.

В 1950 году с целью обеспечения дошкольных учреждений воспитателями со средним специальным образованием при шести педагогических училищах были открыты дошкольные отделения на 50 человек каждое.

В 1951 году впервые в Таджикистане была организована кафедра дошкольной педагогики при вечернем дошкольном отделении пединститута им. **Т.Г.Шевченко**. В том же году открылось дошкольное дневное отделение при госпединституте г. Куляба им. А.Рудаки. С 1954 года такие отделения были созданы во всех педагогических институтах республики, а так же кафедра дошкольной педагогики при ТГПИ. Эти мероприятия способствовали успешному решению проблемы подготовки специалистов с высшим образованием, повышению их профессионального уровня.

Для подготовки кадров преподавателей дошкольных дисциплин в педучилищах и пединститутах в 1952 году была организована первая в Таджикистане аспирантура по дошкольной педагогике. Аспирантами разрабатывались проблемы педагогики и методики применительно к условиям Таджикистана. Преподаватели кафедры дошкольной педагогики ТГПИ исследовали различные стороны преемственности между яслями, детсадами и школой. Лучшие воспитатели направлялись в командировку в Москву и Ленинград с целью ознакомления с опытом лучших детсадов и яслей.

В августе 1953 года Министерство просвещения Таджикской ССР наметило конкретные мероприятия по укомплектованию кадров, проведению аттестации всех заведующих детсадами. В проведенном им анализе вопроса расстановки кадров было зафиксировано следующее:

- четверть состава всех заведующих городских детсадов (167 человек) имеет высшее педагогическое, половина состава – среднее специальное образование;
- из общего количества 3023 воспитателей в городских детсадах высшее образование имеют 285 воспитателей (9%), среднее педагогическое -1749 человек (56%);
- в сельских детсадах из 1243 человек высшее образование имели только 12 человек (0.1), среднее педагогическое – 340 человек (27,2%).

Таблица 1.Сведения о составе дошкольных работников всех систем по состоянию на 1 января 1961 г.

Год	Всего	В том числе		сред.пед.	сред.обр.	н/з ср.	в колх.
		высш.	н/з высш.				
1959	5464	479	399	2548/82	1011/81	1087/601	864
1960	6424	665/1	477	2886/76	1130/175	1266/762	2028
1961	6937	755/2	425/1	3261/122	1385/207	1110/523	855

Состояние кадрового вопроса в детяслях было еще более тревожным, особенно в группах с детьми до двухлетнего возраста, где работали сестры-воспитатели, в основном не имевшие специального образования.

Подготовка специалистов со средним специальным образованием осуществлялась и дошкольными педучилищами. В 1957-1958 учебном году выпуск этих училищ составил 517 человек. В 1958-1959 - 925 человек.

Партия и Правительство предпринимали все необходимые меры для увеличения количества воспитателей дошкольных учреждений, имевших среднее и высшее педагогическое образование, о чем свидетельствуют данные таблицы № 5.

Укомплектование дошкольных учреждений квалифицированными специалистами способствовало значительному повышению уровня воспитательной работы - она стала более целенаправленной, всесторонней.

Издаваемая в РСФСР методическая литература по дошкольному воспитанию, первые программно-методические документы по дошкольному воспитанию в республике были переведены на таджикский язык и применены к местным условиям.

В августе 1963 года КП Таджикистана разработало мероприятия по дальнейшему развитию высшего и среднего специального образования, улучшению подготовки и использованию специалистов. Это было вызвано серьезными недостатками в развитии

высшего и среднего специального повсеместного образования, в том числе и в Таджикистане.

В 1964 году дошкольные педучилища из системы министерства высшего и среднего специального образования СССР были переданы в систему Министерства просвещения СССР. Для повышения эффективности их работы был предпринят ряд мер. Обобщался и распространялся передовой опыт, проводились республиканские семинары-совещания преподавателей по обмену опытом в постановке учебно-воспитательной работы, улучшилось обеспечение учебными планами, программами, учебно-календарными пособиями, учебниками, особенно на узбекском языке, расширялась и укреплялась учебно-материальная база, организовались учебные кабинеты и лаборатории.

Уже с начала 60-х годов в системе дошкольных учреждений наблюдается рост количества специалистов с высшим и средним педагогическим образованием, о чем свидетельствуют данные таблицы.

Большое внимание уделялось вовлечению в педагогические вузы и техникумы узбекской молодежи, особенно девушек. Росло количество дошкольных педучилищ. Если до 1962 года в республике существовало два педучилища на 720 ученических мест, то в 1965 году их стало шесть на 3 тысячи ученических мест. В 1965 - 1966 учебном году в республике в дошкольных педучилищах обучалось уже 5 332 учащихся. Выпуск только трех училищ Куляб и Душанбе составил 628 человек, из них 187 по заочному отделению. Были организованы первые в республике отделения училищ по подготовке сестер-воспитательниц для яслей и музыкальных работников для детсадов. Училища были полностью укомплектованы педагогическими кадрами. Опыт лучших из них, в частности, Вахшского, изучался Министерством просвещения, освещался и пропагандировался на страницах республиканской и областной печати. С целью обмена опытом работы и повышения квалификации преподаватели специальных предметов выезжали в Москву, Ленинград, Ригу.

Укреплялась материальная база педагогических училищ. В связи с тем, что они испытывали большие трудности ввиду отсутствия программ и учебников по специальным и общеобразовательным предметам, особенно на узбекском языке, принимались меры по исправлению этого положения.

В 1973 году действовало уже 14 дошкольных педучилищ, все они имели и педагогические отделения для подготовки сестер-воспитательниц.

Наладилась подготовка медработников для яслей-садов. С 1978 г. республиканскими и областными медучилищами ежегодно выпускалось до 200 медсестер для работы в дошкольных учреждениях. Укомплектованность их медсестрами возросла до 97,6% врачами - до 79,3%, что положительно сказалось на медицинском обслуживании детей.

Проводилась целенаправленная работа по укомплектованию детсадов поварами детской кухни. Для работы в них, начиная с 1979 года, Кулябским, Курган-Тюбинским и Душанбинским кулинарно-торговыми техникумами выпускалось по 80 специалистов-поваров. Большое внимание уделялось подготовке дошкольных работников с высшим образованием.

С 1975 года педучилища перешли на выпуск воспитателей широкого профиля. Кадры для дошкольных учреждений готовили Республиканское дошкольное педагогическое училище, Душанбинское музыкальное педучилище, 12 областных дошкольных педучилищ. За годы IX пятилетки этими учебными заведениями было выпущено более 17 тыс. специалистов. За этот же период в дошкольных учреждениях число специалистов с высшим образованием возросло от 3388 до 5 715 человек.

В 1980 году в республике в дошкольных учреждениях трудилось свыше 55 тыс. работников (в 1975г. - 33 тыс.), из них 87,7% - с высшим и средним педагогическим образованием.

Большая роль в деле повышения квалификации отводилась самообразованию. Анализ индивидуальных планов, проведение семинаров по руководству и контролю над самообразованием, участие в итоговых конференциях, изучение эффективности работы восчасть, совершенствования подготовки педагогических кадров. Вся эта работа строилась на основе научных исследований в области дошкольной педагогики, детской психологии, возрастной физиологии и педиатрии.

В июле 1966 года в Душанбе была проведена республиканская конференция дошкольных работников по нравственному воспитанию детей, материалы которой освещались в журнале «Маърифат», в газете «Омузгор», по радио.

Основными формами текущей методической помощи воспитателям являлись районные методические объединения, постоянные семинары-практикумы, школы передового педагогического опыта, педагогические лектории для молодых специалистов, консультации. В результате проводимых мероприятий улучшалась постановка учебно-воспитательной работы с детьми.

60-70-е годы отмечены ростом научного потенциала дошкольной педагогики в целом по стране. В Таджикистане данные научные исследования проводились на базе кафедры дошкольной педагогики ТГПИ им. А.Рудаки, дошкольного методкабинета Минпроса Таджикской ССР и НИИ педагогических наук Таджикской ССР, где разрабатывались новые методы изучения возрастных и индивидуальных особенностей психического развития детей, их обучения и умственного воспитания. Исходя из задач, поставленных XXIV и XXV съездом КПСС и последующими постановлениями Партии и Правительства того времени о народном образовании, педагогическая наука республики направляла свои усилия на разработку проблем воспитания подрастающего поколения, взаимодействие детского сада, школы, семьи и общественности. Велись научные исследования по следующим темам: подготовка детей к школе; формирование актуальной речи детей раннего возраста (на материале усвоения таджикского языка); особенности речевого развития детей дошкольного возраста в условиях Таджикистана; формирование у школьников знаний об общественности, таджикских писателях, нравственное воспитание дошкольников; содержание и методика использования местного материала в процессе деятельности в детских садах республики; формирование двигательных умений и навыков у детей дошкольного возраста.

Серьезным упущением являлось то, что педагогическая наука республики не занималась исследованиями в области специфических условий работы сельских дошкольных учреждений, не снабжала их необходимыми научно-методическими пособиями. Незавершенными оставались проблемы подготовки детей к школе в условиях смешанной группы, вопросы нравственного и трудового воспитания. В недостаточной степени изучался и распространялся передовой опыт колхозных и совхозных дошкольных учреждений. В числе важнейших задач развития дошкольного воспитания и обучения стояла задача повышения качества учебно-воспитательного процесса в высших и средних педагогических учебных заведениях.

ЛИТЕРАТУРА

1. Арипов М. Из истории педагогической мысли таджикского народа. Ч.1 (IX - XI вв). Душанбе, 1962, - 62 с.
2. Гулмадов Ф. «Ташаккули хулку атвори мактаббачагони хурдсол» Ж. Мактаби советӣ, №4, 1985. сах. 5
3. Гулмадов Ф. Оила ва тарбияи ахлокии мактаббачагони хурдсол. Ж. Мактаби советӣ, №2, 1983, сах. 51
4. Ефимов А. Нужды постоянно действующей колхозного детского сада. Душанбе, 1973, № 8, с 20-23.

ПРОБЛЕМА ПОДГОТОВКИ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ ДЛЯ ДОШКОЛЬНЫХ ВОСПИТАТЕЛЬНО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Одним из серьезных препятствий в развитии общественного дошкольного воспитания наряду с трудностями материального порядка была острая нехватка квалифицированных кадров, дошкольных работников и подготовка их из лиц местной национальности. В данной статье рассматриваются проблемы подготовки педагогических кадров для дошкольных воспитательно-образовательных учреждений

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: дошкольные воспитательно-образовательные учреждения, развитие дошкольного воспитания, развитие общественного дошкольного воспитания, подготовки педагогических кадров.

PROBLEM OF PREPARATION OF PEDAGOGICAL SHOTS FOR PRESCHOOL EDUCATIONAL INSTITUTIONS

The acute shortage of qualified personnel, preschool workers and their preparation from persons of a local nationality was one of serious obstacles in development of public preschool education along with difficulties of a material order. In this article problems of preparation of pedagogical shots for preschool educational institutions are considered

KEY WORDS: preschool educational institutions, development of preschool education, development of public preschool education, preparation of pedagogical shots

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ КОНСТРУИРОВАНИЯ ТЕСТОВ: АНАЛИЗ И ПЛАНИРОВАНИЕ

Г.Б. Мухамметов

Таджикский национальный университет

Начальной стадией конструирования тестов является подготовительное планирование. На этой стадии необходимо проанализировать следующее: кто, что и почему подлежит исследованию. На вопрос о цели исследования можно дать разные ответы, имеющие важные последствия для оформления тестов. Выбирают ли для дополнительных занятий учащиеся с самой низкой успеваемостью по математике, хотят ли определить, какие ученики чаще всего работали с аудиовизуальным курсом (чтобы продолжить обучение в этой же форме), необходимо ли установить с помощью предварительной информации уровень курсов, нужно ли сравнить наиболее распространённые виды, методы и тесты, если проверка успеваемости действительно необходима, и если с появлением теста она не приобретёт неоправданно большого значения, если создание тестов может быть приведено в соответствие с дидактическими задачами.

Куррикулярный анализ начинается после того, как установлены цели и функции тестирования. Этот этап в создании теста относится, в основном, к анализу учебных планов и учебников. Так как куррикулумы всё ещё имеют преимущественно тематическую ориентацию, достаточно трудно вывести на их основе конкретные учебные цели и проверочные задания, подтверждающие правомерность интерпретации куррикулума в глазах других дидактов. Обычно коллектив экспертов отфильтровывает из куррикулумов и учебников важнейшие учебные цели и заносит их в матрицу, в которой на одной оси расположены содержательные структуры, а на другой — уровни требований учащихся для дополнительных занятий, учителю, выделяющему без особых затруднений более сильную половину класса, требуется подвергнуть тестированию лишь его остальную часть. Для других целей, вероятно, будет достаточно выборки учеников. Необходимо обдумать также вопрос о том, какие школьные классы и в какие периоды учебного года целесообразнее привлекать для проведения исследования [8, 81].

При планировании целей определяются также содержательные рамки. Накануне консультации, например, необходимо определить, по каким предметам требуется получить информацию. Прежде чем формировать дополнительный курс, следует проанализировать, насколько обширным должен быть тот учебный материал, на базе которого будут проверяться пробелы в знаниях учащихся. Если ставятся иные исследовательские цели, то должен обсуждаться вопрос о том, какие формы успеваемости будут исследоваться - устные, письменные или моторные, что будет выноситься на передний план - умение мыслить или запоминать и т.д.

Тест должен создаваться лишь в том случае, если он может зафиксировать поведение ученика более корректно, чем это позволяли делать другие все перечисленные недостатки, этим вопросам в тестах уделяется больше внимания, чем в классных работах. Р.Крум и Я.Зайдель, анализируя 2825 классных работ учащихся, констатировали, что 96,6% и 93,0% работ ориентированы на выявление знаний и только 3,4% и 7% работ имеют целью определить умение понимать, применять полученные знания на практике и самостоятельно мыслить. Конструируя задания, необходимо взвесить, какой их тип лучше всего соответствует цели, содержанию и условиям тестирования, можно ли ограничиться в тесте одним типом заданий или необходимо выбрать несколько типов. Решение зависит от степени исследуемого школьного выпуска. В целом же задания с преимущественно вербальными требованиями, предполагающими выбор ответа из серии предложенных вариантов, не включают до 3-го класса. Кроме того, в начальных классах редко меняют тип заданий в пределах одного теста.

Так как тесты школьной успеваемости, ориентированные на соотносительную группу, проверяют, главным образом, обширные учебные единства (ибо они рассчитаны

на межрегиональное использование), то создатели тестов ориентируются на наиболее важные, глобальные учебные цели, отказываясь от подчиненных и менее значимых. Субъективные оценки группы экспертов оказывают влияние на индексацию и отбор учебных целей. Другие эксперты могли бы прийти к иному выбору. Это — слабое место тестов, ориентированных на соотносительную группу, которое можно компенсировать только одним способом — отбор заданий должен оцениваться также другими учителями.

Отсутствие ясности по многим вопросам сказывается на классификации уровней требований. Даже если эксперты предусматривают на уровне «обдумывание» больше учебных целей, чем на уровне «восстановление в памяти», тем не менее, только от соответствующего задания зависит, достаточно или нет для его решения только «восстановления в памяти». Несмотря на все перечисленные недостатки, этим вопросам в тестах уделяется больше внимания.

Эмпирический анализ заданий даёт сведения о степени их сложности, селективности и - при выборе ответа из нескольких предложенных вариантов - о выверке дистракторов. Эти величины испытывают на себе воздействие выборки, с помощью которой проверяется опытный вариант теста. По этой причине группы учащихся, подобранные для анализа заданий, должны по своему составу быть максимально приближены к тем, на кого ориентирована окончательная форма теста. Должны быть выдержаны сроки проведения исследования, например, три месяца до окончания учебного года. В выборке для тестов, ориентированных на соотносительную группу, участвуют 300-400 учащихся, распределяемых по различным признакам (город или сельская местность). Степень сложности заданий определяется процентом учащихся, получивших верный результат.

Степень сложности задания можно вывести с помощью следующей формулы:

P — количество тестируемых, правильно решивших задание / количество тестируемых, обрабатывавших задание.

Степень сложности P в числовом выражении тем больше, чем легче задание. Иногда используется дополнительная поправка на случайный результат, однако эти поправки себя не оправдали. Так как степень сложности задания зависит от его позиции в тесте (важно каким — легким или трудным является предшествующее задание), то рекомендуется раздавать несколько вариантов опытного теста с различной последовательностью заданий.

В тестах, ориентированных на соотносительную группу, степень сложности зависит от цели исследования. Если требуется провести дифференциацию учащихся с самой низкой успеваемостью, то создаются лёгкие тесты (выше 0,30), но он не гарантирует высокого качества тестовых заданий. Если опытная форма теста состоит из заданий, проверяющих исключительно формальные знания, то в таком случае возможно, что решение тех немногих заданий, которые требуют понимания и умения мыслить, обнаружат лишь слабую связь с общим значением опытного теста. Необходимо проводить отдельный анализ для заданий с различными уровнями требований, учитывая, однако, при составлении окончательного варианта теста содержание этих заданий. Иногда, прежде чем составлять окончательный вариант теста, требуется провести несколько анализов заданий с помощью постоянно совершенствуемых опытных вариантов теста.

При конструировании заданий необходимо также определить, какие дополнительные средства (карты, таблицы, словари и др.) требуются для их обработки, и какими средствами разрешается пользоваться, а какими нет. В соответствии с приобретенным опытом авторы теста создают на 50-100% заданий больше, чем того требует окончательная форма теста, т.к. только часть заданий выдерживает проверку [7,67]. Проектируя тестовые задания, авторы теста должны обсудить их с опытными педагогами. Благодаря этому обсуждению создатели тестов могут получить информацию о том, насколько важны определённые задания для проверки успеваемости, насколько они совпадают с учебными целями педагога и т.д. Вместе с тем, исследования показали, что учителя независимо от действительной трудности заданий склонны в целом недооценивать их сложность. Педагоги правильно определяют степень сложности задания лишь в 10-25% случаев. По этой причине определять её необходимо с помощью эмпирического анализа. Конструирование теста должно предваряться составлением руководства. Если необходимо отобрать учащихся с высокой успеваемостью, то обращаются к сложным тестам. В остальных случаях для достижения хорошего распределения результатов тестирования стремятся к распределению степени сложности от p

= 20 до $p = 80$ со средней величиной около $p = 50$. Коэффициент селективности задания определяет взаимосвязь между решением этого задания и решением всех заданий в опытной форме теста. Эта взаимосвязь выражается с помощью коэффициента корреляции, который теоретически может варьироваться между -1 и $+1$. Если учащиеся, решившие данное задание, выполнили также максимально возможное количество заданий во всём опытном варианте теста и, напротив, учащиеся, не сумевшие решить это задание, не смогли выполнить и остальные, то в таком случае получаем коэффициент селективности, приближающийся к величине $+1$.

Перед публикацией тест подвергается выверке, необходимой для получения сопоставительных норм. Для этого нужна максимально репрезентативная выборка учащихся. При составлении такой выборки для проведения выверки часто приходится обращаться к помощи учителей и класса.

Таким образом, при решении данного задания выявляются успевающие и отстающие ученики. Существуют задания, которые слабоуспевающие учащиеся, менее успешно выполнявшие задания во всем тесте, решают скорее, чем ученики с высокой успеваемостью. Часто неточная формулировка толкает успевающего ученика на более сложный или ошибочный путь решения, в то время как слабоуспевающий ученик не замечает неточности и находит правильный ответ. В этих случаях появляется коэффициент селективности с отрицательным знаком (со знаком «минус»). Подобные задания для тестов непригодны.

Анализ заданий, предполагающих выбор ответа, включает также анализ дистракторов (задания, включающие в себя один и более вариантов ответов). Ни один дистрактор не должен быть столь невероятным, чтобы его выбрали менее 5% тестируемых [4, 78].

Эти данные предлагают создателю тестов обширную информацию для совершенствования заданий и их отбора, однако нельзя допустить, чтобы они использовались формально. Высокий коэффициент селективности желателен (выше 0,30), но он не гарантирует высокого качества тестовых заданий. Если выделенные этапы создания теста обуславливают различные методы тестирования, с одной стороны, таким способом можно создать общий тест успеваемости, который привлекается для аттестации с целью отбора учащихся при переводе на иную ступень обучения. С другой стороны, опираясь на эти принципы, можно создать тест по правописанию, представляющий детальную информацию о сильно и слабоуспевающих учениках класса по всем разделам орфографии, что явится исходным моментом для проведения целенаправленного тренинга.

Почти все опубликованные тесты успеваемости являются заданиями, ориентированными на соотносительную группу. Они имеют различные целевые установки и неравноценны по качеству. В педагогической диагностике невозможно обойтись без тщательно разработанных методов подобного типа. Итак, тесты школьной успеваемости, ориентированные на критерии, — это тесты, сообщающие индивидуальный результат в соотношении с заранее принимающими заинтересованное участие в выверке определенных тестов, часто уделяют особое внимание этой сфере учебной деятельности и достигают вместе со своим классом значительных результатов. Важно, чтобы успеваемость определялась индивидуально у каждого учащегося. В коротких учебных программах нетрудно представить и проверить все этапы с помощью тестовых заданий. Чем больше тесты-критерии отходят от программной инструкции, тем больше методических усилий требуется для того, чтобы найти правила для такого подбора заданий, благодаря которым можно было бы валидно представить весь учебный материал. С помощью проверочной выборки проводится также подсчет валидности и надежности. Тщательно разработанный тест должен обладать содержательной валидностью уже априорно, причем его валидность нельзя подтвердить расчётами, в лучшем случае она определяется с помощью экспертов. И всё же в большинстве тестов этого типа вычисляются корреляции с отметкой, то это делается с целью показать преподавателю, в какой мере требования теста совпадают с его требованиями.

Для большей наглядности обратимся к Р.Фриске: «Тест, ориентированный на критерии, является обычным научным методом, с помощью которого определяется возможность и степень достижения конкретной учебной цели. Используемые при этом задания не идентичны учебной цели, а только представляют ее и служат для сравнения

фактических индивидуальных способностей учащегося с желаемой степенью способностей. Для проведения этого сравнения необходимы квантификация учебной цели, количественная фиксация успеваемости и измерительная модель для принятия решения о том, достигнута ли учебная цель. Для вычисления критериев качества теста необходим специальный, ориентированный на критерии анализ теста» [9, 20-24].

ЛИТЕРАТУРА

1. Выготский, Л.С. Избранные психологические исследования. /Л.С.Выготский. - М., 1956.-356с.
2. Водовозов, В.И. Избр. пед. соч./В.И.Водовозов. - М.: Изд. АПН РСФСР, 1953. - 420с.
3. Всероссийская конференция «Измерения в педагогике»: материалы; под ред. Майорова А.Н. - СПб, 1994.- Часть 1-4. - 96 с.
4. Как провести социологическое исследование. - М., 1990.-270с.
5. Калмыкова, З.И. К вопросу о методах диагностики обучаемости школьников. /З.И.Калмыкова//Вопросы психологии.-1968.-№6.-С. 16- 19.
6. Каптерев, П.Ф. Дидактические очерки. Теория образования.: избр.пед.соч. /П.Ф. Каптерев.- М., 1982.- 120с.
7. Психодиагностический словарь-справочник; под ред. Л.Ф. Бурлачук, С.М Морозов.- К.,1988. -456с.
8. Психодиагностика-учителю: научно-методический сборник. - Харьков, 1992.-230с.
9. Fricke R. Testgutekriterien bei lehrzieiorientierten Tests / R.Fricke // In: Stritt-motler P. Lernzielorientierte Leistungsmessung.-Wemheim: Beltz, 1973.- P.20-24.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ КОНСТРУИРОВАНИЯ ТЕСТОВ: АНАЛИЗ И ПЛАНИРОВАНИЕ

Начальной стадией конструирования тестов является подготовительное планирование. На этой стадии необходимо проанализировать следующее: кто, что и почему подлежит исследованию. На вопрос о цели исследования можно дать разные ответы, имеющие важные последствия для оформления тестов. Статья посвящена изучению данной темы.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: Куррикулярный анализ, куррикулумы, дидакты, проведение исследования, интерпретации куррикулума, матрица, глобальные учебные цели, обдумывание, восстановление в памяти, дистракторы, валидность анализ теста.

SOME ASPECTS OF DESIGNING OF TESTS: ANALYSIS AND PLANNING

Initial stage of designing of tests is preparatory planning. At this stage it is necessary to analyse the following: who as why is subject to research. On a question of a research objective it is possible to give the different answers having important consequences for registration of tests. Article is devoted to studying of this subject

KEY WORDS: the kurrikularnaly analysis, curriculums', didactics, carrying out of research, interpretation of curriculums', a matrix, the global educational purposes, considering, recall, distractions, validity, the test analysis.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Г.Б. Мухаметов*- докторант Таджикского национального университета

МУНДАРИЧА - СОДЕРЖАНИЕ

ФИЗИКА

СРАВНЕНИЕ ТЕМПЕРАТУРНОЙ ЗАВИСИМОСТИ ТЕПЛОЕМКОСТИ КРЕМНИЯ С ТЕОРИЕЙ ДЕБАЯ <i>Р.Х. Саидов, Б.Н. Гулов, З. Низомов</i>	3
---	---

БИОЛОГИЯ

АНАТОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ СТРОЕНИЯ ЛИСТА ВЕЧНОЗЕЛЕННЫХ ВИДОВ ЛИАН В ЦЕНТРАЛЬНОМ БОТАНИЧЕСКОМ САДУ (ТАДЖИКИСТАН) <i>Г.Н. Эргашева</i>	6
---	---

РИСК КАМНЕОБРАЗОВАНИЯ У ЖИТЕЛЕЙ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ТЕРРИТОРИЙ ЗЕРАФШАНСКОЙ ДОЛИНЫ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>Н.С. Ибодов, А. Ахмедов, Л. Сайдуллоев</i>	8
--	---

ФОРМИРОВАНИЕ ВЫСОТЫ РАСТЕНИЙ У ГОРОХА И ТРИТИКАЛЕ В ЧИСТОМ ПОСЕВЕ И В СМЕСИ В УСЛОВИЯХ ГИССАРСКОЙ ДОЛИНЫ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>И.А. Мирзоев, М.Х. Гафурова, В.А. Бободжанов</i>	12
--	----

ГЕПАТОЗАЩИТНЫЕ СВОЙСТВА ЛИПОВИТОЛА И ЛИМОНЕОЛА ПРИ ОСТРОМ И ХРОНИЧЕСКОМ ТОКСИЧЕСКОМ ГЕПАТИТЕ <i>А.К. Холов, Г.В. Разыкова, Д.А. Азонов, Е.И. Молохова</i>	16
---	----

ИҚТИСОД – ЭКОНОМИКА

РОГУНСКИЕ ТЕЗИСЫ (50 аргументов в пользу достройки Рогунской ГЭС) <i>Х. А. Одинаев</i>	21
---	----

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРИ РАЦИОНАЛИЗАЦИИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕЛИОРАТИВНО - ИРРИГАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА <i>Х.Р. Исайнов, М.Н. Файзуллоев</i>	30
--	----

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ ГИДРОЭНЕРГЕТИКИ ТАДЖИКИСТАНА И ЕГО СОСТОЯНИЕ В ПОСТКРИЗИСНЫЙ ПЕРИОД <i>Ф.Ф. Одинаев, Ф.С. Обидов</i>	37
--	----

ПРОБЛЕМЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ НАУКОГРАДОВ: МИРОВОЙ ОПЫТ И ТЕНДЕНЦИИ ПЕРЕХОДНЫХ СТРАН <i>М. Файзуллоев</i>	43
---	----

ЭЛЕМЕНТЫ ДЕПОЗИТНОЙ ПОЛИТИКИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА <i>М.Н. Бухадурова</i>	49
--	----

ВКЛАД ВНЕШНИХ ТРУДОВЫХ МИГРАНТОВ В РАЗВИТИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РТ <i>Султанов Зубайдулло, Д.О. Кандиёрова</i>	58
--	----

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРАНСГРАНИЧНЫХ ВОДНЫХ РЕСУРСОВ В РЕГИОНЕ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ: «ВОДНЫЕ»	
---	--

ОТНОШЕНИЯ ТАДЖИКИСТАНА И УЗБЕКИСТАНА <i>С.С. Саидов</i>	62
ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЫНКА ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ <i>Ф.М. Хамроев, Ф.С. Гадоева</i>	65
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ВОЗДЕЙСТВИЯ ГОСУДАРСТВА НА ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РАЗВИТЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМАХ <i>Г.Ш. Алиева, С.Джуроева</i>	69
СОСТОЯНИЕ, СТРУКТУРА И РАЗВИТИЕ ГИДРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА ТАДЖИКИСТАНА <i>Д.У.Ураков, И. А.Бобиев</i>	74
ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>Ф.Р. Шаропов, М.М. Мариншоев</i>	78
ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ И РАЦИОНАЛИЗАЦИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕЛИОРАТИВНО-ИРРИГАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>М.Ч. Буриева</i>	83
ВОПРОСЫ ОРГАНИЗАЦИИ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ И ПОВЫШЕНИЯ ИХ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ <i>Р. Фаррухи</i>	90
РЕГИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ <i>Д.А. Ходиев, Марворид Ф. Б.</i>	95
ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАЗВИТИЯ БОГАРНОГО САДОВОДСТВА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ <i>Х.И. Муминов</i>	99
СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ ВОЗРАСТА И ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТИ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ <i>Ф.М.Ахмадов</i>	102
ГЛОБАЛИЗАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ: ИСТОРИКО-ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ <i>М. Н. Мирсаидов</i>	104
ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ФОРМИРОВАНИЯ, РАЗВИТИЯ И ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ (на примере опыта Великобритании, Германии и США) <i>В.В. Вахидов, Р.Р. Кудратов, Ш.А. Орифов, Л.А. Султанова</i>	108
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТАДЖИКИСТАНА: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ <i>Б.Д. Тагоев</i>	113
ВОПРОСЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ	

ОКАЗАНИЯ АВТОСЕРВИСНЫХ УСЛУГ НАСЕЛЕНИЮ <i>Р.К. Раджабов, Р.Х. Караев</i>	119
СИСТЕМАИ ТАЪМИНОТИ ИҚТИМОЙ, ХИЗМАТРАСОНИИ ИҚТИМОЙ ВА МАДАДРАСОНИИ МОДДӢ БА ОИЛА ДАР ҶУМҲУРИИ ТОҶИКИСТОН <i>З. Ҷабборов</i>	126
НИГОҶИ ДОНИШМАНДОН ОИДИ ТАШАККУЛИ МОДЕЛИ ОДАМИ НАВИ ИҚТИСОДӢ ВА ПЕШВОӢ ДАР САРВАРӢ <i>Т.Б.Ганиев, Н. Расулов</i>	129
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ <i>Ф.И. Норов</i>	136
ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА РАЗВИТИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>Х. Хакимов</i>	145
ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИХ РЕСУРСОВ <i>С.Р. Бабаджанов</i>	149
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЭЛЕКТРИФИКАЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА <i>Г. В. Багдасарян</i>	152
ИНФОРМАЦИОННЫЙ АСПЕКТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ <i>Б.О. Таджикибаева</i>	157
МЕХАНИЗМЫ И ФАКТОРЫ, ОБУСЛАВЛИВАЮЩИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРИОРИТЕТЫ <i>Р.Х.Азимова</i>	161
МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ УСЛУГАМИ И ВТО: ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ, ПРОТИВОРЕЧИЯ И НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРИОРИТЕТЫ <i>Х.М. Каримов</i>	170
ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ <i>П.Х. Азимов, М.М. Алибоева, Х.Д. Мирзобеков</i>	175
ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА В КОНТЕКСТЕ ИНФОРМАТИЗАЦИИ <i>Дж.К. Ганиев</i>	179
ОСНОВНЫЕ ПРЕДПОСЫЛКИ ОРГАНИЗАЦИИ И ВЕДЕНИЯ ИСЛАМСКОГО БАНКОВСКОГО ДЕЛА <i>Ш.Хайров</i>	183
РАЗВИТИЕ И ПОПУЛЯРИЗАЦИЯ ТЕОРИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА <i>А.А. Акрамов</i>	186
МАСОИЛҶОИ МИНТАҚАВИИ ХУДТАЪМИНКУНӢ БО ОЗУҚА ДАР ҶУМҲУРИИ ТОҶИКИСТОН	

<i>И.С. Ашуров, И.М. Гулов, Ф.С.Обидов.....</i>	190
АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ <i>Дж.Д. Уракова.....</i>	194
ОЦЕНКА УРОВНЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА В ХАТЛОНСКОЙ ОБЛАСТИ <i>А.А. Сатторов, Р.Р.Кудратов.....</i>	204
НЕОБХОДИМОСТЬ СОСТАВЛЕНИЯ БИЗНЕС- ПЛАНА ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ СОСТОЯНИЯ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА <i>А.Х. Сафаров.....</i>	209
ВЛИЯНИЕ СМЕРТНОСТИ ТРУДОСПОСОБНОГО НАСЕЛЕНИЯ НА ФОРМИРОВАНИЕ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>М.Р. Абдулаева</i>	215
ГЕОГРАФИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ ЗЕРАВШАНСКОГО РЕГИОНА В ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПЕРИОД <i>Ш. Рахмонов.....</i>	217
НОВОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ МЫШЛЕНИЕ И ТРАДИЦИОННЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЗНАНИЯ В ТАДЖИКИСТАНЕ <i>Д.Х. Назриев</i>	222
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЗЕРНА В ХАТЛОНСКОЙ ОБЛАСТИ <i>А.А. Сатторов,К.К.Кудратов.....</i>	226
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КАК ФАКТОР СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ <i>И.С. Донахонов.....</i>	230
МУЛЬТИПЛИКАТИВНЫЙ МЕХАНИЗМ - КОСВЕННОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЦЕНЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ПРОДУКТОВ <i>И.Неъматов.....</i>	236
<u>ТАЪРИХ - ИСТОРИЯ</u>	
ТИПОЛОГИЯ СКОТОВОДЧЕСКОГО ХОЗЯЙСТВА У ТАДЖИКОВ В КОНЦЕ XIX – НАЧАЛЕ XX ВВ. <i>Р.М. Абдулвахидов.....</i>	243
ВАЖНЕЙШИЕ МОМЕНТЫ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЖИЗНИ СРЕДНЕЙ АЗИИ В 30-50 – ЫЕ ГОДЫ XIX В. <i>Г.Н. Турсунова.....</i>	248
«ҲАФТ ИҚЛИМ»-И АМИН АҲМАДИ РОЗӢ ҲАМЧУН САРЧАШМАИ МУҲИМИ ҶУҒРОФИӢ ВА ФАРҲАНҒӢ <i>Муҳаммадӣ Садриддинов.....</i>	252
ФАЪОЛИЯТИ КОМИССИЯИ БАӢНИҲУКУМАТИИ ТОҶИКИСТОНУ БЕЛАРУС ГУСТАРИШ МЕӢБАД	

<i>(мансубият, ҳамкорӣ, саноат, фарҳанг ва сиёсат)</i> <i>Саодат Назарова</i>	255
--	-----

ХУҚУҚ – ПРАВО

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОГО ПРАВА РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН <i>А.Д. Гафуров</i>	258
ОТСЫЛКА КАК ОДИН ИЗ ПРИЕМОВ ИМПЛЕМЕНТАЦИИ НОРМ МЕЖДУНАРОДНОГО УГОЛОВНОГО ПРАВА В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>Н. Б. Азимов</i>	265
СООТНОШЕНИЕ ИНСТИТУТА АМНИСТИИ С ИНЫМИ ВИДАМИ ПООЩРИТЕЛЬНЫХ ИНСТИТУТОВ <i>Б.С. Саидвалиева</i>	268
ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВ АКЦИОНЕРОВ ПРИ КОНСОЛИДАЦИИ АКЦИЙ <i>С. А. Имомова</i>	274
ВИНА КАК УСЛОВИЕ ВНЕДОГОВОРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ГОСУДАРСТВА ЗА УЩЕРБ, ПРИЧИНЕННЫЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ <i>П.З. Мирзоев</i>	281
К ВОПРОСУ О СТРАХОВАНИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА КАК ВИДА ИМУЩЕСТВЕННОГО СТРАХОВАНИЯ <i>С.И. Мирзоев</i>	286
ПОНЯТИЕ «СЕКРЕТ ПРОИЗВОДСТВА (НОУ-ХАУ)» И ЕГО СООТНОШЕНИЕ С КОММЕРЧЕСКОЙ ТАЙНОЙ <i>Б.Т. Асомиддинов</i>	290
ДОГОВОРНАЯ ФОРМА РЕГУЛИРОВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ТВОРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ <i>И.Г. Ахмеджанов</i>	294
СТАТУС ЛИЧНОСТИ В КЛАССИЧЕСКОМ ИСЛАМЕ <i>Д.С. Сафаров</i>	299
ПРОЩЕНИЕ ДОЛГА КАК ОСНОВАНИЕ ПРЕКРАЩЕНИЯ ДОГОВОРНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ОБЩЕСТВЕ <i>Ф.М. Нодиров</i>	303

ҶОМЕАШИНОСӢ – ОБЩЕСТВОВЕДЕНИЕ

ОСНОВНЫЕ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>Н.С. Буриев</i>	307
СООТНОШЕНИЕ СОЦИАЛЬНО-ПОЛИТИЧЕСКИХ ПРОТИВОРЕЧИЙ И КОНФЛИКТОВ В АНАЛИЗЕ СОЦИАЛЬНЫХ ПРОЦЕССОВ В ТАДЖИКСКОМ ОБЩЕСТВЕ <i>С.С. Фаттоев</i>	314

ТОҶИКИСТОН ВА КИШВАРҶОИ АРАБИИ ХАЛИҶИ ФОРС: ХУСУСИЯТИ ҶАМКОРИҶО <i>Ш.А. Разоқов</i>	319
ПОЛИТИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ПАРТИЙНОЙ СИСТЕМЫ (ИЗ ОПЫТА ТАДЖИКИСТАНА) <i>Р.Г. Курбанов</i>	324
РАВАНДИ МУНОСИБАТҶО ВА ДУРНАМОИ ҶАМКОРИҶОИ ТОҶИКИСТОН БО МАМЛАКАТҶОИ АРАБИ ХАЛИҶИ ФОРС <i>З.Қ. Давлатов</i>	329
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ВЫЗОВЫ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ (на примере Республики Таджикистан) <i>Д.М. Сайдалиев</i>	335
БЕСПЛОДИЕ В БРАКЕ – МЕДИЦИНСКАЯ И СОЦИАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА <i>Д. А. Ходжамуродова.,</i> <i>Ш.С.Анварова</i>	341
<u>ФИЛОЛОГИЯ ВА ЖУРНАЛИСТИКА</u>	
НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ СИНОНИМОВ В ТАДЖИКСКОМ И АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКАХ <i>Н.Х. Туйгунов</i>	346
ЭЪРОБ ДАР ЗАБОНҶОИ СОМӢ <i>Исмонов Кароматулло</i>	350
САНОӢ ВА ҶАБАЛӢ: ҶАМОҶАНГӢ ДАР ЭҶОДИ ҶАЗАЛ <i>Бибисултон Навбаҳорова</i>	354
ВАЗӢИ ШЕЪР ДАР АСРИ БОЗГАШТ АЗ НАЗАРИ ҚОЛАБ, МӢҶТАВО, МАЗМУН ВА ТАНЕ ЧАНД АЗ ШОИРОНИ ДАВРАИ БОЗГАШТ <i>Афшин</i> <i>Муродӣ</i>	359
АНАЛИЗ ОБРАЗА ШАХРОШУБ В «СЕМИ ПАЛАТАХ БАХРОМА ГУРА» <i>Г. Шарофзода</i>	362
ҶОФИЗ ДАР ТАҶҚИҚИ ВАЛӢ САМАД <i>М.И. Раҳимова</i>	368
АШӢОРИ ТАСАВВУФИИ СОМЕЪ <i>З.К.</i> <i>Холиқова</i>	372
НИГОҶЕ БА РИНД ДАР ҶАЗАЛИӢТИ АМИР ХУСРАВИ ДЕҶЛАВӢ ВА МУҚОЙСАИ ОН БО ҶОФИЗ <i>Сусани Яздонӣ</i>	375
ПРОБЛЕМА ИСТОРИИ В «ШАХНАМЕ» А. ФИРДОУСИ И «ВОЙНЕ И МИРЕ» Л.Н. ТОЛСТОГО <i>Марзие Яхьяпур, Марзие</i> <i>Хейдари</i>	378
САНӢАТҶОИ БАДЕӢ ДАР АМСОЛ ВА ҶИКАМИ	453

«ҶАМҲАРАТУ-Л-АМСОЛ»-И АБӮҲИЛОЛ АЛ-АСКАРИ <i>Умедҷон Мақсудов</i>	385
ЖАНРИ МУБОДИЛАИ АФКОР <i>(мақоми мусохиба дар публитсистикаи Абдулҳамид Самад) Насиба Кучарова</i>	390
ИСТИФОДАИ ЗАРБУЛМАСАЛУ МАҚОЛ ДАР САРЛАВҲА <i>Ҳ. О. Сафаров</i>	394
НАҚШИ ШАБАКАҲОИ ТЕЛЕВИЗИОНИИ РУСИЯ ДАР ФАЗОИ ИТТИЛООТИИ ТОҶИКИСТОН <i>Ҳ. Сафаров</i>	397
СУЛҲИ ТОҶИКОН АЗ ДИДИ ЭМОМАЛИ РАҲМОН <i>Д. Маҳкамова</i>	400
ХАБАР ВА МАВҶЕИ ОН ДАР ПУБЛИТСИСТИКАИ А.САМАД <i>Н.А. Кӯчарова</i>	405
<u>ПЕДАГОГИКА</u>	
МЕТОД ПРОЕКТОВ В ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМ ОБРАЗОВАНИИ ШКОЛЬНИКОВ <i>С.Рахимов, Т.Ахлиллоев</i>	409
СУЩНОСТЬ ДИДАКТИЧЕСКИХ ИГР КАК СРЕДСТВА ОБУЧЕНИЯ <i>Ш.К. Ашурова</i>	411
ПОЗНАВАТЕЛЬНЫЙ ИНТЕРЕС – ПОКАЗАТЕЛЬ ОБЩЕГО РАЗВИТИЯ ЛИЧНОСТИ ШКОЛЬНИКА <i>С.Абдуллоева</i>	416
ФОРМИРОВАНИЕ КОММУНИКАТИВНО-ВОСПИТАТЕЛЬНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ БУДУЩИХ УЧИТЕЛЕЙ РУССКОГО ЯЗЫКА В ПРОЦЕССЕ УЧЕБНО-ВОСПИТАТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ <i>Г.Ш.Ходжиева</i>	418
ДИДАКТИКО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МЕЖПРЕДМЕТНЫХ СВЯЗЕЙ ПРЕДМЕТОВ ЕСТЕСТВЕННО-МАТЕМАТИЧЕСКОГО ЦИКЛА В ПОДГОТОВКЕ БУДУЩЕГО УЧИТЕЛЯ <i>К.А. Баротов, К. Халимов, Н.Одинаев</i>	421
ПРИНЦИПЫ ОТБОРА СОДЕРЖАНИЯ ПРЕЗЕНТАЦИИ ТВОРЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ ДЛЯ РАЗВИТИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ <i>Н.Н. Раджабова</i>	428
ОИД БА ИСТИФОДАИ ТЕХНОЛОГИЯИ КОМПЮТЕРӢ ДАР РАВАНДИ ОМУӢЗИШИ ФАНҲОИ МАТЕМАТИКӢ <i>А.Э. Сатторов, Р.К.Халилов</i>	431
НОВЫЕ ЗАКОНЫ И ПРОБЛЕМЫ ПОДГОТОВКИ УЧИТЕЛЕЙ В ИРАНЕ <i>Али Марви</i>	433
ФОРМИРОВАНИЕ КВАЛИФИЦИРОВАННОЙ ХАРАКТЕРИСТИКИ БУДУЩЕГО ИНЖЕНЕРА-НОВАТОРА В УСЛОВИЯХ ПРОЕКТНО- ГРАФИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	

<i>М. Мирзоева, А.Х. Каландаров.....</i>	437
ПРОБЛЕМА ПОДГОТОВКИ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ ДЛЯ ДОШКОЛЬНЫХ ВОСПИТАТЕЛЬНО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ <i>Дж. Юлдашева.....</i>	439
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ КОНСТРУИРОВАНИЯ ТЕСТОВ: АНАЛИЗ И ПЛАНИРОВАНИЕ <i>Г.Б. Мухамметов.....</i>	444
МУНДАРИҶА.....	448

К СВЕДЕНИЮ АВТОРОВ

В научном журнале «Вестник Таджикского национального университета» печатаются статьи, содержащие результаты научных исследований по естественным, гуманитарным и экономическим наукам.

При направлении статьи в редколлегию авторам необходимо соблюдать следующие правила:

1. Размер статьи не должен превышать 10 страниц компьютерного текста, включая текст, таблицы, библиографию, рисунки и тексты аннотаций на таджикском, русском и английском языках.

2. Статья должна быть подготовлена в системе Microsoft Word. Одновременно с распечаткой статьи сдается электронная версия статьи. Рукопись должна быть отпечатана на компьютере (гарнитура Times New Roman Tj 14, формат А4, интервал одинарный, поля: верхнее - 3см, нижнее – 2,5см, левое – 3см, правое – 2см;), все листы статьи должны быть пронумерованы.

Сверху страницы по центру листа указывается название статьи, ниже через один интервал инициалы и фамилии автора (авторов). Ниже название организации, адрес, e-mail. Далее через строку следует основной текст. В конце статьи приводятся ключевые слова (до 10 слов).

Ссылки на цитируемую литературу даются в квадратных скобках, например [1]. Список литературы приводится общим списком после ключевых слов (под заголовком «литература») в порядке упоминания в тексте.

3. К статье прилагается резюме на таджикском, русском и английском языках с указанием названия статьи. Текст резюме приводится в конце статьи после списка использованной литературы.

4. Научные статьи, представленные в редакцию журнала, должны иметь направление учреждения, экспертное заключение и отзыв специалистов о возможности опубликования.

5. Плата за опубликование рукописей аспирантов не взимается.

Редколлегия оставляет за собой право производить сокращения и редакционные изменения статьи. Статьи, не отвечающие настоящим правилам, редколлекцией не принимаются.

Масъули чоп: **М. Ибодова**
Мухаррирон: **И. Ҳакимова, Назари Муҳаммадхоча**
Хуруфчини компютерӣ: **Д. Назарова**

Ответственный редактор: **М. Ибодова**
Редакторы: **И. Ҳакимова, Назар Муҳаммадхоча**
Компьютерный набор: **Д. Назарова**

ДМТ, ш. Душанбе, хиёбони Рӯдакӣ, 17, бинои асосӣ, утоқи 37
ТНУ, г. Душанбе, проспект Рудаки, 17, главный корпус, каб. 37
Тел: 227-74-41 E-mail: vestnik-tnu@mail.ru
Сайт ТНУ: www.tgnu.tarena.tj

Ба чоп 28.10.2011 таҳвил шуд. Қоғаз аз чопи офсет.
Андозаи 60x84 1/16. Ҷузъи чопӣ 18,8. Теъдод 500 нусха.

