

ISSN 2074-1847

ДОНИШГОҶИ МИЛЛИИ ТОҶИКИСТОН  
ТАДЖИКСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

ПАЁМИ ДОНИШГОҶИ МИЛЛИИ  
ТОҶИКИСТОН  
*(маҷаллаи илмӣ)*

ВЕСТНИК ТАДЖИКСКОГО  
НАЦИОНАЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА  
*(научный журнал)*

8(64)

БАХШИ ИЛМҶОИ ИҚТИСОДӢ

СЕРИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК

ДУШАНБЕ: «СИНО»  
2010

**ДОНИШГОҶИ МИЛЛИИ ТОҶИКИСТОН  
ТАДЖИКСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**

**МАҶАЛЛАИ ИЛМӢ СОЛИ 1990 ТАЪСИС ЁФТААСТ.  
НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ ОСНОВАН В 1990 ГОДУ.**

**Ҳайати таҳририя:  
Редакционная коллегия:**

Саидов Н.С. – гл. редактор, доктор философских наук, профессор  
Каримов М.Б. – зам. гл. редактора, доктор химических наук, профессор  
Мирбобоев Р.М.- зам. гл. редактора, кандидат экономических наук, доцент  
Исматов С.М. - зам. гл. редактора, кандидат филологических наук, доцент

**Аъзои ҳайати таҳририя:  
Члены редколлегии:**

Уроков Д.У. - доктор экономических наук, профессор  
Хакимов А. - доктор экономических наук, профессор  
Низомова Т - доктор экономических наук, профессор  
Исайнов Х.- доктор экономических наук, профессор  
Солиев А. - кандидат экономических наук, доцент

Маҷалла бо забони тоҷикӣ, русӣ ва англисӣ нашр мешавад.  
Журнал печатается на таджикском, русском и английском языках.

© Донишгоҳи миллии Тоҷикистон, 2010  
Паёми Донишгоҳи миллии Тоҷикистон  
Вестник Таджикского национального университета

## КОМПЛЕКСНЫЙ МЕХАНИЗМ ГОСУДАРСТВЕННОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА НЕФОРМАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

*Ш.Б. Джонмамадов*  
Институт экономики Таджикистана

В существование неформальной экономики как таковой винить государство бессмысленно. Исторический опыт свидетельствует, что неформальная экономика является составной частью хозяйственного механизма. Однако ответственность за то, что она разрастается порой до значительных масштабов, лежит на государстве.

Рассмотрение форм и методов воздействия на неформальную экономику логично начать с более общего вопроса, являющегося предметом оживленной дискуссии в мировой и отечественной экономической науке, - о регулирующей роли государства в экономике.

Приступая к рассмотрению основ необходимости государственного регулирования экономики, следовало бы в начале дать научное определение самому этому понятию. Добавим, что в имеющейся литературе, к сожалению, отсутствует сколько-нибудь ясная постановка этого вопроса. Ведь "любая отрасль знаний становится наукой после того, как сформулированы ее подтвержденные практикой исходные аксиомы". В данном случае эти аксиомы не в полной мере могут быть подтверждены практикой, поскольку мы пока, что делаем лишь первые шаги по переходу к рыночным отношениям и макроэкономическому регулированию. Тем не менее, представляется вполне оправданной попытка дать лаконичное определение понятию государственного регулирования экономики. На наш взгляд, оно представляет собой основную форму административно-экономического и организационно-правового вмешательства государства в социально-хозяйственные процессы с целью поддержания их рациональной сбалансированности и макроэкономической стабильности.

По логике суждения возникает вопрос: такое вмешательство-объективная необходимость или оно всегда носит субъективный характер? Правильный ответ на поставленный вопрос должен базироваться на теоретических обобщениях и анализе всей практики мирохозяйственного развития в условиях как развитого, так и неразвитого состояния рыночных отношений. Сделанный компетентными специалистами стран с развитой рыночной экономикой научный анализ, позволяет довольно четко обосновать вывод об объективности мер, осуществляемых государством по регулированию социально-экономических процессов. Известный экономист, создатель шведской модели эффективной экономики Класс Эклунд, сделав основной вывод о том, что "в чистом виде совершенно нерегулируемого рынка нет сейчас ни в одной стране и, строго говоря, никогда нигде не было", подчеркивает объективную необходимость государственного регулирования с целью обеспечить эффективное производство коллективных благ, оправданные внешние эффекты и справедливое распределение доходов.

Заметим, что наиболее аргументированные обобщения теоретического характера по данной проблеме, берут свое начало из идеи английского экономиста Дж.М.Кейнса(1883-1946), который отмечал "... хотя расширение функции правительства в связи с задачей координации склонности к потреблению и побуждения инвестировать показалось бы публицисту XIX в. или современному американскому финансисту ужасающим покушением на основы индивидуализма, я, наоборот, защищаю его как единственное практическое возможное средство избежать полного разрушения существующих экономических форм и как условие для успешного функционирования личной инициативы".[1]

Для того чтобы перейти к рассмотрению сущности факторов, обуславливающих объективную необходимость государственного регулирования экономики, необходимо выяснить их понятийный аппарат. Речь идет прежде всего о "чистых общественных товарах", т.е. товарах, не воспринимающих действия механизмов рыночных отношений. К числу таких товаров следует отнести поддержание обороноспособности страны, управление государством, защиту законных прав граждан и обеспечение общественного порядка, создание и использование единой энергетической и транспортно-коммуникационной системы и т.д., потребление которых происходит при одинаковом подходе всех людей и на коллективной основе.

Следующим понятием, объясняющим необходимость государственного регулирования экономики, является "внешний эффект" усиления и тесноты рыночных взаимоотношений производителей товаров и их потребителей. Дело в том, что в сфере этих взаимоотношений отсутствует механизм, стимулирующий учитывать в издержках производство товаров (услуг), затраты на природоохранные мероприятия и ресурсосбережение. Отсюда очевидно, что из поля зрения предпринимателя, ориентирующего свою деятельность только на удовлетворение спроса и получение прибыли, полностью выпадает проблема охраны окружающей среды и рационального использования природного сырья, особенно, его невозпроизводимых

видов. Следовательно, решение этой проблемы, возникающей как внешний эффект деятельности людей, требует прежде всего вмешательства государства.

Государство играет важную роль и в уменьшении транзакционных издержек, претерпеваемых участниками рынка для согласования условия их взаимодействия и контроля над соблюдением этих условий. Меньший уровень рассматриваемых издержек обеспечивается государством во многом благодаря использованию рычагов принуждения, в чем заинтересованы все участники рынка.

Следующим важным понятием являются централизованные социальные затраты государства. Возникновение этого понятия связано с тем, что движение по пути к развитому состоянию рыночных отношений, как правило, рождает и усложняет социальную напряженность (безработица, рост инфляции и т.д.), которая может привести к политической напряженности.

Здесь выход один: безработным и малоимущим слоям населения государство оказывает социальную поддержку за счет справедливого (с точки зрения всего общества) перераспределения доходов других, более состоятельных его слоев. Объективность такого перераспределения вытекает из того, что оно создает базу для обеспечения и поддержания социально-политической стабильности, в наличии которой заинтересованы и государство и участники свободного предпринимательства.

Радикальные либералы, использующие принцип “меньше государства в экономике”, уповают на процесс саморегулирования рыночной экономики. Они считают, что Таджикистан пройдет неизбежный период первоначального накопления капитала и неформальная (теневая) экономика “рассосется” сама по себе. Совершенно очевидно, что главным фактором вытеснения неформальных операций из экономики является создание здоровой конкурентной среды. Ведь неформальная экономика это одна из форм недобросовестной конкуренции. Однако вопрос заключается в том, каково должно быть поведение государства: либо оно выступает в качестве стороннего наблюдателя, либо становится фактором прямого воздействия для любого участника рыночной экономики.

Исходя из этого, можно сделать вывод о том, что невыносимые условия для неформального бизнеса должны формироваться, прежде всего, государством. Это важнейшая стратегическая задача, решение которой является одной из управленческих функций современного государства. Между тем, государство при воздействии на неформальную экономику должно опираться на институты гражданского общества (общественные организации, политические партии, средства массовой информации и т.д.).

Государство должно не только осознать важность проблемы неформальной экономики, но и иметь политическую волю, быть способным к решительным действиям по оздоровлению рыночных отношений. К сожалению, такой политической воли на протяжении последнего десятилетия таджикское государство так и не проявило. У политических партий были лозунги, направленные против неформального бизнеса, но не более того. Научно обоснованной стратегии борьбы с теневой экономикой в целом, ни было не у одной партии.

Мы считаем, что борьба с неформальной экономикой должна занять особое место в стратегии развития Таджикистана по следующим причинам:

1. Эта проблема является одним из основных тормозов в реализации рыночных реформ.

2. Стратегическое значение проблемы не ограничивается долгосрочным характером ее решения, потому что стратегия подразумевает не только долгосрочное планирование. Она связана с коренными преобразованиями всей экономической системы. Таджикская экономика должна быть конкурентоспособной, а это означает принципиально иные параметры ее теневой составляющей.

3. К сожалению, Таджикистан не может претендовать на должное место в мировом сообществе, находясь во главе списка наиболее коррумпированных стран.

4. Теневая экономика в целом является финансовой базой терроризма и сепаратизма, следовательно, несет в себе угрозу национальной безопасности страны.

Необходимо отметить, то в государственной стратегии борьбы с неформальной экономикой должна быть четко сформулирована главная задача, а именно, до какого уровня можно минимизировать неформальную экономику, как определить этот допустимый уровень. Разумеется, задача должна быть реалистичной, т.е. выполнимой. В то же время необходимо осознавать, что неформальную экономику полностью ликвидировать просто невозможно.

Согласно официальным данным в Таджикистане доля теневой экономики в структуре ВВП составляет 25% от ВВП. По оценкам Научно-исследовательского Центра “Шарк” объем теневой экономики в Республике Таджикистан составляет 60,93% от ВВП.[2]

На наш взгляд, сокращение теневой экономики в целом, хотя бы до двадцатипроцентного уровня, должно быть выдвинуто в качестве стратегической задач Таджикского государства наряду с уже обозначенными (энергетическая независимость, обеспечение продовольственной безопасности, строительство автомобильных дорог с целью выхода из коммуникационной безопасности).

Но вместе с тем, при реализации этой задачи, необходимо учитывать структуру теневой (неформальной) экономики. За масштабы вынужденной нелегальной экономики государство несет полную ответственность. Посредством продуманной социально-экономической политики государство должно стремиться к минимизации этого явления. Здесь необходимо отметить, что именно меры косвенного характера (совершенствование налогового и трудового законодательства, система социальной защиты, подготовки и переподготовки кадров и т.п.) являются более эффективными по сравнению с прямыми административными мерами (различного рода запреты, усиление наказаний и т.п.).

Таким образом, определив основные объекты государственного воздействия на неформальную экономику, можно сформулировать ряд более конкретных задач стратегического характера:

- устранение главных причин, порождающих вынужденную неформальную экономику;
- укрепление властной вертикали, без которого нельзя с успехом бороться с неформальной экономикой в регионах;
- формирование здоровой конкурентной среды. Отметим, что речь, прежде всего идет о равной "удаленности" предпринимательства от власти, продуманной налоговой политики, защите собственности и т.д.;
- государственная поддержка среднего и малого бизнеса;
- социально ориентированный бюджет, который способствовал бы снижению уровня вынужденной неформальной экономики.

Следует сказать, что любая стратегия помимо формулировки главной цели и задач, предполагает выбор методов и путей их достижения и решения. Поэтому определение взвешенного соотношения между экономическими и административными методами является принципиально важной задачей.

Совершенно очевидно, что снижение уровня государственного администрирования может создать более благоприятные условия для развития малого бизнеса и самозанятости. Нам представляется уместным напомнить о различиях между "сильным" и "силовым" государством. Не только в нашей стране, да и в других странах никакие административные меры государства не смогли остановить рост неформальной экономики. К каждому вынужденному неформалу невозможно приставить работника силовых ведомств. При этом именно запретительные меры вынуждают неформалов откупаться от представителей власти. Вероятнее всего авторитет и сила государства заключаются в том, насколько оно способно создать благоприятные условия для свободного и всестороннего развития предпринимательства.

Однако, безусловно, что любая свобода не беспредельна и должна иметь определенные ограничители. В 90-е годы прошлого столетия в результате того, что власть была парализована, мы получили, наверное самое "свободное" общество - к сожалению, "свободное" даже от закона, порядка и морали.

Одна из форм государственного воздействия на теневую экономику в целом является проведение легализации капитала. Амнистия капитала, простыми словами, означает отказ от штрафных санкций по отношению к скрытым от государства доходам его граждан и декларирование их для последующего налогообложения (либо других целей). Чаще всего амнистия направлена на возврат "беглого капитала", ушедшего за границу для укрытия от налогов, либо по причине недоверия к действующему режиму в стране происхождения этих денег. В случае с Таджикистаном эта цель может быть несколько расширена, поскольку закон об амнистии капиталов может коснуться не только вывезенных денег, но и тех, что находятся в стране.

Легализация теневых капиталов - масштабная экономическая, политическая и социальная задача. Решаться она должна с учетом накопленного международного опыта и с использованием всего арсенала средств, имеющихся в распоряжении законодательных, правоохранительных и финансовых органов государства.

Международная практика показывает, что легализация теневых капиталов, имущества и денежных средств, утаенных от налогообложения или вывезенных из страны, может стать эффективным средством пополнения бюджета и ускорения развития экономики. В этой связи большой интерес представляет зарубежный опыт амнистии капиталов и имущества, накопленный за долгие годы.

Легализация теневых капиталов - не новшество в мировой практике. Ряд стран Европы, многие штаты США проводят данную акцию по несколько раз в десятилетие. Легализация проводится не только там, где «накопилось» нелегальное имущество в результате непрозрачности приватизационных процессов и упущений административной и правовой системы в годы становления рыночных отношений, а даже там, где меньше всего можно предполагать «огрехи» и издержки системы в виде роста теневого сектора.

Так, например, в США около 40 штатов провели 62 налоговые амнистии с 1982 по 1997 годы. Одним из наиболее высоких показателей по сборам от амнистии может быть отмечен округ Колумбия, где по ее результатам в сентябре 1987 г. в бюджет поступило 100 млн. долл. США. Следует отметить, что в данном случае были амнистированы штрафы и пени, но налоговые задолженности подлежали выплате в полном объеме, что и объясняет высокий показатель сборов. Более того, были также внесены изменения в налоговое законодательство: сокращение подоходного налога, ликвидация двойного налогообложения дивидендов и

увеличение нормы вычетов по подоходному налогу, а также последующее ужесточение мер за нарушение налоговых правил.

Самые развитые страны Европы сегодня охвачены процессами амнистии капиталов. В Бельгии, к примеру, 16 января текущего года вступил в силу закон о налоговой амнистии, согласно которому любой бельгиец должен задекларировать скрытый доход и заплатить с него 9% налогового сбора. Налог в 6% заплатят те, кто инвестировал неучтенный капитал на срок свыше трех лет в Бельгии или любой другой стране Евросоюза. При этом Центральный банк Бельгии оценивает возврат около 14% из средств, попадающих под амнистию, а их насчитали на 80 млрд. евро.

Так, Ирландия в 1988 году провела 10-месячную кампанию по уплате задолженностей по подоходному налогу без штрафных санкций. В результате сбор составил 750 млн. долл. США, что многократно превысило ожидания. Причинами успеха западные аналитики единогласно признают беспрецедентность налоговой амнистии, акцент на однократность акции и ужесточение мер пресечения после амнистии.

Безусловным лидером по результативности налоговых амнистий среди стран Европы признается Италия. В 1984 г. была объявлена налоговая амнистия капитала и имущества предпринимателей и индивидуальных предпринимателей, а в 2001–2002 гг. была проведена специальная программа по легализации сокрытого имущества. В результате в течение 60 дней был амнистирован 21 млрд. евро. Налоговые сборы возросли на 6,5% в течение четырех месяцев после амнистии, из них сборы прямых налогов возросли на 5,6% и составили 4,5 млрд. евро.

Последняя амнистия, проведенная в Италии, позволила вернуть в страну около 40 млрд. евро или около 9% от суммы вывезенного капитала, при этом возвращенные капиталы «обложили» налогом в 2,5%. К слову, в Таджикистане и Казахстане никаких налогов и штрафов с амнистированного капитала не платили, но деньги должны были быть размещены на счетах в местных банках. Безусловно, итальянский опыт – одно из ярких подтверждений эффективности налоговой амнистии как средства вывода из «тени» значительных материальных и денежных ресурсов и увеличения налоговой составляющей в национальном бюджете.

Продолжается финансовая амнистия и в Германии, которая собирается пополнить свой бюджет на 25 млрд. евро за счет отчислений налога на процент с капитала в размере 25% с возвращаемых сумм. По различным оценкам, сумма вывезенного за последние десять лет из Германии капитала составляет около 1 трлн. евро.

В Германии с целью повышения собираемости налогов периодически вводится так называемая программа «явка с повинной, освобождающая от наказания». Недобросовестный налогоплательщик имеет возможность в обозначенное время «дозаявить» в налоговую инспекцию о «забытых» источниках доходов и уплатить с них налоги и пени за просрочку задним числом. При этом явка с повинной невозможна, если против налогоплательщика уже ведется расследование или на его предприятии работает ревизионная комиссия. Благодаря этим мерам в 2003 году удалось получить дополнительные налоговые поступления в размере 1,5 млрд. евро.

В России вместо легализации была проведена упрощенная декларация доходов. По российской методике: гражданин платит 13% от суммы дохода в налоговую службу по упрощенной декларации о доходах, без указания видов доходов и их источников. Этого достаточно для легализации дохода, в дальнейшем налоговая служба и другие органы не имеют права использовать эту информацию для судебного преследования. Здесь возможен риск того, что некоторые граждане как бы «вперед» задекларируют несуществующие доходы.

В Молдавии упор был сделан на амнистию налоговых обязательств перед различными фондами. Достаточно четко и просто был прописан сам механизм легализации. При легализации денежных средств сумма сбора зависела от времени нахождения денег на расчетном счету в банке страны. Эта особенность во многом определяется большим числом мигрантов за пределами страны и значительными объемами поступления доходов от мигрантов в страну.

В Грузии легализация проходила преимущественно по стратегии сокращения предпосылок существования теневой экономики. Фактически легализация носила характер установления взаимного доверия между бизнесом и новой властью. При этом власть продемонстрировала жесткость по отношению к чиновникам, замешанным в коррупции, независимо от их родственных связей. Удачно были прописаны гарантии тем, кто участвовал в легализации, и ответственность чиновников за несоблюдение процедур. Это вызвало доверие бизнеса к власти и позволило в дальнейшем власти провести радикальные реформы в экономике. Отметим, выбор времени легализации – сразу же после президентских выборов.

Как бы ни был интересен и важен для Таджикистана международный опыт, успешное решение проблемы легализации капитала и имущества, ушедших в тень внутри или вне страны, возможно лишь в контексте общей экономической политики и тех стратегических задач, которые стоят на данном этапе

развития. Главная среди них - повышение темпов экономического роста, которое позволило бы Таджикистану стать вровень с государствами региона.

В результате реализации Закона «Об амнистии граждан и юридических лиц Республики Таджикистан в связи с легализацией их имущества» с 1 января 2008 года до 1 июля 2009 года в соответствии с предварительными сведениями, было легализовано более 87 тыс. единиц имущества, стоимость которых составляет более 19 млрд. сомони (около 5 млрд. долларов США). Амнистия средств и имущества со стороны государства дает возможность гражданам без указания источников дохода легализовать свои средства и имущество, и в то же время участвовать в развитии экономики страны.[3]

В Республике Таджикистан денежная амнистия прошла дважды. В первый раз денежная амнистия в республике прошла с 1 апреля по 20 апреля 2003 года. Затем срок был продлен и второй этап прошел с 21 апреля по 10 июня. По данным Национального банка республики в результате финансовой амнистии в госбюджет поступило 589 млн. сомони (190,6 млн.долл. США), что составляет почти 15% годового объема ВВП.[4] По мнению экспертов главного банка страны, «результаты легализации свидетельствуют о повышении доверия населения РТ к банковской системе страны. Доказательством этому служит рост депозитов физических лиц более чем в 2 раза».

Второй раз было легализовано недвижимое имущество. Несмотря на схожесть целей между предыдущей акцией, связанной с легализацией денежных средств и предполагаемой акцией по легализации имущества, между ними существуют большие различия. В случае с финансовой амнистией предполагалось вывести из «тени» деньги, которые не находились в легальном экономическом обороте и не «работали» на экономику. Проведение данной акции позволило привлечь капиталы, вывезенные за рубеж, деньги находящиеся на руках у населения, наличие которых предполагалось, но нигде не было учтено. Что касается нынешней легализации, то, скорее всего, она предусматривает легализацию имущества, которое находится вне официального учета и экономических отношений, т.е. имущества, которое официально не зарегистрировано или не оформлено в установленном законом порядке. В отличие от денег, информация о которых может быть сокрытой или неучтенной, недвижимое имущество не может быть спрятано или быть вне учета. Хотя бы потому, что отсутствие правоустанавливающих документов на это имущество не позволяет его владельцу отстаивать свои права собственности перед третьими лицами, а равно права пользоваться этим имуществом.

Следует отметить, что реализация закона была связана как с рисками, так и с выгодами.

Первый риск - теневики не откликнутся на предложение легализации. Это может быть по трем причинам. Во-первых, если и после проведения легализации выгоды бизнеса от несоблюдения законодательства будут выше издержек от его соблюдения. Сейчас это обстоит именно так. Зачем легализоваться, если и так все хорошо.

Во-вторых, если теневики не поверят государству. Мотивом в пользу легализации явится положительная оценка ретроспективы и перспективы. Ретроспективный анализ должен точно указать, что наше государство не меняет объявленную политику на противоположную. Другими словами правила игры в течение длительного времени не будут изменяться. Оценка перспективы должна показать экономическую, политическую и социальную стабильность в стране в течение длительного времени. Но здесь экономический кризис во всем мире.

В-третьих, мировая практика показывает, что в период ухудшения экономической ситуации бизнес, напротив, стремится уйти в тень, чтобы выжить. То есть призыв к легализации именно в настоящее время противоречит рациональному поведению бизнеса.

Второй риск - Таджикистан может приобрести репутацию «прачечной» грязных денег. Это грозит серьезными репутационными издержками. Действительно, незаконно сформированный капитал может быть результатом любой из перечисленных выше форм деятельности его владельца: от ведения незарегистрированной деятельности до торговли наркотиков и дифференцировать это будет очень непросто. Также существует риск того, что спорное имущество, которое было результатом, мягко говоря, недружественного поглощения, но не имело судебного разрешения, будет окончательно закреплено за нынешним владельцем. Отдельный риск - вероятность легализации «воздуха», то есть несуществующего капитала для создания задела для легализации незаконных доходов в будущем.

Третий риск - нанесение ущерба отдельным секторам производителей. Известно, например, что многие китайские предприятия выросли и развились на выпуске контрафактной продукции. На наших вещевых рынках все могут познакомиться с «известными» китайскими торговыми марками «Adidos», «Tefel» и тому подобное. Органы регулирования при этом достаточно формально относились к этим нарушениям. Может не надо спешить бороться с такой категорией теневой экономики? Мы - развивающаяся страна и может лучше воспользоваться этим опытом, который дал позитивные результаты?

Наконец, четвертый, менее очевидный, но в перспективе более существенный риск - покушение на такие базовые ценности общества как справедливость, неотвратимость наказания. Легализация капитала и имущества фактически демонстрирует законопослушной части общества, какой является оптимальная

стратегия осуществления бизнеса в Таджикистане. Те, кто укрыл от государства незаконно нажитое имущество, но при этом в полной мере пользовался услугами и благами, которые предоставляло это же государство, но за которые заплатил кто-то другой, окажутся в двойном выигрыше. Они не только приобретают законные основания на владение этим капиталом, но и получают на будущее конкурентные преимущества, которые исходят из размеров этого капитала. В какой мере законопослушная часть общества готова будет это воспринять? Как это скажется в будущем на доверии к государственным институтам, как скажется на поведении отдельных граждан и целых стран общества? Возможно, в силу низкой социальной активности населения, этим фактором сейчас можно пренебречь, но в долгосрочном плане он, безусловно, всплывет.

Между тем напротив этих рисков стоят ожидаемые выгоды. Каковы они?

Чтобы подорвать базис теневой экономики необходимо главное - в полной мере включить рыночные механизмы. Необходимо задействовать один из главных принципов рыночной экономики - конкуренцию, в результате которой происходит не только развитие эффективных производств, но и разорение неэффективных. Легализация обеспечит переход в «белую» экономику капитала и имущества. Далее необходимо создать условия, при которых собственник будет экономически принужден к эффективному использованию своих активов. Неумелое использование должно оборачиваться для него риском потерь, разорения. Для этого (по Р. Коузу) после четкого определения прав собственности необходимо минимизировать все не прямые издержки бизнеса (транзакционные издержки). Эффективная работа рыночных механизмов будет перемещать эти активы и ресурсы (соответственно, права собственности) от менее эффективных к более эффективным экономическим агентам, от менее производительного к более производительному их использованию. И это все открыто, законно, без всякого рейдерства. Тем самым будет обеспечиваться эффективное с точки зрения всей экономики распределение ресурсов и эффективное состояние всей экономической системы.

Если этого добиться, то получится, что самым ценным результатом будет не только и не столько сокращение теневой экономики, а рост эффективности экономической системы ради чего и стоит побороться.

По большому счету у государства есть несколько стратегий легализации капитала и имущества.

Первая стратегия - дать срок для «явки с повинной» (образно говоря), затем резко усилить применение контрольно-репрессивного аппарата государства к теневому бизнесу. В такой стратегии есть свои плюсы. Определенная часть общества воспримет это как восстановление справедливости в обществе. Сужение сфер, где государство не может контролировать ситуацию, также может восприниматься позитивно. Репрессии повысят риск для осуществления теневого бизнеса.

Однако есть и существенные минусы. Во-первых, всякая политика усиления репрессий - очень дорогое мероприятие, так как вызывает напряжение всех госорганов, увеличивает уровень противостояния в обществе и подталкивает к эмоциональным действиям.

Во-вторых, не факт, что в результате усиления репрессий бизнес станет «обеляться». В советской системе аппарат репрессий был куда сильнее, однако теневая экономика только увеличивалась. Более вероятно, что произойдет полный уход незаконно сформированного капитала из рыночного поля. Произойдет уменьшение налогооблагаемой базы.

В-третьих, может пострадать легальный бизнес. Усиление контроля, репрессии приведет к ухудшению условий для ведения бизнеса в силу несовершенства формальных законов, норм.

В-четвертых, это может снизить доверие к государству со стороны собственного и иностранного бизнеса, репрессии - это не тот язык, на котором разговаривают в современной экономике.

Вторая стратегия - легализация только того капитала, который в перспективе может дать высокую бюджетную результативность. Это селективный подход, который предполагает усиление контроля государства в тех сегментах рынка, которые могут привести к значительному росту поступлений в бюджет. Например, ликероводочное производство, швейное производство и пр.

Здесь также есть плюсы, прежде всего, восприятие частью общества как восстановление справедливости. Также возможен рост бюджетных поступлений.

Однако и минусы очевидны - это не может повысить доверие к государству со стороны собственного и иностранного бизнеса, так как из-за избирательности сфер усиления контроля может выглядеть как форма борьбы одной части бизнеса с другой. Это может вызвать обострение межклановой борьбы. Кроме того, здесь также в силу несовершенства формальных законов, норм будет иметь место ухудшение условий для ведения бизнеса.

Наконец, третья стратегия - полное и безусловное амнистирование всего теневого капитала и имущества. В плюсах здесь большая вероятность максимизации результата по объему легализованного капитала и минимизация затрат государства на проведение этой политики. Однако этот подход имеет существенный минус - если на этом все закончится, то он может быть интерпретирован как шаг к



криминализации государства и увеличение несправедливого отношения к другой, законопослушной части общества.

Поэтому разовая акция государства по амнистированию капитала и имущества должна сопровождаться последовательными и выверенными решениями по формированию дружественного бизнес - климата, реальными и осязаемыми шагами в борьбе с коррупцией, иными словами теми действиями, которые вызывают, формируют и сохраняют доверие общества к власти в целом.

Все стратегии выполняются в два этапа: первый этап - реализация выбранной стратегии, после истечения срока, отведенного для ее выполнения, наступает второй этап - к субъектам, не легализовавшим капитал, государство эффективно применяет контрольные и репрессивные функции в полном масштабе и без исключений.

Однако, по мнению экспертов-экономистов, амнистия капиталов все-таки не решила главных проблем нашей экономики - низкого уровня доверия вкладчиков к банкам; широкого размаха теневой экономики, роста коррупции, неблагоприятной в целом среды для малого и среднего бизнеса. Чиновник и предприниматель пока по-прежнему делают выбор в пользу преимущественно “черного нала”. По разным оценкам, объем “черного нала” в Таджикистане составляет свыше \$500 млн.

Подводя итог можно констатировать, только создание по-настоящему привлекательных экономических условий, которые выражаются в стабильном законодательстве, отказе от административного вмешательства государства в рыночные отношения, позволит создать благоприятный инвестиционный климат и способствовать продолжительному, реальному экономическому росту. Иначе амнистия капитала может стать не средством борьбы с нелегальными доходами, а лишь призрачным оружием для борьбы с тенью более серьезных проблем.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Кейнс Дж.М. Общая теория занятости процента и денег. Антология экономической классики в 2-х томах. Т.2.М.: Экономика, 1993.с.430.
2. Джафар Олимов. Теневая экономика в Таджикистане: Национальный отчет по человеческому развитию 2007. Душанбе, 2007.с.9.
3. Послание Президента Республики Таджикистан парламенту страны, Душанбе, 24 апреля 2010г.
4. По данным Национального банка Республики Таджикистан.
5. Барсукова С.Ю. Неформальная экономика: экономико-социологический анализ. М.: Изд. Дом ГУ-ВШЭ, 2004.
6. В.Н. Титов Неформальная экономика как подсистема рыночного хозяйства. М.: М-Студио, 2008.
7. В.И. Авдильский В.А. Дадалко Теневая экономика и экономическая безопасность государства. М.: Альфа-М: ИНФРА-М, 2010.
8. Класс Эктунд. Эффективная экономика – шведская модель (перевод со шведского). - М. Экономика, 1991. с. 12-13.
9. Программа экономического развития Республики Таджикистан на период до 2015 г. Утверждена Постановлением Правительства Республики Таджикистан от 1 марта 2004г. №86.
10. Теневая экономика. Под редакцией Н.Д. Эриашвили. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007.
11. Фальцман В. Макроэкономика плановой предпринимательской системы//экономические науки, 1991. с. 105.

#### КОМПЛЕКСНЫЙ МЕХАНИЗМ ГОСУДАРСТВЕННОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА НЕФОРМАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

В статье анализируются вопросы необходимости и возможности государственного регулирования экономики. Автор предлагает стратегию государственного воздействия на неформальную экономику.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** неформальная экономика, самозанятость, стратегия, транзакционные издержки, легализация.

#### THE COMPLEX MECHANISM OF THE STATE INFLUENCE ON INFORMAL ECONOMY IN REPUBLIC TAJIKISTAN

In clause questions of necessity and an opportunity of state regulation of economy are analyzed. The author offers strategy of the state influence on informal economy.

**KEY WORDS:** informal economy, self-employment, strategy, transaction costs, legalization.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Ш.Б. Дироммамодов* - кандидат экономических наук, доцент кафедры государственного и местного управления Института экономики Таджикистана. Телефон: (+992 37) 907-72-22-95 E-mail: [shermamad@mail.ru](mailto:shermamad@mail.ru)

## ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ РИСКОВ В СФЕРЕ ТОРГОВЛИ

*М.Н. Шарипова, У.К. Саломова*

Таджикский государственный университет коммерции

Комплексный анализ показывает, что в современных условиях, риск присутствует во многих сферах жизни общества, независимо от того, осознается его наличие или нет, учитывается или игнорируется он при выборе эффективных вариантов управленческих решений.

Важно заметить, что существование риска обуславливают вероятностная сущность природных, социальных, экономических и технических и технологических процессов, многовариантность экономических и социальных отношений, в которые вступают экономические субъекты, наличие множества непредвиденных, случайных обстоятельств и неопределенностей.

В силу своей многосторонности и важного места в жизни людей риск изучается представителями различных естественных и общественных наук. Это связано с накоплением научных знаний о вероятностном характере технических, экономических и общественных процессов, развитием специальных разделов математики и логики, необходимостью выработки институциональных основ, юридических норм и правил, регулирующих практику страхования, финансово-биржевых сделок и т. п.

Следует отметить, что понятие «риск» использовалось и используется довольно часто и вместе с тем неоднозначно. Один из вариантов применения понятия риска с экономической точки зрения связан с именем Дж.М. Кейнса.[1] В своей работе он обосновывает идею о том, что в стоимость должны входить возможные затраты, вызванные непредвиденными изменениями рыночных цен, чрезмерным износом оборудования или разрушениями в результате катастроф. В связи с этим, по мнению Кейнса, для покрытия возможного отклонения действительной выручки от ожидаемой необходимы «издержки риска». Он считает, что в экономической жизни целесообразно учитывать три основных вида риска: 1. Риск предпринимателя или заемщика; 2. Риск кредитора; 3. Риск, связанный с возможным уменьшением ценности денежной единицы.

На наш взгляд, в риске можно выделить следующие основные элементы, взаимосвязь которых и составляет его сущность: вероятность получения желаемого положительного результата; вероятность наступления нежелательных результатов; вероятность отклонения от выбранной цели; отсутствие уверенности в достижении поставленной цели; материальные, экономические, финансовые, нравственные и другие потери, связанные с осуществлением выбранной альтернативы; возможные благоприятные и негативные последствия при осуществлении тех или иных действий в условиях неопределенности для субъекта, идущего на риск.

Мы считаем, что взаимосвязь и взаимодействие основных элементов риска отражают его содержание. Наряду с этим риску присущ ряд черт: противоречивость, альтернативность, неопределенность.

Противоречивость риска проявляется в столкновении объективно существующих рискованных действий с их субъективной оценкой. В то время как одни индивидуумы считают те или иные свои действия рискованными, другие расценивают их как осторожные, лишённые всякого риска. Альтернативность связана с тем, что риск предполагает необходимость выбора из нескольких возможных вариантов решений, направлений, действий. Там, где нет выбора, не возникает рискованная ситуация и, как следствие, отсутствует риск. Неопределенность, если она может быть оценена (количественно или качественно), всегда вносит в экономическую или общественную среду фактор риска. Риск является одним из способов «снятия» неопределенности, которая представляет собой незнание достоверной информации, отсутствие однозначности в принятии того или иного решения.

Ряд авторов выделяют еще одну черту риска – конкретно-исторический характер. Эта черта проявляется, в двух основных аспектах: во-первых, риск имеет классовое содержание, т. е. он объективно выполняет наряду с общими и различающиеся функции по отношению к классам и социальным слоям, занимающим разное положение в системе общественного производства, во-вторых, риск выполняет разные функции при разных общественных строях и системах управления.[2]

Следует отметить, что хозяйственная деятельность человека многогранна. Она включает в себя производственную, коммерческую, финансовую деятельность. Каждое из этих направлений хозяйственной деятельности сопряжено с определенными видами рисков, имеющими свою специфику возникновения, проявления, анализа, оценки и управления. Среди этих направлений надо выделить коммерческую деятельность и своеобразие проявления риска в сфере товарного обращения.

Риск в сфере товарного обращения представляет собой характеристику деятельности, осуществляемой предприятием торговли в ситуации неизбежного выбора, отображающую неопределенность будущих результатов его деятельности и вероятность благоприятных и негативных последствий его действий.

Существование риска в сфере товарного обращения непосредственно связано наличием неопределенности, которая неоднородна по форме проявления и по содержанию. Источники возникновения неопределенности многообразны. Основными источниками возникновения неопределенности и риска в социально-экономических процессах являются различные факторы.

Кроме того, риск как возможная опасность потерь может быть связан с нереальностью поставленных целей, с просчетами в планировании и прогнозировании, с субъективизмом в оценке ожидаемых результатов.

Если раньше неопределенности в сфере товарного обращения были связаны с количеством товаров, величиной затрат, то теперь неопределенность в большей мере связана с новыми технологиями, социальными следствиями, социальным контролем, что выдвигает на передний план потребительские свойства товаров и оценку их субъектами потребления. Неопределенности нового типа создаются новыми поворотами НТП, появлением новых технологий, предпочтениями потребителя, выбор которого тем шире и непредсказуемей, чем полнее удовлетворены его базовые потребности.

Иногда термины «неопределенность» и «риск» употребляются взаимозаменяемо, между ними не проводятся различия. Однако при решении оптимизационных задач следует различать ситуации, связанные с риском, и ситуации, связанные с неопределенностью. Различают неопределенность, означающую недостаток информации о вероятных будущих событиях, и риск, означающий ситуацию, в которой люди не знают точно, что случится, но представляют вероятность каждого из возможных исходов.

Таким образом, вероятностная структура среды, в которой находится торговое предприятие, статистический характер и многовариантность, присущие большинству явлений окружающей действительности, порождают риск. Риск имеет место не только в результате незнания предприятием того, к чему оно стремится или плохого ориентирования в окружающей среде, но и в связи с тем, что непрерывно меняются условия его деятельности, меняется поведение субъектов рынка, а это заставляет проводить быструю переориентацию деловой активности.

Предприятия торговли функционируют в мире неполной, порой искаженной информации, в постоянно меняющихся условиях, на которые предприятие не может адекватно реагировать. Поэтому в процессе своей деятельности они сталкиваются с совокупностью различных видов рисков. Эти риски различаются между собой по месту и времени возникновения, совокупности внешних и внутренних факторов, влияющих на их уровень, по способу анализа, оценки и управления. Все виды рисков взаимосвязаны и оказывают определенное влияние на деятельность предприятия. Изменение одного вида риска вызывает изменение почти всех остальных видов.

Так как риски предприятий торговли – это риски, возникающие в сфере товарного обращения и связанные с деятельностью по доведению товаров от поставщика до потребителя, нам представляется целесообразным классифицировать основные виды рисков предприятий торговли следующим образом (рис. 1).

По основным факторам возникновения риски торговых предприятий бывают различными [2,5,6,9] (табл.1).

Таблица 1

*Риски торговых предприятий*

<b>Виды риска</b>	<b>Определение</b>
<b>Экономические риски</b>	это риски, обусловленные неблагоприятными изменениями в экономике страны или самого предприятия. Это риски колебания конъюнктуры рынка, цен на различные факторы производства и финансовые активы, курсов национальной и иностранной валют, процентных ставок, инфляции и пр. К ним относятся риски потери конкурентных позиций предприятия.
<b>Политические риски</b>	это риски, связанные с политической ситуацией и деятельностью государства, обусловленные ее изменением, неблагоприятно влияющим на результаты деятельности предприятия, а также риски изменения во внутренней политике самого предприятия. Они связаны с изменением политического режима, изменениями в финансовой (налоговой, бюджетной, кредитной, валютной) системе и внешнеполитической деятельности страны, с опасностью национализации и экспроприации, а также с геополитикой.
<b>Технико-технологические риски</b>	это возможность появления негативных последствий в связи с внедрением новой техники и технологий, с техногенными катастрофами. Применительно к предприятиям торговли технико-технологический риск, включает в себя несколько моментов: 1) человеческий фактор (технику используют люди, поэтому существует возможность ошибки при ее проектировании и использовании, отсутствии должной квалификации, опыта или от невнимательности); 2) сама техника (она может быть неисправна, поломка, авария, износ); 3) техника должна удовлетворять определенным требованиям

	<p>(эксплуатационным, эстетическим, санитарным и экономическим); 4) выполнение правил техники безопасности; 5) правильный подбор и расстановка, эффективное использование оборудования.</p> <p>Правильно подобранное оборудование (механизация и автоматизация) дает возможность рационально организовать торговый процесс, максимально использовать торговую площадь, повысить культуру обслуживания и производительность труда.</p>
<b>Экологические риски</b>	<p>это риски, связанные с вероятностью наступления гражданской ответственности за нанесение ущерба окружающей среде, а также здоровью, жизни и имуществу третьих лиц (юридических, физических). Эти риски связаны с потерями, которые несет предприятие в связи, во-первых, с загрязнением окружающей среды и причинением вреда третьим лицам самим предприятием торговли (штрафы, компенсации и др.), во-вторых, когда виновником загрязнения окружающей среды являются другие экономические субъекты, и ущерб нанесен здоровью, жизни работников предприятия торговли, его имуществу и, как следствие, результатам деятельности предприятия (недополученная прибыль, убыток и др.). Необходимо отметить, что экологические риски имеют как ближайшие последствия (непосредственный ущерб зданиям, сооружениям, загрязнение территорий, травмы, гибель людей), так и отдаленные последствия (долговременное загрязнение природных ресурсов, воздействующее на здоровье людей, приводящее к повышенной заболеваемости и смертности).</p>
<b>Социальные риски</b>	<p>риски, возникающие из-за наличия в общественной жизни противоборствующих тенденций, возможного противодействия социальной среды или объекта, столкновения противоречивых целей, интересов, неопределенности поведения, многовариантного, вероятностного характера социальных процессов, элементов стихийности и случайности. Терроризм, вандализм, забастовки и саботаж относятся к этим рискам.</p>
<b>Юридическо-правовые риски</b>	<p>это риски, связанные, с одной стороны, с нестабильностью (или возможными изменениями в неблагоприятную для предприятия сторону) отечественного, иностранного и международного законодательства, с неожиданными правительственными законами и постановлениями, проявляющимися в форме неожиданного изменения условий хозяйственной деятельности, способного привести к повышенным затратам ресурсов и потере прибыли, с другой стороны, нерациональностью и неэффективностью принимаемых правовых норм, приказов и постановлений на самом предприятии. К этим рискам относятся риски, связанные с несоблюдением патентного и авторского прав, с отсутствием лицензий или ошибками в них, с нечетким оформлением документов на права собственности, аренды, лизинга, займа, с неправильным юридическим оформлением договоров, с возникновением внутренних и внешних судебных процессов. Избежать подобных рисков позволяет четко разработанная система правил, опирающаяся на нормы действующего законодательства.</p>
<b>Информационные риски</b>	<p>это риски, обусловленные неполнотой, неточностью, искажением и запаздыванием информации различного рода (например, о динамике экономических показателей, параметрах новой техники и технологии, финансовом положении, деловой репутации экономических субъектов и др.). Информационный риск – это и вероятность появления в статистических, операционных, финансовых, бухгалтерских отчетах ложных, недостоверных сведений. Причем это нечеткое движение информации, приводящее к потерям, возможно как, внутри самого предприятия, так и за его пределами.</p>
<b>Моральные риски</b>	<p>это риски, связанные с моральной ответственностью за принимаемые решения в ситуации риска и за последствия этих принимаемых решений. Эти риски связаны с изменениями в сознании людей и в происходящих изменениях нравственных и моральных норм в обществе, с несовпадением моральных ценностей общества с ценностями внутри предприятия. Эти риски особенно актуальны для предприятий торговли с двух точек зрения: во-первых, в связи с возможным обманом (воровством, мошенничеством) со стороны покупателей, во-вторых, в связи с вероятным причинением вреда покупателям вследствие возможной продажи просроченных товаров, товаров низкого качества, сертифицированных товаров, контрафактной продукции и прочие.</p>

Анализ деятельности торговых предприятий показывает, что они сталкиваются со многими видами рисков, но вероятность частоты их возникновения и специфика зависят от типа самого предприятия.

Независимые розничные торговые предприятия занимаются торговой деятельностью, рассчитывая только на свои силы и ресурсы, и они более подвержены риску, чем крупные многопрофильные магазины. Чтобы снизить уровень риска и вследствие жесткой конкуренции со стороны универмагов и супермаркетов, независимые магазины создают добровольные ассоциации. Объединения менее подвержены риску при осуществлении закупочной деятельности, предоставляют рекомендации и помощь своим розничным магазинам по вопросам управления и организации.

В специализированных и узкоспециализированных магазинах устанавливаются более тесные контакты с поставщиками, что накладывает отпечаток на методы и принципы ценообразования, структуру затрат, системы расчетов, кредитование, систему оплаты труда работников предприятия (учитывающую факторы риска); обслуживание специализированного оборудования. Все это влияет на структуру создаваемых фондов риска, накопления и потребления (амортизация, ремонтный фонд, фонд на покупку оборудования), финансовую устойчивость предприятия, что в свою очередь, снижает риск, связанный с закупкой и транспортировкой товаров, и позволяет полнее удовлетворить спрос покупателей.

Диверсифицируя свою реализацию, универсальные, многопрофильные, комбинированные магазины удовлетворяют спрос на самые разные товары, оказывают значительное число услуг, тем самым минимизируют сбытовой риск, риск неполучения прибыли, банкротства. Эти магазины всегда подвержены рискам, связанным с выбором оптимального ассортимента. Многопрофильные магазины создают специальные фонды уценки, фонды риска. Крупные универсальные торговые предприятия обычно обладают, помимо всех прочих преимуществ, возможностью приглашать на работу специалистов по анализу, оценке и управлению рисками; покупать и продавать информацию о конъюнктуре рынка.

Для супермаркетов характерны риски увеличения издержек по реализации товаров и поддержанию запасов. Супермаркеты подвергаются риску марочного изобилия, следовательно, они в своей торговой деятельности больше, чем кто бы то ни было, должны уделять внимание качеству, количеству, ассортименту, доступности стоимости товаров.

Существенные преимущества многопрофильных магазинов и супермаркетов состоят и в том, что они продают предварительно упакованные товары, обладают известными торговыми марками и в состоянии проводить широкомасштабные маркетинговые исследования, рекламные мероприятия, мероприятия по снижению уровня рисков.

Основными принципами торгового предприятия как предприятия коммерческого являются: принцип получения прибыли при меньших затратах и принцип минимизации всех видов риска. При осуществлении операций и сделок по купле-продаже товаров и услуг, предприятие торговли ежедневно рискует своим собственным капиталом. Поэтому, с целью минимизации риска оно должно: диверсифицировать портфель своих поставщиков и покупателей, это ведет к диверсификации всех видов риска; проверять платежеспособность (финансовое положение) покупателей и поставщиков; работать с ранее зарекомендовавшими себя фирмами; осуществлять выбор оптимальной сделки; проводить мониторинг за выполнением обязательств по сделке, прогнозировать возможные результаты каждой сделки, учитывать все острые и спорные моменты контрактов; заниматься исследованием по выявлению конкурентов на рынке и возможных покупателей, исследовать конъюнктуру рынка; заниматься маркетингом и менеджментом, особое внимание, уделяя вопросам анализа, оценки и управления рисками; заниматься выработкой оптимальной стратегии деятельности в условиях риска; осуществлять все возможные меры и способы снижения рисков.

На наш взгляд, риски торговых предприятий, могут быть классифицированы в соответствии с основными показателями социально-экономического развития торгового предприятия, а именно:

- риск изменения структуры и объема розничного товарооборота (в том числе товарооборота на одного работника);
- риск изменения размера торговых надбавок;
- риск роста издержек обращения;
- риск увеличения внереализационных расходов;
- риск уменьшения внереализационных доходов;
- риск роста ставок налогов;
- риск увеличения сумм обязательных отчислений;
- риск изменения численности работников предприятия;
- риск снижения прибыли;
- риск неоптимального распределения чистой прибыли.

Таким образом, важность и необходимость рассмотрения этого вопроса в дальнейшем вытекает из потребности использования соответствующих классификаций при формировании оптимальной структуры риск-менеджмента на предприятии. Предложенные классификации позволяют более обоснованно подходить к выбору оптимальных методов анализа, оценки и управления рисками предприятия торговли.

В целом исследования организационно-экономических и социальных аспектов формирования рисков в сфере торговли позволяют значительно улучшить производственно-хозяйственную деятельность предприятий и повысить качества торгового обслуживания населения в Республике Таджикистан.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Кейнс Дж.М. Общая теория занятости, процента и денег. М., 1948. с. 54-65, 136-142.
2. Альгин А.П. Риск и его роль в общественной жизни. М.: Мысль, 1989. с. 79.
3. Боровкова В.А. Управление рисками в торговле. – СПб.: Питер, 2004. – 288 с.
4. Гранатуров В.М. Экономический риск: сущность, методы измерения, пути снижения. – М.: Издательство «Дело и Сервис», 1999. – 112с.
5. Кангиз Хаксевер, Барри Рендер, Роберта С. Рассел, Роберт Г., Мердик. Управление и организация в сфере услуг, 2-е изд./Пер. с англ.под ред. В.В.Кулибановой. – СПб.: Питер, 2002. – 752 с.
6. Лебедева С.Н., Сныткова Н.А., Гавриков А.В. Экономика торгового предприятия. – Минск: ООО «Новое знание», 2007-237 с.
7. Макаревич Л.М. Управление предпринимательскими рисками. – М., 2006. – 447 с.
8. Николаева Т.И. Менеджмент в торговле. – М., 2006. – 317 с.
9. Организация и управление торговым предприятием. Учебник, Москва ИНФРА – М 2005 – 302 с.
10. Тони Кент, Онджени Омар. Розничная торговля. – М.: Юнити, 2007. – 707 с.
11. Шапкин А.С. Теория риска и моделирование рискованных ситуаций. – М.: Изд-во «Дашков и К<sup>С</sup>», 2005. с.880.

#### ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ РИСКОВ В СФЕРЕ ТОРГОВЛИ

В статье рассмотрены теоретические основы изучения организационно-экономических и социальных аспектов формирования рисков в сфере торговли. На основе выше изложенного осуществлена классификация рисков, что позволяет их учесть при разработке вариантов действий по улучшению производственно-хозяйственной деятельности предприятий торговли в Таджикистане.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** аспекты, комплексный анализ, риск, классификация рисков, моделирование рискованных ситуаций, минимизация риска, риски торговых предприятий.

#### ORGANIZATIONAL AND ECONOMIC AND SOCIAL ASPECTS OF RISK FOR TRADE

The article considers the theoretical foundations of organizational learning and economic and social aspects of the formation of the risks in trade. Classification of risks that allows them to be taken into account when developing options to improve production and economic activities of trade enterprises in Tajikistan.

**KEY WORDS:** Aspects, a comprehensive analysis, risk, risk classification, modeling of risk situations, to minimize the risk, the risks of trading companies

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *М.Н. Шарипова* - старший преподаватель кафедры «Менеджмент» Таджикского государственного университета коммерции. **Телефон:** +992 918884362. **E-mail** mabzuna\_sh@mail.ru

*У.К. Саломова* - старший преподаватель кафедры «Менеджмент» Таджикского государственного университета коммерции. **Телефон:** +992 934444107. **E-mail** dntajab@mail.ru

#### ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СНИЖЕНИЯ КОРРУПЦИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

*Ю.И. Гунтер*

Таджикский технический университет им. М.С. Осими

В Республике Таджикистан государственные органы, организации гражданского общества и предпринимательские круги уделяют все больше внимания проблеме коррупции. Тема коррупции стала постоянным предметом обсуждения не только в частной жизни, в средствах массовой информации, но и в высших органах государственной власти. Очевидно, что коррупция в Республике Таджикистан - это явление, негативно влияющее на все сферы общественной жизни и требующее тщательного изучения, специфического подхода и немедленного противодействия.

Негативное влияние коррупции на процессы социально-экономического развития, борьбу с бедностью, подрыв доверия граждан к институтам демократического государства требуют разработки антикоррупционной политики в национальном масштабе, которая должна стать средством консолидации усилий государственных органов и гражданского общества. Стратегия по борьбе с коррупцией (далее

Стратегия) - это программный документ антикоррупционной политики, определяющий ее основные принципы и подходы.

Разрабатываемые меры направлены на эффективное и действенное предупреждение, выявление и пресечение коррупции, организацию эффективной борьбы с ней. Стратегия предусматривает также активное международное сотрудничество и координацию борьбы с коррупцией с международными организациями.

Борьба с коррупцией является долгосрочной задачей и требует твердой воли со стороны каждого гражданина республики с целью достижения консенсуса между всеми здравомыслящими общественными силами.

Коррупция - это социальное явление, которое часто выражается в виде конкретного правонарушения, но в целом не может быть полностью охвачено определениями уголовного права. Поэтому приоритетные направления рассматривают коррупцию в самом широком смысле как любое использование властных полномочий или служебного положения в личных целях. Данная формулировка совпадает с рабочим определением, предложенным междисциплинарной группой по коррупции Совета Европы: "коррупция представляет собой взятничество или любое другое поведение лиц, которым поручено выполнение определенных обязанностей в государственном или частном секторе, которое ведет к нарушению обязанностей, возложенных на них в рамках должности, и имеет целью получение любых незаконных выгод для себя и других".

Эффективные меры борьбы с коррупцией будут вырабатываться в зависимости от конкретного ее вида. Основными средствами борьбы станут выявление и устранение существующих условий для коррупции, а также пресечение попыток создать условия, которые могут привести к коррупции. Государственная политика по борьбе с коррупцией будет основана на том, что антикоррупционные меры, в виде специально разработанного механизма ограничений, будут встраиваться в повседневную работу государственных органов и будут ими регулярно выполняться.

В целях борьбы с масштабной коррупцией в стране, а также для объединения антикоррупционных усилий государства, гражданского общества, представителей бизнеса и международных организаций в Республике Таджикистан создано Агентство по борьбе с коррупцией и финансовыми преступлениями при Президенте Республики Таджикистан. Существующие правоохранительные структуры республики не справляются с масштабами коррупции в основном по причине разрозненности их усилий и акценте на борьбе со следствиями коррупции. Что касается целей и задач антикоррупционного органа, то его деятельность сосредоточена на мерах по предупреждению коррупции: разработке антикоррупционной политики, контроле исполнения антикоррупционных мероприятий. Деятельность антикоррупционного органа будет основана на принципах открытости и прозрачности, с обязательным контролем со стороны гражданского общества. Кроме того, должна быть обеспечена финансовая и организационная независимость антикоррупционного органа.

Общественная поддержка является одним из ключевых элементов борьбы с коррупцией. Поэтому Стратегия включает мероприятия по привлечению поддержки общества как составляющей части любых антикоррупционных мер.

Репрессия коррупционных преступлений остается частью антикоррупционной борьбы, поскольку государство обязано реагировать на любые нарушения закона. В этом направлении особое внимание будет уделено укреплению и совершенствованию правовой базы борьбы с коррупцией, повышению профессионального уровня сотрудников правоохранительных органов, надлежащему материально-техническому обеспечению судебных и правоохранительных структур. В целях обоснования мер антикоррупционной Стратегии регулярно проводится оценка сфер и масштабов распространения коррупции.

Проблема коррупции заключается не в том, что кто-то получает возможность обойти за незаконное вознаграждение существующие барьеры, а в том, что при этом наносится огромный ущерб всей системе управления и всему обществу. Коррупция как явление имеет первичные выгоды и своих бенефициаров, поэтому в первую очередь должны быть выявлены указанные факторы. Коррупция - это ответ на некие сбои в работе существующих механизмов управления в виде использования их недостатков, намеренное искажение или подмена необходимых обществу и государству управленческих механизмов их коррупционными формами.

Так, теневая экономика - это частично попытка уйти от чрезмерного государственного регулирования, а злоупотребления на земельных аукционах - признак отсутствия цивилизованного рынка земли. Ниже перечисляются лишь отдельные экономические, социальные и политические последствия коррупции, перечень которых впоследствии может быть расширен.

Экономические последствия рассматриваются в ухудшении конкурентной среды и как следствие, рынок получает неверные сигналы, когда более успешными являются не те предприятия, которые наилучшим образом удовлетворяют спрос, а те, которые имеют высоких покровителей или возможность и желание откупиться от государства. В этом случае происходит:

- рост теневой экономики

- бюджет государства перестает быть инструментом управления, но становится распределительным механизмом для коррупционных финансовых потоков
  - увеличиваются цены на товары и услуги, в стоимость которых продавцы вынуждены закладывать неофициальные выплаты
  - практически отсутствует рост доходной части бюджета по сравнению с потенциальными возможностями.
- Социальные последствия коррупционной деятельности:
- усугубляется социальное неравенство, так как у бедных из-за ограниченных возможностей сокращается доступ к базовым социальным услугам (бесплатное образование, здравоохранение, социальное и пенсионное обеспечение)
  - резко ухудшается кадровый потенциал, нивелируется значение образования и профессиональных заслуг
  - распространяется правовой нигилизм, который, в свою очередь, становится питательной средой для коррупции
  - дискредитируются в глазах граждан идеи, подходы и принципы, которые власть декларирует, но не выполняет (например, открытость и прозрачность)
  - снижается доверие инвесторов и авторитет государства в мировом сообществе.

**Оценка ущерба от коррупции.** Конкретные масштабы ущерба от коррупции сложно оценить количественно. По экспертным оценкам, проведенным в других странах, государственные заказы и закупки, как правило, становятся на 30% дороже за счет коррупционной составляющей. Неофициальные выплаты при этом часто составляют от 10 до 15% стоимости товаров и услуг. В настоящее время в Республике Таджикистан нет четкой методики количественной оценки ущерба от коррупции, что затрудняет разработку адекватных мер противодействия. Разработка специальной методики оценки ущерба от коррупции в Республике Таджикистан одна из задач Агентства по борьбе с коррупцией и финансовыми преступлениями при Президенте Республики Таджикистан.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Указ Президента Республики Таджикистан от 21 июля 1999 года за № 1262 «О дополнительных мерах по усилению борьбы с преступностью в сфере экономики и коррупции».
2. Абалкин Л.И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение. // Вопросы экономики. 1994. №12.
3. Бабаджанов Р. Материалы экспертных исследований " Глобализация, ВТО и Таджикистан: расширение диалога для устойчивого развития. " <http://www.fsci. freenet.tj/pubs/publication7-8.html>
4. Бельков О.А. Понятийно-категориальный аппарат концепции национальной безопасности. //Безопасность. 1994. №3.
5. Послание Президента Республики Таджикистан Эмомали Рахмона Маджлиси Оли Республики Таджикистан (15 апреля 2009 года) - [http://www.president.tj/rus/novostee\\_150409.html](http://www.president.tj/rus/novostee_150409.html)
6. Программа экономического развития Республики Таджикистан на период до 2015 года [http://www.sng.allbusiness.ru/content/document\\_r\\_F27F87F1-7709-4684-8CE7-A89ABFD793B5.html](http://www.sng.allbusiness.ru/content/document_r_F27F87F1-7709-4684-8CE7-A89ABFD793B5.html)
7. Рахимов Р.К. О проблемах экономического роста в условиях перехода к рыночным отношениям / Экономика Таджикистана: стратегия развития, 2008, № 1.

#### ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СНИЖЕНИЯ КОРРУПЦИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Статья посвящена исследованию приоритетных направлений снижения коррупции в обеспечении экономической безопасности Республики Таджикистан. В Республике Таджикистан государственные органы, организации гражданского общества и предпринимательские круги уделяют все больше внимания проблеме коррупции. Тема коррупции стала постоянным предметом обсуждения не только в частной жизни, в средствах массовой информации, но и в высших органах государственной власти. Очевидно, что коррупция в Республике Таджикистан - это явление, негативно влияющее на все сферы общественной жизни и требующее тщательного изучения, специфического подхода и немедленного противодействия.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** коррупция, проблема коррупции, снижение коррупции, коррупция в Республике Таджикистан, борьба с коррупцией.

#### PRIORITY DIRECTIONS OF DECREASE IN CORRUPTION IN MAINTENANCE OF ECONOMIC SAFETY OF REPUBLIC TAJIKISTAN

Article is devoted researches of priority directions of decrease in corruption in maintenance of economic safety of Republic Tajikistan. In Republic Tajikistan state structures and enterprise circles give the organizations of a civil society more and more attention to a corruption problem. The corruption theme became a constant point of issue not only in a private life, in mass media, but also in the government supreme bodies. It is obvious that corruption in Republic Tajikistan is the phenomenon negatively influencing all spheres of a public life and demanding careful studying, the specific approach and immediate counteraction.

**KEY WORDS:** corruption, a corruption problem, corruption decrease, corruption in Republic Tajikistan, a fight against corruption.



## **КОРРУПЦИЯ СДЕРЖИВАЮЩИЙ ФАКТОР ИНВЕСТИЦИЙ В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ**

*Р.Б. Бердиев*

**Таджикский национальный университет**

На высоком государственном уровне распространенность коррупции оказывает заметное, резко отрицательное воздействие на привлечение как прямых иностранных инвестиций, так и внутренних инвестиций. На первый взгляд, такая связь имеет сугубо психологическую подоплеку. Любой инвестор в самом факте всепроникающей коррупции видит высокий риск для вложения капитала и вполне сознательно отказывается от любого предложения, независимо от того откуда последнее исходит – от государства или от частных предприятий.

В Таджикистане всепроникающая коррупция выступает в качестве фактора формирования не только неблагоприятной инвестиционной среды, но и фактора инвестиционной непривлекательности страны. Об этом, к сожалению, знают во всем мире, поскольку экономическая и политическая информация, затрагивающая важнейшие стороны жизни отдельных стран, в течении предельно короткого промежутка времени разнесётся по всему миру, этому благоприятствуют технологии, которые мгновенно распространяют любую информацию по всему миру.

Особое внимание ведущие рейтинговые компании мира уделяют информациям, касающимся коррупции от таких авторитетных международных организаций, как Траспаренси Интернейшнл, Глобал Интегрити, Миллениум Чаллендж Корпорейшн, Фридом Хауз, Институт Всемирного Банка и др. Такая информация не только накапливается, но и перерабатывается с целью определения текущего инвестиционного рейтинга отдельных стран. Страны, которые характеризуются чрезмерно высоким уровнем коррупции вносятся в первые места в списке стран с высоким уровнем риска для вложения капитала, т.е. получают самый низкий инвестиционный рейтинг.

Многолетний опыт Таджикистана показывает, что в условиях, когда коррупция поддерживается бюрократами из высших эшелонов власти, то среди факторов, способствующих формированию неблагоприятной инвестиционной среды первое и определяющее место занимает именно фактор коррупции. Любому инвестору, особенно из ТНК достаточно узнать, что высшие должностные лица вовлечены в коррупцию, чтобы сказать решительное «нет», на любые предложения поступающие из соответствующих стран. Мало того, «рейтинги могут быстро (и опасно) выйти за рамки сводки- набора наблюдений и заменить официальные суждения о моральных качествах страны. СМИ чересчур рьяно стремятся к такому использованию индикаторов, называя и подвергая позору страны, находящиеся на нижних строчках какого-либо индекса».[1] Эти слова, которые являются довольно жесткими, принадлежат международному независимому информационному агентству по управлению и коррупции «Глобал Интегрити», к мнению которого внимательно прислушиваются не только ведущие компании развитых стран, но и правительства. Это означает, что государства, допускающие коррупцию на уровне высших эшелонов власти, даже после осуществления серьезных антикоррупционных мероприятий в течении продолжительного времени останутся в черных списках.

С позиции внешнего и внутреннего инвестирования экономики, страны которые «обладают» низким инвестиционным рейтингом отличаются следующими чертами: а) предприниматели отличаются рентоориентированным поведением. Многие из них строят для себя дворцы, покупают предметы роскоши, накапливают благородные металлы и драгоценные камни, однако не направляют свои инвестиционные ресурсы на восстановление производства в предприятиях или на их организацию; б) предприниматели предпочитают вложить капитал в те сферы деятельности, где можно получить быстрый эффект, поскольку они не уверены в устойчивости бизнеса в контексте долгосрочного периода времени. Поэтому они предпочитают вложить инвестиции в развитие торговли, ресторанного дела, бытового обслуживания, пассажирского транспорта, нежели на создание промышленных, сельскохозяйственных, строительных, логистических предприятий; в) сами высокие должностные лица свои доходы, собранные при помощи коррупционных методов, используют для организации крупных оптовых и мелкооптовых рынков, где на основе использования уже испытанных методов получают монопольно высокую прибыль путем чрезмерной эксплуатации рядовых торговцев и присвоения доходов, которые призваны были быть государственными. К таким рынкам, в частности, относятся душанбинские рынки «Саховат», «Султони Кабир», «Корвон», т.е. в таких рынках, которые вовлечены в механизмы функционирования так называемых «крыш»; г) в странах с

высоким уровнем коррупции происходит постепенное формирование компрадорской буржуазии. Это означает, что соответствующие предпринимательские круги могут в своих действиях руководствоваться такими критериями, которые носят антинациональный и антигосударственный характер. Так, они без зазрения совести могут импортировать в страну такие товары, которые представляют опасность для жизни и здоровья потребителя. Зная об огромной нужде экономики страны в инвестициях, они могут вывозить свой капитал в другие страны, размещать свои денежные ресурсы в оффшорных банках. Такие лица могут быть выходцами из среды самого правящего класса, которые стремятся скрыть от глаз общественности свое казнокрадство. Однако в таком качестве могут выступать и обычные предприниматели, поскольку они не уверены в будущем тех деловых людей, которые не имеют связи с людьми «сверху».

Коррупция, прежде всего, оказывает отрицательное воздействие на инвестиционный потенциал государства. Последний, как известно, выражается в возможностях финансирования экономического роста из государственного бюджета. Однако, уже в течении всего времени после получения государственной независимости инвестиционные функции государственного бюджета остаются незначительными. Об этом можно судить на основе сравнительных данных по советскому и постсоветскому времени. В 1960 г. в Таджикистане в структуре расходов государственного бюджета затраты на развитие экономики составили 51,1%, в 1970г. – 48,5%, в 1980г. – 42,4%, в 1985г. – 44,8%. И эти затраты дополнялись затратами из государственного бюджета СССР, которые направлялись на развитие тех отраслей в Таджикистане, которые имели общесоюзное значение (машиностроение, электротехническая и металлургическая промышленность, промышленность строительных материалов и т.д.). В постсоветском Таджикистане затраты на развитие экономики были сокращены до 10-12%. Так, в 2008 году они составили 11,4% всех затрат государственного бюджета. Только в 1985г. расходы государственного бюджета на развитие экономики были равны 75,0 млн. советских рублей, что равнозначно примерно 1,8 млрд. долл. США по современному курсу этой валюты. В 2008г. расходы на развитие экономики из государственного бюджета составили 153,1 млн. долл. США, что в 11,7 раз меньше по сравнению с 1985г. Если же включать сюда данные о затратах из государственного бюджета СССР, то вне всякого сомнения данная разница увеличится до 18-20 раз, а в расчете на душу населения – до 25-30 раз.[2] Такая ситуация объясняется не только тем, что в условиях рыночной экономики роль государства снижается и растет удельный вес частного сектора, и вообще децентрализованных источников в инвестировании экономики. В количественном плане она в условиях Таджикистана объясняется и коррупционными действиями чиновников из значительной части государственных структур. Это означает, что в значительной степени карманы государственных служащих заменяют государственную казну, т.е. одна часть денежных потоков, которая призвана превратиться в доходы государственного бюджета, превращается в незаконные доходы этой категории работников. Это, в частности, происходит посредством использования механизма «крышевания». Так, устные опросы выполненные нами в душанбинском оптовом рынке «Корвон» показали, что оплата за услуги представителям государственных структур, которые составляют «крышу» для оптовых и мелкооптовых торговцев превышает налоги, поступаемые от них в государственный бюджет в 1,8-2,3 раза. Аналогичная ситуация имеет место почти во всех отраслях экономики и во всех регионах страны. Именно этим можно объяснить факты, когда государство оказывается не в состоянии финансировать строительство автомобильных и железных дорог, линий электропередач, пассажирских и грузовых терминалов в аэропортах и железнодорожных станциях, очистить межхозяйственную и межрайонную коллективно-дренажную сеть, внести вовремя свою долю в уставном фонде совместных предприятий с государственным участием и т.д.

В последние годы коррупция перебирается в сферу инвестирования в Таджикистане со стороны международных организаций в рамках официальной помощи развития. Особенно, это относится к проектам, которые осуществляются с целью реабилитации социальной сферы – ремонт и строительство школ, больниц, поликлиник и т.д. Руководители проектов назначаются правительством, при этом их подбор основывается сугубо на субъективистских критериях, т.е. на базе кланово-родовых, местных и других фальшивых связей. Те в свою очередь, организуют фальшивые тендеры. При объявлении тендера соблюдаются все формальности, однако при выборе из числа претендентов приоритет дается тем, с которыми уже имеется устная договоренность о делении получаемых извне страны ресурсов. В свою очередь, те, которые призваны нести ответственность за выполнение проекта распределяют уменьшившиеся объемы ресурсов на те объемы работ, которые ранее были запланированы. Это означает, что в расчете на 1 м<sup>2</sup> фундамента будут вложены меньше цемента и арматуры, при этом низкого качества и при первом землетрясении здание школы или больницы может рухнуть и понести с собой человеческие жертвы. Почти по всем проектам, которые финансируются извне имеет место такая ситуация. К сожалению, по такого рода объектам не проводится реальный мониторинг со стороны международных организаций, поскольку либо создаются помехи на путях проведения такого мониторинга, либо представители международных организаций – выходцы из Таджикистана и других азиатских стран находят общий язык с руководителями проектов, а также с теми государственными чиновниками, которые курируют выполнение подобного рода проектов.

В Таджикистане обрабатываются и коррупционные методы, которые основаны на давлении со стороны центральных и местных органов власти на предпринимательство. Нередко, местные органы власти дают указание отдельным предпринимателям внести вклад в благоустройство города – в облагораживании городских территорий, обновлении тротуаров, установлении скамеек вдоль проспекта, реконструкции автобусных и троллейбусных остановок. Однако, средства предназначенные из городского бюджета списываются, как будто, на выполнение таких работ, в то время как затраты на последних были осуществлены местными предпринимателями. Естественно полагать, что списанные из городского бюджета средства присваиваются высокими чиновниками.

Такие подходы нередко применяются и в отношении иностранных инвесторов. Отдельные чиновники требуют у иностранных инвесторов деньги взамен создания благоприятствующих условий для вложения капитала. Другие требуют выполнения определенного объема строительных работ как предварительное условие для создания благоприятных условий для инвестирования. Так, индийская гостиничная компания «Сурья Интернешнл» еще в середине 90-х годов заключила с правительством Таджикистана соглашение о возведении пятизвездочной гостиницы по ул. Айни в г. Душанбе. Однако, городские власти требовали у руководителя компании г-на Мальотры взять на себя все работы по реконструкции трубопроводной сети вдоль улицы Айни за услуги по сносу зданий инфекционной больницы. Естественно полагать, что индийский инвестор не оказался в состоянии понимать данное требование городских властей и вынужден был прекратить начатое строительство и уехать в свою страну. После настойчивых просьб и уговоров эта компания вернулась в Таджикистан и со значительным опозданием приступила к строительству названного объекта. Такая информация очень легко может быть подхвачена мировыми средствами массовой информации и окажет отрицательное влияние на инвестиционный рейтинг государства. К сожалению, чиновники высокого ранга в государстве почти не реагируют на подобные примеры и не дают себе отчета в том, что распространение информации о такого рода рецидивах может нанести чувствительный удар по политическому имиджу государства на мировой арене. Конечно, такие деяния могут служить основами для рейтинговых компаний для снижения инвестиционного рейтинга Таджикистана.

Кстати, отсутствие благоприятной инвестиционной среды в стране отпугивает и отечественных инвесторов. Многие из них легальными и нелегальными путями переводят свои финансовые средства в зарубежные банки. Только в 2007 году утечка капитала из Таджикистана согласно платежному балансу страны составила 362,8 млн. долл. Если брать все годы после получения независимости, то такая утечка может составить многомиллиардную сумму, т.е. сумму которая вполне достаточна для завершения строительства Рогунской ГЭС и всех запланированных ГЭС на реке Зеравшан. О значимости такой утечки свидетельствует то, что почти за полгода настойчивой пропаганды правительственных средств массовой информации со всех чиновников удалось собрать лишь 186 млн. долл. для завершения строительства Рогунской ГЭС. Вместе с тем, только за период 2005-2008 г. общая сумма утечки капитала составила 701,5 млн. долл. США, т.е. в 3,8 раза больше, чем сумма собранная в масштабе страны для финансирования строительства этой ГЭС.[3] Поэтому после проведения денежной амнистии в 2005г. инвестиции в экономике Таджикистана не выросли, поскольку амнистированные деньги были переведены в зарубежные счета держателей таких денег. Нужно отметить, что среди такого «рода» предпринимателей были и такие, которые занимались не просто незаконным бизнесом, а таким бизнесом, который во всем мире оценивается как криминальный. Речь идет о наркобизнесе и о казнокрадстве. Такие дельцы очень умело воспользовались новыми возможностями и легализовавшись быстро перевели свои деньги в зарубежные счета. Однако и те, которые имели деньги не криминального характера, тоже воспользовались этой возможностью. Это является прямым признаком того, что предприниматели не уверены в устойчивости и благоприятности инвестиционной среды у себя на родине. Каждый из них имеет собственный опыт и опасается, что значительная часть сбережений, т.е. потенциальных инвестиций может перейти в собственность чиновников высокого ранга и членов их семей. Поэтому амнистированные деньги стопроцентно мигрировали в другие страны и их банки.

Сужение инвестиционного потенциала государства и хозяйствующих субъектов также происходит вследствие реализации всякого рода клептократических схем, которые составляются на самом высоком уровне. По мнению крупнейшего специалиста в области надлежющего управления проф. Гевелинга Л.В. «Клептократия представляет собой базирующуюся на коррупции форму организации власти и адекватную ей социально-политическую группу, члены которой допуская серьезные нарушения общественных норм, используют свои властные (обычно государственно-политические) полномочия для быстрого самообогащения и укрепления ключевых позиций в обществе».[4] Из этого определения легко можно сделать вывод о том, что в Таджикистане клептократия давно приобрела законченный вид. Время от времени в Таджикистане составляются клептократические планы и в их составлении решающую роль играют государственные служащие из высших эшелонов власти. Реализация таких планов нередко заканчивается сужением инвестиционного потенциала страны, поскольку объекты таких планов в конечном итоге,

разоряются, а заработанные клептократами деньги переводятся на их оффшорные счета. В качестве одного из таких планов можно привести схему фьючерсного финансирования производства хлопка-сырца. Составление этой схемы имело место в начале 1996 года. Было принято тогда правительственное постановление о развитии фьючерсных отношений в хлопководстве. Согласно тому постановлению, о котором ныне не принято говорить, инвестиции, поступающие из-за рубежа для развития хлопководства в виде наличных денег в «Агроинвестбанк» передавались нескольким посредникам, чтобы они на эти деньги покупали материально-технические ресурсы и поставляли их сельхозпроизводителям. При этом, посредники, которые называли себя инвесторами покупали такие ресурсы на оптовых рынках Таджикистана и других постсоветских странах и поставляли их производителям хлопка-сырца по гораздо более высоким ценам. Такая сделка оформлялась в виде товарного кредита. До сих пор остается неизвестным, кто стоял за такую идею? И почему какие-то люди получали такие обширные возможности делать очень крупные деньги? Естественно, что составитель соответствующей клептократической схемы рассчитывал на определенную выгоду для себя, иначе людям не близким к такому деятелю была бы закрыта дорога к тем деньгам, о которых говорилось выше. Есть все основания полагать, что и идеолог данной клептократической схемы и посредники получали огромную выгоду от реализации данного плана. Однако, сами производители хлопка-сырца были обречены на бедность, нищету и постепенное вымирание. В результате реализации этого клептократического плана объемы производства хлопка-сырца в стране резко сократились (с 1 млн. т. в 1980г. до 220 тыс. т. в 2009г.). Подавляющее большинство хлопкоочистительных и текстильных предприятий из-за нехватки сырья вынуждены были остановить свою производственную деятельность, а семьи хлопкоробов стали испытывать резкую нехватку продовольствия и других предметов потребления, состояние здоровья домохозяйств, члены которых были заняты в хлопководстве стало ухудшаться. Тем временем, основная часть денежных поступлений от продажи хлопко-волокна присваивались посредниками и теми, которые составляли им «крышу». Данная схема включает в себе коррупционную деятельность целого ряда игроков, замыкающим которой являются руководители республиканской товарно-сырьевой биржи. И все эти игроки стали владельцами огромных доходов, в то время как непосредственные производители хлопка-сырца были обречены на нищету, болезни и преждевременную смерть. Что касается инвестиционного потенциала отрасли, т.е. хлопководства, то он был полностью уничтожен, а монополю высокие прибыли перечисляются в зарубежные счета клептократов.

В Таджикистане действует целый ряд государственных и общественных институтов, которые призваны бороться с коррупцией. В январе 2005 года Маджлиси Намояндагон (нижняя палата парламента) принял Закон РТ «О борьбе с коррупцией». Указом Президента РТ в январе 2007г. было создано Агентство по государственному финансовому контролю и борьбе с коррупцией. Данное Агентство располагает широкими правами по привлечению к ответственности, включая уголовную, лиц причастных к коррупционной деятельности. 28 января 2008г. было принято Постановление Правительства РТ «О стратегии борьбы с коррупцией в Республике Таджикистан на 2008-2012 годы». В законодательных актах, посвященных борьбе против коррупции учтен мировой опыт борьбы государственных структур и общественности против коррупции. Кроме того, в таких документах берутся во внимание те особенности коррупции, которые присущи лишь Таджикистану.

К сожалению, ни вышеотмеченные документы, ни созданное специальное Агентство по борьбе против коррупции еще не в состоянии перебороть это крайне отрицательное явление. Причина заключается в широкой распространенности психологии и поведения, основанных на двойных стандартах. Все механизмы борьбы против коррупции негласно ориентированы на низовые звенья экономики и общества. Получается, что законы и Агентство бессильны перед деятелями из высоких эшелонов власти, которые совершают преступления по присвоению национального богатства страны в очень крупных масштабах. Правовые институты могут эффективно бороться с коррупцией на уровне первичных звеньев экономики и социальной среды – в производственных предприятиях, в школах, вузах, ПТУ, больницах, поликлиниках, театрах, клубах, библиотеках, жилищно-коммунальных предприятиях и т.д.

Такой подход приводит к уничтожению инвестиционных возможностей, которые более всего видны на национальном, отраслевом и региональном уровнях. Однако ни СМИ, ни широкие круги общественности не в состоянии организовать общенациональные кампании по обсуждению этой весьма важной для страны проблемы, поскольку авторитарная власть резко пересекает подъем волны протестов и обсуждений по данной проблематике. Все делается для того, чтобы показать, что правительство успешно борется с этим явлением.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Руководство по измерению коррупции. ПРООН. Осло, 2008. с. 55.
2. Расчеты произведены по данным ст. сб. «Народное хозяйство Таджикской ССР в 1986 году. «Ирфон», Душанбе, 1987, стр. 241, 243, и «Статистический Ежегодник Республики Таджикистан», Душанбе, 2009, с. 426,427.
3. Расчеты выполнены по данным: «Банковский статистический бюллетень – апрель 09», с. 62.

### **КОРРУПЦИЯ СДЕРЖИВАЮЩИЙ ФАКТОР ИНВЕСТИЦИИ В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

В Таджикистане всепроникающая коррупция выступает в качестве фактора формирования не только неблагоприятствующей инвестиционной среды, но и фактора инвестиционной непривлекательности страны.

Автор в своей статье на основе оценки ведущие рейтинговые компании мира, привел примеры касающиеся коррупции. Также он отмечает, что уровень сплошного распространения коррупции в нашем обществе оказывает заметное, резко отрицательное воздействие на привлечение как прямых иностранных инвестиций, так и внутренних инвестиций.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** коррупция, инвестиция, экономика, страна, социальная сфера, международные организации, государства, фактор, бюджет, правительство, чиновники.

### **CORRUPTION THE INVESTMENT DETERRENT IN NATIONAL ECONOMY**

In Tajikistan all getting corruption represents itself as the factor of formation not only not favorable investment environment, but also the factor of investment unattractiveness of the country.

The author in the article on the basis of estimation the leading rating companies of the world, resulted examples concerning corruption. Also he notices that level continuous in our society renders to corruption appreciable, sharply negative influence on attraction both direct foreign investments, and internal investments.

**KEY WORDS:** corruption, the investment, economy, the country, social sphere, the international organizations, the states, the factor, the budget, the government, officials.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Р.Б. Бердиев* – кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой банковского дела Таджикского национального университета. **Телефон:** +992–919-02-36-42

### **РОЛЬ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН**

*Х.Х. Хабибуллоев, Б.Т. Камолитдинов*  
**Таджикский технический университет им. М.С. Осими**

Надежное обеспечение экономической безопасности на всех уровнях возможно при условии устойчивого функционирования транспортной инфраструктуры, так как ее потенциал является определяющим стабилизирующим фактором антикризисного развития, гарантом экономического роста и поддержания экономической независимости и безопасности страны. Транспортная инфраструктура объединяет все регионы Республики Таджикистан, обеспечивает потребность народного хозяйства в перевозках людей и грузов, представляет собой связующее звено между производителями и потребителями товаров и услуг. В этом состоит его огромное социально-экономическое значение для государства и общества в целом. Нарушения в работе транспортной инфраструктуры могут привести к серьезным негативным последствиям для экономической безопасности страны.

Масштабы транспортной инфраструктуры Республики Таджикистан характеризуются следующими данными:

- транспортная инфраструктура объединяет около 0,5 млн работающих или 18,7% экономически активного населения;
- стоимость основных средств транспортной инфраструктуры составляет 38,8% стоимости фондов страны;
- удельный вес транспортной инфраструктуры в валовом внутреннем продукте Республики Таджикистан составляет 8,7%. [1]

Важным показателем, характеризующим работу транспортной инфраструктуры является транспортное обеспечение валового внутреннего продукта в приведенных тонно-километрах на один сомони ВВП и как отношение валовой добавленной стоимости транспортных услуг к ВВП.

Этот сложный интегрированный показатель зависит от изменения темпов перевозочной работы, состояния экономики транспортной отрасли и народного хозяйства. Значение данного показателя и структура приведенного грузооборота могут быть основой для определения тенденций изменения спроса на транспортные услуги, анализа его структуры и полноты удовлетворения в перевозках. Численное значение удельного показателя транспортного обеспечения ВВП в последние годы остается практически постоянным (8,5-8,7%), поскольку сокращение объема перевозок и валового внутреннего продукта происходит примерно одинаковыми темпами. Для сравнения – доля транспорта в ВВП до 2007 г. составляла 11,0-11,8%. Тенденцию

к снижению имеют и такие важные показатели как доля инвестиций в развитие транспорта, транспортная подвижность населения.

Транспортная отрасль Республики Таджикистан является одной из ведущих составных частей транспортной инфраструктуры национальной экономики, имеющей определяющее значение для обеспечения хозяйственных связей и платежеспособного спроса граждан на перевозки.

Ведущее значение транспортной инфраструктуры для Республики Таджикистан обусловлено двумя основными факторами: технико-экономическими преимуществами по сравнению с другими отраслями народного хозяйства и совпадением направления и мощности основных транспортно-экономических потоков с конфигурацией и параметрами дорожных магистралей.

В условиях развития национальной экономики, расширения самостоятельности регионов, формирования новых хозяйственных связей бесперебойная работа транспортной инфраструктуры, его состояние важны как никогда и существенно влияют на уровень развития государства, его экономическую безопасность.

Влияние транспортной инфраструктуры на прирост ВВП динамично возрастает: если в 2005г. его доля составляла 4,73%, то в 2009г. порядка 8,7%, т.е. почти половину от всей доли транспорта в ВВП.

Таким образом, основной спецификой транспортной инфраструктуры Республики Таджикистан, в отличие от большинства стран мира, является ведущая роль автомобильных и железных дорог в обслуживании реального сектора национальной экономики. Это определяет роль и значение автомобильного и железнодорожного транспорта в обеспечении экономической безопасности страны. В условиях действия неблагоприятных макроэкономических факторов и усиления конкуренции на сузившемся рынке грузовых перевозок железнодорожный транспорт обеспечил устойчивое удовлетворение спроса на перевозки и способствовал подъему экономики в 2000 - 2009гг., в том числе за счет льготных условий по стимулированию материального производства.

Прирост тарифов на грузовые перевозки железнодорожным транспортом в 2004г. был самый низкий среди всех видов транспорта и на треть ниже темпов прироста цен в промышленности. Однако, при этом ценовое давление, оказываемое внешней средой на расходы инфраструктуры транспорта, существенно, почти в 1,7 раза, выше индексации тарифов на перевозки (17,3% против 10,3% в среднегодовом исчислении). Опережающий темп роста цен на потребляемую ГУП «Таджикская железная дорога» (ГУП ТЖД) продукцию при ограничении роста доходности означает субсидирование отраслей промышленности за счет железнодорожного транспорта.

С позиций экономической безопасности важна оценка взаимовлияния и взаимозависимости транспортной инфраструктуры и отраслей, пользующихся его услугами. Структура перевозимых грузов на железнодорожном транспорте характеризуется данными, представленными на рис. 1.

По отправлению доминирует четыре вида грузов, которые в общей сложности составляют 70% от всех перевозимых грузов, а именно: алюминий, хлопок-сырец, каменный уголь, руда. Несмотря на некоторые колебания, структура грузовых перевозок сохранила свою устойчивость начиная с 2005г.

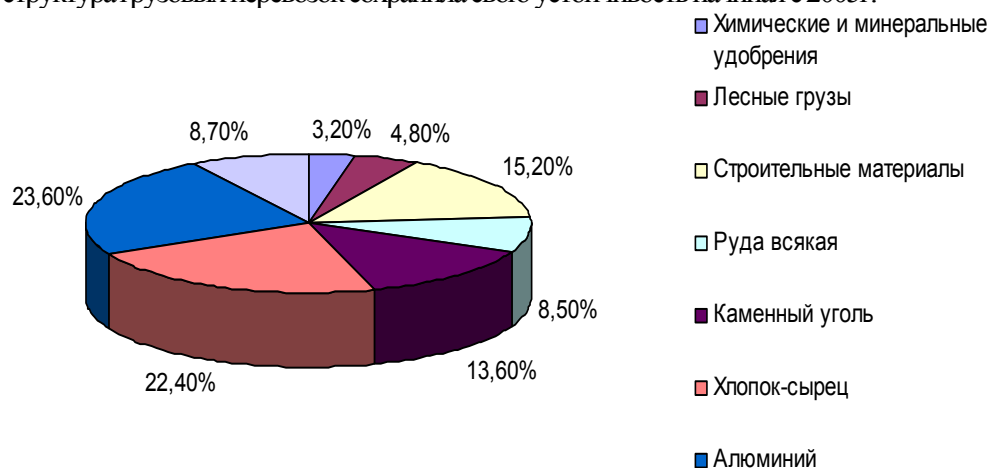


Рис. 1. Структура грузов, перевозимых железнодорожным транспортом

Вместе с тем для обеспечения национальной экономической безопасности важна оценка роли транспортной инфраструктуры в устойчивом функционировании стратегических отраслей материального производства, которые нуждаются в перевозках собственной продукции.

Ухудшение показателей деятельности отраслей материального производства усиливает некоторые негативные тенденции воздействия внешней среды на работу инфраструктуры транспорта. Так, в 2006г.

замедление экономического роста и динамики промышленного производства привело к значительному снижению темпов роста грузооборота: если в 2009г. он составил 8,7%, то в 2006 г. достиг лишь 5,5%.

Учитывая системообразующую роль транспортной инфраструктуры в эффективном и безопасном функционировании национальной экономики, безусловный интерес представляет характеристика технического состояния его основных средств.

В настоящее время износ основных средств транспортной инфраструктуры составляет более 82%, в том числе по верхнему строению пути - 77,4%. Более четверти магистральных тепловозов, и более 60% дизель-поездов, более 85% самолетов превысили установленный срок службы. Коэффициент износа по транспортным средствам в целом превышает 77%.

Сложившуюся ситуацию можно объяснить рядом причин. Во-первых, практически полным отсутствием государственной поддержки. Во-вторых, недостатком собственных средств предприятий транспортной инфраструктуры. В-третьих, отсутствием (недостатком) внешних источников финансирования. Сокращаются объемы строительства автомобильных дорог и новых железнодорожных путей и электрификации железных дорог. Фактор сокращения капиталовложений в транспортную инфраструктуру является одной из основных угроз безопасности Республики Таджикистан.

Сложность привлечения внешних инвестиций в развитие инфраструктуры транспорта по сравнению с другими сферами национальной экономики объясняется низкой инвестиционной привлекательностью данной отрасли, обусловленной отсутствием объективных условий, прежде всего, нормативно-правовой базы для привлечения в инфраструктуру в достаточном объеме частных инвестиций. Практически единственным источником финансирования транспортной инфраструктуры являются собственные средства отрасли (прибыль, амортизация).

Однако, сегодня, по объективным причинам, транспортная отрасль Республики Таджикистан не имеет достаточных собственных источников инвестиций:

- во-первых, компания продолжает находиться в «ножницах» между верхним уровнем тарифов, которые государство индексирует в соответствии с темпами инфляции - и ростом ценового давления со стороны поставщиков и подрядчиков, который намного выше инфляции;
- во-вторых, из финансового результата, получаемого предприятиями транспортной инфраструктуры от видов деятельности, продолжает покрывать убытки транспортной отрасли;
- в-третьих, предприятия транспортной инфраструктуры вынуждены направлять часть собственных ресурсов на развитие некоммерческих объектов государственного значения, таких как погранпереходы, подходы к станциям, аэропортам, вокзалам и т.д.

В результате наблюдается отставание темпов роста инвестиций в основной капитал транспортной инфраструктуры от темпов роста инвестиций по промышленности в целом (табл. 1).

Таблица 1

*Коэффициент отношений инвестиций в основной капитал к стоимости основных средств*

<b>Отрасли национальной экономики</b>	<b>Коэффициент, %</b>
В целом по промышленности	9,3
Транспортная инфраструктура	8,7

В тоже время по оценкам специалистов инвестиции в инфраструктуру транспорта должны быть, как минимум, не ниже среднего уровня по промышленности, а для устойчивого развития требуется инвестирование опережающими темпами.

На сегодняшний день потребность в услугах транспортной инфраструктуры в инвестициях может определяться на различном уровне в зависимости от перспектив и целей развития отрасли:

- при объеме 110-115 млн. сомони возможно поддержание транспортной инфраструктуры на существующем уровне без обновления производственной базы и снижения уровня морального и физического износа основных средств с сохранением тенденции постоянного роста удельных расходов на перевозки;
- ежегодные инвестиции в объеме 130-150 млн. сомони позволят в среднесрочной перспективе незначительно снизить износ производственных средств и эксплуатационные расходы, обеспечить приобретение подвижного состава нового типа, усовершенствовать систему управления перевозочным процессом и внедрить автоматизированные технологии, реализовать ограниченное число проектов по развитию инфраструктуры и строительству новых участков автомобильных и железных дорог;
- инвестиции на уровне 170-200 млн. сомони в год позволят обеспечить динамичное снижение износа основных средств, повысить экономическую эффективность работы транспортной отрасли, в среднесрочной перспективе осуществить замену устаревших основных средств на аналоги новых серий и поколений, внедрить современные системы управления перевозочным процессом, повысить качество услуг, предоставляемых грузоотправителям и пассажирам, обеспечить реализацию транзитного потенциала Республики Таджикистан.

С точки зрения экономической безопасности негативной тенденцией являются процессы дезинтеграции грузоперевозок, связанные в значительной мере с работой на рынке транспортных услуг операторских компаний. В целом на рынке грузовых перевозок действует большое количество операторов: частные предприятия и индивидуальные предприниматели. Индивидуальные предприниматели владеют парком, включающим около 130 тыс. автомобилей, в сфере транспортно-экспедиционного обслуживания зарегистрировано более 1,2 тыс. фирм.

В транспортной инфраструктуре в настоящее время работает более 35 операторских компаний, осуществляющих около 25% или 80 тыс. тонн всех грузовых перевозок в год. За последние годы частные компании уже поделили самые высокодоходные сегменты - ими перевозятся 40% алюминия, 25% хлопка-сырца, 22% автомобилей, 16% каменного угля, 4% железной руды.

При анализе тенденций развития транспортной инфраструктуры с точки зрения факторов экономической безопасности, необходимо еще раз подчеркнуть важность учета особенностей социально-экономических и технологических характеристик, характеристик специфики транспортной инфраструктуры, ее роли в национальной экономике Республики Таджикистан. В этой связи экономическая безопасность в части перевозочного процесса на отраслевом уровне предполагает учет и обеспечение целостности транспортной инфраструктуры как отрасли, недопущение невосполнимых потерь в результате нарушения целостности транспортного процесса в национальной экономике.

Тенденции изменения показателей национальной экономики Республики Таджикистан, транспорта и транспортной инфраструктуры в частности, анализ ряда литературных источников свидетельствует о необходимости обязательного учета транспортной составляющей и выделения ее в качестве самостоятельного блока в системе национальной безопасности.

Реализация роли транспорта, в том числе транспортной инфраструктуры, в обеспечении национальной безопасности заключается в создании условий для поддержания такого уровня его развития, который позволит при любых важнейших потребностях национальной экономики и населения в перевозках (с необходимым качеством) обеспечить его готовность к работе в чрезвычайных ситуациях, сохранить устойчивость функционирования всех звеньев транспортного процесса, противодействовать различным факторам (угрозам), приводящим к нарушению устойчивости или разрушению.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Ежегодный статистический журнал Агентства по статистике при Президенте Республики Таджикистан. Душанбе, 2009 г.
2. Закон Республики Таджикистан от 28 декабря 1993 года № 918 «О безопасности».
3. Лапидус Б.М. Техническая политика как инструмент реализации экономической стратегии на железнодорожном транспорте. Подходы к методологии. М.: Маршрут, 2004. с 208.
4. Персианов В.А. Железнодорожный транспорт и экономическая безопасность России // Вестник университета. Сер. Управление на транспорте. М: ГУУ, 2001. N 1. с. 5-9.
5. Экономическая безопасность железнодорожного транспорта / Р.А. Кожевников, З.П. Межох, Н.П. Терещина и др.; Под ред. Р.А. Кожевникова, З.П. Межох. М.: Маршрут, 2005. 326 с.

#### РОЛЬ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Транспортная отрасль Республики Таджикистан является одной из ведущих составных частей транспортной инфраструктуры национальной экономики, имеющей определяющее значение для обеспечения хозяйственных связей и платежеспособного спроса граждан на перевозки.

Реализация роли транспорта, в том числе транспортной инфраструктуры, в обеспечении национальной безопасности заключается в создании условий для поддержания такого уровня его развития, который позволит при любых важнейших потребностях национальной экономики и населения в перевозках (с необходимым качеством) обеспечить его готовность к работе в чрезвычайных ситуациях, сохранить устойчивость функционирования всех звеньев транспортного процесса, противодействовать различным факторам (угрозам), приводящим к нарушению устойчивости или разрушению.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** экономическая безопасность, угрозы, транспортная инфраструктура, рынок транспортных услуг, национальная экономика.

#### THE ROLE OF TRANSPORT INFRASTRUCTURE IN THE PROVISION OF ECONOMIC SECURITY OF TAJIKISTAN

The transport industry of the Republic of Tajikistan is one of the leading components of the transport infrastructure of national economy, which was essential to ensure economic relations and demand of citizens for transportation.

Implementing the role of transport, including transport infrastructure, national security is to create conditions to sustain this level of development, which will allow for any critical needs of the national economy and population in transport (with the required quality) to ensure its readiness to work in



emergency situations, to preserve the stability of functioning of all parts of the transport process, to counteract the various factors (threats), which leads to the violation of stability or destruction.

**KEY WORDS:** economic security, threat, transport infrastructure, transport market, the national economy.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *Хабидуллоев Хабидулло Хайруллоевич* – кандидат экономических наук, доцент проректор по международным отношениям Таджикского технического университета имени академика М.С. Осими. Телефоны: 2213511 (раб.), 919010144 (моб.);

*Камалидинов Бахтиер Тоипулотович* – заведующий организационно-воспитательного отдела Таджикского технического университета имени академика М.С. Осими. Телефоны: 2230778 (раб.), 918876073 (моб.).

## **ПРОБЛЕМЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН**

*Ш.С. Азизов*

**Институт повышения квалификации Таможенной службы при Правительстве  
Республики Таджикистан**

В условиях глобализации мировой экономики, когда интегрируются различные экономики на национальном уровне проблемы экономической безопасности приобретают очень важное значение. Известно, что глобализация мировой экономики охватывает тесные торговые связи, движение факторов производства, капиталов и других компонентов системы мирового экономического порядка. При этом очень важное значение приобретает проблема экономической безопасности. Если степень экономической безопасности национальной экономики высокая, то ее экономика является самостоятельной и самовоспроизводящей системой и государство может проводить устойчивую внутреннюю и внешнюю политику, что укрепляет суверенитет и независимость национальной государственности.

Экономическая безопасность является многоаспектным понятием. Можно различать внутреннюю и внешнюю безопасность экономическую, продовольственную, промышленную и иные формы безопасности. Для стран с высоким удельным весом уровня бедности наиболее важной проблемой является обеспечение продовольственной безопасности. Она имеет несколько граней. Обеспечение населения полноценной корзиной потребителя с достаточной калорийностью по каждому виду продуктов питания, насколько доходов потребителей хватает для решения этой проблемы, какие объемы производимой продукции питания в национальном государстве решают эти задачи. Частично эти проблемы затрагиваются и в этой статье.

Проблема продовольственного обеспечения населения, не только сейчас, но и в годы существования республики, как союзной, не нашла своего решения. Согласно рекомендациям диетологов для нормального питания человеку необходимо 2800 килокалорий, 100 граммов белка, столько же жиров и 400 граммов углеводов. Институтом питания Академии медицинских наук бывшего Союза для Таджикистана были рекомендованы два варианта норм рационального среднелюдиного потребления продуктов.

Первый – обеспечение физиологической потребности белками, жирами и углеводами животного и растительного происхождения общей энергетической мощностью – 2800 ккал/сутки на 1 чел. и второй – минимально-достаточный для нормальной жизнедеятельности человеческого организма общей энергетической мощностью – 2400 ккал/сутки на 1 чел. Фактическое потребление продовольствия в 1985 г. составило 2615 ккал/сутки на 1 чел., по данным Госкомитета статистики Республики Таджикистан в 2006 году среднесуточная калорийность пищевого рациона составляла 2219 ккал/сутки на одного человека при рекомендуемой Всемирной Организацией Здравоохранения (ВОЗ) норме 2100 ккал/сутки на 1 человека. За 2007 год среднесуточная калорийность пищевого рациона составила 2057,61 ккал/сутки, что является немного ниже нормы рекомендованной ВОЗ.

Продовольственная безопасность зависит от физической и экономической доступности и соответствия питания к пищевому рациону. Прежде всего, требуется обеспечить физическую доступность продовольствия. Однако по сравнению с медицинскими нормами, если дефицит за 1985-90 гг. составлял 35-50%, то в настоящее время 16-85%, что оборачивается нехваткой главных компонентов пищи: общей энергии и белка, что ведет к недостатку энергозатрат для поддержания жизнедеятельности организма.

Существующая физическая доступность в минимальных нормативных пределах сохранится на перспективу и с учетом роста населения еще более усугубится. Так, если брать за основу среднегодовой рост населения за 89-2000 гг., который составляет 1,85%, то к 2010 г. по зерновым составит 61,3%, по картофелю – 7%, по овощам и бахчевым – 55,8%, по фруктам и ягодам – 50,5%, по мясу – 87,2% и по молоку – 82,9%. Соответственно, к 2025 г. нехватка по зерновым составит 68,7%, по картофелю – 24,8%, по овощам и бахчевым – 64,2%, по фруктам и ягодам – 59,9%, по мясу – 89,7%, и по молоку – 86,2%. Поэтому нужно принять срочные

меры по увеличению производства продуктов питания в республике, чтобы разрыв между фактическим их потреблением и медицинскими нормами в перспективе не стал катастрофическим.

Главная причина проблемы обеспечения населения заключается в системе производства продуктов питания и сбыта ее до потребителя. Но так как стартовая база агропродовольственного сектора республики оказалась значительно ниже по сравнению с другими бывшими союзными республиками, то она пережила небывалый кризис. Например, падение производства по аграрному сектору уменьшилось в 3-3,5 раза, тогда как в период кризиса в капиталистических странах оно достигало всего лишь треть общего производства.

Продолжающаяся установка на плохое питание может привести к уничтожению наиболее лучшей части генофонда нации. Для полного анализа сложившейся ситуации, выявление подходов для выхода из кризиса, в первую очередь, необходимо рассмотреть основные сегменты потребительского рынка на современном этапе.

Продовольственный рынок республики включает: Рынок производства сельскохозяйственной продукции; Рынок продовольственных товаров; Рынок потребления.

К основным рынкам производства сельскохозяйственной продукции относятся: Рынок зерна; Рынок картофеля; Рынок плодоовощной продукции; Рынок мяса; Рынок молока; Рынок растительного масла; Рынок яиц.

**Рынок зерна.** Большую роль в продовольственном фонде государства играет производство зерна продукта массового потребления, характеризующего состояние зернового рынка как мировую, так и национальную безопасность. Для населения Таджикистана хлеб пока ещё остается основным продовольственным продуктом, и основная часть населения вместо физиологической нормы в количестве 135 кг и минимальной 110 кг фактически по данным Госкомстата в 2003 г. потребляет около 157 кг (данные Госкомстата за 2006 г.) почти на уровне 1960 г., когда в среднем по постсоветском пространстве эти показатели составляли 164 кг.

На протяжении многих лет валовой сбор зерна в республике не превышал 360 тыс. тонн, причем более половины производства зерна приходилось на фуражное потребление. Сложившиеся трудности в годы независимости с закупками зерна на внешнем рынке и стремительный рост цен на него вызвали необходимость разработки государственной программы «Зерно», согласно которой в 2000 г. производство зерна должно было бы доведено до 800 тыс. тонн, однако, произведено 550,1 тонн зерна при урожайности 12,8 с га и в 2003 г. произведено 884,4 тонн зерна при урожайности 19,9 с га. Но, если половину его использовать на фураж, то дефицит все еще составляет около 50%.

**Производство зерновых культур в Таджикистане (тыс.т)**

**Таблица №1**

	Годы									
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Площадь (тыс.га)	421,4	389,1	364,2	404,6	403,7	395,6	401,8	396,8	438,1	461,7
Урожай (га)	12,8	14,3	18,2	19,9	15,8	19,5	17,0	20,9	22,8	22,8
Производство	550,1	494,2	700,7	884,4	891,6	934,9	912,2	931,2	942,9	12945
в т.ч. пшеница								649,3	659,1	938,1

Анализ динамики производства зерна показывает, что республика еще далека от полного удовлетворения потребностей населения в зерне.

Увеличение производства зерна можно добиться за счет повторных уплотненных посевов, использования междурядий садов под зерновыми, получения второго урожая и использование пустующих и плохо используемых земель, а также интенсификации его производства.

Использование же орошаемой пашни под зерновыми экономически окажется не оправданной, т.к. природные условия республики более благоприятны для производства более эффективной продукции, от реализации которой на внешнем рынке можно получить больше выгоды и удовлетворить потребность республики в продовольственном зерне. Это продукция садов, виноградников и хлопчатника. Например, гектар хлопкового поля по стоимости произведенной продукции равноценен 150-200 центнерам зерна, которое на этом поле даже при высокоинтенсивной технологии, при производстве двух урожаев невозможно производить.

**Рынок картофеля.** Картофель является важнейшей продовольственной культурой и из него вырабатывается, при использовании современной технологии, много ассортиментов, полуфабрикатов и готовых пищевых продуктов. Кроме того, картофель является техническим сырьем для производства спирта и крахмала, кормовая культура которой используется в животноводстве особенно для питания свиней и птиц.

В условиях Республики Таджикистан картофель в основном высевается в предгорных и горных районах Согдийской области, ГБАО, в Раштской долине и в районах республиканского подчинения. В период 2001 по 2009 г. в Республике Таджикистан имеет тенденция роста картофеля.

Динамика производства картофеля во всех категориях хозяйств РТ, тысяч т.

Таблица №2

	Годы									
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Всего	302,9	307,2	358,7	473,3	527,2	555,1	573,7	662,1	679,1	690,9
Население	197,5	195,9	244,3	324,7	350,3	390,3		455,9		
Производство на душу населения, кг	49,5	50,1	55,7	71,4	83,7	80,2	80,3	83,6	91,9	94,6

В последние годы в Республике Таджикистан производство картофеля имеет тенденцию роста и резкое увеличение началось с 2000 года и его производство доведено до 662,1 тыс.т. в 2007г. В этом же году обеспеченность населения в картофеле, произведенном в республике составила 2.1 раза. Импорт картофеля в 2007 году увеличился по сравнению с 2006 годом в 2.3 раза, однако потребление картофеля населением республики в 2007 году относительно физиологических норм потребления составило всего 74,7 процентов.

Как видно, на уровне 2007 г. по официальным данным Госкомстата фактическое производство продуктов питания соответствует нормативным потребностям населения только по картофелю. В результате увеличения производства картофеля намного улучшилось душевое потребление картофеля населением республики. Всех других продуктов питания в республике не будет хватать. Выход из этого положения - увеличить объем производства или за счет увеличения площадей земель, или за счет повышения урожайности или импортировать продукты.

**Рынок плодоовощной продукции.** Для Республики Таджикистан вопросы обеспечения плодоовощной продукции вообще не проблема, поскольку почти вся территория республики имеет благоприятные условия для развития садоводства и виноградарства, выращивания разнообразных семечковых, косточковых видов плодовых культур, винограда и овощей.

Однако хороший климатический и земельный потенциал используется не на должном уровне и потребность в этих продуктах не удовлетворяется. Население вместо рекомендуемой нормы 78 кг. фруктов на душу населения, употребляет всего лишь около 28,5 кг и вместо рекомендуемой нормы 142 кг – овощей и бахчевых употребляет 139 кг (данные Госкомстата за 2009 г.). Следует отметить, что в 2007 году в республике было произведено 237,7 тысяч тонн фруктов и винограда и 1089,3 тысяча тонн овощей, что соответственно составляет 41,1% и 103,5% от норм потребления. Экспорт овощей и фруктов в 2007 году увеличился по сравнению с 2006 годом соответственно 3.3 раза и на 5.4 %, однако потребление овощей и фруктов населением республики в 2007 году относительно физиологических норм потребления составило всего 53,2 % и 58,5%.

Вместе с тем такая отрасль, как садоводство и виноградарство, несмотря на то, что в общей площади сельхозугодий занимает всего лишь 9,5% площадей, ежегодно производила более 20% валовой продукции растениеводства и всегда отличалась высокой производительностью, высокой окупаемостью произведенных затрат и высокой рентабельностью (до 180%). Доходность с 1 га сада, по сравнению с традиционной богарной культурой – зерна, превышает в 20 раз, а виноград – в 10 раз. Эта отрасль способна создать наиболее благоприятные предпосылки для резкого подъема экономики, полного вовлечения в общественное производство свободных трудовых ресурсов и в значительной мере, решить самые насущные социальные проблемы села.

Однако слабое развитие производственной инфраструктуры, слабая и маломощная база хранения свежей продукции и их переработки привели к деградации этой отрасли. Перспективу развития этой отрасли можно предусмотреть путем отведения богарных площадей, горных и предгорных равнин. Но для этого требуются определенные объемы денежных средств, путем привлечения инвестиционных ресурсов на их освоение под многолетние насаждения, на приобретение новой техники, для строительства современных хранилищ, заводов по сушке плодов, изготовление тары и упаковки и т.д.

Для поддержания овощного комплекса необходимы компенсации затрат на приобретение минеральных удобрений и средств защиты растений и элитного семенного материала, а для плодородства необходимо целевое финансирование высококачественного посадочного материала, льготное кредитование под закладку садов и ягодников, создание страхового фонда поддержки плодородческих хозяйств.

**Рынок мяса.** Продукты животноводства и прежде всего мяса, занимают первое место, среди продовольственных товаров по питательной ценности. В республике для развития животноводства имеются большие неиспользуемые ресурсы, но по технологическим параметрам и продуктивности оно значительно отстает от развитых стран.

Поголовье крупного и мелкого рогатого скота от уровня 1990 года составляет 28 и 37 процентов. Сектор коммерческого птицеводства разрушился полностью. По международным стандартам продуктивность скота в республике составляет 10-20% и общая потребность в животноводческой продукции удовлетворяется всего

лишь на 10%. В дореформенный период эта потребность удовлетворялась на 30-40% от требуемой нормы на душу населения.

В ходе рыночных реформ частный сектор расширяет и укрепляет свои позиции на рынке. На долю хозяйств населения приходится 86,3% крупного рогатого скота, в т.ч. коров-93%, овец и коз-72,2%. В настоящее время 90% мяса производится практически частными хозяйствами.

Рынок мяса больше других продуктов зависим от импорта и имеет широкую номенклатуру ввозимой продукции. В 2009 г. среднедушевое потребление мяса составило 17,9 кг против физиологической нормы 45 кг в год, т.е. дефицит составляет около 40%.

Поэтому, следует развивать специализированное мясное скотоводство там, где исторически сложились благоприятные для него условия, а перед птицеводством можно ставить задачу полного самообеспечения страны и вытеснение импорта. Для этого можно дополнить тарифные меры мерами нетарифного регулирования, т.е. ужесточить требования к экологической безопасности импортного мяса птицы. Необходима коренная перестройка всей технологии производства животноводческой продукции, что связано с потребностью весьма больших инвестиций, выполнением громадного объема капитального строительства. Также необходимо увеличение кормовых ресурсов, совершенствование производственных отношений с целью повышения заинтересованности работающих в росте производства продукции, её качества и сохранности.

**Рынок яиц.** Производство яиц в республике существенно влияет на уровень потребления населением этого вида продукции. Так, в 2007 производство яиц обеспечило потребности населения республики только на 9,9%, и объем импорта яиц в 2007 году по сравнению с 2006 годом сократился на 34,4%.

**Рынок молока.** Производство молока в республике сократилось более чем наполовину. Населением вместо 183кг годовой нормы в 2009г. было потреблено 83,8 кг молока или 46% от нормы. Причину кризиса молочного комплекса можно разделить на внешние и внутренние. К внешним причинам относятся общеэкономический кризис, вызвавший инфляцию и снижение платежеспособного спроса населения, разрыв экономических связей, взаимные неплатежи. Внутренними причинами являются: специфические аграрные углубившиеся в результате либерализации диспаритета цен, усилившаяся необеспеченность сельского хозяйства средствами производства, развал экономических связей между партнерами АПК, разрушение системы хранения и сбыта сельхозпродукции. Молоко также более 90% производится хозяйствами населения.

Рынок производства растительного масла. Растительное масло исключительно производится из семян хлопчатника. Из 1 тонны хлопка-сырца производится 86 кг хлопкового масла. В настоящее время потребность в растительном масле удовлетворяется по минимальной норме, и в основном, за счет импорта продукции, что наносит ущерб отечественному производству, ввиду импортной экспансии и внутренней инерции. К 2025г. производство масла с учетом роста населения при физиологической норме 12 кг составит 107,5 тыс. тонн и при минимальной 8-71,6 тысяч тонн, что требует увеличения производства хлопка до 1249 тыс. тонн. Поэтому обеспечение этой продукции находится под угрозой и требует рационального использования агропродовольственного потенциала и основное внимание при этом следует уделить развитию хлопководства.

Приоритетное развитие хлопководства имеет большое значение не только для производства масла в нужном количестве, но и для обеспечения продовольственной безопасности, в целом в части наращивания экспортного потенциала республики. Но нынешняя структура экспорта хлопка в виде сырья сокращает ее потенциальную возможность, так как готовая продукция в 15-20 раз превосходит сырьё и республика за счет этого полностью может обеспечить продовольственную безопасность.

Все это относится к физической доступности продуктов питания но население, кроме того не может удовлетворить свои потребности из-за экономической недоступности, хотя каждый член общества должен обладать покупательской способностью, позволяющей ему обеспечить себя хотя бы минимальным пищевым рационом питания, т.е. экономическая среда оказывает непосредственное влияние на продовольственное обеспечение.

Общий уровень покупательской способности зависит от уровня текущих доходов, цен, сбережений. Стоимость набора продуктов питания, составляющих потребительскую корзину, по фактическому потреблению в ценах на начало 2008 года на одного члена семьи составила 63,55 сомони при рациональной норме питания в 132,72 сомони. При таких доходах не все могут обеспечить себя питанием в соответствии с пищевым рационом.

Следует отметить, что наличие продовольствия на внутреннем рынке республики определяет состояние экономики и социальную стабильность общества, и продовольственную независимость в целом. В условиях рыночной экономики продовольственная безопасность страны во многом определяется эффективностью и устойчивостью развития сельского хозяйства.

Исходя из вышеизложенного можно отметить следующее:

1. По всем основным видам продуктов питания мы не можем обеспечить население необходимым уровнем калорийности. Решение этой проблемы дело будущего.

2. Количественно также мы не можем удовлетворить потребности населения в основных продуктах питания. Для этого мы должны дать рост качественным показателям роста производства этих продуктов.
3. Доходов получаемых населением не хватает для полной покупки продуктов питания первой необходимости. От уровня решения этих проблем во многом зависит решение проблемы продовольственной безопасности

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Послание Президента Республики Таджикистан Эмомали Рахмона Маджлиси Оли Республики Таджикистан (15 апреля 2009 года) Душанбе, Издательство «Шарки озода»-2009, с.69.
2. Постановление Правительства Республики Таджикистан от 2 февраля 2009 года №72 «Программа продовольственной безопасности Республики Таджикистан на период до 2015 года» Душанбе, 2009 г.
3. Вахидов В.В. ББК 65.9 (2 тадж)+65,5(2 тадж) +40,6 В-22 Таджикистан: проблемы модернизации сельского хозяйства.- Душанбе: «Ирфон», 2007. с.74-103.
4. Экономическая безопасность России Общий курс учебник, под редакцией академика РАЕН Сенчагова В.К., Зельднер А.Г., д.э.н, проф., чл.корр.РАЕН (глава 15 с.283-309), УДК 338.23(075.8), ББК65.9.(2Рос)98Я73 ISBN 5-7749-0391-5, Москва, Издательство «Дело», 2005 с.13-95; 283-309.
5. Ф Котлер, К.Л.Келлер Маркетинг, менеджмент 12 издание, ОАО Печатный двор», Санкт-Петербург - 2010, ISBN 978-5-469-00989-4, ББК65.80-59, УДК339.138. с.35-37, 201-233
6. Информационный бюллетень по продовольственной безопасности и бедности в Республике Таджикистан №42008 Душанбе-2009.
7. Статсборники Госкомстата Республики Таджикистан, Сельское хозяйство РТ -2006-2009 г. Промышленность Республики Таджикистан-2006-2009 г.
8. Таджикистан: 15 лет государственной независимости (статистический сборник) официальное издание, Душанбе, 2006 г.
9. [http www.stat. tj](http://www.stat.tj).
10. [email stat @ tojikiston.com](mailto:emailstat@tojikiston.com)

#### ПРОБЛЕМЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

В условиях глобализации мировой экономики, когда интегрируются различные экономики на национальном уровне проблемы экономической безопасности приобретают очень важное значение. Известно, что глобализация мировой экономики охватывает тесные торговые связи, движение факторов производства, капиталов и других компонентов системы мирового экономического порядка. При этом очень важное значение приобретает проблема экономической безопасности. Статья посвящена изучению данной проблемы на примере Республики Таджикистан.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** экономическая безопасность, продовольственная безопасность, потребительский рынок, продовольственный рынок, рынок, продовольственные нормы потребления, обеспечение, импорт, экспорт.

#### PROBLEMS OF FOOD SAFETY REPUBLIC TAJIKISTAN NATIONAL ECONOMY

In the conditions of world economy globalization when various economy at national level of a problem of economic safety is integrated get very much great value. It is known that world economy globalization covers close commercial relations, movement of factors of manufacture, capitals and other components of system of a world economic order. Thus very much the great value is got by a problem of economic safety. Article is devoted studying of the given problem on the Republic Tajikistan example.

**KEY WORDS:** economic safety, food safety, the consumer market, the food market, the market, food norms of consumption, maintenance, import, export

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Ш.С.Азизов* - начальник кафедры «Экономика, право и специализация» Институт повышения квалификации Таможенной службы при Правительстве Республики Таджикистан. Телефон: **918-66-19-97**

#### ВОЗМОЖНОСТИ АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ЗАНЯТОСТИ В СЕЛЬСКОЙ МЕСТНОСТИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

*Х. А. Авзалов, М.И.Каримов, А.Н. Нуралиев*  
Таджикский национальный университет

Экономические реформы в Таджикистане привели за последние годы к существенным изменениям в сельской жизни страны. Изменилась аграрная структура, появились новые формы ведения сельского хозяйства - частные фермерские хозяйства, агрохолдинги, сильно эмансипировало личное подсобное хозяйство. Были приватизированы основные средства аграрного производства - земли, сельхозтехника и оборудование, скот.

Вместе с тем, кончилась эпоха гарантированного сбыта по устойчивым ценам при практически неограниченной емкости внутреннего спроса на агропродовольственную продукцию, началась конкуренция на рынках.

Все это привело, с одной стороны, к поляризации сельскохозяйственных производителей, вычленению небольшого числа высокопродуктивных, конкурентоспособных производителей и маргинализации значительной части других производителей, и, с другой стороны, к возникновению существенной скрытой и открытой безработицы в сельской местности в республике, снижению относительного уровня жизни в селе в среднем.

Проблема сельской бедности в Таджикистане широко освещается в литературе и осознается таджикским обществом как критическая точка национального развития. В то же время общепризнанной стратегии ее решения пока не выработано. Это решение лежит в рамках трех стратегий:

- 1) рост доходов сельского населения от аграрной занятости,
- 2) рост доходов от неаграрной занятости,
- 3) миграция сельского населения в города.

Первая стратегия предполагает рост спроса на агропродовольственные товары темпами, опережающими рост производительности труда в аграрном секторе. В силу закона Энгеля это возможно только посредством аграрного протекционизма, защиты внутреннего рынка от импортной продукции и максимального продвижения собственной продукции на мировые рынки, а также поддержания трудоинтенсивных технологий в сельском хозяйстве.

Миграция сельского населения в поисках лучших условий в города и за пределы республики может привести к тому, что в сельской местности возникнет нерациональная свехурбанизация, будет потеряна часть национальной культуры, связанная с сельским образом жизни и т.д. Кроме того, если сельское население не сможет конкурировать на городском рынке труда, то это приведет к перемещению сельской бедности в города. Развитые страны мира, столкнувшись с резким ростом производительности труда в сельском хозяйстве, в конечном итоге пришли к необходимости развития альтернативной занятости в сельской местности как оптимальной стратегии решения проблемы избыточного сельского труда.

В Таджикистане альтернативная занятость в селе также развивается, но в большинстве случаев это спонтанный процесс, не наблюдаемый и слабо поддерживаемый государственной политикой.

Таблица 1

**Удельный вес городского и сельского населения в общей численности населения, 2000-2008 гг.**

	2000		2002		2004		2006		2008	
	город	село	город	село	город	село	город	село	город	село
<i>Таджикистан</i>	26,6	73,4	26,4	73,6	26,4	73,6	26,3	73,7	26,3	73,7
ГБАО	13,3	86,7	13,3	86,7	13,2	86,8	13,1	86,9	13,3	86,7
Согдийская область	26,3	73,7	25,8	74,2	25,8	74,2	25,6	74,4	25,5	74,5
Хатлонская область	17,3	82,7	17,2	82,8	17,5	82,5	17,3	82,7	17,3	82,7
г. Душанбе	100	-	100	-	100	-	100	-	100	-
РРП	12,9	87,1	12,8	87,2	12,6	87,4	12,5	87,5	12,4	87,6

В сельской местности Таджикистана в 2008 году проживало 5,19 млн. человек или 73,7% всего населения республики. Из них в трудоспособном возрасте (от 15 до 63 лет) находилось 3,01 млн. человек, или 58%. Из этого числа экономически активное население составляло 2,2 млн. человек или 73,1%, из которых 2,4% являлись безработными (см. табл.2).

Таблица 2

**Трудовые ресурсы и занятость в РТ в 2000-2007 гг., (в абсолютном значении и в %)[1]**

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Население, в т.ч.:	6250	6376	6507	6640	6780	6920	7064	7216
в трудоспособном возрасте	3247	3397	3573	3740	3842	3984	4121	4254
в нетрудоспособном возрасте	3003	2979	2933	2900	2938	2936	2943	2962
Город	1660	1691	1720	1758	1792	1825	1858	1897
Село	4590	4685	4787	4882	4988	5095	5206	5319
Уровень участия рабочей силы	55	55	53	55	56	56	57	58
Трудовые ресурсы	3186	3301	3463	3644	3777	3893	4047	4210

Экономически активное население, в т.ч.	1794	1872	1904	1932	2132	2154	2185	2201
Занятость	1745	1829	1857	1885	2090	2112	2137	2150
Гос. сектор	558	520	517	481	553	542	537	521
Обществ. сектор	415	550	511	542	473	470	496	493
Частный сектор	752	744	816	844	1045	1082	1083	1113
Духовенство	1	1	1	1	6	6	6	6
Нераспределенная	20	15	13	18	19	18	21	23
Ученная безработица	49	43	47	47	42	42	48	52
Неработающие студенты	343	357	386	442	463	476	506	518
Незанятое население в трудоспособном возрасте	1 049	1 072	1 173	1 313	1 182	1 263	1 356	1 491

По сравнению с городским населением доля экономически активного населения в селе заметно ниже, а безработица — существенно выше. Уровень регистрируемой безработицы по регионам колеблется в пределах от 0,9% в Хатлонской области до 19,8% в ГБАО (см. табл. 4).

Таблица 3

Распределение занятого населения в возрасте 15-75 лет по видам экономической деятельности (ОКЭД) в период 2008-2009 гг [2]

Виды деятельности	Человек			В процентах			% женщин
	Муж	Жен	Всего	Муж	Жен	Всего	
<b>Всего</b>	<b>1441748</b>	<b>1010842</b>	<b>2452590</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>41,2</b>
Сельское хозяйство	607154	763273	1370427	42,1	75,6	55,9	55,7
Производственные отрасли	391338	48202	439540	27,1	4,8	17,9	11,0
Сфера услуг	443256	199367	642623	30,7	19,7	26,2	31,0

Таблица 4

Регистрируемая безработица населения по данным служб занятости по регионам Республики Таджикистан на конец 2008 года [3]

Регионы	Число зарегистрированных безработных, человек тыс.	Уровень регистрируемой безработицы	Удельный вес зарегистрированных безработных к общему числу безработных, в %
Таджикистан	38,3	3,0	19,5
ГБАО	11,0	19,8	62,4
Согд	12,6	1,8	32,9
Хатлон	6,3	0,9	10,0
Душанбе	1,8	1,2	3,9
РРП	7,1	2,2	22,6

В современном таджикском селе аграрное производство остается главным источником занятости. Если в начале 1990-х годов в сельском хозяйстве было занято менее половины всего трудоспособного населения, то к 2008 году эта доля достигла 66,5%, аграрный сектор является основным местом работы только для двух третей занятого населения. Доля несельскохозяйственных видов деятельности на селе в значительной мере росла не из-за расширения абсолютного числа неаграрных рабочих мест, а из-за начавшегося после 1992 года резкого падения занятости в сельском хозяйстве, особенно в сельскохозяйственных организациях.

Таблица 5

Занятость в разбивке по секторам экономики, 1991-2007, в % [4]

	1991	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Занятость - всего	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100	100
Материальная сфера, в том числе:	77,6	82,2	82,4	83,8	83,8	83,8	83,0
– Сельское хозяйство	44,7	67,6	67,6	66,6	67,4	67,0	66,5
– Промышленность	13,0	6,6	6,1	5,6	5,7	5,5	5,3
– Строительство	7,5	1,7	1,6	3,3	2,9	3,0	2,9
– Транспорт и коммуникации	4,7	2,3	2,4	3,1	2,9	3,1	2,9
– Торговля, снабжение и др.	7,7	4,0	4,7	3,2	4,8	5,1	5,3

Нематериальная сфера	22,4	17,8	17,6	16,2	16,2	16,0	17,0
----------------------	------	------	------	------	------	------	------

Рост занятости в сельском хозяйстве на первых этапах реформ и более медленное ее сокращение в дальнейшем привели к тому, что общая производительность труда в аграрном секторе долгие годы сокращалась.

Падение производительности труда в аграрном секторе сопровождалось также и резким относительным падением заработной платы. Уровень реальной заработной платы в первые годы реформ упал во всей экономике, но в аграрном секторе он опустился заметно ниже. Среднемесячная заработная плата в сельском хозяйстве Таджикистана до сих пор ниже, чем в любой другой отрасли экономики. Отставание заработной платы в сельском хозяйстве от заработной платы в экономике в целом широко известно. Но при этом редко анализируется качество труда в сельском хозяйстве, которое может быть определяющим в уровне заработной платы.

Альтернативная занятость в сельской местности - это одно из необходимых условий как роста эффективности в аграрном секторе, так и сокращения феномена сельской бедности.

Доходы сельских домохозяйств от неаграрной занятости растут во всем мире.[5] Несельскохозяйственные источники занимают около 40-45% доли доходов в сельской местности в Латинской Америке и странах, южнее Сахары, 30-40% в Южной Азии и в странах Центральной и Восточной Европы 40-50%. В странах ОЭСР несельскохозяйственные доходы фермеров уже преобладают над сугубо сельскохозяйственными доходами.

При исследовании несельскохозяйственной занятости в сельской местности встает проблема ее определения.

В мировой литературе несельскохозяйственная занятость - это, вообще говоря, занятость вне собственной фермы, (off-farm employment). Различия в подходе к определению в литературе - это включение или не включение в это определение занятости в сельском хозяйстве вне собственной фермы, а также отнесение или неотнесение к сельскому хозяйству таких видов экономической деятельности как рыболовство и охота.

Для Республики Таджикистан, как и большинства других постсоциалистических стран, понятие альтернативной занятости должно, по-видимому, определяться несколько иначе.

В чем смысл этого понятия применительно к транзитному сельскому хозяйству? Рост производительности труда в аграрном секторе ведет к снижению спроса на сельскохозяйственный труд вообще, к росту спроса на квалифицированную рабочую силу. Поэтому маргинальные работники должны найти себе альтернативные источники дохода. С этой точки зрения и подойдем к определению альтернативной занятости в нашей работе.

Во-первых, в отличие от прочих стран, в посткоммунистических странах в селе преобладает наемный, а не семейный труд в рамках собственного фермерского хозяйства. Если в классическом аграрном секторе работа в найме на чужой ферме - альтернативная занятость, то в постколлективной деревне ситуация обратная: столкнувшись с падением заработной платы в своем сельхозпредприятии или даже с увольнением, работник в большинстве случаев вынужден вести собственное (подсобное или коммерческое) хозяйство, производить ту же аграрную продукцию, что и крупное предприятие, только, как правило, с более низкой производительностью. Поэтому альтернативная занятость в данном случае не может быть определена как занятость вне собственного предприятия.

Во-вторых, ЛПХ вообще - это не альтернативная занятость, это та же занятость в сельском хозяйстве, только в другой форме. Если работник, уйдя из крупного сельхозпредприятия, специализировавшегося на производстве молока, в своем хозяйстве также производит молоко, то это не альтернатива в том смысле, что это молоко попадает на тот же рынок. Даже если этот работник не продает молоко, а потребляет его внутри своей семьи, то на эту часть сокращается общий спрос на молоко на соответствующем рынке. Однако, если он начинает производить, например, козий пух или ягоды, или откармливать коров, то в данном конкретном случае возникает некая альтернатива. Эти продукты поступают на нишевый рынок, который либо уже существовал, либо был создан этим производством. Даже несмотря на то, что эта деятельность также аграрная, но она альтернативна по сравнению с той, в которой возник переизбыток труда.

В-третьих, не вся несельскохозяйственная занятость в сельской местности может рассматриваться как альтернативная. Так, есть некие инвариантные виды занятости, спрос на труд в которых не зависит (по крайней мере, непосредственно) от ситуации на рынке сельскохозяйственного труда. Это занятость в сфере социальных услуг - медицине, образовании, социальных службах, а также в государственном и муниципальном управлении. Безусловно, спрос на эти услуги зависит от численности населения, которая, в свою очередь, в сильной мере зависит от эффективности основного, солеобразующего предприятия, как правило - сельскохозяйственного. Но возможности абсорбировать избыточный сельскохозяйственный труд в



этих сферах занятости очень и очень лимитированы. Поэтому эти сектора не следует включать в понятие альтернативной занятости.

Определим альтернативную занятость как занятость сельского населения в трудоспособном возрасте несельскохозяйственными видами экономической деятельности за исключением социальных услуг и государственного и муниципального управления, а также нишевыми видами сельскохозяйственной занятости. Очевидно, что такая занятость может быть постоянной и временной, может быть основной и дополнительной, формальной и неформальной. Основная проблема сельского рынка труда - это необходимость резкого повышения производительности аграрного производства при поддержании уровня занятости и росте общих доходов в сельской местности. С этой точки зрения наиболее важна постоянная и формальная альтернативная занятость. В таком аспекте проблема сельской занятости в условиях Таджикистана не изучалась.

Помимо ЛПХ (личное подсобное хозяйство) сельское население подрабатывает предоставлением услуг односельчанам - строительство, вспашка огородов, транспорт, сбор и реализация, охота и рыболовство и другие виды работ.

В литературе определяют две группы факторов, оказывающих влияние на несельскохозяйственную занятость. Это факторы спроса (demand-pull factors) и факторы нужды (distress-push factors).[6] Факторы спроса описывают ситуацию, когда для занятых в сельском хозяйстве появляется выгодная возможность занятости в несельскохозяйственном секторе. Фактор нужды описывает ситуацию, когда недостаточные доходы в сельском хозяйстве заставляют искать другой дополнительный низко оплачиваемый источник в несельскохозяйственном секторе. Иными словами сельское население переключается на неаграрные виды деятельности под давлением двух факторов: либо спрос на результаты этой деятельности ведет к росту доходов от нее сверх уровня дохода от сельского хозяйства, либо население ищет возможные дополнительные источники дохода в условиях нужды.

Описанные выше виды занятости в селе чаще всего развиваются под влиянием факторов нужды, но определенная институционализация этих видов деятельности все же происходит.

Интерес представляет не только доля альтернативной занятости в общей сельской занятости, но является ли эта занятость вынужденной формой выживания семей, или она мотивируется факторами спроса. Имеющиеся исследования не дают представления о том, в какой мере развитие новых видов альтернативной занятости вызвано первой, а в какой мере - второй группой факторов. В определенной степени факторы спроса можно оценить по институционализации новых видов занятости. Так, занятость сельского населения в несельскохозяйственных отраслях, безусловно, с позиции нашего определения - занятость альтернативная, но по одновременному обследованию трудно оценить тенденции в этих видах занятости: являются ли они традиционными в этой местности или появились как альтернатива аграрному сектору в недавнее время, расширяется или сужается эта занятость.

Очевидно, что возникновение формальных предпринимательских структур, предъявляющих спрос на труд в альтернативных сферах сельской деятельности, может свидетельствовать о возникновении спроса на продукцию и услуги. В этом смысле интересно формирование в республике в целом рынка дикорастущих растений - дикоросов и рынка услуг туризма.

В советское время сбором дикоросов занимался «Таджикпотребсоюз» со своими региональными отделениями, развитой системой коллекторной сети и переработки. В годы реформ данная система утратила эту функцию и на месте этой системы вполне возможно создание новых коммерческих структур, организующих эту деятельность в национальном масштабе или в масштабах региона. Эти компании должны иметь развитую производственную структуру и быть в состоянии предъявлять устойчивый спрос на дикоросы, предоставляя тем самым стабильный спрос на поставки для сельского населения соответствующих территорий.

Что касается туризма, то давно известно, что для экономики Таджикистана эта сфера может стать «золотым дном». При наличии инвестиций и правовых предпосылок здесь также реально возможно в небольшие сроки формирование необходимой инфраструктуры для альтернативной занятости сельчан.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Источник <http://www.stat.tj>.
2. Источник <http://www.stat.tj>.
3. Кислякова Л.П. Планирование, мониторинг и оценка программ роста доходов и занятости населения в Таджикистан Душанбе, 2007, с. 81.
4. *Источник* <http://www.stat.tj>.
5. Родионова Г.А. Сельская бедность в России. - Мир России, №3, Москва, 2000, с. 53-57.
6. Серова Е., Шик О. Мягкие бюджетные ограничения как фактор финансовой несостоятельности российского сельского хозяйства. В кн.: Доклады на II Конгрессе Российской ассоциации аграрных экономистов 13-14 февраля 2006 г., Москва, 2006, с. 167.
7. Золин И.Е. Рынок труда и занятость населения в современной экономике. Автореф. дисс. канд. экон. наук, Нижний Новгород, 2001.

8. Статистический ежегодник Республики Таджикистан, Душанбе, 2009.
9. Шик О., Тихонова Т. Альтернативная несельскохозяйственная занятость в сельской местности, Москва, 2007.

## **ВОЗМОЖНОСТИ АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ЗАНЯТОСТИ В СЕЛЬСКОЙ МЕСТНОСТИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ**

Альтернативная занятость сельского населения в трудоспособном возрасте несельскохозяйственными видами экономической деятельности за исключением социальных услуг и государственного и муниципального управления.

Возникновение формальных предпринимательских структур, в сельской местности это можно называть как один из путей преодоления уровня безработицы на селе.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** аграрная занятость, аграрный протекционизм, альтернативная занятость, экономически активное население, сельские домохозяйства, неаграрная занятость, альтернативные источники дохода.

## **POSSIBILITIES OF ALTERNATIVE EMPLOYMENT IN THE REPUBLIC TAJIKISTAN COUNTRYSIDE IN MODERN CONDITIONS**

Alternative agricultural population employment at able-bodied age not agricultural kinds of economic activities except for social services and the state and municipal management.

Occurrence of formal enterprise structures, on rural the district it can name as one of a way overcoming of rates of unemployment on village.

**KEY WORDS:** agrarian employment, the agrarian protectionism, alternative employment, economically active population, rural families, not agrarian employment, alternative sources of the income.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *Х.А. Авзилов* - ассистент кафедры менеджмента и маркетинга Таджикского национального университета.  
*М.И. Каримов* - ассистент кафедры менеджмента и маркетинга Таджикского национального университета.  
*А.Н. Нуралиев* - ассистент кафедры менеджмента и маркетинга Таджикского национального университета.

## **ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАНЯТОСТИ В ЭКОНОМИКЕ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН**

*А. Абдугаффаров, Д. Сайдуллаева*  
**Худжандский государственный университет им. Б.Гафурова**

Составной частью проблем формирования рынка труда и его государственного регулирования являются проблемы обеспечения эффективной занятости. Эффективная занятость в рыночной экономике, в отличие от планово-социалистического хозяйства, определяется критериями рыночной эффективности и, в конечном счете, сравнительной доходностью основного ресурса - капитала. Поэтому и факторы ценообразования и формирования доходов на этот ресурс, составляют основу механизма, определяют уровень и структуру занятости ранее. В то же время при ведущей роли фактора доходности капитала процессы занятости характеризуются относительной самостоятельностью, в связи, с чем возникает круг специальных вопросов характера и механизма занятости обеспечения.

Для производства продукции капиталистический предприниматель должен обладать с одной стороны, совокупностью орудий производства и сырья (рабочих мест), а с другой - необходимой по объему и структуре рабочей силой, причем они должны иметь определенный стоимостной (ценностный) уровень, вписывающийся в уровень производственных издержек капиталиста определяемый рыночной рентабельностью. Формирование стоимости рабочих мест и рабочей силы и обеспечение оптимального их соотношения в составе рыночно обусловленных капиталистических издержек образует стоимостной аспект проблемы занятости. Формой выражения этого является соотношение платежеспособного спроса и предложения на рынке рабочих мест и рабочей силы, складывание их определенного равновесия и необходимость его поддержания.

Кроме соблюдения стоимостных требований, в обеспечении занятости возникают и материально-вещественные и организационные требования. Производственное оборудование должно иметь определенный технологический уровень, а рабочая сила - необходимые профессионально-квалификационные характеристики. Они должны также функционировать в необходимом соотношении и сбалансированности в организации предприятия. Эта сторона образует материально-вещественный и организационный аспекты занятости.

Стоимостной, натурально-вещественный и организационный аспекты занятости имеют в свою очередь микро- и макроуровни, с их специфической проблематикой и взаимной увязкой. Таким образом, суть проблемы занятости состоит в обеспечении необходимости равновесия между рабочими местами и рабочей силой на рынке труда во всех этих аспектах.

В современных условиях в Республике Таджикистан существует диспропорция между рабочими местами и рабочей силой на рынке, или превышения предложения рабочей силы над спросом. Более 55% активного населения не обеспечены рабочими местами. Из всех занятых (из 100%) размещены по формам собственности: государственная – 20,4%, частная – 53,6 %, коллективная - 25%, смешанная с иностранным участием и без иностранного участия - 0,9%.[1] Как показывают цифры, основная доля занятых приходится на частную, коллективную и государственную формы собственности.

Естественный рост населения в стране в среднем составляет 2,0%. [2] Более 60% трудовых ресурсов подвержено миграции, особенно в Россию. Активное население в современных условиях не имеет личной возможности приобретения квалификации и мигрирующее население, а в России и в других странах СНГ их используют в производстве, где не требуется квалификация, и получает до 200 долл. США в месяц.

Суть же регулирующих функций государства состоит в проведении мероприятий, обеспечивающих равновесие спроса (необходимого размера и структуры рабочих мест) предпринимателей на рабочую силу и предложения (совокупности работников по величине и структуре, в региональном, отраслевом и временных разрезах) прежде всего на макроуровне, и в определенной мере на микроуровне.

На макроуровне занятость со стороны спроса (числа и структуры рабочих мест) определяется следующими факторами:

- сложившаяся совокупность рабочих мест в стране;
- инвестиционным потенциалом, его воспроизводственной структурой;
- структурными изменениями в экономике;
- экономическими факторами (незагруженностью, банкротствами предприятий).

На уровне предложения (численность и структуры работников) занятость определяется факторами:

- численностью и структурой трудоспособного населения как занятого, так и не занятого;
- демографическими условиями воспроизводства населения;
- миграцией работников в отраслевом и региональном планах;
- размером и структурой заработков;
- личными и общественными возможностями приобретения квалификации.

По всем этим факторам состояние занятости в стране в период с начала радикальных рыночных реформ характеризуется усилением кризисных явлений.

Рынок труда в Республике Таджикистан находится в стадии формирования, и задача государства состоит в организации государственного регулирования рынка рабочей силы и рынка рабочих мест, чтобы обеспечить максимально возможную эффективную занятость, удержать безработицу в экономически и социально приемлемых пределах, не допустить ее перехода в массовые и хронические формы.

В этих целях правительство разработало государственную политику на рынке труда на период до 2015 года, будет: создание новых рабочих мест, повышение эффективности и развития гибкого рынка труда; приоритетное развитие трудоёмких отраслей; развитие сельского хозяйства, строительства, основанной на строительстве на селе комплекса малых и средних предприятий по переработке сельскохозяйственного сырья; распространение самозанятости трудовых ресурсов; расширить внешнюю трудовую миграцию.

Эти меры будут способствовать вовлечению в производство незанятых трудовых ресурсов и повышению эффективности их использования. Уделенный вес занятых в общей численности трудовых ресурсов возрастет с 54,8% 2000г. до 41,0% 2015г. [3] Эта цель стандартно ставится в рыночной экономике, но для этого в разных странах предлагаются разные средства. Официальная политика занятости предполагает следующие средства:

- развитие правовой, экономической и организационной структуры обеспечения занятости;
- совокупность мер по стимулированию предпринимательства по обеспечению занятости;
- создание как государственной, так и негосударственной системы переобучения и трудоустройства кадров в ходе структурной перестройки;
- обеспечение мер общего и целевого характера по защите от безработицы (в виде пособий, системы страхования и т.д.).

Для обеспечения финансирования этих мер в 1998г. был создан Государственный фонд занятости, средства которого перераспределяются между центральными и региональными государственными органами. Для контроля и регулирования миграции создана Государственная и общественная миграционная служба «Пайванд» с соответствующими финансовыми ресурсами. Для создания условий свободной миграции проведена жилищная реформа, изменены режимы регистрации граждан по месту жительства и работы.

Все это - важные и нужные меры. Однако здесь, как и в политике доходов, государство максимально снимает с себя гарантирующую и обеспечивающую функцию и оставляет за собой только функцию корректирования наиболее нежелательных негативных последствий частного рынка. Опять же в этой области считается нежелательной сильная и активная политика государства в обеспечении структурных сдвигов в экономике, с параллельно идущим созданием обеспеченной государством системы подготовки и

переподготовки кадров на основе политики государственных капитальных вложений и социальных программ. Здесь мы снова видим ориентацию на односторонние частные, а не социальные и смешанные формы рынка труда.

Но можно ли на основе этих средств успешно достичь хотя бы части провозглашенных целей? Ответ на этот вопрос очень проблематичен. Об этом говорит нарастание кризисных явлений в сфере занятости, сбои и противоречия в созданной системе обеспечения занятости.

Как ни странно, но многие исследователи обнаруживают недостаток настоящей «современной рыночной идеологии» этой системы в следующих планах.

В системе мер по обеспечению занятости отсутствуют прогноз и учет противоречивости принимаемых решений в области рыночных преобразований, их экономических и социальных последствий.

Отмечается недостаточная связанность мероприятий по обеспечению занятости с общеэкономическими мероприятиями как в плане их содержания, так и в плане взаимодействия органов государственного управления на разных уровнях. Наблюдается региональный, отраслевой и ведомственный «изоляционизм».

В качестве существенного недостатка отмечается и такая особенность реализуемой программы, как не подкрепленная реальными финансовыми ресурсами передача значительного объема обеспечения занятости на нижние этажи экономики, в регионы, на предприятия.[4]

Примером последнего являются пункты положения известного закона о занятости и развивающих его постановлений, где основным источником финансирования общественных работ объявляются средства предприятий, для которых выполняются эти работы, при этом предусматривается обязательная возвратность фонду занятости израсходованных на это средств. В результате получается, что, во-первых, предприятие несет затраты в рамках его собственной основной деятельности, что снижает его собственные ресурсы в обеспечении занятости, а, во-вторых, общественные работы теряют функцию дополнительного обеспечения рабочих мест. Тем самым происходит недополнение основной занятости, а ее вытеснение.[5]

Всех этих недостатков можно избежать, если исходить не из установки на максимальный уход государства от решения проблем занятости, а наоборот, придать ему и экономически, и организационно роль основного ее проводника, как это происходит в странах с ориентацией на социально ориентированную рыночную экономику и на социальный рынок труда.

Анализ опыта государственного регулирования рынка труда в таких странах показывает, что в них воздействие государства на спрос и предложение труда в ходе обеспечения занятости является весьма сильным в нормальном состоянии экономики и чрезвычайным при возникновении критических ситуаций.

Так, в европейских странах государство оказывает помощь в открытии новых предприятий, выделяет государственные субсидии на расширение производства, предоставляет заказы промышленности в периоды спада, осуществляет за свой счет организацию общественных работ. Этим направлениям общих экономических функций государства в Таджикистане также следует придать центральное место.

Кроме регулирующих функций общего характера, государство в социально ориентированной рыночной экономике выполняет при обеспечении занятости широкую и разветвленную систему мер дифференцированного и целевого характера. В их число входят:

- создание специализированных предприятий для инвалидов, обязательная для частных предприятий и обеспечиваемая экономическими льготами норма обеспечения работой инвалидов;
- компенсации работникам расходов по смене места жительства в связи со сменой работы;
- переподготовка кадров без ухода с работы и перемены места работы (т.е. с сохранением рабочего места) с частичным возмещением расходов государством;
- снижение возраста выхода на пенсию для увеличения занятости молодежи.

При этом экономика не перестает быть рыночной и существенно не теряет импульсы предпринимательской активности и экономического роста. Однако, для решения проблем формирования рынка труда и выхода из кризиса особенно большое значение имеет опыт функций государства по обеспечению занятости в странах, которые либо осуществляли переход от тотально государственного хозяйства (ФРГ, Япония), либо преодолевали кризис одновременно глубокого спада производства и увеличения роста инфляции («Великая Депрессия США»).

Обычно в качестве положительного примера ускоренного отхода государства от активного регулирования экономики и занятости приводят курс Л.Эрхарда в послевоенной Германии, причем, внимание обращают не на начальную, а на серединную или конечную стадию этого курса. Однако специфически антикризисный характер этот курс имел в начальной стадии и причем, в весьма особых условиях: оккупационная военная администрация, иностранная помощь, сохраняющаяся базовая рыночная основа экономики. Меры по финансовой стабилизации и либерализации сочетались здесь с большими вложениями государства в структурную перестройку и модернизацию экономики, создание и большого и нарастающего числа рабочих мест, т.е. создание условий роста спроса на рабочую силу. Это резко сократило

первоначально высокий уровень безработицы. Тем самым, в своей основе это была все же кейнсианская политика расширения и стимулирования спроса на рабочую силу за счет государственных капитальных вложений и общественных работ, проводившаяся с параллельным восстановлением основ рыночного хозяйства. Сами же отношения в сфере труда, в частности, в отношениях предпринимателей с наемными работниками, в том числе и в таком важном факторе занятости, как регламентирование режимов продолжительности структуры недельной занятости, сразу ставились в социально нормированные рамки.

В послевоенной Японии восстановление основ рыночной экономики и решение проблем занятости тоже не шло только по пути односторонней либерализации цен, финансовой стабильности и разгосударствления. Оно включало усиленные государственные инвестиции, приоритетное развитие отраслей, играющих базовую роль в обеспечении общего расширения производства. Т.е. это были меры, направленные на активное расширение производства и тем самым стимулирование производственного спроса на рабочую силу. При этом использовались и такие средства, как: дефицит государственного бюджета; как антиинфляционная мера - контроль над ценами; прямое регулирование объемов производства и рентабельности; государственные заказы. Во всех проводимых мероприятиях по либерализации государство обеспечивало регулируемый характер рынка. О том же, какова система трудовых отношений на предприятиях, включающая, наряду с рыночными, чисто национальные японские моменты, широко написано в литературе.

Таким образом, мировой опыт показывает, что как в сфере доходов, так и в сфере занятости более приемлемым вариантом курса формирования рынка труда был бы курс социально ориентированной рыночной экономики. Возражения против целей и средств такого курса при переходе к рыночной экономике в Республике Таджикистан сводятся к следующим:

- данные цели и средства несут сильный нерыночный элемент и замедляют продвижение к рынку;
- усиление социальных элементов происходит в ущерб чисто экономическим, снижает стимулы трудовой активности, индивидуальной предприимчивости и способствует социальному изживению;
- проведение этих мер приведет к подрыву финансовой стабильности и усилению инфляции.

Первое возражение уязвимо во-первых, в том плане, что определенный вид рынка и рыночных отношений, а именно социальный, объявляют нерыночным, и на этом основании движение к нему объявляют отказом от рынка. Во-вторых, ту или иную скорость движения к рынку также связывают с рыночным или нерыночным характером экономики, тогда как речь идет о движении к определенному типу рынка и о скорости движения к нему, определяемой объективными экономическими условиями, а не субъективными пожеланиями. В-третьих, не принимается во внимание сравнительный объем экономических потерь при варианте, реализуемом не гипотетически, а реально. Их серьезность характеризуется хотя бы тем, что уровня эффективности экономики, существовавшего на старте реформ, по объективным подсчетам можно будет достичь не ранее чем через 20-30 лет.

Второе возражение имеет реальные основания, если сразу предполагается неправильное соотношение экономического и социального элемента. Но, во-первых, считать, что социальное направление полностью заменит частнорыночные экономические критерии эффективности общественно-рыночными, значит односторонне представлять позицию оппонента. Курс на социальную рыночную экономику связан, прежде всего, с определенным решением вопроса о поддержании оптимального соотношения данных видов рыночной деятельности, которое будет определяться с учетом практики и условий конкретного этапа развития экономики. Во-вторых, при таком подходе социальный аспект рынка изображается как чисто негативный фактор, тогда как он является и положительным фактором, усиливающим в том числе, и частнорыночную эффективность, а также ускоряющим формирование рынка.

Третье возражение является более многоплановым для ответа. Принципиальный ответ может быть таким. Во-первых, переход инфляции в стагфляцию был обусловлен именно проводившимся вариантом финансовой стабилизации и борьбы с инфляцией, а не якобы сильным влиянием социального элемента. Во-вторых, финансовую нестабильность и инфляцию, при прочих равных условиях, легче преодолеть, когда есть устойчивое и в необходимых размерах производство товарной массы. В-третьих, нынешний кризис является не только инфляционным, но и стагфляционным, а стагфляцию нельзя преодолеть одними лишь финансовыми антиинфляционными мерами. Об этом говорит опыт борьбы со стагфляцией во всех странах, переживших и преодолевших кризис подобного характера. Прежде всего, об этом говорит опыт преодоления «Великой Депрессии» 1929-1933 гг. в США и использовавшийся при этом чрезвычайный и комплексный инструментарий. Он включал: временное «замораживание» цен и заработной платы; согласование действий и тесное сотрудничество предпринимателей, профсоюзов и государства; использование мер прямого регулирования производства, широкого использования инвестиций и ресурсов государства в активизации производства и проведения социальных программ.

Таким образом, все меры регулирования условно можно разделить на приверженцев жестко либерального и монетарного курса и на приверженцев более мягкого по которому то, что позволено другим (в том числе и для служащих им образцом США), почему-то не должно позволяться нам.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Статистический ежегодник РТ.- Душанбе, 2009 г., с.89.
2. Статистический ежегодник РТ.- Душанбе, 2009 г., с.16.
3. Программа экономического развития РТ на период до 2015 года.-Душанбе, с. 10.
4. Сосновская А. Современная ситуация в области занятости и рынка труда в России//Вопросы экономики, 2003, № 12,с.62-63.
5. Сосновская А. Современная ситуация в области занятости и рынка труда в России//Вопросы экономики, 2003, № 12,с.63

#### ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАНЯТОСТИ В ЭКОНОМИКЕ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Рынок труда в Республике Таджикистан находится в стадии формирования, и задача государства состоит в организации государственного регулирования рынка рабочей силы и рынка рабочих мест, чтобы обеспечить максимально возможную эффективную занятость, удержать безработицу в экономически и социально приемлемых пределах, не допустить ее перехода в массовые и хронические формы.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** рынок труда в РТ, занятость, рынок рабочих мест, государственное регулирование рынка рабочей силы.

#### PROBLEMS OF STATE REGULATION OF EMPLOYMENT IN TRANSFORMATIONAL ECONOMY

The labour market in Tajikistan is at a formation stage and the state problem consists in the organization of state regulation of labour market and the market of workplaces to provide the greatest possible effective employment. In the article the experience of foreign countries functions is analyzed on maintenance of employment, such as Germany, Japan. Means of an official policy of employment, its lacks and the positive moments are considered. In particular, it is marked insufficient dovetail actions for maintenance of employment with the macroeconomic actions. Increase of the crisis phenomena in employment sphere, failures and contradictions in the created system of maintenance of employment, do article actual.

**KEY WORDS:** a labor market in RT, employment, the market of workplaces, state regulation of the market of labor.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *А. Абдугаффаров* – профессор кафедры «Экономическая теория» ХГУ им.Б.Г.афурова  
*Д. Сайдуллоева* - ст. преподаватель кафедры «Экономическая теория» ХГУ им. Б.Г.афурова

#### ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ВНЕШНИЙ ДОЛГ – ОСНОВНОЙ ИСТОЧНИК ИНВЕСТИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ

*Р.Б. Бердиев*  
Таджикский национальный университет

В условиях таких стран, как Таджикистан вопрос о внешнем долге приобретает особо важное значение. Это связано со следующими обстоятельствами: а) экономика страны продолжает оставаться непривлекательной для инвестирования. Речь идет не только об иностранных, но и о внутренних инвестициях, поскольку в стране не создана благоприятная инвестиционная среда. Даже, если будет создана благоприятная инвестиционная среда из-за инвестиционной привлекательности вряд ли серьезные внешние инвесторы будут спешить в Таджикистан. Поэтому, в отличии от многих постсоветских стран правительство Таджикистана для решения своих планов по экономическому развитию большее внимание уделяет и будет уделять внешнему долгу; б) внутри страны, по сути дела, очень скудны ресурсы для поступательного развития экономики. К тому же страна отличается высоким уровнем бедности. Никакое внимание в экономической политике не уделяется проблемам эффективности функционирования предприятий. Очень велик удельный вес убыточно работающих предприятий, что отрицательно сказывается на формировании инвестиционных ресурсов государства, частного и корпоративного секторов. Это заставляет как государство, так и предпринимательские круги обратить внимание на внешние источники заимствования средств; в) международные финансово-экономические организации сами заинтересованы в привлечении внешних финансовых средств в экономику тех переходных обществ, которые отмечаются экономической отсталостью и высоким уровнем бедности населения. Их активность, наряду с другими критериями, оценивается и их способностью мобилизовать внешние фонды для предоставления финансовых средств тем странам, которые имеют низкие рейтинги по инвестиционной и деловой среде.

Отстальные же страны, включая Таджикистан заинтересованы в привлечении финансовых средств иностранных доноров. Они дают себе отчет в том, что рано или поздно внешние долги будут списаны. Даже

активность МФЭО оценивается более высокими международными организациями по тому, как быстро они добиваются списания внешних долгов отсталых стран. Об этом говорит Инициатива, предпринятая Всемирным Банком и МВФ в интересах бедных стран с крупной задолженностью (1996г) под аббревиатурой БСКЗ и дополнительной Инициативой по облегчению бремени задолженности на многосторонней основе – ИБЗМ, которая была предпринята ВБ и МВФ в 2005г. Последней Инициативой допускается 100 процентное списание задолженности перед МВФ, Международной ассоциацией развития (МАЗ). Путем списания долгов 33 страны получили облегчение долгового бремени.[1] Среди этих стран находится и Таджикистан.

Такие Инициативы имеют, безусловно плюсы. Теоретически допускается, что высвобожденные ресурсы могут быть использованы в целях инвестирования экономики. В реальности, такой исход может иметь место не во всех странах. В странах с глубоко укоренившейся коррупцией такие меры вряд ли ведут к возрастанию инвестиционного потенциала.

Тем не менее страны где правят коррумпированные политические режимы постоянно добиваются не только списания внешних государственных долгов, но и получения новых долгов во все более растущих размерах. Их не останавливают ни предупреждения ВБ и МВФ об опасностях роста внешней задолженности, ни перехода порогового значения экономической безопасности страны по показателю внешнего долга. Такие политические режимы ничуть не озабочены растущим долгом. При этом они заинтересованы в сдерживании процесса сокращения уровня бедности, поскольку высокий уровень бедности выступает в качестве причины для развертывания новых Инициатив со стороны международных организаций по списанию долгов. При этом, такие режимы очень умело маневрируют с новыми внешними заимствованиями в связи со складывающимися обстоятельствами. Так, если международные финансово-экономические организации ввиду ослабления деятельности государственных органов по борьбе с нищетой и крайней бедностью не уделяют внимание вопросам привлечения средств доноров отдельным странам, в особенности странам с коррумпированными политическими режимами, то последние сосредоточивают свои усилия на заимствовании таких средств у отдельных государств. Такая ситуация в последние годы имеет место в Таджикистане, где после 2005 года в общем объеме внешнего долга государства повышается удельный вес долгов, предоставленных отдельными государствами.

Такие страны отличаются своеобразным соотношением между прямыми иностранными инвестициями и внешним долгом. В условиях отсутствия благоприятной инвестиционной среды и инвестиционной привлекательности у государств не остается иного выхода кроме, как подаваться на поиски финансовых ресурсов на условиях заимствования. Это означает, что в таких странах соотношение между ПИИ и внешними долгами находится в пользу последнего. В странах же с благоприятным инвестиционным климатом преобладает диаметрально противоположная ситуация.

К тому же в Таджикистане до сих пор не созданы механизмы контроля над внешними заимствованиями и над использованием государственного и негосударственного внешнего долга, не говоря об эффективном использовании таких средств. Как заимствование средств, выбор источников заимствования, так и распределения таких средств ведется узким кругом лиц из высших эшелонов власти. Нет абсолютно никакой прозрачности в информации о внешнем долге, о его распределении и использовании. Ежегодные Отчеты о состоянии внешнего долга Таджикистана составлены абстрактно и содержат лишь информацию об источниках заимствования, о реструктуризации долгов, о структуре валют внешнего долга, об обслуживании долга, а также международные сравнения, которые включают в себе индикаторы, касающиеся общего объема внешнего долга по странам СНГ, отношении внешнего долга к ВВП по отдельным странам, внешний долг на душу населения, льготные кредиты, соотношение обслуживания внешнего долга и экспорта и т.д.[2]

Из этого отчета невозможно найти данные об эффективности использования средств внешнего долга. Представители гражданского общества вполне логично спрашивают, кто и каким образом, определяет, насколько оговоренные правительством суммы затрат на строительство крупных инфраструктурных объектов, которые представляют из себя средства внешнего долга являются достоверными.[3] Это очень важная постановка вопроса, если иметь ввиду, что страна входит в число десяти самых коррумпированных стран в мире. Об этом говорит следующий пример:

Во втором квартале 2010 года средства массовой информации Таджикистана обратили пристальное внимание на деятельность иностранной компании IRS, которая будучи зарегистрированной в Британских Вирджинских Островах начала собирать деньги за проезд по вновь построенной за счет китайского внешнего долга (280 млн. долл. США) шоссейной автодороге Душанбе-Чанак. Для этого со стороны Душанбе были построены два контрольно-пропускных пункта, где собирали деньги за проезд. Казалось бы эта компания должна была собирать деньги для постепенного возмещения китайского долга. Однако, на пресс-конференциях руководители странового офиса этой компании заявили, что возвращение долга – это обязанность государства, а не IRS. Они ссылались на новизну этого мероприятия, но не объяснили на каком основании они собирают деньги за автопроезд. Только антимонопольное агентство отрицательно реагировало на такие действия чужестранной компании в Таджикистане.[4] Судя по уверенности руководителей компании

на их право осуществить открытый грабеж населения, нити от этого проявления наглой коррупции уходят к верхним эшелонам власти. Однако на многочисленные выступления прессы и общественности власти не реагируют.

Внешние долги играют решающую роль в инвестировании экономики Таджикистана. Согласно данным Комитета по инвестициям и управлению государственного имущества в стране выполняются инвестиционные программы, которые финансируются из внешних долгов и безвозмездной помощи. 75% стоимости работ, осуществляемых в соответствии с названными программами состоит из средств внешнего государственного долга и равна 8 млрд. долл. США. Согласно мнению международных экспертов сумма внешнего долга Таджикистана достигает более 50% от стоимости ВВП страны. В то же время ответственные лица из Министерства финансов РТ утверждают, что сумма внешнего долга достигает 40% от стоимости ВВП и не представляет опасности с точки зрения жизненно важных интересов Таджикистана.[5] В целом, и те и другие относительно соотношения внешнего долга и ВВП правы, поскольку впервые в свои расчеты включают как гарантированные, так и негарантированные государством составляющие внешнего долга, в то время как вторые, в своих расчетах исходят только из гарантированной части внешнего долга. Однако работники Министерства финансов РТ не правы в том плане, что по их мнению долг не доходивший до 50% по отношению к ВВП для экономики и общества не представляет опасности. Однако ведущие исследовательские центры СНГ в области экономики разделяют мнение, что внешний долг, сумма которого превышает 30% от общего объема ВВП представляет большую опасность для развития экономики и социальной среды. Согласно данным Международного валютного фонда сумма государственного долга Республики Таджикистан увеличился с 30,1% по отношению к ВВП 2008 года до 44,7% в 2010г.[6] Слишком быстрое увеличение внешнего долга противоречит интересам решения важнейших проблем социально-экономического развития, стоящих перед страной.

Источники внешнего долга с позиции коренных интересов страны имеют определенное значение. В данном случае речь идет о соотношении многосторонних и двухсторонних долгов в структуре внешнего долга страны. Как те, так и другие с позиции интересов займополучателя имеют различную специфику. Так, степень выраженности геополитических интересов в многосторонних долгах проявляется в меньшей степени, нежели в двухсторонних долгах. Однако, целый ряд многосторонних долгов, в особенности, в малых размерах не ориентированы на развитие реального сектора экономики, а используются на такие цели, эффект от достижения которых может оказаться равным нулю. Это в основном, ресурсы, которые используются для углубления политических, экономических и институциональных реформ.

Ниже представлена структура внешнего долга Республики Таджикистан по вышеприведенным измерениям.

**Структура внешнего долга Республики Таджикистан по типу кредиторов в долл. США [7]**

	1995	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Многосторонние долги в %	79,1 10,4	133,0 15,9	315,0 32,0	365,6 36,0	378,5 37,0	387,4 39,0	459,6 45,0	591,5 68,0	643,7 72,0	629,7 73,0	684,8 61,0	686,2 50,
Двухсторонние долги в %	537,7 70,4	574,8 68,8	542,0 55,0	533,7 52,0	529,8 52,0	492,4 50,0	474,2 46,0	217,3 25,0	200,7 22,0	185,3 21,0	385,9 35,0	638,4 47,0
Прочие долги в %	147,4 19,2	128,0 15,3	119,7 12,0	127,8 12,0	110,2 11,0	104,7 11,0	96,9 9,0	62,2 7,0	51,2 6,0	51,4 6,0	49,2 4,0	46,9 3,0
Итого в %	764,2 100	835,8 100	976,7 100	1027,1 100	1018,5 100	984,5 100	1030,7 100	871,4 100	894,9 100	866,3 100	1119,9 100	1371,4 100

Данные таблицы показывают, что за последние 15 лет в соотношении между многосторонними и двухсторонними долгами наблюдаются определенные колебания. Удельный вес многосторонних долгов вплоть до 2005 года отмечается тенденцией к повышению, затем начинается резкое его снижение. В целом же за период 1995 по 2008 год объемы многосторонних долгов увеличились в 8,7 раза, в то время как объемы двусторонних долгов – на 18,8%. Ситуация с двусторонними долгами претерпела резкие изменения в 2006-2008г., в течении которых такие заимствования выросли в 3,4 раза. Это произошло благодаря китайскому внешнему долгу. В период с 1995 по 2008 г. сумма долга КНР, предоставленного Таджикистану выросла с 5,3 млн. долл. до 494.0 млн. долл. США. Судя по данным за 2009 и 2010 г. долг Китая Таджикистану приближается к 1 млрд. долл. Финансовые ресурсы, заимствованные у КНР используются для развития инфраструктурных объектов – для строительства автомобильных дорог национального значения, линий электропередач, транспортных туннелей и т.д., такие объекты имеют решающее значение для развития реального сектора экономики. Однако по своей природе представленные Китаем долги направлены на реализацию геополитических интересов Китая в Центральной Азии. Вряд ли такие долги будут списаны как долги многосторонних организаций типа Всемирный Банк, МВФ или АБР. Поэтому отношение к долгам,



предоставленных отдельными государствами должно быть осторожным, иначе вполне реальным могут представляться новые территориальные уступки. Самое важное – это добиться чтобы предоставленные финансовые ресурсы использовались эффективно и качественно. К сожалению имеются многочисленные примеры неэффективного или недостаточно эффективного использования таких средств. Например, строительство автодороги Душанбе-Чанак, которое ведется при финансовой и технической помощи КНР страдает многочисленными недостатками (неукрепленность склонов, просадка значительной части дороги и пр.). Это приводит к снижению эффективности дороги для тех, которые интенсивно используют её.

Не менее тревожным представляется и то, что структура внешнего долга в зависимости от его пользователей в последнее время ухудшается. Так, растет уровень централизации в получении и использовании средств государственного долга. Удельный вес прямого государственного долга повышается, а удельный вес государственных предприятий, а также НБГ последовательно сокращается. Так, в 1999г. удельный вес прямого государственного долга в общем объеме внешнего долга составлял 77,5%, в 2008г. – 95,4%. В то же самое время удельный вес государственных предприятий снизился с 11,7% до 3,2%. Такую ситуацию можно квалифицировать как отрицательную, поскольку на самом высоком уровне растет степень неопределенности и непрозрачности в использовании средств внешнего долга. Это, особенно серьезно в условиях всеобщей коррумпированности государственного аппарата, когда предпринимаются попытки вывести на суд общественности вопрос о критериях эффективности распределения и использования заимствованных за рубежом средств. Надо также иметь в виду, что повышение удельного веса прямого государственного долга означает преимущественное направление соответствующих ресурсов в инфраструктурный сектор. Что касается реального сектора экономики при таком варианте получения и распределения заимствованных средств, уровень его отсталости, в особенности, износа основных производственных фондов, будет увеличиваться. Такая ситуация имеет место и в Таджикистане.

С позиции эффективности инвестиций более целесообразным представляется увеличение удельного веса хозяйственных агентов в структуре как внешнего, так и государственного долга. При таком варианте основная часть заимствованных средств будут направлены на развитие реального сектора экономики. Это приведет к целому ряду положительных результатов к которым относятся: а) обновление основных производственных фондов с учетом требований научно-технического прогресса, пополнение оборотных производственных фондов с учетом нормативов, применяемых по отношению к ним; б) восстановление производственных мощностей и повышение уровня их использования; в) возрастание доходов производственных единиц и увеличение налоговых поступлений в государственный бюджет; г) повышение уровня участия предприятий и организаций в решении местных проблем социально-экономического развития.

В условиях Республики Таджикистан очень важным представляется повышение роли местных органов власти и органов местного самоуправления в получении и использовании средств внешнего долга. Это означало бы, что децентрализация в распределении и использовании внешнего долга может повысить возможности возвращения и обслуживания средств внешнего долга. Нет никакого сомнения, что при любых обстоятельствах, централизованное использование заимствованных ресурсов снижает возможности своевременной компенсации заимствованных средств и способствует уменьшению экономической эффективности производства. Децентрализованное распределение таких ресурсов повысит значение принципа адресности, принуждает ответственных лиц к поиску факторов повышения производительности труда и других показателей эффективности функционирования предприятий. За период 1999-2008г. внешний долг государственных предприятий уменьшился с 113,9 млн. долл. США до 44,4 млн., т.е. в 2,6 раза. При этом долги предприятий, гарантированные государством уменьшились в 3,2 раза, без государственной гарантии – на 45,3%. Государство существенно снизило масштабы предоставления гарантий частному сектору. Внешний гарантированный долг частным предприятиям сократился в 2,3 раза.[8] Нет необходимости доказывать, что в структуре предоставленного Таджикистану внешнего долга появилась диспропорция между прямым государственным долгом и долгом предприятий и местных органов власти. Речь идет о диспропорции между централизованно и децентрализованно управляемым внешним долгом страны. Эта диспропорция с течением времени не только уменьшилась, но и получила четкую тенденцию к быстрому росту.

В этой связи активно обсуждается вопрос о создании специального органа по управлению внешним долгом страны. Некоторые исследователи разделяют мнение о том, чтобы создать независимое подразделение по управлению внешним долгом. «Объяснение выбора такого варианта может служить то, что управление долгом требует особых знаний и умений, которые приобретаются более легко в независимом подразделении ..., каким образом будет организовано подразделение по управлению долгом, зависит от определенной ситуации, сложившейся в каждой стране».[9] Это означает, что служба по управлению внешним долгом должна учитывать целую гамму особенностей политического и социально-экономического развития Таджикистана. В частности, она призвана более пристально следить за распределением и использованием заимствованных за рубежом средств для того, чтобы довести до минимума действие факторов которые

оказывают отрицательное воздействие на эффективность использования этих ресурсов. Отсюда можно прийти к выводу, что такая служба должна работать в тесной связи с представителями гражданского общества. Только такая совместная работа способна обеспечить прозрачность в использовании средств внешнего долга, снизить уровень коррупции в этом очень важном деле.

Естественно полагать, что списание долгов соответствует интересам стран с низкими доходами, включая Таджикистан. Однако в реальных условиях Таджикистана списание долгов в соответствии с вышеобозначенными Инициативами в большей степени отвечает интересам коррумпированных лиц в государственном аппарате, поскольку реализация такой Инициативы означает постепенное прекращение мониторинга над использованием отдельных сегментов внешнего долга. Списание внешних долгов и борьба против коррупции в их использовании должны представлять из себя единый процесс. Было бы целесообразно, если инициаторы списания долгов из международных финансово-экономических организаций в качестве предварительного условия требовали обследования уровня эффективности использования заимствованных из-за рубежа средств, выявления лиц виновных в растратывании средств внешнего долга или их присвоении в целях личного обогащения. Такая постановка вопроса в значительной степени повысила бы ответственность государственных чиновников за правильное распределение и эффективное использование средств внешнего долга.

Главная цель Инициативы БСКЗ, как известно, заключается в высвобождении ресурсов для целей развития. Списание внешних долгов означает, что соответствующие ресурсы бюджета не будут использованы для возвращения основной части внешнего долга и его обслуживания. Кстати, сумма обслуживания внешнего долга за последние годы достигает заметных величин. За период 2000-2008г. она составляла 530,3 млн. долл. Только за один год (2007/2008) она увеличилась с 48,7 до 89,5 млн. долл. При этом перечисленная сумма процентов за основной долг выросла с 11,8 до 17,1 млн. долл. США.[10] Есть все основания для утверждения о том, что если не будут списаны долги, то это может привести к еще большему увеличению суммы обслуживания внешнего долга, включая проценты за него. Это как известно, способствует сужению инвестиционного поля, необходимого для быстрого решения важнейших проблем социально-экономического развития республики.

Специалистами рассчитано пороговое значение, т.е. оптимальное соотношение между объемом обслуживания государственного долга и объемом внешнего государственного долга. Оно составляет 25%. В этом отношении ситуация в Таджикистане выглядит более или менее благополучно. В 2000г. вышеприведенный показатель был равен 5,2%, в 2001г. – 6,1%, в 2002г. – 8,9%, в 2003г. – 3,4%, в 2004г. – 4,2%, в 2005г. – 7,6%, в 2006г. – 5,7%, в 2007г. – 4,3%, в 2008г. – 6,5%.[11] Цифры показывают, что отношение обслуживания внешнего долга к самому внешнему долгу намного ниже по сравнению с тем пороговым значением, которое определяет учет интересов поддержания экономической безопасности. Это является результатом действия двух факторов – неоднократная реструктуризация долга и получение льготных долгов. Однако, не вызывает сомнения, что в будущем тяжесть обслуживания внешнего долга будет расти, поскольку сроки возвращения долгов в результате реструктуризации были перенесены на более поздние времена.

Все это означает необходимость усиления институционального подхода к управлению внешним долгом. Для этого важно, чтобы международные финансово-экономические институты предприняли шаги для облегчения долгового бремени Таджикистана и принуждали правительство усилить борьбу против коррупции. Правительство предпринимало бы действенные шаги для эффективного использования заимствованных извне ресурсов, а предприятия или компании создали бы все необходимые предпосылки, чтобы внешние долги были возвращены за счет заработанной ими прибыли вследствие эффективного использования заимствованных средств. Только такой подход позволит повысить роль внешнего долга в эффективном инвестировании экономики страны.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Более подробно см.: Формирование глобального партнерства для достижения Целей развития Тысячелетия. Доклад целевой группы по оценке прогресса в достижении ЦРТ. 2008год. Нью-Йорк, 2008, с. 31-32.
2. Ежегодные Отчеты о состоянии внешнего долга Таджикистана, опубликованные Минфином РТ.
3. «Озодагон», 19 мая 2010 года.
4. «Фараж», 5 мая 2010 года.
5. «Озодагон», 19 мая 2010 года.
6. Hurley Gail. Draft Report Outline: Study on Debt and Fiscal Space. 24 Feb. 2010. // <http://sitevesources.worldbank.org>
7. Отчет о состоянии внешнего долга Таджикистана. Минфин РТ. Душанбе, 2005. с. 6 и Отчет о состоянии государственного долга на 2008 год. Минфин РТ. Душанбе, 2009. с. 10.
8. Отчет о состоянии государственного долга на 2008 год. Минфин РТ. Душанбе, 2009. с. 16.
9. Общий обзор правовых вопросов управления долгом. ЮНИТАР. Женева, 2004, с. 16.
10. Отчет о состоянии государственного долга за 2008 год. Минфин РТ. Душанбе, 2009, с. 19.

## ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ВНЕШНИЙ ДОЛГ – ОСНОВНОЙ ИСТОЧНИК ИНВЕСТИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ

Для реальных условий Таджикистана нахождение надежных источников финансирования инвестиций играет очень большую роль. Однако, как прямые иностранные инвестиции, так и внутренние инвестиции по своим масштабам абсолютно не отвечают реальным потребностям страны. В условиях отсутствия благоприятной инвестиционной среды и инвестиционной привлекательности у государств не остается иного выхода кроме как подаваться на поиски финансовых ресурсов на условиях заимствования. В связи с этим, Таджикистану приходится приобретать побольше внешнего долга.

Статья посвящена тому источнику инвестирования, который в специфических условиях Таджикистана приобретает все более растущее значение. В ней речь идет о государственном внешнем долге.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** внешний долг, экономика, инвестиция, государство, страна, международные организации, автодороги, компании, ресурсы, использование средств.

## THE STATE EXTERNAL DEBT – THE BASIC SOURCE OF INVESTMENT OF ECONOMY

For real conditions of Tajikistan the finding of reliable sources of financing of investments plays very large role. However, both direct foreign investments, and internal investments on the scales at all doesn't meet real requirements of the country. In the conditions of absence of the favorable investment environment and investment appeal at the states doesn't remain other exit except how to move on searches of financial resources on the terms of loan. Communications with that, to Tajikistan it is necessary to get on a more external debt.

Article is devoted that source of investment which in specific conditions of Tajikistan gets all more growing value. In it is a question about the State external debt.

**KEY WORDS:** an external debt, economy, the investment, the state, the country, the international organizations, highways, the companies, resources, use of means.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Р.Б. Бердиев* – кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой банковского дела Таджикского национального университета. Телефон: +992–919-02-36-42

## УНСУРҶОИ ТАРКИБИИ ФАЪОЛИЯТИ ИНВЕСТИЦИОНӢ ВА ТАЪСИРИ ОНӶО БА ФАЪОЛГАРДИИ САРМОЯГУЗОРИҶОИ КОРХОНАҶО

*М.О. Содиқова*

Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Барои коркарди сиёсати инвестиционӣ дар дараҷаи корхона (соҳа, минтақа, давлат), дар баробари донишҷӯи мафҳум, моҳияти иқтисодӣ, гуруҳбандии инвестицияҳо, мундариҷаи фаъолияти инвестиционӣ низ мақоми махсусро ишғол менамояд. Зеро донишҷӯи амалӣ- назариявӣ оиди мафҳум, шаклҳо, усулҳо ва механизмҳои амалигардонии фаъолияти инвестиционӣ, муайянкунии самтҳои асосии инвестициякунӣ ва истифодаи самараноки инвестицияҳо дар якҷоягӣ ба вазъи фаъолияти инвестиционӣ дар дараҷаҳои муайян ба- ҳои ҳақиқӣ дода, ба такмили сиёсати инвестиционӣ, фаъолияти фаъолияти инвестиционӣ мусоидат менамоянд. Аз ин рӯ, дар ин мақола кушиш менамоем, ки хонандаро бо фаъолияти инвестиционӣ ва чӯзҳои таркибӣ (унсурҳои асосии ҷудонашаванда)-и он ошно созем. Бо ин мақсад, сараввал, ҳуди мафҳуми фаъолияти инвестициониро мавриди таҳлил қарор медиҳем. Дар адабиётҳои гуногуни иқтисодӣ ин мафҳум ба тарзҳои гуногун шарҳ дода шудааст. Масалан, Бочаров В.В. фаъолияти инвестициониро ҳамчун маҷмуи ҷораҳои амалии шахсони ҳуқуқӣ, давлат ва шахрвандон оиди дар амал тадбиқ намудани инвестицияҳо маънидод менамояд [4, с. 8]. Дар БЭС, ки дар зери таҳрири Азрилиян аз ҷоп баромадааст, фаъолияти инвестиционӣ ҳамчун ҷораҳои амалӣ оиди дар амал тадбиқ гардидани инвестицияҳо маънидод шудааст [5,с.157]. Фаъолияти инвестиционӣ дар қонунгузорию ҷумҳурии мо ба таърифи ҷораҳои дар боло нишондодашуда ҳаммаъно арзёбӣ шудааст [11;22]. Баъзе олимони ҷунин таърифи ҷораҳои фаъолияти инвестициониро наҷандон дақиқ мешуморанд. Масалан, Воронцовский А.В. [6, с. 23], Андросов В.А. ва Шушарин А.Л. [2, с. 21-22] бар он ақидаанд, ки фаъолияти инвестиционӣ маҷмуи ҷораҳои ташкилӣ, иқтисодӣ, меъёрӣ мебошад, ки ташаққулёбии захираҳои инвестиционии зарурӣ, гузориши самараноки онҳоро дар лоиҳаҳои инвестиционӣ ва дараҷаи даромаднокии ин гузаришҳоро таъмин намуда, барои гирифтани даромадҳои пешбинишуда дар муҳлатҳои муқарраршуда қафолат медиҳанд. Ба фикри инҷониб, ҷунин нуқтаи назар фаъолияти инвестициониро нисбатан дақиқ маънидод мекунад. Зеро он объект, субъект ва мақсади фаъолияти инвестиционӣ, яъне гирифтани фоидаҳо фаро мегирад. Ин нуқтаи

назарро оиди мафҳуми фаъолияти инвестиционӣ дастгирӣ намуда, ба таҳлилу тадқиқи дигар мафҳумҳои ба он алоқаманд ё ба мундариҷаи он дохилшаванда шурӯъ менамоем.

Дигар мафҳуме, ки ба фаъолияти инвестиционӣ алоқамандии ногусастанӣ дорад, ин мафҳуми сиёсати инвестиционӣ мебошад. Сиёсати инвестиционӣ фишанги муҳими таъсиррасонӣ ба иқтисодӣ мамлакат ва субъектҳои хоҷагидорикунандаи он ба ҳисоб меравад. Сиёсати инвестиционӣ - ин нуқтаи назар ва шакли рафтори сохторҳои идоракунанда оиди амалӣ гардидани мақсадҳои гузошташуда мебошад. Мақсади асосии сиёсати инвестиционӣ ин бунёди иқлими инвестиционии мусоид дар дараҷаҳои муайян мебошад.

Мафҳуми дигаре, ки мундариҷаи фаъолияти инвестициониро ташкил медиҳад, ин иқлими инвестиционӣ мебошад.

Тадқиқу таҳлилҳо нишон медиҳанд, ки ин мафҳум дар аксари адабиётҳои иқтисодӣ, қариб ки як хел маънидод гардидааст. Масалан, дар луғати омӯрӣ, ки зери таҳрири Ю.А. Бикова аз ҷоп баромадааст, иқлими инвестиционӣ ҳамчун маҷмӯи омилҳои сиёсӣ, иҷтимоӣ - иқтисодӣ, молиявӣ, ташкилӣ- ҳуқуқӣ, географӣ ва фарҳангӣ миллие маънидод шудааст, ки хоси ин ва ё он мамлакат (минтақа, вилоят, ноҳия, корхона) мебошад ва боиси ҷалбшавӣ ва ё дуршавии сармоягузoron мегардад [18, с. 138]. Дигар тадқиқотчиёни ин мафҳум (Гузнер С.С., Харитоновна В.Н., Вижина И.А.) иқлими инвестициониро маҷмӯи меъёрҳои ҳуқуқӣ ва шароитҳои иҷтимоӣ, иқтисодӣ ва экологӣ медонанд, ки намуд ва динамикаи ҷараёни тақрористехсолро дар минтақа муайян мекунад [8, с. 109]. Дар ин таъриф мафҳуми иқлими инвестиционӣ нисбатан васеъ маънидод шудааст. Ҳамчунон, дар ин таъриф иқлими инвестициониро муаллифон бо ҷараёни тақрористехсол алоқаманд намуданд, ки ин ҳам хело мавзӯи баҳссталаб мебошад.

Ба мафҳуми иқлими инвестиционӣ Гусева К.Н. дар доираи минтақа таърифи хело ҳам хуб додааст: «Иқлими инвестиционии минтақавӣ низоми муносибатҳои иҷтимоӣ - иқтисодие мебошад, ки дар зери таъсири доираи васеи ҷараёнҳои бо ҳам алоқаманди макро- микроиқтисодӣ дар дараҷаҳои гуногуни идоракунӣ ташаккул ёфта, барои ба вучуд омадани ҳавасмандихо оиди фаъолияти инвестиционии босубот заминахоро бунёд месозад [10, с. 91]. Қобили қайд аст, ки дар назария ва таҷрибаи амалӣ методҳои мухталифи баҳодихии микдори иқлими инвестициониро истифода менамоянд.

Масалан, Харитоновна В. барои муайян намудани рейтингҳои иқлими инвестиционии ин ва ё он минтақа 5 омилро пешниҳод менамояд:

1. Нерӯи иқтисодӣ- иҷтимоии минтақа, ки заминаҳои объективии азхудкунии инвестицияҳоро тавсиф медиҳанд. Ин омил хело ҳам бисёрҷабҳа буда, аз чунин қисматҳо таркиб ёфтааст:

-дараҷаи тараққиёти иқтисодӣ, ки дар навбати худ аз ду компонент иборат мебошад:

- нерӯи истеҳсоли;
- нерӯи меҳнатӣ;

-мавҷудияти «нуқтаҳои рушд»;

-сатҳи зиндагии аҳоли;

-дараҷаи азнавсозиҳои мансуб ба замони гузариш ба иқтисоди бозорӣ.

2. Нерӯи инвестиционии худӣ, ки аз қисматҳои зерин таркиб ёфтааст:

-нерӯи молиявии корхонаҳо;

-нерӯи инвестиционии аҳоли;

-нерӯи инвестиционии бучавӣ (давлат, вилоят, минтақа, ноҳия).

3. Воридшавии инвестицияҳои хориҷӣ.

4. Базаи ҳуқуқӣ- меъёрии ҷалби инвестицияҳо.

5. Дараҷаи тараққиёти инфрасохтори бозорӣ (давлат, минтақа, ва ғ.).

Харитоновна В. дар асоси омилҳои номбурда ба хулоса меояд, ки баҳодихӣ ва ташаккули иқлими инвестиционии ин ва ё он минтақа (вилоят) аз 5 марҳила иборат мебошад:

1. Муайянкунии рейтингҳои минтақа (вилоят) вобаста аз динамикаи ҳаҷми инвестицияҳо ва самаранокии онҳо;

2. Муайянкунии рейтингҳои ҷузъӣ, яъне муайянкунии рейтингҳои ҳар яке аз омилҳои иқлими инвестиционӣ дар алоҳидагӣ;

3. Тартиб додани ҷадвали рейтингҳои инвестиционии минтақа (вилоят) аз рӯи 5 омилҳои номбурда бо назардошти ҳиссаи ҳар як омил дар рейтингҳои умумии иқлими инвестиционии минтақа (вилоят);

4. Муайянкунии самтҳои беҳтаргардонии иқлими инвестиционӣ [19, с. 13-17]. Муаллиф тадқиқи илмӣ Харитоновна В. таҳлил намуда, 3 нуқтаи асосиро ҷудо менамояд:

- дар ҳақиқат миёни иқлими инвестиционии мамлакат ва иқлими инвестиционии минтақаҳои (вилоят, ноҳия)-и алоҳидаи он умумиятҳо ва фарқиятҳо вучуд дорад. Зеро қонунҳои мамлакат (ҷумҳурӣ) барои тамоми минтақаҳои он базаи умумӣ ба ҳисоб меравад. Аммо органҳои

идорақунандаи ҳар як минтақа (вилоят, соҳа, ноҳия, қорхона) метавонад дар ин базаи мавҷуда бо назардошти қабули меъёрҳо, қонуну қарорҳо, имплеҷҳо як иқлими инвестиционии ба фаъолияти инвестиционӣ мусоидаткунандаро ба вучуд оварад;

- муайян намудани рейтингҳои иқлими инвестиционӣ (давлат, минтақа, вилоят) аз рӯи 5 омилҳои кайдқардаи Харитоновна В. ба мақсад мувофиқ аст. Зеро он начандон мураккаб буда, барои роҳбарони дараҷаҳои гуногун нисбатан фаҳмо мебошад;

- зимни истифодаи мафҳуми иқлими инвестиционӣ ба дигар мафҳумҳои ба он наздик аз қабилҳои нерӯи инвестиционӣ, захираҳои инвестиционӣ диққат додан лозим аст. Зеро, гарчанде ки онҳо ба ҳамдигар наздик ва алоқамандии зиҷ дошта бошанд ҳам, дар амал ҳар кадоми онҳо сфераи фаъолият, доираи вазифаҳо ва иҷроқунандагони худро доранд.

Мафҳуми дигаре, ки мундариҷаи фаъолияти инвестициониро ташкил медиҳад ва бо мафҳуми иқлими инвестиционӣ ниҳоят наздик аст, ин мафҳуми қолибии инвестиционӣ (инвестиционная привлекательность) мебошад. Баъзе тадқиқотчиён мафҳуми иқлими инвестиционӣ ва қолибии инвестициониро ҳаммаъно медонанд. Гуруҳи олимони-иқтисодчиён бар он ақидаанд, ки иқлими инвестиционӣ қолибии инвестиционӣ ва фаъолияти инвестициониро дарбар мегирад [20, с. 8-10]. Гуруҳи саввум қолибии инвестициониро натиҷаи иқлими инвестиционии ташаккулёфта медонанд [15, с. 24-25]. Ба фикри инчониб, ин нуқтаи назар ба ҳақиқат наздиктар аст, зеро бунёди иқлими инвестиционии мусоид минтақа (вилоят, соҳа)-ро қолиби диққати сармоягузoron мегардонад. Аммо дар ин радиф як нуқтаро кайд қардан лозим аст, ки мафҳуми қолибии инвестициониро Моғзаев А. нисбатан дуруст ва пурра маънидоқ намудааст: қолибии инвестиционӣ ин маҷмӯи хусусиятҳои хоси объекти сармоягузори мебошад, ки талаботро ба инвестицияҳо бо назардошти боздехӣ ва даромаднокии онҳо муайян меқунанд [15, с. 23-24]. Ин нуқтаи назар хело ҳам қолиби диққат аст. Зеро таҷрибаи баъзе давлатҳо гувоҳи медиҳанд, ки ҳатто дар ҳолати бунёди иқлими инвестиционии мусоид ҳам ноил шудан ба фаъолияти босубот дар фаъолияти инвестиционӣ амали хело мушқил аст. Чунки барои сармоягузор натахҳо иқлими инвестиционии мусоид, балки хусусиятҳои дар боло номбаршудаи объекти сармоягузори низ шартҳои муҳим барои қабули қарор оиди оғози фаъолияти сармоягузори ба ҳисоб меравад. Аз ин рӯ, кайд қардан лозим аст, ки мафҳуми қолибии объекти инвестиционӣ мафҳуми мустақил дар мундариҷаи фаъолияти инвестиционӣ ба шумор меравад. Дар адабиётҳои иқтисодӣ мафҳумҳои қолибии инвестиционии минтақа (вилоят, соҳа) ва қолибии инвестиционии қорхона вомехӯранд. Ин мафҳумҳо асосан аз рӯи миқёсашон аз якдигар фарқ меқунанд. Аз ин ҷост, ки омилҳои ба онҳо таъсирбахш низ аз якдигар фарқ меқунанд. Масалан, Моғзаев А. омилҳои ба қолибии инвестиционии минтақа таъсирбахшро ба ду гуруҳи қалон ҷудо меқунанд:

1. территориявӣ: сиёсӣ, ҳуқуқӣ, қонунӣ, -муҳофизати муҳити табиӣ, иҷтимоӣ – демография, табиӣ - иқлимӣ

2. дақиқ: нишондиҳандаҳои молиявӣ, нишондиҳандаҳои истеҳсолӣ – технология, менеҷмент, инфраструктура, нишондиҳандаҳои самаранокӣ лоиҳа ва муҳити дохилӣ.

Дигар муаллиф (Мосқвин В.), ки дар ин доира тадқиқотҳои илмӣ бурдааст, омилҳои ба қолибии инвестиционии қорхона таъсирбахшро чунин гуруҳбандӣ намудааст:

1. Омилҳои беруна: соҳа; ҷойгиршавӣ; муносибат бо органҳои давлатӣ; соҳибмулк (соҳибони қорхона);

2. Омилҳои дохилӣ: нерӯи дохилӣ; вазъи молиявӣ; менеҷмент; барномаи инвестиционӣ [16, с. 38-41].

Мафҳуми дигаре, ки мундариҷаи фаъолияти инвестициониро ташкил медиҳад, ин нерӯи инвестиционӣ мебошад. Дар маънои умумӣ нерӯи инвестиционӣ ин имқонияти равона сохтани захираҳо ба фаъолияти сармоягузори мебошад. Захираҳои инвестиционӣ метавонанд моддӣ, ғайримоддӣ ва молиявӣ бошанд. Сарчашмаи ин захираҳо воситаҳои пулино молии шахсони воқеино ҳуқуқӣ, бюҷаи дараҷаҳои гуногун, фондҳои ғайрибюҷавӣ, сармояи инвесторҳои хориҷӣ, захираҳои дохилии қорхонаҳо ва ғ. мебошанд. Бо ибораи дигар, нерӯи инвестиционӣ ин маҷмӯи ҳамаи захираҳои (давлат, минтақа, вилоят, соҳа, қорхона) мебошанд, ки имқонияти истифодаи онҳо ҳамчун сармоя дар ҳолати зарурӣ барои амалигардонии проектҳои инвестиционӣ мавҷуд аст. Ба ин ақида тақя намуда, чунин ҳулоса қардан мушқил аст, ки тавсифи миқдорӣ ва сифатии нерӯи инвестиционӣ аз мусоидии иқлими инвестиционӣ, қолибии объекти инвестиционӣ вобастагии мустақим дорад. Агар ба ин масъала дар доираи минтақа, вилоят, соҳа баҳо диҳем, он гоҳ мебинем, ки нерӯи инвестиционӣ дар ин доираҳо дар ҳақиқат аз иқлими инвестиционӣ ва қолибии инвестиционии онҳо барои инвесторҳои дохилино хориҷӣ вобаста мебошад. Нерӯи инвестиционии қорхонаҳо, дар навбати худ, аз нерӯи инвестиционии минтақа (соҳа) ва дараҷаи тараққиёти иқтисодӣ - иҷтимоии он вобаста мебошад. Ва агар ба нерӯи инвестиционӣ аз нигоҳи унсурҳои таркибииаш назар қунем, он гоҳ мебинем, ки нерӯи

инвеститсионии давлатӣ, нерӯи инвеститсионии хусусӣ ва нерӯи инвеститсионии хоричиро ҷудо кардан мумкин аст.

Мафҳуми дигаре, ки ба мундариҷаи фаъолияти инвеститсионӣ дохил мегардад, ин мафҳуми захираҳои инвеститсионӣ мебошад. Ин мафҳум ба мафҳуми нерӯи инвеститсионӣ алоқамандии зич дошта бо ҳамдигар хело наздиканд, аммо ҳарду як чиз нестанд. Дар ин радиғ фикри Абикаев Н. хело ҳам ҷолиби диққат мебошад. Абикаев Н. қайд мекунад, ки асоси моддии таъмини динамикаи тараққиёти иқтисодӣ - иҷтимоӣ нерӯи инвеститсионӣ ба шумор меравад. Ва тавсифи миқдорию сифатии онро маҷмӯи захираҳои инвеститсионӣ инъикос менамоянд, ки ба таркибашон активҳои моддӣ - техникӣ, ғайримоддӣ ва молиявӣ дохил мегарданд [1, с. 58]. Захираҳои инвеститсионӣ аз нерӯи инвеститсионӣ бо он фарқ мекунанд, ки захираҳои инвеститсионӣ ин воситаҳо (сармоя, арзишҳо)-и воқеӣ мавҷудае мебошанд, ки онҳоро дар ин ва ё он проекти инвеститсионӣ гузоштан мумкин аст. Яъне, миёни захираҳои инвеститсионӣ ва нерӯи инвеститсионӣ як сарҳаде вучуд дорад, аммо он хело ҳам тағйирёбанда мебошад.

Вобаста аз вазъи иқтисодӣ-сиёсӣ, иҷтимоӣ фарҳангии мамлакат, яъне вобаста аз иқлими инвеститсионӣ мамлакат ва ҷолибии объекти инвеститсионӣ объекти сармоягузори нерӯи инвеститсионӣ ба захираи инвеститсионӣ табдил ёфта, ҳамчун сармоя барои сармоягузорию лоиҳаҳои соҳаҳои мухталифи иқтисодӣ мамлакат истифода бурда мешавад ва баръакс.

Захираҳои инвеститсионӣ аз рӯи намуд ба намудҳои сармоя (сарват) мувофиқат мекунанд. Аз ин рӯ, захираҳои инвеститсиониро ба ду гурӯҳи калон ҷудо мекунанд: захираҳои инвеститсионии воқеӣ (реалӣ) ва захираҳои инвеститсионии пулӣ (молиявӣ). Ба захираҳои инвеститсионии воқеӣ дохил мегарданд:

-захираҳои табиӣ; захираҳои меҳнатӣ; захираҳои моддӣ-ашёӣ, ки барои тараққиёти иқтисодӣ истифода мешаванд (биноҳо, иншоотҳо, машинаву таҷҳизотҳо, воситаҳои нақлиёт, воситаҳои алоқа ва ғ.); захираҳои ахборотӣ (литсензияҳо, потентҳо, «ноу-хау», таҷрибаи пешқадам, арзишҳои фитрии ҷома, дигар ахбороти манфиатовар).

Ба захираҳои инвеститсионии пулӣ, аз он ҷумла молиявӣ ҳама гуна воситаҳои пулие дохил мегарданд, ки дар шароити муайян онҳоро ба сифати инвестиция истифода бурдан мумкин аст. Воситаҳои пулӣ дар ҳолати дар фондҳои мухталифи характери сармоягузорӣ дошта ҷамъ омадан, ба захираҳои молиявӣ табдил меёбанд.

Унсурҳои дигари фаъолияти сармоягузорӣ ин фаъолияти фаъолияти сармоягузорӣ ба шумор меравад. Ин унсур то кадом андоза фаъол будани фаъолияти инвеститсиониро дар иқтисодӣ мамлакат, минтақа, соҳаҳои он инъикос менамояд. Дар таҷрибаи амалӣ барои муайян намудани фаъолияти сармоягузорию аз нишондиҳандаҳои зерин истифода менамоянд:

-ҳаҷми умумии инвестицияҳо дар МУД-и мамлакат; ҳиссаи инвестицияҳои воқеӣ дар ҳаҷми умумии инвестицияҳо; ҳиссаи инвестицияҳо ба капитали асосӣ дар ҳаҷми умумии инвестицияҳо; миқдори лоиҳаҳои инвеститсионӣ, ки дар иқтисодӣ мамлакат, минтақа, соҳа дар давоми сол дар амал татбиқ гардиданд; бақордорории объектҳои аҳамияти истехсолӣ ва иҷтимоӣ дошта дар давоми соли ҳисобӣ ва ғ. Тибқи таҳлили ин нишондиҳандаҳо мо оиди фаъолияти фаъолияти сармоягузорӣ дар иқтисодӣ мамлакат, минтақа, соҳа хулосабарорӣ карда метавонем.

Унсурҳои муҳими фаъолияти инвеститсионӣ ин ҳатари инвеститсионӣ ба ҳисоб меравад. Ҳатари инвестиционӣ ин эҷтимолияти боҳти ҷузъӣ ё пурраи даромадҳои пешбинишуда ё сармояи гузоштанишуда аз фаъолияти инвестиционӣ мебошад. Аксари олимони бар он ақидаанд, ҳатарҳои инвестициониро аз рӯи аломати низомӣ ва ғайринизомӣ будани онҳо нисбатан дақиқ тасниф намудан мумкин аст [3]. Ҳатарҳои низомӣ ба омилҳои беруна (чанғҳо, таваррум, ҳодисаҳои сиёсӣ ва ғ.) алоқаманд мебошанд. Ин намуди ҳатарҳо аз фаъолияти корхона вобастагӣ надоранд.

Ҳатарҳои ғайринизомӣ аз омилҳои дохилӣ, яъне аз фаъолияти корхона вобастагӣ доранд. Яъне, роҳбарияти корхона зимни таҳлилу тадқиқотҳо лоиҳаҳои аз нигоҳи илмӣ асоснокгардидаеро қабул мекунанд, ки ҳатари инвестиционии онҳо камтарин бошад ва дараҷаи муқарраршудаи даромаднокиро таъмин карда тавонанд.

Ҳамин тариқ, мо муайян кардем, ки мундариҷаи фаъолияти сармоягузорӣ аз чунин унсурҳои ба ҳамдигар алоқаманд таркиб ёфтааст: сиёсати сармоягузорӣ; иқлими сармоягузорӣ; ҷолибии объекти сармоягузорӣ; нерӯи (иқтисодӣ) сармоягузорӣ; захираҳои сармоягузорӣ; фаъолияти фаъолияти сармоягузорӣ; таваккали (ҳатари) сармоягузорӣ. [23, с. 31-40].

Аз ин рӯ, мутахассисони ояндаро лозим меояд, ки ин унсурҳои фаъолияти сармоягузорию бодидиқат омӯзанд, оид ба ҳар кадоми онҳо маълумоти заруриро пайдо намоянд, паҳлӯҳои мусбиро манфии онҳоро баҳо дода тавонанд, то ин ки дар мавриди амалигардонии сиёсати сармоягузорӣ дар доираҳои макро-микроиқтисодӣ ба ҳатогиҳо роҳ надода, балки фаъолгардонии фаъолияти сармоягузорию дар доираҳои номбурда таъмин карда тавонанд.

## АДАБИЁТ

1. Абылкаев Н. Инвестиционный потенциал и экономический рост // Экономист. – 2000. - №6. с. 58-66.
2. Андросов В.А., Шушарин А.Л. Регулирование инвестиционной деятельности в регионе. – Томск.: ТГУ, 2000. – 172с.
3. Балабанов И.Т. Риск – менеджмент. – М.: Финансы и статистика, 1996. – 188с.
4. Бочаров В.В. Финансово-кредитные методы регулирования рынка инвестиций. – М.: Финансы и статистика, 1993. – 144с.
5. БЭС/Под ред. Азрилияна. – М.: Фонд «Правовая культура», 1994. – 528с.
6. Воронцовский А.В. Инвестиции и финансирование: Методы оценки и обоснование. - СПб, 1998. – 526с.
7. Гитман Л.Дж., Джонн М.Д. Основы инвестирования / Пер. с англ. – М.: Дело, 1997. – 1008с.
8. Гузнер С.С., Харитонова В.Н., Вижина И.А. Внутрорегиональная дифференциация инвестиционного климата: рейтинговая оценка // Регион: экономика и социология. – 1997. - №2. – с. 109.
9. Гумеров Р. Инвестиционный кризис в АПК: причины, последствия, пути преодоления // Российский экономический журнал. – 2000. - №2. – с. 45-56.
10. Гусева К.Н. Ранжирование субъектов Российской Федерации по степени благоприятности инвестиционного климата // Вопросы экономики. – 1996. - №6. – с. 91.
11. Закон Республики Таджикистан «Об иностранных инвестициях в Республике Таджикистан» №554 от 10 марта 1992г. (с учетом изменений и дополнений внесенных Законами Республики Таджикистан от 1.02.1996г. №223, от 12.12.1997г. №498 и от 11.12.1999г. №893).
12. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс: принципы, проблемы и политика. В 2т. Пер. с англ. – М.: Республика, 1992. Т.1. 499с.
13. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика. В 2т. Пер. с англ. – М.: Республика, 1992. Т.2. 400с.
14. Мансухани Г.Р. Золотое правило инвестирования: Пер. с англ. – М.: ЦЕРИХ – ПЭЛ, 1994. – 93с.
15. Мотзаев А. Индикативное планирование совокупного спроса с учетом инвестиционной привлекательности региона // Инвестиции в России. – 2000. - №3. – с. 23-24.
16. Москвин В. Инвестиционная привлекательность предприятий // Инвестиции в России. – 2000. - №11. – с. 38-45.
17. Статистический ежегодник Республики Таджикистан – 2009г. // Официальное издание. – Душанбе, 2010. – 461с.
18. Статистический словарь / Под ред. Ю.А. Быкова. – М.: Финстатинформ, 1996. – с. 138.
19. Харитонова В. Как «измерить» инвестиционный климат? // Финансы в Сибири. 1998. №3. с. 13-17.
20. Шарп У., Александер Д., Бейли Дж. Инвестиции: Пер. с англ. – М.: ИНФРА – М, 1998. – 1028с.
21. Разыков В.А., Рахимов Ш.М., Сафаров С.Г. Инвестиционная политика РТ и основные направления её активизации- Душанбе: «Сарпараст», 2001.-175с.
22. Закон Республики Таджикистан «Об инвестициях в Республике Таджикистан», №260 от 12 мая 2007г.
23. Тагоев Ч.Х. Пути активизации инвестиционной деятельности предприятий-Душанбе: «Ирфон», 2009г.-145с.

## СТРУКТУРНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА АКТИВИЗАЦИЮ ИНВЕСТИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

При разработке инвестиционной политики предприятия, отрасли, региона, также экономики наряду с экономическим содержанием инвестиций, важное значение имеет сущность и содержание инвестиционной деятельности. Содержательные элементы инвестиционной деятельности служат как необходимые составляющие для анализа состояния инвестиционной деятельности в конкретных отраслях экономики, регионах, предприятиях, а также для разработки рекомендаций по совершенствованию инвестиционной деятельности или ее обновлению. Потому, что все вышеупомянутые элементы не находятся в противоречии, а наоборот они взаимосвязаны и дополняют друг друга.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** инвестиционная деятельность, инвестиционная политика, инвестиционный климат, инвестиционная привлекательность, инвестиционный потенциал, инвестиционные ресурсы, инвестиционные риски.

## SUBSTANTIVE ELEMENTS OF INVESTMENT ACTIVITY AND THEIR INFLUENCE TO ENTERPRISES' ACTIVIZATION

At the development of investment policy of enterprise, sectors, regions, also economy in whole along with economical content of investment, the important meaning has the main point and investment activity content. The substantive elements of investment activity serve as an important component for situation analysis of investment activities in specific economy fields, regions, enterprises, also for development of recommendations on improvement in investment activity or its renovation. In a different way, in order investment activity could be implemented and meet demands such as: assistance to examination and extended reproduction, development of separate management and economy as a whole, public authority, and business managements have to extensively learn and explore the nature and content of investment activity

**KEY WORDS:** investment activity, investment policy, investment climate, investment attractively, investment potential, investment resources, investment activity, source of capital, investment, investment risks and etc.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *М.О. Содикова* – кандидат экономических наук, доцент, заведующая кафедрой «Международный информационный бизнес» Таджикского национального университета. Телефон: **раб: 22149-26**

# ЭФФЕКТИВНОЕ ЭНЕРГООБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

З.Ш. Юлдашев

Таджикский аграрный университет

**Специфика энергоиспользования в сельском хозяйстве.** Важность энергии как фактора устойчивого развития сельских территорий очевидна и не нуждается в специальных подтверждениях. Более того, специфика сельскохозяйственных предприятий обязывает рассматривать его энергообеспечение с учетом структуры основных фондов, видов производства, отходов, экологических требований, локальной рыночной конъюнктуры и других аспектов. В частности, занимаемые территории не только определяют потенциал солнечной, ветровой и гидравлической энергии, но и могут содержать существенный ресурс воспроизводимой биоэнергии. При составлении энергетического баланса сельскохозяйственного производства нельзя ограничиваться только технической схемой самого производства. Кроме того, существенной спецификой является наличие биологического объекта в производственной структуре. К примеру, выращивание растений в искусственных условиях основано на подводе к ним электромагнитной энергии в значительных количествах в течение вегетационного цикла, значительно превышающего по продолжительности время выхода продукции. При содержании животных и птицы, напротив, прямого подвода энергии к ним нет, но существует определенная зависимость их продуктивности от условий содержания, создаваемых путем энергетических затрат.

В [1] приведена более совершенная энергетическая схема потребителя, включающая энерготехнологические процессы (ЭТП) и изложен метод конечных отношений (МКО) как основа оптимизации расхода энергии. Этот метод позволил сформулировать ряд научных положений, решающих проблему эффективности энергопотребления.

## Основные научные положения МКО.

1. В основе метода лежит закон сохранения энергии, включающий измеряемые параметры на концах технических элементов (начальном  $Q_n$  и конечном  $Q_k$ ), определяющих потери  $\Delta Q$ :

$$Q_n - Q_k = \Delta Q. \quad (1)$$

2. Переход к относительным параметрам закона сохранения (относительной энергоемкости процесса  $Q_3 = Q_n / Q_k$  и относительным потерям  $\Delta Q^* = \Delta Q / Q_k$ ), имеющим одинаковые производные по времени и характеризующие эффективность процесса по потреблению энергии и по потерям:

$$Q_n / Q_k - 1 = \Delta Q / Q_k.$$

Введение в схему производственного ЭТП позволяет перейти непосредственно к энергоемкости продукции  $P$ :  $Q_P = Q_n / P$ , если известно минимальное (теоретическое) значение удельной энергии на единицу продукции  $Q^{y0}$ .

$$Q_n / (Q^{y0} \cdot P) - 1 = \Delta Q / (Q^{y0} \cdot P) \quad \text{или} \quad (Q_P / Q^{y0}) - 1 = \Delta Q^{y0} / Q^{y0}. \quad (2)$$

Отсюда получаем связь относительной и фактической энергоемкостей в виде равенства:

$$Q_P = Q_3 \cdot Q^{y0} \quad (3)$$

3. Независимость регистрируемых измеренных приращений энергии ( $Q_n$  и  $Q_k$ ) от функции позволяет перейти к линейаризации процессов и строить анализ их эффективности на сравнении с мультипликативной синхронностью изменения конечных параметров. Измерения на отдельных элементах дополняют информацию об эффективности адресности в схеме.

4. Дифференцирование относительной энергоемкости позволяет определить частные производные, отражающие степень влияния каждого из конечных параметров на измерение относительной энергоемкости:

$$Q'_3 = \left( \frac{Q_n}{Q_k} \right) = \frac{Q'_n}{Q_k} - \frac{Q_n}{Q_k} \cdot \frac{Q'_k}{Q_k}. \quad (4)$$

$$\text{Отсюда условие стабильности } Q_3: \quad \frac{Q'_n}{Q'_k} = \frac{Q_n}{Q_k}. \quad (5)$$

Это математическое выражение синхронности изменения конечных параметров.

5. Графическое представление частных производных  $Q_3$  показано на рис.1. Если измерения конечных параметров дополнить их относительными приращениями, то появится еще одна возможность МКО – временная привязка изменения потерь, т.е. в зависимости от режима работы элемента и его энергетической



характеристики (в дополнение к координатной адресности потерь). Указанные возможности МКО позволяют осуществлять гибкое управление энергетическими процессами в потребительской системе с целью снижения энергоёмкости продукции [2].

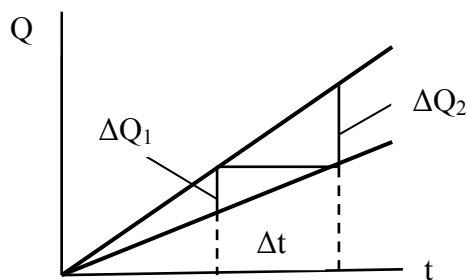


Рис.1

В сельской энергетике существует ряд недостатков, но три основных, по существу привели к экономической стагнации значительного количества предприятий в период реформирования: высокая энергоёмкость продукции (в 2-3 раза выше, чем в развитых странах), низкая энерговооруженность труда, низкое годовое потребление энергии в расчете на сельского жителя (в 3-4 раза ниже, чем на городского). Два последних недостатка служат причиной трудового и жизненного дискомфорта, вынуждающего трудоспособное население искать более приемлемые условия (мигрировать). Не решив эти смежные проблемы нельзя ставить задачу создания условий для устойчивого развития сельских территорий, доминирующей составляющей которых является производственная сфера. Специфика агропромышленного производства (биологические объекты, обостренность экологических проблем, предрасположенность к использованию нетрадиционных источников энергии и др.) не позволяет переносить на сельские территории методы энергосбережения, разработанные для промышленных предприятий.

В СПБГАУ ведутся исследования по повышению энергетической эффективности в сельском хозяйстве Республики Таджикистан, где сельскохозяйственное производство дехканских (фермерских) хозяйств, которые расположены децентрализованно, наряду с традиционными источниками энергии невозможно представить без применения ВИЭ [3].

Энергетика сельских территорий имеет ряд особенностей: рассредоточенность потребителей, малая единичная мощность, большая протяженность электрических сетей, наличие большого количества сельских селений и потребителей, где ведется сельскохозяйственное производство.

Для энергообеспечения индивидуальных потребителей дехканских (фермерских) хозяйств и средств малой механизации могут быть использованы как стационарные, так и мобильные энергетические установки, например, разработанная передвижная ветроэнергетическая установка комбинированного типа.

При освоении новых сельских территорий потребление энергии не может осуществляться только за счет ВИЭ, потому, что освоение сельских территорий предполагает организацию производства. Производственный процесс требует непрерывного энергопотребления, а производство энергии при помощи ВИЭ во многом зависит от природы и имеет случайный характер[4].

Поэтому на период освоения необходимо рассматривать ВИЭ как дополнение к традиционным источникам энергообеспечения производственных и жилых комплексов и сельских территорий. На основе вышесказанного возникает требование – производство должно быть энергетически эффективным, то есть должны использоваться современные энергосберегающие технологии производства.

Энергия, вырабатываемая при помощи ВИЭ более дорогая по сравнению с традиционными и может использоваться только в потребительских системах, которые приведены в состояние наивысшей энергетической эффективности (то есть имеет минимальную энергоёмкость). Для этого необходимо провести энергоаудит и реализовать проект энергосбережения.

Экономический эффект энергосбережения обеспечивается снижением энергоёмкости продукции и повышением доходности предприятия.

Энергетический денежный баланс описывается выражением:

$$\alpha \cdot Q_{\text{п}} \cdot C_{\text{т}} = K_{\text{с}} \cdot Ц \cdot П \quad (6)$$

где  $\alpha$  – коэффициент доходности;  $Q_{\text{п}}$  – потреблённая энергия;  $C_{\text{т}}$  – тариф на единицу энергии;  $K_{\text{с}}$  – доля энергии в себестоимости продукции;  $Ц$  – цена продукции;  $П$  – объём произведённой продукции.

Полные затраты составят:

$$Z_{\Sigma} = \sum_{i=1}^n Z_i \quad (7)$$

Доля энергии в себестоимости продукции определяется по формуле:

$$K_c = (Q \cdot C_T) / 3_\Sigma \quad (8)$$

Коэффициент доходности определяется по формуле:

$$\alpha = (Ц \cdot П) / 3_\Sigma \quad (9)$$

Частная доходность (прибавочная стоимость) энергии при энергосбережении определяется по формуле:

$$\frac{\alpha}{K_c} Q_{II} \cdot C_T = Ц \quad 10$$

где  $\frac{\alpha}{K_c} = \alpha_\varepsilon$  - частная доходность энергии.

При  $C_T$  и  $Ц$  постоянных и при снижении  $Q_{II}$  за счет энергосбережения  $\alpha_\varepsilon \cdot C_T$  растет по гиперболе (рис. 2).

$$\alpha_\varepsilon \cdot Q_{II} \cdot C_T = Ц \quad (11)$$

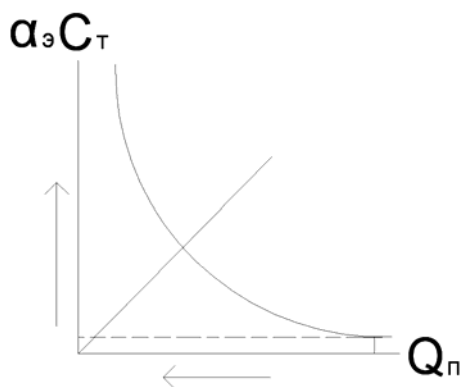


Рис. 2

Управление энергопотреблением становится управлением производством. Энергетическая проблема востребовала разработку новой классификации с.х. предприятий, учитывающей принципиальные особенности:

- климатические условия;
- энергетические условия производства, определяемые размером и занятостью земли, ресурсом нетрадиционных источников, биотоплива и биоотходов, долю и условия централизованного энергоснабжения;
- специфику биологических объектов в управлении энергетикой;
- требования к устойчивому развитию сельских территорий;
- требования к комфортности проживания сельского населения.

#### ВЫВОДЫ

Энергетическому совершенствованию должны подвергаться все процессы, связанные с потребленной энергией, и само энергосбережение должно рассматриваться как профессионально разработанный разносторонний проект с оценкой эффективности инвестиций. Из этого следует вывод о том, что становятся востребованными специалисты, владеющие не только глубокими профессиональными энергетическими знаниями, но и имеющие навыки управления (менеджмента) энергетикой различных масштабов – от отдельного предприятия до региона. Особенностью сельскохозяйственного производства является обязательное наличие биологического объекта или процесса. Эта необходимость определяет агроинженерные факультеты и вузы в качестве приоритетных для подготовки эффективных высококвалифицированных специалистов – агроинженеров, способных создать систему энергетического сервиса в отрасли для решения отраслевой энергетической проблемы снижения энергоемкости в пределах региона.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Карпов В.Н. Энергосбережение. Метод конечных отношений. Монография / В.Н. Карпов, З.Ш. Юлдашев. -СПб.: СПбГАУ. 2010. –с.147.

2. Способ контроля и управления энергопотреблением: Патент РФ №2212746. Н 02 J 3/06. Заявлен 29.06.2001/ Патентообладатели: СПбГАУ и В.Н. Карпов.
3. Передвижное ветроэнергетическое устройство комбинированного типа. Малый патент Республики Таджикистан №ТТ266. Заявка №0900324. Дата 16.06.2009г. Авторы: В.Н. Карпов, З.Ш.Юлдашев и др.
4. V.N. Karпов, N.Y. Ivannikova. 2008. 7<sup>th</sup> International Scientific Conference «Engineering for rural development». Modern preparation of the powerengineers for the development.

### **ЭФФЕКТИВНОЕ ЭНЕРГООБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН**

Рассматривается специфика энергоиспользования в сельском хозяйстве, предлагается метод конечных отношений как основа оптимизации энергии и решения проблемы энергоэффективности энергопотребления.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** энергосбережение, сельское хозяйство, производство, энергоёмкость.

### **EFFICIENT ENERGY SUPPLY FOR SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF AGRICULTURE OF THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN**

The specifics of energy-utilization in agriculture are reviewed, the method of the final relations is proposed as a basic for optimization of energy and solution of problem of energy efficiency of energy consumption.

**KEY WORDS:** energy conservation/efficiency, agriculture, production, energy intensity.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *З. Ш. Юлдашев* - кандидат технических наук, доцент, докторант Санкт-Петербургского государственного аграрного университета. Таджикский аграрный университет. Телефоны: **918 67 59 96, +7906 245 75 45**; E.mail **zarifjan\_yz@mail**.

### **СТАНОВЛЕНИЕ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ И ПРОБЛЕМЫ ВОСПРОИЗВОДСТВА ОСНОВНЫХ ФОНДОВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ ТАДЖИКИСТАНА**

*К. Сайфулов*

**Таджикский национальный университет**

Сельское хозяйство было и остается ведущей отраслью национальной экономики Таджикистана, где занято 66,7% трудовых и 50,5% земельных ресурсов, производится 21% валового внутреннего продукта страны.[1] С учетом уникальных природно-климатических условий республики оно обладает огромным экспортным потенциалом и эффективное его функционирование способствует решению проблемы обеспечения продовольственной безопасности страны и повышения жизненного уровня сельского населения.

Мировой опыт убедительно показывает, что сельское хозяйство может развиваться эффективно и высокими темпами только в условиях рыночных отношений, ибо последние по своей сути полнее отвечают особенностям сельскохозяйственного производства и создают условия для реализации личных интересов непосредственных производителей-крестьян. Долгие годы в советский период развития эта очевидная истина игнорировалась и по этой причине конечные результаты функционирования сельского хозяйства, несмотря на непрерывное наращивание ресурсов, имели тенденцию к ухудшению из-за монополизма, монокультуры, гигантомании и бюрократических методов управления, а также отсутствия экономической свободы непосредственных производителей. Недавняя советская действительность также показывала необходимость радикальной перестройки аграрных отношений и повышения роли личного фактора в экономике путем пересмотра устоявшихся десятилетиями взглядов на роль рыночных механизмов общественного развития, на формы собственности и формы хозяйствования.

Таким образом, уже в недрах планового сельского хозяйства созрели объективные и субъективные предпосылки для перехода последнего на рельсы рыночных отношений. Подтверждением тому явилось то, что в годы перестройки (1985-1991гг.) была законодательно закреплена частная собственность, равноправие всех форм собственности и форм хозяйствования, открыт путь к широкому развитию арендных отношений, созданию арендных и кооперативных предприятий в сельском хозяйстве, началась либерализация цен и внешнеэкономической деятельности, приватизация общественной собственности и тем самым создаются первые предпосылки для становления рыночных отношений в сельском хозяйстве.

Дальнейшее развитие рыночных отношений в сельском хозяйстве республики происходило в условиях государственной независимости на основе последовательной реализации правительственной концепции аграрной реформы, которая предусматривала постепенный переход аграрного сектора на рельсы

рыночных отношений при сохранении государственной собственности на землю и существующей структуры государственного управления сельским хозяйством.

В соответствии с принятой концепцией аграрной реформы уже с марта 1992 года началось создание правовой базы аграрных преобразований в республике. 5 марта 1992г. был принят Закон Республики Таджикистан «О дехканском (фермерском) хозяйстве».[2] Этот Закон заложил правовую базу для создания и деятельности дехканских (фермерских) хозяйств как совершенно новой формы организации производства в сельском хозяйстве. Кроме того, в этом же году были приняты Законы Республики Таджикистан: «Об аренде», «О земельной реформе», «О плате за землю», «О собственности в Республике Таджикистан», «О предпринимательской деятельности в Республике Таджикистан»,[3] которые были направлены на радикальную перестройку аграрных отношений и развитие рыночных форм организации производства в сельском хозяйстве страны.

В целях создания условий для дальнейшего развития различных форм хозяйствования на земле, формирования многоукладной аграрной экономики, увеличения производства сельскохозяйственной продукции и передаче земель специального земельного фонда во владение и пользование гражданам, дехканским и личным подсобным хозяйствам, сельскохозяйственным кооперативам было принято Постановление Правительства Республики Таджикистан «О мерах по проведению земельной реформы в Республике Таджикистан» от 16 сентября 1992 г., № 357.

В 1991-1992 годах, таким образом уже были заложены политико-правовые и экономические основы перехода аграрного сектора страны к рыночным отношениям и в сельском хозяйстве начали возникать новые формы собственности и формы хозяйствования. К сожалению, начавшаяся политическая нестабильность в республике прервала процесс перехода к рыночным отношениям и более того в ходе вооруженных конфликтов 1992 – 1997 гг. была уничтожена значительная часть материально-технической базы сельского хозяйства. Только к началу 1995 года политическая ситуация в стране нормализовалась, что дало возможность продолжить рыночную реформу.

В ноябре 1995 года Сессией Маджлиси Оли Республики Таджикистан была принята «Программа экономических преобразований Республики Таджикистан на 1995-2000 годы», в соответствии с которой Правительство республики в течение 1995-1998 годов принимало ряд решительных мер, направленных на углубление рыночных реформ в аграрном секторе национальной экономики. В частности было принято Постановление Правительства Республики Таджикистан «О структурной перестройке колхозов и совхозов и других сельхозпредприятий» от 11 октября 1995года, что способствовало интенсивному развитию в сельском хозяйстве таких новых форм хозяйствования как дехканские хозяйства, акционерные общества, агрофирмы, сельскохозяйственные кооперативы, ассоциации дехканских хозяйств, совместные предприятия.

Согласно Указа Президента Республики Таджикистан «О применении фьючерсных сделок при производстве и реализации сельскохозяйственной продукции» от 8 апреля 1996 года № 458 в сельском хозяйстве была внедрена фьючерская форма организации производства. Такое решение при тех условиях функционирования сельского хозяйства было правильным решением и способствовало выживанию всех форм хозяйствования в отрасли, предотвращению дальнейшего спада и деградации сельскохозяйственного производства в республике. Параллельно с внедрением фьючерсной формы организации сельскохозяйственного производства в 1996-1998 гг. была ускорена реорганизация сельского хозяйства согласно Указа Президента Республики Таджикистан от 25 июня 1996 года, № 522 «Об утверждении положения о реорганизации сельскохозяйственных предприятий и организаций». За этот период были упразднены 160 колхозов и совхозов и созданы на их основе фермерские хозяйства, отменена монополия государства на реализацию хлопкового волокна и введены семейные земельные сертификаты на право пользования землей, а также создан Республиканский Центр по поддержке приватизированных хозяйств.

Несмотря на динамичное развитие новых форм хозяйствования до 1997 г. не удалось приостановить трансформационный спад, вызванный системным кризисом в сельском хозяйстве. Здесь сказался ряд специфических факторов: доминирующее положение государственного и государственного колхозно-кооперативного секторов, наличие скрытого застойного перенаселения, отсутствие малогабаритной сельскохозяйственной техники, высокая доля технических культур в структуре сельскохозяйственных угодий, нарушение паритета цен на средства производства и сельскохозяйственную продукцию, резкое сокращение объема инвестиций в развитие аграрного сектора, неразвитость рыночной инфраструктуры на селе, неритмичное функционирование государственной системы обслуживания (электроснабжение, водоснабжение и др.). На положение дел отрицательно сказалось также непродуманное поспешное проведение приватизации и реорганизации колхозов, совхозов и формальное отношение к новым формам хозяйствования.

В развитие частного сектора в сельском хозяйстве и в улучшении снабжения населения продовольствием имели большое значение Указы Президента Республики Таджикистан о выделении сначала

50 тыс.га, а затем еще 25 тыс.га земель (9 октября 1995г., № 342 и 1 декабря 1997 года № 874) для расширения личных подсобных хозяйств (ЛПХ) населения. В результате реализации этих указов почти в 1,5 раза увеличился производственный потенциал ЛПХ населения. Эта способствовало увеличению производства зерна с 249,2 тыс. тонн в 1995 году до 700,7 тыс. тонн в 2002 году, т.е. в 2,8 раза.[4]

Благодаря ускоренному развитию ЛПХ населения республики в 1997г. был приостановлен трансформационный спад и впервые после начала перехода к рыночным отношениям достигнут рост производства сельскохозяйственной продукции. Однако, в традиционных сельскохозяйственных предприятиях и дехканских хозяйствах продолжают падение производства и ухудшение финансового положения. На устранение имеющихся недостатков в реорганизации сельскохозяйственных предприятий и на ускорение перехода к рыночным отношениям были приняты Указы Президента РТ от 9 июня 1999 года № 1232 «О реорганизации сельскохозяйственных предприятий и организаций» и от 2 февраля 2001 года № 478 «О реорганизации сельскохозяйственных предприятий и организаций».

Несмотря на предпринимаемые меры по ускорению перехода к рыночным отношениям к 2002 году все еще традиционные сельскохозяйственные предприятия оставались главными производителями сельскохозяйственной продукции, ибо сохранились 185 колхозов и 152 совхоза со значительными земельными, трудовыми и материальными ресурсами, которые далеко использовались эффективно, их долги перед инвесторами и бюджетом непрерывно увеличивались.

Поэтому необходимо было продолжить реформирование традиционных сельскохозяйственных предприятий и создать на их базе дехканские хозяйства и другие новые формы хозяйствования. На решение этой проблемы было направлено принятое в сентябре 2002 года Постановление Правительства Республики Таджикистан «О структурном преобразовании предприятий и организаций сельского хозяйства на период 2002-2005 год», в котором предусматривалось до 31 декабря 2005 года преобразовать 225 предприятий и организаций сельского хозяйства в дехканские (фермерские) хозяйства и другие новые формы хозяйствования. В этой связи отметим, что на конец 2005 года в республике имелось 12 колхозов и 46 совхозов, а также 3 межхозяйственных предприятия.[5]

В осуществлении рыночных преобразований аграрных отношений и выводе АПК из затяжного кризиса большую роль сыграла среднесрочная программа «О выводе агропромышленного комплекса Республики Таджикистан из кризиса и о приоритетных направлениях развития его отраслей на период до 2005 года», утвержденная Постановлением Правительства Республики Таджикистан от 22 сентября 2000 года № 398. Положения этой программы относительно ускорения рыночных реформ в АПК, поддержки ЛПХ населения, создания машинно-тракторных и машинно-технологических станций, репродуктивных хозяйств, совершенствования финансово-кредитных рычагов управления АПК, поэтапного завершения приватизации в сельском хозяйстве, несомненно, послужили важным фактором развития отрасли в условиях рынка.

В совершенствовании организации дехканских (фермерских) хозяйств и статистического их учета немаловажное значение имел принятый в 2002 году в новой редакции Закон Республики Таджикистан «О дехканском (фермерском) хозяйстве». В новой редакции закона были выделены две формы дехканских хозяйств: дехканское и коллективно-дехканское хозяйства. К последним относятся мелкие сельскохозяйственные предприятия, организованные на принципах коллективного хозяйства.

Следует отметить, что в становлении рыночных отношений в сельском хозяйстве сыграл большую роль Указ Президента Республики Таджикистан от 30 июня 2005 года № 1775 «О дополнительных мерах по реорганизации и реформированию сельскохозяйственных организаций», которым были утверждены «Правила реорганизации и реформированию сельскохозяйственных организаций». В Правилах нашли свое решение такие узловые вопросы реорганизации сельскохозяйственных организаций как определение размера земельного пая, имущественной доли отдельных членов коллектива в основных и оборотных средствах, судьба объектов социально-культурного значения, общехозяйственного пользования и инженерных - коммуникаций реорганизованных организаций, оценка имущества предприятия, порядок отвода и определения земельного пая, предоставление коллективам реорганизуемых организаций права свободного выбора форм собственности и хозяйствования. Несомненно, Правила реорганизации и реформирования сельскохозяйственных организаций позволили более цивилизованно с учетом требований рынка подойти к реформированию бывших колхозов, совхозов и коллективно-дехканских хозяйств и тем самым привлечь крестьянские массы к созданию дехканских (фермерских) хозяйств. Только за 2005 -2006 г. число дехканских хозяйств в республике увеличилось с 16431 до 24901 или в 1,5 раза и они становятся основным структурным звеном сельского хозяйства.

Одним из тормозящих факторов становления и развития рыночных отношений в сельском хозяйстве стали долги хлопководных хозяйств, которые составляли к 2007г. свыше 500 млн. долл. США. По действующему правиту, при реорганизации хозяйств, их долги переводились вновь организованным дехканским (фермерским) хозяйствам пропорционально их земельному паю. Если учесть, что долги в расчете на 1 га по отдельным районам составляют от 1050 до 1700 долл. США, то была понятна незаинтересованность

крестьянских масс в организации дехканских хозяйств. Поэтому долги хлопкосеющих хозяйств становились преградой для развития и эффективного функционирования новых форм хозяйствования в сельском хозяйстве. В этой связи 5 марта 2007 года было принято Постановление Правительства Республики Таджикистан № 111 «План мероприятий по разрешению долгов фермерских хозяйств в Республике Таджикистан на период 2007-2009 годов», а в июне того же года постановление №312 «О регулировании долгов хлопкосеющих хозяйств и улучшении финансовых условий сельскохозяйственных товаропроизводителей в Республике Таджикистан» которые предусматривают отказ от вмешательства в процесс принятия решений фермерами, взамен фьючерсного финансирования использования прямого банковского кредитования дехканских хозяйств. Уже в 2008 г. в порядке эксперимента в ряде районов Согдийской и Хатлонской областей 548 дехканских (фермерских) хозяйств, не имеющих задолженности от спонсоров были переведены на прямое банковское кредитование. Начиная с 2008 года дехканским (фермерским) хозяйствам было предоставлено реальное право на выбор возделываемых сельскохозяйственных культур, а местным органом государственной власти было запрещено вмешиваться в их производственно-хозяйственную деятельность. Тем самым в деятельность дехканских (фермерских) хозяйств внедрялись основополагающие принципы предпринимательства и они, наконец, из формального превратились в реальный субъект рыночных отношений.

Для улучшения финансового положения дехканских хозяйств и других сельскохозяйственных предприятий и ускорение внедрения рыночных отношений в их деятельность был принят Указ Президента Республики Таджикистан «О дополнительных мерах по поддержке сельскохозяйственной отрасли Республики Таджикистан» от 30 мая 2009 года №663 и соответствующее постановление Правительства РТ, которыми разрешается задолженность хлопко – производителей посредством спасения или уменьшения долгов, отсрочки или рассрочки платежей, либо выпуска долгосрочных государственных ценных бумаг.

В завершение перехода сельского хозяйства на рельсы рыночных отношений и правовое обеспечение функционирования последних немаловажное значение имело принятие в 2008-2009 гг. новых законов («Об ипотеке»), «О государственной регистрации недвижимого имущества и прав на него») и в новой редакции действующих законов («О дехканском (фермерском) хозяйстве», «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей»), а также внесение поправок в Земельный кодекс РТ.

Новые нормативные положения существенно расширяют границу рыночных отношений и в орбиту вовлекаются также земельные ресурсы, т.е. сертификаты на землю становятся предметом залога. В перспективе возможен рынок земельных сертификатов и частная собственность на право использования земли. Право на использование земли может быть предметом купли – продажи, обмена, дарения или иной формы отчуждения. В своем Послании Маджлиси Оли Республики Таджикистан от 15 апреля 2009 года Президент страны Эмомали Рахмон указал: «... следует сформировать рынок земельных сертификатов и организовать его эффективное функционирование, а также активизировать процесс внедрения рыночных отношений».[6]

Таким образом, аграрная реформа, начатая в республике сразу после приобретения ею государственной независимости и направленная на рыночные преобразования аграрных отношений к настоящему времени достигла своей цели – в основном завершен процесс перехода сельского хозяйства на рельсы рыночных отношений, т.е. сельскохозяйственное производство уже находится в рыночных условиях и развивается по законам рынка.

Подводя итоги рыночных реформ в аграрном секторе экономики Таджикистана за 1991-2010гг. можно отметить, что главным их результатом стало формирование частного сектора как ведущего сектора сельской экономики, о чем свидетельствуют данные табл. 1.

Таблица 1

Структура валовой продукции растениеводства, животноводства и всего сельского хозяйства Республики Таджикистан в ценах 2003 года (в % к итогу)

Категории хозяйств, сектор	Валовая продукция (1991г)			Валовая продукция (2008г.)		
	Растениеводства	животноводства	Всего сельского хозяйства	Растениеводства	животноводства	Всего сельского хозяйства
Сельскохозяйственные предприятия (Общественный сектор)	90,1	52,4	77,6	13,4	4,2	10,7
Частный сектор	9,9	47,6	22,4	86,6	95,8	89,3

В том числе Личные подсобные хозяйства населения	9,9	47,6	22,4	50,9	92,8	62,4
Дехканские (фермерские) хозяйства	-	-	-	35,7	3,0	26,9
Итого	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

**Источник: Сельское хозяйство Республики Таджикистан. Статистический сборник. – Душанбе, 2009, с. 16.**

Как видно из данных таблицы 1, что за рассматриваемый период (1991-2008гг.) удельный вес частного сектора в производстве сельскохозяйственной продукции увеличился с 9,9 до 89,3% и он стал ведущим сектором отрасли. А с другой стороны, это означает утверждение рыночных отношений в сельском хозяйстве нашей страны.

Как известно, что многообразие форм собственности и форм хозяйствования является определяющим признаком функционирования рыночной экономики и условием возникновения здоровой конкуренции. Поэтому на всех этапах проведения рыночных реформ в аграрном секторе уделялось большое внимание обеспечению многообразия форм собственности и форм хозяйствования в сельском хозяйстве. С этой целью трудовым коллективом реорганизуемых и реформируемых сельскохозяйственных предприятий предоставлялось право на свободный выбор форм собственности и хозяйствования. В настоящее время в этой жизненно важной отрасли экономики функционируют 2627 крупных, средних, малых хозяйств и организаций, из них - 1 колхоз, 7 совхозов, 73 - госхоза, 1-арендное предприятие, 1341 - ассоциация дехканских (фермерских) хозяйств, 820 - коллективных дехканских хозяйств, 25- акционерных обществ, 68-сельхозкооперативов, 284-подсобных хозяйства при предприятиях и организациях, 7 - агрофирм и 30842 - дехканских (фермерских) хозяйств.[7]

Следовательно, с точки зрения обеспечения многообразия форм собственности и форм хозяйствования, сельское хозяйство республики отвечает требованиям рыночной экономики и может развиваться по законам рынка. Однако, дехканские (фермерские) хозяйства являясь основным структурным звеном сельского хозяйства все еще не показывают себя как эффективной формой организации производства. Достаточно сказать, что в 2008 году в расчете на 100 га сельхозугодий было произведено валовой продукции сельского хозяйства (в ценах 2003 года): в общественном секторе - 26892 сомони, в дехканских (фермерских) хозяйствах - 29916 сомони и в личных подсобных хозяйствах населения – 785808 сомони. Из этого следует, что в дехканских (фермерских) хозяйствах уровень производства и эффективность использования ресурсов остаются весьма низкими и по этой причине они, располагая значительной частью земельных ресурсов (69%), произвели в 2008 г. лишь 26,9% валовой продукции сельского хозяйства республики.[8]

На низкую эффективность функционирования дехканских (фермерских) хозяйств сказалось множество отрицательных факторов объективного и субъективного характера: поспешность реорганизации бывших сельскохозяйственных предприятий, их огромные долги, сохранение бюрократических методов управления сельскохозяйственным производством, отсутствие развитой производственной и рыночной инфраструктуры в сельской местности, недостаточное развитие системы государственной поддержки аграрного сектора и др. Среди этих негативных факторов особо следует выделить разрушение материально-технической базы сельского хозяйства вследствие непродуманной и поспешной приватизации сельскохозяйственной техники, зданий и сооружений пунктов технического обслуживания бывших колхозов и совхозов упразднения системы материально-технического снабжения сельского хозяйства, а также диспаритета цен на средства производства и сельскохозяйственную продукцию.

Процессы реорганизации и приватизации собственности не привели к преобразованию сельхозпредприятий в более эффективные и динамичные рыночные субъекты хозяйствования. Массовая организация дехканских (фермерских) хозяйств в республике проходила в 2005-2008гг., а к этому времени основные фонды бывших колхозов и совхозов уже были приватизированы.

По этой причине многие дехканские (фермерские) хозяйства сегодня не имеют производственных построек, сельскохозяйственной техники и не могут обеспечить производственный процесс в соответствии с агротехническими требованиями. Более того, из-за диспаритета цен на средства производства и сельскохозяйственную продукцию они не имеют возможность для приобретения новой сельскохозяйственной техники. Вследствие чего за последние десятилетия наблюдается сокращение количества сельскохозяйственной техники в сельском хозяйстве республики (таблица 2).

Таблица 2

Наличие сельскохозяйственной техники в сельском хозяйстве Республики Таджикистан (шт., на конец года)

	1991	2004	2006	2008	2008 в % к 1991
Тракторы	37054	21150	18839	15951	43,0

Зерноуборочные комбайны	1385	1038	907	757	54,6
Тракторные плуги	9449	4971	4350	3923	41,5
Тракторные сеялки	6078	3976	3593	3204	52,7
Пресс-подборщики	1502	584	444	320	21,3
Кормоуборочные комбайны	1236	545	420	319	25,8
Кукурузоуборочные комбайны	324	163	110	90	27,7
Хлопкоуборочные машины	2011	868	598	406	13,4
Тракторные прицепы	18639	1192	9966	8208	44,0
Культиваторы	8672	5169	4710	4159	47,9
Косилки тракторные	3342	1008	776	580	17,3
Грабли тракторные	1121	421	329	254	22,6
Грузовые автомобили	18307	8485	6830	5299	28,9

Источник: Сельское хозяйство Республики Таджикистан. Статистический сборник. – Душанбе, 2009, с. 308-322, Статистический ежегодник Республики Таджикистан. – Душанбе, 2009, с. 295.

Как видно из данных таблицы 2., что за рассматриваемый период (1991-2008) число сельскохозяйственной техники в республике существенно сократилось. Более того ухудшились и качественные характеристики машинно-тракторного парка из-за физического и морального износа имеющейся сельскохозяйственной техники, у большинства отдельных видов которой уже истекли сроки амортизации и находятся в неисправном состоянии! [9] По данным Министерства сельского хозяйства Республики Таджикистан сегодня 92% машинно-тракторного парка отрасли отработали свой ресурс. [10]

За последние годы решением проблем обеспечения техникой запасными частями, минеральными удобрениями, горюче-смазочными материалами и др. занимались частные компании, посреднические организации, оперирующие фьючерсными контрактами. Однако ресурсы, поставляемые таким способом, носят бессистемный характер и имеют высокую стоимость, используются в ограниченном количестве, что ведет к низкому уровню использования потенциала земли и техники и не позволяет своевременно обновлять машинно-тракторный парк, а с другой стороны, дехканские (фермерские) хозяйства в силу мелкомасштабности производства не имеют ни финансовые, ни эксплуатационные возможности содержать машинно-тракторный парк с полным набором сельскохозяйственной техники и пунктом техсервиса.

Здесь сама жизнь показала верхний путь решения проблемы – создание на территории бывших крупных сельскохозяйственных предприятий машинно-тракторных станций (МТС), призванные оказывать технические услуги дехканским хозяйствам на договорной основе. Целесообразность и эффективность МТС подтверждается нашим историческим опытом 30-50-х годов, когда в каждом районе республики функционировали МТС, которые были ликвидированы в 1958 г. в связи с передачей техники колхозам и совхозам.

В целях укрепления материально-технической базы и прежде всего обновления машинно-тракторного парка сельского хозяйства в республике уже создано государственное унитарное предприятие «Таджикагролизинг», которому ежегодно из республиканского бюджета выделяются порядка 8 млн. сомони для закупки сельскохозяйственной техники. При содействии этого предприятия организованы в отдельных районах МТС, которые оказывают плотные услуги сельскохозяйственным производителям. В некоторых районах подобные станции создаются инвесторами и спонсорами. В решение проблемы обновления машинно-тракторного парка большая роль отводится также предприятию «Таджикагротехсервис».

Однако из-за ухудшения финансового положения сельскохозяйственных предприятий и отсутствия надежных лизингополучателей медленными темпами развиваются лизинговые отношения в аграрном секторе национальной экономики. Нам думается, что для решения этой проблемы следовало бы развивать кооперации дехканских (фермерских) хозяйств путем их объединения в ассоциации, кооперативы или в акционерные общества, последние имели бы возможность быть надежными лизингополучателями и организовали бы при себе мощные МТС с полным набором сельскохозяйственной техники.

В настоящее время Министерство сельского хозяйства Республики Таджикистан разработало и реализует Программу механизации сельскохозяйственного производства. Программа направлена на решение задачи обновления машинно-тракторного парка сельского хозяйства страны и предусматривает ежегодно импортировать порядка 500-700 единиц тракторов, а всего за 5 лет до семи тысяч тракторов. За 2008-2009гг. уже импортировано 1000 единиц сельскохозяйственной техники. [11]

Однако надо иметь в виду, что систематический, постоянно возрастающий импорт сельскохозяйственной техники и запчастей к ним представляется нецелесообразным из-за недостаточности валютных средств и ослабления экономической безопасности страны.



Поэтому, на наш взгляд, уже настало время создавать совместные с участием иностранного капитала машиностроительные предприятия по производству отдельных, наиболее важных и необходимых видов сельскохозяйственной техники, а на существующих промышленных предприятиях республики можно было бы организовать производство запасных частей.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Статистический ежегодник РТ. Душанбе, 2009, с. 90-92 Сельское хозяйство РТ. Статистический сборник – Душанбе, 2009, с. 13, 18.
2. Ведомости Верховного Совета РТ, 1992, № 8, с. 112.
3. Ведомости Верховного Совета РТ, 1992, № 8, с. 114.
4. Сельское хозяйство РТ. Статистический сборник – Душанбе, 2008, с. 33.
5. Сельское хозяйство РТ. Статистический сборник – Душанбе, 2008. С. 323-325.
6. Послание Президента РТ Эмомали Рахмона Маджлиси Оли РТ (15апреля 2009 года). Душанбе, 2009, с. 72.
7. Сельское хозяйство РТ. Статистический сборник – Душанбе, 2009, с. 5.
8. Там же. с. 16-18.
9. Социально-экономические положение РТ. Статистический сборник – Душанбе, 2008, с. 142.
10. Азия – плюс. №6 2010. – 10 февраля. – с. 11.
11. Азия – плюс. №6 2010. – 10 февраля. – с. 11.

#### СТАНОВЛЕНИЕ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ И ПРОБЛЕМЫ ВОСПРОИЗВОДСТВА ОСНОВНЫХ ФОНДОВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ ТАДЖИКИСТАНА

Сельское хозяйство было и остается ведущей отраслью национальной экономики Таджикистана, где занято 66,7% трудовых и 50,5% земельных ресурсов, производится 21% валового внутреннего продукта страны. С учетом уникальных природно-климатических условий республики оно обладает огромным экспортным потенциалом, и эффективное его функционирование способствует решению проблемы обеспечения продовольственной безопасности страны и повышения жизненного уровня сельского населения.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** фьючерс, реформа, собственность, воспроизводство, приватизация, дехканские хозяйства, диспаритет.

#### FORMING MARKET RELATIONS AND PROBLEMS OF REPRODUCTION OF CAPITAL IN AGRICULTURE OF TAJIKISTAN

Agriculture is the main sphere of national economy: it share 66,7% in labor market, 50,5% - in land market and 21% - in GDP of Tajikistan. Due to favorable nature-climate conditions this sphere has a big export potential. International experience has proved that agriculture would be affective only in market relations. There are some accepted legislative documents in order to make reforms in agriculture. These documents might positively result in potentially growth of this sphere.

**KEY WORDS:** futures, reforms, property, privatization, agriculture organizations, reproduction, disparity.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *К. Сайфулов* – соискатель общеуниверситетской кафедры экономической теории Таджикского национального университета.

#### НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

*А.Х. Катаев, А.З.Исаев*  
Технологический университет Таджикистана

Обеспечение экономической безопасности Таджикистана в условиях открытости экономики является актуальной темой обсуждения среди ученых и практиков страны. В связи с этим, очень важно правильно классифицировать внешние и внутренние факторы, влияющие на уровень экономической безопасности. Среди внутренних факторов специалисты выделяют финансово-бюджетный и ценовой механизмы обеспечения стабильности и развития государства как одни из основных. При этом, важной составляющей финансово-бюджетной системы, которая включает отношения, возникающие при формировании и использовании финансов государства – бюджета и внебюджетных фондов, является налоговая политика [1].

Экономическая политика Правительства страны реализуется путем взаимодействия государственного бюджета и рыночных регуляторов. Государство оказывает регулирующее воздействие на экономических агентов с помощью системы налогообложения и налоговых льгот, субсидий и субвенций, государственных инвестиций и процентных ставок [2]. И поэтому, налоговая политика является одной из основных макроэкономических политик любого государства. Обычно она исполняется Правительством, но находится под контролем Парламента.

Налоговая политика способна влиять на совокупный спрос. Решение Правительства повысить процентные ставки ведет к сокращению расходов частного сектора на инвестиции. Падение уровня инвестиционных расходов приводит к тому, что налоговая политика может сократить норму накопления [3]. Происходит эффект смещения, который имеет место в том случае, когда возникает бюджетный дефицит и Правительство вынуждено увеличивать долги для покрытия своих расходов [4]. Рост государственных расходов повышает совокупный спрос, приводя к тому, что производство набирает тенденцию к увеличению. Но рост производства повышает процентную ставку на рынках активов и тем самым смягчает влияние налоговой политики на производство. Налоговая политика считается наиболее эффективной при стабильном обменном курсе и устойчивом движении капиталов.

Расширение налоговой политики ведет к повышению процентной ставки, поэтому приводит к тому, что государственный банк вынужден увеличивать количество денег для поддержания стабильного обменного курса, укрепляя тем самым эффект расширения налоговой политики.

При осуществлении налоговой политики государства большое внимание уделяется структуре налогообложения. В странах с низкими доходами, обычно, структура налогообложения имеет следующие черты:

а) Большую часть поступлений составляют налоги на отечественные товары и внешнеторговые операции, которые в совокупности составляют около 70% всех налоговых поступлений, причем на долю одних только импортных пошлин приходится свыше 40%.

б) Внутренние подоходные налоги не столь значительны (они составляют около 25% налоговых поступлений), причем компании были охвачены этими налогами в большей степени, чем частные лица. Это связано с удобством использования крупных (часто зарубежных) компаний в качестве источников доходов, а также с административными трудностями организации обложения эффективным подоходным налогом частных лиц.

В отличие от стран с низкими доходами, налоги на внешнеторговые операции в промышленно развитых странах играют незначительную роль, а главными источниками поступлений служат налоги с частных лиц и налоги, взимаемые в соответствии с программами социального страхования.

Критерии макроэкономической эффективности налоговой политики [5]:

#### *1. Возможность налоговой политики концентрировать источники доходов.*

Налоговые поступления классифицируются по категориям в зависимости от базы с которой взимается налог, либо от вида деятельности, которая порождает налоговые обязательства.

Например, по способу взимания различают прямые и косвенные налоги [6].

Прямые налоги имеют в качестве объекта налогообложения доход (прибыль) юридических или физических лиц, имущество, природные ресурсы или другие факторы, способствующие получению дохода. Прямые налоги подразделяются на реальные, которыми облагаются отдельные виды имущества налогоплательщика, и личные, которые взимаются в соответствии с размером дохода с учетом предоставленных налоговых льгот. Окончательным плательщиком прямых налогов является владелец имущества (дохода). К прямым налогам относятся: налог на прибыль (доход) организаций, подоходный налог с физических лиц, налог на пользование недрами, налог на воспроизводство минерально-сырьевой базы, лесной налог, водный налог, налог на имущество организаций, земельный налог, налог на имущество физических лиц, налог на наследование и дарение и т. п.

Косвенные налоги включаются в цену товаров (работ, услуг). Суммы налогов определяются в виде надбавки к цене товара (по акцизам), либо в процентах к добавленной стоимости (налог на добавленную стоимость) или выручке от продаж (налог с продаж). Через механизм цен косвенные налоги в конечном итоге перекладываются на население, которое и является реальным плательщиком косвенных налогов.

Увеличение суммы поступлений является результатом автоматических или дискреционных изменений.

К автоматическим относят повышение суммы поступлений, вызванных расширением налоговой базы.

Дискреционный рост поступлений является результатом изменений в налоговой системе, таких как пересмотр налоговых ставок, введение нового налога, улучшение системы сбора налогов, то есть изменений в самой налоговой политике [7].

Система, обеспечивающая налоговые поступления при ограниченном числе налогов и ставок, может значительно снизить административные расходы и расходы на обеспечение соблюдения законодательства. Ограничение числа налогов может облегчить оценку влияния изменений в налоговой политике и избежать впечатления о чрезмерности налогообложения.

#### *2. Способность налоговой политики определять приемлемую налоговую базу.*

Широкая налоговая база дает возможность обеспечить налоговые поступления при относительно низких налоговых ставках. При значительном сужении налоговой базы необходимы гораздо более высокие

ставки для того, чтобы обеспечить заданные налоговые поступления. В результате этого возрастает вероятность уклонения от уплаты налогов.

Большая часть стран-членов Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) расширила налоговую базу, хотя кое-где происходили и обратные процессы (введение новых вычетов и повышение необлагаемого минимума) [8]. Расширение налоговой базы осуществляется путем включения новых форм дохода в налогооблагаемый доход (обычно, доходов по акциям и облигациям и доходов от прироста капитала). В настоящее время в большинстве этих стран пенсии и пособия по временной нетрудоспособности облагаются подоходным налогом, пособия по безработице включают в облагаемый доход [9].

В последние годы наметилась тенденция в ряде стран-членов ОЭСР (Австралия, Нидерланды, Норвегия, Финляндия) к выведению взносов работников на социальное страхование из налоговой базы. Это объясняется тем, что платежи по социальному страхованию приравниваются к налогу и, тем самым, проявляется стремление избежать двойного налогообложения.

Еще одним способом расширения налоговой базы стало введение альтернативного налога (как доли валового дохода в Канаде и США) или дополнительного налога (на валовой доход или близкую к нему величину в Дании и Норвегии). Эти налоги применяются только по отношению к наиболее высокодоходным группам населения с тем, чтобы избежать укрупнения ими части доходов.

### *3. Направленность налоговой политики на минимизацию задержек в уплате налогов.*

При сильной инфляции реальная ценность налоговых поступлений может значительно снизиться в случае длительных задержек в уплате налогов. Для того, чтобы не имели места задержки, вызванные задолженностью по платежам, необходимо применять большие штрафы. Задержки в уплате налогов на капитал являются более вероятными, чем задержки в уплате налогов на доходы в виде заработной платы, вследствие чего могут возникнуть проблемы, связанные со справедливостью налогообложения.

### *4. Нейтральность налоговой политики в отношении стимулов.*

Налоговая система должна обеспечивать финансирование государственной деятельности при минимальных расходах и при минимальных нарушениях характера производства, а также характера получения и использования доходов. Экономическая деятельность, являющаяся наиболее прибыльной до уплаты налогов, должна оставаться наиболее привлекательной после их уплаты.

В целях развития экономики страны необходимо преодолеть нестабильность и нестыковку налогового законодательства, которая оказывает негативное воздействие на мотивацию деятельности потенциальных инвесторов, особенно иностранных. А также, необходимо упрощение налоговой системы ведь она является одной из самых громоздких в мире, что делает ее функционирование значительно дороже. Множественность взимаемых налогов, сложная методика определения налогооблагаемой базы, наличие многочисленных льгот не только удорожает стоимость бухгалтерского труда на предприятиях, но и требует все увеличивающегося числа работников налоговых органов.

В Таджикистане, как и во многих других странах, существует несколько режимов налогообложения, которые, в целом характеризуют экономическую ситуацию в стране и соответствуют:

- уровню экономического развития субъекта налогообложения, в т.ч. возможность и степень вовлечения материальных и трудовых ресурсов;
- уровню правовой грамотности, включая степень соблюдения налогового законодательства;
- степени институционального развития налоговых органов и, прежде всего, способности эффективного налогового администрирования и квалификации сотрудников;
- используемым технологиям.

Рассмотрим налоговое администрирование в Таджикистане, как составную часть налоговой системы страны. Постановлением Правительства Республики Таджикистан № 626 от 3 декабря 2010 года была утверждена Программа развития налогового администрирования на 2011- 2015 годы, которая является программой среднесрочных мер, реализуемых в целях продвижения организационно-регулятивных реформ, направленных на развитие национального налогового администрирования [10].

Теоретически налоговое администрирование в Таджикистане обеспечивает исполнение налоговых обязательств посредством системы на основе самооценки и аудита с учетом риска. На практике, тем не менее, исполнение обеспечивается посредством проверок. Проверки являются частью исторического развития налоговой системы в нашем регионе, однако данная система увеличивает контакты между налогоплательщиками и сотрудниками налоговых органов, что приводит к возможности поиска расхождений.

Современное налоговое администрирование минимизирует использование проверок (интенсивных, на местах), ограничивая их проведение только в отношении злостных неплательщиков. Многие эксперты отмечают необходимость развития системы проверок, основанной на основе риска, которая потребует существенного реформирования функций Налогового Комитета. Проверки с учетом риска являются информационно-емкими, что затрудняет их внедрение в короткий период времени, особенно там, где

большинство сделок осуществляется за наличный расчет. Налоговые органы должны собирать информацию третьих лиц от других государственных учреждений, таких как таможня, департамент регистрации имущества и т.д.

В связи с этим, многие эксперты считают своевременным принятие программы развития налогового администрирования до 2015 года. Реализация программы позволит повысить эффективность и производительность посредством максимизации уровня собираемости налогов и минимизации издержек (налоговой администрации и издержек налогоплательщиков, связанных с соблюдением законодательства), а также постоянно совершенствовать качество услуг, предоставляемых налогоплательщикам.

Простая налоговая система (со справедливым и прозрачным налоговым законодательством), функционально-ориентированная организация налоговых органов и аудита, основанного на рисках, на сегодня это международно-признанный стандарт. Самооценка налогоплательщиками и улучшенные услуги, предоставляемые налогоплательщику, доказали важность того, чтобы процесс был как можно более простым для налогоплательщиков, которые желают соответствовать. Данные реформы помогут усовершенствовать процесс распределения ресурсов и сокращения административных затрат и издержек, связанных с соблюдением законов в одинаковой мере и для налоговых органов, и для налогоплательщиков, что в конечном итоге будет обеспечивать экономическую устойчивость, стабильность и экономическую безопасность страны.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Колосов А.В. Экономическая безопасность. - М.: ЗАО "Финстатинформ", 1999.
2. Налоги: Учеб. пособие \ Под ред. Д.Г. Черника - М., Финансы и статистика, 1997.
3. Сакс Джефри Д., Ларрен Фелипе Б. Макроэкономика. Глобальный подход. - М., 1996.
4. Адкинсон Э.Б., Стиглиц Д.Э. Лекции по экономической теории государственного сектора - М., 1995.
5. Налоговая политика в индустриальных странах: Сборник обзоров \ Под ред. В.С. Аваева - М. 1995.
6. J.Aasness, A.Benedictow, M.F.Hussein, "Distribution Efficiency of Direct and Indirect Taxes", 2002 г.
7. Globalization and the growth in the XX century. (Research; Prepared by Nicolas Crafts (Washington) IMF, 2000.
8. Алексашенко С. Налоговые реформы в развитых странах: опыт 80-х. М., 1992.
9. Налоговые системы зарубежных стран. \ Под ред. В.Г. Князева, Д.Г. Черника - М., 1997.
10. Постановление Правительства Республики Таджикистан № 626 от 3.12.2010 г. Программа развития налогового администрирования на 2011-2015 годы.

#### НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В данной статье рассматриваются вопросы влияния налоговой политики на обеспечение экономической безопасности. В статье также рассматриваются вопросы налогового администрирования, как составной части налоговой системы страны.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** экономическая безопасность, налоговая политика, налоговое администрирование.

#### TAX POLICY STATE IN ENSURING ECONOMIC SECURITY

The article considers the impact of tax policy for economic security. The article also discusses issues of tax administration, as part of the tax system.

**KEY WORDS:** economic security, tax policy, tax administration.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *А. Х. Камиев* – доктор экономических наук, профессор, депутат Маджлиси намоёндагон Маджлиси Оли (Парламента) Республики Таджикистан

*А.З. Исоев* – соискатель Технологического университета Таджикистана. Телефон: 93-503-76-37

#### ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

*И. Р. Пулатова*

Худжандский государственный университет имени Б.Гафурова

Становление любого вида системы экономики, разработка ветвей экономической политики сопровождается острыми теоретическими или другими спорами. Без этих острых теоретических споров, которые являются основными атрибутами становления любой экономической системы невозможно прийти к правильному итогу и правильному решению проблем во всех ветвях экономической политики. Основой зарождения этих споров и их причиной являются различные проявления и действия экономических систем в разных государствах на разных иерархических уровнях, на разных территориальных уровнях и разных

временной лаг. Решение некоторых проблем в разных ветвях экономической политики совершенно различается в условиях стран с разными уровнями развития рыночной системы.

Учет действия объективных экономических законов и закономерностей развития промышленности с учетом её специфики, условий страны и особенностей развития региона при действии закономерностей современной рыночной экономики, отражающий суть особого подхода к проведению промышленной политики, позволит уйти от грубых ошибок при разработке и реализации промышленной политики. Среди этих законов ведущим выступает закон диалектического соответствия уровня развития производительных сил характеру производственных отношений в тех или иных экономических условиях. Степенью соблюдения этих законов и закономерностей определяется характер и эффективность развития промышленного комплекса. Именно эти законы должны рассматриваться отправным и основополагающим моментом разработки и реализации промышленной политики.

Стратегия развития страны конкретизируется в задачах экономической политики, одним из специализированных направлений которой является промышленная политика, выступающая как базовый составляющий элемент и инструментальный государственный регулирования экономики. Промышленная политика наряду с инвестиционной, финансовой, инновационной, социальной политикой дополняет и конкретизирует государственное экономическое регулирование и проецирует генеральные цели экономического развития страны и регионов на сферу промышленности.

Объективная необходимость повышения конкурентоспособности промышленного комплекса региона, который является материальной основой развития других отраслей экономики, также актуализирует промышленную политику. Промышленная политика на любом иерархическом уровне должна способствовать адаптации экономических субъектов к новым условиям. Целенаправленная промышленная политика, направленная на реализацию стратегических и тактических задач, представляет собой одну из главных хозяйственных основ успешных преобразований и является важным условием развития рыночных отношений, инструментом смягчения различных противоречивых и негативных явлений.

Промышленная политика как составляющий элемент экономической политики характеризуется как система отношений между государством и субъектами хозяйствования по поводу формирования конкурентоспособной промышленности[1]. Острие промышленной политики при решении задач стабилизации экономического и промышленного развития, на наш взгляд, должно быть направлено на стимулирование реализации производственного потенциала промышленности посредством оптимизации отраслевой структуры промышленности и формирования позитивной отраслевой структуры.

Промышленная политика в мировой практике проводится в двух базовых направлениях, отклонение от которых чревато ослаблением действенности промышленной политики. Всемерное содействие развитию предпринимательства в конкурентной среде в экономике для максимизации эффективности производства служит элементами первого направления проведения промышленной политики. А второе базовое направление проведения промышленной политики включает последовательную реализацию четких мер государства по регулированию данного сектора экономики. К этим мерам можно отнести финансирование инфраструктуры, улучшение инвестиционного и инновационного климата, поддержка малого промышленного и инновационного предпринимательства, формирование различных видов инфраструктурных систем, создание свободных экономических зон промышленного направления деятельности. Эти меры не могут быть эффективными в краткосрочном периоде при осуществлении радикальных ускоренных темпов экономического роста, но эффективность этих мер намного выше в среднесрочном и долгосрочном периоде при обеспечении стабилизации и дальнейшего развития промышленного комплекса региона.

Для обеспечения процесса стабилизации экономики и её роста, надо постоянно поддерживать определенное соотношение между ресурсами, идущими на поддержание уже существующего уровня развития экономики и ресурсами, идущими на дальнейшее развитие экономики и её роста[2]. Необходимость стабилизации состояния экономики и отдельных его крупных секторов требует усиления объективности подходов при формировании промышленной политики. Стабилизация и дальнейшее развитие промышленности региона ускоряет переход к устойчивому развитию, так как и регион и промышленность играют одинаково немаловажную роль в развитии экономики в целом.

В процессе создания оптимальных условий для налаживания необходимых связей внутри и между регионами активную роль призвано сыграть государство. Переход к рыночной системе с позиции регионального промышленного планирования предполагает перевод части задач и уполномочий центральных властей по мере необходимости на плечи (местных) локальных властей. Также необходимо добавить, что полная передача решения вопросов регионального регулирования развития промышленности на плечо местных органов в какой-то мере будет мешать в масштабах страны процессу согласования государственных мероприятий регионального характера. Поэтому, в зависимости от уровня развития экономики регионов и его основных подсистем необходимо выделить конкретные сферы воздействия государственных и местных

органов власти и этим обеспечить увязку и взаимосоответствия мероприятий, направленных на обеспечение развития промышленности региона в рыночных условиях хозяйствования. Об эффективности такого подхода свидетельствует опыт развитых стран Европейского сообщества. Например, в Великобритании принято, что центральная власть утверждает структуру планов, но не содержание плана.

Государственное регулирование процесса формулирования и реализации региональной промышленной политики должно базироваться на разработке стратегических планов. При разработке региональных планов в условиях рынка, где особое внимание уделяется усилению их самостоятельности (регионов), соблюдение таких принципов как базирование на внутренние возможности и ресурсы, содействие развитию всех элементов инфраструктуры, малого и среднего предпринимательства, развитие внешнеэкономических связей и развитие экономического взаимодействия считается обязательным условием.

Из множества подходов, нацеленных на разработку и реализацию региональных планов развития, в соответствии с областью исследования выбранной темы, мы выделяем варианты, которые наиболее близко отражает суть регионального планирования в плане развития промышленного комплекса, на различных уровнях:

- планирование на национальном уровне;
- планирование на уровне регионов, провинции, сельских районов и территориальных образований разного ранга.

При первом подходе стратегическое и региональное планирование на национальном уровне отождествляется. При втором подходе стратегические планы для регионов (локальные планы) разрабатываются для конкретных территорий разного ранга (промышленные узлы, зоны, комплексы и территориально-промышленные комплексы) с выбором интенсивных, экстенсивных или интегральных путей развития.

Второй подход к разработке регионального планирования в Европе получило большего распространения. Политика Европейского Союза в плане предоставления средств конкретным программам стало ещё одним стимулом для разработки конкретных региональных планов.

После 1980 года почти во всех странах Европы при выборе и разработке региональных планов с ориентацией интенсивного развития оценка проводится с позиции экономической целесообразности и влияния на окружающую среду. На это направление оценки особое внимание уделяется Европейским сообществом и по этим позициям в европейских странах работают постоянные комиссии.

Выбор соответствующей системы регионального промышленного планирования имеет огромное значение. Поэтому глубокое изучение систем регионального промышленного планирования на примере государств с различным уровнем развития позволяет выбрать или скомбинировать более подходящий к ситуации Республики Таджикистан вариант региональной промышленной политики. Это известная политика, она была очень развита при Советском Союзе, но после распада такая практика сошла на нет. Но опыт ряда стран указывает на необходимость возобновления систем регионального промышленного планирования с учётом имеющихся обстоятельств.

Для этого, как показывает опыт изученных нами стран, государственные и местные органы власти должны быть наделены соответствующими полномочиями, быть ответственными за полный процесс планирования деятельности реального сектора отдельных территорий. Обязательный характер планов в условиях рыночной экономики становится одной из основных его черт.

Практика показывает, что на уровне определенных форм территориальной организации промышленного производства целесообразно разработать одновременно несколько проектов планов в той или иной мере связанных между собой:

- разработка стратегии развития выбранных территорий или ряда отраслей экономики, имеющих значительное влияние на развитие региональной экономики в целом;
- разработка планов развития структурных составляющих элементов рыночной и производственной инфраструктуры для долгосрочной поддержки региональной инфраструктуры;
- разработка оптимальных планов сочетающих принципы пространственного планирования и требований охраны окружающей среды;
- разработка приоритетных проектов планов развития промышленного комплекса подкреплённых инвестиционными ресурсами;
- разработка программ развития разных секторов экономики для отсталых или трудно развиваемых территорий;
- внутри системы открытая демонстрация вариантов планов развития территорий и конкурсы для улучшения экономической среды в них.

Разработка вышеуказанных форм проектов планов, являясь сложной по своей сути, требует системно-ситуационного подхода в процессе их формирования.

Особенно сложной является планирование развития территорий с критической отсталостью

отдельных отраслей экономики, где недостаточно или вообще не сформирована инфраструктура.

Настало время укрепления регионального промышленного планирования в системе региональной промышленной политики, направленного на устранение структурных и территориальных диспропорций. Доведение до минимума внутри и межотраслевых диспропорций в планировании показателей реального сектора экономики регионов требует внедрения прогрессивных методов оценки и прогнозирования состояния составляющих экономики при изменении параметров внутренней и внешней среды исследуемых объектов. Это обстоятельство непрерывно требует разработки оптимальных планов развития реального сектора экономики на основе многовариантных прогнозов и разработки альтернативных проектов планов.

Наличие разнообразных целей и задач промышленной политики и специфического состояния отдельных сфер и объектов этой политики в современных условиях обуславливает использование достаточного многообразия инструментов и механизмов реализации промышленной политики. Промышленная политика в регионе в условиях перехода к рыночной экономике обладает своим набором инструментов и механизмов реализации. По данному вопросу Смирнов С. актуализирует, что промышленную политику можно эффективно претворять в жизнь при условии подкрепления её соответствующими механизмами[3], иными словами принятая промышленная политика должна быть рассчитана на использование конкретного набора механизмов реализации.

Правильно подобранный экономический механизм промышленной политики в региональной экономике гарантирует механизм её успешной реализации. Одним из главных назначений механизма формирования промышленной политики заключается в создании благоприятных условий для ведения всех видов промышленной деятельности вне зависимости от форм собственности и размеров предприятий. К механизмам формирования и реализации промышленной политики относят систему мер по правовым, экономическим и организационным проблемам, содействующих формированию конкурентоспособной промышленности и обеспечению эффективного функционирования промышленного комплекса. Этот механизм может состоять из таких блоков или элементов, как информационное обеспечение, разработка и реализация комплекса технических, экономических и организационных мер, активизации инвестиционной деятельности и совершенствование организационной структуры субъектов промышленной политики.

Следует отметить, что промышленная политика не должна искажать механизмы рыночного саморегулирования, а наоборот активизировать действие этих механизмов. В развитых и передовых странах (Нидерландах, Бельгии и в других странах Европы) именно с этой точки зрения исходят при реализации региональной промышленной политики.

Использование тех или иных механизмов промышленной политики находится под влиянием, как объективных, так и субъективных факторов. Вместе с тем, механизмы формирования и реализации промышленной политики должны учитывать тесную взаимосвязь между объективными и субъективными факторами производства, материальными и нематериальными факторами производства и быть надежным инструментом при решении поставленных первоочередных задач промышленной политики. Если к объективным факторам относятся бюджетные возможности, степени развития промышленного сектора экономики региона, неравномерность развития и размещения промышленности и отдельных ее отраслей по территории, доля промышленности в ВРП, то субъективные факторы включают, прежде всего, политическую волю руководителей территории и их реакцию к нововведениям.

Механизм реализации региональной промышленной политики основывается на соблюдении ряда принципов. Формирование и реализация промышленной политики основывается на использовании ряда принципов, таких как

- единство интересов государства, отрасли и территории в стимулировании развития предпринимательской деятельности в промышленности,
- сочетание краткосрочной заинтересованности и долгосрочной целесообразности,
- реализация конкурентных преимуществ промышленного комплекса региона,
- единства экономической политики, как в реальных секторах экономики, так и единство функциональной политики (промышленной, инвестиционной, инфраструктурной и другие),
- определение критериев отбора отраслей или территориально-производственных комплексов для их инвестиционной поддержки,
- использование достаточного разнообразия инструментов промышленной политики с целью обеспечения логической взаимосвязи между мероприятиями промышленной политики.

Другие принципы региональной промышленной политики, как отмечает Гришин И.А., также параллельно должны быть под пристальным вниманием, коими являются: принцип структурированности, принцип надежности, принцип устойчивости, принцип адаптивности и принцип самоорганизации[4].

Разработка и успешная реализация промышленной политики становится возможной, если будут использованы соответствующие методы управления, которые адекватны принципам и требованиям координации регионального развития промышленности. Принятие во внимание и использование в

современных условиях при осуществлении региональной промышленной политики в полной мере принципа поляризованного развития считается целесообразным, поскольку предполагает фокусировку всех видов необходимых ресурсов и поддержку экономики в точках экономического роста, к числу которых можно отнести и традиционные и новые формы территориальной организации промышленного производства. Поддержка развития промышленности в рамках определенных форм территориальной организации промышленного производства, которая ни в коем случае не должна ограничить конкуренцию, позволит получить эффект масштаба и эффект агломерации. Правильный выбор отраслей специализации в этих формах организации промышленного производства обеспечит стабилизацию состояния и последующее развитие промышленности и экономики в целом в зримом будущем. Выбор тех или иных отраслей и видов производственной деятельности в промышленности, развитие которых имеет позитивное влияние на развитие других секторов экономики региона, выступает как одно из основных условий оптимизации структуры промышленности и является главным аспектом промышленной политики на региональном уровне. Обращение внимания именно на этот аспект промышленной политики также сокращает сроки решения поставленных задач, к числу которых можно отнести также развитие малого и среднего предпринимательства, всемерное развитие импортозамещающих и экспортноориентированных производств.

Соблюдение отмеченных принципов, на наш взгляд, при прочих равных условиях позволит создать предпосылки успешного функционирования и эффективной реализации региональной промышленной политики в конкретном пространстве и времени.

Различные подходы к оценке результативности промышленной политики рассмотрены во многих исследованиях. Одни авторы [5] предлагают в качестве показателей эффективности и результативности промышленной политики использовать показатели фондоотдачи и производительности труда, другие [6] являясь сторонниками использования методологии, учитывающих взаимосвязанные движения вещественного и трудового факторов производства.

Разработка системы соответствующих критериев и индикаторов, базирующейся на достоверной информации должна охватить все сферы деятельности промышленного сектора. Выбранная совокупность показателей должны произвести всестороннюю оценку состояния и текущих тенденций развития промышленного комплекса региона и выбранных форм территориальной организации промышленного производства.

Ткаченко Е., Рогова Е., Фивейский С. при оценке результативности региональной промышленной политики предлагают при анализе структурных сдвигов в промышленном комплексе региона использовать следующие показатели: а) показатели профильной структуры промышленности (объем производства и численность занятых по отраслям промышленного комплекса); б) показатели отраслевой структуры промышленного комплекса (объем производства и численность занятых в отраслях промышленности); в) показатели товарной структуры промышленного производства (объем производства конкурентоспособных товаров народного потребления); г) показатели экспортно-импортной структуры промышленного комплекса (товарная структура импорта, валютные поступления в бюджеты различного уровня от экспорта продукции); д) показатели структуры собственности в промышленном комплексе (структура собственности, рассчитанная по числу предприятий соответствующей организационно-правовой формы; структура собственности в процентах к общему числу предприятий, состоящих на самостоятельном балансе; структура собственности в процентах к общей численности занятых; структура собственности в процентах к общему объему производства) [7], добавляя сюда: структуру подотраслей промышленности в ВВП и их тенденции можно оценить уровень сравнительного развития промышленного комплекса и её подотраслей в регионе или конкретной территории, что позволит скорректировать принимаемые решения по стимулированию развития каждого из подотраслей на конкретные периоды развития.

Обобщая вышеизложенное можно заключить, что промышленная политика и её реализация должны создать более привлекательные условия для размещения производства во всей территории определенного региона, главной целью которого выступает достижение общего эффекта, имеющее суммарное национальное значение. Суммарное национальное значение в конечном итоге зависит от варианта стратегий региональной промышленной политики.

В настоящее время появляется необходимость исследовать те элементы и механизмы регионального промышленного развития, которые приемлемы к условиям рынка и имеются возможности их моделирования в соответствии с требованиями сложившихся сегодня ситуаций. Среди этих механизмов можно выделить анализ и выбор приоритетов развития, анализ состояния внешней среды, оценка потенциала развития промышленности, обоснование мероприятий реализации приоритетных программ регионального промышленного развития, исходя из их расчета эффективности, построение промышленной политики на основе территориального (зонального) подхода, тесное сотрудничество между всеми организационными формами предприятий, активизация инвестиционной и инновационной деятельности, развитие элементов инфраструктуры, продуманное использование которых, в конечном итоге, нацеливает промышленность



региона на выпуск конечной конкурентоспособной продукции. Поиск путей совершенствования промышленной политики тесно связано с проблемами развития механизмов инвестиционной деятельности, с формированием в регионе благоприятного инвестиционного климата и с проблемами привлечения отечественных и зарубежных инвесторов.

Более того, использование моделирования при выборе оптимальной структуры промышленности региона, более подходящей к определенной экономической ситуации, позволяет учесть действие законов регионального развития промышленности и условия и особенности этого процесса.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Рубинштейн Е.И. Основы промышленной политики. Сургут, 2000. – стр. 10-12
2. Петраков Н.Я. Русская рулетка. Экономический эксперимент ценою 150 миллионов жизней. – М.: Экономика, 1998. с.60.
3. Смирнов С. Промышленная политика: проблемы и перспективы // Вопросы экономики. -2000, №9. – с.7.
4. Гришин И.А. Региональная промышленная политика развития малых предприятий. Волгоград: Изд-во Волгоградского гос. ун-та, 2008 - стр. 114.
5. Балацкий Е. Использование индикативного мониторинга структурного развития экономики при разработке промышленной политики // Общество и экономика. – 2001. - №5. – с. 56.
6. Силин А.Н. Силин М.А. Экономические оценки развития и использования производительных сил (методики, алгоритмы, модели). – Екатеринбург: УрОРАН, 2000. – с.6.
7. Ткаченко Е., Рогова Е., Фивейский С. Подход к структурной перестройке промышленного комплекса Санкт-Петербурга // Экономика Северо-Запада. – 2002. - №4. – с.69.

#### ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Становление любого вида системы экономики, разработка ветвей экономической политики сопровождается острыми теоретическими или другими спорами. Без этих острых теоретических споров, которые являются основными атрибутами становления любой экономической системы невозможно прийти к правильному итогу и правильному решению проблем во всех ветвях экономической политики

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** региональная экономика, экономическая система, экономическая политика, теоретические споры, государственное регулирование региональной экономики.

#### STATE REGULATION OF REGIONAL ECONOMY IN MODERN CONDITIONS

Attempt of formation and effective realization no conventional for economy of Republic Tajikistan of organizational forms of the territorial organization of the industrial production, aimed at increase of return of a regional industrial policy is made. At theoretical level efficiency of introduction of concrete forms of the territorial organization of industrial production and expediency of the multiple approach to the decision of this problem are proved.

**KEY WORDS:** regional economy, economic system, economic policy, theoretical disputes, state regulation of regional economy.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** Пулатова Инобат Рауфовна-кандидат экономических наук, доцент кафедры «Отраслевая экономика и организация рынка» Худжандского государственного университета им.Б.Гафурова

#### ТЕОРИИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ

*А. Абдугафаров, М. Насыржанова*

Худжандский государственный университет им. Б. Гафурова

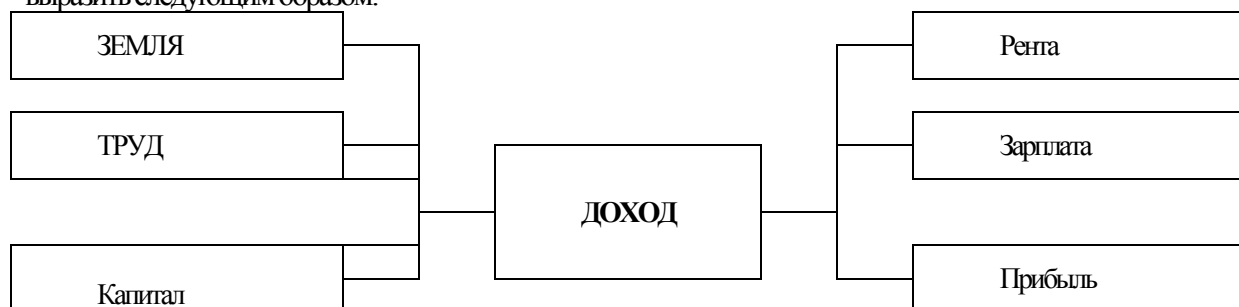
Генезис теорий и концепций возникновения источников доходов и их распределение показали, что формирование доходов населения в значительной степени определяется существующей в той или иной стране экономической системой. Законы и принципы распределения соответствуют всей системе господствующих в обществе производственных и экономических отношений.

В экономической науке по проблемам распределительных отношений нет единого толкования категории «распределение». Длительный период времени в советской экономической литературе, базирующейся на принципах марксистской политэкономии, распределение рассматривалось как одно из фаз общественного воспроизводства, связующее звено между производством и потреблением. По методологии К. Маркса функция распределения заключается в том, что довести до отдельного индивидуума доход, произведенный в процессе производства. Процесс производства формирует или создает ренту, прибыль и заработную плату, а распределением происходит процесс присвоения этих доходов. В этом заключается единство процесса производства и распределения.

Можно выделить следующие формы распределения: средства производства и труда между отраслями и предприятиями, по различным родам и видам, между членами общества предметов потребления.

Субъектами распределения являются: рабочий — владелец рабочей силы; предприниматель, который на собственные и заемные средства приобретает факторы производства; денежный капиталист, предоставляющий кредит; землевладелец, сдающий свою землю в аренду.

Разложение рикардианской школы привело к появлению двух противоположных течений по разному трактующих место распределения в системе экономики. Первое направление доказывает положение о том, что рабочая сила в процессе производства создает не только свою стоимость, но и прибавочную стоимость, которая является неоплаченным трудом рабочего. Получая только заработную плату рабочий не присваивает остальную часть созданной стоимости и поэтому эксплуатируется капиталистом. Этот вид распределения можно назвать несправедливым. Этот вывод адекватен словам А.Смита о том, что: «...порядок, в соответствии с которым его продукт естественным образом распределяется между различными классами и группами людей в обществе...»[1]. Развивая вульгарные стороны учения А.Смита и Д. Рикардо французский экономист Ж. Б. Сей на базе теории трех факторов производства выдвинул другую теорию распределения, а именно: земля создает ренту, труд заработную плату и капитал формирует прибыль. Схематически это можно выразить следующим образом:



В условиях рыночного хозяйства результаты экономической деятельности выражаются в доходах. Доход общества, как сумма доходов экономических агентов, есть стоимость части продукта, произведенного за определенный период времени. Доход, какой-либо социальной группы общества (домохозяйства, семьи, лица и т.д.) - есть доля и соответствующая ей стоимость произведенного продукта, присваиваемая этой частью общества. Так как основная масса потребительских благ принимает товарную форму, то их движению по стадиям воспроизводственного цикла соответствуют процессы формирования и движения доходов, деление с целью удовлетворения общественных благ.

По мере развития производительных сил встал вопрос о роли государства в перераспределении доходов. В западной экономической мысли дискуссии по этому вопросу разделил исследовательский мир на два крупных лагеря: неоклассиков и кейнсианцев. Дж. М. Кейнс и его последователи обосновывали меры эффективного воздействия государства на процесс распределения доходов. Их оппоненты - монетаристы (в более широком понимании - неоклассики), напротив, отрицали их необходимость. Согласно их взглядам, стихийный механизм рынка перераспределяет справедливо все доходы общества.

Перераспределение доходов является одной из главных функций социального государства. Впервые это понятие ввел исследователь неоллиберализма Фрайбургской школы Альфред Мюллер-Армак, а затем оно упоминалось в трудах немецкого экономиста Людвиг фон Штайна. Эта теория разрабатывалась в качестве третьего пути между свободным капитализмом и административно-командной системой. Но наиболее стабильная разработанная концепция «государства всеобщего благосостояния» возникла после второй мировой войны и стала главным элементом различных политических программ.

В соответствии с теоретическими воззрениями прошлого и настоящего рядом экономистов создаются различные подходы по вопросу о государственном распределении и перераспределении доходов населения. Академик Е.Н. Жильцов выделяет следующие модели распределения доходов:

- Рыночная концепция распределения дохода, основанная на классической теории распределения.
- Уравнительная система распределения (эгалитарная) руководствуется только принципом минимального социального равенства, исключая появление бедных и богатых слоев населения независимо от способностей людей.

Согласно Е. Н. Жильцову, между данными моделями существует множество других промежуточных и разнообразных теорий и концепций. Поэтому выделяют четыре концепции справедливости распределения благ:

1. Эгалитарный (все члены общества получают равные блага).
2. Утилитарный (максимизируется общее количество благ).

3. Ролсианский, названный по имени его основателя Джона Ролза, который максимизирует благосостояние наименее обеспеченных слоев населения.

4. Рыночное распределение, где справедливость устанавливается рынком, т. е. принципом «идет так идет». Их рассуждения о закономерностях распределения доходов сводятся к ссылкам на всемогущество рыночной стихии, "невидимой руки рынка", которая все доходы распределяет максимально эффективно, без какого-либо вмешательства государства. По сути, они рассуждают так: распределение доходов таково потому, что таковы законы рынка.

Эгалитарная концепция исходит из равенства всех людей от рождения, что определяет уравнительное распределение доходов. Идеи государственного социализма основаны на возможности небольшого различия в доходах с принципом распределения по труду. Существует мнение, что «эгалитаризм в традиционных обществах возникает обычно внутри четко расслоенных или иерархических структур, то есть мера равенства может быть установлена лишь в рамках стабильных и часто наследственных социально-политических группировок». Это обстоятельство и возможное снижение стимулов к росту деловой активности логично назвать негативными последствиями применения данной модели. Однако её преимущество – в устранении социальной дифференциации различных слоев и классов в обществе.

В модели распределения, существовавшей в СССР, принцип экономической эффективности государство пыталось реализовать на трудовом вкладе каждого человека, а социальная справедливость отражалась в форме выплат из общественных фондов потребления. Необходимо заметить, что склонность к эгалитаризму порождает иждивенческие настроения и недостаток материальных благ и финансовых средств.

Роль государства в перераспределении доходов огромна. Уже на протяжении нескольких десятилетий, в подавляющем большинстве стран, государство проводит поддержку малоимущих, безработных, нетрудоспособных, финансирует множество общественных фондов потребления, образование, здравоохранение, армию. Иными словами, правительство осуществляет меры по перераспределению доходов в экономике, а значит, по корректировке стихийно действующего механизма рынка.

Рыночная модель базируется на господстве совершенной конкуренции и экономической эффективности, которые и определяют рыночную справедливость при равных стартовых возможностях участников экономических отношений. Расслоение различных групп общества по уровню доходов зависит от немалых и значительных половых, национальных, социально-культурных различий людей и неодинаковости отношения к труду каждого человека, а также от размера унаследованной собственности. Сторонники неоклассического направления отвергают любые формы политики перераспределения, что можно назвать существенным недостатком этого подхода.

Экономисты выделяют два аспекта распределения доходов: функциональное (пофакторное) и персональное (личное). Понятие функционального распределения опирается на использование теории трех факторов производства. Под функциональным распределением понимается распределение национального дохода между отдельными факторами производства. Однако не все исследователи одинаково объясняют сущность этого понятия. Целому ряду западных экономистов оно представляется в виде оплаты различных факторов производства. Э. Кунз считает, что функциональное распределение есть вознаграждение услуг факторов непосредственно связанных с производством или через рынок. Х. Салес в отличие от других ограничивает это понятие получением дохода от капитала. Однако, большинством исследователей, определяющим для всего функционального распределения дохода, признается механизм спроса и предложения и предельная производительность факторов производства. Второй аспект распределения - личное (персональное) тесно связано с функциональным распределением. Некоторые экономисты (например, Ж. Лекайон, Н. Денисов, Т. Мальгинова) вводят в противовес представлению «личное распределение» понятие «общественное распределение», которое в отличие от личного касается разделения валового дохода между общественными группами, а не индивидуумами (или семьями). В общем, это распределение аналогично марксистскому понятию социального распределения доходов.

Экономическая наука особенно много внимания уделяет закономерностям создания и накопления общественного богатства, что вполне справедливо. Анализ производства материальных благ и услуг, безусловно, является важнейшей частью экономической науки, и в изучении его закономерностей достигнуты весьма неплохие и существенные результаты. Наряду с накоплением общественного богатства в экономике происходит и его перераспределение, неотъемлемой частью которого является распределение личных доходов населения. Эта часть экономических процессов исследована менее подробно по сравнению с закономерностями производства.

Экономической науке известны исследования функций распределения доходов. Попыток представить закономерности распределения доходов формально - дать функцию распределения было не так уж мало. При этом важно видеть, что все предложенные функции распределения (кроме кривой Парето) даются их авторами не как часть теории. Как правило, эти функции являются лишь приближением

(аппроксимацией статистики). Тогда закономерности распределения доходов предстают как отдельные, частные находки, не входящие в экономическую теорию в качестве ее составной части.

Экономисты мира в двадцатом веке научились измерять чувство справедливости с помощью статистических методов, например, с помощью индекса Джини. Он отражает неравенство распределения и измеряется через отношение величин со значением от 0 до 1. Числителем является площадь между кривой распределения Лоренца и постоянной (совершенной) линией распределения. Знаменателем является площадь под постоянной линией распределения. Коэффициент впервые вычислил итальянский статистик Корrado Джини (Corrado Gini), который опубликовал свои выводы в 1912 году в итальянской газете «Разнообразие и изменчивость». Этот индекс есть коэффициент Джини, выраженный в процентах. Он равен половине относительной средней разницы.

Коэффициент Джини часто используется для измерения неравномерности доходов населения. Если его величина равна 0, то наблюдается совершенное равенство доходов (каждый имеет равный доход), а если он равен 1, то мы наблюдаем совершенное неравенство доходов (один человек получает все доходы, а остальные не получают никаких доходов, то есть ведут натуральное хозяйство). Он может быть также использован для измерения неравенства в распределении богатства. При подобных измерениях недопустимо иметь кого-либо с отрицательным богатством. Коэффициент Джини часто используют для измерения силы дискриминации в системах рейтинга в управлении кредитными рисками.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов.- М.: Эксмо, 2007.-с. 65.
2. Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процента и денег. Избранное. –М.: Эксмо, 2007-960 с.
3. Кенэ Ф., Тюрго А.Р.Ж., Дюпон де Немур П.С. Физиократы. Избранные экономические произведения.- М.: Эксмо, 2008-1200 с.
4. Макконнелл К. Р., Брю С. Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика. 11-е изд. Т.1.-М.: Республика, 1992 -399с.
5. Макконнелл Кэмпбелл Р., Брю Стэнли Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика. 11-е изд. Т.2.-М.: Республика, 1992-400с.
6. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс: принципы, проблемы. ИНФРА-М, 2006-XXXVI- 940с.
7. Маршалл А. Основы экономической науки. –М.: Эксмо, 2007-832с.

#### ТЕОРИИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ

В данной статье полностью анализированы различные теории распределения доходов и некоторые из них предложены для использования в экономике Республики Таджикистан.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** доходы, заработная плата, прибыль, рента, распределение, перераспределение.

#### THE THEORY OF INCOMES DISTRIBUTION

In this article is completely analyzed the theory of income distribution and some of its points is provide for using in the economy of Tajikistan.

**KEY WORDS:** incomes, a salary, profit, a rent, distribution, redistribution.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *А. Абдугафуров* – профессор кафедры «Экономическая теория» ХГУ им.Б.Гафурова  
*М.Насыржанова* -- старший преподаватель кафедры «Экономическая теория» ХГУ им.Б.Гафурова

## ТАМОЖЕННЫЕ РЕЖИМЫ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА

*Н. М. Джалолов*

**Худжанский государственный университет им. Б.Гафурова**

После обретения Республикой Таджикистан суверенитета и перехода экономики к рыночным отношениям в стране наблюдался значительный спад во всех сферах народного хозяйства, практически бездействовал агропромышленный комплекс, ухудшилось благосостояние населения, ослабли моральные устои и духовные ценности народов, а также возросла зависимость от внешнего рынка. Страна столкнулась с внешними и внутренними угрозами безопасности, вследствие чего возникла необходимость в радикальном изменении государственной политики и усилении ее внешнеэкономической направленности.

С самого начала периода независимого развития для поднятия экономики на более высокий уровень необходимо было держаться позиции открытой экономики. «Двери Таджикистана,- отмечает президент Республики Таджикистана Эмомали Рахмон, - открыты для всех, кто идет к нам с миром, со своими универсальным опытом, новыми технологиями и знаниями, ориентированными в новое тысячелетие» [1]. В связи с этим, целью реализации государственной экономической политики, направленной на всестороннее обеспечение экономической безопасности, должно было стать, как решение ряда внутренних задач развития

экономики страны, так и задач возникших под влиянием глобализации и требований экономики переходного периода.

При разработке концепции и сопутствующей ей стратегии экономической безопасности в теории экономики исходят из наличия различных внутренних и внешних угроз, которые вызваны переходными процессами становления и развития рыночной экономики. Актуализация постановки этой проблемы вызвана, прежде всего, тем, что сама рыночная экономика не является безопасной в силу неопределенности функционирования рыночного механизма. А переход к открытости экономики еще больше усугубляет значимость угроз, с которыми сталкивается экономическая система.

Необходимо отметить, что экономическая безопасность имеет объективно-субъективный характер и поэтому, реализуясь в рамках общих закономерностей развития экономики, она формируется в результате действия хозяйствующих субъектов разных уровней, и в результате приобретает черты качества системы, которая взаимодействует со многими рыночными и нерыночными структурами. Такая система оказывает также решающее воздействие на защищенность и эффективность хозяйствующих и субъектов внешнеэкономической деятельности в системе экономической безопасности.

Следует отметить, что воздействие внешних и внутренних угроз экономической безопасности Республики Таджикистан проявляется, прежде всего, на таможенном пространстве. Соответственно и весь комплекс мер по защите экономических интересов страны должен осуществляться в первую очередь в рамках такого пространства. С этой точки зрения теоретическое обоснование сущности экономической безопасности позволяет выстроить причинно-следственную «цепочку» ее формирования и развития на таможенном пространстве, которая включает следующие звенья: экономические интересы - экономические угрозы (опасности) – экономическая безопасность.

Общеизвестно, что сущность экономической безопасности реализуется в системе критериев и показателей. Такая оценка безопасности включает в себя оценки: ресурсного потенциала и возможностей его развития; уровня эффективности использования ресурсов, капитала и труда и его соответствия уровню в наиболее развитых и передовых странах, а также уровню, при котором угрозы внешнего и внутреннего характера сводятся к минимуму; конкурентоспособности экономики; целостности территории и экономического пространства; суверенитета, независимости и возможности противостояния внешним угрозам, социальной стабильности и условий предотвращения и разрешения социальных конфликтов.

Однако такой подход к оценке экономической безопасности на таможенном пространстве предполагает анализ понятий таможенной системы через призму показателей-индикаторов, получивших количественное выражение, что позволяет заблаговременно сигнализировать о грозящей опасности и предпринимать меры по её предупреждению. Поэтому наряду с такими основными категориями как, таможенный тариф, таможенная пошлина и акцизы, таможенные режимы также выполняют функцию защиты национальной экономики с присущими им свойствами реализации.

Поэтому анализ и использование таможенных режимов дает возможность, в зависимости от цели, срока ввоза или вывоза товаров, а также иных обстоятельств, применять к ним различные инструменты правового регулирования, что позволяет более полно учитывать потребности и интересы участников внешнеэкономической деятельности и, в конечном счете, способствует развитию внешнеторгового обмена, а также иных форм деятельности, непосредственно связанных с международной торговлей.

Даже краткий анализ современных угроз в переходной и открытой экономике Республики Таджикистан позволяет сделать вывод о необходимости радикального изменения подходов к обеспечению экономической безопасности страны с точки зрения таможенно-тарифного регулирования и практики применения таможенных режимов в стране. Как показывает небольшой исторический опыт развития страны, нарастание угроз во многом связано с просчетами в выборе стратегии и тактики реформы таможенной системы.

Актуальность данной статьи обосновывается также и тем, что до настоящего времени остаются открытыми вопросы, связанные с выбором необходимых инструментов таможенной системы по обеспечению экономической безопасности таможенной территории, реализация которых образует, утверждает и воспроизводит существование экономической системы в целом.

В новых рыночных условиях, когда экономика РТ стала «открытой», и границы во многих местах «размытыми», гораздо более сложной и масштабной, чем раньше, стала проблема экономической безопасности[2]. В ее обеспечении зоной ответственности таможенной службы является сфера внешнеэкономической деятельности государства.

Таким образом, важнейшая роль в деле обеспечения экономических интересов государства принадлежит таможенной службе – одному из важнейших элементов рыночной инфраструктуры. Участвуя в регулировании внешнеторгового оборота, и осуществляя фискальную функцию, таможенная служба регулярно пополняет государственный бюджет и, тем самым, способствует решению экономических проблем.

Средства и методы, которыми таможенные органы обеспечивают экономическую безопасность и защиту экономических интересов государства, можно разделить на две группы:

1. Средства правового регулирования и методы правоохранительной деятельности.
2. Средства и методы экономического регулирования внешнеторговых отношений.

Принятый в 2004 году Таможенный кодекс Республики Таджикистан (далее – ТК РТ) во многом способствовал устранению пробелов в законодательстве, введя в законные рамки и упорядочив возникшие правоотношения в области внешней торговли.

В настоящее время в Республике Таджикистан в соответствии со ст. 155 ТК РТ действуют 18 видов таможенных режимов, каждый из которых представляет собой систему правовых норм, регулирующих разнообразные правоотношения в сфере ВЭД.

В целях таможенного регулирования в отношении товаров устанавливаются следующие группы и виды таможенных режимов:

- а) основные таможенные режимы:** выпуск для свободного обращения, экспорт, международный таможенный транзит.
- б) экономические таможенные режимы:** переработка на таможенной территории, переработка для свободного обращения, переработка вне таможенной территории, временный ввоз, таможенный склад, свободная таможенная зона, свободный склад.
- в) завершающие таможенные режимы:** реимпорт, реэкспорт, уничтожение, отказ в пользу государства.
- г) специальные таможенные режимы:** временный вывоз, беспощинная торговля, перемещение припасов, специальные таможенные режимы.

Таможенные режимы являются серьезным инструментом в руках государства, позволяющий ему выстраивать внешнеэкономические отношения с окружающим миром, во многом определять направление развития внешней торговли и ее качественное содержание.

В этой связи, законодательные усилия государства, направленные на углубление юридической регламентации порядка перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу, позволяют создать более понятную и эффективную систему таможенного оформления, упорядочивают и стимулируют внешнеэкономическую деятельность, снижают количество правонарушений, связанных с уплатой таможенных платежей, обеспечивают достойное представление страны в современном мире и, тем самым, обеспечивают экономическую безопасность страны.

Если таможенный тариф в ряде случаев может быть использован для развития национального экспорта путем одностороннего установления низких или нулевых ставок в отношении отдельных товаров, необходимых для изготовления экспортной продукции, то таможенные режимы представляют собой свод правил, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу Республики Таджикистан и систематизированными в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД).

В соответствии со статьей 156 Таможенного Кодекса Республики Таджикистан ввоз товаров на таможенную территорию Республики Таджикистан и их вывоз с этой территории влекут за собой обязанность лиц помещать товары под один из таможенных режимов и соблюдать этот таможенный режим.

### Стоимостное выражение таможенных режимов Республики Таджикистан за 2002-2008 гг. (долл. США)

№	НАИМЕНОВАНИЕ ТАМОЖЕННЫХ РЕЖИМОВ	2002г	2003г	2004г	2005г	2006г	2007г	2008г
1	Выпуск для свободного обращения	646689160	807556636	1292779863	1009411998	1522604194	1974393466	2375029800
2	Экспорт	685443221	735859456	834378579	289400687	289458780	308988747	285368823
3	Международный таможенный транзит	11683918	21801200	30964013	38175142	9812766	10757444	24754463
4	Переработка на таможенной территории	0	0	23260748	971893943	1489170282	1572281033	1411337624

5	Переработка для свободного обращения	673322	6903711	15048247	6650589	416406	0	0
6	Переработка вне таможенной территории	9919807	10203411	7945908	2689824	10604112	13793009	2574753
7	Временный ввоз	40997419	12060373	6575996	19508662	32390128	48070835	80741886
8	Таможенный склад	2327459	1373907	4227910	484943	981604	15092456	13780429
9	Свободная таможенная зона	0	0	0	0	0	0	0
10	Свободный склад	0	0	0	2109442	981604	431942	3415119
11	Реимпорт	92977	39973	14209520	6072	1505982	1283303	881905
12	Реэкспорт	1556304	0	1744281	3912014	11613565	3054580	3054580
13	Уничтожение товаров	0	695129	0	67810	111108	113251	288309
14	Отказ от товаров в пользу государства	0	0	0	0	31883	29358	3085
15	Временный вывоз	3792339	1290976	2422854	2729154	3786157	15721120	13823474
16	Беспошлинная торговля	0	0	0	0	0	151358	300012
17	Перемещение припасов	0	0	0	0	23159543	39000103	71777756
18	Специальные таможенные режимы	0	0	0	0	26957201	22655172	37386
19	<b>ВСЕГО</b>	<b>1403175926</b>	<b>1597784772</b>	<b>2233557919</b>	<b>2347040280</b>	<b>3423585315</b>	<b>4025817177</b>	<b>4287169404</b>

**Источник:** подсчитано по данным управления таможенной статистики Таможенной службы при Правительстве Республики Таджикистан за соответствующие годы.

Данные таблицы показывают, что в 2002 году стоимостное выражение таможенных режимов составляло **1403175926** долларов США, а в 2008 году **4287169404** долларов США. Данные также показывают, что стоимостное выражение объема использования таможенных режимов в Республике Таджикистан постоянно и высокими темпами растет, увеличившись за последние годы в более чем три раза.

Этот рост наиболее значим в отношении таможенного режима - выпуск для свободного обращения и переработки товаров, в тоже время другие таможенные режимы используются пассивно, а таможенный режим -свободная таможенная зона практически не используется. Активизация этих режимов будет «снимать» угрозы экономической безопасности страны, так как будет способствовать внешнеэкономической деятельности субъектов рынка в условиях отсутствия оборотных средств, которые необходимо было бы использовать для оплаты таможенных платежей, если бы использовались другие таможенные режимы.

Как показывает анализ, сегодня в Республике Таджикистан необходимо создавать свободные таможенные зоны и обеспечивать их использование, чтобы активизировать отечественное производство и, соответственно, обеспечивать экономическую безопасность.

В тоже время, в условиях высокой открытости национальной экономики внешнему рынку, и учитывая тенденции развития регионального сотрудничества, с точки зрения обеспечения экономической безопасности страны можно определить ключевые аспекты роли специальных и завершающих таможенных режимов.

Во-первых, это возобновление и обеспечение непрерывности воспроизводственного процесса на уровне хозяйствующих субъектов.

Во-вторых, долгосрочная перспектива внешнеэкономической деятельности в рамках СНГ. Эволюционный путь интеграции предполагает сочетание двухсторонних и многосторонних отношений с этими странами и пролегает от создания зоны свободной торговли, через Таможенный и Платежный союзы к экономическому союзу независимых государств, что в обязательном порядке необходимо учитывать при построении группы используемых специальных и завершающих таможенных режимов.

Таким образом, использование таможенных режимов дает возможность, в зависимости от цели, срока ввоза или вывоза товаров, а также иных обстоятельств, применять к ним различные инструменты правового регулирования, что позволяет более полно учитывать потребности и интересы участников внешнеэкономической деятельности и, в конечном счете, способствует развитию внешнеторгового обмена, а также иных форм деятельности, непосредственно связанных с международной торговлей.

Как и многие правовые категории, понятие таможенного режима используется в широком и узком смысле. В широком смысле таможенный режим можно определить как правовой режим, выражающийся в определенном сочетании административно-правовых и финансово-правовых средств регулирования, установленный таможенным законодательством и имеющий целью регламентировать отношения, возникающие в связи с перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу между таможенным органом и лицом, их перемещающим.

В узкоспециальном значении, используемом в Таможенном Кодексе РТ, таможенный режим представляет собой таможенную процедуру, определяющую совокупность требований и условий, включающих:

- порядок применения в отношении товаров и транспортных средств таможенных пошлин, налогов, а также запретов и ограничений, установленных в соответствии с законодательством РТ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности;

- статус товаров и транспортных средств для таможенных целей в зависимости от целей их перемещения через таможенную границу и использования на таможенной территории РТ или за ее пределами.

Товары попадают под таможенный режим при их ввозе с момента пересечения таможенной границы РТ, а при вывозе – с начала таможенного оформления или с момента их размещения в зоне таможенного контроля.

Классификация и содержание таможенных режимов подчинены задачам и целям таможенной политики Республики Таджикистан.

Реализация таможенной политики направлена на выполнение двух групп целей.

1. Экономические. В их числе чисто фискальные (то есть пополнение доходной части бюджета страны) и регулятивные. Свое регулирующее воздействие на экономику таможенный механизм оказывает таможенными тарифами (методами косвенного руководства), а также запретами, ограничениями, лицензированием, квотированием экспорта и импорта (методами прямого, административного руководства).

2. Защитные, то есть обеспечение экономической, санитарной безопасности страны, защита общественного порядка, здоровья населения, культурных ценностей.

Для нашего анализа важно понимать, что в зависимости от их предназначения таможенные режимы экономического характера подразделяются на три типа:

- складирование (товары сохраняются в неизменном состоянии в ожидании иного таможенного предназначения без какого-либо использования, кроме некоторых операций, позволяющих обеспечить такое хранение либо последующее использование, в частности переупаковка, сортировка и т.д.);

- использование товаров (товары могут использоваться по своему назначению, однако такое использование в любом случае исключает операции по переработке и обработке товаров и не должно приводить к изменению их состояния, кроме естественной убыли или износа);

- переработка (товары используются для проведения определенных операций по их обработке и переработке с целью полного либо частичного изменения состояния этих товаров).

Для мониторинга процесса экономической безопасности на таможенной территории важно определять направления движения товаров и с этих позиций таможенные режимы могут быть подразделены также на ввозные, вывозные, провозные и комбинированные.

К первой группе таможенных режимов, предполагающих ввоз товаров в Республику Таджикистан, могут быть отнесены такие, как выпуск для свободного обращения, переработка на таможенной территории, временный ввоз, уничтожение и отказ в пользу государства.

Значимость и практика применения каждого из перечисленных режимов, показывает какой режим характеризует долю тех или иных импортных операций во внешнеэкономической деятельности субъектов и их доля в таможенных или других видах платежей в бюджет.

Вместе с тем именно платежи по видам таможенных режимов могут стать основными показателями для оценки степени реализации экономических интересов государства в условиях открытой экономики.

Таким образом, детальная характеристика таможенных режимов в системе экономической безопасности в условиях открытой экономики и принципов, регулирующих их применение, показывает, что существует возможность оптимизации использования таможенных режимов в Республике Таджикистан. Для этого необходимо определить ряд факторов, которые препятствуют участию субъектов ВЭД в



мирохозяйственных связях для активизации внешнеэкономических связей Республики Таджикистан этой тенденции:

Во-первых, это низкая конкурентоспособность производства, в условиях открытости.

Во-вторых, либерализация внешнеторговых связей и разгосударствление собственности способствовало свободному выходу на мировой рынок отдельным группам собственников. А высокие прибыли от внешней торговли стимулировали деятельность этих групп.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Саидов З.Ш. Внешняя политика Президента Рахмонова. Душанбе, 2001, с 57.
2. Саидмуратов Л.Х. «Экономическая теория открытого хозяйства и проблемы современного Таджикистана» - Душанбе: Изд-во «Ирфон», 2005, С- 12
3. Постановления Правительства Республики Таджикистан «Положение о Таможенной службе при Правительстве Республики Таджикистан» от 2.11.2007г. №557.
4. Постановление Правительства Республики Таджикистан «О таможенном тарифе РТ» от 25 октября 2003г. №450 в редакции Постановления Правительства Республики Таджикистан от 14.11.2003г. № 497, от 26.01.2008г. №47, от 23.04.2009г. №224, от 7.05.2009г. №283.
5. Таможенный Кодекс Республики Таджикистан, - Душанбе - 2005.
6. www.customs.tj

#### ТАМОЖЕННЫЕ РЕЖИМЫ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА

Данная статья посвящена оптимизации процесса использования таможенных режимов в условиях открытой экономики Республики Таджикистан. Для решения данной задачи необходимо выбрать инструменты таможенной системы по обеспечению экономической безопасности в таможенной территории и его реализации для подтверждения воспроизводства в целом.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** открытая экономика, таможенное пространство, экономические угрозы, экономическая безопасность, экономическое пространство, таможенный тариф, таможенные режимы, стимулирование внешнеэкономической деятельности и.

#### THE CUSTOMS REGIMES AND ECONOMIC SAFETY OF GOVERNMENT

The actuality of this article is also based in that some problems are still unsolved, dealing with the choice of necessary instruments of customs system, which provide economic safety of the customs territory, realization of which form, affirm and produce the existence of the economical system in the whole. In it is providing a responsibility zone of a customs service is a sphere of exterior economic activity of the government.

**KEY WORDS:** open economy, customs space, economic threats, economic safety, economic space, the custom duties, customs modes, stimulation of foreign trade activities and.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Джабаров Нодирджон Масмудович* - старший преподаватель кафедры «Менеджмент и предпринимательство» факультета «Финансы и экономика рынка» Худжанского государственного университета им. Б.Гафурова. Телефон: (992)92 771 5657; e-mail: [N.Jalolov@mail.ru](mailto:N.Jalolov@mail.ru)

#### ВЫРАБОТКА НАУЧНЫХ МЕТОДОВ РЕФОРМИРОВАНИЯ И ДЕЙСТВЕННЫХ РЫЧАГОВ ЭФФЕКТИВНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ

*Ш. Т. Одинаев, Р. М. Пираков, Н. М. Собиров, С. Ш. Расулова*  
Институт экономики сельского хозяйства ТАСХН,  
Таджикский национальный университет

Актуальность предлагаемой темы связана с независимостью и суверенитетом Республики Таджикистан (РТ), поскольку открывает новую страницу в экономической политике страны. Главной ее особенностью является социальная направленность экономики и переход на рыночные отношения. В этом смысле агропромышленный комплекс (АПК) выступает той сферой народного хозяйства, для которой переориентация производства в сторону удовлетворения потребностей населения и в первую очередь, в продуктах питания и развития экономики, составляет центральную проблему. Решение этих задач связано не только с расширением культурного земледелия, совершенствованием отраслевой структуры сельскохозяйственного производства, а также формированием полноценно действующего отечественного АПК в целом. Следовательно, она требует коренным образом изменения экономических отношений и структуры в агропромышленном комплексе республики в целом - путем системного государственного регулирования. Следовательно, достижение поставленных целей в сложных условиях экономического положения Республики Таджикистан и необходимости перехода к полноценным рыночным отношениям

предусмотренное для аграрного производства требует формирование экономически целесообразного и системного государственного регулирования.

Указанные проблемы для агропромышленного комплекса являются актуальными, поскольку страна – Республика Таджикистан (РТ), выбравшая путь к независимости и рыночной экономике. Вместе с тем для Республики Таджикистан, характеризующейся дефицитом земельных ресурсов и, как следствие, ограничением роста площадей для культурного земледелия, переизбытком трудовых ресурсов, напряженной экологической обстановкой почти во всех районах и регионах республики и которая приобретает особо острый характер. И эти проблемы требуют своего решения. Поскольку после развала союзного государства по сегодняшний день проблемы АПК РТ стремились решать в рамках свободной рыночной системы управления, которая в силу отсутствия необходимых экономических и правовых основ усугубляя положение дел, где предпринимаемые попытки подъема эффективности производства носили и носят лишь декларативный характер. Поскольку отсутствовала и отсутствует эффективная государственная экономическая политика в отношении аграрного производства и ее продовольственной независимости. Такое положение во многом способствовало на уровень недостаточно высоких темпов производства, развитию процесса деформации структуры сфер и отраслей АПК Республики Таджикистан и других негативных явлений. Однако в основном, в период становления суверенного государства в сельское хозяйство столкнулось с обвальным спадом производства (1991-1997 годы) и достигла всего лишь своего восстановления до уровня прошлых лет (1985-1990 годы) только лишь к 2009 году. За это время было и в значительной степени сокращено производство продукции животноводства за счет «вытеснения» некоторых ее отраслей и в особенности птицеводства и свиноводства, создалась экологическая угроза всей системе земледелия в сельском хозяйстве. С другой стороны страна была в прошлом и осталась сырьевым придатком промышленных регионов многих государств, так как более 90% производимого хлопка-волокна и другой сельскохозяйственной продукции (овощей, бахчевых, фруктов, винограда) экспортируется в другие государства. Тем самым экономика страны теряет уже многие годы высокие стоимостные возможности по изготовлению из сельскохозяйственного сырья - готовой продукции, известно эта разница составляет 15-20 раз. Эта тенденция и в настоящее время продолжается, то есть экспорт сельскохозяйственного сырья, и импорт готовой продукции которая расширяет продовольственную и экономическую угрозу для страны.

В целом стихийный ход развития аграрного производства при суверенном государстве привел к снижению жизненного уровня населения. Поэтому удельное потребление самых необходимых продуктов питания в республике оказалось ниже по сравнению со странами бывшего союза и экономически развитыми: по мясу, молоку, яйцам, рыбе, фруктам и ягодам, картофелю составляющая почти на 4-8 и более раза. К этому больших размеров достигла дифференциация в потреблении продуктов питания между отдельными областями республики и группами населения страны. Поэтому для повышения роста и эффективности производства агропромышленного комплекса, совершенствования его структуры в целях удовлетворения потребностей населения республики в продуктах питания, достижения сбалансированности развития всех его сфер и отраслей в условиях формирования суверенного государства и рыночных отношений требуют нового подхода в управлении экономикой АПК. Это предполагает государственное регулирование в сфере аграрного производства, то есть сочетание экономических, экологических, правовых и административных принципов ее управления. Эти обстоятельства обусловили актуальность исследования теоретических и практических проблем регулирования развития агропромышленного комплекса как решающего фактора повышения эффективности производства, в целях максимального обеспечения населения продовольствием собственного производства и развития экономики страны, так как аграрное производство составляет более трети от ВВП в целом.

Степень изученности экономических проблем функционирования и развития агропромышленного комплекса, нашла отражение в научных трудах Н.П. Александрова, А.И.Амосова, В.П. Боева, Д.Ф. Вермеля, А.С. Емельянова, А.С. Негру-Воде, В.П.Можина, А.И. Никонова, А.Н. Панченко, М.М. Сырбу, В.А. Тихонова, В.Я. Узуна и др. Теоретические и практические, вопросы эффективности развития АПК Республики Таджикистана также разработаны в научных трудах отечественных ученых Н.К. Каюмова, Р.К. Рахимова, А.А. Асророва, Х.У. Умарова, Х.Г. Гафурова, Д. С. Пириева и др. Однако необходимость перехода к системному государственному регулированию в аграрной сфере еще недостаточно освещена в научном плане для отечественного аграрного производства и ее полноценная разработка в последствии должна оказаться базовой основой для ее внедрения, то есть создания экономически эффективного АПК.

В этих научных трудах исследованы вопросы, связанные с теоретическим осмыслением сущности экономической эффективности аграрного сектора, то есть направлении развития сфер АПК, размещения и специализации отраслей, а также планирования, прогнозирования, организации и управления производством. Однако существующая необходимость связана с происшедшими серьезными политическими изменениями, позволившие Республике Таджикистан стать суверенной независимой республикой. Поэтому надобность перехода к регулируемой рыночной аграрной экономике требует переосмысления ряда вопросов, связанных с

созданием экономически целесообразных условий для эффективного функционирования отечественного АПК. Это, прежде всего с формированием действенных рычагов эффективного государственного регулирования и создания результативного процесса развития агропромышленного производства. Функционирование АПК Республики Таджикистан в рыночных условиях предполагает разработку новых форм и методов эффективного регулирования аграрного производства. В свою очередь это обуславливает необходимость разработки ряда новых теоретических, методических и прикладных аспектов государственного регулирования развития агропромышленного комплекса с целью формирования рациональной системы производства сырьевых ресурсов и выработки из них готовых продуктов - продовольственных и непродовольственных.

Актуальность предлагаемой темы связано с независимостью и суверенитетом Республики Таджикистан (РТ), поскольку открывают новую страницу в экономической политике страны. Главной ее особенностью является социальная направленность экономики и переход на рыночные отношения. В этом смысле агропромышленный комплекс (АПК) выступает той сферой народного хозяйства, для которой переориентация производства в сторону удовлетворения потребностей населения и в первую очередь, в продуктах питания и развития экономики, составляет центральную проблему. Решение этих задач связано не только с расширением культурного земледелия, совершенствованием отраслевой структуры сельскохозяйственного производства, а также формированием полноценно действующего отечественного АПК в целом. Следовательно, она требует коренным образом изменение экономических отношений и структуры в агропромышленном комплексе республики в целом - путем системного государственного регулирования. Следовательно, достижение поставленных целей в сложных условиях экономического положения Республики Таджикистан и необходимости перехода к полноценным рыночным отношениям предусмотренных для аграрного производства требует формирование экономически целесообразного и системного государственного регулирования.

Указанные проблемы для агропромышленного комплекса являются актуальными, поскольку страна – Республика Таджикистан (РТ), выбравшая путь к независимости и рыночной экономике. Вместе с тем для Республики Таджикистан, характеризующейся дефицитом земельных ресурсов и, как следствие, ограничением роста площадей для культурного земледелия, переизбытком трудовых ресурсов, напряженной экологической обстановкой почти во всех районах и регионах республики и которая приобретает особо острый характер. И эти проблемы требуют своего решения. Поскольку после развала союзного государства по сегодняшний день проблемы АПК РТ стремились решать в рамках свободной рыночной системы управления, которая в силу отсутствия необходимых экономических и правовых основ, усугубляя положение дел, где предпринимаемые попытки подъема эффективности производства носили и носят лишь декларативный характер. Поскольку отсутствовала и отсутствует эффективная государственная экономическая политика в отношении аграрного производства и ее продовольственной независимости. Такое положение во многом способствовало уровню недостаточно высоких темпов производства, развитию процесса деформации структуры сфер и отраслей АПК Республики Таджикистан и других негативных явлений. Однако в главном, в период становления суверенного государства сельское хозяйство столкнулось с обвальным спадом производства (1991-1997 годы) и достигло всего лишь своего восстановления до уровня прошлых лет (1985-1990 годы) только лишь к 2009 году. За это время было и в значительной степени сокращено производство продукции животноводства за счет «вытеснения» некоторых ее отраслей и в особенности-птицеводства и свиноводства, создалась экологическая угроза всей системе земледелия в сельском-хозяйстве. С другой стороны страна была в прошлом и осталась сырьевым придатком промышленных регионов многих государств, так как более 90% производимого хлопка волокна и другой сельскохозяйственной продукции (овощей, бахчевых, фруктов, винограда) экспортируется в другие государства. Тем самым экономика страны теряет уже многие годы высокие стоимостные возможности по изготовлению из сельскохозяйственного сырья - готовой продукции, известно эта разница составляет в 15-20 раз. Эта тенденция и в настоящее время продолжается, то есть экспорт сельскохозяйственного сырья и импорт готовой продукции которая расширяет продовольственную и экономическую угрозу для страны.

В целом стихийный ход развития аграрного производства при суверенном государстве привел к снижению жизненного уровня населения. Поэтому удельное потребление самых необходимых продуктов питания в республике оказалось ниже по сравнению со странами бывшего союза и экономически развитыми: по мясу, молоку, яйцам, рыбе, фруктам и ягодам, картофелю составляющая почти в 4-8 раза и более раз. К этому больших размеров достигла дифференциация в потреблении продуктов питания между отдельными областями республики и группами населения страны. Поэтому для повышения роста и эффективности производства агропромышленного комплекса, совершенствования его структуры в целях удовлетворения потребностей населения республики в продуктах питания, достижения сбалансированности развития всех его сфер и отраслей в условиях формирования суверенного государства и рыночных отношений требуют нового подхода в управлении экономикой АПК. Это предполагает государственное регулирование в сфере аграрного

производства, то есть сочетание экономических, экологических, правовых и административных принципов ее управления. Эти обстоятельства обусловили актуальность исследования теоретических и практических проблем регулирования развития агропромышленного комплекса как решающего фактора повышения эффективности производства, в целях максимального обеспечения населения продовольствием собственного производства и развития экономики страны, так как аграрное производство составляет более трети от ВВП в целом.

Степень изученности экономических проблем функционирования и развития агропромышленного комплекса, нашла отражение в научных трудах Н.П. Александрова, А.И.Амосова, В.П. Боева, Д.Ф. Вермеля, А.С. Емельянова, А.С. Негру-Воде, В.П.Можина, А.И. Никонова, А.Н. Панченко, М.М. Сырбу, В.А. Тихонова, В.Я. Узуна и др. Теоретические и практические, вопросы эффективности развития АПК Республики Таджикистан также разработаны в научных трудах отечественных ученых Н.К. Каюмова, Р.К. Рахимова, А.А. Асророва, Х.У. Умарова, Х.Г. Гафурова, Д. С. Пириева и др. Однако необходимость перехода к системному государственному регулированию в аграрной сфере еще недостаточно освещена в научном плане для отечественного аграрного производства и ее полноценная разработка в последствии должна оказаться базовой основой для ее внедрения, то есть создания экономически эффективного АПК.

В этих научных трудах исследованы вопросы, связанные с теоретическим осмыслением сущности экономической эффективности аграрного сектора, то есть в направлении развития сфер АПК, размещения и специализации отраслей, а также планирования, прогнозирования, организации и управления производством. Однако существующая необходимость связана с происшедшими серьезными политическими изменениями, позволившими Республике Таджикистан стать суверенной независимой республикой. Поэтому надобность перехода к регулируемой рыночной аграрной экономике требует переосмысления ряда вопросов, связанных с созданием экономически целесообразных условий для эффективного функционирования отечественного АПК. Это, прежде всего формирование действенных рычагов эффективного государственного регулирования и создание результативного процесса развития агропромышленного производства.

Функционирование АПК Республики Таджикистан в рыночных условиях предполагает разработку новых форм и методов эффективного регулирования аграрного производства. В свою очередь это обуславливает необходимость разработки ряда новых теоретических, методических и прикладных аспектов государственного регулирования развития агропромышленного комплекса с целью формирования рациональной системы производства сырьевых ресурсов и выработки из них готовых продовольственных и непродовольственных товаров.

Поэтому в настоящее время необходимость разработки и закладки научных методов по регулированию аграрного производства обретает свою значительность и актуальность. Она должна будет способствовать эффективности и развитию отраслей агропромышленного комплекса в условиях становления рыночных отношений. Это, прежде всего необходимости исследовать экономическую значимость государственного регулирования агропромышленного комплекса в период перехода Республики Таджикистан на рыночные отношения. следовательно изучить научные аспекты современного и перспективного государственного регулирования сельскохозяйственного производства, требующие разработки основных принципов государственного регулирования агропромышленного производства для условий Республики Таджикистан в переходный период. В этой связи основные исследовательские подходы для решения этой проблемы должны быть связаны: выявления важнейших направлений, форм и методов реформирования многоукладной экономики в аграрном производстве; определения хозяйственно-экономических и нормативных рычагов проводимых реформ в сельском хозяйстве и перерабатывающих отраслях; разработать методические подходы для оценки экономической эффективности и прежде материально-технического уровня, роста вооруженности производства. Для этого потребуются провести анализ развития и проведения структурных изменений и достижения оптимизации в отраслях АПК, оценить эффективность различных форм хозяйствования и уровень монополизации производства сельского хозяйства и перерабатывающих отраслей. Следовательно, потребуются обосновать важнейшие принципы формирования государственных и рыночных отношений в АПК, разработать предложения по экономически эффективным формам производства в сельском хозяйстве, перерабатывающей промышленности, тарного хозяйства, овощи - фруктовых хранилищ и т.д. Например, обосновать проводимую и перспективную структурно-инвестиционную политику для преодоления наиболее «узких» мест в системе АПК, это потребует совершенствования структуры организации и управления производством агропромышленного комплекса в целом. Такая необходимость связана с исследованиями особенностей и факторов регулирования и экономической эффективности развития АПК в условиях перехода к рыночной экономике и продовольственной независимости. Для этого должны быть охвачены объекты исследования в комплексе, это важнейшие сферы и отрасли АПК республики (сельское хозяйство, перерабатывающая промышленность, отрасли производственной инфраструктуры – заготовка и хранение, тарное хозяйство). Только в этом случае, возможно получить результативное производство. Эти объекты составляют основу АПК РТ, имеют

решающее значение в удовлетворении потребностей населения в продуктах питания и промышленности в сырьевых ресурсах. Поэтому острота по исследуемой проблеме заключается в следующем, что внедрение и функционирование рыночных отношений в производстве агропромышленного комплекса республики требует государственного целевого экономического регулирования. Вследствие этого, прежде всего, существует надобность разработки научных подходов к государственному регулированию и экономической поддержке агропромышленного производства при различных сценариях продовольственной политики на этапе вхождения в рынок. Эти определения проблем и нахождения хозяйственно-экономических рычагов, как наиболее эффективных путей по определению наиболее экономически эффективных форм производства в сельском хозяйстве и перерабатывающих отраслей. Например, требуются обоснования и возможность использовать экономически целесообразные формы организации акционерного капитала с созданием Товарищества акционеров при выборе рациональных (крупных) типов хозяйств и предприятий АПК. Поэтому необходима выработка точки зрения по вооруженности труда «технический уровень производства», отождествляющий результаты долговременной технической политики. Она необходима для интенсификации сельскохозяйственного производства и перерабатывающей промышленности и определения эффективности уровня интенсификации производства. И это путем установления причинно-следственной связи между капитальными вложениями, их научно-техническим воплощением, то есть конечными результатами производственной деятельности. Для воплощения этих идей необходима выработка концептуальных положений и практических предложений по аграрной политике Республики Таджикистан, нацеленной на максимальное самообеспечение в продукции АПК. Это потребует поэтапного преобразования земельных имущественных и производственных отношений, создания продуктивных рынков, механизмов регулирования производства экономических методов и новых принципов формирования государственного заказа на сельскохозяйственную продукцию. Далее утверждение научных подходов к формированию многовариантного перспективного развития хозяйственных укладов в сельском - хозяйстве и перерабатывающих предприятиях на долгосрочную перспективу при различных сценариях хода экономических реформ в республике.

Это потребует обоснования концепции структурно-инвестиционной политики в АПК, основанной на вероятной сценарной альтернативе развития сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности путем эффективного использования инвестиций и иностранных кредитов, экспортного потенциала, трудовых и земельно-водных ресурсов. Для завершения этих позиций необходима разработка предложения по совершенствованию организации и управления агропромышленного производства, обеспечивающего создание необходимых условий развития рыночной инфраструктуры и функционирование предприятий всех форм собственности.

Практическая значимость данного исследования- системы целесообразного государственного регулирования состоит и в том, что содержащиеся рекомендации могут быть использованы в целях углубления проводимой в республике аграрной реформы и преодоления наиболее «узких» мест в системе АПК, то есть сфер и ее отраслевой структуры. Все это в целях обеспечения более полного удовлетворения потребностей населения в продуктах питания и развития экономики за счет АПК РТ, то есть достижения продовольственной и экономической независимости. Поэтому предложения по государственному регулированию и экономическому стимулированию развития агропромышленного производства могут лечь в основу построения той или иной модели управления сельскохозяйственного производства в переходный период. Концептуальные положения по формированию аграрной политики будут способствовать поэтапному преобразованию земельных отношений, созданию региональных продуктовых рынков, введению в действие экономических регуляторов и новых принципов государственного заказа на сельскохозяйственную продукцию. Методические положения по реформированию, а также вариантный прогноз развития многоукладной экономики в АПК могут использоваться при разработке схем и программ развития сельского хозяйства, перерабатывающих отраслей, тарного хозяйства и овоще-фрукто-хранилищ. Разработки вариантов структурно-инвестиционной политики помогут государственным экономическим органам при выполнении прогнозов развития производства структурообразующих отраслей АПК, выборе эффективных направлений инвестирования и кредитования, в том числе иностранными партнерами, подготовке экспортной стратегии и путей рациональной занятости населения. Рекомендации по структурной перестройке системы управления и совершенствования организации производства нацелены на проведение институциональных преобразований в АПК, обеспечивающих развитие рыночной инфраструктуры и паритетное функционирование предприятий различных форм собственности.

Практические результаты исследования по государственному регулированию могут найти свое применение в предлагаемой: «Комплексной программе научно-технического прогресса Республики Таджикистан», «Схеме развития и размещения производительных сил Республики Таджикистан на перспективу», республиканской программе «Занятость», программах по развитию многоукладной экономики в отраслях АПК, «Концепции структурно-инвестиционной политики в Республике Таджикистан»,

«Концепции использования иностранных кредитов в Республике Таджикистан», а также в справках и докладных записках, подготовленных по заданию Научно-исследовательских институтов, при ведомственных им министерствах и других директивных органах. И самое важное то, что директивные и государственные органы могут действовать не по принципу «проб и ошибок», а на основании верных решений начало которых должно быть опробовано надежными научными материалами.

Поэтому в настоящее время необходимость разработки и закладка научных методов по регулированию аграрного производства обретает свою значительность и актуальность. Она должна будет способствовать эффективности и развитию отраслей агропромышленного комплекса в условиях становления рыночных отношений. Это, прежде всего необходимость исследовать экономическую значимость государственного регулирования агропромышленного комплекса в период перехода Республики Таджикистан на рыночные отношения. Следовательно, изучить научные аспекты современного и перспективного государственного регулирования сельскохозяйственного производства, требующие разработки основных принципов государственного регулирования агропромышленного производства для условий Республики Таджикистан в переходный период. В этой связи основные исследовательские подходы для решения этой проблемы должны быть связаны: выявления важнейших направлений, форм и методов реформирования многоукладной экономики в аграрном производстве; определения хозяйственно-экономических и нормативных рычагов проводимых реформ в сельском хозяйстве и перерабатывающих отраслях; разработать методические подходы для оценки экономической эффективности и прежде всего материально-технического уровня, роста вооруженности производства. Для этого потребуются провести анализ развития и проведения структурных изменений и достижения оптимизации в отраслях АПК, оценить эффективность различных форм хозяйствования и уровень монополизации производства сельского хозяйства и перерабатывающих отраслей. Следовательно, потребуются обосновать важнейшие принципы формирования государственных и рыночных отношений в АПК, разработать предложения по экономически эффективным формам производства в сельском хозяйстве, перерабатывающей промышленности, тарного хозяйства, овощи - фруктовых хранилищ и т.д. Например, обосновать проводимую и перспективную структурно-инвестиционную политику для преодоления наиболее «узких» мест в системе АПК, это потребует совершенствовать структуру организации и управления производством агропромышленного комплекса в целом. Такая необходимость связана с исследованием особенностей и факторов регулирования и экономической эффективности развития АПК в условиях перехода к рыночной экономике и продовольственной независимости. Для этого должны быть охвачены объекты исследований в комплексе, это важнейшие сферы и отрасли АПК республики (сельское хозяйство, перерабатывающая промышленность, отрасли производственной инфраструктуры – заготовка и хранение, тарное хозяйство). Только в этом случае, возможно, получить результативное производство. Эти объекты составляют основу АПК РТ, имеют решающее значение в удовлетворении потребностей населения в продуктах питания и промышленности – в сырьевых ресурсах. Поэтому острота по исследуемой проблеме заключается в следующем, что внедрение и функционирование рыночных отношений в производстве агропромышленного комплекса республики требует государственного целевого экономического регулирования. Вследствие этого, прежде всего, существует надобность разработки научных подходов государственного регулирования и экономической поддержки агропромышленного производства при различных сценариях продовольственной политики на этапе вхождения в рынок. Это определение проблем и нахождения хозяйственно-экономических рычагов, как наиболее эффективных путей по определению наиболее экономически эффективных форм производства в сельском хозяйстве и перерабатывающих отраслях. Например, требуются обоснования и возможность использовать экономически целесообразные формы организации акционерного капитала с созданием Товарищества акционеров при выборе рациональных (крупных) типов хозяйств и предприятий АПК. Поэтому необходима выработка точки зрения по вооруженности труда «технический уровень производства», отождествляющийся с результатами долговременной технической политики. Она необходима для интенсификации сельскохозяйственного производства и перерабатывающей промышленности и определения эффективности уровня интенсификации производства. И это путем установления причинно-следственной связи между капитальными вложениями, их научно-техническим воплощением, то есть конечными результатами производственной деятельности. Для воплощения этих идей необходима выработка концептуальных положений и практических предложений по аграрной политике Республике Таджикистан, нацеленной на максимальное самообеспечение в продукции АПК. Это потребует поэтапного преобразования земельных имущественных и производственных отношений, создания продуктивных рынков, механизмов регулирования производства экономическими методами и новыми принципами формирования государственного заказа на сельскохозяйственную продукцию. Далее утверждения научных подходов к формированию многовариантного перспективного развития хозяйственных укладов в сельском хозяйстве и перерабатывающих предприятиях на долгосрочную перспективу при различных сценариях хода экономических реформ в республике. Это потребует обоснования концепции структурно-инвестиционной

политики в АПК, основанной на вероятной сценарной альтернативе развития сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности путем эффективного использования инвестиций и иностранных кредитов, экспортного потенциала, трудовых и земельно-водных ресурсов. Для завершения этих позиций необходима разработка предложения по совершенствованию организации и управления агропромышленного производства, обеспечивающего создание необходимых условий развития рыночной инфраструктуры и функционирование предприятий всех форм собственности.

Практическая значимость данного исследования- системы целесообразного государственного регулирования состоит и в том, что содержащиеся рекомендации могут быть использованы в целях углубления проводимой в республике аграрной реформы и преодоления наиболее «узких» мест в системе АПК, то есть сфер и его отраслевой структуры. Все это в целях обеспечения более полного удовлетворения потребностей населения в продуктах питания и развития экономики за счет АПК РТ. То есть достижения продовольственной и экономической независимости. Поэтому предложения по государственному регулированию и экономическому стимулированию развития агропромышленного производства могут лечь в основу построения той или иной модели управления сельскохозяйственного производства в переходный период. Концептуальные положения по формированию аграрной политики будут способствовать поэтапному преобразованию земельных отношений, созданию региональных продуктовых рынков, введению в действие экономических регуляторов и новых принципов государственного заказа на сельскохозяйственную продукцию. Методические положения по реформированию, а также вариантный прогноз развития многоукладной экономики в АПК могут использоваться при разработке схем и программ развития сельского хозяйства, перерабатывающих отраслей, тарного хозяйства и овоще-фрукто-хранилищ. Разработки вариантов структурно-инвестиционной политики помогут государственным экономическим органам при выполнении прогнозов развития производства структурообразующих отраслей АПК, выборе эффективных направлений инвестирования и кредитования, в том числе иностранными партнерами, подготовке экспортной стратегии и путей рациональной занятости населения. Рекомендации по структурной перестройке системы управления и совершенствованию организации производства нацелены на проведение институциональных преобразований в АПК, обеспечивающих развитие рыночной инфраструктуры и паритетное функционирование предприятий различных форм собственности.

Практические результаты исследования по государственному регулированию могут найти свое применение предлагаемой: «Комплексной программе научно-технического прогресса Республики Таджикистан», «Схеме развития и размещения производительных сил Республики Таджикистан на перспективу», республиканской программе «Занятость», программах по развитию многоукладной экономики в отраслях АПК, «Концепции структурно-инвестиционной политики в Республике Таджикистан», «Концепции использования иностранных кредитов в Республике Таджикистан», а также в справках и докладных записках, подготовленных по заданию Научно-исследовательских институтов, при ведомственных им министерствах и других директивных органах. И самое важное то, что директивные и государственные органы могут действовать не по принципу «проб и ошибок», а на основании верных решений начало которых должно быть опробовано надежными научными материалами.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. А. Почему пробуксовывает экономическая реформа. Механизм хозяйствования – альтернативы. // АПК: экономика управления. – 1990. - №4. - С. 5.
2. Роговский Е. Государственная поддержка воспроизводственного процесса в АПК // АПК: экономика и управление. – 2002. - №1. - С. 32.
3. Родионов О.А. Трансформация интеграционных процессов в агропродовольственной сфере России // Экономика и организация сельскохозяйственного производства. - 2001. - №9. - С. 64-65.
4. Рьлько Д, Демьяненко В. Проблемы и противоречия развития агропродовольственной системы // Мировая экономика и международные отношения. - 2000. - №8. - С.47-53.
5. Рыночная экономика Казахстана: проблемы становления и развития / Подред. М.Б.Кенжетузина. - Том 1. - Алматы, 2001. – с
6. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учеб. Пособие/ - 5-е изд, испр. и доп. - М.: Новое знание, 2005. - 652 с.

#### ВЫРАБОТКА НАУЧНЫХ МЕТОДОВ РЕФОРМИРОВАНИЯ И ДЕЙСТВЕННЫХ РЫЧАГОВ ЭФФЕКТИВНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ

Аграрная реформа в Республике Таджикистан проводилась в одностороннем порядке, без учета экономических возможностей и специфических особенностей развития сельского хозяйства страны. Коренное преобразование земельных отношений, форсированное развитие фермерского уклада хозяйствования не сопровождалось разработкой крупных направлений реформирования аграрного сектора: формирование разветвленной и доступной финансово-кредитной системы, экономическое регулирование развития отрасли посредством

ценовых, страховых, налоговых механизмов, развитие эффективной системы взаимодействия отраслей аграрного сектора, созданием слаженной системы транспортировки, хранения и сбыта сельскохозяйственной продукции.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** Аграрная реформа в Республике Таджикистан, аграрный сектор экономики, сельскохозяйственная продукция, ценовые, страховые, налоговые механизмы.

#### **DEVELOPMENT OF SCIENTIFIC METHODS OF REFORMING AND EFFECTIVE LEVERS OF EFFECTIVE STATE REGULATION IN AGRARIAN SECTOR OF ECONOMY**

The agrarian reform in Republic Tajikistan was spent unilaterally, without taking into account economic opportunities and specific features of development of an agriculture of the country. Radical restructuring of the ground attitudes, the forced development of farmer way of managing were not accompanied by development of large directions of reforming of agrarian sector: formation of the branched out and accessible financial system-credit, economic regulation of development of branch by means of price, insurance, tax mechanisms, development of effective system of interaction of branches of agrarian sector, creation of the harmonious system of transportation, storage and selling of agricultural production.

**KEY WORDS:** the Agrarian reform in Republic Tajikistan, agrarian sector of economy, agricultural production, price, insurance, tax mechanisms.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *Ш. Т. Одинаев* - кандидат экономических наук, специалист ИЭСХ ТАСХН

*Р. М. Пириков* - кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры «Банковское дело» ТНУ

*Н. М. Собиров* - кандидат экономических наук, старший преподаватель каф бухгалтерского учета ТНУ

*С. Ш. Расулова* - соискатель ИЭСХ ТАСХН

### **НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН В ПЕРЕХОДНОМ ПЕРИОДЕ**

*Ф. А. Каюмова*

**Институт предпринимательства и сервиса**

В условиях перехода экономики нашей страны к рыночным отношениям проблема комплексного развития промышленных предприятий становится актуальной, так как отраслям промышленности принадлежит ведущая роль в социально-экономическом развитии любой страны и от уровня её развития зависит степень зрелости или отсталости производительных сил общества. Общеизвестно, что страна без развитой и конкурентоспособной промышленной отрасли является ущербной в социально-экономической и политической сферах, попадает в полную зависимость от развитых стран, а в условиях глобализации превращается в их сырьевой придаток, в источник дешевой рабочей силы и в рынок сбыта низкокачественных, неконкурентоспособных товаров.

Страна без развитого промышленного производства может оказаться на обочине мировой экономики, следовательно, большая часть её населения окажется за чертой бедности.

Для повышения экономической эффективности промышленного производства в переходном периоде необходимо учитывать влияние ряда взаимозависимых факторов таких как: рациональное использование минерально-сырьевых, топливно-энергетических, водных и лесных ресурсов, а также решение региональных социальных проблем и проведение эффективной демографической политики.

В условиях Таджикистана к наиболее благоприятным факторам развития промышленности относятся: колоссальные по объемам и эффективные по использованию водные и гидроэнергетические ресурсы, позволяющие сосчитать строительство разных мощностей - от гигантов до малых ГЭС; широкий набор и большой запас полезных ископаемых способствующих развитию цветной металлургии, топливной промышленности, химии, биоклиматические условия, созданные и интенсивно развивающиеся транспортно-экономические коммуникации, автомобильные дороги, что способствует обеспечению потребности промышленности в квалифицированной рабочей силе.

В настоящее время промышленность Таджикистана претерпевает сложный этап своего развития. Отличительной особенностью этого этапа является, то что он проходит в период после распада СССР, обретения республикой суверенитета и государственной независимости, во-вторых он протекает в условиях перехода от плановой экономики к рыночной, при полной либерализации экономики и усилении глобализационных процессов, в-третьих республика пережила гражданскую войну 1992-1997 г.г. приведшую к значительным человеческим потерям и социально-экономическому развалу, последствия которого будут оказывать на развитие экономики страны.

Известно, что обычно о кризисном состоянии экономики страны или отдельной её отрасли говорится тогда, когда объём производства по сравнению с базисным периодом падает до 35-40 и более процентов. Экономические кризисы, сопровождающиеся перерывами в общественном производстве, разрушением



производительных сил, нехваткой средств существования, снижением уровня жизни населения, голодом и даже жертвами, являются кризисами недопроизводства.

Все эти признаки имели место в Таджикистане в 1990 г. В этом главная отличительная черта экономического кризиса недопроизводства от экономических кризисов перепроизводства, периодически возникающих в развитых капиталистических странах.

Как видно из таблицы 1. индекс объема промышленного производства по отраслям Республики Таджикистан за период 2002-2008г.г объем произведенной продукции растет довольно быстрыми темпами. Наиболее высокими темпами в сфере промышленного производства развивается в отрасли машиностроения и металлообработки. За анализируемый период (2002-2008г.г) индекс объема продукции этих отраслей вырос почти в восемь раз.

Таблица 1

**ИНДЕКСЫ ОБЪЕМА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА  
ПО ОТРАСЛЯМ ПРОМЫШЛЕННОСТИ\* 2002=100**

	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Машиностроение и металлообработка	100	147,5	296,6	332,8	469,9	687,0	796,2
из нее: машиностроение	100	132,3	328,2	363,3	526,4	729,6	932,4
Химическая и нефтехимическая	100	154,8	256,5	231,9	212,2	176,6	180,0
Лесная, дерево - обрабатывающая и бумажная промышленность	100	138,5	185,3	219,6	295,6	373,3	500,6
Промышленность стройматериалов	100	152,6	175,0	256,7	320,1	426,4	382,9
из нее: цементная	100	195,4	232,3	390,5	467,8	592,2	368,9
Стекольная и фарфоро-фаянсовая	100	90,9	98,6	100,9	118,7	123,9	128,9
из нее стекольная	100	91,3	92,7	94,9	118,3	122,1	126,9
Легкая промышленность	100	117,8	133,3	149,2	136,8	157,7	135,6
из нее: текстильная	100	117,7	132,8	144,5	130,8	151,7	128,8
швейная	100	125,2	169,0	391,0	470,6	422,6	453,0
кожевенно-обувная	100	126,4	147,9	134,3	153,0	179,9	321,1
Пищевая промышленность	100	102,9	120,7	155,8	166,9	203,0	207,9
из нее: пищевкусосвая	100	102,6	118,8	156,9	168,8	208,5	213,3
мясомолочная	100	137,5	185,5	199,6	205,8	222,3	229,4
рыбная	100	117,6	82,6	64,1	73,3	83,6	79,5
Мукомольно-крупяная и комбикормовая	100	137,8	158,1	154,3	152,1	158,8	158,0

\*Промышленность Таджикистана: Статс. сб.; Госкомстат Р.Т. - 2009-110с.

Анализ структуры промышленности Республики Таджикистан показывают, что производство промышленной продукции сосредоточено в основном в 12 функционирующих отраслях. Наибольший удельный вес составляет цветная металлургия Республики Таджикистан.

Таблица 2

**СТРУКТУРА ОТРАСЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ\***

	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
<b>Вся промышленность</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>
<i>в том числе:</i>	5,8	7,5	5,9	6,4	6,2	6,9	10,6
Электроэнергетика							
Топливная	0,2	0,2	0,3	0,3	0,4	0,6	0,9
Цветная металлургия	48,9	44,6	46,0	42,1	44,9	40,8	39,3
Химическая и нефтехимическая	0,9	1,1	1,4	1,2	1,4	1,2	1,3
Машиностроение и металлообработка	0,9	1,0	1,7	1,5	2,1	2,6	2,8
Лесная, дерево - обрабатывающая и бумажная промышленность	0,1	0,1	0,2	0,3	0,3	0,3	0,3
Стекольная и фарфоро-фаянсовая	0,4	0,3	0,2	0,2	0,3	0,3	0,3
Промышленность строительных материалов	1,1	1,4	1,6	2,5	3,3	4,5	5,0
Легкая промышленность	17,8	21,7	17,9	17,6	13,9	14,6	12,0
Пищевая промышленность	17,9	15,4	15,8	19,5	19,7	21,0	20,7
Мукомольно-крупяная и комбикормовая	5,8	6,5	8,7	8,1	7,3	6,6	6,1
Другие отрасли	0,2	0,2	0,3	0,3	0,2	0,6	0,7

\*Промышленность Таджикистана: Статс. сб.; Госкомстат Р.Т. - 2009-110с.

Так в 2002 году удельный вес продукции данной отрасли в общем объеме промышленного производства составлял около 49%; в 2005 году 42,3%, а в 2008 году 39,3%. Снижение удельного веса на 9,6% по сравнению с 2002 годом объясняется экономической блокадой со стороны Республики Узбекистан.

Второе место по удельному весу в отрасли занимает пищевая промышленность. Продукция этой жизненно важной отрасли народного хозяйства из года в год возрастает и в 2008 году составила 20,7% от всех отраслей промышленности. В перспективе развитие национальной промышленности должно основываться главным образом на рациональном использовании имеющихся природно-сырьевых ресурсов и трудового потенциала страны. Поскольку республика обладает богатейшими природными ресурсами некоторые из которых являются уникальными. Таким образом, обеспечение стабильного высокого экономического роста в промышленности и повышение эффективности производства должны стать главными направлениями промышленной политики страны, поскольку являются гарантом скорейшего вывода из затянувшегося трансформационного кризиса не только самой отрасли, но и народного хозяйства в целом.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Промышленность Таджикистана: Статс. сб.; Госкомстат Р.Т. - 2009-110с.
2. Левин Анатолий Петрович. Эффективность промышленного производства: Регион. пробл. – М. Экономика, 1982
3. Назарали Хоналиев «Промышленность Таджикистана : современное состояние» - РТ. Душанбе, Ирфон 2007

#### НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОЙ ОТРАСЛИ

В условиях перехода Таджикистана к рыночной экономике, проблема комплексного развития промышленных предприятий особенно актуальна, так как решение этой проблемы вносит существенный вклад в социально-экономическое развитие страны. Обеспечение стабильного высокого экономического роста в промышленности и повышение эффективности производства должны стать главными направлениями промышленной политики страны, которая основывается на рациональном использовании имеющихся природно-сырьевых ресурсов и трудового потенциала страны.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** Таджикистан, промышленность, ГЭС, полезные ископаемые, рабочая сила, отрасли промышленности, спад производства, недопроизводство, цветная металлургия, пищевая промышленность, ресурсы, трудовой потенциал.

#### SOME PROBLEMS OF THE DEVELOPMENT OF INDUSTRY

In the condition of Tajikistan's transition to a market economy, the problem of complex development of industrial enterprises is particularly relevant, as the solution of this problem will make a significant contribution to the socio-economic development of the country. Favorable factors for the development of industry are water and hydropower resources, large reserves of minerals and newly built transport infrastructure. Therefore, ensuring sustained strong economic growth in the industry and increase of production efficiency should be the main directions of the industrial policy, which should be based on the rational use of available natural resources and labor potential of the country.

**KEY WORDS:** Tajikistan, industry, hydropower stations, minerals, labor force, branches of industry, setback in production, underproduction, nonferrous-metals industry, food industry, resources, labor potential.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Каимова Фируза Абдуллоевна* - старший преподаватель Институт Предпринимательства и Сервиса  
Телефон: 951535595

## ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

*Дж. М. Салимов*

Таджикский национальный университет

Особенностью транзитивной экономики является повышенная подверженность экономических субъектов угрозам различной природы и соответственно, их незащищенность от рисков, связанных с их реализацией. Это предопределяет необходимость наличия адекватной системы обеспечения экономической безопасности хозяйственной деятельности.

В практике экономических исследований в последние годы особую актуальность приобретает проблема обеспечения экономической безопасности предприятий (ЭБП), составляющих реальный сектор экономики. Важность и необходимость активизации этого направления научных исследований обусловлена выраженной взаимосвязью и взаимовлиянием экономической безопасности отдельного предприятия, отрасли и государства в целом. Научные исследования в области экономической безопасности предприятий можно классифицировать по различным признакам, дифференцированным как в плане тематики, так и в плане расстановки акцентов в последовательности описания деятельности по обеспечению ЭБП.

Экономическая безопасность предприятия складывается из нескольких функциональных составляющих, которые для каждого конкретного предприятия могут проявляться в различных формах и иметь неоднозначную значимость в зависимости от характера существующих угроз. В современных условиях функционирования экономическая безопасность предприятия обеспечивается наличием устойчивых конкурентных преимуществ, обусловленных соответствием материального, финансового, кадрового, технико-технологического потенциалов и организационной структуры предприятия его стратегическим целям и задачам.

На устойчивое экономическое развитие предприятия оказывает влияние общеэкономическая ситуация в мире в целом и в государстве в частности. Стратегию обеспечения устойчивого развития предприятия нельзя отрывать от концепции безопасности. Сама идея исследования безопасности во взаимосвязи с устойчивым развитием весьма плодотворна, поскольку открывает новые теоретические и практические горизонты исследования проблем безопасности.

Необходимо отметить, что экономическая ситуация в государстве, кроме ряда прочих факторов, находится в зависимости от способности соответствующих государственных органов обеспечить как экономическую безопасность государства, так и хозяйствующих субъектов – предприятий. В свою очередь, предприятия различных отраслей экономики должны прилагать собственные усилия для обеспечения своей экономической безопасности, которая, несомненно, прямо или косвенно влияет на экономическую безопасность страны.

Необходимо отметить широкий спектр угроз экономической безопасности предприятия, имеющих различную природу происхождения и направленности. Успешно противостоять многообразным угрозам с использованием какого-то одного универсального метода или способа в современных условиях представляется невозможным. Это требует системного подхода к проблеме обеспечения экономической безопасности государства в целом и предприятия в частности.

В соответствии с отечественными и зарубежными литературными источниками исследователи экономической безопасности, как правило, придерживаются следующей логики в проведении исследований:

- определение (уточнение) понятия экономической безопасности;
- определение индикаторов экономической безопасности и их пороговых значений;
- выявление угроз экономической безопасности;
- разработка комплексной системы безопасности, включающей механизмы предотвращения и защиты от угроз.

Особым направлением научных исследований является управление экономической безопасностью.

Вместе с тем представляется, что комплексная система обеспечения безопасности предприятия, включая экономическую, должна учитывать отраслевые особенности предприятия и предусматриваться на стадии принятия решения о его организации. В процессе эксплуатации предприятия должны вноситься оперативные изменения в механизмы и способы предотвращения возможностей не только реализации новых угроз, но и их прогнозирование. Угрозы по мере изменений во внешней и внутренней среде предприятия изменяются как по форме, так и по содержанию и степени опасности. Это требует внесения соответствующих изменений в сложившиеся подходы к исследованию проблемы экономической безопасности предприятия.

В Таджикистане проблема безопасности на законодательном уровне была впервые поднята с принятием Закона Республики Таджикистан от 28 декабря 1993 года «О безопасности» [1]. С тех пор тема безопасности получила развитие в трудах отечественных ученых, посвященных исследованию отдельных аспектов безопасности. Вместе с тем положение с обеспечением экономической безопасности на предприятиях реального сектора экономики, в том числе стратегически значимых для страны, остается малоизученным. Особая значимость этой проблемы обусловлена тем, что успешность современного предприятия обеспечивается только при условии, если составной частью комплексной системы управления им являются механизмы обеспечения экономической безопасности.

Напротив, за рубежом проблеме безопасности бизнеса в реальном секторе экономики традиционно придается большее значение, так как опыт хозяйствования в условиях рыночной экономики у развитых зарубежных государств гораздо богаче, по сравнению с имеющимся у предприятий Таджикистана и других стран СНГ.

Обследование ряда отечественных предприятий реального сектора экономики показало, что на практике управленческому корпусу на всех уровнях приходится сталкиваться с проблемой обеспечения экономической безопасности. Разнообразные по своей природе и содержанию угрозы экономической безопасности предприятия, как правило, формировались на стадиях разработки его устава, организационной структуры, бизнес-планов, при этом не остались вне влияния и личностные и профессиональные качества учредителей и руководителей всех уровней управления на предприятиях. Практика показывает, что предпринятые меры – усиление контроля, аудиторские проверки, увольнение персонала и прочие – к

сожалению, не дали желаемого результата – обеспечить соответствующий уровень экономической безопасности, гарантирующий успешную финансово-хозяйственную деятельность предприятия.

Вместе с тем следует отметить, что на отдельных предприятиях угрозы экономической безопасности не оценивались однозначно отрицательно. Известно, что предприятие, как экономическая система, отражая угрозы посредством принимаемых решений и действий, тем самым мобилизует дополнительные источники развития и активизирует экономический потенциал предприятия. В результате повышается устойчивость и конкурентоспособность предприятия. Однако такая реакция не является тенденцией для реального сектора экономики.

Выполненные исследования подтверждают необходимость акцентирования внимания на финансово-хозяйственной деятельности предприятия, оценке ее влияния на экономическую безопасность предприятия. На отечественных предприятиях решение задачи обеспечения экономической безопасности в деятельности предприятия иногда сводится к разрешению узких, частных проблем, при этом не учитываются и не анализируются внешние и внутренние факторы и условия, отраслевые и технологические особенности формирования угроз.

Решение ряда практических вопросов обеспечения экономической безопасности затруднено в связи с отсутствием методических разработок, учитывающих организационно-управленческие аспекты и отраслевую специфику деятельности предприятий.

В реальном секторе национальной экономики реализовался целый ряд угроз, имеющих различную природу. Данные, приведенные в таблице 1, свидетельствуют о выраженной неблагоприятной ситуации в реальном секторе экономики страны. Одним из внешних дестабилизирующих факторов стал мировой финансовый кризис, повлекший снижение темпов ВВП и усугубивший спад производства.

Таблица 1.

Темпы роста ВВП и валовой промышленной продукции, в % к предыдущему году\*

Показатели	2005	2006	2007	2008	2009
Реальный рост ВВП	6,7	7,0	7,8	7,9	2,8
Рост производства промышленной продукции	10,4	5,5	9,9	-3,5	-13,3

\* Составлено на основании [2,3]

В 2008 году имело место снижение абсолютных объемов промышленной продукции на 3,5%. Снижение объемов производства на 13,3% за I полугодие 2009 г. по сравнению с тем же периодом 2008 года в основном произошло из-за уменьшения объема производства продукции металлургической промышленности на 17,4%, продовольственной продукции – 14,8%, легкой промышленности – 11,6%, электроэнергетики – 7,4% и стройматериалов – 2,5%. Такая тенденция стремительного и нарастающего падения объемов промышленного производства является следствием реализации угроз различной природы.

Численность работающих по найму в целом в сфере производства в 2009 г. по сравнению с 2001 г. составила 92,3%, в частности в промышленности – 69,6% (таблица 2). В этот же период численность работающих в органах управления увеличилась на 33,7%, кредитования, страхования и пенсионного обеспечения на 85,1%, в целом в отраслях непроизводственной сферы прирост составил 7,1%.

Экономика Республики Таджикистан за время после получения независимости существенно изменилась в сторону сырьевой специализации. Известно, что небольшое снижение спроса на сырье на внешних рынках оборачивается существенным падением производства в странах – экспортерах сырья. Скачкообразный характер структурных изменений за рассматриваемый период обусловил падение доли обрабатывающих производств, что происходило одновременно с ростом удельного веса добывающих. В структуре экспорта страны удельный вес первичного алюминия и хлопкового волокна составляет свыше 80%. Резкое падение цен на основные экспортные товары, такие как, алюминий на 60% с ее пикового значения в июле 2008 года и хлопок – почти на 30%, под влиянием мирового финансового кризиса и, наоборот, повышение цен на импортируемые товары ослабляют темпы экономического развития и получения доходов. Так, за три квартала 2009 г. доход от экспорта хлопка составил 57,6 млн. долл. США, что на 30% ниже, чем за аналогичный период прошлого года. В странах с явно выраженной сырьевой специализацией усугубляются проблемы занятости, снижается уровень жизни преобладающей части населения, что связано с относительно низкой трудоемкостью и высокой капиталоемкостью сырьевых отраслей экономики.

Таблица 2.

Численность работников по найму по отдельным отраслям, тыс. чел.\*

	2001	2009	2009 к 2001, в %
Всего занятых	1063,9	1044,8	98,2
в том числе в сфере производства	736,4	679,4	92,3

в промышленности	115,9	80,7	69,6
в непроизводственной сфере	309,3	331,3	107,1
Кредитование, страхование и пенсионное обеспечение	6,7	12,4	185,1
Органы управления	24,9	33,3	133,7

\*Составлено на основании [4]

Структурные изменения в экономике рассматриваемого периода сопровождались отсутствием четко выраженной тенденции роста внедрения инноваций, нарастанием износа основных фондов, снижением уровня использования производственных мощностей.

Неблагоприятной с точки зрения экономической безопасности сложилась ситуация и в области прямых инвестиций в реальный сектор экономики. За период 2002-2008 гг. поступление прямых инвестиций составило около 1340 млн. долларов США, большая часть из которых была направлена в текстильную отрасль и на разработку месторождений и добычу благородных металлов. Вместе с тем следует отметить позитивную тенденцию роста вклада отечественных инвесторов в реальный сектор экономики страны. Структурные изменения в экономике страны спровоцировали угрозу увеличения дефицита торгового баланса. Рост дефицита торгового баланса обусловлен снижением цен на экспортируемые отечественные товары на мировых рынках и относительным уменьшением объема производства отечественных промышленных товаров, а также ростом цен на импортируемые товары. Одной из реальных угроз экономической безопасности промышленных предприятий страны является недостаток квалифицированных кадров. К сожалению, в республике резко снизилось количество средних специальных учреждений профессионального образования, осуществляющих подготовку кадров среднего звена.

Финансово-хозяйственная деятельность предприятия, как и любая деятельность, тесно связана с человеческим фактором, который в реализации финансово-хозяйственной политики порождает процессы, связанные с незаконным обогащением, хищением и нецелевым использованием денежных средств и товарно-материальных ценностей. Эти процессы в своей основе способствуют формированию угроз экономической безопасности предприятия. Масштабность и системно-деструктивный характер воздействий коррупции не только на финансово-хозяйственную деятельность предприятия, но и на общественные и экономические отношения, а также на экономику в целом определяют необходимость прогнозирования и управления провоцируемыми ею угрозами не только на уровне предприятия, но и на уровне государственной политики.

По своему содержанию коррупция в системе угроз экономической безопасности имеет универсальную природу, и ее можно с полным основанием отнести как к внешним, так и к внутренним угрозам экономической безопасности предприятия. Как отмечается в [5] Таджикистан входит в число наиболее коррумпированных стран. Только в первом полугодии 2010 г. в стране было выявлено 504 преступления, имеющих коррупционный характер. Финансовый ущерб, нанесенный экономике страны от коррупционных процессов, выявленных Агентством по государственному финансовому контролю и борьбе с коррупцией Республики Таджикистан в 2009 году составил 70,5 млн. сомони.

Наибольшая опасность коррупционных угроз связана с тем, что они способны искажать процессы формулировки целей и приоритетов экономического развития через воздействие на принятие важнейших законов и концептуально-стратегических материалов, на повседневную деятельность должностных лиц государства, принимающих и исполняющих важнейшие политические, управленческие и административные решения. Это определяет необходимость выделения принципиально нового направления в системе экономической безопасности Республики Таджикистан - государственного управления экономической безопасностью.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Закон Республики Таджикистан «О безопасности» от 28 декабря 1993 года // Ахбори Шурои Оли Чумхурии Тоҷикистон, 1994. №3-4. с.70.
2. Статистический ежегодник Республики Таджикистан. Душанбе. 2009.С.204, 258;
3. Www.nbtj, Макроэкономический обзор Республики Таджикистан. Январь-июнь 2009 года.
4. Www.statj
5. Тутубалина О. О Бобохонове знали, но молчали... // ASIA-PLUS/ №33 (552)/ 18 августа 2010. –С. А.5.

#### ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

Статья посвящена актуальной проблеме обеспечения экономической безопасности бизнеса в реальном секторе экономики Республики Таджикистан. Предложен методический подход к исследованию экономической безопасности предприятий, включающий в себя содержание и источники формирования угроз. В условиях глобализации усиливается влияние внешних угроз экономической

безопасности государства, отраслей и предприятий. В Таджикистане особую группу угроз представляют угрозы, обусловленные ростом внешнего долга и его обслуживанием, сырьевой направленностью экономики, что предопределяет необходимость обоснования выбора направлений и обеспечения эффективности использования внешних заимствований. Экономическая ситуация в государстве, находится в зависимости от способности соответствующих государственных органов обеспечить как экономическую безопасность государства, так и хозяйствующих субъектов – предприятий. В то же время хозяйствующие субъекты, предприятия реального сектора экономики должны прилагать собственные усилия для обеспечения своей экономической безопасности и государства в целом.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** предприятие, экономическая безопасность, глобализация, угрозы, структура, сырье, устойчивое развитие, внешний долг, объем производства,

#### ECONOMIC SAFETY OF THE ENTERPRISES OF REAL SECTOR OF ECONOMY

The article focused on the urgent issue of economic security business in the real economy of the Republic of Tajikistan and the approach to the study of the economic security of enterprises, including a refined definition of economic enterprise security threat. Highlights the impact on sustainable development of the company overall economic situation in the world in general and particular in the country. In the context of globalization increases the impact of external threats to economic security, industries and enterprises. In Tajikistan, a special group of threats pose a threat due to the rising external debt and its servicing, raw materials orientation of the economy that makes it necessary to justify the selection of destinations and to ensure effective use of external borrowings. The economic situation in the country is dependent on the ability of relevant public authorities to provide both economic security of the state and economic entities - enterprises. At the same time, economic entities, enterprises of real sector of economy should make proper effort to ensure their economic security and the state as a whole.

**KEY WORDS:** economic security, globalization, real sector of economy, industries, development, sustainable development

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Салимов Джахмиед Махмадалиевич* - заведующий сектором по государственным закупкам товаров, работ и услуг Таджикского национального университета. Телефон: 227-38-54

## ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В УПРАВЛЕНИИ ПРОДАЖАМИ В АВИААГЕНТСТВАХ

*Б.Т. Нурова*

Таджикский государственный университет коммерции

Последние 50 лет стали эпохой революционных преобразований во всех областях жизнедеятельности: рост экономических процессов, стремительный прогресс в области науки и техники. Результатом этих изменений стало широкое внедрение в процессы управления предприятиями различных достижений в области вычислительной техники и информационных технологий.[1 Как отмечалось на “Авиационном IT форуме” в мае 2010 года в Москве, организованном журналом “Авиатранспортное обозрение” при участии Ассоциации эксплуатантов воздушного транспорта России, информационные технологии давно стали критически важной составляющей авиационного бизнеса.

Деятельность любого агентства по продаже авиаперевозок связана с непрерывным движением пассажиропотока, бланков строгой отчетности и финансовых средств между отдельными подразделениями внутри и вне агентства. Эффективность деятельности определяется грамотным управлением информационных потоков. Общая схема системы управления показана на рис.1

**Рис.1** Схема управления информационными потоками



Планирование отвечает за постановку стратегических и оперативных задач предприятия. Управление формирует непрерывное воздействие на сам объект управления (касса) с целью достижения запланированной продажи. В тоже время достижение запланированных показателей возможно только при наличии обратной связи, для оперативной коррекции управляющего воздействия. Процессы управления продажами авиаперевозок осуществляются на двух уровнях: тактическом и стратегическом. Первый осуществляется в реальном масштабе времени, носит оперативный характер с целью обеспечения быстрого отклика на изменения конъюнктуры рынка. Стратегический уровень управления реализуется в разработке среднесрочных и долгосрочных планов в соответствии с выработанной политикой продаж. В условиях рыночной экономики цель управления продажами авиаперевозок может быть сформулирована как максимизация прибыли от продаж на основе использования современных принципов маркетинга, экономико-математических методов и моделей, а также новых информационных технологий в сфере авиабизнеса.

На сегодняшний день бизнес-процессы планирования продаж авиаперевозок, доходов от продаж, их оптимизация являются недостаточно проработанными в теории, отсутствуют проверенные на практике методы и модели прогнозирования доходов от продаж, до сих пор используются малоэффективные технологии расчета и оценка рентабельности агентства по продаже авиаперевозок. Поэтому агентствам, желающим работать на перспективу, необходимо внедрять новшества. Новшество -это оформленный результат фундаментальных, прикладных исследований и экспериментальных разработок в какой-либо сфере деятельности с целью повышения эффективности данной деятельности.[2]

Наиболее перспективным путем является использование информационных программных систем, содержащих определенный базовый уровень, который можно дорабатывать силами предприятия.

Примером такой системы может служить «1С:Предприятие», а именно конфигурация "Б&Т: ТурАгентство + АвиаАгентство". Этот программный продукт позволяет автоматизировать различные операции по оформлению авиабилетов, движению бланков билетов, составлению отчетов для авиакомпаний, а также по формированию и реализации туристических пакетов, расчету цен туристических продуктов. В конфигурации реализовано оформление различных операций по продаже, возврату и обмену авиабилетов, обмен данными с системами бронирования Amadeus, "Габриель" и "Сирена" (при использовании специальной системы билетопечати). Соединение удаленных подразделений с центральной информационной системой может осуществляться по выделенной линии через сеть Интернет или с использованием модемов по телефонной связи. Например, центральный офис агентства в г. Душанбе может поддерживать он-лайн связь со своими филиалами, находящимися в г. Худжанде, Курган-Тюбе, Кулябе и других областях Республики Таджикистан.

Всемирная компьютерная сеть Интернет развивается столь стремительно, что ежегодно число ее подписчиков и объем информационных ресурсов практически удваиваются. Растет число пользователей социальными сайтами. Как отметил Михаил Умаров на конференции «Маркетинг авиатранспортных услуг – 2010» 16 ноября в г. Москве РФ: «Социальные медиа сегодня влияют на бизнес авиакомпаний не меньше, чем цены на керосин. Недовольный пассажир теперь имеет все инструменты для того, чтобы рассказать о своей проблеме всему миру и серьезно повлиять на репутацию любой, даже самой уважаемой компании. Итог: авиабизнесу придется становиться все более клиентоориентированным, а в этом, пожалуй заключен главный рецепт его выживания». Не остаются в стороне от проблем и возможностей Интернета и авиаагентства. Возможности Интернета в агентствах могут использоваться для: поиска и систематизации требуемой информации; маркетинговых исследований; эффективной рекламы продажи авиаперевозок, представительских и туристских услуг; поиска партнеров; бронирования и резервирования авиабилетов, туристских услуг; анализа эффективности принятой рекламной стратегии и др. Новейшие информационные технологии необходимы не только для четкого финансового учета и продаж авиаперевозок, но и для агентств, осуществляющих представительские функции. Первый такой шаг был сделан 14 марта 2006. В этот день около 70 пассажиров рейса Душанбе-Красноярск были впервые зарегистрированы с помощью системы автоматизированной регистрации «Регина». Для этого в международном секторе аэропорта Душанбе были оборудованы стойки, оснащенные компьютерами с соответствующим программным обеспечением. Благодаря взаимосвязи единой системы бронирования альянса AiRUnion и системы «Регина», менеджер отдела представительств, осуществляющий регистрацию, получает доступ к данным о пассажирах, купившим билеты на рейс, их предпочтениях и особых требованиях. Информация о багаже пассажира также заводится в систему «Регина». Ранее весь процесс регистрации в аэропорту Душанбе на рейсы альянса AiRUnion осуществлялся вручную. Внедрение автоматизированной системы существенно ускорил и упростил процесс регистрации пассажиров и явился очередным шагом на пути к внедрению электронного билета в Республике Таджикистан.

На сегодняшний день по официальным данным IATA(Международная ассоциация воздушного транспорта) членами этой организации являются 230 авиакомпаний, обеспечивающих 93% международных авиаперевозок ([www.iata.org](http://www.iata.org)) Все авиакомпании ведут свою продажу через Автоматизированные системы бронирования. Для бронирования и выписки авиабилетов на территории Республики Таджикистан необходимо практическое знание основных систем бронирования авиаперевозок: «Амадеус», «Сирена», «Сирена 2.3», «Габриель»,

**АМАДЕУС** - система бронирования авиаперелетов, гостиниц, автомобилей, железнодорожных перевозок, паромов, круизов. Входит в четверку крупнейших мировых систем. Головной офис находится в Мадриде. Сегодня АМАДЕУС предлагает своим клиентам возможность в реальном времени бронировать билеты на рейсы более чем 680 авиакомпаний, в том числе национальной авиакомпании ГУАП «Таджик Эйр», Авиакомпания «Сомон Эйр» и российских, таких как "Аэрофлот", ГТК "Россия", "Уральские авиалинии", Авиакомпания "Сибирь"-и просматривать расписание рейсов более 750 авиакомпаний во всем мире. Амадеус предлагает своим клиентам доступ более чем к 25300 офисов 50 компаний по прокату автомобилей во всем мире. Особо необходимо отметить тот факт, что молодая, но перспективно

развивающаяся Таджикская Авиакомпания «Сомон Эйр» внедрила 10 августа 2009 года передовую дистрибутивную систему в Европе - Амадеус. Данный шаг был предпринят авиакомпанией с целью увеличения объёма продаж авиаперевозок за рубежом. С внедрением системы Амадеус компания «Сомон Эйр» приобрела в Европе собственных агентов по продаже авиаперевозок, поскольку все агентства, аккредитованные в системе взаиморасчётов BSP (Billing & Settlement Plan) в Германии, без прямого агентского соглашения с «Сомон Эйр», могут напрямую бронировать и продавать рейсы авиакомпании. Осенью 2009 года в г. Душанбе была организована конференция «Финансы для развития авиации» инвестиционной компанией ОАО «Сомон Капитал», ООО «Авиакомпания «Сомон Эйр», ГУП «Талко» и ОАО «Ориенбанк» при поддержке правительства РТ, международных организаций и финансовых институтов. В мероприятии приняли участие представители правительственных структур и министерств, банков и компаний Таджикистана, международных организаций и дипломатического корпуса, а также иностранные компании, в том числе «DLA Piper», «Boeing Capital». На данной конференции также были затронуты вопросы относительно развития рынка оказания услуг по продаже авиаперевозок в Республике Таджикистан.

СИРЕНА - кодовое название специализированных сетей передачи данных, предназначенных для резервирования авиабилетов в (бывшем) СССР. Первая очередь сети - Сирена-1 была введена в эксплуатацию в 1972 г. В настоящее время система Сирена-2000 установлена в 24 центрах бронирования авиабилетов, охватывающих территорию России и части стран СНГ и размещённых в городах: Астрахань, Барнаул, Братск, Иркутск, Душанбе (Таджикистан), Ереван (Армения), Ижевск, Казань, Киев (Украина), Кишинев (Молдавия), Краснодар, Красноярск, Москва, Новосибирск, Омск, Оренбург, Ростов-на-Дону, Самара, Саратов, Сочи, Тюмень, Хабаровск, Челябинск. Эти центры бронирования обслуживают около 8млн. отправок в год, что составляет 70% внутренних пассажирских авиаперевозок на территории перечисленных стран.

В 2000 г. ЗАО «КОМТЕХ-Н» РФ разработала в соответствии с рекомендациями IATA российскую дистрибутивную систему «Сирена-Трэвел», аналогичную по функциям системе Амадеус. Система «Сирена-Трэвел» обеспечивает прозрачный доступ всех терминалов сети «СИРЕНА» к ресурсам авиакомпаний, размещённым в центрах бронирования авиабилетов СИРЕНА-2000, Габриель, Сирена-2..

СИРЕНА-2.3 относится к новому поколению систем резервирования, отличительными чертами которых являются открытая архитектура и комплексный подход к информатизации коммерческой деятельности авиакомпаний. Она в полной мере отвечает требованиям, предъявляемым к современным системам резервирования, и по своим функциональным и объёмным характеристикам способна конкурировать с аналогичными продуктами не только на внутреннем, но и на международном авиационном рынке. Всего в 2006 году по официальным данным ЗАО «Сирена Трэвел» из ресурсов, размещённых в TAIS CRS, было забронировано более 7 млн. мест. Ещё недавно считалось, что глобальные распределительные системы - это "дорогое удовольствие", которое по карману лишь крупным агентствам. Однако, сейчас все изменилось. Развитие технологий Интернета и основанные на них продукты, а также разработанные телекоммуникационные решения делают плату за пользование системой практически "символической". Это очень важно как для небольших агентств, так и для крупных компаний, стремящихся к развитию своей субагентской сети. Также, необходимо отметить ещё один важный факт. По данным ежегодного проводимого исследования, компанией SITA (Швейцарская многонациональная информационная организация) из 129 авиакомпаний со всего мира, принявших участие в опросе, 56% авиакомпаний планируют увеличить инвестирование в IT-технологии, причем основная доля авиакомпаний, планирующих увеличение расходов на информационные технологии приходится на азиатских перевозчиков. Естественно, данный факт положительно скажется на развитие бизнеса в агентствах по продаже авиаперевозок.

Таким образом, можно прийти к выводу о том, что развитие информационных технологий позволяет значительно улучшить качество оказываемых услуг при продаже авиационных билетов и других видов обслуживания, как во внутренних сообщениях, так и в междугородних маршрутах.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Ивасенко А.Г., Гридасов А.Ю., Павленко В.А. Информационные технологии в экономике и управлении. М:КНОРУС, 2007. – с.1.
2. Рауфи А., Файзуллоев М. Основы инновационного процесса в современной экономике//Известия АН РТ. Сер.экономика. – 2009. - №1-2. с.7.

#### ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В УПРАВЛЕНИИ ПРОДАЖАМИ В АВИААГЕНТСТВАХ

В данной статье уделено внимание информационным технологиям, необходимым для успешной деятельности агентств по продаже авиаперевозок, необходимости внедрения новшеств в работу для грамотного управления процессами продаж.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** технологии, продажа авиаперевозок, автоматизированные системы бронирования, сеть, Интернет.

#### INFORMATION TECHNOLOGY IN MANAGEMENT OF SALES IN AVIAAGENCIES

In given article the attention is paid to the information technology necessary for successful activity of agencies on sale of air service, necessities



of introduction of innovations in work for competent management of processes of sales.

**KEY WORDS:** technologies, sale of the air service, the automated systems of booking, a network, Internet.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Б.Т. Нурова* - соискатель Таджикского государственного университета коммерции. Телефон: **9184051 70**

## **МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ОЦЕНКИ РАЗВИТИЯ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ РЕГИОНОВ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН**

*Ш.И. Файзуллаева*

**Худжандский политехнический институт ТТУ им. М.С. Осими**

В современном мире преобладающим сектором экономики становится сектор создания средств информационно-коммуникационных (ИК) технологий, влияющих на формирование социально-экономической основы общества, где телекоммуникационные и компьютерные сети играют роль своеобразной нервной системы в образовании глобальной сети. Подтверждением могут служить объёмы валового оборота в различных секторах экономики, например, мировой экспорт информационных услуг и интеллектуальной собственности равен объединённому экспорту продуктов питания и нефтепродуктов.

Под воздействием ИК технологий меняются формы экономической деятельности, виды и типы предприятий и организаций, характер взаимоотношений между работодателями и служащими, между персоналом и клиентами. Новые эффективные средства коммуникации позволяют обеспечить гибкую организацию предприятий, делая их более конкурентоспособными. Широкое применение находят такие формы трудовых отношений как работа на дому, по совместительству и подряд. В политической сфере ИК технологии расширяют права граждан путём предоставления моментального доступа к разнообразной информации, увеличивают возможности людей участвовать в процессе принятия политических решений и следить за действиями правительства, предоставляют возможность активно производить информацию, а не только её потреблять. Таким образом, проблема развития инфраструктуры ИК технологий представляется весьма важной, а задача комплексного ее изучения приобретает особую актуальность.

В условиях становления рыночной экономики, характерной республике Таджикистан, формирование инфраструктуры ИК технологий имеет целый ряд особенностей. Во-первых, многие из них образуются заново, на «пустом месте». Во-вторых, в связи с этим, их образование происходит в количествах, не адекватных потребностям рынка. В-третьих, формирование ИК технологий проходит, подчас, без надлежащей правовой основы, что затрудняет их функционирование и порождает злоупотребления. В-четвертых, получают распространение в этой сфере мошеннические организации и финансовые пирамиды и т.д.

Информация, играя важнейшую роль в формировании современной рыночной экономики, требует развития составляющих для ее качественной передачи, хранения, обработки и распространения или коммуникационных систем. Эти две категории экономики, информация и коммуникационные системы формируют новую динамично растущую, многокомпонентную, разнородную систему и внутри каждой из этих категорий существует большое количество сегментов товаров и услуг, которые сложны в своей структуризации. Единый подход к ее структуризации отсутствует, так как каждая страна находится на разных этапах использования и формирования ИК технологий, и методология оценки соответственно отличается друг от друга.

Особый интерес вызывает региональный аспект проблемы, связанный с анализом информатизации территорий, который дает серьезный толчок интеграционным процессам в национальном и международном масштабах, но в то же время усиливаются процессы децентрализации и поляризации. Возникает опасность появления «информационной элиты», определенной части людей, владеющих релевантной информацией и определяющих правила доступа к ней.

Сегодня, уровень развития информационных продуктов и услуг информатизации принято рассматривать в качестве индикаторов уровня продвижения различных стран и регионов к информационному обществу. Индустрия создания и предоставления услуг информатизации выражает собой центральный компонент развитой информационной среды, и именно на ней строится социально-экономическая база перехода к информационному обществу. Активно используются понятия «цифровое неравенство», «информационное неравенство», «цифровое расслоение». Они характеризуют, прежде всего, различия в доступе к современным информационным технологиям различными социальными слоями и группами.

Проблема информационного и цифрового неравенства — одна из главных тем анализа региональных коммуникационных систем. Она, по мнению П. Н. Киричека, выражает коллизии идеальности-реальности,

демонстрирует причинно-следственные факторы возникновения и установления равенства (неравенства) в информационной сфере жизнедеятельности общества. Понятие «информационное неравенство» отражает неравномерность развития инфраструктуры ИК технологий, уровень готовности социальных институтов и организаций общества по обеспечению доступа и использования гражданами достижений современных информационных технологий. Это понятие — более широкое, чем «цифровое неравенство», являющееся лишь одним из компонентов информационного пространства, его информационной инфраструктуры.

Информационное неравенство определяет способность социальных институтов и социальных организаций в обеспечении доступа всех граждан к информации и возможности использования современных информационных технологий во всех сферах своей жизнедеятельности. Это понятие характеризуется как разновидность общего (социального) неравенства, выражающего доступ граждан к государственным, общественным, специальным источникам информации, обусловленный различными причинами социального характера.

Измерение информационного равенства (неравенства) в социуме производится методиками оценки развития национальных и региональных информационных пространств, позволяющие соотносить показатели в четырех системах: индикатор технологической оснащенности, индикатор прозрачности коммуникаций, индекс информатизации общества, индекс готовности государств к сетевой экономике. В силу актуальности развития информационного общества, учеными предложены множество возможных методов оценки, которые учитывают разные уровни развития и специфику стран, такие как:

1. ПЭГ – показатель электронной готовности<sup>1</sup> – позволяет провести углубленный анализ ситуации на внутреннем уровне, позволяет определить уровень развития по секторам, выделить сильные, а особенно слабых сторон. Согласно методу ПЭГ, для определения уровня Цифровой интеграции общества, исследуются 19 количественных и качественных показателей из 5 категорий, иерархизированных по этапам развития от 1 до 4. Структура набора показателей ПЭГ по категориям и подкатегориям представлена на рис. 1.

Доступ к сети	Политика по цифровой интеграции	Электронная экономика	Электронное образование	Электронное общество
Информационная инфраструктура Доступность Интернета Стоимость доступа к сети Интернет Скорость и качество доступа к сети Техническая поддержка и услуги	Регулирование электросвязи Политика коммерциализации ИКТ	Возможность трудоустройства в секторе ИКТ Электронная коммерция между фирмой и потребителями (B2C) Электронная коммерция между фирмами (B2B) Электронное управление	Доступ школ к ИКТ Развитие образования с использованием ИКТ Подготовка специалистов в области ИКТ	Люди и организации в сети Соответствующий электронный контент ИКТ в повседневной жизни ИКТ на рабочем месте

**Рис.1. Количественные и качественные показатели для расчета ПЭГ**

2. Набор показателей э-Европа широко применяется в странах Европейского Сообщества. Методика рекомендована для стран юго-восточной Европы и позволяет их взаимное сравнение и как метод оценки электронной готовности, ставит акценты на определение уровня доступа и использования Интернета, включая информационную безопасность и широкополосный доступ, а также на публичные услуги он-лайн. Оценка индекса электронная Европа включает следующий перечень показателей:

- доступ и использование Интернета в обществе (процент населения, имеющего доступ к Интернету из дома; процент населения с регулярным доступом (минимум ежедневным) к сети Интернет, общий и распределительный по демографическим характеристикам: по возрасту, по полу, сектору занятости, образованию);

- доступ и использование ИКТ в бизнесе (процент населения, работающего в компаниях, которые используют подключенный к Интернету компьютер в повседневной деятельности, в том числе: категория бизнеса и отрасль экономики);

- стоимость доступа к Интернет (стоимость доступа к Интернет, в долларах США, в том числе НДС: ADSL; кабельный модем; DIAL-UP);

- современные публичные услуги on-line (Э-управление; количество базовых публичных услуг,

<sup>1</sup> Руководство «Готовность к информационному миру», составленного Центром международного развития Гарвардского Университета

полностью доступных on-line);

- Образование (число учащихся на один компьютер с доступом к сети Интернет, с распределением по типам школ; процент средних общеобразовательных заведений; число учащихся средних общеобразовательных заведений на один компьютер с доступом к Интернет);

- Э-здоровоохранение (процент населения (старше 16 лет), использующего Интернет для поиска медицинской информации; общий процент врачей, использующих электронную регистрацию пациентов; количество специалистов в области здравоохранения и социального обеспечения, использующего компьютер на рабочем месте; общее количество специалистов в области здравоохранения и социального обеспечения; процент специалистов в области здравоохранения и социального обеспечения, использующих компьютер на рабочем месте);

- среда э-бизнеса (On-line закупки и продажи; процент электронной коммерции от общего объема торговли; показатель электронной готовности бизнеса);

- безопасность информации (опыт пользователей Интернет в области безопасности ИКТ; процент пользователей, имеющих проблемы с безопасностью (вирусы, хакеры); процент предприятий с доступом к Интернет, имеющих проблемы с безопасностью);

- широкополосный доступ (плотность широкополосных линий; наличие широкополосного доступа (процент домашних хозяйств) по типам платформ; процент компаний с широкополосным доступом к сети Интернет; процент домашних хозяйств или физических лиц с широкополосным доступом к Интернет; процент органов публичного управления с широкополосным доступом к Интернет).

3. Показатель цифрового доступа (ПЦД) был введен в 2003г. Международным союзом Электросвязи в целях определения уровня цифровой готовности какой-либо страны по сравнению с другими странами, и до ноября 2005 года использовался для определения возможностей граждан по доступу и использованию ИК технологий. Позже был объединен с показателем инфосостояния (Orbicom), составляя в настоящий момент показатель доступности ИК технологий.

Необходимость комбинирования этих двух показателей была вызвана растущими требованиями международного сотрудничества, а также для исключения дублирования функций данных показателей. Оба показателя, ПЦД и Orbicom, отражают доступ и использование ИКТ в большинстве стран мира, оба являются количественными и включают большое количество показателей, используя при этом практически один и тот же источник информации – World Telecommunication/ICT Indicators Database. Индекс доступа к цифровым технологиям состоит из восьми показателей сгруппированных в пять категорий. Каждый показатель приводится к индикатору со значением от 0 до 1, который определяется путем его деления на максимальное значение или «целевой показатель». После этого каждый индикатор взвешивается в своей категории, а итоговые значения индекса усредняются для получения общего значения (табл.1).

Таблица 1

Методология расчета показателя цифрового доступа

Фактор	Показатель
Развитие инфраструктуры	Количество абонентов фиксированной телефонной связи/100 жителей
	Количество абонентов мобильной связи/100 жителей
Уровень образованности	Уровень грамотности
	Общая вовлеченность в образовательный процесс (начальное, среднее, высшее)
Доступность	Стоимость доступа к Интернету в качестве доли от ВВП на душу населения
Качество	Количество абонентов широкополосной сети/100 чел.
	Общая мощность трафика Интернет на жителя, б.сек
Уровень использования	Процент населения, использующего Интернет

4. Индекс цифровых возможностей – применяется для определения уровня и процессов эволюции отрасли ИК технологий. Позволяет проводить динамическую оценку внутри страны, сравнение с другими странами и с их средними показателями. Индекс цифровых возможностей ИКТ зависит от уровня инфоплотности и инфопользования, которые, в свою очередь рассчитываются на основе 19 количественных и качественных показателей из 4 подкатегорий. Список необходимых показателей для расчета индекса цифровых возможностей ИК технологий представлен на табл.2.

Таблица 2.

Показатели для расчета Индекса цифровых возможностей

Инфо-плотность	Сети	Главные линии/100 жителей
		Абоненты мобильной связи/ 100 жителей
		Ширина полосы (К.б.с. на душу населения)
	Компетенция	Уровень грамотности (%)

		Уровень охвата начальным образованием (%)
		Уровень охвата средним образованием (%)
		Уровень охвата высшим образованием (%)
		Общий уровень охвата
Инфо- использование	Покрытие	Количество хозяйств, имеющих один телевизор (%)
		Количество ПК на 100 жителей
		Количество пользователей сетью Интернет на 100 жителей
	Частота использования	Пользователи широкополосных линий/ пользователи Интернет
		Средняя величина трафика Интернет (мин/чел)

Предложенная методика призвана оценить готовность регионов и стран к информационному обществу и измерить поляризацию использования ИК технологий. Анализ показателей позволяет определить уровень развития информационного общества в республике и его регионах, и достижения в количественном и качественном выражении в области ИК технологий. Таким образом, цифровую готовность можно определить как функцию от инфраструктуры ИК технологий, ее использования в бизнесе, демократизации государственного управления и уровня развития ее человеческого капитала. Наряду с оценкой индекса цифровой готовности, ранжируется доступ к инфраструктуре ИК технологий и образовательных уровней и измеряется использование информационных технологий, чтобы продвинуть доступ и вовлечение людей страны.

Уровень проникновения современных информационных технологий определяется развитием инфраструктуры ИК технологий, и этот вопрос является ключевым моментом для стран с низким уровнем показателей цифровых возможностей и электронной готовности.

К сожалению, анализ достигнутых результатов путем измерения вышеприведенных индексов не позволяет определить и оценить факторы, влияющие на развитие инфраструктуры ИК технологий, идентифицировать слаборазвитые области самих ИК технологий, чтобы уточнить приоритеты государственной политики в области развития ИК технологий.

Концепция обеспечения ИК технологиями экономики требует основательной методологической и теоретической проработки системы областей (составляющих частей) ИК технологий, так как главный резерв в данном вопросе заключается в недостаточной разработке структуры ИК технологий. Таким образом, глубокое изучение рынка ИК технологий даёт возможность утверждать, что существуют следующие критерии для структуризации областей рынка ИК технологий (рис.2):

1) аппаратные средства. Техническую основу обеспечения информационных технологий составляют средства компьютерной техники и средства организационной техники, или жесткое оборудование HARDWEAR.

Средства компьютерной техники составляют базис всего комплекса технических средств информационных технологий и предназначены, прежде всего, для обработки и преобразования различных видов информации.

Вычислительная техника прошла те же исторические этапы эволюции, которые прошли и все прочие технические устройства: от ручных приспособлений к механическим устройствам и далее к гибким автоматическим системам. Современный компьютер — это прибор. Его принцип действия — электронный, а назначение — автоматизация операций с данными. Гибкость автоматизации основана на том, что операции с данными выполняются по заранее заготовленным и легко сменяемым программам. Универсальность компьютеров основана на том, что любые типы данных представляются в нем с помощью универсального двоичного кодирования.

Существует достаточно много систем классификации компьютеров, например: классификация по назначению (мэйнфреймы (большие ЭВМ); мини ЭВМ; настольные персональные компьютеры; рабочие станции; серверы начального и высокого уровня; суперкомпьютеры); по спецификации PC99 (consumer PC (массовый ПК); office PC (офисный ПК); mobile PC (мобильный, переносной); workstation PC (рабочая станция); entertainment PC (развлекательный ПК)); по размеру (настольные; портативные (notebook); карманные (palmtop)). Все виды классификаций достаточно условны, поскольку интенсивное развитие технологий приводит к размыванию границ между различными классами компьютеров.

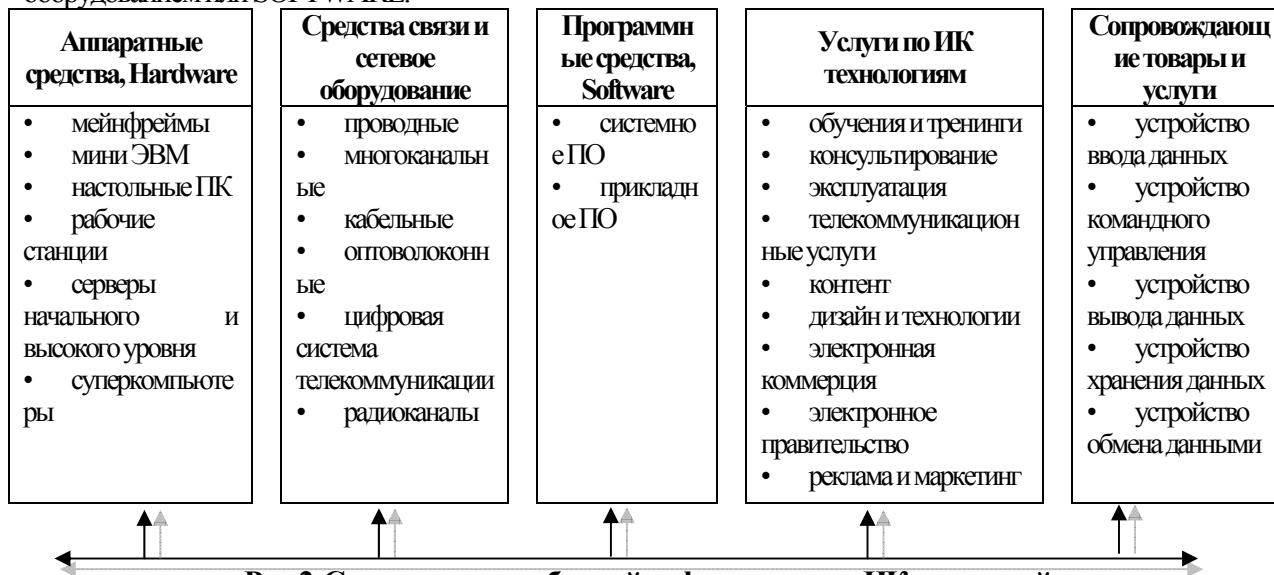
2) средства связи и сетевое оборудование. Средства связи обеспечивают одну из основных функций ИК технологий - передачу информации в рамках системы управления и обмен данными с внешней средой, и предполагают использование разнообразных методов и технологий, в том числе с применением компьютерной техники.

Телекоммуникации — дистанционная передача данных на базе компьютерных сетей и современных средств связи. В настоящее время для передачи информации в различном её виде (текст, изображение, звук, цифра) на большие расстояния изобретено огромное количество разнообразных технических средств. Все

перечисленные виды связи дополняя и взаимодействуя друг с другом образуют единую информационную магистраль. Например, существуют следующие виды каналов связи: проводная, многоканальная, кабельная, оптоволоконная, цифровая система телекоммуникации (ISDN) и радиоканалы (пейджинговая, сотовая, многоканальная транкинговая радиосвязь и спутниковые системы связи).

В состав сетевого оборудования включают компьютерные коммуникации для дистанционной передачи данных с одного компьютера на другой. В соответствии с используемыми протоколами компьютерные сети разделяют на локальные и распределенные (глобальные и территориальные).

3) программные средства. Программное обеспечение (ПО) компьютера называют мягким оборудованием или SOFTWARE.



**Рис. 2. Структуризация областей инфраструктуры ИК технологий**

В зависимости от функций, выполняемых программным обеспечением, его можно разделить на 2 группы: системное программное обеспечение и прикладное программное обеспечение.

Системное ПО организует процесс обработки информации на компьютере и обеспечивает нормальную рабочую среду для прикладных программ. Системное ПО настолько тесно связано с аппаратными средствами, что его иногда считают частью компьютера. В состав системного ПО входят: операционные системы; сервисные программы; трансляторы языков программирования; программы технического обслуживания.

Прикладное ПО предназначено для решения конкретных задач пользователя и организации вычислительного процесса информационной системы в целом, например, позволяет разрабатывать и выполнять задачи (приложения) пользователя по бухгалтерскому учету, управлению персоналом и т.п. Прикладное программное обеспечение работает под управлением системного ПО, в частности операционных систем. В состав прикладного ПО входят: пакеты прикладных программ (ППП) общего назначения; пакеты прикладных программ функционального назначения.

ППП общего назначения — это универсальные программные продукты, предназначенные для автоматизации разработки и эксплуатации функциональных задач пользователя и информационных систем в целом, например: редакторы текстовые (текстовые процессоры) и графические; электронные таблицы; системы управления базами данных (СУБД); интегрированные пакеты; Case-технологии; оболочки экспертных систем и систем искусственного интеллекта.

К ППП функционального назначения относятся программные продукты, ориентированные на автоматизацию функций пользователя в конкретной сфере экономической деятельности. К данному классу относятся пакеты программ по бухгалтерскому учету, технико-экономическому планированию, разработке инвестиционных проектов, управлению персоналом, системы автоматизированного управления предприятием в целом.

4) услуги. Услуги ИК технологий подразумевают ряд услуг, как для эффективного использования информации, так и для дальнейшего развития самих ИК технологий. Перечень услуг связанных с ИК технологиями можно подразделить на следующие виды:

- обучение и тренинги;
- консультирование (в области информационных технологий, электронного бизнеса, по информационной безопасности);
- эксплуатация (обслуживание технических средств, программного обеспечения, аутсорсинг);

- телекоммуникационные (услуги по предоставлению всемирной компьютерной сети Интернет, создание закрытых выделенных сетей Интранет и Экстранет);
- контент (авторский контент, уникальный контент и т.д.);
- дизайн и технологии (услуги по предоставлению электронных платежных систем, электронная подпись, защита информации);
- электронная коммерция и бизнес (предоставление продукции/услуг через сеть Интернет путем применения разновидности Интернет-сайтов);
- электронное правительство (G2B/ G2C/ G2G решения); реклама и маркетинг;

5) сопровождающие товары и услуги. Средства организационной техники (периферийные устройства) предназначены для механизации и автоматизации управленческой деятельности во всех ее проявлениях.

Периферийные устройства персонального компьютера подключаются к его интерфейсам и предназначены для выполнения вспомогательных операций. Благодаря им компьютерная система приобретает гибкость и универсальность. По назначению периферийные устройства можно подразделить на: устройства ввода данных (специальные клавиатуры, сканеры, графические планшеты (дигитайзеры) и цифровые фотокамеры); устройство командного управления (специальные манипуляторы: трекболы, пенмаусы, инфракрасные мыши); устройства вывода данных (матричные, лазерные, светодиодные и струйные принтеры); устройства хранения данных (CD и DVD диски, флеш-карты); устройства обмена данными (модем, Wi-fi роутер).

Обоснованная структуризация областей ИК технологий позволяет в полном объеме оценить развитие инфраструктуры ИК технологий в условиях национальной экономики, которые являются фундаментом для информатизации регионов, а создание инфраструктуры является необходимым условием для решения всех задач. Таким образом, развитие областей ИК технологий требует особого методологического подхода к изучению и должна осуществляться по определенным закономерностям, иметь равномерный характер и непосредственное регулирование и контроль.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Руководство «Готовность к информационному миру», составленного Центром международного развития Гарвардского Университета
2. Начиная с 1999 г. в области персональных компьютеров начал действовать международный сертификационный стандарт - спецификация PC99
3. Косов, Н.С. Основы макроэкономического анализа: учебное пособие/Н.С. Косов. – Тамбов : Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2007.–С.62
4. Попов В.Г. Социальная информатология и журналистика. М., 2007. С. 39.
5. Киричек П.Н. Информационный процесс в системно-целевом измерении. М., 2008. С. 13.
6. Пименова Д. В. Информационное неравенство в современном российском обществе: социально-территориальный аспект. Автореф. канд. социол. наук. Пенза, 2007. С. 13.
7. Словарь социальной информатологии // Информ-Дискурс: Власть и общество. 2007. 1. С. 79.
8. Информационные системы и технологии в экономике и управлении: учебное пособие/ под ред. Проф.В.В.Трофимова. -2-е изд., перераб.и доп.-М.:Высшее образование, 2007.С.30
9. Карпинский А.М., Нестеров П.В. Информатизация бизнеса. М.: Финансы и статистика, 1997. С.55

#### МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ОЦЕНКИ РАЗВИТИЯ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ РЕГИОНОВ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Статья посвящена исследованию методов оценки развития национальных и региональных информационных областей и предлагает новое методологическое основание оценки развития информационно-коммуникационных технологий, приспособленных к условиям развития областей республики Таджикистан.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** информационно-коммуникационные технологии, инфраструктура, информационное общество, информатизация, индексы оценки развития ИК технологий

#### METHODOLOGICAL QUESTIONS OF THE ESTIMATION OF DEVELOPMENT INFORMATION-COMMUNICATION TECHNOLOGIES OF REGIONS REPUBLIC OF TAJIKISTAN

The article is devoted to research methods of an estimation of development of national and regional information fields and offers a new methodological basis of an estimation of development of the information-communication technologies, adapted for conditions of development of regions of Republic of Tajikistan.

**KEY WORDS:** Information-communication technologies, infrastructure, information society, information, indexes of an estimation of development ICT.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Ш.И.Файзуллоева* - старший преподаватель кафедры «Экономика и управление» Худжандского политехнического Института Таджикского технического университета им. М.С. Осими. Телефон: (92)760-15-95

## ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

*К.Х. Барфиев*

Таджикский национальный университет

Конкурентоспособность- это производное понятие, она существует испокон веков в разных формах в системе производственных отношений. Вокруг дефиниций и сил конкурентоспособности до сегодняшнего дня идет полемика и исследуется в разных ракурсах в нескольких уровнях, и её можно изучать вокруг отдельного комплекса, отрасли, фирмы, выпуска продукции и форм оказания услуг.

Генезисом проявления конкурентоспособности в системе производственных отношений считается общественное разделение труда. Так, в книге «экономикс» указывая модель конкуренции авторы применительно к рынку труда считают, что число конкуренции рынка труда характеризуется следующими чертами: 1) большое число фирм конкурируют друг с другом при найме конкретного вида труда. 2) многочисленные квалифицированные рабочие и имеющие одинаковую квалификацию, независимо друг от друга предлагают данный вид услуг труда. 3) ни фирма, ни рабочие не осуществляют контроля над рыночной ставкой заработной платы, ни те, ни другие диктуют заработную плату».[1]

Нами представляется, что конкуренции в трудах – это побуждение мотивации отдельного производителя на рабочем месте и именно дальнейшего обеспечения всех форм конкуренции выпускаемого товара зависит от характера поглощенного труда производителя.

Теория конкуренции связана, в частности с именем австрийского экономиста И. Шумпетера. Он определял конкуренцию как борьбу старого с новым».[2] Другой выдающийся австрийский экономист и политический философ Ф.фон Хайек рассматривал конкуренцию еще шире, понимая ее как процедуру открытия».[3]

Следует, отметить, что конкурентные преимущества все больше зависят не от природных ресурсов, а от уровня развития человеческого капитала. Человечество является единственным и основным фактором формирующим среду конкурентных отношений. Производственная продукция требует участия человека непосредственно в производственном процессе, особенно сельскохозяйственный труд является более банальной формой труда и является основой всех форм труда, поэтому он действительно требует большого количества человеческого капитала. С другой стороны сельское хозяйство является сезонной отраслью экономики которая требует комплекса психологической предприимчивости для выращивания и производства конкурирующей продукции. В условиях рыночной экономики конкурентоспособность или конкурентные отношения, считаются, как феномен рынка и его функционирование в системе рыночных производственных отношений является системообразным.

На конкурентном рынке кривая рыночного спроса совершенно эластична применительно к сельскому хозяйству, особенно в отечественных и зарубежных учебниках указывается, что кривые спроса для большинства сельскохозяйственных продуктов совершенно неэластичны, даже несмотря на то, что сельское хозяйство является наиболее конкурентной отраслью «экономики».[4]

Поэтому конкурентные отношения в условиях рынка существуют не только на уровне крупных производств или отраслей, они существуют и в рамках мелкого бизнеса. Следовательно развитие сельскохозяйственных производств без конкурентных отношений которые создают сами производители непредставимо. Рынок сам формирует конкурентные отношения, основой которых считается многообразие форм собственности и предпринимательской деятельности. Так всякие действия предпринимателей и их психологические воздействия на экспансии или монополии рынка продукции упоминают о конкурентности их выпускаемой продукции и их место в бурном рыночном столкновении.

Основой продуктивных конкурентных отношений в сельском хозяйстве являются аграрные реформы.

Конкурентные отношения в сельском хозяйстве в условиях рыночной экономики – это периодическая и закономерная смена принципов и функций собственности и зависима от форм владения и пользования главным средством производства особенно на земле. Следовательно конкурентоспособностью продукции дехканских (фермерских) хозяйств на рынке определяется только посредством качества производства продукции и необходимым критерием рынка это спрос и предложения.

Известно что уровень производства продукции воздействует и определяет функционирование конкуренции на рынке. В системе аграрной экономики конкуренция продукция зависит от уровня валовой или товарной продукции в сравнительном отношении в разных хозяйствах определяется по средствам доли удельного веса форм собственности и хозяйствования. Особенно в нашей республике после определенного периода спад производства в сельскохозяйственном производстве в период с 1992 г. до 1995гг.

Начиная с 1996г. наметился прирост производства продукции на 1%. Постепенный прирост производства продукции создает конкурентные отношения или конкурентоспособность сельскохозяйственной продукции.

Сопровождающим моментом конкурентоспособности считается поэтапный отход государства от управления экономическими процессами и частичное экономическое снижение роли государства на управление функционирования дехканских (фермерских) арендных индивидуальных семейных хозяйств. В настоящее время среднегодовая численность работников, занятых в сельском хозяйстве 1 525,4 тыс. человек. В этой важной отрасли экономики занимаются производством сельскохозяйственной продукции 2677 крупных, средних, малых хозяйств и организаций, из них 1колхоз, 7совхозов, 73 госхоза, 1арендное предприятие, 1341ассоциации дехканских фермерских хозяйств, 820коллективных дехканских хозяйств, 25акционерных обществ, 68сельскохозяйственных кооперативов, 284 подсобных хозяйства при предприятиях и организациях, 7агрофирм и 30842 дехканских фермерских хозяйства. Объем валовой продукции сельского хозяйства в 2008 году составил 7807,3 млн. сомони, в общественном секторе 647007 тыс. сомони, что от общей суммы составляет 8%. Значительная часть валовой продукции была произведена в хозяйствах населения на 4986128 тыс. сомони, что составило 63%. В новых формах хозяйствования дехканских (фермерских) хозяйств была произведена продукция на 2174126 тыс. сомони, что от общего объема составила 27%. В месте с тем даже в сложных, кризисных экономических ситуациях вмешательство государства в процесс становления конкурентных отношений в сельском хозяйстве должно основываться не на административных, командных, а на рыночных механизмах и их принципах.

Иными словами, важнейшими инструментами воздействия государства на характер, масштаб сельскохозяйственных предприятий и приоритеты их конкурентного отношения должны реализовать посредством фискальной финансово-кредитной и инвестиционной политики, гарантом которых является предпринимательский риск. Следует отметить, что в Республике Таджикистан на заре перехода к рыночным отношениям был создан благоприятный климат и поддержка на функционирование предпринимательской деятельности.

Исследуя становление конкурентных отношений в сельском хозяйстве следует отметить, что результат аграрных преобразований в экономике Республики Таджикистан зависит от формирования модели обеспечения сельскохозяйственной продукции рыночного типа, отвечающего требованиям потребителя и прежде всего сельского производителя.

Формирование конкурентоспособности в сельском хозяйстве зависит от вовлечения работников в конкурентные отношения на основе создания различных, малых, семейных форм хозяйств основывающихся предпринимательской деятельности.

Нам представляется, функционирование сельскохозяйственных предприятий в аграрной экономике нашей республики в такой форме представляет собой частные, коллективные и государственно-общественные формы хозяйствования. На сегодняшней день в сельском хозяйстве республики более половина динамики экономического роста в сельском хозяйстве обеспечивается предпринимательской средой. Это дехканские (фермерские), арендные и домашние хозяйства, они производят более 90% продукции сельского хозяйства».[5]

Более важный рычаг конкурентоспособности сельхозпредприятия определяется посредством высокой капиталоемкости активов и степени ее вертикальной взаимосвязи с вышестоящими формами труда, и в возникновении конкурентоспособности в сельском хозяйстве главным является человеческий капитал. Он выступает как элемент активов и источник доходов. Здесь большую роль играют не вещевые активы, а соглашения ноу-хау и инновации по организации производства и определению конкурентоспособности в макроэкономических и микроэкономических системах. В макроэкономической системе конкурентоспособность охватывает изучение целой производственной системы. На микроэкономическом уровне конкурентоспособность охватывает весь спектр производства продукции и характер их реализации. Анализ конкурентоспособности на микроуровне используется в ракурсе опросного метода. Изучение, сравнительный анализ динамики развития форм конкурентоспособности в рамках отдельного сельхозпредприятия должен оценить по следующим их характерным чертам их производственный потенциал, формы деятельности уровня оснащенности и территориальных или отраслевых различий.

Конкурентоспособность в международном разделении труда выражается в использовании сравнительных преимуществ, в том числе по факторам производства, для экспорта продукции. Такой потенциал на данный момент в сельском хозяйстве республики не существует. До сих пор не обеспечено нормативное потребление на душу населения. Одним из определяющих факторов конкурентоспособности считается уровень потребления продукции на душу населения. Посредством их обеспечения или сверхнормативного производства продукции создается облик конкурентоспособности производства продукции.

Именно нормативный рост потребления и их производства на душевое потребление создает и усиливает факторы, стимулирует развитие многообразия форм хозяйствования в том числе арендных, индивидуальных,



семейных, коллективных, кооперативных, дехканских (фермерских) и совместных предприятий на основе кооперации специализации и конкуренции на уровне отдельных хозяйствующих субъектов и отрасли.

Известно, что после развала союза в аграрной экономике Республики резко наметился спад сельскохозяйственной продукции который привел к уменьшению норм потребления на душу населения. Следует отметить, что одним из важных параметров измерения или определения конкурентоспособности в сфере аграрной экономики могут выступать уровень увеличения или снижения нормы душевого потребления населения.

Таким образом, одним из критериев конкурентоспособности и ее уровнем определения в аграрной экономике является сверхнормативное обеспечение продукции на душу населения и которое создает условия выбора продукции на рынке оно и эволюционным путем формируют конкурентные отношения в системе аграрной экономики.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Шумпетер И. Теория экономического развития Пер.с англ. М: Прогресс 1982 с 32.
2. Экономика под ред. А.И.Архипова, А.Н.Нестеренко А.К.Большакова. М.: «Проспект». 1998 с. 61.
3. Экономикс. Кембел Р. Макконелл С. Тэнли Ю. Брю М: 1997 с 157.
4. Экономикс. Кембел Р. Макконелл С. Тэнли Ю. Брю М: 1997 с 161.
5. Сельское хозяйство Республики Таджикистан статистический сборник Душанбе 2009 с 3-45.

#### ТЕОРЕТИЧЕСКОЕ ОСНОВЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Исследуемая тема охватывает теоретические проблемы конкурентоспособности в условиях рыночной экономики. В изучении данной проблемы автор частично рассматривает исторические аспекты путей и форм проявления конкурентоспособности в аграрной экономике Республики Таджикистан.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** теория конкуренции, конкурентоспособность продукции, модель конкуренции, дехканские (фермерские) хозяйства, сельскохозяйственные предприятия.

#### THE THEORETICAL BASES OF COMPATIBILITY FOR MARKET TERM ECONOMY

This theme learns the theoretical matters of compatibility for markets term economy. Discussing this matters the other looking through the historical wan on anal investigates and farms, the appearance of compatibility in agrarian economy Republic of Tajikistan.

**KEY WORDS:** theory of compatibility, compatibility good (production), model of compatibility, consider real, agriculture company.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *К.Х. Барфиев* – ассистент кафедры экономического анализа и аудита Таджикского национального университета. Телефон: 919-16-98-64

#### ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНЫЙ МЕХАНИЗМ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ ТАДЖИКИСТАНА

*И.Р. Иброхимов*

Таджикский финансовый институт

Денежно-кредитный механизм регулирования экономики Таджикистана является одним из мощных инструментов государственной поддержки, форм и методов государственного регулирования хозяйственной деятельности экономических субъектов.

По мнению Стиглица Дж.Ю. «Существуют три механизма, через которые политика правительства воздействует на уровень инвестиций: 1) она воздействует на функцию инвестирования, уровень инвестиций, желательный для фирмы, при данной ставке процента; 2) она воздействует на функции сбережения, сумму, которую люди желают сберегать при данной ставке процента; 3) она воздействует на использование имеющихся сбережений».[1] Таким образом, от денежно-кредитной политики Национального Банка Таджикистана и международных финансовых организаций и других доноров зависит дальнейший экономический рост.

Устойчивость и надежность денежно-кредитной системы во многом определяет эффективность процесса экономических преобразований. Основные законы регулирующие денежно-кредитную систему это: Закон Республики Таджикистан «О национальном банке Республики Таджикистан» (1991), "О валютном регулировании и валютном контроле" (1995 г.), О микрофинансовых организациях (2007) и другие. Они составляют основу регулирования денежно-кредитной системы Республики Таджикистан.

Эмиссия денег может выражаться как в прямом выпуске денежных знаков в обращение, так и косвенно – путем выпуска государственных ценных бумаг и реализации их коммерческим банкам. Имеется и отрицательный опыт проведения монетаристской политики, который привел к ограничению развития промышленных предприятий малого и среднего предпринимательства. Хотя некоторые исследователи поддерживают это направление.[2] Напротив, по мнению Зарифовой З.С. и Умарова Х.У., из-за низкого уровня монетизации (5 процентов) сотни промышленных предприятий, хорошо обеспеченных основными фондами, и в особенности оборудованием, по причине отсутствия оборотного капитала фактически не работали.[3] Существующий уровень монетизации 6-10% отрицательно сказывается на росте производства. Особенно важны экономические методы государственного регулирования, позволяющие использовать в процессе управления производством налоги, прибыль, банковские кредиты, ценные бумаги, таможенные платежи и др.

Платежный баланс играет ключевую роль в макроэкономике и при оценке потребности страны в экономических переменных.[4] Платежный баланс также является важным механизмом денежно-кредитной системы.

В настоящее время Национальный банк Таджикистана проводит политику стимулирования концентрации финансового капитала, так как ежегодно повышается планка минимального размера уставного фонда банковской структуры. Следует снизить шкалу в уставном фонде. Это позволит увеличить конкурентную среду в банковских услугах. Крупные банки мало заинтересованы в кредитовании малых и средних по стоимости проектов. Они заинтересованы в крупных проектах с быстрой отдачей. Монополия на инвестиционно – кредитную деятельность должна быть ограничена государством.[5] Этот тезис, по нашему мнению, правомерен.

Условия кредитования в настоящее время не являются благоприятными. Так, ставка кредита колеблется до 36 % годовых, кроме того, существуют ограничения кредитования средне- и долгосрочных предпринимательских проектов. В развитых странах мира ставка кредита 10% годовых считается высокой и неконкурентоспособной. В настоящее время, по нашему мнению, Национальный банк Республики Таджикистан проводит политику стимулирования концентрации банковского капитала. Так, ежегодно повышается планка минимального уставного фонда банковской структуры. При недостатке средств в уставном фонде лицензия на разрешение банковской деятельности Нацбанком не выдается. Поэтому в настоящее время еще не полностью сформирована конкурентная среда в банковской деятельности Республики Таджикистан и в основном сегменты рынка поделены между крупнейшими банковскими монополиями и их дочерними структурами и филиалами. Крупные банки мало заинтересованы в кредитовании малых и средних по стоимости проектов. Они заинтересованы в крупных проектах с быстрой отдачей. Следует значительно снизить уровень уставного фонда для образования и функционирования в республике малых и средних банков с местным капиталом, а также дочерних и совместных крупных, средних и малых зарубежных банков. Это расширит конкурентную среду и снизит уровень ставок кредита и повысит качество обслуживания в целом.

По мнению Шамсиева К.Б. для пропорционального и устойчивого развития экономики необходимо обеспечить: планмерность; соблюдение взаимных интересов государства и предпринимательства; проведение коренной реформы налогообложения, в части переноса налогообложения с производителя на потребителя; снижения процентных ставок кредитования; улучшения условий страхования инвестиций и всего комплекса экономико-правовых условий развития бизнеса.[6]

Банки Таджикистана отнесены к категории крупных налогоплательщиков. Значительная доля доходной части госбюджета пополняется ими. Однако какие-либо стимулирующие условия и возможности для дальнейшего наращивания доходности за счет внедрения новых банковских продуктов не предусматриваются. Предусмотренный порядок взимания налогов в размере 12 процентов от сумм начисленных дивидендов и направляемых на капитализацию крайне не логичен и ограничивает интерес акционеров банка. Целесообразно было бы не облагать налогом доходы акционеров, направляемые на увеличение уставного капитала, имея в виду, что от последующего использования этих средств в виде кредитов налогооблагаемая база от доходов оказывается гораздо больше, чем при начальном взимании налога.

Аналогично 12 процентов налога взимается с доходов вкладчиков банка, что при нынешних инфляционных процессах становится невыгодным для вкладчиков. Следовательно, намерения банков и их клиентов - снижение процентных ставок по депозитам и одновременно снижение процентных ставок по кредитам - остаются не достигнутыми.

На всех уровнях признается необходимость и выгодность финансового лизинга как возможности для обновления производственных мощностей, замены устаревшего оборудования на высокоэффективные технологии. С этой целью банками учреждены специализированные лизинговые компании по выдаче хозяйствующим субъектам долгосрочных кредитов. Как показывает практика, несмотря на привлекательность финансового лизинга, сдерживающим фактором для лизингополучателей становится

взимание налогово-таможенных пошлин и процедур в момент поступления оборудования до их монтажа и эксплуатации, в результате чего происходит увеличение себестоимости оборудования и кредитов банка.

Таких проблем, негативно влияющих на реализацию стратегических программ множество, и их решение без взаимодействия и взаимопонимания органов законодательной и исполнительной власти маловероятно.

Заслуживает внимания заинтересованность банков в привлечении переводов от наших сограждан, находящихся на заработках за пределами страны. Главной заслугой и достижением при этом считается доверие к банковской системе. Вместе с тем без профессионального ответа остается вопрос о том, почему при таком поступлении переводов, их притока на финансовый рынок, исчисляемого миллиардами долларов, соотношение национальной валюты не стабилизируется, а имеет тенденцию к падению. Вместе с тем имеют место отдельные неиспользованные резервы и отставания, реализации которых для банковской системы являются безотлагательными и стратегической целью дальнейшего развития. Первоочередные из них - это наращивание капитальной базы, минимизация рисков и обеспечение возвратности просроченных кредитов, расширение долгосрочных кредитов, создание и организация деятельности бюро кредитных историй, расширение конъюнктуры рынка банковских услуг с охватом широких слоев населения, привлечение в банки денежной наличности, находящейся вне банков, и, наконец, содействие в удержании инфляционных процессов, достигших по официальным данным, более 19%. Бесспорно, наращивание капитальной базы, в частности, акционерного капитала, для банков является основным инструментом, обеспечивающим их стабильную работу. К сожалению, несмотря на достижение позитивных результатов, капитальная база банков страны составляет всего 5% к ВВП, а последствия - нехватка ликвидности, долгосрочные кредитные ресурсы и т.д. Примечательно, что в настоящее время не совсем освоенный рынок Таджикистана становится привлекательным для банков иностранных государств. Открытие и функционирование этих банков с одной стороны, заслуживает поддержки и одобрения, но с другой стороны, необходимо учитывать такой фактор как экономическая безопасность страны в целом. Неслучайно банки иностранных государств при намерении сотрудничества с отечественными банками требуют уступку им контрольного пакета акций на 51-60 процентов. Нетрудно предвидеть ситуацию: когда банк с иностранным капиталом начнет функционировать на рынке Таджикистана с 1 миллиардом долларов или Евро, очевидной станет бесперспективность отечественных банков с капиталом в 650 миллионов сомони. Сложившаяся ситуация пока не является безвыходной. Есть основания полагать, что многие фирмы и компании иностранных государств имеют желание работать на рынке республики и, как правило, с целью обеспечения безопасности собственного капитала считают важным для себя сотрудничество с банками. При этом было бы целесообразно не отталкивать их, а по упрощенному принципу привлечь их для сотрудничества в качестве акционеров, принятием в состав совета директоров банка, уступая им акции до 30-35 процентов. Следовало бы иметь в виду, что структуру и состав акционеров банка в настоящее время в основном составляют местные фирмы, что свидетельствует о недостаточной работе банков по привлечению иностранных партнеров - инвесторов и инвестиций.

В условиях острого дефицита финансовых ресурсов объем наличности денег в обращении насчитывается в пределах 1 млрд. сомони, из которых до 70 миллионов находятся в обращении вне банков, а по данным ЕБРР, - 1 миллиард долларов США. Проблемные, несвоевременно возвращенные заемщиками кредиты стабильно держатся в объемах 60 миллионов сомони. Таким образом, банковский сектор лишен возможности использования средств от 130 до 150 миллионов сомони в качестве кредитных ресурсов, включая долгосрочные кредиты по сравнительно низким процентам, которые являются приоритетным направлением банковской системы. При этом проблема возвратности проблемных, просроченных кредитов при неразвитости системы страхования и других способов минимизации рисков полностью возлагается на банки и связана с дополнительными затратами средств и времени. В Таджикистане наблюдаются основные две тенденции: скорость обращения, как правило, уменьшалась по мере снижения инфляции, процесс реформ продолжался и спрос на реальные денежные остатки повышался, хотя здесь можно проследить явные различия между странами.

Спрос на деньги определяется не только объемом производства и уровнем цен, но и уровнем процентных ставок, который в свою очередь зависит от вышеуказанных особенностей переходных экономик.

В силу этого кажется возможным сделать вывод о предпочтении выбора обменного курса в качестве номинального ориентира по сравнению с выбором в этом качестве денежной массы. Тем не менее, стабилизация, основанная на кредитно-денежном регулировании в ряде стран оказывалась эффективной.

Пользующаяся доверием политика стабилизации, основанная на денежно-кредитном регулировании, должна вести к реальному повышению курса валюты на ранней стадии, поскольку высокие процентные ставки способствуют привлечению иностранного капитала. Тот факт, что ни в одной из стран этого не произошло может быть объяснено ограниченной мобильностью капитала и недостаточным доверием к

политике стабилизации, основанной на денежно-кредитном регулировании; или, что с этим связано, неспособностью обеспечить позитивные реальные процентные ставки по активам в национальной валюте.

Преимущества инструментов косвенного денежно-кредитного регулирования перед инструментами прямого регулирования в том, что они являются гибкими, способствуют конкуренции и деполитизируют процесс выделения бюджетных средств. В тоже время, косвенное регулирование возможно только при наличии развитой финансовой инфраструктуры и макроэкономической стабильности.

Возможен выбор режима денежно-кредитного регулирования необходимо осуществить выбор между использованием кредитных лимитов или кредитных аукционов. Как показывает опыт стран с переходной экономикой, переход на аукционный метод кредитно-денежного регулирования осуществлялся уже на начальных стадиях стабилизационных программ. Благодаря аукционам появилась возможность проводить операции, подобные тем, которые проводились на открытом рынке до того, как этот рынок сформировался, и получать информацию о состоянии финансовой сферы, начался процесс деполитизации кредитования.

Наиболее простым решением проблемы неплатежей является централизованная ликвидация всей суммы взаимной задолженности за счет дополнительной кредитной эмиссии, которая носит ярко выраженный инфляционный характер. В этой связи более удачным вариантом кажется многосторонний взаимозачет.

Если взаимная задолженность предприятий достигла угрожающих размеров, государственные органы власти вправе начать принудительную секьюритизацию взаимной задолженности и провести аукционы взаимной задолженности.

С точки зрения эффективной реализации кредитно-денежной политики наибольшее значение имеет неспособность обслуживания предприятиями задолженности перед банками. Это не только мешает использовать процентные ставки в качестве основного инструмента кредитно-денежной политики, но и угрожает платежеспособности самих банков. Что в свою очередь искажает механизм кредитно-денежной и фискальной политики в сторону увеличения централизованного кредитования с целью поддержания на плаву проблемных банков и предприятий, замедляя таким образом ход реформ в целом.

Необходима также помощь государства в организации коммерческого присутствия на зарубежных рынках. В западных странах именно государство берет на себя значительную часть финансового бремени в этой области. Важное значение в стимулировании экспорта имеет информационное, консультационное, маркетинговое и техническое содействие экспортерам. Экспортер нуждается прежде всего в современной системе внешнеторговой информации, которая включает в себя сведения о законодательных актах Республики Таджикистан и зарубежных стран в сфере внешнеторговой деятельности; деятельности торговых представительств Республики Таджикистан за рубежом; функционировании в республике специализированных банков и других организаций, предоставляющих услуги по кредитованию и страхованию экспорта; таможенную статистику Республики Таджикистан; конъюнктуру на зарубежных рынках по основным товарным группам; правовые акты Республики Таджикистан о стандартизации и сертификации; перечень товаров, запрещенных для вывоза с территории Республики Таджикистан; другие сведения, полезные для экспортеров.

В определенной степени информационно-консультационные функции в Республике Таджикистан выполняет Центр маркетинга и конъюнктуры цен. Однако, по опросам предприятий-экспортеров, среди основных факторов, тормозящих развитие экспорта, по-прежнему называются недостаток информации о рынке (85,1%), отсутствие полной информации о конкурентах (41,2%), незнание механизма функционирования международных рынков (62,7%), несовершенство законодательства в области налогообложения, лицензирования, таможенного и авторского права (61,2%)<sup>8</sup>. Поэтому с целью более широкого информационного обеспечения и координации действий экспортеров Таджикистан на внешних рынках целесообразно создание в республике Научно-исследовательского института развития экспорта, отраслевых объединений производителей и экспортеров, широкой сети торговых представительств Республики Таджикистан за рубежом. Они призваны:

- оказывать содействие в организации зарубежных деловых визитов, обеспечивать дипломатическую поддержку наиболее значимых экспортных проектов;
- осуществлять проведение предварительных маркетинговых исследований, предоставлять необходимую торгово-политическую и конъюнктурную информацию;
- консультировать экспортеров по вопросам действующего зарубежного законодательства, норм и правил поведения на рынке, существующих стандартов и иных требований к товарам;
- выдавать заключения о фирмах страны пребывания с учетом практики торгово-экономических отношений с Республикой Таджикистан;
- защищать интересы экспортеров Таджикистан в случае их явной или скрытой дискриминации на внешних рынках, содействовать урегулированию торговых споров;

— проводить торговые выставки и ярмарки, специализированные симпозиумы и конференции, кампании по развитию экспорта товаров и услуг, осуществлять рекламную деятельность.

Одним из сдерживающих факторов развития экспорта товаров и услуг является относительно высокая доля транспортных издержек в стоимости экспортной продукции. Предлагается снизить уровень тарифов на перевозки сырья, используемого в экспортоориентированной продукции, что приведет к сокращению затрат на производство готовой продукции, к повышению ее конкурентоспособности на мировом рынке.

Финансирование соответствующего комплекса мероприятий может осуществляться из фонда поддержки экспорта. С помощью его средств возможно оказание технической помощи экспортерам, в том числе в предконтрактной проработке экспортных операций.

Следует определить 2—3 отрасли, способные при финансовых инвестициях, технологическом перевооружении многократно увеличить производство конкурентоспособной на мировом рынке продукции. Государству следует продолжать оказывать и "точечную" финансовую поддержку наиболее экспортоориентированным производствам и одновременно осуществлять контроль за целевым использованием выделенных ресурсов. С Постановлением Правительства Республики Таджикистан № М22 от 23 октября 2007 г. в республике проводится эксперимент по государственной поддержке товаропроизводителей-экспортеров. К ним относятся: ОАО "Кайракумский ковровый комбинат", завод "Таджиктекстильмаш", ОАО "Нафиса", завод АРЗ 1, ОАО "Таджиккабель», Курган-Тюбинский трансформаторный завод, Яванский электрохимический комбинат и другие.

Приоритетным направлением экспортной политики должно стать развитие таких форм международного сотрудничества, от которых зависит технико-экономический и технологический уровень производства. Это производственная кооперация, создание совместных предприятий, обмен технологиями и "ноу-хау", экспорт услуг, проведение совместных НИОКР, лизинг техники и оборудования, организация финансово-промышленных групп, свободных экономических зон. В связи с этим необходимо совершенствование нормативно-правовой базы, содействующей внедрению данных форм в отечественную практику и позволяющей осуществлять деятельность в рамках недавно принятого Закона Республики Таджикистан "О государственном регулировании внешнеторговой деятельности".

При формировании стратегии развития ВПП Таджикистан необходимо учитывать, что прежде всего экономические методы являются действенным средством мобилизации экспортного потенциала. Необходимы либерализация деятельности экспортеров, снижение оказываемого на них командно-административного давления. В то же время, большое значение для дальнейшего развития экспорта и сокращения бартерных операций имеет макроэкономическая ситуация в республике, в частности уровень инфляции не должен превышать 0,5-1,5% в месяц.

В процессе разработки внешнеторговой политики должен быть соблюден необходимый баланс, обеспечивающий единство государственных интересов и интересов конкретных экспортеров. Причем государственные интересы призваны в максимальной степени учитывать требования и подходы экономических групп и отдельных экспортеров. Одним из направлений развития внешнеэкономической деятельности является активное участие Республики Таджикистан в мировых торгово-экономических организациях. В настоящее время крайне актуально вступление во Всемирную торговую организацию (ВТО). Это не только позволит расширить объемы экспорта отечественной продукции на зарубежные рынки (вследствие избежания дискриминации и применения антидемпинговых мер по отношению к экспортерам), но и создаст благоприятные условия для привлечения зарубежного капитала.

С другой стороны, после вступления в ВТО Республика Таджикистан должна реализовать основной принцип этой организации - осуществить либерализацию внешнеторгового режима. Либерализация мировой торговли, согласно основным положениям ВТО, должна происходить путем последовательного сокращения уровня импортных таможенных пошлин, устранения нетарифных барьеров, сокращения поддержки отечественных производителей.

Таким образом, для Республики Таджикистан с ее высокой степенью открытости внешнему миру успех внешнеэкономической деятельности во многом будет зависеть от решения главной проблемы: экспорт должен стать выгоден экспортерам. Выполнение этого условия зависит не только от самих экспортеров, но и от продуманной, целенаправленной политики государства по поддержанию и стимулированию экспортной деятельности.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Стиглиц Дж.Ю. Экономика государственного сектора/пер. с англ. -М.: Издательство МГУ: ИНФРА-М, 1997.-с.628.
2. Курбанов С. Реформа банковского сектора в переходной экономике: опыт Республики Таджикистан // Известия Академии наук Серия: Экономика и политология №3-4(11-12)2003.- с-53.

3. Зарифова З.С., Умаров Х.У. Монетарные проблемы демонетизированной экономики// Экономика Таджикистана: Стратегия развития №3. - 2004-с.104-105.
4. Кошпаков Г.В. Махкамова И.А. Анализ состояния платежного баланса Республики Таджикистан// Известия Академии наук Серия: Экономика и политология №1-2 (17-18) 2005.- с.-52
5. Шамсиев К.Б. Экономические проблемы развития предпринимательства Таджикистана. Душанбе: Ирфон, 2004. – с.82.
6. Шамсиев К.Б. Стратегия государственного регулирования и стимулирования развития предпринимательства// Экономика Таджикистана: Стратегия развития. №2. 2002. - с.28.

### **ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНЫЙ МЕХАНИЗМ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ ТАДЖИКИСТАНА**

Денежно-кредитный механизм регулирования экономики Таджикистана является одним из мощных инструментов государственной поддержки, форм и методов государственного регулирования хозяйственной деятельности экономических субъектов.

Для Республики Таджикистан с ее высокой степенью открытости внешнему миру успех внешнеэкономической деятельности во многом будет зависеть от решения главной проблемы: экспорт должен стать выгоден экспортерам. Выполнение этого условия зависит не только от самих экспортеров, но и от продуманной, целенаправленной политики государства по поддержанию и стимулированию экспортной деятельности.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** денежно-кредитный механизм, государственное регулирование хозяйственной деятельности, регулирование экономики Таджикистана, экспорт, открытая экономика Таджикистана, макроэкономическое регулирование

### **THE MONETARY AND CREDIT MECHANISM OF MACROECONOMIC REGULATION OF OPEN ECONOMY OF TAJIKISTAN**

The monetary and credit mechanism of regulation of economy of Tajikistan is one of powerful tools of the state support, forms and methods of state regulation of economic activities of economic subjects.

For Republic Tajikistan with its high degree of an openness to an external world the success of foreign trade activities will depend in many respects on the decision of the main problem: export should become favorable to exporters. Performance of this condition depends not only on exporters, but also from the thought over, purposeful policy of the state on maintenance and stimulation of export activity.

**KEY WORDS:** the monetary and credit mechanism, economic activities state regulation, regulation of economy of Tajikistan, the export, open economy of Tajikistan, macroeconomic regulation

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *И.Р.Иброхимов* – кандидат экономических наук, проректор Таджикского финансового института по учебно-воспитательной, научной работе и международным вопросам. Телефон: **918-81-42-40**

### **ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И ФУНКЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА**

*Д.С. Мухсинов, Н.Х. Мирзоев*  
**Таджикский национальный университет**

Понятие «информация» сегодня употребляется весьма широко и разносторонне. Трудно найти такую область знаний, где бы оно не использовалось. Огромные информационные потоки буквально захлестывают людей. Объем научных знаний, например, по оценке специалистов, удваивается каждые пять лет. Такое положение приводит к заключению, что XXI век будет веком торжества теории и практики информации, т.е. информационным веком.

Как и всякий продукт, информация имеет потребителей, нуждающихся в ней, и потому обладает определенными потребительскими качествами, а также имеет и своих обладателей или производителей.

С точки зрения потребителя качество используемой информации позволяет получать дополнительный экономический или моральный эффект.

С точки зрения обладателя – сохранение в тайне коммерчески важной информации позволяет успешно конкурировать на рынке производства и сбыта товаров и услуг. Это, естественно, требует определенных действий, направленных на защиту конфиденциальной информации.

Понимая под безопасностью состояние защищенности жизненно важных интересов личности, предприятия, государства от внутренних и внешних угроз, можно выделить и компоненты безопасности – такие, как персонал, материальные и финансовые средства и информацию.

Анализ состояния дел в сфере защиты информации показывает, что уже сложилась вполне сформировавшаяся концепция и структура защиты, основу которой составляют:

- весьма развитый арсенал технических средств защиты информации, производимых на промышленной основе;
- значительное число фирм, специализирующихся на решении вопросов защиты информации;

- достаточно четко очерченная система взглядов на эту проблему;
- наличие значительного практического опыта и др.

Как свидетельствует отечественная и зарубежная печать, злоумышленные действия над информацией не только не уменьшаются, но и имеют достаточно устойчивую тенденцию к росту.

Опыт показывает, что для борьбы с этой тенденцией необходима стройная и целенаправленная организация процесса защиты информационных ресурсов. Причем в этом должны активно участвовать профессиональные специалисты, администрация, сотрудники и пользователи, что и определяет повышенную значимость организационной стороны вопроса.

Опыт также показывает, что:

- обеспечение безопасности информации не может быть однократным актом. Это непрерывный процесс, заключающийся в обосновании и реализации наиболее рациональных методов, способов и путей совершенствования и развития системы защиты, непрерывном контроле ее состояния, выявлении ее узких и слабых мест и противоправных действий;

- безопасность информации может быть обеспечена лишь при комплексном использовании всего арсенала имеющихся средств защиты во всех структурных элементах производственной системы и на всех этапах технологического цикла обработки информации. Наибольший эффект достигается тогда, когда все используемые средства, методы и меры объединяются в единый целостный механизм – систему защиты информации (СЗИ). При этом функционирование системы должно контролироваться, обновляться и дополняться в зависимости от изменения внешних и внутренних условий;

- никакая СЗИ не может обеспечить требуемого уровня безопасности информации без надлежащей подготовки пользователей и соблюдения ими всех установленных правил, направленных на ее защиту.

С учетом накопленного опыта можно определить систему защиты информации как организованную совокупность специальных органов, средств, методов и мероприятий, обеспечивающих защиту информации от внутренних и внешних угроз.

С позиций системного подхода к защите информации предъявляются определенные требования.

Защита информации должна быть:

- непрерывной. Это требование проистекает из того, что злоумышленники только и ищут возможность, как бы обойти защиту интересующей их информации;

- плановой. Планирование осуществляется путем разработки каждой службой детальных планов защиты информации в сфере ее компетенции с учетом общей цели предприятия (организации);

- целенаправленной. Защищается то, что должно защищаться в интересах конкретной цели, а не все подряд;

- конкретной. защите подлежат конкретные данные, объективно подлежащие охране, утрата которых может причинить организации определенный ущерб;

- активной. Защищать информацию необходимо с достаточной степенью настойчивости;

- надежной. Методы и формы защиты должны надежно перекрывать возможные пути неправомерного доступа к охраняемым секретам, независимо от формы их представления, языка выражения и вида физического носителя, на котором они закреплены;

- универсальной. Считается, что в зависимости от вида канала утечки или способа несанкционированного доступа его необходимо перекрывать, где бы он ни проявился, разумными и достаточными средствами, независимо от характера, формы и вида информации;

- комплексной. Для защиты информации во всем многообразии структурных элементов должны применяться все виды и формы защиты в полном объеме. Недопустимо применять лишь отдельные формы или технические средства. Комплексный характер защиты проистекает из того, что защита - это специфическое явление, представляющее собой сложную систему неразрывно взаимосвязанных и взаимозависимых процессов, каждый из которых в свою очередь имеет множество различных взаимообуславливающих друг друга сторон, свойств, тенденций.

Для обеспечения выполнения столь многогранных требований безопасности система защиты информации должна удовлетворять определенным условиям:

- охватывать весь технологический комплекс информационной деятельности;

- быть разнообразной по используемым средствам, многоуровневой с иерархической последовательностью доступа;

- быть открытой для изменения и дополнения мер обеспечения безопасности информации;

- быть нестандартной, разнообразной. При выборе средств защиты нельзя рассчитывать на неосведомленность злоумышленников относительно ее возможностей;

- быть простой для технического обслуживания и удобной для эксплуатации пользователями;

- быть надежной. Любые поломки технических средств являются причиной появления неконтролируемых каналов утечки информации;

- быть комплексной, обладать целостностью, означающей, что ни одна ее часть не может быть изъята без ущерба для всей системы.

К системе безопасности информации предъявляются также определенные требования:

- четкость определения полномочий и прав пользователей на доступ к определенным видам информации;

- предоставление пользователю минимальных полномочий, необходимых ему для выполнения порученной работы;

- сведение к минимуму числа общих для нескольких пользователей средств защиты;

- учет случаев и попыток несанкционированного доступа к конфиденциальной информации;

- обеспечение оценки степени конфиденциальной информации;

- обеспечение контроля целостности средств защиты и немедленное реагирование на их выход из строя.

Система защиты информации как любая система должна иметь определенные виды собственного обеспечения, опираясь на которые она будет выполнять свою целевую функцию. С учетом этого СЗИ может иметь:

- правовое обеспечение. Сюда входят нормативные документы, положения, инструкции, руководства, требования которых являются обязательными в рамках сферы их действий;

- организационное обеспечение. Имеется в виду, что реализация защиты информации осуществляется определенными структурными единицами - такими, как служба защиты документов; служба режима, допуска, охраны; служба защиты информации техническими средствами; информационно-аналитическая деятельность и др.;

- аппаратное обеспечение. Предполагается широкое использование технических средств, как для защиты информации, так и для обеспечения деятельности собственно СЗИ;

- информационное обеспечение. Оно включает в себя сведения, данные, показатели, параметры, лежащие в основе решения задач, обеспечивающих функционирование системы. Сюда могут входить как показатели доступа, учета, хранения, так и системы информационного обеспечения расчетных задач различного характера, связанных с деятельностью службы обеспечения безопасности;

- программное обеспечение. К нему относятся различные информационные, учетные, статистические и расчетные программы, обеспечивающие оценку наличия и опасности различных каналов утечки и путей несанкционированного проникновения к источникам конфиденциальной информации;

- математическое обеспечение. Предполагает использование математических методов для различных расчетов, связанных с оценкой опасности технических средств злоумышленников, зон и норм необходимой защиты;

- лингвистическое обеспечение. Совокупность специальных языковых средств общения специалистов и пользователей в сфере защиты информации;

- нормативно-методическое обеспечение. Сюда входят нормы и регламенты деятельности органов, служб, средств, реализующих функции защиты информации, различного рода методики, обеспечивающие деятельность пользователей при выполнении своей работы в условиях жестких требований защиты информации.

Как и любая система, система информационной безопасности имеет свои цели, задачи, методы и средства деятельности, которые согласовываются по месту и времени в зависимости от условий.

Понимая информационную безопасность как «состояние защищенности информационной среды общества, обеспечивающее ее формирование, использование и развитие в интересах граждан, организаций», правомерно определить угрозы безопасности информации, источники этих угроз, способы их реализации и цели, а также иные условия и действия, нарушающие безопасность. При этом, естественно, следует рассматривать и меры защиты информации от неправомерных действий, приводящих к нанесению ущерба.

Основными направлениями защиты информации являются правовая, организационная и инженерно-техническая защиты информации как выразители комплексного подхода к обеспечению информационной безопасности.

Средствами защиты информации являются физические средства, аппаратные средства, программные средства и криптографические методы. Последние могут быть реализованы как аппаратно, программно, так и смешанно - программно-аппаратными средствами.

В качестве способов защиты выступают всевозможные меры, пути, способы и действия, обеспечивающие упреждение противоправных действий, их предотвращение, пресечение и противодействие несанкционированному доступу.

Отношение объекта (фирма, организация) и субъекта (конкурент, злоумышленник) в информационном процессе с противоположными интересами можно рассматривать с позиции активности в



действиях, приводящих к овладению конфиденциальными сведениями. В этом случае возможны такие ситуации:

- владелец (источник) не принимает никаких мер к сохранению конфиденциальной информации, что позволяет злоумышленнику легко получить интересующие его сведения;
- источник информации строго соблюдает меры информационной безопасности, тогда злоумышленнику приходится прилагать значительные усилия к осуществлению доступа к охраняемым сведениям, используя для этого всю совокупность способов несанкционированного проникновения: легальное или нелегальное, заходное или беззаходное;
- промежуточная ситуация – это утечка информации по техническим каналам, при которой источник еще не знает об этом (иначе он принял бы меры защиты), а злоумышленник легко, без особых усилий может их использовать в своих интересах.

В общем факт получения охраняемых сведений злоумышленниками или конкурентами называют утечкой. Однако одновременно с этим в значительной части законодательных актов, законов, кодексов, официальных материалов используются и такие понятия, как разглашение сведений и несанкционированный доступ к конфиденциальной информации.

1. Разглашение – это умышленные или неосторожные действия с конфиденциальными сведениями, приведшие к ознакомлению с ними лиц, не допущенных к ним.

Разглашение выражается в сообщении, передаче, предоставлении, пересылке, опубликовании, утере и в других формах обмена и действий с деловой и научной информацией. Реализуется разглашение по формальным и неформальным каналам распространения информации. К формальным коммуникациям относятся деловые встречи, совещания, переговоры и тому подобные формы общения: обмен официальными деловыми и научными документами средствами передачи официальной информации (почта, телефон, телеграф и др.). Неформальные коммуникации включают личное общение (встречи, переписка и др.); выставки, семинары, конференции и другие массовые мероприятия, а также средства массовой информации (печать, газеты, интервью, радио, телевидение и др.). Как правило, причиной разглашения конфиденциальной информации является недостаточное знание сотрудниками правил защиты коммерческих секретов и непонимание (или недопонимание) необходимости их тщательного соблюдения. Тут важно отметить, что субъектом в этом процессе выступает источник (владелец) охраняемых секретов.

Следует отметить информационные особенности этого действия. Информация содержательная, осмысленная, упорядоченная, аргументированная, объемная и доводится зачастую в реальном масштабе времени. Часто имеется возможность диалога. Информация ориентирована в определенной тематической области и документирована. Для получения интересующей злоумышленника информации последний затрачивает практически минимальные усилия и использует простые легальные технические средства (диктофоны, видеомониторинг).

2. Утечка – это бесконтрольный выход конфиденциальной информации за пределы организации или круга лиц, которым она была доверена.

Утечка информации осуществляется по различным техническим каналам. Известно, что информация вообще переносится или передается либо энергией, либо веществом. Это либо акустическая волна (звук), либо электромагнитное излучение, либо лист бумаги (написанный текст) и др. С учетом этого можно утверждать, что по физической природе возможны следующие пути переноса информации: световые лучи, звуковые волны, электромагнитные волны, материалы и вещества. Соответственно этому классифицируются и каналы утечки информации на визуально-оптические, акустические, электромагнитные и материально-вещественные. Под каналом утечки информации принято понимать физический путь от источника конфиденциальной информации к злоумышленнику, посредством которого последний может получить доступ к охраняемым сведениям. Для образования канала утечки информации необходимы определенные пространственные, энергетические и временные условия, а также наличие на стороне злоумышленника соответствующей аппаратуры приема, обработки и фиксации информации.

3. Несанкционированный доступ – это противоправное преднамеренное овладение конфиденциальной информацией лицом, не имеющим права доступа к охраняемым секретам.

Несанкционированный доступ к источникам конфиденциальной информации реализуется различными способами: от инициативного сотрудничества, выражающегося в активном стремлении «продать» секреты, до использования различных средств проникновения к коммерческим секретам. Для реализации этих действий злоумышленнику приходится часто проникать на объект или создавать вблизи него специальные посты контроля и наблюдения – стационарных или в подвижном варианте, оборудованных самыми современными техническими средствами.

Если исходить из комплексного подхода к обеспечению информационной безопасности, то такое деление ориентирует на защиту информации как от разглашения, так и от утечки по техническим каналам и от несанкционированного доступа к ней со стороны конкурентов и злоумышленников.

Такой подход к классификации действий, способствующих неправомерному овладению конфиденциальной информацией, показывает многогранность угроз и многоаспектность защитных мероприятий, необходимых для обеспечения комплексной информационной безопасности.

С учетом изложенного остается рассмотреть вопрос, какие условия способствуют неправомерному овладению конфиденциальной информацией. В литературе указываются следующие условия: [1]

- разглашение (излишняя болтливость сотрудников) – 32 %;
- несанкционированный доступ путем подкупа и склонения к сотрудничеству со стороны конкурентов и преступных группировок – 24 %;
- отсутствие на фирме надлежащего контроля и жестких условий обеспечения информационной безопасности – 14 %;

- традиционный обмен производственным опытом – 12 %;
- бесконтрольное использование информационных систем – 10 %;
- наличие предпосылок возникновения среди сотрудников конфликтных ситуаций – 8 %;

Среди форм и методов недобросовестной конкуренции находят наибольшее распространение:

- экономическое подавление, выражающееся в срыве сделок и иных соглашениях (48 %), парализации деятельности фирмы (31 %), компрометации фирмы (11 %), шантаже руководителей фирмы (10 %);

- физическое подавление: ограбления и разбойные нападения на офисы, склады, грузы (73 %), угрозы физической расправы над руководителями фирмы и ведущими специалистами (22 %), убийства и захват заложников (5 %);

- информационное воздействие: подкуп сотрудников (43 %), копирование информации (24 %), проникновение в базы данных (18 %), продажа конфиденциальных документов (10 %), подслушивание телефонных переговоров и переговоров в помещениях (5 %), а также ограничение доступа к информации, дезинформация;

- финансовое подавление включает такие понятия, как инфляция, бюджетный дефицит, коррупция, хищение финансов, мошенничество;

- психическое давление может выражаться в виде хулиганских выходок, угрозы и шантажа, энергоинформационного воздействия.

Каждому из условий неправомерного овладения конфиденциальной информацией можно поставить в соответствие определенные каналы, определенные способы защитных действий и определенные классы средств защиты или противодействия.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Ильенкова С.Д. Инновационный менеджмент. - М.: ЮНИТИ, 1997. – с. 210.

#### ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И ФУНКЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА

Понятие «информация» сегодня употребляется весьма широко и разносторонне. Трудно найти такую область знаний, где бы оно не использовалось. Как и всякий продукт, информация имеет потребителей, нуждающихся в ней, и потому обладает определенными потребительскими качествами, а также имеет и своих обладателей или производителей. С точки зрения потребителя качество используемой информации позволяет получать дополнительный экономический или моральный эффект. С точки зрения обладателя – сохранение в тайне коммерчески важной информации позволяет успешно конкурировать на рынке производства и сбыта товаров и услуг. Это, естественно, требует определенных действий, направленных на защиту конфиденциальной информации.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** понятие «информация», потребительские качества информации, предпринимательский риск, сфера защиты информации, обладатели или производители информации.

#### THE REASONS OF OCCURRENCE AND FUNCTION OF ENTERPRISE RISK

The concept "information" is used today rather widely and versatile. It is difficult to find such field of knowledge where it wouldn't be used. As well as any product, the information has the consumers needing it and consequently possesses certain consumer qualities, and also has also the owners or manufacturers. From the point of view of the consumer quality of the used information allows to gain additional economic or moral effect. From the point of view of the owner – preservation as fiduciary commercially important information allows to compete successfully in the market of manufacture and sale of the goods and services. It, naturally, demands the certain actions directed on protection of the confidential information.

**KEY WORDS:** concept "information", consumer qualities of the information, enterprise risk, sphere of protection of the information, owners or manufacturers of the information.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Д. Мухсинов* - аспирант кафедры международного информационного бизнеса факультета экономики и управления Таджикского национального университета. Телефон: **95-152-96-50** *Н.Х. Мирзоев* – кандидат физико-математических наук, доцент кафедры международного информационного бизнеса Таджикского национального университета. Телефон: **918-35-35-14**

## РАЗВИТИЕ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ И РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА ТРУДА В ТАДЖИКИСТАНЕ

*Д. Набиева*

Таджикский национальный университет

Республика Таджикистан имеет ряд существенных, отличительных от других стран особенностей, влияющих на его экономическое и социальное развитие. Стабилизация политической ситуации в Республике, смягчение остроты социально-экономического кризиса и последствий гражданской войны до сих пор не смогли решить проблему бедности населения Таджикистана. Несмотря на сокращение живущего за чертой бедности, с 83% (1999 г.) до 57% (2006 г.) Таджикистан до сих пор остается беднейшей страной Центральной Азии.

На проводимую государством социальную политику в стране, наряду с существующими традиционными общими факторами, существенное влияние оказывают ее региональные особенности. Эти особенности вызваны характером развития и размещения производительных сил по территории РТ, степенью хозяйственного освоения, географическим расположением, климатическими условиями, демографией, достигнутым уровнем развития отдельных отраслей экономики. Все это, в конечном счете, непосредственно влияет на особенности социальной политики и развитие рынка труда. Необходимо отметить, что за годы независимости рынок труда в Республике Таджикистан кардинально изменился.

Наиболее существенным последствием проявления кризисных факторов для рынка труда в Республике Таджикистан стало устойчивое сокращение спроса на рабочую силу. Трудности переходного периода, последствия гражданской войны, тяжелая экономическая ситуация и ограниченные возможности бюджета государства также послужили тому, что в стране образовался значительный бездействующий трудовой потенциал.

В 90-е годы XX века в РТ динамика занятости во многом определялась изменениями физического объема валового внутреннего продукта. Однако в течение указанного периода эта зависимость была неодинаковой. До 1996 года падение объемов ВВП было более значительным, чем сокращение занятости, а начиная с 1997 года происходит постепенное сближение темпов. Именно с 1997 года начался рост объемов промышленного производства. Так называемый коэффициент накопления труда<sup>ii</sup> составляет в Таджикистане 45,8%. Этот показатель характеризует скорость адаптации рынка труда к спаду производства и на этой основе - воздействие макроэкономических реформ на спрос рабочей силы. За 8 лет, в период с 1992 по 2000 гг., численность занятых в народном хозяйстве сократилось более чем на 260 тыс. человек, уровень занятости трудоспособного населения снизился с 82% в 1994 году до 56% в 2000 году.

Известно, что Таджикистан традиционно является трудоизбыточной страной. В первую очередь это обусловлено достаточно высоким уровнем рождаемости, отсюда, значительный удельный вес детей и подростков в современной структуре населения Таджикистана способствует усилению давления на рынок труда. Так, за период 1991-2006 гг. численность трудовых ресурсов увеличилось на 54,1%, численность занятого населения - на 7,1%. Тем временем, численность экономически активного населения возросла на 9,2%.

Что касается изменений в структуре занятости, наиболее кардинальным, связанным с переходом к новым условиям хозяйствования, становится перелив рабочей силы из государственного в частный сектор. Все большую роль в занятости населения стал играть неформальный сектор.

Произошли существенные сдвиги в отраслевой занятости населения. Так вплоть до 2003 г. шел процесс сокращения абсолютной численности занятых в промышленности.

Аналогичный процесс до 2002 г. наблюдался и в строительстве. К этому времени численность занятых в строительстве сократилась почти в 4,8 раза. За период после получения государственной независимости в промышленности произошло резкое снижение занятости в отраслях, связанных с научно-техническим прогрессом. К 2006-2007 гг. уровень занятости в промышленности составил 40,1% от соответствующего уровня 1991 года.

В то же время в течение последних 16 лет после распада Советского Союза высокими темпами растет занятость в сельском хозяйстве и ее доля составляет 64%. Численность занятых в личном подсобном (ЛПХ) и фермерском хозяйстве по данным органов статистики возросла с 398,7 тыс. человек в 1992 году до 690 тыс. к 2005 году, т.е. почти в два раза.

<sup>ii</sup> Коэффициент накопления труда еще называют индикатором трудовых ресурсов. Данный показатель исчисляется как разница между уровнем сокращения объема ВВП и уровнем занятости (Прим. авт).

В подавляющем большинстве стран мира прослеживаются противоположные тенденции: удельный вес промышленности, строительства, транспорта и связи у них неуклонно повышается, а удельный вес сельского хозяйства снижается.

Серьезные сдвиги отмечаются в распределении работающих по статусу занятости. Происходит снижение численности и доли лиц, выполняющих работу по найму, и соответственно - увеличение самозанятости. Расширяется вторичная занятость, в основном среди тех, кто трудится в неформальном секторе. Распространяются гибкие формы занятости, как важнейший элемент развития рынка труда. Расширяется доля занятых по системе неполного рабочего времени.

Хотя в последние годы наблюдается рост занятых на совместных предприятиях, их доля в общей численности занятых пока незначительна. Важную роль в расширении занятости играет развитие малого предпринимательства, но к настоящему времени доля занятых в Таджикистане в этой сфере также незначительна.

В период 2000-2007 гг. трудовые ресурсы Таджикистана увеличились на 25,4% и составили 4,2 млн. чел. Численность экономически активного населения увеличилась с 1794 тыс. человек в 2000 году до 2201 тыс. человек в 2007 году.

Проблематичным как для Таджикистана, так и для многих стран СНГ, является сохраняющееся в течение всего периода независимости напряженное положение на рынке труда наименее защищенных социальных групп населения - женщин, лиц пожилого возраста, молодежи. Так, среди ищущих работу при содействии службы занятости женщины составляют более половины. Они находятся в невыгодном положении в связи с материнством и уходом за детьми. Кроме того, работодатели часто относятся к женщинам с предубеждением. В результате менее конкурентоспособные группы женщин уходят с рынка труда.

В стране особенно обострилась проблема молодежной занятости. Среди безработных около 70% составляют молодые люди. При этом значительная их часть проживает в сельской местности.

По числу трудоспособного населения, в процентном отношении к общему населению, Таджикистан, среди стран СНГ, занимает ведущее место. И это число из года в год растет. По предварительным подсчетам, для решения проблемы безработицы, в Таджикистане нужно создать один миллион новых рабочих мест. Это практически неразрешимая задача.

Анализ состояния рынка труда на данный момент позволяет утверждать, что проблема занятости населения является острой социальной проблемой современного Таджикистана.

Анализ складывающейся ситуации на рынке труда и общественно-политической ситуации позволяет сделать вывод о необходимости разработки комплекса мероприятий для решения проблем труда, базирующихся на сокращении безработицы, социальной защите населения, повышении отраслевой, социальной и территориальной мобильности населения на основе роста эффективности труда.

Недостаточные темпы создания новых рабочих мест по сравнению с темпами роста трудовых ресурсов, очень низкий уровень заработной платы, их невыплаты, недостаточно эффективная политика занятости являются факторами, способствующими усилению миграционных процессов населения из мест проживания в поисках работы.

В Таджикистане низкий уровень занятости и высокий уровень безработицы сочетается с высокими темпами и широкими масштабами внешней трудовой миграции. Однако прямой связи между уровнем занятости и внешней трудовой миграцией не существует. В Республике низкий уровень занятости сочетается с низким уровнем заработной платы работников почти во всех отраслях экономики.

К 2007 году среднемесячная номинальная заработная плата в пересчете на российские рубли в Таджикистане составил 8,9% от соответствующего российского уровня. В других странах СНГ этот показатель составлял от достигнутого российского уровня: в Азербайджане - 43,3%, в Армении - 34,8%, в Белоруссии - 68,7%, в Казахстане - 89,0%, на Украине - 47,3%.

Именно в низком уровне заработной платы нужно искать основную причину массового выезда трудоспособного населения Таджикистана на заработки в другие страны. В этом плане обнаруживаются некоторые противоестественные явления в Таджикистане. Так, оплата труда составляет лишь 24,4% от всех денежных доходов населения. Это самый низкий уровень среди стран СНГ. В то же самое время доходы лиц, не работающих по найму, составляют 32,6% от совокупных денежных доходов населения. По данному показателю Таджикистан занимает первое место в масштабе СНГ.

На первый взгляд парадоксальным выглядит то, что в структуре доходов доля поступлений от продажи продукции личного подсобного хозяйства составляет лишь 13,9%, несмотря на то, что подавляющая часть занятости в сельской сфере приходится на ЛПХ.

Приведенные цифры намного ниже, по сравнению с данными 2000 г., когда удельный вес таких поступлений был равен 20,8% всей суммы доходов граждан. Такое явление выступает в качестве дополнительного доказательства того, что в Республике Таджикистан растут масштабы аграрной

перенаселенности. Она выражается в том, что при быстром повышении удельного веса занятых в личном подсобном хозяйстве снижается удельный вес поступлений от приусадебных хозяйств в совокупных доходах населения.

Изложенные выше проблемы с неизбежностью подводят к вопросу о повышении уровня занятости до уровня, совпадающего с естественным уровнем безработицы. Такая возможность в стране существует и она может быть реализована в рамках действенной Программы повышения уровня занятости. Однако страна нуждается в экономически эффективной занятости. В ее интересах только такое повышение занятости, которое может способствовать росту квалификации работников производства, повышению их заработной платы до уровня обеспечивающих расширенное воспроизводство рабочей силы. Повышение занятости населения призвано способствовать развитию творчески мыслящей личности, а не деградировать ее. Оно должно быть ориентировано на повышение эффективности производства и снижение уровня инфляции.

Экономический рост является главным механизмом, способным обеспечить население достойной работой и благополучием. Такой рост обеспечивает проведение эффективной макроэкономической политики в РТ. Новые российские, иранские, китайские и турецкие инвестиции в экономику Республики являются конкретными результатами такой политики и заведомо обеспечат существенный рост экономики в ближайшие 3-5 лет. Так же назрела настоятельная необходимость скорейшего принятия на государственном уровне комплекса решений, включающего вопросы совершенствования механизма взаимодействия рынка труда и рынка образовательных услуг и прогнозирования кадровых потребностей экономики.

На сегодняшний день в Республике существуют серьезные кадровые проблемы, к наиболее значимым из которых можно отнести: старение персонала на предприятиях реального сектора экономики; дефицит квалифицированных рабочих кадров при наличии в Республике мощного образовательного потенциала и большого числа вакантных мест на рынке труда. Особенно вызывает тревогу продолжающееся снижение числа работников крупных и средних предприятий. Растет число зарегистрированных безработных.

Необоснованный выбор молодежью будущей профессии, несоответствие процесса обучения профессиональным стандартам, незнание перспективной потребности экономики в кадрах негативно влияют на ситуацию на рынке труда.

Дефицит кадров может быть снижен путем прогнозирования рынка труда, совершенствования системы профессиональной ориентации молодежи, разработки и внедрения новых профессиональных и образовательных стандартов.

Качество трудового потенциала станет в ближайшие десятилетия решающим нематериальным фактором, определяющим конкурентоспособность компаний и экономики в целом.

У бизнеса и государства возникает острая необходимость открывать новые возможности для экономического прорыва.

В сложившихся условиях роль государственного регулирования рынка труда имеет важнейшее значение. В условиях социально-ориентированной рыночной экономики основная роль государства заключается в создании условий для продуктивного труда и, через законодательно закрепленные механизмы воздействия, стимулировании более высокой занятости населения.

В Республике Таджикистан принят в новой редакции Закон «О содействии занятости населения» и разрабатывается пакет нормативно-правовых актов. Основным механизмом решения проблем занятости и регулирования рынка труда являются ежегодно разрабатываемые государственные и региональные программы занятости. Наряду с традиционными мерами, предусматривающими трудоустройство безработных, выплату пособий, изыскиваются новые формы привлечения к занятости, такие как организация «Молодежная практика», создание пунктов найма рабочей силы «Бозори мардикор», создаются биржи труда для женщин и молодежи, целая сеть социально-деловых центров.

Оказывается содействие в создании неправительственных организаций (НПО), занимающихся проблемами содействия занятости населения и координации их деятельности. Одной из важных мер активизации на рынке труда является расширение объемов общественных оплачиваемых работ.

Вместе с тем, не в полной мере используется потенциал такого инструмента регулирования рынка труда как органов службы занятости населения. Сфера охвата безработных этими службами очень ограничена, не налажена система мониторинга рынка труда и последующей выработки политики занятости на региональном уровне. Несмотря на то, что на рынке труда наблюдается рост потребности в специалистах с необходимым уровнем образования и трудовыми навыками, низкий образовательный уровень трудовых ресурсов, особенно среди молодежи и женщин, является сдерживающим фактором участия трудоспособного населения в рабочей силе.

Рынок образовательных услуг оказался не готов оперативно реагировать на качественные изменения спроса в результате позитивных сдвигов в экономике, что не позволило решить проблемы дефицита квалифицированных рабочих кадров и диспропорций спроса и предложения на локальных рынках труда. В настоящее время на политическом уровне признана проблема повышения конкурентоспособности молодого

поколения в рынке труда. Исходя из этого, президент Республики Э. Ш. Рахмонов 22.12.2005 г. провел республиканское совещание руководителей государственных органов и работников системы образования, где были изложены основные проблемы качества системы образования и пути их решения.

В связи с этим, в целях более эффективной организации мероприятий по профессиональной подготовке молодежи правительством принят курс на радикальную реформу системы начального профессионального образования и обучения республики. В рамках реализации Национальной стратегии развития правительством принят «Национальный план действий по реформированию системы начального профессионального образования и обучения на 2006-2015 гг.». В рамках этих документов предусматривается формирование нового механизма профессионального образования взрослых, в частности трудовых мигрантов. В этом основополагающем программном документе определены приоритетные направления реформы системы начального профессионального образования и обучения на среднесрочный период. В частности, в целях развития качества рабочей силы и повышения конкурентоспособности граждан на рынке труда предусматривается:

- осуществлять разработку среднесрочного и долгосрочного прогноза профессионально-квалификационной структуры работников, занятых в отраслях экономики в целом и по группам профессий и специальностей;
- разработать новый Классификатор профессий / занятий, который позволит гармонизировать системы кодирования профессиональной деятельности с международными классификаторами с целью интеграции экономики Таджикистана в мировую экономическую систему;
- разработать систему профессиональных стандартов, которая заложит требования к профессиональному уровню работников с учетом обеспечения качества и производительности выполняемых работ в определенном виде экономической деятельности; создать систему оценки качества рабочей силы, основанную на компетенциях и гибко реагирующую на непрерывные изменения в требованиях к квалификации и профессиональной подготовке работников в соответствии с требованиями международных профессиональных стандартов качества;
- создать систему аттестации и контроля качества образования, которая позволит, в том числе, осуществить структурную перестройку профессионального образования всех уровней и оптимизировать сеть образовательных учреждений с учетом потребностей рынка труда;
- разработать механизм адаптации рынка образовательных услуг к рынку труда в интересах сбалансированности спроса и предложения рабочей силы;
- развивать систему внутрифирменного обучения персонала предприятий, организаций, а также опережающего профессионального обучения работников, подлежащих высвобождению, как важнейшего средства повышения их конкурентоспособности и профессиональной мобильности на рынке труда;
- сформировать систему профессиональной ориентации и психологической поддержки населения, как важнейшего средства развития профессиональной карьеры кадров;
- разработать механизм обеспечения потребности организаций в выпускниках учреждений профессионального образования, а также критерии оценки эффективности вложения бюджетных средств в профессиональное образование молодежи;
- разработать меры, стимулирующие работодателей к развитию внутрипроизводственного обучения персонала.

Улучшение качества и конкурентоспособности рабочей силы позволит более эффективно использовать финансовые средства государственного бюджета, выделяемые на профессиональное образование, привести профессионально-квалификационную структуру подготовки кадров в соответствие с прогнозом развития экономики, повысить качество трудовых ресурсов, подготовить трудовой потенциал в соответствии со спросом на региональных рынках труда путем повышения мотивации к трудовой деятельности выпускников общеобразовательных учреждений, развивать профессиональное обучение безработных граждан, как неотъемлемую составную часть непрерывного образования. Поэтому необходимо активизировать и совершенствовать деятельность по реализации государственной политики занятости населения. В связи с этим государственное регулирование рынка труда является необходимой составляющей социально-экономической политики страны, которая требует тщательного изучения и анализа.

Эффективное решение проблемы занятости в Таджикистане непосредственно связано с повышением роли государства в воспроизводстве трудовых ресурсов, что обусловлено с реализацией следующих мер:

- учет и инвентаризация потенциального количества рабочих мест во всех отраслях и сферах экономики страны;
- осуществление принципа «встроенности» политики занятости в программы развития отраслей экономики страны с учетом рыночных реформ;
- стимулирование малого сектора экономики;

- создание новых и восстановление прежних крупных трудоемких производств и предприятий с высоким инновационным уровнем;
- повышение роли квалифицированных работников во всех сферах экономики;
- претворение в жизнь концепции «экономика, основанная на знаниях».

Процесс развития и формирования рынка труда в Таджикистане, как отмечено выше, специфичен, и эффективность решения проблем в этой сфере является приоритетной задачей государственной политики в области занятости. Решать проблемы занятости, создавать рабочие места сегодня - это значит способствовать развитию республики, ее экономики и, в конечном счете, вкладывать в социальную защиту ее населения и решения проблем бедности в стране.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Асроров И. Политика занятости и пороговый уровень безработицы (анализ мирового опыта). // Экономика Таджикистана: Стратегия развития. – 1998. - № 12.
2. Баскаков Ю. Проблемы занятости и безработицы. – СПб., 1997.- 192 с.
3. Закон Республики Таджикистан о содействии занятости населения. – Душанбе, 2003.
4. Карташов С.А., Одетов Ю.Г. Рынок труда: проблемы формирования и управления. – М., 1998. – 694 с.
5. Саруханов Э. Рынок труда и рынок занятости: противоречия определения и трактовки // Человек и труд. – 1995. - №2.
6. Факеров Х.Н., Нурмахмадов М. Население, трудовые ресурсы, занятость и безработица в Республике Таджикистан. /В сборнике научных статей ТГУК. – Душанбе, 2005.
7. Шамхалов Ф. И. Государство и экономика: основы взаимодействия. – М., 2000. – 382 с.
8. Экономика труда: социально-трудовые отношения. – М., 2002. – 736 с.

#### РАЗВИТИЕ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ И РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА ТРУДА В ТАДЖИКИСТАНЕ

Данная статья посвящена изучению проблем развития трудовых ресурсов и регулирования рынка труда в Таджикистане. Республика Таджикистан имеет ряд существенных, отличительных от других стран особенностей, влияющих на его экономическое и социальное развитие. Стабилизация политической ситуации в Республике, смягчение остроты социально-экономического кризиса и последствий гражданской войны до сих пор не смогли решить проблему бедности населения Таджикистана.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** развитие трудовых ресурсов, регулирование рынка труда в Таджикистане, трудоспособное население.

#### DEVELOPMENT OF THE MANPOWER AND LABOUR MARKET REGULATION IN TAJIKISTAN

In article sad about analysis of development of the labor market is organized in Tajikistan. Efficiency of the decision of the problems in this sphere depends on state participation. Noted need of the creation new worker places and correspondences to amount graduate of the educational institutions (new specialists) and need labor market. Tajikistan had the next-to-lowest per GDP in the former USSR, the highest rate of population growth, and an extremely low standard of living. Agriculture dominates the economy.

**KEY WORDS:** development of manpower, labor market regulation in Tajikistan, able-bodied population.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Д. Набиева* – ассистент кафедры национальной экономики факультета экономики и управления Таджикского национального университета

### ИСПОЛЬЗОВАНИЕ И МЕХАНИЗМ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИБЫЛИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

*Ш.Т. Одинаев, М.Н. Хусайнов, Н.Т. Хусайнов*  
**ИЭСХ ТАСХН, Таджикский национальный университет,  
 филиал Технологического университета Таджикистана, г. Куляб**

Важной проблемой на сегодняшний день является процесс формирования прибыли и экономического роста предприятий. Поэтому принципиальное значение приобретает процесс управления прибылью на этапе её использования, т.е. определение оптимального распределения полученной прибыли предприятия. Это означает определение таких пропорций, которые соответствовали бы интересам государства, работников и предпринимателей.

Формирование эффективного механизма использования прибыли достаточно сложно, так как каждая из сторон стремится к увеличению своей доли в полученной прибыли и неудовлетворенность каждой из сторон может привести к негативным последствиям в последующем формировании прибыли.

Проблема распределения прибыли имеет особое значение на переходном этапе экономики, так как государство «жалуется» на дефицитный бюджет, предприниматели на отсутствие прибыли, а работники на низкую заработную плату, а экономика в целом характеризуется нестабильностью, что в свою очередь не

позволяет получать прибыль в том объеме, который обеспечит интересы всех участников. Поэтому данному этапу организации деятельности предприятия также необходимо уделить должное внимание и разработать совершенный механизм использования прибыли, обеспечивающий дальнейшее эффективное развитие предприятия.

В настоящее время предприятия любой формы собственности, получив финансовую самостоятельность и независимость, вправе решать на какие цели и в каких размерах направлять прибыль, оставшуюся в их распоряжении, и таким образом, предприятия должны быть заинтересованы в её росте. Прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия - это многоцелевой источник финансирования его потребностей, но основные направления её использования можно определить как накопление и потребление. Пропорции распределения прибыли на накопление и потребление определяют перспективы развития предприятия.

Усиление роли прибыли обусловлено действующей системой её распределения, в соответствии с которой повышается заинтересованность предприятия в увеличении не только общей суммы прибыли, но и особенно той её части, которая остается в распоряжении предприятия и используется в качестве главного источника средств, направляемых на производственное, социальное развитие и материальное поощрение. Хотя и не существует жесткой регламентации использования прибыли, как правило, по усмотрению руководства прибыль предприятия после уплаты налогов может быть направлена на образование трех фондов: Фонд накопления; Фонд потребления; Резервный или страховой фонды.

Фонд накопления - главным источником его формирования является прибыль, но могут использоваться и другие источники: безвозмездно полученные средства; средства бюджета; централизованные фонды вышестоящих организаций и добровольных объединений и прочее.

Фонд потребления представляет собой источник средств для социального развития, а также материального поощрения стимулирования работников. Имеются в виду выплаты в денежном и материальном выражении, авансы, дивиденды, проценты, ссуды, выдаваемые участникам трудового коллектива, а также различные социальные льготы и материальная помощь сотрудникам.

Резервный фонд образовывается в связи с необходимостью создания резерва, так как в современных условиях предприятия действуют в условиях предпринимательского риска и в случае прекращения деятельности предприятия данный резерв используется для покрытия возможной кредиторской задолженности. Также средства этого фонда предназначены для покрытия непредвиденных форс-мажорных убытков. Помимо прибыли предприятие может пополнять данный фонд за счет эмиссионного дохода, т.е. разница между номинальной и реализуемой ценой акций. В целом, показатель нераспределенной резервной прибыли свидетельствует о финансовой устойчивости предприятия. Однако размеры и порядок формирования резервного фонда регулируется законодательством в целях эффективного использования финансов предприятия. Другой стороной процесса использования прибыли предприятий являются взаимоотношения предприятий и государства, основывающиеся на налогообложении прибыли.

Однако мировая практика показывает, что ни одна из теорий налогового регулирования экономики не представляет собой совершенный вариант, способный эффективно действовать на всех этапах развития экономики и во всех странах. Тем не менее, на основе данных теорий строятся налоговые системы государств мира.

Налоговая система РТ действует в соответствии с законодательством РТ. Согласно налоговому кодексу РТ, плательщиками налога на прибыль юридических лиц являются резидентные и иностранные предприятия. Прибыль резидентных и иностранных предприятий, согласно статьям налогового кодекса РТ, облагается налогом по ставке 25%. Также данное законодательство предусматривает целый ряд льгот по налогообложению прибыли.

Таким образом, наша позиция основывается на приоритетном положении интересов государства в решении вопросов, связанных с формированием налоговой системы и определением налоговых ставок. При рассмотрении вопроса о механизме использования полученной ранее прибыли важное значение имеет достижение оптимальных пропорций в удовлетворении интересов государства предприятия и работников.

В современных условиях также следовало бы объединить в отдельную группу интересы собственников предприятия. Принципиальное отличие данной группы заключается в том, что в условиях переходной экономики зачастую интересы собственников предприятия и интересы самого предприятия расходятся в противоположных направлениях. Примером данного явления являются те факты, когда на ранних этапах приватизации в РТ приватизированные предприятия не были использованы по назначению, а были распроданы по частям в целях удовлетворения корыстных интересов собственников предприятий. Нередко подобное расхождение интересов наблюдается в экономике развитых стран, когда одни крупные предприятия поглощают другие крупные предприятия, в целях его последующего раздробления и распродажи.



Поэтому использование прибыли предприятия должно осуществляться на основе эффективной политики в этой сфере. Механизм использования прибыли должен соответствовать общей стратегии развития предприятия и обеспечивать повышение его рыночной стоимости, формировать необходимый объем инвестиционных ресурсов, а также реализовывать интересы собственников и наемных работников. На наш взгляд достижение данных целей должно обеспечиваться при следующем механизме распределения и использования прибыли предприятия (рис. 1). Данные направления использования прибыли, остающейся в распоряжении предприятия, являются общеизвестными и общепринятыми.

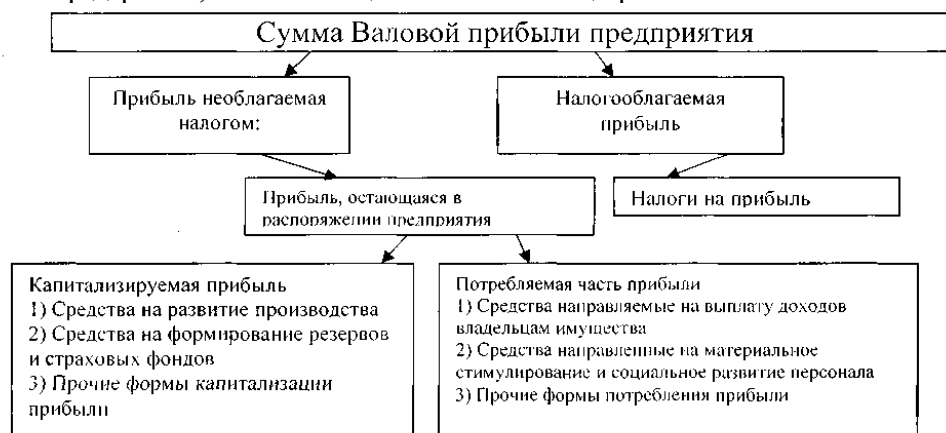


Рис.1 Механизм распределения прибыли предприятия.

Однако соотношения и пропорции распределения прибыли по данным направлениям на каждом предприятии разные. Это объясняется тем, что каждое предприятие под воздействием внешних и внутренних условий и на различных этапах развития экономики имеет различные приоритеты использования прибыли предприятий. Например, когда основные фонды предприятия изношены и требуют обновления, вполне естественно существенную долю прибыли направлять в фонд развития производства; в условиях повышенного риска - на резервные и страховые фонды; при устойчивом росте - в фонд материального стимулирования и социального развития. При этом необходимо учитывать, чтобы изменение пропорций в распределении прибыли были обоснованными и не имели негативного воздействия на развитие предприятия в целом, а обеспечивали достижение главной цели предприятия - получение прибыли и её дальнейшая максимизация.

Факторы, влияющие на пропорции и эффективность использования прибыли весьма разнообразны и различна их степень влияния. Эти факторы, как отмечалось выше, можно разделить на две основные группы, внешние -совокупность внешних условий деятельности предприятия; внутренние -внутренние особенности деятельности конкретного предприятия.

Внешние факторы в основном выступают в роли ограничительных и контролирующих условий процесса использования прибыли предприятия. К их числу можно отнести следующие:

- Правовая база. Законодательные нормы определяют финансовые и процедурные вопросы, связанные с распределением прибыли. Они формируют приоритетность отдельных направлений использования прибыли, устанавливают отдельные нормативы использования прибыли и другие условия.
- Налоговая система. Ставки налогов и налоговых льгот имеет непосредственное влияние на последующие направления и пропорции использования прибыли.
- Среднерыночная норма прибыли на инвестированный капитал. Данный показатель является критерием для принятия управленческих решений по формированию эффективных пропорций по распределению прибыли между фондами потребления и накопления.
- Внешние источники формирования финансовых ресурсов. Наличие альтернативных источников привлечения финансовых ресурсов на условиях более низкой стоимости, чем использование собственной прибыли дает возможность удовлетворять инвестиционные потребности и увеличивать долю прибыли, распределяемую между собственниками и работниками предприятия.
- Темпы инфляции. Этот фактор может иметь негативное влияние, если капитализируемая часть прибыли будет недостаточно эффективно использоваться.
- Конъюнктура рынка. В зависимости от того, на какой стадии находится конъюнктура рынка, на котором действует предприятие, зависит благоприятность или неблагоприятность воздействия данного фактора на механизм использования прибыли предприятия.
- Стабильность национальной экономики. Влияние данного фактора на процесс использования прибыли предприятия заключается в том, что при нестабильном развитии и высоком уровне риска снижается заинтересованность собственников предприятия на дальнейшее расширение деятельности предприятия и

соответственно сокращается доля прибыли в данном направлении.

Внутренние факторы также имеют влияние на пропорции распределения и использования прибыли предприятия и к их числу относятся следующие:

- Уровень рентабельности предприятия. Этот фактор определяет возможности механизма использования прибыли, так как от уровня рентабельности предприятия зависит величина формируемой прибыли и соответственно пропорции её последующего распределения и использования.

- Наличие инвестиционных и проектных возможностей предприятия. Возможность предприятия разрабатывать и реализовывать реальные проекты с высокими ставками доходности имеет непосредственное воздействие на рост капитализируемой части прибыли.

- Многообразие внутренних источников формирования финансовых ресурсов. Наличие внутренних альтернативных источников удовлетворения инвестиционных потребностей (амортизационный фонд, реализация неиспользуемых фондов и прочих активов) дает возможность расширения доли прибыли на потребление. Соответственно при отсутствии других источников развития предприятия, доля капитализируемой части прибыли является приоритетной.

- Уровень развития предприятия. В зависимости от того, на какой стадии развития находится конкретное предприятие, формируется его пропорции использования прибыли. Естественно, что на ранних этапах развития приоритетным направлением в распределении прибыли является фонд развития производства. При достижении определенной зрелости предприятие имеет возможность привлечения необходимых ресурсов на выгодных условиях, что позволяет обеспечить рост доли прибыли на потребление и стимулирование работников.

- Уровень риска деятельности предприятия. Высокий уровень риска, сопровождающий деятельность предприятия, формирует необходимость расширения доли прибыли на формирование резервных и страховых фондов.

- Уровень коэффициента финансового левериджа. Если предприятие имеет возможность повысить эффект финансового левериджа за счет роста его коэффициента, не снижая при этом уровень своей финансовой устойчивости, то это дает возможность повысить долю потребляемой части прибыли. Однако снижение рентабельности производства и объема использования заемного капитала при высоком показателе коэффициента финансового левериджа требует капитализации значительной части формируемой прибыли.

- Уровень концентрации управления. Данный показатель воздействует на механизм использования прибыли в том случае, когда возрастает необходимость в расширении деятельности предприятия и соответственно повышается потребность в дополнительных финансовых ресурсах. В данном случае если собственников беспокоит потеря контроля над управлением предприятием при привлечении внешних инвестиций, то в процессе распределения возрастает доля капитализируемой прибыли.

- Численность персонала. При высоких значениях данного показателя, естественным образом, повышается доля прибыли на потребление.

- Уровень текущей платежеспособности предприятия. В условиях низкого уровня текущей платежеспособности и высокого объема финансовых обязательств, предприятие не имеет возможности увеличивать долю прибыли на потребление.

К факторам, влияющим на механизм распределения прибыли также можно отнести изменение уровня себестоимости продукции. Воздействие данного показателя на распределение прибыли заключается в том, чем ниже себестоимость продукции, тем выше получаемая прибыль и, следовательно, шире возможности её распределения.

Для оценки эффективности механизма использования прибыли на предприятия используют целый ряд показателей. Эти показатели могут исчисляться как в десятичном, так и в процентном исчислении для более наглядного анализа полученных значений.

1. Коэффициент налогообложения прибыли (КНП)

$$КНП = Н_{\text{ит}} / ВП,$$

где  $H_{\text{ит}}$  - сумма налогов, сборов и других обязательных платежей, выплачиваемых за счет прибыли в рассматриваемом периоде;

ВП - сумма валовой прибыли в рассматриваемом периоде.

2. Коэффициент чистой прибыли (КЧП)

$$КЧП = ЧП / ВП,$$

где ЧП - сумма чистой прибыли предприятия в рассматриваемом периоде.

3. Коэффициент капитализации прибыли (ККП)

$$ККП = ЧП_{\text{к}} / ЧП,$$

где  $ЧП_{\text{к}}$  - сумма капитализированной чистой прибыли.

4. Коэффициент потребления прибыли (КПП)

$$КПП = ЧП_{\text{п}} / ЧП,$$

где  $\text{ЧП}_\Gamma$  - сумма чистой прибыли, направленной на потребление. На следующем этапе оценки эффективности механизма использования прибыли предприятия используют следующие показатели оценки эффективности использования капитализируемой и потребляемой частей прибыли предприятия.

1. Коэффициент инвестирования прибыли (КИП)

$$\text{КИП} = \text{ЧП}_{\text{ки}} / 4\text{П}_\text{к}$$

где  $\text{ЧП}_{\text{ки}}$  - сумма использованной капитализированной чистой прибыли.

2. Коэффициент резервирования прибыли (КРП)

$$\text{КРП} = \text{ЧП}_{\text{ф}} / \text{ЧП}_\text{к}$$

где  $\text{ЧП}_{\text{ф}}$  - сумма капитализированной чистой прибыли, направленная в резервные и другие фонды предприятия.

3. Коэффициент выплаты прибыли собственникам (КВС)

$$\text{КВС} = \text{ЧП}_\text{с} / \text{ЧП}_\Gamma$$

где  $\text{ЧП}_\text{с}$  - сумма чистой прибыли, выплаченной собственником предприятия.

4. Уровень прибыли собственников на вложенный капитал (УПС)

$$\text{УПС} = \text{ЧП}_\text{с} / \text{СК}$$

где СК - средняя сумма собственного капитала предприятия в рассматриваемом периоде.

5. Коэффициент стимулирования труда за счет прибыли (КСТ)

$$\text{КСТ} = \text{ЧП}_\text{с} / \text{ЧП}_\Gamma$$

где  $\text{ЧП}_\text{с}$  - сумма чистой прибыли, израсходованная на материальное стимулирование работников.

6. Средний уровень выплат персоналу (УВП)

$$\text{УВП} = \text{ЧП}_\Gamma / \text{СЧП}$$

где СЧП - среднесписочная численность персонала предприятия в рассматриваемом периоде.

Таким образом, использование прибыли предприятия осуществляется на двух этапах:

1. Распределение прибыли между предприятием и государством.

2. Распределение прибыли по основным направлениям использования (капитализируемая и потребляемая части).

Существует мнение о максимальном снижении налоговых ставок на прибыль или их полной отмене, мы считаем, что такая мера не может быть эффективной, так как государство представляет собой генерирующий и контролирующий весь процесс развития механизм, который осуществляет свою деятельность соответственно своим доходам и расходам. А так как налоговые поступления являются основной статьей доходов государства, то их ограничение негативно отразится на выполнении государством своих функций. Однако, как неоднократно отмечалось, государство в целях стимулирования эффективного развития должно широко применять такие рычаги как - льготное налогообложение, протекционная политика и прочее. При формировании своей налоговой политики государство должно учитывать особенности отрасли, уровня развития, как предприятий, так и экономики в целом, а также других факторов и на основании этого определять величину налоговых ставок на прибыль.

В целях совершенствования механизма использования прибыли предприятия, также следует отметить, что в современных условиях собственники предприятия при распределении прибыли не должны путать понятия «личной прибыли» и «прибыли предприятия» и исходить из принципов рациональности и обеспечения интересов предприятия.

В целом, рациональное использование прибыли предприятия должно основываться на следующих принципах:

- Величина прибыли, остающаяся в распоряжении предприятия после уплаты налогов, не должна снижать его заинтересованности в росте объема производства и улучшении результатов производственно - хозяйственной и финансовой деятельности.

- Величина прибыли, остающаяся в распоряжении предприятия, должна обеспечить формирование необходимых фондов для развития предприятия.

- Использование прибыли должно осуществляться в целях обеспечения дальнейшей максимизации полученной прибыли.

- Использование прибыли на предприятиях должно способствовать усилению материальной заинтересованности работников предприятия.

- Механизм использования прибыли должен способствовать расширению хозяйственной самостоятельности предприятий.

- Стратегия распределения прибыли должна обеспечивать цели предприятия даже в условиях ограниченности получаемой прибыли.

- Распределение прибыли должно осуществляться с учетом всех факторов в целях определения оптимального соотношения направлений использования прибыли.

Таким образом, использование ранее полученной прибыли предприятия является важной частью стратегии его развития, формирование его финансового состояния, обеспечения выполнения задач и обязательств предприятия. Принято считать, что конечными результатами деятельности предприятия являются прибыль или убыток от его деятельности. Однако в зависимости от того, как и по каким направлениям распределяется и используется полученная прибыль, на самом деле формируются конечные результаты деятельности предприятия и при неэффективном использовании, прибыль может потерять свое значение как прироста к вложенному капиталу и никак не отразится на увеличении активов предприятия.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Дропов Р.И. Оценка финансового состояния предприятия // Финансы. 2001, №4-с.15.
2. Клекций В.И., Стах Н.В. Прибыль в хозяйственном механизме. – Минск, 1986. – с.15.
3. Кодацкий В.П. Финансы. 1996, №12 – с.16 Прибыль. – М.: Финансы и статистика, 2002.
4. Кодацкий В.П. Анализ прибыли предприятия // Финансы. 1996, №12 – с.16.
5. Ллюбушин Н.П. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия. М.: ЮНИТИ–ДАНА, 199. – с.471.
6. Налоговый кодекс Республики Таджикистан. - Душанбе, 2005. - с. 427.
7. Пронский Л.М. Три источника прибыли. – М.: Экономика, 1995.
8. Сенчагова В.К. Факторы роста прибыли и методы их анализа. М.: Финансы, 1997. с.-176
9. Шамхалов Ф.И. Прибыль – основной показатель результатов деятельности организации // Финансы, 2000. №6.

#### ИСПОЛЬЗОВАНИЕ И МЕХАНИЗМ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИБЫЛИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

Важной проблемой на сегодняшний день является процесс формирования прибыли и экономического роста предприятий. Поэтому принципиальное значение приобретает процесс управления прибылью на этапе её использования, т.е. определение оптимального распределения полученной прибыли предприятия. Это означает определение таких пропорций, которые соответствовали бы интересам государства, работников и предпринимателей. Формирование эффективного механизма использования прибыли достаточно сложно, так как каждая из сторон стремится к увеличению своей доли в полученной прибыли и неудовлетворенность каждой из сторон может привести к негативным последствиям в последующем формировании прибыли. Статья посвящена изучению данной проблемы

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** прибыль, процесс формирования прибыли и экономического роста, процесс управления прибылью.

#### USE AND THE MECHANISM OF DISTRIBUTION OF PROFIT AT THE ENTERPRISES

Important problem for today is process of formation of profit and economic growth of the enterprises. Therefore basic value gets managerial process by profit at a stage of its use, i.e. definition of optimum distribution of the received profit of the enterprise. It means definition of such proportions which would correspond to interests of the state, workers and businessmen. Formation of the effective mechanism of use of profit is difficult enough, as each of the parties aspires to increase in the share in the received profit and the dissatisfaction of each of the parties can lead to negative consequences in the subsequent formation of profit. Article is devoted studying of the given problem

**KEY WORDS:** profit, process of formation of profit and economic growth, managerial process by profit

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Ш. Т. Одинаев* - кандидат экономических наук, специалист ИЭСХ ТАСХН

*М.Н. Хусайнов* – аспирант кафедры финансы финансово-экономического факультета Таджикского национального университета

*Н.Т. Хусайнов* - Филиал Технологического университета Таджикистана, г. Куляба

#### ПРОБЛЕМЫ ИЗУЧЕНИЯ БЕДНОСТИ В ОБЩЕСТВЕ: ИСТОРИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ

*А.К. Норов, С.С. Джаборов*  
Таджикский национальный университет

Бедность - понятие сложное, исторически обусловленное, многофакторное с учетом социально - экономических и политических интересов различных слоев и классов общества.

Для любого общественного строя и жизнеустройства важным качеством является представление о бедности - отношение к тому факту, что часть членов общества имеет очень низкий, по меркам этого общества, уровень дохода. Имеется в виду тот порог в уровне доходов, ниже которого бедные и зажиточная, благополучная часть образуют по потреблению благ и типу жизни два разных мира.

В воззрениях мыслителей XVIII века можно выделить два направления исследования доходов, их регулирования и бедности. Первое, представленное А.Смитом, У.Петти, Д. Рикардо, второе - обоснованное Т.Мальтусом, Н.Сениором, Ж.Б. Сэем, Дж. Миллем.

А.Смит считал, что труд выступает в качестве товара и имеет естественную цель, т.е. «естественную заработную плату», которая определяется стоимостью необходимых средств существования рабочего и его семьи. А.Смит полагал, что заработная плата станет возрастать по мере роста национального богатства и будет

определяться справедливостью и экономической целесообразностью, так как все это увеличивает трудолюбие, и способствует росту населения. Рост же населения - основа процветания всякой страны, следовательно, залог уменьшения бедности.[1]

Теория стоимости средств существования дальнейшего развитие получила у ученого экономиста Д. Рикардо. При этом исходную основу определения заработной платы он связывал с двумя предположениями Мальтуса: законом «убывающего плодородия почв» и «законом народонаселения».

На основе первого закона Д. Рикардо сделал вывод, что с развитием общества стоимость средств существования растет, следовательно, должна расти и заработная плата.

На основе второго закона он пришел к заключению о невозможности превышения заработной платы рабочих сверх уровня минимальных средств существования. Сущность этого вывода заключается в том, что с ростом заработной платы стимулируется рождаемость, а это ведет к росту предложения труда и снижению заработной платы.

В свою очередь снижение заработной платы сопровождается сокращением численности населения и предложением труда на рынке, а это ведет к росту заработной платы. Под воздействием колебаний предложения труда заработная плата сохраняет тенденцию к установлению некоторой постоянной величины в виде физического минимума средств существования.

Т. Мальтус в работе «Опыт о законе народонаселения...» (1798) пытался объяснить противоречия общественного развития естественными законами природы. Это ему принадлежит знаменитый закон прогрессии, гласящий: «если рост народонаселения происходит в геометрической прогрессии, то рост жизненных средств, необходимых для их существования, растет только в арифметической».

В любом обществе по причине появления избыточного населения и недостатка продуктов питания неизбежно возникает бедность. Следовательно, бедность - не атрибут социального устройства общества и не видовая спецификация, а универсальное свойство существования человеческого рода.

Т. Мальтус также сделал вывод, о наличии эффективных «помощников», (т.е. эпидемии, голод, войны и др.) которые ограничивают абсолютный рост населения. При этом он считал, что бедность как раз зависит от чрезмерного увеличения населения, и в этом виноваты сами бедные. А система государственной помощи поощряет размножение бедных слоев. Благо хоть, что нищета и бедность сами регулируют свою численность посредством всеобщего голода и эпидемий.[2]

В середине XIX века важным основанием либеральной идеологии стал социал-дарвинизм. Он исходил из того, что бедность - закономерное явление, и она должна расти по мере того, как растет общественное производство. Кроме того, бедность - проблема не социальная, а личная. Это - индивидуальная судьба, предопределенная неспособностью конкретного человека побеждать в борьбе за существование.

Идеолог социал-дарвинизма Г. Спенсер считал, что бедность играет положительную роль, будучи движущей силой развития личности, это вполне закономерное явление общества. Он отмечал, что бедность и неравенство возникают и растут по мере того, как растет общественное производство. Но останавливать его нельзя, следовательно, невозможно ликвидировать бедность. Больше того, бедность на самом деле имеет совсем иное измерение, иной порядок: это не социальное явление, а личная проблема, т.е. индивидуальный выбор и индивидуальная судьба.

Люди несовершенны, одни умело приспособились к превратностям социальной жизни, а другим подобное не удалось.[3]

Родоначальник английской социологии не приветствовал вмешательство государства в естественное развитие общества. Помощь бедным для него означала ограничение свободы деятельности. В самом деле, что такое бедность как не перераспределение и без того ограниченного общественного «пирога».

«Бедность за счет других» - не самое благоприятное состояние для общества и уж совсем не способ избавиться от нее. Чем больше людей живут на государственные пособия, тем меньшее их число живет самостоятельной работой, следовательно, тем меньшее число людей производит необходимые для большинства товары.

Таким образом, социал-дарвинистская концепция бедности основывается на принципах борьбы за существование, естественном отборе, неизбежности социального неравенства и ненужности коренных реформ, которые якобы вредят и обществу и самим беднякам.

Все общественные явления, бедность в том числе, они рассматривали через призму теории Ч. Дарвина о выживании сильнейших. Проповедовался культ предпринимательства и богатства, бедные считались лично ответственными за те материальные трудности, которые привели их на дно общества (раз они там, как бы говорили сторонники социал-дарвинизма, значит, их вполне устраивает жизнь в нищете).

В марксизме под бедностью понималось отсутствие средства производства у тех, кто своим трудом способствует накоплению богатства у обладателей средств производства.

Классики марксизма выделили два типа бедности:

- абсолютная, демонстрирует снижение жизненного уровня пролетариата по сравнению с предшествующим периодом истории;

- относительная, происходит тогда, когда доля национального дохода, получаемая эксплуататорским классом, возрастает при одновременном понижении доли рабочего класса.

К. Маркс был убежден, что накопление капитала ведет к увеличению численности пролетариата, а уделом большинства населения остается нищета.[4] При этом он исходил из ведущей роли производства, что не означало умаления активного значения его противоположности - личного потребления.

Марксизм оказал очень большое влияние на разработку проблемы бедности и дал толчок развитию новых подходов, где особое внимание уделялось механизмам воспроизводства бедности.

А. Пигу, занимаясь анализом проблем справедливого распределения доходов, создал «экономическую теорию благосостояния», в которой отразил эволюцию капитализма, возросшую потребность активного вмешательства государства в экономику. Он полагал, что равномерное распределение дохода способствует повышению благосостояния и развитию производства.

Обосновывая идею перераспределения доходов от богатых к бедным, он предполагал использовать разнообразные средства: льготные цены на товары, налог на наследство, благотворительность, перераспределение средств в различных формах и т. д.

Исследуя характер такого распределения, А. Пигу вводит новое понятие в экономическую теорию - «минимальный доход», который включает расчет показателей по питанию, жилью, медицинскому обслуживанию, досугу, охране труда и т. д.

Англичане Ч. Бут и С. Раунтри в исследовании бедности в конце XIX века в Англии считаются пионерами. За точку отсчета в определении бедности они брали возможность индивида удовлетворить свои основные потребности в еде, одежде и жилище. «Под бедными я подразумеваю тех, кто имеет достаточно регулярный доход в неделю на семью, а под очень бедными тех, кто имеет и того меньше. Бедные - это те, чьи нужды не удовлетворяются в соответствии с обычными стандартами жизни в данной стране».[5]

В 20-30-е годы XIX века сформировалось экономико-статистическое направление, где внимание привлекают также результаты статистических обследований социальной стратификации личных расходов и потребления на основные виды товаров и услуг, в особенности в натуральной структуре потребления по социальным группам, в зависимости от профессии, величины семьи, источника и уровня доходов, пола, возраста, расы, национальности и т.п.

Проведенный анализ неоклассической концепции развития позволил заключить, что приложение модели экономического роста к реалиям способа хозяйствования за счет развития традиционного сектора приведет к более равномерному распределению доходов между различными группами населения и сокращению ширины и глубины бедности. Однако реализация данного типа развития обусловит долгосрочное отставание производственно-технического, финансового и трудового потенциала от стандартов высокоразвитых стран.

Использование модели, ориентированной на рост только в рыночном секторе без пропорционального роста занятости, приведет к росту национального дохода, но его распределение будет менее равномерным и положительных изменений в масштабах бедности не произойдет.

Дж.М. Кейнс в своей работе «Общая теория занятости, процента и денег» (1936 г.) анализируя функциональные связи между производством и доходами, приходит к выводу, о том, что размеры общественного производства и занятость, их динамика определяются не факторами предложения (производства), а факторами платежеспособного спроса (доходами). Следовательно, центральной проблемой экономического роста и равновесия системы является спрос, одной из составляющих которого выступают доходы. По мнению автора, в рамках анализа использования дохода, наиболее значимыми являются следующие выводы, сделанные Дж.М. Кейнсом:

1. Доходы общества распадаются на две части: потребляемую и сберегаемую.
  2. Несоответствие между сбережениями, доходами населения и инвестициями ведет к разбалансированности на макроуровне.
  3. Необходимо проводить политику перераспределения доходов в пользу тех групп населения, которые обладают наибольшей склонностью к потреблению. К таким группам относятся лица наемного труда (с высокой склонностью к потреблению) и предприниматели, осуществляющие капитальные вложения.
- Следует отметить, что концепция Дж.М. Кейнса получила широкое распространение в системах рыночного хозяйствования многих стран.

В 60-е годы формируется новый взгляд на бедность.

М. Оршански, работая в Управлении социальной безопасности США, установила количественные параметры жилья, одежды и других потребностей, необходимых для удовлетворения основных нужд. Она использовала коэффициент Энгеля, полученный на основе данных бюджетного опроса. Определив стоимость диеты, необходимой для поддержания здоровья, она умножила его на обратную дробь этого коэффициента,

который измерял удельный вес расходов на продовольственные товары в совокупном доходе средней семьи. Так определялась черта бедности, просуществовавшая в США до 80-х годов.

В США в качестве официального определения бедности было принято предложение М. Оршански, в соответствии с которым черта бедности (или минимальный доход семьи) фиксировался исходя из стоимости продуктов питания по принятому рациону для домашнего хозяйства и размера, увеличенного втрое. К такому выводу пришли на основе обследования 1955г. Оно показало, что в среднем семья из трех и более человек тратит на питание около 35% своего дохода. Прожиточный минимум, или порог бедности, проектируется на перспективу и индексируется в соответствии с динамикой цен.[6]

В 70-х годах появился еще один подход.

Человек или семья признавались бедными, если средства не позволяли им вести приличествующий для данного общества образ жизни. При этом одни социологи ограничивали эти средства приобретением товаров, необходимых для удовлетворения основных потребностей, а другие видели проблему шире, полагая, что те средства, которыми располагает человек или семья, должны давать возможность полноценно участвовать в жизни общества.

Концепция теории индустриального общества, представителями которой были Ф.А. Хайек, Р. Арон, Ж. Элюль состояла в следующем: максимально эффективное использование достижений науки и техники, ликвидация с помощью государства полюсов бедности и нищеты, широкое использование информационных систем в разнообразных сферах общественной жизни, а также передача государственной власти в руки ученых и управляющих.

Ф.А. Хайек в свою очередь был убежден, что принудительным путем бедность невозможно уничтожить. Масштабы бедности можно сократить, но для этого необходимо повысить общее благосостояние населения. В целом же существование бедности необходимо для общественного блага.

Такоже он подчеркивал закономерность возникновения в человеческом обществе бедности. Ее следует принять как неотвратимую реальность и пропагандировать личную ответственность человека за свое состояние, в том числе и бедность. Он ратовал за ограничение государственного вмешательства, полагая, что неправомерно посягать на свободу выбора каждым предпочитаемого образа и стиля жизни.[7]

Приведенные учения заслуживают, чтобы их глубоко изучали, анализировали и применяли на практике для сокращения бедности в обществе, в зависимости от реального экономического состояния государства.

Экономика Республики Таджикистан перешла на путь к новому качественному уровню управления и хозяйствования после распада Советского Союза в 1991 году. Переходный период для Таджикистана был трудным и долгим. Гражданская война, стихийные бедствия, разрыв экономических связей обусловили глубокий кризис не только экономики страны, но и привели к разрушению инфраструктуры, к высвобождению рабочей силы, как в явной (учитываемой), так и в скрытой форме. Падение экономики, высокий уровень инфляции обусловили сокращение реальных доходов населения, способствовали увеличению экономического неравенства и росту уровня бедности, значительная часть населения оказалась за чертой бедности.

В этих условиях Правительством Республики Таджикистан с 1995 года было начато проведение программных экономических реформ, которые начали давать результаты с 1997 года после подписания Соглашения о мире. Структурные реформы в сочетании с политическим урегулированием гражданского противостояния, привели к успешной макроэкономической и финансовой стабилизации, и с 1997 года был отмечен постепенный подъем экономики республики.

Вместе с тем, по настоящее время в республике еще сохраняются достаточно нерешенных проблем, одной из которых является проблема преодоления бедности. По данным Всемирного Банка, основанных на обследовании уровня бедности в 1999 году, 83% населения Республики Таджикистан живут ниже черты бедности.

Благодаря устойчивому росту экономики в республике год за годом уровень бедности сокращается, и по данным Агентства по статистике при Президенте Республики Таджикистан в 2009 году составил 46,7% против 72,4% при 2003 году.

Проблема сокращения бедности для Республики Таджикистан явление не новое, но после объявления государственной независимости она превратилась в центральную проблему. Таджикистан еще до развала СССР был одной из самых бедных республик.

Вместе с тем, спад экономики был настолько значительным, что, несмотря на достигнутое, уровень развития остается еще низким и значительная часть населения находится за чертой бедности.

Процесс перехода к рыночным условиям хозяйствования республики привел к значительным изменениям социально-экономической системы и в условиях рыночных отношений расслоение общества стало неизбежным. Различия в уровне благосостояния населения привело к расслоению населения на богатых

и бедных. Сложившаяся ситуация в Республике Таджикистан обуславливает актуальность изучения проблем бедности и вопросов, связанных с подъемом уровня жизни.

Проблема бедности и ее оценка в республике является одной из важнейших проблем государства и общества. Изучение данной проблемы необходимо для выработки целенаправленной политики государства и принятия мер в области социальной защиты населения, особенно малообеспеченных семей. Следует отметить, что оценка уровня бедности и определение численности бедного населения в Таджикистане в условиях переходной экономики продолжает оставаться дискуссионной проблемой. При определении уровня бедности необходимо учитывать много факторов, которые можно объединить по общим признакам в три группы:

- доходы (совокупный доход семьи по источникам);
- имущество (наличие движимого и недвижимого имущества, жилищные условия, коммунальные услуги);
- люди (доступ к медицинскому обслуживанию, доступ к образованию, профессиональная деятельность, занятость, безработица). Быстрый и особо значимый рост бедности по причине снижения доходов в Таджикистане в целом не сопровождался столь же быстрым ростом бедности в имущественном значении или бедности в значении людских ресурсов. Как свидетельствуют данные Агентства по статистике при Президенте Республики Таджикистан уровень бедности в 2009 году по сравнению с 2003 годом сократился на 25,7%.

Бедность в Таджикистане имеет много аспектов, включая низкий уровень доходов и потребления, ограниченный доступ к экономическим активам и базовым социальным услугам – образованию, здравоохранению, водоснабжению.

Наиболее важными причинами бедности в Таджикистане являются: исторические: экономический кризис в результате распада Советского Союза; гражданская война и ее последствия;

Географические: изолированность от международных рынков и портов; стихийные бедствия; Управление и другие: слабое управление; слаборазвитая инфраструктура; безработица, отсутствие рабочих мест;

- низкие заработные платы, пенсии и социальные пособия;
- низкий уровень государственных расходов на социальный сектор (образование, здравоохранение).

Проблема сокращения уровня бедности в Таджикистане является для страны первоочередной и требует своего скорейшего и рационального разрешения. Для этого необходимо ускоренными темпами осуществлять работу по следующим основным направлениям:

- обеспечение роста производства и на этой основе продуктивную занятость населения;
- всемерное развитие частного сектора как основного способа развития самозанятости безработных трудовых ресурсов;
- повышение качества образования и здравоохранения, что позволит подрастающему поколению трудиться с большей производительностью в условиях глобализации мировой экономики;
- создание устойчивой в финансовом отношении системы социальной поддержки населения в случае утери здоровья или безработицы;
- содействие в решении проблем зародившегося класса бедных.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Жеребин В.М., Римашевская Н.М. Проблемы борьбы с бедностью в разработках зарубежных государственных и международных организаций // Бедность, - взгляд ученых на проблему. -М., 1994г., - с. 25-26.
2. Мальтус Т.Р. Опыт закона о населении. М., 1895г.
3. Маркс К. и Энгельс Ф. -Соч., т.23 с. 656-660.
4. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. М.: Соцэкгиз, 1962. -с. 66-69, 73-75.
5. Спенсер Г. Социальная статистика. Изложение социальных законов, обуславливающих счастье человечества. СПб., 1906.
6. Хайек Ф.А. Дорога к рабству. - Лондон. 1983.-с.226.
7. Booth Ch. Life and labor of the people in London. London -N.York, 892.P.33.
8. Обследование уровня жизни в Таджикистане. – Душанбе: Представительство ВБ в РТ, 1999.
9. Обследование уровня жизни в Таджикистане.- Душанбе: Представительство ВБ в РТ, 2003.
10. Республика Таджикистан. доклад о последних изменениях экономики. – Вашингтон: МВФ. 2002.-58с.

#### ПРОБЛЕМЫ ИЗУЧЕНИЯ БЕДНОСТИ В ОБЩЕСТВЕ: ИСТОРИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ

Статья дает понятие бедности и способов борьбы с данным явлением путем обсуждения взглядов и предложенных стратегий знаменитых ученых, таких как А. Смит, У. Пети, Д. Рикардо, Т. Мальтус, Дж. Милл, К. Маркс, Х. Спенсер, А. Пигу, Ф. Хайек и др. относительно бедности. Подчеркивается важность отношения общества и политики государства относительно бедности. Авторы обсуждают эффективность политики государства, приводя поддерживающие взгляды Пигу и Кейнса касательно перераспределения



доходов, и в то же время приводят аргументы Спенсера и Хайека, которые выступают против любых вмешательств по отношению к перераспределению доходов.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** бедность, многофакторное, общество, по меркам этого общества, уровень дохода, зажиточная, благополучная, по потреблению, в воззрениях мыслителей, процесс перехода к рыночным условиям хозяйствования, социально-экономическая система.

### THE PROBLEMS OF STUDY OF POVERTY IN SOCIETY: HISTORICAL-METHODOLOGICAL ANALYSES

The paper defines what poverty is and how to struggle with poverty through discussing different views and proposed policies of prominent scientists, such as A. Smith, W. Petty, D. Ricardo, T. Malthus, J. Mill, K. Marx, H. Spencer, A. Pigou, F. Hayek and others, concerning poverty. For instance, the authors discuss contrary opinions of Smith and Malthus about causes of poverty. While Smith considers that population growth is a factor of prosperity, Malthus believes that increase in population is a cause of poverty. The authors highlight the importance of the attitude of society and government policy in respect to poverty. The authors discuss effectiveness of government policies by citing Pigou's and Keynes' supportive view on income distribution and at the same time bringing arguments of Spencer and Hayek which oppose any intervention in respect to income distribution.

**KEY WORDS:** poverty, multifactor, prosperity, society, income level, transition to market economy, socio-economic system, wealth, study of poverty issues, low income households, formulation of governmental policy, income of household, property, access to the medical services, access to education.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *А.К.Норов* – ассистент общеуниверситетской кафедры экономической теории Таджикского национального университета. Телефон/факс: (+99237) 2213314, 918-66-11-40 E-mail: [n\\_abbos@mail.ru](mailto:n_abbos@mail.ru)

*Джабаров Сафвудин Садридинович* – координатор Программ Представительства Японского Агентства международного сотрудничества в Республике Таджикистан. Телефон/Факс: (+99237) 881-26-35, 93-577-77-06 E-mail: [safvudin@gmail.com](mailto:safvudin@gmail.com)

### МИРОВОЙ ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА БАНКОВСКУЮ СИСТЕМУ

*М. А. Комилова*

Университет Сантьяго- де- Компостела (Santiago de Compostela), Испания, аспирант

Всемирный финансовый кризис, разразившийся в 2008 году и приобретающий сегодня большие масштабы и глубину в оценках многих международных экспертов и специалистов, получает больше вопросов, чем ответов о причинах и прогнозах его дальнейшего развития.

В своем докладе «Финансовый кризис: причины возникновения и пути выхода» профессор Берзон Николай Иосифович [1] отметил следующие причины возникновения мирового финансового кризиса:

- Финансовый кризис в США;
- Сжатие денежной массы;
- Задержки с платежами по ипотечным кредитам;
- Рост процентных ставок;
- Снижение ликвидности банков;
- Банкротство коммерческих и инвестиционных банков;
- Проблемы ипотечных агентств и т.д.

Финансовый кризис, уже создавший много проблем для мировой экономики, пока не сдает свои позиции. Главными проблемами в мире являются обострение проблемы ликвидности банков, кризис на кредитном рынке, т.е. недоступность кредитов, спад производства и безработица. Из-за недоступности кредитов доходы большинства предприятий просто не позволяют им брать кредиты с завышенной кредитной ставкой. Из-за высоких ставок страдают и сами банки, так как снижается спрос на кредиты, а большинство кредитов просто не возвращают. К сожалению, сжатие кредитования – это мировая проблема, даже в отсутствие девальвационных ожиданий, даже в условиях низких ставок рефинансирования банки многих стран не кредитуют в условиях мирового финансового кризиса предприятия реального сектора экономики, потому что слишком высока неопределенность. Даже надежные заемщики, которым 100 лет и больше, завтра могут стать банкротами, и непонятно, будет ли продана их продукция, на которую еще вчера был высокий спрос [2].

Именно решение этих вопросов обуславливает актуальность данной проблемы – воздействие мирового финансового кризиса на международную экономику и факторы, которые смогут предупредить или смягчить его последствия. А также, поддержка банковской системы, модернизация, техническое обновление и диверсификация, внедрение инновационных технологий.

Погружение экономики Соединенных Штатов «в пучину» рецессии увлекло за собой мировую экономику, что, к сожалению, обязательно сказалось и на других странах. Причиной кризиса ученые считают «лопнувший ипотечный пузырь». Многие предприниматели во всем мире в основном обслуживали свои

корпоративные цели, увлекаясь различными спекулятивными операциями на кредитном рынке, погнались за сверхприбылями совершенно забыв про равновесие и благоразумие. Ипотечная программа была попыткой государства искусственно насытить экономику деньгами. В итоге этот финансовый пузырь надулся и просто лопнул, в результате которого разразился финансовый кризис.

Число кредитных институтов в Европе поддерживает ясно нисходящую тенденцию. Если сравнить 2006 год с 2002 годом, то в конце 2006 года насчитывалось более чем 8 441 кредитных институтов, в который входили 25 Европейских стран (из которых более чем 7000 относились к 15 странам Европейского союза), это число существенно меньше, чем 9000 существующих учреждений в 2002 году. Полная стоимость активов сектора, однако, поддержала возрастающую тенденцию, переходя из 25 000 млрд. евро в 2002 году в более чем 36 000 млрд. евро в 2006 году. Если посмотреть следствия этих двух тенденций, то средний размер европейских кредитных институтов вырос непрерывно [3].

Хотя Голландия, Германия и Франция были главными героями относительно сокращения в числе учреждений, то и в Испании этот процесс был также отмечен. Испанские финансовые компании - практически дублировали свой средний размер в последние 5 лет, перемещая среднюю стоимость своих активов в 3739 млн. евро в 2002 году в 7146 млн. евро в 2006 году (рис.1) [4].

Во время кризиса количество банков и учреждений, чья деятельность связана с кредитованием, значительно уменьшилось. Но, как говорят, «нет худа без добра», в результате кризиса количество все таки перейдет в качество. То есть банки начнут выживать, внедряя в свою работу новые технологии – тем самым повышая качество работы. На смену существующим системам работы придут абсолютно новые, и те банки, которые смогут их внедрить – выживут.

Финансовый кризис может стать неким «санитаром леса», где слабые и неконкурентные банки подвергнутся ликвидации, либо вынуждены будут искать возможности объединения с более крупными и устойчивыми финансовыми институтами.

Процесс объединения мелких и средних банков в одно целое – это традиционная форма борьбы с кризисом или другими негативными факторами, которые ставят мелкие банки на грань исчезновения. В процессе объединения или укрупнения банки объединяют свои финансы и другие ресурсы. В результате получается один большой банк с большими активами, большим набором услуг, в результате и клиентов становится больше. А значит – такому банку гораздо проще выжить в тяжелых условиях. Правильно организованный процесс реструктуризации банков может оздоровить банковскую систему, не допустить новых цепных крахов [5].

Мы можем наблюдать динамику процесса консолидации европейских кредитных институтов за период с 2002 по 2006 гг. Интересно наблюдать, что этот процесс консолидации не случился за счет степени видимой конкуренции сектора. Если мы измерим степень концентрации национальных рынков коммерческих банков, из-за доли на рынке пяти самых больших предприятий каждого государства-члена, это



Рис. 1. Средний размер кредитных институтов Европейского Союза в период с 2002 по 2006 гг.

едва изменило для среднего показателя ЕС - 25 и ЕС - 15, и даже уменьшилось для Испании, с 43 % в 2002 до 40 % в 2006 году. После того, как процесс важной консолидации произошел в каких-то странах в течение последней декады прошлого века, последние пять лет охарактеризовались тем, что при процессе большей консолидации маленьких учреждений, существенно увеличилась концентрация рынка (рис. 2) [6].

Во время финансового кризиса банки теряют свою прибыль, свои деньги и своих клиентов. Например, только за этот год по сравнению с прошлым годом в Испании прибыль кредитных институтов уменьшилась на 10%. Усилие банков в обеспечении дотациями, чтобы противостоять возможной неплатежеспособности способствовало тому, что за первые девять месяцев текущего года у большинства испанских банков прибыль продолжала уменьшаться в 9,9 % относительно того же периода 2008 года. Несмотря ни на что, полное число доходов пяти самых больших банков (Santander, BBVA, La Caixa, Caja Madrid и Popular) достигло 13602,5 млн.евро, что предполагает 1500 млн. евро меньше, чем за первые девять месяцев прошлого года (табл. 1)[7]. Обеспечение (капитал, который должен сохраняться в исчислимых условиях), что предназначались для того, чтобы покрывать риск неуплаты, были главными преградами. В колебании своего баланса третьего триместра, один из ведущих банков Испании Santander признает, что предназначал 2247 млн. евро для дотаций. Мотивом этой предосторожности стал кризис, который спровоцировал интенсивное увеличение медлительности, которая, между январем и сентябрем, поместилась, для этих пяти организаций, в среднем показателе, близком к 4 %. Наиболее поврежденным в этом вопросе был Caja Madrid, со ставкой 5,38 %.

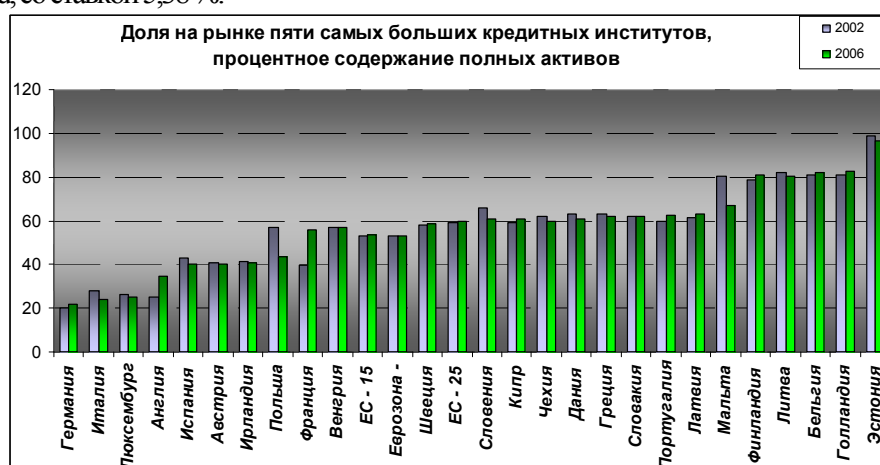


Рис. 2. Доля на рынке 5 самых больших кредитных институтов европейских стран за период с 2002 по 2006 гг.

Таблица 1

Чистая прибыль пяти самых больших организаций в Испании, в млн. евро

Организации	Январь—Сентябрь 2008 г.	Январь—Сентябрь 2009 г.	Изменение, %
Santander	6 935	6 740	-2,8
BBVA	4 501	4 179	-7,1
La Caixa	1 571	1 410	-10,2
Caja Madrid	1 126,6	622,3	-44,8
Popular	959,4	651,2	-32,1
Итого	15 093	13 602,5	-9,9

Выход из мирового финансового кризиса и смягчение его последствий, на наш взгляд, во многом зависят от эффективности и согласованности принимаемых мер в рамках отдельных государств и мирового сообщества в целом. Так как масштабы, глубина и последствия мирового финансового кризиса в каждом отдельном государстве будут зависеть от прочности финансово-валютной системы, конкурентоспособности экономики страны, капитализации и ликвидности национальных кредитных институтов, их зависимости от иностранных и корпоративных банковских структур, размеров золотовалютных резервов и способности оплачивать зарубежные кредиты.

Приоритетными задачами повышения роли банков являются:

- определение степени недостатка собственных средств по сравнению с масштабами деятельности банковской системы;
- классификация банков по степени их важности и жизнеспособности;
- решение вопросов реструктуризации банков.

Вполне возможно, что выход из кризиса придется искать несколько лет. Так что банковской системе предстоит очень серьезные испытания, а большинство банков сумеют пережить кризисные времена только при условии, если государство протянет руку помощи.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Берзон Н.И. Из доклада «Глубинные истоки глобального экономического кризиса» на 10-ой международной научной конференции по проблемам развития экономики и общества (Москва, Апрель 2009г.).
2. Нанбулина Э. Из доклада «Тяжелые шаги финансового кризиса», февраль 2009г. <http://epopov.ru/?tag=bankovskaya-sistema>
3. Центральный банк Европы. Франкфурт на Майне, 2001. – 48с. <http://www.bde.es/webbde/es/estadis/estadis.html>.
4. Алфредо Мартин Оливер, Хесус Саурина и др. Банк Испании и оценка финансовой системы // Банк Испании, 2006г, №5, - 110с. <http://www.dossierempresarial.com/leemoticia.asp?id=4300>.
5. Фернан Арменголь Феррер. Европейский банк реконструкции и развития. Atelier, 2009г, - 337 с.
6. Especial 150 aniversario Banco Santander. Madrid: Recoletos Grupo de Comunicación, 2007. – 129с. [https://www.bancosantander.es/cssa/Satellite?cid=1148977537344&pagename=SantanderComercial%2FProductGroups%2FSPAN\\_ContentGeneral](https://www.bancosantander.es/cssa/Satellite?cid=1148977537344&pagename=SantanderComercial%2FProductGroups%2FSPAN_ContentGeneral).
7. Из газеты el Economista.es, Четверг 29 октября 2009г. <http://www.economista.es/economia/index.html>.

### МИРОВОЙ ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА БАНКОВСКУЮ СИСТЕМУ

В статье приведены причины возникновения мирового финансового кризиса. Рассмотрено влияние финансового кризиса на банковскую систему Испании, также предложены пути выхода из мирового финансового кризиса.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** мировой финансовый кризис, кредитные институты, коммерческие банки, чистая прибыль коммерческих банков.

### WORLD FINANCIAL CRISIS AND ITS INFLUENCE ON BANK SYSTEM

The reasons of occurrence of world financial crisis are resulted in the article. The influence of financial crisis on bank system of Spain are considered and the ways of an exit from world financial crisis are also offered.

**KEYWORDS:** world financial crisis, credit institute, commercial banks, net profit of commercial banks.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** М.А. Комилова Университет Сантьяго-де-Компостела (Santiago de Compostela), Испания, аспирант. *E-mail:* [knuxbira81@mail.ru](mailto:knuxbira81@mail.ru)

## МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

*М.У. Бобоев*

**Худжандский филиал Технологического университета Таджикистана**

Управленческий учет, являясь частью бухгалтерского учета служит основой для принятия эффективных управленческих решений. Внедрение системы управленческого учета в практику хозяйствующего субъекта зависит от требования к информации владельцев, управленцев, менеджеров.

Главными принципами управленческого учета являются ориентация на достижение поставленной цели предпринимательства, необходимость обеспечения альтернативных вариантов решения поставленной задачи, участие в выборе оптимального варианта и в расчетах нормативных параметров его исполнения, ориентация на выявление отклонений от заданных параметров исполнения, интерпретация выявленных отклонений и их анализ [3, с. 100].

Каждое предприятие самостоятельно решает вопрос о целесообразности ведения управленческого учета и соответственно о системе и формах его ведения. Следовательно, отсутствие научно обоснованных рекомендаций о системе и форме управленческого учета, управленческой отчетности и контроля является проблемой организации управленческого учета на предприятиях [7, с. 65].

Вопросы практической организации системы управленческого учета на предприятиях рассмотрены в научных работах российских и зарубежных авторов.

По мнению М.А. Вахрушиной, при организации системы управленческого учета необходимо выполнение следующей последовательности работ: «...сегментация бизнеса; формирование организационной структуры предприятия и определение места в ней службы, занимающейся управленческим учетом; классификация затрат сегментов бизнеса; выбор метода признания их доходов и расходов; определение формы взаимодействия управленческого учета с финансовым, что осуществляется посредством разработки рабочего плана счетов и корреспонденции счетов» [1, с. 28].

Как отмечает О.Д. Каверина, при создании организационной структуры управленческого учета «определяется организационная форма управленческого учета и строятся схемы организационной структуры управленческого учета; выявляются функции, взаимосвязи с другими подразделениями предприятия; составляются должностные инструкции, подбираются специалисты соответствующей квалификации, ведется

подготовка и переподготовка кадров; организуется техническое и финансовое обеспечение, в том числе обеспечение информационными технологиями» [4, с. 273].

М.З. Пизенгольц отмечает: «При внедрении системы управленческого учета необходимо решить следующие задачи: определение целей, которые при этом должны решаться; подготовка и принятие управленческих решений; установление уровня ответственности отдельных работников; текущий и последующий контроль за исполнением решений; учет полученных результатов; анализ отклонений; совершенствование текущего и последующего контроля» [5, с. 61].

На основе изучения и обобщения исследований по данному вопросу предлагаем методические подходы к постановке системы управленческого учета на промышленных предприятиях, которая включает четыре этапа (рис.).

Первый этап – *Изучение состояния развития предприятия и анализ действующей системы бухгалтерского учета* включает в себя описание современного состояния развития предприятия, изучения состояния внешней среды, анализ действующей системы бухгалтерского учета. *Описание современного*

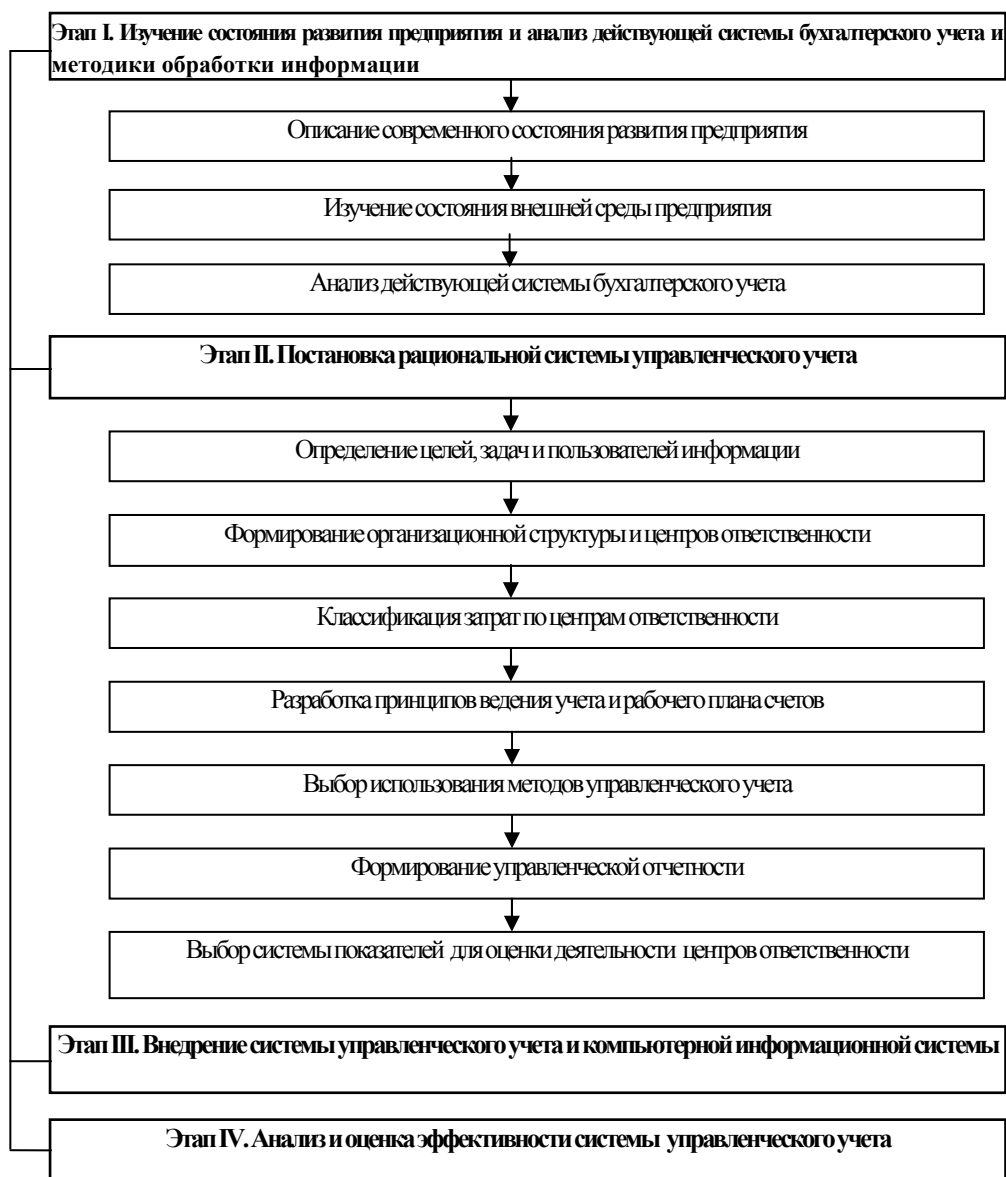


Рис1. Этапы постановки системы управленческого учета

*состояния развития предприятия* требует анализа общих финансовых показателей деятельности предприятия, описания организационной структуры управления, изучения видов выпускаемой продукции и видов оказываемых услуг, особенности технологического процесса, рынок сбыта, спрос на продукцию, анализ состава покупателей и поставщиков. Для более наглядного описания современного состояния развития

предприятия можно воспользоваться различными аналитическими таблицами, схемами, диаграммами, графиками, рисунками.

Изучение *состояния внешней среды предприятия* может включать информацию о состоянии правовой, рыночной, конкурентной и технологической среды. Правовая среда включает действующее законодательство и нормативную базу деятельности предприятия. Рыночная среда – состояние конъюнктуры и сегмент рынка, стратегия развития бизнеса. Конкурентная среда – описание информации о конкурентах предприятий, поставщиках и подрядчиках. Технологическая среда включает изменение и влияние техники и технологии производства на развитие предприятия.

*Анализ действующей системы бухгалтерского учета* представляет собой изучение структуры бухгалтерии и должностные обязанности сотрудников, положений учетной политики, рабочего плана счетов, форму ведения бухгалтерского учета, схему документооборота, порядок проведения инвентаризации активов и обязательств, порядок составления внутренней и внешней отчетности, изучение состава затрат и схему их движения, процедуры распределения косвенных расходов, состав первичных документов и учетных регистров, степень автоматизации учетных процессов, использование прикладных автоматизированных бухгалтерских программ, методики бюджетирования и ряда других.

По результатам первого этапа составляется краткий отчет о состоянии развития предприятия, состоянии внешней среды и системы бухгалтерского учета. На основе данного отчета можно составить общий план и программу постановки системы управленческого учета в целом по предприятию. Общий план включает разделы второго этапа, а программа включает детальное описание конкретных процедур, непосредственно включающий практические шаги постановки системы управленческого учета.

Второй этап – *постановка рациональной системы управленческого учета* состоит из семи разделов.

Вначале необходимо *определить цели, задачи и пользователей информации*. Руководители всех уровней управления предприятия (от генерального директора до специалистов цехов и служб) являются пользователями информации об эффективном ведении бизнеса. Каждый из них имеет конкретные цели использования информации для принятия решений, система управленческого учета позволяет снабжать менеджеров необходимой информацией. Основная цель руководства каждого предприятия это достижение к получению максимальной прибыли при ограниченных ресурсах.

Рекомендуется составить таблицу включающую следующие колонки: пользователи информации системы управленческого учета; цели использования информации; функциональные обязанности пользователей информации. Для заполнения этих данных можно воспользоваться различными подходами. Например, изучение обязанностей каждого менеджера по должностным инструкциям, проведение опроса и бесед, составление вопросников и др.

По результатам данного раздела формируется отчет, содержащий состав пользователей информации и описание целей использования информации системы управленческого учета.

Одним из важнейших разделов в постановке системы управленческого учета является *формирование организационной структуры и центров ответственности*.

В зависимости от структуры предприятия могут быть определены два основных варианта управления предприятием, обуславливающих адекватную модель управленческого учета: централизованное управление и децентрализованное управление.

При централизованном управлении организационная структура предприятия строится по функциональному признаку. Элементами такой структуры являются службы маркетинга, финансов, снабжения, производства, опрузки и т.д. на верхнем уровне управления – дирекции – формулируется цель деятельности и мероприятия по ее достижению. За функциональными подразделениями закрепляются полномочия и ответственность за реализацию этих установок.

В этом варианте управления управленческий учет организуется как система информационных потоков, обеспечивающих максимальную скорость согласования управленческих решений низших уровней управления с трактовкой этих решений на высших уровнях управления.

При децентрализованном управлении организационная структура формируется по видам производства продукции, выполнения работ, оказания услуг. Каждый такой вид определяется как линия продукта – конечного результата реализации. В отношении к линиям продукта группируются необходимые функциональные подразделения – производство, маркетинг, снабжение и т.д.

При этом варианте элементы организационной структуры промышленного предприятия ориентируются на внешнего потребителя. С каждым из таких элементов соотносится определенная часть активов. Аналогично, общие результаты деятельности промышленного предприятия, либо общая величина доходов могут быть распределены по источникам их образования – направлениям деятельности (элементам организационной структуры). Сопоставление расходов по эксплуатации активов, закрепленных за линией продукта, с доходами, полученными от реализации этих продуктов, обеспечивает возможность оценки элементов организационной структуры, независимо от оценки деятельности предприятия в целом.

Ориентация на внешнего потребителя требует большей самостоятельности менеджеров подразделений в принятии управленческих решений. К достоинствам децентрализации управления можно отнести: приближенность к первичной информации; своевременность (оперативность) решений; мотивация деятельности; рост профессионализма; рост «дружественности» небольшого коллектива; высвобождение сил топ-менеджеров на стратегическую деятельность [4, с. 292].

Децентрализация управления становится необходимой при количественном увеличении масштабов деятельности предприятия и диверсификации ее деятельности.

Основной недостаток децентрализованного управления заключается в возникновении противоречий целей организации в целом и отдельного подразделения. Преодоление этого недостатка заключается в создании системы регулирования отношений внутри предприятия. Для информационного обеспечения такой системы необходима особая модель управленческого учета – учет по центрам ответственности. В рамках такой модели центром ответственности является элемент организационной структуры предприятия, о деятельности которой целесообразно собирать, обрабатывать и предоставлять экономическую информацию.

Цель учета по центрам ответственности – формирование показателей деятельности центров ответственности. Основным требованием к таким показателям должна быть их сопоставимость с показателями, принятыми для характеристики деятельности организации в целом.

*Центр ответственности* может быть определен как сегмент фирмы (организации), где управляющий несет ответственность за работу сегмента [2, с. 459]. Выделяют следующие виды центров ответственности: центр затрат; центр дохода; центр прибыли; центр инвестиций.

Формирование центров ответственности зависит от многих факторов деятельности организации: отраслевых особенностей, организационной структуры, видов деятельности, осуществляемых организацией и других.

По результатам данного раздела разрабатываются положения об организационной структуре предприятия и положения по центрам ответственности.

Следующим разделом является *классификация затрат по центрам ответственности*. Основная цель классификации затрат в управленческом учете является оказание помощи руководителю в принятии эффективных управленческих решений, поскольку менеджер, принимая решения, должен знать, какие затраты и выгоды они за собой повлекут.

Для каждого звена организационной структуры, центров ответственности определяются виды и перечень затрат, которые контролируются ими. При этом необходима рациональная система классификации затрат, зависящей от специфики отрасли. Автором предлагается для предприятий легкой промышленности использование следующих классификаций затрат:

- для определения себестоимости продукции – *прямые и косвенные*,
- для принятия решений – *постоянные и переменные*,
- для контроля за затратами – *контролируемые (регулируемые) и неконтролируемые (нерегулируемые)*.

Следует отметить, что вышеприведенная классификация затрат создает необходимые условия для создания эффективной системы управленческого учета, а также проведения стратегического планирования и контроля.

При организации бухгалтерского учета каждое предприятие *разрабатывает принципы ведения учета*, который называется учетной политикой, а также *рабочий план счетов*.

Учетная политика это совокупность способов ведения бухгалтерского учета – первичного наблюдения, стоимостного измерения, текущей группировки и итогового обобщения фактов хозяйственной деятельности. Учетная политика включает принципы ведения финансового учета, а также налогового учета. Некоторые ученые считают, что для постановки рациональной системы управленческого учета, должна формироваться и управленческая учетная политика.

По нашему мнению, не требуется формирование отдельной управленческой учетной политики. Управленческий учет необходимо организовать в интегрировании с финансовым учетом. Это приведет к упрощению документооборота, предотвращению дублирования информации на документах, экономии финансовых ресурсов, повышению информационной полезности документов.

Разработка рабочего плана счетов является неотъемлемым элементом учетной политики. По мнению некоторых ученых и специалистов для ведения управленческого учета необходимо разработать отдельно управленческий план счетов и с этим выдвигают автономную форму ведения управленческого учета. Мы считаем, что нет необходимости разработки отдельного управленческого рабочего плана счетов.

При разработке единого рабочего плана счетов бухгалтерского учета следует предусмотреть синтетические счета, субсчета и существенно расширить аналитические счета. Иными словами, увеличивать информационные признаки счетов с целью получения необходимой информации о затратах и доходах по центрам ответственности. Детализированный рабочий план счетов бухгалтерского учета должен обеспечивать информацией как внешних, так и внутренних пользователей.

Типовые корреспонденции счетов бухгалтерского учета нужно составить таким образом, чтобы способствовали получению информации не только для целей составления финансовой отчетности, но и для управленческой отчетности.

По результатам данного раздела разрабатываются положение по учетной политике, положение о документообороте, рабочий план счетов и типовые корреспонденции счетов бухгалтерского учета.

Постановка системы управленческого учета требует *выбора приемлемых методов управленческого учета*. Исходя из информационных потребностей руководителей выбираются метод калькулирования себестоимости продукции, базы распределения косвенных затрат, система учета полной себестоимости и по переменным затратам, система «стандарт-кост», концепция бюджетирования, анализ отклонений, система управленческих отчетов и др. Например, предприятия легкой промышленности, особенно текстильные и швейные, для ведения управленческого учета могут выбирать:

- попроцессный метод калькулирования себестоимости продукции с определением себестоимости единицы продукции каждого процесса (передела), соответствующую калькуляционную единицу (1 кг пряжи, 1 м ткани, 1 шт. швейных изделий);
- приемлемые базы распределения косвенных расходов для распределения затрат вспомогательных служб. Для распределения затрат котельного участка – количество пара в м<sup>3</sup> и объем химически-очищенной воды; компрессорного участка – объем сжатого воздуха; энергохозяйства – объем потребленной электроэнергии; столовая – количество работников. Распределение косвенных затрат основных цехов на единицу продукции можно вести на основе удельного веса сырья и материалов.
- метод учета по переменным затратам для принятия решений о ценообразовании, принятии специального заказа, принятии решений об объеме производства продукции, формировании производственной программы и определении структуры выпускаемой продукции с учетом лимитирующего фактора и др.
- составление операционных бюджетов (бюджеты продаж, производства, закупки материалов, труда, общепроизводственных расходов, коммерческих и административных расходов) и финансовых бюджетов (прогнозный баланс, отчет и прибыльях и убытках, отчет о движении денежных средств, отчет о капитальных вложениях). Учет затрат и доходов должен быть связан с бюджетами, чтобы получить необходимую информацию когда требуется сопоставить фактические и бюджетные данные.

Можно рекомендовать промышленным предприятиям разработать внутренние стандарты управленческого учета по используемым методам и системам.

На основе данных аналитического учета *формируются управленческие отчеты центров ответственности*. Управленческая отчетность является реальным помощником руководителей всех уровней в оперативном и стратегическом управлении предприятия. Кроме того, оно выступает одним из инструментов системы внутреннего контроля и оценки деятельности предприятия.

Управленческие отчеты центров ответственности должны быть оперативными при представлении данных, иметь определенную форму и быть адресными, соответствовать принципу управления по отклонениям, должны быть удобными и содержать нужную и достаточную информацию о деятельности всех подразделений.

Необходимо определить виды, форму и содержание управленческих отчетов каждого центра ответственности, определить список конкретных исполнителей и получателей отчетности, следует утвердить формы документов и схему документооборота, определить порядок и сроки представления и согласования отчетов, включить в должностные инструкции уровень ответственности составителей отчетности.

В следующем этапе проводится *выбор системы показателей для оценки деятельности центров ответственности*. Для оценки деятельности центров ответственности необходимо выбирать такую систему показателей, чтобы характеризовать эффективность деятельности каждого участка, подразделения, службы предприятия. В этих целях служат данные управленческой отчетности каждого центра ответственности.

Можно оценить деятельность каждого центра ответственности по финансовым и нефинансовым показателям. На предприятиях легкой промышленности к финансовым показателям относятся объем продаж продукции, объем производства продукции, уровень остатка запасов сырья, цена продаж, расход сырья, себестоимость единицы продукции, потери от брака, затраты на 1 у.е. продукции, производительность труда и др.

В состав нефинансовых показателей могут включаться доля рынка сбыта, количество новых покупателей, количество претензий от покупателей, количество новых поставщиков, качества материалов, качества выпускаемой продукции и др.

Для оценки деятельности каждого центра ответственности можно использовать несколько показателей или определенный интегрированный показатель.

Третий этап – *внедрение системы управленческого учета и компьютерной информационной системы*. Внедрением системы управленческого учета должны заниматься все службы или центры ответственности предприятия, т.е. от цехов до администрации. Так как информация нужна от каждой службы,



чтобы принимать обоснованные управленческие решения. Каждый сотрудник ответствен за свою работу и должен представить нужную информацию. Предоставление информации должно быть связано с должностными обязанностями. При этом необходимо четко определить формы и сроки предоставляемых отчетов для каждого участника управленческого учета. В свою очередь, специалист по управленческому учету (в составе бухгалтерии) собирая информацию должен заниматься планированием, анализом, прогнозированием и контролем показателей финансово-хозяйственной деятельности.

С другой стороны, система управленческого учета должна считаться неотъемлемой частью общей системы управления предприятием и востребованной информационной системой.

Внедрение новой информационной системы – длительный и трудоемкий процесс. Согласно аналитической информации специализированных компаний средние сроки от принятия решения до внедрения компьютерных информационных систем могут составлять несколько месяцев. В связи с этим целесообразно прибегать к проектному планированию внедрения и планированию финансовых потоков.

В настоящее время автоматизация систем управления в подавляющем большинстве компаний носит фрагментарный характер, при котором уделяется внимание лишь отдельным участкам деятельности и используется разнородное программное обеспечение. Необходимо использовать комплексный подход при автоматизации системы управления, когда консолидация информации происходит в единой информационной базе, и автоматизации подвергаются все участки деятельности предприятия.

Четвертый этап – *анализ и оценка эффективности системы управленческого учета*. Эффективность внедрения системы управленческого учета можно определить с использованием общей формулы экономической эффективности, которая определяется отношением прироста прибыли над капитальными вложениями или затраченными ресурсами. При этом необходимо сопоставить прибыль до внедрения, и после внедрения системы управленческого учета.

Прирост прибыли может включать экономию статей материальных и трудовых затрат, сокращение брака продукции, снижение себестоимости единицы отдельных видов изделий (например, номер пряжи, артикул ткани, модель брюк), снижение статей постоянных затрат, уменьшение неликвидных запасов, сокращение просроченной дебиторской и кредиторской задолженности и др.

Методика стоимостной оценки эффективности системы управленческого учета в настоящее время считается весьма актуальной и недостаточно разработанной. Кроме финансовых показателей, следует оценить улучшение нефинансовых показателей.

В конечном итоге каждое предприятие на основе результатов оценки эффективности системы управленческого учета, должно формировать практические рекомендации по улучшению общей системы управления предприятием.

Таким образом, практическая реализация вышеприведенных этапов постановки системы управленческого учета позволит создать рациональную систему управленческого учета на предприятиях легкой промышленности, отвечающим современным требованиям управления.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Вахрушина М.А. Внутрипроизводственный учет и отчетность. Сегментарный учет и отчетность. Российская практика: Проблемы и перспективы – М.: Экономика и жизнь, 2000. – 192 с.
2. Друри К. Введение в управленческий и производственный учет: Учебн. пособие для вузов / Пер. с англ. / Под ред. Н.Д. Эриашвили; Предисловие проф. П.С. Безруких. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Аудит, ЮНИТИ, 1998. – 783 с.
3. Ивашкевич В.Б. Управленческий учет в информационной системе предприятия // Бухгалтерский учет. – М., 1999. - № 4. – с. 99-102.
4. Каверина О.Д. Управленческий учет: системы, методы, процедуры. – М.: Финансы и статистика, 2004. – 352 с.
5. Пизенгольд М.З. О содержании управленческого учета // Бухгалтерский учет. – М., 2000. - № 19. – с. 60-62.
6. Управленческий учет / Под ред. А.Д. Шеремета. - 4-е изд. перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2009. – 429 с.
7. Чумаченко Н.Г. О внедрении управленческого учета // Бухгалтерский учет. – М., 2003. - № 19. – с. 63-65.

#### МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

В статье предложены методические подходы по организации системы управленческого учета на предприятиях легкой промышленности, которая включает четыре этапа. Подробно изложены проблемы и подходы к их решению по каждому этапу постановки рациональной системы управленческого учета на предприятиях легкой промышленности.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** управленческий учет, этапы постановки системы управленческого учета, центры ответственности, выбор методов управленческого учета, управленческая отчетность, показатели оценки эффективности системы управленческого учета

## METHODICAL BASES OF THE ORGANIZATION OF THE SYSTEM OF THE MANAGEMENT ACCOUNT AT THE ENTERPRISES

Methodical approaches on the organization of the system of the management account at the enterprises of light industry which includes four stages are offered in the article. The problems and approaches to their decision on each stage of statement of rational system of the management account at the light industry enterprises are stated in detail.

**KEY WORDS:** management accounting, the period organization system managerial accounting, cost centers, choice managerial accounting methods, managerial reporting, activities estimate efficiency managerial accounting system

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** М.У. Бобоев - Худжандский филиал Технологического университета Таджикистана E-mail: bmirzohayot@mail.ru

## НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

*Р.К. Раджабов, Ф.И. Гадоев*

**Таджикский государственный университет коммерции**

В условиях развития ВЭД необходимость логистической организации таможенного дела в территориальных системах объясняется большими и все возрастающими ее масштабами, всё более полной интеграцией экономики Республики Таджикистан в мировое хозяйство. На основе изучения [1,2,3,4] нами установлено, что операции по перемещению товаров в рамках мирового рынка являются более дорогими и сложными, чем на менее широком национальном рынке. Затраты на организацию международного товарного обмена составляют порядка 25-35% стоимости продаж экспортно-импортной продукции по сравнению с 8-10% стоимости товаров, предназначенных для отгрузки на внутреннем рынке.

Логистическая организация таможенного дела в региональных системах – это, на наш взгляд, есть ни что иное, как логистизация процессов реализации таможенных режимов, связанных с физическим перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу. Мы считаем, что применительно к предмету нашего исследования её можно определить следующим образом: логистизация таможенного дела – это целенаправленный процесс распространения логистического подхода на основные таможенные режимы, связанные с физическим перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу.

При этом логистический подход состоит в установлении адекватности информационного и материального потоков, определении технологии оптимального перемещения ресурсов и товаров, выработке требований к качеству товаров и их упаковке, выявлении центров возникновения потерь времени, нерационального использования материальных и трудовых ресурсов, оборудования и помещений.

Учитывая данное определение и сохраняя его смысловую направленность по отношению к таможенному делу, его можно было бы перефразировать так: логистический подход к организации таможенной переработки товаров и транспортных средств состоит в установлении адекватности материальных, информационных и финансовых потоков, определении технологии оптимального перемещения товаров через таможенную границу, выработке стандартных требований, как к таможенным режимам, так и участникам ВЭД.

Придерживаясь мнения авторов работы [5, с.20-21], применительно к логистизации таможенного дела вышеуказанные принципы интерпретируются нами следующим образом:

- системность, т.е. такая организация потоков таможенной переработки товаров и транспортных средств, при которой каждый поток воспринимается как логистическая цепь, все звенья которой взаимосвязаны и взаимодополняют друг друга в различных территориальных образованиях;
- комплектность, т.е. предоставление участникам ВЭД всего комплекса услуг, связанных с таможенной переработкой товаров и транспортных средств;
- научность, т.е. научно-методическое обеспечение процесса логистизации таможенной переработки товаров и транспортных средств;
- конкретность, адресность оказания различных видов таможенных услуг участникам ВЭД по организации таможенной переработки грузов;
- конструктивность, т.е. предварительное моделирование логистических целей и систем таможенной переработки товаров и транспортных средств с целью обеспечения рационального варианта таможенного обслуживания участников ВЭД;
- надёжность, т.е. безопасность функционирования технико-технологических, организационно-экономических и функциональных подсистем таможенной переработки товаров и транспортных средств;

- вариантность, т.е. расширение возможностей выбора для участников ВЭД наиболее экономического, с их точки зрения, варианта таможенной переработки товаров и транспортных средств.

Оценивая специфику таможенной переработки товаров и транспортных средств, которая выражается в том, что государство всегда будет ограничивать возможности коммерциализации этого процесса, целесообразно дополнить уже названные принципы логистизации таможенной переработки следующими:

- иерархичность, т.е. формирование логистических систем должно происходить с учётом установленной иерархии управления таможенным делом в стране;
- субординация, т.е. наличие жестко регламентированной соподчинённости в таможенных органах-участниках таможенной переработки товаров и транспортных средств;
- легитимность, т.е. чёткое правовое обеспечение всех процедур таможенной переработки товаров и транспортных средств с учетом развития интеграционных процессов.

Таким образом, можно заключить, что логистика таможенного дела – это оптимально организованная система взаимодействия всех участников ВЭД в региональных системах в процессе таможенной переработки товаров и транспортных средств для достижения максимально возможного совокупного полезного эффекта. В связи с этим «объектом» логистических усилий при этом являются процедуры таможенной переработки товаров и транспортных средств, а «субъектами» – все участники ВЭД независимо от их организационно-правового статуса.

С другой стороны, в отличие от других коммерческих сфер деятельности логистизация таможенного дела должна носить так называемый добровольно-принудительный характер. Добровольность достигается через сопряжение экономических интересов участников ВЭД, а принудительность выражается в том, что нельзя избежать процедур таможенной переработки товаров и транспортных средств, если это предусмотрено законом и подзаконными актами.

Опыт других стран показывает, что в процессе логистической организации таможенного дела роль государства чрезвычайно высока; более того, в условиях экономики переходного периода она ещё более значима, чем в сложившемся рыночном хозяйстве. Следует отметить, что, пережив эйфорию либерализации ВЭД в начале 90-х годов, приходим к убеждению, что необходимо разумное сочетание свободы предпринимательства с государственным регулированием.

По нашему мнению, новый экономический порядок в организации таможенного производства, помимо прочего, должен включать и логистическую организацию таможенной переработки товаров и транспортных средств в региональных системах. При этом следует выделить ведущую роль государства, которое разрабатывает и реализует таможенную политику как комплекс целенаправленных мер по регулированию внешнеторгового обмена (объёма, структуры и условий экспорта и импорта) через установление соответствующего таможенного режима перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу. Нами установлено, что даже государства с развитой рыночной экономикой не отказываются полностью от регулирования ВЭД. Достаточно отметить, что количественные ограничения охватывают почти 50% продовольственных товаров, 13% топлива и около 10% текстильных изделий, импортируемых промышленно-развитыми странами [5, с.40].

Комплексный анализ методов государственного регулирования ВЭД и таможенного дела в Республике Таджикистан показывает, что государственное регулирование таможенной переработки грузов в целом строится на принципах, определённых Законом Республики Таджикистан «О внешнеэкономической деятельности», включая единство внешнеторговой политики как составной части внешней политики Республики Таджикистан; единство системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности и контроля за её осуществлением; единство политики экспортного контроля; единство таможенной территории Республики Таджикистан; приоритет экономических мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности; равенство участников внешнеторговой деятельности и их не дискриминация; защита государством прав и законных интересов участников внешнеторговой деятельности; исключение неоправданного вмешательства государства и его органов во внешнеторговую деятельность, нанесение ущерба её участникам и экономике Республики Таджикистан в целом и другие.

Для решения этих и других проблем, включая совершенствование таможенного производства, необходимо разработать целевую программу развития таможенной системы Республики Таджикистан, базирующихся на принципах логистической организации таможенного дела и которая должна быть направлена на решение следующих задач:

- совершенствование таможенной политики, принципов и методов практического применения мер тарифного и нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности;
- совершенствование системы правового обеспечения таможенного дела;
- развитие таможенного сотрудничества с государствами-участниками СНГ в условиях развития ЕВРАЗЭС и вхождения в ВТО;

- совершенствование организации и функционирования таможенных органов и механизма таможенного оформления и таможенного контроля;
- разработка и внедрение в практику приоритетных направлений взаимодействия таможенной службы с другими правоохранительными органами страны, развитие системы обеспечения собственной безопасности;
- укрепление взаимодействия таможенных органов с транспортными организациями посредством разработки и внедрения совместных технологий, обеспечивающих осуществление эффективного таможенного контроля и оформления товаров с учётом непрерывности перевозочного процесса и необходимости сокращения простоя транспортных средств;
- совершенствование таможенного контроля на наиболее активных направлениях незаконного перемещения товаров и транспортных средств;
- разработка и внедрение в подразделениях таможенной охраны технологических приёмов и способов осуществления таможенного контроля за товарами и транспортными средствами при их перемещении по территории Республики Таджикистан;
- разработка и внедрение в практику механизма взаимодействия таможенных органов с общественными объединениями участников внешнеэкономической деятельности;
- разработка и внедрение современной системы информационного обеспечения государственных органов исполнительной власти (Хукуматов) данными таможенной статистики;
- укрепление кадрового потенциала таможенных органов и статуса их сотрудников;
- развитие производственно-технической базы таможенных органов, в том числе строительство новых и реконструкция имеющихся служебно-производственных зданий и сооружений, а также ведомственного жилья и объектов социально-культурной сферы, обновление и модернизация вычислительной техники, а также оборудования для сбора, передачи и обработки данных, оснащение новыми техническими средствами таможенного контроля, создание ведомственной системы специальной оперативной связи и другие.

По нашему мнению, реализация этих задач позволит создать объективные и субъективные предпосылки логистической организации таможенного дела. При этом следует постоянно помнить о значительной и всевозрастающей роли государства в регулировании ВЭД в условиях экономики переходного периода с учетом использования национальных и международных средств регулирования внешней торговли.

Анализ использования национальных и международных средств регулирования ВЭД показывает, что таможенно-тарифному регулированию внешней торговли принадлежит центральное место в системе государственного регулирования. В свою очередь, в подсистеме таможенно – тарифного регулирования важная роль отводится установлению и применению таможенных режимов, определяющих характер и формы организации таможенной переработки товаров и транспортных средств в региональных системах.

На основе изучения результатов проведенных исследований различными авторами [1,с.40] нами установлено, что в современных условиях таможенная политика в состоянии активно воздействовать на бюджет и состояние финансов государства; осуществлять действенную защиту и стимулирование отечественных производителей без ущерба для структурного прогресса экономики; эффективно стимулировать конкуренцию на товарных рынках за счёт взвешенной политики импорта; способствовать повышению конкурентоспособности внутренних товаропроизводителей на мировых рынках; проводить гибкую экспортно-импортную политику в целях поддержания положительного сальдо торгового баланса.

Однако, непоследовательность и нерешительность органов государственной власти в деле реформирования ВЭД, включая и механизм таможенного регулирования, приводит к ущемлению национальных интересов государства, к значительным, и нередко невозможным потерям национального богатства.

Как было отмечено выше, в предлагаемой программе развития таможенной службы Республики Таджикистан особое внимание обращено на создание таможенной инфраструктуры, адекватной требованиям рыночной экономики. В частности предусмотрено: построить, реконструировать, обустроить и технически оснастить пункты пропуска на таможенной границе страны, служебно-производственные здания и складские базы внутри республики; организовать пункты упрощенного пропуска, склады временного хранения и другие объекты таможенной инфраструктуры в различных территориальных образованиях республики.

Кроме того, в сфере развития таможенной инфраструктуры предполагается: разработать региональные программы развития коммерческих видов деятельности; предусмотреть в них создание складов для обработки таможенных грузов; организацию беспрошленной торговли и магазинов по продаже товаров, транспортных средств и иных предметов, обращённых в государственную собственность; создание платных стоянок транспорта и бензозаправок в зоне пропускных пунктов, а также оказание услуг по декларированию внешнеторговых грузов; создать условия для подготовки декларантов, брокеров, организовать информационно-консультативную деятельность в области таможенного дела; провести работу с организациями, согласными инвестировать развитие инфраструктурных платных услуг на автомобильных пунктах пропуска.

Поэтому логистическая организация инфраструктуры таможенного дела предполагает сопряжение технологий всех участников ВЭД. Учитывая специфику самого процесса таможенной переработки товаров и транспортных средств, коммерциализация которого весьма ограничена, вряд ли стоит в подобном сопряжении рассчитывать на совпадение экономических интересов участников ВЭД. Опираясь на систему бюджетного финансирования и руководствуясь таможенной политикой государства, таможенные органы должны инициировать процесс сопряжения технологий таможенной переработки товаров и транспортных средств. Основная цель такого сопряжения – минимизация потерь времени и ресурсов ВЭД в процессе таможенного дела в территориальных системах.

В настоящее время особенно важной в условиях Республики Таджикистан является логистическая организация таможенного дела на примере пропуска автотранспорта через таможенную границу (пограничные пункты пропуска), так как наибольший удельный вес занимают международные перевозки с использованием именно этого вида транспорта. Экономико-математическая модель расчета пропускной способности такого пункта может быть описана на основе использования теории массового обслуживания.

По нашему мнению, предлагаемая экономико-математическая модель может быть использована при расчете оптимального количества автомобилей, проходящих таможенную обработку, с минимальными затратами на таможенные процедуры. При этом следует отметить, что в реальной таможенной практике пункты пропуска автомобилей через границу всегда имеют ограниченную пропускную способность. Поэтому возникают очереди на таможенную обработку автомобилей, что предполагает необходимость установления приоритетов по функциям срочности перевозки груза (допустим, скоропортящиеся грузы).

Таким образом, неравномерность поступления автомобилей в пункты пропуска через границу сглаживается регулированием приоритетов потребностей в таможенной обработке с помощью функции срочности перевозки грузов, обеспечивая тем самым оптимальный режим работы таможенного поста. Следовательно, при планировании таможенной обработки автомобилей в пункте пропуска через границу не обязательно стремление к немедленному пропуску всех автомобилей любыми средствами, а поддержание пропускной способности в рабочей области.

В целом, можно сформулировать вывод о том, что решение вышеуказанных вопросов логистической организации таможенного дела позволяет значительно улучшить качества таможенного обслуживания в Республике Таджикистан.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Блинов Н.М., Съедин С.И. Таможенный менеджмент: учебное пособие. – М.: РТА, 2006 -170 с.
2. Новиков О.А., Нос В.А., Рейфе М.Е., Уваров С.А. Логистика: Учебное пособие.- СПб.: Изд-во СЗПИ, 1996.- 112 с.
3. Раджабов Р.К., Джабборов А.И. Таможенные процедуры. – Душанбе: Ирфон, 2008. – 116 с.
4. Раджабов Р.К., Самиев Ф.Б. Формирование и развитие рынка таможенных услуг в Республике Таджикистан.- Душанбе: Ирфон, 2006. – 98 с.
5. Стаханов Д.В., Стаханов В.Н. Таможенная логистика. – М.: «Издательство ПРИОР», 2001.-96 с.

#### НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

В статье рассмотрены теоретические основы логистической организации таможенного дела. Особое место уделено изучению методов государственного регулирования ВЭД и таможенного дела. Исследованы принципы и предложены рекомендации по улучшению логистической организации таможенного дела в Республике Таджикистан.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** логистика, таможенное дело, таможенные процедуры, государственное регулирование, пункты пропуска, таможенное обслуживание.

#### SOME ASPECTS OF LOGISTICS CUSTOMS IN THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN

In the article the theoretical bases of the logistic organization of customs. Particular attention is paid to the study of methods of state regulation of foreign trade and customs affairs. The principles and offered recommendations to improve the logistics of customs affairs in the Republic of Tajikistan.

**KEY WORDS:** logistics, customs, customs procedures, government regulation, checkpoints, customs services

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *Р.К. Раджабов* – профессор кафедры «Товарная экспертиза и таможенное дело» Таджикского государственного университета коммерции. Телефон: (+992) 93444107

*Ф.И. Гидоев* - старший преподаватель кафедры «Экономическая теория» Таджикского государственного университета коммерции. Телефон: (+992) 91858887

## СИСТЕМА КРИТЕРИЕВ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ХЛОПКОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ

*А.Х. Каландаров, Х.Г. Рузибоев, Дж.Д. Идимадов*  
Технологический университет Таджикистана

**Введение.** Дальнейшее развитие международной торговли Республики Таджикистан связано с внедрением на предприятиях системы международных стандартов серии 9000, одно из основных требований которых является наличие на предприятии системы менеджмента качества – ВМК. Однако создание таких систем на предприятиях идет с большим трудом. На наш взгляд причиной этого является отсутствие механизмов, позволяющих оценивать их эффективность. В данной работе предлагаются система критериев и методика оценки эффективности системы менеджмента качества на примере хлопкоперерабатывающего предприятия.

**Планирование целей и оценка показателей эффективности функционирования системы менеджмента качества (СМК) на хлопкоочистительном предприятии.** Контроль качества на хлопкоочистительном предприятии осуществляется в соответствии с техническими условиями на хлопковую продукцию (хлопковое волокно) и является частью общей системы менеджмента качества, которая охватывает все стороны деятельности предприятия. Контроль качества хлопковой продукции (хлопковое волокно) осуществляется на всех стадиях производства, начиная с входного контроля сырья, материалов и комплектующих изделий, контроля испытаний в процессе производства и кончая маркетинговым обследованием рынка.

Система менеджмента качества является многоцелевой системой, в которой красной нитью проходит политика качества во всех проводимых мероприятиях. Цели различных ярусов системы менеджмента качества приведены в таблице 1.

**Таблица 1. Планируемые цели хлопкообрабатывающего предприятия в области качества**

Политика предприятия в области качества	Цели в области качества на уровне предприятия
1	2
1. Постоянное расширение номенклатуры выпускаемой хлопковой продукции, модернизация и совершенствование оборудования по выпуску хлопковой продукции	1.1. Освоить производство и выпуск новых хлопковых изделий
	1.2. Модернизация и совершенствование оборудования по выпуску хлопкового волокна
	1.3. Оборудование по очистке сорных примесей хлопка-сырца модели Мехнат
	1.4. Оборудование <i>гильный джсин</i>
2. Обеспечение конкурентоспособности выпускаемой хлопковой продукции и расширение рынков сбыта	2.1. Оптимальная цена хлопковой продукции
	2.2. Снижение уровня себестоимости хлопковой продукции
	2.3. Повышение доли экспорта хлопковой продукции
	2.4. Уменьшение отходов при производстве хлопковой продукции
3. Обеспечение удовлетворенности покупателя качеством поставляемой хлопковой продукции	3.1. Обеспечение поставки заявленного объема хлопковой продукции согласно заключенным договорам
	3.2. Обеспечение своевременности поставки хлопковой продукции
	3.3. Обеспечение сохранности качества хлопковой продукции при хранении и транспортировании
4. Постоянный анализ, оценка и совершенствование системы менеджмента качества хлопкоперерабатывающего предприятия	4.1. Наличие стандартов образцовых процессов (СОП) и соблюдения их требований (СТ ИСО 22000, ИСО 14000, ИСО 24000)
5. Поддержание положительного имиджа хлопкоперерабатывающего предприятия в области качества	5.1. Принятие участия в Международных, Республиканских выставках и семинарах
	5.2. Организация или участие в проводимых по Республике смотрах конкурсах «Лучшая обработка хлопковой продукции» и занятия призовых мест

	5.3. Систематическое повышение квалификации рабочих и инженерно-технических кадров
	5.4. Принятие участия в конкурсе на соискание Премии Минпрома РТ один раз за 5 лет
6. Постоянное обучение персонала всех уровней: руководителей, специалистов, владельцев процессов, ответственных исполнителей, исполнителей процессов системы менеджмента качества	Продолжить обучение персонала всех уровней по системе менеджмента качества

Анализ влияния СМК хлопкоперерабатывающего предприятия на качество выпускаемой хлопковой продукции и оценку её эффективности, можно производить используя бальный метод по основным направлениям функционирования СМК.

Оценку показателей эффективности функционирования СМК на хлопкоперерабатывающем предприятии можно производить по 5-ти бальной системе следующим образом.

#### I. Достижение целей в области качества.

1. Постоянное расширение номенклатуры выпускаемой хлопковой продукции, модернизация и совершенствование оборудования по выпуску хлопковой продукции.

##### 1.1. Освоение производства и выпуск новых хлопковых продукций:

- одного наименования продукции -1 балл;
- двух наименований продукции -2 балла;
- трёх наименований продукции -3 балла;
- четырёх наименований продукции -4 балла;
- пять и более наименований продукции -5 баллов.

##### 1.2. Модернизация и совершенствование оборудования по выпуску хлопкового волокна:

- модернизация и совершенствование одной единицы оборудования – 1 балл;
- модернизация и совершенствование двух единиц оборудования – 2 балла;
- модернизация и совершенствование трёх единиц оборудования – 3 балла;
- модернизация и совершенствование четырёх единиц оборудования – 4 балла;
- модернизация и совершенствование пяти и более единиц оборудования – 5 баллов;

##### 1.3. Оборудование по очистке сорных примесей хлопка-сырца модели Мехнат:

- износ до 1/5 части длины рабочего органа кулачкового барабана – 5 баллов;
- износ до 2/5 части длины рабочего органа кулачкового барабана – 4 балла;
- износ до 3/5 части длины рабочего органа кулачкового барабана – 3 балла;
- износ до 4/5 части длины рабочего органа кулачкового барабана – 2 балла;
- полный износ длины рабочего органа кулачкового барабана – 1 балл;

##### 1.4. Оборудование пильный джин:

- износ до 1/5 части длины зубьев рабочего пильного цилиндра – 5 баллов;
- износ до 2/5 части длины зубьев рабочего пильного цилиндра – 4 балла;
- износ до 3/5 части длины зубьев рабочего пильного цилиндра – 3 балла;
- износ до 4/5 части длины зубьев рабочего пильного цилиндра – 2 балла;
- полный износ длины зубьев рабочего пильного цилиндра – 1 балл.

2. Обеспечение конкурентоспособности выпускаемой хлопковой продукции и расширение рынков сбыта.

##### 2.1. Отпускная цена хлопковой продукции:

- на уровне мировых цен на аналогичную продукцию - 5 баллов;
- на 5% меньше мировых цен – 4 балла;
- на 10% меньше мировых цен – 3 балла;
- на 15% меньше мировых цен – 2 балла;
- на 20% меньше мировых цен – 1 балл.

##### 2.2. Снижение уровня себестоимости хлопковой продукции:

- на мировом уровне себестоимости аналогичной продукции – 5 баллов;
- на 5% выше мирового уровня себестоимости аналогичной продукции – 4 балла;
- на 10% выше мирового уровня себестоимости аналогичной продукции – 3 балла;
- на 15% выше мирового уровня себестоимости аналогичной продукции – 2 балла;
- на 20% выше мирового уровня себестоимости аналогичной продукции – 1 балл.

##### 2.3. Повышение доли экспорта хлопковой продукции:

- экспорт 50% производимой хлопковой продукции – 1 балл;
- экспорт 60% производимой хлопковой продукции – 2 балла;
- экспорт 70% производимой хлопковой продукции – 3 балла;
- экспорт 80% производимой хлопковой продукции – 4 балла;
- экспорт 90% производимой хлопковой продукции – 5 баллов.

#### 2.4. Уменьшение отходов при производстве хлопковой продукции:

- безотходная технология – 5 баллов;
- доля отходов 1,5% от общего объема производства продукции – 4 балла;
- доля отходов 3% от общего объема производства продукции – 3 балла;
- доля отходов 4,5% от общего объема производства продукции – 2 балла;
- доля отходов 5 и более % от общего объема производства продукции – 1 балл.

#### 3. Обеспечение удовлетворенности покупателя качеством поставляемой хлопковой продукции.

##### 3.1. Обеспечение поставки заявленного объема хлопковой продукции согласно заключенным договорам:

- 100% - ное выполнение объема заявок – 5 баллов;
- недовыполнение на 10% заявленного объема – 4 балла;
- недовыполнение на 20% заявленного объема – 3 балла;
- недовыполнение на 30% заявленного объема – 2 балла;
- недовыполнение на 40% заявленного объема – 1 балл.

##### 3.2. Обеспечение своевременности поставки хлопковой продукции:

- выполнения заявок на поставку хлопковой продукции в срок – 5 баллов;
- выполнения заявок на поставку хлопковой продукции с опозданием на 4 месяца – 4 балла;
- выполнения заявок на поставку хлопковой продукции с опозданием на 8 месяцев – 3 балла;
- выполнения заявок на поставку хлопковой продукции с опозданием на 12 месяцев – 2 балла;
- выполнения заявок на поставку хлопковой продукции с опозданием на 16 и более месяцев – 1 балл.

##### 3.3. Обеспечение сохранности качества хлопковой продукции при хранении и транспортировании:

- отсутствие рекламаций на качество хлопковой продукции при ее приемке покупателем – 5 баллов;
- наличие одной рекламации на качество товарной продукции при ее приемке покупателем – 4 балла;
  - наличие двух рекламаций на качество товарной продукции при ее приемке покупателем – 3 балла;
  - наличие трех рекламаций на качество товарной продукции при ее приемке покупателем – 2 балла;
  - наличие четырех рекламаций на качество товарной продукции при ее приемке покупателем – 1 балл.

#### 4. Постоянный анализ, оценка и совершенствование системы менеджмента качества хлопкообрабатывающего предприятия.

##### 4.1. Наличие стандартов образцовых процессов (СОП) и соблюдения их требований (СТ ИСО 22000, ИСО 14000, ИСО 24000):

1. СОП приема сырья упакованных материалов
2. СОП разгрузки и хранения
3. СОП планирования производства
4. СОП выдачи материалов (сырья, упаковочные материалы)
5. СОП приема материалов для обработки
6. СОП кодировка, идентификация продукции и прослеживание
7. СОП изъятия (возвращения)
8. СОП для контроля образцов
9. СОП для технического обслуживания
10. СОП для чрезвычайных ситуаций
11. СОП управления документами
12. СОП для верификации

- Наличие и использование СОП в полном комплекте – 5 баллов;
- Наличие и использование СОП 80% от полного комплекта – 4 балла;
- Наличие и использование СОП 60% от полного комплекта – 3 балла;
- Наличие и использование СОП 40% от полного комплекта – 2 балла;
- Наличие и использование СОП 20% от полного комплекта – 1 балл.

##### 5. Поддержание положительного имиджа хлопкообрабатывающего предприятия в области качества.

###### 5.1. Принятие участия в Международных, Республиканских выставках и семинарах:

- один раз в 5 лет – 1 балл;
- два раза в 5 лет – 2 балла;
- три раза в 5 лет – 3 балла;



- четыре раза в 5 лет – 4 балла;
- пять раз в 5 лет – 5 баллов.

5.2. Организация или участие в проводимых по Республике смотрах конкурсах «Лучшая обработка хлопковой продукции» и занятия призовых мест:

- занятие одного призового места или организация одного смотра конкурса за 5 лет - 1 балл;
- занятие двух призовых мест или организация двух смотр-конкурсов за 5 лет - 2 балла;
- занятие трех призовых мест или организация трех смотр-конкурсов за 5 лет - 3 балла;
- занятие четырех призовых мест или организация четырех смотр-конкурсов за 5 лет - 4 балла;
- занятие пяти призовых мест или организация пяти смотр-конкурсов за 5 лет - 5 баллов.

5.3. Систематическое повышение квалификации рабочих и инженерно-технических кадров:

- повышение квалификации 90% и более рабочими и инженерно-техническими кадрами по итогам 5-ти лет -5 баллов;
- повышение квалификации 80% и более рабочими и инженерно-техническими кадрами по итогам 5-ти лет -4 балла;
- повышение квалификации 70% и более рабочими и инженерно-техническими кадрами по итогам 5-ти лет -3 балла;
- повышение квалификации 60% и более рабочими и инженерно-техническими кадрами по итогам 5-ти лет -2 балла;
- повышение квалификации 50% и более рабочими и инженерно-техническими кадрами по итогам 5-ти лет -1 балл.

5.4. Принятие участия в конкурсе на соискание Премии Минпрома РТ один раз за 5 лет:

- непринятие участия – 0 баллов;
- принятие участия – 3 балла;
- получение премии - 5 баллов.

II. Анализ финансового состояния хлопкообрабатывающего предприятия.

1. Оценка ликвидности и платёжеспособности:

- отсутствие задолженности по платежам – 1 балл;
- наличие на балансе положительного сальдо в объеме месячных платежей – 2 балла;
- наличие на балансе положительного сальдо в объеме двух месячных платежей – 3 балла;
- наличие на балансе положительного сальдо в объеме трех месячных платежей – 4 балла;
- наличие на балансе положительного сальдо в объеме четырех месячных платежей – 5 баллов.

2. Финансовая устойчивость и оборачиваемость:

- отсутствие сбоев по срокам в выплате заработной платы работникам в течении 5-ти лет и кредиторской задолженности – 5 баллов;
- наличие одного сбоя на срок до 3-х месяцев в выплате заработной платы работникам в течении 5-ти лет или кредиторской задолженности на сумму не превышающей 5 % месячного дохода – 4 балла;
- наличие двух сбоев на срок до 3-х месяцев или одного сбоя на срок до 6-ти месяцев в выплате заработной платы работникам в течении 5-ти лет или кредиторской задолженности на сумму превышающей 5 % месячного дохода – 3 балла;
- наличие трех сбоев на срок до 3-х месяцев или одного сбоя на срок до 9-ти месяцев в выплате заработной платы работникам в течении 5-ти лет или кредиторской задолженности на сумму превышающей 10 % месячного дохода – 2 балла;
- наличие четырех сбоев на срок до 3-х месяцев или одного сбоя на срок до 12-ти месяцев в выплате заработной платы работникам в течении 5-ти лет или кредиторской задолженности на сумму превышающей 15 % месячного дохода – 1 балл.

3. Рентабельность:

- до 5% - 1 балл;
- до 10% - 2 балла;
- до 15% - 3 балла;
- до 20% - 4 балла;
- до 25% и более - 5 баллов.

III. Оценка результативности процессов.

1. Управление персоналом:

- методом принуждения к исполнению должностных обязанностей – 1 балл;
- методом материального стимулирования – 2 балла;
- методом морального поощрения – 3 балла;
- методом убеждения и личного примера (лидерство руководителя) – 4 балла;

- методом постепенного формирования необходимых качеств руководителя и работника посредством постоянной, повышающей их квалификацию, работы – 5 баллов.

## 2. Инфраструктура и производственная среда:

а) Степень соответствия показателей предприятия требованиям промышленной санитарии и гигиены.

б) Наличие и эффективность функционирования объектов соцкультбытового назначения на территории предприятия или вблизи него.

в) Оценка эффективности культурно-оздоровительных мероприятий, проводимых предприятием.

г) Оценка социальной обеспеченности тружеников.

д) Оценка эффективности мероприятий по снижению производственного травматизма и охраны труда работников.

- наличие оценки по всем вышеприведенным показателям – 5 баллов;

- отсутствие одного из вышеприведенного перечня пункта – 4 балла;

- отсутствие двух из вышеприведенного перечня пунктов – 3 балла;

- отсутствие трех из вышеприведенного перечня пунктов – 2 балла;

- отсутствие четырех из вышеприведенного перечня пунктов – 1 балл.

## 3. Технологическая подготовка производства.

а) Служба приемки хлопка-сырца.

### Пропускная способность:

- время ожидания очереди до сдачи хлопка-сырца до 0,5 часов – 5 баллов;

- время ожидания очереди до сдачи хлопка-сырца от 0,5 до 5 часов – 4 балла;

- время ожидания очереди до сдачи хлопка-сырца от 5 до 10 часов – 3 балла;

- время ожидания очереди до сдачи хлопка-сырца от 10 до 15 часов – 2 балла;

- время ожидания очереди до сдачи хлопка-сырца свыше 15 часов – 1 балл.

### б) Сушка хлопка-сырца:

- сушка до остаточной относительной влажности до 20% - 5 баллов;

- сушка до остаточной относительной влажности до 25% - 4 балла;

- сушка до остаточной относительной влажности до 30% - 3 балла;

- сушка до остаточной относительной влажности до 35% - 2 балла;

- сушка до остаточной относительной влажности до 40% и выше - 1 балл.

### в) Очистка от сорных примесей:

- очистка от сорных примесей хлопкового волокна до 90% от допустимого норматива – 5 баллов;

- очистка от сорных примесей хлопкового волокна до 85% от допустимого норматива – 4 балла;

- очистка от сорных примесей хлопкового волокна до 80% от допустимого норматива – 3 балла;

- очистка от сорных примесей хлопкового волокна до 75% от допустимого норматива – 2 балла;

- очистка от сорных примесей хлопкового волокна до 70% от допустимого норматива – 1 балл.

### г) Служба материально-технического снабжения предприятия:

- наличие запасов по номенклатуре и количеству необходимых материалов запасных частей и изделий согласно утвержденного плана – 5 баллов;

- наличие запасов по номенклатуре и количеству необходимых материалов запасных частей и изделий, на 90 от утвержденного плана – 4 балла;

- наличие запасов по номенклатуре и количеству необходимых материалов запасных частей и изделий, на 80 от утвержденного плана – 3 балла;

- наличие запасов по номенклатуре и количеству необходимых материалов запасных частей и изделий, на 70 от утвержденного плана – 2 балла;

- наличие запасов по номенклатуре и количеству необходимых материалов запасных частей и изделий, на 60 от утвержденного плана – 1 балл.

### д) Транспортная служба:

- соответствие наличия транспортных средств и их количества плану транспортного обеспечения производства – 5 баллов;

- 90% соответствие наличия транспортных средств и их количества плану транспортного обеспечения производства – 4 балла;

- 80% соответствие наличия транспортных средств и их количества плану транспортного обеспечения производства – 3 балла;

- 70% соответствие наличия транспортных средств и их количества плану транспортного обеспечения производства – 2 балла;

- 60% соответствие наличия транспортных средств и их количества плану транспортного обеспечения производства – 1 балл.

## 4. Проектирование и разработка.

- а) Нормативные документы, взятые за основу при проектировании предприятия и его элементов:
- приняты современные нормативы при проектировании не старше 3 летней давности – 5 баллов;
  - нормативы, заложенные в основу проекта от 3-х до 5-тилетней давности – 4 балла;
  - нормативы, заложенные в основу проекта от 5-ти до 8-милетней давности – 3 балла;
  - нормативы, заложенные в основу проекта от 8-ми до 11-тилетней давности – 2 балла;
  - нормативы, заложенные в основу проекта от 11-ти большелетней давности – 1 балл.

б) Количества разработанных и спроектированных объектов за 5 лет:

- количества разработанных и спроектированных объектов за 5 лет – 5 объектов – 5 баллов;
- количества разработанных и спроектированных объектов за 5 лет – 4 объекта – 4 балла;
- количества разработанных и спроектированных объектов за 5 лет – 3 объекта – 3 балла;
- количества разработанных и спроектированных объектов за 5 лет – 2 объекта – 2 балла;
- количества разработанных и спроектированных объектов за 5 лет – 1 объект – 1 балл.

5. Механизация и автоматизация управления производством:

а) Механизация обработки информации и выработки управленческого решения.

б) Механизация сбора управленческой информации.

в) Механизация транспортных, складских и других технологических процессов.

- наличие функционирующего пункта (в) – 3 балла;
- наличие пунктов (в) и (б) – 4 балла;
- наличие всех трех пунктов (а), (б) и (в) – 5 баллов.

б. Управление устройствами для мониторинга и измерений:

- полностью автоматизированное управление – 5 баллов;
- механизированное управление – 4 балла;
- ручное управление устройствами для мониторинга и измерений – 3 балла;

IV. Наличие программы подготовки рабочих и инженерно-технических кадров предприятия современным представлениям о «Системе обеспечения качества» и ее функционирование:

- 80% рабочих и ИТР прошли обучения по системе обеспечения качества – 5 баллов;
- 70% рабочих и ИТР прошли обучения по системе обеспечения качества – 4 балла;
- 60% рабочих и ИТР прошли обучения по системе обеспечения качества – 3 балла;
- 50% рабочих и ИТР прошли обучения по системе обеспечения качества – 2 балла;
- 40% и менее рабочих и ИТР прошли обучения по системе обеспечения качества – 1 балл.

V. Наличие и функционирование плана Оргтехмероприятий:

- 100% выполнения предприятием плана оргтехмероприятий – 5 баллов;
- 90% выполнения предприятием плана оргтехмероприятий – 4 балла;
- 80% выполнения предприятием плана оргтехмероприятий – 3 балла;
- 70% выполнения предприятием плана оргтехмероприятий – 2 балла;
- 60% и менее выполнения предприятием плана оргтехмероприятий – 1 балл.

VI. Оценка работ Службы обеспечения качества предприятия:

а) Наличие 100% комплекта необходимых нормативно-правовых и нормативно-технических документов или информации.

б) Укомплектованность службы кадрами соответствующего профиля.

в) Наличие должностных инструкций.

г) Наличие структуры управления службой.

д) Результативность ее функционирования.

- выполнение только пункта (а) – 1 балл;
- выполнение пунктов (а) и (б) – 2 балла;
- выполнение пунктов (а), (б) и (в) – 3 балла;
- выполнение пунктов (а), (б), (в) и (г) – 4 балла;
- выполнение пунктов (а), (б), (в), (г) и (д) – 5 баллов.

VII. Наличие и результативность внутренних аудитов:

- выполнение графика – 100%, устранение несоответствий в установленные сроки – 5 баллов;
- выполнение графика – 90%, устранение несоответствий в установленные сроки – 4 балла;
- выполнение графика – 80%, устранение несоответствий в установленные сроки – 3 балла;
- выполнение графика – 70%, устранение несоответствий в установленные сроки – 3 балла;
- выполнение графика – 60%, устранение несоответствий в установленные сроки – 1 балл.

VIII. Международная сертификация продукции:

- 100% объем реализуемой хлопковой продукции, имеющей международный сертификат качества – 5 баллов.
- 80% объем реализуемой хлопковой продукции, имеющей международный сертификат качества – 4 балла.
- 60% объем реализуемой хлопковой продукции, имеющей международный сертификат качества – 3 балла.

-40% объем реализуемой хлопковой продукции, имеющей международный сертификат качества – 2 балла.  
- 20% объем реализуемой хлопковой продукции, имеющей международный сертификат качества – 1 балл.

**Заключение.** Проведенный комплекс мероприятий и критерии оценки эффективности системы менеджмента качества позволяют произвести сравнительную оценку их эффективности функционирования на различных хлопкоперерабатывающих предприятиях. Оценка показателей эффективности функционирования СМК производится по 5-ти бальной системе. При получении балла «4» и выше - СМК функционирует эффективно.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Миттаг Х.И., Ринне Х. Статистические методы обеспечения качества. - М.: Машиностроение, 1995, 601 с.
2. Катаев А.Х. Техническое регулирование. Перспективы реформирования и развития в Республике Таджикистан. – Душанбе: Ирфон, 2007, 320 с.
3. Белобрагин В.Я. Основы технического регулирования. - М.: РИА «Стандарты и качество», 2005, 319 с.
4. Пономарев С.В., Мищенко С.В., Белобрагин В.Я. Управление качеством продукции. - М.: РИА «Стандарты и качество», 2004, с. 120.

#### СИСТЕМА КРИТЕРИЕВ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ХЛОПКОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ

В статье впервые: сформулированы цели и задачи системы менеджмента качества хлопкоперерабатывающего предприятия, предложены критерии оценки эффективности системы менеджмента качества. Может быть использована при разработке и внедрении системы менеджмента качества на других типах (видах) промышленного предприятия.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** проектирование и разработка, модернизация и совершенствование, механизация и автоматизация управления производством, качество, конкурентоспособность, удовлетворенность покупателя, система обеспечения качества.

#### ANALYSIS METHOD OF THE QUALITY MANAGEMENT SYSTEM OF COTTON CLEANING ENTERPRISE EFFECTIVENESS

Primarily in the article: articulated goals and objectives of quality management system of cotton cleaning enterprise, proposed criteria for evaluating the effectiveness of Management System Quality. It could be used in designing and implementing a quality management system on other types (sorts) of an industrial enterprise.

**KEY WORDS:** design and development, modernization and perfection, mechanization and automation of production control, quality, competitive ability, customer satisfaction, quality assurance system, the system of quality management, standards of exemplary processes (SOP), internal audit.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *А. Х. Каландаров* - Технологический университет Таджикистана. E-mail: majab2@mail.ru  
*Х. Г. Рузубов* - заместитель декана факультета технологии и дизайна Технологического университета Таджикистана.  
*Дж. Д. Идимадов* - Технологический университет Таджикистана.

## ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

*О.Н. Рахимов*  
Таджикский национальный университет

Регулирование и поддержка экономики и инновационных процессов является одним из главных условий перевода функционирования экономики на рыночные отношения. Главная функция государства в условиях рыночных отношений – защита свободы личности, собственности и предпринимательства.

Однако правительство не уделяет достаточного внимания проблемам вывода страны из кризиса.

Для создания программы по выходу государства из кризиса, развитию научно-технического и инновационного потенциала страны необходима поддержка государства. Государство должно работать с рынком в одной упряжке.

Для выхода из кризиса необходимо разработать стратегию сохранения и развития научно-технического и инновационного потенциала страны по следующим направлениям [2]:

1) реструктуризация научно-технического потенциала в различных отраслях экономики с учетом концентрации материальных, финансовых и интеллектуальных ресурсов на прорывных направлениях науки и техники;

2) создание фонда имущества науки и инноваций за счет объектов науки, являющихся государственной собственностью и неиспользуемых по назначению;

3) разработка системы использования лизинга как эффективного рыночного механизма для субъектов инновационной деятельности, разрабатывающих и производящих наукоемкую продукцию с использованием дорогостоящих приборов и оборудования;

4) совершенствование механизмов системы привлечения банковского кредита для расширения инновационной деятельности и создания условий для развития рынка капитала;

5) создание в финансово-промышленных группах наряду с системой консолидации финансовых и производственных потенциалов специальных инновационных центров, координирующих и реализующих инновационные проекты;

6) формирование института разработчиков и управляющих инновационными проектами из числа научно-технических работников, ученых и специалистов;

7) образование на базе фондов, поддерживающих инновационную деятельность (Государственный фонд производственных инноваций, фонд технологического развития, Фонд содействия развитию малых форм предпринимательства в научно-технической сфере и др.), ассоциации фондов с развитым финансовым капиталом для помощи прорывным проектам;

8) формирование системы целевого использования средств амортизационного фонда на финансирование мероприятий, связанных с проведением НИОКР, экспериментальных и других видов работ, освоением инноваций, патентованием новых решений, приобретением и освоением отечественных и зарубежных патентных и беспатентных лицензий;

9) разработка предложений об изменении налогового законодательства, обеспечивающих значительное повышение инновационной активности.

Инструментами государственного регулирования должны стать:

- социально-экономические и научно-технические прогнозы государственной политики в области финансов, цен, денежного обращения, воспроизводственной, структурной политики и др.;

- государственно-административные, общеэкономические и рыночные регуляторы;

- государственные и местные программы, балансы и модели оптимизации экономических процессов;

- государственные заказы и современные контрактные системы;

- индикативные механизмы и регуляторы деятельности государственных предприятий и организаций и других форм собственности;

- механизм интеграции регуляторов и структур.

К основным функциям государственных органов в инновационной сфере В.А. Васин и Л.Э. Миндели относят следующие [1]:

1) аккумуляция средств на научные исследования и инновации;

2) координация инновационной деятельности;

3) стимулирование инноваций, конкуренции в данной сфере, страхование инновационных рисков, введение государственных санкций за выпуск устаревшей продукции;

4) создание правовой базы инновационных процессов, особенно системы защиты авторских прав инноваторов и охраны интеллектуальной собственности;

5) кадровое обеспечение инновационной деятельности;

6) формирование научно-инновационной инфраструктуры;

7) институциональное обеспечение инновационных процессов в отраслях государственного сектора;

8) обеспечение социальной и экологической направленности инноваций;

9) повышение общественного статуса инновационной деятельности;

10) региональное регулирование инновационных процессов;

11) регулирование международных аспектов инновационных процессов.

К формам государственной поддержки научной и инновационной деятельности Л.М. Гохберг относит следующие [1]:

- прямое финансирование;

- предоставление индивидуальным изобретателям и малым внедренческим предприятиям беспроцентных банковских ссуд;

- создание венчурных инновационных фондов, пользующихся значительными налоговыми льготами;

- снижение государственных патентных пошлин для индивидуальных изобретателей;

- отсрочка уплаты патентных пошлин по ресурсосберегающим изобретениям;

- реализация права на ускоренную амортизацию оборудования;

- создание сети технополисов, технопарков и т. п.

Основными направлениями государственной поддержки инновационной политики, по мнению Ю.В. Яковца, являются следующие [3]:

а) содействие повышению инновационной активности, обеспечивающей рост конкурентоспособности отечественной продукции на основе освоения научно-технических достижений и обновления производства;

б) ориентация на всемерную поддержку базисных и улучшающих инноваций, составляющих основу современного технологического уклада;

в) сочетание государственного регулирования инновационной деятельности с эффективным функционированием конкурентного рыночного инновационного механизма, защитой интеллектуальной собственности;

г) содействие развитию инновационной деятельности в регионах, межрегиональному и международному трансферу технологий, международному инвестиционному сотрудничеству, защита интересов национального инновационного предпринимательства.

Центральное место в системе прямого государственного регулирования занимает финансирование НИОКР и инновационных проектов из бюджетных средств. Государственные ассигнования и субсидии могут предоставляться государственному и негосударственному секторам на собственно инновационные цели или на обеспечение инновационной составляющей инвестиций многоцелевого характера. В целях диверсификации инновационных вложений государства возможно создание специализированных государственных холдинговых и инновационных компаний. Важное значение для генерирования нововведений и создания первоначального спроса на инновации имеют государственные контракты на выполнение НИОКР и государственные заказы на инновационную продукцию. Эффективность инновационных процессов повышается при использовании механизмов конкурентности в распределении бюджетных средств.

Исключительной прерогативой государства является, как отмечают В.А. Васин и Л.Э. Миндели, правовое регулирование инновационных процессов. Необходимо законодательное закрепление статуса научной и инновационной деятельности, прав научных работников и инноваторов, механизма выработки и реализации научно-технической и инновационной политики.

Организационный механизм государственного регулирования инновационной деятельности должен обеспечить учет мнений всех прямо или косвенно заинтересованных структур и в то же время создать условия для согласованного принятия мер по стимулированию инноваций. Субъектами инновационной политики выступают органы государственной власти (центральные и местные), предприятия и организации государственного сектора, самостоятельные хозяйствующие формирования, общественные организации, сами научные работники и инноваторы, смешанные образования.

И.В. Липсиц и А.А. Нецадин предлагают конкретные меры государственного регулирования научно-технической политики в целом по промышленности и по отдельным технологическим укладам.

К мерам государственного регулирования для всей промышленности РТ относятся следующие:

1. Согласование ценовой политики с принятой государственной структурной политикой. Кризис нельзя ликвидировать без государственного регулирования цен.

2. Формирование финансово-промышленных групп, крупных корпораций, холдинговых компаний, охватывающих технологически связанные цепочки предприятий, путем:

- предоставления приоритетного права на приобретение пакетов акций предприятий;
- снятия ограничений на деятельность инвестиционных фондов и предоставления налоговых льгот;
- содействие формированию государственной системы взаимодействия крупных предприятий с малыми и средними предприятиями.

3. Распределение прав и полномочий по управлению предприятиями различного уровня - государственного, регионального, местного.

4. Регулирование степени открытости внутреннего рынка.

Государственное регулирование международных связей в инновационной сфере должно базироваться на ряде общих принципов, таких как взаимная выгода, недопущение дискриминации, эквивалентная технологическая зависимость сторон, рациональное сочетание либерализации и протекционизма и т.п. Как и при воздействии на внутренние научно-инновационные процессы здесь используются прямые и косвенные связи.

Государство может инициировать и непосредственно финансировать из бюджетных средств: двусторонние и многосторонние международные инновационные программы, деятельность международных исследовательских организаций и технологических центров и т.д. Среди косвенных методов регулирования можно назвать, как общеэкономические (например, налоговые и кредитные льготы участникам), так и специфические - таможенное регулирование, экспортные и импортные квоты, международные патентно-лицензионные механизмы и др.

В перечне инструментов государственного регулирования международного научно-технического сотрудничества отмечаются также:

- выбор и рационализация приоритетных направлений сотрудничества;

- финансирование кадровых обменов;
- подключение к мировым системам научно-технической информации;
- включение в мировое технологическое пространство путем введения в стране международных стандартов и норм;
- оказание юридических, посреднических, консультационных и других услуг участникам сотрудничества;
- поддержка международных контактов малого и среднего инновационного бизнеса;
- государственное стимулирование зарубежных инвестиций в инновационную сферу и аналогичных вложений отечественных инвесторов за границей;
- зарубежное патентование за государственный счет;
- закупка зарубежной научно-технической литературы;
- привлечение зарубежных экспертов к оценке масштабных программ и проектов и другие инструменты.

Государственная стратегия и тактика в области международной научно-технической кооперации должны быть дифференцированы по странам и регионам мира, что позволяет увеличить суммарную эффективность международных связей.

Наряду с укреплением научно-технических контактов с ведущими странами Запада Таджикистан в ближайшей перспективе предстоит активизировать взаимодействие с новыми индустриальными странами, развивающимися государствами, а также восстановить связи с государствами Восточной Европы, СНГ и ближнего зарубежья.

Доступ к мировым инновационным ресурсам, а также рынкам инновационной продукции значительно облегчается активным участием страны в работе международных организаций инновационного профиля, таких как ЮНЕСКО, ОЭСР, ЮНКТАД, ЮНИДО, МАГАТЭ и многих других.

Таким образом одним из важнейших направлений формирования инновационной инфраструктуры в РТ является формирование инновационных центров, внебюджетных и бюджетных фондов которые поддерживают деятельность наукоемких инновационных предприятий и способствуют передаче на рынок готовой научно-технической продукции.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Инновационный менеджмент. Учебное пособие / Под ред. П.Н. Завлина, А.К. Казанцева, Л.Э. Миндели. – СПб.: Наука, 2000.
2. Молодцова Р. Г. Инвестиции и инновации в концепции экономического роста. Научное издание. — М.: Издательство РЭА, 1997.
3. Фатхутдинов Р.А. Инновационный менеджмент. – СПб.: Питер, 2002.

#### ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

В статье рассматриваются регулирование и поддержка экономики и инновационных процессов как одной из важнейших условий перевода функционирования экономики на рыночные отношения. Актуальность данной статьи заключается в том, что автор, анализируя социально-экономическое состояние РТ показывает, что одним из важнейших направлений формирования инновационной инфраструктуры в РТ является формирование инновационных центров, внебюджетных и бюджетных фондов которые поддерживают деятельность наукоемких инновационных предприятий и способствуют передаче на рынок готовой научно-технической продукции.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** инновация, реструктуризация, регулирование, нововведение, научно-технический прогресс.

#### STATE REGULATION OF INNOVATIVE ACTIVITY IN REPUBLIC TAJIKISTAN

In article regulation and support of economy and innovative processes as by one of the major conditions of transfer of functioning of economy on market relations are considered. The urgency of given article consists that the author, analyzing social and economic condition PT shows that one of the major directions of formation of an innovative infrastructure in PT is formation of the innovative centers, off-budget and budgetary funds which support activity of the high technology innovative enterprises and promote transfer on the market of ready scientific and technical production.

**KEY WORDS:** an innovation, re-structuring, regulation, an innovation, scientific and technical progress.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *О.Н. Рахимов* – кандидат экономических наук, старший преподаватель общеуниверситетской кафедры экономической теории Таджикского национального университета. Телефон: **93-408-33-38**

## МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ АГРАРНОГО РЫНКА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

*Р.Б. Шерматов*

Таджикский национальный университет

Аграрный рынок как составная часть экономической системы государства наряду с особенностями, определяемыми специфическими свойствами товара, имеет также общие черты, свойственные ему именно как части целого, подчиняющегося общим законам развития системы.

Научное понятие «рынок» включает в себя определение этой категории, с одной стороны, как системы экономических отношений по обмену товарами и услугами, основанной на спросе, предложении и цене, с другой стороны, - как категории физического характера, то есть непосредственно место купли-продажи товаров и услуг, осуществляемых участниками рынка.

Представители англо-американской политической экономии конца XIX - начала XX вв. Альфред Маршалл, Джон Бейтс Кларк рассматривали рынок как форму функционирования экономической системы с развитыми товарно-денежными отношениями, постоянным взаимодействием спроса и предложения по поводу приобретения потребительских благ с учетом потребностей людей.

Современные определения понятия «рынок» ряда зарубежных экономистов близки друг другу. Так, американские экономисты Э.Дж. Долан и Д.Е. Линдсей дают следующее определение рынку: «Рынок – это любое взаимодействие, в которое вступают люди для торговли друг с другом». Кемпбелл Р. Макконнелл и Стенли П. Брю приводят аналогичное, хотя и более развернутое определение. Они считают, что «... рынок – это институт и механизм, сводящий вместе покупателей (представителей спроса) и продавцов (поставщиков) отдельных товаров и услуг». Этим определениям соответствует трактовка понятия рынок в большинстве источников отечественной литературы, между которыми нет существенных разногласий.

В отличие от планово-распределительной системы, которая исходила из приоритета ускоренного развития производства, рынок как регулятор экономических отношений существенно смещает акцент в отношениях «производитель-потребитель» в сторону интересов потребителя. Информировав товаропроизводителей о спросе на ту или иную продукцию и о ее предложении в пространстве и во времени, рынок формирует механизм, при котором производство товаров настраивается на потребительский спрос, ориентирует производство на приспособление объемов и состава продукции к размерам и структуре общественных потребностей.

Естественное стремление каждого товаропроизводителя реализовать свой товар, возместить издержки и получить прибыль в свое время было названо А. Смитом “невидимой рукой”, которая заставляет товаропроизводителей реагировать на запросы потребителя - центральной фигуры рыночной экономики. Оплачивая товар, он тем самым признает его потребительскую стоимость и стоимость.

Для характеристики формируемой в стране рыночной экономики следует рассмотреть ее основные черты и формы.

Рыночная экономика, особенно в теории, олицетворяет свободу экономического выбора. Ее суть состоит в сохранении постоянного равновесия между спросом и предложением. Нарушение равновесия в ту или иную сторону ведет к дефициту или переизобилию.

Классические и неоклассические экономические теории исходили из того, что поскольку производство само создает достаточный для себя спрос, то рыночная экономика не только не нуждается в государственном вмешательстве, но оно ей категорически противопоказано. Выбор модели отечественного рынка был сделан со ссылкой на западные экономические теории. Однако следует иметь в виду, что на Западе среди экономистов существует не одна, а несколько основных научных школ. Выбранное отечественными реформаторами направление – это сочетание принципов классической теории и монетаризма в области экономической политики, которая строится на применении совершенной, то есть свободной конкуренции. Однако, как отмечает С. Меньшиков, она и в XIX веке встречалась только как исключение, а в XX веке в чистом виде не существует нигде. Он также, как и ряд других авторов, отмечает, что в современной смешанной экономике преобладает несовершенная конкуренция. Это объясняется не только тем, что крупные корпорации господствуют на большинстве важнейших рынков, но и тем, что значительная часть современной продукции - это товары неоднородные, в высшей степени дифференцированные и индивидуализированные.

В отличие от рыночной в централизованно-плановой (или планово-распределительной) экономике хозяйствующие субъекты обладают той степенью экономической свободы, которую допускает государство.

Среднее положение между этими двумя крайними полюсами занимает так называемая смешанная экономика, которая сочетает рыночные принципы свободной конкуренции и государственного регулирования. Эти представления сформулированы Дж. Гэлбрейтом, который обосновывал идею о сосуществовании в рамках современного капитализма двух экономических систем: рыночной,



представленной мелкими и средними предприятиями, и планируемой, представленной крупными корпорациями.

Как справедливо отмечали известные американские исследователи П.Самуэльсон и В. Нордхаус, смешанная экономика полагается в первую очередь на ценовую систему для своей организации, однако использует и многообразие правительственного вмешательства для того, чтобы справиться с макроэкономической нестабильностью и недостатками рынка.

Принятая в Таджикистане при реформировании экономики модель стабилизации была разработана и испытана главным образом в развивающихся странах, которые по экономической, институциональной и социальной структуре резко отличались от государств с централизованным планированием. Такая модель более успешно внедрялась в странах со средним развитием капитализма, где либерализация цен и внешней торговли происходила в условиях частного производства, при наличии рыночной инфраструктуры и соответствующей правовой системы.

Характерно, что концепции западных консультантов при реформировании экономики встречали осуждение весьма авторитетных ученых экономистов и из западных стран. Так, Дж. Гэлбрейт, один из виднейших теоретиков «постиндустриального общества», летом 1990 г. на симпозиуме в Париже предупреждал своих соотечественников: «Не советуйте социалистическим странам того, чего никогда не примет для себя американское общество».

Ряд авторов обоснованно утверждает, что кризисные явления в экономике Таджикистана являются не только и не столько неизбежным следствием перехода от одной формы экономических отношений к другой, но определяются рядом ошибочных действий государственных структур. Часть из них связана с ошибками в темпах и условиях приватизации.

Определив необходимость проведения экономических реформ путем полного сноса старого «социалистического» здания и построения на том же самом месте нового «капиталистического» дома реформаторы определили в качестве основ реформы: либерализацию цен без какого-либо контроля со стороны государства, замену системы государственного централизованного планирования и руководства деятельностью предприятий их самостоятельным хозяйствованием в условиях «свободного рынка» и «свободной конкуренции»; смену формы собственности с государственной на частную путем приватизации; изменение бюджетной политики в целях снижения бюджетного дефицита на основе изменения налоговых принципов и социальной политики. Эти установки имели ряд глубинных недостатков, не предусмотренных и не учтенных реформаторами, что в итоге привело к серьезным негативным явлениям в экономике, а затем к экономическому кризису, резкому снижению жизненного уровня населения.

Либерализация цен, которая, по мнению реформаторов, должна была оживить производство, в итоге его значительно сократила.

Рост цен требовал и соответствующей переоценки оборотных средств, без чего предприятия не могли не только их наращивать, но и поддерживать прежний уровень производства. Процесс приватизации тоже не дал ожидаемых результатов.

В Республике Таджикистан переход от централизованно-планируемой экономики к рыночной сопровождался увеличением числа и ростом удельного веса мелких и средних предприятий.

Соотношение предприятий различных размеров неодинаково в различных отраслях. Так, доля малых и средних предприятий особенно велика в розничной торговле, сфере услуг, производстве потребительских товаров, а также определенных видов наукоемкой продукции.

Дезорганизация экономики в условиях поспешной массовой приватизации усугублялась разрушением прежних вертикальных управленческих структур и отсутствием адекватных им структур в новых условиях хозяйствования.

Переход к рыночной экономике вызывает необходимость перестройки управленческой структуры предприятий и организаций. Требуется создать в них новые подразделения рыночного назначения, которые, как правило, отсутствовали в государственных предприятиях при плановой экономике. В отличие от прежних подразделений типа отделов снабжения и сбыта, которые прежде занимали в управленческой структуре второстепенное, подчиненное место, новым подразделениям должна принадлежать первостепенная роль в определении стратегии и тактики производственных и коммерческих структур, осуществлении функций маркетинга.

Переход от плановой к рыночной экономике не означает отказа от планирования как формы управления экономической деятельностью. Однако ее содержание существенно меняется.

В прошлом план для предприятия и хозяйственной организации представлял собой проявление внешней, руководящей воли. Его содержание, как правило, подлежало лишь незначительной корректировке снизу и жесткому контролю выполнения сверху.

В рыночных условиях ни одно предприятие и хозяйственная организация без плана не действуют. Только он не «спускается» сверху, а составляется его непосредственными исполнителями и ими же

контролируется и корректируется в процессе выполнения. В новых условиях сохраняется сочетание перспективных и текущих планов.

Суть принципов государственного индикативного планирования состоит в выдвигании четких целевых ориентиров развития и структурной перестройки производства, консолидации усилий государства и частного капитала, подкрепленных мерами государственного регулирования и осуществлением необходимых целевых программ.

Переход к рыночной экономике связан с необходимостью учета циклических изменений деловой активности разной продолжительности: 3–4–летний (материально связанных с периодичностью обновлений в производстве товарных запасов, а также запасов у населения потребительских товаров длительного использования), 8–10–летний (обновление производственного оборудования), 15–20–летний (так называемый “строительный цикл Кузнецца”) и 40–50–летний (так называемые “длинные волны”, или “циклы Кондратьева”).

Н.Д. Кондратьев, изучив экономическую динамику за 100 лет, пришел к выводу, что экономические кризисы 20–30-х годов XX в. не означают гибель рыночной экономики, а являются “нормальными” компонентами “больших экономических циклов” экономической динамики. Для этих циклов характерны постоянные волновые колебания. Они содержат потенциальные возможности восстановления общего и частного экономического равновесия.

Знание закономерностей цикличности экономики позволяет с помощью определенных решений реагировать на значительные изменения экономической динамики с целью предотвращения спадов производства и межотраслевых диспропорций.

И. Устиян отмечает, что теоретические мысли Н.Д. Кондратьева были использованы Кейнсом и сослужили большую службу экономистам Западной Европы и США как «диагностическое средство» и «эффективное лекарство» кризисной экономики 1929–1933 гг.

В современных условиях ключевой проблемой развития отечественной экономики является наращивание инвестиций. При рыночных условиях и конкуренции непременным условием выживания является модернизация производственного аппарата и адаптация ассортимента продукции к спросу. Однако необходимые для этого средства на капиталовложения за счет внутренних ресурсов предприятий были утрачены вследствие инфляции. Внешнего источника капиталовложений, каким раньше было централизованное бюджетное финансирование, не стало. Вновь создаваемые коммерческие банки, сосредоточившие свои активы на торговых, валютных и других краткосрочных финансовых операциях, практически не участвуют в инвестировании производства особенно сельскохозяйственного, так, Н. Шмелев считает, что пройдет еще немало времени, прежде чем крупные частные национальные инвесторы смиряются с тем скромным уровнем прибылей, который объективно могут им обеспечить обычные инвестиции в развитие реальной экономики. Надежда на прямые иностранные инвестиции, как показал опыт, тоже очень слабая, так как гражданское противостояние отбросило назад экономики страны и разрушило инфраструктуру.

В этой связи важное значение приобретает осуществление инновационных и инвестиционных целевых государственных программ и планов развития государственного сектора экономики, передача государством части своих инвестиционных функций надежным крупным производственно-финансовым структурам с целью повышения эффективности инвестирования и вовлечения в сферу производства дополнительных ресурсов. Такая практика получила распространение в ряде западных стран, где государство финансирует свои инвестиционные проекты через систему холдинговых компаний и концернов, размещая бюджетные инвестиции на рыночных принципах по критериям высокой прибыльности вкладываемого капитала. Однако, опыт фьючерского инвестирования хлопкового рынка в Таджикистане, заставляет пересматривать некоторые механизмы, используемые на западе.

Реформирование бюджетной политики, направленное на сокращение дефицита бюджета за счет повышения ставок налогов и увеличения их числа, сокращения бюджетной поддержки дотируемым ранее отраслям, в том числе сельскому хозяйству, сворачивания социальных программ не только не достигло цели, но и усугубило кризис в экономике и породило значительные социальные проблемы в обществе. Процесс разрушения социальной инфраструктуры затронул многие ее стороны – науку, образование, здравоохранение, культуру, охрану общественного порядка.

Но самое непосредственное и самое негативное влияние на большинство населения страны оказал такой фактор – следствие радикальных реформ, как ухудшение питания. Резкий спад сельскохозяйственного производства, приведший к тяжелым экономическим последствиям, практически без широко практикуемой в развитых странах поддержки государства, резкий рост цен на продовольствие при сокращении реальных доходов населения и зависимость от импорта продовольствия обусловили значительное снижение жизненного уровня населения.

Учитывая важную роль аграрного рынка в жизни любого общества, представляется целесообразным рассмотреть особенности его формирования и функционирования в современных условиях с учетом специфики экономики Таджикистана, тенденции развития, определить основные перспективы развития

рынка и пути их достижения, как в целом для аграрного, так и для одного из его составных частей - рынка хлопка-сырца.

В современных условиях для формирования рыночных отношений, в частности, в производстве и реализации сырья имеются следующие предпосылки:

-многообразие форм собственности и хозяйствования многочисленных производителей и потребителей продукции на всех этапах ее производства, высокий уровень внутренней и внешней конкуренции;

-атмосфера свободного предпринимательства в части выбора вида производимой продукции и каналов ее реализации, установления уровня цен и возможности самостоятельного распоряжения своими доходами.

Однако для успешного функционирования экономической системы в целом и хлопкового рынка в частности, соблюдения интересов всех хозяйствующих субъектов рынка и придания ему цивилизованной современной формы и содержания необходимого ряда условий, присущих тем экономически развитым странам, в которых рыночная система прошла этап становления и достигла близких к оптимальным параметров функционирования, а именно:

-применение эффективных мер государственного регулирования экономики на макроуровне;

-разработка системы законодательства, обеспечивающей четкое функционирование хозяйственной системы, исключающей нестыковки и разночтения между законодательными актами различного уровня, обеспечение системы подзаконных актов, способствующих практической реализации выходящих правовых документов;

-наличие действенной налоговой, кредитной, ценовой политики, отвечающей интересам отечественных товаропроизводителей;

-создание развитой производственной и особенно рыночной инфраструктуры.

Если на первом этапе реформирования отечественной экономики внимание уделялось решению фундаментальных проблем вхождения страны в рыночные условия, то следующий этап решения проблем рынка представляет уже более конкретные стороны формирования рынка: отраслевые, территориальные, производственные, экономические и в будущем формирование институционального, структурного, организационного рынка.

Эффективность функционирования хлопкового рынка находится в зависимости прежде всего от уровня развития агропромышленного комплекса и инфраструктуры рынка. При этом ведущая роль в обеспечении населения страны принадлежит агропромышленному комплексу.

Сложившаяся в недалеком прошлом система специализации и размещения отраслей агропромышленного производства и сформировавшиеся межрегиональные продовольственные связи учитывали прежде всего общегосударственные интересы. Хотя эта система и была далека от совершенства, период реформирования аграрной сферы экономики характеризуется вместо взвешенной корректировки имевших место недостатков производства и реализации продукции искажением отработанных ранее пропорций, разрывом традиционных продовольственных и сырьевых связей, региональным сепаратизмом в области продовольственной политики.

Экономические реформы в стране постепенно своим объективным развитием подвели общество к пониманию того, что этот процесс не может быть осуществлен успешно без активного вмешательства государства. Необходимо его вмешательство не только в сферу, обеспечивающую предложение, но и возможность такого вмешательства в обеспечение на необходимом уровне спроса, как движущей силы развития экономики в условиях рыночной системы. В этом плане требуется поиск путей и средств обеспечения платежеспособного спроса конкретного потребителя, что в свою очередь требует вмешательства государства в сферу распределения доходов. В странах Запада сложилась развитая система форм и методов воздействия государства на рынок, базирующаяся на законодательной основе, предусматривающей решение конкретных проблем во всех сферах экономики, в том числе и в аграрном секторе.

Проблемы развития отечественного агропромышленного комплекса определили необходимость разработки соответствующей нормативно-правовой базы его регулирования. В этом направлении сделан определенный задел, но явно недостаточный, так как законодательная база не имеет пока комплексного характера, не принят ряд законов, а те, что приняты, зачастую противоречат один другому, либо не имеют механизма реализации на практике. Система регулирования АПК до сих пор не имеет эффективно действующей институциональной основы, лишена необходимой государственной финансовой поддержки.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Асроров И.А. Зарубежные модели рыночной экономики // Научн. теор. конф., посвященная проблемам макро и микроэкономики Республики Таджикистан – Душанбе. 1996.
2. Булатов А.Е. Рыночные отношения в АПК: особенности и проблемы становления. //Российский экономический журнал. –

1996, №9.

3. Вахидов В.В., Гафуров Х.Г., Умаров Х.У. Хлопководство—прошлое, настоящее, и будущее. "Бизнес и политика"—2002. -№1.
4. Ганиев Т.Б. Аграрные преобразования: достижения и трудности. Экономика Таджикистана: Стратегия развития. -№1, 1999г.
5. Мадаминов А.А. Некоторые аспекты устойчивого развития сельского хозяйства/Проблемы экономического устойчивого развития АПК Таджикистана, -Душанбе, -2001.

### **МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ АГРАРНОГО РЫНКА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ**

Государственное регулирование аграрного рынка, подразумевает целенаправленное воздействие субъекта регулирования в лице государственных и местных органов управления АПК на объект регулирования - рынок, его механизм, качество товаров, конкуренцию, инфраструктуру - путем создания организационных, правовых, экономических условий для его формирования и развития. Государственное регулирование аграрных рынков в условиях переходной экономики в корне отличается от ведущих мировых рынков, находящихся на более высокой стадии своего развития. Поэтому, необходима разработка теории переходной аграрной экономики с учетом опыта развития рыночных отношений в зарубежных странах и специфики аграрной эволюции.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** аграрный рынок, рыночная экономика, государственное регулирование аграрного рынка, развитие рыночных отношений, макроэкономические основы формирования аграрного рынка.

### **MACROECONOMIC BASES OF FORMATION OF THE AGRARIAN MARKET IN THE CONDITIONS OF MARKET ECONOMY**

State regulation of the agrarian market, means purposeful influence of the subject of regulation in the name of the state and local controls of agrarian and industrial complex on object regulations - the market, its mechanism, quality goods, a competition, an infrastructure - by creation organizational, legal's, economic conditions for its formation and development. State regulation of the agrarian markets in the conditions of transitive economy differs radically from the leading world markets which are at higher stage развития. Therefore, working out of the theory of transitive agrarian economy taking into account experience of development market concern in foreign countries and specificity of agrarian evolution is necessary.

**KEY WORDS:** the agrarian market, market economy, state regulation of the agrarian market, development market concern, macroeconomic bases of formation of the agrarian market.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** старший преподаватель кафедры международного информационного бизнеса факультета экономики и управления Таджикского национального университета. Телефон: **95-169-39-89**

### **КОРРЕЛЯЦИОННО-РЕГРЕССИОННЫЙ АНАЛИЗ МОНЕТАРНЫХ И НЕМОНЕТАРНЫХ ФАКТОРОВ ИНФЛЯЦИИ В ЭКОНОМИКЕ ТАДЖИКИСТАНА**

*А.Д. Давлятов*

**Институт экономики Таджикистана**

Монетарная политика в странах с переходной экономикой с начала построения рыночных отношений направлена, прежде всего, на борьбу против инфляции, что объясняется значительностью ее влияния на общее равновесие в экономике и социальную стабильность. Несмотря на это, в большинстве стран с переходной экономикой уровень инфляции либо остается на высоком уровне, либо его снижение является искусственным и хрупким. Кроме того, очевидно, что денежно-кредитная политика оказывает воздействие не только на инфляционные процессы, но и на всю экономику. В этой связи на наш взгляд, необходимо, прежде всего, изучить природу инфляции в переходной экономике, то есть факторы ее возникновения и уровень их воздействия.

Наибольший интерес представляют собой факторы монетарного характера, оказывающие заметное влияние на автономное движение денежной массы. Эту группу факторов можно причислить к числу провоцирующих инфляцию, поскольку они ускоряют денежное обращение. Небезынтересна и вторая группа, относящаяся к немонетарным факторам, хотя по своей природе и менее динамичная, чем первая группа. Тем не менее, с точки зрения анализа факторов инфляции и вторая группа, характеризующая расширение денежной массы за счет роста цен на товары и услуги, также служит целям исследования, поскольку деление факторов на денежные и неденежные носит чисто условный характер.

Как отмечает В.В. Усов «гипертрофированная оценка одних факторов, влияющих на инфляцию, как бы велика ни была их роль, и недооценка других факторов не могут служить методологической основой для исследования инфляции». Вообще следует заметить, что, рассматривая какую-либо систему, состоящую из взаимодействующих элементов, выделять в ней первичные и вторичные элементы можно довольно условно.

По этому поводу Ф.Энгельс писал «Взаимодействие исключает всякое абсолютно первичное и абсолютно вторичное, но вместе с тем оно есть такой двусторонний процесс, который по своей природе может

рассматриваться с двух различных точек зрения: чтобы его понять как целое, его даже необходимо исследовать в отдельности сперва с одной, затем с другой точки зрения, прежде чем можно будет подытожить совокупный результат».

Согласно этому справедливому замечанию, для более полного уяснения взаимодействия монетарных и немонетарных факторов такого явления как инфляция следует придать скрупулезному анализу сначала денежные, затем неденежные факторы обесценения денег в условиях переходной экономики.

Мировой опыт показывает, что 2-3-х процентное повышение уровня цен в западных странах считается положительным явлением. Но как отмечает Д.П. Бабаджанов «... в наших условиях это повышение было гораздо большим и имело разрушительные последствия. В Таджикистане среди факторов, влияющих на инфляцию, имели место как денежные, так и неденежные». Поэтому следует более подробно изучить совокупность денежных и неденежных факторов обесценения денег, которые приводят в движение механизм инфляции спроса и издержек.

И инфляция спроса, и инфляция издержек имеют в своей основе нарушения денежного обращения. В этом смысле инфляция всегда является денежным феноменом. Однако механизм образования этих двух типов инфляций различен. В инфляции спроса денежная масса выступает и как основа, и как ее активная причина. В инфляции же издержек деньги, являясь основой, выступают в иной, пассивной роли: в инфляции этого типа первоначальный толчок к росту цен делают не денежные, а производственные и рыночные факторы. Вызванное этими последними повышение цен требует подтягивания денежной массы (с учетом скорости их обращения) к возросшему уровню цен. В условиях развитой рыночной экономики с ее разветвленной и гибкой денежно-кредитной сферой такое подтягивание происходит автоматически. В случае же отсутствия такого механизма возникает острая нехватка платежных средств, и инфляция издержек отражается не столько в росте цен, сколько в кризисном сокращении производств.

Инфляция спроса упрощенно может быть представлена как превышение совокупного спроса над текущими производственными возможностями, приводящими к повышению уровня цен. В этом контексте В.Д. Андрианов отмечает, что «... инфляция спроса порождается выпуском в обращение дополнительной массы платежных средств, что создает превышение спроса над предложением и приводит к росту цен».

Инфляция такого рода начинается с роста цен на конечные продукты и постепенно распространяется на факторы производства, причем рост цен на последние отстает от роста цен на первые. Каковы бы не были причины первоначального роста цен, они неизменно наталкиваются на ограничения, связанные с фактическим объемом денежной массы. Другими словами, само по себе увеличение спроса порождает не столько инфляцию, сколько ее угрозу. Здесь возникает проблема для институтов, регулирующих объем денежной массы, в том числе и для государства. Если государство, стремясь предотвратить грозящий спад производства, увеличивает объем денежной массы, то это, собственно, и есть фактор, порождающий инфляцию. В краткосрочной перспективе такая политика приводит к повышению цен и увеличению реального выпуска продукции, в долгосрочной – только к росту цен. Подтверждением тому в экономической литературе существует точка зрения о том, что «механизм раскручивания инфляции спроса характеризуется тем, что сначала увеличивается денежная масса, а затем – совокупный спрос».

Анализируя имевшие место трансформационные процессы, влияющие на темпы роста экономики страны и ее развитие, Т.Р. Ризокулов отмечает, что «в национальной экономике последнее десятилетие благодаря реализации жесткой рестрикционной денежно-кредитной политики, многие факторы спроса удалось контролировать, но несмотря на это цены неуклонно растут и в период спада производства и в годы экономического оживления». Не взирая на это в трудах отечественных ученых-экономистов отмечается, что в условиях трансформационной экономики республики имеют место такие денежные факторы инфляции, как «дефицит бюджета, рост госдолга, эмиссия денег, либерализация цен в условиях отсутствия конкуренции, высокие инфляционные ожидания и др.».

Одним из немаловажных факторов, стимулирующих инфляцию, является непродуманная государственная бюджетная политика. Как показывает мировая практика, в больших случаях разрыв между государственными расходами и поступлениями в бюджет финансируется обычно путем непосредственной денежной эмиссии, получением со стороны государства внутренних или внешних займов. В этом убеждает тот факт, что государство тем чаще и тем полнее использует его, чем слабее его финансовая система и чем меньше его экономическое влияние. Так, Дж. М. Кейнс указывал на то, что «эмиссия доступна для всякого самого слабого правительства, если даже оно ни на что больше не способно». Подобное увеличение массы денег в обращении беспрецедентно вело, в конечном счете, к их обесценению и углублению инфляционных процессов в экономике страны. Итак, по мнению В.Д. Андрианова «в этой связи необходимо сокращать государственные расходы, стремясь в идеале к бездефицитному бюджету ради уменьшения эмиссии денег».

Хотя в экономической литературе и отмечалось, что «Начиная с 2000 года, НБТ прекратил выдачу кредита на покрытие дефицита государственного бюджета и совместно с Министерством финансов разработал мероприятия по увеличению объема выпуска и реализации государственных казначейских

векселей по внеинфляционному покрытию дефицита бюджета», и в «2002-2007гг. наблюдалось снижение дефицита бюджета от 3 до 6 раз, в национальной экономике Таджикистана дефицит бюджета носит хронический характер».

По данному поводу Ш.Р. Негматова считает, что «Превращение денежной системы из орудия хозяйственного оборота, в инструмент государственного эмиссионного финансирования, привело к систематическому понижению ценности денежной единицы. Однако недостаточно корректно приписывать правительству умышленное обесценение национальной валюты для получения необходимых средств на покрытие государственных расходов». В свою очередь, Дж.М. Кейнс, анализируя кризисное состояние экономики стран Запада, отмечает, что «оно (государство) вынуждается к этому (или полагает, что вынуждается) необходимостью удовлетворения государственных потребностей».

В развитии инфляции немаловажную роль играют инфляционные ожидания. Если ожидания будущего роста цен достаточно сильны, производители в соответствии с ними определяют стратегию в отношении товаров и инвестиций; рабочие борются за увеличение заработной платы; потребители корректируют объем и структуру потребления. В результате инфляционные ожидания становятся важным самостоятельным фактором, воздействующим на экономические процессы.

Факторы немонетарного характера в переходной экономике республики можно представить в виде провоцирующих инфляцию издержек. На практике они четко проявляются в том, что при увеличении роста издержек производства предложение при прежних ценах падает, и это вызывает повышение цен и снижение покупательной способности денег. Вследствие недостаточного спроса объем производства сокращается, тем самым снижается уровень занятости в стране. Инфляция такого рода начинается с роста цен на факторы производства, а затем распространяется по технологической цепи на конечный продукт. В этом контексте В.Д. Андрианов отмечает, что «... под инфляцией издержек подразумевается такой механизм формирования цен, при котором их рост определяется не расширением спроса, а увеличением всех компонентов производственных затрат – материальных ресурсов, заработной платы, затрат на обслуживание долгов и покупку денежных ресурсов и другое».

Как отмечается в трудах отечественных ученых-экономистов, в условиях трансформационной экономики республики имеют место такие неденежные факторы инфляции как: «нарушение диспропорций в экономике, монополизация производства, несбалансированность инвестиций, экстремальные обстоятельства социально-политического характера, затратность производства, низкая производительность труда и качество продукции и др.».

Механизм инфляции издержек в условиях дефицитной экономической системы имеет четко выраженный характер. Суть ее состоит в том, что логика спроса в этих условиях как бы приобретает парадоксальный характер: чем дороже товар, тем больше на него спрос. Нарастание спроса провоцируется с помощью дефицитного роста рыночной цены в сочетании с инфляционными ожиданиями потенциальных покупателей, а также неопределенностью конъюнктуры. Давление со стороны дефицитного спроса делает невыгодным постоянное наращивание объемов производства, и поэтому для промышленных предприятий становится выгодным производить продукцию небольшими партиями, ожидая очередного скачка цен и заблаговременно подстраиваясь под него. В результате давления дефицитного спроса, как основного фактора генерирования дефицитной инфляции, количество реализованной продукции сокращается, а цена - падает. Если при инфляции издержек контроль над увеличением денежной массы, преследуя цель предотвращения спада производства, уменьшается, то с высокой степенью вероятности можно ожидать «раскручивания» инфляционной спирали, как и в случае инфляции спроса, повлекшей за собой в краткосрочной перспективе роста цен и реального выпуска продукции, а в долгосрочной только роста цен.

Одной из особенностей стран с переходной экономикой на постсоветском пространстве, а в частности Республики Таджикистан, является то, что с распадом плановой экономики были разорваны и потеряны межотраслевые связи подавляющей части отраслей национального хозяйства, функционирующих на один объединенный рынок, обусловившие трансформационные процессы и приведшие к резкому снижению производительности труда на территории этих стран.

В связи с распадом хорошо налаженных в прошлом хозяйственных связей произошло ухудшение общих условий воспроизводства, а неподготовленность общественного сознания новым экономическим отношениям замедлила процесс внедрения рыночных механизмов в экономику страны. Неадекватное восприятие субъектами хозяйствования условий по внедрению механизмов рыночной экономики в результате привело к тому, что даже передовые и рентабельные в условиях плановой экономики предприятия посредством различных методов и способов подвергались искусственному банкротству. Меры же, предпринимаемые в начале экономических преобразований, в частности законодательные и нормативные акты, отвечающие канонам рыночных отношений, оказались не до конца проработанными.

Известно, что либерализация цен, приватизация и разгосударствление собственности в первую очередь должны были создать условия для становления рынка частной собственности, целью которой является

повышение экономической эффективности хозяйствования посредством создания здоровой конкурентной среды. На практике же реализация этих принципов в Таджикистане привела к неожиданным результатам. Значительная часть приватизированных предприятий искусственно разбивались на множество мелких и в основном несамостоятельных предприятий, что привело, во-первых, к повышению цен на товары и услуги, поставляемые данной организацией, а во-вторых, происходила дальнейшая активная распродажа основных фондов с целью присвоения разницы между балансовой и рыночной их стоимостью.

В процессе приватизации и разгосударствления собственности бывшей промышленно-технической потенциал республики в большинстве случаев был списан, продан и попал в руки случайных лиц, заинтересованных в первую очередь не в налаживании функционирования объекта хозяйствования по отраслевой принадлежности, а в восстановлении финансовых затрат в ходе приобретения данного объекта и получении прибыли любыми возможными путями, что отражалось на дальнейшем падении национальной производительности труда. По оценкам специалистов «доля ущерба в ВВП от низкого значения производительности труда в несколько раз превышает ущерб от снижения уровня занятости населения. В целом, обусловленные изменением численности занятых, потери в ВВП колеблются в пределах 8% - 13%; изменения же в производительности труда произошли в пределах 87% - 119%». Следовательно, на данном этапе развития экономики низкий уровень производительности труда, непосредственно и негативно влияющий на величину производства ВВП, становится инфляционным фактором в экономике страны.

Другим источником инфляции издержек может быть рост заработной платы. Как отмечает академик Р.К. Рахимов, в переходной экономике Таджикистана вследствие осуществления ограничивающей политики доходов «...сохраняется и усиливается постоянный рост цен на товары и услуги широкого потребления при огромном их отрыве от заработков подавляющей части населения республики». Измеряя взаимосвязь заработной платы и индекса потребительских цен в экономике Республики Таджикистан и подтверждая вышесказанное, Т.Р. Ризокулов пишет, что «отставание реальной заработной платы от темпов роста потребительских цен до 2003 года было значительным, то есть составило более 10-ти раз, но начиная с 2005 года, этот разрыв немного сократился, в частности, разрыв отставания реальной заработной платы от индекса цен в 2006 году составил 8,13 раз». Следовательно, это означает, что в переходной экономике Таджикистана рост заработной платы не может влиять на рост инфляции.

Следует отметить, что в экономической литературе существует точка зрения о том, что в отличие от механизма раскручивания инфляции спроса «механизм раскручивания инфляции издержек характеризуется тем, что первоначально в результате роста издержек повышается уровень цен, а лишь затем расширяется денежная масса». Так, К.Р. Макконелл и С.Л. Брю определяют: «Рост издержек на единицу продукции сокращает прибыли и объем продукции... В результате уменьшается предложение товаров и услуг в масштабе всей экономики. Это уменьшение предложения в свою очередь приводит к росту уровня цен».

При отсутствии глубоких структурных диспропорций исходным пунктом инфляции издержек может также стать рост цен на любые промежуточные товары, однако чаще всего на сырьевые ресурсы и энергоносители. Инфляция издержек всегда грозит сокращением товарного предложения и в конечном итоге порождает спад и сокращение рабочих мест. В Республике Таджикистан по многим объективным и субъективным причинам в углублении инфляционных кризисов особое место занимали и занимают неуклонный рост цен на сырье и материалы, либо их острая нехватка.

Известно, что стоимость энергоносителей и топливной продукции, как составной части оборотных средств предприятий, полностью переносится на стоимость выпускаемой продукции, следовательно, чем больше стоимость приобретаемых расходных материалов, тем выше себестоимость изготавливаемых посредством их продукции. Высокая стоимость выпущенной продукции в одних отраслях, по причине увеличения стоимости, вызванной ростом цен на материалы и сырье, в конечном счете, приводит к инфляционному росту цен и в других отраслях экономики.

В условиях рыночной экономики, кроме отмеченных стимулом для повышения уровня цен может служить и налоговый фактор. Налог как механизм распределения и регулирования может быть фактором инфляции только в двух случаях: когда доля косвенных налогов (НДС, акцизы, таможенная пошлина, государственная пошлина, налог с продаж хлопка-волокна и алюминия первичного, налог с розничных продаж и налог на переработку товаров) имеет значительный удельный вес в цене товаров, что заставляет производителей повышать стоимость предлагаемых ими товаров; когда значительная доля прибыли производителей изымается посредством прямого налогообложения, то есть значительная часть доходов подлежит налогообложению, и не предоставляются шансы для расширения воспроизводства.

Как отмечает Р.К.Рахимов, «...общей тенденцией налогообложения отраслей реального сектора экономики республики является значительное повышение удельного веса косвенных налогов, что сигнализирует о том, что в налоговой политике государства преобладает практика использования предприятий и фирм в качестве посредников передачи налогов в государственный бюджет, то есть они являются не налогоплательщиками. Этому конечно, имеется объяснение, в частности такое: косвенные налоги

представляют собой часть цены товара или услуги и выступают как налоги на потребление, а не на доход». В этом контексте как было отмечено, не правомерным представляется и чрезмерно большой удельный вес косвенных налогов. Происходящее увеличение их ведет к росту цен и уменьшению доходов населения, особенно низкооплачиваемых слоев.

Исходя из приведенного высказывания, можно сделать вывод о том, что в переходной экономике республики имеем дело с первым случаем, то есть в национальной налоговой системе отдается предпочтение косвенному налогообложению, нежели прямому как в развитых в экономическом смысле слова странах. В этой связи возможно верно утверждение о том, что «в экономике Таджикистана косвенные налоги действительно всей тяжестью ложатся на конечного потребителя и органически включаются в затратную спираль налоги - цена».

Если же рост цен связан с преодолением исходных структурных диспропорций, условия, обеспечивающие предприятиям возможность удерживать завышенные цены, связаны с особенностями конкретного рынка, отличающими его от рынка совершенной конкуренции, то есть они сводятся к факторам несовершенства рынка, к трудностям проникновения конкурента в тот или иной сектор. Эти факторы можно разделить на монополизированность рынка и барьеры для конкуренции, а именно, дифференциация продукта, законодательное вхождение в отрасль, например, лицензирование или протекционизм.

Как видно из анализа факторов два типа инфляционного процесса на практике тесно переплетены и взаимообусловлены. Они непрерывно порождают друг друга. Инфляция спроса увеличивает цены и издержки, а инфляция издержек ведет к росту цен и спроса. И производство, и денежное обращение являются причинами друг друга и, как следствие, одновременно влияют друг на друга. Рост цен на товарном рынке обуславливается функцией предложения, в свою очередь обусловленного производством товаров. Инфляция возникает в случае, когда исчерпаны все возможности для наращивания производства товаров или же увеличение выпуска сопровождается ростом издержек. Факторы, вызывающие инфляцию, разнообразны и могут носить как монетарный, так и немонетарный характер. А причинно-следственные связи между ними могут меняться местами в зависимости от конкретной ситуации и специфических особенностей отдельно взятой страны. В этой связи Д.П. Бабаджанов отмечает, что «... В переходной экономике инфляция имеет немонетарную основу, но факторы инфляции проявляются как монетарные».

Таким образом, взаимодействие монетарных и немонетарных факторов инфляции таково, что отделить их друг от друга на практике представляется довольно сложным, немонетарные факторы обуславливают монетарные. Монетарные факторы в свою очередь усиливают действие немонетарных. Одно явление порождается другим. Каждая из взаимодействующих сторон выступает и как причина другой, и как следствие одновременно обратного влияния противоположной стороны. В этом случае инфляция выступает как интегрирующий фактор, посредством которого происходит объединение частей в определенный тип целостности.

Для эконометрического моделирования и оценки степени воздействия, монетарных и немонетарных факторов инфляции на внутреннюю покупательную способность национальной валюты Республики Таджикистан были отобраны 17 следующих показателей (таблица-3.1).

**Таблица 3.1**

**Условные обозначения исходных показателей**

№	Показатель	Условное обозначение	Источник данных
1	Ставка рефинансирования	RR	НБТ, <a href="http://www.nbt.tj">www.nbt.tj</a>
2	Средневзвешенный валютный курс	OER	НБТ, <a href="http://www.nbt.tj">www.nbt.tj</a>
3	Депозиты в иностранной валюте	DFC	НБТ, <a href="http://www.nbt.tj">www.nbt.tj</a>
4	Депозиты в национальной валюте	DDC	НБТ, <a href="http://www.nbt.tj">www.nbt.tj</a>
5	Уровень монетизации	LM	НБТ, <a href="http://www.nbt.tj">www.nbt.tj</a>
6	M2	M2	НБТ, <a href="http://www.nbt.tj">www.nbt.tj</a>
7	Кредиты экономике	CO	НБТ, <a href="http://www.nbt.tj">www.nbt.tj</a>
8	Доходы госбюджета	O	НБТ, <a href="http://www.nbt.tj">www.nbt.tj</a>
9	Расходы госбюджета	E	НБТ, <a href="http://www.nbt.tj">www.nbt.tj</a>
10	Иностраных инвестиций	FI	НБТ, <a href="http://www.nbt.tj">www.nbt.tj</a>
11	Индекс потребительских цен	CPI	АС при Президенте РТ, <a href="http://www.stat.tj">www.stat.tj</a>
12	Номинальный ВВП	GDP	АС при Президенте РТ, <a href="http://www.stat.tj">www.stat.tj</a>
13	Чистый экспорт	IX	АС при Президенте РТ, <a href="http://www.stat.tj">www.stat.tj</a>
14	Индекс цен производителей	PPI	АС при Президенте РТ, <a href="http://www.stat.tj">www.stat.tj</a>
15	Уровень безработицы	UR	АС при Президенте РТ, <a href="http://www.stat.tj">www.stat.tj</a>
16	Уровень национальной производительности труда	NCL	АС при Президенте РТ, <a href="http://www.stat.tj">www.stat.tj</a>



17	Номинальная заработная плата	NAMW	АС при Президенте РТ, <a href="http://www.stat.tj">www.stat.tj</a>
----	------------------------------	------	--

Информационной базой являются статистические данные Национального банка Таджикистана и Агентства по статистике при Президенте Республики Таджикистан. Все статистические показатели с 2000-2009гг. представлены в виде квартальных данных. По нашему мнению это позволяет решить проблему, связанную со стационарностью временных рядов и их результативностью.

В данном исследовании, при построении эконометрической модели с использованием пошагового метода из всего набора перечисленных монетарных и немонетарных факторов инфляции, воздействующих на внутреннюю покупательную способность национальной валюты Республики Таджикистан и их анализа на значимость, последовательно исключены следующие: IX, NAMW, E, M2, DDC, GDP, RR, PPI, UR, DFC, FI, O, NCL. После последовательного исключения незначимых и малозначимых факторов инфляции, построенная модель влияния факторов инфляции на внутреннюю покупательную способность национальной валюты Республики Таджикистан – сомони, выглядит следующим образом:

$$y = 74,82 + 9222,436 \cdot OER + 0,152 \cdot LM + 4,219 \cdot CO + 0,003 \cdot CPI$$

Таким образом, построенное уравнение влияния факторов инфляции на внутреннюю покупательную способность национальной валюты Республики Таджикистан является статистически адекватной и вполне соответствует условиям построения эконометрических моделей.

Следует обратить внимание, что коэффициент детерминации  $R^2$  составил 0,801. Фактически это говорит о том, что отобранные факторы на 80,1 процентов объясняют вариацию внутренней покупательной способности национальной валюты Республики Таджикистан, а остальные 19,9 процентов обусловлены влиянием других, не учтенных в этом исследовании факторов инфляции. В результате отсюда следует ряд важных выводов:

Во-первых, как следует из построенного уравнения, важным фактором инфляции является динамика средневзвешенного курса национальной валюты Республики Таджикистан по отношению к доллару США. Так коэффициент регрессии показывает, что при росте курса национальной валюты (SOM=\$1) на 1 пункт внутренняя покупательная способность национальной валюты Республики Таджикистан увеличивается в среднем на 9222,436 процента. Отсюда вытекает, что значительное влияние валютного курса на уровень инфляции обусловлено высокой степенью открытости и долларизации экономики Таджикистана.

Во-вторых, другим фактором, воздействующим на внутреннюю покупательную способность национальной валюты, является уровень монетизации экономики Республики Таджикистан. Коэффициент регрессии показывает, что при росте уровня монетизации экономики на 1 пункт внутренняя покупательная способность национальной валюты Республики Таджикистан вырастет в среднем на 0,152 процента. Это означает, что в экономике Таджикистана все еще сохраняется низкий уровень монетизации.

В-третьих, как видно из уравнения, одним из немаловажных факторов, воздействующих на внутреннюю покупательную способность национальной валюты, является динамика объема выдаваемых кредитов экономике. И так, коэффициент регрессии уравнения показывает, что при росте кредитов экономике страны на 1 пункт внутренняя покупательная способность национальной валюты Республики Таджикистан увеличивается в среднем на 4,219 процента. Результат анализа является подтверждением тому, что на данном этапе развития национальной экономики необходимо развивать производство отечественной продукции с помощью политики льготного кредитования реального сектора экономики и снижения импорта с опорой на политику импортозамещения.

В-четвертых, как вытекает из уравнения, одним из немаловажных факторов инфляции является индекс потребительских цен. И как показывает коэффициент регрессии, каждый положительный процент прироста индекса потребительских цен сокращает в среднем на 0,003 процента внутреннюю покупательную способность национальной валюты Республики Таджикистан.

Следует отметить, что свободный член производственной функции, который равен +74,82 отражает усредненное влияние неучтенных в этом исследовании факторов, а также воздействие отобранных факторов инфляции в той степени, в какой он не коррелирует с результативным показателем, то есть с внутренней покупательной способностью национальной валюты Республики Таджикистан.

Таким образом, значение F – статистики уравнения многофакторной регрессии составило 35,19294, при F – табличном составляющим 8,14924, что говорит о высокой существенности результатов моделирования в целом. Иными словами, уравнение значимо и оно адекватно отражает сложившуюся зависимость между отобранными факторами инфляции и внутренней покупательной способностью национальной валюты Республики Таджикистан – сомони.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Усов В.В. Деньги. Денежное обращение. Инфляция. Учебное пособие для вузов. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1999.-с.105.
2. К. Маркс, Ф. Энгельс. Соч. Т. 20.-с.483.

3. Бабаджанов Д.П. Некоторые аспекты денежно-кредитной системы Таджикистана // Экономика Таджикистана: стратегия развития – 2001, № 1.-с.81.
4. Андрианов В.Д. Инфляция и методы ее регулирования. // ЭКО – 1999 - № 7.-с.36.
5. Курс экономической теории: Учебное пособие // Под общей ред. Четурина М.Н., Киселевой Е.А., 4-е изд., перераб. и доп. Киров, 2000.-с.519.
6. Ризокулов Т.Р. О некоторых затратных механизмах макроэкономической нестабильности в трансформационной экономике // Экономика Таджикистана: стратегия развития – 2008, № 3.-с.5.
7. Кейнс Дж. М. Трактат о денежной реформе. Избранные произведения. – М.: Экономика, 1993.-с.108.
8. Алимардонов М. Роль Национального банка Таджикистана в развитии экономики Таджикистана // Экономика Таджикистана: стратегия развития.- Душанбе, 2001. -№3. –с.42.
9. Ризокулов Т.Р. Теоретико-методологические особенности преодоления stagflationных процессов в трансформационной экономике: Автореф. дисс. на соиск. уч. степ. д.э.н. – Душанбе, 2009. с.26-27.
10. Негматова Ш.Р. Современное устройство эмиссионной составляющей денежной системы и возможные пути ее эволюции // Известия АНРТ: серия экономика – 2004. № 3-4.-с.45.
11. Рахимов Р.К. Теория и практика денежно-кредитной политики // Экономика Таджикистана: стратегия развития. – 2007, №4.-с.9.
12. Макконелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс: принципы, проблемы и политика. В 2-х т. Т. 1.: Пер. с 13-го англ. изд. - М.: ИНФРА-М, 2003.-XXVI.-с.171.
13. Рахимов Р.К. К вопросу о финансово-кредитных рычагах развития экономики Таджикистана // Экономика Таджикистана: стратегия развития – 2005, № 2.-с.42-43.
14. Уроков Д.У., Шарипов Х. Финансово-кредитные рычаги оздоровления экономики Таджикистана // Экономика Таджикистана: стратегия развития. – 2001, №4.-с.58.
15. Бабаджанов Д.П. Денежно-кредитная политика и макроэкономическая стабильность // Экономика Таджикистана: стратегия развития – 2004, № 2.-с.107.

#### **КОРРЕЛЯЦИОННО-РЕГРЕССИОННЫЙ АНАЛИЗ МОНЕТАРНЫХ И НЕМОНЕТАРНЫХ ФАКТОРОВ ИНФЛЯЦИИ В ЭКОНОМИКЕ ТАДЖИКИСТАНА**

В статье рассматриваются различные точки зрения о сущности и возникновении инфляции спроса и издержек в трансформационной экономике Таджикистана. Анализируются монетарные и немонетарные факторы инфляции и степень их воздействия на внутреннюю покупательную способность национальной валюты - сомони.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** инфляция спроса, инфляция издержек, монетарные факторы, немонетарные факторы, коэффициент регрессии, результативный показатель, факторные признаки.

#### **KORRELJATSIONNO-REGRESSIONNYJ THE ANALYSIS OF MONETARY AND NOT MONETARY FACTORS OF INFLATION IN ECONOMY OF TAJIKISTAN**

In the article are considered the different criteria's of essence and origin inflation demand and expenses in transformation economy of Tajikistan. There are analyze monetary and unmonetary factors of inflation and theirs influencing degree on inside purchasing power of national currency –somony.

**KEY WORDS:** inflation of demand, inflation of expenses, monetary factors, unmonetary factors, regration of ratio, effective factor, symptom's factor.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *А. Дюс. Давлатов* - старший преподаватель кафедры «Банковское дело» Института экономики Таджикистана. **ТЕЛЕФОН:** (99237) 918 13 44 43. **e-mail:** [Lion\\_9791@mail.ru](mailto:Lion_9791@mail.ru)

#### **ТРАНСГРАНИЧНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ВОДОСНАБЖЕНИЯ В СТРАНАХ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ**

*С.С. Саидов*

**Таджикский национальный университет**

Речной сток в странах Центральной Азии, наряду с подземными водами, имеет важное значение для хозяйственно-питьевого водоснабжения населения региона. Безопасность питьевого водоснабжения должна стать одной из главных составляющих общей водохозяйственной и экологической политики в странах Центральной Азии и важнейшим направлением межгосударственного сотрудничества. Охрана качества вод в бассейнах трансграничных рек рассматривается как самая актуальная проблема в управлении водными ресурсами в регионе.

Вода является существенным компонентом продуктов питания, а сельское хозяйство – самый большой потребитель воды. По некоторым оценкам, на него падает до 70% общего объема потребления воды. Потребление воды промышленностью и домашним хозяйством составляет, соответственно, только 20% и

10% от общего объема потребляемой воды. Площадь поливных угодий за последние десятилетия удвоилась, а отбор воды вырос в три раза. Без дальнейшего улучшения водопользования потребности мирового сельского хозяйства в воде могут вырасти еще на 70-90 процентов. Показатели суточной потребности в воде колеблются в пределах 2,000-5,000 литров на человека. Вопрос «как много воды люди выпивают» (в среднем, в развитых странах - от двух до пяти литров в день) не так важен, как «сколько воды люди съедат» (по некоторым оценкам, в развитых странах эта цифра составляет 3,000 литров в день). Для производства одного килограмма пшеницы необходимо от 800 до 4,000 литров воды, а одного килограмма говядины – от 2,000 до 16,000 литров. В 2002 году Швеция потребляла 76 кг мяса на одного человека, а США - 125 кг на человека. По некоторым оценкам, китайский потребитель, съевший 20 кг мяса в 1985 году, будет съедать 50 кг в 2009 году. Такой рост потребления вызовет повышение спроса на зерно. Один килограмм зерна требует 1,000 кг (1,000 литров) воды. Это означает, что для удовлетворения спроса потребуются дополнительные 390 км<sup>3</sup> воды в год. Прирастает население мира, составляющее 6,6 млрд. людей, ежегодно приблизительно на 80 миллионов. Отсюда вытекает растущая потребность в питьевой воде, составляющая около 64 млрд. кубометров в год. По некоторым оценкам, 90% из 3 миллиардов людей, на которые прирастет народонаселение мира к 2050 году, составят жители развивающихся стран, многие из которых расположены в районах, где нынешнее население не имеет надлежащего доступа к чистой воде и санитарии. В соответствии с наблюдаемой тенденцией, более 90% населения мира будет обеспечено питьевой водой к 2015 году. Цель улучшенная санитария. За период 1990 – 2006 г.г. доля населения, не имеющего доступа к улучшенным санитарным условиям, снизилась на 8 процентов. С учетом сложившейся тенденции численность населения, не имеющего доступа к улучшенным санитарным условиям, несколько уменьшится и приблизится к 2,4 миллиардам человек. Для достижения цели, относящейся к санитарии, предпринимаемые в настоящее время усилия должны быть почти удвоены. В противном случае, 2,4 миллиарда людей все еще будут лишены современных санитарных условий. Число людей, прожиточный уровень которых составляет \$1.25 в день, приблизительно равно числу тех, кто не имеет доступа к безопасной питьевой воде. Число людей, прожиточный уровень которых меньше \$ 2 в день (около 2,8 миллиардов) приблизительно равно числу тех, кому недоступна жизнь в условиях санитарной безопасности. В 2007 году Конференция ООН по изменению климата, проводившаяся на острове Бали, признала, что даже минимально предсказуемое изменение климата в 21 веке, составляющее величину, вдвое большую, чем рост на 0,6°С, происшедший с 1900 года, будет иметь серьезные разрушительные последствия. 85% мирового населения проживает в засушливой части нашей планеты. В 2030 году 47% мирового населения будут жить в районах с высокой нагрузкой на водные ресурсы. Только в Африке к 2020 году от 75 до 250 миллионов людей могут оказаться в условиях возросшей нагрузки на водные ресурсы, обусловленной изменением климата. Вместе с ростом потребности в воде; это может повлиять на жизнедеятельность населения и обострить проблемы водоснабжения.

Связь между вопросами безопасности и доступности водоснабжения, общественного здравоохранения, бедности, социально-экономического развития и экологии еще не получала адекватного признания в политике развития стран Центральной Азии. Политика и программы здравоохранения все еще формулируются и реализуются изолированно, сконцентрирована на корректирующих, а не на предупредительных мерах, особенно в отношении вопросов обеспечения безопасности водоснабжения, улучшения санитарных условий и охраны окружающей среды. Доступ к базовым услугам водоснабжения (питьевая вода, производство продуктов питания, санитария, канализация) остается ограниченным в большинстве развивающихся стран. Возможно, что к 2030 году более 5 миллиардов людей (67% мирового населения) все еще не будут обеспечены современной санитарией. Около 340 млн. африканцев не обеспечены безопасной питьевой водой, а почти 500 млн. не имеют современных санитарных условий жизни. Более 80% болезней в развивающихся странах связано с водой, ежегодно становясь причиной около 1,7 млн. смертных случаев. По некоторым оценкам, ежегодно в развивающихся странах от болезней, передаваемых с водой, преждевременно умирает около 3 миллионов человек. Ежедневно от диареи умирает 5000 детей, т.е. один ребенок – каждые 17 секунд. Ежегодно 1,4 миллиона смертных случаев от диареи могли бы быть предотвращены. Почти одна десятая от общего числа болезней могла бы быть предотвращена за счет улучшения водоснабжения, санитарии, гигиены, управления водными ресурсами.

Проблема безопасности водоснабжения - это один из вызовов, с которыми сталкивается человечество в результате кризиса водных ресурсов. Международным сообществом для его преодоления обозначена цель: к 2015 г. вдвое сократить процент населения, не имеющих доступа к водоснабжению и канализации. 2005-2015 гг. объявлены Организацией Объединенных Наций Десятилетием питьевого водоснабжения и за этот период каждая страна должна подготовить и осуществить национальные планы действий по интегрированному управлению водными ресурсами и водообеспечению, которые должны рассматриваться важнейшим компонентом устойчивого развития.

Все крупные реки Центральной Азии являются трансграничными и их сток, подвергаясь постоянному загрязнению, обуславливает отмечаемое в регионе снижение доступа населения к качественной питьевой воде

и ухудшение его показателей состояния здоровья. Поверхностные воды в речных бассейнах могут быть использованы для целей хозяйственно-питьевого водоснабжения только после соответствующей очистки. Значительная часть промышленных, сельскохозяйственных, бытовых отходов в явном или ином виде попадают в реки. Они, к сожалению, все еще продолжают рассматриваться средством для удаления и транспортировки отходов. Сбросы в речные бассейны, как и водопотребление в них, увеличиваются, истощая тем самым водноресурсный потенциал речных систем и снижая безопасность водоснабжения населения в регионе. Неблагополучная экологическая обстановка в странах Центральной Азии связана, в первую очередь, с загрязнением водных источников сточными водами населенных пунктов и промышленных предприятий, а также коллекторно-дренажными водами с орошаемых полей. Последствия ограниченного доступа к питьевой воде из-за снижения ее качества затрагивают, прежде всего, бедные слои населения региона, не имеющих, как правило, удовлетворительных санитарно-гигиенических условий проживания и возможности пользоваться услугами здравоохранения. Более того, следует иметь в виду политические аспекты этой проблемы. Возрастающее водопотребление, соответственно, загрязнение водных источников в регионе ведут к конфликтам и конкурирующему спросу на воду, как на национальном, так и на региональном уровнях.

В последнее время отмечается тенденция возрастающего использования для хозяйственно-питьевых целей поверхностных вод, что предъявляет особые требования к качеству вод трансграничных рек. Качественный состав водных ресурсов региона образуется в зоне формирования стока (Таджикистан, Кыргызстан) под влиянием природных факторов, в зоне транзита и рассеивания стока (Узбекистан, Казахстан и Туркменистан) под влиянием антропогенных факторов. Качество воды в реках на выходе из зоны формирования в основном отвечает нормативным требованиям для различных видов водопользования. Далее ухудшение качественного состояния вод связано со сбросами сточных и коллекторно-дренажных вод (КДВ) непосредственно в реки практически без очистки.

В регионе в настоящее время около 36,1 млн. человек или 64 процента населения имеют доступ к централизованному водоснабжению, но этот показатель по ряду объективных причин требует существенной корректировки. В Казахстане, Таджикистане и Туркменистане охват системами водоснабжения в городах более высокий по сравнению с сельскими районами. Канализация доступна примерно для 11,4 миллиона человек или 22 процентов населения, в основном, в городских районах. Отсутствие эффективной системы организации водоснабжения, особенно в сельской местности и крайне неудовлетворительное техническое состояние водопроводных сетей и канализации являются одним из главных препятствием для улучшения санитарно-гигиенической ситуации, состояния здоровья населения и устойчивого развития региона. Ситуация осложняется тем, что мониторинг за качественными показателями трансграничного речного стока ведется слабо, многие химические вещества в воде контролирующими службами не определяются. Качество вод поверхностных водных объектов формируется под воздействием природных и антропогенных источников загрязнения. Антропогенными источниками загрязнения являются сосредоточенные сбросы загрязняющих веществ со сточными водами промышленных предприятий, водоканалов и др. и рассредоточенные сбросы – стоки с селитебных и промышленных территорий, транспортных магистралей, сельскохозяйственных угодий и т.п. При этом водоканалы принимают сточные воды от предприятий-абонентов, в том числе с высокой степенью загрязнения, но не прошедших систему локальной очистки на предприятии, и вынуждены сбрасывать сточные воды, не удовлетворяющие установленным нормативам качества. Качество подземных вод в естественных условиях характеризуется достаточным разнообразием и зависит от большого количества факторов. Для хозяйственно-питьевого водоснабжения используются, как правило, основные водоносные горизонты, качество воды в которых по содержанию большинства нормативных компонентов отвечает требованиям, предъявляемым к питьевым водам. Установление, в соответствии с действующим законодательством, водоохраных зон и прибрежных полос водных объектов – источников питьевого водоснабжения, зон санитарной охраны, а также контроль за соблюдением в них режима хозяйственной деятельности, обеспечивающего поддержание водных объектов в экологически безопасном состоянии, является важнейшей мерой, направленной на улучшение качества вод поверхностных источников питьевого водоснабжения и защиту от антропогенных загрязнений подземных источников. Проводимый ими мониторинг качества воды не показателен с точки зрения пригодности воды для питьевого водоснабжения. Применяемый для сравнения качества воды индекс загрязнения воды в силу ограниченности информации по основным загрязняющим ингредиентам не может служить даже косвенным критерием оценки безопасности водоснабжения. Поэтому имеющаяся информация отражает лишь общую картину качества воды в поверхностных водотоках. Большинство областных и районных центров в странах региона не имеют канализационных очистных сооружений, неочищенные стоки направляются на поля фильтрации или в накопители и попадают в водосборные участки рек. Существующие же очистные сооружения испытывают перегрузки, создавая постоянную угрозу аварийного прорыва ограждающих дамб. Строительство многих природоохранных водных объектов приостановлено или вообще не ведется из-за отсутствия средств. При этом, практически, нет реализации в полной мере принципа «загрязнитель платит», а также установления

платы за водные ресурсы с учетом комплексного природопользования. Многие системы водоснабжения городов и других населенных пунктов не могут обеспечить подготовку питьевой воды в полном соответствии с санитарно-гигиеническими нормативами. В основе гигиенических требований к качеству воды для питьевых и бытовых нужд лежит принцип безопасности в эпидемиологическом отношении, безвредности по химическому составу и благоприятности по органолептическим свойствам. В качестве источников водоснабжения используются городской, поселковый водопроводы, и подземные воды (скважины, колодцы). Как правило, для того, чтобы вода соответствовала требованиям СанПиН, необходимо проводить процедуру её очистки. Действующие в странах Центральной Азии системы водоснабжения не отвечают требованиям надежности водоподдачи и качества питьевой воды, не имеют необходимого комплекса очистных сооружений, на многих водозаборах не соблюдаются режимы санитарной охраны.

В неудовлетворительном состоянии находятся водоразводящие сети, износ которых доходит до 70% и непрерывно возрастает, что обуславливает частые аварии и, как следствие, загрязнение воды. Более 20-30% воды теряется из-за утечек в водопроводных сетях жилого фонда, коррозии и износа водоводов. Имеющиеся мощности водопроводов в силу большого их физического износа, устаревшей технологии водоочистки не обеспечивают бесперебойного водоснабжения. Используемые технологии водоподготовки в условиях продолжающегося ухудшения качества воды в водоисточниках не обеспечивают подготовку воды до нормативных требований. Положение усугубляется тем, что значительный объем сточных вод промышленных предприятий поступает на очистные сооружения, которые не рассчитаны на очистку промышленных сточных вод. Основными загрязняющими веществами являются нефтепродукты, фенолы, соли тяжелых металлов, удобрения и пестициды. Большая часть городов не имеет системы ливневой канализации, вследствие чего в водные объекты поступает большой объем загрязненных стоков с городских территорий. В последнее время в бытовых сточных водах стали преобладать стоки моющих средств зарубежного производства, трудно подающиеся очистке и с большим периодом сохранения вредного воздействия на природную среду и, соответственно, загрязняющие водные источники. Загрязнение водных объектов - источников питьевого водоснабжения при недостаточной эффективности водоочистных сооружений влечет за собой ухудшение качества подаваемой потребителям воды. Возвратные воды являются главным источником загрязнения водной среды региона. Содержание минерализации и главных ионов повышается от горных районов к равнинным.

Во всех странах ЦАР основными промышленными загрязнителями на национальном уровне являются:

- тяжелые металлы в сбросах горнодобывающей и металлообрабатывающей промышленности и др.;
- другие органические вещества из специфических отраслей промышленности (токсины и не токсины) подобно азоту, цианидам и др.;
- нетоксичные органические вещества (БПК, ХПК), например сбросы пищевой и легкой промышленности;
- токсичные органические составляющие сбросов различных типов промышленных предприятий, включая химическую промышленность, подобно нефтяным компонентам, растворам и т.д.

Проблема качества питьевой воды затрагивает очень многие стороны жизни человеческого общества в течение всей истории его существования. В настоящее время питьевая вода - это проблема социальная, политическая, медицинская, географическая, а также инженерная и экономическая. Понятие "питьевая вода" сформировалось относительно недавно и его можно найти в законах и правовых актах, посвященных питьевому водоснабжению.

Питьевая вода - вода, отвечающая по своему качеству в естественном состоянии или после обработки (очистки, обеззараживания) установленным нормативным требованиям и предназначенная для питьевых и бытовых нужд человека либо для производства пищевой продукции. Речь идет о требованиях к совокупности свойств и состава воды, при которых она не оказывает неблагоприятного влияния на здоровье человека как при употреблении внутрь, так и при использовании в гигиенических целях, а также при производстве пищевой продукции.

В сельских населенных пунктах вынуждены использовать для питьевых целей воду, не соответствующую по ряду показателей гигиеническим требованиям, значительная часть населения пользуется децентрализованными источниками, которые не удовлетворяют санитарно-гигиеническим требованиям по минерализации, жесткости и химическому составу, поверхностные водные источники не защищены от бактериального и химического загрязнения. Завышенные нормы индивидуального водопотребления, ориентированные на экстенсивное развитие мощностей, и как следствие - отсутствие реального учета объемов и искажение показателей, необоснованная система тарифообразования и низкий уровень работы с потребителями, отсутствие четкого разграничения прав и ответственности между эксплуатирующей организацией и потребителями услуг, следует считать одними из причин финансовой несостоятельности водопроводных предприятий и других организаций водного хозяйства в странах региона.

При оценке уровня обеспечения безопасности водоснабжения в странах Центральной Азии важно

исходить из следующих обстоятельств:

1. Сотрудничество стран региона в области безопасности водоснабжения предполагает необходимость проведения общей согласованной политики. Отметим только одно, что под такой региональной политикой надо понимать, прежде всего, готовность каждой страны осуществлять национальные планы действий на основе унифицированных санитарных и экологических критериев, стандартов водопользования.

2. Эффективное осуществление национальной водной политики следует рассматривать основным вкладом страны в укрепление регионального сотрудничества в области совместного использования трансграничных вод и обеспечения безопасности водоснабжения.

3. Высокие требования к качеству питьевой воды определяются, прежде всего, из ее особой роли как одного из основных атрибутов жизнеобеспечения человека и подразумевают безопасную для здоровья человека воду, соответствующую санитарно-гигиеническим нормативам.

4. Право граждан на благоприятную среду обитания, на приоритетное водопользование, удовлетворение физиологических и хозяйственно-бытовых потребностей в воде закреплено законодательством стран Центральной Азии.

5. Учет экологических факторов существенно облегчает решение проблемы обеспечения безопасности питьевой воды и в сочетании с технологическим совершенствованием централизованного водоснабжения даст высокий мультипликативный эффект, прежде всего в сфере общественного здравоохранения.

В регионе Центральной Азии осуществляются многочисленные проекты имеющие цель улучшить сотрудничество по водным проблемам и финансируемые различными донорами. Примерами могут служить проекты по Программе бассейна Аральского моря. При подготовке и реализации сотрудничества по трансграничным водам следует учитывать такие факторы как определение приоритетов и экономической эффективности. Соглашения должны формулироваться во взаимоотношениях и поведении стран имеющих общие трансграничные водные объекты, в отношении интегрированного управления водными ресурсами и борьбы с заболеваниями, вызываемыми плохим качеством питьевой воды.

В целях улучшения сотрудничества в данной области необходимо:

- оказание взаимодействий и помощи в критических ситуациях (аварийные загрязнения трансграничных вод, наводнение и др.), в других случаях прибрежные государства должны обеспечить взаимопомощь по просьбе других сторон;
- предоставление местных объектов и услуг той стороной которая запросила помощь включая при необходимости выполнение формальностей связанных с пересечением границы;
- меры по ограждению от ущерба и компенсации ущерба стороне, оказывающей помощь, а также обеспечение транзита через территорию третьих стран, если это необходимо;
- консультировать друг друга, обмениваться информацией и знаниями с другими странами, граничащими с теми же водными объектами, по вопросам, касающимся трансграничных вод и связанным с ними проблемам и рискам для здоровья;
- обмениваться информацией об эффективных средствах распространения информации о предупреждении трансграничных воздействий и связанных с плохим качеством воды заболеваний, борьбе с ними и смягчением последствий.

Соглашения по речным бассейнам должны отражать соответствующие принципы международного права, такие как принципы справедливого и разумного использования обязательства не причинять значительного вреда и обязаны извещать и обмениваться информацией. Основным принципом международного права является принцип мирного сосуществования, под которым подразумевается неприменение силы и угрозы силой, мирное разрешение споров, невмешательство во внутренние дела, сотрудничество государств, суверенное равенство, добросовестное выполнение обязательств, уважение прав человека. Международный договор может носить название: соглашение, декларация, хартия, договор, конвенция, пакт, устав, программа.

Сотрудничества по трансграничным речным бассейнам должны основываться на трех уровнях международном, национальном и субнациональном для достижения успешных и устойчивых программ управления. На международном уровне Комиссия (ЕЭК ООН) обеспечивает основу для совместных подходов и действий взаимодействующих сторон. На национальном уровне различные министерства, ведомства интегрируют действия Комиссии в национальной политике, стратегии и программы. На субнациональном уровне необходимы участия местного органа самоуправления, частного сектора, неправительственных организаций, институтов гражданского общества и различных заинтересованных лиц, для преобразования этой политики и программ действия и обеспечения их обратной связи.

Базовые основы общей системы контроля качества питьевой воды в Центральной Азии, видимо, должны формироваться на рекомендациях Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), которая активно проводит работу по совершенствованию «Руководства по контролю качества питьевой воды», включая в него широкий круг нормативов по предельно допустимым концентрациям загрязнений питьевой воды

антропогенными токсичными продуктами, в том числе органическими соединениями, обладающими канцерогенным и мутагенным действиями, тяжелыми металлами, продуктами дезинфекции и др. Следует иметь в виду, что, в свою очередь, Международная организация по стандартизации (ИСО) силами технического комитета «Качество воды» (ТК 147) осуществляет разработку комплекса международных стандартов, регламентирующих методы контроля качества воды с охватом основной номенклатуры нормируемых видов загрязнений. Наряду со стандартами ИСО, во многих промышленно развитых странах мира различными научными организациями и обществами разрабатываются и внедряются национальные документы по методам контроля качества питьевой воды, ориентированные на использование технических средств контроля, производимых в конкретной стране.

Производственный контроль качества питьевой воды включает:

- определение состава и свойств воды источника водоснабжения и питьевой воды в местах водозабора, перед поступлением ее в водопроводную сеть, распределительной сети;

- входной контроль наличия сопроводительной документации (технических условий, сертификата соответствия или гигиенического сертификата (гигиенического заключения) на реагенты, материалы и другую продукцию, используемые в процессе водоподготовки;

- входной выборочный контроль продукции, используемой в процессе водоподготовки на соответствие требованиям и нормативной документации на конкретный продукт;

- в соответствии с технологическим регламентом пооперационный контроль оптимальных доз реагентов, вводимых для очистки воды;

- разработку графика контроля, согласованного с территориальными органами или ведомственного санитарно-эпидемиологического надзора в установленном порядке, который должен содержать контролируемые показатели, периодичность и количество отбираемых проб, точки и даты отбора проб и т. д.;

- экстренное информирование центров санэпиднадзора обо всех случаях результатов контроля качества питьевой воды, не соответствующих гигиеническим нормативам, прежде всего, превышения по микробиологическим и токсикологическим показателям;

- ежемесячное информирование центров санэпиднадзора о результатах производственного контроля.

Функциональным назначением воды питьевого качества является ее использование в пищу, на коммунально-бытовые нужды (в том числе централизованное отопление) и технологические цели. Отсюда видно, что данный товар удовлетворяет первостепенные потребности потребителя и относится к товарам первой необходимости. При получении товара в недостаточном объеме и ненадлежащего качества степень страдания потребителей достаточно велика. Потребление товара можно назвать "перманентным", то есть невозможно удовлетворить потребность в товаре и потом некоторое время обходиться без него (заметим, что небольшие бытовые запасы сделать, разумеется, можно). Тем не менее, потребитель не может отказаться от данного товара на сколько-нибудь длительный срок.

Питьевая вода является однородным и недифференцированным товаром. Она должна быть безопасна в эпидемическом и радиационном отношении, безвредна по химическому составу и иметь благоприятные органолептические (запах, привкус, цвет, мутность) свойства. Гигиенические нормативы воды питьевого качества оговорены в санитарных правилах и нормах 2.1.4.559-96 "Питьевая вода. Гигиенические требования к качеству воды централизованных систем питьевого водоснабжения. Контроль качества". Характеристики качества воды определяются в специальных лабораториях водоснабжающих предприятий и контролируются органами санитарно-эпидемиологического надзора. Несомненно, что вся эта информация, достаточно доступна и может использоваться в разработке системы национальных стандартов и руководящих документов по качеству питьевой воды. Лицензия на водопользование является документом, удостоверяющим одновременно с договором пользования водным объектом право ее владельца на пользование водным объектом или его частью в определенных границах для указанной цели в течение установленного срока. В ней фиксируются конкретные ограничения водохозяйственной деятельности, условия потребления водных ресурсов и использования водных объектов. Лицензия выполняет функции учета и контроля за использованием водных объектов и распоряжения ими после получения лицензии. Через лицензию реализуется принцип "прозрачности" водопользователя для структур, ответственных за управление водохозяйственной деятельностью в бассейне реки, так как неотъемлемой частью лицензии являются документы, характеризующие водохозяйственную деятельность предприятия. Экологический паспорт промышленного предприятия в соответствии с ГОСТом определяется как нормативно-технический документ, включающий данные по использованию предприятием ресурсов (природных, вторичных и др.) и определению влияния его технологических циклов на окружающую среду. Экологический паспорт предприятия является основным источником информации о водопользовании, отражает экономические взаимоотношения предприятия с местным органом самоуправления и территориальным органом по регулированию водных отношений. В нем содержатся объемные показатели по водопользованию и режиму (потребление и выбросы, сбросы в пределах допустимого и сверх этого), экономические показатели (в том

числе лимиты, платежи за водопользование), штрафные санкции, средства, взыскиваемые в возмещение ущерба. Основой для разработки экологического паспорта служат согласованные и утвержденные показатели производства, проекты расчетов предельно допустимых выбросов и сбросов, разрешение на водопользование (лицензия), паспорта водоочистных сооружений и установок по утилизации, использованию отходов, данные государственной статистической отчетности, инвентаризации источников загрязнения и нормативно-технические документы.

Развитие знаний в области влияния различных антропогенных загрязнений воды на стимулирование заболеваний, включая канцерогенные и мутагенные воздействия, и непрерывное расширение числа обнаруживаемых в воде токсичных веществ, делают особо актуальной проблему обеспечения и контроля качества питьевой воды с использованием мощных инструментов стандартизации и сертификации. Одним из инструментов управления, а также специфической формой контрольной деятельности водопользователя является водохозяйственная сертификация, т.е. проверка соответствия деятельности предприятий (водопользователей) природоохранным нормам и правилам, выработка комплекса необходимых корректирующих мер для разработки стратегии их социально-эколого-экономического развития. Водохозяйственная сертификация как инструмент управления включает в свой состав систематическую, документально подтвержденную, периодическую и объективную оценку соответствия организационной системы управления водопользованием и функционирования производственных процессов требованиям определенных стандартов, форм и правил. Водохозяйственная сертификация предполагает усиление организационно-управленческого контроля за практической деятельностью предприятий, предпринимателей в области рационального водопользования. Можно утверждать, что питьевая вода как разновидность товарной продукции, производимой специализированными предприятиями в соответствии с требованиями государственного стандарта, устанавливающего обязательные требования, подлежит обязательной сертификации, поскольку несоблюдение требований стандарта может нанести ущерб здоровью потребителей распределяются по следующим направлениям:

➤ Питьевая вода должна подлежать обязательной сертификации, подтверждающей ее соответствие требованиям стандартов по безопасности и безвредности. В этом отношении определенный интерес представляет использование международного опыта декларативной сертификации в системах питьевого водоснабжения. Сертификация питьевой воды является действенным средством регулирования во взаимоотношениях поставщиков и потребителей воды и может рассматриваться юридическим документом защиты прав граждан на возмещение ущерба за некачественную воду и за перебои в водоснабжении фиксированной продолжительности.

➤ Важное значение в улучшении питьевого водоснабжения, охраны водных источников, имеет участие общественности, обеспечение доступа к информации по этой проблеме. Повышение роли общин водопользователей является способом повышения экономической эффективности, увеличения надежности за счет возложения большей ответственности за эксплуатацию и содержание водопроводных и канализационных систем на самих пользователей. Это также является подходом, который может обеспечить решение более широких проблем, включающих: недостаточный уровень общественного здравоохранения и других элементов благосостояния.

➤ В большинстве Центральной Азии разработаны национальные концепции здравоохранения, хотя каждая из них существенно отличается в отношении приверженности концепции «Здравоохранение для всех».

Странам Центральной Азии для этого потребуется провести институциональные, правовые и организационно - экономические реформы водного сектора, выработать водохозяйственную политику, способную поддерживать развитие водного сектора и его инфраструктуру на различных уровнях управления. Приоритетом национальных и региональных действий и межгосударственного сотрудничества должно быть обеспечение безопасности питьевого водоснабжения населения и доступ к санитарии. Для этого необходимо сближение национальной политики и стратегий в области охраны и использования трансграничных вод на основе общих положений, содержащихся в международных конвенциях и руководящих принципах в области использования и охраны трансграничных водотоков. Национальные стратегии охраны и использования водных ресурсов должны предусматривать переход к экосистемному управлению водными ресурсами, унификацию критериев и целевых показателей качества воды, применение согласованных методов сбора данных и обмен информацией. Для координации всех этих вопросов должны быть созданы или укреплены региональные бассейновые органы, которые должны способствовать межгосударственному сотрудничеству и проведению в речном бассейне общей политики по безопасности водоснабжения. Защита водных ресурсов от трансграничного загрязнения, а не борьба с его последствиями должна стать приоритетной задачей региональной водной политики. В долгосрочном плане это намного экономичнее и соответствует основополагающему принципу устойчивого развития.



## ЛИТЕРАТУРА

1. <http://typo38.unesco.org/ru> «Вода в меняющемся мире»: факты и цифры.
2. МГИК 2007(Московская городская избирательная комиссия)
3. ОЭСР, 2008.(Организация экономического сотрудничества и развития)
4. <http://typo38.unesco.org/ru> «Вода в меняющемся мире»: Факты и Цифры
5. Качество водных ресурсов/ Неронова Т. -Госагентство ООСЛХ Кыргызской Республики, Центр сотрудничества РПДООС.
6. Проблемы качества питьевой воды. <http://www.vashdom.ru/articles/isvod-voda/htm>.
7. Семинар по роли экосистем как водные поставщики (Женева, 13-14 декабря 2004) Таджикистан Национальное Сообщение/Seminar on the role of ecosystems as water suppliers (Geneva, 13-14 December 2004) Tajikistan National Report.
8. Сарсембеков Т.Т. Международные принципы сотрудничества в управлении трансграничными реками. -Алматы. Атамур, 2004 - 208с.
9. Семинар по роли экосистем как водные поставщики (Женева, 13-14 декабря 2004). Таджикистан. Национальное Сообщение.
10. Питьевая вода. Общие требования для организации и качества управления методами/ Drinking water. General requirements for organization and quality control methods
11. КИС. Бюджетирование 2х по итогам Всероссийского конкурса «100 лучших товаров России» в числе лучших за 2009 год! ([www.cis2000.ru](http://www.cis2000.ru)).

### ТРАНСГРАНИЧНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ВОДОСНАБЖЕНИЯ В СТРАНАХ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ

Речной сток в странах Центральной Азии, наряду с подземными водами, имеет важное значение для хозяйственно-питьевого водоснабжения населения региона. Безопасность питьевого водоснабжения должна стать одной из главных составляющих общей водохозяйственной и экологической политики в странах Центральной Азии и важнейшим направлением межгосударственного сотрудничества. Охрана качества вод в бассейнах трансграничных рек рассматривается как самая актуальная проблема в управлении водными ресурсами в регионе. Статья посвящена изучению трансграничные проблемы обеспечения безопасности водоснабжения в странах Центральной Азии, водохозяйственной и экологической политики в странах Центральной Азии

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** охрана качества вод, обеспечение безопасности водоснабжения в странах Центральной Азии, безопасность питьевого водоснабжения, водохозяйственная и экологическая политика в странах Центральной Азии

### TRANSBOUNDARY PROBLEMS OF SAFETY OF WATER SUPPLY IN THE COUNTRIES OF THE CENTRAL ASIA

The river drain in the countries of the Central Asia, along with underground waters, has great value for economic-drinking water supply of the population of region. Safety of drinking water supply should become one of the main components of the general water economic and ecological policy in the countries of the Central Asia and the major direction of interstate cooperation. Protection of quality of waters in pools of the Transboundary Rivers is considered as the most actual problem in water resources management in region. Article is devoted studying transboundary problems of safety of water supply in the countries of the Central Asia, water economic and the ecological policy in the countries of the Central Asia

**KEY WORDS:** protection of quality of waters, water supply safety in the countries of the Central Asia, safety of drinking water supply, the water economic and ecological policy in the countries of the Central Asia

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** С.С. Саидов – аспирант кафедры аграрной экономики Таджикского национального университета. Телефон: 918-43-20-53

## ТЕОРИЯ И МЕТОДОЛОГИЯ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

*И.Р. Иброхимов*  
Таджикский финансовый институт

Экономическая политика государства – это составное звено и необходимый элемент рыночной системы. В рыночном хозяйстве перед правительством не стоят задачи непосредственной организации производства товаров и распределения ресурсов. Оно не имеет права свободно распоряжаться ресурсами, капиталом и производственными товарами, как это происходит в командно-распределительной системе. В рыночной системе – это, прежде всего прерогатива в принятии решений производителей и потребителей. И все же регулирующие функции государства и здесь имеют большое значение.

Высшей формой государственного регулирования экономики является государственное экономическое программирование. От составления чрезвычайных и целевых программ осуществляется переход к государственному среднесрочному общеэкономическому программированию.

После распада СССР Таджикистан, как и другие страны СНГ, при проведении экономических преобразований с целью перехода к рыночным отношениям, учет, отчет и статистику постепенно переводит в сферу использования системы национальных счетов.

Ключевыми макроэкономическими показателями, которые используются в системе национальных счетов, являются: национальный доход, чистый внутренний продукт, валовый внутренний продукт, валовый национальный продукт, валовый национальный располагаемый доход, конечное потребление, валовое накопление, сальдо внешней торговли, национальное сбережение, чистое кредитование и чистое сбережение, национальное богатство.

Действительно, в реальной жизни ни кейнсианская, ни классическая теория регулирования экономики в чистом виде практически не встречается. Это связано с тем, что невозможно оставить регулирование экономики только на долю рыночных регуляторов и при этом забыть о государственном обеспечении таких незащищенных слоев населения.

Монетарная политика даст больший эффект в условиях недогрузки мощностей, поскольку в данном случае есть резервы, только необходимо их правильно задействовать в производстве.

Национальный доход в соответствии с определением Маршалла и проф. Пигу измеряет объем текущего производства, или реальный доход, а не ценность продукции, или денежный доход.[1] Далее, в известном смысле он зависит от размеров чистой продукции, так сказать, от чистой прибавки к ресурсам общества, которыми оно располагает для потребления или для сохранения в качестве накапливаемого запаса капитала, прибавки, созданной текущего хозяйственной деятельностью и воздержанием на протяжении текущей периода за вычетом потребления реального капитала, существовавшего в начале периода.

Метод равновесного анализа, основанный на кругообороте доходов и расходов, является базовым при исследовании экономических моделей макроэкономического равновесия. Кейнс ввел в научный оборот агрегированные макроэкономические величины, описывающие объекты на уровне народного хозяйства. С помощью установления количественных связей между ними идет построение экономико-математических моделей – упрощенных описаний экономической действительности. Несмотря на определенную долю абстрактности и модели отражают все существенные факторы конкретной проблемы и помогают понять функционирование экономических механизмов.

Модифицированная модель IS-LM-BP предложенная Саидмуродовым Л.Х. предполагает проведение макроэкономического анализа открытой экономики, в которой общее равновесие, согласно макроэкономической модели IS-LM-BP для Республики Таджикистан, достигается на основе равновесия трех рынков: товарного, денежного и внешнего.[2] Эта модель отличается от модели IS-LM для закрытой экономики и является ее логическим продолжением. Модель IS-LM для закрытой экономики была предложена в 1937 году лауреатом Нобелевской премии Джоном Хиксом, на основе которой он показал возможности определения функции совокупного спроса и эффекты макроэкономической политики. Модификацией модели IS-LM уже для открытой экономики является модель, предложенная в 60-х годах XX века А.Р. Манделлом и Дж. М. Флемингом для малой открытой экономики, в которой процесс анализ расширяется посредством включения в него влияния системы валютных курсов, так как от режима и динамики валютного курса в современных условиях во многом зависит и выбор инструментов экономической политики. Вместе с тем, все большая открытость национальных экономических систем в современном мировом хозяйстве показывает, что на внутреннюю экономику и макроэкономическую политику отдельной страны оказывает такой фактор, как международная мобильность капиталов, влияние которой фиксируется через изменение платежного баланса страны (BP).

По мнению Саидмуродова Л.Х. только на основе такого анализа можно сделать вывод о том, что внешнеэкономическая политика Республики Таджикистан становится частью экономической, а не внешней политики. Современная интерпретация модели IS-LM предстает в виде модели IS-LM-BP, где такие инструменты макроэкономической политики, как фискальная (операции с государственными расходами, налогами и тарифами) и монетарная (операции центрального банка с денежной массой) используются для достижения макроэкономического равновесия уже в трех основных секторах экономики.

1. Равновесие на рынке товаров: где количество предложения товаров и услуг на рынке равно предъявляемому спросу.

2. Равновесие на денежном рынке: где количество предложенной денежной массы совпадает спросу на данное количество денежной массы.

3. Равновесие платежного баланса: где официальные расчеты платежного баланса равны нулю.

Расчет ВВП в открытой экономике в этом случае будет производиться на основе следующего тождества национальных счетов:[3]

$$Y = Cd + Id + Gd + EX \quad (1)$$

где,

Cd - потребление отечественных товаров и услуг;

Id - инвестиционные расходы на отечественные товары и услуги;  
Gd - государственные закупки отечественных товаров и услуг;  
EX - экспорт товаров и услуг, произведенных внутри страны;

Из макроэкономической теории известно, что I-S называется счетом движения капитала платежного баланса, который показывает избыток внутренних инвестиций над внутренними сбережениями и компенсируется за счет средств, заимствованных на мировых финансовых рынках. При условии, что I-S является положительной, а NX - отрицательной величиной, формируется положительное сальдо счета движения капитала и дефицит текущего счета платежного баланса. В этом случае, национальная экономическая система прибегает к займам на мировых финансовых рынках и импортирует товаров больше, чем экспортирует.

NX называется счетом текущих операций платежного баланса, который представляет собой средства, получаемые из-за границы в обмен на чистый экспорт. При условии, что I - S является отрицательной, а NX – положительной величиной, формируется дефицит счета движения капитала и положительное сальдо счета текущих операций. В таком случае, национальная экономическая система выступает в условиях открытой экономики в роли кредитора финансовых ресурсов и экспортирует товаров больше, чем импортирует.

В Таджикистане нет достаточно большого числа крупных производственных и финансовых компаний, способных реагировать на инструменты «тонкой настройки» кредитно-денежной сферы, да и необходимых для этого институтов. Суть государственной антициклической политики, или регулирования хозяйственной конъюнктуры, состоит в том, чтобы во время кризисов и депрессий стимулировать спрос на товары и услуги, капиталовложения и занятость. Для этого частному капиталу предоставляются дополнительные финансовые льготы, увеличиваются государственные расходы и инвестиции. В условиях длительного и бурного подъема в экономике страны могут возникнуть опасные явления: рассасывание товарных запасов, рост импорта и ухудшение платежного баланса, превышение спроса на рабочую силу над предложением и отсюда необоснованный рост заработной платы и цен. В такой ситуации задача ГРЭ - притормозить рост спроса, капиталовложений и производства, чтобы сократить перепроизводство товаров и перенакопление капитала и таким образом уменьшить глубину и продолжительность возможного спада производства, инвестиций и занятости в будущем.

В этих условиях достаточно трудно правильно определить пути достижения полной макроэкономической стабилизации и точно предсказать конкретные сроки достижения базовых объемов производства.

Макроэкономические показатели, выражающие причинно-следственные связи в народном хозяйстве страны в целом, отражены в разработанной международными организациями системе национальных счетов (СНС). СНС – это совокупность международно-признанных правил учета экономической деятельности, отражающих все основные макроэкономические связи.[4]

Система национальных счетов используется практически всеми странами мира, как современная система информации для описания и анализа развития рыночной экономики в народном хозяйстве страны в целом. Значение системы национальных счетов для анализа макроэкономических процессов четко и достаточно емко определили известные американские ученые - экономисты К.Р. Макконелл и С.Л.Брю. «Система национальных счетов, - пишут они, - позволяет держать руку на экономическом пульсе страны... позволяет нам измерить объем производства в конкретный момент времени... построить кривую, характеризующую функционирование экономики в долгосрочной перспективе... является основой для формирования государственной политики. Без таких расчетов экономическая политика базировалась бы на интуиции».[5]

В бывшем СССР, для описания и анализа общеэкономических (макроэкономических) показателей развития экономики, применялся баланс народного хозяйства, который был основан на марксистской экономической теории общественного воспроизводства и был предназначен для экономики, основанной на общественной (государственной) собственности и централизованном планировании. Поэтому после распада СССР Таджикистан, как и другие страны СНГ, при проведении экономических преобразований с целью перехода к рыночным отношениям, учет, отчет и статистику постепенно переводит в сферу использования системы национальных счетов.

Ключевыми макроэкономическими показателями, которые используются в системе национальных счетов, являются: национальный доход, чистый внутренний продукт, валовый внутренний продукт, валовый национальный продукт, валовый национальный располагаемый доход, конечное потребление, валовое накопление, сальдо внешней торговли, национальное сбережение, чистое кредитование и чистое сбережение, национальное богатство.

Высшей формой государственного регулирования экономики является государственное экономическое программирование. От составления чрезвычайных и целевых программ осуществляется переход к государственному среднесрочному общеэкономическому программированию.

Действительно, в реальной жизни ни кейнсианская, ни классическая теория регулирования экономики в чистом виде практически не встречается. Это связано с тем, что невозможно оставить регулирование экономики только на долю рыночных регуляторов и при этом забыть о государственном обеспечении таких незащищенных слоев населения, как, например, молодежь или старики. В то же время только государственные методы регулирования экономики могут вполне вероятно (что подтвердилось на примере России) привести к перекосам в экономике. Поэтому в экономике необходимо сочетать и те и другие методы.

Монетарная политика даст больший эффект в условиях недогрузки мощностей, поскольку в данном случае есть резервы, только необходимо их правильно задействовать в производстве.

Предлагаемый подход к преобразованию экономики включает в себя три основных элемента: 1) институциональные реформы как приоритетное направление экономической политики; 2) выработка долгосрочного видения структуры экономики и формирование на этой основе эффективной промышленной политики; и 3) разработка модели макроэкономического регулирования, адекватного реалиям хозяйственной жизни и стоящим перед ней задачам.

Третий элемент в этом списке – политика макроэкономического регулирования – в нашей сегодняшней ситуации представляет собой относительно подчиненный элемент комплекса мер экономической политики, и для такого утверждения у нас есть достаточно веские причины. Макроэкономическая политика в том виде, в котором она присутствует в развитых рыночных экономиках, разработана как инструмент, пригодный для использования именно в этих странах и при выполняемых именно в них условиях. Как средство воздействия на экономических агентов она предполагает наличие развитой рыночной экономики, большого количества эффективных производителей и сеть высокоразвитых экономических и общественных институтов, в том числе развитых форм института финансового посредничества. Причем для успеха этой политики необходимо, чтобы у всех участников этой достаточно сложной системы взаимоотношений был накоплен большой позитивный опыт, позволяющий с достаточной долей уверенности предвидеть последствия той или иной регулирующей меры и реагировать на нее, во-первых, предсказуемо, а во-вторых, в ощутимых масштабах.

По мнению Исмаиловой М.М. выпеснение государством самого себя из экономики как субъекта собственности и хозяйствования, предоставление государственным предприятиям такой же свободы хозяйствования, как и частным предприятиям, способствовало разрушению механизмов народнохозяйственного и внутриотраслевого управления.[6] Национальные экономики утратили свою управляемость, выпали из прежнего единого экономического, финансового и рыночного пространства. Это привело к формированию хромостики (торгового капитализма) Таджикистана.[7]

Разделение труда стало решающим фактором экономического развития общества, экономическое кооперирование и взаимосвязь между товаропроизводителями внутри страны и разных стран, экономическое сотрудничество между странами стали объективной необходимостью, экономическую жизнь республики должно определять обеспечение устойчивого развития экономики. Поэтому критерием международного экономического сотрудничества Таджикистана может стать степень влияния международного экономического сотрудничества на устойчивое развитие экономики. Речь идет о роли развития международного экономического сотрудничества в приросте ВВП, ВНП, НД и других макроэкономических показателей страны.[8]

По мнению Юсина первопричиной всех кризисов связана с важнейшим феноменом, присущим любой рыночной экономике, – так называемыми рефлексивными процессами.

Наиболее известный из рефлексивных процессов – процесс подъема и спада цен на биржах, рост цен на недвижимость, поведение вкладчиков банков, внутренняя неустойчивость банковской системы и т.д.

В теории рефлексивности в экономике Дж. Сороса предполагается, что кризисы возникают в связи с принципиальной неустойчивостью цен, сформировавшихся подобным образом. Когда масса стоимости различных ценных бумаг, растущих в цене благодаря рефлексивным процессам, превосходит критическую, достаточно случайного толчка, чтобы запустить цепную реакцию падения цен.[9]

Процессы демократизации экономических отношений в направлении придания им рыночного характера выражаются в:

- свободе предпринимательства, движении капитала и рабочей силы;
- свободе выбора форм и методов хозяйствования, ассортименте и номенклатуре выпускаемой продукции и оказываемых услуг;
- активизации внешнеэкономической деятельности и др.

Данные процессы закономерны и положительны, поскольку, по законам рыночной экономики, определяют эффективные направления гибкого перераспределения и более производительного использования факторов производства. Вместе с тем, как правило, они “осложняются” снижением степени управляемости экономики. Так, переживаемый сегодня Республикой Таджикистан глубокий экономический кризис во многом обусловлен отсутствием возможностей эффективного контроля над механизмом и процессами функционирования экономических отношений. Снижение уровня управляемости социально-

экономическими процессами инициировал рост криминализации экономики республики, особенно в сферах банковской деятельности, квотирования и лицензирования вывоза стратегических сырьевых ресурсов, торговли и валютных операций.

Все это наводит на мысль о необходимости активизации деятельности государства в направлении обеспечения полного его контроля над национальными ресурсами, недопущения бесконтрольного вывоза товаров и неэквивалентного обмена по образцу демпинга, предупреждения навязывания нам устаревших технологий и производства товаров низкого качества и т.п.

По мнению академика Каюмова Н.К. в истории мировой экономики было много кризисов, охватывавших или всю экономическую систему, или отдельные ее составляющие, причем по фазам продолжительности и по характеру эти кризисы существенно отличались друг от друга. Кризис, в котором оказалась наша республика, как и другие страны СНГ, - это не кризис перепроизводства, а кризис хронической недогрузки производственных мощностей, и по продолжительности и глубине спада производства он даже превосходит «великую депрессию 1929-1933 годов» в США.[10]

Мировой финансовый кризис привел к огромным материальным потерям для нашего общества, из-за падения цен на сырье в этой связи не используется значительная часть производительных сил республики – производственные мощности, рабочая сила, другие ресурсы. В результате по многим макроэкономическим и технико-экономическим показателям наша страна оказалась в экономическом спаде. Даже сегодня, несмотря на некоторые признаки макроэкономической стабилизации, состояние экономики характеризуется как кризисное и принят в этой связи антикризисный бюджет 2010 г..

В этих условиях достаточно трудно правильно определить пути достижения полной макроэкономической стабилизации и точно предсказать конкретные сроки достижения базовых объемов производства.

Экономика Таджикистана сегодня находится в фазе застоя и постепенно переходит к фазе депрессии. Именно в этот период должно происходить массовое обновление основных фондов, что должно дать толчок росту производства. Затем начинается фаза оживления, когда экономика, оправившаяся от кризисных потрясений, доводит объем производства до прежде существовавшего уровня. Следующая - это фаза подъема, когда производство превышает высшую точку, достигнутую в базисный период. Подъем производства предполагает активное строительство новых предприятий и модернизацию старых на новой технической основе, создаются новые рабочие места. Но чтобы осуществить эту работу, нужны большие объемы инвестиций, которых у Таджикистана сегодня попросту нет. Небольшие объемы капитальных вложений, которыми располагает страна, с одной стороны, не могут стимулировать высокой деловой активности. С другой стороны, за девять последних лет произошло резкое старение основного капитала и его модернизация требует крупных инвестиций.[11]

Процесс деиндустриализации приобретает необратимый характер. Для достижения приемлемых темпов роста производства нам необходимо увеличить объемы капитальных вложений в экономику по крайней мере в 4-5 раз и довести их уровень до 30-35% к ВВП.

Особое внимание необходимо уделить снятию угрозы безопасности путем регулирования внешней задолженности, колебаний платежного баланса и состояния системы национальной валюты. Приоритетными сферами вложения внешнего займа в стабилизационном периоде должны выступать не капиталоемкие и престижные технологические проекты, а главным образом, отрасли переработки местного сырья, импортозамещающие производства, аграрный сектор, топливно-энергетический комплекс, подготовка кадров.

Необходимо четкое определение приоритетов экономического развития страны в целом, включая модель вхождения страны в мировую экономику. Необходимо разработать приемлемую концепцию политики внешнеэкономических связей и научно обосновать критерии выбора стратегии внешнеэкономической деятельности на всех уровнях управления.[12]

Необходимо разработать жесткую национальную политику по развитию реального сектора экономики, исходя из принципа преимущественной конкурентоспособности и борьбы за лидирующие позиции в мировом сообществе.

Проанализируем некоторые из вышеперечисленных макроэкономических показателей развития народного хозяйства Таджикистана.

Проанализируем некоторые из вышеперечисленных макроэкономических показателей развития народного хозяйства Таджикистана.

Как известно, национальный доход представляет собой сумму первичных доходов, полученных резидентами от использования труда, земли, капитала и других факторов производства. Поскольку наша статистика не публикует данные о национальном доходе, приходится определять ее величину расчетным путем. На основе публикаций Госкомстата республики представилась возможность определения как валового, так и чистого национального дохода Таджикистана за 1992-1998 гг., т.е. с учетом суммы амортизации основного капитала и без ее учета. Таким образом, в наших расчетах для определения объема национального

дохода суммированы заработная плата, валовая добавленная стоимость в случае определения валового национального дохода за минусом стоимости потребленного основного капитала при определении размера чистого национального дохода. По итогам расчетов был определен удельный вес национального дохода в валовом внутреннем продукте страны. Валовый внутренний продукт - один из важнейших макроэкономических показателей, характеризующий конечный результат производственной деятельности экономических агентов страны. С его помощью измеряется стоимость товаров и услуг, произведенных этими агентами для конечного использования. Общеизвестно, что ВВП является лучшим показателем, характеризующим экономическое благосостояние страны.

Тем не менее, рост ВВП - это не только показатель результативности экономической деятельности государства или общества в целом, но и источник тех ресурсов, за счет которых реализуются программы повышения общественного благосостояния и качества жизни населения. Поэтому, по удельному значению ВВП на душу населения, а значит, классифицируются страны мира по уровню экономического развития классифицируются страны мира.[13]

По мнению Гукасяна Г.К., кроме экстенсивного и интенсивного типов экономического роста существует еще их смешанный вид, под этим понимается обеспечение роста экономики за счет увеличения количества используемых факторов производства и совершенствования техники и технологии.[14] Не существует чисто экстенсивного и чисто интенсивного роста. Между тем, речь можно вести только о преимущественно экстенсивном или преимущественно интенсивном типе экономического роста.

Под преимущественно экстенсивным и преимущественно интенсивным экономическим ростом подразумевается взаимодействие экстенсивных и интенсивных факторов экономического роста.

В реальной действительности в любой экономике экстенсивный и интенсивный типы экономического роста тесно взаимосвязаны и переплетены, взаимно сращиваются и переплетаются.

По мнению Гукасяна Г.К., кроме экстенсивного и интенсивного типов экономического роста существует еще их смешанный вид, под этим понимается обеспечение роста экономики за счет увеличения количества используемых факторов производства и совершенствования техники и технологии.[15] Не существует чисто экстенсивного и чисто интенсивного роста. Между тем, речь можно вести только о преимущественно экстенсивном или преимущественно интенсивном типе экономического роста.

В этих условиях достаточно трудно правильно определить пути достижения полной макроэкономической стабилизации и точно предсказать конкретные сроки достижения базовых объемов производства. Процесс деиндустриализации приобретает необратимый характер. Для достижения приемлемых темпов роста производства нам необходимо увеличить объемы капитальных вложений в экономику по крайней мере в 4-5 раз и довести их уровень до 30-35% к ВВП.

До 2008 г. в экономике Таджикистана наблюдался эффект Балассы-Самуэльсона.[16] В рамках эффекта Балассы-Самуэльсона укрепление валюты объясняется ростом производительности труда в торгуемом секторе экономики.

При «голландской болезни» может оказаться полезным проведение политики слабого сомони. Это имеет инфляционные последствия. Если основным объяснением происходящего падения курса сомони является эффект Балассы-Самуэльсона тогда нет необходимости при проведении курсовой политики учитывать требования о конкурентоспособности отечественной продукции.

Известно влияние условий торговли на реальный обменный курс для стран богатых природными ресурсами.[17] Таджикистан можно назвать как страну с сырьевой экономикой и для которой характерны дефицит торгового баланса и высокая степень проникновения иностранного капитала.

Наблюдается улучшение условий торговли и, растет производительность труда в торгуемом секторе экономики и инфляция цен в неторгуемом секторе. Это объясняется высоким уровнем конкуренции в торгуемом секторе экономики. Предлагаемый подход к преобразованию экономики включает в себя три основных элемента: 1) институциональные реформы как приоритетное направление экономической политики; 2) выработка долгосрочного видения структуры экономики и формирование на этой основе эффективной промышленной политики; и 3) разработка модели макроэкономического регулирования, адекватного реалиям хозяйственной жизни и стоящим перед ней задачам.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Pigou A.C. Economics of Welfare, Part I, Ch. ; "What is meant by maintaing Capital intact" с учетом исправлений, опубликованных в статье в Economic Journal, June, 1935, p. 225.
2. Саидмуратов Л.Х. Экономическая теория открытого хозяйства и проблемы современного Таджикистана – Душанбе: Изд-во «Ирфон», 2005.
3. Более подробно см.: Мэнкью Н.Г. Макроэкономика. Пер. с англ. – М.: Изд-во МГУ, 1994. с. 283-292.
4. Киреев А. Международная экономика: М., 1998. Ч.1. с. 48.
5. Макконел К.Р., С.Л. Брю. Экономикс: М., 1992. Ч.1. с.132-133.

6. Исмаилова М.М. Особенности моделей реформирования в странах с переходной экономикой // Известия Академии Наук Республики Таджикистан, серия: экономика и политология. – 2002. № 1. – с. 28.
7. Шамсиев К.Б. Хромотистика и экономика Таджикистана // Менеджмент в России и за рубежом. №6. 2007 – с.6.
8. Рахимов Р.К. Методологические и методические вопросы исследования проблем экономического сотрудничества Таджикистана с зарубежными странами. // Известия Академии Наук Республики Таджикистан, серия: экономика и политология. – 1997 г. - № 1 -2, с. 8-13.
9. Сорос Дж. Алхимия финансов М.: Инфра - М, 1986.
10. Каюмов Н. К. Приоритеты и меры по стимулированию экономического развития Республики Таджикистан в переходный период // Экономика Таджикистана: Стратегия развития №3. 2001 - с.42.
11. Каюмов Н. К. Приоритеты и меры по стимулированию экономического развития Республики Таджикистан в переходный период // Экономика Таджикистана: Стратегия развития №3. 2001 - с.42.
12. Нурмахмадов М. Глобализация экономики и проблемы экономической безопасности государства. // Материалы 2-й международной конференции “Место Таджикистана в новом мировом порядке”. - Душанбе, 1996 г., с. 143-145.
13. Рахимов Р.К. Макроэкономические показатели развития народного хозяйства Республики Таджикистан // Экономика Таджикистана: Стратегия развития №4. - 2001 - с.42.
14. Гукасян Г.К. Экономическая теория: ключевые вопросы. - М, 1999. – с. 134.
15. Гукасян Г.К. Экономическая теория: ключевые вопросы. - М, 1999. – с. 134.
16. Halpern L., Wyplosz C. Economic transformation and real Exchange Rates in the 200s: the Balassa – Samuelson Connection // United Nation Economic Commission for Europe. Economic Survey of Europe. 2001. №1. P. 227-239.
17. Cashin P., Cespedes L., Sahay R. Commodity Currencies and Exchange Rate // Journal of development Economics. 2004. Vol. 75. P. 239-268.

### ТЕОРИЯ И МЕТОДОЛОГИЯ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Экономическая политика государства – это составное звено и необходимый элемент рыночной системы. В рыночном хозяйстве перед правительством не стоят задачи непосредственной организации производства товаров и распределения ресурсов. Оно не имеет права свободно распоряжаться ресурсами, капиталом и производственными товарами, как это происходит в командно-распределительной системе. В рыночной системе – это, прежде всего прерогатива в принятии решений производителей и потребителей. И все же регулирующие функции государства и здесь имеют большое значение. Статья посвящена изучению теории и методологии макроэкономического регулирования.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** экономическая политика государства, рыночная система, макроэкономическое регулирование, рыночное хозяйство, производители и потребители.

### THE THEORY AND METHODOLOGY OF MACROECONOMIC REGULATION

The state economic policy is a compound link and a necessary element of market system. In a market economy before the government there is no problem of the direct organization of manufacture of the goods and distribution of resources. It has no right freely to dispose of resources, the capital and the industrial goods as it occurs in command-distributive system. In market system is, first of all a prerogative in decision-making of manufacturers and consumers. And still regulating functions of the state here again are of great importance. Article is devoted studying of the theory and methodology of macroeconomic regulation.

**KEY WORDS:** state economic policy, market system, macroeconomic regulation, a market economy, manufacturers and consumers.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *И.Р.Иброхимов* – кандидат экономических наук, проректор Таджикского финансового института по учебно-воспитательной, научной работе и международным вопросам. **Телефон:** 918-81-42-40

## МИКРОСТРАХОВАНИЕ – ПЕРСПЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ДЛЯ МИКРОФИНАНСОВОГО СЕКТОРА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

*У.С. Хикматов*

Таджикский национальный университет

Рыночная экономика требует нового подхода к страхованию, расширения различных видов страховых услуг в зависимости от страхового и экономического интереса страхователей. Важная задача страхования - защита экономических интересов предпринимателей, благосостояния, здоровья населения и окружающей среды. Особую актуальность приобретает внедрение различных видов страхования ответственности предпринимателей, страхование экологических и коммерческих рисков, профессиональной ответственности лиц в сфере интеллектуального труда.

Развитие страхования немислимо без сочетания различных систем страхования смешанного, акционерного, взаимосвязанного и других при четком определении сфер каждой из этих систем, а также порядка их взаимодействия.

Закон Республики Таджикистан «О страховании» от 20 июля 1994 года[1], определил понятия страхования. В соответствии с ним страхование – это деятельность, направленная на обеспечение защиты интересов физических юридических лиц от последствий определенных, непредвиденных событий (страховых случаев) за счет денежных фондов, формируемых из уплачиваемых ими платежей (взносов).

Также Закон регулирует отношения по страхованию между страховыми организациями и гражданами, предприятиями, учреждениями и организациями, страховыми организациями между собой, а также устанавливает основные принципы государственного надзора за страховой деятельностью [2].

Сущность страхования заключается в том, что страхование является одним из важнейших элементов системы рыночных отношений, представляя собой финансовые отношения, связанные с выполнением специфических функций в экономике.

Страхование как метод управления рисками способствует защите имущественных интересов предприятий и граждан в целом, безопасности и стабильности предпринимательства в частности. Роль страхования особенно, важна в контексте экономических реформ, поскольку оно стимулирует развитие рыночных отношений и деловой активности, улучшает инвестиционный климат. Степень развития страхового рынка отражает возможности экономического роста страны. Способствуя перераспределению рисков между экономическими субъектами и возмещения убытков за счет накопления ресурсов, страхование позволяет повысить эффективность экономики и отдельных предприятий. Поэтому развитие национальной системы страхования – одна из важных стратегических задач в области создания инфраструктуры рынка. Для Таджикистана, где практически все виды деятельности характеризуются повышенным риском, это имеет огромное значение.

Страхование следует рассматривать как элемент экономического механизма стимулирования и поддержки предпринимательства, а также как самостоятельную отрасль бизнеса. Мировая практика показывает, что страхование является существенной частью финансово-кредитного механизма, способствующего развитию рыночных отношений.

Страхование как разновидность хозяйственной, предпринимательской деятельности, испытывает активное воздействие со стороны нормативно-правовых норм. Государство заинтересовано в регулировании рынка страховых услуг и установления определенных правил поведения. Высокая доля ответственности страховщиков за социальные последствия их деятельности требует государственного регулирования страховой деятельности.

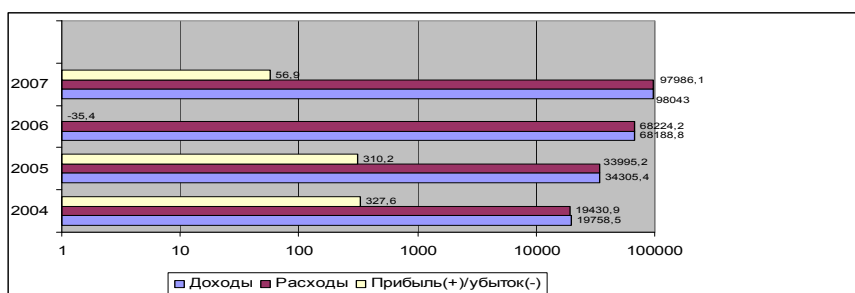
Прямое участие государства в становлении страховой системы защиты имущественных интересов необходимо для:

- предоставления гарантий социальной защиты определенных групп населения и проведения обязательного государственного страхования за счет бюджетных средств;
- определения основ и порядка участия государства в страховании некоммерческих рисков для защиты инвестиций (в том числе и иностранных), в страховании экспортных кредитов;
- предоставления дополнительных гарантий тем средствам страховщиков, которые размещаются в форме социальных нерыночных государственных ценных бумаг с гарантированным доходом;
- создания целевых резервов, конденсирующих несостоятельность отдельных страховых организаций при исполнении ими обязательств по договорам долгосрочного страхования жизни и пенсионного страхования граждан.

Страховому рынку, как свидетельствует зарубежный опыт, присущи мощные стимулы саморазвития: инициатива и предприимчивость, более полное удовлетворение запросов страхователей. Государственное регулирование страховой деятельности дополняет рыночный механизм страхования, усиливая его положительные стороны.

Взаимоотношения между банками и страховыми компаниями в последнее время становятся все более актуальной темой для обсуждения, и это не случайно. Взаимодействия двух структур представляют своего рода феномен. С одной стороны и банки и страховые компании являются финансовыми институтами, с другой имеют общий рынок размещения свободных средств. Являясь конкурентами и занимаясь различной хозяйственной деятельностью, они имеют точки соприкосновения, проявляющиеся при размещении страховых резервов, заключения договоров страхования источников погашения кредита. Но в силу слабого развития, как банковской системы, так и страхового рынка Республики Таджикистан, что не позволяет полностью использовать потенциал и возможности страхования. Также о слабости страхового сектора свидетельствуют общие показатели деятельности страховых организаций (см. рис. 1) [3].





**Рис.1. Показатели деятельности страховых организаций (тыс. сомони)**

Анализ показателей приведенных на рис. 1. свидетельствует о том, что за анализируемый период доходы страховых компаний снижаются, а в 2006 году страховые компании понесли убытки, в общем был получен убыток на сумму 34,5 тыс. сомони. Сокращение доходов страховых компаний отрицательно влияет на развития страхового сектора, так как не дает возможности им расширять поле своей деятельности. Основные доходы страховые компании получают за счет страховых взносов, за анализируемый период их доля составила более 90%, когда как доля страховых возмещений в среднем за два последних года составила всего лишь 7,3% от совокупности всех расходов. Из общей совокупности расходов – расходы на ведение дела или другими словами операционные расходы составили самую большую долю. За два последних года, их доля составила в среднем 13,44%, что почти в два раза превышает сумму страховых возмещений. По нашему мнению, страховым компаниям необходимо пересмотреть свои операционные расходы в сторону их сокращения.

Несмотря на все преимущества страхования, на сегодняшний день оно не пользуется успехом у населения, а рост суммы страховых взносов обеспечивается в основном за счет обязательного страхования. Дело в том, что нынешняя ситуация в которой оказался страховой сектор чем то напоминает положение банков с привлечением депозитов. В обоих случаях причина «слабых» результатов идентична и самая основная из них это потеря доверия населения. Непрозрачные, запутанные процедуры страховых компаний являются основным барьером, который тормозит развитие страхования.

Именно доверие со стороны населения, на наш взгляд, является основой успеха микрофинансовых организаций при внедрении продуктов по микрострахованию. Конечно при условии, что схемы работы будут просты и доступны для простых клиентов.

Бедная часть населения Республики Таджикистан сталкивается со многими рисками, присущими и небедным, но эти риски оказывают более сильное финансовое влияние и возникают гораздо чаще. Помимо того, уязвимость бедных усиливается всякий раз, когда они терпят ущерб, вовлекая их в порочный круг. Основные риски – это смерть, болезнь или травма, потеря собственности (кража, пожар) и стихийные бедствия (землетрясение, засуха).

Более двух миллиардов людей во всем мире абсолютно лишены формальной социальной защиты [4]. Бедные в наименьшей степени могут воспользоваться страховыми услугами, хотя именно они наиболее уязвимы перед лицом рисков и экономических потрясений. Разрешение этой ситуации требует участия многих, включая правительства стран, общественность, частный сектор и агентства по развитию. В настоящее время микрострахование рассматривается как одна из форм финансовых услуг, услуг помогающих управлять рисками.

Микрострахование – это защита населения с низкими доходами от определенных угроз в обмен на регулярные выплаты (премии), пропорциональные вероятности и стоимости рисков. Как и в любом страховании, объединение рисков позволяет многим частным лицам или группам совместно нести затраты в случае наступления риска. Микрострахование должно соответствовать основным потребностям малоимущих при защите их от рисков [5].

На сегодняшний день микрострахование как финансовая услуга со стороны микрофинансовых организаций не предоставляется. Основными причинами являются, (эти причины относятся ко всем новым финансовым продуктам, которые на данный момент не внедрены) – отсутствие подготовленного персонала, низкий уровень топ-менеджмента, структурная и техническая неготовность микрофинансовых организаций.

По мнению автора микрострахование как финансовая услуга для микрофинансового сектора Республики Таджикистан, является весьма перспективным продуктом, который относится к долгосрочной перспективе.

На рис. 2 [6] проиллюстрирована схема «пирамида страхования», которая описывает общие черты микрострахования как одного из финансовых продуктов, который мог бы в перспективе предоставляться со стороны микрофинансовых организаций.



**Рис. 2. Пирамида страхования**

Нижняя, самая широкая часть пирамиды охватывает схемы «социального страхования». Определения «социального страхования» сильно различаются, однако в основном включают в себя два необходимых элемента:

- это схема, введенная посредством политического процесса,
- это схема, обязательная для всех сторон.

Социальное страхование является механизмом социальной защиты, определяемым как совокупность политики и программ, предназначенных для снижения бедности и уязвимости путем способствования развитию эффективных рынков труда, снижения подверженности людей риску и упрочением их возможностей защитить себя от опасностей и временной или постоянной потери дохода. Социальная защита включает пять основных видов деятельности: политика и программы по рынку труда, программы социального страхования, социальную поддержку, микросхемы и зональные схемы, а также защиту детей.

Следующий уровень пирамиды включает схемы коллективно приобретенного страхования. Многие группы сотрудников охвачены различными видами страхования – групповое страхование жизни, дополнительное страхование от несчастного случая и болезни, пенсионное пособие и другие, согласованные в результате коллективного договора между профсоюзами и работодателями. Работники неформальной сферы экономики обычно не имеют доступа к таким услугам.

Третий уровень пирамиды включает другие типы группового страхования. Это схемы, предлагаемые через различные группы, объединенные по общему признаку – профсоюзы, профессиональные объединения, кооперативы и иные группы. Охват страхованием может варьироваться от традиционных схем группового страхования жизни посредством различных страховых продуктов вплоть до особого страхования, необходимого исключительно для членов определенных профессиональных объединений (например, коммерческих рыболовных хозяйств). Эти схемы группового страхования могут сильно отличаться по своей структуре – от схем обязательного страхования каждого в определенной группе, при котором выплачивается единый взнос за каждого, до схем, участие в которых является добровольным и каждый застрахованный платит соответствующие взносы.

Индивидуальное страхование находится на четвертом, верхнем уровне пирамиды. Индивидуальное страхование, предлагаемое общественными и частными страховыми компаниями, обычно обеспечивает покрытие жизни, здоровья, автотранспорта и иные индивидуальные потребности. Страховые компании взимают взносы непосредственно с отдельного лица.

Схемы обязательного страхования, находящиеся на дне пирамиды и охватывающие крупные сегменты населения, являются наименее дорогостоящими в администрировании и не требуют традиционного процесса приема на страхование (выбора рисков и исключения неблагоприятного выбора). Чем выше поднимаешься вверх по пирамиде, тем больше расходов на маркетинг и реализацию, тем сложнее процесс приема на страхование, тем выше операционные издержки, тем дороже обходится работа схемы.

Из трех верхних уровней пирамиды для индивидуального страхования обычно предпочтительней групповые схемы. Групповые схемы обычно гораздо менее дорогостоящи, поскольку они в большей степени исключают расходы на маркетинг, реализацию, регистрацию и доставку, снижают иные административные издержки и даже могут упростить процедуры выплаты пособий. Групповые схемы помогают избежать проблем с неблагоприятным отбором (т.е. непропорциональное приобретение страхования клиентами с риском выше среднего), обеспечивают больший разброс риска и тем самым допускают менее ограничивающие стандарты приема на страхование – что означает, что доступ к страхованию могут получить больше людей. Они могут также снизить или исключить необходимость тактики агрессивного сбыта и недоверие к страховым схемам. Групповые схемы обычно легче оценивать, они приносят более стабильные финансовые результаты, а перестрахование легче и дешевле оформить.

Групповые схемы могут предлагаться на обязательной основе (т.е. все члены группы страхуются автоматически) либо на добровольной основе. В последнем случае расходы выше, как и риск

неблагоприятного отбора. В целом, с точки зрения положительных и отрицательных сторон, добровольные схемы группового страхования находятся между обязательными групповыми схемами и индивидуальным страхованием.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Законодательство в сфере экономики Республики Таджикистан. Ирфон. Душанбе. 1999. с. 240.
2. Там же.
3. Статистический ежегодник Республики Таджикистан. (Официальное издание). Государственный Комитет статистики Республики Таджикистан. Душанбе 2008 г. с. 443.
4. Микрострахование: стратегия управления риском. CGAP. Информация для доноров. № 16, декабрь 2003 г. с. 1.
5. Там же.
6. Microinsurance. Улучшение управления рисками для бедных слоев. № 6, март 2005 г. с. 3.

#### **МИКРОСТРАХОВАНИЕ – ПЕРСПЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ДЛЯ МИКРОФИНАНСОВОГО СЕКТОРА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН**

В данной статье автором рассмотрено микрострахование как один из видов услуг сектора малой экономики в Республике Таджикистан. Также проанализирована важность внедрения данного вида услуг и определены основные проблемы и пути их решения.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** рыночная экономика, развитие страхования, страховые услуги, виды страховых услуг, внедрение различных видов страхования, страховой и экономический интерес страхователей, различные системы страхования.

#### **MICRO INSURANCE – IS A PROSPECTIVE PRODUCT FOR A MICROCREDIT SECTOR OF TAJIKISTAN**

In the article the author is considering micro insurance as a prospective product for a microcredit sector of Tajikistan. An Implementation necessity is analyzed, the problems are revealed and the ways of solutions are proposed in the article.

**KEY WORDS:** market economy, insurance development, insurance services, kinds of insurance services, introduction of various kinds of insurance, insurance and economic interest of insured's, various systems of insurance.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *У.С. Хикматов* – кандидат экономических наук, доцент кафедры «Финансы» Таджикского национального университета. Телефон: **93-505-55-99**

#### **СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА, ОСНОВАННАЯ НА ВНЕДРЕНИИ СОВРЕМЕННЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ**

*З.Ф. Рахмонов*

**Институт предпринимательства и сервиса Таджикистана**

Информационное обеспечение процесса управления стало важнейшей и самой перспективной областью социально-экономического развития современного общества. Под информационным обеспечением подразумевается сбор, хранение, переработка и передача информации, необходимой для принятия обоснованных управленческих решений.

Перед руководством образовательных учреждений обычно ставятся задачи получения информации от вышестоящего руководства (указы, постановления, письма и указания, поступающие из Исполнительного Аппарата Президента республики, Постановления правительства страны, приказы и письма Министерства образования или отраслевого министерства и т.д.), ее хранения и переработки, а также генерирования и передачи профессорско-преподавательскому составу новой обработанной информации в виде управляющих воздействий. Такие воздействия должны осуществляться оперативно и основываться на полученных от руководства данных, от достоверности и полноты которых, во многом зависит успешное решение многих задач управления образовательных учреждений.

Следует отметить, что любые принимаемые решения руководителем образовательного учреждения, требуют обработки больших массивов информации. Компетентность руководителя зависит не столько от накопленного за период руководства образовательного учреждения опыта, сколько от владения достаточным количеством информации о быстро меняющейся ситуации и его умения в нужный момент ею воспользоваться. К управляющим воздействиям в рамках высшего образовательного учреждения можно отнести принятие различных решений ученым советом, прямые оперативные указания ректора высшего учебного заведения профессорско-преподавательскому составу и вспомогательному персоналу и т.д. Управляющие воздействия могут отражаться и оформляться в виде различных документов, таких как приказы ректора, постановления Ученого совета, решения ректората, учебной части и т.д.

Совершенствование управления образовательным учреждением в современных условиях базируется в первую очередь на комплексном совершенствовании его информационной технологии с применением экономико-математических методов и средств компьютерной техники.

Информационная технология управления представляет собой упорядоченный во времени и дифференцированный по исполнителям процесс преобразования исходной учетной, прогнозной, социально-экономической, статистической и другой информации в целях научного обоснования управленческих решений и формирования на этой основе планов, прогнозов, программ, контрактов, соглашений и экономических регуляторов. Содержание этого процесса обусловлено методологией и организацией управления, которые определяют структуру прогнозов, планов и программ, состав показателей, принципы и порядок их разработки, подходы к формированию контрактов и соглашений. Форма же реализации процесса управления зависит от возможностей его технической и информационной базы, применяемых методов прогнозных и аналитических расчетов, а также имеющихся средств обработки информации.

Это означает, что информационная технология есть конкретное воплощение в едином процессе методологии и организации, а его комплексное совершенствование требует согласованного развития организационно-методических основ и информационно-вычислительных аспектов управления.

В настоящее время для решения этих задач необходимо, чтобы руководители образовательных учреждений более активно использовали тот задел современных методов и средств обработки информации применительно к новым рыночным отношениям в области управления, который был накоплен в процессе разработки и развития автоматизированной системы плановых расчетов – АСПР.

Основой эффективной организации информационной технологии является анализ предметной области, который начинается с исследования характеристик объекта (процесса), для которого требуется организовать информационную технологию. Результатом этого исследования являются перечень объектов, которые вовлечены в деятельность объекта (например, входящие документы), множество состояний, в которых может пребывать каждый объект, множество операций (действий), которые переводят объекты из состояния в состояние, множество ресурсов, необходимых для выполнения процесса деятельности.

Внутренние процессы в системах управления образовательным учреждением можно представлять в виде довольно сложных моделей физических, информационных и управляющих потоков. Физические потоки отражают, например, движение контингента преподавателей, студентов и материальных ресурсов, информационные потоки – передачу различного рода данных (фактов) между подразделениями, а управляющие потоки – передачу управляющих данных между центрами, где принимаются и выполняются управленческие решения. Однако масштабы и сложность современного образования таковы, что их бессистемное описание подобным набором моделей часто не приближает, а удаляет разработчиков информационных технологий от понимания основных процессов, протекающих в системе, и их взаимосвязей. Отсюда следует необходимость использования простой, но в то же время универсальной методологии анализа предметных областей и спецификации системы управления, позволяющей систематизировано зафиксировать основные процессы, протекающие в ней.

Подход к анализу предметной области поясним на примере системы, являющейся объектом нашего исследования – система управления образовательным процессом в Институте предпринимательства и сервиса Таджикистана.

Институт предпринимательства и сервиса (ИПС) Министерства энергетики и промышленности Республики Таджикистан активно ведет свою миссию по содействию процесса социально-экономического реформирования экономики Республики Таджикистан и становлению рыночных отношений посредством подготовки высококвалифицированных кадров для основных отраслей народно-хозяйственного комплекса республики, отвечающих современным требованиям рынка.

Структура ИПС представлена следующими подразделениями: ректорат, учебно-воспитательная часть, отдел науки и международных отношений, три факультета, 14 кафедр, три центра, гимназия вуза и хозяйственная часть. Для реализации политики информатизации процесса принятия решений, как на высшем, так и на среднем и низшем звеньях вуза, были созданы следующие подразделения: Информационно-коммуникационный центр (ИКЦ), Центр регистрации и информации. Основным вопросом компьютеризации управленческого, учебно-воспитательного и хозяйственного процесса в вузе занимается центр ИКЦ. С целью реализации данной политики специалистами ИКЦ была проведена надежная локальная оптико-волоконная сеть ко всем подразделениям вуза и беспроводная сеть типа Wi-Fi. Для повышения эффективности управления качеством образования была установлена система наружного и внутреннего наблюдения. Был разработан информационный продукт – Система электронного управления вуза. Научная библиотека вуза была подключена к локальной и глобальной сетям и была соединена к другим виртуальным научным библиотекам вузов других стран.

Как известно, управление современного образовательного учреждения осуществляют ректор и члены ректората, деканы и заведующие кафедры, которые составляют аппарат управления. Данный аппарат

управления представляет собой «офис», непосредственно «надстроенное» над образовательными подразделениями (факультеты, кафедры и т.д.), организующее и управляющее их совместным функционированием для достижения конечной цели – подготовка высококвалифицированных специалистов соответствующих отраслей.

В рамках информационной технологии осуществляются все информационные процедуры, необходимые для обработки (преобразования) информации, подготовку информации для принятия управленческих решений, анализ информации, выработки управленческих решений и контроль за реализацией этих решений. Все эти процедуры объединяются понятием информационный процесс управленческой деятельности.

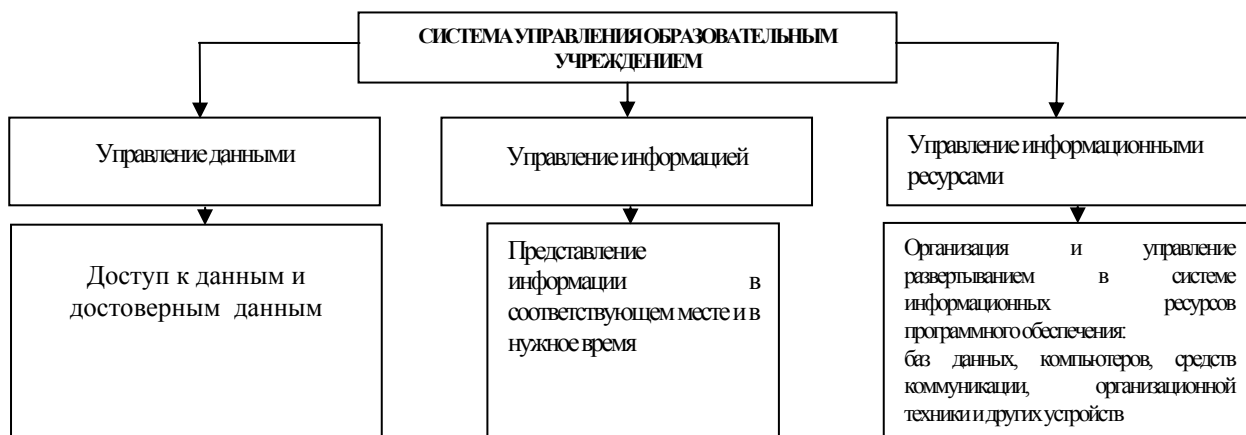
Рассмотрим понятия, возникающие при переходе от традиционной к компьютеризованной информационной технологий управления.

Обычно понятия информация и данные не различают, но в контексте информационной технологии управления, где принимаются управленческие решения, их дифференциация позволяет выделить исходные данные (факты) и процедуры принятия решений. Одновременно такое различие приводит к необходимости использования хранилища данных – баз данных. Информация является результатом обработки данных при принятии того или иного решения.

Дифференциацию данных и информации можно провести следующим образом. Данные – это вообще все, что зарегистрировано в виде фактов, а информация – это те факты, которые необходимы для принятия решений.

Определение информации, необходимой для принятия решений, и обеспечение ее наличия у руководителей – одна из задач, требующих решения в рамках информационной технологии.

В контексте системы управления образовательным учреждением следует различать понятия управления данными, управление информацией, управление информационными ресурсами (схема 1). Управление данными – это достаточно разработанная область. Управление информацией – понятие более высокого уровня. Оно состоит в экономически оправданном представлении информации тем, кому это полагается, в соответствующем месте и в нужное время. Управление информационными ресурсами заключается в организации и управлении развертыванием в системе информационных ресурсов – баз данных, компьютеров, средств коммуникации, организационной техники и других устройств, программного обеспечения и т. д.



**Схема 1. Система управления образовательным учреждением**

Деятельность исполнителей в информационном процессе связана со значительными эмоциональными перегрузками ввиду своей монотонности и различным объемом творческих аспектов, различные управленческие структуры учреждения занимаются в основном выработкой управленческих решений. В их деятельности преобладают интуитивный, субъективный подход и более коллективный характер труда при высоком уровне деловых коммуникаций. Однако индивидуальные черты делового процесса принятия решений сохраняются. Ректорат, учебная часть, отдел кадров, отдел снабжения – вырабатывают как информацию, так и решения.

Анализ видов деятельности руководства учреждения позволяет классифицировать в общем виде, как решаемые задачи, так и их непосредственных исполнителей. В основу классификации задач можно, например, положить степень их интеллектуальности и сложности.

Наиболее простые задачи образуют класс полностью формализованных процедур, выполнение которых, кроме затрат времени, трудностей для исполнителей не представляет. Такие задачи легко

стандартизируются и программируются. К таким задачам обычно относят учет и контроль, оформление документов, их тиражирование и рассылка и т. п.

Второй класс задач составляют слабоструктурированные задачи, содержащие неизвестные или не измеряемые компоненты. Для этих задач характерно отсутствие методов решения на основе непосредственных преобразований данных. Постановка задач базируется на принятии решения в условиях неполной информации. В ряде случаев на основе теории нечетких множеств и приложений этой теории удается построить формальные схемы решения.

Третий класс задач содержит не формализуемые процедуры, базирующиеся на неструктурированной информации, которая определяется высокой степенью неопределенности. К таким задачам относится большинство проблем прогнозирования, перспективного планирования и т.п. Основой решения этих задач остаются творческий потенциал менеджера и различные атрибуты его деятельности (информированность, квалификация, талант, интуиция и т.п.).

Можно выделить три группы управленческих работников образовательного учреждения. Первая группа – руководители (ректор, проректора), решающие, как правило, задачи третьего класса и в меньшей степени задачи второго класса. Творческий элемент их деятельности максимален, а рутинное содержание должно быть минимизировано. Эти работники обладают наибольшей ответственностью за принятие решений и являются одними из основных потребителей агрегированных информационных ресурсов.

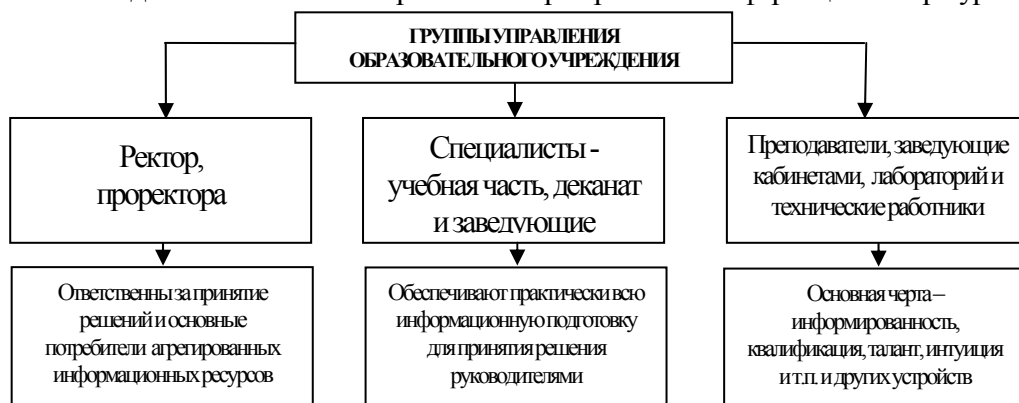


Схема 2. Группы управления образовательным учреждением

Руководитель имеет дело с людьми, идеями и предметами, которые отражаются в задачах понятийного мышления. Основная форма деятельности руководителя – деловое общение.

Для руководителей характерно следующее распределение времени в течение рабочего дня (диаграмма №1):

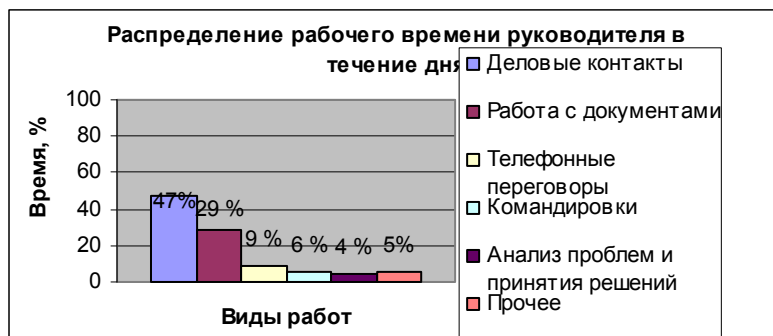


Диаграмма №1

Видно, что основное время руководитель тратит на деловые контакты и работу с документами. На анализ проблем и принятие решений у современного руководителя времени практически не остается, хотя очевидно, что ряд решений руководитель принимает в ходе делового контакта.

С технологической точки зрения деятельность руководителя характеризуется следующими особенностями:

- при централизации принятия решений резко возрастают объемы информации, уменьшается время на обдумывание и анализ, растут сложности комплексного учета всех данных;
- велика доля текущих задач, не позволяющих сосредоточить внимание на стратегических целях;
- технология работы не учитывает роли организационного поведения, влияния внешней среды и психологических аспектов принятия решения;

- в процессе деятельности преобладают приемы, обусловленные привычками, опытом, традициями и другими неформализуемыми обстоятельствами;

- при принятии решения руководитель не всегда в состоянии описать и даже представить достаточно полную умозрительную модель ситуации, а руководствуется лишь некоторым представлением о ней;

- деятельность руководителя в значительной мере зависит от темперамента и стиля руководства, от степени знаний причин и следствий, ясности представления взаимосвязей, объема имеющейся информации.

Вторую группу руководителей составляют специалисты – сотрудники учебной части, деканат и заведующие кафедрами, т.е. работники, которые решают задачи второго класса и формируют интеллектуальный базис учреждения.

Эффективность реализации информационной технологии управления в основном определяется продуктивностью деятельности специалистов, особенно в вопросах создания новой информации. Творческий аспект в работе специалистов должен быть высокий и варьироваться в достаточно широких пределах в зависимости от конкретного содержания текущих задач. Специалисты обеспечивают практически всю информационную подготовку для принятия решения руководителями. Они являются основными исполнителями документов, определяя их качество. Доля рутинной работы в их деятельности различна и при рациональной технологии должна быть очень незначительной (хотя на практике это редко происходит).

Третья группа работников – преподаватели, заведующие кабинетами и лабораторий и технические работники (обслуживающий персонал), которые выполняют всю рутинную работу (задачи первого класса), работа которых регламентирована, но требует понимания обрабатываемой информации. К этой же группе относятся работники, обладающие чисто производственными навыками (секретари, лаборантки, диспетчера и т.п.), а также работники отдела снабжения, ведущими регламентированную работу, не требующую полного понимания обрабатываемой информации. Основным критерий продуктивности их работы – оперативность и своевременность информационной обработки, а также поддержание высокой пропускной способности аппарата управления с минимальным количеством сбоев и ошибок. Наиболее многофункциональными работниками данной группы являются секретари (помощники ректора, секретарь ученого совета, секретари проректоров и деканов, лаборанты кафедр). Они подготавливают письма, памятные записки и другие документы, осуществляют телефонные контакты, планируют встречи и поездки, копируют и рассылают документы, организуют «календари» своего руководителя. Для этой группы работников характерен следующий расклад времени: работа с документами – 68%; телефонные переговоры – 20%; ведение учета – 6%; прочее – 6%.

В связи с особой значимостью процедур принятия решения в информационной технологии управления, весьма актуально поставить и проанализировать проблему развития информационной технологии процессов принятия управленческих решений.

Под информационной технологией процессов принятия управленческих решений будем понимать процесс преобразования исходной учетной, плановой, прогноз, социально-экономической, статистической и другой информации в целях научного обоснования управленческих решений.

Как показывают исследования, реальный процесс принятия управленческих решений слабо структурирован, для него характерно большое количество итераций приближения к окончательному решению. Что касается современных методов и средств информатики и компьютеризации, то их применение весьма ограничено даже при реализации самых простейших процедур преобразования информации в процессе принятия решений. Поэтому и была поставлена проблема выработки концепции современной информационной технологии процесса принятия управленческих решений, которая основывается на достижениях теории принятия решений, широком внедрении средств компьютерной техники.

В компьютеризированной информационной технологии учреждения все экономические факторы и ресурсы выступают в единой информационной форме – в виде данных. Это позволяет рассматривать, например, процесс принятия решения как информационную технологию получения, осмысления и преобразования данных.

Компьютерная информационная технология позволяет легко манипулировать многократно укрупненными данными, не вдаваясь в подробности, с тем, чтобы корректировать стратегическую линию. И в то же время и также легко компьютерная информационная технология дает возможность обрабатывать детальную первичную информацию для решения тактических вопросов.

Компьютерная информационная технология предлагает динамичный инструмент, при помощи которого можно передавать сообщения и анализировать данные для оперативного синтеза результатов за счет использования различных научных подходов. При этом более точно, чем в традиционном документообороте, отражается действительное состояние учреждения, полнее объясняются факты, обеспечиваются условия возможной взаимозаменяемости ресурсов, вырабатываются достаточно надежные альтернативные варианты решений, позволяющие руководителю принимать обоснованные управленческие решения. Конечно, даже



самая лучшая компьютеризованная информационная технология не дает гарантий абсолютного успеха, но существенно повышает его вероятность.

Для того, чтобы реально управлять любым учреждением или предприятием в современных условиях необходимо:

- вести мониторинг всего образовательного процесса в целом;
- иметь быстрый доступ к архивам документов, учебных планов и программ, а также другой нормативно-правовой документации;
- получать информацию о наличии и использовании аудиторного фонда, ежедневном выполнении расписания занятий и вносимых изменений в него, выявленных нарушений выполнения учебного процесса;
- проводить непрерывную инвентаризацию, регистрировать изменения в ходе учебного процесса.

Для решения этих сложных комплексов задач компьютеризованная информационная технология должна предоставлять в распоряжение системы управления совокупность эффективных методов обработки информации в виде разнообразных пакетов прикладных программ.

Образовательное учреждение через информационную технологию активно взаимодействует с внешней средой, осуществляя эффективную обратную связь. Тем самым изменяются его возможности в части деловой среды.

Современная информационная технология управления включает в себя две части: непосредственно информационную технологию управления в его широком понимании и информационную технологию вычислительного обслуживания текущей деятельности работников.

Информационная технология управления определяется его содержанием, методами и организацией разработки прогнозов, планов, контрактов, соглашений, программ.

Информационная технология вычислительного обслуживания текущей деятельности каждого работника основывается на конкретных методах и имеет свою индивидуальную специфику. В то же время можно выделить некоторые типовые элементы, присущие в той или иной степени деятельности всех управленческих работников. Многие из этих элементов поддаются формализации, а, следовательно, и автоматизации средствами компьютерной техники. Другие элементы, такие как принятие управленческих решений, анализ их применения, могут быть формализованы лишь частично.

В общем виде для целей автоматизации процедур, входящих в информационную технологию вычислительного обслуживания деятельности необходимо предусмотреть:

- оперативный доступ работников ко всей необходимой в текущей деятельности информации;
- обработку с использованием современных технических средств не только числовой, но и текстовой и графической информации;
- автоматизированную подготовку и оформление соответствующих документов, справок, и других, в том числе графических материалов;
- повышение эффективности ввода и передачи информации в результате использования различных технических средств и каналов связи.

В ходе внедрения информационных технологий в управлении ИПС нами предлагается поэтапно автоматизировать взаимосвязь всех структур института путем эффективного использования единой электронной базы данных управления вуза. Для этого в институте имеются все необходимые технические и кадровые ресурсы.

В результате поэтапного создания современной информационной технологии управления будет обеспечено целенаправленное совершенствование методов, организации и практики управления, внедрение достижений научно-технического прогресса в управленческой деятельности.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Заславская О.Ю. Автоматизированные информационные системы и технологии в управлении образовательным процессом.//Оптимизация и моделирование в автоматизированных системах. Межвузовский сборник научных трудов. - Воронеж, 2004.
2. Информатика. Базовый курс. 2-е издание/Под ред. С.В. Симановича. – СПб.: Питер, 2007. - 640с.: ил.
3. Информатика: Учебник. 3-е перераб. изд./Под ред. Н.В. Макаровой. – И74 М.: Финансы и статистика, 2007. – 768 с.: ил.
4. Комилов Ф.С., Рахмонов З.Ф., Давлатов Р.Д. Информационное обеспечение процесса автоматического управления работой кафедры.//Паём №13. Научно-теоретический журнал. – Душанбе, ИПС, 2005, с.30-35.
5. Комилов Ф.С., Рахмонов З.Ф., Исмоилов А.А. Некоторые аспекты внедрения современной информационной технологии управления в системе образования.//Роль моделирования в процессе принятия решений и образовании: Материалы научно-практ. конф.(11-12 октября 2008г.). – Душанбе, «Девашпич», 2008, с.141-150.
6. Компьютерные технологии обработки информации/Под ред. С.В. Назарова. - М.: Финансы и статистика, 1995.
7. Комилов Ф.С., Исмоилов А.А., Рахмонов З.Ф. Компьютерные технологии как средство повышения качества обучения.//Паём №18. Научно-теоретический журнал. – Душанбе, ИПС, 2008, с.125-128.



8. Компьютерные информационные системы управленческой деятельности: Учебн. пособие/Под ред. проф. Титоренко Г.А.; ВЗФЭИ. - М.: Экономическое образование, 1993.
9. Комилов Ф.С., Шарапов Д.С. Прикладная информатика (учебник на тадж.) - Душанбе, Бахт LTD, 2009. - 364с.

### **СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА, ОСНОВАННАЯ НА ВНЕДРЕНИИ СОВРЕМЕННЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ**

В статье, в рамках понятий информационных технологий, показано осуществление информационных процедур, необходимых для обработки информации, ее подготовки для принятия управленческих решений, анализа информации, выработки управленческих решений и контроля за реализацией этих решений в системе высших образовательных учреждений.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** информация, массив информации, хранение, переработка, генерирование, передача данных, информационное обеспечение, управление, информационная технология, технология информационного управления.

### **THE SYSTEM OF EDUCATION PROCESS MANAGEMENT BASED UPON MODERN INFORMATION TECHNOLOGIES**

Within the issues of information technologies information procedures necessary for data revision, management tasks, data analysis, taking out management strategies and controlling upon the realization of these tasks at the system of higher education are researched in this paper. The issue of working out of modern information technologies concept for the management process based upon the achievements of theories of making decisions, wide introduction of computing techniques.

**KEY WORDS:** information, information massive, reservation, working out, generation, data passes, information tools, management, information technologies, information management technology.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *З.Ф. Рахмонов* - аспирант кафедры «Информационные системы в экономике» Института предпринимательства и сервиса Таджикистана. Телефон: +(992)93-506-83-79, e-mail: rzoir@mail.ru.

### **ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ОСНОВЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ РЫНКА ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН**

*О.К. Сангинов, Ш.О. Саидмуродова, И.А. Амонуллоев*  
Таджикский технический университет им. М.С. Осими

Позитивные сдвиги в экономике Республики Таджикистан требуют адекватного развития транспортной системы, что в аспекте автомобильного сектора предполагает налаженную работу транспортной инфраструктуры, доступность и высокое качество предоставляемых услуг, снижение совокупных народнохозяйственных затрат на перевозки пассажиров и грузов, удовлетворение растущего платежеспособного спроса. Решение этих задач в конечном счете и обеспечивает транспортную составляющую национальной экономической безопасности.

Неадекватная система государственного регулирования приводит к появлению угроз экономической безопасности в сфере перевозочной деятельности как: снижение уровня безопасности перевозочного процесса, обусловленное низкой надежностью эксплуатируемой техники; высокий физический и моральный износ материально-технической базы вследствие снижения темпов обновления и инвестиционной активности; снижение эффективности организации и управления перевозочным процессом ввиду недостаточного внедрения элементов доминирующего технологического уклада, прежде всего современных информационных технологий.

На наш взгляд, государству необходимо учитывать особенности функционирования транспорта. Для безопасного функционирования транспортной отрасли наряду с существованием эффективного управления, нормальной внутрипроизводственной системы и технологии с наличием определенной производственной базы, необходимы справедливые и адекватные методы государственного регулирования. Без этих необходимых методов будем иметь низкий уровень сервиса, высокую аварийность, криминальную напряженность и уход в «теневой сектор» транспортной отрасли.

С целью осуществления эффективного государственного регулирования и обеспечения эффективной работы транспорта в обеспечение экономической безопасности существующая система лицензирования нуждается в существенном совершенствовании.

Основной целью лицензирования деятельности субъектов РТУ должно быть содействие стабильному функционированию рынка транспортных услуг и обеспечение безопасности транспортной деятельности. Лицензирование необходимо использовать как действенный инструмент регулирования наполненности

отдельных сегментов рынка, предотвращая как разрушительную конкуренцию при избытке субъектов РТУ, так и создавая льготные условия входа на рынок при неудовлетворенном спросе.

Рыночные механизмы и механизмы саморегулирования при осуществлении перевозочной деятельности не всегда эффективны для обеспечения безопасности транспортного процесса.

Рынок транспортных услуг чрезвычайно разнообразен, поэтому проследить и организовать контроль силами ГАИ нелегализуемой части автомобильного транспорта просто невозможно. В то же время она весьма значительна и составляет почти 70% от общего количества перевозчиков.

В этой связи, считаем целесообразным не просто расширить перечень лицензируемых видов деятельности автомобильного транспорта, а охватить лицензированием все виды перевозок грузов и пассажиров, включая собственные перевозки, независимо от формы собственности и ведомственной принадлежности лицензиата. Исключения могут составить только силовые ведомства, имеющие свой статус автоперевозок и чисто технологические (карьерные, внутрипроизводственные перевозки без выхода на дороги общего пользования).

На наш взгляд, необходимо ввести в «Особенную часть главы 34» «Положение об особенностях лицензирования отдельных видов деятельности» утвержденное Постановлением Правительства Республики Таджикистан от 3 апреля 2007 года №172, два вида лицензий: стандартную и ограниченную. Стандартную лицензию необходимо выдавать на право осуществления перевозочной деятельности на коммерческой основе, ограниченную лицензию - на перевозку собственных грузов и работников организаций и учреждений для производственных (служебных) целей.

Стандартная лицензия дает право лицензиату также осуществлять перевозки собственных грузов и работников для производственных целей.

В Республике Таджикистан, также как и практически во всех странах существует дифференциация лицензий по различным признакам. Обычно выделяют лицензии, дающие право на международные перевозки, перевозки внутри страны. На наш взгляд, виды лицензий должны быть дифференцированы в зависимости от выполняемой работы, а также от региона деятельности лицензиата.

Ввиду ежегодного роста дорожно-транспортных происшествий на автомобильном транспорте из-за низкой квалификации водительского состава, отсутствия достаточного опыта и связанных с этим нарушениям правил дорожного движения, приведших к возникновению ДТП, предлагаем ужесточить требования для получения лицензии для индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, использующих труд наемных водителей автобусов, маршруток, легковых такси и грузовых автомобилей. При выдаче лицензий должны предъявляться повышенные требования к лицензиату относительно его профессиональной подготовки, надёжности и возможности осуществления транспортной деятельности с минимальным ущербом для окружающей среды и обеспечением безопасности движения. Общий стаж работы в качестве водителя, на момент получения лицензии не должен быть менее 5 лет и необходимо изложить в пункте 9 главы 34 «Положения об особенностях лицензирования отдельных видов деятельности».

При лицензировании из-за отсутствия нормативного документа о классификационных требованиях лицензирующий орган сталкивается с трудностями при определении критерия профессиональной пригодности и для водителей и управленческого персонала. Было бы целесообразно Министерством транспорта и коммуникаций разработать и утвердить Положение «О квалификационных требованиях к специалистам юридических лиц и индивидуальным предпринимателям, осуществляющим перевозки пассажиров и грузов автомобильным транспортом».

Необходимо отметить, что не менее важным моментом совершенствования лицензирования рынка транспортных услуг является соответствие автотранспортных средств, заявленных для выполнения перевозок, требованиям, установленным для осуществления соответствующих перевозок автомобильным транспортом и допуска автотранспортных средств к эксплуатации. Так как данное время около 70 % автомобильного транспорта превысило срок эксплуатации более 10 лет.

В настоящее время согласно распоряжению Министерства транспорта и коммуникаций Республики Таджикистан от 7.07.2008 года разрешается ввоз в Республику Таджикистан автомобилей выпуска после 2000 года, соответственно лицензия тоже выдается на осуществление перевозок автомобилям выпуска после 2000 года. В этом случае, в каких условиях эксплуатировался транспорт, практически определить невозможно. Для обеспечения безопасности осуществления перевозок этот фактор недостаточен.

Нами проведено исследование действующей нормативной документации, полученной от заводов изготовителей, о сроках службы выпускаемого подвижного состава. Все без исключения автомобильные заводы, руководствуясь техническими условиями и техническими характеристиками выпускаемых автомобилей, определяют нормы пробега до капитального ремонта, исходя из основных параметров подвижного состава, согласно Положению о техническом обслуживании и ремонте подвижного состава автомобильного транспорта. Например, легковые автомобили ГАЗ- 300 тыс. км., Микроавтобусы - 260 тыс.

км., автобусы: ПАЗ- 320 тыс. км., ЛАЗ-360 тыс. км., ЛИАЗ - 380 тыс. км., грузовые автомобили: ГАЗ- 250 тыс. км., ЗИЛ - 300 тыс. км. КАМАЗ - 300 тыс. км и т.д.

Для определения пробега до и после капитального ремонта необходимо учитывать региональные условия эксплуатации подвижного состава и его модификацию, а также дорожные условия, уровень организации технического обслуживания и текущего ремонта.

Для примера, пробег уязвимого для сегодняшнего дня микроавтобуса «Газель» составит:

До капитального ремонта:

$$L_{кр} = L_{\text{баз}} \times K$$

где:  $L_{\text{баз}}$  — норма пробега базового автомобиля - 260 тыс.км. ;  $K$  - результирующий коэффициент.

$$K = K_1 * K_2 * K_3$$

где:  $K_1$  — коэффициент, характеризующий условие эксплуатации (для города Душанбе принимаем 0,8);  $K_2$  - коэффициент корректирования в зависимости от модификации (в данном случае принимаем его за 1);  $K_3$  - коэффициент корректирования в зависимости от природно-климатических условий (принимаем за 0,9)

$$L_{кр} = 260 \times 0,8 \times 1 \times 0,9 = 187 \text{ (тыс. км.)}$$

Пробег автомобиля после капитального ремонта принимается, как правило, не менее 80% от пробега до капитального ремонта.

$$L_{\text{посл}} = 187 \times 0,8 = 150 \text{ (тыс. км.)}$$

$$L_{\text{общ}} = L_{кр} + L_{\text{посл}} = 187 + 150 = 337 \text{ (тыс. км.)}$$

Следует признать, что учет пробега автомобилей большинством коммерческих структур и предпринимателями, организован крайне неудовлетворительно, а зачастую просто не ведется.

В этой связи нами рассчитан средний годовой пробег автомобилей, работающих в разных секторах рынка, на примере города Душанбе:

Легковые такси - от 25 до 35 тыс. км;

Микроавтобусы - от 25 до 35 тыс. км;

Автобусы (городские и пригородные маршруты) - от 35 до 45 тыс. км; Автобусы (межгородские) - от 70 до 80 тыс. км.;

Грузовые автомобили (внутриобластные перевозки) - от 40 до 50 тыс. км;

Грузовые автомобили (междугородные перевозки) - от 50 до 60 тыс. км;

В данном случае для «Газель»-и срок службы составляет в среднем 10 лет. Но эти показатели выступают лишь в качестве ориентировочных, для определения пригодности автомобиля на лицензируемых видах деятельности.

С целью более точного определения срока эксплуатации подвижного состава, нами исследованы нормы амортизационных отчислений на полное восстановление подвижного состава в зависимости от его марки, модели и класса, которые применяются для автомобилей, выпущенных до 1.01.2004 г.

В соответствии с постановлением Совета Министров СССР «О единых нормах амортизационных отчислений на полное восстановление основных фондов народного хозяйства СССР» от 22.10.1992 года № 1072; нормы отчислений составляют:

- для легковых автомобилей 0,20% от стоимости на 1000 км пробега;
- для автобусов малого класса 0,25% от стоимости на 1000 км пробега;
- для автобусов среднего и большого класса 0,17% от стоимости на 1000 км пробега;
- для грузовых автомобилей, грузоподъемностью до 8 т. 0,23% от стоимости на 1000 км пробега;
- для грузовых автомобилей, грузоподъемностью свыше 8 т. 0,17% от стоимости на 1000 км пробега;

И в этом случае срок службы для «Газелей» составит 10 лет.

Таким образом, для определения пригодности автомобильного транспорта, выполняющего лицензируемый вид деятельности, следует производить дифференцированную оценку по трем критериям:

- 1) по пробегу, при наличии учетных данных;
- 2) по особенностям эксплуатации в секторах рынка;
- 3) по амортизационным отчислениям.

Предлагаем требования и условия перевозок, а также требования к допуску автотранспортных средств четко конкретизировать.

А именно, в главе 34 «Положение об особенностях лицензирования отдельных видов деятельности» предусмотреть предельный срок службы лицензируемого автомобильного транспорта: автобусов и легковых автомобилей - 12 лет, грузовых - 15 лет, максимальный пробег для них, независимо от типа автотранспортного средства: 600 тыс. км (350 тыс. км до капитального ремонта и 250 тыс. км - после).

Так как, в основном, в области автомобильного транспорта лицензиаты являются индивидуальными предпринимателями, осуществляющими лицензируемый вид деятельности арендованным транспортным средством. Во многих случаях такие лицензиаты долго не находятся на рынке транспортных услуг, т.е. меняют

сферу деятельности. Поэтому правильным и целесообразным было бы уменьшить срок действия лицензии от 5-и до 3-х лет. Это позволит лицензирующим органам осуществлять контроль над лицензиатами, проверки предоставляемых для получения лицензии документов, на предмет соответствия лицензионным требованиям и условиям.

Многие транспортные компании и индивидуальные предприниматели всегда стремятся при определении зоны деятельности получить контрольную карточку на более рентабельном маршруте. В таких случаях лицензирующим органам трудно определиться. Было бы целесообразно при лицензировании высокорентабельных видов транспортной деятельности проведение контингентированного лицензирования. Т.е. прикрепить нерентабельные маршруты к компаниям получившим высокорентабельные зоны деятельности.

Согласно нормативно- правовым актам по лицензированию транспортной деятельности для получения лицензии лицензиат должен удовлетворить ряд требований.

Таким образом, в Республике Таджикистан первым шагом для осуществления деятельности в качестве перевозчика является установление правового статуса. Наличие правового статуса обеспечивает правоспособность хозяйствующего субъекта, легальность его деятельности как участника рыночных отношений. Правовой статус устанавливается в процессе Государственной регистрации и подтверждается оформлением свидетельства о регистрации юридического лица или индивидуального предпринимателя.

Поскольку одним из лицензионных требований, предъявляемых к перевозчику, является профессиональная пригодность, соискателю лицензии необходимо обеспечить получение своим персоналом определенного уровня знаний и навыков. Прежде всего, это относится к водителям, которые должны иметь водительские права и медицинские документы, подтверждающие профессиональную пригодность по состоянию здоровья. Управленческий персонал должен соответствовать ряду квалификационных требований.

Таким образом, в Республике Таджикистан используется минимум критериев предоставления лицензии. Не принимается во внимание деловая репутация фирмы, устойчивость финансового положения. Государственная служба по надзору и регулированию в области транспорта не вправе отказать в выдаче лицензии при определении таких показателей как деловая репутация и финансовая состоятельность, эти критерии нормативно-правовыми актами не регламентированы. В результате на рынке транспортных услуг ведут хозяйственную деятельность перевозчики, которые в действительности не могут обеспечить ни надлежащий уровень безопасности, несоответствующее качество. В то же время такие перевозчики могут держать цены на свои услуги на более низком уровне за счет экономии, например, на безопасности и т.д. Следствием такой политики являются экономические потери общества, незащищенность потребителей транспортных услуг.

Нами предлагаются критерии предоставления лицензий на осуществление автомобильных перевозок (таб.1).

Таблица 1

*Критерии предоставления лицензий на осуществление автомобильных перевозок*

Критерий	Примечание
Профессиональная пригодность	Подтверждается специальным образованием или обучением с последующей сдачей экзаменов
Наличие производственно-технической базы	Собственное производство - техническая база имеет привилегии при лицензировании.
Устойчивость финансового положения фирмы	Определяется по разным критериям (минимальный грузооборот, минимальный уровень рентабельности и т.д.)
Организация технического обслуживания транспортных средств	Эффективное техническое обслуживание АТС является одной из задач, на решение которой направлена система лицензий. Уровень организации технического обслуживания должен соответствовать стандартам, обеспечивающим безопасную эксплуатацию транспортных средств
Пригодность точек базирования АТС	Рассматривается с точки зрения причинения окружающей среде минимального ущерба
Деловая репутация	Определяется по различным критериям, например, отсутствие нарушений законодательства (трудового, транспортного, административного и т.д.)

Кроме качественных ограничений (лицензионные требования) на том или ином этапе экономического развития могут применяться и различные количественные ограничения при выдаче лицензий на осуществление транспортной деятельности.

Мировой экономический опыт показал, что к количественным ограничениям прибегают в послекризисный период в момент подъема экономики. Ввод таких ограничений в различных странах

приходится на начало 30-х гг. 20 века. Так, в Великобритании с 1930 по 1970 гг. разрешения на эксплуатацию автотранспортных средств выдавались эффективно работающим предприятиям. Количественные ограничения могут быть направлены на регулирование количества автомобилей в парке, количества автотранспортных предприятий, мощности парка. Эти ограничения могут применяться к различным видам перевозок: пассажирским или грузовым, международным или внутренним.

Целью всех вводимых количественных ограничений является достижение оптимального уровня плотности конкурентной среды через прямое административное регулирование. Административное регулирование имеет ряд недостатков, и в первую очередь тенденцию к коррумпированности чиновников, ответственных за принятие решений.

На сегодняшний день процедура лицензирования в Республике Таджикистан является разрешительной процедурой, чаще всего фиксируется вход (выход) субъекта на рынок. С учетом насыщенности рынка транспортных услуг, необходимо переходить к критериальному принципу допуска на рынок, вводу новых ограничений, как количественных, так и качественных.



Рис. 1. Ограничения при допуске на рынок транспортных услуг

Лицензии выдаются на основе решения лицензионной комиссии, организованной в областных и городских управлениях ГСНРТ. Для определения зоны деятельности каждый водитель на свое транспортное средство должен брать контрольную карточку сроком от одного до шести месяцев на платной основе, хотя Законом о лицензировании отдельных видов деятельности иные платы, кроме лицензионных сборов, запрещаются. Выдачи контрольных карточек организованы в областных и городских управлениях ГСНРТ, во – первых это занимает много времени, чтобы добраться до областных центров, во-вторых, лишние расходы для водителя, в - третьих нарушается график движения при пассажирских перевозках.

В связи с осуществлением в Республике Таджикистан «Программы по снижению уровня бедности населения необходимо отменить иные платы и сборы по лицензированию, противоречащие Закону Республики Таджикистан «О лицензировании отдельных видов деятельности», в том числе плату за выдачу контрольных карточек транспортным средствам, т.е. внести изменения в «Положение об особенностях лицензирования отдельных видов деятельности» (Постановление правительства РТ №172 от 3.04.2007г.).

А также было бы целесообразно при подготовке нормативных документов по лицензированию учитывать международный опыт законодательства по лицензированию, устранить противоречия нормативных актов по лицензированию, т.е. привести в порядок все подзаконные акты в соответствии с законом РТ «О лицензировании отдельных видов деятельности», разработать и принять «Правила инспектирования лицензируемых видов деятельности».

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Закон Республики Таджикистан «О лицензировании отдельных видов деятельности» Ахбори Маджлиси Оли Республики Таджикистан. -2004г.
2. Положение об особенностях лицензирования отдельных видов деятельности. Постановление Правительства РТ №172 от 3 апреля 2007г.

3. Экономическая безопасность России: Общий курс: Учебник/Под ред. В.К. Сенчагова. 2-е изд. - М.: Дело, 2005. - 896 с.
4. Абалкин Л. И. и др. Государственное регулирование рыночной экономики. Путь России. - М.: Экономическая литература, 2002. - 583 с.
5. Положение о техническом обслуживании и ремонте автомобильного транспорта / Мин-во автомоб. транспорта РФСР. - М.: Транспорт, 1988г.
6. Акбелова И. М. и др. Государственная экономическая политика: опыт перехода к рынку. - М.: Дело и сервис, 1998. - 315 с.

### **ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ОСНОВЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ РЫНКА ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН**

В данной статье определена роль лицензирования в обеспечении экономической безопасности. Предложены пути совершенствования лицензирования деятельности субъектов рынка транспортных услуг в обеспечении экономической безопасности экономики Республики Таджикистан.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** транспортная инфраструктура, платежеспособность, спрос, национальная экономика, экономическая безопасность, государственное регулирование, угрозы экономической безопасности, транспортная отрасль.

#### **MAINTENANCE OF ECONOMIC SAFETY ON THE BASIS OF LICENSING OF ACTIVITY OF SUBJECTS OF THE MARKET OF TRANSPORT SERVICES OF REPUBLIC TAJIKISTAN**

In this articles defined a licensing role in maintenance of economic safety. Offered a way of perfection licensing of activity of subjects the market of transportation services in maintenance of economic safety of economy of Republic Tajikistan.

**KEY WORDS:** Transport infrastructure, solvency, demand, national economy, economic safety, state regulation, threats of economic safety, transport branch.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *Саидмуродова Шоишта Очилдиевна* - старший преподаватель кафедры «Экономика и управление на транспорте» ТГУ им. акад. М.С.Осими.

*Амонуллоев Икром Абдукаримович*, - старший преподаватель кафедры «Экономика и управление на транспорте» ТГУ им. акад. М.С.Осими

*Сатгинов Облокул Камарович* - доктор экономических наук, декан транспортного факультета ТГУ.

### **ОРГАНИЗАЦИОННО-УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ**

*А.Х. Катаев, А.Х. Каландаров, Х.Г. Рузибоев, Дж.Д. Идимадов, М.Х. Сафаров*  
Технологический университет Таджикистана

На качество продукции, как известно, оказывает влияние большое число факторов, среди которых особое место занимают организационно-управленческие факторы. К их числу можно отнести: контроль и надзор, стандартизацию, сертификацию и аттестацию, обеспечение единства измерений, метрологическое обеспечение, правовое, технико-технологическое нормирование и информационное обеспечение

**1. Контроль и надзор безопасности.** Одной из важнейших составных частей системы обеспечения качества является контроль и надзор. Контроль и надзор осуществляются в соответствии с действующим законодательством Республики Таджикистан.

Поскольку в настоящее время в Республике Таджикистан отсутствует закон о «Техническом регулировании», техническое регулирование как вид управления производственно-техническими системами осуществляется на основе семи действующих Законов Республики Таджикистан и национального стандарта Республики Таджикистан СТ РТ 5.4-2005 «Аккредитация испытательных лабораторий (Центров). Основные положения».

Действующее законодательство Республики Таджикистан в области технического регулирования включает:

Закон Республики Таджикистан «О сертификации продукции и услуг», принят 13 декабря 1996 г. ППРТ № 313.

Закон Республики Таджикистан «О стандартизации», принят 14 декабря 1996 г. ППРТ № 333.

Закон Республики Таджикистан «Об обеспечении единства измерений», принят 15 мая 1997 г. ППРТ № 435.

Закон Республики Таджикистан «О защите прав потребителей», принят 9 декабря 2004 г. ППРТ № 72.

Закон Республики Таджикистан «О качестве и безопасности пищевых продуктов», принят 10 мая 2002 г. ППРТ № 54.

Закон Республики Таджикистан «О техническом нормировании», принят 19 мая 2009 г. ППРТ № 522.

Кодекс административных правонарушений Республики Таджикистан, принят 31 декабря 2008 г. ППРТ № 455.

К сожалению эти Законы не дают четкого определения терминов «контроль» и «надзор». Являясь в определенной степени синонимами, контроль и надзор разделяются приписываемыми им каждым Законом функциями.

Статья 14 Закона РТ «О сертификации продукции и услуг» устанавливает полномочия агентства Таджикистандарт и определяет его как орган по осуществлению государственного контроля и надзора за соблюдением правил обязательной сертификации и за сертифицированной продукцией.

Статья 11 Закона РТ «О стандартизации» определяет агентства Таджикистандарт как ответственный орган по осуществлению государственного контроля и надзора за соблюдением субъектами хозяйственной деятельности обязательных требований нормативных документов по стандартизации и т.д.

В Законе РТ «Об обеспечении единства измерений», контролю и надзору посвящен целый раздел 4, включающий 10 статей. В статье 1 определены функции государственного метрологического контроля и государственного метрологического надзора. Но в нем нет четкого определения понятий «контроль» и «надзор».

Предметами государственного контроля и надзора могут являться средства производства, элементы производственного процесса и продукция. Объектами государственного контроля и надзора могут являться различные аспекты сертификации, стандартизации, обеспечения единства измерений, защиты прав потребителей, качества и безопасности пищевых продуктов.

Государственный контроль и надзор осуществляются в строгом соответствии со статьями:

- 14 Закона РТ «О сертификации»;
- 11 Закона РТ «О стандартизации»;
- 12,13,14,15,16,17,18,19,20,21 Раздела 4 Закона РТ «Об обеспечении единства измерений»;
- 38, 39,40,41 Закона РТ «О защите прав потребителей»;
- 8, 13,14, 28 Закона РТ «О качестве и безопасности пищевых продуктов».

В пункте 10 статьи 1 Закона РТ «О техническом нормировании» приводится следующее определение понятия государственного надзора: «Государственный надзор за выполнением требований технических регламентов – это постоянное наблюдение за соответствием техническим регламентам введенной в оборот продукции».

**2. Стандартизация.** Стандартизация – это деятельность, направленная на достижение оптимальной степени упорядочения в определенной области посредством установления положений для всеобщего и многократного использования в отношении реально существующих или потенциальных задач [7, стр.19].

Стандартизация характеризуется целью осуществления, объектом и аспектом стандартизации.

Стандартизация осуществляется в целях обеспечения:

- Безопасности продукции, работ, услуг, производственных процессов для окружающей среды, жизни, здоровья и имущества граждан;
- Технической и информационной совместимости, взаимозаменяемости продукции;
- Качества продукции, работ, услуг и производственных процессов;
- Единства, достоверности и точности измерений, контроля и испытаний;
- Экономии всех видов ресурсов;
- Безопасности хозяйственных объектов с учетом риска возникновения природных и техногенных катастроф и других чрезвычайных ситуаций и др.

Объект стандартизации - конкретная продукция, услуги, производственный процесс или группы однородной конкретной продукции, группы однородных конкретных услуг или производственных процессов [7, стр.20].

Аспект стандартизации – направление стандартизации выбранного объекта стандартизации, характеризующее определенное свойство явления качества (или группу свойств явления качества) данного объекта.

На промышленном предприятии объектами стандартизации могут являться средства производства, производственный процесс в целом или его части – технологический процесс, сырьё, система подготовки и аттестации персонала и продукция.

Деятельность, касающаяся стандартизации на промышленном предприятии, может выражаться в контроле соблюдения требований стандартов, в разработке проекта новых стандартов по конкретным объектам и аспектам стандартизации, в разработке проекта совершенствования существующих стандартов (разработка оптимальных стандартов), в комплектации и систематизации нормативно-технических документов по предприятию и в ведении документации.

Применительно к конкретной продукции (такowymi являются выпускаемая продукция и средства производства) аспектами стандартизации могут являться:

- Термины и определения;
- Условные обозначения и сокращения;

- Классификация, требования к главным параметрам и размерам (показателям целевого или функционального назначения);
- Требования к основным показателям потребительского качества (полезности);
- Требования к основным показателям уровня экономичности;
- Требования к комплектности продукции;
- Требования к методам и средствам хранения и транспортирования;
- Требования к методам и средствам восстановления (ремонта);
- Требования безопасности продукции для жизни, здоровья и имущества при её производстве, обращении и потреблении;
- Требования охраны окружающей природной среды;
- Требования к правилам и средствам приемки продукции;
- Требования к методам, методикам и средствам контроля (испытаний, измерений, анализа) показателей уровня качества продукции;
- Требования к маркировке продукции;
- Требования к упаковке продукции, транспортной и потребительской таре;
- Требования и условия технически эффективного и безопасного потребления (эксплуатации или использования) продукции по её целевому или функциональному назначению;
- Требования и условия технически эффективной и безопасной утилизации (захоронения, уничтожения).

Кроме этого, предприятие при функционировании может пользоваться различными сторонними услугами или само оказывать такие услуги. Услуги, как продукция, также являются объектами стандартизации. При этом аспектами стандартизации услуг могут являться:

- Термины и определения услуг;
- Условные обозначения услуг и их элементов;
- Классификация и требования к оптимальным главным параметрам (показателям назначения) услуг;
- Требования к оптимальным основным позитивным и негативным показателям качества услуг;
- Требования к оптимальным основным показателям уровня экономичности и времени оказания услуг;
- Требования к оптимальной комплексности и условиям (режиму, гигиене, комфорту, культуре) оказания услуг;
- Требования к оптимальным условиям повторного (в том числе бесплатного или льготного) оказания услуг;
- Оптимальные требования безопасности оказания услуг для жизни, здоровья и имущества;
- Оптимальные требования охраны окружающей среды при оказании услуг;
- Требования к оптимальным правилам и средствам приемки результатов оказания услуг;
- Требования к оптимальным методам и методикам и средствам контроля регламентированных параметров и показателей качества услуг;
- Требования к оптимальным методам и методикам подтверждения соответствия результатов оказанных услуг регламентированным требованиям.

**3. Обеспечение единства измерений.** Под единством измерений понимают такое их состояние, при котором результаты измерений выражены в узаконенных единицах физических величин, а погрешность измерений не выходит за установленные границы с заданной вероятностью.

В целях обеспечения единства измерений в республике действует Государственная система обеспечения единства измерений (ГСИ). Назначение этой системы – обеспечение единства измерений в стране, то есть управление субъектами, нормами, средствами и видами деятельности в целях установления и применения научных, правовых, организационных и технических основ, правил, норм и средств, необходимых для достижения требуемого уровня единства измерений.

Научную основу ГСИ составляет метрология – наука об измерениях, методах и средствах обеспечения их единства и способах достижения заданного уровня точности.

Правовую основу ГСИ составляет комплекс нормативно-правовых документов – вышеупомянутые Законы РТ, технические регламенты, касающиеся технических измерений и т.д.

Организационную основу ГСИ составляют Государственная метрологическая служба, Государственная служба времени, частоты и определения параметров вращения Земли (ГСВЧ), Государственная служба стандартных образцов состава и свойств веществ и материалов, Государственная служба стандартных справочных данных о физических константах и свойствах веществ и материалов, метрологические службы органов исполнительной власти и юридических лиц и т.д.

Техническую основу ГСИ составляет парк средств измерений, испытаний и контроля, применяемых при разработках и изготовлении средств производства, технологических процессов и продукции.

Нормативную базу ГСИ в республике составляют национальные стандарты: СТ РТ 50.01-2000 «Государственный надзор за стандартами и средствами измерений. Взаимодействие органов



Таджикстандарта с правоохранительными органами республики Таджикистан. Применение правовых средств»; СТ РТ 1042-2002 «Государственная система обеспечения единства измерений. Требования к количеству фасованных товаров в упаковках любого вида при их производстве, расфасовке, продаже и импорте» и другие.

4. **Метрологическое обеспечение.** Основные положения метрологического обеспечения сформулированы в ГОСТ 1.25-76, который определяет основные задачи метрологического обеспечения – МО, на общегосударственном и отраслевом уровне, на предприятии (в организации), формулирует правила планирования МО, устанавливает структуру государственной и ведомственной метрологических служб.

Нормы и правила метрологического обеспечения регламентируют стандарты и другие нормативно-технические документы – НТД Государственной системы обеспечения единства измерений – ГСИ, то есть комплекс установленных стандартами взаимовязанных правил, положений, требований и норм, определяющих организацию и методику проведения работ по оценке и обеспечению точности измерений.

Метрологическое обеспечение на предприятии должно осуществляться на основе широкого внедрения норм и правил ГСИ и других нормативных актов по отношению ко всем элементам промышленного предприятия: средствам производства; производственному процессу и продукции.

Метрологическое обеспечение предполагает:

- Установление рациональной номенклатуры измеряемых параметров и оптимальных норм точности измерений на этапе разработки, проектирования и производства всех элементов промышленного предприятия. Эти вопросы должны решаться совместными усилиями разработчиков, технологов, метрологов соответствующего элемента предприятия;
- Оснащение предприятия средствами измерений (контроля) требуемой точности, процедур контроля и испытаний готовой продукции, сырья, полуфабрикатов, комплектующих изделий, а также процедур контроля параметров технологических процессов, оборудования, оснастки и инструмента;
- Применения методик выполнения измерений (МВИ), гарантирующих получение необходимой точности измерений соответствующих параметров, особенно при контроле параметров, характеризующих безопасность работ и состояние окружающей природной среды;
- Метрологическую проработку технической документации;
- Обеспечения производства средствами измерений, прошедшими государственные испытания и допущенными к применению, средствами обработки результатов наблюдений и измерений и представления результатов измерений;
- Организацию подготовки поверителей, выполняющих контрольно-измерительные операции на предприятии.

5. **Аттестация и сертификация.** Аттестация – это процедура установления и подтверждения соответствия аттестуемого объекта предъявляемым к нему требованиям.

Аттестации подвергаются: нестандартизованные измерительные средства, персонал рабочих кадров, в том числе осуществляющие проверку измерительных средств и непосредственно участвующие в проведении испытаний в испытательных лабораториях и центрах, аккредитуемые лаборатории или центры, методы испытаний, методики выполнения измерений.

Сертификация – это процедура подтверждения соответствия объекта предъявляемым к нему требованиям. Сертификация может иметь три формы: «самосертификация» или сертификация «первой стороной»; подтверждение покупателем соответствия товара необходимым требованиям или сертификация «второй стороной»; подтверждение соответствия товара установленным требованиям независимым лицом (экспертом) или сертификация «третьей стороной».

Объектами сертификации являются: продукция (работы, услуги); система менеджмента качества; системы экологического менеджмента; интегрированные системы менеджмента организации; органы по сертификации; испытательные центры и лаборатории; персонал.

Аттестация и сертификация осуществляются в соответствии с действующими Законами РТ, приведенными выше.

Термин «Оценка соответствия» является более точным, нежели сертификация. Это связано с тем, что сертификация как процедура подтверждения соответствия «третьей стороной» перестала быть основной формой этой деятельности и может осуществляться в других, следующих формах:

- Декларирование соответствия (подтверждение соответствия «первой стороной», то есть поставщиком);
- Аккредитация (признание компетентности органа, центра или лаборатории);
- Государственная регистрация (подтверждение безопасности новых пищевых продуктов, биологически активных добавок и др.);
- Государственный надзор (проверка соответствия товаров, услуг, процессов органами госсанэпиднадзора, ветеринарного надзора и др.);
- Испытание;

- Ввод в эксплуатацию объекта;
- Лицензирование.

**6. Правовое, техническое и технологическое нормирование.** Правовые, технические и технологические отношения могут возникнуть между различными участниками этапов жизненного цикла элементов промышленного предприятия.

Эти отношения могут носить характер обязательных требований, предъявляемых к ним. Установление, применение и реализация таких требований, с одной стороны, являются объектами Права, с другой стороны, определение количественных мер этих требований тесно связано с сущностью технического объекта и технологического процесса.

Исходя из этого, в республике принят Закон о «Техническом нормировании», регулирующий отношения, возникающие при разработке и утверждении обязательных для соблюдения технических требований к продукции, процессам её разработки, производства, эксплуатации, хранения, перевозки, реализации, утилизации их отходов, выполнении работ, оказания услуг - в части их безопасности, который устанавливает права и обязанности каждого из участников этих отношений.

Кроме того, требования содержатся в Технических регламентах, статус которых устанавливается этим же Законом. Технические регламенты предъявляют обязательные требования к продукции и сопутствующим её обращению процессам, обеспечивающие их безопасность здоровью и жизни людей, причастных к этому обращению.

Требования, содержащиеся в стандартах, технических условиях и других нормативно-технических документах подлежат соблюдению на добровольных началах, если не оговорены иные условия. Исключения составляют стандарты организации обязательные – СТОО, соблюдение требований которых обязательно. Стандарты имеются на средства производства как на продукцию, на технологические процессы и на выпускаемые продукции. В ближайшей перспективе появятся стандарты на образцы-эталонные оптимальных производственных процессов и стандарты на образцы эталонные оптимальных продуктов товаров.

**7. Информационное обеспечение службы обеспечения качества.** Информационную базу системы обеспечения качества составляют Законы и подзаконные акты Республики Таджикистан, национальные стандарты Республики Таджикистан, учебники, учебные пособия, монографии, периодические издания, международные, межгосударственные и национальные стандарты, стандарты организаций, Технические условия и другие нормативно-технические документы, справочники, стандартные образцы состава и свойств веществ и материалов, справочные данные о физических константах и свойствах веществ и материалов, формуляры отдельных изделий и оборудования, описание устройств и принципа работы технических средств, инструкции по эксплуатации оборудования и контрольно-измерительных средств, электронные носители информации, информация, добываемая через интернет и другие.

Результаты данной работы могут использоваться при создании систем менеджмента качества предприятия и организации.

#### ЛИТЕРАТУРА

5. Катаев А.Х., Каландаров А.Х., Каримов Ф.Х., Руздобоев Х.Г., Кодиров А.М. Концептуальная модель системы обеспечения качества продукции. Известия АНРТ, №3, 2010 г.
6. Миттаг Х.И., Ринне Х. Статистические методы обеспечения качества. -М.: Машиностроение, 1995, 601 с.
7. Катаев А.Х. Техническое регулирование. Перспективы реформирования и развития в Республике Таджикистан. – Душанбе: Ирфон, 2007, 320 с.
8. Белобрагин В.Я. Основы технического регулирования. -М.: РИА «Стандарты и качество», 2005, 319 с.
9. Пономарев С.В., Мищенко С.В., Белобрагин В.Я. Управление качеством продукции. -М.: РИА «Стандарты и качество», 2004, 120 с.
10. Никифоров А.Д., Бакиев Т.А. Метрология, стандартизация и сертификация. -М.: Высшая школа, 2005, 421 с.
11. Основы метрологии, стандартизации и сертификации. Учебник. Под редакцией В.М. Мишина. -М.: ЮНИТИ, 2007, 447 с.
12. Международный стандарт ISO 9001. Системы менеджмента качества. Требования. Третье издание. ISO 9001:2000(R).
13. Крылова Г.Д. Основы стандартизации, сертификации, метрологии. -М.: ЮНИТИ, 2006, 671 с.

#### ОРГАНИЗАЦИОННО-УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Впервые представлена концептуальная модель системы управления качеством продукции промышленного предприятия и описан порядок её функционирования на основе сформировавшегося, в мировой практике, представления об этапах жизненного цикла продукции и сущности технического регулирования. Средства производства, элементы производственного процесса и организационно-управленческие воздействия вместе, с точки зрения их влияния на качество конечной продукции, рассмотрены впервые. Может быть использована при разработке национальной концепции технического регулирования в республике.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** техническое регулирование, система обеспечения качества, концептуальная модель, обеспечение единства измерений, информационное обеспечение.

## ORGANIZATIONAL AND MANAGERIAL ASPECTS OF ENTERPRISE PRODUCTION QUALITY

Presented for the first time a conceptual model of quality management system of industrial enterprise, and its functioning on the basis of world generated practice, reporting on the phases of product life cycle and the nature of technical regulation. Production means, production process elements, organizational and managerial impact, along with their impact on the quality of the final product are examined for the first time. This can be used in developing the concept of national technical regulations in the country.

**KEY WORDS:** technical regulation, quality assurance system, a cybernetic model, ensuring unity of measurements, information provision.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *А.Х. Каландаров* - Технологический университет Таджикистана. E-mail: [maja62@mail.ru](mailto:maja62@mail.ru)

*Катаев Амир Халибович* - доктор экономических наук, профессор, депутат Маджлиси намояндагон Маджлиси Оли (Парламента) Республики Таджикистан

*Х.Г. Рузубов* - заместитель декана факультета технологии и дизайна Технологического университета Таджикистана

*Х.Д.Идидимодов* - Технологический университет Таджикистана.

*М.Х.Сафаров* - Технологический университет Таджикистана.

## МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА И ФОРМИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СТРУКТУРЫ ТАМОЖЕННОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

*Ф.И.Гадоев, Н.Р. Раджабова*  
Таджикский финансовый институт

Оценка современного уровня развития экономического сотрудничества между странами СНГ показывает, что важное место надо уделить международному разделению труда и изучению различных его параметров. С другой стороны необходимость политико-экономического анализа внешнеэкономического сотрудничества становится актуальной в условиях перехода к рыночным отношениям, развития и расширения региональных рынков, совместного инвестирования, использования достижений НТП, миграции рабочей силы и т.п.

Комплексный анализ современного уровня развития экономического сотрудничества показывает, что следует выделить растущую взаимозависимость национальных экономик, зависимость их эффективности, интенсификации, экологической безопасности не только от взаимодействия друг с другом, но и от участия во многих общепланетарных процессах. По нашему мнению, эта основополагающая тенденция должна учитываться в стратегии развития экономического сотрудничества любого государства. Понятно, что каждая конкретная форма экономического сотрудничества является объектом не только национального, но и совместного для стран сотрудничества, то есть межнационального регулирования.

Следует отметить, что экономическое сотрудничество базируется на объективно существующем международном разделении труда, в силу которого материальное производство выступает как обмен деятельностью между людьми, участвующими сообща в производстве жизненных благ [1,2,4].

В условиях развития внешнеэкономического сотрудничества ведущее место отводится долгосрочной торговле. Однако, в настоящее время все больше происходит переход от обычной международной торговли, основанной на отдельных контрактах, к экономическим связям, базирующимся на долгосрочных контрактах, которые определяют взаимоотношения между странами на сравнительно длительный период, состоящие из ввоза (импорта) и вывоза (экспорта) товаров и услуг. Их выполнение требует четкого разграничения обязанностей и учета международного обмена деятельностью еще до начала реализации программ и соглашений, диктует необходимость принятия во внимание каждой из стран этих моментов в организации своих производственных процессов в национальных границах и оказывает непосредственное влияние на расширенное воспроизводство. По мере углубления международного разделения труда между странами, развития между ними отношений кооперации роль и значение планомерной формы осуществления внешнеэкономического сотрудничества в этой сфере будут возрастать. При этом важное место отводится таможенным органам.

Разделяя мнения авторов работ [1,2,4,5], мы считаем, что международное разделение труда в таможенном деле является следствием роста объемов ВЭД, в том числе - внешней торговли и таможенных услуг, а также - следствием научно - технического прогресса. В результате этих процессов происходит концентрация специализированных технологий и производств, создаются новые и совершенствуются прежние технологии и производства.

При этом важно заметить, что экономической наукой доказано все формы общественного, в том числе - международного разделения, взаимосвязаны. Под влиянием общего разделения труда из

промышленности в торговлю передаются некоторые виды деятельности такие, как упаковка, транспортировка и др. Из торговли в таможенное дело переходят функции контроля и хранения товаров, выбраковка опасных для здоровья и жизни продуктов и т.д.

Каждому уровню развития таможенно-терминальной системы соответствует его определенная отраслевая структура. Рост объемов государственных таможенно-терминальных услуг, развитие науки и техники определяют масштабы и формы концентрации и специализации таможенной деятельности. Различают отраслевую (вертикальную) и территориальную (горизонтальную) структуры таможенного дела. Изучение этих структур в их взаимосвязи способствует обеспечению потребностей в таможенных услугах при минимальных затратах общественного труда.

По нашему мнению, для количественной характеристики структуры таможенных органов можно использовать различные показатели: численность сотрудников, стоимость основных производственных фондов, объем таможенных платежей и другие.

По нашему мнению, виды деятельности в таможенном деле можно классифицировать по различным признакам:

- производственная и непроизводственная сферы таможенного дела;
- таможенное обслуживание торговых операций с товарами добывающих и обрабатывающих отраслей;
- таможенное обслуживание торговых операций с товарами производственного назначения и товарами народного потребления;
- различные виды специализированной деятельности в таможенном деле (контроль товаров, взимание платежей, валютный контроль, оперативно-розыскная деятельность, обеспечение внутренней безопасности в таможенных органах и другие).

В основу первого признака положен принцип экономического назначения таможенных услуг. Участвуя в торговых операциях, таможенные органы обеспечивают непрерывное функционирование торговли, то есть производственной сферы экономики. Оказывая услуги гражданам и организациям, не связанным с торговлей, таможенники обеспечивают функционирование непроизводственной сферы.

Второй признак отражает участие таможенных органов в торговых операциях с товарами различной степени готовности. Это - важная характеристика технологического уровня торгующих организаций, участвующих в этом процессе отраслей.

Третий признак характеризует участие таможенных органов в обеспечении населения необходимыми товарами производства и быта. В экспортных товарах в указанное время преобладали товары производственного назначения, а в импортных - непроизводственного.

Четвертый признак классификации – технологический, представляет для экономики таможенного дела наибольший интерес, так по этому признаку в таможенных организациях формируются подразделения и разрабатываются программы развития. Эти виды деятельности и подразделения характеризуются:

1. назначением услуг;
2. однородностью потребляемых или используемых ресурсов (материальных, информационных и других);
3. общностью технической базы и технологических процессов;
4. однородным профессиональным составом кадров и общностью организации управления.

Кроме того, в таможенном деле можно классифицировать таможни по виду транспорта, которым перевозятся товары к месту оформления отдельно следующего багажа и почтовых отправок: железнодорожные, авиационные, морские, речные, автомобильные и почтово-багажные таможни.

Системный анализ функционирования таможенных органов Республики Таджикистан показывает, что внутриотраслевая дифференциация в таможенном деле отражает также и изменения, происходящие в организации управления. На практике в системе таможенных органов периодически происходят изменения в структуре ликвидации одних подразделений и создании других постов, таможен, региональных управлений. Осуществляется непрерывный поиск наиболее эффективной структуры системы, отражающей общественное разделение труда по различным признакам.

Общественное разделение труда, производственная и научно-техническая специализация и кооперирование в международном масштабе превращают экономику отдельной страны в часть мирового производственного процесса. Усиливаются экономические связи между странами, происходит интернационализация производства. Одним из средств такого процесса является внешнеэкономическая деятельность, внешняя торговля. Таможенные органы участвуют в этих процессах. Проведенный анализ показывает, что при этом Таможенная служба при Правительстве Республики Таджикистан решает задачи, установленные соответствующим положением, а именно:

- разрабатывает проекты международных договоров Республики Таджикистан по вопросам таможенного дела, проводит в установленном порядке переговоры по их заключению, предоставляет предложения по заключению таких договоров Республики Таджикистан в части, касающейся таможенного дела;

- вносит в Правительство Республики Таджикистан предложения о присоединении Республики Таджикистан к международным договорам по вопросам таможенного дела;
- участвует в деятельности международных организаций занимающихся вопросами таможенного дела;
- организует участие таджикской стороны в деятельности Совета таможенного сотрудничества;
- обеспечивает выполнение международных обязательств Республики Таджикистан в части, касающейся таможенного дела;
- осуществляет сотрудничество и взаимодействие с таможенными и иными компетентными органами иностранных государств;
- принимает в установленном порядке иностранные делегации, прибывающие в Республику Таджикистан для решения вопросов, касающихся таможенного дела.

Нами установлено, что таможенные органы участвуют в решении указанных задач по трем направлениям:

Первое направление связано с совершенствованием двухсторонних отношений таможенных органов Республики Таджикистан с таможенными органами других стран, например, заключение двухсторонних договоров Таджикистана с другими странами по торговле и таможенным вопросам. Общее свойство таких договоров заключается в следующем. Таможенные отношения Таджикистана с другими странами изменяются в зависимости от того или иного состояния двухсторонних или международных отношений и, соответственно, то улучшаются, то ухудшаются. Ухудшение таможенных отношений само по себе исключает любые договоры, ибо их заключают лишь тогда, когда стороны стремятся улучшить эти отношения: сократить или отменить таможенные пошлины, ликвидировать таможенный контроль, создать зоны наибольшего благоприятствования для участников ВЭД.

Второе направление интеграции - это совместная работа таможенных органов стран СНГ. Эту работу направляет Совет руководителей таможенных служб государств-участников Содружества. В его функции входит унификация таможенных правил и документов, разработка единых принципов осуществления валютного контроля таможенными службами стран СНГ.

В настоящее время Республика Таджикистан с некоторыми странами СНГ установила тесные таможенные отношения. Так, с Российской Федерацией, республиками Беларусь, Казахстан и Кыргызстан образован Таможенный союз. Первый этап создания Таможенного союза еще в 1996 году завершен [1]. Большинство законодательных и нормативных актов, регулирующих таможенные отношения, были унифицированы, на практике применяются Основы таможенных законодательств государств-участников СНГ. Введена в действие единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности стран СНГ (ТН ВЭД СНГ), определен единый порядок совместного ведения таможенной статистики внешней торговли, подписаны соглашения о единстве управления таможенными службами. Созданы представительства таможенных служб этих государств при таможенных службах. Проводилась активная работа с таможенными службами других стран СНГ по вопросам их включения в Таможенный союз.

С другой стороны Таможенный союз можно рассматривать как принципиально новый тип взаимоотношений между государствами СНГ. Его формирование и развитие не может быть простым, но мы считаем, что какие бы трудности не встречались на пути, этот этап интеграционного процесса необходимо пройти. При этом следует отметить, что другим важным шагом, по мнению членов союза, было бы созданием Платежного союза.

Другим важным направлением является подписание соглашений между странами входящими в Таможенный союз о единстве системы управления таможенными службами, создание представительства таможенных органов и разработка программы развития таможенных органов, которая содержит мероприятия по восьми направлениям. Нами установлено, что на третьем этапе всеми государствами признается кризис в Содружестве, который проявляется в невыполнении основополагающих решений, отказе ряда государств, в сотрудничестве по многим экономическим, политическим, военным вопросам, а также в участии в отдельных структурных организациях СНГ. Одновременно начинается поиск путей совершенствования деятельности Содружества, новых объединяющих целей и задач. Для решения задач по углублению интеграции создаются Межгосударственный Совет, Интеграционный комитет и разрабатываются Программы по реализации договора об углублении экономической интеграции. Интеграционный комитет наделяется функцией координатора сторон по вопросам вступления во Всемирную Торговую Организацию.

Другим важным направлением интеграции является участие таджикских таможенных органов в работе Всемирной таможенной организации (ВТО) [2]. Главными задачами ВТО с момента ее создания являются разработка и распределение рекомендаций по вопросам, относящимся к таможенному делу, с целью ускорения мирового товарооборота, облегчения перемещения товаров и пассажиров через таможенные границы при сохранении в полном объеме контрольных и фискальных функций таможни. При этом большое значение придается содействию гармонизации таможенных систем и таможенного законодательства, подтягиванию «молодых» таможенных служб к уровню служб, уже накопивших большой опыт работы в

условиях рыночной экономики. Мы считаем, что одним из возможных направлений улучшения деятельности таможенных органов страны является вхождение в эти организации. Следует отметить, что в настоящее время в Республике Таджикистан ведется работа в этом направлении. В связи с предстоящим вступлением Республики Таджикистан во ВТО механизм регулирования ВЭД приводится с требованиями ВТО и с учетом защиты национальных экономических интересов Республики Таджикистан.

По нашему мнению для этого необходимо совершенствовать национальную систему применения защитных мер, в частности, антидемпинговых, компенсационных, специальных пошлин, а также импортных квот, согласуя их с правилами ВТО, и унифицировать акцизы на товары, ввозимые на территорию страны и производимые на ее территории. Предусматривается также дальнейшее совершенствование таможенных правил в соответствии со ст. VIII ГААТ, запрещающей использование таможенных процедур в качестве дополнительного барьера доступа иностранных товаров на национальный рынок. Это означает и упрощение процедур таможенного оформления на основе выработки исчерпывающего перечня документов, подлежащих предъявлению в таможенные органы и защиту прав экспортеров и импортеров в ходе расследования дел о нарушениях таможенных правил путем упрощения процедуры обслуживания действий таможенных органов.

Мы считаем, что согласование и приведение в соответствии с рамками ЕВРАЗЭС процессов формирования и развития таможенной системы позволяет осуществлять государственное регулирование международных и внешнеэкономических отношений и связей, защиту отечественного потребительского рынка, оптимизацию экспортно-импортных операций, защиту экономической безопасности страны, что в свою очередь предполагает наличия хорошо сформированной и развитой таможенной системы.

Системный анализ показывает, что во всех отраслях, в том числе и в таможенном деле различные виды деятельности развиваются или сокращаются неравномерно, несогласованно. Это приводит к внутренним диспропорциям и снижению эффективности работы отрасли в целом.

Для устранения возникающих диспропорций рекомендуется применение специального инструмента, т.е. использование межотраслевых, межрайонных и комплексных проблемных программ развития. Эти программы называются целевыми (потому, что они направлены на достижение заранее намеченных целей), проблемными (так как посредством их предполагается решать какие-то проблемы), межотраслевыми или межрайонными (в связи с намерением согласовать развитие отраслей и районов), комплексными (ибо в них рассмотрены в единстве вопросы социальные, экономические, технические, технологические, экологические и другие). Нами установлено, что согласно Положению о ТСРТ этому органу дано именно в обязанность разрабатывать и реализовывать программы развития таможенного дела в Республике Таджикистан.

В условиях углубления развития рыночных отношений, постоянно и системно расширяющихся внешнеэкономических связей, экспортно-импортных операций субъектов хозяйственной деятельности, а также в силу географического расположения Республики Таджикистан, относительно малого отрезка времени на формирование собственной таможенной системы, в настоящее время все актуальнее становятся проблемы формирования и развития таможенной службы. Следует отметить, что в Республике Таджикистан, начиная с 1992 года, разработаны программы становления и развития таможенных органов, в результате реализации которых завершился начальный этап формирования этих органов. В настоящее время разрабатывается перспективная программа развития таможенной системы на период до 2015 года. По нашему мнению данная программа должна предусмотреть:

1. Завершение формирования территориальных органов руководства и управления таможенным делом в условиях развития ЕВРАЗЭС.
2. Создание дополнительной сети внутренних таможенных органов.
3. Завершение создания таможенных органов на административной границе с Узбекистаном, Кыргызстаном, Китаем и Исламской Республикой Афганистан.
4. Продолжение развития сети таможенных органов в местах формирования внешнеторговых грузопотоков и сосредоточения участников внешнеэкономических связей.
5. Кадровое обеспечение процесса формирования и расширения таможенной системы и ее инфраструктуры, включая органы управления и сеть учебных и научных заведений.
6. Совершенствование борьбы с контрабандой, незаконным оборотом наркотиков и нарушениями таможенных правил во внешнеторговом обороте.
7. Внедрение новых технологий взимания таможенных платежей в государственный бюджет. Обеспечение своевременного и правильного их начисления, полного взимания и организации действенного контроля за их поступлением в доходную часть государственного бюджета.
8. Обеспечение таможенных органов средствами вычислительной техники, программными продуктами и оборудованием для передачи данных, а также техническими средствами таможенного контроля и таможенной экспертизы. Создание ведомственной информационно-вычислительной системы на базе спутниковой сети связи.

## 9. Организации сети таможенных лабораторий и акцизных постов.

Необходимо отметить, что реализация этих направлений требует выделения значительных капитальных вложений. Поэтому в условиях, когда деятельность таможенных органов становится все сложнее и многограннее, а ресурсы, выделяемые на развитие таможенной системы все более ограниченными, встает задача повышения эффективности работы всех структурных подразделений системы.

В сложившейся ситуации осуществление поставленных задач возможно только при условии глубокого анализа деятельности таможенных органов в нынешних условиях, сосредоточения усилий на приоритеты и перспективные направления их работы, изменения управления службой, модернизации деятельности таможенных органов на всех направлениях.

В процессе модернизации таможенной системы Республики Таджикистан предстоит всесторонне проанализировать деятельность таможенных органов на всех уровнях, определить роль и место каждого из них, цели и задачи дальнейшего развития таможенных органов по всей вертикали управления, разработать план действий, направленный на достижение поставленных целей. По нашему мнению программу модернизации таможенной системы Республики Таджикистан предстоит разработать с учетом мирового опыта и вхождения в ВТО на таких основных направлениях ее деятельности, как:

- законодательная и правовая база реализации фискальной и правоохранительной функций таможенной службы Республики Таджикистан;
- модернизация таможенной инфраструктуры, адаптация к изменяющимся объемам и структуре товаро- и пассажиропотоков;
- упрощение и унификация таможенных процедур;
- подбор, подготовка, переподготовка и расстановка кадров;
- компьютеризация и автоматизация процессов таможенного оформления и таможенного контроля;
- изменения структуры управления и управленческих функций по вертикали и горизонтали управления таможенной системы;
- информационное обеспечение деятельности таможенных органов.

Таким образом, быстрая реализация проблем формирования и развития таможенной системы Республики Таджикистан в рамках ЕВРАЗЭС, в совокупности с решением вопросов таможенно-тарифного регулирования позволит ускорить решение задачи защиты потребительского рынка, экономической безопасности и вхождения Республики Таджикистан в мировое хозяйство.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Блинов Н.М., Съедин С.И. Таможенный менеджмент: учебное пособие. – М.: РТА, 1996-170 с.
2. Дюмелен Н.И. Всемирная торговая организация. – М.:ППП, 1997. – 196 с.
3. Материалы Таможенной службы при Правительстве Республики Таджикистан за 1992-2010 годы.
4. Радабов Р.К., Хикматов С.И., Джабборов А.И. Вопросы организационного механизма улучшения таможенного обслуживания в Республике Таджикистан. – Душанбе: Ирфон, 2006. – 125 с.
5. Радабов Р.К., Хикматов С.И. Технические средства таможенного контроля. – Душанбе: Сумани Кудрат, 2010. – 200 с.
6. Хасанов К. Таможня Республики Таджикистан: создание и становление. – Душанбе: Ирфон, 1998. – 176 с.

## МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА И ФОРМИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СТРУКТУРЫ ТАМОЖЕННОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

В статье изучены теоретические основы разделения труда и формирование производственной структуры таможенного обслуживания. Особое место уделено разработке перспективной программы развития таможенной системы на период до 2015 года с учетом мирового опыта и вхождения Таджикистана в ВТО.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** развитие, разделение труда, таможенная система, таможенное обслуживание, производственная структура, перспективная программа

## INTERNATIONAL DIVISION OF LABOR AND INDUSTRIAL STRUCTURE FORMATION OF CUSTOMS SERVICE IN THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN

In the articles examined the theoretical basis of division of labor and the formation of the industrial structure of the customs service. Particular attention is paid to the development of an ambitious program of development of customs of the period to 2015 taking into account international experience and entry into Tajikistan the WTO.

**KEY WORDS:** development, division of labor, customs system, customs, industrial structure, long-term program

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *Р.К. Радабов* – профессор кафедры «Товарная экспертиза и таможенное дело» Таджикского государственного университета коммерции. Телефон: (+992) 93444107

*Ф.И. Гидоев* – старший преподаватель кафедры «Экономическая теория» Таджикского государственного университета коммерции. Телефон: (+992) 91858887

# ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ И АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ УГРОЗ ВОСПРОИЗВОДСТВА НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

А.К. Комилов

Таджикский национальный университет

Демографическая безопасность как составная часть национальной безопасности имеет важное значение для жизнеобеспеченности общества и государства. Последние годы «углубление демографического кризиса, проявления перерастания его в демографическую катастрофу обусловили выделение демографической безопасности из состава экономической в самостоятельную: демографическая безопасность является однопорядковой (не ниже и не выше) с экономической, военной, социальной и другими видами безопасности». Исходя из этого вытекает вопрос: Что же именно несет в себе угроза демографической безопасности, и что такое «угроза»? В экономических словарях под понятием «угрозы» понимаются явления и процессы, оказывающие негативное воздействие на хозяйство страны, ущемляющие экономические интересы личности, общества и государства. «Специфика демографической угрозы задается среди других определителей ее «угрозы» долговременностью, а область демографических угроз - пониманием области демографического, которое значительно варьируется в различных демографических школах. Тем не менее, в любом случае демографические процессы (рождаемость, смертность, миграция) становится угрозами демографической безопасности в случае их отрицательного влияния на численность и качественные характеристики воспроизводства населения, в особенности, мужчин трудоспособного возраста, на чем часто акцентируется внимание, можно рассматривать как конкретизацию данной угрозы».

Исходя из этого, можно сказать, что угроза демографической безопасности это любое обстоятельство или событие, которое может явиться причиной нанесения ущерба воспроизводству населения. «Встречается также ограничение демографических угроз теми явлениями и тенденциями, вследствие возникновения и развития которых происходят отрицательные количественные и качественные изменения в развитии населения, отрицательно влияющие на устойчивое развитие страны».

Поскольку демографическое развитие связано с другими сторонами общественной жизни, возможны следующие типы угроз демографической безопасности: экономические, социальные, экологические, технические и т.п.

Видный ученый демограф Рыбаковский Л.Л. отмечает, что: «Главная угроза демографической безопасности это возможное вымирание вследствие затяжной и глубокой депопуляции, в определение которой входят лишь характеристики естественного движения населения: рождаемость и смертность. Замещающая миграция, когда естественная убыль компенсируется иммиграцией, ведет не к сохранению популяции, а к ее изменению со всеми этнокультурными и социальными последствиями».

Российские ученые Катульский Е.Д., Меликьян Г.Г., Злоказов И.А. также считают, что углубление депопуляции, перерастают в собственно угрозы демографической безопасности - поэтому депопуляция страны, разлад механизма воспроизводства населения относятся к основным угрозам национальной экономической безопасности. Причинами убыли населения, то есть депопуляции могут оказаться: снижение уровня рождаемости, сокращение средней продолжительности жизни (в том числе, в результате чрезвычайных событий, войн, голода и т.д.) и эмиграция. Под депопуляцией понимают «систематическое уменьшение абсолютной численности населения какой-либо страны или территории как следствие суженного воспроизводства населения, когда последующие поколения численно меньше предыдущих (смертность превышает рождаемость, высокая эмиграция, существуют обстоятельства, вызывающие большие потери людей - например, война), то есть во время депопуляции наблюдается убыль населения». Поэтому необходимо иметь в виду, что депопуляция затрагивает не только население в целом, но и отдельные этнические группы, которые могут депопулировать на фоне стабильной или возрастающей (например, за счет притока мигрантов или расширенного воспроизводства других этнических групп) абсолютной численности.

На наш взгляд, угрозы демографической безопасности имеют некоторую специфику. Во-первых, не только технические, экономические и политические факторы могут выступить в качестве угрозы демографической безопасности, но и сами демографические процессы иногда могут отрицательно влиять на демографическое развитие. Однако, следует отметить, что «демографические процессы (рождаемость, смертность, миграция) становятся угрозами демографической безопасности в случае их отрицательного влияния на количественные (численность) и качественные характеристики самовоспроизведения населения».

Во-вторых, потенциальные угрозы демографической безопасности вытекают из отдаленных последствий сильно суженного воспроизводства населения, то есть депопуляции. Однако следует отметить, что депопуляция не есть повальная бездетность по причине полного отказа от деторождения из-за



исчезновения потребности в детях, либо отказа от сексуальных отношений (абстиненция, воздержание), или же в связи с часто описываемой в фантастических романах внезапно возникающей эпидемией бесплодия.

Исходя из этого, угрозы демографической безопасности Республики Таджикистан можно разделить на три группы: экономические, социально-демографические и организационно-политические.

С учетом сложившейся демографической ситуации в Республике Таджикистан попытаемся проанализировать влияние вышеуказанных угроз демографической безопасности. Главными экономическими угрозами являются: безработица, внешняя трудовая миграция и доходы населения.

Безработица является не только социально-экономической проблемой современного Таджикистана, но и экономической угрозой демографической безопасности. Как отмечает украинский экономист Хомра А.У.: «Безработица очень отрицательно сказывается на рождаемости, тем более понижая ее уровень, чем выше процент безработицы. Особенно отрицательно на рождаемости сказывается женская безработица. Безработица женщин, как правило, не выливается в массовые акции протеста, но разрушительно влияет на морально-психологическую атмосферу в семье. Безработица и как следствие низкий уровень материальной обеспеченности приводит к ухудшению здоровья, ускорению деградации и депрофессионализации. Материальные условия существования имеющих несовершеннолетних детей семей безработных на фоне деградировавших систем дошкольного и внешкольного воспитания, оздоровительного отдыха, коммерциализации образования, разрушения социальной инфраструктуры приводят к деградации жизнедеятельности и определяют стратегию поведения большинства из них как стремление к выживанию. Семьи с большим числом детей часто становятся социально неприспособленными, обеспечивают детям худшие условия питания, воспитания, образования, страдают от многочисленных стрессов. Бедные родители воспроизводят потенциально бедных детей, что задается их здоровьем (вероятность рождения детей-инвалидов в семьях алкоголиков чрезвычайно большая), образованием, квалификацией. Выходцы из многодетных семей чаще характеризуются девиантным поведением. Однако при всех обстоятельствах затраты на стимулирование рождений в бедных семьях являются более целесообразными, чем затраты на адаптацию переселенцев из стран Азии и Африки».

Д. Чернейко тоже анализируя влияние безработицы на человеческий капитал отмечает, что: «Этот процесс, негативный сам по себе, вызывает особую тревогу тогда, когда безработица приобретает массовый и застойный характер. Конфликтность ситуации обостряется и тем, что растущая безработица накладывается на специфическую ментальность населения. Она резко усиливает дискомфортность в положении людей, служит питательной средой для роста преступности. Работать эффективно и производительно становится невыгодным и малопривлекательным. А это уже серьезная угроза экономической безопасности страны».

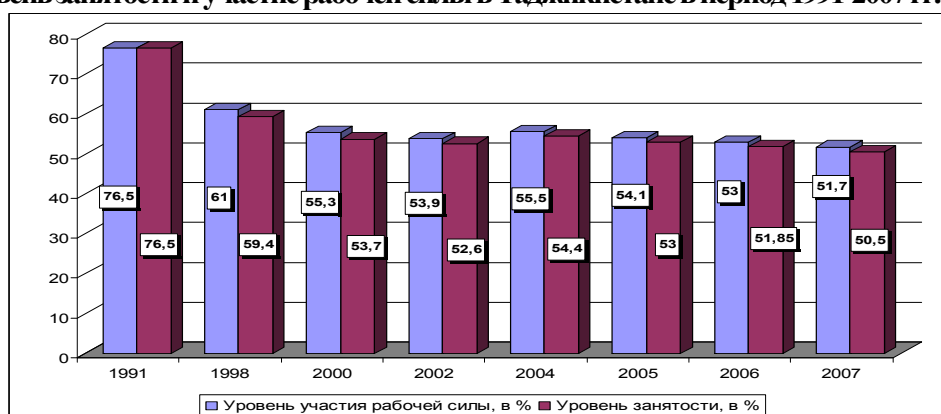
В Таджикистане изменение в количестве безработных тесно взаимосвязано с ростом национальной экономики, который характеризуется как рост ВВП. «При сокращении ВВП в 1990-2005 гг. в 1,7 раза численность занятых в экономике уменьшилась почти в 2,0 раза. По данным Госкомстата, за период с 1990 по 2005 гг. численность занятых в отраслях экономики по найму сократилась на 949,3 тыс. человек». Однако также надо учесть, что несмотря на увеличение объема ВВП и расширение частного сектора количество безработных в Таджикистане год за годом увеличивается. На наш взгляд, это связано также с ростом населения, и особенно с ростом трудоспособного населения. По официальным данным Государственного комитета по статистике количество безработных в республике в 2008 году составил 584,1 тысяча человек. «Хотя официальный уровень безработицы в республике невелик-2,2%, однако фактически её масштабы и уровень многократно выше. В прежние времена из общей численности трудовых ресурсов, кроме работающих, исключали примерно 20-22% многодетных матерей, военнослужащих, студентов профессиональных училищ и высших учебных заведений, учащихся старших классов и некоторые другие категории населения. Даже с учётом всего этого фактическими безработными, являются более 940 тыс. чел. или 25,0% трудовых ресурсов страны. Весь ежегодный прирост трудовых ресурсов из-за отсутствия рабочих мест переходит в категорию экономически неактивного населения».

Последние годы также наблюдается снижение уровня занятости и участие рабочей силы (см. диаграмма 1.)

Как указано в диаграмме 2.3. показатели уровня занятости и уровень участия рабочей силы в Таджикистане имеют тенденцию уменьшения и в 2007 году по сравнению с 1991 годом находятся ниже почти на 20 пунктов. Все это говорит о том, что безработица является серьезной угрозой демографического развития и последствия её влияния на социально-экономическое развитие могут быть серьезными. Это также научно доказано и об этом указано выше.

Другой немаловажной проблемой (угроза) является внешняя миграция, которая непосредственно влияет на демографическую безопасность Таджикистана. Мы думаем, что трудовая миграция, населения отрицательно влияет на изменение численности населения не только прямо - вследствие отрицательного сальдо, но и опосредованно - как откладывание рождения детей, ухудшение здоровья внешних трудовых мигрантов и т.п. Особенно отрицательно на воспроизводстве населения страны сказывается миграция

Уровень занятости и участие рабочей силы в Таджикистане в период 1991-2007 гг. (в %)\*



\*Источник: диаграмма составлена автором по данным Государственного комитета по статистике.

женщин. Массовая продолжительная миграция трудовых ресурсов за рубежом может таить в себе неблагоприятные последствия для демографического развития стран выезда в долгосрочной перспективе, вплоть до популяции. Сопоставление выгод и потерь от экспорта рабочей силы в большой степени зависит от масштабов страны, уровня ее экономического развития, численности населения, а также от того, каков профессиональный состав мигрантов, их социальное происхождение из каких районов страны преимущественно происходит миграция. Например, в небольших странах как Таджикистан с низким уровнем развития, который почти целиком определяется положением в аграрном секторе хозяйства, массовая неконтролируемая миграция сельского населения на заработки в другие страны ведет к дефициту рабочих рук и деградации сельского хозяйства.

С учетом этого роль миграции в воспроизводстве населения можно разделить на постоянную (безвозвратную) и временную. Безвозвратная миграция связана с окончательной сменой постоянного места жительства. Оно одновременно отвечает двум условиям: во-первых, население перемещается из одного населенного пункта на другую; во-вторых, перемещения сопровождаются сменой постоянного места жительства. Безвозвратная миграция (миграция с переменной места жительства) оказывает непосредственное влияние на темп роста численности населения поло-возрастного состава. Учет безвозвратной миграции ведется органом статистики на основании талонов прибытия (прописки) и выбытия (выписки), заполняемых в паспортных столах МВД Республики Таджикистан.

Ежегодные объемы безвозвратной (внутренней и внешней) миграции на протяжении последних 15 лет имели значительные колебания и после резкого подъема в начале 90-х годов XX столетия (более, чем до 200тыс. человек на 1993 год) с 1994 по 2000 годы наблюдается их снижение. В последующие годы миграционный оборот безвозвратной миграции начал расти, так в 2000 г. на 6,1%. Миграционный оборот по городской местности в 2007г. он составил 30,5тыс. человек по сравнению с 2000 годом было 26,2 тыс. человек. По сельской местности миграционный оборот в 2000 году был 16,5, в 2007 г. составил 32,6 тыс.

В 2007 году миграционный отток из республики по части безвозвратной миграции составил 14,5 тыс. человек и увеличивался по сравнению с 2000 годом на 9,8 %. Миграционный отток из сельской местности составил 11.6 тыс. человек и вырос по сравнению с 2000 годом на 32%. По городским поселениям в 2007 году 2.9 тыс. человек по сравнению с 2000 годом уменьшилось на 38%.

Всего за 2000-2007 годы миграционный отток из городских поселений составил 21,2 тыс. человек, из сельской местности 72,7 тыс. человек. За период 2000 по 2007 годы произошли изменения в развитии миграционных процессов на региональном уровне. Отмечается рост миграции населения с переменной местожительства жителей Хатлонской области, ГБАО и РРП. Миграционный оборот по ГБАО вырос на 2,3 раза и составил 2,9тыс. человек по Хатлонской области по сравнению с 2000 годом вырос на 51,5% (16,4 тыс. человек), по РРП на 34% сравнимо с 2000 (14 тыс. человек), по Согдийской области в 90% сравнимо с 2000 (19,3 тыс. человек). Вот как выглядят итоги безвозвратной миграции населения по регионам.

Таблица 1

Итоги безвозвратной миграции населения по регионам (человек)

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Республика Таджикистан								
<i>Городские поселения</i>								
Число прибывших, человек	10708	11417	12374	11761	10445	12071	11707	13791

Число выбывших, человек	15509	15977	15513	14085	11709	11981	13919	16680
Миграционный прирост	-4801	-4560	-3139	-2324	-1264	90	2212	-2889
Миграционный оборот	26217	27394	27887	25846	22154	24052	25626	30471
<i>Сельские поселения</i>								
Число прибывших, человек	3774	5312	5361	5162	4799	5891	7939	10492
Число выбывших, человек	12679	13167	14706	13851	12954	15330	16635	22081
Миграционный прирост	-8905	-7855	-9345	-8689	-8155	-9439	-8696	-11589
Миграционный оборот	16453	18479	20067	19013	17753	21221	24574	32573
<i>Всего</i>								
Число прибывших, человек	14482	16729	17735	16923	15244	17962	19646	24283
Число выбывших, человек	28188	29144	30219	27936	24663	27311	30554	38761
Миграционный прирост	-13706	-12415	-12484	-11013	-9419	-9349	-10908	-14478
Миграционный оборот	42670	45873	44954	44859	39907	45273	50200	63044
Согдийская область								
<i>Всего</i>								
Число прибывших, человек	4505	5728	5423	5953	5128	5236	5772	6966
Число выбывших, человек	10481	11434	10563	9995	8083	8068	9648	12340
Миграционный прирост	-5976	-5706	-5140	-4042	-2955	-2832	-3876	-5374
Миграционный оборот	14986	17162	15986	15948	13211	13304	15420	19360
Хатлонская область.								
<i>Всего</i>								
Число прибывших, человек	1953	2282	2494	2020	2393	2714	3715	4430
Число выбывших, человек	7342	7969	8364	8049	8311	9217	9876	11872
Миграционный прирост	-5389	-5687	-5870	-6029	-5918	-6503	-6161	-7442
Миграционный оборот	9295	10251	10858	10069	10704	11931	13591	16302
ГБАО								
<i>Всего</i>								
Число прибывших, человек	334	513	451	308	193	336	464	427
Число выбывших, человек	964	862	1212	919	1205	2058	1833	2518
Миграционный прирост	-630	-349	-761	-611	-1012	-1722	-1369	-2091
Миграционный оборот	1280	1375	1663	1227	1398	2394	2297	2945
Г. Душанбе								
<i>Городские поселения</i>								
Число прибывших, человек	5772	5486	6475	5897	4869	6276	5481	6475
Число выбывших, человек	4826	4582	4750	3975	2974	3106	3895	4129
Миграционный прирост	946	904	1725	1922	1895	3170	1586	2346
Миграционный оборот	10598	10068	11225	9872	7843	9382	9376	10604
РРП								
Число прибывших, человек	1918	2720	2892	2745	2661	3400	4214	6012
Число выбывших, человек	4575	4297	5330	4998	4090	4862	5302	7902
Миграционный прирост	-2657	-1577	-2438	-2253	-1429	-1462	-1088	-1890
Миграционный оборот	6493	7017	8222	7743	6751	8262	9516	13914

В республике в основном в миграционный оборот по городской и сельской местности вовлечены те категории населения, которые состоят в браке. В 2000 году миграционный оборот населения по семейному положению составил 12630 человек. Из них 56% состоявшие в браке, 20,8% никогда не состоявшие в браке, вдовы 5,1%, разведенные 3,1%, не указано 15%.

Если сравнивать различие числа мигрантов по семейному положению, то 2007 г. оно изменилось и миграционный оборот составил (13700 чел.).

Если количество мигрантов никогда не состоящих в браке в 2007г. составляли 13,8тыс. человек или 10,1%, из них 41,6% состоявшие в браке, вдовы 3%, разведенные 2%, не указано 39%. В целом миграционная активность не состоящих в браке намного выше, чем у состоящих в браке.

Согласно существующей статистики показатели безвозвратной внешней миграции в последние годы снижаются. В миграционном обороте в 2007 году безвозвратная миграция составила 20,2% (12,7 тыс. человек), в первой половине 90-х годов XX столетия она достигла 60%, а в 2000 году-38,2%.

Число прибывших в республику из других стран в 2007 году составляло 1,3 тыс. человек. Миграционный отток из республики в 2007 году составил 10,1тыс. человек (по городской и сельской местности).

Таблица 2. Итоги безвозвратной миграции в Республике Таджикистан за 2000-2008 годы выходят следующим образом

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Общая миграция городского населения								
Число прибывших человек	10708	11417	12374	11761	10445	12071	11707	13791
Число выбывших человек	15509	15977	15513	14085	11709	11981	13919	16680
Миграционный прирост(+),отток(-)	-4801	-4560	-3139	-2324	-1264	90	-2212	-2889
Миграционный оборот	26217	27394	27887	25846	22154	24052	25626	30471
Число выбывших на 1000 прибывших	1448	1399	1254	1198	1121	993	1189	1209
Эффективность миграции (в%)	-18,31	-16,65	-11,26	-8,99	-5,71	0,37	9,48	9,48
Сельская местность								
Число прибывших человек	3747	5312	5361	5162	4799	5891	7939	10492
Число выбывших человек	12679	13167	14706	13851	12954	15330	16635	22081
Миграционный прирост(+),отток(-)	-8905	-7855	-9345	-8689	-8155	-9439	-8696	-11589
Миграционный оборот	16453	18479	20067	19013	17753	21221	24574	32573
Число выбывших на 1000 прибывших	3360	2479	2743	2983	2699	2602	2095	2105
Эффективность миграции (в%)	-54,12	-42,51	-46,57	-45,70	-45,94	-44,48	35,3	35,5
Всего								
Число прибывших человек	14482	16729	17735	16923	15244	17962	19646	24283
Число выбывших человек	28188	29144	30219	27936	24663	27311	30554	38761

Основной поток выезжающих за пределы республики (по безвозвратной миграции) по-прежнему приходится на Российскую Федерацию. В 2007 году в Россию на постоянное жительство выехало 9,4 тыс. человек. Удельный вес выехавших в Россию, в общем число выбывших за пределы Республики составило 82,4% (в 2000 году 71,0%). Прибыло в 2007 году в республику на постоянное жительство из России 1003 человека).

Если рассматривать безвозвратную миграцию в Республике Таджикистан, то она нанесла большой урон социально-экономическому развитию Таджикистана. Только с 1991 по 1996 314 тыс. квалифицированных специалистов покинули республику. Сам процесс иммиграции в республике носит селективный характер не столько по этническим компонентам (немцы, евреи, русские, узбеки, таджики), но и профессиональным и образовательным компонентом, так как республику покинули в основном научно-технические и творческие кадры. После подписания 27 июня 1997 года мирного соглашения по установлению национального Соглашения в Таджикистане активизировалась внешняя трудовая миграция и особенно ее безвозвратная форма. Ее значимость не в количестве выбывающих в страны СНГ и Россию граждан Таджикистана, а в качественном

составе иммигрантов. В тоже время чрезвычайная зависимость страны от денежных поступлений от мигрантов делает ее уязвимой перед колебаниями мирового рынка, усиливает инфляционный процесс, стимулирует денежные массы при ограниченном развитии внутреннего производства. Ежегодный рост численности населения за последние 17 лет составляет в среднем 2,1%, варьируя от 2,7% в сельской местности и 0,2% в городских поселениях республики.

Трудовая миграция имеет для Республики Таджикистан большое социально-экономическое значение. В условиях напряженности местных рынков труда внешняя трудовая миграция является одним из путей обеспечения занятости. По сути дела, она является альтернативой безработицы, способствует уменьшению демографического давления на рынок труда, развитию деловитости, предприимчивости и конкурентоспособности кадров, росту предпринимательства, созданию на этой основе новых рабочих мест.

В экономической литературе «Среди экономических доводов против иммиграции чаще всего приводятся: негативное влияние на занятость и увеличение нагрузки на систему социального обеспечения. Безусловно, иммигранты могут составить конкуренцию коренному населению на рынке труда, особенно если они соглашаются выполнять работу за относительно небольшую плату. Однако с точки зрения макроэкономической теории представление о том, что иммигранты занимают рабочие места коренного населения ошибочно, так как предполагает, что количество рабочих мест в определенной стране фиксировано. В действительности же увеличение населения означает рост потребностей, удовлетворение которых требует расширения производства и, соответственно, создания дополнительных рабочих мест. Кроме того, иммигранты часто выполняют непопулярную среди коренного населения работу. Так, в соответствии с теорией «двухсекторного рынка труда», объясняющей особенности трудовой миграции, в развитых странах существует два сектора занятости. Первичный сектор характеризуется высокой заработной платой, хорошими условиями труда, различными привилегиями и заполняется коренными жителями. Вторичный сектор, напротив отличается низкой оплатой труда, отсутствием перспектив карьерного роста и т.д. Недостаток рабочих в нем и восполняется за счет мигрантов. П. Стокер также отмечает случаи, когда использованием мигрантов в качестве нянь освобождает женщин для профессиональной работы, тем самым увеличивая занятость среди коренного населения». Второй довод (о нагрузке на социальную сферу) также не может быть принят безоговорочно, поскольку легально работающие иммигранты обеспечивают поступление налогов в бюджет, как и коренные жители и, следовательно, могут рассчитывать на социальные блага.

В целом судя по анализу мы считаем, что угрозы демографической безопасности могут иметь социально-демографический и организационно-политический характер. К первым видам угроз относятся высокий уровень смертности и относительная бедность. В экономической и демографической литературе имеется признание этих факторов как угроз демографической безопасности. Например, российские ученые Катульский Е.Д., Меликьян Г.Г., Злоказов И.А. пишут, что: «Проблему высокого уровня смертности всех групп населения, в особенности мужчин трудоспособного возраста, на чем часто акцентируется внимание, можно рассматривать как конкретизацию данной угрозы». Мы тоже считаем, что смертность конкретизируется также в уменьшении численности населения, его постарении, снижении рождаемости. Ухудшение условий воспроизводства подавляющего большинства населения стран с переходной экономикой, особенно Таджикистан, связано с увеличением масштабов относительной бедности вследствие дифференциации доходов, это также доказывает Радаев В. В. И когда пишет, что «мало кто возьмется оспаривать то, что в результате возросшей дифференциации доходов увеличились масштабы относительной бедности - многие стали беднее относительно преуспевающих групп и принципиально новых возможностей».

Угрозы организационно-политического характера связаны с политической структурой общества и активности государственных органов при реализации демографической политики и к ним относятся:

1. Отсутствие возможностей регулирования численности населения страны;
2. Отсутствие заинтересованности граждан в регулировании численности семьи;
3. Общественная деградация института семьи;
4. Рост социальной безработицы, безнадзорности, безысходности, алкоголизма, наркомании;
5. Антисемейная политика СМИ;
6. Непропорциональное соотношение между рождаемостью в этнических группах.

Вышеуказанные угрозы организационно-политического характера в Таджикистане, на наш взгляд образовали пессимистический психологический фон. Оно выражается на обоснованное недоверие населения к властным структурам, государству в целом, так и обусловленная им неуверенность в собственных силах. В целом, пессимистический и психологический фон может привести к нарушению воспроизводства населения и в том числе к увеличению смертности. Доказательством этого является то что: «Увеличение смертности и ее нынешнее состояние в значительной мере зависят не от экономики, а от социально-психологических факторов (разочарованности, агрессивности, недоверия к властям). Ухудшение условий воспроизводства населения в соединении с пессимистическим психологическим фоном приводит к изменениям в ориентации на число детей в семье - промежуточному механизму, опосредующему связь условий воспроизводства населения с

рождаемостью. Именно синдром неуверенности в завтрашнем дне выступает одной из ведущих причин снижения рождаемости: риск оказаться за чертой бедности после рождения ребенка является чрезвычайно высоким. Из факта ухудшения благосостояния семей с рождением детей отнюдь не вытекает, что основной его причиной выступает рождение ребенка».

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Миграция и безопасность в России /А.Г. Вишневецкий, Г.С. Витковская, С.А. Панарин и др. - М.: Интердиалект, 2000.
2. Экономический словарь. //www.abc.infomibureau.com/html/yeiiiixaneass\_aastianiihou.html
3. Комилов А. Некоторые вопросы демографической безопасности в Республике Таджикистан. Вестник, ТНУ-2010 г.
4. Иващенко Г.В. О понятии «безопасность» // Сredo. - Оренбург: Изд-во Оренбургского ун-та, 2000. - № 6.
5. ЛЛ. Рыбаковский Демографическая безопасность: геополитические аспекты- [http://www.religare.ru/2\\_10942.html](http://www.religare.ru/2_10942.html).
6. Катульский Е.Д., Меликьян Г.Г., Злоказов И.А. Демографическая ситуация в России накануне XXI века // СОЦИС (Социологические исследования). - 1997. - № 6.
7. А.Б. Синельников. «Что более приемлемо для населения: стимулирование рождаемости или приток иммигрантов?». Научный интернет-журнал «Демографические исследования», №1. 2) Халтурина Д.А., Коротаев А.В. Русский крест. Факторы, механизмы и пути преодоления демографического кризиса в России. Москва: УРСС, 2006.
8. Хомра А.У. Демографическая безопасность и демографическое развитие <http://www.niisp.gov.ua/articles/63/>.
9. Д. Чернейко Прогноз воспроизводства человеческого капитала - необходимый элемент экономической стратегии [http://www.cheltru/2001/3/chemeiko\\_3.html](http://www.cheltru/2001/3/chemeiko_3.html).
10. Каюмов Н.К. К вопросу об угрозах экономической безопасности Таджикистана. Экономика Таджикистана: стратегия развития. 2006. №1.
11. Миграция населения РТ за 2000-2005 годы.(Данные Государственного комитета статистики РТ для служебного пользования) июнь 2006.
12. Стокер П. Работа иностранцев: Обзор международной миграции рабочей силы. М.: "Academia", 1995.
13. Катульский Е.Д., Меликьян Г.Г., Злоказов И.А. Демографическая ситуация в России накануне XXI века // СОЦИС (Социологические исследования). - 1997. - № 6.
14. Радаев В.В. Работающие бедные: велики ли запасы прочности // СОЦИС (Социологические исследования). - 2000. - № 8.

#### ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ И АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКИХ УГРОЗ ВОСПРОИЗВОДСТВА НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Демографическая безопасность как составная часть национальной безопасности имеет важное значение для жизнеобеспеченности общества и государства. В статье рассмотрены проблемы демографической безопасности и воспроизводства населения, проанализированы социально-экономические угрозы демографической безопасности и даны рекомендации по их устранению.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** воспроизводство, население, безопасность, демографическая безопасность, депопуляция, угроза.

#### DEMOGRAPHIC SECURITY AND ANALYSIS OF SOCIO-ECONOMIC SECURITY OF REPRODUCTION OF POPULATION IN THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN

Demographic security is a main part of national security which has important meaning for wellbeing of state and society. In the article review the problem of demographic security and reproduction of population, was analyzed socio-economic problems of demographic security and given recommendations for their solving.

**KEY WORDS:** reproduction, population, security, demographic security, depopulation, security.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *А.К. Комилов* – ассистент общеуниверситетской кафедры экономической теории. Телефон: 93-425-70-70

#### ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ

*И.Р. Иброхимов, И.С. Хоркашов*

Таджикский финансовый институт, Таджикский национальный университет

Открытая экономика предполагает целостность экономики, единый экономический комплекс, интегрированный в мировое хозяйство, мировой рынок. Открытая экономика - это ликвидация государственной монополии внешней торговли (по большинству позиций при сохранении государственного контроля), эффективное использование принципа сравнительных преимуществ в международном разделении труда, активное использование различных форм совместного предпринимательства, организация зон свободного предпринимательства.

Одним из важнейших критериев открытой экономики является благоприятный инвестиционный климат страны, стимулирующий приток капиталовложений, технологий, информации в рамках,

обусловленных экономической целесообразностью и международной конкурентоспособностью (на отраслевом и макроэкономическом уровнях). К количественным индикаторам открытости в первом приближении можно отнести удельный вес экспорта и импорта в валовом внутреннем продукте. Их комбинация дает представление о масштабах связей отдельных национальных экономик с мировым рынком. Так, отношение экспорта к ВВП определяется как экспортная квота.

В 90-х годах мировая экспортная квота постоянно растет - до 20% в 1997 г. (с учетом экспорта услуг - 22%). Этот показатель в среднем составляет для развитых стран 27%, для развивающихся - 12% и для стран с переходной экономикой - 5,5% (без России).

Другим показателем открытости экономики, выражающим соотношение между импортом и валовым внутренним продуктом (ВВП), является показатель импортной квоты (Ик):

К числу более комплексных показателей открытости обычно относят внешнеторговую квоту (ВТК):

К недостаткам показателя внешнеторговой квоты относится отсутствие учета величины экспорта и импорта капитала и взаимобмена национальных валют.

Расчеты вышеприведенных показателей приведены в Таблице 1.

**Таблица 1**

Основные макроэкономические показатели Таджикистана за 2000-2008 г. (млн. дол.)

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	%
ВВП	1683,8	1846,6	2045,6	2270,2	2507,4	2671,9	2859,4	3719,7	220,9
Внешнеторговый оборот	1459	1339	1457	1678	2106	2239	3124	4015,3	214,1
Экспорт, всего	784,3	651,5	736,9	797,2	914,9	1399	1399	1468,1	178,4
Импорт, всего	675	687,5	720,5	880,8	1191,3	1722,6	1722,6	2547,2	255,2
экспортная квота <u>мал. 1</u>	46,6	35,3	36,0	35,1	36,5	52,4	48,9	39,5	84,5
показатель импортной квоты (Ик): <u>мал. 2</u>	40,1	37,2	35,2	38,8	47,5	64,5	60,2	68,5	170,8
внешнеторговую квоту (ВТК): <u>мал. 3</u>	86,7	72,5	71,2	73,9	84,0	83,8	109,3	107,9	124,4

**Источник:** расчеты автора по данным Статистического Ежегодника Республики Таджикистан за 2008 г. - с. 11-14, 320.

Анализ данных таблицы 1 показывает, что объем ВВП за рассматриваемый период увеличился в 2,2 раза, внешнеторговый оборот – в 2,1 раза, экспорт в 1,8, импорт в 2,6 раза, экспортная квота мал.1 снизилась на 15,5%, показатель импортной квоты (Ик) мал. 2 увеличилась на 70,8%, внешнеторговую квоту (ВТК) мал. 3 - на 24,4%. Это показывает увеличение степени открытости экономики Республики Таджикистан. Открытая экономика предполагает разумную доступность внутреннего рынка для притока иностранного капитала, товаров, технологий, информации, рабочей силы. Сформировавшаяся открытая экономика и переход к открытой экономике - это не одно и то же. Открытая экономика не синоним бесконтрольности и вседозволенности во внешнеэкономических связях государства, прозрачности границ. Открытая экономика Таджикистана требует существенного вмешательства государства при формировании механизма ее осуществления на уровне разумной достаточности. Абсолютной открытости экономики нет ни в одной стране. Стихийная открытость, распахнутость не только не способствует экономическому развитию, но и, наоборот, является угрозой экономической безопасности страны. Разумная открытость, построенная на принципах эффективности, конкурентоспособности, национальной безопасности, не может быть осознана без учета структуры экспорта и движения капитала, а также таможенной, валютной, налоговой, кредитной и инвестиционной политик, оказывающих влияние не только на формы, но и на общие масштабы их взаимодействия с внешним миром. В этой связи необходимо инструментами макроэкономического регулирования обеспечить экономическую безопасность Таджикистана.

**Таблица 2**

Основные макроэкономические показатели Таджикистана за 2000-2006г.

		2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	%
ВВП	млн. сомони	5499,6	7669,3	8497,5	9432,3	10403,8	11100,8	11877	12804	232,8
Промышленная продукция	млн. сомони	2539	2919	3175	3783	4354	4806	5071	5571	219,4



Потребительские товары	млн. сомони	501,3	700,8	736,5	834,4	947,9	1137	1195	1430	285,3
Сельскохозяйственная продукция	млн. сомони	1631,4	1739,3	2032,4	2215,6	2466,2	2505,3	2646,9	2739,4	167,9
Капитальные вложения	млн. сомони	108,6	194,8	206,9	318,4	592	682,5	1214,5	2828,7	2604,7
Введено в действие:										
основных фондов	млн. сомони	81,6	218	180	223,8	308,4	363,8	682,9	765,7	938,4
жилых домов	Тыс. кв. м	246	275	332	365	441	512	573	621	252,4
Внешнеторговый оборот	млн. долл. США	1459,3	1339	1457,4	1678	3106,2	2238,8	3124,4	4015,3	275,2
со странами СНГ	млн. долл. США	933,5	749,2	735,7	737,4	933,1	1042,2	1286,5	1840	197,1
со странами дальнего зарубежья	млн. долл. США	525,8	589,8	721,7	940,6	1173,1	1196,6	1837,9	2175,3	413,7
Экспорт, всего	млн. долл. США	784,3	651,5	736,9	797,2	914,9	908,7	1399	1468,1	187,2
со странами СНГ	млн. долл. США	373,8	211,4	188,3	138,5	159,2	177,9	186,2	228,9	61,2
со странами дальнего зарубежья	млн. долл. США	410,5	440,1	548,6	658,7	755,7	730,8	1212,8	1239,2	301,9
Импорт, всего	млн. долл. США	675	687,5	720,5	880,8	1191,3	1330,1	1725,4	2547,2	377,4
со странами СНГ	млн. долл. США	559,7	537,8	547,4	598,9	773,9	864,3	1100,3	1611,1	287,9
со странами дальнего зарубежья	млн. долл. США	115,3	149,7	173,1	281,9	417,4	465,8	625,1	936,1	811,9

**Источник:** Статистический Ежегодник Республики Таджикистан за 2008г.- с. 12, 327.

Анализ данных таблицы 2 показывает, что объем ВВП за рассматриваемый период увеличился в 2,3 раза, промышленная продукция – 2,1 раза, потребительские товары 2,8 раза, сельскохозяйственная продукция – 1,6, капитальные вложения – в 26 раз, введено в действие основных фондов – в 9 раз, жилых домов – 2,5 раза больше. Внешнеторговый оборот со странами СНГ – 2,7 раза, со странами дальнего зарубежья - в 4 раза, экспорт всего - в 1,8 раза, со странами СНГ снизился на 38,8%, со странами дальнего зарубежья в 3 раза. Импорт, всего увеличился в 3,7 раза, со странами СНГ – в 2,8 раза и со странами дальнего зарубежья - в 8 раз. Хотя реальный и строительный сектора экономики развиваются, однако их темпы роста не опережают темпы роста населения Таджикистана и в этой связи можно сделать вывод о недостаточности темпов роста экономики. В 50-60-е гг. к числу открытых относили страны с величиной внешнеторговой квоты более 10%. К концу 90-х гг. этот критерий заметно вырос: страны с высокой степенью открытости имеют внешнеторговую квоту, превышающую 45%. Низкую степень открытости имеют те страны, у которых этот показатель менее 27%. [1]. Таким образом экономика Таджикистана – по всем параметрам открытая экономика. Факторами, влияющими на степень открытости экономики и уровень развития международных экономических отношений, является объем внутреннего рынка страны и уровень ее экономического развития, участие ее в международном производстве, в операциях международного финансового рынка и др. Некоторые экономисты выделяют следующую закономерность: чем больше в структуре экономики вес базовых отраслей (энергетики, металлургии, горно-рудной и др.), тем меньше участие страны в международном разделении труда (МРТ), тем меньше открытость экономики. Однако эта тенденция для Таджикистан не характерна степень открытости экономики растет вместе с ростом и развитием энергетики и цветной металлургии.

**Таблица 3**

**Динамика платежного баланса Республики Таджикистан за 2000-2008 г. (млн. дол. США)**

	2001	2003	2004	2006	2007
I. Счет текущих операций	-60,8	-4,8	-57	-21,4	-495,1
Товары и услуги	-121,5	-152,5	-225,1	-703,1	-2001,5
Торговый баланс	-114,1	-119,5	-135,5	-442,8	-1558,1
экспорт	651,5	906,2	1096,9	1511,8	1556,9
импорт	-765,7	-1025,7	-1232	-1954,6	-3115



Баланс услуг	-7,4	-33,1	-89,6	-260,3	-443,4
Доходы	-18,5	-70,3	-57,5	-63,9	-50,7
Текущие трансферты	79,1	218,1	225,6	745,6	1557,2
II. Счет операций с капиталом и финансовыми инструментами	57,5	62,6	93,4	275,9	811,4
Прямые инвестиции	9,4	31,6	272,0	338,6	359,9
Портфельные инвестиции		343,3	5,3		0,2
Прочие инвестиции	47,9	30,6	-183,9	-62,6	451,2
Активы (-увеличение)	-12,2	-15,6	-28,4	-301,9	-386,7
Наличная иностранная валюта	0,9	-6,7	-3,3	-15,8	-46,6
Остатки на текущих счетах и депозиты	2,2	-7,6	-4,0	-217,7	-140,1
Торговые кредиты и авансы	-12,2	-2,8	-20,8	-67,9	-199,8
Обязательства	60,2	46,3	-155,5	239,2	837,8
Остатки на текущих счетах и депозиты	1,4	3,7	1,0	102,1	240,1
Торговые кредиты и авансы	16,9	42,8	-15,9	15,7	33,9
Ссуды и займы привлеченные	-32,7	-2,1	-151,4	103,5	570,1
Прочие обязательства	74,5	1,8	10,8	17,8	-6,3
Общий баланс	-19,6	27,6	3,9	-10,4	-46,5

**Источник:** Статистический сборник Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан за 2008 г. - 528.

Анализ данных таблицы 3 показывает, что счет текущих операций на 434,3 млн. дол. США, счет операций с капиталом и финансовыми инструментами увеличился на 753,9 млн. дол. США, а общий баланс составил 26,9 млн. дол. США.

Финансирование сальдо Платежного баланса развивающихся стран необходимо осуществить без учета результатов «Баланса товаров и услуг» и реализации этой научной постановки позволяет Республике Таджикистан сэкономить валютные потоки и смягчить последствия экономического кризиса.

Следует отметить, что не всегда представленные коэффициенты и показатели правильно отражают состояние открытости экономики. Так, внешнеторговая квота, характеризуя в известной степени открытость экономики, не может быть ее синтетическим показателем. Внешнеторговая квота, в основном, отражает степень участия стран в МРТ, что является лишь одной из составляющих понятия открытости экономики. Показатель открытости экономики является более сложным, комплексным.

Иногда у отдельных развивающихся стран-экспортеров сырья экспортная квота значительно выше средней. В этих случаях экспортная квота говорит скорее не о степени открытости конкретной страны и вовлеченности ее в мировое хозяйство, а просто о сырьевой направленности экспорта. Сходная ситуация имеет место в отношении Таджикистана. Ее экспортная квота (на основе официального курса сомони) увеличилась с 4% в 1991 г. до 20% в 1996-1997 гг. Это произошло в основном за счет почти двукратного уменьшения объема валового внутреннего продукта. Ни по среднему уровню ввозных, таможенных пошлин, ни по структуре внешнеторгового оборота, в том числе экспорта, ни по параметрам инвестиционного климата, ни по ряду других показателей положительного ответа дать нельзя. Стихийно формирующаяся открытая экономика Таджикистана близка к анархичности. Такая "открытость", будучи проявлением "детской болезни" всеобщей демократизации и "шоковой" либерализации внешней торговли, не только не способствует повышению эффективности экономики, ее конкурентоспособности, но, наоборот, наносит ей заметный ущерб, подрывает экономическую безопасность страны. В свою очередь М. Пейро напоминает, что свобода торговли "невозможна без предосторожностей, потому что слепое применение этого правила быстро привело бы к подчинению слабого сильным, к возникновению объективной ситуации экономического "колониализма", невыносимой для стран".[2] Непродуманная система мер по осуществлению открытости экономики Таджикистана внешнему миру объективно играет на руку более развитым странам Запада, имеющим прочные позиции на мировых рынках, создавая им односторонние преимущества.

По нашему мнению, под открытой экономикой следует понимать экономику, интегрированную в систему мировых хозяйственных связей, при которых любой хозяйственный субъект вправе осуществлять внешнеэкономические операции.

Если до 1991 г. республика имела торговые связи с 50 странами мира, то сейчас она сотрудничает практически со всеми зарубежными странами. Налажены деловые отношения со многими международными финансовыми организациями, согласно Закону Республики Таджикистан "О приеме Республики Таджикистан членом МВФ, МБРР, Международной Ассоциации Развития, Международной финансовой корпорации и многостороннего Агентства по гарантиям вкладов".

Заключено свыше 200 двусторонних межгосударственных и межправительственных договоров, соглашений,

деклараций и протоколов с зарубежными странами.

В 2007 г. внешнеторговый оборот Республики Таджикистан, включая электроэнергию и природный газ, составил 4015,3 млн. долл. США и превысил уровень 2000 г. в 2,7 раза. Торговый баланс сложился отрицательным 1079,1 млн. долл. США.

В 2007 г. экспортно-импортными операциями в Таджикистане занимались 750 субъектов внешнеэкономической деятельности, официально зарегистрированных в Министерстве экономики и внешнеэкономических связей. Торгово-экономическими партнерами Таджикистана в 2007 г. стали 72 страны мира, из них 11 стран ближнего и 61 стран дальнего зарубежья.

Характерным признаком глобальной экономики является открытость экономики. Одной из ведущих тенденций мирохозяйственного развития послевоенных десятилетий явился последовательный переход многих стран от замкнутых национальных хозяйств к экономике открытого типа, обращенной к внешнему рынку.

Заметную роль в формировании открытой экономики сыграло государство. Оно взяло на себя функции стимулирования экспортных производств, поощряя вывоз товаров и услуг, содействуя кооперации с зарубежными фирмами, развитию внешнеэкономических связей. Создавалась прочная правовая основа, облегчавшая приток из-за рубежа инвестиций, технологий, рабочей силы, информации.

Характерной особенностью во внешнеторговой деятельности республики является то, что все больше коммерческих структур республики напрямую занимаются импортными операциями. Так, если до 1995г. основная часть товаров завозилась в Республику Таджикистан предприятиями государственной и кооперативной торговли, то в 2007г. удельный вес негосударственного сектора в импорте, включая частную торговлю, составил уже около 72%.

Активность Таджикистана в торговле со странами дальнего зарубежья и странами СНГ на протяжении 1995-2007 гг. была различной. По итогам 2007 г., торговый оборот со странами ближнего зарубежья составил 63,8%, со странами дальнего зарубежья – 36,2%.

Если в 1995г. в общем объеме внешнеторгового оборота доля стран ближнего зарубежья составляла 46,8%, стран Азии – 3,0%, Америки – 3,0% и Африки – 0,5%, то уже в 2007г. ситуация меняется. Так, доля стран СНГ составила уже 63,8%; европейских стран – 27,6%, стран Азии – 8,2%; Америки – 0,1%, Африки – 0,1%.

Если в импорте товаров преобладают государства СНГ, то в экспорте – страны дальнего зарубежья.

Значение этих регионов для республики неодинаково. Страны СНГ для Таджикистана и Таджикистан для них – это традиционный рынок, где продукция Таджикистана и соответственно их продукция в Таджикистане конкурентоспособна. Ввоз техники и оборудования или сырья и комплектующих изделий из этих стран также не может быть быстро заменен собственным производством.

Страны СНГ для Таджикистана представляют исключительно важную зону экономических интересов, и внешнеторговых в частности.

Если в 1995 г. 17,6% в экспорте Республики Таджикистан занимал Узбекистан, 12,7% – Россия, 0,9 – Казахстан, 0,3 – Туркменистан, 0,4% – Кыргызстан, а со всеми остальными странами СНГ экспорт Республики Таджикистан составил всего лишь 1,7%, то уже в 2007 г. в связи со стабилизацией общественно-политической и, как следствие, экономической ситуации, доля экспорта Республики Таджикистан в страны СНГ за рассматриваемый период составила 47,3%. Доля Узбекистана в экспорте Республики Таджикистан составила 12%, России 33,2%. При этом наблюдается снижение объема вывозимой продукции в Казахстан на 0,4%; Кыргызстан – на 0,1; Туркменистан – на 0,3%. Наибольший удельный вес в структуре экспорта со странами остального мира приходится на Нидерланды – 22,9%, затем Швейцарию – 9,3, третью позицию занимает торговля с Турцией – 7,5%.

В 2007 г. экспорт со странами дальнего зарубежья по сравнению с 1995г. сократился на 21,1%.

В структуре импорта за период с 1995 по 2007 гг. доля стран СНГ в 2007 г. возросла до 23,9%, при этом темп прироста импорта товаров составил 16,9%. За рассматриваемый период наблюдается значительное расширение внешнеторговых связей с Узбекистаном, Украиной, Казахстаном, Кыргызстаном. Среди стран дальнего зарубежья в импорте товаров происходит сокращение внешней торговли со странами Европейского Сообщества, при этом растут торговые отношения с азиатскими странами с 1,4% в 1995 г. до 4,4% в 2007 г.

Структура внешней торговли Республики Таджикистан и ранее была отнюдь не характерна для промышленно развитой страны, а в настоящее время это в основном топливно-сырьевые товары, цветные металлы.

Товары народного потребления составляют 7,2% экспорта и 7,8% импорта, причем более 40% экспорта приходится на продовольственные товары.

Наряду с обеспечением роста продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления, в центре внимания субъектов внешнеторговой деятельности республики находятся вопросы увеличения экспортных возможностей предприятий и повышения экономической эффективности экспортных операций.

Как и в прежние годы, основными экспортными ресурсами Республики Таджикистан остаются алюминий первичный, хлопок-волокно и продукты его переработки, табак и табачные изделия, коконы тутового шелкопряда.

Экспорт по отношению к объему ВВП составляет 79%.

В структуре экспорта товаров приоритетное место занимают производимые в республике алюминий, который составляет 56% общего экспорта (экспортировался в основном в Нидерланды – 41%, Россию - 40 и Турцию – 13%), электроэнергия – 11%; хлопок-волокно 12%, а также пищевые продукты, продукты растительного происхождения, драгоценные камни и металлы.

Импорт товаров составляет 68% относительно общего объема ВВП и увеличился по сравнению с прошлым годом на 2%. Основные импортируемые товары – это электроэнергия 44% - от общего объема, сырье для производства алюминия (глинозем) – 32, продукция химической промышленности – 35, нефтепродукты – 10, машины и оборудование – 6, пшеница – 5, природный газ – 1, транспортные средства – 4, мука - 2% и др.

Ввоз товаров осуществляется по большей части из стран СНГ: Узбекистан – 27,1 %, России – 15,6 и Казахстан – 12,2 %.

"Рождение" новой экономики в период скачка, как и выход из кризиса, способна облегчить поддержка второго подразделения общественного производства, особенно производства продуктов питания: как бы ни был велик дисбаланс между старой и новой, требуемой структурой, потребительские товары будут производиться и потребляться. Именно эта сфера одной из первых выходит из кризисного состояния и, за счет эффекта мультипликатора, способствует росту производства и в других отраслях, поэтому при проведении антикризисной политики государство должно стимулировать второе подразделение. При этом выбор "сценария" стимулирования - кейнсианского или "экономики предложения" - отнюдь не безразличен и должен варьироваться в зависимости от состояния дел в конкретной стране. В условиях современного кризиса Таджикистана необходимо прямое государственное стимулирование производителей и финансирование закупок новой техники и технологии, повышение квалификации кадров, предоставление налоговых льгот и льготных кредитов, обеспечение государственными заказами при благоприятном налоговом климате для производителей.

Интеграция экономики отдельных или группы стран в мировую экономику предполагает проведение кропотливой и целенаправленной подготовительной работы, где наиболее важными являются реформирование экономики для формирования рыночных отношений, максимальное использование благоприятных факторов, наличие достаточно развитой производственной и социальной инфраструктуры, адекватной условиям и требованиям международного права, правовая база в области экономических отношений.

По мнению академика Рахимова Р.К. конкурентоспособность экономики предполагает также постепенное освоение рынков: по товарам, регионам, континентам и т.д.[3]

Таджикистан переживает глубокий и затяжной экономический кризис. Сокращение производства произошло почти во всех отраслях экономики, но наиболее напряженное положение сложилось в промышленности, особенно в ее базовых и перерабатывающих отраслях. Таджикистан при переходе к рыночной экономике имел самый низкий стартовый уровень. Доля Таджикистана в общих показателях бывшего Союза занимала одно из последних мест.

В республике уже длительное время наблюдаются высокие темпы снижения уровня и качества жизни большинства населения, здесь и самая низкая по сравнению со странами СНГ заработная плата. Неоднократные повышения заработной платы не очень улучшили положение населения республики, так как наблюдается значительное повышение темпов роста потребительских цен по сравнению с темпами роста номинальной заработной платы. Возрастает и необоснованная дифференциация в оплате труда. Более 54% населения республики находится за чертой бедности.

В настоящее время первостепенное значение приобретают вопросы макроэкономического регулирования использования водных и энергетических ресурсов, что обеспечит возможность более широкой и углубленной интеграции экономики государств региона, повысит эффективность производства сельскохозяйственной продукции, создаст необходимые условия для устойчивого развития экономики Таджикистана. Таким образом, исходя из вышеизложенного материала, можно сделать следующие выводы:

- Процесс интеграции в единую экономическую систему и глобализация мирохозяйственных связей таят в себе опасность превращения определенной категории стран в сырьевой придаток высокоразвитых государств. Наравне с другими развивающимися странами и странами с переходной экономикой, экономическая безопасность для Республики Таджикистан становится особо актуальной.
- Интеграция экономики Республики Таджикистан в мировую экономическую систему вызвана необходимостью решения социально-экономических проблем и вывода экономики из затяжного кризисного состояния.

Для усиления интеграционных процессов и повышения их качества необходимы радикальные меры по унификации законодательной базы и диверсификации интеграционных течений, строгое соблюдение требований экономической безопасности страны.

Усиление интеграционных процессов в свою очередь даст возможность решить социально-экономические проблемы и ускорить интеграцию экономики республики в мировую экономическую систему.

Таким образом, можно согласиться с мнением У. Баумоля,[4] который считает, что благосостояние общества в большей степени зависит от направления предпринимательской активности,

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учеб. пособие. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ИВЦ "Маркетинг", 1999. см. <http://enbv.narod.ru/text/Econom/avdokushin-meo/str/p03.html>
2. Пелро М. Международные экономические, валютные и финансовые отношения. М.: Прогресс, 1994.
3. Рахимов Р.К. – Проблемы интеграции экономики Таджикистана в мировую экономику. // Материалы 2-ой международной конференции ‘Место Таджикистана в новом международном порядке’, Душанбе, -1996 г. с. 203-205.
4. Баумоль У. Экономическая теория и исследование операций. – М.: Прогресс, 1965. - с. 101.

#### ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ

Открытая экономика предполагает целостность экономики, единый экономический комплекс, интегрированный в мировое хозяйство, мировой рынок. Открытая экономика - это ликвидация государственной монополии внешней торговли (по большинству позиций при сохранении государственного контроля), эффективное использование принципа сравнительных преимуществ в международном разделении труда, активное использование различных форм совместного предпринимательства, организация зон свободного предпринимательства. Статья посвящена изучению особенностей развития открытой экономики.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** открытая экономика, совместное предпринимательство, свободное предпринимательство, международное разделение труда, инвестиционный климат, импортная квота.

#### FEATURES OF DEVELOPMENT OF OPEN ECONOMY

The open economy assumes integrity of economy, the uniform economic complex integrated into the world economy, the world market. The open economy is a liquidation of the state monopoly of foreign trade (on the majority of positions at preservation of the state control), an effective utilization of a principle of comparative advantages in the international division of labor, active use of various forms of joint business, the organization of zones of free business. Article is devoted studying of features of development of open economy.

**KEY WORDS:** open economy, joint business, free business, the international division of labor, an investment climate, an import quota.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *И.Р.Ибрахимов* – кандидат экономических наук, проректор Таджикского финансового института по учебно-воспитательной, научной работе и международным вопросам. Телефон: **918-81-42-40**

*И.С. Хоркашиев* – кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры экономической теории Таджикского национального университета. Телефон: **93-593-99-00**

## ПРЕДПРИЯТИЯ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ КАК ОБЪЕКТ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ

*П.Дж. Орзуев*

Таджикский национальный университет

Проблема реструктуризации пищевой промышленности для Республики Таджикистан является актуальной и вместе с тем достаточно сложной задачей. В течение многих лет экономика пищевой промышленности республики и ее регионов имела гипертрофированную структуру. Формирование народнохозяйственных планов на основе устаревших теоретических концепций единого народнохозяйственного комплекса, где все мощности и трудовые ресурсы должны быть задействованы, несовершенные методы планирования структурных пропорций, как в отраслевом, так и в территориальном разрезе обернулись для страны тяжелыми экономическими потерями и негативными социальными последствиями при переходе к свободному рынку. Структура экономики носила тяжеловесный, энергоемкий характер, с технически отсталой базой производства потребительских товаров, что ограничивало свободу выбора путей реформирования экономики. Более того, были допущены непоправимые ошибки и массовые злоупотребления.

В пищевых отраслях промышленности республики за последние двадцать лет произошли существенные структурные преобразования, которые тем не менее пока еще недостаточно освещены в

научных исследованиях, что не позволяет однозначно оценить их, а главное выработать эффективную стратегию развития этого сектора промышленности в новых условиях. Реструктуризация пищевой промышленности при условии создания механизма защиты потребительского рынка для собственного регионального производителя позволила бы не только улучшить экономическое положение предприятий отрасли, но и за счет увеличения отчислений в бюджеты и различные фонды изыскать финансовые ресурсы для инвестирования в наукоемкие производства. Другими достоинствами отрасли являются преимущественно местные источники сырья, низкая капиталоемкость продукции, комплектность отечественного оборудования.

Принятию стратегических управленческих решений, направленных на достижение нового качественного состояния предприятия, предшествует всесторонний анализ предприятия с позиции системного подхода. Подобные исследования предполагают рассматривать объект как целостную систему. Этой точки зрения придерживаются многие отечественные и зарубежные исследователи, выделяя целостность наиболее важным свойством системы. Такая система определяется заданием системных объектов, их свойств и связей. Под системными объектами понимают вход, процесс, выход, обратную связь и ограничение [1, 2].

Целесообразность существования любого предприятия определяется его способностью удовлетворять спрос потенциальных потребителей. В этом смысле внешняя среда обеспечивает не только вход, но, и как регулятор рыночного спроса, определяет выход системы. Здесь проявляется наличие еще одного системного объекта - обратной связи, наличие которой обусловлено обособленностью входа и выхода системы. Обратная связь представляет собой поток информации из внешней среды, позволяющий принимать необходимые корректировочные действия относительно функционирования самой системы.

Таким образом, понятие организации как системы, которая соотносится с большей системой, предполагает изучение:

- во-первых, динамики и направлений воздействия внешней среды (системы) на организацию;
- во-вторых, анализ самой организации, как системы, ее входа, выхода и процесса;
- в-третьих, выявление последствий и перспектив эффективного взаимодействия внутренней системы с внешней средой.

Выявленные в ходе анализа диспропорции в функционировании организации относительно внешней среды, снижение ее адаптивности и гибкости, отставание по основным параметрам от предприятий-аналогов свидетельствуют о необходимости осуществления изменений внутри организации. Главной предпосылкой изменений абсолютно для всех предприятий Республики Таджикистан стала либерализация и переходное состояние экономики.

Функционирование предприятий при плановой экономике имело принципиальные отличительные особенности. И именно перестройка принципов деятельности предприятий явилось первым этапом реформирования. Как показала практика, большинство предприятий не смогло справиться с этой задачей, что явилось главной причиной потери их устойчивости. Восстановление экономики предприятий все же связано с осуществлением определенных преобразований на уровне различных структур. Однако в первую очередь необходимо обосновать направления предстоящих изменений, для чего в свою очередь важно правильно оценить внутренние проблемы на предприятии.

Изменения в социально-политической жизни Таджикистана оказали в целом негативное влияние на деятельность всех предприятий на этапе становления рыночных отношений и в основном были неконтролируемы с их стороны. Но в то же время многие проблемы в развитии предприятий пищевой промышленности вытекают из присущей им специфики производства. В связи с этим мы можем выделить ряд причин, которые предприятия должны учитывать при разработке стратегии своего развития. Анализ многих из этих причин, тенденция их развития, уровень управляемости и характер воздействия позволят определить направления переустройства деятельности данных предприятий.

Для предприятий пищевой промышленности Республики Таджикистан определяющее значение имеет отраслевой фактор. Высокая социальная значимость и сильная зависимость от основного поставщика сырья - сельского хозяйства - являются характерной особенностью предприятий данной сферы промышленности. Подтверждением этого может служить резкое снижение уровня использования производственных мощностей предприятий (до 15 % в молочной промышленности, до 10 % в мясной промышленности в 2009 году и т.д.) [3. 266], что связано как со значительным спадом покупательской способности населения, низкой конкурентоспособностью производимой продукции, так и резким сокращением поставок сельскохозяйственной продукции.

В условиях дефицита отечественных сырьевых ресурсов, важнейшим фактором расширения сырьевой базы пищевой промышленности является эффективное использование заготавливаемого и перерабатываемого сырья. С отходами и отбросами в самой пищевой промышленности уходит 20-25 % от массы исходного сырья. Из них только десятая часть утилизируется. Целесообразно стимулировать углубление переработки исходного сырья, развития производства максимально готовой к употреблению,

расфасованной, хорошо упакованной и оформленной продукции. Это позволит увеличить выход конечной продукции в стоимостном выражении в расчете на единицу сельскохозяйственного сырья, товарооборот и поступление средств в бюджет и внебюджетные фонды. Для максимального использования поступивших сырьевых ресурсов немаловажное значение имеет и переработка вторичного сырья, которое позволяет расширить ассортимент продукции, не снижая ее биологической ценности. В связи с этим эффективное использование вторичных ресурсов с внедрением технологий комплексной и безотходной переработки сельскохозяйственного сырья позволит направить дополнительные экономические ресурсы на удовлетворение основных потребностей населения в пищевых продуктах.

Однако все предлагаемые мероприятия требуют высокого технологического уровня производства. Современное же состояние производственного потенциала пищевой промышленности Республики Таджикистан характеризуется довольно низким техническим и технологическим уровнем. Однако даже существующий производственный потенциал отрасли, имеющий потенциал роста, функционирует неэффективно.

Также имеют место заметные колебания объема производства продукции в натуральных выражениях. За 2003-2009 гг. производство кондитерских изделий увеличилось в 2,45 раза, колбасных изделий - в 4 раза, макаронных изделий - в 1,25 раза, сигарет - 1,6 раза, мяса (включая субпродукты 1 категории) - в 1,4 раза, при этом снизилось производство животного масла - в 3 раза, цельномолочной продукции - 1,2 раза, растительного масла - в 2,3 раза и т.д. Из 22 наименований важнейших видов продукции пищевой промышленности Республики Таджикистан по 9 из них наблюдалось уменьшение объемов производства в 2009 году по сравнению с 2003 годом, по некоторым же темпы увеличения совсем незначительны и не покрывают даже темпов роста численности населения в республике за указанный период [3, 266].

Специфика исходного сырья для пищевой промышленности, а именно сезонное поступление продукции и наличие временного лага между производством и реализацией продуктов, требует наличия больших резервных хранилищ, холодильного оборудования, складских помещений. При этом требуется их рациональное сочетание и использование. Особенно же остро дефицит холодильных емкостей, хранилищ для сырья и готовой продукции влияет на функционирование плодоовощной, мясной и молочной промышленности.

Наличие на рынке продовольствия значительной доли импортных товаров, товаров-аналогов у отечественных конкурентов является важным побудительным стимулом для совершенствования и разработки, как самих товаров, так и способов их продвижения на рынке. В связи с этим предприятиям необходимо на основе проведения комплексных маркетинговых исследований выявлять и реализовывать свои конкурентные преимущества. При этом общим для всех предприятий должен быть принцип построения своей деятельности с целью удовлетворения запросов покупателей, а не максимального использования имеющихся мощностей. В связи с этим немаловажным фактором, определяющим устойчивое функционирование предприятий пищевой промышленности, является ассортимент производимой продукции. Непрерывные изменения в структуре платежеспособного спроса населения, возрастающая дифференциация населения по уровню доходов требуют периодического пересмотра и корректировки продуктовой стратегии предприятия. Увеличение номенклатуры выпускаемой продукции, то есть продуктовая диверсификация, позволяет нивелировать потери от продажи одного вида продукции за счет выпуска других продуктов, что повышает устойчивость предприятия. Однако этот фактор в полной мере могут использовать лишь те предприятия, которые обладают высокой степенью гибкости, то есть способностью осваивать необходимое количество изделий за определенный срок без коренного изменения основных фондов. Повышение степени гибкости предприятия рассматривается нами как одна из стратегических целей реструктуризации особенно в отношении пищевых и перерабатывающих предприятий АПК. Необходимость такого развития предприятий обусловлена многими причинами, которые можно сформулировать следующим образом:

- невозможно никакими другими путями достаточно устойчиво увеличивать ассортимент и номенклатуру производимой продукции. Зарубежная практика показывает, что наименьшие удельные затраты на производство дополнительной, традиционной или вновь осваиваемой продукции имеют предприятия, в наибольшей степени способные к перестройке традиционной схемы функционирования;

- чрезвычайно важно в ближайшее время «отвоевать» отечественный рынок, вытеснить большинство зарубежных товаров и заполнить его товарами отечественного производства. Решить эту проблему не применяя административных методов, возможно лишь путем резкого снижения затрат на производство, связанных с техническим перевооружением и выпуском на этой основе новой, оригинальной и пользующейся широким спросом продукции. Затраты же на техническое перевооружение, как правило, тем ниже, чем выше при прочих равных условиях степень гибкости перевооружаемого предприятия. В этом направлении государство также может содействовать становлению отечественных предприятий, путем предоставления налоговых льгот, льготного кредитования и предоставления различных субвенций;

- невозможно иначе прорваться на отечественный рынок. Недостаточное присутствие на зарубежных рынках отечественной продукции - следствие не только и не столько низкого качества отечественных товаров, хотя это и имеет первостепенное значение, сколько результат ограниченного выбора и несущественной разницы в цене по сравнению с зарубежными аналогами, отличающимися лучшим дизайном и шириной модификации. Достижение же низкой себестоимости и цены продукции при условии быстрой сменяемости ее видов возможно лишь при наличии у предприятия высокой степени гибкости к нововведениям и потребностям рынка;

- не обладая высокой гибкостью, предприятия не имеют возможности широко использовать применяемые во всем мире передовую технику и прогрессивные технологии, внедрение которых в действующее производство почти невозможно из-за необходимости не частичной, а почти полной замены всей системы основных производственных фондов;

- негибкое производство не дает возможности развития интеллектуального потенциала предприятия;

- отсутствие у предприятий необходимой в условиях рынка гибкости и как следствие низкая потребительная стоимость продукции существенно ограничивают возможности предприятия иметь достаточные финансовые ресурсы, в том числе и валютные, необходимые для приобретения новой техники и технологий для обеспечения непрерывного процесса простого и расширенного воспроизводства.

Выделенные причины повышения степени гибкости предприятия в совокупности с рассмотренными общими проблемами развития пищевой промышленности Республики Таджикистан могут стать основой для принятия решений о целесообразности реформирования предприятий путем реструктуризации.

Для обоснования необходимости реструктурирования предприятий пищевой промышленности необходимо отметить региональные особенности функционирования предприятий, которые в разных регионах республики имеет разный уровень развития и гибкости [4]. Проведенный нами анализ условий деятельности предприятий отрасли в Республике Таджикистан позволяет сделать следующие выводы:

1. В республике неоднократно возникали нестандартные ситуации на рынке продовольствия, связанные с нарушением антимонопольного законодательства фирмами. Наблюдались случаи навязывания своих условий торговым организациям. Подобные конфликтные ситуации периодически возникают в функционировании предприятий и подтверждают их низкую народнохозяйственную эффективность при условии их дальнейшего функционирования в первоначальном виде. Такая зависимость предприятий в течение значительного периода времени не способствует формированию эффективного менеджмента предприятий, призванного обеспечить адекватное стратегическое развитие.

2. Деятельность всех пищевых предприятий республики во многом определялась рассмотренными нами макро- и микроэкономическими условиями в стране. В общем объеме промышленной продукции республики в 2009 году доля пищевой промышленности составляет 20,9 %. Анализ агрегированных показателей позволяет рассматривать пищевую промышленность как динамично развивающуюся отрасль, финансовый результат которой оставался отрицательным в течение последних 20 лет. Использование производственных мощностей предприятий отрасли по выпуску отдельных видов продукции остается очень низким.

Подобная ситуация свидетельствует о необходимости принятия мер для решения следующих проблем предприятий пищевой промышленности:

- вопросы погашения просроченных задолженностей и пеней;

- привлечение инвестиций и совершенствование финансово-кредитных механизмов устойчивого развития;

- распоряжение неиспользуемыми производственными мощностями;

- модернизация материально-технической базы;

- организация стабильного обеспечения сырьевыми ресурсами;

- использование технологий комплексной переработки сырья;

- постановка производственного процесса с целью обработки сырья в научно-обоснованные сроки;

- производство продукции, конкурентоспособной на внутреннем и внешнем рынке;

- создание эффективной системы расчетов.

Решению этих проблем может способствовать проведение реструктуризации предприятий. При этом для каждого предприятия должна применяться своя оригинальная стратегия реструктурирования. Однако в данном случае возможно выделить общие этапы проведения изменений, хотя бы для предприятий одной специализации, которые можно адаптировать в дальнейшем к конкретному предприятию.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Овсиевич Б.Л. Модели формирования организационных структур. - Л.: Наука, 1979. - С. 15-19.
2. Отпнер С.Л. Системный анализ для решения деловых и промышленных проблем / Пер. с англ. - М.: Советское Радио, 1969. - С. 11-12.

3. Статистический ежегодник Республики Таджикистан. – Душанбе: 2010. – С. 266.  
Умаров Х. Региональные различия и проблемы их смягчения // Экономика Таджикистана: стратегия развития. – 2004. - № 1. – С. 110-120

### **ПРЕДПРИЯТИЯ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ КАК ОБЪЕКТ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ**

В работе рассмотрены проблемы реструктуризации пищевой промышленности, которые для Республики Таджикистан являются актуальными и вместе с тем достаточно сложной задачей. В течение многих лет экономика пищевой промышленности республики и ее регионов имела гипертрофированную структуру.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** реструктуризации пищевой промышленности, экономика пищевой промышленности, эффективная стратегия развития пищевой промышленности, структурные преобразования, пищевая отрасль промышленности Республики Таджикистан

### **THE FOOD INDUSTRY AS AN OBJECT OF RESTRUCTURING**

In slave rasmotrenno problem of restructuring the food industry, which for the Republic of Tajikistan is relevant and at the same time quite a challenge. For many years the economy of the food industry of the republic and its regions have hypertrophied structure.

**KEYWORDS:** food-processing industry re-structuring, food-processing industry economy, effective strategy of development of the food-processing industry, structural transformations, a food industry of Republic Tajikistan

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *П.Орзуев* – старший преподаватель кафедры бухгалтерского учета учетно-экономического факультета Таджикского национального университета. Телефон: **919-02-33-98**

## **ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН: ПРОБЛЕМЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ В ПЕРЕХОДНЫЙ ПЕРИОД ЭКОНОМИКИ**

*Ш. Сабуров*

**Таджикский национальный университет**

За годы независимости Таджикистан пережил много экономических проблем, и сегодня превращается в страну с установившимся порядком рыночных отношений, с развивающейся национальной экономикой, и имеющую необходимое правовое пространство для грандиозных планов развития [1].

Значение предпринимательства для становления рыночной экономики в Республике Таджикистан очень велико. Без малого бизнеса рыночная экономика не в состоянии ни функционировать, ни развиваться. Становление и развитие предпринимательства является одной из основных проблем экономической политики Таджикистана в условиях перехода от административно-командной системы к рыночной. Малый бизнес в рыночной экономике - ведущий сектор, определяющий темпы экономического роста, структуру и качество валового национального продукта.

Во всех развитых странах на долю малого бизнеса приходится 60-70 процентов валового национального продукта (ВВП). Поэтому абсолютное большинство развитых государств всемерно поощряет деятельность предпринимателей.

В мировой экономике функционирует огромное количество малых фирм, компаний и предприятий. Например, в Индии число малых предприятий превышает 12 млн., а в Японии 9 млн. Малый бизнес, например, только в США дает почти половину прироста национального продукта и две трети прироста новых рабочих мест [2]. Но дело не только в этом.

Малое предпринимательство, оперативно реагируя на изменение конъюнктуры рынка, придает рыночной экономике необходимую гибкость.

Существенный вклад предпринимательство вносит и в формирование конкурентной среды, что для нашей высокомонополизированной экономики имеет первостепенное значение.

Нельзя также забывать, что малые предприятия оказывают гораздо меньшее отрицательное воздействие и на экологическую обстановку.

Немаловажна роль предпринимательства в осуществлении прорыва по ряду важнейших направлений научно-технического прогресса, прежде всего в области связи и информатики. Все эти и многие другие свойства малого бизнеса делают его развитие существенным фактором и составной частью реформирования экономики Таджикистана.

Чтобы глубже и подробнее разобраться и понять необходимость предпринимательства, безусловно, необходимо рассмотреть опыт ведущих зарубежных стран по развитию малого бизнеса.

Во всех зарубежных странах с нормально развитой рыночной экономикой существует мощная государственная поддержка малого бизнеса. Например, в Германии субсидии малым предприятиям составляют около 4 млрд. евро ежегодно.



В конгрессе США проблемами предпринимательства заняты два комитета. Во главе стоит Администрация по делам малого бизнеса. В каждом штате есть региональные отделения по 30-40 человек. Цель Администрации - поддержка малого бизнеса на государственном уровне.

В Японии, где особенно высоко количество малых предприятий, специально выделены те из них, которые в условиях рыночной экономики без помощи государства развиваться не могут.

Стимулирующим фактором в развитии предпринимательства является налоговая политика государства.

Суть налоговой политики заключается в поэтапном уменьшении предельных ставок налогов и снижении прогрессивности налогообложения при достаточно узкой налоговой базе и широкой сфере применения налоговых льгот. Уменьшение ставки налогов в зависимости от размеров предприятия является одним из методов налогообложения предпринимателей. Например, в США действуют льготные ставки налога на доходы до 16 тыс. долларов, 15-процентный налог на первые 50 тыс. долларов и 25-процентный на следующие 25 тыс. Сверх этой суммы действует максимальная ставка - 34 процента.

Малые предприятия выполняют в капиталистической экономике разнообразные функции. Как правило, они специализируются на изготовлении отдельных узлов и деталей, а крупные предприятия ведут сборку готовых изделий. Иногда малые предприятия осуществляют промежуточную сборку. Например, фирма «SAAB», являющаяся одной из крупнейших фирм по производству авиационных двигателей имеет около 4500 фирм, которые делают различные детали.

Среднее время жизни малых предприятий где-то 6 лет. Но число новых предприятий превышает число закрывшихся.

Все малые довольно быстро реагируют на внешние условия и видоизменяют конечную продукцию, следуя за спросом, осваивая новую продукцию. Например, малые предприятия в Японии способны завершить опытное производство в течение недели, в то время как на крупных предприятиях это заняло бы гораздо больше времени. Малые предприятия специализируются и на выпуске конечной продукции, ориентированной в основном на местные рынки сбыта. Например, это: скоропортящиеся продукты, ювелирные изделия, одежда, обувь и т.д. и т.п.

В общем, стоит еще раз отметить, что в развитых странах именно предпринимательству уделяется внимание в государственном масштабе. Государство поддерживает малый бизнес, как и деньгами, так различными льготами, в сфере налоговой политики.

Однако, с большим сожалением, приходится констатировать, что больше всего не повезло в ходе развернувшихся в Таджикистане экономических преобразований именно малому бизнесу. Действенной системы стимулирования образования малых предприятий не существует, как и нет хозяйственного механизма их поддержки. Не разработана государственная программа развития малых предприятий. Современная структура рыночной экономики в масштабах республики предполагает более 20 тысяч малых предприятий, работающих на предпринимательских началах, в то время, как их фактически насчитывается чуть более тысячи. Это означает, что малое предпринимательство как особый сектор рыночной экономики еще не сформировался, а значит, фактически не используется его потенциал.

К малым предприятиям, по закону «О предприятиях СССР» относятся вновь создаваемые и действующие предприятия:

- в промышленности и строительстве - с численностью работающих до 200 человек;
- в науке и научном обслуживании - с численностью работающих до 100 человек;
- в других областях производственной сферы - с численностью работающих до 50 человек;
- в отраслях непроизводственной сферы - с численностью работающих до 25 человек;
- в розничной торговле - с численностью работающих до 15 человек.

Права физических лиц для совершения предпринимательских действий описаны в статье 1 Гражданского Кодекса Республики Таджикистан.

Других документов, определяющих категорию «малое предприятие» и регулирующих их деятельность, не было очень долгое время. За последние годы были приняты правовые документы, обеспечивающие свободу предпринимательской деятельности в РТ:

- Закон «О защите и государственной поддержке предпринимательства в РТ» от 10 мая 2002 года[3],
- Закон «О дехканских (фермерских) хозяйствах»[4].

По закону, малые предприятия могут создаваться на основе любых форм собственности и осуществлять все виды хозяйственной деятельности, если они не запрещены законом.

Можно указать на четыре недостатка правительственной программы, тормозящих сегодня развитие малого бизнеса.

*Первый фундаментальный недостаток* - это сверхвысокие налоговые ставки с предпринимателей и населения, которыми Правительство пытается обеспечить финансовую сбалансированность и бездефицитность бюджета республики. Малое предпринимательство душат многочисленные налоги и

поборы, нередко оставляющие ему 5-10% прибыли. В результате предприниматель становится на грань банкротства независимо от их народнохозяйственной значимости.

*Второй фундаментальный недостаток* реформы связан с логикой развертывания преобразований. Основное противоречие сегодняшней политики - попытка обеспечить переход к рынку административно-командными методами сверху, игнорируя основу рыночной системы - интерес предпринимателя. Сама же логика создания рыночной экономики требует движения «снизу вверх» - от интереса предпринимателя к централизованному созданию рыночной инфраструктуры (налоговая, кредитная политика, банки, биржи и т.д.) обслуживающей и реализующей этот интерес.

*Третий недостаток реформы* - практическая ликвидация источников формирования первоначального капитала для предпринимателя на старте.

Существует три источника капитала, необходимого для начала бизнеса: собственные сбережения населения, кредиты, акции компаний.

Первый источник был в свое время уничтожен гиперинфляцией, сократившей данный ресурс во многие десятки раз.

Второй источник практически закрыт для предпринимательства по причине гигантских процентов за кредит и нежеланием коммерческих банков вкладывать деньги в малый бизнес из-за большого риска и отсутствия гарантий[5].

Третий источник, тоже пока не работает, кроме того, нужно учитывать его небольшой объем. Выступить инвестиционным ресурсом они не могут, в лучшем случае, это будет маленькое единовременное социальное пособие.

Недостаток финансовых ресурсов и сложность их легального приобретения у государства - могут подтолкнуть малые предприятия к контактам с теневой экономикой и мафиозными структурами, и дать последним возможность постепенно внедряться в ряды предпринимателей, постепенно подчиняя их себе.

*Четвертый фундаментальный недостаток* - отсутствие систем государственной и общественной поддержки малого бизнеса. С большим запозданием создан государственный орган, призванный содействовать становлению и развитию малого бизнеса - Комитет поддержки малых предприятий и предпринимательства при Президенте РТ.

Статус этого комитета, его подчиненность одному из республиканских министерств, скудность его финансовых ресурсов свидетельствуют о крайней ограниченности возможностей, предоставленных данному органу. Обращает на себя внимание и некоторая неопределенность в ориентации деятельности данного комитета. Судя по его наименованию, ему вменяется в обязанность поддержка не только малого бизнеса, но и предпринимательства в целом, а оно, как известно, опирается не только на малый, но и на средний и крупный бизнес.

Такая задача не по плечу никакому комитету. Ее в состоянии решить лишь целенаправленная политика правительства в целом, и притом за весьма продолжительное время.

Местные власти отнюдь не обеспокоены тем, чтобы снизить уровень отчислений малых предприятий в местные бюджеты. Власти не желают связывать перспективы развития собственного района с малым бизнесом. Власти не всегда бывают заинтересованы в развитии наукоемких производств, так как они не приносят районам прямой выгоды. Местные власти охотней регистрируют предприятия, способствующие в благоустройстве района.

Очень часто МП предприятия создаются на базе старых государственных предприятий. Например, в Душанбе большинство частных кафе преобразовано вместо государственных предприятий общепита.

В итоге, количество кафе не увеличилось, а цены поднялись достаточно высоко. Такая форма кооперации приводит не к ослаблению государственной монополии, а к новым формам его проявления. Государственные научно-исследовательские и проектные учреждения - монополисты в своей области. Сотрудники этих организаций, объединившись в предприятия, сами решают какие заказы делать как государственное предприятие, а какие как фирма, по более высоким ценам.

Эти основные недостатки, да и многие другие сдерживают развитие малого бизнеса в нашей стране. Достаточно сказать, что процесс развития и образования малых предприятий в сфере агропромышленного комплекса, начавший набирать силу в конце 90-х годов прошлого века, фактически прекратился.

В настоящее время крайне негативное влияние на состояние предпринимательства в Таджикистане оказывает и разразившийся в мировой экономике финансовый кризис.

По данным министерства экономики РТ, в период с 1992 года и по настоящее время в Таджикистане практически не возникло ни единого малого негосударственного предприятия в производственной сфере. Для сравнения, в развитой рыночной экономике процесс образования новых фирм идет нарастающим потоком. Если в США в 1970 году возникло 264 тыс. новых предприятий, то в 1980 году - 532 тыс., а в 1988 году - 682 тысячи. Всего же, по оценке, в американской экономике в 1992 году действовало около 18 млн. деловых предприятий, прежде всего в малом бизнесе.

Сложившаяся экономическая обстановка подрывает стимулы к предпринимательской деятельности, которые только и могут привести к образованию рыночной экономики. Ясно, что в сегодняшней достаточно сложной экономической ситуации одной инициативы, идущей от малых предприятий, недостаточно. Должна быть мощная государственная поддержка малых предприятий со стороны государственных органов Республики Таджикистан. Только правильные шаги в области экономических реформ, могут привести к развитию предпринимательства, что и приведет к развитию рыночной экономики в целом.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Из речи Президента РТ Э. Рахмона по случаю инаугурации, газета «Чумхурия», 17 ноября, 2006 г.
2. Исмоилов Ш. М. Введение в предпринимательское право. Маль. Асархой илми Донишқадаи андозу ҳуқуқ, барориши №7, к. 1, Душанбе, 2005.
3. Вестник Мачлиси Оли Республики Таджикистан, 2002 год, №4.
4. Вестник Мачлиси Оли Республики Таджикистан, 2002 год, №4.
5. Исмоилов Ш. М. Правовое регулирование предпринимательской и налоговой деятельности в Республике Таджикистан, изд-во «Конуният», Душанбе, 1998 г.
6. Гражданский Кодекс Республики Таджикистан (ч. 1, 2, 3), Душанбе, 2008.
7. Мартемянов В. С. Хозяйственное право. Том 1. Общие положения: Курс лекций, Москва, изд-во «БЕК», 1994.
8. Рахимов М. З. Ҳуқуқи соҳибқорӣ, наشريёти «Деваштиҷ», Душанбе, с. 2005.

#### ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН: ПРОБЛЕМЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ В ПЕРЕХОДНЫЙ ПЕРИОД ЭКОНОМИКИ

Значение предпринимательства для становления рыночной экономики в Республике Таджикистан очень велико. Без малого бизнеса рыночная экономика не в состоянии ни функционировать, ни развиваться. Становление и развитие предпринимательства является одной из основных проблем экономической политики Таджикистана в условиях перехода от административно-командной системы к рыночной. Малый бизнес в рыночной экономике - ведущий сектор, определяющий темпы экономического роста, структуру и качество валового национального продукта.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** предпринимательство, становление и развитие предпринимательства, значение предпринимательства, рыночная экономика в Республике Таджикистан, малый бизнес в рыночной экономике

#### BUSINESS IN REPUBLIC TAJIKISTAN: PROBLEMS OF FORMATION AND DEVELOPMENT IN THE ECONOMY TRANSITION PERIOD

Importance enterprise for development of market economies in Republic Tajikistan are very great. Without a small business market economies unable neither to function, nor develop. Development enterprise are one of the main problems of economic politicians of Tajikistan in condition of the transition from administrative-command system to market system. The small business in market economies - leading sector, who located rates of the economic growing, structure and quality of the gross national product.

**KEY WORDS:** business, formation and business development, value of business, market economy in Republic Tajikistan, small-scale business in market economy

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Ш. Сабуров* - аспирант кафедры экономики труда и кадрового менеджмента факультета экономики и управления Таджикского национального университета

#### НАЦИОНАЛЬНЫЕ ИНТЕРЕСЫ БЕЗОПАСНОСТИ ВНУТРЕННЕГО РЫНКА ПРОДОВОЛЬСТВИЯ

*Н.С. Каримова*  
Таджикский национальный университет

Теория национальной безопасности разрабатывает наиболее общие, сущностные проблемы, с которыми сталкивается наука и которые приходится решать различным странам и народами в процессе деятельности по обеспечению своей безопасности. Эти проблемы в своей совокупности образуют весьма сложную, многоплановую систему. Познание места и роли каждого из её элементов в их взаимосвязи и взаимодействии является важным условием эффективной деятельности государственных и общественных организаций по обеспечению национальной безопасности.

Понятие «национальная безопасность американского происхождения и оно на западе используется в смысле безопасности всей страны. Во-первых, этому соответствует смысл слова «nation», которое переводится с английского не только как «нация», но и «страна». Во-вторых западные страны в основном соответствуют стандарту: одна нация – одна страна».

Определяющей стороной является необходимость обеспечения постоянного совершенствования и быстрого развития как общества, страны в целом, так и её различных сфер, направленных на достижение наиболее эффективного функционирования всего общественного организма. Именно на достижение этой главной определяющей цели направлена деятельность по обеспечению защиты национальных интересов или как отмечалось в приведенных определениях, «интересов личности, общества и государства».

Исходя из подобного понимания, можно предложить определение национальной безопасности. Национальная безопасность – это такое состояние общества при котором оно сохраняет свою целостность, устойчивость и способность к эффективному функционированию и развитию, а на их основе – возможность надежной защиты всех реальных и потенциальных объектов опасности страны от любых деструктивных внутренних и внешних воздействий.

Перемены произошедшие за последние десятилетия в социально-экономической и политической жизни страны весьма сильно повлияли на уровень, условия и образ жизни в суверенном Таджикистане. Сегодня суверенный Таджикистан в своей социально-экономической политике опирается на реализацию Целей развития Декларации тысячелетия (ЦРДТ), Национальную стратегию развития (НСР) на 2006-2015 гг. и Стратегию развития малого и среднего предпринимательства, а также государственную политику обеспечения безопасности внутреннего рынка продовольствия. Экономическая безопасность включает в себя комплекс собственно экономических, политических, правовых, геополитических условий, обеспечивающих защиту жизненно важных интересов страны в отношении ее ресурсного потенциала, возможностей сбалансированного и динамичного роста, социального развития, экологии. Говоря об экономической безопасности страны, необходимо иметь в виду широкий спектр вопросов, начиная с криминальных аспектов проблемы и кончая сложнейшими проблемами, связанными с её геополитическим положением и современным мировым экономическим порядком.

Понятие экономической безопасности применимо к различным субъектам, как-то отдельным гражданам, частному предпринимательству, государственным предприятиям, национальной экономике и государству в целом. Важнейшая составляющая экономической безопасности любой страны состояние её рынка продовольствия. Продовольственная безопасность – устойчивое состояние этого рынка, при котором отсутствуют внешние и внутренние угрозы для отечественных производителей.

Проблемы продовольственного отечественного рынка можно решать только в условиях поступательного и динамичного развития.

Однако начиная с 2005 года, происходит замедление темпов роста показателя ВВП. Причем в 2007 и 2008 годах отмечены также высокие уровни инфляции. В 2007 г. – 19,7% и в 2008 году – 20,4% соответственно. В мировой практике общепринято считать пороговый уровень для инфляции 6-7%. При инфляции от 6 до 10% в странах развитой экономики применяются антиинфляционные меры.

Таблица 1

**Темпы роста валового внутреннего продукта, год к году**

Наименование показателя	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Валовой внутренний продукт	111,0	110,3	106,7	107,0	107,8	107,9

Источник: Статистический ежегодник Республики Таджикистан – 2008 / Госкомстат РТ -2008 с. 204.

Конечно на темпы роста ВВП в 2008 году повлиял энергетический кризис связанный с непогодой и как следствие с простоем промышленных предприятий из-за жесткого лимита на электроэнергию.

На торможение темпов роста экономики в 2007 году и в первой половине 2008 года повлияло также снижение потребительского спроса. Объем розничных продаж в реальном выражении после значительного ускорения в первом полугодии 2007 г. и в 3 квартале 2007 г. вырос всего на 5,1% по сравнению с этим же периодом 2006 г. по всей видимости, главной причиной сокращения реального потребительского спроса стало ускорение инфляции, сократившей покупательную способность населения. Всё это вызывает опасение потому, что в свою очередь может вызвать сокращение производства потребительских товаров.

Внешнеторговый оборот Республики Таджикистан имеет устойчивую тенденцию к росту, но, к сожалению, рост происходит преимущественно за счет импорта.

О состоянии национального продовольственного рынка можно судить по объему импортируемых в стране продуктов питания. Практически с 1995 года доля импортных продуктов питания на внутреннем рынке составляла 35% от общего объема внутреннего потребления. В 2005 году доля импорта продовольствия в общем объеме импорта составил 11,7%, достигнув 156,0 млн. \$ США. Продукты растительного происхождения и продукция пищевой промышленности в доле основных товарных групп в импорте в 2005 году занимали соответственно 6,2% и 4,0%. В 2005 году по сравнению с 2000 г. ухудшилось качество значительной части как импортных, так и отечественных продуктов питания. За этот период забраковано более 30% проинспектированных импортных товаров: кондитерских изделий, продуктов детского питания, сыров, колбасных изделий и копченостей, рыбы и рыбопродуктов, масла животного происхождения. Причем значительная часть импортных продовольственных товаров реализуется по более высокой цене, чем

отечественные товары. К примеру средние цены на отечественные консервы, сыры, макаронные изделия, маргарин и масло на 30-40% ниже цен аналогичных импортных продуктов.

Наполнение национального продовольственного рынка импортными товарами создает видимость его насыщенности и снижает внимание к развитию отечественной пищевой промышленности, обрекая и вынуждая её к отставанию и неконкурентоспособности. В условиях неустойчивости в последние годы темпов производства продуктов питания, существенного оттока сельскохозяйственного сырья в сферу малого бизнеса, ослабления контроля импорта продовольствия наблюдается рост низкосортных пищевых продуктов на внутреннем потребительском рынке. Это связано с ухудшением сортности, качества сырья, недостатками системы сертификации и стандартизации, непродуманностью внешнеэкономической политики.

Таблица 2. Динамика темпов роста внешнеторгового оборота РТ, в млн. \$ США

Показатели	2004	2005	2006	2007
Внешнеторговый оборот	21,6,2	2238,8	3124,4	4015,3
Экспорт	914,9	908,7	1399,0	1468,1
Импорт	1191,3	1330,1	1725,4	2547,2

Источник: Статистический ежегодник Республики Таджикистан -2008 /Госкомстат РТ – 2008 с. 454 (327).

Данные свидетельствуют, что доля импорта в объеме внешнеторгового оборота в 2007 году составила 63,44%.

Очевидно, что республика сейчас нуждается в увеличении объемов производства в промышленности, сельском хозяйстве, строительстве, увеличении производственных мощностей и расширении рабочих мест. Сейчас доля импортных продуктов питания на внутреннем рынке страны достигает 33% и это серьезная угроза для национального продовольственного рынка для безопасности страны в целом. Продовольственная безопасность приобрела особую остроту в рамках отдельных регионов, а также на государственном уровне, поскольку касается безопасности страны, включая экологическую, военную, экономическую, политическую, информационную и другие виды безопасности.

Анализ современного состояния продовольственной безопасности показывает, что Республика Таджикистан с её богатыми природными ресурсами не в состоянии обеспечить население полноценными продуктами питания удовлетворяющими нормальные потребности человека. Возникает проблема количественного и качественного обеспечения населения продовольствием тесно связанная с защитой здоровья нации таджикского государства. Поэтому в рамках указанной цели необходимо решить следующие задачи – оценить состояние, тенденции и динамику рынка продовольствия в РТ.

- исследовать практику формирования в РТ системы регулирования качества производимого продовольствия.

- охарактеризовать основные направления совершенствования рынка продовольствия и его безопасности при реализации проекта развития АПК.

За годы реформ объемы валового производства продукции АПК сократились наполовину, уменьшились объемы закупок основных видов продукции для государственных нужд, усилился процесс накопления безвозвратных долгов.

Острейшей проблемой является тяжелое финансовое положение сельских товаропроизводителей. Хлопкоробы страны по фьючерсным контрактам задолжали более 456,, млн. \$ (01.07.08). Общая задолженность других отраслей сельского хозяйства на конец 2007 г. достигла 63 млн. сомони.

Сложившаяся ситуация связана с незначительными денежными поступлениями от реализации продукции из-за низкого уровня цен на сельскохозяйственную продукцию и ограниченностью её сбыта, нехваткой собственных оборотных средств для сезонного финансирования производства и недостаточностью банковских кредитов.

Кредиторская задолженность сельскохозяйственных предприятий многократно превышает дебиторскую. Основная причина негативных процессов в АПК – отсутствие сбалансированной государственной экономической политики развития этой отрасли. Агропромышленный комплекс является важнейшей сферой национальной экономики, от состояния и эффективности функционирования которого во многом зависит общее состояние экономики, социально-экономический климат в обществе, рост благосостояния значительной части населения республики и достижение параметров продовольственной безопасности страны.

Продовольственная безопасность может быть достигнута путем достаточного объема производства сельскохозяйственной и продовольственной продукции. Между тем, наличие необходимого объема продовольствия не позволяет решить проблему недоедания части населения, если не решить проблему сокращения бедности и повышения покупательной способности большинства населения страны. Согласно обследованию уровня жизни населения Таджикистана, уровень городской бедности составляет 57%.

Структура стоимости набора продуктов питания в июне 2008 г. в процентах на одного человека составляла хлебные продукты – 38,7%, плоды и овощи – 24,4%, мясомолочные продукты – 20,6%, сахар – 5,7%, растительное масло – 8,2%.

Стоимость набора продуктов питания, составляющих потребительскую корзину, по фактическому потреблению в ценах на начало 2007 года на одного члена семьи составила 48,40 сомони при рациональной норме питания в 106,92 сомони, а в июне 2008 г. – 90,23 и 168,78 сомони соответственно.

Следует отметить, что тенденция снижения потребления основных продуктов питания и ухудшение сбалансированности структуры потребляемого продовольствия относятся к числу самых негативных проявлений социально-экономической жизни страны за последние годы. Практически по всем видам продовольствия, кроме хлебопродуктов, овощей и бахчевых среднестатистический уровень потребления гораздо ниже рациональных норм потребления.

Либерализация цен началась с продукции производящих отраслей и с большим опозданием распространилась на продукцию сельского хозяйства, что стало первопричиной неэквивалентности межотраслевого ресурсообмена. Последнее в основном связано с тем, что в республике в период перехода к рынку при росте валовых сборов зерновых культур, картофеля и овощей произошло резкое сокращение объема производства мяса, молока и яиц. Это, соответственно, привело к существенному сокращению потребления молочных и мясных продуктов, а также яиц. Отрасли животноводства в большинстве хозяйств оказались убыточными, а их продукция – неконкурентоспособной. Уменьшение поголовья в секторе скота и птицы, а также снижение уровня его продуктивности привело к значительному сокращению объемов производства продукции животноводства.

Практически свернуто свиноводство, а многие птицефабрики, которые не имеют собственной кормовой базы и не в состоянии приобретать корма по рыночным ценам, оказались на грани банкротства. Все это привело к тому, что Таджикистан по уровню обеспеченности населения продуктами питания оказался ниже среднемировых показателей. Так, при среднемировом производстве зерна 370 кг/чел. в год, сельское хозяйство Таджикистана в 2005 году производило 133,6 кг, или в 2,8 раза меньше; картофеля – соответственно 51 и 79,3 кг, в 1,5 раза больше; молока – 102 и 76 л, в 3,4 раза; мяса – 33 и 7,7 кг, в 4,6 раза; яиц – 117 и 14,1 шт. или в 8,9 раз меньше.

До настоящего времени не преодолен ценовой диспаритет. Налоговая политика не способствует эффективной работе сельскохозяйственных предприятий. Несмотря на более льготные условия, уровень налогового давления и платежей в централизованные фонды увеличился. В результате сумма вносимых в бюджет налогов по сельскохозяйственным предприятиям превысила размер получаемой ими прибыли.

Перечисленные выше факторы отрицательно повлияли на состояние сельского хозяйства и формирование продовольственного рынка страны в целом. Ресурсный потенциал отрасли снизился из-за износа, старения основных фондов и снижения плодородия почв. Внедрение достижений научно-технического прогресса практически приостановилось. Сократилось приобретение основных средств производства, приобретение и внесение средств химизации, поголовье скота и его продуктивность. В настоящее время степень механизации сельскохозяйственного производства в Республике Таджикистан значительно уменьшилась. Почти 70% работ проводится ручным способом. Из-за высоких цен сельскохозяйственной техники хозяйства не имеют возможности их приобрести. Так, например, средняя стоимость одной техники по маркам в 2007 г. выглядит следующим образом: тракторы МТЗ80х2 М-71060 сомони, Т28х4М-56780 сомони, хлопкоуборочный комбайн -14хВ12-89420 с.

В решении данной проблемы существенная роль должна быть отведена созданию разных форм кооперативов и других видов объединительных образований. В основном объединение должно охватывать сферы вспомогательных услуг, переработки и сбыта произведенной продукции. Объединение в коллективных хозяйствах должно исходить, прежде всего, из принципа единства интересов участников этого процесса.

Серьезное внимание необходимо уделить проблеме качества продуктов питания, как важнейшей составляющей безопасности. Эта проблема приобрела особую остроту в связи с увеличением поступления на внутренний рынок некачественных, фальсифицированных и опасных для здоровья продуктов. По оценкам национального фонда защиты прав потребителей, на мелкооптовых и продовольственных рынках до 85% продуктов питания в той или иной степени фальсифицированы. По данным Госсанэпидемнадзора Республики Таджикистан в 2001-2003 гг. возросли случаи завоза некачественного продовольствия, было забраковано около половины объемов круп и яиц. Признаны некачественными: 15-20% масла растительного, сыров и мяса всех видов, 12-15% - соли, маргарина, майонеза, консервов мясных и рыбных, 10-15% - пищевых концентратов, мясных полуфабрикатов. Такая ситуация – очевидная угроза здоровью нации.

Особую тревогу по обеспечению национальной и экономической безопасности вызывает состояние государственного резерва, предназначенного для хранения продовольствия для мобилизации на случай катастроф и чрезвычайных ситуаций. При непредвиденных ситуациях, когда необходимо стабилизирующее

воздействие на экономику, если страна будет изолирована от окружающего мира, объемов всех запасов для населения должно хватить на 90 суток.

Национальные интересы повышения устойчивости внутреннего рынка продовольствия и его безопасности предлагают:

а) стратегическую независимость республики в обеспечении населения продовольствием в рамках «Национального проекта развития АПК»;

б) обеспечение бесперебойного снабжения продовольствием жизненно важных для страны стратегических регионов, не производящих продовольственные товары, а также вооруженных сил путем укрепления системы государственных продовольственных резервов;

в) сбалансированный экспорт и импорт продовольствия;

г) равный доступ отечественных участников рынка к экспортной инфраструктуре;

д) разработку государственной программы поддержки малого и среднего бизнеса на рынке продуктов питания;

е) подготовку правовой базы для эффективного взаимодействия государства и частных компаний в целях повышения качества производимой продукции;

ё) дифференцированное налогообложение предприятий в зависимости от стадии производства продуктов питания, цены и качества полученной продукции. Предложенные меры могут обеспечить безопасность внутреннего рынка продовольствия.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Джумабоев Х.К. Состояние и тенденции развития продовольственного рынка в Республике Таджикистан. Душанбе: Сино, 2008, с.16-24.
2. Статистический ежегодник Республики Таджикистан. 2008 / Госкомстат РТ – 2008, с. 454 (327).
3. Устинова Е.В. Повышение устойчивости рынка продовольствия и его безопасность в России. Москва 2008, с. 18.
4. Таджикистан: 15 лет государственной независимости. Статистический сборник – Душанбе, 2006, с. 359.
5. Холов Х.К. Национальная безопасность: структура, сущность и содержание. Душанбе «Сино» 2006. с. 162-179.

#### НАЦИОНАЛЬНЫЕ ИНТЕРЕСЫ БЕЗОПАСНОСТИ ВНУТРЕННЕГО РЫНКА ПРОДОВОЛЬСТВИЯ

Теория национальной безопасности разрабатывает наиболее общие, сущностные проблемы, с которыми сталкивается наука и которые приходится решать различным странам и народами в процессе деятельности по обеспечению своей безопасности. Эти проблемы в своей совокупности образуют весьма сложную, многоплановую систему. Статья посвящена изучению данной темы.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** экономическая безопасность, либерализация, интенсификация, экспорт, импорт, инвестиции.

#### NATIONAL INTERESTS OF SAFETY OF HOME MARKET OF THE FOODSTUFFS

The theory of national safety develops the most general, intrinsic problems which the science faces and which should be solved to the various countries and the people in the course of activity on maintenance of the safety. These problems in the set form rather difficult, multiline system. The knowledge of a place and a role of each of its elements of their interrelation and interaction is an important condition of effective activity state and public organizations on maintenance of national safety. Article is devoted studying of the given theme.

**KEY WORDS:** economic safety, liberalization, intensification, export, import, investments.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Н.С. Каримова* – ассистент общеуниверситетской кафедры экономической теории Таджикского национального университета. Телефон: 95-112-34-22

#### СИСТЕМА СТАТИСТИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

*М. Эргашева, Х.С. Бохирова, К.Х. Барфиев*  
Таджикский национальный университет

На протяжении всей истории Республики Таджикистан земельный вопрос был и до сих пор остается одним из главных. В условиях становления рыночных отношений, когда идет формирование новых производственных отношений, этот вопрос является первостепенным. Качество любой государственной политики таково, каково решение земельного вопроса, и наоборот, состояние земельных отношений – лучший индикатор всей внутренней политики государства.

В социально – экономическом развитии страны одно из приоритетных мест занимает повышение эффективности аграрной экономики. Это тот критерий, который определяет необходимость и целесообразность любых решений во всех сферах народного хозяйства. Он тем более важен для характеристики экономического благосостояния страны, поскольку с ним связано удовлетворение жизненных

потребностей человека – обеспечение полноценного питания. Однако среди всех реформационных действий именно перемены в аграрном секторе экономики страны оказались наиболее трудными в реализации.

В сельском хозяйстве, как ни в одном другом секторе государственного производственного комплекса, экономические процессы тесно переплетаются с естественно – биологическими процессами воспроизводства. Создание экологически стабильного производства в сельском хозяйстве, как правило, сопровождается существенным повышением экономической эффективности производства. Это происходит в связи с тем, что повышение эффективности использования природных ресурсов, и первую очередь земли, неразрывно связано с экологической стабилизацией в производственной сфере.

На современном этапе развития большое значение играет правовое регулирование оборота сельскохозяйственных земель и формирование рынка земли. Реформирование сельского хозяйства началось земельной реформой, так как земля для крестьянина – это основа его существования.

Указы Президента Республики Таджикистан от 9 октября 1995 года № 342 и от 1 декабря 1997 года № 874 «О выделении 50 и 25 тыс. гектаров земель для личного подсобного хозяйства граждан» существенно способствовали более эффективно применению земель и увеличению производства сельхозпродукции.

Земельные ресурсы занимают особое место, так как они являются одновременно и предметом труда и средством труда. Их эксплуатация в процессе воспроизводства имеет ряд особенностей: пространственная ограниченность земельных ресурсов, многоцелевой характер их использования, немобильность и др.

Земельные ресурсы раскрывают свою сущность, как главное средство производства, через почвенное плодородие, сохранение и рациональное использование которого при сельскохозяйственной деятельности имеет экономическое и социальное значение. Первое из них определяется тем, что, являясь естественным условием интенсификации земледелия, оно способствует росту урожайности и валовых сборов сельскохозяйственных культур, и таким образом воздействует на экономическое благосостояние отдельного товаропроизводителя, хозяйства, региона и страны в целом. Качественное состояние почвенного плодородия напрямую связано с экологической и продовольственной безопасностью населения Республики Таджикистан выступает существенным фактором социальной стабильности в стране. Различают естественное, искусственное и экономическое плодородие. Исходной базой земледелия выступает естественное плодородие почвы. К. Маркс указывал, что «... различие в естественном плодородии обуславливается различием химического состава верхнего слоя почвы, т.е. различным содержанием необходимых для растений питательных веществ».

Естественное и искусственное почвенные плодородия интегрируются в экономическое. Отношение действительного экономического плодородия к потенциальному указывает на уровень использования земли как главного средства производства. Устойчивое повышение плодородия почвы. Стабильный рост урожайности могут быть достигнуты только на основе сохранения и постепенного улучшения качественной оценки свойств почв, определяющих их потенциальное плодородие. Использование производительной силы почвенного плодородия дает возможность в процессе производства получать тот или иной эффект с определенной степенью эффективности.

В последние годы в научной литературе наряду с экономической эффективностью использования земельных ресурсов рассматриваются также экологическая, социальная и технологическая. Для земли, как ресурса характерна множественность значений и способов функционирования. При анализе земельных ресурсов необходим комплексный многоаспектный подход к понятию «земельные ресурсы» служит необходимым инструментом познания, который позволяет охватить и представить в единстве на первый взгляд разрозненные, но на самом деле объективно взаимосвязанные стороны функционирования этой природной составляющей. Рассматривая перечисленные взаимосвязи мы можем сделать вывод, что экономическая эффективность – начальная, основополагающая, т.к. главная цель использования земельных ресурсов – не воспроизводство ресурсов, а удовлетворение потребностей. Но экономическая эффективность не может достигаться без учета других видов эффективности, уровень которых необходимо задавать фиксированными и научно обоснованными величинами. Для характеристики экономической эффективности используется целая система статистических показателей.

Оценки уровня использования сельскохозяйственных угодий который включает:

1. Эколого – ландшафтные (показатели качественного состояния)
  - 1.1. Содержание органических и минеральных веществ в почве
  - 1.2. Балл почвенного плодородия
  - 1.3. Степень эродированности
  - 1.4. Коэффициент экологической стабильности
  - 1.5. Коэффициент экологической ценности состава угодий
  - 1.6. Коэффициент антропогенной нагрузки
2. Экономические (показатели эффективности использования)



2.1. Стоимостные: а) землеотдача; б) землеемкость; в) ВП (ТП) или ВПр (ТПр) на единицу площади сельхозугодий; г) ВД (ЧД, П) на единицу площади сельхозугодий; д) ВПр (ТПр, ВДр, Вр, Пр) на единицу полной себестоимости

2.2. Относительные: а) доля сельхозугодий в общей площади; б) доля пашни в структуре сельхозугодий; в) доля интенсивных культур в структуре посевов; г) доля орошаемых земель в общей площади сельхозугодий

2.3. Натуральные: а) урожайность сельхозкультур; б) продуктивность пашни и кормовых угодий в.к.ед ;в) производство продукции растениеводства на 100 га пашни ; г) производство продукции животноводства на 100 га сельхозугодий и на 100 га пашни; д) производство мяса птицы и яиц на 100 га посевов зерновых культур  
4. Показатели интенсивности использования б а) трудообеспеченность ;б) фондообеспеченность; в) энергообеспеченность;г) размер капитальных вложений; д) относительные показатели использования минеральных и органических удобрений; е) относительные показатели использования средств защиты растений.

Каждый из этих показателей характеризует ту или иную сторону использования земельных ресурсов, статистический их анализ даёт возможность решения проблем, возникающих в каждой конкретной ситуации.

Одним из главных показателей эффективности использования земельных ресурсов является урожайность. Под урожайностью подразумевают средний размер той или иной продукции растениеводства с единицы посевной площади. Обычно фактический сбор с единицы гектара на весеннее - продуктивную площадь (принята государственной статистикой) именно в показатели урожайности концентрируется экономическая эффективность, экологическая, социальная и технологическая эффективность урожайности.

К примеру проведем анализ динамики урожайности зерновых и зернобобовых Республики Таджикистан (табл 1.)

Таблица 1. Динамика урожайности посевных площадей зерновых и зернобобовых Республики Таджикистан за 1991-2008г.г.

	Базисный период		Отчетный период		
	Урожайность	Посевные площади тыс.га	Годы	Урожайность ц/га	Посевные площади тыс.га
1991	13,1	231,7	2000	12,8	421,4
1992	10,4	263,8	2001	14,3	389,1
1993	9,8	278,6	2002	18,2	364,2
1994	9,0	254,7	2003	19,9	404,6
1995	9,2	264,9	2004	19,8	403,7
1996	14,1	383,6	2005	19,6	395,6
1997	13,1	418,7	2006	20,6	401,9
1998	12,1	407,1	2007	20,5	396,9
1999	11,8	402,2	2008	20,9	438,2

Анализ динамики зерновых и зернобобовых за последние 9 лет (2000-2008г.г) по сравнению с предыдущими 9 годами (1991-1999г.г) на основе индексного метода показал увеличение на 40%.

$$I_y = \frac{\sum Y_1 P_1}{\sum P_1} : \frac{\sum Y_0 P_0}{\sum P_0} = \frac{66998,4}{3615,6} : \frac{38549,6}{2905,3} = \frac{18,5}{13,2} = 1,401 \cdot 100\% = 140,1\%$$

На уменьшение средней урожайности повлияли два фактора:

- уменьшение собственно самой урожайности:

$$I_v = \frac{Y_1 P_1}{\sum Y_0 P_1} = \frac{66998,4}{41307,4} = 1,6219 \cdot 100\% = 162,2\%$$

- изменение объема посевных площадей:

$$\frac{\sum Y_0 P_1}{\sum Y_0 P_0} = \frac{41307,4}{38549,6} = 1,071 \cdot 100\% = 107,1\%$$

При этом валовой сбор урожая зерновых и зернобобовых по стране увеличился на 73,8%:

$$\frac{\sum Y_1 P_1}{\sum Y_0 P_0} = \frac{66998,4}{38549,6} = 1,738 \cdot 100\% = 173,8\%$$

Таким образом, прирост валового сбора зерновых и зернобобовых за исследуемый период составил:

$$\Delta BC = \text{тыс центров}$$

при этом:

а) прирост за счет роста урожайности (интенсивный фактор);

тыс. центров

б) прирост за счет изменения объема посевных площадей:

тыс. центров

При этом удельный вес прироста за счет изменения урожайности составил 90,3% за счет изменения посевных площадей - 9,7% таким образом, анализ урожайности показал, что земельные ресурсы занятые под зерновыми и зернобобовыми используются эффективно, т.к прирост урожая за счет роста урожайности имеет наибольший удельный вес в приросте урожая в целом.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Государственный комитет статистики. Статистический ежегодник Республики Таджикистан Душанбе, 2009.
2. Государственный комитет статистики. Сельское хозяйство Республика Таджикистан Душанбе, 2009.
3. Андриченко В.Е. Статистические методы в экономических исследованиях. Киев, Наукова думка, 1983.
4. Рафикова Л.Б. Основы статистики. «Финансы и статистика» Москва, 2005.

#### СИСТЕМА СТАТИСТИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

Рассматриваются теоретические основы исследования земельных ресурсов, представлена система статистических показателей оценки уровня использования сельскохозяйственных угодий, индексным анализом установлены факторы, влияющие на уровень урожайности-главного экономического показателя эффективного использования земли.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** земельные ресурсы, эффективность производства, система статистических показателей, показатели качественного состояния земли, эффективность использования, стоимостные и натуральные показатели, индекс средней урожайности.

#### SYSTEM OF STATISTICS OF THE EFFECTIVE UTILIZATION OF GROUND RESOURCES

Theoretical bases of research of ground resources are considered, the system of statistics of an estimation of level of use of agricultural grounds is presented, the index analysis establishes the factors influencing level of productivity-main thing of an economic indicator of an effective utilization of the earth.

**KEY WORDS:** ground resources, production efficiency, system of statistics, indicators of a qualitative condition of the earth, efficiency of use, cost and natural indicators, an index of average productivity.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *Бахирова Хадича Солидзоновна* – кандидат экономических наук, доцент, заведующая кафедрой статистики Таджикского национального университета. Телефон: 221-80-13(раб), 235-81-83 (дом).

*Эргашева Мохира Абдуллодзоновна* – кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры статистики Таджикского национального университета. Телефон: 221-80-13(раб), 236-71-69(дом); 93-575-55-04.

*К.Х. Барфиев* – ассистент кафедры экономического анализа и аудита Таджикского национального университета. Телефон: 919-16-98-64

#### АНАЛИЗ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛЕЙ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА ТАДЖИКИСТАНА В АСПЕКТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

*Ш.С. Аброров*

Таджикский национальный университет

Ситуация в экономике страны, начиная с 1997 г., характеризуется положительной динамикой основных макроэкономических показателей. Об этом свидетельствуют, в частности, как позитивные сдвиги ВВП и базовых отраслей, так и рост уровня жизни населения страны, то есть факторы, определяющие уровень экономической безопасности страны.

В современных условиях, когда идет активный процесс интеграции стран в мировое хозяйство, разработки и реализации программ развития отраслей приобретают исключительно важное значение, и становятся важнейшим фактором обеспечения безопасности национальной экономики. Значимость этих программ как фактора стабилизации и удовлетворения первоочередных нужд социально-экономического комплекса Республики Таджикистан многократно возросла после 90-х годов на фоне глубокого экономического кризиса, сопровождающегося сужением внутреннего спроса и растущим дефицитом платежного баланса. В этих условиях развитие отраслей постепенно превратилось в важнейший элемент долгосрочной экономической стратегии государства, направленной на решение задач модернизации, структурной перестройки и создания конкурентоспособной рыночной экономики. Поэтому закономерно, что разработки и реализации программ развития отраслей Республики Таджикистан стало приоритетным направлением экономической политики государства, одним из ведущих звеньев структурных

преобразований, а эффективная и результативная реализация таких программ могут обеспечить безопасность той или иной отрасли и в целом экономики.

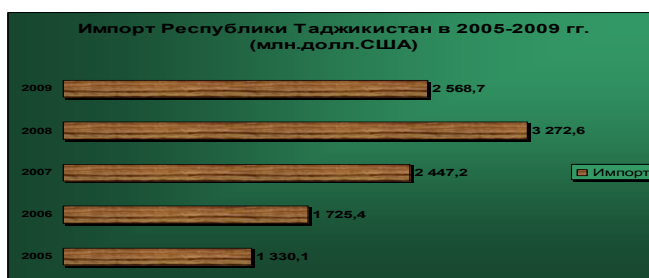
Необходимость разработки этих программ усиливалась также в связи с появлением, начиная с 1991 года, признаков истощения экстенсивных факторов роста экономики, что связано с продолжающейся тенденцией роста внутреннего спроса на ряд основных ресурсов, с одной стороны и ужесточением курсовой политики, ведущей к снижению ценовой конкурентоспособности. Как отметил Президент Республики Таджикистан Эмомали Рахмон, «сегодня настало время, когда министерства и ведомства страны, отказавшись от повседневной опеки над подчиненными им предприятиями, должны заняться определением и изучением общей стратегии развития отраслей»[1].

Одним из основополагающих факторов, влияющих на экономику страны и, соответственно, на экономическую безопасность, является продовольственная безопасность. Программой продовольственной безопасности Республики Таджикистан на период до 2015 года. Продовольственная безопасность определена следующим образом: - рассматривается, как способность государства гарантировать удовлетворение потребности в продовольствии на уровне, обеспечивающем нормальную жизнедеятельность населения.[2] Однако, большинство исследователей продовольственной безопасности придерживаются широко распространенного мнения приведенными Дж. Конуэй и Е. Барбер: обеспечение гарантированного доступа всех жителей и в любое время к продовольствию в количестве, необходимом для активной здоровой жизни.[3]

Программа продовольственной безопасности основывается на приоритетах Национальной Стратегии Развития Республики Таджикистан на период до 2015 года и Стратегии сокращения бедности в Республике Таджикистан на 2007-2009 годы, и обусловлена сложившейся ситуацией по продовольственной безопасности, а также безопасности питания в Таджикистане.

Несмотря на относительное снижение уровня бедности с 83% в 1999г. до 53% в 2007г., в стране все еще значительны уровень бедности и число людей страдающих от недоедания. Бедность в Таджикистане в основном выражается в недостаточном уровне обеспечения продовольственной безопасности, поэтому решение этой задачи представляется необходимой предпосылкой постепенного преодоления бедности в стране. Потребление основных видов продовольствия населением страны в основном удовлетворяется за счет импорта, который имеет тенденцию к росту, хотя этот рост был нарушен влиянием мирового финансового кризиса по итогам 2009 года.

Диаграмма 1



Для Таджикистана проблемы продовольственной безопасности, вызванные низким уровнем питания, недостаточной платежеспособностью населения и высокой долей импорта в общем балансе продовольствия, выражают реальные предпосылки продовольственной угрозы. Кроме того, в стране не функционирует система осуществления контроля и оценки ситуации, связанной с питанием населения, что осложняет правильное определение причин, масштабов и характера недоедания в стране. Это, в свою очередь, препятствует действенной разработке, внедрению, развитию эффективной стратегии по снижению недоедания и улучшению пищевого статуса населения. Также отмечается крайне слабая техническая и кадровая база для эффективного контроля и обеспечения продовольственной безопасности в стране. А в целом все это негативно уже начало сказываться на сокращении продолжительности жизни населения, увеличении разновидностей заболеваний, а главное изменение генофонда нации в регрессивной форме. Поэтому проблемы продовольственной безопасности, связанные с потерей человеческого ресурса не способного вести полноценную трудовую и особенно созидательную деятельность, представляют прямую угрозу национальной безопасности. На наш взгляд, Программа продовольственной безопасности Республики Таджикистан должна учитывать не только тенденции развития отрасли, но и быть интегрированы с программными документами развития страны как на национальном уровне, так на уровне отраслей и регионов Республики Таджикистан, чтобы мог отвечать на глобальные вызовы дальнейшего развития современного общества, институтов государства, человеческой цивилизации.

Обеспечение энергией является наиболее важным фактором для современной экономики. Правильное построение стратегии производства и использования энергетических ресурсов во многом предопределяет успех стратегии экономического развития Таджикистана, несомненно, содействует обеспечением экономической безопасности страны, так как энергетическая безопасность является одним из

элементов экономической безопасности. В этом отношении положение Таджикистана особое: страна располагает избыточным собственным энергетическим потенциалом. Она является одной из важнейших составляющих защиты жизненно важных интересов государства и его граждан в системе национальной безопасности Таджикистана. Как отмечает А.Д.Ахророва, «уровень обеспечения национальной безопасности в целом и ее отдельных составляющих существенно зависит от состояния и перспектив развития энергетики»[4]. Важными предпосылками модернизации экономики и укрепления ее потенциала, наряду с высокими темпами экономического роста и институциональными преобразованиями, станут расширения источников естественных конкурентных преимуществ Таджикистана и реализация эффективных проектов развития в областях энергетики, цветной металлургии, легкой промышленности, аграрного сектора и туризма. Как отметил Президент Республики Таджикистан Эмомали Рахмон, «в современных условиях перед нашим обществом стоит общенациональная задача-строительство Сангтудинской и Рогунской гидроэлектростанций, Анзобского туннеля, автомобильных дорог Мургаб - Кульма - Каракорум, Душанбе - Джиргиталь, освоение газового месторождения Ходжа Бакирган. Без ее решения невозможно достичь энергетической независимости и развития экономики»[5].

Переход к рыночным отношениям в Таджикистане началось с либерализации экономики, в том числе и внешнеэкономической деятельности, которая превратила закрытую экономику в открытую, что объективно привело к снижению уровня экономической безопасности страны и усугубилось недостаточностью институционального регулирования внешнеэкономической деятельности. Поэтому актуальной задачей для Таджикистана на данный момент является разработка концепции механизма обеспечения экономической безопасности через регулирование внешнеэкономической деятельности, чтобы обеспечить внешнеэкономическую безопасность страны в целом. В отечественной экономической литературе существует точка зрения о том, что внешнеэкономическая безопасность должна осуществляться в рамках национальных интересов Республики Таджикистан и представляет собой совокупность сбалансированных интересов субъектов хозяйствования, общества в целом и государства в международной сфере. Эти интересы носят долгосрочный характер и определяют основные цели, стратегические и текущие задачи внутренней и внешней политики государства.[6]

Проведенный анализ программных документов развития отраслей страны выявил, что вопросы внешнеэкономической безопасности мало изучены и не отражают все аспекты ее обеспечения. Именно поэтому, негативное влияние мирового кризиса доказало уязвимость внешнеэкономического комплекса страны. По предварительным итогам за 2009 год экспорт продукции снизился по сравнению с 2008 годом на 28,3 %, импорт – на 21,5 %, а внешнеторговый оборот в целом – на 23,6 %.[7]

Исходя из вышесказанного, на наш взгляд важным моментом является включение вопросов обеспечения внешнеэкономической безопасности в программные документы развития страны и/или разработать единую научно-обоснованную политику в данной области в целях нормального функционирования комплекса в будущем.

Однако на сегодняшний день, кроме Программы продовольственной безопасности, ни в одной программе развития отраслей не включены вопросы обеспечения безопасности, сравнение пороговых значений и достижение и/или сохранение его на приемлемом уровне.

Мировая практика показывает, что обеспечение экономической безопасности требует согласованных общенациональных действий между секторами и концептуальной структурой которая эффективно координирует эти вопросы для всеобъемлющего развития экономической безопасности страны.

Законом Республики Таджикистан «О безопасности» определена следующая институциональная структура органов исполнительной власти ответственных за экономическую безопасность Республики Таджикистан (см.Схема 1).

Схема 1.

**Институциональная структура органов исполнительной власти  
ответственных за экономическую безопасность Республики Таджикистан**



Данная схема представляет образец вертикальной структуры учрежденный задействованными в планировании, координации и реализации вопросов экономической безопасности страны. Если говорить об отсутствии институциональной структуры обеспечения экономической безопасности в стране ошибаемся, однако, исследуя программы развития отраслей народного хозяйства Таджикистана в аспекте экономической безопасности можно предполагать, что проблема заключается в работах данной структуры.

С учетом всего комплекса факторов, определяющих состояние и перспективы реформирования отдельных отраслей, требуется формирование целостной системы мер государственной поддержки и стимулирования отраслей, которые, с одной стороны, будут способствовать эффективному преодолению существующих проблем и препятствий, а с другой стороны-позволяют максимально использовать имеющиеся ресурсы, в защите национальных интересов страны. Реализация отраслевого потенциала республики могут стать основой для обеспечения безопасности страны, так как старая система исчерпала свой потенциал, а новая еще не сформировалась, в связи с этим стратегии развития отраслей должны быть скоординированы, в первую очередь со стратегическими документами развития страны с аспектом на обеспечение показателей экономической безопасности на умеренном уровне.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Ответственность перед временем. Послание Президента Республики Таджикистан Маджлиси Оли РТ// Экономика Таджикистана: стратегия развития. Душанбе, –2002. -№2. -с.14.
2. Программа продовольственной безопасности Республики Таджикистан на период до 2015 года. Утверждено Постановлением Правительства Республики Таджикистан № 72 от 02.02. 2009 г.
3. Лейферт, Уильям М. Продовольственная безопасность России вне опасности //Круглый стол по вопросам продовольственной и аграрной политики. - 1996. - № 1. -с. 47-52.
4. А.ДАхророва. Энергетическая безопасность Республики Таджикистан и проблемы ее обеспечения. //Экономика Таджикистана: стратегия развития, №3. 2000, -с. 105.
5. Ответственность перед временем. Послание Президента Республики Таджикистан Маджлиси Оли РТ// Экономика Таджикистана: стратегия развития. Душанбе, –2002. -№2. -с.20.
6. Л.Х. Саидмуродов. Основные инструменты защиты национальных интересов Таджикистана во внешнеэкономической деятельности/Угрозы экономической безопасности. Душанбе 2007 г.
7. Итоги социально-экономического развития Республики Таджикистан за 2009 год. Данные Министерства экономического развития и торговли Республики Таджикистан.

#### АНАЛИЗ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛЕЙ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА ТАДЖИКИСТАНА В АСПЕКТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Ситуация в экономике Республики Таджикистан, начиная с 1997г., характеризуется положительной динамикой основных макроэкономических показателей. Об этом свидетельствуют, в частности, как позитивные сдвиги ВВП и базовых отраслей, так и рост уровня жизни населения страны, то есть факторы, определяющие уровень экономической безопасности страны. В современных условиях, когда идет активный процесс интеграции стран в мировое хозяйство, разработки и реализации программ развития отраслей приобретают

исключительно важное значение, и становятся важнейшим фактором обеспечения безопасности национальной экономики. Данная статья посвящена анализу программ развития отраслей народного хозяйства Таджикистана в аспекте экономической безопасности

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** экономика Республики Таджикистан, макроэкономические показатели, экономическая безопасность, программы развития отраслей народного хозяйства Таджикистана,

#### THE ANALYSIS OF PROGRAMS OF DEVELOPMENT OF BRANCHES OF THE NATIONAL ECONOMY OF TAJIKISTAN IN ASPECT OF ECONOMIC SAFETY

Situation in Republic Tajikistan economy, since 1997y, it is characterized by positive dynamics of the basic macroeconomic indicators. To it testify, in particular, both positive shifts of gross national product and key economic branches, and growth of a standard of living of the population of the country, that is the factors defining level of economic safety of the country. In modern conditions when there is an active process of integration of the countries to the world economy, workings out and realizations of programs of development of branches get all-important value, and become the major factor of safety of national economy. Given article is devoted the analysis of programs of development of branches of a national economy of Tajikistan in aspect of economic safety

**KEY WORDS:** Republic Tajikistan economy, macroeconomic indicators, economic safety, programs and development of branches of a national economy of Tajikistan,

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Ш.С. Аброров* - аспирант кафедры экономической теории Таджикского национального университета.

### РЕФОРМА В ОТНОШЕНИЯХ СОБСТВЕННОСТИ – КАК ОСНОВА ФОРМИРОВАНИЯ ФОРМ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

*З.Т. Юсупджонов*

Таджикский технический университет им. М.С. Осими

Переход от планово-командной системы к рыночной экономике невозможен без реформы отношений собственности, разгосударствления и приватизации государственной собственности.

Мировой опыт рыночного хозяйствования убедительно показывает, что монополия государственной собственности на средства производства является крупным препятствием на пути становления и развития цивилизованных рыночных отношений, свободного и эффективного предпринимательства. Основной путь решения этих задач – приватизация государственной собственности.

Господство государственной, кооперативной и колхозной собственности было одной из отличительных особенностей планово-командной системы экономических отношений характерной, для СССР и других бывших социалистических стран. Рынок признает многообразие форм собственности и методов хозяйствования.

Экономический термин «приватизация» происходит от латинского «privatus» (частный) и означает передачу государственной собственности за плату или безвозмездно, прежде всего в частную собственность граждан. Однако, на наш взгляд, применительно к нашим условиям, это несколько некорректно, т.к. приватизация означает передачу государственной собственности не только в частные руки, но и коллективам в виде аренды, может быть, впоследствии полностью выкуплено арендованное имущество, а также акционировано путем создания акционерных обществ и хозяйственных товариществ.

Процесс проведения приватизации направлен на преодоление монопольного положения государства в отраслях экономики и создания условий для перехода к многообразию собственности и развитию конкуренции.

Процесс приватизации государственной собственности (табл. 3) потребовал решения комплекса задач. Важное значение при этом имело создание правовой базы. Приватизация с целью повышения эффективности производства может проводиться различными путями. Полученные от приватизации средства обычно направляются в государственный бюджет и не подлежат налогообложению.

Передача имущества, посредством приватизации, прав собственности малым, средним, частным предприятиям означает перемещение контроля и ответственности к лицам способным к их эффективному использованию и управлению. Но приватизация и образование частного сектора могут быть эффективными лишь тогда, когда они осуществляются по четкой системе правовых, административных и культурных предпосылок, регулирующих механизмов, ориентированных против теневого оборота.

Регулирующая роль государства в этом процессе должна быть велика. Приватизация государственного имущества должна осуществляться под жестким и постоянным контролем государства. Оно должно обеспечить максимизацию общей выручки от продажи государственной собственности и привести к широкой демократизации и плюрализации отношений собственности.

Одним из направлений устранения причин нерационального распределения и использования ресурсов является разумная приватизация, основные элементы которой приведены в таблице 4:

Государственная собственность в Таджикистане принадлежит обществу в целом. Поэтому приватизация не должна означать простую передачу национального достояния частным лицам, и не должна вести к обогащению так называемой номенклатуры, отдельных лиц.

Таблица 1

### ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ПРИВАТИЗАЦИОННОГО ПРОЦЕССА

<p><b>Использование средств:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Инвестиции</li> <li>- Изъятие из оборота</li> <li>- Социальное обеспечение</li> <li>- Финансирование инновационных программ</li> <li>- Поддержка предпринимательства</li> </ul>	<p><b>Объекты:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Земля</li> <li>- Жилье</li> <li>- Предприятия материальной и социальной сфер</li> <li>- Незавершенное строительство</li> <li>- Другие объекты</li> </ul>	<p><b>Субъекты:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Физические лица</li> <li>- Юридические лица</li> <li>- Инофирмы</li> </ul>	<p><b>Средства:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Денежные сбережения населения</li> <li>- Приватизационные чеки</li> <li>- Банковский кредит</li> <li>- Будущие расходы предприятий (рассрочка платежей)</li> <li>- Вклады иностранных инвесторов</li> </ul>
<p><b>Методы оценки имущества:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Затратный</li> <li>- Доходный</li> <li>- Сравнительный</li> </ul>	<p><b>Цели и задачи:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Повышение эффективности производства</li> <li>- Формирование рыночного механизма регулирования</li> <li>- Новая мотивация труда</li> <li>- Стабилизация финансов</li> <li>- Формирование нового социального слоя</li> </ul>	<p><b>Способы:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Бесплатная передача</li> <li>- Акционирование</li> <li>- Выкуп</li> <li>- Другое (в т.ч. продажа со льготами)</li> </ul>	
<p><b>Управление:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Специально созданные органы приватизации</li> <li>- Холдинговые компании</li> <li>- Органы представительной власти</li> </ul>	<p><b>Организационные предпосылки:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Законодательная база</li> <li>- Система органов приватизации</li> <li>- Методическое обеспечение</li> <li>- Система контроля за ходом приватизации</li> <li>- Информационные системы</li> </ul>	<p><b>Сроки:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Короткие</li> <li>- Замедленные (эволюционно)</li> </ul>	<p><b>Формы:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Индивидуальные</li> <li>- Хозяйственные товарищества и общества</li> <li>- Арендные предприятия</li> <li>- СП</li> <li>- Другие</li> </ul>

К сожалению, программы приватизации госпредприятия в Таджикистане нередко не соответствует принципам социальной справедливости. Собственность, иногда, передается в соответствии с принципом «кто смел – тот и съел», согласно «закону джунглей» или критерий примитивного рынка, когда право собственности переходит к частным лицам, децентрализованным, преимущественно неконтролируемым путем, в обход методов и механизма государственного регулирования. Проблема не только в том, что члены старой элиты становятся новыми собственниками государственного имущества, но также и в том, что из-за отсутствия развитых рынков капитала и регулирующих механизмов подобные явления обычно происходят на условиях весьма благоприятных для новых собственников. Члены номенклатуры и представители теневого бизнеса становятся новыми капиталистами. Многие примеры, связанные со спонтанной приватизацией (такие как создание «паразитирующих» частных фирм, которые ничем не рискуя получают ресурсы, продукты и прибыль «базовых» предприятий), свидетельствуют, что реального перехода ответственности за собственность к частным лицам не наблюдается.

В результате этой спонтанной «приватизации» процедуры передачи собственности запутываются. Тем не менее, подобная тактика, которую, возможно, нельзя назвать «приватизацией» в строгом смысле слова, получала широкое распространение в республике.

Государством с целью поддержки и развития предпринимательства включая малый и средний бизнес, продолжает принимать ряд законов и нормативно – правовых актов, которые по своей сути способствуют развитию малого и среднего бизнеса. К данным нормативно – правовым базам можно отнести следующие постановления и законы, принятые Правительством Республики Таджикистан, это: Государственная программа поддержки предпринимательства на 2002 – 2005 годы в Республике Таджикистан, утвержденная Постановлением Правительства Республики Таджикистан от 01 октября 2002 г. №384. Концепция развития предпринимательства в Республике Таджикистан на период до 2015 года утверждена Постановлением Правительства Республики Таджикистан от 03 декабря 2004 года №469.

По статистическим данным в Республике Таджикистан на 31 декабря 1991 года уже функционировало 2573 малых предприятий. Учитывая данный показатель можно с уверенностью утверждать, что малый бизнес



в Республике Таджикистан по крайней мере возродился примерно не позже 1989 года. С течением времени количество малых предприятий росло и данный процесс продолжался до 1994 года (см. график №1).



В Таджикистане наибольшее распространение получила малая приватизация, когда государство продает магазины, квартиры и другие мелкие объекты собственности частным лицам или группам инвесторов. Приватизация частично приводит к демонополизации производства. Однако взаимосвязь между ними полна противоречий.

Главным и решающим в переходный период является формирование экономической среды, в которой основополагающими выступают принципы многообразия и равноправия форм собственности. При монополии одной формы собственности осуществить переход к рынку невозможно. Хотя, существует точка зрения, согласно которой и при одной форме собственности возможен переход к рыночной экономике. Эти мысли высказали и эксперты формы «Феникс», приглашенные правительством республики для разработки Программы экономического развития Таджикистана в связи с переходом на рыночные отношения.[1]

Однако монополия одной формы собственности на протяжении более чем семидесяти лет в Таджикистане убедительно показала, что такой путь развития является тупиковым. Поэтому в период становления рыночной экономики важнейшей задачей является формирование разнообразных форм собственности, учитывающих особенности республики и ее отдельных регионов.

Многообразие форм собственности может возникнуть как на базе существующих предприятий, так и в результате развития предпринимательства и возникновения новых.

Для разработки более оптимальной стратегии и предложений формирования и развития малого и среднего бизнеса в сельском хозяйстве Республики Таджикистан необходимо не только определение условий его формирования и развития в зарубежных странах, но и тщательное изучение показателей малого и среднего бизнеса функционирующего на территории Республики Таджикистан по отдельным отраслям экономики.

Таблица 2

**Основные показатели деятельности предприятий малого бизнеса по отраслям**

Отрасли	2004	2005	2006	2007	2008
Промышленность	227	300	312	359	389
сельское и лесное хозяйство	38	30	32	34	38
строительство и проектные организации	185	214	247	266	314
транспорт и связь	32	53	75	75	76
торговля и общепит, снабжение и сбыт	539	589	641	653	718
информационно-вычислительное обслуживание	9	7	4	2	2
ЖКХ и непроизводственные виды бытового обслуживания	211	259	329	426	518
здравоохранение	24	21	24	31	33
образование	29	28	28	34	47
культура и искусства	16	17	14	15	11
наука и научное обслуживание	6	6	1	2	2
кредитование	8	10	12	23	33
другие	159	135	82	83	110
итого:	1483	1669	1801	2003	2291

Источник: Статистический ежегодник Республики Таджикистан – 2009 (официальное издание). – Душанбе 2009. – с. 228-229.

Применительно к условиям Таджикистана особо важное значение имеет возникновение разнообразных форм и видов собственности на базе высокомонополизированной государственной собственности. Приватизация в этих условиях приобретает особое значение.



Вопрос о государственной поддержке малых предприятий, особенно в переходный период к рыночной экономике имеет принципиальное значение. В мире существуют различные варианты государственной поддержки малого и среднего предпринимательства. Это и прямое выделение бюджетных средств в соответствующие отрасли малого и среднего предпринимательства, выдача гарантий под кредит коммерческого банка с компенсацией его возможных потерь, создание страховых фондов («фондов риска»), смешанных фондов поддержки – государственных и частных малых предприятий, налоговых льгот, инвестиций и другое.

В системе государственной политики по рыночной трансформации экономики Таджикистана, обеспечении равномерного пространственного развития рыночных процессов, усиления социальной ориентации формирующего рынка и выбора новых приоритетов во внешнеэкономических связях страны важное место отводится поддержке сети малых предприятий, которые призваны непосредственно формировать рыночную среду и предпринимательство, стабилизировать потребительский рынок, придать производству специализированный характер, выявить наиболее эффективные и жизнеспособные рыночные структуры.

В настоящее время внутрифирменное управление в среднем и малом бизнесе, по мнению В. Моисенко находится на низком уровне. Это обуславливается, по его мнению следующими показателями:[2] у руководящего персонала отсутствуют (или не хватает) теоретических знаний и навыков по осуществлению эффективного управления; слабо инструментально-методическое обеспечение управления.

Политика государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в условиях перехода к рынку опирается, прежде всего, на комплекс экономических и правовых мер, основу которых составляет сочетание общеэкономического законодательства, законов о местном самоуправлении, отраслевом регулировании и статусе различных предприятий.

Каковы же основные направления государственной поддержки малых предприятий в переходный период к рыночной экономике? К этим направлениям, как нам представляется, относятся следующие: создание правовой основы, осуществление политики микроэкономической стабилизации и эффективной налоговой политики по отношению к малым предприятиям.

Констатируя государственное правовое регулирование и поддержки малого и среднего предпринимательства, следует, во-первых, отметить, что интересы малого предпринимательства в Таджикистане в большей или меньшей степени затронуты в законодательных актах по проблемам бюджета, предпринимательства и налоговой системы, по проблемам собственности и потребительского рынка. В них устанавливаются правовые условия хозяйствования. При этом правовые акты подразделяются на постоянные и временные. Первые содержат нормативы постоянной регламентации; ограничение на открытие новых предприятий, нормативы и другие, вторые обеспечивают выработку временных льготных режимов как для приоритетных, так и структурообразующих отраслей обусловлено особенностями перехода к рыночной экономике.

Большое внимание заслуживают правовые вопросы деятельности малых и средних предприятий, например в строительстве. Это обусловлено тем, что в процессе перехода к рынку создаются новые, преимущественно малые и средние предприятия и организации. Они создаются как на базе функционирующих в строительстве структурных единиц, так и вновь создаваемых. Поэтому очень важно учитывать разницу в стартовых организационно-правовых условиях малых и средних предприятий. Определенный опыт накоплен в строительных фирмах, ассоциациях. Так, например, малые предприятия и кооперативы, входящие в строительную и ремонтно-строительную ассоциацию «Сохибкор» в правовом положении предусматривают два варианта.

1. Все 14 малых предприятий и кооперативов (средние) правами юридического лица с самостоятельным балансом и расчетными счетами и наделены довольно широкими полномочиями в области хозяйственной деятельности и каждый имеет свой устав. Они имеют право выхода из состава ассоциации. Самостоятельно расходуют свои средства согласно сметы расходов утвержденных на правлении кооперативов.

2. Второй вариант правового статуса структурных единиц предусматривает взаимоотношения малых предприятий и кооперативов с органами управления ассоциации, которые осуществляются на основе договора, в котором определены обязательства сторон. Кооперативы обязуются использовать полученное в аренду от ассоциации имущество в соответствии с его целевым назначением, обеспечивать его сохранность, текущий и капитальный ремонт. Кооперативы принимают от ассоциации заказы на выполнение строительно-монтажных и ремонтно-строительных работ, отчитываются перед ассоциацией за выполненные работы. В свою очередь ассоциация обеспечивает кооперативов материально-техническими ресурсами, соответствующей проектно-сметной и нормативно-технической документацией, осуществляет координацию выполняемых кооперативами работ с заказчиками и субподрядчиками.

Анализ деятельности малых и средних предприятий в г. Душанбе свидетельствует о том, что, несмотря на имеющиеся некоторые правовые акты об их функционировании правовой статус малого и среднего предпринимательства в республике определен крайне недостаточно. Более половины локальных нормативных актов не закрепляют статус юридического лица за структурными единицами строительства, а остальные хотя и наделены им, но не детализируют его содержание.

Состояние правового режима имущества структурных единиц крайне недовлестворительно для обеспечения их подлинной самостоятельности даже в рамках ассоциации. Несмотря на то, что действующее законодательство закрепляет новый правовой режим имущества, тем не менее, в уставах одних малых предприятий имущество находится на самостоятельном балансе, в других – на балансе учредителя. В некоторых организациях вообще нет упоминания о режиме имущества. Более половины действующих уставов закрепляют имущество структурных единиц на самостоятельном балансе, некоторые оставляют его на едином балансе организации, остальные – не предусматривают никакого режима. Более того, хозяйственная самостоятельность структурных единиц в этой области крайне ограничена: ведь трудовые коллективы, как и прежде, отстранены от управления собственностью. Это и объясняет необходимость получения согласия собственника при создании МП на базе структурной единицы.

Создание эффективного налогового механизма является одним из основных направлений социально-экономической политики государства. В Законе Республики Таджикистан «Об основе налоговой системы» и в Законе «О налогах с предприятий, объединений и организаций» в основном отражена сложившаяся в республике налоговая система. Взимание налогов это по существу есть политика, имеющая не только финансово-экономические, но и нравственно-психологические аспекты.

Главными инструментами воздействия государства на экономическую активность являются налоги, которые могут либо стимулировать, либо сдерживать производства, они могут быть поощряющие, либо затрудняющие некоторые виды экономической деятельности, которые побуждают фирмы, малые предприятия и их работников производить определенные товары и услуги. Чтобы сформировать в нашей стране, подобно развитым странам, модели налоговой системы нужна целая историческая эпоха, да и если возникает или сформируется налоговая система, то она воплотит в себя специфические особенности нашей страны.

Развитию малого и среднего предпринимательства придавала бы огромный стимул ступенчатая шкала налогообложения в зависимости от абсолютного размера получаемого дохода.

В целом система налогообложения малых и средних предприятий должна быть справедливой, чтобы и предприниматели и представители налогового управления и его органов на местах были удовлетворены своими взаимоотношениями, чтобы было исключено негативное отношение со стороны предпринимателей к представителям налоговых служб.

Важно, чтобы система налогообложения стимулировала создание малых производственных предприятий, которые в отличие от коммерческих малых предприятий имеют меньше шансов скрывать свои доходы. Для того, чтобы налоговая система стимулировала экономическое развитие, целесообразно, как нам представляется, решить следующие вопросы:

1. На базе более трех тысяч горных кишлаков население, которое в 50-х годах было переселено в долины, создать фермерские хозяйства (по принципу малых предприятий), специализированных на производстве мяса, зерна и других продуктов, освободив их от налогообложения вообще.

2. Малые производственные предприятия, создаваемые по инициативе пенсионеров, и где работают более 70% пенсионеров, освобождать от налогов.

3. Сроки внесения налогов увязать с желанием самых малых предприятий.

4. Налог с прибавочного продукта взимать на уровне прошлого года, а с остальной части не взимать налог.

К числу важных налогов относятся налог на добавленную стоимость и акцизы, которые были введены вместо ранее действовавшего налога с оборота.

Наши исследования показывают, что для появления реальной конкретной среды в экономике республики требуется создание, по крайней мере, более 70 тысяч субъектов частного предпринимательства, при этом следует учесть опыт экономически развитых стран мира, где примерно на сто человек населения действует одно частное предприятие.

Подчеркивая необходимость государственной поддержки малого и среднего предпринимательства можно предложить в качестве приоритетных следующие задачи:

- создание стабильной законодательной базы развития и поддержки малого и среднего предпринимательства в Республике;
- расширение доступа сектора малого предпринимательства к государственным кредитным ресурсам (и прежде всего валютным);
- формирование и развитие эффективных институтов рыночной инфраструктуры;

- обеспечение поддержки внешнеэкономической деятельности и создания благоприятных условий для привлечения иностранных инвестиций (включая частные) инвестиции;
- создание системы подготовки и переподготовки кадров предпринимателей.

По нашему мнению, если удастся в полной мере реализовать эти задачи в течение трех-четырёх лет в республике будет создана «критическая масса» частных предприятий, что позволит обеспечить им производство не менее 70 процентов продукции сельского хозяйства, на 40 процентов промышленной продукции, 90 процентов всего объема бытовых услуг и товарооборота. Сейчас же, как показал наш анализ, помощь государства предпринимательству бессистемна и неэффективна.

Вместе с тем развитие сектора малого и среднего предпринимательства далеко от насущных требований рынка. В этой связи необходимым представляется осуществление следующих мероприятий:

- внесение изменений и дополнений в действующее законодательство Республики Таджикистан, с целью обеспечения неприкосновенности и защиты частной собственности. Для этого необходима серьезная законодательная работа, надо уточнить Гражданский, Гражданско-процессуальный и другие кодексы. Более того, нужно завершить земельную реформу, совершенствуя правовые акты по формам собственности на землю;
- государственная поддержка должна выражаться также в разработке положения о специальных квотах для инвестирования проектов по приоритетным направлениям малого и среднего предпринимательства.

#### **ЛИТЕРАТУРА**

1. Р.К. Рахимов. Некоторые вопросы перехода экономики Таджикистана на рыночные отношения. Известия АН Таджикистана. Серия экономики. 1992 г., №1, с. 7.
2. В. Моисенко Управление в структурах среднего и малого бизнеса: системно – конструктивистский подход // Менеджмент в России и зарубежом. №5/1999.

#### **РЕФОРМА В ОТНОШЕНИЯХ СОБСТВЕННОСТИ – КАК ОСНОВА ФОРМИРОВАНИЯ ФОРМ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

Политика государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в условиях перехода к рынку опирается, прежде всего на комплекс экономических и правовых мер. Развитию малого и среднего предпринимательства придало бы огромный стимул ступенчатая шкала налогообложения в зависимости от абсолютного размера получаемого дохода. Предложены в качестве приоритеты государственной поддержки малого и среднего предпринимательства.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** Реформа в отношениях собственности, национальное предпринимательство, «критическая масса» частных предприятий, система налогообложения, приоритеты государственной поддержки.

#### **REFORM IN PROPERTY RELATIONS – AS A BASIS OF FORMATION OF FORMS OF NATIONAL BUSINESS THE SUMMARY**

The policy of the state support of small and average business in the conditions of transition to the market leans, first of all on a complex of economic and legal measures. To development of small and average business would give huge stimulus a step scale of the taxation depending on the absolute size of the received income. Priorities of the state support of small and average business are offered in quality.

**KEYWORDS:** reform in property relations, national business, «critical weigh» private enterprises, taxation system, priorities of the state support.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *З.Т. Юсупджонов* – доцент кафедры экономической теории Таджикского технического университета им. М.С. Осими

### **ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕСТНОГО СЫРЬЯ В ЦВЕТНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ ТАДЖИКИСТАНА**

*Ш.Ш. Шоякубов*

**Таджикский национальный университет**

Одной из приоритетных для развития стран должна стать цветная металлургия. Эта отрасль представлена Таджикским алюминиевым заводом, рядом обогатительных комбинатов, разведочной эксплуатационными предприятиями по добыче и переработке руд цветных, редкоземельных и благородных металлов.

Перспектива развития алюминиевого производства полностью зависит от решения вопроса обеспечения ТадАЗа глиноземом собственного производства. В Таджикистане на территории Раштского района, в 18 км северо – восточнее села Нимич находится месторождение Турпи – нефелиновых сиенитов, являющихся сырьем для получения глинозема.[1] Месторождение открыто в 1960г. и предварительно

разведано в 1961-1963гг. В 1972г. тогдашним Всесоюзным алюминиево – магниевым институтом совместно с другими специализированными институтами был составлен технико – экономический доклад (ТЭД) о целесообразности промышленного освоения месторождения Турпи и перехода к его детальной разведке. Произведённые расчеты показали, что для организации производства глинозема на базе месторождения Турпи потребуются большие капитальные вложения, срок окупаемости которых превысит нормативный.

Эти затраты в основном связаны с несовершенством технологий получения глинозема из данного вида сырья, а также сложностью горно – геологических условий работы. Однако с момента составления ТЭД прошло 30 лет, научно – технический прогресс в этой области сделал значительный шаг вперед, изменилась политическая ситуация, образовались новые независимые государства на постсоветском пространстве. Эти обстоятельства дают веские аргументы в пользу постановки вопроса о детальной разведке месторождения Турпи и возможности эксплуатации его в обозримой перспективе при новой, более совершенной технологии получения глинозема из данного сырья. К этому же нефелиновые сиениты Турпи являются комплексным сырьем. Наряду с глиноземом, на базе их переработки, можно получить цемент и ряд химических продуктов.[2] Все это положительно отразится на эффективности эксплуатации месторождения.

Нельзя сегодня считать нормальным и мириться с тем обстоятельством, что Республика Таджикистан, располагая крупным алюминиевым заводом и месторождением для получения глинозема, была полностью зависимой от внешней поставки данного основного сырья. В условиях бывшего СССР размещение алюминиевого завода в Таджикистане с позиций использования дешевой электроэнергии было оправданным. Вопрос обеспечения его сырьем решался в пределах единого государства, транспортные расходы были незначительными, а само производство алюминия было рентабельным. Теперь, чтобы завозить глинозем из Республики Азербайджан, его транспортировку нужно согласовывать с пятью независимыми государствами, по территории которых он проходит. К тому же растут стоимость производства и доставки глинозема. Например, если в 1994г. стоимость 1 тонны доставки глинозема обходилась ТадАЗу в \$228 доллара США, то в 2000г. – \$343, а в 2003г. – \$355 долларов США. При этом доля затрат глинозема в себестоимости первичного алюминия с 35,8% в 1994г. повысилась до 50,4% в 2003 году.[3] Сейчас завод за 1 тонну глинозема платит \$300-320 долларов США. Транспортные затраты на производство и транспортировку 1 тонны алюминия составляют \$400-450 долларов США. Таможенные пошлины на ввозимое сырье и товарно-материальные ценности составляют 5%.

Пока же, учитывая напряженность сырьевого фактора, промышленная политика переходного периода в части развития алюминиевого производства должна строиться постепенно не на увеличении производства первичного алюминия, а на постепенном развитии прокатного производства, на выпуске готовой продукции для нужд внутреннего рынка и продажи на экспорт. Алюминий очень пластичен, легко протягивается в проволоку и прокатывается в фольгу толщиной 0,005мм. Эти свойства дают возможность широко применять его в народном хозяйстве. В мировой практике очень широко используются алюминиевые сплавы – сплавы на основе алюминия с добавлением других металлов: магния, кремния, меди, марганца, цинка и др. Алюминиевые сплавы в три раза легче стали, в десять раз прочнее чистого алюминия, поэтому приравниваются к среднелегированной стали, что позволит создать из них относительно легкие, но долговечные конструкции.

Нужно расширять на ТадАЗе мощности прокатного производства по выпуску листов, проволоки, фольги, сплавов, труб, товаров народного потребления (ТНП) – мебели, посуды, ювелирных изделий и т.д. Мощность ТНП составляет 12,5 тыс. тонн.

Так, одна тонна первичного алюминия, отправленного не на экспорт, а на изготовление проката, увеличивает добавленную стоимость на \$600 долларов США.[4] Учитывая остродефицитность лесоматериалов, в Таджикистане в качестве заменителя их в строительстве можно более широко использовать продукцию из алюминиевых сплавов, расширив мощности по производству оконных и дверных блоков, карнизов, гофрированных листов, легких перегородок, стальных панелей, крыш и других строительных деталей, вплоть до конструкции мостов. Вывоз на экспорт готовой продукции из алюминия, взамен первичного алюминия многократно увеличит валютные поступления в республику. При этом создаются дополнительные рабочие места, снижается острота данной проблемы для условий Таджикистана, что является немаловажным фактором. Природа Таджикистана богата месторождениями, особенно рудопроявлениями благородных, полиметаллических редкоземельных элементов. Например, только на 6-ти месторождениях сурьмы Зеравшанской долины сосредоточено 80% запасов учтенных по Средней Азии, а по запасам свинца и цинка Таджикистан занимает второе место в среднеазиатском регионе.[5] И это несмотря на то, что степень изученности полезных ископаемых в части разведки и утверждения промышленных запасов с технико – экономическим обоснованием для использования далеко не отвечает требованиям. Если говорить обобщенно – геология очень дорогостоящая отрасль, финансирование которой осуществляется из госбюджета.

В условиях общего экономического спада ТадАЗ все же смог сохранить производственный потенциал и поддерживает производство алюминия в сравнительно большом объеме (более 430 тыс. тонн ежегодно).

Однако, на производственной деятельности ТадАЗа отрицательно сказывается отсутствие собственной сырьевой базы и дефицит глинозема - основного алюминиево-содержащего сырья. К этому следует добавить и другие проблемы – незначительный спрос на алюминий на внутреннем рынке, высокие затраты завода на потребление электроэнергии и транспортные расходы.

Эти проблемы требуют всестороннего анализа и ждут своего решения.

Проблема обеспечения ТадАЗа собственным сырьём обсуждается на протяжении многих лет. Вопрос ставится так – можно ли обеспечить ТадАЗ своим собственным сырьём для получения алюминия и отказаться от ввоза сырья из-за рубежа. Существуют две точки зрения на этот вопрос.

**Первая точка зрения.** На территории Таджикистана имеются запасы алюминий содержащих руд (нефелиновых сиенитов, каолиновых глин), однако они отличаются низким содержанием глинозёма (20-22%). Создание в Республике Таджикистан производства глинозёма осложнено двумя проблемами.

Во-первых, Таджикистан не обладает значительными запасами высококачественных глиноземных руд, переработка которых обеспечила бы в большом объёме потребности алюминиевого завода (около 1млн. тонн в год).

Во-вторых, переработка труднодоступных, низкокачественных, сложно вскрываемых глиноземсодержащих руд в настоящее время экономически и экологически не целесообразна, так как при комплексной переработке этих руд получается значительное количество попутных продуктов и отходов, которые не имеют большого спроса в регионе и загрязняют окружающую среду.

Перспективным сырьём для получения алюминия является также минерал – кианит, в котором доля глинозема составляет 55-60%. Для того, чтобы провести исследования о возможном использовании кианита как перспективного сырья для ТадАЗа необходимо, чтобы главное Управление геологии «Геология точию» определило запасы кианита, а ТадАЗ оказал финансовую поддержку исследованиям ученых в этом направлении, так как добавление кианита к нефелину увеличивает содержание глинозема в сырье.

В случае реализации этих разработок по комплексному использованию сырья представляется возможным одновременно решить два вопроса:

Внедрить в производство эффективные технологии переработки отходов производства с получением ряда ценных продуктов и веществ, и с другой стороны, получать глинозем, который можно было бы складировать и использовать по мере необходимости, рассматривая его как резервное, дополнительное сырьё.

Нет сомнений в том, что такой подход к проблеме использования сырья будет эффективным и экономически оправданным.

ТадАЗ был построен в 1965-1975гг. Нурекской ГЭС, для выплавки методом электролиза 1 тонны алюминия расходовалось до 18 тысяч кВт/ч. электроэнергии (что примерно в 30 раз больше чем, для выплавки 1 тонны стали).

Завозится глинозем не без трудностей и за немалую валюту из Федерации России, Украины, Казахстана и Азербайджана.

Массив Турпи расположен в предгорьях Каратегинского хребта в районе поселка Хаит, имеет 400 млн. тонн запасов, где можно выработать 100 млн. тонн глинозема, что хватило бы для ТадАЗа при нынешней потребности сырья, более чем на 100 лет.

Таким образом, кардинально решить вопрос об обеспечении ТадАЗа местным сырьём не представляется возможным. Следовательно, и в настоящее время, и в ближайшей перспективе необходимо ориентироваться на поставки сырья для ТадАЗа из-за рубежа (для себя: - 20% импорта Республики Таджикистан или \$379,3 млн. долларов США расходуется на покупку глинозема).

**Вторая точка зрения.** 1. Нефелиновые сиениты - сравнительно редкие породы, по содержанию глинозема 20-22%. Несмотря на это они в ряде стран – России, Армении и других используются для получения алюминия или глинозёма и при этом эти страны особо не сетуют на экономическую и экологическую непригодность;

2. В первой точки зрения указано, что месторождения руд труднодоступны и вскрываемы, однако место Турпи расположено в предгорьях Алтайского хребта в районе поселка Хаит расположенного на высоте (2400-2600м.) над уровнем моря, рядом с автотрассой Душанбе –Гарм –Джиргаталь, руды вскрывать не нужно, они хорошо обнажены и лежат на поверхности, позволяя вести открытую разработку;

3. Вряд ли можно считать серьезными слова о том, что попутно получаемые продукты глинозёмного производства цементный клинкер, кремнезем (сода, поташ и др. отходы) не имеют большого спроса в регионе и будут загрязнять окружающую среду. Конечно, есть в этом производстве немалые проблемы. Этого никто не умаляет (разве их нет сейчас у ТадАЗа), но они не такие уж негативные и безвыходные.

Думается, что при надлежащей разумной организации производства по переработке нефелиновых сиенитов Турпи попутные продукты и так называемые отходы найдут свое применение в Республике Таджикистан и частично могут быть экспортированы за рубежом.

В настоящее время работают комбинаты, работающие на нефелиновых сиенитах. Например: Ачинский комбинат (Сибирь РФ), Разданский (Армения) и др.

Учитывая это в город Волхов Ленинградской области и в Армению ещё до окончания строительства ТадАЗа были отправлены многотонные технологические пробы нефелиновых сиенитов массива Турпи. Сообщалось, что технология получения глинозёма, поташа, цемента, соды, кремнезема высокой чистоты из нефелиновых сиенитов Турпи и разработана их технология Ереванским институтом химии.

Такая технология существует и даёт плоды в России и Армении, подтверждена оптом, зачем же дублировать эти исследования в Республике Таджикистан. Не лучше ли построить комбинат в Республике Таджикистан кроме этого запасы Турпи обеспечат потребность ТадАЗа сырьём на 100 лет.

ТадАЗ ежегодно тратит \$150 млн. долларов США на транспортировку сырья и на покупку самого сырья ещё \$400 млн. долларов США.

Для реализации данной задачи заслуживает внимания подписанный в мае 2008г. договор о строительстве двух заводов в городе Яван по производству криолитов и фтористого алюминия с Китайской национальной компанией по тяжелому машиностроению (СНМС). Основная цель договора – перевод ГУП «Талко» на использование местных сырьевых ресурсов – нефелиновых сиенитов, прогнозный запас которых оценивается в 12-14 млрд. тонн. Предусматривается, что ежегодно в республике будет производиться 1 млн. тонн глинозема.

Нужно особо подчеркнуть, что цель и необходимость разработки месторождения Турпи и других месторождений заключаются не только в подъеме экономики, но, прежде всего, в решении социальных вопросов, особенно в слаборазвитых горных районах. На базе освоения месторождений могут быть созданы новые горнодобывающие и перерабатывающие предприятия, возникнут новые поселки городского типа со всей присущей им социальной инфраструктурой. Самое главное – несколько тысяч трудоспособных людей получат квалифицированную, высокооплачиваемую работу, увеличится численность городского населения, распространится городской образ жизни в высокогорном регионе. Следует отметить, что уже к концу 2010г. один из них будет уже построен.

Безусловно, эти производства являются энергоёмкими. Но со вводом на полную мощность Яванской ТЭЦ, Сангтудинской ГЭС-1 и 2 в конце 2010 года, позволит обеспечить эти заводы электроэнергией.

Особенно значительны в Таджикистане запасы серебра, которое распространено повсеместно в полиметаллических, медновисмутовых рудах и собственно серебряных месторождениях. К собственно серебряным месторождениям относятся месторождения Большой Канимансур, где прогнозные запасы только серебра составляют более 50тыс. тонн. Кроме того, здесь значительны запасы свинца и цинка, имеющие промышленное значение. На базе указанного месторождения ещё в советский период планировалось строительство горнорудного предприятия с годовой мощностью в 15 млн. тонн руды, с ежегодным выпуском только серебра в 583 тонны и других попутных металлов – свинца, цинка, а также строительных материалов. Освоение этого месторождения вывело бы Таджикистан на передовые позиции в мире по производству серебра. Специалисты сравнивают Большой Канимансур с наиболее перспективными месторождениями мира. Например, месторождение Каннингтон в Австралии содержит 460 грамм серебра на тонну, а в одном из участков Канимансура среднее содержание серебра составляет 500 грамм на тонну. По оценкам аналитиков Альфа-банка, мощности по добыче руды здесь должны быть не менее 5 млн.т в год, а вложения в карьер и фабрику могут составить 2 млрд. долл. США. Следует отметить, что на 14 декабря 2009г. объявлен тендер на право разработки данного месторождения.

Развитие отраслей цветной металлургии позволит резко увеличить объём валового внутреннего продукта (ВВП) Республики Таджикистан, а самое главное разрешит многие социально-экономические проблемы, обеспечение людей работой, нормальными условиями жизни и значительным снижением уровня бедности в стране.

Переход к рыночной экономике существенным образом отражается на характере размещения производства. Такой переход, с одной стороны, требует всемерного учета накопленного в советской экономике опыта размещения производства, притом как положительного, так и отрицательного. С другой стороны, переориентация хозяйства в рыночном направлении, включение в мировое экономическое пространство в значительной степени способствуют изменению приоритетов в размещении производства. В этой связи важно учитывать, что для рыночной экономики характерен преимущественно децентрализованный характер размещения производства, основанного на частной собственности на средства производства.

Республика Таджикистан – страна, обладающая мощной цветной металлургией. Главной отличительной чертой отрасли в нашей стране – развитие ее на основе использования собственных больших и разнообразных ресурсов. Таджикистан занимает видное место в мире по запасам важнейших видов цветных металлов. Созданы все отрасли цветной металлургии. Ежегодно на экспорт идет около миллиона тонн цветных металлов.

Данная отрасль в настоящее время имеет все предпосылки для успешного развития, однако данная тенденция воплотится только при внедрении комплекса мероприятий экономического и территориального характера. В данной связи вопрос о экономико-географических особенностях размещения предприятий цветной металлургии приобретает особенно острое значение.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Минерально-сырьевые ресурсы Таджикистана – Душанбе, 1983.-с.114.
2. Минерально-сырьевые ресурсы Таджикистана – Душанбе, 1983.-с.116.
3. Туронов Р.Т., Бухориев Т.Н. Холати истеҳсоли молиявии корхонаи алюминии тоҷик // Иқтисодӣ Тоҷикистон: стратегияи тараққиёт. 2002.№1. с.135.
4. Остапенко В., Випин А. Тенденции и факторы инвестиционного спроса // Экономист – 2000г. №11. с.2.
5. Минерально-сырьевые ресурсы Таджикистана – Душанбе, 1983.с.86.

#### ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕСТНОГО СЫРЬЯ В ЦВЕТНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ ТАДЖИКИСТАНА

В статье рассмотрены важнейшие проблемы развития промышленности цветной металлургии в Таджикистане, также показаны экономические приоритеты использования местного сырья для производства алюминия в стране.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** глинозем, месторождения, производство алюминия, перспективы сырья, цветная металлургия.

#### THE ISSUES OF USING DOMESTIC RAW MATERIAL IN NON – FERROUS METALLURGY

The paper discusses the most important issues of Tajikistan's non – ferrous metallurgy. Especially, the economic advantage of using domestic raw material in aluminum production is explained. Also, the different possible ways of further processing of the produced aluminum are shown in the paper.

**KEY WORDS:** alumina, deposits, manufacture of aluminum, raw materials prospect, nonferrous metallurgy.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Ш.Ш. Шоязубов* - соискатель кафедры «Менеджмент и маркетинг» факультета экономики и управления Таджикского национального университета. Телефон: **918-31-32-25**

#### К ВОПРОСУ О СПЕЦИФИКЕ РЫНКА ТРУДА В ТРАНЗИТИВНОЙ ЭКОНОМИКЕ

*Д.Б. Кадыров, И.А. Ашмаров*

**Российско-Таджикский (славянский) университет, Воронежский государственный  
технический университет**

В качестве одной из типичных моделей рынка труда в современной мировой экономике выступает модель формирующегося рынка труда в транзитивной или переходной, экономике. «В условиях переходной экономики институциональные преобразования являются важной составной частью проводимых в стране социально-экономических реформ и базовым условием обеспечения их эффективности».[1] Транзитивная модель отражает особенности экономического института рынка труда на этапе становления рыночных отношений. В силу этого основным принципом ее функционирования выступает противоречивое взаимодействие инерционности старых институциональных форм и качественно новых изменений в содержании трудовых отношений.

Содержательные закономерности транзитивной модели обусловлены не столько реформированием экономической политики занятости и методов регулирования рынка труда, сколько преобразованием всех слагаемых социально-трудовой системы.[2] Разрушение стабильности старых институциональных форм и нестойкость новых форм наделяют транзитивную модель рынка труда известной неустойчивостью; тем самым закладываются возможности её многовариантного развития.[3]

Специфика модели рынка труда в той или иной стране с транзитивной экономикой зависит от выбора общей модели развития национальной экономики, степени приверженности к имеющимся мировым аналогам, разнообразия специфических особенностей в сфере трудовых отношений, обуславливающих формирование собственного оригинального типа рынка. Содействие или противодействие в движении формирования отношений рынка труда в том или ином направлении определяется потенциалом выбранного варианта, реальными социально-экономическими возможностями, силой инерции прошлого (влияние институтов), поддержкой или противостоянием внеэкономических факторов и даже соотношением социально-политических сил в стране и др.

Основной принцип функционирования транзитивной модели рынка труда отражает противоречивое взаимодействие старых форм плановой занятости и новых рыночных изменений в системе трудовых отношений. Формой разрешения этого противоречия выступает преодоление устойчивых, но постепенно

отмирающих черт плановой системы распределения трудовых ресурсов путем наращивания присутствия качественно новых элементов рыночных отношений.

Элементы нерыночной системы в транзитивной экономике проявляются в присутствии нерыночных регуляторов на рынке труда, сохранении внеэкономического принуждения к труду, прежних принципов организации и оплаты труда, стереотипов трудового поведения, адекватных нерыночным отношениям, устаревшей профессионально-квалификационной структуре занятости и формального комплекса подготовки и переподготовки кадров, слабой мобильности рабочей силы в целом.

Развитие рыночных элементов в транзитивной модели находит свое выражение в разработке законодательных основ рынка труда, появлении разнообразных форм занятости, создании инфраструктурных элементов, зарождении методов и средств рыночного регулирования и т.д. На смену занятости, формируемой планами набора кадров, приходит реальный спрос на рабочую силу. Законодательное оформление получили такие явления, как безработица и временная незанятость. Превращение традиционной текучести кадров в добровольную незанятость или субъективную безработицу, появление ее вынужденных форм обуславливают дискретный характер занятости, а поиск оплачиваемой работы выступает как вид экономической активности населения. Примером может служить состояние рынка труда Таджикистана, где происходит формирование спроса и предложения на рабочую силу под воздействием рыночного механизма (см.: табл. 1).

**Таблица 1**

**Спрос и предложение рабочей силы на рынке труда Республики Таджикистан (на конец года, человек). [4]**

	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Лица, незанятые трудовой деятельностью, ищущие работу, состоящие на учете в службе занятости,	98299	81000	72373	62474	60492	53337
из них имеют статус безработного,	42864	38827	43645	46547	51742	43626
всего	23238	21949	23775	25252	28260	23264
- женщины						
- молодежь в возрасте 15-29 лет	28765	24926	25524	22677	26891	23121
Заявленная предприятиями потребность в работниках	16309	21840	15748	16293	15529	13998
Нагрузка незанятого населения на одну заявленную вакансию	6	4	4,6	3,8	3,9	3,8

Необходимо отметить, что данные таблицы не характеризуют реальную ситуацию рынка труда Республики Таджикистан, так как по данным экспертов численность безработных намного превышает эти показатели. Несмотря на это, еще экономика страны не в состоянии обеспечить рабочими местами то незначительное количество безработных, которые зарегистрированы в службе занятости, хотя в последние годы нагрузка незанятого населения на одну заявленную вакансию почти в два раза уменьшилась.

Характер трудовых отношений в транзитивной модели рынка труда обусловлен технологически отсталым производством, которое характеризуется экстенсивным вовлечением рабочей силы и низким уровнем фактического использования трудовых ресурсов, что формирует отсталую структуру занятости с присущей для неё рабочей силой низкой квалификации. Состояние производства и неблагоприятные социально-производственные условия трудовой деятельности не предоставляют возможностей для реализации образовательного и квалификационного потенциала рабочей силы, ориентируют её на низкую интенсивность и производительность труда, безразличие к малосодержательному труду. Общей тенденции деградации производства противостоят элементы современных технологий привлечения труда, которые формируют трудовые отношения иного типа - с преобладанием повременной оплаты, стимулами повышения качества рабочей силы. В результате дифференцированные условия производства обуславливают разнообразие структуры трудовых отношений.

Другая причина существования транзитивной модели рынка труда заключается в сложившихся социальных традициях, присущих сторонам трудовых отношений. На протяжении длительного времени для стран с командно-административной экономической системой была характерна традиционно высокая степень коллективизма, в том числе трудового (групповая солидарность и трудовой энтузиазм, взаимная поддержка работающих коллег, товарищеская взаимопомощь и т.п.). Данный компонент как выражение черты национального характера не только не должен игнорироваться, но поддерживаться в формах, совместимых с процессами развития института рынка труда (сохранение традиций общественного и коллективного труда, поддержка коллективных экономических интересов).



Специфическая черта транзитивной модели рынка труда обусловлена тоталитарной ролью государства в регулировании трудовой сферы и существовании такого явления, как «патернализм». Сложившийся в социалистической общественной системе менталитет сочетался с ответственностью государства за материальное и духовное благополучие граждан. Трудиться можно было только посредством включения в общегосударственную систему трудовых отношений, в которой оплата труда была установлена в размере, определённом государственным планом. В свою очередь функции государственных предприятий удовлетворяли социальные потребности непосредственного производства, а также работников и их семей.

Распад этой системы жизнеобеспечения обернулся утратой привычных жизненных ориентиров, что негативно сказалось и на сфере труда, что нашло выражение в снижении качества рабочей силы, ухудшении здоровья работников и членов их семей. Десятилетия работы на морально устаревшем и изношенном оборудовании при плохой организации труда, асинхронном графике работы, оплате труда вне зависимости от образования, квалификации и качества трудовых услуг, в условиях отсутствия конкуренции за рабочие места сформировали и соответствующий тип работников, поведение которых плохо согласуется с проводимыми рыночными преобразованиями.

Отход государства от патернализма на рынке труда (гарантий занятости в виде конституционного права на труд), от целенаправленного регулирования сферы трудовых отношений замещаются процессами стихийного приспособления населения к новым экономическим условиям. Они проявляют себя в виде низкоэффективного труда, дополнительной занятости, извлечения доходов из пособий по безработице, побочных занятий и подсобного хозяйства, расширения занятости в теневом секторе экономики, роста маргинальной безработицы. Взаимодействие основных субъектов рынка труда в транзитивной модели основывается на противостоянии преследующих свои цели социальных партнеров, что выступает прямым следствием трансформации бывшей государственной собственности.

Отсутствие четких ориентиров в проводимой государством экономической политике и отказ от гарантированной занятости, концентрация большей части прав собственности и имущества в руках администрации и государственных чиновников, легализация криминальной собственности и тайный рост частной собственности на основе первоначального накопления капитала привели к перераспределению властных полномочий, определяющих цели и стратегию занятости. Осуществление приватизационной политики, сопровождаемое помимо законных форм разворовыванием госимущества, ослабило доминирующее влияние государства на рынок труда, а в сочетании с усилением экономического кризиса в мировой экономике - и позиции государственного сектора.

Объективно государство разделяет интересы и работодателей, и работников. Поэтому оно призвано осуществлять арбитражные функции регулирования трудовых отношений. Это обусловлено тем, что, с одной стороны, подъём благосостояния и рост национального дохода страны при прочих равных условиях обеспечивается за счёт наращивания количества и качества труда, с другой, - сглаживание противоречий в оплате труда препятствует возникновению трудовых конфликтов.

В плановой экономике преобладали интересы государства как работодателя. Превалирование этих интересов характерно и для транзитивной экономики, которое в условиях ухудшения финансового и экономического положения в стране сопровождается изменением налоговой и социальной политики и т.д.

Растущие потребности населения и рост цен, сопровождающий инфляцию, при низком уровне оплаты труда не сопровождается ростом потребностей в более производительном труде. Взаимосвязь между трудовой деятельностью и получаемыми трудовыми доходами для большинства работников утрачивает практический смысл. «Система стимулов на рынке труда искажается активным использованием неденежных форм компенсации, вследствие чего заработная плата утрачивает функцию главного мотивационного механизма».[5] Кроме того, происходит сильная дифференциация размера заработной платы по отраслям национальной экономики (см.: табл. 2).

**Таблица 2. Среднемесячная номинальная заработная плата работников предприятий по отраслям экономики Таджикистана (в долл. США).[6]**

	2004	2005	2006	2007	2008	2008 г. к 2007 г., в %
Все работающие	20,8	26,8	35,2	47,4	67,5	142,4
Промышленность	50,9	61,5	68,6	85,1	122,5	143,9
Сельское хозяйство	12,0	12,3	13,0	15,2	20,7	136,2
Транспорт	48,5	58,1	70,4	114,5	171,2	149,5
Строительство	52,1	63,8	96,7	135,9	177,6	130,7
Здравоохранение, физкультура и социальное обеспечение	8,0	13,1	17,0	22,4	41,6	185,7
Образование	45,6	75,4	102,1	140,8	181,6	129,0

Задержки в выплате заработной платы еще более подрывают основы материальных стимулов, обуславливая пересмотр отношения к труду и целесообразной деятельности вообще. «В результате, заработная плата не только утратила воспроизводственную и стимулирующую функции, но и значительным образом переродилась в некий вариант социального пособия, совершенно не связанного с реальными результатами».[7]

Для транзитивной модели рынка труда характерна диффузия (лат. *diffusio* - распространение, растекание, рассеивание) характерных для него институтов. Институциональные рамки рынка труда четко не определены, координация и взаимодействие отдельных его элементов невысоки, низка роль правового регулирования. Следуя правительственному курсу социальной защиты, служба занятости трансформировалась в организацию, приоритетом деятельности которой является борьба с безработицей. В разрабатываемых ею программах содействия занятости акцентируются проекты в пользу социально незащищенных категорий, снижается значение институтов трудового посредничества, задач повышения мобильности высвобождаемой рабочей силы и ее конкурентоспособности на открытом рынке труда. В результате складываются условия для экспансии нерегулируемых рынком труда отношений занятости в теневой экономике - в сфере нелегального движения рабочей силы вне налогового и иного государственного контроля, скрытых формах рынка труда и т.д.

Таким образом, основные характеристики социально-экономических условий, формирующих внутрисистемные отношения рынка труда, свидетельствуют о том, что в транзитивной модели отражается генезис примитивного рынка труда с сохранением черт докапиталистических отношений и деформированных рыночных тенденций. Зависимость рынка труда и социально-трудовой системы занятости в целом от изменений в сфере производства, внеэкономических факторов и макроэкономической ситуации априори определяет подчиненность положения на рынке труда по отношению к политике, проводимой правительством. Сложившиеся в транзитивной экономике рынки труда, как правило, не обладают правовой определенностью и социально-экономической отрегулированностью трудовых отношений, качество которых может предопределять перспективы трансформационного процесса в целом.

Многие рыночные преобразования либо только продекларированы, либо не завершены. Их возможности, темпы, масштабы и формы определяются не сущностью переходных процессов, потребностями создания рынка труда, а устанавливаются, исходя из понимания проблем занятости руководителями всех уровней, хода политической борьбы в обществе, перспективы которой позволяют прогнозировать варианты будущего развития.

В условиях активного вывоза капитала и сокращения источников инвестиционного кредитования производства на смену мерам социально-трудовой политики, направленным на выработку и реализацию механизмов, облегчавших институциональные перемены в собственности и структурные сдвиги в экономике, пришли наступление на трудовые доходы и перераспределение национального дохода в пользу крупнейших монополий, возникших в ходе приватизации. Эти тенденции блокируют углубление рыночных изменений в сфере занятости. Отсутствие целевых установок в политике на рынке труда затрудняет задание, выбор средств и действия в процессе его становления, что приводит к отставанию от объективных потребностей развития рыночных элементов как проявления закономерностей рыночных отношений в сфере занятости. Правительство, утратив текущий контроль ситуации в социально-трудовой сфере, ограничивается эпизодическими кампаниями по выдаче задержанной заработной платы, сбору налогов с неучтенных предпринимателей, оставляя вне зоны государственных интересов такие проблемы функционирования рынка труда, как занятость в теневой экономике, криминальном и нелегальном бизнесе, которые становятся нормами экономической активности.

Запаздывание необходимых политических решений, их принятие под воздействием экономической необходимости, отражает не только противоречивость реформаторских шагов, но является следствием влияния различных отраслевых и региональных экономических сообществ и политических группировок, обострение противоречий между которыми может осложнить процессы дальнейшего развития рынка труда.

Социальный блок в правительственных структурах (министерства труда, органы социальной защиты, миграционные службы и службы занятости и др.) практически не обладает возможностями прямо влиять на масштабы занятости и безработицу. К его прерогативам относятся только нормативное обеспечение и оперативное регулирование конкретных процессов на рынке труда. В целом, влияние экзогенных факторов рынка труда со стороны их политической составляющей не соответствует целям и потребностям его формирования как элемента социально-трудовой системы. Недостаточность развития подтверждается с позиций условий формирования рынка: создание множества субъектов, выражающих спрос и предложение, не сопровождается обретением ими независимости; поведение экономических субъектов не имеет рыночной мотивации; низка степень их потенциальной мобильности; патернализм в социальных отношениях препятствует развитию конкурентных начал рынка труда.

Сложившийся в транзитивной экономике рынок труда не способен в полном объеме выполнять свои атрибутивные функции и в силу этого выступает как деформированная микроэкономическая система с низким порогом надежности, что оборачивается созданием принципиально неоднородного, неравновесного по своему состоянию рынка с неизбежными диспропорциями (см.: табл. 3), что предопределяет неустойчивость системы рынка труда.

Поскольку рынок труда находится в стадии своего институционального становления, связи преемственности в его системе носят более устойчивый характер.

Таблица 3

**Диспропорции транзитивной модели рынка труда**

<b>ДИСПРОПОРЦИИ РЫНКА ТРУДА</b>	<b>ОПИСАНИЕ ЯВЛЕНИЯ</b>	<b>ПРИЧИНЫ ЯВЛЕНИЯ</b>
1. Разрыв между спросом и предложением квалифицированных рабочих в количественном и качественном отношении	Недостаточное предложение рабочих строительных специальностей, машинистов транспортных средств, рабочих ЖКХ и лёгкой промышленности	В структуре экономики лидирующее положение занимают отрасли машиностроения, химической промышленности, электроэнергетики
2. Разрыв между спросом и предложением специалистов агропромышленного комплекса	Недостаточное предложение зоотехников, агрономов, механизаторов, животноводов, ветеринаров	Неразвитость социально-культурной сферы на селе (во всяком случае, её отставание от города); низкая оплата труда
3. Переизбыток специалистов финансово-экономического и юридического профиля	Недостаточный спрос на экономистов, в том числе бухгалтеров, финансистов, и юристов	Популяризация высшего образования нарушает баланс подготовки специалистов различных уровней образования: перепроизводство специалистов с высшим профессиональным образованием
4. Повышенная налоговая нагрузка на трудоспособное население	Динамика соотношения трудоспособного и нетрудоспособного населения	Негативные демографические тенденции; при внешнем восполнении дисбаланса - качественное несоответствие уровней образования
5. Молодёжная безработица	На рынке труда требуются специалисты со стажем и опытом работы от 3 до 5 лет	Низкая конкурентоспособность выпускников большинства вузов; рынок труда характеризуется избыточным предложением высококвалифицированных специалистов
6. Сельская безработица	Территориальное несоответствие объёма вакансий и предложения рабочей силы	Неразвитость региональной экономики и инфраструктуры в сельских районах; отсутствие вакантных рабочих мест

Происходящие изменения не находят достаточных сторонников и в силу утраты стабильной занятости и недостаточной мотивации, сопровождаются пассивным противодействием. Отсюда, по создаваемым условиям функционирования и своим внутренним свойствам транзитивное состояние рынка труда следует охарактеризовать как низкоэффективную систему. Повышение эффективности возможно в связи с программным развитием системы рынка труда.

Эффективную работу рынков труда предполагает системность их формирования, что предусматривает определение стратегических целей развития, ресурсов, необходимых для их достижения, и политики, направленной на формирование и использование этих ресурсов с помощью тактических средств. Упорядоченные процедурами социальной технологии эти элементы дают возможность управляющим структурам осуществлять целенаправленную деятельность по формированию интегрированных составляющих рынка труда. Для придания динамики процессу формирования рынка труда в транзитивной экономике необходимы:

1. *Экономические условия*, в которых доминирующим мотивом поведения собственников станет развитие производства и повышение качества и производительности труда, что в свою очередь основано на способности производственных структур к динамике и адаптации;

2. *Политические условия*, в которых организационно оформленная коалиция сторонников структурных изменений в сфере занятости осуществит необходимое реформирование (оплаты труда и др.).

На наш взгляд, основным содержанием исторического по своему характеру процесса становления и развития рынка труда в транзитивной экономике выступает создание структурных изменений, приводящих к преобразованию трудовых отношений, реформированию экономической политики и методов регулирования доходов населения.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Кадыров Д.Б. Механизм регулирования доходов населения. – Душанбе: Ирфон, 2003. – с. 104.
2. Корогодин И.Т. Социально-трудовая система: вопросы методологии и теории. – М.: ПАЛЕОТИП, 2005. – с. 12-13.
3. Киян Л.П. Экономическая теория рынка труда. – Воронеж: ВГУ, 2003. – с. 167.
4. Статистический ежегодник Республики Таджикистан. – Душанбе: 2009. – с. 96.
5. Капеллошников Р.И. Российский рынок труда: адаптация без реструктуризации. – М.: ГУ ВШЭ, 2001. – с. 144.
6. Статистический ежегодник Республики Таджикистан. – Душанбе: 2009. – с. 128-130.
7. Кадыров Д.Б. Доходы населения: экономическая природа, формирование и распределение. – Душанбе: Ирфон, 2002. – с. 105-106.

### К ВОПРОСУ О СПЕЦИФИКЕ РЫНКА ТРУДА В ТРАНЗИТИВНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Исторический процесс становления рыночной экономики в бывших странах социалистического лагеря связан со становлением основных рынков факторов производства. Однако за два десятилетия в экономике этих стран не могло сложиться полноценных рыночных институтов, так как этот процесс занял, например, в Западной Европе несколько столетий. Зато сложился особый тип экономики и соответствующая ему модель рынка, в том числе рынка труда, – транзитивная экономическая модель.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** рынок труда, модель рынка труда, рыночная экономика, транзитивная экономика, развитие рыночных элементов.

### ABOUT A SPECIALTY OF LABOUR MARKET IN TRANSITIONAL ECONOMY

There is a transitional economy in post socialistic countries today including Russia. The economic model of transitional labour markets corresponds to this special type of economic systems.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *Кадыров Диловар Бахридирович* – доктор экономических наук, заведующий кафедрой экономической теории Российско-Таджикского (славянского) университета

*Ашимаров Игорь Анатольевич* – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории Воронежского государственного технического университета.

## СТРАТЕГИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НЕФТЕГАЗОВЫХ РЕСУРСОВ ТАДЖИКИСТАНА

*Х. Шомаматов*

Таджикский национальный университет

Благосостояние и мощь любого государства зависят от того, насколько оно богато природными ресурсами. Территория Республики Таджикистан составляет 143,5 тыс. км<sup>2</sup>. Большая часть территории – это горы и лишь 34,6 тыс. км<sup>2</sup> (24,2%) перспективные земли, которые представляют практический интерес для поиска нефти и газа. Основная часть перспективных на нефть и газ земель – порядка 29,0 тыс. км<sup>2</sup> (83,3% от 34,6 тыс. км<sup>2</sup>) – приходится на Юго- Западный Таджикистан и исследуется с 1904г. Целенаправленные нефтеразведочные работы и освоение нефтяных месторождений начаты в 1904г, когда на площади Селрохо (Ферганская нефтегазоносная область) с глубины 248м был получен приток нефти дебитом 7т/сутки. Это послужило началом нефтепоисковых работ в Таджикистане. Нефтегазовая отрасль Таджикистана, как самостоятельный раздел промышленности, существует с 1964г, когда было организовано Нефтепромышленное управление (НПУ), призванное осуществлять не только добычу углеводородного сырья, но и проводить поисково-разведочные работы с целью обеспечения прироста запасов нефти и газа.

В течении полувекового периода (1959-2003гг) в Таджикистане открыты 25 месторождений нефти, газа и конденсата, из которых большая часть и поныне находится в разработке. Максимальный объем добычи приходится на 1973 и 1979 годы, когда было добыто более 520 млн. м<sup>3</sup> газа и 418 тыс.т. нефти соответственно.

Практически все открытые месторождения многопластовые, залежи приурочены в основном к отложениям палеогена. В меньшей мере – к меловым и в незначительной степени – к юрским отложениям. Коллектора являющиеся вмещителями скоплений углеводородов, представлены песчаниками, алевролитами и известняками. Разброс глубин, к которым приурочены открытые залежи нефти и газа, достаточно велик и варьирует от 300м до 4500м, причем наиболее значительные глубины залегания залежей характерны для месторождений Северного Таджикистана, что объясняется более погруженным залеганием основного продуктивного комплекса отложений – палеогена.

Следует отметить, что более чем десятилетний перерыв в поисково-разведочном процессе привёл к негативным последствиям, поскольку к настоящему моменту выход с поисково-разведочным бурением осложнён дефицитом фонда подготовленных к глубокому бурению структур. Процесс же подготовки, а в

последнее время основными методами подготовки являлись методы геофизические, становится проблематичным вследствие полного отсутствия геофизической базы.

Республика Таджикистан, как и другие суверенные государства, в последние 10-15 лет испытывает экономические трудности в различных отраслях народного хозяйства. Постановлением Правительства Республики Таджикистан были «Программа экономического развития Республики Таджикистан на период до 2015 года» от 1 марта 2004 года №86 и «Концепция развития отраслей топливно-энергетического комплекса республики на период 2003-2015 годов» от 3 августа 2002 года № 318. Разработка указанных документов была обусловлена сложившимся положением и возникшими в экономике республики проблемами, в том числе и в топливно-энергетическом комплексе (ТЭК), что требует кардинального изменения и переоценки роли и места ТЭК на разных этапах развития экономики. В отраслях ТЭК республики особое значение приобретает нефтегазовая промышленность, так как более 98% нефтегазовой продукции в Республику импортируется из-за рубежа.

Разведанные запасы нефти, газа и конденсата на сегодняшний день в республике составляют 1% суммарных ресурсов, запасы которых в свою очередь оцениваются в 1033 млн. т. условного топлива. Наибольшая часть этих ресурсов сосредоточена в Юго-Западном Таджикистане-916 млн. т. условного топлива. По глубинам эти запасы распределяются следующим образом: до глубины 7 км –370 млн. т. условного топлива, на глубинах свыше 7 км- 546 млн. т. условного топлива. В северном Таджикистане ресурсы нефти и газа требуют больших финансовых затрат, связанных с применением новых технологий, сложными горно-геологическими условиями и большой глубиной залегания (от 5 до 7 км) нефтегазовых месторождений.

Анализ статистических данных по импорту нефтепродуктов и природного газа показывает, что до 90-х годов ежегодно в республику импортировалось до 2 млн. тонн нефтепродуктов и 1,8-2,1 млрд. м<sup>3</sup> природного газа, а после 1992 года и по настоящее время ежегодно импортируется в среднем 300-320 тыс. тонн нефтепродуктов и порядка 650-700 млн.м<sup>3</sup> природного газа.

В целом в денежном выражении импорт объемов нефти и газа в республику за последние годы определяется в объеме более 100 млн. долл. США.

Проведенные анализы по объему производства топливно-энергетических ресурсов в Республике Таджикистан (РТ) показывают, что в 2009 году по сравнению с 90-мы годами произошло снижение добычи газа более чем в 10-20 раз, нефти и газового конденсата – в 8-5 раз (см. таблица 1).

То есть в энергетических отраслях экономики РТ накапливались нерешенные проблемы, связанные с надежной и бесперебойной поставкой нефтепродуктов и природного газа. До сих пор вопрос создания благоприятного инвестиционного климата в нефтегазовой отрасли республики остается весьма проблематичным и объемы годовых инвестиций в нефтегазовую отрасль за указанный период снизились до минимума, образовалась диспропорция в ценовой и налоговой политике страны, что обуславливает нарушение условий самофинансирования хозяйственной и инвестиционной деятельности большинства подразделений нефтегазовой отрасли. Заметно ощущается деформация структуры спроса на энергоносители, практически не удалось добиться технического перевооружения почти всех отраслей ТЭК республики. Формирование целостной системы законодательных и иных нормативных правовых актов, регулирующих деятельность организации ТЭК и в том числе, нефтегазовой отрасли, обеспечивается низкими темпами развития от желаемого.

**Таблица 1. Сведения о добыче нефти, конденсата и газа за период 1990-2009гг.**

№ п/п	Наименование показателей	Ед. изм.	Годы														
			1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18
1	Добыча нефти, включая газовый конденсат	ты.	143500	107700	61400	41900	32600	25800	25800	26000	19480	18760	18427	16213	16029	17670	18850
2	Добыча газа собственного	млнм <sup>3</sup>	98564	92533	72400	48800	33200	38700	47400	41600	32540	36200	39856	51674	32557	32861	35597

№ п/п	Наименование показателей	Ед. изм.	2005г.		2006г.		2007г.		2008г.		2009г.	
			план	факт	план	факт	план	факт	план	факт		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	

1	Добыча нефти, включая газовый конденсат	тн.	21000	21618	23600	22383	26850	26051	27000	26150	27500	26288
2	Добыча газа собственного	млнм <sup>3</sup>	38500	29399	40000	20066	25000	18257	23500	16277	23500	20331

#### Сведения о добыче нефти и газа по «ГУП Нафтугаз ва ангишт»

В связи с этим настоящее развитие нефтегазовой отрасли призвано обеспечить реализацию мероприятий, направленных на решение проблем в нефтегазовой отрасли республики и обеспечить ее сбалансированное развитие. Необходимостью решения задач, связанных с низкой энергоэффективностью экономики республики, необходимостью устойчивого энерго и топливоснабжения населения и промышленности, снижением техногенного воздействия и нагрузок ТЭЖ на окружающую природную среду, сохранением и развитием энергетической и экономической безопасности Таджикистана.

Развитие нефтегазовой отрасли Республики Таджикистан, которое обеспечило бы эффективность экономического развития, а в конечном итоге в определенной степени снижение энергетической зависимости республики, надежное энерго и теплоснабжение потребителей на основе подъема национальной энергетической базы. Для этого в ближайшей перспективе необходима реализация следующих задач:

- создание всевозможных условий и повышение эффективности использования углеводородных ресурсов с целью перевода экономики республики на энергосберегающий путь развития.
- Увеличение национальных и иностранных инвестиций в нефтегазовую отрасль.
- Устойчивое обеспечение населения и отраслей экономики энергоносителями.
- Формирование оптимальных региональных балансов топливно-энергетических ресурсов, обеспечивающих эффективное использование местных энергоресурсов, в первую очередь газа и нефти.
- повышение производительности и наращивание темпов производства преимущественно энергоемких промышленных предприятий за счет развития нефтегазовой отрасли.

Важнейшим механизмом реализации поставленных задач может стать комплексное и рациональное использование как национальных, так и импортируемых нефтегазовых продуктов, более широкое вовлечение собственных средств за счет роста платежей за потребляемые энергоносители и привлечение иностранных и внутренних инвестиций для развития нефтегазовой отрасли можно отнести:

- интенсификацию работ по организации и проведению геологоразведочных работ на перспективных площадях.
- своевременную обработку полученных данных геофизического исследования.

К настоящему времени в Юго-Западном Таджикистане все выявленные промышленные скопления нефти и газа связаны с палеогеновым и верхнемеловым комплексами отложений, причем основной объем углеводородов аккумулирован в отложениях палеогена.

На протяжении полувекковой истории ведения планомерных поисково-разведочных работ на площадях Юго-Западного Таджикистана основные перспективы нефтегазоносности связаны с малопогруженным палеогеновым комплексом пород, освоенность которого составляет порядка 15-20%. В то же время в ловушках, связанных со структурами с малопогруженным палеогеном (до 2000м), возможно открытие примерно такого же количества углеводородов, какое уже открыто. Отсюда следует, что основная, большая часть перспективных ресурсов палеогена (и мела) локализуется в его глубокопогруженной, а также перекрытой частях.

Однако, палеогеновое направление, бывшее долгое время основным, на сегодняшний день не является приоритетным. На первый план выходит юрское направление, с освоением которого связываются надежды на открытие крупных скоплений углеводородов.

В целом недра Юго-Западного Таджикистана обладают значительными ресурсами углеводородов, из которых лишь небольшая часть – около 5%- переведена в промышленные категории. Основные запасы нефти, приуроченные в основном, к карбонатным породам палеогена и залегающие на сравнительно небольших глубинах (2-3км), на многих площадях уже получили промышленную оценку до начала 90-х годов.

Сложная политическая, а соответственно и экономическая ситуация, возникшая в 90-е годы, самым негативным образом отразилась на состоянии нефтегазовой отрасли республики. Последнее десятилетие XX века, вследствие полного прекращения поисково-разведочных работ на нефть и газ, не было открытий новых месторождений и залежей, без чего невозможен перевод перспективных ресурсов в более высокие промышленные категории. Тенденция сокращения запасов приобрела устойчивый характер. Практически все месторождения разрабатываются в течении длительного времени и в настоящее время находятся на стадии истощения запасов. Возможности восполнения запасов за счёт открытия скопления углеводородов в надсолевом комплексе, и особенно в палеогене полностью не исчерпаны, хотя на сегодняшний день это направление уже не является определяющим. Не исключена вероятность получения прироста запасов

углеводородов из мел-палеогеновых отложений, залегающих на глубинах до 5 км на площадях Вахской и Кулябской синклинальных зон. Сдерживающим фактором проведения работ по этому направлению, как впрочем, и по любому другому, является отсутствие достоверного фонда подготовленных структур, которые могли бы быть объектами под поисково-разведочное бурение.

Вся история ведения поисково-разведочных работ в Таджикистане связана с палеогеновыми и частично меловым направлениями и сегодня они по-прежнему представляют практический интерес, поскольку именно к этим коллекторам приурочены главным образом жидкие углеводороды. В этой связи на ближайшую перспективу остаётся важным мел-палеогеновое направление. Интерес представляют «открытые» глубокопосаженные структуры, которые, в отличие от поднадвиговых и подсолевых, не только выявлены, но и некоторые из них подготовлены к поисковому бурению, в случае постановки которого возможно открытие залежей нефти через 5 лет, а возможно и раньше.

Глубокопогруженные антиклинальные структуры выявлены практически во всех синклинальных зонах: в Душанбинской – Новабад; в Вахшской – Кашкакум, Акташ, Восточный Донгуз, Южный Донгуз; в Кулябской – Кичиктерай, Ханабад, Теболай, Къзылбуйнак, Матион, Дараисо, Алимтай, Саргазон.

Из перечисленных складок на сегодняшний день практический интерес могут представлять лишь Кашкакум, Новабад, Алимтай и Саргазон. При этом следует иметь в виду, что в случае подтверждения бурением структурного положения объекта (структура Новабад), мизерный объем запасов углеводородов данного объекта делает некупаемыми затраченные на всех стадиях средства. В Новабаде в случае удачи можно рассчитывать на извлечение 1 млн.т. условного топлива нефтегазовой продукции.

Единственной площадью, по которой определены её параметры, ожидаемые запасы и определено место скважины, является структура Кашкакум. Структура Кашкакум расположена в крайней юго-западной части Вахшской зоны. Она является типичной глубокопогруженной складкой, представляющей собой субмеридиально простирающуюся. Складка выявлена гравееразведочными работами. Локальный максимум силы тяжести получил название Кашкакум. Существование складки было подтверждено сейсморазведочными работами методом общей глубины точки (МОГТ). Детализационные работы МОГТ подготовили её к поисковому бурению. Перспективные ресурсы нефти, оценённые по категории С<sub>3</sub> палеогеновых горизонтов составляют 4,9 млн. т. по I,2 и 3,7 млн. т. по I и II горизонтам соответственно, что при коэффициенте извлечения 0,3 составит 0,6 млн. т. и по I и 1,1 млн. т. извлекаемых запасов по II горизонтам.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Захаров С.А. – Стратоструктуры мезо-кайнозойской Таджикской депрессии. // Труды Института геологии. А.Н. Тадж. ССР, из-во Дониш 1958.
2. Захаров С.А. – Кардинальный вопрос тектогенеза в связи с направленным поиском нефти и газа в Таджикской депрессии и основании южного Таджикистана. // «Проблемы геологии Таджикистана, 1964.
3. Годовые отчеты ГУП Нафтугаз ва ангишт».
4. «Программа экономического развития Республики Таджикистан на период до 2015 года».

#### СТРАТЕГИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НЕФТЕГАЗОВЫХ РЕСУРСОВ ТАДЖИКИСТАНА

Следует отметить, что более чем десятилетний перерыв в поисково-разведочном процессе привёл к негативным последствиям, поскольку к настоящему моменту выход с поисково-разведочным бурением осложнён дефицитом фонда подготовленных к глубокому бурению структур. Необходимо заметить, что начиная с 1992 года и до последних лет в отраслях экономики Республики Таджикистан накапливались нерешенные проблемы, связанные с нехваткой нефтепродуктов и природного газа. Проведенные анализы по объему производства топливно-энергетических ресурсов в Республике Таджикистан показывают, что в 2009 году по сравнению с 90-ми годами произошло снижение добычи газа более чем в 10-20 раз, нефти и газового конденсата – в 8-5 раз.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** нефть, газ, структура, горизонт, бурение, залежи, депрессия.

#### STRATEGY OF USE PETROLEUM GAS OF RESOURCES TAJIKISTAN ON PETROLEUM AND GAS

It is necessary to note, that more than the ten years' break in search -prospecting process has resulted in negative consequences, as to the present moment the output(exit) with search -prospecting drilling is complicated by deficiency of fund of the structures, prepared for deep drilling. It is necessary to notice, that, since 1992 and about last years in branches of economy to Republic of Tadjikistan the unsolved problems connected to shortage of petroleum and natural gas collected. The carried out(spent) analyses on volume of manufacture of fuel and energy resources in Republic of Tadjikistan show, that in 2009 in comparison with 90 the years have taken place decrease(reduction) of production of gas more than at 10-20 of time, petroleum and gas condensate - in 8-5 times.

**KEY WORDS:** petroleum, gas, structure, horizon, drilling, deposit, depression.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Х. Шамматов* – аспирант кафедры геологии и горно-технического менеджмента Таджикского национального университета. Телефон: **918-89-95-64**

## ИНСТИТУЦИОНАЛИЗАЦИЯ НЕФОРМАЛЬНОЙ ЗАНЯТОСТИ КАК ПРОЦЕСС

*С.С.Мирзоев, С. Бекова*  
Таджикский национальный университет

Институционализм возникает в Америке в конце XIX века и окончательно оформляется как самостоятельное направление в 20–30-х гг. Институционализм - это альтернативное неоклассическое направление экономической теории. Его основоположник американский социолог и экономист Торстейн Веблен (1857-1929). По мнению Т. Веблена, эволюция общественного устройства является процессом естественного отбора социальных институтов.[1] Таким образом, Веблен пытался подходить к объяснению социально-экономических явлений с позиций биологических закономерностей.

Институционалисты движущей силой экономики наряду с материальными факторами считают также духовные, моральные и правовые. Объектом исследования в институциональном анализе выступает не «экономический человек», а всесторонне развитая личность.[2] Институционализация - это количественно измененная и новая качественная определенность хозяйственных взаимодействий. Иными словами, институционализация представляет собой систему ценностей, обычаев, которые обслуживают возможность организации человеческой деятельности при некоторых общественных ограничениях.

По другому, институционализация, это направление действий, или представления человека о том, «как надо делать». Институциональное направление в Таджикистане находится в стадии становления. Главным приоритетом, отражающим краткосрочные цели реализации национальной стратегии развития внешнеэкономических связей страны, обеспечения макроэкономического равновесия и активизации привлечения иностранных инвестиций в Республику Таджикистан, должны выступить институциональные реформы.[3]

По мнению академика Р.К. Рахимова, в Таджикистане из-за отставания институциональных реформ и отсутствия хорошо аргументированной долгосрочной стратегии экономического и социального развития, накопилось множество противоречий и диспропорций между внутренней и внешней экономикой, финансовым и реальным секторами экономики, производством потреблением и накоплением национального дохода, сбережением и инвестициями, ростом рабочей силы и числом рабочих мест.[4] В этом плане государство должно обеспечить формирование полноценной рыночной среды и развитие институциональных основ рыночной экономики.

Одним из заметных недостатков институциональной теории является отсутствие в объяснении социально-экономических процессов проблемы власти. Несмотря на имеющиеся нерешенные проблемы, представители институционального направления вносят существенный вклад в развитие экономической теории. Рынок труда, занятость и безработицы как экономические категории изучаются с позиции институциональной экономики. Таджикские экономисты и ученые пока не участвовали в процессе разработки институциональной теории рынка труда, неформальной занятости и безработицы.

Институт рынка труда функционирует на основе следующих взаимосвязанных норм: сложный утилитаризм (максимизация индивидом своей полезности на основе продуктивной деятельности), целерациональное действие, доверие в деперсонифицированной форме, свобода легализма (уважение законов и права собственности) и сам выступает как норма (система норм) национальной экономики, определяющая процессы трудоустройства (заключения трансакций) и занятости работников.[5]

Следует отметить, что переход Таджикистана к рыночной экономике требует принципиально новых подходов к регулированию экономических процессов, в частности проблемами рынка труда, занятостью и безработицы. Формирование эффективной политики занятости, всестороннее изучение ее формы является центральной проблемой «программы содействия занятости населения» Республики Таджикистан. Рынок труда рассматривается как специфический институт национальной экономики, который регулирует социально – трудовые отношения и управляет экономическими действиями направления на цели общественного производства и обеспечения занятости населения.

Началом процесса институционализации можно считать создание в соответствии с нормами и правилами структурированной самовоспроизводящейся системы, которая имеет внутреннюю организацию и одобрена большинством участников экономического процесса. Без институтов и институционализации, ни одного современного общества не может существовать. По-другому, институты являются символами порядка и организованности в обществе. Например, Т. Веблен доказывает, что институты - это результат проведения и обучения людей, в то же время они оказывают воздействие на индивидов. В тоже время эти институты непосредственно воздействуют и определяют цели и результаты поведения.

Параллельно с формальными институтами функционируют неформальные институты. В экономической литературе, по разному оценивается роль неформальных институтов в развитии неформальной занятости. По мнению В.Попова и Н.Ходури не все неформальные институты способствуют



расширению неформальной экономики, а только те которые игнорируют формальные институты, так называемые иррациональные неформальные институты.[6] Следовательно, иррациональные неформальные институты игнорируя формальные, тем самым создают среду для неформальной занятости.

Надо отметить, что в экономике Таджикистана за годы независимости на рынке труда произошли значительные изменения. Функционирующие формальные институты уже стали неэффективными, а новые институты, которые созданы в короткий срок, оказались непосильными. Таким образом, сложилось неравновесие на рынке труда, а причина такого положения заключается в отсутствии институтов, которые могли бы обеспечить условия для возникновения равновесия. На рынке труда происходит взаимодействие разного рода институциональных структур (государство, система законодательства, социальные программы, профессиональные союзы работников, работодателей, государственные и негосударственные структуры содействия занятости и т.д.) в целях регулирования уровня занятости населения. Таким образом, следует отметить, что институционализация рынка труда представляет собой процесс реализации социальными формальными и неформальными явлениями и положениями, требованиями действующими в данной сфере законов и иных правовых норм и требований.

Можно разделить определяющие факторы институционализации неформальной занятости на внешние и внутренние, а также политические и экономические факторы. К внешним и экономическим факторам относятся: определяющий курс и социально – экономическое развитие; состояние экономики (налоговая политика и налоговая ставка государства, темпы инфляции, темпы экономического роста), демографическая ситуация (поло – возрастная структура трудовых ресурсов, интенсивность миграционных процессов). Политические внешние факторы - это политическая ситуация в стране, институциональная структура общества.

Экономические внутренние факторы: состояние экономики в отдельных областях и регионах, качество и количество трудовых ресурсов (половозрастная, квалификационная структура, мобильность трудовых ресурсов, качество жизни населения, уровень доходов, реструктуризация, занятость).

Политические внутренние факторы: географическое расположение областей и регионах, специфики политического курса в отдельных регионах, местный менталитет, национальные традиции и обычаи.

С институциональной стороны, рынок труда выступает как система экономических институтов, упорядочивающих экономические действия, направленные на цели общественного производства и обеспечение занятости населения.[7] По-нашему мнению, неформальный сектор экономики представляет собой институциональное поле неформальных институтов, неформальная занятость одна из составляющих этого поля. Институты неформального сектора экономики в силу их прочного симбиоза с формальными можно определить как «сквозные».[8]

Основная цель государственной политики в областях институционализации неформальной занятости должна быть в первую очередь направлена на создание условий для становления и функционирования эффективных экономических институтов на рынке труда. Комплекс социальных - экономических, административных, законодательных и организационных мероприятий, которые непосредственно воздействуют на формирование институциональной структуры рынка труда и представляет собой современный механизм государственного регулирования рынка труда. Доступность к информационному обеспечению о состоянии рынка труда и ее конъюнктура, это важное направление и решающий шаг государства по созданию благоприятных и приемлемых условий для развития рынка труда. Другими словами лица, игнорирующие «общественный договор» являются неформально занятыми. Огромную роль в развитии неформальной экономической деятельности играет развитие централизованного правительственного регулирования и государственной политики. С повышением роли государственного регулирования экономика страны превращается в «партизанское направление» с целью улучшения от уплаты налогов. В обществе поведение человека обуславливается договорными отношениями и важнейшим принципом общественного договора является разумное определение и юридическое закрепление прав собственности. По словам Г. Найта, «самой главной и самой серьезной проблемой общественного устройства является создание таких правил, которым бы люди подчинялись и не пытались жульничать».[9]

Из вышеизложенного следует сделать вывод, что институционализация представляет собой определенный процесс по установлению норм и правил, статусов и ролей, приведение их в целостную систему, которая способна функционировать и удовлетворять некоторые общественные потребности. Эти нормы, правила и санкции постепенно принимаются и становятся обычными привычками. Одновременно создается система социальных статусов и ролей, которые охватывают поведение каждого участника и постепенно появляются предпосылки для организационных форм действий. Так, основой формирования института неформальной занятости в Таджикистане являются закрепление и создание неформальных норм, правил и доверия, но люди доверяют лишь тем, кого хорошо знают. Без института рынка труда недостижимы были бы масштабы и уровень современного мирового хозяйства и занятости населения.[10]

С этой целью, институт рынка труда обеспечивает совместную производственную деятельность, интегрирует институциональные структуры и содействует проблемам занятости населения. Следует отметить, что особенностью институционализации неформальной занятости в Республике Таджикистан является то, что ее институты возникли еще в годы плановой экономики, а в переходной период они стали более устойчивыми.

В качестве институционального фактора экономического поведения и способов организации рынка выступают монополизация рынка и ее рыночная конкуренция.

Это новое направление охватывает систему взаимосвязанных мер по регулированию рынка неформальной занятости и улучшения качественной структуры трудовых ресурсов. В решении данной проблемы активную роль играет государство, которое должно разрабатывать и реализовывать активную политику занятости и комплекс социальных программ по перекавалификации и развитию новых рабочих мест. Это значит, что государство как выразитель интересов своего народа, финансирует создание новых рабочих мест, организацию подготовки и переподготовки кадров, а также предоставление им льготных кредитов. В рамках государственных мер важное место занимает создание институциональных основ рынка труда, которое представляет упорядочение и закрепление норм в общественном строю и социально – экономическом поведении людей, то есть правовые нормативные акты составляют важнейшую институциональную основу регулирования социально – экономических процессов. С экономической точки зрения институты, которые формируются в процессе институционализации рынка труда разделяется на эффективные и неэффективные. Если уровень доверия граждан с экономических, политических и социальных точки зрения высший, этот процесс характеризует эффективность института. Поэтому очень важный момент для успешного развития экономики любой страны это создание соответствующей институциональной системы. Помимо этого, на наш взгляд, важную роль в институционализации рынка труда играют неформальные институты.

В Республике Таджикистан главным институтом регулирования рынка труда и ее конъюнктуры является Конституция Республики Таджикистан, Трудовой кодекс РТ, Закона Республики Таджикистан "О содействии занятости населения", "Национального плана по реализации Концепции государственной политики содействия занятости населения Республики Таджикистан", "Стратегии снижения бедности Республики Таджикистан и "Стратегии национального развития Республики Таджикистан в период до 2015 года" и др. Основная цель Программы состоит из повышения уровня жизни относительно бедных слоев населения, которые в основном являются безработными или неформально заняты. В них закреплены главные атрибуты институционализации рынка труда – право на труд, свобода выбора профессии, недопустимость дискриминации в сфере труда и принуждения к труду, трудовые перемещения и т.п.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Бьюкенен Д. М. Сочинения. Серия: «Нобелевские лауреаты по экономике» М., 1997. Т. 1. с. 208.
2. К. Дереникян «Институциональная концепция и ее место в экономической теории. Журнал. Экономика Таджикистан: стратегия развития. №1 2008 г. с.60.
3. Основы экономики. под ред. Ю.Ф.Симонова. «Феникс» 2004 г. с. 19- 20.
4. Саидмуродов Л.Х. Теоретические вопросы развития малой открытой экономики в условиях переходного периода: Автореф. дис. д.э.н – Душанбе 2005 г. с.8-11.
5. Рахимов Р.К. О проблемах экономического роста в условиях перехода к рыночным отношениям. Журнал. Экономика Таджикистана: стратегия развития №1, 2008 г. с.42.
6. Саломова Г.Г. Регулирование рынка труда: институциональные подходы. Душанбе 2006 г.
7. Попова В. Хадурин Н. Об институциональном анализе теневой экономики. Журнал. Общество и экономика. 2003 г. №6. с. 216.
8. Косалс Л.Я., Рывкина Р.В. Становление институтов теневой экономики в постсоветской России // СОЦИС 2002. №4. с. 17.

#### ИНСТИТУЦИОНАЛИЗАЦИЯ НЕФОРМАЛЬНОЙ ЗАНЯТОСТИ КАК ПРОЦЕСС

В данной статье основное внимание уделено определению места и роли неформальных институтов и их влиянию на рынок труда. Также подвергнута изучению и рассмотрению роль государственной политики в данном направлении и представлены отличительные особенности неформальной занятости и ее связь с неформальными институтами.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** институционализм, институционалисты, институционализация, институциональные реформы, формальные и неформальные институты, неформальная занятость.

#### INSTITUCIONALIZACIYA INFORMAL EMPLOYMENT AS PROCESS

Institutionality driving power of the economy alongside with material factor consider also spiritual, moral and legal. Institucionalizaciya - quantitative changed and new qualitative certainty economic interaction. Other word, институционализация presents itself system of valuables, custom, which services the possibility to organizations to human activity under some public restrictions. On the other, институционализация, this direction action, or presentations of the person about that, "as it is necessary to do".

**KEY WORDS:** institutionalism, an institutionalization, institutional reforms, formal and informal institutes, informal employment.

## **ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК В СИСТЕМЕ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ**

***З.А. Рахимов, Б.С. Тагаев, Ш. Дж. Джурсаев***  
**Таджикский национальный университет**

Основными общемировыми тенденциями в сфере финансовых услуг на современном этапе являются институционализация, глобализация и секьюритизация. Последние в свою очередь требуют научного подхода к определению положения, места банков в экономике Таджикистана.

Рассмотрим эти тенденции применительно к банковской системе Таджикистана и их влияние на банковское управление.

Институционализация означает всестороннее развитие и применение различных методов привлечения сбережений (переход от прямых частных инвестиций в финансовые инструменты к инвестированию через финансовых посредников - банки, брокеров и т.п.).

Финансовые рынки выполняют три важные экономические функции. Во-первых, на рынке происходит формирование цены актива в процессе взаимодействия продавцов и покупателей. Этот процесс получил название процесса определения цены. Во-вторых, финансовый рынок обеспечивает инвестору механизм для осуществления сделок (купли-продажи) с финансовыми активами. Рынок обеспечивает ликвидность, т.е. возможность обменять активы на наличные деньги. В-третьих, экономической функцией финансового рынка является уменьшение издержек или накладных расходов. Организованный рынок снижает поисковые издержки (реклама актива, поиск второй стороны по сделке) и информационные издержки (получение информации и оценка инвестиционных качеств актива).

Государство регулирует финансовые рынки, преследуя такие основные цели, как обеспечение инвесторов более подробной информацией; создание устойчивой и надежной финансовой системы; организация контроля над проведением денежно-кредитной политики.

Решение этих задач возложено на государственные органы, а также является целью деятельности саморегулируемых организаций, объединяющих профессиональных участников того или иного сектора финансового рынка. К сожалению, в Республике Таджикистан финансовый рынок, в том числе рынок ценных бумаг, развит плохо. В перспективе можно надеяться, что процессы саморегулирования будут развиваться более активно, пока же важнейшие задачи в этой сфере возлагаются на государственные органы и Национальный банк. Обеспечение устойчивости и надежности финансовой системы, наряду с обеспечением устойчивости национальной валюты - это основная цель Национального банка Таджикистана. Достижение этой цели предполагает: лицензирование, установление жестких требований к составлению и публикации отчетности, ограничение на разрешенные виды деятельности и на виды активов, которыми позволяет владеть, страхование депозитов и особые процедуры банкротства.

Здесь следует отметить, что финансовая система - один из тех секторов экономики, которые с трудом поддаются регулированию, и это относится ко всем странам.

Имеются следующие виды финансовых посредников: депозитные учреждения (банки), контрактные сберегательные учреждения и инвестиционные посредники. Депозитные учреждения и, в первую очередь, банки занимают особое положение, поскольку с их помощью создаются депозиты - важная составляющая денежной массы. Например, в США к их числу относятся так называемые сберегательные учреждения, ссудо-сберегательные ассоциации, взаимно-сберегательные банки и кредитные союзы. К контрактным сберегательным учреждениям относятся страховые компании и пенсионные фонды. К инвестиционным посредникам - финансовые компании и взаимные (паевые) фонды.

Некоторые американские экономисты включают в сферу финансовых услуг также нефинансовые корпорации, производящие и предоставляющие отдельные виды финансовых услуг, например компании General Motors, J.C. Penny и др.

По нашему мнению, одним из наиболее удачных определений финансовых посредников является определение, предложенное У.Ф. Шарпом: «Финансовые посредники - это организации, которые выпускают финансовые требования, по отношению к самим себе (счета до востребования и депозитные, акции) и используют вырученные от их продажи средства для приобретения финансовых активов других экономических субъектов».

В этом определении, как и во многих других, неизменно подчеркивается природа финансовых посредников: они покупают и продают деньги, используя их как товар.

Финансовые посредники оказывают следующие виды услуг: дробление суммы займа, конверсия валюты, изменение системы сроков платежей, диверсификация риска неплатежа и обеспечение ликвидности.

В свою очередь, финансовые институты разных стран отличаются друг от друга размерами, уровнем сложности и доступности технологий вследствие различий в политическом, культурном и историческом развитии государств. Кроме того, с течением времени функции финансовых институтов претерпевают существенные изменения.

Ввиду неразвитости рынка ценных бумаг в Республике Таджикистан финансовый рынок в настоящее время более чем на 95% представлен рынком банковских кредитов. Поэтому основной оборот на фондовых биржах сегодня составляет торговля депозитными ресурсами и межбанковскими кредитами. Однако с разворачиванием массового акционирования в государственном секторе и появлением на рынке большого количества акций производственных предприятий к концу года ожидается рост удельного веса торговли ценными бумагами.

В современных условиях преобладают банковские кредиты экспортные, которые иногда (особенно в торговле с развивающимися странами) гарантируются государством от политических коммерческих кредитных и валютных рисков. В зависимости от сроков кредит экспортный подразделяется на среднесрочный (от 1 года до 5 лет) и долгосрочный (5-8 лет и более). Кредиты экспортные - одно из средств стимулирования экспорта и нетарифного протекционизма.

Как видно из табл. 2 важное место занимает на финансовом рынке банковский кредит. Прежде чем выделить предприятию кредит, банк производит тщательную проверку финансового состояния предприятия, изучает балансы за несколько лет, анализирует состояние производства, состав руководства и т. д. В случае, если возникают сомнения в кредитоспособности предприятия, банк может отказать в выдаче кредита. Специализированный характер банковского кредита выражается в необходимости соблюдения предприятием множества достаточно формальных требований, которые предъявляются к предприятиям банками. Эти требования, как правило, предназначены для защиты банков от возможных рисков и являются необходимой компенсацией банкам ввиду отсутствия эффективных инструментов контроля за дальнейшим использованием кредитов. Необходимость соблюдения банковских требований предприятиями делает банковский кредит относительно дорогим заемным инструментом. Последнее выражается как в повышенных ставках за кредит, так и в дополнительных издержках на приведение показателей предприятия в соответствии с банковскими требованиями;

На наш взгляд, рынок ЦБ в высокой степени стандартизован. На развитом фондовом рынке все акции определенного предприятия в некотором смысле одинаковы: на любой бирже их можно купить по примерно равной цене. Рынок капиталов универсализирует финансовые инструменты, в силу чего они получаются дешевле, чем банковские специализированные инструменты. Большую роль на финансовом рынке играют различные посредники.

В силу того, что перераспределение финансовых ресурсов на фондовом рынке предстает весьма сложным и капиталоемким процессом, во всех развитых странах существуют институты посредников, которые профессионально занимаются фондовыми операциями. К основным видам финансовых посредников относятся страховые компании, сберегательные банки, коммерческие банки, инвестиционные институты, пенсионные фонды, инвестиционные фонды, услуги страховых фондов.

Деньги в предприятия вкладываются с целью получения прибыли. Но каждая инвестиция - это еще и риск. Одни склонны принимать на себя больший риск в обмен на большую прибыль, другие предпочитают страховать даже от минимального риска.

Услуги сберегательных банков. Банки аккумулируют на счетах свободные средства своих клиентов, привлекают дополнительные средства в виде депозитов и дают эти деньги в займы. Частное лицо неспособно квалифицированно оценить финансовое состояние конкретного предприятия, поэтому оно не склонно давать все свои деньги в кредит единственному предприятию.

Услуги коммерческих банков. Коммерческие банки несут на себе риски другого типа. Они работают, главным образом, с юридическими лицами: привлекают средства предприятий на депозиты на большие сроки, а дают займы на относительно короткие сроки. Коммерческие банки пытаются свести по времени свои активы и пассивы. Они несут риск коммерческого типа, так как обязаны выплатить своим кредиторам деньги в определенный заранее срок. При этом деньги, данные банком в кредит, могут быть по тем или иным причинам не возвращены вовремя. Задача коммерческого банка состоит в том, чтобы обладать достаточными резервами и справиться с таким положением: вовремя вернуть клиентам привлеченные по депозитам деньги с установленными процентами.

Основными источниками доходов коммерческих банков развитых стран являются долгосрочные кредиты. Для такого кредитования нужны большие запасы собственных средств, которыми банки Республики Таджикистан сейчас не располагают. Кроме того, нужна хорошая информация о заемщиках и стабильная

экономическая ситуация. Поэтому в Таджикистане банки не могут заниматься долгосрочным кредитованием и получать устойчивый доход.

В Республике Таджикистан созданы совместные банки. Их пока нельзя назвать в полной мере коммерческими банками, так как по своему профилю деятельность ИФ более ограничена по сравнению с банками.

Услуги инвестиционных институтов. Инвестиционные институты (объединения) - это органы, которые занимаются инвестированием, т.е. долгосрочным вложением капитала. Этим они отличаются от коммерческих банков, которые осуществляют в основном краткосрочные и среднесрочные вложения.

Самый примитивный вид инвестиционного объединения - инвестиционный клуб. Собирается вместе группа людей и каждый оценивает свою долю в «общем котле». В нашей обстановке члены такого клуба могут войти в него со своими ваучерами. Потому они выбирают среди себя управляющего общей собственностью. Такой инвестиционный клуб не является юридическим лицом: он не подлежит регулированию законодательством об ИФ.

Существуют еще инвестиционные институты, осуществляющие повсеместные инвестиции, но не имеющие сколько-нибудь стабильного портфеля ЦБ - инвестиционные дилеры. Это структуры, стремящиеся получить прибыль посредством спекулятивной игры на бирже. К таким институтам относятся торговые компании, инвестиционные банки, фондовые дома, инвестиционные пулы и т. д. Они гораздо ближе по своим функциям к посредникам на рынке ЦБ, нежели к институтам рынка инвестиций.

Услуги пенсионных фондов. Извечное стремление людей запасти какие-то средства на старость, когда продуктивная деятельность идет на убыль. Для этих целей служат пенсионные фонды, которые аккумулируют отчисления от заработной платы в период продуктивной деятельности людей и по оговоренному в договоре правилу начинать возвращать эти средства после выхода членов фонда на пенсию. Такие фонды создаются при крупных фирмах, профсоюзах и т. д. Выплаты на старость делаются с учетом капитализации прибыли, которая накопилась за счет инвестиционной деятельности фондов. Инвестиционная деятельность пенсионных фондов практически ничем не отличается от такой же деятельности инвестиционных фондов. Однако порядок со своими пайщиками пенсионных фондов особый - он определяется их основным назначением.

Услуги инвестиционных фондов. Инвестиционные фонды используются не только как аккумуляторы свободных средств, необходимых людям на «черный день», но и как механизм накопления средств. В последнем случае они призваны сберечь накапливаемые средства от инфляции. После некоторого периода накопления акционеры ИФ сдают свои акции и покупают машины, дачи и т.д. Поэтому ИФ должен предоставить своим акционерам возможность в необходимых случаях сдать акции ИФ и получить наличными.

Фондовые биржи в системе финансовых услуг. Инвестиционный фонд можно представить себе в виде абстрактного предприятия. На его входе осуществляется обмен акций самого фонда на денежные средства акционеров. На выходе - приобретение ЦБ других эмитентов менеджерами ИФ.

Фондовая биржа - организационно оформленный, регулярно функционирующий рынок ЦБ. На бирже проводятся так называемые котировки ценных бумаг, регулярные оценки специалистами котировочного отдела курсов покупателей и продавцов по всем ЦБ, которые проходят через биржу. Текущие курсы постоянно демонстрируются на световом табло и регулярно публикуются в бюллетенях. Они показывают, по какой цене на данной бирже можно в данный момент купить или продать определенные акции. Эти цены, пересчитанные по определенной формуле, служат основой для получения индексов биржевой активности. В западной экономике индексы биржевой активности являются своеобразными барометрами для прогнозирования периодов экономического спада или оживления. Самый известный среди них - индекс Дой-Джонса (Нью-Йоркская фондовая биржа): средний показатель изменения курсов акций группы крупнейших компаний США. В эту группу входит 30 промышленных и 20 транспортных компаний, а также 15 компаний, занимающихся газом - и электроснабжением. Другие наиболее популярные индексы: Никкей - Япония (Токийская ФБ), «1000 акций» - Великобритания (Лондонская ФБ), Огрейте Тайме - Сингапур (Сингапурская ФБ), Ханг-Сенг - Гонконг (Гонконгская ФБ).

В Республике Таджикистан деятельность фондовых бирж находится сегодня в зачаточном состоянии. Акционерных обществ, акции которых могли бы быть биржевым товаром, крайне мало. Из-за инвестиционного кризиса торговля ЦБ на биржах ведется крайне вяло и нерегулярно. Незначительное число совершенных сделок не позволяет рассчитывать индекс биржевой активности, который бы имел достоверный характер. Расцвет биржевой активности ожидается с началом широкого акционирования госпредприятий и появлением ваучеров. К концу года планируется появление десятков тысяч эмитентов, акции которых подкреплены реальными производственными фондами. Эта волна сформирует биржевой рынок со стороны предложения. Вторая волна - волна приватизационных чеков - поможет наладить биржевой спрос на ЦБ.

Кроме «организованного» (биржевого) рынка существует еще неограниченный внебиржевой или, так называемый, уличный рынок ЦБ. Рынки условно делятся на активные и пассивные. Активные рынки, характеризуются непрерывностью транзакций и плавным изменением цен.

На пассивных рынках частота транзакций невелика, поэтому изменение цен носит скачкообразный характер. Вследствие этого на пассивных рынках очень сложно определить стоимость портфеля ЦБ в текущий момент. Вследствие длительных промежутков времени между транзакциями возникает сильная неопределенность при определении изменения цен в периоды между ними. В результате возникает неуверенность в стоимости портфеля в каждый конкретный момент времени.

Пассивные рынки формируются при следующих условиях:

- общее число покупателей на рынке невелико, что не позволяет обеспечивать постоянную котировку;
- акции первичной эмиссии скупаются оптом небольшим числом крупных инвесторов, которые не пускают их во вторичный оборот;
- на рынке представлены только крупные организации (это картельный рынок, а не аукцион).

Транзакции на активном фондовом рынке идут фактически непрерывно. Рабочий день на фондовой бирже начинается в Токио, затем продолжается на биржах Европы и Северной Америки, и заканчивается в Сиднее (Австралия). За 24 часа работы биржи котировка акций крупных компаний может измениться в любую сторону на величину до 5%. Активные рынки имеют громадные обороты. Например, на Нью-Йоркской фондовой бирже около 180 млн. акций ежедневно меняют хозяина, в торгах участвуют около 1500 - 2000 фирм-инвесторов.

К сожалению, в Республике Таджикистан нет ни традиций, ни организационных структур, ни развитой системы информации, для того чтобы инвестор имел возможность выбирать различные ценные бумаги. Поэтому рынок в первое время будет очень пассивным, изменения цен на акции - чрезвычайно резкими.

Особый вид рынка - закрытое распределение акций. Это когда акции предлагаются не всем, а лишь определенным лицам. Например, если по российскому закону определенный пакет акций резервируется за коллективом предприятия, он становится закрытым владельцем акций. Закрытое распределение является мерой сокращения издержек на первичную эмиссию. Первичная открытая эмиссия довольно дорогостоящее мероприятие. В зависимости от типа акций издержки на эмиссию составляют 8-11 % всего объема эмиссии. Закрытая эмиссия значительно дешевле.

Специфика фондового рынка в Республике Таджикистан заключается в том, что он развит крайне слабо как в техническом, так и в организационном плане. Поэтому ИФ по сути дела должен начинать свою деятельность как инвестиционная компания: не только работать на рынке ЦБ, но и формировать его для себя. В этой связи ИФ нужно последовательно решить несколько задач:

- создать сеть клиентов и партнеров для проведения в дальнейшем фондовых операций. Приобретение акций приватизируемых предприятий возможно в трех формах:
- за счет непосредственного вложения средств ИФ;
- в счет оплаты услуг по андеррайтингу (гарантированию эмиссии ЦБ) акциями или варрантами (правами на покупку акций по фиксированной цене);
- обмена акций приватизируемого предприятия на акции ИФ.

После первичного размещения акций предприятий необходимо сформировать их вторичный рынок, т. е. возможно использование управляющей компании ИФ в качестве дилера (специалиста).

Проведение портфельного анализа с целью выбора новых инвестиционных объектов. При этом классическое инвестирование и использование существующих западных моделей затрудняется вследствие искажения ценовых пропорций на рынке. Поэтому каждому инвестиционному объекту с привлечением высокопрофессиональных отраслевых специалистов подбирается индивидуальный подход.

В условиях высокой и неравномерной инфляции появляется возможность помещения свободных средств в инструменты денежного рынка (краткосрочные депозитные сертификаты, векселя и индексированные обязательства). При этом возможна привязка долгосрочных обязательств к курсу СКВ. По некоторым прогнозам из-за нехватки фондовых ценностей не менее 30 - 50% все пассивы ИФ придется держать в высоколиквидной форме денежных обязательств.

Совместную деятельность с зарубежными партнерами целесообразно строить в форме учреждения взаимных трастов. Покупка иностранным контрагентом инвалютных бумаг может в этом случае оплачиваться российским ИФ встречной поставкой рублевых фондовых ценностей. В процессе этого физической передачи сертификатов не происходит. Портфель иностранных бумаг российского ИФ управляется фирмой-контрагентом на доверительных условиях. На тех же условиях российский ИФ управляет рублевым портфелем контрагента. При этом ИФ может также приобретать для последующей перепродажи, не нарушая законодательных ограничений на валютные операции по статьям движения капитала, инвалютные бумаги за рубли.



Ввиду практически полного отсутствия свободных денежных средств на инвестиции в ценные бумаги, ИФ следует ориентироваться главным образом на работу с приватизационными чеками. В дальнейшем после замены ваучеров на акции такие специализированные инвестиционные фонды не будут отличаться от обычных.

Таким образом, можно сформулировать вывод о том, что рынок финансовых услуг играет важную роль в структуре национальной экономики.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Алексеев М.Ю. Рынок ценных бумаг. – М: Финансы и статистика. 1992г.
2. Алимардонов М.М. Роль Национального банка в развитии экономики Таджикистана. /Журнал «Экономика Таджикистана: Стратегия развития». Душанбе, 2001. №3.
3. Бердникова Г.Б. Механизм деятельности акционерного общества на рынке ценных бумаг России. – М: Инфра–М, 2000. -150с.
4. Вестник Национального банка Таджикистана. №1 -40, 1997 -2004гг.
5. Раджабов Р.К., Хусейнова Д.К. Развитие финансового предпринимательства в РТ. – Душанбе, Ирфон 2004г. 120с.

#### ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК В СИСТЕМЕ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Рынок финансовых услуг играет важную роль в структуре национальной экономики. Основными общемировыми тенденциями в сфере финансовых услуг на современном этапе является институционализация, глобализация и секьюритизация.

Данная статья посвящена рассмотрению этих тенденций применительно к банковской системе Таджикистана.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** финансовый рынок, рыночная экономика, финансовые услуги, банковская система, денежный рынок.

#### THE FINANCIAL MARKET IN THE SYSTEM OF MARKET'S ECONOMIC

The financial market in the systems of market economy's service plays an important role in the structure of national economic. The main social world tendentious in the sphere of financial service in the modern type is institutional is of globalization and securisation. The article is devoted about the considering these tendentious of conformal to the banks systems of Tajikistan.

**KEYWORDS:** the financial market, market economy, financial services, bank system, the monetary market.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *З.А. Рахимов* – доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой «Финансы» Таджикского национального университета

*Б.С. Тагоев* - соискатель кафедры «Финансы» Таджикского национального университета.

*Ш.Дж. Дзурраев* – старший преподаватель кафедры «Финансы» Таджикского национального университета. Телефон: **98-105-18-72**

### МЕХАНИЗМ РЕГУЛИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ПРОДУКЦИИ ЖИВОТНОВОДСТВА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

*И.А. Маликов, М. Музаффарова, У.Ш. Шаронов*  
Таджикский аграрный университет

В странах с рыночной экономикой важнейшим условием эффективного развития аграрного рынка является наличие механизма регулирования происходящих на нем процессов, включающего механизм саморегулирования и государственного регулирования. Как уже отмечалось, имеются серьезные причины для государственного регулирования рынка. Границы, пределы государственного регулирования определяются необходимостью сохранения конкуренции производителей как источника повышения эффективности.

Рынок мяса является частью аграрного рынка и классифицируется как товарный рынок. Рыночная структура регионального рынка мяса говядины включает в себя все расположенные в данном регионе сельскохозяйственные предприятия, занимающиеся выращиванием крупного рогатого скота, производством кормов, поставляемых в хозяйства, занимающиеся откормом, промышленные предприятия, производящие средства производства, необходимые для осуществления технологических процессов при производстве мяса и продуктов его переработки, предприятия заготавливающие скот, транспортирующие сырьё и готовую продукцию, перерабатывающие, хранящие и реализующие мясо и мясопродукты. Другими словами, региональный рынок мяса говядины объединяет все предприятия, организации и учреждения четырех сфер АПК, находящихся на территории данного региона, сопричастные к процессу производства, переработки, хранения, транспортировки и реализации мяса говядины и продуктов, получаемых от его переработки.

Неотъемлемой частью рыночной структуры аграрного рынка является региональная инфраструктура рынка, то есть обслуживающие сельскохозяйственных товаропроизводителей банки, биржи, страховые компании, инвестиционные фонды и т. д.

Организационная структура и инфраструктура как составные части рыночного механизма регионального АПК требуют управления. Не должно быть стихийного характера менеджмента, маркетинга, ценового механизма, конкуренции. Важнейшей задачей управления региональным агропромышленным комплексом является достижение высоких конечных результатов через установление и поддержание пропорциональности и сбалансированности между сельским хозяйством и другими отраслями АПК.

Как отмечает в своих работах Е. Злобин, в состав регионального аграрного рынка наряду с товаропроизводителями, органами государственного и хозяйственного управления должны входить такие рыночные структуры, как оптовые и розничные рынки, заготовительные и перерабатывающие предприятия, торговые объединения, кооперативы, биржи, банки, консалтинговые фирмы и др.

В этом подходе рассмотрения структуры аграрного рынка, в отличие от схемы Парамонова П.Ф., добавлен в качестве отдельного компонента рынок услуг участникам сельскохозяйственного рынка, который включает в себя предприятия агросервиса, а также обслуживающие и вспомогательные структуры (банки, консалтинговые компании и торговые объединения). В целом соглашаясь с таким подходом, необходимо отметить, что большинство указанных контрагентов рынка услуг для аграрного сектора можно отнести, к рынкам капитала и финансов, в то же время такие участники аграрного рынка, как консалтинговые компании и предприятия агросервиса не нашли отражения в рассматриваемой схеме структуры сельскохозяйственного рынка.

При формировании инфраструктуры аграрного рынка необходимо обращать внимание, прежде всего, на развитие упаковочной промышленности (ведь в настоящее время значительная часть мясной продукции реализуется не только неупакованной, но даже не прошедшей предварительной переработки); транспорта - территориальная рассредоточенность товаропроизводителей не должна ограничивать их возможность доступа на оптовые и розничные продовольственные рынки региона, наличие развитой транспортной системы усиливает конкурентную среду аграрного рынка, тем самым побуждает товаропроизводителей к поиску новых технологий, позволяющих прибыльно производить и реализовывать свою продукцию.

Существенную роль в рыночной инфраструктуре играют также маркетинговые и рекламные фирмы, оказывающие свои услуги сельскохозяйственным товаропроизводителям. Развитие рекламной деятельности в аграрном секторе необходимо в силу пространственной рассредоточенности предприятий, производящих, перерабатывающих и реализующих сельскохозяйственную продукцию; большого ассортимента продукции, небольших сроков хранения продукции.

Также необходимым элементом инфраструктуры регионального аграрного рынка должна стать информационная служба, осуществляющая мониторинговую деятельность на рынках продукции и распространяющая информацию заинтересованным сторонам - агентам регионального рынка

Соответствующее место в рыночной инфраструктуре должны занимать организации, занимающиеся юридическим обслуживанием участников рынка.

Оптимальная схема инфраструктуры регионального рынка мяса, на которую следует ориентироваться, представлена на рисунке 1.

От инфраструктуры рынка напрямую зависит эффективность рыночной экономики, она должна обеспечивать оптимальное сочетание интересов продавцов и покупателей. Являясь связующим звеном между производством и потреблением, рыночная инфраструктура делает возможным производителям реализовать произведенную продукцию, а покупателям создать условия приобретения товара в необходимом ассортименте и количестве. Хорошо продуманная и отлаженно работающая инфраструктура рынка позволяет наилучшим образом сбалансировать спрос и предложение, способствует развитию экономики страны в целом.

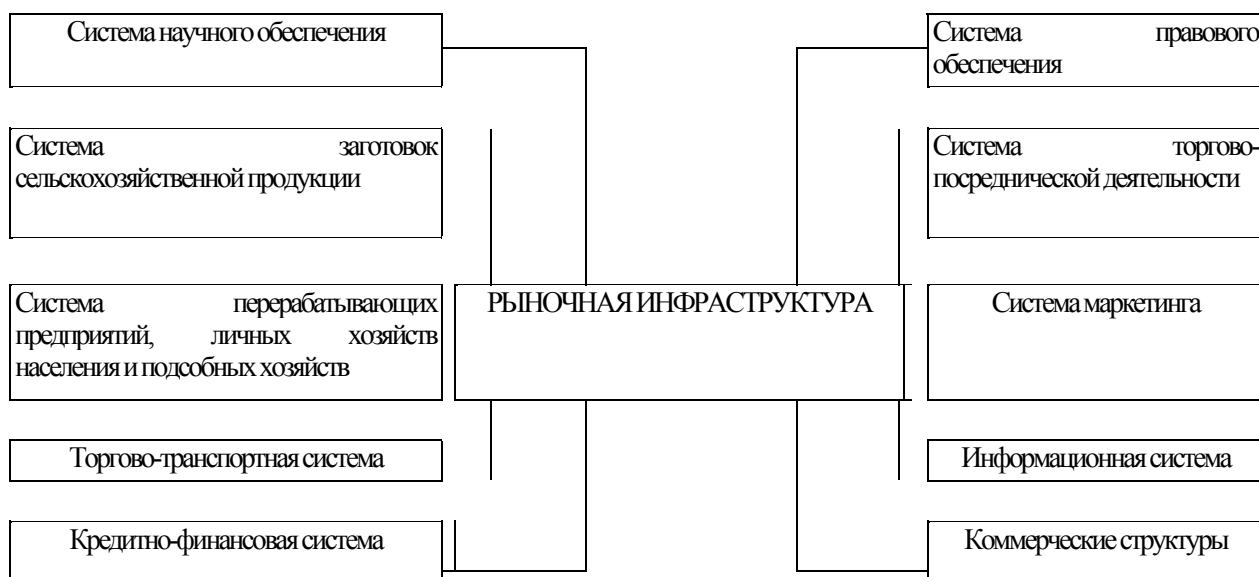
Посреднические функции возлагаются на разнообразные торговые предприятия, а также вспомогательные службы, специализирующиеся по товарам, характеру и объему торговых операций. Особая роль здесь отводится оптовой торговле - аккумулятору товарной массы. В структуре регионального рынка необходимо главенствующую роль отвести оптовым продовольственным рынкам (ОПР).

Один из первых ОПР возник в Англии в XI-XII веках и до настоящего времени он юридически защищен королевским уставом, в котором установлены права и обязанности рынка по обеспечению необходимых условий для размещения товаров и людей, надежности и безопасности предложений и спроса, финансовой защиты сделок. Уставом запрещается расположение других рынков ближе, чем на 2/3 мили к действующему. Установлены также и правила поведения партнеров на рынке.

После Второй Мировой войны в продовольственной распределительной системе Западной Европы оптовые продовольственные рынки заняли ведущее место. По тем временам они оценивались как важнейшие механизмы в борьбе с голодом..

В 1947 году открылся Гамбургский рынок в Германии. По первоначальному замыслу он предназначался для продовольственного обеспечения населения и плавсостава прибрежного балтийского региона, а также для реализации на сторону избытка продуктов.





**Рисунок 1. Схема модели рыночной инфраструктуры аграрного рынка**

Начиная с 1976 года подобные рынки созданы в США, Испании, Франции, ЮАР, Австралии, в странах Латинской Америки. 20 лет назад оптовые продовольственные рынки 30 стран создали Всемирный Союз ОПР, представляющий собой некоторый противовес монополистам и другим олигархическим структурам, действующим на продовольственном рынке мира.

Главная задача Всемирного Союза - формирование методов, механизмов и инструментов борьбы с бедностью. Во всем мире признается, что ОПР - это место общественной оценки продовольственных товаров без вмешательства монополий, «естественный инструмент» экономического равновесия. ОПР предоставляет возможность для концентрации надежных коммерческих предложений, адресного определения по ассортименту и объемам спроса, позволяющего осуществлять принцип планирования производства «снизу», а также установления справедливых цен.

В условиях становления рыночной экономики в стране и агропромышленном комплексе, в частности, актуальной становится проблема формирования многоуровневой системы оптовых продовольственных рынков. Распад системы плановых и централизованных поставок сельскохозяйственной продукции и продовольствия привёл к возникновению стихийных рынков, неорганизованному, часто криминальному посредничеству в сфере сбыта сельскохозяйственной продукции и продовольствия, присваивающему значительную долю прибыли непосредственных товаропроизводителей.

В условиях спада производства отечественных продуктов питания, разрыва хозяйственных связей в продовольственном комплексе регионов, ОПР становится фактором стабильности региональной экономики и гарантом продовольственной безопасности.

Большинство промышленно-развитых стран имеют развитую концептуальную и законодательную базу продовольственной безопасности. Так, в Германии, аграрная политика официально объявлена важнейшей составной частью государственной политики и ее цели рассматриваются как приоритетные.

Таким образом, формирование регионального рынка мяса говядины будет лежать в плоскости развития составляющих рыночную инфраструктуру организаций и предприятий, обеспечивающих нормальное функционирование рыночного механизма. При этом каждый элемент инфраструктуры одинаково важен и требует поддержки в своём развитии.

Необходимость государственного регулирования сельского хозяйства в условиях рыночных отношений обусловлена рядом причин. Основные из них, как отмечает А. Рысьмятов, следующие:

- сезонный характер большинства отраслей, что серьезно влияет на характер получения доходов предприятиями;
- отсутствие достаточно развитой базы хранения, подработки и переработки продукции, что предопределяет немедленную реализацию произведенной продукции при существующей рыночной ситуации в связи с невозможностью ожидания благоприятной конъюнктуры;
- зависимость аграрного производства от климатических условий, что повышает предпринимательские риски в данной отрасли;
- более медленная, чем в других отраслях, скорость оборачиваемости оборотных средств, что ведет к росту капиталоемкости;
- жесткая привязка сроков инвестирования средств к календарным срокам выполнения работ.

Государственное регулирование агропромышленного производства представляет собой экономическое воздействие государства на производство, переработку и реализацию сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, а также на производственно-техническое обслуживание и материально-техническое обеспечение товаропроизводителей.

Государственное регулирование агропромышленного комплекса должно осуществляться по таким важнейшим направлениям, как формирование и функционирование рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия: финансирование, кредитование, страхование и налогообложение; защита интересов отечественных товаропроизводителей при осуществлении внешнеэкономической деятельности; развитие сельскохозяйственной науки и социальной сферы на селе.

Развитие рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия должно происходить за счет предоставления гарантий возможности свободной реализации продукции, производимой товаропроизводителем, работающим в сфере агропромышленного производства. Органы государственной власти призваны стимулировать формирование рыночной системы сбыта и реализации продукции, сырья и продовольствия.

Правительство должно создавать условия для появления вертикально интегрированных центров в АПК, содействовать кооперации в сельском хозяйстве и его интеграции с перерабатывающей промышленностью, стимулировать создание агропромышленно-финансовых групп.

В наиболее общем плане усилия правительства целесообразно сконцентрировать:

- на формировании и регулировании единого продовольственного рынка и рынка материально-технических ресурсов для сельского хозяйства и других отраслей АПК;
- осуществлении гибкой и эффективной внешнеторговой политики;
- проведении единой общегосударственной земельной, финансово-кредитной и налоговой политики;
- организации общегосударственных контрольных функций (качества продовольствия; ветеринарного, экологического, технико-технологического контроля; рационального и бережного использования земель);
- научном, консультативном, информационном и кадровом обеспечении АПК. Регулирование рынка должно быть направлено на достижение таких целей, как: 1) обеспечение стабильных экономических, организационных, правовых условий для его формирования и развития; 2) обеспечение населения качественными продуктами питания по социально-приемлемым ценам; 3) устранение резких колебаний цен на рынке.

Ранее были характеризованы денежные доходы населения, его покупательная способность, уровень потребления продовольственных товаров. Теперь необходимо рассмотреть условия, в которых функционируют субъекты рынка продукции животноводства, а также определить факторы падения ее производства.

За последние годы по инициативе государства в сельском хозяйстве произошли коренные изменения в формах собственности. В результате - большинство взрослого сельского населения получило земельные и имущественные паи. В крае прошли перерегистрацию все колхозы, совхозы и межхозяйственные предприятия. В 2008 г. насчитывалось 750 сельскохозяйственных предприятий, из них: 12 колхозов, 46 совхозов, 3 межхозяйственных предприятия, 23101 дехканское хозяйство.

Количество дехканских хозяйств на конец 2008 достигло 25,6 тыс. г. - Им выделено 460, 4 тыс. га земли (368, 8 тыс. га). За тот же период средний размер земельного участка вырос с 16,3 до 23,5 га.

Из 288 перерабатывающих и обслуживающих предприятий приватизированы 86,8%. Созданы 274 акционерных общества открытого типа, 169 - закрытого типа или товарищества с ограниченной ответственностью, 90% приватизированных предприятий владеют контрольным пакетом акций.

Основной целью приватизации в сельском хозяйстве являлось обеспечение экономической эффективности колхозов, совхозов и других формирований. Однако действительность свидетельствует о прямо противоположных результатах. Снизился уровень государственного управления сельским хозяйством, увеличились налоги, платежи и отчисления в бюджет и различного рода фонды, сократились дотации и прямая бюджетная поддержка.

Поэтому происходит ежегодный спад производства (С 1990 по 2008 гг. валовая продукция сельского хозяйства во всех категориях хозяйств сократилась на 58,7%).

За период с 1990 по 2008 гг. стоимость валовой продукции животноводства уменьшилась на 71%. Валовая продукция сельскохозяйственных предприятий снизилась на 58%, в том числе продукции животноводства - на 75%. Наиболее стабильным было производство в хозяйствах населения. Их доля в структуре валовой продукции сельского хозяйства возросла с 16% в 1986-1990 гг. до 30,4% в 2005 г., а продукции животноводства - с 22% до 34%. Доля дехканских (фермерских) хозяйств незначительна и составила в 2008 г. 3% валовой продукции сельского хозяйства, а продукции животноводства - лишь 1%.

Фермерские хозяйства животноводческого направления не создаются по той причине, что эта отрасль сельского хозяйства более трудоемка, по сравнению с растениеводством, и базируется на непрерывном

процессе, что привязывает фермера к обслуживанию животных на круглый год, лишает его возможности заниматься приобретением материальных ресурсов и сбытом произведенной продукции.

Фермеры создают ассоциации и кооперативы по использованию техники, совместной обработке земли, переработке и сбыту продукции. В 2008 г. в фермерских хозяйствах насчитывалось 26 мельниц, 9 маслоцехов, 20 пекарен, 4 колбасных цеха, 2 цеха по переработке молока, 16 магазинов и др.

Фермеры занимающиеся возделыванием сельскохозяйственных культур, находятся в более выгодном положении, по сравнению с теми, которые производят животноводческую продукцию. Они работают напряженно лишь в весенне-летний период, а зимой отдыхают, занимаются сбытом выращенной продукции и приобретением необходимых материальных ресурсов для будущего сезона.

Либеральные экономисты считали, что многообразие форм собственности в сельском хозяйстве уже само по себе ведет к повышению эффективности аграрного производства. На эффективность аграрного производства, прежде всего, оказывает влияние совокупность экономических, правовых, организационных условий, которые складываются в экономике. Таким образом, усиление государственного регулирования аграрного сектора экономики - основа повышения эффективности и конкурентоспособности сельскохозяйственного производства.

Цены на продукцию сферы АПК фактически регулируются государством путем использования системы закупочных цен. Так как более 30% скота и птицы и 50% молока реализуется по этим ценам, то колебания их на рынке продукции животноводства существенно ограничены.

Низкие закупочные цены заставляют производителей животноводческой продукции искать новые каналы реализации помимо традиционных. Раньше вся сельскохозяйственная продукция проходила через заготовительные организации государственных структур. В настоящее время государственные закупки мяса и молока снижаются год от года.

Большое негативное влияние на формирование предложения продукции животноводства за счет внутреннего производства оказали: резкая децентрализация управления и материально-технического обеспечения отрасли; поспешная коммерциализация комбикормовых предприятий, приватизация перерабатывающих предприятий по второму льготному варианту для коллективов, получивших контрольный пакет акций и вместе с ним возможность осуществлять в условиях монопольного положения диктат по отношению к поставщикам сырья, неуправляемый рост на энергоносители, низкий уровень механизации труда, также диспаритет цен на продукцию сельского хозяйства и промышленности.

В результате рост цен на продукцию фондообразующих отраслей и услуги опередил аналогичный показатель по сельскохозяйственной продукции в 3,3 раза, а на продукцию животноводства в 2,9 раза. Больше всего выросли цены на электроэнергию - в 14509 раз, машины для животноводства и кормопроизводства - 22742 раза, услуги - 17408 раз. Индекс роста цен на покупные комбикорма превысил рост закупочных цен на мясо крупного рогатого скота в 1,8 раз, на мясо свиней - на 34%, а на молоко и молочную продукцию - на 19%.

Все это нарушило сложившиеся ранее связи и экономические взаимоотношения отраслей I и III сфер АПК. Это стало возможным потому, что производители средств производства для сельского хозяйства являются по своей сути олигополистами по отношению к сельскохозяйственным товаропроизводителям. Они имеют значительные возможности контролировать цены на собственную, чаще всего, стандартизованную продукцию. Товаропроизводителям продукции животноводства они поставляют средства механизации ферм, доильные установки и агрегаты, оборудование, комбикорма. Диспаритет цен на продукцию I и II сфер агропромышленного комплекса, снижение поголовья скота и птицы, тяжелое финансовое положение сельскохозяйственных предприятий привели к уменьшению закупок комбикормов, механизмов и оборудования для животноводческих ферм, и, как следствие, сократилось их производство на фондообразующих предприятиях. Так, поставки кормоуборочных комбайнов в республику за период с 1990 по 2005 гг. сократились в 190 раз.

Поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей края осуществляется с учетом исторически сложившихся традиций общинного пользования землей, а также отечественного и международного опыта, который свидетельствует о перспективности в условиях рыночной экономики крупного производства. При этом принимается во внимание, что дробление существующих крупных сельскохозяйственных предприятий приведет к снижению эффективности производства.

Принимаемые Правительством меры временного характера по оказанию помощи животноводческим хозяйствам в виде дотаций к закупочным ценам, компенсаций на удорожание поставляемых им промышленных средств производства, льготных кредитов и другие не решают проблемы, так как они не столь существенны, к тому же поступают с опозданием и не полностью.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Абалкин Л. Перспективы экономики России на подходе XX века // Экономист. - 1996. - № 12. - с. 3 - 9.
2. Абалкин Л. Роль государства и борьба с экономическими долгами // Экономист. - 1998. - № 9. - с. 3 - 11.

3. Перерабатывающих предприятий. // Экономика сельского хозяйства России Абдуллоев З. Организация сельскохозяйственного производства. Душанбе, "Маориф", 1996.
4. Абдуалимов А. Экономическое стимулирование сельскохозяйственного производства в условиях перехода к рыночным отношениям. Автореф. дисс. канд. экон. наук. – Душанбе, 2000, 21 с.
5. Рысьмятов А.З., Багмут А.А. Агропромышленная кооперация и перестройка структуры регионального АПК в условиях перехода к рынку. - Краснодар: КГАУ, 1994. - 145 с.
6. Статистические сборники Социально-экономическое положение Республики Таджикистана; - Душанбе, 2008.

### **МЕХАНИЗМ РЕГУЛИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ПРОДУКЦИИ ЖИВОТНОВОДСТВА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН**

В странах с рыночной экономикой важнейшим условием эффективного развития аграрного рынка является наличие механизма регулирования происходящих на нем процессов, включающего механизм саморегулирования и государственного регулирования. Неотъемлемой частью рыночной структуры аграрного рынка является региональная инфраструктура рынка, то есть обслуживающие сельскохозяйственных товаропроизводителей банки, биржи, страховые компании, инвестиционные фонды и т. д. Организационная структура и инфраструктура как составные части рыночного механизма регионального АПК требуют управления. Статья посвящена изучению механизмов регулирования регионального рынка продукции животноводства в Республике Таджикистан

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** рыночная экономика, аграрный рынок, эффективное развитие аграрного рынка, регулирование регионального рынка продукции животноводства, механизм саморегулирования и государственного регулирования, .

### **THE MECHANISM OF REGULATION OF THE REGIONAL MARKET OF PRODUCTION OF ANIMAL INDUSTRIES IN REPUBLIC TAJIKISTAN**

In the countries with market economy the major condition of effective development of the agrarian market is presence of the mechanism of regulation the occurring on it of the processes, self-regulation including the mechanism and government regulations. An integral part of market structure of the agrarian market is the regional infrastructure of the market, that is banks serving agricultural commodity producers, stock exchanges, the insurance companies, investment funds and etc. Organizational structure and an infrastructure as components of a market mechanism of regional agrarian and industrial complex demand management. Article is devoted studying of mechanisms of regulation of the regional market of production of animal industries in Republic Tajikistan

**KEY WORDS:** market economy, the agrarian market, effective development of the agrarian market, regulation of the regional market of production of animal industries, the mechanism of self-regulation and government regulations.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *И.А. Маликов* - кандидат экономических наук, преподаватель кафедры финансы и кредит в АПК Таджикского аграрного университета

*М. Музаффарова* - ассистент кафедры экономики и управления Таджикского аграрного университета

*У.Ш. Шаронов* – кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой экономики АПК Таджикского аграрного университета

### **БЮДЖЕТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ СФЕРЫ ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН**

*Г.А. Ходжабекова*

**Институт экономики и торговли Таджикского государственного университета  
коммерции (г. Худжанд)**

Основным фактором обеспечения равных возможностей в получении образования является политика в области финансирования образования. Бюджет является основным финансовым управлением функционирования и развития вуза. Бюджет - форма образования и расходования денежных средств вуза, закрепленная внутривузовским положением.

Средства для финансирования вуза могут поступать от государственных структур (государственные средства), предприятий и частных лиц (негосударственные средства).

Высшие учебные заведения могут иметь сметы доходов и расходов по специальным (внебюджетным) средствам. Эти средства расходуются вузами на специальные цели без проведения по доходной и расходной части государственного бюджета.

В настоящее время финансирование обучения в вузах республики осуществляется из следующих источников: государственного бюджета; семейного бюджета (вклады родителей); бюджетов субъектов экономической деятельности (предприятия, организации).

Академик А.Г. Аганбегян отмечал, что в 1962 - 1987 гг. доля расходов на образование в СССР по отношению к национальному доходу составляла в среднем 7 %, тогда как в 1950 -е годы она достигла 10%, что было самым высоким показателем в мире.

Доходы бюджета вуза - это денежные средства, поступающие в распоряжение администрации или руководителей отдельных подразделений.

Расходы вуза - это денежные средства, направленные на обеспечение потребностей вуза, его подразделений или отдельных работников. Превышение расходов над доходами составляет дефицит бюджета вуза. Источники покрытия дефицита утверждаются в бюджете на очередной финансовый год, либо переносятся как долг на последующий период. Превышение доходов над расходами составляет прибыль вуза, которая не подлежит изъятию.

Во времена Советского Союза финансирование вузов было бюджетным, и доступ в высшую школу осуществлялся на конкурсной основе. Количество мест в целом, определялось величиной государственного заказа на подготовку специалистов, поскольку государство являлось фактически единственным работодателем в стране, который и платил за подготовку специалистов для всех сфер экономики.

Общество Республики Таджикистан пока не в состоянии финансировать высшую школу в размерах сопоставимых с зарубежными. Впервые появилась необходимость привлечения вузами внебюджетных средств.

После приобретения независимости финансирование за счет госбюджета резко уменьшилось и увеличилось за счет бюджета предприятий и организаций и семейных бюджетов.

Доля студентов, обучающихся в вузах республики за счет госбюджета, от общего количества студентов в 2007-2008 учебном году составило 56,3 %, а в 2009-2010 году этот показатель уменьшился до 47,25. По данным Министерства образования республики, в 2009-2010 учебном году в вузах республики обучалось - 157,8 тысяч студентов из них 40% обучаются на договорной основе за счет негосударственных источников, в основном за счет семейного бюджета, которая имеет огромное влияние на доступность высшего образования.

Финансовые средства для сферы образования формируются централизованным путем, однако распределение финансовых средств осуществляется различными методами. Одним из методов государственного регулирования в системе образования является бюджетное финансирование, которое представляет собой важнейший рычаг (регулятор) воздействия государства, как на всю систему, так и на отдельное образовательное учреждение. Средства, формируемые централизованно, распределяются между местными хозяйствующими субъектами (единицами) государственной власти. В их качестве могут выступать местные органы соответствующего масштаба, в задачи которого должно входить управление целой сетью учебных заведений, а не лишь одним учебным заведением, и в то же время такой орган должен быть подотчетен местному населению.

Основными задачами в области совершенствования системы образования должно быть обеспечение бюджетной стабильности, качества и равных возможностей в получении образования, учитывая при этом национальные, региональные и местные интересы.

В настоящее время финансирование высшего образования осуществляется из трех источников: за счет госбюджета, частных фондов (плата за обучение), проектов и других ресурсов, которые состоят из доходов вузов, получаемых от научных и производственных контрактов, широкого спектра образовательных услуг, оплаты за обучение, а также международных фондов.

Структура финансирования учебного процесса высшего учебного заведения в настоящее время состоит из трех частей: бюджетное поступление, внебюджетные средства. Правительство Республики Таджикистан ежегодно увеличивает финансирование сферы образования, если в 2000 году за счет государственного бюджета на нужды сферы образования было выделено в целом 42 миллиона сомони, то в 2009 году в общей сложности с учетом финансирования всех источников эта сумма составила 1003,7 миллион сомони. Иными словами в течение 9 лет финансирование в сферу образования, возросло более чем в 12 раз наряду с этим на нужды образования из бюджета страны дополнительно выделено 42 миллиона сомони, это говорит о том, что финансирование по сравнению с прошлым годом значительно увеличилось.

Как отмечается в проекте Концепции финансирования сферы образования РТ на 2005-2015 годы, изменение основ организационно управленческой деятельности вузов происходит параллельно с перестройкой экономики высшей школы. Ключевым моментом при оценке качества организации экономики вузов является исследование особенностей функционирования финансово-кредитного механизма. Это значит, что реальное удовлетворение потребностей страны в специалистах с высшим образованием зависит от объемов финансирования, которые в свою очередь, определяются, во-первых, состоянием экономики государства, и во-вторых, образовательной политикой.

В настоящее время финансирование в сфере образования из года в год увеличивается, если в 2008 году сумма финансирования составила, - 612.6 миллион сомони, то в 2009 году она составила - 1003.7 миллион сомони[1].

В Республике Таджикистан финансирование государственных вузов осуществляют органы управления образованием или органы исполнительной власти, в ведении которых находятся вузы, исходя их

государственных нормативов финансирования, деятельность негосударственных вузов финансируется (учредителями) в соответствии с договором. Государственные вузы самостоятельны в определении направления и порядка использования средств полученных как за счет бюджета, так и иных источников[2].

В условиях рыночной экономики государственным вузам дано право сверх финансируемого за счет государства осуществлять прием студентов на платной основе по договорам с физическими и юридическими лицами[3]. Валютные средства которые поступают в вузы от внешнеэкономической деятельности, принадлежат ему на правах собственности, и он имеет полностью право распоряжаться ими, они не подлежат конфискации за исключением случаев установленных законом[4].

Наиболее острыми экономическими проблемами системы образования в настоящее время являются:

- необходимость повышения заработной платы преподавателей до уровня, обеспечивающего привлечение в образование эффективных кадров и прекращение их оттока из системы образования;
- недостаточное финансирование модернизации образовательных методов и технологий, необходимость перехода к открытому финансированию образования, информатизация образования и развитие учебной лабораторной базы.

Решение этих проблем требует концентрации ресурсов и усилий общества в целом и самой системы образования. Общество не может экономить на образовании, но образование обязано эффективно использовать свои ресурсы. В результате макроэкономического кризиса после распада Советского Союза сократился объем средств выделяемых на образование. Однако Правительство Таджикистана, несмотря на довольно сложное экономическое положение, уделяет особое внимание улучшению образовательных результатов и развитию системы образования, где оно рассматривается в качестве ключевого компонента всей программы снижения бедности в Республике[5].

Предоставление образовательных услуг интегрирует в себе ряд существенных проблем организации финансирования образовательных учреждений, от рационального решения которых зависит эффективность всей системы образования и возможность ее непрерывного развития.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Статистический сборник - Образование в Республике Таджикистан, Душанбе, 2010.
2. О высшем и послевузовском профессиональном образовании закон Республики Таджикистан (Текст). С.35.
3. Там же. Ст. 36.
4. «Закон РТ О высшем и послевузовском профессиональном образовании». С.3. там же. Ст. 37-38.
5. Население и условия жизни в СНГ; Статистический сборник - М.; 2008.- с.218.

#### БЮДЖЕТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ

В статье рассматриваются основные факторы обеспечения равных возможностей в доступе к образованию и политике в сфере финансирования и определены основные источники финансирования высших учебных заведений. Автор объясняет, что увеличение затрат по отношению к доходу составляет дефицит бюджета вузов, а увеличение дохода по отношению к расходу составляет прибыль вузов, в этом случае доход вуза не изымается. В статье также определены задачи сферы совершенствования системы образования, посредством разрешения которых будут обеспечены стабильность в бюджете, качество и равных возиожностях по получению образования с учетом национальных, региональных и местных интересов.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** финансирование, бюджет, образование, расхольд, доходы, вузы

#### BUDGET FINANCING IN THE SPHERE OF EDUCATION

The article reviews the basic factors for providing equal possibilities in receiving education and policy in the sphere of state financing of the higher education institutions. It is defined the main sources of the state financing of higher education institutions. The author argues that an increase of expenditures over the profit composes the deficit of the higher education institution budget, but the revenue of the higher education institution will not be withdrawn. It is assigned a task in the sphere of education completion, the decision of which brings to providing budget stability, quality and equal possibilities in receiving education considering national, regional and local interests.

**KEY WORDS:** financing, budget, education, expenditures, profits, higher education institution.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Г.А. Ходжабекова* - преподаватель кафедры теории экономики Худжандского государственного университета им. Б.Гафурова

## К ВОПРОСУ ФОРМИРОВАНИЯ ПОТРЕБНОСТЕЙ И СПРОСА НА ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ

*Умархон Абдурахмонов*

Кулябский государственный университет им. А. Рудаки

Определимся с основными понятиями, подлежащими анализу. Это-потребности и спрос на образовательные услуги. В научной литературе существует множество определений сущности потребностей. Потребности рассматриваются как осознанные запросы или нужды в чем-либо как объективно необходимые условия жизни или как отношение человека к внешнему материальному миру.

К.Маркс определил их как идеальный, внутренний побуждающий мотив производства, который является его предпосылкой.

В рамках маржиналистской теории, потребность определяется как состояние ощущаемой базовой неудовлетворенности, связанной с условиями существования личности.

Изучение движущих мотивов потребления, вкусов и пристрастий потребителей, а также факторов, влияющих на потребительский выбор, имеет практическую ценность и очень подробно изучается в маркетинговых исследованиях. В работах по маркетингу определению классификации потребностей уделено большое внимание. Но, как известно, выбор метода исследований в этом случае будет зависеть от исследуемого объекта.

На наш взгляд, только диалектический подход дает возможность провести объективный анализ формирования и удовлетворения любых потребностей человека, включая и образовательные потребности.

Диалектический взгляд на природу потребностей диктует и необходимость комплексного подхода к их изучению. Комплексность в данном случае заключается в анализе не только их содержательной, но и предметной сущности, а также уровня их общественного развития.

Большая часть потребностей в условиях рыночной экономики принимает форму платежеспособного спроса. Структура спроса определяется потребностями, которые, в свою очередь, являются мотивацией для деятельности, расширяющей платежеспособный спрос. В силу этого, объективные закономерности роста потребностей оказывают свое воздействие на структуру спроса и её динамику. На структуру спроса (на мотивацию человека, на структуру его потребностей) влияет целый комплекс факторов, как объективных, так и субъективных. К объективным факторам мы относим общее состояние экономики, демографическую ситуацию, объем предложения образовательных услуг и цену на них и т.д. Группа субъективных факторов шире – это уровень доходов и социальный статус семьи, пол, возраст, вкусы и предпочтения потребителей и т.п.

В данном процессе целесообразно обратить внимание также и на качественную и количественную стороны спроса. Качественная сторона спроса состоит в том, что он представляет собой специфическую форму выражения потребностей. Количественная же сторона измеряется тем объемом товаров и услуг, который готовы приобрести потребители при данном уровне цен.

Таким образом, личная потребность человека в образовательных услугах представляет собой тот объем образовательных услуг определенного качества, достижение которых для индивидуума представляется необходимым, исходя из его представлений о желаемом качестве жизни. Следовательно, образовательные потребности – это потребности в образовании определенного уровня и качества, которые неотделимы от потребностей уровня и качества, которые неотделимы от потребностей в специалистах, способных удовлетворить искомый образовательный уровень и высокое качество.

Спрос на образовательные услуги находит выражение в форме индивидуального, организованного и общественного спроса на образовательные услуги, отражающего как индивидуальные образовательные потребности, так и потребность экономики и отдельных организаций (фирм) в специалистах. Как видим, проблема выявления и изучения закономерностей формирования потребностей и спроса на образовательные услуги в методологическом плане, является исключительно сложной, многогранной и еще малоизученной, требующей скорейшего решения, поскольку отсутствие реальных наработок в этом плане тормозит развитие и совершенствование рынка образовательных услуг.

Система образовательных потребностей человека, являющаяся подсистемой других материальных и нематериальных потребностей, находится в постоянном развитии и совершенствовании. Понимание самой сущности процесса развития потребностей имеет большое практическое значение, поскольку позволяет сформулировать обоснование государственной политики в образовательной сфере.

С другой стороны, развитие образовательных потребностей, их расширение и совершенствование, существенным образом влияют на развитие рынка образовательных услуг. Последние, в значительной мере, формируют и внешние условия развития образовательных субъектов. Эти условия должны учитываться при разработке ими своих образовательных стратегий.

Практика последних лет в сфере образования показывает тенденцию перехода от узкоспециализированной подготовки специалистов к гуманистически ориентированным моделям, отвечающим потребностям современного периода. Изменения структуры специальностей вузовской подготовки - тому неоспоримое свидетельство и ответ на динамику индивидуального спроса на образовательные услуги.

В научной литературе последних лет, изучающей механизм функционирования образовательной сферы, большое место отводится той роли, которую играют лаговые процессы в образовании. Понятно, что на подготовку специалиста определенной квалификации потребуется определенный промежуток времени (т.е. лаг). Следовательно, вкладываемые в образование инвестиции, будут долгосрочными инвестициями, не приносящими моментальной отдачи, что и является одной из главных причин проблем с финансированием всей образовательной сферы. Частный капитал очень неохотно идет в сферу образования по причине высоких рисков и большого срока окупаемости. Следовательно, в этой сфере государство имеет конкурентное преимущество, способное не только финансировать, но и контролировать образовательный процесс.

Поскольку время на получение образования объективно сократить невозможно, следовательно, повысить эффективность функционирования этого рынка возможно за счет более быстрого реагирования рынка образовательных услуг на общественные потребности. То есть, проблема имеет свое решение при условии разработки прогнозных показателей структуры потребностей рынка труда в определенных специалистах и быстрого приспособления структуры предложения образовательных услуг к меняющимся условиям спроса на уже готовых специалистов.

Понятно, что потребности и спрос населения не мгновенно реагируют на изменения в предложении образовательных услуг, даже если рынок труда уже готов принять специалистов новых специальностей. Очевидно, что в современных условиях за предложением должна быть закреплена функция активного воздействия на спрос, формирующая потенциальный и платежеспособный спрос на востребованные и перспективные в ближайшем будущем профессии и специальности.

Механизм формирования потребностей в образовательных услугах, как нам представляется, зависит от структуры этих потребностей, а сама структура может быть представлена как трёхуровневая.

На первом уровне могут быть рассмотрены индивидуальные потребности индивида – пользователя образовательных услуг от среднего до высшего образования, дополнительное образование, повышение квалификации и проч.

На втором уровне - организационные потребности (потребности предприятий, учреждений, фирм и др. структур независимо от форм собственности) в образовательных услугах.

На этом уровне в последнее десятилетие получила развитие такая форма реализации организационных потребностей как подготовка вузами специалистов на контрактной основе по заказу бизнес - структур. Такая система связей между бизнесом и образованием является шагом вперед в налаживании обратных связей между рынком труда и рынком образовательных услуг. Здесь выигрывают все заинтересованные стороны: государство, организация, заключающая договор с вузом, молодой специалист и сам вуз.

В этой связи обращает внимание на себя такой способ удовлетворения организационных потребностей как внутрифирменное обучение. Оно представляет собой преимущественно дополнительное образование, которое осуществляется на рабочем месте.

В условиях кризиса этот способ является если не главным, то одним из основных способов повышения квалификации и переобучения специалистов в бизнес – структурах.

На третьем уровне рассматриваются общественные потребности в образовательных услугах. Это формирование образовательной модели, удовлетворяющей универсализацию образования, соответствующей современному уровню развития науки и производства. Если рассматривать данный уровень в узком смысле, то это потребности в подготовке специалистов нового качественного уровня, способных обеспечить новые производственные и организационные потребности общества и всего рыночного пространства. Попутно заметим, что перечисленные выше потребности в получении образовательных услуг, как и другие виды потребностей (материальные и духовные), не являются постоянными и имеют тенденцию к подвижности и динамичному развитию. Это в свою очередь ведет к многообразию связей между уровнями потребностей и значительно усложняет процесс анализа их структуры.

На рынке образовательных услуг каждая из групп потребностей выступает в форме спроса на услуги определенного типа, который (спрос) формируется объектами образовательного пространства – государственными и негосударственными образовательными структурами. Как влияет спрос на образовательные услуги и их предложение нами будет рассмотрено ниже.

В современной экономической литературе понятие «спрос» трактуется как с общеэкономических позиции, так и со стороны маркетинговых исследований. Уточним данное понятие применительно к рынку образовательных услуг. На этом рынке данная категория может рассматриваться двояко:



- как спрос на образовательные услуги и как спрос на квалифицированных специалистов. Вместе с тем необходимо отметить, что взаимодействие этих двух видов спроса на образовательные услуги в современной литературе не различаются, что, на наш взгляд, приводит к методологической путанице, когда одна категория подменяется другой и весь процесс исследования выглядит однобоко. Детально рассматривая эти категории, обнаруживается безусловная диалектическая взаимосвязь этих понятий. Так, расширение спроса на квалифицированных специалистов стимулирует развитие спроса на образовательные услуги, а удовлетворение спроса на последние – является условием насыщения потребностей экономики в специалистах необходимой квалификации. Но несмотря на наличие такой взаимосвязи, механизм формирования и функционирования существенно различаются.

На структуру и объем предложения образовательных услуг непосредственно влияет существующий спрос на образовательные услуги. Именно изменение спроса и предложения в совокупности и определяют подвижность рынка образовательных услуг, диктуют его структуру и темпы изменения процессов в нем происходящих. Как мы уже отмечали, существует и обратная связь, когда сам рынок образовательных услуг диктует новое предложение и новый спрос на образовательные услуги и таким образом формирует общественные потребности на новые специальности и новые профессии, востребованные на рынке труда.

Если говорить об образовательном рынке РТ, то явно прослеживается тенденция, когда индивидуальный спрос на образовательные услуги превышает их предложение. Это подтверждается ростом числа абитуриентов и студентов с одной стороны и отсутствием соответствующей материально-технической базы вузов, с другой. Структура предложения специалистов не соответствует рыночному спросу на них ни количественно, ни качественно.

#### **К ВОПРОСУ ФОРМИРОВАНИЯ ПОТРЕБНОСТЕЙ И СПРОСА НА ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ**

На структуру и объем предложения образовательных услуг непосредственно влияет существующий спрос на образовательные услуги. Именно изменение спроса и предложения в совокупности и определяют подвижность рынка образовательных услуг, диктуют его структуру и темпы изменения процессов в нем происходящих. Статья посвящена изучению данной темы.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** образовательные услуги, формирование образовательных услуг, рынок образовательных услуг, структура и объем предложений рынка образовательных услуг.

#### **TO THE QUESTION OF FORMATION OF REQUIREMENTS AND DEMAND ON EDUCATIONAL SERVICES**

The structure and volume of the offer of educational services are influenced directly by existing demand for educational services. Supply and demand change in aggregate also defines mobility of the market of educational services; dictate its structure and rates of change of processes in it occurring. Article is devoted studying of the given theme.

**KEY WORDS:** educational services, formation of educational services, the market of educational services, structure and volume of offers of the market of educational services.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Умархон Абдурахмонов* – старший преподаватель кафедры маркетинга Кулябского государственного университета им. А.Рудаки. Телефон: **919-14-29-58**

### **НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН**

*А. Комилов*

**Таджикский национальный университет**

Основными критериями успеха и неуспеха государственной демографической политики, в конечном итоге, выступают показатели воспроизводства населения. В самом общем понимании демографическая безопасность, это устойчивость к депопуляции. Долговременная затяжная депопуляция ставит под сомнение главную цель демографической безопасности. Вызовы безопасности, что несет в себе углубление депопуляции, перерастают в собственно угрозы демографической безопасности – поэтому депопуляция страны разлад механизма воспроизводства населения относятся к основным угрозам национальной экономической безопасности. Углубление демографического кризиса, перерастание его в демографическую катастрофу обусловили выделение демографической безопасности из состава экономической безопасности в самостоятельную. Демографическая безопасность стоит наравне с экономической, военной, социальной и другими видами безопасности. Иногда, признавая правомерность экологической и военной, предпочитают говорить не о демографической безопасности, а о демографическом напряжении, соответственно,

демографическая угроза изымается из состава угроз экономической безопасности. Специфика демографической угрозы задается среди других определителей ее «угрозь» долговременностью, а область демографических угроз - пониманием области демографического, которое значительно варьируется в различных демографических школах. Тем не менее, в любом случае демографические процессы (рождаемость, смертность, миграция) становятся угрозами демографической безопасности в случае их отрицательного влияния на численность и качественные характеристики самовоспроизведения населения, в особенности, мужчин трудоспособного возраста, на чем часто акцентируется внимание, можно рассматривать как конкретизацию данной угрозы. В Республике Таджикистан этот коэффициент состоит таким образом:

**Таблица 1**

**Смертность населения мужского пола в трудоспособном возрасте в Республике Таджикистан 2000-2005 (на 1000 человек)[1]**

Возрастная группа	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
15-19	0,8	0,7	0,7	0,7	0,6	0,5	0,7
20-24	1,5	1,4	1,2	1,0	0,9	0,9	1,0
25-29	2,2	2,1	1,8	1,3	1,4	1,3	1,3
30-34	2,6	2,6	2,1	1,9	2,0	2,0	1,9
35-39	3,0	2,7	2,6	2,2	2,4	2,6	2,4
40-44	3,8	3,6	3,3	3,4	3,2	3,5	2,9
45-49	5,8	5,4	4,7	4,8	4,8	4,8	5,0
50-54	8,5	8,4	8,6	8,2	8,0	8,2	7,7
55-59	13,3	12,8	13,6	12,1	11,6	14,2	13,2

Данные таблицы 1 свидетельствуют, что в Республике Таджикистан коэффициент смертности среди мужчин трудоспособного возраста в 2000 – 2005 годы снизился особенно в возрасте с 15 до 49 лет. А в возрасте 50-59 лет этот показатель намного выше, что свидетельствует об угрозе демографической безопасности.

Она конкретизируется также в уменьшении численности населения, его старении, снижении рождаемости. В современном состоянии демографических процессов в Республике Таджикистан не наблюдается демографический кризис, а наоборот, идет расширенное воспроизводство населения.

Демографическая политика Республики Таджикистан в основном направлена на охрану здоровья матери и ребенка, на повышение качественных характеристик населения. Некоторые ученые считают, что уменьшение численности населения, уменьшает также число их трудоспособной части.

Например, как отмечает Э.М. Либанова,[2] ныне трудовой потенциал государства определяет не общая численность трудоспособного населения, а его образовательная, профессионально-квалификационная подготовка, состояние здоровья, мобильность, способность к социальной и научно-технической адаптации». Развитие населения не может происходить при уменьшении численности населения уже хотя бы потому, что его важным признаком является сохранение и улучшение имеющейся возрастной структуры населения (увеличение доли детей, населения молодого трудоспособного возраста, снижение старения). Другой качественной характеристикой населения в значительной мере также является численность населения и ее возрастная структура.

Потенциальные угрозы демографической безопасности исходят из отдельных последствий сильно суженного воспроизводства населения.

Уменьшение численности населения в целом приводит к тому, что сумма внешнего долга в расчете на душу населения получает дополнительный импульс к возрастанию, в дальнейшем в перспективе это неизбежно отразится на условиях воспроизводства населения и приведет к его ухудшению.

Постановкой только диагноза направленности изменений демографических процессов в исследованиях демографической безопасности нельзя ограничиться. Поскольку до сих пор концептуальные подходы к выбору пороговых значений, реальной и базовой мер демографической безопасности на любом уровне не разрабатывались, настоящей остается задача теоретического обоснования критериев демографической безопасности в целом. В качестве неперемного условия при выборе критериев демографической безопасности выступает определение пороговых значений, несоблюдение которых дает основание относить данное явление к угрозам. При их выборе не могут не учитываться особенности демографического развития. Критерии демографической безопасности могут быть разделены на общие, оценивающие угрозы воспроизводства населения в целом, и частные, оценивающие угрозы отдельных демографических процессов. Критерии социально – экономической безопасности могут рассматриваться как демографические лишь тогда, когда они используются для характеристики условий воспроизводства населения. Как критерий региональной демографической безопасности используется коэффициент

естественного уменьшения населения. В частности, предлагается принимать 7% как пороговое значение данного показателя в кризисных условиях, а для предкризисных 1%. На базе данного параметра определяется группа кризисных территорий. Степень угрозы национальной безопасности на кризисных территориях определяется, исходя из показателя абсолютного уменьшения населения без учета сальдо миграции. В Республике Таджикистан кризисное условие не наблюдается, а наоборот идет расширенное воспроизводство населения. Довольно легко использовать как критерий демографической безопасности суммарный коэффициент рождаемости, поскольку его пороговое значение (отсутствие простого замещения поколений) четко определено.

Суммарный коэффициент рождаемости в 2000 г. составлял 3,4 ребенка, а в 2006 году составил 3,2 ребенка за весь репродуктивный возраст женщин, что намного превышает установленную норму (установленная норма этого показателя 2,6). В Республике Таджикистан идет снижение рождаемости, [3] причиной этого является:

- 1) государственная демографическая политика, которая направлена на понижение смертности, рождаемости, охрану здоровья матери и ребенка, улучшение качественных характеристик населения
- 2) снижение доходов населения на фоне чрезвычайно резкой дифференциации не дало возможности перераспределить определенную часть экономических ресурсов, которые направляются на воспроизводство населения старших возрастных групп, для стимулирования рождаемости и воспроизводства населения молодых возрастных групп.

В отличие от высокоразвитых стран, где противоречия между молодыми и старшими поколениями вызываются не только различиями в изменении затрат на одного индивида, сколько различиями в динамике численности поколений. В Республике Таджикистан условия воспроизводства населения старшего поколения необходимо оценить как неблагоприятные. Подавляющему большинству населения Таджикистана присущ страх перед достижением пенсионного возраста. Не все желают стать пенсионерами хотя бы потому, что в республике очень низкая пенсия и это не сможет удовлетворить потребности старшего возраста. Пенсионное обеспечение, в конечном итоге, является возвращением неполученного заработка, тогда как социальная помощь прямой связи с предыдущими затратами труда не имеет. Социальная старость – это неспособность обеспечить себя всем необходимым, и, соответственно, его переход на содержание других, прежде всего на государственное содержание. В СССР переход к преимущественно государственному содержанию лиц старшего возраста состоял еще в 60-70-х годах прошлого столетия. В частности, М.Г. Панкратова указывала, что дети уже перерастали быть формой инвестиций на будущее или болезни и следует, надеяться на помощь государства, чем на помощь детей. В странах, где имеет место сверхзанятость работающих детей (к ним относится Таджикистан) семейные связи с родителями преклонного возраста не могут не быть минимальными. Удлинение вынужденной занятости населения пенсионного возраста неэффективно из-за низкой оплаты его труда. Перевод содержания на поколение среднего возраста не только детей, но и других неработающих членов семьи, приводя к бедствованию самих представителей этого поколения и близких людей, имеет своим следствием не только снижение рождаемости, но и увеличение самоубийств. Утверждения, что общество в условиях тотального обнищания не должно поддерживать население преклонного возраста за счет уменьшения затрат на воспроизводство населения молодых возрастных групп, аморальны. Так тяжело оценить меру цинизма в утверждении, что в одной из сельских местностей мужчина старшего возраста, что с трудом ходит и не может обрабатывать землю, получив надлежащие ему 4 гектара земли, не отказался от земли в пользу молодого человека с пятью детьми. Привлечение детей к труду в раннем возрасте приведет к ухудшению воспроизводства населения. Достойная старость будет служить гарантом уверенности молодежи в том, что с нею в будущем не обойдутся так же, как со старшим поколением. Безработица тоже очень отрицательно сказывается на рождаемости. Особенно отрицательно на рождаемость влияет женская безработица. Безработица женщин, как правило, не выливается в массовые акции протеста, но разрушительно влияет на морально-психологическую атмосферу семьи. Безработица, и, как следствие, низкий уровень материальной обеспеченности приводят к ухудшению здоровья, ускорению деградации и депрофессионализации.

Материальные условия существования имеющих несовершеннолетних детей семей безработных на фоне деградировавших систем дошкольного и внешкольного воспитания, оздоровительного отдыха, коммерциализации образования, разрушения социальной инфраструктуры, приводят к деградации жизнедеятельности и определяют стратегию поведения большинства из них как стремление к выживанию.

Семьи с большим числом детей часто становятся социально неприспособленными, обеспечивают детям худшие условия питания, воспитания, образования, страдают от многочисленных стрессов.[4] Бедные родители воспроизводят потенциально бедных детей, что задается их здоровьем, образованием, квалификацией.

Миграция, в том числе трудовая миграция населения отрицательно влияет на изменение численности населения не только прямо - вследствие отрицательного сальдо, но и опосредованно - как результат

долговременного пребывания в отрыве от семьи (откладывание рождения детей, ухудшение здоровья внешних трудовых мигрантов).

В заключение хотелось бы сделать несколько выводов о демографической безопасности в Республике Таджикистан. Так с точки зрения демографии – угрозы на долгое время не будут наблюдаться потому, что «инерционная рождаемость населения» не позволит привести к демографической угрозе, но учитывая нынешнее экономическое и географическое состояние, демографическая угроза будет возникать и резко расширится путем повышения эмиграции населения в трудоспособном возрасте, что отразится в перспективе на демографическое поведение населения до трудоспособного и пенсионного возраста.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Демографический ежегодник, Душанбе 2008.
2. Либанова Э.М. Концепция демографических приоритетов развитие Украины в после черновильский период. Киев: СОПС, НАН Украины 1995, с. 29-31.
3. Демографический ежегодник, Душанбе 2008.
4. Панкратова М.Г. Урбанизация и некоторые важнейшие проблемы современной сельской семьи -М, 1976, с. 109-124.

#### НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

Демографическая безопасность в широком смысле объясняет ситуацию, когда население должно быть защищено от всяких демографических угроз. В сегодняшней ситуации в каждом государстве проявления демографических угроз различны и поэтому демографические проблемы в каждом государстве трактуются по разному. В данной статье показано демографическое развитие Республики Таджикистан, а также те угрозы, которые угрожают ему и пути и способы обеспечения демографической безопасности.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** демографическая безопасность, демографическое развитие, демографические угрозы, обеспечение демографической безопасности, проявления демографических угроз, демографическая безопасность в Республике Таджикистан.

#### SOME PROBLEMS OF DEMOGRAPHIC SECURITIES IN REPUBLIC OF TAJIKISTAN

In the very general interpretation the demographic safety – it is steadiness of depopulation. Long-term protracted depopulation makes in doubt the main goal of demographic steadiness. Challenges of safety which consist the deepening of depopulation, grow into threatening of demographic safety – that' why depopulation, i.e. disorder of mechanism of reproduction of population attribute to the main national economic safety. Deepening of demographic crisis which developing into demographic catastrophe caused for separation of demographic safety from economic steadiness. Demographic safety is the main issues like economic, military, social and other list of steadiness.

**KEYWORDS:** demographic safety, demographic development, demographic threats, maintenance of demographic safety, display of demographic threats, demographic safety in Republic Tajikistan.

*А.К. Камиллов* - ассистент общеуниверситетской кафедры экономической теории ТНУ. Телефон: 988-47-96-74

#### ПРОБЛЕМЫ УЧЁТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ В КОВРОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ИСЛАМСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ИРАН

*Лоджварди Саидали Махмуд*  
Таджикский национальный университет

Ковровая промышленность является одной из приоритетных отраслей экономики ИРИ. В стране производится от 100 до 130 миллионов квадратных метров ковров машинного производства. Достаточно отметить, что в стране функционирует более 800 предприятий по производству ковровых изделий. От экспорта ковровых изделий ИРИ ежегодно получает более 200 миллионов долларов.

В Исламской республике Иран из года в год увеличивается производство ковровых изделий. Основными регионами по производству ковровых изделий является Кошон, где размещены 645 предприятий по производству машинных ковровых изделий. Значительную долю в производстве ковровых изделий занимают регионы Кошон, Машхад, Язд, Исфакон и Тегеран, которыми производятся более 85% ковровых изделий страны.

Следует отметить, что ковровое производство страны размещено на двух основных направлениях: машинное ковровое производство и ручное ковровое производство. Они в сущности составляют отрасль коврового производства страны. В основном ковровые предприятия размещены в северных и юго-восточных районах ИРИ.

**Удельный вес производства машинных ковровых изделий по отдельным регионам  
Исламской республики Иран**

Наименование регионов	Удельный вес к итогу
Кошон	58,0
Машхад	15,0
Язд	7,0
Исфахон	3,0
Тегеран	2,0
Прочие регионы	15,0
Итого:	100,0

Машинное ковровое производство занимает значительную часть производства ковровых изделий ИРИ. Эти предприятия оснащены современной техникой и технологией производства. Технологический процесс производств в основном автоматизирован.

Особенности организации и технологии машинного коврового производства заключаются в том, что весь технологический процесс производства начиная от производства пряжи до отделки ковровых изделий осуществляется в комплексно организационной и технологически взаимосвязанной цепочке. Такой принцип организации и технологии производства позволяет вести бюджетирование затрат, учёт и определение себестоимости продукции по соответствующим переделам или процессам производства ковровых изделий и реально оценить затраты отдельных переделов производства, в частности производство пряжи, крашение пряжи, производство ниши ковровых изделий из шерсти, перемотку хлопковых шерстяных нитей, ткацкое производство и отделку ковровых изделий.

Следовательно, по вышеизложенным технологическим переделам ведётся учёт движения сырья (весового, стоимостного, метражного) и затрат на его обработку (оплата труда и неоперационных расходов).

Особенности организации и технологии коврового производства предполагают организацию попередельного метода учёта затрат и калькулирования себестоимости продукции с использованием полуфабрикатного варианта свода затрат. Применение полуфабрикатной модели учёта затрат связано со следующими обстоятельствами:

- обеспечение должного контроля за количественным и стоимостным движением полуфабрикатов собственного производства между переделами производства;
- определение издержек производства и калькулирование себестоимости полуфабрикатов для целей дальнейшего их использования внутри предприятия и возможной реализации на сторону;
- определение трансфертных цен на продукцию переделов с целью выявления эффективности производства и результатов финансово – хозяйственной деятельности переделов, процессов производства;
- выявление отклонений и изменений затрат от установленных стандартов, норм и смет для целей контроля формирования затрат по местам возникновения, центрам ответственности и носителям затрат.

Методика организации учёта затрат и калькулирования себестоимости в ковровой промышленности ИРИ основана на применении одного из упрощенных вариантов американского учёта «Стандарт - кост». Известно, что при этом методе затраты нормируются условно относительно уровня организации и технологии (нормальные, средние и высокие) производства. Однако быстроизменяющиеся ценовые факторы потребления сырья и услуг вызывают значительные отклонения в фактических затратах (см.табл. № 1 и № 2) от норм (стандартов).

**Затраты на производство ковровых изделий в Кошонском комбинате ИРИ в 2010 году  
(в долларах США)**

№ п/п	Затраты	Прядильное производство		Крашение нитей		Производство шерстяных нитей		Крутильное производство		Ткацкое производство		Отделочное производство	
		Стандарт	Отклонение (+,-)	Стандарт	Отклонение (+,-)	Стандарт	Отклонение (+,-)	Стандарт	Отклонение (+,-)	Стандарт	Отклонение (+,-)	Стандарт	Отклонение (+,-)
1.	Сырьё (2714 тонн)	34025 1	+8229	40526 37	+8854 12	-		-		483 960	+3704 7	67396	+956
2.	Заработная плата	58304	+1326	88024	+2143	27940 4	+6001	44821	+262	164 354	+3494	84001	+754

3.	Прочие прямые производственные затраты	5621	-116	8914	+119	29671	+429	4899	-27	16003	+662	7998	+135
4.	Операционные расходы	27211	+893	149950	+1364	199001	-414	32500	-67	188450	+1747	50111	+506
5.	Амортизация	19996	+446	24352	+223	175918	+2273	16641	-805	507412	-693	29121	+686
6.	Услуги производственного характера	16021	-178	32115	+1371	48937	+2952	9081	+592	55843	+1668	27411	-1003
	Итого затрат	467404	+10600	4355992	+890632	732931	+11241	107942	-45	1,416,022	+43925	266038	+2034
	Всего произведено продукции	178729 кг.		1501196 кг.		246813 кг	-	-	-	487500 м <sup>2</sup>		487500 м <sup>2</sup>	

Следует отметить негативное явление в использовании метода «Стандарт – кост» в ковровой промышленности ИРИ. Прежде всего оно связано с выявлением отклонений от стандартов после обобщения материальных, трудовых и организационных затрат на производство по полуфабрикатам, что уже эти отклонения теряют смысл для принятия управленческих решений. Здесь отклонения выступают как константа факта расхода ресурсов без предварительного анализа причин, виновников или инициаторов отклонений от норм (стандарта) (см.табл. № 2).

Методика организации учёта затрат с применением элементов Российского нормативного учёта является на наш взгляд более приемлемой в условиях ковровой промышленности ИРИ. Требованиями данного метода учёта затрат и калькулирования себестоимости продукции являются:

- создание нормативного хозяйства, т.е. службы, которые должны разработать научно обоснованные нормы (стандарты) с учётом особенностей организации и технологии отдельных переделов и переходов производства (отдел нормирования трудовых, материальных и других затрат);
- на основе научно и технически обоснованных норм (стандартов) разработка нормативных калькуляций по полуфабрикатам, видам, сортам, артикулам изделий;
- организация учёта изменений норм (специальным извещением оформляется и доводится до сведения соответствующих служб, в первую очередь, бухгалтерии с указанием причин, вызвавших изменение норм); организация учёта отклонений от норм (отклонения от норм расходов материальных и трудовых затрат оформляются извещениями с указанием места возникновения, операция возникновения, причины, виновники и другие); обобщение изменений норм, отклонений от норм по цехам, производствам, носителям затрат (продукции, полуфабрикат), с указанием кода причин, виновников или инициаторов. Свод затрат по отклонениям и изменениям норм в дальнейшем служит для составления нормативной калькуляции;
- определение фактической себестоимости продукции путём алгебраического вычитания (-), прибавления (+) отклонений от норм и изменений норм с нормативной себестоимостью.

Как видно из данных приведённой таблицы №4 применение нормативного метода учёта затрат и калькулирования себестоимости продукции в машинной ковровой промышленности ИРИ благоприятно влияет на контрольные функции управленческого учёта. Посредством учёта изменений норм и отклонений от норм ежедневно принимаются управленческие решения о причинах и виновниках отклонений.

Таблица №3  
Нормативная калькуляция себестоимости ковровых изделий на ковровых предприятиях ИРИ  
(в долларах США)

Статьи затрат	Нормативная себестоимость	Незавершённое производство на начало месяца		Изменение норм +,-	Отклонение от норм +,-	Незавершённое производство на конец месяца		Фактическая себестоимость
		По норме	Отклонение +,-			По норме	Отклонение +,-	

Сырьё и материалы	120000	+10000	-2000	+4000	-5600	15000	+2000	143400
Заработная плата производственных рабочих	200000	20000	-6000	+4000	-10000	18000	+3000	224000
Краска	180000	9000	+2000	-	+4000	11000	+3000	204000
Всего:	500000	39000	-6000	+8000	-11600	44000	+8000	581400

На наш взгляд применение элементов нормативного метода учёта затрат и калькулирования себестоимости в машинной ковровой промышленности ИРИ является своевременным и более эффективным, так как практика применения отдельных элементов нормативного учёта в странах содружества (СНГ), в первую очередь в лёгкой промышленности этих стран дали желаемые результаты.

Понятно, что при калькулировании себестоимости единицы продукции разных сортов, типоразмеров и видов ковровых изделий применяются помимо нормативного (прямого) способа, также и пропорциональный, коэффициентный, индексный и другие способы калькулирования. Они не ущемляют применения интересов принципов нормативного учёта.

Таблица №4

Свод затрат и калькулирование прочих операционных расходов в Кошонском ковровом предприятии за 2009 год (в долларах США)

№ п/п	Затраты	Прядильное производство		Крашение нитки		Прядильное пр-во (шерстяной нитки)		Крутильное производство	
		Стандарт	Отклонение (+,-)	Стандарт	Отклонение (+,-)	Стандарт	Отклонение (+,-)	Стандарт	Отклонение (+,-)
1.	Вспомогательные материалы	15236	+557	116499	+1185	98294	-476	26005	+179
2.	Канцелярские товары	58	+4	195	-9	122	-7	31	+3
3.	Вода и энергия	8591	+70	19773	+119	41145	-9	2850	-89
4.	Телефон	52	+8	329	+31	584	+16	171	+9
5.	Газ и топливо	497	+45	1603	-16	402	+15	807	-48
6.	Бензин	60	+2	361	+8	599	+16	179	+5
7.	Страхование имущества	638	+7	2578	+32	13514	+48	191	+5
8.	Производственное страхование	300	-	2,900	-	2900	-	200	-
9.	Запасные части	153	+15	231	-2	223	-5	66	+3
10.	Социальные расходы	-	-	591	+2	-	-	-	-
11.	Ремонтные расходы	30	+2	181	+9	296	+21	91	+4
12.	Текущий ремонт инвентаря	-	-	-	-	91	+5	-	-
13.	Ремонт и содержание зданий	1018	+266	3220	-46	38546	+56	1312	-74
14.	Ремонт и содержание оборудования	578	-83		+159	2,285	-94	597	-64
	Всего:	27211	+893	149950	+1364	199001	-414	32500	-67

Продолжение таблицы №4

Свод затрат и калькулирование прочих операционных расходов в Кошонском ковровом предприятии за 2009 год (в долларах США)

№ п/п	Затраты	Ткацкое производство		Отделочное производство		Всего затрат
		Стандарт	Отклонение (+,-)	Стандарт	Отклонение (+,-)	
1.	Вспомогательные материалы	42698	+1094	28445	+188	309904

2.	Канцелярские товары	108	+7	108	+7	627
3.	Вода и энергия	34217	+342	6896	+127	114032
4.	Телефон	613	-13	283	+17	2094
5.	Газ и топливо	725	-8	691	+13	4726
6.	Бензин	636	-21	636	-21	2406
7.	Страхование имущества	5789	+174	2247	+155	25378
8.	Производственное страхование	3210	-	3210	-	12720
9.	Запасные части	139	+3	194	+2	1022
10.	Социальные расходы	639	+34	309	+33	1608
11.	Ремонтные расходы	321	-4	325	-8	1277
12.	Текущий ремонт инвентаря	266	+18	139	-3	516
13.	Ремонт и содержание зданий	94787	+110	5485	-39	144641
14.	Ремонт и содержание оборудования	4302	+11	1143	+35	8869
	Всего:	188450	+1747	50111	+506	645252

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Намозӣ М. Ҳисобдорӣ санъатӣ. ҷилди 2. Техрон, 2005.
2. Homgren Charles and faster, Cost Accounting A Managerial, Printice. Hall Edition, 1996.
3. Созмони ҳисобрасии Эрон «Ҳисобдорӣ санъатӣ», ҷилди 1, Техрон, 1981.
4. Доктор Саидмуҳаммад Алӣ Мучоби Анҷумани илмии Донишгоҳи озода Исломии Кошон. Нигоҳи баъзе аз хуччатҳо дар хусуси истеҳсол ва дохилшавии қолини мошинӣ ба Эрон. Маҷаллаи «Санъати Кухан», Кошон, 2007.
5. Abnous S. Cost Accounting volume Two. Tehron, 2000.
6. Вархушина М.А. Бухгалтерский управленческий учёт. М.: «Финстапформ», 1999.
7. Дурки К. Учёт затрат методом «Стандарт - кост». М.: Аудит, 2002.
8. Палий В.Ф. Основы калькулирования. М.: Финансы и статистика, 1987.
9. Попова Л.В. и др. Учёт затрат, калькулирование и бюджетирование в отдельных отраслях производственной сферы. М.: «Дело и сервис», 2006.
10. Ураков Д.У. Учёт затрат по сферам деятельности. М.: Финансы и статистика, 1991.

#### ПРОБЛЕМЫ УЧЁТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ В КОВРОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ИСЛАМСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ИРАН

Ковровая промышленность является одной из приоритетных отраслей экономики Исламской республики Иран. В стране производится от 100 до 130 миллионов квадратных метров ковров машинного производства. Достаточно отметить, что в стране функционирует более 800 предприятий по производству ковровых изделий. От экспорта ковровых изделий ИРИ ежегодно получает более 200 миллионов долларов. В Исламской республике Иран из года в год увеличивается производство ковровых изделий. В данной статье автором рассмотрены проблемы учета затрат и калькулирования себестоимости продукции ковровой промышленности Исламской республики Иран.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** ковровая промышленность Исламской Республики Иран, производство ковровых изделий, проблемы учета затрат и калькулирования себестоимости продукции ковровой промышленности Исламской республики Иран.

#### PROBLEMS OF THE ACCOUNT OF EXPENSES AND ACCOUNTING PRODUCTION COST PRICES IN THE CARPET INDUSTRY OF ISLAMIC REPUBLIC IRAN

The carpet industry is one of priority branches of economy of Islamic republic Iran. In the country it is made from 100 to 130 million square meters of carpets of mechanical production. It is enough to notice that in the country functions more than 800 enterprises for manufacture of carpet products. From export of carpet products IRI annually receives more than 200 million dollars. In Islamic republic Iran manufacture of carpet products from year to year increases. In given article the author considers problems of the account of expenses and accounting cost prices of production of the carpet industry of Islamic republic Iran.

**KEY WORDS:** the carpet industry of Islamic republic Iran, manufacture of carpet products, problems of the account of expenses and accounting cost prices of production of the carpet industry of Islamic republic Iran.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Лодисварди Саидли Махмуд* - соискатель кафедры бухгалтерского учета учетно-экономического факультета Таджикского национального университета



## ОСОБЕННОСТИ СТАНОВЛЕНИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

*И.А. Маликов У.Ш. Шаропов, З. Раджабов*  
Таджикский национальный университет

Начиная с 1930-х годов роль и значение налогов в бывшем СССР (и соответственно в Таджикской ССР) резко уменьшаются, налоги выполняют несвойственные им функции. Налоги используются как орудие политической борьбы с кулаками и частными сельхозпроизводителями. Постепенно, в связи с изменением и ужесточением внутренней политики СССР, свертыванием НЭПа, индустриализацией и коллективизацией, система налогообложения была заменена административными методами изъятия прибыли предприятий и перераспределением финансовых ресурсов через бюджет страны. Фискальная функция налога практически утрачивает свое значение.

В государственный бюджет поступали также таможенные доходы - таможенные пошлины и сборы, налог со зрелищ, лесной доход и другие. Среди государственных и местных налогов, взимаемых с городского населения СССР, основным являлся подоходный налог, впервые введенный в Советском Союзе в 1922 году. В течение длительного времени применялась система взимания подоходного налога, установленная указом Президиума Верховного Совета СССР от 30 апреля 1943 г. «О подоходном налоге с населения». К обложению им привлекались все граждане, имеющие самостоятельные (личные) доходы: от работы по найму, литературной деятельности, занятий кустарно-ремесленными промыслами, от строений и сельского хозяйства в городских поселениях и т.д.[1]

В результате сохранилась необходимость в дотациях, особенно в связи с ростом расходов республиканских бюджетов на финансирование народного хозяйства.

В бюджете Таджикской республики, преобразованном в союзную республику в декабре 1929 г., дотации из союзного бюджета (33,7 млн. руб.) покрывали в 1929/30 г. 76,6% расходов.[2]

Таким образом, доход государства формировался не за счет налогов, а за счет прямых изъятий валового национального продукта, производимых на основе государственной монополии.

Законом о бюджетных правах Союза ССР и союзных республик были определены состав доходов и расходов союзного бюджета и государственных бюджетов союзных республик.

Во-первых, уровень собираемости налогов был максимальным по той причине, что основные налогоплательщики (предприятия) находились в государственной собственности. Следовательно, ни о каком уклонении от уплаты налоговых платежей не могло быть и речи. Другими словами, собиралось ровно столько налогов, сколько их давало народное хозяйство.

Во-вторых, относительно плановых показателей собираемость налогов долгое время (особенно в период становления налоговой системы) не соответствовала плановому уровню. Но связано это было не с показателями, характеризующими хозяйственную деятельность налогоплательщиков, а с недостатками, допущенными при составлении плановых показателей, как уже указывалось выше в тексте данного исследования. На протяжении длительного времени (в процессе становления налоговой системы и развития народнохозяйственных комплексов республик) плановые показатели были усредненными, не учитывали особенностей каждой республики и не опирались на данные предыдущих периодов (зачастую за отсутствием таковых). В дальнейшем эти недочеты были устранены и фактическая собираемость налогов стала соответствовать плановой.

Следующий этап становления Таджикистана связан с постсоветским периодом налоговой системы суверенной Республики Таджикистан.

Современная налоговая система Республики Таджикистан начала зарождаться с конца 1991 года после распада СССР и обретения Республикой государственного суверенитета. С учетом исторических тенденций развития налоговой системы РТ представляется целесообразным выделить три этапа становления и развития налоговой системы страны:

первый период – с 1991 по 1998 годы; второй период – с 1999 по 2004 годы; третий период – с 1 января 2005 года по настоящее время.

Такова предлагаемая нами периодизация этапов формирования и развития налоговой системы Республики Таджикистан. Перейдем к более подробному исследованию каждого из перечисленных этапов.

Первый этап реализовывался в условиях разрыва экономических связей между республиками, входившими ранее в единый народнохозяйственный комплекс, социально-экономического и политического кризиса, почти полного прекращения производства и, следовательно, отсутствия налоговых поступлений. В период 1991-1998 годов вводились в действие отдельные законодательные и нормативно-правовые акты в

области налоговой политики и налогового администрирования. Однако итоги функционирования налоговой системы показали невозможность формирования полноценного бюджета за счет налоговых поступлений.[3]

Данный этап характеризуется следующими особенностями. Налоговая система в указанный период основывалась прежде всего на Законе «Об основах налоговой системы Республики Таджикистан», принятом Верховным Советом Республики в начале 1992 года. В том же году были приняты Законы, регулирующие основные виды налогов: "О налоге на прибыль предприятий и организаций", "О налоге на добавленную стоимость", "Об акцизах", "О подоходном налоге с граждан Республики Таджикистан, иностранных граждан и лиц без гражданства", "О налогах на имущество физических лиц", "О налоге с продаж" и "О плате за землю".

Проведем краткую характеристику первого этапа становления налоговой системы РТ.

Статья 18 Закона о налоговой системе РТ закрепляла виды налогов, действующих на территории Республики Таджикистан. В соответствии с текстом этой статьи, «в Республике Таджикистан действуют: 1) республиканские налоги, по которым размеры ставок, объекты налогообложения, перечень плательщиков и методов обложения, а также порядок зачисления в бюджеты разных уровней и во внебюджетные фонды определяются законодательными актами РТ. Республиканские налоги взимаются на всей территории РТ по единым ставкам; 2) местные налоги, устанавливаемые решениями органов государственной власти областей, городов и районов в соответствии с законодательными актами РТ».

Говоря об учете налогоплательщиков в рассматриваемый период, необходимо отметить статью 4 Закона об основах налоговой системы, в соответствии с которой «налогоплательщик подлежит в обязательном порядке постановке на учет в государственных налоговых органах. Банки и другие кредитные учреждения открывают расчетные и иные счета налогоплательщикам только при предъявлении документа, подтверждающего его постановку на учет в налоговом органе и в пятидневный срок сообщают в этот орган об открытии указанных счетов. За невыполнение указанных требований на руководителей и главных бухгалтеров и других кредитных учреждений налагаются административные штрафы в размере месячного должностного оклада». Как видно, данная законодательная норма является декларативной, закрепляющей лишь обязанность налогоплательщика встать на учет в налоговых органах; кроме того, за невыполнение данной обязанности рассматриваемая норма устанавливает меру ответственности (санкцию) в виде штрафа. Указанная обязанность закрепляется также в ч. 1 ст. 11 Закона об основах налоговой системы. Больше в тексте Закона упоминаний об учете налогоплательщиков не содержится.

На этом этапе в Таджикистане имелись следующие налоговые платежи:

1. Республиканские налоги: а) НДС; б) акцизы; в) налог на прибыль банков; г) налог на прибыль от страховой деятельности; д) налог с биржевой деятельности; е) налог на операции с ценными бумагами; ж) таможенная пошлина и другие таможенные доходы; з) отчисления на воспроизводство минерально-сырьевой базы, зачисляемые в специальный внебюджетный фонд РТ; и) платежи за пользование природными ресурсами (кроме воды и леса); к) налог на прибыль предприятий; л) подоходный налог с физических лиц; м) налог с владельцев транспортных средств и других самоходных машин и механизмов; н) налоги зачисляемые на специальные бюджетные счета и служащие источниками финансирования дорожных работ, в соответствии с Законом Республики Таджикистан «О дорожном фонде» (отчисления от доходов по эксплуатации автомобильного транспорта; налог на пользователей автомобильных дорог; налог на приобретение автотранспортных средств); о) отчисления во внебюджетный фонд ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций в соответствии с Законом Республики Таджикистан «О фонде ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций»; п) государственная пошлина; р) налог с имущества, переходящего в порядке наследования и дарения; с) лесной доход; т) плата за воду, забираемую промышленными предприятиями из водохозяйственных систем; у) налог на имущество физических лиц; ф) налог на имущество предприятий; х) земельный налог; ц) сбор за выдачу свидетельств о государственной регистрации предприятий и организаций; ч) сбор за выдачу разрешения на открытие и продление срока деятельности в РТ представительств иностранных фирм, банков и других организаций; ш) плата (сбор) за патент на занятие предпринимателем определенным видом деятельности без образования юридического лица; щ) сбор за выдачу паспорта гражданина РТ, диплома об окончании вуза, среднего специального учебного заведения РТ, диплома о присвоении ученой степени, учебного заведения в РТ; ы) сборы Государственных автомобильных инспекций; э) сбор за выдачу лицензий на провоз товаров через границу (лицензионный сбор); ю) патентные пошлины за предоставление исключительного права на использование изобретений в соответствии с выдаваемым патентом; я) пробирная пошлина (сбор за анализ и клеймение изделий из драгоценных металлов); я1) сбор за проверку, клеймение и экспертизу мер и измерительных приборов; я2) налог на доходы физических лиц от денежных вложений во вклады в банки, другие кредитно-финансовые учреждения, в акции, облигации и другие ценные бумаги; я3) лицензионный сбор за право розничной торговли пивом, вино-водочными и другими алкогольными, табачными изделиями; я4) различные штрафы и санкции в соответствии с законодательством РТ.

Разграничение поступлений республиканских налогов между республиканским и местным бюджетами

подробно регламентируется ч. 2–10 ст. 19 Закона об основах налоговой системы РТ.

2. Местные налоги: а) налог на строительство объектов производственного назначения в курортной зоне; б) курортный сбор; в) сбор на право торговли, в том числе на колхозных рынках (кроме торговли пивом, вино-водочными, другими алкогольными, табачными изделиями); г) целевые сборы с граждан и предприятий, учреждений, организаций независимо от их организационно-правовых форм на содержание (местной) милиции, на благоустройство территории; д) налог на рекламу. е) сбор с владельцев собак; ж) лицензионный сбор за право проведения местных лотерей; з) сбор за выдачу ордера на квартиру или за выделение земельного участка под строительство индивидуального жилья, дачного домика или гаража; и) сбор за право проведения кино и телесъемок; к) сбор за открытие игорного бизнеса; л) налог на скот, находящийся в собственности и на содержании физических лиц; м) налог на содержание общественного городского пассажирского транспорта (кроме маршрутного такси и такси).

Разграничение поступлений республиканских налогов между бюджетами подробно регламентируется ч. 2–3 ст. 20 Закона об основах налоговой системы РТ.

Таким образом, на первом этапе были предприняты очень важные шаги по созданию новой налоговой системы Республики Таджикистан, функционирующей в условиях рыночной экономики. Хотя налоговое законодательство исследуемого периода, как мы показали, не было лишено существенных недостатков, оно не только положило начало, но и применялось вплоть до вступления в силу первого Налогового кодекса РТ (1999 г.). Законодательные основы были заложены, но учитывая отсутствие практического опыта налогового администрирования, Закон «Об основах налоговой системы Республики Таджикистан» не соответствовал в полной мере требованиям, предъявляемым развивающейся в условиях рынка экономической системой страны. Это послужило причиной разработки и принятия нового нормативно-правового акта, регламентирующего отношения в налоговой сфере.

Вторым этапом налоговой реформы стало введение в действие с 1 января 1999 года Налогового кодекса, в основу которого были положены зарубежные схемы и модели налогообложения. НК 1999 г. установил принципы построения и функционирования налоговой системы, порядок ввода, изменения и отмены налогов, определил правовое положение налогоплательщиков, налоговых агентов и других участников налоговых отношений, установил положения по определению объектов налогообложения, исполнению налоговых обязательств, привлечению к ответственности за налоговые правонарушения. Целью создания Налогового кодекса являлось воздействие через такой экономический инструмент, как "налоги", на развитие производства, усиление экономической интеграции, избежание двойного налогообложения и др.

На данном этапе НК РТ 1999 г. регламентировал общие положения налоговой системы Республики Таджикистан, перечень действующих налогов и сборов, порядок их введения, исчисления, взимания и отмены, а также весь комплекс взаимоотношений государства с налогоплательщиками и их агентами. С введением этого законодательного документа был осуществлен системный и комплексный пересмотр всей системы налогообложения Республики Таджикистан.[4] Налоговый кодекс 1999 года осуществил эволюционное преобразование налоговой системы путем устранения выявленных в ходе ее функционирования недостатков и перекосов.

В соответствии с НК 1999 года были введены 15 общегосударственных и 3 местных налога. Поступления от общегосударственных налогов распределялись между республиканским и местным бюджетами, а также государственными фондами. Платежи по местным налогам поступали в соответствующие местные бюджеты.

По общегосударственным налогам порядок налогообложения, включая определение налогоплательщиков, объектов налогообложения, налоговой базы, налоговых ставок, налоговых льгот и сборов, устанавливался непосредственно Налоговым кодексом. По местным налогам и сборам в Налоговом кодексе 1999 года прописаны общие для всех органов местного самоуправления принципы налогообложения, обеспечивающие единый налоговый правопорядок в Республике Таджикистан. В соответствии с НК РТ 1999 г., органы местного самоуправления должны были устанавливать соответственно налоги и сборы на уровне областей, районов и городов республиканского подчинения, изменять их ставки, принимать решения о приостановлении налоговых льгот и т.д.

Была изменена процедура уплаты налогов, согласно которой налоговая инспекция сначала выставляет требование об уплате налога, а уже затем в законодательном порядке при неуплате налога могут применяться финансовые и административные санкции к неплательщикам.

Налоговым законодательством установлена очередность погашения задолженности перед бюджетом: в первую очередь погашаются начисленные проценты, во вторую - начисленные штрафы и в последнюю - начисленные суммы налогов.

Таким образом, в течение второго этапа формирования налоговой системы в Республике Таджикистан, также как и в большинстве стран СНГ, сложилась двухуровневая налоговая система. Первый уровень - общегосударственные налоги, которые включают:[5]

подходный налог с физических лиц, налог на прибыль юридических лиц, налог на добавленную стоимость, акцизы, социальные взносы, земельный налог, налоги на недропользователей; налог на имущество предприятий; налог с владельцев транспортных средств, налог на пользователей автомобильных дорог; налог, уплачиваемый субъектами малого предпринимательства по упрощенной системе; налог с продаж (хлопковолокна и алюминия); таможенные пошлины и другие таможенные платежи; государственную пошлину; единый налог для дехканских (фермерских) хозяйств.

Второй уровень - местные налоги областей, городов, районов, поселков. В числе местных налогов выделяются: налог с розничных продаж; налог на недвижимое имущество физических лиц; налог для содержания общественного пассажирского транспорта.

Как показал пятилетний опыт, установленные НК РТ 1999 года налоги, сборы и отчисления не обеспечивали тот уровень централизации средств, который позволил бы финансировать необходимые государственные расходы и поддерживать приемлемый дефицит бюджета.

В новом НК РТ, принятом в 2004 году, нашли свое отражение большинство из вышеназванных направлений.

В общем за период действия НК РТ 1999 года выявилась необходимость снижать ставки тех налогов, которые ложатся бременем на товаропроизводителей, добиваясь при этом улучшения их администрирования, ликвидации льгот и различного рода отсрочек.

Несомненно, что всем указанным процессам должна сопутствовать целенаправленная государственная политика по повышению налоговой грамотности, формированию налоговой культуры населения и налогоплательщиков.

Изменения в экономике РТ, произошедшие с момента принятия в силу НК 1999 года, обусловили необходимость систематизации всех положений и норм о налогах и других обязательных платежах в бюджет, регулирующих налоговые отношения в республике. Поэтому возник вопрос о разработке и принятии нового Налогового кодекса.

Нынешний (третий) этап – это этап совершенствования налоговой системы, рационализации структуры налоговых органов, ее адаптации к складывающимся условиям экономического развития, а также международным торгово-экономическим отношениям.

Основным направлением современной налоговой реформы в Республике Таджикистан является снижение налогового бремени для всех участников воспроизводственного процесса. Обеспечение приемлемых для налогоплательщика условий налогообложения будет способствовать созданию благоприятных условий для развития предпринимательства и расширения на этой основе налогооблагаемой базы, что одновременно должно обеспечить бюджет достаточными финансовыми ресурсами для реализации важнейших социально-экономических задач.

В соответствии со ст. 6 нового Налогового кодекса с 1 января 2005 года в Республике Таджикистан действуют 17 видов налогов (вместо 18 ранее существовавших), которые состоят из 14 видов общегосударственных налогов и 3-х видов местных налогов. Ниже приведены две сравнительные таблицы нововведенных налогов и ранее существовавших налогов.

При определении сферы действия налогового законодательства (налогового кодекса) обязательного упоминания требует вопрос о соотношении налогового законодательства (налогового кодекса) с таможенным законодательством (таможенным кодексом), поскольку большинство таможенных платежей по своей природе близки к налоговым платежам. По данному вопросу часть 3 статьи 1 НК устанавливает, что взимание таможенной пошлины и иных таможенных платежей регулируется прежде всего нормами таможенного законодательства, а также Кодексом и иными нормативными правовыми актами.[6]

Кроме того, следует отметить, что в законодательстве Таджикистана закреплена норма о регулировании взимания государственной пошлины Законом Республики Таджикистан «О государственной пошлине», а иных обязательных платежей в бюджет, не определенных Кодексом, - законодательством об иных обязательных платежах. Вопрос о структуре налогового законодательства является одним из основополагающих и имеет достаточно большое значение для правоприменителей, поскольку характеризует объем нормативных правовых предписаний, которые необходимо изучить и в последствии применять (соблюдать) на практике. Всякий налогоплательщик заинтересован в существовании меньшего количества правовых актов и отсутствии в них отсылочных норм к иному законодательству.

Интересно, что в НК РТ вопрос разграничения установления норм, регулирующих налоговые отношения налоговым и неналоговым законодательством решен не как обычно путем закрепления в Кодексе нормы о запрете установления в неналоговом законодательстве норм, регулирующих налоговые отношения, а путем перечисления вопросов, связанных с налогообложением, которые могут быть включены в неналоговое законодательство (часть 7 статьи 2 НК РТ).

В НК Республики Таджикистан указание на то, что налог на добавленную стоимость и акциз являются косвенными, делается не в Общей части, а в соответствующих главах Особенной части Кодекса. НК

Российской Федерации не содержит указания на косвенные налоги. Налоговое обязательство является базовым понятием при построении налоговой системы государства, наиболее ярко характеризующим правовую природу налогообложения. Налоговое законодательство исследуемых государств дает определение налоговому обязательству как обязанности налогоплательщика (иного обязанного лица) при наличии обстоятельств, установленных национальным налоговым законодательством, уплатить определенный налог, сбор. Поскольку обязанность по уплате налогов, сборов является основной обязанностью налогоплательщиков, налоговое законодательство сравниваемых государств, как правило, четко регламентирует порядок исполнения этой обязанности, а также устанавливает соответствующие меры и способы, предназначенные для обеспечения своевременного выполнения плательщиками налогового обязательства в полном объеме. Следует отметить, что НК Российской Федерации не использует термин «налоговое обязательство», а оперирует непосредственно содержанием данного понятия – «обязанность по уплате налога или сбора». Наиболее емкое определение понятия «налоговое обязательство» содержит НК Республики Казахстан, в соответствии с которым налоговым обязательством является обязательство налогоплательщика перед государством, возникающее в соответствии с налоговым законодательством, в силу которого налогоплательщик обязан встать на регистрационный учет в налоговом органе, определять объекты налогообложения и объекты, связанные с налогообложением, исчислять налоги и другие обязательные платежи в бюджет, составлять налоговую отчетность, представлять ее в установленные сроки и уплачивать налоги и другие обязательные платежи в бюджет. То есть, данным Кодексом помимо основной обязанности налогоплательщика по уплате налогов и иных обязательных платежей в бюджет к налоговому обязательству отнесены и иные действия, непосредственно с этой обязанностью связанные и направленные на ее исполнение. Отличительной особенностью понятия «налоговое обязательство», приведенного в НК Республики Таджикистан является то, что к обязанности плательщика, составляющей налоговое обязательство, данный акт относит уплату не только налогов, но и начисленных штрафов и процентов.

Программа социально-экономических реформ Правительства РТ, которая началась в 1996 г., включала политику, нацеленную на усиление финансово-бюджетного регулирования, реформирование налоговой системы и государственных расходов и переход к неинфляционному финансированию бюджетного дефицита. В частности, целевые государственные фонды, такие, как Фонд социальной защиты и Дорожный фонд, были включены в Республиканский бюджет, в 1996 г. было создано Казначейство, а в 1999 г. был принят Налоговый кодекс. Новый Налоговый кодекс был принят в 2004 г., а Закон о государственных финансах - в 2002 г. В течение 2000-2004 гг. была проведена реформа системы бюджетного управления. Налоговый комитет и Таможенный комитет были объединены в одно учреждение - Министерство по государственным доходам и сборам.

Каждый налог в системе финансово-налоговых отношений выполняет определенную функцию и имеет конкретную характеристику. Однако в совокупности они взаимосвязаны и представляют целостную систему налоговых отношений. Представляется, что при существующем ограниченном внешнем финансировании Правительство должно стремиться к увеличению государственных доходов в процентном соотношении от ВВП. Доходная часть бюджета в Таджикистане в процентном соотношении от ВВП - все еще одна из самых низких среди стран с переходной экономикой, которое составляет всего лишь -30,4%.

Налоговые органы сталкиваются с проблемами взимания налогов с быстро растущего неформального сектора. Необходимо отметить также существующие для малого и среднего предпринимательства чрезмерные административные трудности (такие, как многократные проверки и сложные системы регистрации) заставляют бизнес уходить в теневую экономику или вообще отказываться от него. Очевидно, что дальнейший прогресс в этой области зависит от упрощения налогового режима, расширения основы налогообложения, усовершенствования налогового управления, борьбы с коррупцией и создания в целом благоприятной институциональной среды для того, чтобы стимулировать переход теневой экономики в официальный сектор.

Налоговый Кодекс Республики Таджикистан 2005 года имеет потенциал для улучшения делового климата в стране через сочетание мер снижения ставок подоходного налога, упрощение административных процедур и повышение уровня осведомленности налогоплательщиков относительно системы налогового управления. Как ожидается, административное бремя для налогоплательщиков уменьшится благодаря объединению многочисленных проверок в одно заранее запланированное по времени посещение, упрощению процедур по уплате налогов, созданию компьютеризированной системы учета поступления налогов, передаче функции сбора налогов налоговым органам в обход местных органов власти, и путем реализации других мер, направленных на борьбу с коррупцией и сокращение потерь.

Упрощая Налоговый кодекс, Министерство по доходам и сборам может сосредоточить свое внимание на повышении эффективности собираемости налогов с больших предприятий, чьи налоговые выплаты составляют 80% всех доходов от сбора налогов и налогов с физических лиц.

Налоговая система Республики Таджикистан должна быть оптимизирована таким образом, чтобы отдельные виды налогов, особенно прямые, не теряли сути экономического регулятора и были направлены на достижение равновесия между фискальной и регулирующей функциями. Требуется также совершенствования системы и самих налоговых органов, что предопределяет необходимость анализа и обобщения накопленного опыта, учета практики налоговой деятельности стран СНГ с целью построения рациональной структуры, способной к эффективному решению поставленных государством задач. Несомненно, что всем указанным процессам должна сопутствовать целенаправленная государственная политика по повышению налоговой грамотности, формированию налоговой культуры населения и налогоплательщиков.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Александров В.И. Подходный налог с населения. /под ред. Г.П.Марьяхила. – М.: Госфиниздат, 1946. с. 13.
2. Алексеенко М.М. Взгляд на развитие учения о налоге. Харьков, 1870. с. 48.
3. Бобоев М.Р., Мамбеталиев Н.Т., Тютюрюков Н.Н. Налоги и налогообложение в СНГ: Учебное пособие /Под ред. А.П.Починка, Л.П.Павловой. – М.: Финансы и статистика, 2004. – с. 124.
4. Бобоев М.Р., Мамбеталиев Н.Т., Машрапов Х.М. Становление и развитие налоговой системы Республики Таджикистан // Налоговый вестник. № 11. 2001. с. 25.
5. Налоговый кодекс Республики Таджикистан (Ахбори Маджлиси Оли Республики Таджикистан, 1998 г).
6. Налоговый кодекс Республики Таджикистан от 03 ноября 2004 года, № 1207.

#### ОСОБЕННОСТИ СТАНОВЛЕНИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

В данной статье авторами рассмотрены особенности становления и совершенствования налоговой системы в Республике Таджикистан. Налоговая система Республики Таджикистан должна быть оптимизирована таким образом, чтобы отдельные виды налогов, особенно прямые, не теряли сути экономического регулятора и были направлены на достижение равновесия между фискальной и регулирующей функциями.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** налоговая система Республики Таджикистан, налоговые органы, виды налогов, проблемы взимания налогов

#### FEATURES OF FORMATION AND PERFECTION OF TAX SYSTEM IN REPUBLIC TAJIKISTAN

In given article authors consider features of formation and perfection of tax system in Republic Tajikistan. The tax system of Republic Tajikistan should be optimized so that separate types of tax, especially direct, didn't lose an essence of an economic regulator and have been directed on balance achievement between fiscal and regulating functions.

**KEY WORDS:** tax system of Republic Tajikistan, tax departments, types of tax, problems of collection of taxes

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *И.А.Маликов* - кандидат экономических наук, преподаватель кафедры финансы и кредит в АПК ТАУ  
*У.Ш.Шаронов* – кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой экономики АПК Таджикского аграрного университета  
*З.Раджабов* - ассистент кафедры информационной кибернетики Таджикского аграрного университета

#### ОБЩИЕ, ОСОБЕННЫЕ И ЕДИНИЧНЫЕ УСЛОВИЯ РАЗВИТИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО РЫНКА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

*Б.Ф. Мираватова*

Худжандский государственный университет им. Б. Гафурова

Республика Таджикистан находится на переходном этапе к рынку, что, в свою очередь, означает, что и функции рынка также имеют переходный характер. Это положение во многом правомерно и для потребительского рынка, как самостоятельной экономической категории в системе общественного воспроизводства. Функции, которые выполняет потребительский рынок, в целом совпадают с функциями, присущими рынку как системы хозяйственных связей, однако имеются и отличия, которые обусловлены экономическим назначением потребительских благ, а также социально-экономической ситуацией в той или иной стране.

В ходе экономических преобразований в Республике Таджикистан наиболее широкое, разностороннее и неоднозначное развитие получил, в первую очередь, потребительский рынок. Именно на этом рынке наиболее явно проявились позитивные и негативные моменты и противоречия переходной экономики. После распада СССР в Республике Таджикистан сложились сложные условия, характеризующиеся экономической нестабильностью, резким спадом производства и высокими темпами

инфляции. В структуре ВВП удельный вес реального сектора экономики уменьшился с 74,2% в 1991 г. до 47,3% в 2009г., и наоборот, удельный вес непродовольственных отраслей увеличился с 25,8% в 1991г. до 52,7% в 2009г.[1].

Формирование и развитие потребительского рынка необходимо рассматривать в разрезе трех аспектов: количественном, качественном и социально-экономическом, каждый из которых имеет свои принципы формирования и формы проявления. Если количественный аспект характеризует насыщение текущей потребности и создание запасов потребительских товаров, то качественный аспект предполагает обеспечение оптимального ассортимента потребительских товаров, их безопасности и экологической чистоты. В свою очередь, социально-экономический аспект заключается в создании экономических условий различными социально-экономическими группами населения для достаточного доступа к потребительским товарам по их количеству, ассортименту и качеству.

Для Республики Таджикистан сегодня очень важно провести оценку реальных потребностей граждан Таджикистана в основных жизненно важных продуктах питания, возможности производства и запасов и их рыночного распределения, то есть оценить ситуацию в социально значимом секторе потребительского сектора, который в условиях высокого уровня бедности становится важным элементом воспроизводства человеческого капитала и обеспечения продовольственной безопасности. Международная практика показывает, что страна сохраняет свою независимость в насыщении продовольственного рынка, если доля импорта во внутреннем потреблении не превышает 25%. Однако в Таджикистане потребление населением основных потребительских товаров в основном удовлетворяется за счет импорта, который имеет тенденцию к росту. Так, например, удельный вес импорта продовольствия в общем объеме импорта в последние годы превысил удельный вес экспорта продовольствия в общем объеме экспорта почти в 4 раза.

Статистика последних лет показывает, что в стране усилилась деформация семейного бюджета населения - сократился объем потребления не только непродовольственных товаров, но и продуктов питания при достаточно высокой насыщенности рынка потребительскими товарами. На этом фоне из года в год увеличивается имущественная дифференциация населения, формируется сложная социальная ситуация в обществе, криминализируется рынок.

Практика переходного периода показала, что потребительский рынок был исходным пунктом становления рыночных отношений и формирования системы рынков, и в современной экономической системе переходного периода центральное место принадлежит именно потребительскому рынку, который через механизм обратной связи влияет на другие виды рынков.

Потребительскому рынку присущи все основные свойства и механизмы действия рыночной системы. Поэтому с точки зрения предмета экономической теории важно выделить общие, особенные и единичные условия его развития. Наличие объективных общих закономерностей, хотя и предопределяет порядок развития общественных и социально-экономических процессов в переходной экономике, но не отменяет особенное и единичное поведение субъектов рынка в противоречивых ситуациях. Следовательно, организационное построение модели потребительского рынка базируется на реализации стратегии социально-экономических преобразований в стране с учетом определения особенностей и приоритетов развития.

Наряду с такими факторами, как технологический уровень производства и обеспечение свободного и гармоничного развития каждого человека, образующих конкурентоспособность экономики развитых рыночных стран, немаловажными факторами, влияющими на специфику потребительского рынка в переходных экономиках, выступают ликвидация проблемы бедности, сокращение безработицы и повышение качества жизни населения.

В современных условиях именно влияние последних из указанных факторов определяет специфику экономических отношений на потребительском рынке, и именно эти факторы могут свести на нет наблюдаемые сегодня в странах переходной экономики процессы экономического роста, хотя и во многих странах – безинвестиционного.[2] Такая ситуация, в свою очередь, определяет достаточно сложную и порой неудовлетворительную конъюнктурную ситуацию на потребительском рынке Республики Таджикистан.[3]

Можно уверенно утверждать, что потребительский рынок - это ядро всей рыночной системы, которое определяет ее эффективность и развитие во времени и пространстве. Именно этот рынок «завершает» движение товара и дает оценку их производителям.

На начальном этапе исследования потребительского рынка важно точно определить общую характеристику изучаемого явления, что позволит в дальнейшем выявить особенные и единичные условия развития. На наш взгляд, общая характерная черта функционирования потребительского рынка определяется системой социально-экономических и организационных отношений по поводу производства, распределения, обмена и реализации потребительских товаров, а также возможностей социально-экономического обеспечения жизнедеятельности отдельных социальных групп и слоев населения в переходный период.

Опыт «реформ» в странах бывшего СССР, Восточной Европы и Китая позволяет сделать некоторые общие выводы относительно содержания, этапов и моделей трансформации бывших «социалистических»

экономик. В переходной экономике все ее закономерности действуют лишь в той мере, в какой экономика является переходной и обратно - экономика является переходной в той мере, в какой действуют ее специфические закономерности. Ответ на вопрос, куда осуществляется переход, предопределен, с одной стороны, общими условиями и тенденциями развития мирового хозяйства, а с другой стороны, собственными закономерностями трансформации общества.

В теории переходной экономики в определении конечного пункта «перехода» как поливариантного выделяют три основные тенденции:[4]

- 1) постепенное умирание (как естественное, так и искусственное) «государственного социализма»;
- 2) генезис отношений постклассического мирового капиталистического хозяйства (монополистической рыночной экономики основанной на частнокорпоративной собственности);
- 3) наличие тенденции социализации (возрастания роли общественных, групповых, общенациональных и интернациональных ценностей и регуляторов в детерминации экономического поведения) и гуманизации общественно-экономической жизни как фундаментальной предпосылки любых современных трансформационных процессов.

Если первая тенденция характеризует устойчивое, но постепенно отмирающее присутствие в переходной экономике закономерностей прошлого, а вторая тенденция показывает широкий спектр моделей по шкалам «развитости» переходных стран, меры регулируемости, социализации экономики и демократизации общества и т.п. То третья тенденция определяет всемирный (в пространстве) и общецивилизационный (во времени) процесс социализации и гуманизации, ставший наиболее интенсивным в начале третьего тысячелетия.

Таким образом, потребительский рынок также развивается исходя из выделенных тенденций и в рамках следующих моделей стран переходной экономики:

Во-первых, это модель корпоративно - рыночного реформирования «государственного социализма». Эта модель возникла как исторически первая и обсуждается в литературе как чуть ли не единственный пример успешного, с экономической точки зрения, преобразования системы (Китай, Вьетнам).

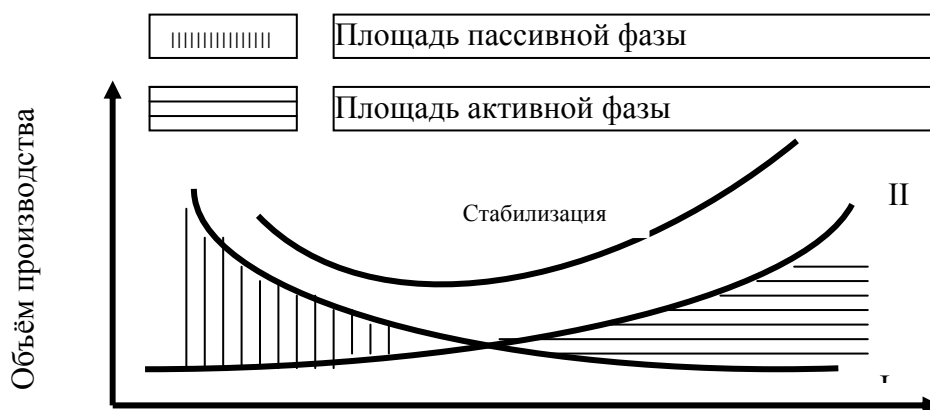
Во-вторых, это «государственно - корпоративная» модель. Эта модель трансформации предполагает не реформирование «государственного социализма», а его демонтаж и выход с самого начала на траекторию рыночной эволюции.

И, наконец, в-третьих, это либерально-корпоративная модель. В зависимости от того, насколько структура экономики, менталитет граждан, традиции и институциональная среда приспособлены для либерально-рыночных реформ, а также от господствующих методов преобразований, эта модель может сопровождаться более или менее глубоким и продолжительным трансформационным кризисом. При определенной стабильности институционально-политической системы эта модель характеризуется относительно неглубокой стагнацией, а при неблагоприятных социально-экономических факторах она может приводить к такому же обвату, как и более жесткие модели.

Главный вывод, который вытекает из положений теории переходной экономики состоит в том, что дальнейшее развитие транзитных стран в современных условиях может быть лишь в тесной взаимосвязи с мировым сообществом. Страны переходной экономики находятся в замкнутом кругу: для выхода из кризиса нужны дополнительные ресурсы, а чтобы их получить, нужно преодолеть кризис.

Рисунок 1

### Теоретическая модель структурной перестройки





Теоретически в структурной перестройке переходного периода можно выделить две основные фазы - пассивную и активную.

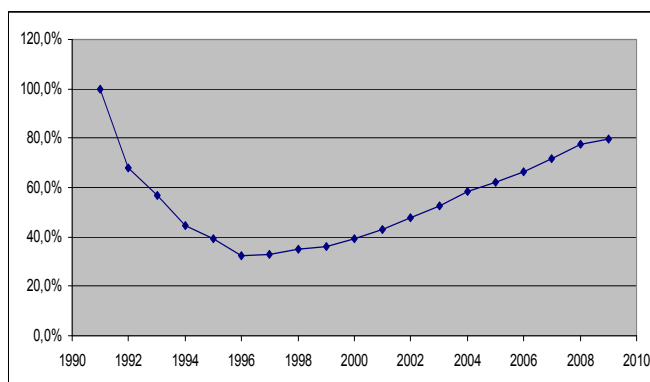
I — кривая спада неэффективного производства; II — кривая подъема нового эффективного производства

Рисунки 1 и 2 показывают, что реальная динамика ВВП, подтверждаемая статистическими наблюдениями в странах переходной экономики, в том числе в Республике Таджикистан, соответствует данной теоретической модели и показывает устойчивую тенденцию, где во всех этих странах наблюдалось снижение ВВП в первые годы преобразований с последующим переломом тенденции в сторону повышения, с одновременным процессом открытия экономических систем внешнему рынку.

В 1996 г. объем ВВП республики составлял 32,5% от уровня 1991 г. и в 2009 году все еще не удалось достичь 1991 года.

Рисунок 2

Темпы изменения ВВП Республики Таджикистан, % к 1991 году



Как показывают данные таблицы 1, если страны переходной экономики постсоветского пространства обладают относительно открытыми торговыми режимами в отношении других стран мира, однако важный вывод, который можно сделать при анализе переходных и открытых экономик состоит в том, что в них слабо представлены институциональные реформы в потребительском секторе экономики, особенно, что касается темпов роста реальной заработной платы. Складывается впечатление, что в условиях переходной экономики потребительский рынок формируется сам по себе и не испытывает влияния внутренних и внешних факторов. Однако, на наш взгляд, это не совсем так. На потребительском рынке переплетаются интересы населения и производителей конечной продукции потребительского назначения и именно на нем реализуется большая часть ВВП переходных стран. По своему назначению этот рынок выполняет многогранные функции жизнеобеспечения населения и поэтому в этом плане велико его социальное значение. В тоже время, это и механизм обратного стимулирующего воздействия потребительского рынка на весь комплекс отраслей экономики и на социально-политическую ситуацию в обществе.

Такой подход, на наш взгляд, очень важен для исследования ситуации на потребительском рынке Республики Таджикистан, где наблюдается высокий уровень дифференциации доходов, который, несомненно, препятствует развитию эффективного спроса. Например, по мнению А.М.Рахимова в Республике Таджикистан «коэффициент эластичности спроса и предложения хотя и имеет тенденцию к повышению, но он пока меньше единицы, значит, спрос и предложение не являются стимулирующими факторами развития экономики».[5] В целом рыночные преобразования привели к существенной дифференциации доходов в обществе. Уровень бедности вначале рыночных преобразований достиг самого критического значения (96%), хотя в последние годы имеет тенденцию к определенному снижению (67%), а 10 % населения владеет 90% общественного богатства страны.[6]

Таблица 1

Основные макроэкономические показатели постсоветских государств в начале реформ (1995г.)

Типы реформ страны	Дефицит бюджета в % к ВВП	Средне мес. темпы, прироста	Удельный вес негос. сектора, % в числ. в произв. занятых ВВП	Средне мес темпы инфл, %	Средне мес темпы пад ВП, %	Темпы прироста ВВП, %	Средн. з/п USD	Темпы прироста реалн. З/п 1993-1995гг., %
«Первая волна» радикальных реформ								

Эстония	1,0	1,8	60,0–65,0	2,1	0,7	6,0	192,7	11,1
Латвия	-1,6	-1,4	58,0–60,0	1,7	-0,2	1,0	182,4	8,5
Литва	-1,0	4,0	61,5–65,0	2,6	0,0	5,0	117,4	6,9
<b>«Вторая волна» реформ</b>								
Молдова	-2,6	3,2	61,1–30,0	1,8	0,5	-3,0	29,5	-22,9
Киргизия	-10,3	7,4	65,2–60,0	2,3	0,4	-6,2	34,2	-12,2
Армения	-9,0	8,3	45,4–45,0	2,3	-0,3	5,2	16,3	6,2
Грузия	-6,0	-1,8	36,3–60,0	3,8	-1,0	-5,0	5,0	
<b>Непоследовательные реформы</b>								
Казахстан	-5,0	3,2	37,0–25,0	4,0	1,5	-8,9	80,0	-6,5
Россия	-3,7	8,0	61,2–65,0	7,2	2,6	-4,4	112,9	-16,8
Азербайджан	-1,3	9,2	34,6–25,0	5,2	0,4	-17,2	12,7	-37,6
Узбекистан	-4,0	9,3	63,2–60,0	7,6	3,1	-0,5	34,1	-9,4
<b>Типы реформ страны</b>	<b>Дефицит бюджета в % к ВВП</b>	<b>Средне мес. темпы, прироста</b>	<b>Удельный вес негос. сектора, % в числ. в произв. занятых ВВП</b>	<b>Средне мес темпы инфл., %</b>	<b>Средне мес темпы пад. ВП, %</b>	<b>Темпы прироста ВВП, %</b>	<b>Средн. э/п USD</b>	<b>Темпы прироста реалн. Зп 1993–1995гг., %</b>
<b>Медленные реформы</b>								
Украина	-8,1	9,7	29,8–50,0	9,0	4,3	-12,0	48,8	-13,5
Белоруссия	-4,0	17,8	35,9–15,0	10,8	2,5	-16,0	62,3	-22,0
Туркменистан	-1,1	9,3	49,4–18,0	30,6	10,6	-7,5	20,0	-53,5
Таджикистан	-6,4	25,5	48,6–15,0	27,8	19,3	-12,4	10,2	-38,6
<b>В среднем по группам стран:</b>								
«Первая волна» радикальных реформ	-0,5	1,5	59,8–63,3	2,1	-0,3	4,0	164,2	8,8
«Вторая волна» реформ	-7,0	4,3	52,0–48,8	2,6	-0,1	-2,3	21,3	-9,6
Непоследовательные реформы	-3,5	7,4	49,0–43,8	6,0	-1,9	-7,8	59,9	-17,6
Медленные реформы	-4,9	15,6	40,9–24,5	19,6	9,2	-12,0	35,3	-31,9

Можно выделить следующие общие условия функционирования и развития потребительского рынка:

- реализация части валового национального продукта, предназначенного для удовлетворения индивидуальных и коллективных потребностей населения (общества и государства), посредством которого возмещаются затраты на производство и обращение и тем самым обеспечивается нормальный ход воспроизводственного процесса;

- экономическое стимулирование роста производства, повышение его эффективности, побуждающее производителей создавать пользующиеся спросом потребительские блага наилучшего качества;

- доведение товаров через механизм товарного обращения до конечных потребителей.

Однако в силу специфики перехода, например, Республики Таджикистан к рыночным механизмам хозяйствования, динамика изменений отечественного потребительского рынка говорит о необходимости адаптации зарубежного опыта и использования инновационных механизмов его развития с целью соблюдения конкурентных условий хозяйствования и построения высокоэффективной экономики, направленной на конечного потребителя.

Особенные условия развития потребительского рынка состоят в том, что они учитывают особенности текущего периода социально-экономического развития: состояние экономики, роль государственных институтов управления рынком, шкалу общественных приоритетов, уровень развития материальных и духовных потребностей населения и т.д. Вместе с тем они должны включать и универсальные правила управленческой деятельности, независимо от текущих особенностей.

Следовательно, функционирование потребительского рынка это сложный механизм взаимодействия социальных, экономических, правовых, административных, политических и других факторов.

В тоже время, управление потребительским рынком в современных условиях хозяйствования позволяет регулировать два типа отношений: конкурирующих между собой хозяйствующих субъектов, а также этих субъектов с поставщиками сырья, материалов, иных ресурсов и потребителями продукции (товаров, работ, услуг). Эти отношения регулируются многими законами. Кроме того, в определенных случаях

в отношении конкуренции и взаимоотношений с потребителями продукции вмешивается государство в лице органов законодательной, судебной и исполнительной власти. Возникает необходимость «привязки» законодательства к типу потребительского рынка, изучения его жизненных циклов, продукции, товаров-заменителей, товарных групп, изучение географических границ рынка и формирование инновационных моделей хозяйствования, позволяющих эффективно контролировать деятельность торговых и сбытовых предприятий в отношении предоставления продукции или услуг конечному потребителю.

Таким образом, потребительский рынок - это есть совокупность экономических отношений производства и обмена товаров при помощи денег, это механизм взаимодействия покупателей и продавцов, отношения спроса и предложения. Можно согласиться с существующей в экономической литературе точке зрения, что «рынок - это совокупность сделок, актов купли-продажи товаров и услуг».[7] Однако его единичные условия функционирования и развития связаны с тем, что рынок потребительских товаров - это рынок товаров широкого потребления, который формируется в результате следующих мер:[8]

- путем развития предпринимательства в сфере производства и сбыта продовольственных и непродовольственных товаров;
- путем поддержания малых и средних предприятий;
- налогового и кредитного стимулирования производства товаров широкого потребления;
- перехода к свободному ценообразованию на большинство товаров и постепенная отмена дотирования убыточных предприятий;
- радикального пересмотра льготного перераспределения товаров широкого потребления.

Особенность потребительского рынка заключается в том, что он представляет собой ту часть товарного рынка, на которой товары (услуги) покупаются для личного пользования. Следовательно, рынок товаров - это еще не потребительский рынок в его широком социально-экономическом значении. Если главная функция товарного рынка - реализация товаров, то на потребительском рынке товар не только реализуется, но и через сложный механизм потребностей и спроса переходит в сферу потребительского производства и потребляется, в результате чего воспроизводится рабочая сила. Можно сделать вывод, что по своему удельному весу и роли в обеспечении жизнедеятельности населения потребительский рынок занимает ведущее место в системе рынков.

Таким образом, многофункциональность потребительского рынка в системе общественного воспроизводства подтверждает правомерность его рассмотрения как самостоятельной экономической категории. Функции, которые выполняет потребительский рынок, в определенной мере совпадают с функциями, присущими рынку в целом, но и отличаются, будучи обусловленными экономическим назначением потребительских благ, а также экономической ситуацией в стране. Недостаточный учет объема потребительского рынка и его влияния на экономическое развитие страны наносит большой ущерб экономике и затрудняет решение стратегических задач в масштабах всего государства. Дело в том, что потребительский рынок состоит из трех основных элементов: рынка продовольственных товаров, рынка непродовольственных товаров и рынка платных услуг, которые, взаимодействуя друг с другом, обеспечивают потребности населения и создают возможности для успешного функционирования экономики в целом.

Поэтому потребительский рынок необходимо рассматривать как совокупность разнонаправленных взаимоотношений между всеми субъектами рынка: товаропроизводителями, посредниками, потребителями, смежными организациями, общественными организациями, государственными структурами и финансово-экономическими институтами. При анализе потребительского рынка необходимо также иметь в виду, что процессы глобализации мировой экономики оказывают непосредственное влияние на его динамику, что предполагает отдельный учет факторов глобализации.

Таким образом, механизм формирования и развития потребительского рынка представляется как взаимодействие объективно действующих факторов, явлений и процессов в сфере производства, распределения, обмена и потребления товаров и услуг. Следовательно, функционирование потребительского рынка определяется следующими связями: между потребностями населения и производством; спросом и предложением на рынке товаров и услуг; дифференциацией доходов и характером потребления; уровнем и структурой потребления; текущим потреблением и накоплением и др.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Таджикистан в цифрах. Статистический сборник. Душанбе, 2010. С.84-85.
2. Страновые исследования проблем экономического роста, в частности в Республике Таджикистан, показали, что в республике наряду с высокими темпами роста, наблюдается преимущественно безинвестиционный экономический рост. См.: Рахимов Р.К. Некоторые вопросы инвестирования экономического роста/Экономика Таджикистана: стратегия развития. – 2003, N1, с.25.
3. Джамшедов М.Д., Хабибов С.Х., Факеров Х.Н. Рынок потребительских товаров Республики Таджикистан. Душанбе, Ирфон. 2003. с. 93-99.

4. Бугалин А.В. Основные модели трансформации экономических систем // Экономическая теория и опыт переходных экономик. Под ред. В.В. Радаева, З.А. Грандберг. М., 1997. с. 52-56.
5. Рахимов А.М. Проблемы повышения конкурентоспособности экономики Республики Таджикистан. - Худжанд, 2004. – с. 204.
6. Хожиматова Х. Р. Формирование предпосылок и развитие социально-ориентированной рыночной экономики в Республике Таджикистан. Автореф. на соискание ученой степени кандидата экономических наук по специальности 08.00.01. – экономическая теория (общая экономическая теория). Душанбе, 2009.
7. Алексеев А.А. Маркетинговые исследования рынка услуг: Учеб. пособие. - СПб: Изд-во СПбУЭФ. 1998. С.25.
8. Аренков И.А. Маркетинговые исследования: основы, теории и методики. Учеб. пособие. - СПб: Изд-во СПбУЭФ. 1998. С.25.

#### **ОБЩИЕ, ОСОБЕННЫЕ И ЕДИНИЧНЫЕ УСЛОВИЯ РАЗВИТИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО РЫНКА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН**

В статье подвергнуто изучению и исследованию воздействию трех факторов при развитии потребительского рынка. Потребительский рынок рассматривается в трех аспектах: количественном, качественном и социально – экономическом. Была сделана попытка глубокого анализа специфических особенностей потребительского рынка в переходный период. Три основные тенденции рыночной экономики в переходный период интерпретировались на той же самой экономической ситуации в Таджикистане. Также в статье были описаны три модели экономики переходного периода, согласно которой развивается потребительский рынок в стране.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** потребительский рынок, развитие потребительского рынка Таджикистана, экономические преобразования, исследование потребительского рынка Таджикистана, переходный период в экономике.

#### **COMMON, PECULIAR AND ISOLATED FACTORS FOR GROWTH AND FUNCTIONING OF THE CONSUMERS' MARKET IN THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN**

The article deals with researching the impact of three factors on developing the consumers' market. The consumers' market is considered in three aspects: quantitative, qualitative and social – economical. An attempt has been made in profound analysis of the peculiar features of the consumers' market in transition period. Three basic tendencies of the market economy in transition period has been interpreted on the same of the economical situation in Tajikistan. At the end of the article three models of transition economics according to which the consumers market develops, have been described.

**KEY WORDS:** the consumer market, development of the consumer market of Tajikistan, economic transformations, research of the consumer market of Tajikistan, a transition period in economy.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Б.Ф. Мироматова* – старший преподаватель кафедры компьютерной технологии Худжандского государственного университета им. Б. Гафурова

## **ПЛАТА ЗА ВОДНЫЕ РЕСУРСЫ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ УСЛУГ**

*Ш.Т. Одинаев*

**Институт экономики сельского хозяйства ТАСХН**

Закон об охране окружающей среды и Водный кодекс содержат положения, требующие применения платы за пользование воды как за природный ресурс, за исключением секторов сельского и лесного хозяйства, это требование еще не было реализовано - например, не была введена плата за забор поверхностных и подземных вод для промышленных процессов. Также не введена плата за использование ресурса без изъятия из обращения, например, в гидроэнергетическом секторе.

В отличие от Таджикистана, во многих странах СНГ, платежи взимаются за забор поверхностных и подземных вод и за использование ресурса без изъятия из обращения.

Определенные формы использования водных ресурсов не снижают качества воды, но платежи уплачиваются за использование водных стоков в различных целях. Ряд стран Новых Независимых Государств внедрили платежи за такие формы водопользования, включая использование водных объектов для транспортировки и производства гидроэлектроэнергии.

Например, плата за водопользование для производства гидроэлектроэнергии основывается на воде, проходящей через турбины, или объеме произведенного электричества. Согласно исследованию ОЭСР по экономическим инструментам в странах ВЕКЦА, проведенному в 2001-2003г.г., в Армении плата за воду для производства энергии равнялась 3 долл. США/1000 м<sup>3</sup>, в Украине она составляла 0,04 долл. США/1000 м<sup>3</sup>, в Грузии - 0,07 долл. США/1000 м<sup>3</sup>. В России, налог в 1999 году варьировался между 0,05 и 0,5 долл. США/МВт произведенной электроэнергии.

Несмотря на то, что это является установленной целью в законах о природных ресурсах в странах СНГ, платежах за пользование или освоение природных ресурсов, включая платежи за воду и за водопользование, только в нескольких случаях предоставляют реальные стимулы для усовершенствованного управления природных ресурсов. Эти платежи служат на практике, прежде всего, для сбора ренты.

Вслед за другими странами СНГ, правительство Таджикистана может внедрить платежи за использование природных ресурсов в экономических секторах, помимо ирригации и лесного хозяйства. Это будет соответствовать требованиям природоохранного законодательства страны. Эти платежи сгенерируют определенные доходы для устойчивого управления водных ресурсов. Они также могут служить определенным стимулом для более рационального использования водных ресурсов в секторах промышленности.

Наилучшим вариантом кажется, будет внедрение платы за использование воды для генерирования гидроэлектроэнергии. Существует значительный потенциал и планы в правительстве Таджикистана по развитию гидроэнергетического сектора и экспорту электроэнергии в соседние страны. Планы в большей степени полагаются на привлечение иностранных инвестиций в энергетический сектор. Если планы будут реализованы, Таджикистан сможет экспортировать большую часть произведенной электроэнергии в соседние страны. Согласно проекту Стратегии развития водного сектора Таджикистана (2006), план следующий:

Производство гидроэлектроэнергии достигнет: в 2010 году, 17.5-18.0 млрд. кВтч; в 2015, 35 млрд. кВтч; в 2020, 57 млрд. кВтч, с завершением Фазы II проекта строительства Рогу некой ГЭС и Даштиджумской ГЭС. Экспортный потенциал увеличится до: в 2010 году, 2-2.5 млрд. кВтч в летний период, в 2015-12 млрд. кВтч; в 2020 - 30 млрд. кВтч.

В настоящее время энергокомпании не платят за водные ресурсы, которые используют, даже, несмотря на то, что они преследуют экономические выгоды при использовании этих природных ресурсов. Большинство гидроэлектростанций используют воду из водохранилищ, находящихся в собственности Министерства мелиорации и водных ресурсов. Некоторые из малых гидроэлектростанций были построены на ирригационных каналах, находящихся в собственности местных департаментов Министерства водных ресурсов. Гидроэлектростанции не платят за предоставляемые водные ресурсы, в то время как ирригационные организации находятся в тяжелом финансовом состоянии.

В свете вышеизложенного, следует обложить генерирование гидроэлектроэнергии платой за водопользование. Внедрение платы:

- а) ответит требованиям природоохранного законодательства Таджикистана;
- в) будет экономически обоснованным, посредством взимания экономической ренты за использование природного ресурса;
- с) будет генерировать доходы для инвестиций в водном секторе, особенно на повышение рациональности водопользования.

Ставку платежа за водопользование следует установить на таком уровне, чтобы она не возложила неприемлемое экономическое бремя на гидроэнергетические компании конечных пользователей электроэнергии. Однако ставки должны быть достаточно высокими, чтобы генерировать средства для осуществления инвестиций в управление природными ресурсами.

Основной целью платежей за водные услуги или платы с водопользователей, является возмещение расходов на оказание услуг питьевого/ирригационного водоснабжения и канализации. В идеале, платы/тарифы должны устанавливаться таким образом, чтобы возмещать инвестиционные расходы в водную инфраструктуру в долгосрочной перспективе, и полностью покрывать текущие (ежегодные) расходы на эксплуатацию и техническое обслуживание инфраструктуры. Это способ обеспечения финансовой устойчивости сектора и физической устойчивости водной инфраструктуры и качества соответствующих услуг. В некоторых странах расходы на инвестиции в водную инфраструктуру покрываются правительствами или муниципалитетами, в то время как расходы на эксплуатацию и техническое обслуживание (ЭиТО) покрываются водопользователями через платежи с водопользователей. Если расходы на ЭиТО покрываются не полностью, инфраструктура будет изнашиваться и, в конечном счете, водные услуги будут ухудшаться.

При правильной структуре, платежи с водопользователей могут также представлять экономические стимулы для более эффективной природоохранной деятельности. Например, если плата за услуги водоснабжения основана на фактическом учтенном потреблении количества воды, это может служить стимулом для экономии воды, потому как прибор учета потребления воды показывает потребителю фактический объем использованной воды и связанные с этим расходы. Это может стимулировать снижение объемов водопользования для уменьшения счета за потребленную воду. В дополнение к уменьшенному давлению на водные ресурсы, такое поведение также может привести к снижению количества сбрасываемых сточных вод.

В Таджикистане, плата за муниципальное водоснабжение уплачивается за нормативное потребление. Фактическое ведение учета потребления применяется редко. Тарифы/платежи для водопользователей ниже, чем необходимо для возмещения затрат на эксплуатацию и техническое обслуживание (ЭиТО) водной инфраструктуры. Ставки тарифа устанавливаются на основе социальных факторов и оценки допустимости, а не на основе расчетов возмещения затрат. Несмотря на то, что тарифы стали больше отражать расходы, а

ситуация в отношении платежей несколько улучшилась за последние несколько лет, тарифы все еще остаются на очень низком уровне для обеспечения достаточных доходов для решения проблем технического обслуживания инфраструктуры.

Цены ниже уровня возмещения затрат способствуют неэкономному потреблению водных ресурсов. Это также приводит к ухудшению водной инфраструктуры и предоставляемых услуг, в то время как потребители становятся менее заинтересованными в оплате услуг, что в свою очередь создает понижающуюся спираль ухудшения и деградации.

В республике часто используется перекрестное субсидирование между группами потребителей. Платы, взимаемые с бытовых потребителей гораздо ниже, чем платы с промышленных предприятий. Косвенные субсидии через цены на коммунальные услуги являются ни объективными, ни действенными вследствие того, что они не представляют стимулов для более рационального использования ресурсов.

Устранение искажения цен на водные услуги через улучшенную дисциплину в оплате за услуги является критическим фактором для реформ в секторе водоснабжения Таджикистана. Реформа должна включать: правоприменение и улучшение сборов платежей, продвижение и установку приборов учета потребления воды и повышение тарифов до уровня возмещения затрат.

Некоторые страны ВЕКЦА, включая Армению, Грузию, Казахстан, Молдову, Украину и Кыргызстан разработали, с международной помощью, Экологические финансовые стратегии (ЭФС) для сектора водоснабжения. ЭФС это стандартизированная методологическая основа, поддерживаемая компьютерной моделью - REA8ГВБЕ - используемая, для того чтобы подготовить реалистичную многолетнюю программу реализации для секторов, требующих больших инвестиций в государственную инфраструктуру. Методология и применяемые инструменты помогают разработать реалистичные, стратегические инвестиционные и финансовые планы для правительств, осуществляющих переход от планируемой на центральном уровне к рыночной экономике. Модель разработана таким образом, чтобы подробно учесть платежеспособность, как на национальном уровне, так и на уровне домохозяйств. Она помогает определить социальные последствия повышения тарифов за водопользование посредством оценки влияния увеличения тарифов на доходы и расходы домохозяйств.

Одним из основных препятствий для достижения финансовой и операционной устойчивости сектора в Таджикистане является отсутствие надлежащего финансового планирования коммунальными водными предприятиями. Отсутствие потенциала в сфере финансового планирования и управления служит немаловажной причиной данной ситуации.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Аминджонов М.А., Пулатов Я.Р. Вопросы управления водными ресурсами и проблемы водохозяйственного комплекса республики // Таджикистан и современный мир. – Душанбе, 2005. - №3(7). – С.53 – 57.
2. Арифов Х.О., Негматуллоев С.Х., Арифова П.Х. О применении международного опыта при водопользовании в бассейне Аральского моря // Экономика Таджикистана: стратегия развития. – Душанбе, 2007. - №2 – С.47 – 58.
3. Баратов Р.Б. Подземные воды – бесценное богатство Таджикистана // Экономика Таджикистана: стратегия развития. – Душанбе, 2002. - №4 – С.103 – 108.
4. Выступление Президента Республики Таджикистан Э. Рахмонова на Международной конференции по региональному сотрудничеству в бассейнах трансграничных рек. Душанбе 30 мая 2005 г.
5. Закон Республики Таджикистан «Об изменениях и дополнениях в налоговом Кодексе Республики Таджикистан» Сборник законов.
6. Исайнов Х.Р. Эколого-экономические проблемы развития мелиорации в сельском хозяйстве. – Душанбе: Ирфон, 2003. - 162 с.
7. Мухаббатов Х.М. Формирование и проблемы использования водных ресурсов Таджикистана // Экономика Таджикистана: стратегия развития. – Душанбе, 2003. - №2 – С.130 – 147.
8. Национальная стратегия развития Республики Таджикистан на период до 2015 года. Душанбе, 2007. с.59.
9. Одинаев Х.А. Развитие водохозяйственного комплекса и проблемы платного водопользования в сельском хозяйстве // Экономика Таджикистана: стратегия развития. – Душанбе, 2003. - №3 – С.1036 – 124.
10. Пириев Д.С. Методические подходы к оценке природно-ресурсного потенциала сельского хозяйства Таджикистана // Доклады Таджикской академии сельскохозяйственных наук. – Душанбе, 2002, - №5-6. – С.83-85.
11. Сарсембеков Т.Т. О социально доступном и экологически безопасном водоснабжении населения в странах Центральной Азии. – Сб. «МФСА: путь к региональному сотрудничеству». – Душанбе, 2003.
12. Тахиров И.Г., Купай Г.Д. Водные ресурсы Республики Таджикистан. – Душанбе, 1998.
13. Указ Президента Республики Таджикистан за №1775 от 30 июня 2006 года «О дополнительных мерах по реорганизации и реформированию сельскохозяйственных организаций».
14. Умаров Д.М., Эффективность использования водных ресурсов в орошаемом земледелии Республике Таджикистан. Автореф. дис. канд. экон. наук – Душанбе, 2007. – С.14-17.

## ПЛАТА ЗА ВОДНЫЕ РЕСУРСЫ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ УСЛУГ

Основной целью платежей за водные услуги или платы с водопользователей, является возмещение расходов на оказание услуг питьевого/иригационного водоснабжения и канализации. В идеале, платы/тарифы должны устанавливаться таким образом, чтобы возмещать инвестиционные расходы в водную инфраструктуру в долгосрочной перспективе, и полностью покрывать текущие (ежегодные) расходы на эксплуатацию и техническое обслуживание инфраструктуры. Это способ обеспечения финансовой устойчивости сектора и физической устойчивости водной инфраструктуры и качества соответствующих услуг.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** водные ресурсы, водные услуги, водная инфраструктура, питьевое/иригационное водоснабжение, техническое обслуживание инфраструктуры, финансовая устойчивость сектора

## THE PAYMENT FOR WATER RESOURCES AND USE OF SERVICES

Main objective of payments for water services or payments from water users, is reimbursement for rendering of services of drinking/irrigational water supply and the water drain. In an ideal, payments/tariffs should be established so that to refund investment expenses in a water infrastructure in long-term prospect, and completely to defray current (annual) expenses on operation and infrastructure maintenance service. It is a way of maintenance of financial stability of sector and physical stability of a water infrastructure and quality of corresponding services.

**KEY WORDS:** water resources, water services, a water infrastructure, drinking/irrigational water supply, infrastructure maintenance service, financial stability of sector

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Ш.Т. Одинаев* – кандидат экономических наук, главный специалист ИЭСХ ТАСХН

## ОСОБЕННОСТИ РЕФОРМИРОВАНИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

*Х.И. Муминов, С.М. Гоибназаров, З.Ш. Холмирзоев, Э. Достиев*  
Институт экономики сельского хозяйства ТАСХН

Обеспечение сбалансированности в развитии отдельных сфер АПК и преодоление сырьевой направленности производства, специализация и кооперация сельского хозяйства в соответствии с природно-экономическими условиями и возможностями рынка, а также оптимальное соотношение в развитии крупного, среднего и мелкого производства, выступают сегодня основными направлениями реформирования АПК Республики Таджикистан. Как показывают отечественные исследования, удельный вес непосредственно сельского хозяйства в общих показателях АПК в среднем за 2004-2006 гг. составляет: в валовой продукции – 33,9%, в основных фондах – 59,7% и в численности работников – 82,2%, а производственная инфраструктура АПК занимает незначительный удельный вес: в валовой продукции – 11,3%, основных фондах – 7,9% и численности работников - 3,5%. Поэтому, в современных условиях выход из затянувшегося кризиса возможен только на основе развития инновационных процессов, направленных на существенную модернизацию агропромышленного производства путем внедрения достижений науки и техники.

Инновационные процессы представляют собой постоянный и непрерывный поток превращения конкретных технических или технологических идей на основе научных разработок в новые технологии или отдельные ее составные части и доведения их до совершенства непосредственно в производстве с целью получения качественно новой продукции. В инновационном процессе участвуют сельскохозяйственные научные и учебные организации, органы управления производством, обслуживающие и внедренческие формирования различных типов, а также сельскохозяйственные товаропроизводители.

Исследования, научно-технические разработки, подготовка к производству сельскохозяйственной продукции, собственно производство, хранение, переработка и реализация товарной продукции АПК представляют собой основные функциональные участки инновационного процесса.

Инновационная деятельность дает ожидаемые от нее положительные результаты только тогда, когда она рационально организована. Причем опыт мирового сообщества доказал, что наиболее результативной эта деятельность становится при ориентации, в основном, на региональные потребности в инновациях. Первоочередной задачей на современном этапе становится формирование республиканской научно-технической политики, создание необходимой инфраструктуры поддержки, механизма стимулирования научно-технической деятельности, формирование социального заказа и создание условий для реализации результатов через рыночные механизмы.

Направления развития инновационных процессов тесно связаны с особенностями конкретного региона, которые отражают характерные природно-экономические условия и сложившуюся структуру производства. Поэтому региональные особенности должны определять приоритетные направления его развития, которые испытывают особую потребность в инновациях.

Обобщение и анализ зарубежного опыта развития инновационных процессов показали следующие

возможности развития на региональном уровне:

- особенность развития инновационных процессов состоит, в первую очередь, в ориентации на профильные отрасли региона, приоритеты его развития, на максимальное использование тех или иных преимуществ региона;

- успешное развитие инновационной деятельности в большинстве стран связано с системой государственной поддержки научно-инновационной сферы АПК;

- важнейшими механизмами стимулирования инновационного развития являются система льготного кредитования, государственное страхование займов, ускоренная амортизация, льготное налогообложение на всех стадиях инновационного цикла.

Анализ деятельности сельскохозяйственных предприятий Республики Таджикистан в дореформенный период и за последние 18 лет показал, что проводимые реформы поставили на грань банкротства почти все сельскохозяйственные предприятия, независимо от форм собственности. Хотя с каждым годом увеличиваются государственное финансирование аграрной сферы экономики и привлечение в нее зарубежных инвестиций, тем не менее обеспечение рынка сельхозпродукцией и другие показатели аграрной отрасли снижаются.

Сегодня необходимо разработать меры по эффективному использованию выделяемых государством средств, предоставлению дехканам приемлемых по срокам и объемам кредитов, лизингу сельскохозяйственной техники, организации малых предприятий по обеспечению дехкан сельскохозяйственной техникой, реализации семян, минеральных удобрений и ядохимикатов, закупке и переработке сельхозпродукции, расширению производства овощей и фруктов с целью удовлетворения внутреннего и внешнего рынков.

Аграрная реформа предполагает разработку эффективных мер по развитию селекционных исследований и обеспечению земледельцев семенным материалом, в частности, хлопчатника и картофеля, защите растений от вредителей и болезней, увеличению поголовья элитного скота, расширению площадей садов, продукция которых идет на экспорт.

В отечественной экономической литературе общепризнано, что сложившаяся система управления АПК Таджикистана построена по вертикально-административному принципу: хозяйства - район - область - республика, а горизонтальные связи между предприятиями и организациями АПК очень слабы. Вместе с тем, основной принцип реформы аграрного сектора состоит в том, чтобы хозяйствам предоставлялась полная свобода в выборе структуры производства, в распоряжении произведенной продукцией, свободного доступа к материально-техническим ресурсам, в пределах своих финансовых возможностей.

Мониторинг процесса реформ в области земельных отношений в Таджикистане показал, что при распределении земельных участков, а также при создании в стране дехканских хозяйств были допущены серьезные недостатки. Одновременно за годы реформ резко сократилось финансирование сельскохозяйственного производства из республиканского бюджета. В целом, основными причинами спада производства в сельском хозяйстве являются, прежде всего, технико-технологическая отсталость и экстенсивная модель производства, резкое снижение культуры земледелия и животноводства.

В создавшейся ситуации важным условием стабилизации положения в АПК и выхода отрасли из кризисного состояния является использование достижений науки и техники. Необходимо существенное повышение инновационной активности на всех уровнях управления, от областного до конкретных сельскохозяйственных товаропроизводителей. Одним из основных факторов успешной деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей должны стать самостоятельное формирование и реализация инновационной стратегии с учетом реального потенциала конкретного сельскохозяйственного предприятия.

Анализ состояния научно-технического потенциала сельского хозяйства республики свидетельствует о том, что сельское хозяйство располагает достаточным научным потенциалом, однако, в сложившихся социально-экономических условиях возникает реальная опасность его разрушения. Идет процесс сокращения финансирования аграрной науки, материально-техническая база исследовательских работ не обновляется, падает престижность научного труда, практически происходит отрыв науки от производства.

Основными источниками финансирования аграрной науки являются государственный бюджет, а также деятельность научно-исследовательских организаций по хозрасчетной тематике. Возможности заключения договоров на научные исследования с предприятиями и организациями ограничены, так как заказчик не имеет возможности их оплатить.

Наиболее важным недостатком проводимых реформ в аграрном секторе стало то обстоятельство, в сельском хозяйстве Таджикистана, реформы, которых коснулись главным образом земли, как фактора общественного производства, в то время как капитал, т.е. вещественный фактор производства не был приватизирован, или - приватизирован не в достаточной мере.

После распада СССР целый ряд обстоятельств способствовали глубокому трансформационному спаду в сельскохозяйственной отрасли, однако, наиболее существенными из них, на наш взгляд, стали:



- либерализация цен и возрастание элементов неопределенности как при планировании производства, так и на товарных рынках;
- упразднение государственной поддержки сельского хозяйства;
- ликвидация действовавшей системы материально-технического снабжения сельского хозяйства и замедления в формировании сети агентов производственно-технического обеспечения сельского хозяйства, функционирующих на рыночных принципах;
- неоправданное отставание в формировании сети закупочных и маркетинговых организаций с целью ускорения реализации сельскохозяйственной продукции;
- неопределенность в формировании системы государственных заказов;
- резкое ухудшение состояния производственной инфраструктуры сельского хозяйства, и прежде всего, дорожно-транспортной сети;
- упадок семеноводства, ухудшение семеноводческой работы и снабжение хозяйств гибридными семенами элитных и репродуктивных сортов;
- ухудшение состояния племенных хозяйств и племенной работы;
- резкое ухудшение состояния селекционно-семеноводческой работы.

К этим обстоятельствам добавилось снижение денежной обеспеченности хозяйств, приведшей к почти полному исчезновению денежных средств и других элементов оборотных средств сельскохозяйственных предприятий, которое имело место вследствие неумело осуществленной денежной реформы 1995 года.

Особенности земельной и аграрной реформы в Таджикистане, как уже было отмечено выше, призваны не только приостановить трансформационный спад, но и самое важное заключается в том, чтобы эти реформы имели своим прямым результатом ускорение темпов развития сельскохозяйственного производства, которое сопровождалось бы устойчивым повышением эффективности этой отрасли. Хотя эти реформы и имеют определенный успех, однако, нуждаются в существенных изменениях для полной реализации потенциала реформ. При этом, как показала практика предшествующих реформ, необходим институциональный прогресс, прежде всего, в осуществлении курса на индивидуализацию земли путем трансформации государственной собственности в частную, в прекращении необоснованных попыток вмешательства государственных органов в деятельность фермерских хозяйств, отмены системы, когда вместе с землей дехкане получают долги реструктуризированных колхозов и совхозов, создание современной и развернутой системы банковского и небанковского кредитования сельскохозяйственных предприятий, особенно частного сектора.

Эффективность аграрной реформы также снижается из-за упадка всей научно-технической инфраструктуры и в особенности, селекционно-семеноводческой и племенной работы. В последние годы в стране не введен ни один устойчивый сорт хлопка-сырца, пшеницы, кукурузы и других сельскохозяйственных культур. Семеноводческие хозяйства пришли в упадок из-за отсутствия государственного финансирования. То же самое относится и к племенным хозяйствам. По этой причине дехканские хозяйства и бизнес-структуры не в состоянии получить и использовать новые, устойчивые в экспериментальных условиях сорта сельскохозяйственных культур.

Все блоки рыночной инфраструктуры в Таджикистане находятся в неразвитом состоянии и, таким образом, негативно влияют на эффективность приватизации в сельском хозяйстве. Речь идет о недостаточном развитии местных товарных рынков, консалтинговых и лизинговых компаний, маркетинговых и логистических служб и т.д. Недостаточно развиты также банковские и небанковские финансовые институты.

В Таджикистане среди новых форм реорганизации колхозов и совхозов преобладают дехканские хозяйства. Их удельный вес в общем числе действующих зарегистрированных юридических лиц в сельском хозяйстве составляет 86,0%, в то время как удельный вес акционерных обществ и кооперативов достигает 8,4%.

#### **Сложившиеся типы хозяйств в структуре сельского хозяйства Республики Таджикистан**

Типы хозяйств	Количество хозяйств в 2008 году	Посевная площадь, га	Доля пашни в %
Акционерные общества	24	32000	3,1
Коллективные и арендные хозяйства	66	68000	8,1
Колхозы	18	104000	11,1
Совхозы	10	61600	6,8
Дехканские (фермерские) хозяйства	26518	449500	40,8
Подсобные хозяйства	228	31250	3,2

Итого	29123	900160	100
Кроме того, личные подсобные хозяйства	550,000	185100	20,1

Источник: Проект оценки сельскохозяйственного сектора Таджикистана. Азиатский банк развития, январь. 2008. Сельское хозяйство Республики Таджикистан. Статистический сборник. Душанбе.-2008.-С.27.

Таким образом, реформирование аграрного сектора должно опираться на значимых конкурентных факторах аграрного производства в современных условиях. С этой точки зрения к постоянным конкурентным факторам в республике относится необходимость выращивания культур на орошении.

Площадь пашни, особенно орошаемой, в Республике Таджикистан ограничена. Горы занимают почти 93% ее территории и только 3,2% составляют сельхозугодия, из которых почти 81% - это сезонные пастбища. В республике лишь 820,0 тыс. га пашни, из которых 737,7 тыс. га – орошаемая, с которой получают 90% ВВП, создаваемого в сельском хозяйстве страны.

По расчетам отечественных ученых в Таджикистане годовой смыв почв на орошаемых полях хлопковых плантаций из-за неправильного полива за вегетационный период составляет до 100 т/га. Если не принять эффективных мер по восстановлению ирригационных и дренажных систем, то в последующие 10-15 лет страна может потерять до 150 тыс. га плодородных земель. Сегодня полезное действие водопользования составляет около 20%, поскольку нет нужного контроля распределения воды.

Отсутствие инновационного подхода в осуществлении аграрной реформы привело к тому, что республика фактически утратила свои позиции на рынке продовольствия, так, например, импорт пшеницы в 2006 г. составил 277,3 тыс. т. (рост против 2004 г. в 2,2 раза); муки – 376,8 тыс. т. (рост в 1,7 раза); сахара – 140,9 тыс. т. (рост в 1,4 раза); макарон – 9,9 тыс. т. (рост 1,6 раза); масла растительного – 50,9 тыс. т. (рост в 1,5 раза); яиц – 10,0 тыс. шт. (рост в 3,2 раза).

Сегодня налоговая система страны не выполняет, не обеспечивает поступления в республиканские и местные бюджеты необходимых денежных средств для поддержки сельскохозяйственного производства, хотя в настоящее время по своему социальному и экономическому значению аграрный сектор республики выдвигается на первый план. Однако в налоговой политике приоритетность этого сектора не учтена. Если рентабельность сельского хозяйства в республике находится на грани отрицательной, то доходность операций в финансовом секторе превышает 100%.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Ашуров И.С. Структурная реформа и реформирование системы управления АПК // Известия Академии наук Республики Таджикистан. Серия: экономика.- 2008.- №1-2.
2. Бочков А.А. Аграрный сектор России: тенденции, реформирование, прогноз развития в посткризисной экономике.– Ростов н/Д: Изд-во Рост. гос. ун-та.- 2005.
3. Гаранькин Н.В. Реформирование землевладения в российской экономике.- М.: Экономика.- 2003.
4. Одинаев Х.А., Одинаев Б.Д. Аграрная реформа и тенденции развития сельского хозяйства Таджикистана // Экономика Таджикистана: стратегия развития. – 2001.- №4. –С. 97-116.
5. Шарипов Зариф. Формирование и развитие рыночных механизмов хозяйствования в АПК Таджикистана. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук.- Душанбе.- 2008.- С.18-27
6. Юсуфов А.М., Оруджева Л.Ш. Реформирование земельных отношений и их экономическое регулирование. // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий.–1999.–№6.–С.19–21.

#### ОСОБЕННОСТИ РЕФОРМИРОВАНИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Обеспечение сбалансированности в развитии отдельных сфер аграрно-промышленного комплекса (АПК) и преодоление сырьевой направленности производства, специализация и кооперация сельского хозяйства в соответствии с природно-экономическими условиями и возможностями рынка, а также оптимальное соотношение в развитии крупного, среднего и мелкого производства, выступают сегодня основными направлениями реформирования аграрно-промышленного комплекса (АПК) Республики Таджикистан. Статья посвящена изучению особенностей реформирования аграрного сектора Республики Таджикистан.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** развитие отдельных сфер аграрно-промышленного комплекса, природно-экономические условия и возможности рынка, производство, реформирование аграрно-промышленного комплекса Республики Таджикистан.

#### FEATURES OF REFORMING OF AGRARIAN SECTOR REPUBLICS TAJIKISTAN

Equation maintenance in development of separate spheres of an agrarian and industrial complex (agrarian and industrial complex) and overcoming of a raw orientation of manufacture, specialization and agriculture cooperation according to natural -economic conditions and market possibilities, and also an optimum parity in development large, average and a small-scale production, act today as the basic directions of reforming of an agrarian and industrial complex Republic Tajikistan (agrarian and industrial complex). Article is devoted studying of features of reforming of agrarian sector of Republic Tajikistan.

**KEY WORDS:** development of separate spheres of an agrarian and industrial complex, the natural -economic conditions and market possibilities, manufacture, reforming of an agrarian and industrial complex of Republic Tajikistan.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *Х.И. Муминов* - соискатель ИЭСХ ТАСХН  
*С.М. Гоибназаров* - соискатель ИЭСХ ТАСХН  
*З.Ш. Холмирзоев* - соискатель ИЭСХ ТАСХН  
*Э.Достиев* – соискатель ИЭСХ ТАСХН

## **ДИНАМИЗМ - ХАРАКТЕРНАЯ ЧЕРТА ЭКОНОМИКИ ТАДЖИКИСТАНА**

*Д.У. Ураков, Дж.У. Урабова*  
**Таджикский национальный университет**

Благодаря конструктивной миротворческой деятельности Президента Республики Таджикистан Эмомали Рахмона в стране удалось обеспечить мир и национальное согласие, открылись широкие перспективы для социально- экономического прогресса, культурного и духовного обновления общества.

В связи с тем, что создана надежная предпосылка для обеспечения динамического развития страны, Правительство Таджикистана признало необходимым разработать Программу развития экономики республики на долгосрочную перспективу.

В свете постановления правительства Республики Таджикистан от 21 июня 2001г. принято постановление «О разработке программы экономического развития Республики Таджикистан на период до 2015год»

Программа экономического развития включает в себя оценку существующей ситуации, в ней обосновываются цели и пути, механизмы и рычаги достижения этих целей.

Практическая реализация стратегии экономического развития республики может быть реализована при разработке новой экономической политики, основанной на конкретных критериях долгосрочного социального экономического развития республики. Такими критериями являются: обеспечение максимальной занятости населения, резкое повышение объема валового внутреннего продукта на душу населения, снижение уровня безработицы до предельного размера, достижения высоких темпов роста производительности общественного труда и инвестиций сельского хозяйства, нехваткой минеральных удобрений (хлопководство), а так же несовершенством управления как в промышленности так и в сельском хозяйстве , конечно и влияние мирового финансового кризиса. Кроме того, на ослабление темпов экономического развития страны (2008-2009г) отрицательно повлияли экономические реформы, которые проводились с ошибками и не дали ожидаемых результатов.

Анализ других макроэкономических слагаемых экономического роста показывает, что наибольшее отставание наблюдается в ведущих отраслях экономики – промышленности и сельского хозяйства. Так, в 2009 году по сравнению с 2005 год объем промышленного производства снизился на 1,7%; с 2006-го 2,5, а с 2008 г на 4%, что свидетельствует об уменьшении объема производства из-за низкого уровня производительности труда, отсталости техники, технологии и несовершенства управления. Однако это временное явление. В основных параметрах социально экономического развития Республики Таджикистан на период до 2015год предусматриваются сравнительно высокие темпы роста валового внутреннего продукта в перспективе: в 2010к2005–10,4,2015к2010–10,8 %.

Стремительный рост таджикской экономики за 2005-2008 годы опирается на прочный фундамент технического прогресса и повышения производительности общественного труда и может превратить эти наброски в реальную действительность.

Примечательным показателем экономического роста Республики являются динамизм валового внутреннего продукта на душу населения за 2003-2008 г. Так, если в 2003 году этот показатель на душу населения составлял 1052,1 сомони, то в 2008 году - 2762,0 (236,7 долл.США) а в 2009 более 1710 сомони (430 долл. США), или по сравнению с 2003 годом вырос в 2,0 раза (2762:1052). Столь высокий темп этого важнейшего аналитического показателя свидетельствует о глубоких качественных сдвигах в структуру ВВП в решении проблемы преодоления бедности в республике, что является одним из стратегических направлений экономической политики Правительства страны.

Исходя из сегодняшнего уровня экономического развития за последние годы можно наблюдать динамический рост, одновременно макроэкономических показателей. (табл.1).

**Макроэкономические показатели Республики Таджикистан**  
**(в процентах если не указано)**

2003	Реальный сектор	Г О Д Ы				
		2005	2006	2007	2008	2009
11,0	1.1. Реальный рост ВВП	6,7	7,0	7,8	7,9	3,9
9,2	1.2. Рост производства промышленной продукции	8,2	9,0	19,5	9,6	6,5
109,0	1.3. Рост валовой продукции сельского хозяйства	127,1	134,1	147,4	142,2	133,0
	1.4. ВВП на душу населения (сомони)					
724,4	1.5. Индекс потребительских цен	1052,1	355,1	1774,1	2427,4	2762
186,0	1.6. Номинальная среднемесячная заработная плата (сомони)	202,6	226,7	275,5	331,7	353,0
44,6	1.7. Уровень безработицы	83,58	116,26	163,27	231,53	284,35
		2,5	1,82	2,13	2,38	2,0

Данные (табл.1) показывают, что за рассматриваемый период после глубокого и системного затяжного экономического кризиса (1992-1997г.г.) наблюдается неуклонный рост макроэкономических показателей, что обеспечивает сравнительно высокий рост важнейшего технико – экономического показателя экономического роста валового внутреннего продукта (ВВП).

Если реальный рост валового внутреннего продукта в 2003 году составлял 11,0%, то в 2005-2008 годы соответственно 7,0; 7,8 и 7,9%, из-за мирового финансового кризиса наблюдается некоторое снижение ВВП-до 39% в 2009 году; что связано с падением промышленного производства до 65% в 2009 году.

На снижение темпов роста ВВП в республике отрицательное влияние оказало резкое падение валовой продукции сельского хозяйства – до 2,2%10,4% по сравнению с 2008 годом в 2008-2009 годы. Последнее связано с изменением погодных условий, недостаточной технической оснащённостью промышленности и другим положительным явлением экономической жизни республики несомненно выступает умеренный рост индекса потребительских цен. На фоне экономического роста, стабильности денежного обращения и невысокого уровня инфляции это свидетельствует об устойчивости социально – экономического развития страны. Ведь канула в лету галопирующая инфляция пожиравшая реальные доходы населения.

Опираясь на достигнутые успехи Таджикистан уверенно шагает в будущее своей социально-ориентированной экономики, которая является характерным признаком динамического экономического роста.

Из данных (табл.1.) видно, что в Республике Таджикистан созданы предпосылки реального повышения номинальной среднемесячной заработной платы. Если этот показатель в 2003 году составлял около 44,6 сомони (14,6), уже в 2005 году – 83,58 сомони, в 2007 году- 163,27, а в 2009 году соответственно - 284,35 сомони (68,6 долл.США). В сравнительно короткий срок достижения такого уровня несомненно являются феноменом экономического развития и предвестником. Понятно, что материальной основой повышения заработной платы является увеличение национального дохода, который в свою очередь зависит от эффективности производства.

В системе экономических показателей, характеризующих динамизм и эффективное функционирование экономики важную роль играет уровень безработицы, вернее проблема вовлечения избыточных трудовых ресурсов в сферу производства.

Безработица – это «лишние люди» которые составляют «порох» общества и их рост чреват непредсказуемыми последствиями. Об этом свидетельствуют как исторические данные, так и современная жизнь в мире. Поэтому правительство Таджикистана принимает все возможные меры, чтобы локализовать масштабы безработицы путем обеспечения людей рабочими местами с помощью ввода в действие промышленных предприятий, развития предпринимательства, расширения сферы землепользования путем развития фермерства, развития бизнеса бытового обслуживания. Принимаемые меры по обеспечению людей рабочими местами дают положительные результаты. Так, если в 2000 году уровень безработицы составлял 2,7% то в 2005 году – 2,1%

Проблема состоит в том, что с развитием технического прогресса как объективной закономерности во всем возникает необходимость, во всем мире идет процесс высвобождения рабочих рук в сфере производства, возникает необходимость трудоустройства людей в других сферах экономики – бытового обслуживания, бизнеса, туризма и сокращения масштабов рабочего дня.

В Республике Таджикистан в перспективе со вводом в действие на полную мощность бездействующих предприятий, строительства новых и пуском гигантов гидроэлектростанции – Рогун, Сангтуда, Зеравшан проблема трудоустройства дееспособного населения будет решена. Все это проблема времени и мы в этом плане имеем богатый опыт со времен СССР как ликвидировать безработицу.

Другая неотложная проблема динамичного развития экономики Таджикистана- это привлечение иностранных инвестиций. Высокие темпы развития экономики, заложенные в Программе, требуют соответствующего роста капитальных вложений и усиления инвестиционной активности предприятий и отраслей народного хозяйства страны. Этот вопрос на нынешнем этапе и в перспективе активизируется тем, что падение инвестиционной активности оказалось наиболее устойчивым симптомом кризисных явлений в экономике республики. Необходимые объемы инвестирования, их потенциальные источники до 2015 года определены, как с точки зрения обеспечения разумных темпов экономического роста, так и с оптимизации нормативного воспроизводства основного капитала и баланса интересов потребления и накопления. При определении политики долгосрочного инвестирования учитывались нынешнее состояние основного капитала, высокая степень износа, необходимость коренной технической модернизации и реконструкции действующего производства.

Инвестиционная политика Республики Таджикистан в долгосрочной перспективе будет осуществляться в направлениях:

- привлечение прямых иностранных инвестиций в реальный сектор экономики и обеспечение на этой основе устойчивого экономического роста;
- использование на цели инвестирования внутренних источников бюджетных средств, накопленных предприятиями и сбережения населения;
- концентрация капитальных вложений на важнейшие проекты и повышение эффективности инвестиционных ресурсов.

В условиях ограниченности внутренних источников инвестирования, с одной стороны, и значительной потребности предприятий в средствах для финансирования инвестиционных программ и проектов, с другой стороны на банки, особенно коммерческие, возлагаются большие надежды и предъявляются повышенные требования по поддержке инвестиционных проектов. В связи с этим в республике будут разработаны механизмы государственного регулирования кредитов банков по долгосрочному кредитованию инвестиционных проектов, приведения процентных ставок на уровень, сопоставимый со средним показателем рентабельности в отраслях реальной экономики с тем, чтобы усилить процесс капитализации банков.

В настоящее время общий объем внутренних инвестиций за счет всех источников финансирования в сопоставимых ценах 2005 года оценивается в сумме 247,6 млн. сомони, с ростом против 2000 года в 3,0 раза, в 2006 - 2010г.г. - 926,2 млн. сомони, в 2011-2015 г.г. – 1122,1 млн. сомони. Иностранные инвестиции уже составляют в 2007-2009 г.г. соответственно – 322; 1030,0; 1753,1 и 20105,0 млн. долларов США за весь период намечается реализация 105 инвестиционных проектов на сумму 3159,4 млн. долларов, за счет притока внешних инвестиций и займов. На долю иностранных инвестиций приходится более 60% общего объема инвестиций.

Вложения за счет внутренних источников составили в экономику страны составили в 2004 г. - 1286,3 млрд. сомони, в 2007г. - 37777,2 в 2008г.- 4608,2, а в 2009 г. – 5453385,4 сомони.

Таким образом, проведенное исследование показало, что по всем параметрам экономика Таджикистана в будущем должна набирать достаточно высокие темпы развития и в перспективе можно ожидать коренных сдвигов не только в количественном, но и в качественном плане. Это свидетельствует о том, что переход к рыночным отношениям и экономические реформы оказали благотворное влияние на перевод предприятий и отраслей народного хозяйства на рельсы рыночной экономики.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Постановление Правительства Республики Таджикистан от 01.03.2004 г., № 86 «О программе экономического развития РТ на период до 2015 г.», 2004.
2. Статистический ежегодник Республики Таджикистан (официальное издание). – Душанбе, 2010.
3. Ураков ДУ., Шарипов Х.Ш. Финансово – кредитные рычаги оздоровления экономики Таджикистана в переходном периоде. Душанбе, «Ирфон», 2003.

#### ДИНАМИЗМ - ХАРАКТЕРНАЯ ЧЕРТА ЭКОНОМИКИ ТАДЖИКИСТАНА

В данной статье рассмотрена Программа Правительства Республики Таджикистан о развитии экономики страны до 2015 года, также подвергнут анализу уровень развития экономики в сельскохозяйственной сфере и в сфере промышленности. Проведенное исследование показало, что по всем параметрам экономика Таджикистана в будущем должна набирать достаточно высокие темпы развития и в перспективе можно ожидать коренных сдвигов не только в количественном, но и в качественном плане. Это свидетельствует о том, что переход к рыночным отношениям и экономические реформы оказали благотворное влияние на перевод предприятий и отраслей народного хозяйства на рельсы рыночной экономики.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** стратегия экономического развития Республики Таджикистан, развитие экономики, инвестиционная политика Республики Таджикистан.

## DYNAMISM - CHARACTERISTIC FEATURE OF ECONOMY OF TAJIKISTAN

In given article the Program of the Government of Republic Tajikistan about development of national economy till 2015 is considered, the economy level of development in agricultural sphere and in industry sphere also is analysed. The conducted research has shown that on all parameters the economy of Tajikistan in the future should type high enough rates of development and in the long term it is possible to expect radical shifts not only in quantitative, but also in the qualitative plan. It testifies that transition to market relations and economic reforms have rendered beneficial influence on transfer of the enterprises and national economy branches on market economy rails.

**KEY WORDS:** strategy of economic development of Republic Tajikistan, economy development, the investment policy of Republic Tajikistan.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ:** *Д.У. Ураков* – доктор экономических наук, профессор кафедры бухгалтерского учета учетно-экономического факультета Таджикского национального университета

*Днс.У. Уракова* – аспирантка кафедры бухгалтерского учета учетно-экономического факультета Таджикского национального университета

## ОПЫТ РЯДА СТРАН ПО ПРИВАТИЗАЦИИ ТРАНСПОРТА

*Шабнам Шокир*

Институт экономики АН РТ

В современной экономике большую роль играет транспорт. Настоящая сфера, в том числе развитие транспорта, является важным условием социального и экономического развития страны, а также повышения продуктивности и развития социального производства и благосостояние, удобства национального экономического комплекса и повышения жизненного уровня всего человечества. Необходимость в перевозке товаров и людей возникла наряду с возникновением человеческого общества.

В связи с развитием человеческого общества и его перехода на новые формации данная необходимость постоянно развивалась.

В связи с этим, транспорт считается одной из важных отраслей, имеющей непосредственную связь с областью материального производства. Еще К. Маркс указывал, что кроме промышленности, сельскохозяйственного производства и производственной промышленности существует еще и четвертая отрасль материального производства, которая также в процессе своего развития проходит различные ступени производства. Развитие ручного и машинного прядильного и ткацкого производства зависит от транспорта, занятого перевозкой людей и товаров.

Транспорт является самостоятельным производителем материальных ценностей, создающим материальные условия и ценностей. Но продукт транспорта является специфическим. Как и в других сферах материального производства, продукт транспорта также создается в естественном материальном виде.[1]

Согласно Оданера и его сотрудников, высказанное в 1996 году, определение приватизации является совокупностью шагов с применением науки и техники по повышению эффективности сфер деятельности в частном секторе, полученной из государственного сектора и нацеленной на повышение государственного благосостояния.

Хартли и Паркер (1991) считают, что главной логической причиной приватизации является то, что потребители, используя научные достижения в частной собственности, включаются в процесс финансовой конкуренции и имеют возможность получить больше прибыли».[2]

Начиная с конца 1980 годов в большинстве государств мира стали принимать программы по реформированию государственного сектора экономики. Данный процесс в разных странах по разным причинам протекал по-разному. Но достижение улучшений в результате реформ и общего благосостояния в государстве, в большинстве стран мира считается наилучшим результатом реформ («Moftram. 1995»).

Начиная с 1980 года приватизация как вид реформы управления превратилась в процесс мирового масштаба.[3] В основном большинство шагов по реформированию нацелены на результаты, и на этой основе важное значение придается нуждам потребителей как результат создания логического баланса между органами благосостояния и казначейства.[4]

В этой связи использование средств рынка для обеспечения условий по повышению согласия между клиентами и обеспечения необходимой возможности для них иметь возможность выбора между разными преимуществами является событием, получившем распространение по всему миру.[5] Приватизация государственной собственности по своему значению также находится в этом ряду. Расширение сфер деятельности и увеличение объемов государственной собственности в 1960-1970 годы находилось под пристальным вниманием государства. Этот процесс в 1980 годы окончательно сформировался и превратился в часть государственной деятельности. В 80-е годы государства значительно сократили свое вмешательство в

общие дела предприятий государственного сектора и больше внимания уделяли частному сектору. В самом начале приватизация государственной собственности происходила в таких странах как Чили, Англия, Новая Зеландия, и только начиная с 1980 годов приватизация превратилась в один из видов реформ мирового масштаба.[6]

В отношении опыта стран в этом направлении имеются относительные данные. Анализ имеющихся данных показывает, что в этом направлении небольшое число стран достигли значительного достижения и на сегодня приватизация государственной собственности нашла значительное распространение в основном в развитых промышленных странах, таких как в Германии, Австралии, Италии, Японии, Канаде, Голландии, Новой Зеландии, Испании, Англии, где встречаются лучшие образцы приватизации государственной собственности. К числу новых стран, включившихся в процесс приватизации государственной собственности относятся Иран, Сингапур, Бразилия и Филиппины.[7]

За 1994 и 1995 годы программа по приватизации государственной собственности как базовая в мировом масштабе, была сбалансированной. Ежегодно в пределах 60 миллиардов долларов[8] приватизировались государственные предприятия стран мира. Предусматривалось, что с 1995 до 2000 годы приватизация государственной собственности будет охватывать более 100 стран мира и доход от приватизированных предприятий будет составлять свыше 200 миллиардов долларов.[9]

**Опыт Англии.** Приватизация государственной собственности в Англии началась еще в 1977 году. Причиной такого шага стали дефицит государственного бюджета, повышение уровня безработицы, распространение проблем по трудоустройству, отсутствие баланса международного рынка по экспорту и импорту товаров, а также другие экономические проблемы государства. В Англии процесс приватизации государственной собственности преследовали проблемы развития, сокращение объемов государственных ссуд и кредитов для фирм и госучреждений, сокращение государственных предприятий за счет их приватизации, сокращение сфер деятельности государства по решению предприятий, усиление основ собственности, призыв работников к участию в приобретении собственности предприятий и ослабление рабочих союзов, которые в то же время являлись основными целями, требующим решения. В результате процесса приватизации государственной собственности расширилась непосредственная продажа акций менеджерам и работникам для создания частного сектора, который служил достижению данной цели.[10]

**Опыт Германии.** (Бывшая Восточная Германия). Среди стран Восточной Европы посткоммунистического периода также начались процессы приобретения свободы и приватизации государственной собственности. Процесс приватизации в Восточной Германии протекал лучше, чем в других странах и приобретенный опыт в этой стране имеет особую важность.

Объединение Западной и Восточной Германии в конце 80-х годов происходило в условиях, когда обе страны развивались примерно в двух противоположностях: один из них развивался на рыночной основе экономики, а второй в государственной системе. Данное событие является уникальным явлением десятилетия.

В Западной и Восточной Германии после долгих переговоров было достигнуто единство мнений по официальным темпам развития. В марте месяце 1990 года была создана организация Терави Индия-Ашполт, который имел целью переносить всю экономику Восточной Германии на рыночные механизмы и планировать переход основ экономики страны в частную собственность. Создание организации Терави Индия-Ашполт, являвшийся крупнейшим поставщиком акций государственных фирм в мире, смог реализовать наиболее важные экономические цели объединенной Германии. Защита занятости и увеличение инвестиций были задачами, определенными законом, как приоритетные для организации Терави Индия-Ашполт.

**Опыт Франции.** Дефицит капитала, избыток рабочих сил, тотальная власть финансового кризиса в государственных предприятиях, особенно во французских банках, были основными факторами способствующими пересмотру дальнейших путей экономического развития и перехода в путь рыночной экономики. В 1986 году Франция официально начала путь приватизации государственной собственности. Было объявлено о продаже в частные руки 65 акционерных государственных фирм, в которых были заняты работой около 800 тысяч рабочих. Основными целями программы по приватизации были увеличение доли собственности акционеров, улучшение финансового положения государства – расширение рынка капитала, повышение занятости населения и усиление конкурентоспособности всей промышленной продукции посредством всеобщей непосредственной продажи акций и назначения частных лиц управленцами собственности.

Во Франции, как и в Англии, перед тем как принимать решение по приватизации государственной собственности, был разработан закон, который в последующем был утвержден парламентом.

Главными достижениями данного закона является создание перечня государственных предприятий, предусмотренных для приватизации принятие государственной программы по приватизации, изучение вопросов, вытекающих из занятости населения, оценки объемов государственного богатства, реконструкции

финансовой структуры, управление фирмами и обеспечение баланса участия в доле собственности предприятий.

Приватизация в целом как механизм по сокращению объемов государственного сектора, а также как механизм по улучшению экономического состояния государства имеет огромное значение. В разные страны процесс приватизации государственной собственности проходил по-разному, но везде в странах приватизации придавали важное значение. В то же время, приватизация не является лишь техническим вопросом, нацеленным на передачу борозд управления в частные руки для устранения недостатков, допущенных в государственном секторе.

В целом приватизация является важным политическим вопросом, вооруженной собственной продуманной идеологией. Подводя итоги данной работы, можно заключить следующее:

Первое, приватизация является распространенным явлением современной экономики стран и механизмом по сокращению доли государственного участия в пользу частного сектора, работающего во благо государства. Вместе с тем, при реализации программы по приватизации должны учитываться национальные интересы и возможности, возможности частного сектора, их коммерческая история и экономические условия в стране и только на этой основе выяснить способность получить пользу от приватизации.

В случае с позитивным ответом на данный вопрос, необходимо предпринимать следующие шаги для ее реализации и разработать соответствующую программу.

Даже при условии получения пользы от приватизации государственной собственности, необходимо принятие государственной программы, координация процесса приватизации со стороны государства. Без государственного управления приватизация может превратиться в угоду национальных олигархических кругов и «разбазариванием» государственной собственности и капитала. Других результатов от такой приватизации собственности ожидать нельзя.

Небольшое государство, реализовавшее программу по приватизации государственной собственности в огромных масштабах, может получить пользу лишь в том случае, если данное государство владеет мощью и нацелено решительно. Лишь в условиях сильного государственного сектора можно с пользой реализовать программу по приватизации государственной собственности.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. К.Маркс, Ф.Эншельс. Сочинения, второе издание, т.26, часть 1, с. 422.
2. Журнал «Приватизация и ее последствия», доктор Аббоси Мунаввариён, Тегеранский Университет, Издательство Государственное управление, №53-54.
3. Dawking – 1995; Kaal and Collins/ 1995; Bennington 1997.
4. Smith 1991.
5. Mottram 1995 Osborne and qacble 1992.
6. Dawking – 1995; Kaal and Collins/ 1995; Bennington 1997.
7. 1369. Rawakwo, 2001. Bennington et al 1997; Younis 1996.
8. Soand Shin 1995.
9. The economist 1995.
10. Мировые железные дороги - «Word janes».
11. Перевод доктора Аббоси Мунаввариён. Тегеранский Университет.
12. Абдугаффора Рауфова. Транспорт в системе производства, перевод Хасанли – Мехродж Шарифов, Издательство «Ирфон», 1988.
13. Кристан Олл. «Приватизация», Дарддон Куйман и Дж.А.Илэсин, Управление государственных органов, перевод Аббоси Мунаввариён, Тегеранский Университет. 1991.

#### ОПЫТ НЕКОТОРЫХ СТРАН ПО ПРИВАТИЗАЦИИ ТРАНСПОРТА

В статье дается определение приватизации, рассматриваются результаты и опыты приватизации в некоторых странах. Автор на примере нескольких западных стран выявляет процесс приватизации транспорта, анализирует их опыты в этом секторе. В заключении подчеркивается, что лишь при наличии сильного и дисциплинированного государства можно достичь успеха в приватизационном секторе.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** опыт, приватизация, транспорт, западные страны, государство, сектор.

#### EXPERIENCE OF SOME COUNTRIES ON PRIVATIZATION OF TRANSPORT

The article defines the notion of privatization, reviews the results and experiences of privatization in some countries. The author, relying on the examples of several western countries, shows the process of transport privatization and analyzes their experiences in this sector. In conclusion, it is underlined that only due to existence of a strong and disciplined state it is possible to achieve success in privatization sector.

**KEY WORDS:** experience, privatization, transport, western countries, state, sector.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Шабнам Шозир* - аспирантка Института экономики Академии наук Республики Таджикистан.



## ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЩЕСТВО И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ИСЛАМСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ИРАН

*Фараджуллох Ахмади*

Таджикский национальный университет

Вопросы становления и развития новых направлений в научной, социально-экономической и культурной жизни современного общества с применением информационных технологий в современной науке чаще всего подвергаются анализу и интерпретации ученых современности, что представляется весьма актуальным и своевременным. Общеизвестно, что мир находится на пороге глобального изменения и такое изменение связано с тем, что новое информационное общество приходит на смену индустриальному обществу, технологии информационного общества все более и более проникают во все области деятельности человека, особенно в экономику, промышленность, социальную и культурную жизнь, что и ускоряет процессы глобализации и интеграции мировой экономики и мирового сообщества. Именно поэтому чаще применяются понятия типа «мир становится информационным», «столетие информации».

В настоящее время информационные и коммуникационные технологии, в первую очередь обеспечивающие развитие Информационного общества, постоянно совершенствуются и регулярный рост разнообразия и сложности систем предоставляют широчайшие возможности для их широчайшего использования в реальной жизни. Переход от независимо работающих, географически разобщенных систем к системам, связанным надежными и производительными сетями передачи данных уже, фактически, произошел. Возможность представления информации в цифровом виде привела к существенному прорыву в области обработки и хранения информации. В связи с этим в данный момент первостепенной важности становится вопрос об информационном наполнении мировых системных ресурсов, их влияния на развитие экономики и изменение внутреннего валового продукта, стандарты реализации информационной технологии и их составные компоненты, а также развития этого процесса в разных странах мира.

**Информационные стандарты.** Наиболее совершенным стандартом, который применяется при сравнении и определении уровня реализации информационной технологии в разных странах является Международный стандарт информационного общества (ISI), представленный Всемирным Банком. По определению Всемирного Банка данный стандарт имеет 33 составных оценочных компонентов для определения доступности информационной технологии населению, а также охват информационной технологии в различных областях общественной жизни (ISI –2002). Все оценочные компоненты данного стандарта классифицируются на 4 платформы.

А. Компьютерная платформа; Б. Платформа Интернета; В. Коммуникационная платформа; Г. Социальная платформа.

По вышеназванным оценочным платформам страны мира классифицируются на 5 нижеследующих групп:

Первая группа – группа «скайтеров – конькобежцев» (Skaters), которые по сравнению с другими странами преуспевают в реализации информационной технологии в области экономики и двигаются быстрыми темпами. Странам данной группы удалось создавать благополучные условия для развития всех четырех платформ – компьютерная платформа, платформа Интернета, коммуникационная и социальная платформы. К таким странам можно отнести Швецию, Норвегию, Финляндию, США, Данию, Великобританию, Швейцарию, Сингапур, Австралию, Голландию, Японию, Канаду, Германию, Австрию, Гонконг. В этих странах отрасли информационной и коммуникационной технологии являются частной собственностью и благодаря прозрачной конкуренции доступность к ним является эффективным и плодотворным.

Вторая группа стран под названием «Striders» (шагающие вперед) включает те страны, которые идут большими, устойчивыми и уверенными шагами вперед по пути эффективной реализации информационной технологии и инновации всех сфер социально-экономической жизни общества. Данная группа стран реализуют специальные программы по повышению эффективности информационной технологии во всех сферах социальной жизни в целом и в отрасли экономики в частности. К таким странам относятся Ирландия, Франция, Италия, Израиль, Испания, Португалия, Греция. В последние десятилетия эти страны предпринимают конкретные шаги по реструктуризации отрасли информационной, коммуникационной технологии и экономике.

Третья группа стран в данном направлении называется «Sprinters» (Спринтеры), которые, находясь в пространстве информационного и коммуникационного взаимоотношения и взаимобмена других предыдущих стран чувствуют необходимость перехода к информационной экономике и информационного общества в целом. Исходя из этого данная группа стран экстренным образом предпринимают конкретные шаги и стараются сглаживать неровные плоскости на данном пути и постепенно входят в эту сферу. К этим

странам можно отнести такие страны, как Объединенные арабские эмираты, Венгрия, Польша, Аргентина, Болгария, Румыния, Костарика, Панама, Южноафриканская Республика, Венесуэла, Российская Федерация, Турция и Эквадор.

Вышеназванные страны, которые относятся ко всем вышеперечисленным группам, составляют одну треть стран мира. Четвертая группа стран под названием «Strollers» (Бродяги – страны, не разработавшие программы и не определившие конкретное направление развития инновационной технологии и коммуникаций. В условиях этой группы стран отсутствуют или частично отсутствуют возможности расширенной реализации и доступности информационной технологии и коммуникаций на уровне всего общества, которые требуют большого объема материальных и финансовых затрат. К таким странам относятся Саудовская Аравия, Бразилия, Колумбия, Таиланд, Филиппины, Перу, Иордан, Египет, Китайская Народная Республика, Индия и Пакистан. Здесь необходимо отметить, что Китай и Индия в последнее время вкладывают большие инвестиционные средства в целях создания информационного общества, однако сложности перехода информационной технологии в частную собственность и отсутствия прозрачной и рациональной конкуренции создают определенные затруднения в данном направлении.

Пятая группа стран под названием «Starters» (Начинающие) представляет те страны, которые предпринимают свои первые шаги реализации инновационной технологии и коммуникаций в области экономики и общественной жизни в целом. Если считать, что около 55 стран мира в данный момент создают свое информационное общество, то остальные 150 стран мира находятся у порога информационного общества. В этих странах еще не созданы необходимые условия в целях реализации информационной и коммуникационной технологий. Данная группа стран составляет более 20% всего мирового сообщества, 4% мирового внутреннего валового продукта и их вклад в мировую информационную и коммуникационную технологии составляет 1%. Отставание этой группы стран от тех 4 групп образует значимый вакуум или пустоту в мировом цифровом сообществе. К тем 55 странам, которые входят в 4 первые группы относится 97% мировой ВВП, 99% информационной и цифровой технологии, что представляет весьма большой разрыв между этими странами.[1]

**Некоторые другие показатели.** Наряду с этим, современное мировое сообщество ставит определенные ключевые требования к цифровой и информационной технологии, как пригодность к повсеместному использованию, независимость, стандартизованность, и, прежде всего, доступность, это далеко неполный список требований для того, чтобы цифровая технология получила широкое распространение во всех областях жизни общества. Для этого потребуются огромные совместные усилия в проведении научных исследований, а также разработке новых стандартов и технологий, организации демонстрационных мероприятий и мероприятий по освоению и внедрению этой технологии. Ниже рассмотрим некоторые критерии, через которые можно выявить определенные стороны расширения и реализации информационной и коммуникационной технологий в современном мире. К ним можно отнести нижеследующие: вклад информационной технологии в повышение ВВП, подушное распределение информационной и коммуникационной технологий на население страны, количество установленных компьютеров, Интернет и электронное пространство, коэффициент использования телекоммуникации.

**Вклад информационной технологии в повышение ВВП.** Вклад информационной и цифровой технологии в повышении внутреннего валового продукта составляет за 1993 год 5/5%, за 2001 год 7/6, что указывает на повышение вклада данной технологии в ВВП и по сравнению в 1993 годом повысился на 2%. Среди всех передовых стран число которых достигает до 10 Новая Зеландия занимает лидирующее место. Хотя некоторые страны входят в первые четыре группы стран, внедряющих информационную и цифровую технологию, в определенной степени не имеют развитую экономику, как Чехия, Колумбия.

Конечно в данном списке в общем количестве стран Азии, тихоокеанских стран и стран Восточной Европы преобладают сравнительно страны Западной Европы, а также страны Латинской Америки преобладают в общем количестве стран Северной Америки. Исходя из этого можно сделать вывод о том, что внедрение информационной и цифровой технологии не всегда может свидетельствовать об экономическом и социальном благополучии в стране, хотя она может стать важным средством дальнейшего процветания. Среди десяти ведущих стран очень четко прослеживается продвижение экономики, в том числе ВВП за 1999–2001 гг.

В Исламской Республике Иран данные показатели незначительны и можно сказать, что за 2000–2003 гг. вклад информационной и цифровой технологии составляет 5, что соответствует к 2 или 2/4%. Следует отметить, что вышеприведенные показатели стали еще падать после 2001 года, что было связано с резким сокращением финансирования компьютерной отрасли в 2000 году, а также изменениями в экономике Ирана. Этот факт также свидетельствует о том, что вклад в отрасли цифровой и информационной технологий в Иране до сих пор остается незначительным и оставляет желать лучшего.

**Подушное распределение информационной и коммуникационной технологий на население страны.** Согласно статистическим данным WITSA по подушному распределению информационной и

коммуникационной технологий на население страны впереди идут опять те передовые страны мира, которые развиты как в экономическом, так и в технологическом плане. Среди ведущих стран в данном направлении основное место занимает Швеция и для этих стран высокий показатель по данному вопросу достигает к 2001 году 395 долларов США. Согласно статистическим данным эти цифры в Малайзии достигают 242 долларов США, в Турции 143 долларов США и в Египте 37 долларов США. В Иране к 2000 году эта цифра достигла до 20 долларов США, а в 2003 году достигла 41,7 долларов США, что по сравнению с другими странами является очень низким показателем.

**Количество установленных компьютеров.** В современном обществе очень трудно представить какие-то продвижения в отрасли науки, экономики, культуры и социальной жизни без компьютерной технологии. Компьютер также внедряется даже в хозяйственной жизни и в домашних условиях людей, что представляется весьма обычным явлением. Интересный факт то, что в 1993 году до 55% американских семей имели дома персональный компьютер, а в 2001 году данная цифра сократилась до 20%. Наоборот японцы стали больше использовать у себя дома персональные компьютеры соответственно 11/9 и ни одна развитая страна не имеет такие достижения в использовании персональных компьютеров как Япония.

Американцы занимают первое место по обучению в области компьютерной технологии. В данном направлении также американцам принадлежал 42% в 1993 году от общего количества образовательных сделок в компьютерной технологии по всему миру и данное число в 2001 году достигло 44%. От общего количества вышеуказанной сделки с 1993 по 2001 году 2% принадлежит Китаю и 4% англичанам.

За этот период (1993–2001 гг.) количество компьютеров в странах Азии и Тихоокеанского пространства стало в 6 раз больше, в странах Ближнего Востока и Африки стало в 5 раз больше. Данное число, несомненно свидетельствует о продвижении и эффективном внедрении информационной и цифровой технологии.

Приблизительно каждый 4-й персональный компьютер установлен дома у граждан США, Японии, Китая, Великобритании, Канады, Бразилии и Италии. К этим странам приближаются Индия и Сингапур, что за восемь лет также достигли определенных показателей.

В Исламской Республике Иран приблизительно из 100 человек 7 человек имеют персональный компьютер, что составляет 0,13% от всего количества персональных компьютеров в мире и находится в списке стран после Объединения Арабских Эмиратов и Малайзии, соответственно у них эти цифры составляют 13,5 и 12,6.

**Интернет и электронное пространство.** Во второй половине 90-х годов XX века деятельность и разные виды работ в области информационной технологии развивались в два раза больше и быстрее. Любость и заинтересованность к Интернету стали поводом того, что продажа оборудования персональных компьютеров возросла в несколько раз больше, что стало поводом больших инвестиционных вложений в данную отрасль. Рынок информационной и цифровой технологии также был наполнен миллиардами американских долларов за такой короткий период, что весьма трудно сравнить с наплывом финансовых средств других торгово-экономических отраслей в мире. Следует отметить, что на рынке Интернет услуг основные и ведущие места занимали северные страны. Из 10 ведущих стран на рынке Интернет услуг 8 стран находятся в Северной Америке и в Западной Европе. Северная Америка является самым большим рынком сбыта электронной технологии и в два раза больше экспортирует электронную технику по схеме взаимодействия «B2B» и весь экспорт схемы взаимодействия «B2C» принадлежит Северной Америке. Во многих других странах возросли инвестиции в этих отраслях. Например, инвестиция в данные направления в Тайване за этот период возрос до 38% и 31 %.

Количество пользователей Интернет услуг в Исламской Республике Иран сравнительно меньше, чем в Турции и Малайзии. В последние годы Иран в данном направлении обошел Объединенные Арабские Эмираты, Египта, и показатели немного улучшились.

**Коэффициент использования телекоммуникаций.** Использование телекоммуникаций также является одним из показателей внедрения информационной технологии в экономике. По данным ИТУ данный показатель выявляется в результате определения распределенных телефонных линий (номеров) к общему количеству населения страны. Этот показатель сравнительно больше в Объединенных Арабских Эмиратах, чем в Иране, который почти на одном уровне с Египтом, где в 2001 году ими были сделаны значимые сдвиги. В общем, данный показатель возрос в течение восьми лет, начиная с 1993 по 2001 году в исследуемых странах в следующем порядке: в Малайзии 46%, в Турции 77%, в Эмиратах 38,2%, в Египте 78,2%, в Иране 13,9%.

Также существуют данные о том, что до 1990 года Иран по предоставлению телефонных услуг уступив Турции, Малайзии, Эмиратам находился впереди Египта, что после 90-х годов XX века Иран уступил и Египту в этой отрасли. Финансирование данной отрасли в Иране было выше, чем в других исследуемых странах до 90-х годов и в процентном соотношении они выглядят в следующем порядке: Исламская Республика Иран -13,9%, Египет -11,9%, Малайзия -7,6%, Турция -8,1%, Объединенные Арабские Эмираты -4,6%, что представляется весьма парадоксальным.

Взгляд на достижения мирового сообщества в области инновационной и коммуникационной технологий и их внедрение Исламской Республики Иран.

А – Мировое сообщество.[2] Исследования показывают, что в скором будущем экономическому росту человечества будут способствовать определенные факторы, которые являются неизбежными требованиями мирового сообщества. Одним из этих факторов несомненно является внедрение инновационной и коммуникационной технологии в экономике. Также можно перечислить нижеследующие факторы:

- необходимая стандартизация жизненных условий посредством жестких политических рычагов;
- улучшение политики в области мировой экономики;
- расширение торговли и инвестиций;
- расширение частной собственности в мировой экономике;
- расширение информационной и коммуникационной технологий;
- становление единых режимов и единых налаженных систем;
- развитие инновационной технологии как внутри стран, так и на международном уровне.

Б – Исламская Республика Иран.[3]

В Исламской Республике Иран приведенные данные по оценке состояния общественной жизни за последние 20 лет, (1464–1484 г.) прежде всего основываются на трех факторах: 1. надежды и достижения на пути идеального общества; 2. реальное экономическое, социальное состояние всего общества; 3. влияние международных и региональных изменений на развитие общества. Соответственно на выявленные данные необходимо смотреть с точки зрения трех типов перспективного видения на будущее в целом. К ним можно отнести такие типы видения как пассивный, активный и проактивный[4] взгляды.

Следует особо подчеркнуть, что приоритетность информационных технологий для Исламской Республики Иран, как и для других стран мира на современном этапе формулируется как стратегическая цель перехода страны к информационному обществу. В связи с этим возникает необходимость создания эффективной сбалансированной экономики, ориентированной на внутреннее потребление и экспорт информационных технологий и услуг, базирующийся на принципах четкого разделения сфер ответственности и принципов деятельности экономики и государства. Именно в этом и заключается гармоничное вхождение страны в мировую постиндустриальную экономику на основе кооперации создание информационной прозрачности, преодоление информационного неравенства и равноправное вхождение граждан нашей страны в глобальное информационное общество, с правом свободного доступа к информации и с правом на защиту персональной информации.

Также необходимо разработать и выполнить комплекс задач по созданию и совершенствованию законодательной базы отрасли информационной и коммуникационной технологий, которые соответствуют новым реалиям информационного общества. В частности существует необходимость срочного приведения ряда законодательных актов в соответствие с международными правовыми документами. Также необходимо пересмотреть вопросы лицензирования услуг и сертификации продуктов в области информационных технологий.

Предоставление возможности частному сектору может играть жизненно важную роль в разработке информационных и коммуникационных сетей в информационном обществе. Пока задача создания перспективной, прозрачной политики и нормативной базы, необходимой для информационного общества в Исламской Республике Иран, лежит на правительстве страны. Здесь очень важно иметь в виду, что правила и процедуры, имеющие отношение к информационной технологии, должны соответствовать коренным изменениям в экономических сделках, с учетом принципов эффективного партнерства между государственным и частным сектором, а также прозрачности и технологической нейтральности.

В Иране начиная со времен распространения третьего поколения информационно-коммуникационной технологии на основе 124 статьи закона о распространении информационно-коммуникационной технологии были предприняты определенные шаги со стороны частного сектора, однако дальнейшее развитие в этом направлении оставляет желать лучшего (Созмони мудирияти барномарезии кишвар, 1384). Перспективным нам кажется проводить преобразования в секторе информационной технологии и процессов управления, которые могут вовлечь широкий диапазон организаций гражданского общества и могут способствовать установлению постоянного диалога между государственными органами и частным сектором. Наиболее важным является выполнение задачи стимулирования обучения и образования информационно-коммуникационной технологии, а также доступа к новой экономике как одной из основных задач международного сообщества с использованием информационно-коммуникационной технологии. Обеспечение эффективной кадровой политики также является приоритетным направлением в Иране. Для обеспечения кадровой поддержки развития информационных технологий в условиях глобализации экономики необходимо создание привлекательных условий для работы квалифицированных специалистов в Иране. Одним из реальных направлений поддержки системы образования в стране может явиться как

государственное финансирование, так и создание благоприятных условий для инвестиций отечественного бизнеса в систему образования и подготовки кадров, а также для эффективной поддержки науки, образования и кадрового потенциала в области информационных технологий. Таким образом, сегодня нам необходимо признать, что объявление информатизации и массового внедрения информационных технологий, выработка программы поддержки развития инфраструктуры телекоммуникаций и создания центров доступа в Интернет в удаленных местностях является важным приоритетом нашей страны.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Следует отметить, что такой разрыв прослеживается и внутри большинство стран, так как определенная часть населения имеет больше доступа к достижениям цифровой технологии, а другая часть населения не имеет никаких возможностей или ограниченных возможностей для доступа к данной технологии.
2. Global Trends: A Dialogue About the Future With Nongovernment Experts.
3. Созмони мудирят ва барномарезии кишвар, 1383. Асноди чашмандози бист соли кишвар.
4. Чахонгард Шахриёр. Иқтисоди фановарии иттилоотӣ ва иртиботот. Нашри муассисаи мутолиоти пажухишҳои бозоргонӣ. –Техрон, 1385.
5. Фатхи Саид, Баррасии таъсири касбу кори электроникӣ бар чаҳши содиротӣ. Шиносии увлавиятҳои баҳши санъати кишвари Эрон. Нашри муассисаи мутолиоти пажухишҳои бозоргонӣ. –Техрон, 1384.
6. Бадррака Али. Стратеҷиҳои тавсеаи фановарии иттилоотӣ ва иртиботот (ict). Нашри Рунос. –Техрон, 1385.
7. Баҳрайнӣ Зорич Мухаммад Али, Шодном Мухаммад Ризо. Тучорисозии фановарӣ ё чигунагии тавлиди сарват аз таҳқиқ ва тавсеа ба ҳамроҳи намунаҳои бумӣ. Нашри бозтоб. –Техрон, 1386.
8. Вебстар Фронк. Назарияҳои чомаи иттилоотӣ. Тарҷумаи Довуди Маҳди. Нашри Вазорати умури хорича. –Техрон, 1382.
9. Истонли Ричард. Таҷлили шохисҳои иқтисодӣ. Тарҷумаи Зиёи Бекдили, Мухаммад Таки. Пажухишқадаи умури иқтисодӣ. –Техрон, 1381.
10. Иквул Риванд, Муобироти ҷаҳонӣ (фановарӣ, мудирят ва сиёсатҳои ҳоким). Тарҷумаи Ёрои Нориё, Андарудии Астар. Нашри Сабзосиё. –Техрон, 1386.
11. Ёри Алиризо. Гезориши такмили мабонии назарӣ ва таҷзия ва таҳлилҳо. Нашри гурӯҳи мутолиотӣ ва роҳбурдӣ. –Техрон, 1386.
12. Санади Роҳбурди. Баҳши муҳобирот (барномаи панҷум). –Техрон, 1389-1393.
13. Каримзодагон Довуд. Боз таърифи бунёни иқтисодӣ роиҷ дар асри иртиботот ва иттилоот ва таъсири он дар сиёсатгузори муносиби омузиши электроникӣ. Мақола дар дуввумин ҳамоиши корбурд ва ёдгирӣ электроник дар улуми пизишкӣ. –Техрон, 1387.
14. <http://www.OECD.org/sti/measuring-infoeconomy>.
15. <http://www.Iran-telecom.com/farsi/programs>.
16. <http://www.ph.gov.ir/buttonbar/ertebatat.htm>.
17. <http://www.Itu.2002.<internetindicators:hosts.usersandNumberofPCs>internationaltelecommunicationunion>.
18. <http://www.worldbank.org-scripts/programs>.

#### ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЩЕСТВО И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ИСЛАМСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ИРАН

В данной статье автором рассмотрены вопросы становления и развития новых направлений в научной, социально-экономической и культурной жизни современного общества с применением информационных технологий в современной науке на примере Исламской Республики Иран.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** развитие информационного общества, информационные технологии, информационные и коммуникационные технологии, поддержка системы образования в Иране.

#### INFORMATION SOCIETY AND INFORMATION TECHNOLOGY IN THE CONDITIONS OF MODERN ISLAMIC REPUBLIC IRAN

In given article the author considers questions of formation and development of new directions in scientific, social and economic and cultural life of a modern society with application of information technology in a modern science on the Republic Iran Islam example.

**KEY WORDS:** development of an information society, information technology, information and communication technologies, support of an education system in Iran.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Фараджуллох Ахмади* – соискатель Таджикского национального университета

## ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ СОСТОЯНИЯ ЖИВОТНОВОДЧЕСКОГО ПОДКОМПЛЕКСА И ПУТИ ЕГО РЕФОРМИРОВАНИЯ

*С.П. Нахимов*

**Институт экономики сельского хозяйства ТАСХН**

Независимость и суверенитет Таджикистана открывают новую страницу в экономической политике республики. Главной ее особенностью является социальная направленность экономики и перевод на рыночные отношения.

В этом смысле АПК выступает той сферой экономики, для которой переориентация производства в сторону удовлетворения потребностей населения, в первую очередь в продуктах питания, составляет центральную проблему, где создалась наибольшая потребность в продуктах животноводства, значительная часть которых должна производиться только на месте – молоко, мясо, диетические яйца.

Поскольку обеспечение продукцией животноводство в основном осуществлялось путем реализации политики обязательных поставок. Это привело к сокращению уровня потребления продукции животноводства, он оказался ниже общесоюзного в среднем в 2-2,5 раза. В настоящее время в связи со спадом производства она достигла 10% от рекомендуемых норм. По этой причине для суверенного государства одной из главных задач продовольственной проблемы является создание условий к независимости, то есть самообеспечения теми продуктами, которые должны производиться в пределах республики, для расширения производства которых имеются значительные потенциальные возможности (в особенности кормовых). В этом вопросе, прежде всего, требуется разобраться в ресурсных возможностях животноводческого подкомплекса республики, а также некоторые значительные допущенные пробелы при формировании этой важной сферы экономики.

Основу экономики республики Таджикистан составляет АПК. На конец 1990 г, производя более 40% совокупного общественного продукта, сосредотачивая около 30% основных фондов, две трети численности занятых населения и занимая всего 30% от всей территории земельной площади в республике, из них наиболее продуктивная часть (пашня) составляет всего лишь 5 - 6%. Главной отраслью сельского хозяйства является растениеводство, где хлопководство занимает более половины наиболее ценной части плодородной пашни. Животноводство является всего лишь сопряженно-дополнительной отраслью растениеводства и его развитие обуславливается преимущественно в рамках хлопково - кормового или овоще - кормового клина, составляющего 20% вместо нормативного 25- 30%. Такая специализация оправдана с точки зрения наибольшей конкурентоспособности отраслей растениеводства, по сравнению с животноводством, с учетом используемых ими уникальных возможностей природно - климатических условий для производства аграрного сырья и продуктов как для внутреннего, так и внешнего рынка. Однако, созданный остаточный принцип обеспечения отрасли животноводства за многие годы в рамках отведенных ей земельных ресурсов используется значительно ниже от потенциальных возможностей в 3- 5 раз. В целом, как свидетельствует имеющаяся структура, землепользование в сельском хозяйстве для развития кормопроизводства имеются значительные пространства - пастбища занимают 75-78% (или более 3 млн. га), 20% от всей площади используемой пашни. Значителен кормовой потенциал хлопководства (шрот, шелуха) составляет в среднем 260- 300 тыс. т. к. ед.

Созданный экономический кризис ещё в большей степени сократил удельный вес продукции животноводства, вследствие обвального спада производства к 1997 году в 2,5 раза по сравнению с прошлыми годами (1985 – 1990г). Эта тенденция, возможно будет продолжаться если не принять экстренные меры по развитию кормопроизводства. Для этого необходимо определить оптимальность основных звеньев кормопроизводства и устранение их недостатков. В кормовой подкомплекс входят: сельскохозяйственные угодья (пашня, пастбища, сенокосы), заготовка, хранение и переработка (кормоцех, комбикормовые заводы).

Формирование отраслевой структуры животноводства также осуществлялось в отрыве от уровня и структуры кормопроизводства, а также спроса населения в наиболее дефицитных группах продуктов питания (молоко, яйца). За прошлые годы (1985 - 1990 г.г.) отраслевая структура животноводства составляла от стоимости валовой продукции: скотоводство – 58%, скороспелые 17% (в т. ч. птицеводство 13% , свиноводство – 4%), овцеводство и козоводство – 19%, и прочие отрасли – 6%. При существующей отраслевой структуре преобладают экстенсивные отрасли (овцеводство, козоводство, мясное скотоводство), обладающие низкой способностью к конверсии кормов. За долгие годы отраслевая структура животноводства приспособилась к имеющимся в наличии кормам следующим образом. В использовании собственных кормовых ресурсов сложилась абсолютная монополия мясо - молочного скотоводства. Этой отрасли отводились все корма полевого кормопроизводства (85- 95%) и частично пастбищных угодий (20-25%). В то время, как отгонное животноводство (в т.ч. овцеводство и козоводство) преимущественно

ориентировалось на пастбищные корма. Развитие скороспелых отраслей, а также крупные откормочные хозяйства были рассчитаны, прежде всего на закупаемые за пределами республики корма. В настоящее время наиболее технологичные отрасли оказались в затруднительном положении в кормо-обеспечении (в т. ч. комбикормами). Это связано с отсутствием валютных средств, высоких цен на фураж и низкого его качества.

Эффективность производства продукции животноводства определяется в значительной степени промышленными методами производства. Так объемы всей производимой продукции в разрезе отраслей животноводства составляют: скороспелые отрасли - птицефабрики и свинокомплексы 85-90%, выращивание и откорм крупного скота в межхозах и спецхозах 5-10%, на молочных комплексах -20-25%. Наибольшей степени промышленные методы производства имеют место в скороспелых отраслях и это было оправдано. Однако, промышленные методы производства говядины, а также молочные комплексы из-за отсутствия комплексного подхода при формировании себя не оправдали. В отраслях овцеводства, козоводства и всего отгонного животноводства отсутствуют промышленные методы производства, в этих отраслях преобладает в основном натуральный труд.

Имеющиеся перерабатывающие мощности по выработке продуктов животноводства не соответствуют технологическим потребностям. Это видно из следующего: высокие потери животноводческого сырья в процессе транспортировки и переработки. В особенности допускаются значительные порчи и потери - овчинного, шубного и кожевенного сырья. Имеющиеся мощности по переработке мясо-молочной продукции использовались всего лишь на 70-75%, в то время как пятая часть от реализуемого скота и птиц забивалась в хозяйстве в необорудованных пунктах по убою. Отсутствие мощностей и технологического оборудования для глубокой переработки создает в избытке вторичную продукцию: обрат, сыворотка, субпродукты второй категории, кости. Они практически остаются неиспользованными. Это свидетельство о необходимости более тесных взаимоотношений между фермой и перерабатывающей промышленностью, а также ориентации мощностей на полную (глубокую) переработку животноводческого сырья (без потерь). По этой причине корни сегодняшнего кризиса в животноводческом подкомплексе надо искать в нарушении пропорций структуры производства. Они еще раз доказывают, что все имеющиеся признаки в развитии отрасли животноводства присущи экономически слаборазвитым странам по всем параметрам.

В создавшихся отраслевой и территориальной структурах производства АПК и его животноводческого подкомплекса на современном этапе также отсутствует четкий механизм регулирования развития производства в условиях вхождения в рыночную экономику. Она должна обеспечивать переход от парализованной командной системы управления к организации производства на основе оптимального сочетания свободных экономических и административных методов хозяйствования. Однако к настоящему времени, независимо от спада производства и других отрицательных экономических тенденций, стиль управления экономикой остался прежним: административно – распределительным. То есть продолжают жесткие требования к поставкам и внутреннему распорядку для каждого производства, а также ограничительные меры к заработной плате, закупочным ценам и полное бесправие к произведенной продукции. Вследствие чего положение такого важного сектора экономики (АПК), и особенно наиболее уязвимых ее отраслей животноводства, сравнительно ухудшается. Это связано не только с существующими общеэкономическими явлениями, но и создавшимся вакуумом в производственных отношениях в АПК республики.

Известно, что переход к новым экономическим отношениям возможен в определенных условиях: большое число продавцов и покупателей, товарообмен между сферами и отраслями (не принимать, а продавать): надежные каналы поставок материально-технических ресурсов и развитого сервиса, ограничения действия монополистов (перерабатывающая отрасль, заготовительные организации и т. д.) сокращение государственных закупок: равные права субъектов производства и возможность использования (заработанных) доходов. В создавшихся условиях существует только первое условие, а все остальные практически не действуют. При этом необходимо учитывать следующие особенности АПК республики: преобладание негосударственного сектора, наличие преимущественно мелкого хозяйства (в т. ч. в животноводстве), особенно по земельным площадям (долинное земледелие), сырьевая направленность. Сохраняющиеся диспропорции между сферами производства, большое число отсталых хозяйств (предгорная зона), наличие обширных зон экологического бедствия, вовлеченных в аграрное производство (навоз, минеральные удобрения, пестициды). Главная причина перечисленных недостатков связана в незаинтересованности производителей в росте производства продовольствия и, в особенности, животноводства, как наиболее неэффективной сферы приложения труда и капитала. С другой стороны, товаропроизводители бесправны в использовании продуктов труда для личного потребления, а также самостоятельной возможности к обновлению производства и ее развитию. Поэтому необходимость разгосударствления и приватизации состоит в том, чтобы предоставить каждому товаропроизводителю возможность зарабатывать для себя средства и самостоятельно распоряжаться ими после отчисления

разумных налогов на общие нужды. То есть, разгосударствление открывает путь к формированию бюджета каждого товаропроизводителя снизу, с чем связаны интерес и ответственность.

Однако, реформа должна быть проведена прежде всего при условии управления государством товарно - денежных отношений, без чего не сможет функционировать нормальный рынок продовольствия. Этих принципов придерживаются аграрно - развитые страны, где вопросам цен, квот, налогов, кредитов и государственных субсидий придается большое значение. В целях стабилизации цен, ими стимулируются производства на отдельно остродефицитные виды продуктов (мясо, молоко, яйца). Для этого вводится регулируемый государством коридор товарно - денежных отношений. Их размер не должен носить фискальный характер, ими необходимо умело управлять в целях развития предпринимательского интереса на продукты высокого спроса. Такая позиция (протекционизма) в переходный период и на перспективу требует определения, является ли сельское хозяйство, и особенно ее капиталоемкая отрасль животноводства саморегулирующейся экономической системой. Исходя из мировой практики развитых стран, можно сказать, что нет и по следующим соображениям. Во-первых, спрос на продовольствие, особенно остродефицитные (животноводческие) продукты питания, в странах с низким жизненным уровнем является малоэластичным, а по некоторым видам вообще не эластичным. Во-вторых, эластичность поставок (предложения) продукции при относительном расстройстве (кризис) всего народного хозяйства и неразвитости рыночной инфраструктуры довольно низка. Таким образом, под влиянием только приватизации и «чисто» рыночного механизма (свободное ценообразование) не произойдет сбалансирование спроса и предложения.

Законы рынка и государственная аграрная политика – два важнейших фактора, определяющие состояние товаропроизводителя доказываются опытом аграрно - развитых держав. То есть, на макроуровне эти страны субсидируют своих фермеров для поддержания самокупаемости, а на уровне каждого производства (микроуровня) каждый товаропроизводитель действует в рамках жесткой конкуренции. Поскольку положение отрасли животноводства и ее основных сфер в условиях кризиса оказалось крайне в тяжелом состоянии, разгосударствление и приватизация должны происходить с учетом специфики каждого ее блока. Наиболее «узким» местом в системе животноводческого подкомплекса оказалось кормо производство. По этой причине срочной приватизации должно подлежать все кормо производство: кормовая пашня или производство кормов, заготовка, специализированные бригады по уборке, заготовке кормов, а также кормоцеха, комбикормовые заводы малой мощности по выработке гранул, сеной муки, сена активного вентилирования, комбикорма и т.д. Срочной приватизации не подлежат крупные комбикормовые заводы и лугопастбищные угодья.

Срочной приватизации подлежат мелкие и средние мясо - молочные фермы, значительная часть межхозов по откорму КРС и овец функционирующих на 50% от своих мощностей, а также все овцеводство. В овцеводстве и в отгонном животноводстве действует отарная форма (в основном семейная) организация труда, где приватизация скажется результативной. Значительная часть мясомолочных перерабатывающих предприятий, имеющих незначительные мощности, подлежат приватизации (мясозаводы, сепараторные и молочные пункты, масло –и сырзаводы).

Крупные объекты животноводческого подкомплекса, по мере осмысления и оценки, будут приватизированы: комбикормовые заводы, свинокомплексы, птицефабрики, откорм крупного рогатого скота, мясомолочные перерабатывающие предприятия. Не подлежат приватизации очень крупные животноводческие объекты (например, откорм КРС более 10 тыс, скотомест и т.д.) где требуются крупные инвестиционные расходы. Не подлежат приватизации также племзаводы, госплемрассадники, станции по искусственному осеменению, ветамбулатории, агрохимлаборатории и т. д.

В животноводческом подкомплексе применимы все формы разгосударствления: аренда имущества с правом выкупа или без него: акционирование, выкуп (или без него) в коллективную или частную собственность или безвозмездная передача имущества (горная территория).

В АПК в качестве рабочей модели приватизационной политики можно использовать возмездную (частный сектор) и безвозмездную (крупное товарное производство). Преимущество действия того или иного, а также смешанного механизма, должно определяться в каждом конкретном случае и на каждом предприятии.

В системе АПК рекомендуется создание отраслевых инвестиционных фондов. Они являются составной частью республиканской системы управления государственным имуществом. Инвестиционные фонды будут осуществлять права владения пользования и управления госсобственностью, входящих в систему министерства, концернов и ведомств АПК. Их задача: защита имущественных интересов государства, осуществление полномочий собственника госимущества и контроль за ним, разработка и реализация программ разгосударствления, учреждение акционерных обществ, участие в подготовке законопроектов и нормативных актов, регулирующих процесс разгосударствления. Проведение экспертиз и оценки стоимости имущества, подлежащего разгосударствлению: осуществление функций продавца при приватизации,



формирование инвентаризационных комиссий, обеспечивающих в соответствии с установленными нормами оценку имущества и его выкуп.

По нашему мнению, разгосударствление и приватизация в животноводстве должны носить эволюционный этапный характер. На первом этапе приватизации должна подлежать вся система кормопроизводства и убыточные хозяйства (к примеру, с надоем молока 1500- 2000 кг) в особенности в горных и предгорных зонах. На втором- преимущественно в отраслях скотоводства и овцеводства (мелкие и средние фермы). На третьем этапе все крупные комплексы, перерабатывающие мясомолочные предприятия, комбикормовые заводы, а также рентабельные хозяйства. На основе указанных признаков необходима классификация и группировка предприятий.

В условиях создавшегося экономического кризиса и дефицита продуктов животноводства в развитии частного сектора и развития предпринимательства существуют определенные предпосылки:

- высокий спрос на продукты животноводства и ограниченные возможности предложения;
- отсутствие монополизма и возможность к высокой конкуренции товаропроизводителей в сфере сельскохозяйственного производства;
- значительная доля продукции животноводства (в т. ч. овцеводство, скотоводство), производимая на мелких и средних по размеру фермах;
- возможность значительного увеличения сырьевой базы (корма) для животноводства за счет потенциала пашен и пастбищных угодий, отходов и вторичной продукции многих отраслей, возможность расширения производства нетрадиционных кормов (навоз, хлорелла пузатая и т. д.);
- необходимость освоения интенсивной технологии: выращивания кукурузы по зерновой технологии, выработка обезвоженных видов кормов, содержания молочного скота и т. д.;
- сокращение потерь и полное использование имеющегося сырьевого потенциала животноводства в готовую продукцию;
- использование значительной возможности экспортного потенциала животноводческого подкомплекса: полная переработка шерстяного сырья и овчинно - шубной продукции, разведение редких животных, расширение производства лекарственных изделий из железистых тканей, меда и т. д.

В условиях Таджикистана частный сектор поголовья (ЛПХ- населения) в производстве продукции животноводства занимает значительную долю – более 75% по официальным данным, возможно в реальности эта доля занимает более значительный удельный вес в общем производстве..

Развитие частного сектора может найти своё место и в сфере производства животноводства (ферма): все овцеводство, козоводство и отгонное животноводство, где преобладает отарная форма организации труда, а также небольшие фермы для производства молока, межхозы по откорму, имеющие небольшие мощности. Частный сектор мог бы найти приложение своего труда в развитии отраслей, имеющих в производстве ограниченный удельный вес: производство козьего пуха и махера, кроссбредной шерсти редких животных (яки, перепела) и производство кумыса, айрана (табунное коневодство).

В сфере переработки продукции животноводства необходимо передать частному сектору использование для глубокой переработки вторичного сырья и отходов производства мясомолочной промышленности. Сфера приложения труда в частном секторе также является создание мощностей и выработка продукции из шерстяной (пуховых), овчинно – шубной, каракуля и кожевенной продукции, которая в условиях нашей республики остаётся невостребованной. Готовая продукция, приготовленная из этого сырья, превосходит первоначальную стоимость в 10– 15 раз.

Частному сектору также необходимо передать некоторые пункты по искусственному осеменению, а также часть лаборатории по трансплантации. Это могло бы способствовать максимальному использованию лучших пород животных, а также качественному улучшению поголовья скота и птиц.

Реформирование действующих колхозов необходимо осуществлять в двух направлениях: создание союза фермеров или ассоциации; коллективного выкупа имущества и организации кооперативного хозяйства.

Преимущество такого подхода заключается в хозяйственной и юридической самостоятельности первичных подразделений. В ассоциации фермеров формируются два юридических лица – первичный товаропроизводитель ( фермер ) и ассоциация в целом. Каждое юридическое лицо имеет свой расчетный счет и полную свободу функционирования, поэтому внутри ассоциации разделяют функциональные полномочия между фермером и ассоциацией. На уровень ассоциации передаются такие функции: сервисное обслуживание, консультация, реализация продукции, переработка, хранение, материально – техническое снабжение и др. Все остальные вопросы, связанные с производством продукции, будут прерогативой фермеров.

Кооперативное предприятие, в зависимости от способа кооперации собственности, может быть представлено двумя типами: ассоциацией кооперативов или крупным единым кооперативным предприятием. По уровню свободы предпринимательства и создания мотивационных факторов ассоциация кооперативов – более высокая ступень развития продовольственных отношений, нежели единое

кооперативное предприятие. В ассоциации кооперативов происходит разукрупнение производства и осуществления перехода к мелкогрупповой форме предпринимательской деятельности и, например, выращивания молочных телят, дорашивание, откорм, содержание сухостойных коров, раздой новотельных коров и т.д. В кооперативных предприятиях юридическим лицом выступает предприятие в целом, а не отдельные субъекты кооперативной собственности. Предприятия такого типа сохраняют, как правило, громоздкую производственную структуру бывших колхозов, совхозов и в условиях свободного рынка менее эффективны, чем отдельные кооперативы и крестьянские хозяйства.

Реорганизация колхозов и совхозов в союз фермеров наиболее целесообразна в условиях горных и предгорных зон, где имеется мелкоячеистая структура производства. В наибольшей степени применима она в овцеводстве, где используется отарная форма организации труда. Зоны интенсивного земледелия (долина) в наибольшей степени целесообразно реформировать в ассоциации кооперативов.

Преобразование социально – экономической структуры колхозов и совхозов в новые организационно – правовые формы могут развиваться различными путями:

- создание на базе структурных подразделений сельскохозяйственных предприятий (отделений, ферм, бригад, участков, цехов) малых предприятий, кооперативов, крестьянских хозяйств, с добровольным объединением их в ассоциации, корпорации и другие интеграционные формирования;
- реорганизация сельскохозяйственных предприятий в акционерное общество и товарищество;
- раздел предприятий на частные фермерские овцеводческие хозяйства, а также объектов производственной (переработка шерсти и овчины) и социальной инфраструктуры – на малые предприятия и кооперативы;
- всемерная поддержка предпринимательства при развитии частного сектора в животноводческом подкомплексе, имеющая потенциальные возможности для роста производства.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Гайдук В.И. Региональный рынок продукции животноводства: экономические проблемы развития. - Краснодар: КубГАУ, 2000. -310 с.
- Жоголева Е. Формирование системы государственного регулирования отраслей животноводства в России // Междунар. с.-х. журн.- 1993. - №2. - с.
2. Гупкин С. Мясное скотоводство требует внимания и поддержки // Экономист. - 1999. - №10. - С. 95-96.
3. Комаров Л., Екайкин А. Совершенствование экономических отношений между звеньями мясного подкомплекса // АПК: экономика, управление, 1994.-№12.-с. 52-55.
4. Коммерциализация экономики и проблемы крупного бизнеса: Материалы международной научно-практической конференции. - Краснодар: Тип. КГАУ, 1998. - Ч. 1. - 374 с, Ч. 2. - 557 с.
5. Киселева Е. Состояние животноводства в 1998 году. - [www.anis.ru](http://www.anis.ru).
6. Комаров Л. Агропромышленная интеграция в мясном подкомплексе региона // АПК: экономика, управление. - 1997. - №12.-с. 14-18.
7. Стариков И. Роль государства в регулировании деятельности АПК // АПК: экономика, управление. - 1996. - № 1.-с. 46-51

#### ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ СОСТОЯНИЯ ЖИВОТНОВОДЧЕСКОГО ПОДКОМПЛЕКСА И ПУТИ ЕЕ РЕФОРМИРОВАНИЯ

На современном этапе экстенсивно – расточительный путь развития животноводства по существу себя исчерпал, то есть продолжение подобной системы производства имеет угрожающий характер и прежде всего связано разрушением земельно – кормового потенциала. Поскольку восстановительный процесс потребует продолжительности во времени и значительных издержек. С другой стороны расширения производства за счет увеличения поголовья, площади кормовых угодий, трудовых ресурсов, закупок кормов не позволяют законы рыночной экономики. Следовательно существует необходимость перехода к интенсивному способу развития животноводства и щадящего отношения к земельно – кормовым угодьям, а так же окружающей среде - должны подтверждены быть научно – обоснованными (экологическими – экономическими) принципами. Она должна основываться на более рациональном использовании кормовых угодий, оптимизации видового состава животных, прогрессивных способов производства и активного использования достижения НПП.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** развитие животноводства, земельно – кормовые угодья, расширение производства, увеличение поголовья, площадь кормовых угодий, трудовые ресурсы, закупка кормов, экономическая эффективность.

#### ECONOMIC EFFICIENCY OF THE CONDITION CATTLE-BREEDING UNDER THE COMPLEX AND THE WAY OF ITS REFORMING

At the present stage extensively - a wasteful way of livestock development is essentially exhausted itself, that is the continuation of such a system of production is threatening in nature and due primarily to the destruction of the land - potential fodder. Since the recovery process will require the duration of time and significant costs. On the other hand the expansion of production due to increase in population, area, grassland, human resources, procurement of feed does not allow the laws of market economy. Hence there is a need for a transition to intensive method of Livestock and gentle attitude towards the land - fodder lands, as well as the environment - must be scientific confirmation - justified (Environmentalist - economic) principles. It should be based on a more rational use of grassland, optimize the species composition of animals, progressive methods of production and active use to achieve STP.

**KEY WORDS:** animal industries development, ground – fodder grounds, manufacture expansion, livestock increase, the area of fodder grounds, a manpower, purchase of forages, economic efficiency.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *С.П.Накимов*-соискатель Института экономики сельского хозяйства ТАСХН

## **ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ В АГРОПРОМЫШЛЕННЫХ ФИРМАХ ИРАНА**

*Мухаммад Асади Рекобдор Кулои*  
**Таджикский национальный университет**

Агропромышленные фирмы представляют собой производство сельскохозяйственной продукции и её переработки в производимых хозяйствах. И к таким производствам можно отнести производство хлопка, риса, пшеницы, молока, мяса и других, непосредственную их переработку на собственных перерабатывающих предприятиях для получения конечной потребительской продукции для дальнейшей переработки (хлопко - волокно, сахар) или реализации населению (мясные и колбасные изделия, сыр, пастеризованное молоко, масло, сметана, рис, мука и другие продукты).

В Иране в основном агропромышленные предприятия или комплексы являются частными владениями и по своему размеру и объёму производства являются маломощными.

Развитие агропромышленных фирм имеет ряд преимуществ, в частности производство сырья и его переработка на местах. Такая система производства исключает потери сырья допускаемые при их переработке на заводах, находящихся на дальнем расстоянии. Во вторых осуществляется специализация сельского хозяйства, которая позволяет концентрировать производство. И самое главное многоотраслевая структура производства в сельском хозяйстве на современном этапе своего развития в раздробленном состоянии не позволяет применять достижения научно – технического прогресса.

В этих условиях создается возможность перехода от многоотраслевого к специализированному сельскохозяйственному производству.

Следует отметить, что применение современных средств производства, мелиорации, индустриальных методов производства возможно только в объединенных и специализированных производствах. Для создания последнего на наш взгляд необходимо в сельском хозяйстве Ирана объединение ряда фирм, которые идентичны и по соседству производят сельхозпродукцию. Это позволяет более эффективно использовать трудовые и материальные ресурсы межхозяйственной кооперации путем концентрирования ресурсов, одновременно при сохранении юридической самостоятельности.

Как показывает нам практика более типичными агропромышленными предприятиями являются хозяйства, независимо от форм собственности объединяющие производство и промышленную переработку сельскохозяйственного сырья. В Иране более развиты агропромышленные предприятия (АПП) по производству и переработке зерновых, фруктовых культур и продукции животноводства.

Следует подчеркнуть, что АПП выступают как обособленные комбинированные предприятия на основе межхозяйственных коопераций (государственные) или взаимной пропорции производства и реализации своей продукции. В первом случае передача сырья на промышленную переработку осуществляется по рыночным или трансфертным ценам, а если АПП являются кооперативными или частными по бюджетной, т.е. по плановой себестоимости. Такая практика функционирования АПП наблюдается и в Республике Таджикистан.

Эффективное функционирование АПП во многом определяется системой обеспечения учета и контроля за производством и переработкой сельскохозяйственного сырья. В этой связи основными проблемами совершенствования бухгалтерского учета в АПП являются: первое использование плана счетов бухгалтерского учета в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности.

Одной из важнейших проблем обеспечения эффективности работы АПП является создание целостной системы учета затрат на производство и калькулирование себестоимости продукции.

Для целей обеспечения контроля затрат в АПП Ирана целесообразно вести учет материальных трудовых затрат и затрат на организацию производство и управление по следующим синтетическим счетам: «Основное производство», «Вспомогательное производство», организационные расходы». Эти счета соответственно должны иметь следующие субсчета: «Затраты растениеводства», «Затраты животноводства», «Затраты садоводства» и другие желательны также использовать счет «Полуфабрикат собственного производства».

Производство и переработка технических культур 100г. риса АПП Ирана (в дол.)

№	Статьи затрат	Затраты на выращивание	Затраты на переработку	Себестоимость 1т. риса
1.	Материальные затраты	90 000	200 000	2
2.	Трудовые затраты	78000	60 000	0,60
3.	Накладные расходы	12 000	10 000	0,10
4.	Итого производственная себестоимость	180 000	270 000	2,7
5.	Отпускная цена на переработку и педализацию	200 000	300 000	3,0
6.	Прибыль (убыток)	-20 000	-30 000	x

Следует отметить, что счетами учета по затратам на производство построена только на объединенные понятия, как «Материальные затраты», «Трудовые затраты» и «Наложённые затраты». Такая практика учета с одной стороны если облегчает ведение учета затрат по центрам затрат и носителям затрат с другой стороны имеет ряд существенных недостатков, которые являются:

- осуществляется полный учет затрат по элементам, также и по статьям калькуляции;
- отмежевание затрат материальных ценностей с затратами на амортизацию производственных основных средств;
- отсутствие контроля по отдельно взятым видам затрат (вспомогательные материалы, полуфабрикаты покупные, амортизация, энергетические затраты, организационные расходы);
- по существующей в Иране системе учета затрат трудно определить влияние отдельных затрат на себестоимость конечной продукции;
- не обеспечивается контроль за движением полуфабрикатов;
- трудно осуществить факторный анализ себестоимости продукции.

Для АПП Ирана предлагаем ведение учета затрат и калькулирования себестоимости продукции по следующим статьям затрат по сельскому хозяйству (производство подсолнуха).

1. Смета и посадочные материалы
2. Минеральные удобрения
3. Основная зарплата сельскохозяйственных рабочих
4. Дополнительная зарплата производственных рабочих
5. Отчисления органам социального страхования и обеспечения
6. Амортизация основных производственных фондов
7. Транспортные расходы
8. Расходы будущих пересадок
9. Организационные расходы
10. Прочие производственные расходы
11. Производственная себестоимость
12. Отпускная цена

Для промышленной переработки

1. Сырье и материалы
2. Полуфабрикаты (собственные и покупные)
3. Вспомогательные материалы
4. Энергетические затраты на технологические нужды
5. Основная и дополнительная зарплата производственных рабочих.
6. Отчисления органам социального страхования и обеспечения
7. Общепроизводственные расходы
8. Общехозяйственные расходы
9. Прочие производственные расходы
10. Производственная себестоимость
11. Коммерческие расходы
12. Полная себестоимость выпущенной продукции
13. Реализационная цена

Таким образом, построение учета затрат на производство по выше -предложенной модели обеспечивает должный контроль за формированием себестоимости продукции агропромышленных предприятий Ирана.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. МИ. Карауш. Проблемы учета и контроля в агропромышленных объединениях. Москва; Финансы, 1977. 168с.
2. Н.П. Александров. Агропромышленные комплексы и пути их развития. М; «Мысль», 1957. 210с.
3. Сафранов В.В. Аграрные отношения в рыночной экономике. В кн. Повышение эффективности функционирования АПК (тезисы докладов научно – практической конференции, Март 1995) Курск, Изд-во КГСХА.

## ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ В АГРОПРОМЫШЛЕННЫХ ФИРМАХ ИРАНА

Агропромышленные фирмы представляют собой производство сельскохозяйственной продукции и её переработки в производимых хозяйствах. И к таким производствам можно отнести производство хлопка, риса, пшеницы, молока, мяса и других, непосредственную их переработку на собственных перерабатывающих предприятиях для получения конечной потребительской продукции для дальнейшей переработки (хлопок - волокно, сахар) или реализации населению (мясные и колбасные изделия, сыр, пастеризованное молоко, масло, сметана, рис, мука и другие продукты). В Иране в основном агропромышленные предприятия или комплексы являются частными владениями и по своему размеру и объёму производства являются маломощными.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** агропромышленные фирмы Ирана, производство сельскохозяйственной продукции и её переработки, производство хлопка, риса, пшеницы, молока, мяса и др., собственные перерабатывающие предприятия.

## PROBLEMS OF THE ACCOUNT OF EXPENSES AND ACCOUNTING PRODUCTION COST PRICES IN AGROINDUSTRIAL FIRMS OF IRAN

Agro industrial firms represent manufacture of agricultural production and its processing in made economy. And it is possible to carry manufacture of a clap, rice, wheat, milk, meat to such manufactures and others, their direct processing at own processing enterprises for reception of final consumer production for the further processing (a clap - a fiber, sugar) or realizations to the population (meat and sausage products, the cheese, the pasteurized milk, oil, sour cream, rice, a flour and other products). In Iran basically the agro industrial enterprises or complexes are private possession and on the size and volume of output are low-power.

**KEY WORDS:** agro industrial firms of Iran, manufacture of agricultural production and its processing, manufacture of a clap, rice, wheat, milk, meat, etc., own processing enterprises.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Мухамид Асади Рехобдор Кулон* - аспирант кафедры бухгалтерского учета учетно-экономического факультета Таджикского национального университета

## ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И РЫНОЧНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

*Ш. Сабуров*

Таджикский национальный университет

Малая экономика – крайне противоречивый сектор народного хозяйства. Здесь каждое предприятие, взятое в отдельности, находится в очень сильной зависимости от многих внешних факторов и условий, среди которых можно выделить: источники финансирования, материально-техническое снабжение, конъюнктура рынка и прочие факторы.

Незначительный сбой в этом механизме может привести к разорению, и даже ликвидации предприятия. Мелкий предприниматель легко уязвим. В то же время его потери в случае неудачи не так уж велики, что позволяет опытному бизнесмену довольно быстро возобновить свое дело.

Государственная поддержка самостоятельно развивающихся малых предприятий служит сильнейшим катализатором и содействует укреплению предпринимательства. Главной задачей со стороны государства является четкое определение приоритетных направлений развития экономики, науки, техники, образования, внешнеэкономической деятельности, подкрепление этих приоритетов системой льгот и гарантий, выделение необходимых материально-технических и финансовых ресурсов, организация необходимого обучения кадров. Все остальное – забота малых предприятий.

В народном хозяйстве промышленно развитых стран малая экономика играет очень важную роль, и имеет соответствующие государственные органы управления, на которые возлагаются общие стратегические и координационные функции.

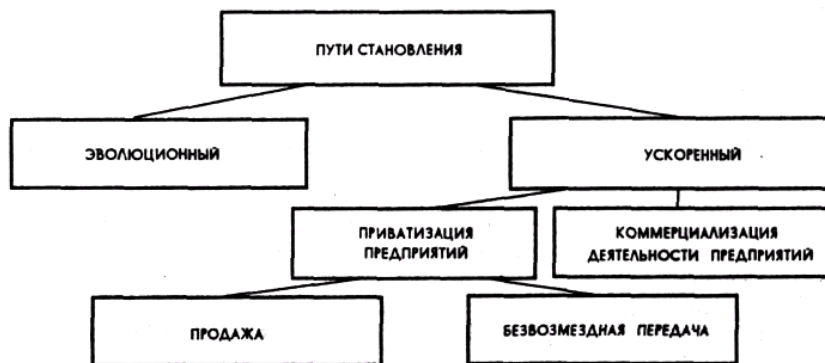
Весьма действенным рычагом регулирования деятельности малого бизнеса в промышленно развитых странах является налоговая политика, с помощью которой нередко решаются сложные региональные проблемы. Так, во Франции вновь образованная малая фирма на три года освобождается от уплаты налога с корпораций, а в течение еще двух лет уровень процентной ставки снижается вдвое.

Важным инструментом государственного содействия малым предприятиям в большинстве промышленно развитых стран является система государственных контрактов. Данная форма отношений государства и бизнеса позволяет обеспечить предпринимателю гарантированный рынок сбыта, ускорить процесс накопления капитала, расширить производственные мощности, укрепить конкурентоспособность, модернизировать оборудование, привлечь высококвалифицированные кадры.

В последнее десятилетие достаточно широкое развитие получили специальные службы по оказанию различных консультационных услуг малым компаниям, организуемые государственными органами и частными предприятиями.

В условиях современной нестабильной экономической ситуации таджикский малый бизнес нуждается в протекторате государства. К сожалению, эффективный механизм поддержки и стимулирования развития предпринимательства в РТ до сих пор еще не создан. Принятые программы, законы, постановления имеют в большинстве своем декларативный характер. Финансовая помощь, предоставляемая государством явно недостаточна. Формирование субъектов предпринимательства в принципе возможно двумя путями (см. рис. 1).

**Рисунок 1. Пути становления субъектов предпринимательства в РТ**



Первый путь – эволюционный. Он предполагает постепенное накопление денежных и других ресурсов, достаточных для открытия и развития своего дела. Этот процесс может быть довольно длительным. Он ускоряется применением акционерной формы предпринимательства. В Таджикистане возможности эволюционного пути формирования участников предпринимательства были очень ограничены. К причинам такого положения можно отнести: отсутствие достаточных сбережений у населения; недоверие населения к ценным бумагам – акциям, облигациям и пр.; недостаточная подготовленность кредитной системы; у людей отсутствовали достаточные психологические, социальные установки на предпринимательство.

Второй путь предполагает ускоренное формирование субъектов предпринимательства. Его, как правило, используют страны, осуществляющие переход от централизованно-плановой к смешанной экономике, в том числе и большинство постсоветских республик. Государство принимает решение о: приватизации предприятий; смене условий применения государственного капитала путем, в частности, коммерциализации и стимулирования тем самым появления обществ предпринимательского типа.

Процесс приватизации в той или иной мере присущ многим странам. Последовательно рыночный способ ее осуществления – выкуп. При этом очень важно создать конкуренцию среди покупателей, которая позволит осуществить продажу по реальной рыночной стоимости.

Коммерциализация – это широкое понятие, которое конкретизируется такими формами, как аренда, аренда с выкупом и другие. Это способствует формированию субъектов предпринимательства.

Один из путей возникновения частных предприятий – малая приватизация. Можно утверждать, что предпринимательство в Таджикистане, пройдя этап начального зарождения, начал этап бурного роста, но затормозил свое развитие и начал сворачиваться. Это свидетельствует о неудовлетворительной среде не только для расширения сектора малого бизнеса, но и для предприятий, существующих сегодня.

Анализ распределения малых предприятий по отраслям народного хозяйства свидетельствует об уменьшении удельного веса МП почти во всех областях экономики, за исключением торговли, общественного питания и материально-технического снабжения. Малые компании концентрируются в областях, где быстро окупается капитал и не нужно больших материальных затрат и инвестиций для ведения бизнеса. Много МП синхронно занимается несколькими видами деятельности.

В Таджикистане наблюдается очень неравномерное распределение малых предприятий по регионам. Он обусловлен различными территориальными условиями: экономическим потенциалом, ресурсным обеспечением, специализацией регионов, уровнем инвестиционной активности, состоянием рыночной инфраструктуры, отношениями между государственными органами и предпринимательскими структурами. Эти региональные особенности надлежит учитывать в процессе разработки мероприятий государственной поддержки.

Путь становления рыночной инфраструктуры (РИ) в Таджикистане сложен не меньше, чем предпринимательства. Различают организационно-техническую, финансово-кредитную и научно-исследовательскую инфраструктуру рынка.

К *организационно-технической инфраструктуре* рынка относятся товарные биржи и аукционы, торговые дома и торговые палаты, холдинговые и брокерские компании, информационные центры и ярмарки, инжиниринговые фирмы, сервисные центры, пункты проката и лизинга, государственные инспекции, различного рода ассоциации предпринимателей и потребителей, транспортные коммуникации и способы оперативной связи. Одни из этих учреждений призваны оказывать содействие установлению деловых контактов между предпринимателями, предоставлять им информационные, консультативные, расчетные и прочие услуги, другие берут на себя функции общей координации рыночных связей, представляют интересы своих членов на региональном, государственном и международном уровнях, третьи – представляют собой специальные государственные органы регулирования рыночных отношений.

*Финансово-кредитную инфраструктуру* рынка образуют банки, фондовые и валютные биржи, страховые и инвестиционные компании, фонды профсоюзов и иных общественных организаций. Это те, кто занимается мобилизацией временно свободных денежных ресурсов, превращает их в кредиты, а потом и в капиталовложения.

*Научно-исследовательская инфраструктура* рынка включает в себя научные институты с изучения рыночных проблем, информационно-консультативные фирмы, аудиторские организации, специальные учебные заведения.

Фондовая биржа, товарная биржа, биржа рабочей силы и научно-исследовательские институты являются важнейшими элементами рыночной инфраструктуры

*Фондовая биржа* – учреждение, организованный рынок, на котором собственники осуществляют процесс купли-продажи ценных бумаг. Членами биржи являются преимущественно ее основатели – отдельные индивиды и кредитно-финансовые институты. Купля-продажа акций на фондовой бирже осуществляется с помощью посредников. Положительными чертами фондовой биржи являются: аккумуляция свободных средств за счет выпуска и продажи ценных бумаг и их направление на развитие отдельных предприятий, областей; межотраслевое переливание капитала, благодаря которому ослабляются диспропорции в экономике; создание соответствующих предпосылок для предпринимательской деятельности; стабилизация сбережений отдельных слоев населения и их соответствующее возрастание и тому подобное. К сожалению в РТ фондовые биржи находятся в зачаточном состоянии.

*Биржа рабочей силы* – учреждения, которые осуществляют посреднические функции между работниками и предпринимателями, собирают и предоставляют информацию о наличии вакансий, оказывают содействие подготовке и переподготовке кадров, созданию рабочих мест, быстрому перемещению рабочей силы, обеспечению эффективности занятости трудоспособного населения, частично регулируют процесс занятости. В Таджикистане биржа труда имеет свои отделения в городах и регионах страны. Их задача – анализ, разработка программы занятости, предоставление консультаций, осуществление подготовки, переподготовки и трудоустройства кадров.

*Товарная биржа* – постоянно действующие рынки, где купля-продажа товаров осуществляются на основе установленных стандартов и образцов, соответствующих форм документов, которыми регламентируются номенклатура, объем, цены и виды поставки и прочие условия. Товарные биржи делят на международные и национальные, универсальные и специализированные.

Институты и организации, образующие *научно-исследовательскую инфраструктуру*, изучают динамику рыночной ситуации, занимаются разработкой стратегии и тактики поведения предприятий на рынке, прогнозов для правительства и предпринимателей, моделированием последствий тех или иных решений, предоставлением консультаций, улаживанием конфликтов между партнерами, подготовкой экономистов, менеджеров и специалистов по маркетингу.

Можно сделать вывод, что состояние и развитость рыночной инфраструктуры в Таджикистане оставляет желать лучшего. Необходимы кардинальные меры по улучшению ситуации в данном вопросе. Без развитой рыночной инфраструктуры не может быть и речи о планомерном развитии предпринимательства.

Одним из реально доступных путей выхода из сложившейся ситуации с предпринимательством могло бы стать создание свободных экономических зон

*Свободные экономические зоны (СЭЗ)* – ограниченные территории, города, морские и авиационные порты, в которых действуют особые льготные экономические условия для национальных и иностранных предпринимателей, способствующие решению внешнеторговых, общеэкономических, социальных, научно-технических и научно-технологических задач.

Формирование СЭЗ – сложный, многоступенчатый процесс, включающий разработку законов, указов и постановлений, обеспечивающих правовую основу для отечественного и иностранного предпринимательства; развитие инфраструктуры рыночных отношений, широкое использование иностранного капитала, налаживание модели зоны конкретной целевой ориентации с ее последующей трансформацией в СЭЗ комплексного характера.



В настоящее время некоторые регионы Таджикистана имеют возможность получить статус СЭЗ. Целесообразным следует считать создание нескольких СЭЗ на наиболее подготовленных территориях, которые соответствуют основным требованиям зон и перспективны как с точки зрения внутреннего экономического развития, так и конкурентно способности на мировом рынке капиталов. При этом, СЭЗ для Таджикистана - это способ привлечения иностранных инвестиций, доступ к новейшим технологиям и современному мировому опыту организации труда и производства. Среди регионов Таджикистана в наибольшей степени заинтересована в реализации проекта СЭЗ на своей территории Ходжентская область. Здесь уже проведена некоторая подготовительная работа в этом направлении.

Во многих странах, в том числе и в Республике Таджикистан законом предусмотрены льготы для СЭЗ. Например, сырье, материалы, оборудование (кроме подакцизных товаров), которые ввозятся в страну для собственного производства субъектами СЭЗ не подлежат обложению ввозной пошлиной и налогом на добавленную стоимость. Поступления в иностранной валюте в пользу субъектов СЭЗ не подлежат обязательной продаже на межбанковской валютной бирже в случае использования их на развитие этой зоны и т. д.

Таким образом, создание свободных экономических зон на территории РТ является одним из важнейших направлений развития предпринимательства, поскольку они благоприятно влияют на многие сферы деятельности человека: стимулируют работу имеющихся предприятий, поощряют создание новых, увеличивают количество рабочих мест, повышают поступления в бюджет и улучшают благосостояние населения, проживающего на территории СЭЗ.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Райзберг Б.А. Основы экономики и предпринимательства. М., 1995.
2. Борисов Е.Ф., Волков Ф.М. Основы экономической теории. М., 1994.
3. Кубай Н.Е. Становление и развитие частного предпринимательства в переходной экономике: автореферат диссертации на получение научной степени кандидата экономических наук. – Львов, 1999г.
4. Пиндайк Р., Рубинфельд Д. Микроэкономика. М., 1992.

#### ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И РЫНОЧНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

Государственная поддержка самостоятельно развивающихся малых предприятий служит сильнейшим катализатором и содействует укреплению предпринимательства. Главной задачей со стороны государства является четкое определение приоритетных направлений развития экономики, науки, техники, образования, внешнеэкономической деятельности, подкрепление этих приоритетов системой льгот и гарантий, выделение необходимых материально-технических и финансовых ресурсов, организация необходимого обучения кадров. Все остальное – забота малых предприятий.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** предпринимательство, развитие предпринимательства, государственная поддержка развивающихся малых предприятий, система льгот и гарантий, обучение кадров.

#### PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF BUSINESS AND THE MARKET INFRASTRUCTURE IN REPUBLIC TAJIKISTAN

The state support of independently developing small enterprises serves as the strongest catalyst and promotes business strengthening. The main task from the state is accurate definition of priority directions of development of economy, a science, techniques, formation, foreign trade activities, a reinforcement of these priorities system of privileges and guarantees, allocation necessary financially - technical and financial resources, the organization of necessary training of shots. All the rest care of small enterprises.

**KEY WORDS:** business, business development, the state support of developing small enterprises, system of privileges and guarantees, training of shots, a market infrastructure

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Ш. Сабуров* -аспирант кафедры экономики труда и кадрового менеджмента факультета экономики и управления Таджикского национального университета



## ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ СЕКТОРА «ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА» В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

*Дж. У. Урунбоев*

**Таджикский национальный университет**

Переход к рыночной экономике обуславливает необходимость теоретического переосмысления процессов, происходящих в сфере распределительных отношений. Это относится, прежде всего, к перестройке подходов применяемых в рамках экономической теории, к определению понятия и содержания доходов населения, их дифференциации и порождаемого ею расслоения населения, прослеживанию тенденций изменения уровня жизни населения, рассмотрению вопросов формирования и роста доходов населения.

Количественные и качественные изменения размеров доходов и преобразования распределительных принципов должны исследоваться во взаимосвязи с теоретическими положениями, относящимися как в целом к экономике, так и, что очень важно, к сфере теории доходов.

Определения доходов населения (домашних хозяйств) в современной экономической литературе содержат различные подходы. Так, Большой экономический словарь под редакцией А.Н. Азрилияна толкует доход населения как «материальные средства, которыми располагает население для осуществления своих потребностей».[1] Такая трактовка расширяет экономическое содержание категории до понятия «располагаемые ресурсы», которые характеризуют суммарные расходы домохозяйства в данном периоде, включая расходы за счет привлечения ранее накопленных средств, ссуд и кредитов.

Аналогичным образом, как сумма всех поступлений в домохозяйство (независимо от источников) за определенный промежуток времени, трактуются доходы населения в учебнике «Политика доходов и заработной платы».[2]

Второе определение, данное в Большом экономическом словаре под редакцией А.Н. Азрилияна, связывает доход с выполнением производственных функций, определяя его как «денежные или иные ценности, получаемые в результате какой-либо деятельности».[3] С этим нельзя согласиться, так как, раньше получает доход в виде ренты, процента от собственности, не участвуя в производстве. Также не являются результатом деятельности доходы, получаемые нетрудоспособными членами общества в форме пенсий по старости, инвалидности, в связи с потерей кормильца, детских пособий, безработными в виде пособий по безработице и т.д. При этом, безусловно, доход общества в целом, является результатом деятельности его членов.

На наш взгляд, на современном этапе при раскрытии сущности доходов населения (домашних хозяйств) нужно основываться на международной системе национальных счетов ООН 1993г., в которой в качестве основополагающего принято определение дохода, предложенное английским экономистом Дж. Хиксом. С его точки зрения доход определяется как максимальная сумма, которая может быть израсходована на потребление в течение определенного периода времени, и в то же время, сохранить в конце данного периода тот капитал, который был в начале.[4] Итак, когда человек делает сбережения, он планирует в будущем увеличить своё состояние, когда же он тратит больше, чем получает, он ждет ухудшения своего положения. Так как практическое назначение дохода – служить расчетливому человеку ориентиром, то отсюда вытекает наиболее известно второе его определение, служащее «лучшей аппроксимацией основного понятия дохода». Доход в соответствии с этим определением – «максимальное количество средств, которое индивид может потратить в течение недели и которое он ожидает потратить в течение каждой недели».[5]

Однако как бизнесменов, так и экономистов обычно удовлетворяет та или иная аппроксимация основного понятия дохода. Рассмотрим поочередно некоторые из соответствующих подходов.

В соответствии с первой аппроксимацией, все зависит от капитализированной денежной стоимости планируемых поступлений. Предположим, что в начале недели поток поступлений, планируемых индивидом, совпадает с таким потоком поступлений, который наблюдался бы при вложении суммы в покупку ценных бумаг. Если предположить, что в течение недели индивид ничего не потратил, то в конце недели поток поступлений будет равен сумме и процента на эту величину. Если же индивид что-нибудь потратит, то ожидаемая стоимость его поступлений выразится в конце недели меньшей величиной. Должна существовать некая определенная величина расходов, благодаря которым ожидаемая стоимость поступлений сведется к точной сумме. При таком толковании вопроса эта сумма и есть доход индивида.

Очевидно, такое определение дохода подходит для случая, когда все поступления обеспечиваются собственностью - ценными бумагами, землей, домами и т. п.

Когда речь идет о доходах от выполнения различного рода работ, данное определение годится с меньшей очевидностью. Однако для ряда распространенных случаев это не имеет значения. Обычно нелегко заранее предвидеть колебания в поступлениях, обеспечиваемых выполнением той или иной работы, и всякий человек, ожидающий неизменного потока поступлений (и не ожидающий каких-либо изменений в движении

процентной ставки), будет рассматривать, в соответствии с данным определением, это постоянное количество средств как свой доход. Когда же можно предвидеть колебания в соответствующих поступлениях, эти колебания почти во всех случаях не заставляют себя ждать, так что изменениями в уровне процента можно пренебречь.

Таким образом, согласно первому определению дохода, им будет максимальное количество средств, которое можно потратить в течение некоторого периода времени, при условии, что, в соответствии с существующими ожиданиями, капитальная стоимость (в денежном выражении) будущих поступлений сохранится прежней. Это, быть может, такое определение дохода, которое неявно соответствует действительности с точки зрения практической деятельности большинства людей, однако для некоторых обстоятельств оно служит достаточно хорошей аппроксимацией основного понятия дохода.

Теперь рассмотрим, что происходит, когда ожидается изменение процентных ставок. Если ожидаемая процентная ставка по однонедельной ссуде в течение первой недели не совпадает с соответствующей процентной ставкой второй и последующих недель, то определение дохода, основанное на положении о неизменности объема денежного капитала, становится неудовлетворительным. Тогда индивид в первую неделю может потратить меньше, чем он мог бы потратить в течение второй недели.

Все это подводит нас ко второму определению дохода. Теперь можно называть доходом максимальное количество средств, которое индивид может потратить в течение данной недели и которое он ожидает потратить в течение каждой следующей недели.

Если ожидается изменение цен, то необходимо уточнение определения. Согласно третьему определению, доход - это максимальное количество денег, которые индивид может потратить в течение данной недели и которые в реальном выражении он ожидает потратить в каждую следующую неделю. Если ожидается рост цен, то индивид, планирующий потратить в течение как данной, так и каждой следующей недели определенную сумму, должен предполагать, что к концу недели его положение станет менее благоприятным, чем в ее начале. Возможность для индивида израсходовать деньги будет более благоприятной в первую неделю, чем в последующие.

Все определения дохода, которые обсуждались до сих пор, суть определения *ex-ante* (используется понятие, придуманное проф. Мюрдалем и распространенное другими шведскими экономистами) поскольку оно имеет отношение к тому, что индивид в течение недели может потратить и все-таки ожидать, будто его положение сохранится прежним. Ничего не говорится о реализации соответствующих ожиданий. Если они реализуются не полностью, то в конце недели надежды индивида оправдаются в большей или меньшей степени по сравнению с его ожиданиями, так что он получит «непредвиденную» (*windfall*) прибыль или убыток (используется термин Кейнса). Если учесть эту непредвиденную прибыль (или убыток) в наших предыдущих определениях дохода, мы получим новые определения, определения «дохода, включающего непредвиденные поступления», или «дохода *ex-post*». Существует определение дохода *ex-post*, которое соответствует каждому из приведенных выше определений дохода *ex-ante*, однако самым важным будет такое определение, которое соответствует нашему первому определению дохода. Согласно этому определению, доход равен стоимости, составляющей потребление индивида, плюс запланированное им приращение денежной стоимости, которое образуется за неделю; в сумме это равно: Потребление плюс Накопление Капитала. Этот последний «доход» особого рода отличается одним весьма важным свойством. До тех пор пока мы сосредоточиваем внимание на доходе от собственности и исключаем из рассмотрения всякое приращение или сокращение по стоимости планируемых поступлений, вызванное изменениями в способности самих людей приносить себе доход (речь идет о накоплении и денаношении «Человеческого капитала»), доход *ex-post*, в соответствии с первым определением, не является понятием субъективным. Как доход иного рода - это почти исключительно объективная категория. Капитальная стоимость собственности индивида в начале недели - величина, которую можно измерить, как и капитальную стоимость его собственности в конце недели. Следовательно, если предположить, что мы в состоянии измерить потребление индивида, можно рассчитать и его доход *ex-post*. Поскольку же доход *ex-post* любого индивида есть, таким образом, величина объективная, доходы *ex-post* всех индивидов, составляющих данное сообщество, можно без труда соединить; и то же самое правило, согласно которому доход *ex-post*, соответствующий первому определению, равняется Потреблению плюс Накопление Капитала, будет справедливым и для всего сообщества в целом.

Однако расчеты *ex-post*, связанные с накоплением капитала, занимают определенное место в истории экономической науки и статистики. Они служат полезной «измерительной рейкой» при анализе экономического прогресса, но они бесполезны для определения функционирования экономической системы, поскольку не содержат указаний на поведение индивида. Нельзя рассчитать доход *ex-post* индивида за какую-либо определенную неделю, до тех пор пока эта неделя не закончится, т.е. эта величина не обнаруживает связи с решениями, принимаемыми в настоящий момент. Доход, который связан с поведением индивида, всегда должен исключать непредвиденные поступления; если же они наблюдаются, следует говорить скорее об

увеличении дохода в течение будущих недель (в связи с процентными доходами), чем о некотором действительном доходе в течение текущей недели. Теоретическое смешивание понятий дохода ex-post и дохода ex-ante соответствует на практике смешиванию понятий дохода и капитала.

В развитие концепции Дж. Хикса известный немецкий экономист и статистик Петер фон дер Липпе высказывает мнение о том, что определение дохода зависит от целей анализа и практических задач, для решения которых должны использоваться данные о доходах и сбережениях. По его мнению, под доходом подразумевают «сумму, которую домашнее хозяйство могло бы потратить, не уменьшая тем самым реальную стоимость своего имущества».[6] Это определение дохода исключает многие поступления доходов в натуральной форме. В другом подходе Липпе признает целесообразность концепции «расширенного» дохода на основе потребления, и, более того, считает, что следует также рассмотреть возможность включения деятельности домохозяйств, натуральную плату, условно начисленные доходы, бесплатные услуги в состав совокупных доходов. В этой связи он формулирует «очень широкое определение дохода» - как «реальную возможность доступа к национальному продукту или все средства, поступившие в течение одного периода домашнему хозяйству, как единице распоряжающейся ими для удовлетворения своих потребностей».[7]

Автор согласен с Хиксом, Липпе в том, что доход следует определять с точки зрения потребления и рассматривает доход домашних хозяйств как максимальные потребительские расходы доходов домашних хозяйств, денежную оценку потребленных доходов домашних хозяйств натуральных поступлений и льготных или бесплатных услуг, при условии, что реальная стоимость накопленного имущества не уменьшится.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Большой экономический словарь. Под общ. ред. А.Н. Азриляна. 2-е изд. – М.: Институт новой экономики, 1999г., с. 224.
2. Абакумова Н. Политика доходов и заработной платы. М.: ИНФРА-М, 1999г., с. 89.
3. Большой экономический словарь. Под общ. ред. А.Н. Азриляна. 2-е изд. – М.: Институт новой экономики, 1999г., с. 225.
4. Хикс Дж. Стоимость и капитал. Пер. с англ. М.: изд. Прогресс, 1993г., с. 291.
5. Хикс Дж. Стоимость и капитал. Пер. с англ. М.: изд. Прогресс, 1993г., с. 292.
6. Липпе фон П. Экономическая статистика. Штутгарт: ФСУ, т. 1, 1995г.
7. Липпе фон П. Экономическая статистика. Штутгарт: ФСУ, т. 1, 1995г.

#### ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ СЕКТОРА «ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА» В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

В данной статье рассматриваются подходы, применяемые в рамках экономической теории, к определению понятия и содержания доходов населения в условиях переходной экономики.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** доход, население, домашние хозяйства, рента, процент, капитал, сбережения.

#### FEATURES OF FORMATION OF INCOMES OF SECTOR «HOUSE ECONOMY» IN THE CONDITIONS OF TRANSITIVE ECONOMY

In given article the approaches applied within the limits of the economic theory, to definition of concept and the maintenance of incomes of the population in the conditions of transitive economy are considered.

**KEY WORDS:** the income, the population, house economy, a rent, percent, the capital, savings.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Джс. У. Урнубоев* – старший преподаватель кафедры статистики Таджикского национального университета. Телефоны: 221-80-13 (раб.); 237-53-75 (дом.); 918-44-77-45 (моб.). E-mail: [jamikur@mail.ru](mailto:jamikur@mail.ru)

#### РАЗУМНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЕСТЕСТВЕННЫХ КОРМОВЫХ УГОДИЙ - ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЖИВОТНОВОДСТВА

*Б. Мирзоев*

Таджикский аграрный университет

Основные задачи, поставленные перед сельским хозяйством, состоят в том, чтобы обеспечить надежный рост и высокую устойчивость сельскохозяйственного производства, всемерное повышение эффективности земледелия и животноводства, для более полного удовлетворения потребностей населения страны - в продуктах питания, и промышленности - в сырье.

Особенно остро стоит задача значительного увеличения производства продукции и повышения ее качества. Здесь, особое значение имеют отрасли животноводства, которые дают наиболее ценные продукты

питания для человека – мясо, молоко, яйца, а также ценное сырье для перерабатывающей промышленности – шерсть, мех, кожсырье и др.

Дальнейшее увеличение производства мяса, молока, яиц, шерсти и других видов продукции, на основе повышения продуктивности скота и птицы, роста их поголовья, эффективного использования кормов, значительного улучшения условий содержания животных, механизация труда и внедрение прогрессивной технологии - все эти задачи являются первостепенными, и государственно важными.

Успешное решение этих задач неразрывно связано с целенаправленным проведением курса правительства на интенсификацию сельского хозяйства, совершенствование методов управления, размещения, специализации и концентрации производства. Так как, необходимость более полного обеспечения страны продукцией сельского хозяйства, требует рационального и более эффективного использования огромных потенциальных возможностей всех форм хозяйств, путем всемерного кооперирования, специализации и концентрации их производства, создания ассоциаций фермерских хозяйств и агропромышленных объединений. Этот процесс возник и развивается в ходе экономического сотрудничества между различными хозяйствами и другими государственными предприятиями. Наиболее важными проблемами, являются увеличение производства кормов, повышение их качества, совершенствование приемов и методов содержания и кормления скота.

Слабая кормовая база, недокорм животных приводит к снижению их продуктивности, и в результате к снижению окупаемости затрат на выращивание, содержание и кормление скота и птицы, заготовку, хранение и переработку. В итоге наблюдается - снижение коэффициента полезного действия, как организма животного, так и кормов. Все это приводит к резкому повышению себестоимости животноводческой продукции, снижению рентабельности производства.

Значение кормовой базы неизмеримо возрастает, в связи с переводом животноводства на промышленную основу. Решить эти важные проблемы, можно лишь обеспечив высокий научно-технический и организационный уровень производства в заготовке кормов, их переработке, хранении и раздаче (скармливания). Иначе говоря, путем перевода кормовой базы на солидную промышленную основу.

В общей структуре кормов большой удельный вес занимают естественные кормовые угодья. Особенно важную роль они играют в пастбищный период содержания животных. Однако продуктивность этих угодий остается очень низкой, почти во всех зонах страны. В среднем по стране урожайность на сенокосных угодьях составляет 7 ц/га, а на пастбищных – около 4 ц/га. Пастбищный период составляет в республике 150-170 дней. Высокопродуктивность выгона и пастбища позволили бы резко поднять продуктивность, как молочного, так и мясного скотоводства и овцеводства. Однако из-за недостатка влаги и надлежащего ухода за этими угодьями, а также вследствие интенсивного использования продуктивность их крайне низкая. В тоже время естественные кормовые угодья имеют для республики исключительно важное значение и большую роль, которую они играют в производстве продуктов животноводства. Даже при современной низкой продуктивности преобладающая часть продукции животноводства производится за счет кормовых угодий. Это объясняется тем, что природные пастбища и сенокосы занимают огромную площадь.

В целях установления доли «участия» естественных пастбищ в годовом объеме производства молока в хозяйстве им Л. Муродова Гиссарского района, мы анализировали структуру производства его по месяцам. Данные анализа приведены в табл. 1.

**Таблица 1**

**Производство молока по периодам содержания скота в хозяйстве им. Л. Муродова Гиссарского района (в 2009г.)**

Периоды содержания животных	Валовой надой, молока, тонн	Надоено молока от одной фуражной коровы кг,	В %
Январь - март	236,4	875,6	19,4
Апрель - июнь	310,1	1148,5	25,5
Июль - сентябрь	364,1	1348,5	29,9
Октябрь - декабрь	305,7	1132,2	25,2
Всего по хозяйству	1216,3	4504,8	100,0

Как видно, больше 55% валового производства молока в хозяйстве им Л. Муродова Гиссарского района производится в пастбищный период (04-09). Это закономерное явление не только для Гиссарской зоны, но и в целом по Республике Таджикистан. Приведенное процентное соотношение не является высоким и изменение его в пользу пастбищного периода таит в себе огромный резерв увеличения производства и снижения себестоимости молока.

Нужно отметить, что в решение этой задачи нам мог бы помочь многолетний опыт многих хозяйств, как зарубежных стран, так и опыт наших соседей, где природные низко-продуктивные угодья превращены в многолетние культурные пастбища. Широкое распространение получили культурные многолетние пастбища в

таких странах, как США, Швейцария, Голландия, Австрия, Германия и др. В некоторых из этих стран до 55% сельскохозяйственных площадей занимают долголетние культурные пастбища.

Создавая на больших площадях долголетние культурные пастбища, передовые хозяйства этих стран, добиваются высоких надоев молока; например, в хозяйствах, некоторых районов Украины и Российской Федерации надой молока в среднем от каждой коровы составил 3000-4000 кг, а в передовых хозяйствах 4500-6000 кг и более, что составляет от 300 до 900 ц на 1 га сельскохозяйственных угодий.

Такое благотворное влияние этих культурных пастбищ на продуктивность объясняется тем, что в траве содержатся все необходимые для роста и развития животных вещества: белки, витамины, минеральные соли и др. Кроме того, пастба на открытом воздухе под действием солнечных лучей предупреждает развитие авитаминоза у животных в зимний период, снижает яловость коров, повышает их продуктивность. Круглосуточное содержание коров на долголетних пастбищах по всем приведенным показателям, является выгодным среди всех остальных наиболее распространенных способов пастбищного содержания коров. На долголетних пастбищах расход кормов снижается более, чем в три раза, а стоимость 1 ц молока более, чем в два раза, по сравнению со стойловым содержанием коров.

В хозяйствах Республики Таджикистан, искусственные пастбища начали закладывать в 80-ые годы прошлого века. Однако, почти ни в одном хозяйстве, не только Кулябской зоны а в целом по республике пока нет высокоурожайных искусственно - созданных долголетних пастбищ, где применялись бы современные способы пастбы скота и ухода за пастбищами. Плановые задания по созданию культурных пастбищ - хозяйствами республики не выполняются.

Преобразование природных малопродуктивных пастбищ в культурные долголетние - самый верный путь к быстрому подъему экономики хозяйств. Они дают возможность значительно экономить средства на обработку почвы, производство и приобретение семян трав и т.д. Содержание скота на них требует меньших затрат труда и средств, чем производство зеленых кормов на полях севооборота. Преимуществом их является и то, что пасты скот можно на этих пастбищах при любых погодных условиях, т.к. дернина их при правильном подборе травосмесей достаточно прочная.

Все эти преимущества говорят о том, что скорейшее создание долголетних культурных пастбищ в республике является первоочередной задачей, успешное решение которой будет способствовать дальнейшему развитию животноводства, ликвидации нерентабельности этой отрасли.

Однако значение естественных кормовых угодий для животноводства не исчерпывается только использованием пастбищ. Природные луга в виде сенокосов дают еще один из основных видов зимних кормов – сено. В 1991г. в хозяйствах республики заготовили 439,7 тыс. тонн сена естественных и сеяных трав, а в 2006г всего 53,4 тыс. тонн. Если до 1991 года большое количество валового сбора сена приходилось на долю естественных сенокосов, то в последующие годы удельный вес его резко сократился (табл. 2).

**Таблица 2 Удельный вес сена (естественных трав) в валовом производстве кормов (в %)**

Показатели	1991	2001	2004	2005	2006	2007	2008
Всего заготовлено корма	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100	100,0
В том числе естественных трав	11,8	7,8	2,2	5,7	7,4	7,1	6,9

Сокращение удельного веса сена с природных сенокосов в общих его заготовках - объясняется прежде всего низкой продуктивностью. К этому необходимо еще добавить то, что в республике ежегодно большая площадь естественных сенокосов и пастбищ используется под пашню и некоторая часть остается невыкошенной.

Низкая продуктивность естественных кормовых угодий приводит даже к тому, что хозяйства, обеспеченные лучшими кормовыми угодьями, имеют худшие показатели в животноводстве, чем хозяйства, находящиеся в этом отношении в худшем положении. Такое парадоксальное явление объясняется по нашему мнению тем, что хозяйства, располагающие большими площадями природных кормовых угодий, меньше обращают внимание на полевое кормопроизводство. Вследствие низкой продуктивности, как естественных сенокосов и пастбищ, так и сеяных кормовых культур, они не могут обеспечить животноводство необходимым количеством разнообразных кормов, что является основной причиной неудовлетворительного состояния дел в животноводстве.

В этой связи, необходимо проанализировать особые свойства природных кормовых угодий, которые являются для республики огромным ресурсом дешевого корма.

Сено, зеленый и пастбищный корм лугов поедается скотом более охотно, чем кормовые культуры выращенные на полях. Полноценность природного корма обеспечивается обилием минеральных веществ и микроэлементов, что приводит к устраняющей болезней и повышению качественного поголовья сельскохозяйственных животных. Рациональное использование лугов – рациональная пастба, искусственная сушка трав и др. – обеспечивают получение кормов, отвечающих самым высоким требованиям.

Особым преимуществом лугов, является высокая устойчивость урожаев, которая обеспечивается наличием дерна и многообразием видов, благодаря чему используются все факторы роста и развития

растений. Кормовая система лугового дерна представляет собой своеобразный фильтр, поглощающий все питательные вещества, находящиеся в осадках и грунтовых водах. При достаточном доступе воздуха - корням и узлам кущения - все элементы питания, поступающие из дерна используются растениями полностью.

Благодаря многообразию видов, зеленый покров луга способен к самым разнообразным комбинациям урожайности и кормовой ценности.

Он обладает почти неограниченной пластичностью и приспособляемостью к условиям среды и приемам использования, что выгодно отличает луга от чистых посевов трав и полевых культур.

В силу различных причин - например, при запаздывании в сроках сева, повреждении или уничтожении посевов вредителями и болезнями, вымерзании или вымокании посевов, запаздывании или невозможности уборки урожая при неблагоприятных метеорологических условиях и др. - в полеводстве возможны потери или полная гибель урожая. На природных же угодьях, благодаря наличию дерна и многообразию видов травостоя, почти всегда можно вырастить гарантированный урожай, а вероятность его гибели сводится к минимуму, потому что здесь можно использовать различные сроки и методы уборки.

Ускорение развития отрасли животноводства зависит от многих факторов. Но первостепенное значение имеет внедрение прогрессивной технологии возделывания кормовых культур, рационального использования естественных угодий и на основе этого укрепление кормовой базы, особенно у сельских домохозяйств. Укрепление кормовой базы содействуют обеспечению полноценным кормлением, улучшением воспроизводства, совершенствованию племенных и продуктивных качеств и способствует увеличению объема производства продукции, и тем самым улучшает доступ населения к продукции животноводства собственного производства.

В настоящее время, деградация земель одна из глобальных экологических проблем и основное положение здесь занимают земли сельскохозяйственного назначения. Характерной особенностью их является то, что они постоянно испытывают антропогенное воздействие и зачастую негативное.

В Таджикистане значительные площади сельскохозяйственных угодий подвергнуты деградации в различной степени.

Пастбища на сегодняшний день являются стратегическим ресурсом для жизнеобеспечения и, при рациональном использовании, большим потенциалом для дальнейшего развития страны. Пастбища - это вид сельскохозяйственных угодий, покрытых травянистой растительностью и предназначены для выпаса скота. Пастбища подразделяются по видам и по сезонам использования.

По видам пастбища подразделяются на: отгонные пастбища, они расположены на значительном расстоянии от населенных пунктов и используются для отгонного животноводства в летний период; пастбища интенсивного использования, они расположены между отгонными и присельскими пастбищами и используются всеми видами и группами животных круглогодично; присельские пастбища, они расположены вблизи сел и используются, в основном для выпаса животных, постоянно находящихся на подворье, круглый год.

По сезонам использования пастбища делятся на: весенне-осенние; летние; зимние.

Современное состояние пастбищ не одинаково. Драматическая ситуация сложилась на присельских пастбищах, эти пастбища постоянно испытывают воздействие. Несмотря на то, что присельские пастбища принадлежат к весенне-осенне-зимнему сезону использования, выпас на них идет круглый год. Практически 90% присельских пастбищ деградированы за последние 10-15 лет, средняя урожайность снизилась в 2-2,5 раза.

Основная причина - это несоблюдение норм и правил выпаса, таковыми являются: чрезмерная нагрузка скота на единицу площади во время выпаса, которая усугубляется ежедневным перегоном скота к месту выпаса и обратно; несоблюдение сезонов и сроков выпаса; ранний весенний выпас до зрелого отрастания травостоя; несоблюдение пастбищеоборотов и полноты срамливания; эти причины обусловлены социально - экономическим положением сельчан: образование множества держателей скота повлекло неорганизованный и бессистемный выпас; многие фермеры не имеют возможности отгонять скот на летние пастбища; нехватка зимних кормов сокращает стойловое содержание (отсюда ранний выпас); ориентация многих фермеров на содержание животных предопределяет их выпасать зимой на любых пастбищах; отсутствие мероприятий по улучшению пастбищ общинного использования; отсутствие ответственности и контроля за пастбищами на юридическом уровне.

При современном уровне развития луговодства в Таджикистане абсолютная урожайность естественных сенокосов и пастбищ в 4-6 раз ниже, чем полевых кормовых культур. Однако, надо учитывать, что они практически не получили удобрений, а культурно-технические работы на них проводились в исключительно редких случаях. Практика показывает, что полноценное и систематическое удобрение лугов в сочетании с рациональными сроками и методами снятия урожая, способствует увеличению продуктивности лугов до уровня лучших полевых культур. Если учесть, что стабильность урожайности на естественных сенокосах и пастбищах наивысшая, то преимущество лугопастбищного кормопроизводства перед полевым не вызывает сомнений.

Важной отличительной особенностью природных лугов является возможность многократного получения урожая за один вегетационный период, используя при этом различные сроки и методы уборки. Используя естественные кормовые в качестве пастбищ, позволяет снять урожай, там где по условиям рельефа или другим причинам невозможно сенокошение, не говоря уже о возможности вовлечения их в пашню.

Постоянные кормовые угодья являются, национальным богатством страны, так как, производя кормовую продукцию, они охраняют почву от стихийного и быстрого снижения плодородия. В истории известны случаи, когда неразумное уничтожение лугов не только приносили громадные убытки, но и приводили к бедствиям, например, пылевые бури на Украине, в Казахстане и особенно в США возникают в результате неумеренной распашки лугов и уничтожения луговой и степной растительности.

Изложенные доводы говорят о том, что в настоящее время естественные сенокосы и пастбища, представляют самый крупный резерв увеличения производства кормов в хозяйствах Республики Таджикистан. Это обусловлено тем, что пастбища занимают 77,48% сельскохозяйственных угодий, при интенсивном ведении лугопастбищного хозяйства имеют весьма устойчивую продуктивность. В настоящее время проще в 2-3 раза увеличить урожайность лугов, чем при тех же затратах на химизацию, на 20-25% поднять продуктивность пашни. В условиях Республики Таджикистан естественные кормовые угодья играют исключительно важную роль в экономике кормопроизводства, так как благодаря пастбищам и сенокосам за пастбищный период скот получает свыше 60% корм. ед. и перевариваемого протеина.

Практика передовых хозяйств показывает, что за пастбищный период, который в республике имеет продолжительность в среднем 7 месяцев, коровы, в полной мере обеспеченные полноценным пастбищным кормом, дают 60-70% годового удоя и без подкормки концентрированными кормами в летний период имеют продуктивность 2800-3200кг и более в год. Однако, за последнее десятилетие роль пастбищного корма в кормовых рационах скота, в том числе и дойного стада, заметно снизилось, что не замедлило сказаться на продуктивности скота и себестоимости молока и мяса. Анализ хозяйственной деятельности сельскохозяйственных предприятий показывает, что в данном случае одной из основных причин увеличения себестоимости животноводческой продукции, является использование не на должном уровне естественных кормовых угодий.

Продуктивность и степень использования природных пастбищ и сенокосов в Республике Таджикистан в течение последних лет (1995-2008гг.) держится на постоянном низком уровне. Урожайность сенокосов 10-13ц/га сена, пастбищ 1,5-4,3 ц/га в переводе на сено.

Как показывают данные экономической оценки кормовых культур корма природных пастбищ являются наиболее дешевыми кормами.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Статистический сельскохозяйственный ежегодник Республики Таджикистан – Душанбе: 2009.
2. Статистический ежегодник Республики Таджикистан – Душанбе: 2008.
3. Гаффаров А.К. Кормление сельскохозяйственных животных (на тадж. яз.) Душанбе изд-во. МСХРТ, - 1997.
4. Капков Н.С. Резервы прочной кормовой базы - Казань, 1982 - с.7.
5. Мирзоев Б. Эффективность производства кормов в условиях перехода к рыночным отношениям (монография) – Душанбе, 2002 - с.144.
6. Юсуфбеков Х.Ю. Улучшение пастбищ сенокосов Памира и Алайской долины – Душанбе, Дониш, - 1986.

#### РАЗУМНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЕСТЕСТВЕННЫХ КОРМОВЫХ УГОДИЙ - ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЖИВОТНОВОДСТВА

В данной статье автор рассматривает методы повышения качества кормовых угодий природных (пастбищ, лугов, сенокосов). Неправильное, нерациональное использование кормовых угодий привело к утрате производства продукции животноводства.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** эффективность кормовых угодий, рациональное использование, кормовая база, культурные пастбища.

#### THE RATIONAL USING OF NATURAL RODDER'S PASTURE AS A FACTOR OF INCREASING EFFECTIVITIES OF STOCK-BREEDING

The article considers about the problems of rational using of natural fodders pasture as a factor of increasing affectivities of stock-breeding.

**KEYWORDS:** effective of fodder crops, rational utilization, cultivated pastures, digest protein, productive.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** Б. Мирзоев - кандидат экономических наук, доцент кафедры экономика сельского хозяйства Таджикского аграрного университета. Телефон: 2-24-57-28.; 91-902-88-48

## АРҶЁБИИ ҚОЗИБАҶОИ САНЪАТИ ТУРИЗМИ ЭРОН

*Фуломҳасани Ҳайдарӣ*

Донишгоҳи давлатии омӯзгорӣи Тоҷикистон ба номи Садриддин Айнӣ

Кишвари Эрон бо масоҳати беш аз 1 миллиону 648 ҳазор километри мураббаъ, яке аз паҳновартарин кишварҳои минтақаи Ховари Миёна маҳсуб меёбад. Сабти беш аз 16000 асари бостонӣ, таърихӣ, фарҳангӣ, экотуристӣ дар сатҳи миллий ва 10 асари бостониву таърихӣ дар сатҳи байналмилалӣ баёнгари ғанӣ будани ин кишвар дар иқтидору потенциали аввалияву муҳими санъати туризм мебошад. Ба таври кулӣ, қозибаҳои сайёхро метавон ба ду гурӯҳи асли-қозибаҳои табиӣи худододӣ ва қозибаҳои дастсозӣи башарӣ тақсим кард.

Қунонӣ, қозибаҳои фарҳангӣ амсоли ошноӣ бо одобу русум, суннатҳо, рақсо, оинҳо, чашнҳои миллий ва механику мазҳабӣ, мусиқӣ, санъатҳои дастӣ ва зиндагии кӯчманчиёни дар ду даҳаи охир саҳт мавриди тавачҷӯҳи сайёҳон қароргирифтаро дар мақолаи қозибаҳои туризм баршуморем. Пас, дар ин сурат метавон гуфт, ки кишвари Эрон аз тавоноҳои гуногуни мавриди тавачҷӯҳи ҳар навъ сайёҳ бархӯрдор аст.

Қозибаҳои фарҳангӣ, ки зодаи завқу ҳунари ақвому миллатҳо мебошад, дар қалби туристҳо нақши асосиро мебозад.

Қозибаҳои ҷаҳонгардиро метавон ба сурати кулӣ ва ё дар асоси ҳадафҳои хос таъриф намуд. Қозибаи ҷаҳонгардӣ як манбаи доимии тарроҳишуда аст, ки ба манзури тафреҳу саргармӣ, фароғат, лаззатбарӣ ва омӯзиши боздидкунандагон назрат ва идора мешавад.

Дар қозибаҳои табиӣи ғолибан қайфияти қозиба аст, ки тавачҷӯҳи сайёҳонро ба худ қалб мекунад. Ин қозибаҳо метавонанд, ки аз қанбаҳои қалбкунандаи сайёҳон дар миқёси миллий ва ё байналмилалӣ бошанд.

Қозибаҳои табиӣи шомили мавридҳои аз қабилӣи чашмандозҳо, обу ҳаво, фазои сабз, қангалҳо, кӯҳҳо ва ҳаёти ҳайвоноти ваҳшӣ мебошанд.

Қозибаҳои дастсозӣи башар маҳсули таърих ва фарҳанги башарӣ ҳастанд ва ё қозибаҳои сунӣ аз қабилӣи боғҳои хос, боғи вуҳуш ва маҷмуаҳои фароғатӣ мебошанд.

Аз назари таърихӣ равшан аст, ки қозибаҳои дунӣи кӯҳан ғолибан қозибаҳои ҳастанд, ки ба манзури истифодаи гардишгарӣ соҳтаву пардохта нашудаанд. Тахти Ҷамшед (вилояти Форс) ва маъбади бостонӣи Ҷағозанбили Шуш (вилояти Хузистон), қохҳои подшоҳони даврони Ҷаҳоманишӣ ва масоҳиди бошукӯҳу азим, ки тақрибан дар саросари кишвар парокандаанд, аз ин қумла мебошанд.

Бояд гуфт, ки қозибаҳои дунӣи нав, баръақс бештар бо ҳадафҳои аввалияи қалби сайёҳон соҳтаву омода мешаванд. Аз қумла, майдони Озодӣ (Теҳрон), Боғи паррандагон (Исфаҳон), телеқобини зебои Намақобруд (Ромсар), Диснейленд (дар саросари ҷаҳон) намунаҳои аз ин қабил мебошанд.

Тағйиру таҳаввуло, ки дар маҷмӯи ва шаклу сурати қозибаҳои сайёҳӣ дар таърихи сафар ва ҷаҳонгардӣ бо он мувоҷеҳ ҳастем, бояд қилвае аз таҳаввулои технологӣ, қомеашиносӣ, фарҳангӣ ва иқтисодӣ донист, ки ҳамаҷӯза тақозои сайёҳонро барои гузаронидани вақти фароғат бо навъҳои тозаву нав ва шаклҳои гуногун падидор месозад.

**1. Қозибаҳои таърихӣ ва бостонӣи Эрон.** Сарзамини Эрон, ки дорои тамаддуни 7000-сола мебошад, саршор аз осори мақшуфа (қашфшуда)-и даврони пеш аз таърих ва даврони таърихӣ мебошад. Ин осор ба ду гурӯҳ – манқул ва ғайриманқул қудо мегардад, ки яке шомили он чи ки дар мавзеъҳо ниғаҳдорӣ мешавад ва дигарӣ шомили маъбадҳо, қохҳо, пайқараҳо ва ғайра мебошад.

Осори бисёре дар мавзеи Эрони Бостони Теҳрон ва соири мавзеъҳои Эрон, ки аз ин даврон боқӣ мондааст, дар маърази тамошои ҳамагон қарор дорад.

Қозибаҳои бостониро илова бар тепҳои таърихӣ, ки дар саросари сарзамини Эрон густурдаанд, метавон дар навоҳии ғарбӣ ва қанубӣ-ғарбии кишвар, яъне дар паҳнои қаторкӯҳҳои Зокрус ба тақрор мушоҳида намуд. Умуман, ин осор мутааллиқ ба давраи эломиён, яъне тақрибан 1500 сол пеш аз солшуморӣи милодӣ мебошанд.

Маҷмуртарин осори ин давра маъбади азими Ҷағозанбили Шуш, ки Зигурот ном дорад ва парастигӯҳи Эломиён мебошад, маҳсуб меёбад. Аз дигар осори ин давра метавон шаҳри бостонӣи Ҷафттеппа ва пайқаренигорӣҳои шаҳри Изаро ном бурд, ки дар тахтасангҳои азим ҳаққоқӣ шудааст.

Дар давраи импературии Ҷаҳоманишӣ (528 пеш аз милод), ки густурдатарин империяи шоханшоҳӣ мебошад, бо осоре амсоли қохҳои Тахти Ҷамшед (Персеполис), ки дар замони Дориюшӣ бузург соҳта шудааст ва Қохи Оподоно дар шаҳри Шуш ва қохҳои дигар мувоҷеҳ мешавем, ки авҷу шукӯҳ ва қалолӣи онҳоро дар маҷмуаи Тахти Ҷамшеди Форс бо пайқаратарошӣи бисёр зебову зариф ва бошукӯҳ метавон мушоҳида намуд.



Дар ин сангнигораҳо ҷашни миллии Наврӯз ва оини тақдими ҳадяҳо тавассути намояндагони 28 сатрап тахти фармони Дориюши Кабир бо зебогии бисёр ҷолиб тасвир ёфтааст. Тақрибан тамоми сайёҳоне, ки ба Эрон меоянд, аз Тахти Ҷамшед дар атрофи шаҳри Шероз боздид мекунанд.

Макбараи Куруши Кабир дар Посоргод ва кохҳои вайроншудаи ин маҷмуа аз осори дигари ин давра мебошад.

Ҷамчунин, маҷмуаи Нақши Рустам дар наздикии Тахти Ҷамшед, ки ғӯристони шохони силсилаи Ҳахоманиширо дар дили кӯҳ дар бар мегирад, ҳамроҳ бо нақшбарҷастаҳои мутааллиқ ба давраи Сосониён азамати хунари пайкартароширо нишон медиҳад.

Аз даврони Сосониён низ осори бисёре монанди кохҳои Бешопур, кохҳои Фирузобод, Истахбон, маҷмуаи беназири Токбӯстони Кирмоншоҳ, кохҳои Бесутун ва пайкартарошии Фарҳод дар ишқи нофарҷоми Ширин ба намоиш гузошта шудааст. Ин осор ҳамасола теъдоди бисёре аз сайёҳонро ба доманаи кӯҳҳо мекашонад.

Бо пайдоиши дини Ислом фасли ҷадида дар таркиб ва сохти меъморӣ осори таърихӣ хувайдо гашт. Сохти масҷидҳои қарнҳои нахустӣ исломӣ аз хишту очур бо гунбадҳо ва манораҳои баланд хунари ҷадидеро бо худ ба Эрон овард. Сохти ин гуна масҷид умуман дар маркази тамоми шаҳрҳо, дар канори маҷмуаи бозор хуввиати навро ба шаҳрҳо бахшид. Аз ин миён метавон ба масҷиди таърихӣ шаҳри Домгон, ки 200 км дур аз шаҳри Техрон мебошад, ишора кард ва гуфта мешавад, ки ин аввалин масҷиди пас аз фатҳи Эрон сохташуда мебошад.

Дар даврони истилои салҷуқиён ва муғулону темуриён теъдоди масҷид ва оромгоҳҳои азиме ба монанди Гунбади Султония, ки оромгоҳи Улҷайтухони муғул мебошад, афзоиш ёфт. Гуфта мешавад, ки ин гунбад саввумин гунбади азими ҷаҳон аст. Ин раванд дар даврони Сафавия (1550-и мелодӣ) бо баҳрагирӣ аз қошиҳои гуногунранг дар масҷиду кохҳои ин даврон хунари эрониро бо хунари исломӣ омехта кард.

Исфаҳонро, ки пойтахти фарҳангии ҷаҳони Ислом медонанд, мардум шаҳри гунбадҳои фирӯзаранг номида, аз мушоҳидаи кохҳои асри Сафавӣ, пулҳои таърихӣ Зояндаруд ва қадамзанӣ дар канори он ва мушоҳидаи майдони бузурги нақши ҷаҳон лаззат мебаранд.

Шаҳрҳои Табрез, Исфаҳон, Қазвин, Шероз ва Техрон, ки замоне пойтахти кишвар буданд, маҷмуаи беназире аз ҷозibaҳои таърихро дар худ ҷой додаанд. Оромгоҳи шуарои номӣ ҳамчун Ҳофиз, Саъдӣ, Фирдавӣ ва донишманди бузурги машриқзамин Абӯалӣ Сино дар Ҳамадон аз умдатарин ҷойҳои туристӣ мебошанд.

Сохти иморату кохҳои бузург дар даврони шохони Паҳлавӣ аввалу дуввум, яъне охири силсилаи шоханшоҳии Эрон, мизони тавоноҳои ҷаҳонгардии кишварро тақвият дод.

Қобили зикр аст, ки ҳамасола нигорандаи ин сатрҳо шумораи зиёди сайёҳони мамолики ғарбиро ба боздиди ҷову маконҳои таърихӣ, фарҳангӣ, экотуристӣ ва мазҳабӣ Эрон роҳбарӣ намуда, ба ин тариқ, аз мизони алоқаҳои сайёҳон нисбат ба мушоҳидаи ин ҷозibaҳо огоҳ шуда, гузориши комилро аз ҷараёни сафар ва норасоиву нуқсонҳои эҳтимолии он ба масъулин ироа менамояд.

Аз он ҷо ки бархе аз маконҳои мазҳабӣ шиа, мисли ҳарामी Имом Ризо дар Машҳад ва ҳарामी ҳазрати Маъсума, ки дар шаҳри Қум воқеъ гардидааст, туризми мазҳабӣ низ аз равнақи қобили тавачҷӯхе бархурдор аст ва ҳамасола туристони бисёре аз маконҳои мазҳабӣ дунё онро дидан мекунанд. Ҷамчунин, вучуди калисоҳои машҳури насронӣ бо нуқсонҳои гушнавоз, мисли калисои Ванги Исфаҳон ва Қаракалисо дар Озарбойҷони Эрон сайёҳони мазҳабӣ дунёи масеҳиятро ба худ ҷалб менамояд ва аз роҳи фуруши билети вурудӣ кӯмаки шӯёне ба ходимони калисоҳо мерасонад.

Мавҷудияти беш аз ҳазор қорвонсарои қадимӣ, обанборҳо ва ҳаммомҳои қадимӣ, ки умуман мутааллиқ ба даврони Сафавия ва Қочория мебошанд, дар канори бозорҳои сарпӯшида ҷилваҳои хосае ба осори таърихӣ Эрон мебахшад.

**2. Ҷозibaҳои экотуристӣ Эрон.** Санъати сайёҳӣ аз теъдоди унсурҳои калидӣ ташкил мебардад, ки сайёҳон ба манзури дастбӣ ба аҳдофи ому хоси худ ва низ рафъи эҳтиётоташон дар нуқоти туристӣ ба онҳо муттақӣ мебошанд. Ин аносирӣ табақабандишуда аз тасхилот, меҳмонпазирӣ, ҳамлу нақл ва ҷозibaҳо иборат аст. Агарчи баррасии ҷузъ ба ҷузъи ҳар яке аз ин маворид дар ҷаҳорҷӯби аҳдофи ин мақола намегунҷад, аммо мутолиаи аҳамияти ҷозibaҳои экотуристӣ ба унвони рукни аслии фаъолияти гардишгарӣ дар табиат бисёр муҳим ва арзишманд мебошад.

Потенциалу иқтисодӣ рушди сайёҳӣ ва аҳамияти байналмилалӣ ин санъат ба унвони заминае ҷиҳати рушди иқтисодӣ, сабаби эҷоди равобити муттақобили байни санъати сайёҳӣ ва инкишофи пойдори он мебардад. Ин иртибот мучиби зуҳури мақолаҳои сершуморе дар заминаи пойдории сайёҳӣ мебошад.

Кишвари Эрон бо бархӯрдорӣ аз ду қаторкӯҳи азим дар шимол ва ғарби кишвар омехта аз ҷозibaҳои экотуристӣ аст. Ҷашмандозҳои табиӣ каронай, кӯҳистонӣ, биёбонӣ, дарёҷаҳо, рудҳо,

талобҳо, чашмаҳо ва садҳо нуқоти дидани зебои табиати Эрон чашму дили ҳар бинандаро ба худ ҷазб мекунад.

Эрон тибқи эълони назари баҳши ҷаҳонгардии созмони ЮНЕСКО, яке аз даҳ кишвари аввалу муҳими дунё аз назари сарватҳои ғании табиӣ ва таърихӣ мебошад. Илова бар ин, бархе аз толобҳои дарёчаҳо ва биноҳои таърихӣ Эрон ҷанбаи байналмилалӣ гирифтааст.

Бархе аз доманаҳои кӯҳҳои Албурз ва Зокрус дар фасли зимистон аз барф саршор буда, чашмандози бисёр зебоеро барои алоқамандони лиҷаронӣ ва яхнавардӣ ба вуҷуд овардааст. Ба унвони мисол, кӯҳи баланду пурбарфи Дамованд дар атрофи шаҳри Техрон, ки бо баландии беш аз 5700 метр ва ҷойгоҳҳои махсуси лиҷаронӣ маъруф аст, дарҳури тақозои байналмилалӣ мебошад ва ҳамасола гурӯҳҳои зиёди сайёҳони ғарбиро ба доманаҳои ин кӯҳ мекашонанд.

Соҳилҳои баҳри Хазар, ки дарёи шимолии Эрон мебошад, дар тамоми фаслҳои гармои тобистон шаҳрвандони эрониро ба шиноварӣ ҷалб менамояд. Мавҷудияти телекобинҳои бисёр баланду зебо дар ҳошияи қаторкӯҳҳои Албурз, чашмандози зебо аз ҳамзистии дарё, ҷангал ва кӯҳ падида овардааст.

Дар баҳри Халиҷи Форс, ки бузургтарин соҳили ҷанубии кишвар аст, оби бисёр зулол ва шаффоф ташкил шудааст ва дар фасли зимистон, ки ноҳияи ҷанубии Эрон гармои бештаре дорад, алоқамандони бисёреро ба дарё мекашонанд. Дар ин дарё ҷазираҳои вуҷуд доранд, ки экосистеми махсуси худро дорад. Варзишҳои обие монанди шиноварӣ, ғаввосӣ, қайқронӣ, мавҷсаборӣ ва ғайра дар ин дарё ҳаводорони бисёре дорад. Илова бар ин баргузориҳои намоишгоҳҳои фаслии тичоратӣ низ ҳамасола эронӣро ба сӯи обҳои Халиҷи Форс мебаранд.

Нуқтае, ки дар мавриди баҳрабардорӣ аз соҳилҳои Эрон қобили зикр аст, ин мебошад, ки иҷрои тарҳи солимосозии дарё ва ё ба ибораи дигар, чудосозии макони шиноварии занҳо аз макони шиноварии мардҳо, ки тавассути ҳокимияти Чумхурии Ислондӣ ҷудо шудааст, боис гардидааст, ки шумораи ками сайёҳон ба соҳили дарёҳои Эрон ҷалб гардад. Ин амр, ки озодии амали сайёҳони хориҷӣ ва дохилиро коста кардааст, норизогии аксарияти мардумро фароҳам овардааст.

Биёбонҳои марказии Эрон, ки дар қисмати марказӣ ва шимолӣ- марказӣ воқеъ шудаанд, дорони дарёчаҳои намаки хеле зебо ва регҳои бодӣ мебошанд, ки имкони иқомати сайёҳонро дар рустоҳои биёбонӣ фароҳам овардааст.

Ҳамчунин, дар биёбони Лут, ки дар баҳши ҷанубӣ- шарқӣ Эрон воқеъ гардидааст, мавҷудияти калутҳо (тепаҳои регӣ)-и комилан беназир ва вуҷуди қароргоҳҳои муваққатии иқоматӣ дар наздикии онҳо имкони аксардорӣ дар тулуъ ва ғуруби хуршед ва мушоҳидаи ситораҳои дурахшонро дар торикии шаб фароҳам сохтааст. Ин биёбон барои сайёҳоне, ки ба ҷаззобиятҳои биёбон ва имконоти он, аз қабилҳои шутурсаворӣ ва мусобиқаҳои автомобилӣ майлу рағбат доранд, маҳалли муносиб мебошад.

Ҷангалҳои анбӯҳи шимол ва ғарби Эрон дар қаторкӯҳҳои шимолӣ ва ғарбӣ низ хоҳири табиатдӯстонро осоиш мебахшад ва барои иқомати ҷандрозаи сайёҳоне, ки мехоҳанд аз ташвишҳои шаҳрҳо дур бошанд, маҳалли муносиб мебошад.

Дарёчаҳои дохилӣ, ки тақрибан дар тамоми навоҳии Эрон ба ҷуз минтақаҳои биёбонӣ мушоҳида мешаванд, маҳалли муносибест барои алоқамандони моҳигирӣ ва қайқронӣ. Аксари ин дарёчаҳо ҳифозат шудаанд ва аз таҳриби онҳо бо ҷиддият ҷилавгирӣ мегардад.

Он чи баршумурдем, танҳо баҳше аз ҷозibaҳои экотуристии Эрон мебошад. Бадехист, ки дар қисматҳои мухталифи кишвар ҷозibaҳои гуногуни дигаре низ густурда шудааст, ки имкони бозгӯии ҳар яки онҳо дар ин мақола намегунҷад.

**3. Ҷозibaҳои фарҳангии Эрон.** Фарҳанг ва зиндагии мардуми Эрон омехтаи ҳунароҳои гуногун мебошад. Усулан, зиндагӣ ва ҳулуқи атвори эронӣро чудо аз ишқ ба ҳунару ҳунарманд нест.

Санъатҳои дастии эронӣ, ки дар шаклҳои гуногун, амсоли фаршбофӣ, гилембофӣ, термабофӣ, қаламзанӣ, миниотпор, қандакорӣ ва ғайра бумиву маҳаллӣ мебошанд, шӯҳрати ҷаҳониро касб кардаанд. Ин гуна санъатҳои дастӣ ҳам ба сурати мустақим ба сайёҳон фурухта мешавад ва ҳам аз тариқи бунгоҳҳои иқтисодӣ ва ё тоҷирон ба хориҷи Эрон содир мегардад ва фондаҳои қобили тавачҷӯҳӣ арзиро насиби Эрон менамояд.

Оин, одоби русум, рақсҳо ва чашну сурури милливу меҳанӣ дар нуқоти мухталифи Эрон ҳамасола дар таҷлили ҷашнҳои мухталиф мавриди намоиш қарор мегирад. Маросими шеърхонӣ, ки гоҳу бегоҳ дар қанори мазори Хоча Ҳофиз ва Шайх Саъдии Шерозӣ баргузор мегардад, алоқамандони зиёди дохиливу хориҷиро ба Шероз фаро меҳонад, ки ба ин хотир, шаҳри Шерозро шаҳри ишқу адаб ва шеър ҳунаро меконанд.

Ошноӣ бо зиндагии қучманчиёне, ки дар фаслҳои мухталифи сол дарраҳои силсилакӯҳи Зокрусро бо садҳои дилнавози зангӯлаҳои рамаи чорпоён ва саворӣ бар аспону ҳачирон тай мекунанд, мавриди тавачҷӯҳӣ бисёре аз сайёҳони ғарбӣ мебошанд, зеро мушоҳидаи зиндагии солими табиӣ,

амсоли зиндагии кӯчманчиён, ки дар асри ҳозир бисёр нодир шудааст, дар назари сайёҳони кишварҳои хориҷӣ ҳеле ҷолиб менамояд.

#### АНАЛИЗ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ИНДУСТРИИ ТУРИЗМА В ИРАНЕ

Исторические и культурные достопримечательности и экотуризм широко распространены в Иране. Ежегодно эти достопримечательности могут посещать тысячи туристов. Как пустыни так и горы, как объекты экотуризма, пользуются особой привлекательностью. При правильном планировании инфраструктуры можно привлечь гораздо больше иностранных туристов (особенно из западных стран).

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** экотуризм, экосистема, природных достопримечательностей, рукотворные достопримечательности, хилл песков пустыни.

#### ANALYSIS OF TOURISM INDUSTRY'S ATTRACTION IN IRAN

Iran's historical, cultural and ecotourism attractions are so sporadic across the country. Each year these attractions sites attract many tourists. Ecotourism like deserts and mountains enjoy special attractiveness. If we can plan to complete the infrastructures, we can then attract many more foreign tourists (especially the tourists from western countries).

**KEY WORDS:** ecotourism, ecosystem, natural attractions, man-made attractions, desert sand hills.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Гуломхусейн Хайдарӣ* – соискатель ТПУ им. Садриддина Айни

### ОЗОДСОӢ ВА ХУСУСИСОӢ ДАР БАХШИ ЭНЕРЖӢ

#### *Сайидҷамоли Ҳошими Деҳқурдӣ* Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Аз дер боз аксари назарияпардозони илми иқтисод бар ин эътиқод буданд, ки бозори озод ва механизми рақобат дар тавлид, тавзеъ ва таркиби тавлид ва масраф коро амал менамояд. Ин далелҳои назариявӣ дар канори натоқи ҳосил аз даҳлатҳои давлат дар умури иқтисодӣ, афзоиши нисбати бекорӣ, афзоиши касри буча, афзоиши касри дар тарози пардохтҳои хориҷӣ, афзоиши таваррум ва зуҳури рукуди таваррумӣ, маҳофили тасмигири дар сатҳи миллии ва ҷаҳонӣ матраҳ аст.

Сиёсатҳои озодсозӣ ва хусусисозӣ, ки дар кишварҳои тавсеаёфта ба манзури коҳиши ҳазинаҳо ва афзоиши даромадҳои давлат ва таъдил дар касри буча ва тарози пардохтҳо ва дар ёронаҳову қиматҳо ва ғ. ба иҷро даромада ва ё дар ҳоли анҷом аст, бахши энерҷиро низ бенасіб нагузоштааст.

Озодсозӣ ва хусусисозӣ дар бахши энерҷӣ ба далели вижагиҳои ҳосил он, яъне ҳосияти боздеҳии физоянда нисбат ба микёс, эҳтимом диққати назари бештареро металабад. Ба ҳамин манзур, ҷиҳати муваффақи фарояндаи озодсозӣ ва хусусисозӣ дар бахши энерҷии иқтисодии Эрон ва тадвини барномаи амалиёти муносиб барои ин кор, иттилоъ аз заруратҳо ва осори озодсозӣ бар рӯи мутағайирҳои қалон ва танғноҳову ҷолишҳои хусусисозӣ дар бахши энерҷӣ амре ногузир аст.

Аҳдоф ва заруратҳо ва муҳарриқҳои озодсозӣ ва хусусисозӣ иборатанд аз:

1. **Муаррифии рақобат ба манзури беҳбудӣ қарорӣ:** беҳбудӣ қарорӣ ва сохтори соҳмонӣ. Яке аз тавҷеҳо барои хусусисозӣ ва яке аз аносирӣ қалидии муваффақияти озодсозӣ эътиқоди тарафдорони сиёсатҳои хусусисозӣ ва озодсозӣ нисбат ба ин матраҳ аст, ки ширкати хусусӣ, алалхусус дар мавқеа, ки таҳти молиқияти гуруҳи васеа аз сикомдорон идора мешавад, бисёр қоротар аз ширкатҳои давлатӣ амал мекунад.

2. **Ҷалби мушорикати бахши хусусӣ ҳоҳ хориҷӣ ва ҳоҳ дохилӣ ҷиҳати таъмини моли маҳоричи сармоғузорӣ ва ҳазинаҳои таъмин ва ниғаҳдорӣ.**

3. **Таҳаррук бахшидан ба соири бахшҳои иқтисод:** муҳарриқҳои муҳталифи озодсозии бахши энерҷиро ҳидоят мекунанд. Ин анғезаҳо мумкин аст сиёсӣ ё иқтисодӣ ва ё таркибе аз онҳо бошанд. Ин анғезаҳо табиатан аз кишвар ба кишвари дигар ба далели тафовутҳои байни кишварҳо аз назари сохтори қуллии иқтисод ва вижагиҳои бахши энерҷӣ аз ҳам фарқ мекунанд. Муҳарриқҳои зер боризтарин фишорҳо барои озодсозӣ ҳастанд:

- Камбудии ва адами қароҳои бахши энерҷии мавҷуд;
- Шиддати рақобат байни системаҳои энерҷии ғайриқоро ва пурҳазина;
- Ислоҳи системаҳои ноқиси энерҷӣ;
- Бардоштани ёронаҳои ғайризарурӣ; муҳарриқҳои байналмилалӣ; афзоиши густураи ҷуғрофияи молиқият ва контроли амалиёти минтақавӣ; ташвиқ ҷиҳати эҷод ва густариши бозорҳои сармоғ, эҳсоси ниёз барои эҷоди бозорҳои сармоғро шиддат медиҳад; бардоштани бидеҳиҳои (қарзҳои) марбут ба бахши энерҷӣ аз рӯи души бахши умумӣ ба манзури беҳбудӣ вазъияти моли он; илоҷи адами

короии иқтисоди нашъагирифта аз бахши энерҷӣ; ҳалли мушкили истифодаи ғайрикоро аз маводи сӯхтӣ ва гармозо ношӣ аз тартиботи ғайрииқтисодии таъруфаҳо; муолиҷаи тахсиси ғайрикорои сармоя дар иқтисод, ки аз адами вучуди аломатҳои иқтисодии бахши энерҷӣ сар мезананд.

#### 4. **Чолишҳо ва тангноҳои мавҷуд дар масири озодсозӣ ва хусусисозии бахши энерҷӣ.**

Теъдоди аз авомили амалӣ дар бахши энерҷӣ ҳастанд, ки фарояндаи озодсозиро печида менамояд:

-Тазоди дидгоҳҳо дар иртибот бо хусусисозӣ. Гуруҳе муътақиданд таъмини тақозо барои маҳсулоти энерҷӣ ба унвони як ҳақ матраҳ аст, ки боистӣ, дар хангоме ки нерӯҳои бозори озод посухгӯи ин тақозо ҳастанд, ҳаққи онҳо мавриди ҳимоят қарор гирад. Дар муқобили теъдоду тарафдорӣ ин матраҳ ҳастанд, ки набояд нерӯҳои бозор ҳеҷ нақше дар хеле аз мақулаҳои бахши энерҷӣ адо намоянд;

- Маҳсулоти энерҷӣ ба хотири амнияти миллий ё аз дидгоҳи тавсеаи иқтисодӣ ғолибан аз аҳамияти миллии стратегӣ бархӯрдор ҳастанд, ки ин амр боис мешавад, то ба бахши энерҷӣ ба унвони як саноати бо вежагии хос нигариста шавад;

- Тасмимгири дар хусуси тавзеъи муносиби манофетъ: Теъдоди зиёде аз гуруҳҳои иҷтимоӣ ва иқтисодӣ, давлат, сихомдорон, ширкатҳо, муштариён, шоғилин ва чомеаҳои хос тавассути озодсозии бахши энерҷӣ таҳти таъсир қарор мегиранд. Зиёну манфиатҳои интиқол ба як бозори озодсозишуда дар миёнамуддат ва баландмуддат метавонад қобили тавачҷӯх бошад. Тақсими манофетъ ва зарарҳо дар давоми давраи интиқол барои идомаи ҳаракати фароянд ҳаётӣ аст. Тарзи тақсими манофетъ байни қасоне, ки пас аз озодсозӣ аз саноат ҷудо мешаванд ва қасоне, ки дар саноат боқӣ мемонанд ва дар муваффақияти амалиёти ширкат аз тариқи моликияти сихом ё фаъолияти мустақим мушорикат мекунанд, низ як масъалаи баҳсбарангез аст, ки ба унвон як тангно бар сари роҳи озодсозӣ ва хусусисозӣ қарор дорад;

- Тазодди озодсозӣ бо манофетъи гуруҳҳои манфиатдор дар чомеа. Контроли бахши энерҷӣ манофетъ ва рентҳои маънидоре барои гуруҳҳои аз қабилӣ иттиҳодияҳо ва азҳоб ба ҳамроҳ дорад, ки бо озодсозӣ ба мухотара меафтад. Бадехӣ аст, ки ин иттиҳодияҳо ва азҳоби соҳибнуфуз чихати хифзи рентҳои худ монеаҳоро бар сари роҳи озодсозӣ ва хусусисозӣ эҷод мекунанд;

- Душворӣ дар вазъи чорҷубҳои қонунӣ. Дар ҷойҳои монанди системаҳои интиқол ва тавзеҳи барқу газ, ки бо далели вучуди инҳисори табиӣ бозори озод наметавонад рақобатро таъмин кунад, вазъи муқаррарот зарурат ба шумор меравад;

- Вежагии физикии хос ва печидагӣ дар технологияи саноати барқ боис мешавад, арзани мутмаини он ниёзмандӣ ҳамохангии муассир дар ин мановат бошад ва озодсозии он дар баъзе зербахшҳо ғайримумкин ва дар бархе зербахшҳои дигар замонабар бошад. Дар бахши газ низ системаҳои шабакаи газ бо мизони газӣ қобили дастрас маҳдуд ҳастанд ва фароҳам овардани имконоти васеъ чихати истифода аз ин системаи хос ва шабакаи печида, баъзан озодсозӣ дар ин бахшро бо мушкул мувоҷеҳ месозад. Ҳатто дар ҷойҳои, ки имконоти фанӣ фароҳам буда ва шароити иқтисодӣ низ муҳайё аст, тавсеаи системаҳои интиқол ва тавзеъ ба василаи судури парвонаҳо маҳдуд мегардад;

- Бахшҳои мухталифи энерҷӣ бо ҳам иртиботи муқобил доранд ва вучуди ҳалқаҳои иттисолии мушаххас байни онҳо ба ин маънӣ аст, ки озодсозии унсурҳои бахш боистӣ ҳамзамон мадди назар қарор гирад, ки ин амр барномарезии дақиқ ва қори таҳқиқотҳову иҷрои болоеро металабад ва фароянди озодсозиро дар ин бахш тӯлонитар ва пурҳазинатар мекунад;

- Коҳиши нархи (%) бозгашти сармоя дар баъзе аз бахшҳои энерҷӣ ба далели адами имкони захирасозӣ.

- Дар иқтисодҳои дар ҳоли гузар ағлаб муассисоти ҳадамоти умумии электросита маҷбур ҳастанд, ки амалқарди шибҳидавлатӣ дар ҳимоят аз сиёсатҳои минтақавӣ, саноатӣ ва иҷтимоӣ дошта бошад. Ин мавзӯот, ки ба таври фаъоле дар озодсозии бахши электросита дар кишварҳои Урупои марказӣ ва Урупои шарқӣ низ шуданд, ҷазбаҳои сармоягузори дар ин бахшро коҳиш медиҳад;

- Сатҳи ҳазинаҳои сармоявӣ дар ин бахш лузумаи боло аст ва ин амр ба далели аз даст додани бозорҳои молии муносиб дар кишвари Эрон фароянди озодсозиро бо мушкили ҷиддӣ мувоҷеҳ месозад;

- Печидагии фароянди дастёбӣ ба тағйироти васеъ дар муқаррарот ва қонунҳо ва эҷоди таодул дар тақозои гуруҳҳои мухталиф ва риску масъулияти гуруҳҳои мухталиф (шоғилин, муштариён, давлат, сихомдорон ва ғ.) ва мудирияти мушкулоти интиқол, як чолиши асосӣ дар фароянди озодсозӣ ба ҳисоб меоянд;

- Усулан сармояҳо ба самти пажуҳишҳое, ки зудбоздеҳ ҳастанд, яъне дар кӯтоҳмуддат ё миёнамуддат ба марҳалаи баҳрабардори мерасанд, ҳидоят мешаванд. Ҳоло як чолише, ки пас аз озодсозӣ дар бахши энерҷӣ матраҳ аст, иборат аст аз ҷигунагии ҷазби сармояҳо ба бахши энерҷӣ, ки пружаҳои он дар баландмуддат ба боздеҳӣ мерасанд. Албатта, таҷоруби баъзе давлатҳо аз он гувоҳ аст, ки бозор то

имрӯз қодир ба дар назар гирифтани масоили миёнмуддат будааст ва дар теъдоди зиёде аз саноеи болодасти нафту газ озодсозӣ сураат пазируфтааст;

- Мавзӯи дигаре дар хусуси эътибори баландмуддати бозорҳои озодшуда бахши энерҷӣ миёни химояти он аз муҳити зист аст. Возеҳ аст, ки коҳиши интишори газҳои гулхонагӣ бидуни фаъолияти давлат наметавонад таҳаққуқ ёбад. Бино намудани алоими иқтисодӣ ва механизми муносиб ҷиҳати дастёбӣ ба қулоде барои маҳдуд сохтани интишори олояндохо ҳазинахоеро бар иқтисоди кишварҳо таҳмил месозад;

- Яке дигар ҷолишҳои пеши рӯи фароянди хусусисозӣ дар бахши энерҷӣ вазъияти таҳқиқ ва тавсеа дар ин бахш пас аз иҷрои фароянди хусусисозӣ аст.

5. **Осори озодсозӣ ва хусусисозии бахши энерҷӣ.** Фароянди озодсозии бахши энерҷӣ дар сатҳи ҷаҳон дар мароҳили ибтидоӣ қарор дорад. Таҷрибаҳои мавҷуд дар ин замина маҳдуд аст ва ҳеҷ иттилоӣ равшане аз асари мусбиво манфии он дар баландмуддат вучуд надорад. Ҳамчунин, тафқиқи натоиҷи ҳосил аз озодсозӣ аз натоиҷи ҳосил аз соири авомили муассир бар бахши энерҷӣ аз қабилӣ тавсеаи техноложикӣ, баҳрабардории муассир аз манобеи суҳтии арзон ва бурунзояи иқтисод мушқил аст. Дар зайл таъсири озодсозӣ бар рӯи як қатор мутағайирҳои иқтисодӣ баррасӣ мегардад.

4. **Осори озодсозӣ бар қиматҳо.** Озодсозӣ мӯҷиб мешавад, ки ба ҷои он ки қиматҳо бар асоси ҳазинаҳои мутаваассит таъйин гарданд, ин амр боиси афзоиши шадиди қиматҳо дар давраҳои афзоиши тақозо мегардад. Ҳамин тавр, озодсозӣ ва хусусисозӣ мӯҷиби коҳиши ёронаҳо мешавад ва аз ин тариқ ба афзоиши қиматҳо доман мезанад. Аммо, аз тарафи дигар, озодсозӣ ва хусусисозӣ бо фароҳам овардани фазои рақобат короиро боло мебарад ва аз ин тариқ ҳазинаҳои тавлидро коҳиш медиҳад ва мумкин аст қимати ҳомилҳои энерҷиро коҳиш диҳад. Қимати ҳомилҳои энерҷӣ дар кишварҳои, ки озодсозӣ ва хусусисозиро таҷрӯба кардаанд, аз вазъияти яқсоне пайгири накардааст. Дар Инглис қиматҳои дохилӣ аз замони хусусисозӣ ҳудуди 20% коҳиш ёфтааст. Дар Норвеж пас аз озодсозӣ қимати ҳомилҳои энерҷӣ барои масрафкунандаи ниҳой афзоиш ёфтааст. Вазъияти мушобеҳе низ дар Ню Зеланд мушоҳида шудааст. Дар Аргентина ва Чили коҳиши фавқулбодае дар қимати дохилии масрафкунандаи ниҳой руҳ додааст. Тибқи омор ва арқоми мунташира дар кишвари Фаронса вазъи қавонин ва муқаррарот боис шудааст, ки қимати барқи волтажи боло дар гули давраи 1960 то 1994 ҳудуди 11% ва қимати барқ бо волтажи мутаваассит ҳудуди 6% ва қимати барқ бо волтажи поин низ ҳудуди 48% коҳиш ёфтааст.

4-2. Осори озодсозӣ дар кайфияти ироаи ҳадамот ба муштариён. Беҳбуд дар ҳадамоти ироашуда ба муштариён пас аз озодсозӣ бисёр ҷашмгир аст. Ҳаракат аз ширкатҳои умумӣ ба сӯи ширкатҳои хусусӣ таъсири басазое дар ҳадамоти ироашуда ба муштариён бар ҷой гузоштааст. Ширкатҳои хусусӣ ҷиҳати ироаи ҳадамоти беҳтар ба муштариён ба таври мустақим ва ғайримустақим бо ҳам ба рақобат мепардозанд. Дар Инглис ва Ню Зеланд истондорги ҳадамоти мунташиршуда ва ҳадамоти тазминӣ (кафолати) ироа шудааст. Хусусисозӣ боис мешавад, ки худӣ ширкатҳо ва коркунони онҳо эҳсоси вазифаи бештаре нисбат ба кайфияти ҳадамоти худ ба муштариён бинамоянд.

4-3. Осори озодсозӣ бар баҳраварии нерӯи қор

Беҳбудӣ баҳраварии нерӯи қор як вежагии ҷашмгирӣ озодсозӣ аст. Озодсозӣ аз тариқи эҷоди рақобат ё фишори муқаррарот бунгоҳоро ҷиҳати афзоиши баҳраварӣ таҳти фишор қарор медиҳад. Ба унвони мисол, дар натиҷаи озодсозӣ дар кишвари Аргентина дар тайи солҳои 1992 то 1994 теъдоди қорғари мавриди ниёз дар ҳар меговат зарфият аз 91 ба 57 расидааст. Коркунони ситод дар се ширкати бузург ба 48% коҳиш ёфт. Дар Инглистон алорағми коҳиши сатҳи нерӯи қори саноати барқ ҳамон сатҳи амалқарди мушаххас худашро ҳифз кард. Миёнгинӣ теъдоди қоркунон аз 150 ҳазор дар соли 1989 ба қамтар аз 85 ҳазор нафар дар соли 1997 расид. Дар кишвари Инглис дар солҳои 1991 ва 1997 тавзеи сарона дар қимати тавзеъ ба тартиб муодили 3,2; 3,4; 3,7; 4,3; 5,1; 6,5; гигаВатт/ соат дар баробари ҳар нафар будааст.

4-4. Осори озодсозӣ бар судоварии ширкатҳо ва арзиши сиҳоми онҳо. Судоварии ширкатҳои энерҷӣ дар муҳити озод тавоноии мудиронро дар воқуниш нисбат ба рақобат ва фишорҳои қонунӣ инъикос мекунад. Хусусисозӣ ба далели афзоиши қорӣ ва коҳиши ҳазинаҳои тавлиди мизони судоварии ширкатҳоро дар бахши энерҷӣ боло мебарад ва аз ин раҳгузар мӯҷиби афзоиши арзиши сиҳом дар бунгоҳҳо ва ширкатҳои ин бахш мегардад.

4-5. Осори озодсозӣ бар густураи бозорҳо ва сарфаҷӯӣ нисбат ба миқёс. Озодсозӣ сабаби эҷоди бозорҳои бузурги минтақавӣ ва ҷаҳонӣ мешавад, ки бозигарони муваффақи он ширкатҳои чандмиллиятӣ энерҷӣ хоҳанд буд. Дар ин ҳолат ширкатҳо беҳтар қодир хоҳанд буд, ки монеаҳои вурудии бозорҳои ҷадидро пушти сар бигузранд ва тарқибе аз дороиҳои амалиётӣ ниғаҳдоранд, ки рискҳои сиёсӣ ва иқтисодиро коҳиш диҳанд. Вучуди бозорҳои ҷаҳонӣ муҳаррике барои ширкатҳое аст, ки дар сатҳи миллии фаъолият мекунанд, то ҳаракат ба сӯи ҷаҳонӣ шуданро оғоз кунанд.

4-6. Осори озодсозӣ бар фаъолияти ширкатҳои бахши энерҷӣ. Пас аз озодсозӣ тағйири фаъолиятҳои ширкатҳои бахши энерҷӣ мавриди интизор аст. Дар натиҷаи озодсозии гуруҳҳои энерҷӣ мубтани бар бозорҳои хориҷӣ дар бахшҳои энерҷӣ пайдо хоҳанд шуд ва ширкатҳо, ки дорои мазиати нисбӣ ва сарфвҷуи нисбат ба микёс ҳастанд, ба вучуд меоянд. Тағйир ва таҳаввул мумкин аст ба василаи таърифи мучаддади мудирӣ аз таҳси асли ва дарки маҳоратҳои вежа, ки асосӣ буда ва дар дастраси ширкат ҳастанд, сурат пазирад. Дар ҳамон замон мумкин аст таҷзия ва таҳлилҳои мудирӣро ба ин натиҷа бирасонад, ки баъзе аз фаъолиятҳои собиқи ширкат, дарвоқеъ бо бахши энерҷӣ алоқаманд набудааст ва дар ивази фаъолиятҳои ҷадида ба он алоқаманд ҳастанд.

4-7. Осори озодсозӣ бар мудирӣи риск. Муқарратозудой аз бозорҳои мушорикати бозорро бисёр нопадортар аз қабл менамояд. Ширкатҳо аз ҷиҳати мухталифе бо риск ва адами итминон мувоҷеҳ мешаванд. Мудирӣи риск яке аз унсурҳои калидии фаъолияти ширкат мешавад.

4-8. Осори озодсозӣ бар сохтори ширкатҳо. Озодсозӣ ба таҷдиди сохтори дохилии ширкатҳо сабаб мешавад инчунин таҷдиди сохтори дар кӯтоҳмуддат пурҳазина аст ва ниёзманди тағйироти мушаххас дар созмаони энерҷӣ аст. тағйири таҳаввулотӣ муваффақ, интиқол ба системаҳо ва қонунии ҷадида аз осори озодсозӣ бар сохтори ширкатҳо махсуб мешаванд.

4-9. Осори озодсозӣ ва хусусисозӣ бар муҳити зист. Ба таври кулл хусусисозии бахши энерҷӣ бар рӯи олуѓагии муҳити зист ба равшанӣ маълум нест. Хусусисозӣ аз он ҷиҳат, ки боиси афзоиши қорони тавлид мегардад ва мучиб мешавад ба нахви беҳина аз имконот истифода гардад, мизонӣ интишори олояндаҳоро дар тавлиди ҳар воҳиди маҳсул камтар менамояд. Аз тарафи дигар, хусусисозии бахши энерҷӣ мучиб мегардад ҳазинаҳои тавлиди камтар аз ҳадди воқеӣ дар назар гирифта шаванд, яъне ба ҷои ҳазинаҳои иҷтимоӣ ҳазинаҳои хусусӣ дар назар гирифта мешавад. Ин маглаб боис мегардад ба таври бемуҳобо муҳити зист олуѓа гардад.

Бадеҳӣ аст, ки баҳрабардорӣ аз равишҳои ҷадида дар созмонҳои навини тавлиди як қатор осори хориҷии ҷадидро эҷод менамояд, ки қаблан вучуд надошт. Пайдоиши осори хориҷии фаъолиятҳои ашхосро барҳудона таҳмил намуд ва онро дарунӣ сохтан лозим аст. Қонунҳо ва муқарратоти ҷадидаеро вазъ бояд намуд. Дар бахши энерҷӣ низ ҳангоми интиқол аз созмондихии тавлиди давлатӣ бо шеваи тавлиди хусусӣ боистӣ муқарратотеро вазъ намуд, то осори хориҷиро дарунӣ сохт. Яъне, давлат боистӣ бо вазъи муқарратоте тавлидкунандаҳои хусусии бахши энерҷиро водор созад, то бо насби дастгоҳҳо дар қорхонаҳои худ монӣ аз олуѓагии ҳаво гарданд, ё он ки ба андозаи ҳазинаҳо, ки тавлидкунанда бар соири ашхосе, ки дар ҳамсоғии онҳо ба фаъолият мепардозанд, таҳмил мекунанд, бар онҳо молиёт вазъ кунад ва дар воқеъ осори хориҷии фаъолияти ин тавлидкунандаҳоро дарунӣ созад.

4-10. Осори озодсозӣ бар нисбати бекорӣ ва сатҳи иштиѓол. Теъдоди қорқунони муассисоти ҳадамоти умумӣ пас аз иҷрои пружаи хусусисозӣ ба таври қобили тавачҷӯе қоҳиш меёбад. Ин қоҳиш мумкин аст аз тариқи ҷудосозии довталабона, ё барномаҳои иҷроӣ нерӯҳои изофӣ сурат пазирад. Албатта, қоҳиши теъдоди шоѓилин пас аз таҳаққуқи хусусисозӣ, як мавзӯи кӯтоҳмуддат аст ва дар баландмуддат мумкин аст ҷиҳати иораи ҳадамоти беҳтар, теъдоди шоѓилин дар бахши энерҷӣ афзоиш низ пайдо намояд. Агарчи ҷудосозии довталабона бисёр пурҳазинаатар аст, вале аз рӯёруиҳои ношӣ аз барномаҳои иҷроӣ қорқунон ба дур аст.

4-11. Осори озодсозӣ бар табақаҳои осебпазир. Хусусисозӣ ва озодсозӣ дар кӯтоҳмуддат ба далели қоҳиши ёронаҳо ва таъдили қимат башиддат табақаҳои осебпазирро таҳти таъсир меѓузорад ва қудрати хариди онҳоро шадидан қоҳиш медиҳад. Ниёз ба қонунгузoron ва ё давлат ҷиҳати мудохила ва ҳимоят аз гуруҳҳои осебпазир, хусусан дар мавоқеи қоҳиши субсидҳои пинҳон ошқор аст. Ба унвони мисол, дар кишвари Аргентина пас аз ҳаракат ба сӯи озодсозӣ, давлат дар манотиқи маҳрум ҳудуди 20% аз қабзаҳои марбут ба табақаҳои осебпазирро ба онҳо пардохтааст, то қиматро барои онҳо поин нигоҳ дорад.

6. Роҳқорҳои озодсозӣ ва хусусисозӣ дар бахши энерҷӣ. Барои иҷрои муваффақи сиёсатҳои озодсозӣ ва хусусисозӣ дар бахши энерҷӣ боистӣ тамҳидоте (қорҳои пешакӣ) андешида шаванд. Ин тамҳидот метавонад пеш ва ё ба ҳамроҳи фароянди озодсозӣ фароҳам шаванд. Дар воқеъ, ҷиҳати ноил шудан ба аҳдофи мавриди назар дар озодсозӣ ва хусусисозии бахши энерҷӣ бояд монетаҳо аз пешӣ рӯи бардошта шаванд ва фазои муносиб муҳайё гардад. Аз ҷумла, иқдомоте, ки лозим аст, ба манзури муваффақият дар иҷрои сиёсати озодсозӣ ва хусусисозӣ дар бахши энерҷӣ ба амал ояд, иборатанд аз:

-Фуруши ширкатҳои таҳти молиқияти давлат ба ширкатҳо ё гуруҳи ширкатҳои таҳти молиқияти бахши хусусӣ;

-Фуруши сиҳоми ширкатҳои давлатӣ дар бозори сармоя;

-Тавзеи асноди марбут ба сиҳоми ширкатҳои давлатӣ байни қоргарон ва умум (ин равиш дар баъзе кишварҳо ҷиҳати гузар аз иқтисоди дастурӣ ба иқтисоди бозорӣ ба қор гирифта шудааст);

-Эҷоди қумитани озодсозӣ ва хусусисозии бахши энерҷӣ дар шӯрои энерҷӣ;

- Вогузори таъйини сатҳи қимати ҳомилҳои энерҷӣ ба механизми арза ва тақозои бозор ва худдорӣ аз таъйини дастурии он;
- Муқарраротзудой ва ҳазф ё кохиши монеаҳои вуруд ба бахши энерҷӣ;
- Вазъи муқаррароте ҷиҳати водор сохтани арзакунадагони барқ ба эҷоди зарфият ҷиҳати боло бурдани амнияти арза пас аз хусусисозӣ;
- Пардохти ёронаҳои нақдӣ ба табақаҳои осебпазир пас аз иҷрои фароянди хусусисозӣ ва шаклгирии қиматҳо бар асоси шароити арза ва тақозои бозор;
- Вазъи муқарраротӣ ҷиҳати водор сохтани ширкатҳои хусусии тавлидкунанда дар бахши энерҷӣ ба насби дастгоҳҳои ҷиҳати ҷилавгирӣ аз олудагии шадиди муҳити зист ва иҷбори онҳо ба истифода аз технологияи пешрафта, ки мизони интишоори маводи олоянда дар онҳо камтар аст;
- Ситондани молиётҳои ба андозаи ҳазинае, ки тавлидкунандаҳои бахши хусусӣ ба сурати олудагии обу ҳаво бар дигарон таҳмил менамояд, ҷиҳати дарунисозии осори хориҷии ношӣ аз фаъолияти онҳо ва кохиши осори манфии муҳити зисти фаъолияти онҳо;
- Аз байн бурдани вазъияти инҳисорӣ аз ниҳодҳои мавҷуд;
- Босубот сохтани шароити амнияти ва сиёсӣ барои дастрасии муассири интиқоли асосӣ;
- Устувор гардондани қорҷубаҳои қонунӣ, аз ҷумла эҷоди қонунҳои мустақил ё тақвияти қонунҳои зидди траст;
- Кохиши молиётҳои сангин ва истифода аз механизмҳои ташвиқии молиётӣ барои ташвиқи мардум ва сармоягузори;
- Бақоргирии як фароянди тӯлонимуддат барои мувоҷеҳа бо ҷолишҳои эҷодшуда дар натиҷаи тасмимоти қаблӣ ва тасодумҳои ношӣ аз сиёсатҳои бахши умумӣ;
- Истифода аз таҷрибаҳои бадастомадаи ношӣ аз иҷрои фароянди озодсозӣ дар соири бахшҳо. Ба унвони мисол, таҷрибаҳои ҳосила аз озодсозӣ дар саноати муҳабирот метавонад дар фароҳамсозии абзорҳо ва шароити озодсозӣ дар бахши энерҷӣ бисёр боарзиш бошад;
- Шуруи ҳамзамони озодсозӣ ва хусусисозӣ дар тамоми зербахшҳо ба далели иртиботи мутақобили ҳамаи аҷзҳои бахши энерҷӣ ва вучуди занҷираи иртиботии печидаву тӯлонӣ ва рақобати баёни қисматҳои мухталифи бахши энерҷӣ лозим аст, фароянди озодсозӣ ба таври ҳамзамон дар тамоми аҷзҳои ин бахш иҷро шавад;
- Маъйини шаффофи истротежӣ ниёз ба тафаккуроти равиши истротежик қабл аз фароянди хусусӣ ҳаётӣ аст. Усули куллии таҷрибаи соири кишварҳо ва дарки шароити маҳалӣ боистӣ дар иора тасвире дар ояндаи саноат мадди назар қарор гирад;
- Эҷоди алоқа ҷиҳати идомаи фароянди ислоҳот. Фароянди озодсозӣ бисёр печида аст ва ҷолишҳои, ки тағйиротро таҳдид мекунанд, бояд ба мулоҳиза гирифта шаванд. Иродаи қавии сиёсӣ ва тартиботи муваффақи бунгоҳҳо барои мувоҷеҳа бо сукуни эҳтимолии раванди ислоҳоти мавриди ниёз аст. Ва ҳамин тавр, эҷоди алоқаи гурӯҳҳои ҷиҳати идомаи ҳаракати ислоҳот лозим аст;
- Тақвияти қорҷубаи фаъолияти бозор. Аввалин омилҳои асосӣ ҷиҳати тақвияти қорҷубаи фаъолияти бозор барои муваффақияти озодсозӣ, эҷоди як қорҷуби қонунии мутмаин ва бо амалқарди олий аст. Фаълони бозор меҳонанд итминон пайдо кунанд, ки сармоягузори онҳо дар як муҳити мутмаин ворид мешавад. Ин амр шомилҳои созмондихии мучаддаи мабонии бозори озод ва таъйини ҳуқуқи молиқият мебошад, ки баъзан дар ҳолати суннатӣ вучуд надорад;
- Таъсиси як ниҳоди қонунгузори ибтидоӣ ҷиҳати ислоҳи иштибоҳоти тасмиғирӣ дар бахши нерӯ, ки таъсири харобиовар бар муҳити зист дорад;
- Таъйини меъёрҳои муҳитзистӣ дар ҳангоми музоядаҳои фуруши дороиҳои бахши нерӯ ва таҳсиси бахше аз дороиҳои фуруш ба сандуқи қоронии энерҷӣ ва энерҷиҳои таҷдидпазир;
- Вазъи муқаррароте ба манзури ба ҳадди ақал расонидани ҳазинаҳои иҷтимоии таъдиди қорқунон, аз ҷумла ҳазинаҳои ношӣ аз норозиятии нерӯи қоронии таъдидшуда;
- Вазъи қавонине ҷиҳати ҳимоят аз гурӯҳҳои осебпазир ва поин нигоҳ доштани қимати омилҳои энерҷӣ барои онҳо аз тариқи пардохти ёронаи мустақили пулӣ;
- Қонунӣ сохтани аҷзҳои инҳисории табиӣ (интиқол ва тавзеи барқ);
- Пардохти ёрона ба сармоягузорон дар саноати барқ ҷиҳати афзоиши суди нормал дар ин саноат. Сатҳи суди нормал (он сатҳи суде, ки дар бозори рақобати қорил дар тамоми бахшҳои иқтисод ҳоким аст ва дар сурати вучуди шароити рақобати қорил, дар тамоми бозорҳо яқсон аст). Дар бахши энерҷӣ, хусусан дар саноати барқ беш аз соири саноат аст. Ба иборати дигар, ба далели шароити ҳоси физикӣ дар ин бахш барои ҷалби мушорикати бахши хусусӣ ба сармоягузори дар ин бахш лозим аст, суди ношӣ аз сармоягузори дар ин бахш аз соири бахшҳо бештар бошад. Профессор Қон Ронинсон дар мақола таҳти унвони «Рақобати қорил чист?» зимни баршумурдани дифоҳҳои баъзе аз иқтисоддонон дар хусуси шароити бозори рақобати қорил ба шарҳи мафҳуми суди нормал ва эродоти он дар ин бозор мепардозад ва изҳор меорад: «Сатҳи суди нормал бастагӣ ба шароити арзаи

корфармо хоҳад дошт. Баъзе аз саноатҳо низ ба тавоноҳои фардии факултета ва вежа доранд, монанди замоне, ки ба тахсисҳои хоси фардӣ эҳтиҷ аст, ба ин ки миқдори зиёди сармоя барои сармоягузори аввалия лозим аст. Дар чунин саноат сатҳи суди нормал боло аст, вале дар ҷойҳои, ки вуруд ба касбу кор осон аст, сатҳи суди нормал поин аст». Боло будани суди нормал дар саноати барқ тақозо мекунад, ки давлат дар ин бахш ба сармоягузoron ёрона пардохт намояд, то сатҳи судро дар ин бахш болотар аз сатҳи суди соири бахшҳои иқтисод қарор, ё ин ки ба масрафкунандагони осебпазир ёронаҳои нақдӣ пардохт намояд ва иҷоза диҳад, қимати маҳсулоти ин бахш бар асоси шароите арза ва тақозо таъйин гардад:

-Талош ҷиҳати ҷалби сармоягузорони дохилӣ ва хориҷӣ аз тариқи эҷоди субот дар муқаррарот ва қонунҳо;

-Барҳам додани рентҳои, ки бахши давлатӣ аз онҳо бархӯрдор аст;

-Иттилоърасонии саҳеҳ.

-Мумкин сохтани мушорақати бахши хусусӣ аз тариқи қарордодҳо ва мувофиқатномаҳо дар фаъолияти марбут ба полоиши нафту газ;

-Эҷоди рақобат дар фаъолиятҳои марбут ба тавзеъ аз тариқи бардоштани инҳисороти давлатӣ дар тавзеи фаровардҳои нафти, гази табиӣ ва барқ;

-Барҳам додани маҳдудиятҳои марбут ба содирот ва воридоти фаровардҳои тасфияшуда аз қабилӣ барҳам додани саҳмияҳои содиротӣ ва судури мучаввиз (додани литсензия) барои ширкатҳои ғайр аз ширкатҳои давлатӣ ҷиҳати содирот ва воридоти фаровардҳои нафти.

Имрӯз озодсозӣ ва хусусисозӣ дар тамоми бахшҳои иқтисод ва аз ҷумла бахши энерҷӣ зарурати иҷтимопазир (ҳатмӣ) қаламдод мешавад. Метавон гуфт, озодсозӣ, ки ба манзури расидан ба аҳдофе, аз қабилӣ муаррифии рақобат ва бехбудӣ қарор, бехбудӣ мудирият ва сохтори созмонӣ, ҷалби мушорикати бахши хусусӣ, ҷи аз дохилӣ ва ҷи аз хориҷӣ ҷиҳати таъмини маҳоричи сармоягузори, ислоҳи системаҳои ноқиси энерҷӣ, густариши бозорҳо ва афзоиши тичорати энерҷӣ дар сатҳи ҷаҳонӣ ба иҷро мебарояд. Дигар як интиҳоб нест, балки ба унвони танҳо роҳи ҳалли мавҷуд дар пеши рӯи давлатҳо маҳсуб мешавад ва баҳс ба равишҳои беҳина ва камҳазинаи иҷрои он мешавад.

Дар масири хусусисозӣ ва озодсозии бахши энерҷӣ танғноҳое вучуд доранд. Муҳимтарини ин танғноҳое иборатанд аз: тасмиғирӣ дар хусуси тавзеи муносиби мановеи ношӣ аз хусусисозӣ, эҳтимоли ба хатар афтодани амнияти арза дар кӯтоҳмуддат, замонар будани боздеҳии сармоягузори дар ин бахш ва бахусус дар саноати барқ, адами имқони захираи барқ, тазодди хусусисозӣ ба мановеи гуруҳҳои бонуфуз, душвории эҷодии таҳаввул дар тафакқури давлатии ҳоким бар ин бахш ва эҳтимоли қоҳиш дар ҳазинаҳои таҳқиқ ва тавсеа пас аз хусусисозӣ. Фароянди хусусисозӣ дар бахши энерҷӣ як қатор осор рӯи унсурҳои худӣ бахш ва осоре низ бар рӯи соири унсурҳои мутағайирҳои иқтисод бар ҷой мегузорад. Ғайри қиматҳо дар худӣ бахши энерҷӣ ва соири бахшҳои иқтисод эҳтимоли қоҳиш дар амнияти арзани маҳсулоти бахши энерҷӣ, бехбуд дар қайфияти иораи ҳадамот ба муштарӣён, бехбудӣ баҳраварии нерӯи қор, афзоиши судоварӣ ва арзиши сиҳоми ширкатҳо, тавсеаи густураи бозорҳо таҳаввул дар фаъолияти ширкатҳои бахши энерҷӣ, таҳаввул дар сохтори ширкатҳои бахш, тавачӯҳи бештари мудирони ширкатҳо ба мудирияти риск, тағайор дар сатҳи иштиғол дар кӯтоҳмуддат ва баландмуддат ва шиддати фишор бар табақҳои осебпазир аз муҳимтарин осоре ҳастанд, ки иҷрои протесси хусусисозӣ дар ҷомеа бар ҷой мегузорад.

Гуфта шуд, ки хусусисозӣ ва озодсозӣ дар бахши энерҷӣ, бо тавачӯҳ ба шароити худӣ бахши энерҷӣ ва шароити ҳоким бар қулли иқтисоди миллӣ ва ҳамчунин фишорҳои байналмилалӣ ва минтақавӣ аз ҷумлаи эъмоли фишори муассисоти байналмилалӣ аз қабилӣ Бонки ҷаҳонӣ, Сандуқи байналмилалӣ пул ва шӯрои ҷаҳонии энерҷӣ амре зарурӣ аст. Бо иноят ба осор ва натоиҷи ношӣ аз фароянди хусусисозӣ ва озодсозӣ, фуруши сиҳоми ширкатҳои давлатӣ байни қоргарон, иҷбори ширкатҳои тавлидқунанда дар бахши энерҷӣ ба насби дастгоҳҳои қоҳишдиҳандаи мизон олудагӣ, водор сохтани тавлидқунандаҳо ба истифода аз технологияҳои пешрафта, ба манзури риояти масоили муҳитзистӣ аз тариқи тасвиби муқаррарот, ситондани молиёти мутаносиб бо мизони интишори олояндаҳо, иҷораи ҳамзамони фароянди хусусисозӣ дар саноати барқ, водор сохтани тавлидқунандагони саноати барқ ба эҷоди захираи зиёдатӣ аз тариқи қонун, пардохти ёрона ба тавлидқунандаҳо ва сармоягузoron дар саноати барқ, омодагӣ ҷиҳати ҳалли мушкилоту ҷолишҳои ошқоршуда дар гулли иҷрои ҷараёни хусусисозӣ ва озодсозӣ дар соири муассисоти ҳадамоти умумӣ, аз ҷумла муҳобирот, таъсиси як ниҳоди қонунгузори ҷиҳати ислоҳи иштибоҳот, тасмиғирӣ ва вазъи қонунҳое ба манзури ҳимоят аз табақҳои осебпазир аз умдатарин ва асоситарин роҳқориҳои амалиёти ва тавсияҳои огоҳибаш дар иҷрои фароянди озодсозӣ ба шумор мебаранд.



## АДАБИЁТ

1. Гурӯҳи тақозои энерҷӣ, дафтари барномарезии энерҷӣ, муовиноти умури энерҷӣ, «бистари» муносиб барои хусусисозӣ дар баҳши энерҷӣ, Техрон, фарвардини 1387.

### ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ И ПРИВАТИЗАЦИЯ В ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ ИРАНА

В статье рассмотрены вопросы свободной конкуренции в условиях производства и потребления, однако эти условия реализуются при вмешательстве правительства в экономической деятельности, изменения таких показателей, как изменения уровня безработицы и инфляции, увеличения дефицита бюджета в платежном балансе, влияние внутренних и внешних показателей. Эти вопросы касаются также и энергетической отрасли. В энергетической отрасли Ирана широко рассматриваются вопросы либерализации и приватизации.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** энергетика, приватизация, конкуренция, естественная монополия, государственная монополия, экологическая безопасность, уровень загрязнения окружающей среды, энергосберегающая технология.

### LIBERALIZATION AND PRIVATIZATION IN POWER BRANCH OF IRAN

In article questions of a free competition in conditions of production and consumption are considered, however these conditions are realized at government intervention in economic activities, changes of such indicators, as changes of a rate of unemployment and inflation, budgeted deficit increase in the balance of payments, influence of internal and external indicators. These questions concern as well to power branch. In power branch of Iran liberalization and privatization questions are widely considered.

**KEY WORDS:** power, privatization, a competition, natural monopoly, the state monopoly, ecological safety, the environmental contamination level, power saving up technology.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Сайиджамол Хошимӣ Дехурди* – соискатель кафедры экономики предприятий и предпринимательства Таджикского национального университета

## КОРБУРДИ МОДЕЛИ ҶОЗИБА ДАР ЭҶОДИ ЯҚПОРЧАГИИ ИҚТИСОДӢ МИЁНИ КИШВАРҶО

*Амир Ризо Сурӣ*  
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Моделҳои ҷозиба яке аз абзорҳо ва техникаҳои иқтисодии модерн барои таъйини ҷараёни тижорати дугарафа мебошад ва ин модел қиёсе аз модели ҷозибаи физикӣ аст. Дар ин модел тижорат байни ду кишвари тобеи мусбат аз мутағайирҳои нишондиҳандаи ҳаҷму андозаи иқтисодӣ ва низ тобеи маъқул аз мутағайири фосилаи байни ду кишвар мебошад.

Дар модели ҷозиба мафҳуми зароиби минтақавӣ, ки аввалин бор тавассути ҷанде ба кор гирифта шуд ва тавассути гурӯҳе аз иқтисоддонони ҳоландӣ ба мафҳуме таҳти унвони зароиби ҷозиба таълим дода шуд ва зароиби бархе аз тариқи тижорати байниминтақавӣ бар сатҳи тавлиди ҷорӣ иқтисоди минтақавӣ асар мегузарад ва ин моделҳо усулан минтақавӣ ҳастанд. Аз тарафе, метавон иддао кард, ки ин моделҳо абзори муносибе ҳастанд, ки ба таври густурда дар тижорати байналмилалӣ барои тавзеҳи ҷараёни тижорати дугарафа ба кор мераванд. Дар иқтисоди байналмилалӣ ин моделҳо имкони бароварди потенциали тижорати дучонибаро дар як замони хос ва ба таври ҳамзамон, аз дидгоҳи кишвари содиркунанда ва воридкунанда фароҳам мекунанд. Метавон гуфт, ки бароварди потенциали тижорӣ байни ду кишвар дар як модели хоси ҷозиба, бо истифода аз мутағайирҳои, ки метавонанд таъинкунандаи он бошад, сурат бигирад. Ин тағйиротҳо вижагиҳои иқтисодии ду кишварро ба сурати камӣ ё қайфӣ вориди модел менамоянд ва таъсири онро бар тижорати дучониба баррасӣ мекунанд.

Тижорат яке аз равишҳои саҳеҳи тавсеа ва талош дар ҷиҳати рушди иқтисодӣ мебошад ва ин мавзӯ дар воқеъ абзоре барои санҷати шудани кишварҳо ва ба таври ҳамзамон дастбӣ ба тижорати байналмилалӣ хоҳад буд. Тин Барген (1963) ва Пуқунин (1963) аввалин касоне буданд, аз муодилаи ҷозиба барои таҷзия ва таҳлили ҷараёни тижорати дугарафа истифода карданд. Аз он замон ба баъд модели ҷозиба барои таҷзия ва таҳлили ҷараёни хоричӣ ва мутанавъсозии тижорат ва сармоягузори мустақим мавриди қабули ҳамагон шуд.

Пас, модели ҷозиба барои тижорат як ташобеҳ аз қонуни ҷозиба аст, ки ин қиёсро метавон ба ин сурат баён намуд: Ҷараёни тижорат байни ду кишвар, бо тавлиди маҳсулот дар ҳар кишвар, ҳаҷми иқтисоди ҳар кишвар (POP, GOP, GNP), робитаи мустақим бо фосилаи байни ду кишвар робитаи маъқул дорад, лизо, модели зеро хоҳем дошт;

$M_{ij} = \text{ҷараёни воридоти кишвари } I \text{ аз кишвари } J$

$Y_j$  = тавлиди ноҳолиси дохилии кишвари J

$Y_i$  = тавлиди ноҳолиси дохилии кишвари I

$D_{ij}$  = фосилаи байни кишвари I, j модели фавқ бо истифода аз алгоритм ба сурати зер бознависӣ мешавад:

$$\ln(M_{ij}) = a + rBEn(Y_i) + Y_{en}(Y_j) + bEn(D_{ij}).$$

Возеҳ аст, дар ҳангоми тахмини модели фавқ тағйиротҳои дигаре низ ба модел изофа мешавад, монанди тағйиротҳои муносиб, ҷамъият, тичорати кул ва лизо, ба таври кулӣ далоили истифода аз модели ҷозибаро метавон ба сурати зер хулоса кард:

1. Андешаи Нютон дар физик
2. Корбурди моделҳои таодули ҷузъӣ барои арзани содирот ва тақозои воридот.
3. Фарзи тобеи тавлид аз навъи Коб – Дуглас бо кашиши собит.
4. Вучуди тобеи матлубияти қобили ҷамъ байни колоҳои қобили тичорат ва ғайриқобили тичорат дар тамоми кишварҳо.

Барҷстаранд (1989) мабонии назари иқтисодии худро барои модели ҷозибаро тавсия додаст. Вай ақида дошт, ки модели ҷозибаро як модели хулосашудае аз тавобеи арза ва тақозо дар системаи таодули умумӣ мебошад, ки барои воридкунандаи тобеи матлубиятро ҳалди аксар мерасонад. Аз сӯи дигар, модели ҷозибаро ба василаи муфид намудани таодули бозор, ба тавре ки тақозо барои тичорати баробар бо арзани тичорат аст, ҷараёни тичориро ба даст медиҳад. Ҳамчунин, ӯ истидлол мекунад, ки формаи хулосашуда арза ва тақозои тичорат, тағйиротҳои дарунзои дигарро дар ҳар як аз муодилот ҳазф мекунад ва тағйиротҳои даромадҳо ва қиматҳо метавонанд ба унвони тағйиротҳои тавзеҳӣ дар тичорати дутарафа ба кор гирифта шаванд. Бар асоси роҳи ҳалли иқтисодии хурд ва қарзи тавлидот модели ҷозибаро ғайривоқеӣ хоҳад буд, зеро натоиҷи ҷадид нишон медиҳад, ки ҷараёни тичоратии мутафовут ба восилаи маконҳои мухталиф вучуд доранд ва ҳазфи мутағайири қимат боиси хато мешавад. Лизо, изофа намудани мутағайири қимат аз лиҳози омӯри дорои маъниву таъсир бар модели ҷозибаро мебошад.

Ба таври кулӣ метавон гуфт, ки як коло аз ҷое, ки дорои қимати пойинтар аст, ба ҷое ки дорои қимати болотаре аст, ҷо ба ҷо мешавад, лизо интизор меравад, ки ҷараёни тичорат бо қиматҳои содиротӣ иртиботи мусбат ва бо қиматҳои воридотӣ иртиботи манфӣ дошта бошад. Ба ҳар ҳол, тағйиротҳои қимат ва нархи арз фақат мавқеи метавонанд ҳазф шаванд, ки тавлид ба сурати комил яке аз авомили ба ҷои дигар дар тобеи матлубияти масрафкунанда бошад. Лизо поя ва асоси модели ҷозибаро метавон дар се навъ модели ҷозибаро таҳлил кард (тафовути ин моделҳо дар равиш ба даст овардани таодул мебошад):

1. Тафовути фановарӣ дар кишварҳои мавриди баҳс.
2. Модели тағйир дар робитаи кишварҳо бо ҳам
3. Модели афзоиши суди бунгоҳҳо аз тариқи афзудани боздеҳ нисбат ба микёс.

Се мавриди матраҳшуда дар фавқ, тамоми мавриди истифода аз модели ҷозибаро мебошад, ки ба восилаи равишҳои моделсозӣ тақомул ёфтаанд.

Вале он чи муҳим аст, ин аст, ки дар ҳақиқат дар кишварҳои мухталиф, фановарӣ ва авомили табиӣ мутафовут ҳастанд ва дар тӯли замон тағйир меёбанд ва назарияи тичорат дақиқан наметавонанд тавзеҳ диҳанд, ки ҷаро баъзе кишварҳо дорои иртиботи тичоратӣ қавитар дар муқоиса бо дигар кишварҳо ҳастанд ва ҷаро сатҳи тичорат байни кишварҳо афзоиш ё коҳиш меёбад, вале аз тарафе, дар тамоми замонҳо ин маҳдудиятҳо ба восилаи ҷараёни тичоратӣ тавзеҳ дода мешаванд.

Мутолиоти мутаадиде барои баррасии яқпорчагии иқтисодӣ ва тичоратӣ, бо истифода аз модели ҷозибаро анҷом гирифтааст, ки мо дар ин ҷо ба чанд мавриди онҳо ишора мекунем.

Ламуттӣ (2002) бо истифода аз модели ҷозибаро ба мутолиаи потенциали тичоратии байни Югославия ва итиҳоди Аврупо пардохтааст, ки модели мавриди истифода ба сурати зер мебошад:

$X_{ij}$  = Содироти кишвари I ба J бар ҳисоби доллар

$Y_i$  = тавлиди ноҳолиси дохилии кишвари I бар ҳисоби доллар

$Y_j$  = тавлиди ноҳолиси дохилии кишвари j бар ҳисоби доллар

$N_i$  = ҷамъияти кишвари I

$N_j$  = ҷамъияти кишвари J

$D_{ij}$  = фосилаи байни кишвари I ва j (Пойтахтҳо) бар ҳисоби км  $P_{ij}$  = тағйиротҳои доимӣ

$\cos I_j$  = миқдори меъёри cos ва потенциали тичоратии байни кишвари I ва J

$U_{ij}$  = иборати хато бо истифода аз додаҳои замони 1998–1999 моделҳои фавқро баровард кардааст ва ба ин натиҷа ноил шуда, ки тичорати байни Югославия ва Итиҳодияи Аврупо то 80 дар сад қобили афзоиш аст.

Моделҳои фавқ бо истифода аз додаҳои замони 1980–1996 ба таври солана анҷом дода шудааст. (ҳар сол як муодила) ва натоиҷи он нишон медиҳад, ки минтақагарой боиси афзоиши

тичорати гурӯҳӣ дар байни кишварҳо дар ин давра замон мешудааст. Муталиае тавассути сандуқи байналмилалӣ пул дар соли 2000-ум тавассути ду тан аз коршиносони сандуқ, ба манзури андозагирии тачоратӣ байни минтақаи 19 кишвари арабӣ анҷом гирифт. Эшон дар ин мутолиа, бо истифода аз модели ҷозоба мизони тичорати байниминтақавии ин кишварҳоро андозагирӣ намуда, натиҷа гирифтанд, ки тичорати ин кишварҳо бо соири кишварҳои дунё ва ҳам тичорати байниминтақавии онҳо бисёр камтар аз ҳадди мавриди интизор аст, Тичорати байниминтақавии кишварҳои узви ин шӯро ва тичорати байниминтақавии кишварҳои мағриби арабӣ дар сатҳи поёне қарор дорад, дар ҳоле ки кишварҳои мунтахаби машриқи арабӣ аз сати тичорати байналминтақавӣ болотар мебошанд.

Мутолиаи дигаре бо ҳамкориҳои муштараки Бонки ҷаҳонӣ, Донишгоҳи Колорадо ва Донишгоҳи Корвалинои ҷанубӣ дар хусуси арзёбии камии мувофиқатномаи тичорати озоди байни Иттиҳодияи Аврупо ва кишварҳои арабӣ анҷом гирифтааст. Ин мутолиа маҷмуаи авомиле, ки дар ин мувофиқатномаҳо мавриди тавафқуқ қарор гирифтаро дар назар мегирад. Шароити мувофиқатнома иборат аз ин аст, ки кишварҳои арабӣ, таърифаҳои гумрукӣ ва мавонעי ғайритаърифавӣ худро барои воридот аз иттиҳодияи Аврупо ҳазф кунанд. Дар ивази кишварҳои арабӣ низ нисбат ба қабл, дастрасии бештаре ба бозори маҳсулоти кишоварзии ин Иттиҳодия пайдо кунанд ва муқаррароти фанниву беҳдошти худро бо стандартҳои ин иттиҳодия ҳамоханг намоянд, ки мучиби коҳиши ҳазинаҳо ва афзоиши даромадҳои содиротии онҳо мегардад. Бархе аз кӯмакҳои молӣ ба манзури ислоҳи сохтори иқтисодӣ, беҳбудии вазъияти муҳобирот ва тавсиабахш аз дигар дастаовардҳои ин мувофиқатнома аст. Ин мутолиа таъсири маҷмуи авомили ёдшуда бар рифоҳи ҷомеа ва асароти он бар тавлиду иштиғоли бахшҳои иқтисодиро андоза гирифта, натиҷа мегирад, ки кишварҳои арабӣ қабл аз ин мувофиқатномаи ҳарсола аз муодили 3 то 5 дар сад тавлиди ноҳолиси дохилии худ суд мебаранд ва дар муддати зиёд тавсеаи саноии сабуки қорбурди мисли пӯшок, мансучот ва ҳамчунин ҳадамоти аввалияи нафтӣ ва газӣ табиӣ мавриди интизор хоҳад буд. Ин мутолиа дар поён пешбинӣ мекунад, ки озодсозиҳои густурдаи таърифавӣ (ба сурати якҷониба) дар мувофиқатномаҳои дучонибаи тичорати озод бо Иттиҳодияи Аврупо итифоқ бияфтад, метавонад, мунҷар ба сиёсатгузориҳои шавад, ки асароти рифоҳии зиёде барои кишварҳои арабӣ дар бар хоҳад дошта бошад.

Мутолиаи дигаре дар Донишгоҳи Калифорнияи ҷанубӣ анҷом шудааст, ки дар ин мутолиа бо истифода аз модели ҷозоба мизони тавони тичорати кишварҳои ҳавзаи Ховари Миёна ва шимоли Африқоро андозагирӣ кардааст. Муҳимтарин ёфтаҳои ин пажӯҳиш бадин шарҳ аст, ки нахуст, бар асоси модели ҷозоба шавоҳиде вучуд дорад, ки ҷараёни тичоратии феълии минтақаи Ховари миёна ва Шимоли Африқо, бахусус бо Иттиҳодияи Аврупо, тичорати даруниминтақавии ин кишварҳо аз он чи, ки тавони билқувваи ин минтақа аст, камтар мебошад.

Ҳамин тариқ, дар тайи солҳои 1960 модели ҷозоба барои арзёбии тичорати дучонибаи байникишварҳо ва манотиқи мухталиф ба сурати васеъ истифода шуд. Теъдод аз ин қорбурдҳо аз таркиб намудани блокҳои тичоратӣ бо истифода аз тағйиротҳо нишон дода шудааст.

Модели ҷозоба яке аз абзорҳо ва техникаҳои иқтисодии модерн барои таъйини ҷараёни тичорати дутарафа мебошад ва ин модел қиёсе аз модели ҷозобаи физикӣ аст. Дар ин модел тичорати байни ду кишвари тобеи мусбат аз тағйиротҳои нишондиҳандаи ҳаҷму андозаи иқтисод ва низ аз тағйиротҳои фосилаи байни ду кишвар мебошад. Ин модел дар иқтисоди байналмилал имкон ба даст овард, то потенциали тичоратии дучонибаро дар як замон муайян аз дидгоҳи кишвари содиркунанда ва воридкунанда фароҳам овард.

## АДАБИЁТ

1. Ogvledo, V.I and C.R Macphee, "Gravity Models: A Reformulation and an Application to Discriminator Trade Arrangements," Applied Economics, 26, P34, 1994.
2. Christie, E., "Potential Trade in Southeast Europe: A Gravity Model Studios, P92, 2002.
3. Berg strand, J.H., "The Generalized Gravity Equation, Monopolistic, Completion and the Factor Proportion Theory in International Trade. Review of Economics and Statistics, P45, 1989.
4. Karemera, D, A Gravity Model Analysis of the Benefits of Economic International in the Pacific Rim" Journal of Economic Integration, 15 P46 1999.

## ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МОДЕЛИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ В СОЗДАНИИ ЕДИНОЙ ЭКОНОМИКИ МЕЖДУ СТРАНАМИ

Статья посвящена изучению и рассмотрению использования модели притяжения в создании единой экономики между странами.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** экономика, единая экономика, модель притяжения в экономике, импорт, экспорт.

## USE OF MODEL OF ATTRACTION IN CREATION OF UNIFORM ECONOMY BETWEEN THE COUNTRIES

Article is devoted studying and consideration of use of model of attraction in creation of uniform economy between the countries.

**KEY WORDS:** economy, uniform economy, attraction model in economy, import, export

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Амиризо Сури* - соискатель Таджикского национального университета

## ВАЗЪИЯТИ ҲОЗИРАИ САНОАТИ ХУДРАВСОЗИИ ЭРОН

*Фарҳоди Қандаҳорӣ*  
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Чанд сол аст, ки саноати худравсозии Эрон ба мадади химоятҳои давлат тавонистааст дар бозори ҷаҳонӣ ҷойгоҳи муносибе пайдо кунад, ба тавре ки Эрон ҳам акнун бо эҳдоси чандин сайти тавлиди худрав дар кишварҳои мухталиф, аз ҷумла Беларус, Сурия, Африқо саҳми қобили тавачҷухеро аз бозори худравии ҷаҳон аз онҳо худ кардааст ва дар ин масир талош дорад, то дар ояндаи наздик ба аввалин тавлидкунандаи Ховари Миёна ва панҷумин худравсози дунё табдил шавад.

Аммо дар ин миён ин саноати ҷилсолаи Эрон дорои мушкилоте аст, ки мучиб шудааст, то ҳануз ҳам ба унвони як монтажкор матраҳ бошад, то тавлидкунандаи худрав.

Баррасии рушди худравсозии Эрон нишон медиҳад, ки саноати худрав тасмим дорад, илова бар талош дар ҳифз ва тадовуми инҳисороти мавҷуд мучиботи безътибор шудани барандҳои маъруфи хориҷиро, ки дар дохили кишвар монтаж, ё тавлид мешаванд, яке пас дигарро фароҳам созад.

Ин сарнавиште буд, ки аз ҷаҳор даҳа пеш бо роҳандозии ҳатти монтажи худрави савории «Пайкон» барои худравҳои сохти дохил рақам зада шуд ва имрӯз домани он ба тамомии барандҳои хориҷӣ дар корхонаҳои худравсозии Эрон кашида шудааст.

Худрави «Пайкон», ки то қабл аз шуруи монтажи он дар корхонаи «Эрон-Натсионал» қабл аз инқилоб бо номи Хелман Ҳонтер дар Инглис тавлид мешуд, ба умеди бархӯрдорӣ аз кайфияти бисёр боло дар муқобили қимати бисёр поин, назди инглисҳои ҳисобгар ва сарфаҷӯ ба «Мерседес-Бенс»-и фуқаро шухрат пайдо карда буд. Аммо ҳамин «Мерседес-Бенс»-и фуқароии инглисӣ чанд соли пас аз вуруд ба ҳатти монтажи «Эрон-Натсионал»-и вақт ва «Эрон-худрав»-и имрӯз ба худраве камкайфият табдил шуд, ки то замони таваққуфи тавлиди мунҳании қимати он сол ба сол сайри суудӣ пайдо кард, то ҷое, ки худраве, ки дар соли 1346 ва 1347, яъне дар нахустин солҳои монтаж дар Эрон бо ҳамон кайфияти Хелман Ҳонтери инглисӣ ба қимати 16-17 ҳазор тумон, он ҳам ба сурати ақсотӣ/кредит/ ба фуруш мерасид, ба худуди 6 миллион тумон афзоиш пайдо кард.

Дар ин байн бархе аз коршиносон мӯътақиданд, ки саноати худравсозӣ фароянди кайфияту қимати худравҳое, ки бо барандаҳои хориҷӣ дар кишвари Эрон монтаж ё тавлид мешаванд, дар ду ҷиҳати маъқул ҳаракат мекунад, яъне ҳар чӣ бар умри тавлиди як навъи худрави хос дар Эрон меғузарад ва дарсади қитъоти сохти дохил, ки рӯи ин худрав савор мешавад, афзоиш пайдо мекунад. Мунҳании кайфияти он нузулӣ ва мунҳании қимати он суудӣ мешавад. Такрори ин мунҳани суудӣ ва нузулӣ, ки дар мавриди ағлаби худравҳои сохт дохили мисдоқ дорад, яке аз шигифтиҳои саноати худравсозии 40-солаи Эрон аст, ки бо ҳеҷ як меъёрҳои худравсозӣ дар ҷаҳон ҳамгонӣ надорад.

«Пежо-405» ва «Прайд» ду намуна аз брендҳои нисбатан маъруфи саноати худравсозии Фаронса ва Курии ҷанубӣ аст, ки вақте намунаҳои сохташудаи он ҳудуд 15 сол пеш вориди Эрон шуд, ба хотири кайфияти боло ва қимати нисбатан муносиб ба шиддат мавриди истиқболи мардум қарор гирифт. Ин истиқбол, то замоне ки ин ду худрав дар масири нузулии кайфият қарор нагирифта буд, ҳамчунон идома дошт. Ҳарчанд ҳанӯз ҳам тақозои зиёде барои хариди «Пежо-405» ва «Прайд» дар бозор вучуд дорад, аммо миёни тақозои мавҷуд ва тақозои солҳои аввали вуруди ин ду навъи худрав ба бозори Эрон тафовути бисёр машҳуд аст.

Ин худравҳо, ки дар ибтидои ҳузурашон дар Эрон ба воситаи вежагиҳояшон пуртарафдор буданд, имрӯз танҳо ба далели мазияти қимати фурушандагонашон пуртарафдоранд. Ва агар тағйире дар қимати онҳо эҷод шавад ва ё тарҳҳои лизингӣ ва ақсотии фуруши ин худравҳо ҳазф шавад, тақозои ин худравҳо коҳиш хоҳад ёфт. Ба ибораи дигар, тақозои имрӯз аз рӯи ночорӣ аст ва ҳосили тадовуми инҳисор дар саноати худрави Эрон ва баланд будани деворҳои таърифай бар рӯи худравҳои арзони хориҷӣ аст.

Бекайфиятии тавлидоти дохил ва бехтар бигӯем, монтажкории дохили ба ҳадде расид, ки бо боло рафтани омори оташсӯзӣ худравҳои «Пежо» «Эрон-худрав» маҷбур шуд, таҳти таъсири ҷавви

бавучудомада қабул кунад, ки аз қитаоти бекайфият истифода намуда ва бо эълон фарохони умумӣ аз дорандагони ин худравҳо барои таъвири ин қитаот даъват кунад.

Албатта, нуқси фаннӣ дар худравҳои маъруфтгарини худравсозони ҷаҳон ҳам гоҳ-гоҳ буруз мекунад, аммо ин ки ширкати худравсозии «Тоёта»-и Жопон бо пай бурдан ба вучуди нуқси фаннӣ дар яке аз қитаоти ҳудуди як миллион дастгоҳи худравҳои тавлидии худ фарохониро барои ҷамъоварии ин худравҳо ва ҷаброни ҳасорати вориди ба моликони онҳо мунташир кард. Ва бо ин иқдом иҷоза надод, нуқси фаннӣ ёдшуда ба як нуқтаи заъфи бӯхронофарин ба забони бозори ҷаҳонии маҳсулоти «Тоёта» мубаддал шавад. Яқинан, агар дар саноати худрави Жопон ҳам инҳисор вучуд дошт, корхонаи «Тоёта» ба осонӣ тан ба анҷоми фарохон барои як миллион дастгоҳи худрав худ наметод.

Бо ин ҳол, тайи солҳои гузашта ва бинобар ихлосоти мутааддиди худравсозон, ки мӯътақиданд, худрави Эрон ҷаҳор даҳоро барои худравсоз шудан пушти сар гузоридааст ва ҳамакнун ба мадади химоятҳои давлат худравсоз шудааст, шуруъ ба тавлиди худравҳое ба номи «Худрави миллӣ» кардаанд. Худравҳое, ки тайи панҷ соли гузашта ба исми худрави арзонқимат ҷои худро дар сабади тавлиди худравсозон боз карда ва дар ниҳоят ҳамчун автомобили Тундар 90 ё ду баробари қимати эълонии қаблӣ вориди бозор шуд.

«Эрон-худрав» ва «Сайпо» ва маҷмӯаҳои тобеи ин ду ширкат, ки дар зоҳир ба исми ду рақиб ва дар ботин як ширкати худравсоз ҳастанд, чаро ки давлат аз ҳар ду худравсоз химоят мекунад ва ин худ далеле барои адами рақобат байни ин ду ширкат аст. Дар ин замина «Сайпо» пас аз тағйири таҳаввулоти дарунсозмонӣ тавонист, зудтар аз мавъиди муқаррар аз худрави миллӣ худ бо номи «Минётур» рӯнамоӣ кунад. Худраве, ки ба мадади таблиғоти телевизионӣ ва зоҳири ғалатандозаш ва қабл аз арза дар бозори дохил бар сари забонҳо биафтад.

Худрави «Минётур» худраве аст, ки аксари қисматҳои он аз соири худравҳои хориҷӣ ташкил шудааст, ба тавре ки гуфта мешавад, тарроҳии баданҳои ин худрав тавассути ширкатҳои италийӣ ва тавлиди мотори он низ бо як ширкати олмонӣ суфориш дода шудааст. Мотори «Минётур» ҳамон мотори «Прайд» аст, ки олмониҳо ҳаҷми онро афзоиш додаанд, то ба қудраташ афзуда шавад. Ҳамчунин, системи таълиқ ва тормоз бо ҳамкориҳои як ширкати қурий ва дар ниҳоят платформи он баргирӣфта аз худрави «Прайд» ва Рио аст.

«Минётур», ки «Сойпо» аз он худрави сад дарсад эронӣ ёд кардааст, дарвоқеъ ҳамон «Прайд» аст, ки «Форд» дар соли 1988 платформаашро ба «КИЯ-моторз»-и Корея дода, то ин ширкат чанд сол баъд онро дар ихтиёри «Сойпо» қарор диҳад. «Минётур», дарвоқеъ ҳамон мероси «Форд»-и Амрико аст.

Ба эътиқоди қоршиносон, ба далоили шароити иқтисодӣ, тавоноии илмӣ ва ҷуғрофиёии кишвар, тавлиди комили худрав дар Эрон ҳеҷ гоҳ қобилияти табиӣ шудан ба як саноати даромадзо надорад, балки тайи солҳои гузашта Эрон низ метавонист ҳамчун кишварҳои мисли Малайзия бо сармоягузори дар бахши тавлиди қитаоти худрав аз ин саноат ба унвони як саноати даромадзо барои кишвар истифода кунад. Аз сӯи дигар, дар тайи солҳои гузашта, ки бахши тавлиди худрави миллӣ матраҳ мешуд, бархе низ бахши таҳқиқ ва тафҳҳус аз ин саноатро матраҳ карданд.

Ширкатҳо бо истифода аз шиносии нерӯҳои рақобатӣ бо пуртари фурсатҳо ва таҳдидоти муҳити рақобатӣ ошно шуда ва бо баррасии систематикӣ фаъолиятҳои аввалия ва сонавияи заңҷираи арзиш, нуқоти ғавту заъфи созмонро шиносӣ ва иқдом ба тадвини истротежӣ мекунанд. Дар ин мақола саъй шудааст, то бо истифода аз таҳзия ва таҳлили нерӯҳои асаргузори рақобатӣ дар саноати худрав баррасӣ шавад.

Дар саноати худравсозӣ ширкатҳо бо тавлидкунандагони маҳсулоти ҷойгузин, назирӣ саноати ҳамлу нақли релсӣ /роҳи оҳан/, ҳавой ва дар сатҳи байналмилалӣ бо саноати дарёӣ ба манзури ироаи ҳадамот ба мусофирон ва ҳамлу нақли коло дар рақобат ҳастанд. Агар қимати нисбии ҳадамоти ҳамлу нақли коло ва мусофир ва ҳазинаҳои истифода аз ин ҳадамот, бо истифода аз маҳсулоти ҷойгузин коҳиш ёбад, бар фишорҳои ношӣ аз рақобат афзуда мешавад. Бинобар ин, бо баррасии мазоё ва маоиби шабакаҳои релсӣ ва ҳавой шиддати рақобати онҳо бо саноати худрав дар ироаи ҳадамот ба муштариён баррасӣ мешавад. Дар қанори шабака ҳамлу нақли ҷодаи /автомагистралӣ/-и коло ва мусофирон дарвоқеъ шабакаҳои ҳамлу нақли релсӣ ва ҳавой ва дар сатҳи ҷаҳонӣ ҳамлу нақли дарёӣ низ вучуд дорад. Дарвоқеъ, қатор ва ҳавопаймо аз ҷумлаи колоҳои ҷойгузин дар ироаи ҳадамот ҳастанд, ки саноати худрав бо он мувоҷеҳ аст. Ҳамлу нақли коло ва мусофирон тавассути шабакаҳои релсӣ ва ҳавой метавонад ҷойгузине барои истифода аз маҳсулоти «Эрон-худрав» ва «Дайзел», «Сойпо» бошад, чун қасди ҳар ду ироаи хидмат ба мусофирон ё ҷобачоии коло ва ҳадамот аст. Ба таври қуллӣ ҳадамоти ҳамлу нақл дар ҷобачоии коло ба унвони омилӣ қор ва ҳамлу нақли масрафкунандагону арзакунандагон ба бозорҳои мавриди истифода қарор мегиранд. Мазоё ва маоиби ҳар як аз шабакаҳои ёдшуда иборатанд аз:

1. Ҳамлу нақли ҳавоӣ. Сарфачӯӣ дар вақт аз мазоёи боризи истифода аз ҳавопаймои борбарӣ ва мусофирбарӣ аст. Аммо итминон ба он ба далели сукутҳои муқаррари ҳавопаймо дар Эрон ва таъсири манфӣ бар идроки мусофирон, камтар аз васоили нақлиёи ҷодаӣ ва релсӣ буда ва ҳазинаҳои истифода аз он низ боло аст. Ба ҳамин далел, аксари қасоне, ки аз сатҳи даромади мутаваассит ё болое бархӯрдоранд, аз ин шабака барои ҳамлу нақл истифода мекунанд. Бо таваҷҷуҳ ба ин, ки дар кишвари мо маҳдудияти хутути ҳавоӣ ва ҳазинаи боло вучуд дорад ва чун даромади қобили тасарруфи аксари мардум мутаваассит рӯ ба поин аст, қодир ба истифода аз имконоти ин шабака набуда ва бештар аз шабакаи релсӣ ва ҷодаӣ истифода мекунанд.

2. Ҳамлу нақли релсӣ. Истифода аз ин шабакаи иртиботӣ дорои мазиятҳои аст, ки ҳамлу нақли коло ва мусофиронро ба сӯи худ ҷазб кардааст. Таъён ин мазоё боиси афзоиши истифода аз ин шабакаи ҳамлу нақл шуда ва таҳдидотеро мутаваҷҷеҳи автобусҳои байнишаҳрӣ ва комيونҳо кардааст. Судоварии таовуниҳо ва соҳибони автобусҳои байнишаҳрӣ бастагӣ ба мизони истиқболи мусофирон аз ин шабакаи иртиботӣ дорад. Агар мусофирон ба сӯи қаторҳои байнишаҳрӣ ҷазб шаванд, боис мешавад, ки теъдоди мусофирони таовуниҳо коҳиш ёфта ва ин раванди нузулӣ боиси коҳиши судоварии таовуниҳо шуда ва саранҷом хариди ин автобусҳо коҳиш ёфта ва судоварии созандагон таҳти таъсир қарор мегирад. Қаторҳои борбарӣ низ, ки ба ҳамлу нақли коло мубодират меварзанд, таҳдидотеро мутаваҷҷеҳи дорандагони комيون (мошинҳои борқашонӣ) ва комيونатҳо кардааст ва судоварии онҳоро ба мухотара меандозанд. Аз ҷумлаи мазиятҳои (бартарихӣ) роҳи оҳан эминии он аст, эминӣ дар ҳамлу нақли релсӣ бештар аз дигар васоили нақлиё буда ва ҳазинаи баҳрабардорӣ аз он низ муносиб аст. Дар муқоиса бо ашғоли сатҳи замини мусовӣ, роҳи оҳан 3 то 5 баробар бештар аз ҳамлу нақли заминӣ қарор дорад, масрафи энергияи ин васила камтар аз дигар маворид буда, бо муҳити зист созгории бештаре дорад ва олудагии камтаре эҷод мекунад. Таҳдидоти истифода аз қатор барои созандагони автобусҳои байнишаҳрӣ, комيون (мошинҳои борқашонӣ) ва комيونат ҷиддитар аз ҳавопаймо аст. Аз он ҷо ки қимати ҳамлу нақли релсӣ рақобатӣ буда ва имкони истифода аз фазои озод ва имконоти рифоҳии бештаре вучуд дорад, ҳамчунин, танаввуъ дар ироаи ҳадамоти қаторҳои мусофирбарӣ метавонанд посухгӯи ниёзҳои мутанавви муштариён бо ҳар даромаде бошанд.

Истифода аз ҳавопаймо низ ба далели гарон будан ва адами итминон аз амнияти ҷонӣ камтар аст. Аз сӯи дигар, дастрасӣ ба роҳи оҳан дар ҳама ҷо имконпазир нест ва хутути релсӣ маҳдуд аст.

Аз худрав низ метавон дар ҳар макон дорои ҷодаи шоссе ё асфалт истифода кард, ба ҳамин далел, барои саноати худрав мазияте хос ба шумор меояд.

Маҳсулоти ҷойгузин илова бар мухотара андохтани судоварии рақобати мавҷуд, судоварии арзақунандагони маводи аввалияро низ ба ҳатар меандозанд, зеро арзақунандагони саноати ҳавопаймоӣ ва релсӣ мутафовит аз арзақунандагони саноати худрав ҳастанд.

Саноати худрав ниёзманди колоҳои саноатӣ ва сармоявӣ аст, ки арзақунандагони ин колоҳо муносиб бо маҳкеяи бозори хеш ва мизони аҳамияти саноат дорои қудрати ҷоназани дар мухотара андохтан ё рушди судоварӣ саноат, ё аъмоли хостаҳои хеш ба он саноат ҳастанд. Онҳо метавонанд қудрати ҷоназани худро аз тариқи афзоиши қимат, коҳиши кайфияти коло ва ҳадамот бар ширкатҳои худравсозӣ таҳмил кунанд ва дар қуввату заъфи саноати худравсозӣ нақши асосӣ ифо намоянд. Ширкатҳои худравсозӣ барои таъйини мизони ҷаззобияти асосии саноат ва раванди рушди судоварӣ дар оянда ба таҷзия ва таҳлили арзақунандагони колоҳои саноатӣ ва сармоявӣ пардохта ва нуқоти қуввату заъфи онҳоро баррасӣ кунанд. Ба таври қуллӣ, қудрати ҷоназани арзақунандагони колоҳои саноатӣ ва сармоявиро метавон ба сурати зер табақабандӣ кард:

1) Қудрати ҷоназани арзақунандагони колоҳои саноатӣ, маводи аввалия ва қитаоти (қисматҳои худрав) тақмили, ки дар фароянди тавлид истифода мешаванд, ки дар ин ҷо қудрати ҷоназани қитъасозони худрав ва санои лостик ва ғ. баррасӣ мешавад.

2) Қудрати ҷоназани арзақунандагони колоҳои сармоявӣ, ки қисмате аз колоҳои сохтандуаро ташкил медиҳанд, ки худ ба бахши колоҳои сармоявӣ, монанди корхонаҳо ва таҷҳизоти собит ва колоҳои сармоявии кумакӣ, назари таҷҳизоти мошинолоти корхонаи қобили ҳамл тақсим мешавад.

Қудрати ҷоназани арзақунандагони малзумоти масрафӣ ва ҳадамот, ки ба таври мустиқ дар колоҳои сохтандуаро масраф намешаванд.

Бо таваҷҷуҳ ба аҳамияти қудрати ҷоназани арзақунандагони маводи аввалия ва қитаот дар саноати худрав ва қудрати ҷоназани қитъасозонро дар зер мавриди баррасӣ қарор медиҳем. Дар саноати худравии Эрон таъминкунандагон метавонанд қудрати ҷоназани худро бар дигар аъзо аз тариқи афзоиши қиматҳо ё костан аз кайфияти колону ҳадамоти харидоришуда таҳмил кунанд. Гурӯҳи харидорони саноати қитаоти худрави Эрон ба таври умда иборатанд аз корхонаҳои худравсозии мавҷуд дар Эрон. Ин гурӯҳ бо таваҷҷуҳ ба вежагиҳои зайл бар саноати тавлиди қитаоти худрав дар Эрон таъсир мегуздоранд.

Маҳсулоте, ки аз саноати тавлиди қитаоти худрав мехаранд, чузъе аз маҳсулоти худди онҳост ва баҳши қобили таваччуҳе аз ҳазинаҳои тавлидро ташкил медиҳад.

Харидҳои худравсозон мутамарказ Буда, дар ҳаҷми зиёд сураат мепазирад.

Агар ҳадамот пас аз фуруши худравсозон густурда бошад ва худравсозони қитаоти тезмасрафшаванда ва сустдмасрафшавандаро ба намояндагиҳои ҳадамот пас аз фуруш арза кунанд, судоварии қитъасозон ба мухотара меафтад. Кайфияти илзомӣ ва ҷаззоб, доштани аломати тичорӣ барои ин гуна қитъасозон навъе мазият талаққӣ мешавад. Қитъасозони аслий, илова бар ин ки қитаоти худро бо маркаи ширкати суфоришдиҳанда тавлид мекунанд, дар канори суфоришоти худравсозон қитаотеро тавлид ва ба бозор арза мекунанд. Мазияти ин ҳолат он аст, ки бо доштани бозоре пойдор ба бозорҳои дигар низ рӯй меоваранд. Қитаоти ядакӣ тавассути қитъасозони мустақил тавлид мешаванд. Дар ин бозор рақобати шадид ва вуруду хурӯҷ аз саноат осон аст, зеро ин гуна қитаот фановарии поингаре доранд. Дар муқоиса бо қитъасозони аслий муштариёни ин навъ қитъасозон ашхос буда ва харидорӣ дар ҳаҷми зиёд сураат намегирад, ҳол он ки қитъасозони аслий дар ҳаҷми зиёд қитаоташон ба фуруш намерасад. Танаввуи тавлидоти қитъасозони мустақил боло буда ва инъитофпазирии бештаре дар тавлиди қитъа доранд.

Вақте рақибони ҷадид вориди саноат шаванд, боиси афзоиши рақобат шуда ва мумкин аст суд ва қиматҳоро байни рақибони мавҷуд коҳиш диҳанд. Мумкин аст, бо эҷоди пружаҳои ҷадид ироаи колои арзонқимат, саҳми бозори рақибони мавҷуд дар саноат коҳиш пайдо кунад ва вуруди як рақиб дар бозор ба маъноӣ тақсими саҳми бозор байни теъдоди бештари ширкат аст. Воридоти худрав бузургтарин таҳдид барои саноати худравии Эрон талаққӣ мешавад. Бо озод шудани воридоти худрав, рақибони хоричӣ аз назари кайфият ва қимати мантикӣ аз саноати худравсозии Эрон ҷилавтар хастанд, вориди бозори дохилии Эрон мешаванд. Ба ин тартиб, теъдоди рақибон афзоиш ёфта ва бо тасоҳуби саҳми худравсозони эронӣ боиси коҳиши саҳми худравсозони дохилий мешаванд. Албатта, дар масири ин вуруд мавонее низ вучуд дорад, ки ширкатҳои хоричиро дар ибтидои кор бо мушкилоте рӯ ба рӯ месозанд. Теъдод аз ин мавоней ва мазияти саноати худравии Эрон иборатанд аз:

1) Сарфаҷӯӣ дар миқёс: вақте маҳсуле бо тасҳилоти фаровон ва дар ҳаҷми бештар тавлид мешавад, боздихии болотаре дорад, аз ин рӯ, монеи вуруди рақибони ҷадид мешавад.

Ин хусусиёт дар «Тоёта», ки рақибӣ Эрон баъд аз воридот хоҳад буд, вучуд дорад ва тавони рақобатии онро афзоиш медиҳад. Дар пайи ин тавлиди анбӯҳ дар яке аз маҳсулоти ширкатҳои эронӣ боис мешавад, ки тавоноии рақобатро бо қимати кам дошта бошад.

2) Боло будани сатҳи сармоязурии таҷҳизот. Аз он ҷо, ки ширкатҳои хоричии вурудӣ ба бозори Эрон корхона ё анбор намесозанд, яке аз нуқоти қуввати ширкатҳои эронӣ вучуди корхона ва анбори онҳо дар Эрон ва ишрофуи бештаре бехтари онҳо бар бозор аст.

3) Боло будани сатҳи танаввуӣ маҳсулот. Байни худравсозони эронӣ танаввуӣ маҳсул вучуд дорад, аммо мутаассифона, қимати онҳо қобили рақобат бо ширкатҳои хоричӣ нест.

4) Дастрасӣ ба каналҳои тавзъ. Яке аз мавонее, ки пеши рӯи воридкунандагон худрав (дар афзоиши ҳазинаҳо) нисбат ба худравсозони Эрон аст, дастрасӣ ба каналҳои тавзъ аст. Ширкатҳои хоричӣ бояд ҳазинаи ҳамлу нақро мутаҳаммил шаванд, аммо дастрасӣ ба худравҳои дохилий осон аст.

5) Сиёсатҳои тичорӣ давлат. Давлат воридотро комилан озод намегузорад, балки бо таъйини таъруфаҳои хос ва таърифи мизони муайяне аз худрав барои вуруд ба бозори Эрон дар афзоиши қимати худравҳои воридотӣ муассир аст. Бинобар ин, бузургтарин фурсате аст, ки баъд аз воридот насиби худравсозони дохилий шуда ва барои муддате метавонанд истратежиҳои қиматиро иҷро кунанд.

Давлат ба манзури касби даромад ва ё ҳимоят аз саноати худрави дохил ва ба манзури ҷилавгирӣ аз ворид омадани шавки қиматӣ ба бозори худрав таъруфаи 147 дарсади ро барои воридоти худрав дар назар гирифтааст. Бинобар ин, қимати худравҳои воридотӣ дар бозори дохилий гарон буда ва муштариёни худравҳои воридотӣ афроде бо даромади қобили тасарруфи боло хастанд. Бо таваччуҳ ба сатҳи мутаваассити рӯ ба поини даромади қобили тасарруфи мардуми Эрон, бозор ҳадафи худравҳои дохилии васеатар аз бозори худравҳои воридотӣ буда ва дар натиҷа, саноати худрав бехтар метавонад истратежиҳои қиматиро дар бозорҳои худрав эҷод кунад.

а) Саҳмия: давлат ба манзури ҳимоят аз саноати худравсозии дохилий ва ҷилавгирӣ аз афзоиши бекорӣ мизони воридоти худравро даҳ дарсади тавлидоти дохилий эълум кардааст.

б) Вазъи стондортҳои беҳдоштӣ ва муҳити зист: давлат барои ҳифзи муҳити зист ба худравҳои дорои истондорти ҷаҳонӣ иҷозаи вуруд ба бозори Эронро медиҳад.

в) Саҳмиябандии сӯхт: сӯхт ва дигар ниёзмандиҳои муртабит бо саноати худравсозӣ мучиби асаргузори мустақим бар қимат ва дар натиҷа, тағйири арза ва тақозои худравҳои хоричӣ мешавад. Масалан, тасвиби адами эътои ёронаи сӯхт ба худравҳои тавлиди хорич асари қобили мулоҳиза дар иқболи умумӣ ба ин навъи худравҳо дорад.

г) Қудрати чонаяии харидорон.

1) Кудрати чоначани масрафкунандагони ниҳой ва муштариён.

2) Кудрати чоначани воситаҳои тавзе. Кудрати чоначани масрафкунандагони ниҳой дар Эрон ба даромади саронаи онон бастагӣ дорад. Иддае аз мардум қодир ба хариди худрав дар шароити кунунӣ нестанд ва агар худравсозон битавонанд байни қимат ва даромади қобили тасарруфи мардуми оддӣ таодул эҷод кунанд, фуруш афзоиш меёбад ва иддае аз муштариёни билқувва қодир ба хариди худрав мешаванд. Агар воридоти худрав ба кишвар озод шавад, қудрати чоначани харидорон афзоиш меёбад, онҳо метавонанд худрави мавриди назари хешро аз миёни моделҳои бештаре интихоб кунанд. Дар натиҷа, кайфияти боло ва қимати мантиқӣ ба омилҳои муҳим дар қазби муштарӣ табдил мешавад. Яке аз роҳҳои кӯтоҳ қардани дасти воситаҳо аз бозори худрав истифода аз тичорати электронӣ аст. Бехтар аст ба намояндагӣҳо аҳамияти бештаре дода ва ҳатто барои хариду фуруши худравҳои дасти дуввум низ (бо ҳадафи контроли қимат) намояндагӣҳое эҷод кунанд ва фаъолияти онҳоро дар назар бигиранд.

Агар воридоти худрав озод набошад, қудрати чоначани муштариён коҳиш меёбад, зеро фақат метавонанд тавлидоти дохилро харидорӣ кунанд. Дар сурати воридоти худрав бо эъмоли таърифаҳои воридот ва саҳмиябандӣ маҳдуд шавад, қудрати чоначани муштариён коҳиш хоҳад ёфт.

Ширкати «Эрон-худрав» дорои беш аз 350 намояндагӣ дар шаҳрҳои мухталифи Эрон аст. Намояндагӣҳо дар заминаи фуруш, таъмирот, ҳадамоти пас аз фуруш ва ҳадамоти қоршиносӣ тавассути қоршиносони ғайри дар таъмироғҳои муҷаҳҳаз фаъолият мекунанд. Ин ширкат дар кишварҳои хориҷӣ, аз ҷумла Арабистони Саудӣ, Олмон, Арманистон, Аморотӣ Муттаҳидаи Арабӣ, Туркменистон, Қазоқистон, Озарбойҷон, Тоҷикистон низ намояндагӣ дорад. Бо таҷзия ва таҳлили нерӯҳои пуртар, дар саноати худрав фурсатҳои таҳдидоти саноати худрави Эрон шиносӣ шуда ва дар қанори таҷзия ва таҳлили муҳити қалон, ки шомилӣ авомилӣ иқтисодӣ, молӣ, сиёсӣ, қонунӣ, фановарона иттилоотиву иҷтимоӣ ва фарҳангӣ аст. Дигар фурсатҳо ва таҳдидот мушаххас мешаванд ва баъд аз таҷзияву таҳлил занҷираи арзиши пуртар ва арзёбии созмон ва манобеи он нуқоти қуввати заъфи шиносоишуда, сипас барои тадвини истротежӣ иқдом мешавад.

Нигоҳе ба бозори қаҳонӣ худрав ва муносиботи ҳоким бар он ҳатто пеш аз бурузи бӯҳрони молӣ иқтисодӣ дар Амрико ва Ғарб, саноати худравсозӣ дар қаҳон дучори мушкилот ва масоили бешуморе буд. Бархе аз ширкатҳои бузурги худравсозӣ барои раҳӣ аз бӯҳрон ба сармоягузорӣ ва эҷоди пойгоҳҳои тавлид дар кишварҳои перомунӣ ва факир рӯй оварда, то бо истифода аз нерӯи қори арзон ва созмоннаёфтаи ин кишварҳо ва ҳамчунин, наздиқӣ ба бозорҳои ҳадаф ва энерҷии фаровону арзон битавонанд бар мушкилоти худ қира гарданд. Вале барои ба даст овардани қашмандозӣ густурдатаре аз бӯҳрони саноати худрав лозим аст, ибтидо ба мавқеияти қунунӣ саноати худравсозӣ дар қаҳон нигоҳе биҷафканем.

Худуди 110 сол аз умри саноати худрав, ки тавассути Питер Дракер саноати саноатҳо хонда шуда, меғузарад. Густурдагӣ, қардиши молӣ, арзиши ағзуда ва таъсири он дар масоили сиёсӣ, иқтисодиву иҷтимоӣ ба ҳаде аст, ки ҳеҷ як аз қавомеи доро ва надор аз таъсири он барқанор намондаанд. Саноати худравсозӣ ба қалели печидагӣи фанӣ ва истифодаи густурда аз санои дигар дар соҳти қитаоту лавозим ва истифода аз маводи мутанаввеи филизӣ ва ғайрифилзӣ, густурда вассе аз саноёро зерӣ пушиши худ дорад. Ба тавре ки худуди 60 навъи саноати гуногун муҷаҳҳазан бо худравсозӣ дар иртибот ҳастанд, ҳамчунин ин саноат иштиғолзоии болое дорад. Дар соли 2008 беш аз 8 млн. нафар ба таври муҷаҳҳаз дар саноати худрав дар саросари қаҳон ба қор машғул будаанд, яъне дар худуди 5% иштиғоли саноатӣ дар қаҳон вобаста ба ин саноат аст. Шумори ағроде, ки дар 36 кишвари қаҳон ба таври ғайримуҷаҳҳаз ба ин саноат вобаста ҳастанд, беш аз 50 млн. нафар мебошанд. Саноати худравсозӣ дар соли 2006 ва барои дуоимин соли мутаволӣ бо тавлиди беш аз 48 млн. худрави дорои қардиши молии 9,1 трлн. евро мебошад, ки муодили 6-млн иқтисоди дунёст. Қамчунин, 28 кишвари дунё ба танҳои 430 млрд. евро дар ин саноат сармоягузорӣ ва ба он қумак қарданд. Табиатан қунин қачми азиме аз пул ва арзиши ағзуда ғулҳои бузурги саноатиро барои сармоягузорӣ дар ин саноат вассаса мекунад. Ба қалели вучуди ғулҳои худравсозӣ ва тамоюл ба инҳисор, ки дар сиришти сармоя вучуд дорад, рақобати шадиде барои қасби бозорҳои бештар вучуд дорад. Дар ин бозор пешрафти фановарии иттилоот фароянди тавлидро башиддат таҳти таъсир қарор дода ва дар он тағйироти қарфе эҷод намудааст. Анбӯҳи тавлиди маҳсулот ниёз ба бозори густурдае эҷод қарда ва зарфиятҳои тавлидро ағзоиши қашмигире бақшидааст. Қарқи қорӣ ва қайфияти маҳсулот ағзоиш ёфта, вале қимати ниҳӣ дар муқоисаи маҳсулоти мушобеҳ беш аз пеш қоҳиш ёфтааст. Бақраи маҳсулот дар раванди тавлид аз фановарии рӯз ба таври физояндае ағзоиш меёбад. Бақраи аз фановарӣ дар тавлиди ниҳӣи маҳсулот ва сармоягузорӣ дар қажӯҳиш ва ҳамчунин тиражи болои тавлид муҷибӣ ағзоиши қазинаи собит шуда, вале қазинаи ниҳӣиро бисёр поин овардааст. Рақобати шадид дар бозори қошия судро қоҳиш додаст, ба қамин иллат вурӯди тозаворидон ба бозор, ағарна номумқин, балки бо душвории бисере мувоҷеҳ аст. Инҳисорӣ шудани фановарии иттилооти марбут ба



тарроҳии худрав тавассути компониҳои кудратманд ва бособиқа, коҳиши таваққӯи суд ба ҳамроҳи тавлиди анбӯх, хифз ва афзоиши сахми бештаре аз бозорро ба унвони зарурати ҳаёти матраҳ мекунад. Чудой аз ба чанг овардани бозорҳои тоза, ҳама санои масрафӣ ва аз ҷумла худравсозон ба гуногунии маҳсулот рӯй оварда ва ба он доман мезананд. Масалан, тавлиди моделҳои рӯзи худрав платформи муштарак ва мондагорӣ дар ин бозор ниёз ба коҳиши қимат, танаввӯи маҳсул ва ҳадамотрасонии бештар ба муштарӣ дорад. Аз ин рӯ, хошияи суд дар саноати худравсозӣ поин ва рақобат дар он бисер саҳт ва хифзи бақо душвор аст. Дар чунин ҳолате, миқёси иқтисодии тавлид ҷойгоҳи бисер муҳиме меебад, ба тавре ки дар кишварҳои саноатӣ камтарин мизони тавлид барои мондагорӣ дар бозор тирожи 4 млн. дастгоҳ дар сол аст. Ба ҳамин сабаб, солона ширкатҳои зиёде аз гардунаи рақобатҳо хазф шуда, ё аз идомаи масир боз мемонанд. Аз сӯи дигар, рақобати шадид боиси тақсими бозорҳои миёни худравсозон гардидааст ва ширкатҳои фаромиллӣ бо сармояҳои азим дар ихтиёр тавонистаанд, бозорҳоро миёни худ тақсим кунанд. Ин ширкатҳо бо тарфандҳои гуногун, аз ҷумла идғом, эҷоди пойгоҳи тавлиди худрав ва қитъа дар кишварҳои перомунӣ ва афзоиши тирож талош мекунанд зимни хифзи бозори мавҷуд бозорҳои бештареро фарочанг оваранд. Идғомҳо ва эҷоди пойгоҳҳои гуногун дар ҷаҳон ончунон густурда аст, ки воқеан ташхиси ин, ки фалон худрав сохти кадом кишвар аст, бисер душвор ва гоҳе нашуданӣ аст. Дар ҷаҳони зер ба тартиби сахми 5 худравсози баргари дунё пойгоҳҳои муҳими тавлиди худрав дар ҷаҳон ва ҳамчунин гуруҳҳои идғомшуда, моликияти ширкатҳо ва парокандагии тавлиди худрав дар кишварҳои гуногуни кишвар нишон дода мешавад. Ширкатҳои фаромиллӣ барои коҳиши ҳазинаҳо ва албатта раҳой аз мушкилоти коргарӣ ва зистмуҳитӣ ба тадриҷ навъе тақсими кор дар сатҳи кишварҳои ҷаҳон эҷод кардаанд. Дар ин тақсими кор, бо тавачҷӯх ба наздикӣ ба бозори фуруш, зарфиятҳои тавлиди қитъа ё худрав, нерӯи инсонии моҳир ва парваришёфта, дастмузди коргар, нерӯи инсонии мутахассиси донишгоҳӣ, маводи аввалия, масоили сиёсӣ, зербиноҳои пажӯҳишӣ ва омӯзишӣ ва ғ... пойгоҳҳои дар кишварҳои гуногун ба таври ҷудогона барои амри пажӯҳиш, тарроҳӣ ва тавлиди худрав ва қитъа эҷод намудаанд. Барои мисол, кишварҳои монанди Чин, Туркия, Бразил, Мексика, Ҳинд, Таиланд, Филиппин ва ғ. ҳамакнун ба пойгоҳҳои барои тавлиди худрав ва қитъа барои ширкатҳои фаромиллӣ табиқ шудаанд.

Дарвоқеъ, сахми тавлиди худрав дар кишварҳои пешрафта ва соҳиби фановарии тавлиди худрав (ба ҷуз Жопон) монанди Белжик, Конода, Фаронса, Ҳоланд, Сувид, Тайвон ва Амрико коҳиш ёфта, ё дар ҳадди сифр боқӣ монда. Ва дар иваз, дар кишварҳои монанди Аржонтин, Туркия, Чин, Ҳинд, Мексика ва Бразил ин сахм боло рафтааст. Албатта, кишварҳои монанди Эрон ё Малайзӣ дар ин муқоиса истисно ҳастанд. Албатта, ба рағми ҷобачой дар пойгоҳҳои тавлид ду мавридро бояд дар назар дошт. Нахуст, ин ки умдаи тавлиди барандҳои муътабарӣ худравсоз ҳанӯз дар сарзаминҳои аслии худ тавлид мешаванд. Дувум, ин ки барандҳои соршинос, ки мухтасси кишварҳои саноатии пешрафта ва Корея ҷанубӣ мебошанд, тибқи омӯрҳои мавҷуд, то поёнии соли 2007 нақши бориз ва таъйинкунандае дар бозори худрав доштаанд.

Дарвоқеъ, ба тартиб ширкатҳои GM, «Тоёта», «Фолкс», «Ҳонда», «Нисан», «Фиат», «Рено», «Сузуки», «Крайслер», «Даймлер», «BMW», «Митсубиши», «KIA», «Мазда» ва «Дихатсу», ки ҳамагӣ барандҳои мутааллиқ ба кишварҳои Амрико, Олмон, Фаронса, Жопон ва Курии ҷанубӣ ҳастанд, бо тавлиди 62 864 344 дастгоҳи худрави саворӣ ва тичорӣ сабуку сангин аз кули 72 178 476 дастгоҳи худрави тавлидшуда дар ҷаҳон 87% тавлиди худравро дар даст доранд. Ва сахми боқии кишварҳои ҷаҳон аз Осиё то Урупои шарқӣ ва Африқову Аустралиё фақат 13% тавлиди худрав аст. Дар чунин шароите, рақобати аслии ва воқеӣ миёни чанд ширкати бузург ва аслии «Ҷенерал моторз», «Тоёта», «Форд» ва «Фолкс» аст ва кишварҳои пиромунӣ танҳо дар нақши таъминкунандаи маводи аввалия ё қитаотии коргарбар ё энержибар ҳастанд. Ҷолиб ин ҷост, ки тарроҳии мотор ва зоҳири худравҳо комилан дар ихтиёри чанд ширкати бузурги амрикоӣ, фаронсаӣ, италийӣ ва олмониву жопонӣ аст, яъне ширкатҳои маҳдуд ҳастанд, ки ояндаи бозори худравро дар ихтиёр дошта ва барои ин хаттимаше таъйин кунанд.

Бо дар назар доштани инҳисори чанд ширкати худравсозии ангуштшумори амрикоӣ, жопонӣ, олмонӣ ва фаронсаӣ аҷиб нест, ки ҳамвора дар хиёбонҳо шохиди худравҳои бо фановарии ақибмондае бошем, ки бо олуда кардани ҳаво ва додани куштаҳои фаровон арсаҳо бар инсонҳо танг кардаанд.

Бӯҳрон барои кадом худравсозҳо бӯҳрони кунунии молии ҷаҳон худравсозиро, ки ба андозаи кофӣ даргири мушкилоти ношӣ аз инҳисорталаби ва фузунҳоҳии ширкатҳои бузург буд, вориди фазаи тозае кардааст. Ҳамон гуна, ки болотар ишора шуд, дар саноати худравсозии ҷаҳонӣ монанди соири арсаҳои сармоядорӣ дар ҳоле, ки бо изофаи тавлид ва изофаи зарфияти тавлидӣ рӯ ба рӯ ҳастем, қонуни чангал (Бихӯр, то хӯрда нашавӣ) комилан ҳукмфармоист. Ва бозори тавлиди фуруши худрав рӯз ба рӯз ба самти инҳисори бештар равона карда мешавад, ба сурате ки дар ҳоли ҳозир наметавон худравсозии мустақилеро дар ҷаҳон суроғ дошт.

Оморҳои мавҷуд нишон медиҳад, ки ҷобачоҳои шадиде дар тавлидоти худрав, дар пойгоҳҳои тавлиди худрав иттифок афтодааст, ки лузуман ба маънии табиини авзои иқтисодии ин кишварҳо нест, балки нишондиҳандаи тағйир дар сиёсатҳои роҳбурдии ширкатҳои бузурги худравсоз аст, ки дар ҳоли интиқоли пойгоҳҳои худ аз кишварҳои тавсеаёфта ба самти иқтисодҳои навзӯхур ва кишварҳои Урупои шарқӣ ҳастанд.

Кишварҳое, ки вачҳи иштироки умдаи онҳо дар наздики ба бозори ҳадаф, нерӯи кори арзон ва созмоннаёфта, энергияи арзон ва сад, албатта, ҷашмпӯшиҳои саховатмандонаи давлатҳои ин кишварҳо аз мановфеъи миллии аст.

Хулоса, чанд сол аст, ки саноати худравсозии Эрон ба мадади Ҳимоятҳои давлат тавонистааст дар бозори ҷаҳонӣ ҷойгоҳи муносибе пайдо кунад, ба тавре ки Эрон ҳам акнун бо эҳдоси чандин сайти тавлиди худрав дар кишварҳои мухталиф, аз ҷумла Беларус, Сурия, Африқо саҳми қобили тавачҷухеро аз бозори худравии ҷаҳон аз онҳо худ кардааст ва дар ин масир талош дорад, то дар ояндаи наздик ба аввалин тавлидкунандаи Ховари Миёна ва панҷумин худравсози дунё таъдил шавад.

Ба эътиқоди коршиносон тавлиди комили худрав дар Эрон ҳеҷ гоҳ қобилияти таъдил шудан ба як саноати даромадзо надорад.

### СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ АВТОМОБИЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ИРАНА

В статье рассмотрено современное состояние автомобильной промышленности Ирана, её место в транспортной отрасли страны, состояние её конкурентоспособности в мире и перспективы ее развития.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** автомобильная промышленность Ирана, современное состояние автомобильной промышленности Ирана, транспортная отрасль страны, конкурентоспособность, перспективы развития автомобильной промышленности Ирана

### PRESENT SITUATION OF IRAN CAR INDUSTRY

The article considers present situation of Iran car industry and its place in the transport sector of the country as well as state of its competitiveness in the World, and development prospects.

**KEY WORDS:** motor industry of Iran, a current state of motor industry of Iran, transport branch of the country, competitiveness, prospects of development of motor industry of Iran

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Фарход Кандахори* - соискатель кафедры экономики предприятий и предпринимательства Таджикского национального университета

## МАҲУМҲОИ АСОСИИ МУДИРИЯТИ СТРАТЕГӢ

*Аҳмад Гударзӣ*

Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Дар муҳити имрӯзаи рақобатӣ ва шитобон, роҳи мондагорӣ ва инкишофи як созмон даст ёфта ба бартарияти рақобатӣ аст. Бартарияти рақобатӣ омиле аст, ки сабаби муваффақияти созмон нисбат ба рақобате мешавад. Бидуни бартарии рақобатӣ идомаи фаъолият дар муҳити касбу кори имрӯза бо мушкилот дучор мешавад. Стратегия рӯйкарде аст, ки барои созмон бартарияти рақобатӣ эҷод мекунад, Коркарди аслии стратегия шиносӣ ва эҷоди бартарияти рақобатӣ барои созмон аст. Стратегия бо муайян шудани ҳушмандонаи фурсатҳо ва таҳдидҳои аслии ва посухгӯии муносиби онҳо бартарияти рақобатиро ба вучуд меоварад. Мудирони созмонҳо бо инкишофи ҳаҷми мафкураи стратегӣ ва диққати пайваста ва амиқ ба муҳити касбу кор дар шароити пуртахавули муҳитӣ, шароити рушди худро пайгирӣ мекунад. Бо назардошти аҳамияти мавзӯ, сабӣ кардаем дар ин мақола мафҳумҳое, ки истифодаи бештаре дар мудирияти стратегӣ доранд, ба сурати мухтасар ва гузаро таъриф кунем, то барои алоқамандоне, ки мақсади омӯختани баҳсҳои мудирияти стратегиро доранд, ангеае бошад барои мутолиаи бештар аз манбаъҳое, ки дар ин замина вучуд дорад.

Стратегия низ монанди баҳсҳои илмӣ, адабиёти хоси худро дорад. Фарогирӣ ин адабиёт ба дарки сареъгар, содатар ва интиқоли маъниҳои дурусти мавзӯҳо кумак мекунад. Дар ин ҷо талош шудааст, бо истифодаи манбаъҳои мӯътабар маъниҳои истилоҳоти пури корбурди стратегиро таъриф кунем, то ба дарки беҳтари мавзӯ кумак намоем. Дар хотима, низ онро ҷамъбанди хоҳем кард.

**Мафҳумҳои асосии мудирияти стратегӣ.** Ансоф яке аз аввалин донишмандон аст, ки стратегияро ба шакли ҷомеъ ва маънодор тавзеҳ додааст. Ӯ мегӯяд: “Аввалин мавзӯ дар таъйини стратегия интиқоби заминаҳои фаъолият аст, ки бояд бо ҳадафҳо мутобиқ бошад. Ба ибораи дигар, стратегияи таъйинкунанда анҷоми фаъолиятҳое аст, ки барои амалӣ шудан ва дастбӣ ба ҳадафҳои зарурӣ равона шудааст.

Шандлер дар соли 1962 унвон намуд: “Стратегия иборат аст аз як тарҳи воҳид, ҳамаҷониба ва мувофиқе, ки тарафҳои пурқувват ва заифи созмонро бо фурсатҳо ва таҳдидҳои муҳити марбут сохта, дастбӣ ба ҳадафҳои аслии созмонро муяссар месозад”.

Андрес (1971) стратегияро чунин таъриф мекунад, “Стратегия аз улғуи манзурҳо, мақсадҳо, ҳадафҳо, самти асосӣ ва тарҳҳои барои даст ёфтан ба мақсадҳо иборат аст”.

Минсберг (1978) низ эътиқод дорад, ки стратегия аз улғуи амалӣ намудани тасмимот иборат аст.

Ба таври хулоса, метавон гуфт, ки стратегия аз тарҳи ҷомеъ ва модари созмон иборат аст, ки нишон медиҳад, созмон чи тавр ба маъмурият ва ҳадаф даст меёбад.

Бояд қайд кард, ки ширкати “Ченерал Электрик” аввалин ширкати буд, ки таҳқиқотҳои стратегиро дар фаъолиятҳои худ ҷорӣ кард.

**Барномарезии стратегӣ** як навъи барномарезии дарозмуддат аст, ки ба созмон ба унвони як кулли менигарад.

Албатта, стратегия барномарезии дарозмуддат нест, зеро барномарезии дарозмуддат корхоеро пешбинӣ мекунад, ки мақсади он дастбӣ ба ҳадаф ё ҳадафҳои лозима дар муддати беш аз як сол мебошад.

Барнома ба гомҳои замони ба пеш меравад, дар ҳоле ки стратегия бо бузури фурсат маъно пайдо мекунад ва бо аз байн рафтани он эътибори худро аз даст медиҳад. Умри стратегия ба андозаи умри омилҳои зербиноии он: фурсатҳо, таҳдидҳо, нуқоти қувват ва нуқоти заъф аст ва бо тағйири ин омилҳо, эътибор ва асарбахшии он аз байн меравад. Дар муҳитҳои пуртахаввули касбу кор, гоҳе умри як стратегия камтар аз як сол аст.

**Мафкураи стратегӣ:** Минсберг мафкураи стратегиро як равиши мушаххаси тафаккур бо мушаххасоти қобили ташхис ва равиш таъриф кардааст. Ҷ эътиқод дорад, ки мафкураи стратегӣ фароянди таркиб кардани биниш ва навоарӣ, ки хуруҷӣ ва натиҷаи он эҷоди як ҷашмандози якпорча аз созмон ё ширкат аст, мебошад. Рушантарин рӯйкарди классикии барномарезии стратегӣ ва шинохташудатарин вачҳи рӯйкардҳои навин мафкураи стратегӣ аст. Дар барномарезии стратегӣ, дар асоси маҷмуае аз улғуҳои таҷвизӣ ва равишҳои қадам ба қадам, стратегистх[1] барои тартиб додани стратегияи созмон ҳидоят мешавад, дар ҳоле ки дар мафкураи стратегӣ бо таъкид бар аҳамияти шинохт ва посухгуии дуруст ба ниёзи муштарӣ стратегистхоро дар ростоӣ ёдгирӣ ва навоарӣ дар муҳити касбу кор ҷиҳат ва ангеа диҳад.

Барномарезӣ ва мафкураи стратегиро метавон тақдирдиҳандаи якдигар донист, ки дар канори ҳам омеае аз илму ҳунари стратегиро шакл медиҳанд.

**Навъҳои стратегӣ:** Ба сурати маъмул, стратегияҳо ба чор гурӯҳи асли ва 12 навъи стратегия дар асоси ҷадвали зерин тақсимбандӣ мешаванд.[2]

гурӯҳи стратегӣ	стратегия	шароит
таҳҷумӣ	пайдо шудан дар бозор инкишофи бозор тавсаи маҳсул	шароити созмонӣ: қавӣ шароити муҳитӣ: мусоид
яксонсозӣ	якпорчасозии рӯ ба пеш якпорчасозии рӯ ба ақиб якпорчасозии уфуқӣ	шароити созмонӣ: миёна шароити муҳитӣ: миёна
навъбандӣ	навъбандии ҳамагонӣ навъбандии ноҳамгун навъбандии уфуқ	шароити созмонӣ: миёна шароити муҳитӣ: миёна
мудофиавӣ	бозсозии воғузори фурош (ихлол)	шароити созмонӣ: заиф шароити муҳитӣ: номусоид

**Мақтабҳои стратегӣ:** мақтабҳои стратегӣ ба шарҳи ҷадвали зерин омадааст:

Мақтабҳои даҳгонаи стратегӣ[3]

№/№	номи мақтаб	асосгузор	асоси илмӣ	механизми асли	иқдоми асли	навъи мақтаб	паёми вобаста
1	тадбир	Салзник ва Андрус	-	мувофиқати байни омилҳои дохилӣ ва хоричии созмон	мафкура	таҷвизӣ	пеш аз иқдом фикр кун
2	барномарезӣ	Онсуф	назарияи системаҳои	расмият бахшидан	барномарезӣ	таҷвизӣ	Як иқдоми бамавқеъ аз

			Сопертик	ба фароянди стратегӣ			10 иқдоми дигар пешпирӣ мекунад
3	чойгоҳбӣ	Портер	иқтисодиёт, улуми инсонӣ	таҳлили шароит	муҳосибаи додаҳо	таҷвизӣ	Ба чизе ғайр аз ҳақиқат таъя нақун
4	корофаринӣ	Шомптер	-	дидгоҳсозӣ	тамаркуз бар меҳвари корофаринӣ	тавсифӣ	Эй роҳбар, моро низ бо худ бибар
5	идроқӣ	Симон	равоншиносӣ	мувофиқат бо ҳаллоқият	мувоқиқат аз муҳит	тавсифӣ	Ман харчиро бубинам, бовар мекунам
6	ёдгирӣ	Ледблум Ҳомел	назарияҳои ёдгирӣ, назарияи ошӯфтагӣ	ёдгирӣ	таҷриба ва муҳит	тавсифӣ	Агар муваффақ нашудӣ, дубора саъй кун
7	қудратгароӣ	Олесун	улуми сиёсӣ	иртиқоъ	анбошти қудрат	тавсифӣ	Ҷақат дунболи олитарин сатҳ бош
8	фарҳангӣ	Рамн, Норман	мардумшиносӣ	ҳамбастагӣ	идома бахшидан	тавсифӣ	Ҳеҷ гоҳ инсон аз ҷомеаи худ ба таври комил ҷудо намешавад
9	муҳитгароӣ	Ҳонман, Фриман	зистшиносӣ	аксуламали муносиб	ҳамоҳангӣ бо муҳит	тавсифӣ	Ҳама чиз аз муҳит вобаста аст
10	мувофиқ	Чандерли, Минсберг	таърих	яқпорчасозӣ дигардесӣ	таҷмеъ	тавсифӣ	Барои харчӣ даврае вучуд дорад

**Мудирияти стратегӣ:** Мудирияти стратегӣ таърихи 60 сола дорад, ки аз даҳаи 1950 сар карда, ба воситаи донишмандоне, ки ба унвони бунёдгузори мактабҳои дар боло зикршуда, ҳар қадом саҳми муҳиме дар тақмили он доштаанд. Дар таърифи он метавон гуфт, ки маҷмуаи тасмимҳо ва иқдомоти мудириятӣ аст, ки амалкарди дарозмуддати як ширкатро таъин мекунад; ё мудирияти стратегӣ аз баррасии муҳитӣ, тадвини стратегӣ, иҷро, арзёбӣ ва контрол иборат аст. Ҳунаро дониш баёнгар ва тадвин, иҷро ва арзёбии тасмимоти чандвазифаии чандгона мебошад, ки ба созмон имкони дастбӣ ба ҳадафҳои дарозмуддати ҳешро медиҳад.

Ҳадафи умумии фароянди мудирияти стратегӣ: тадвин, иҷро, баррасӣ (бознигарӣ) ва ислоҳи иқдомоти вобаста ба барномаи стратегӣ бо мақсади эҷоди омодагии лозим барои муқобила бо тағйирот аст.

**Баррасии муҳитӣ** аз назарот, арзёбӣ ва нашри маълумоти вобаста ба муҳитҳои дохилӣ ва хориҷии созмони байни коркунони калидии ширкат иборат аст.

Ба муҳити берунӣ ё хориҷӣ, фурсатҳо ва таҳдидҳо дохил мешавад, ки дар берунӣ созмон вучуд дорад ва дар контроли пайвасти мудирияти калони созмон намебошанд.

Муҳити дохилӣ, шомили нишондиҳандаҳои тарафҳои заиф ва пурқувват аст, ки дар даруни созмон вучуд дорад ва маъмулан дар зери контроли пайваста ва дарозмуддати мудирони калон қарор доранд.

**Нуқоти заиф** як қорбурди муваффақ аз як шоистагӣ ё баҳрабардорӣ аз як омил қалидӣ аст, ки рақобатпазирии ширкатро кам мекунад.

**Фурсатҳо** як ҳолати хоричӣ аст, ки метавонад ба таври мусбат ба амалкарди ширкат таъсир карда ва бартариҳои рақобатӣ, ки эҷодкунандаи иқдоми мусбат дар замони муносибро беҳбуд бахшад.

**Таҳдидҳо** як ҳолати хоричӣ аст, ки метавонад ба сурати манфӣ ба амалкарди ширкат таъсир карда ва бартариҳои рақобатие, ки эҷодкунандаи иқдоми мусбат дар замони муносибро коҳиш диҳад.

**Ҳадафҳои амалиётӣ** иборатанд аз натиҷаҳои поёнии фаъолияти барномарезишуда. Онҳо баён медоранд, ки кадом амал қай бояд анҷом шавад ва бояд дар сурати лозим ва имкон қомеъ шавад. Дастебӣ ба ҳадафҳои амалиётӣ ширкат бояд ба муваффақияти маъмурияти ширкат оварда расонад.

**Маъмурият** фалсафаи вучудӣ ва рисолати созмон аст ва муайян месозад, ки қорҷуби фаъолияти созмон қист ва ба қадом ниёзи қомеа қавоб меғӯяд.

Маъмурияти созмон баёнқунандаи он аст, ки қаро як созмон ба вучуд омадааст.

Баёниҳои маъмурият бояд қудокунанда бошад, посуғӯи назорати мушқариён ва баранғезананда бошад.

**Намуна** баёниҳои маъмурияти Эрон Худрав эҷоди созмони дар фитрати инсонӣ асосефта, бо мавқеи қари раҳбарии саноат дар қишвар бо сифати қласси қаҳонӣ, дар ростии амалӣ шудани судоварии дарозқуддат дар фаъолиятҳои саноатӣ, тичоратӣ ва хизматрасонӣ ва раҳбарии бозори қишвар, дар баҳши василаҳои қамлу нақл аз тариқи рақобат ва қирифтани ризиоии мушқари.

**Қашмандоз** тавсифи ҳулосаи вазиати идеалии созмон аст. Қашмандоз ростии қаракати созмонро таъриф қарда, барои қаракат ба ин самт анғеза эҷод меқунад, қашманدوزи як созмон қойғоқеро, ки қаракат ба суи он арзишқанд ва мавриди назар аст тавсиф меқунад, ҳадафҳои созмон дар ростии қашманدوزи созмон таъйин мешавад. Қашмандоз монанди ситорайи қутбӣ аст, ки самти қаракатро нишон меқиҳад.

**Намуна** қашманدوزи ширқати Сайпа-худравсози қаҳонӣ, интиқоби аввали мушқариёни эронӣ, қамқори барғузидаи худравсозии қаҳонӣ.

**Арзишҳо** усули эътиқодии пӯё ва асосии як созмон буда, боиси шуқуқоии ағрод дар қолиби қуруҳ мешавад. Арзиш метавонад дар қолиби як шиор унвон шавад.

**Намуна** арзишҳои созмони Поксон: Поксон ба саломати қонавода меандешад.

**Ҳадафҳо** баёнқунандаи мақсади барномарезӣ дар тарҳҳо ва барномаҳо аст, ҳадафҳои созмонӣ мақсадқое қастанд, ки системаи қудирият ба самти онҳо қаракат меқунанд.

**Сиёсатҳо** раҳнамудҳои қустарда ва қуллие аст, ки тасқимқирии ду марқилаии тақвин ва иқрои стратегиро ба қидгар пайқанд меқиҳад.

**Барнома** иборат аст аз баён ва изқори фаъолиятҳо ё қадамҳои лозим барои иқрои қомили як тарҳи воқид. Барнома метавонад тарроҳии дуборайи соқтори ширқат, тағйири фарқанги доқилии ширқат ё оғози як қроқти таққиқотии қадид бошад.

**Тақвини стратегӣ** иборат аст аз тарроҳҳои дарозқуддат барои қудирияти таъсирбаҳши фурсатҳо ва тақдидҳои муқитӣ ва баррасии нуқоти қувватҳо ва заифҳои созмон. Тақвини стратегӣ шомили таърифи маъмурияти ширқат, таъини ҳадафҳои ҳосилшуданӣ, тарроҳии стратегияҳо ва таъини сиёсатҳои созмон аст.

**Иқрои стратегия** фароянде аст, ки ба василаи он стратегияҳо ва сиёсатҳо дар тамоми марқилаҳои тақияи барномаҳо, будқаҳо ва равияҳои мавриди таваққуҳ қарор меқирад ва иқро мешавад.

**Қонрол ва арзеби** фароянде аст, ки ба воситаи он фаъолиятҳо ва натиҷаҳои амалқарди ширқат тақти назорат мешавад, то битавонад амалқарди воқеъии ширқатро бо амалқарди қилқоҳ муқоиса қунад.

**Тасқимқирии стратегӣ** ҳусусият ва вежагии рӯшани қудирияти стратегӣ, таққиди он ба қабул қардани қарорҳои стратегӣ аст. Бар қилофи бисёре аз тасқимқо, тасқимқоии стратегӣ ба ояндаи дарозқуддати тамоми созмон вобаста аст ва дорои -3 вежагии асли аст: 1. Нодир будан (мушаққасан собиқе барои пайқири ва дунбол қардан надоранд); 2. Натиқайи меқвар будан; 3. Қидояттар будан.

Моделҳои муқталифи барномарезии стратегӣ[4]

1. Модели Филипс: Берун қардани бевоситаи стратегияҳо аз ҳадафҳо ва пазируфтани ин асл, ки рақзи бақо ва тақфиқи созмон дар розигии манфиатдорони он аст.

2. Модели Фриман ё манфиатдорон. Зарурати тартиб додани стратегияҳои вобаста ба барқурд бо манфиатдорон ва зарурати феқрист қардани тамоми манфиатдорон.

3. Модели рақобатии Портер: Таққили оқилҳо ва нерӯҳои рақобатии шаклқидандаи саноат, ҳассосияти боло аз вуруд, қуруч ва эътиқод ба ин, ки доштани стратегияи таъсирбаҳш бо мақсади дарқи равшани нерӯҳои рақобатӣ аст.

4. Модели Порт Фоллов. Нишон додани маълумот ба сурати грақикӣ ва адаққову рақамҳо ва сершумор будани қадвалҳои таққили ва озодии амал дар истиқодаи модел.

5. Таҳлили суолҳои бӯхронӣ Амалитарин ва мустақимтарин равиш ҳосили стратегияҳои таҳлилии суолоти бӯхронӣ аст.

6. Анализи SWOT: Ҳадди аксарсозии баҳрагирӣ аз нуқоти қувват, фурсатҳо ва ҳаддиқақалсозии асароти манфӣ ва нуқоти заифу таҳдидҳо.

7. Модели SPACE: Муқоисаи тавони ширкат бо тавони рақибон дар расидан ба ҳадафҳои таърифшуда ва дарбаргирандаи ҷадвали анализи осебпазирӣ барои дарки мавқеияти ширкат аз назари осебпазирӣ.

8. Модели Пайп ё равиши браномарезии беҳбудӣ амалкард: Шиносоӣ ва решаёбии мушкилот, истихроҷи нерӯҳои боздоранда ва тарғибкунанда ва ҷорӣ кардани стратегияҳои асосёфта бар баҳрагирӣ аз нерӯҳои тарғибкунанда ва муқовимат бо нерӯҳои боздоранда.

#### **Ҷоидаҳо ва бартарҳои мудирияти стратегӣ:**

- сатҳҳои мухталифи мудирияти созмонро дар таъйини ҳадафҳо ва ҳидоят роҳнамоӣ мекунад;
- шиносӣ ва посухгӯӣ ба мавҷи тағйирот, фурсатҳои ҷадид ва таҳдидҳои осон мекунад;
- мантиқи мудириятро дар арзёбии ниёз ба сармоя ва нерӯи кор тақвият месозад;
- тамоми тасмимгириҳои мудирон дар заминаи стратегияро дар кулли созмон ҳамроҳанг менамояд;
- боиси тавачҷӯх ба интизорот ва алоқаҳои манфиатдорони калидии созмон мешавад.
- нигариши дарозмуддат ва куллигарро дар созмон ҷорӣ мекунад ва фурсате барои даҳлати коркунони мутахассис дар таъини ҷиҳатгирии дарозмуддат эҷод менамояд.
- боиси таҳлили масоили муҳим ва ғайримуҳим ва ҷудо карда шудани манбаъҳо ба масоили муҳим ва асосӣ мешавад.

- Монеаҳои иҷроӣ стратегӣ аз назари Кантлер аз Гарвард: набудани эҳсоси зарурати тағйир; адами таҳлили гуруҳи роҳбарӣ; адами таъйини ҷашмандоз ва стратегияҳо; адами таъбули паёми ҷашмандоз ва стратегияҳои байни афроди созмон; адами тавонафзӣ (афроди бештаре бояд эҳсос кунанд, ки қодир ба иқдом мебошанд); адами ҳалқи бурдҳои кӯтоҳмуддат; раҳо кардани роҳ ё тағйири мудирият дар байни роҳ; адами тасбити тағйир (аз тариқи эҷоди фарҳанги муносиб) монеаҳои вобаста ба иҷроӣ стратегӣ дар созмонҳо аз манзари Ком: адами интиқоли стратегӣ; адами ҳамсӯии коркунон; адами тааххуди мудирият; адами таҳлили манобеъ.

Дар дунёи пурталотуми иқтисодӣ мудирияти стратегӣ ба унвони як зарурат метавонад роҳнамои амали созмонҳо бошад. Аксари донишмандон мудирияти стратегиро ҳоси шароити тағйир медонанд. Ба ҳамин ҷиҳат, барои муваффақияти созмон бояд бо дарки шароити муҳитии вучуддошта ва бо пешбинии вазъияти мувофиқ ба тадвин, иҷро ва арзёбии стратегияи пардохт, дар баррасиҳои муҳитӣ омилҳои муҳити хоричӣ ва дохилӣ, нуқоти қувват ва заъф, таҳдидҳо ва фурсатҳо, дар марҳилаи тадвин, ҷашмандоз, маъмурият, ҳадафҳо, стратегия ва сиёсатҳо, дар марҳилаи иҷро, барномаҳои иҷроӣ, будҷа ва равиҳо дар марҳилаи контрол ва арзёбӣ, амалкард, баррасӣ ва мушаххас мешаванд.

Барои иҷроӣ муваффақӣ стратегия дар созмон бояд дар ҳамаи марҳилаҳои он бо шиноخت, диққат ва зарофат амал намуд ва бо дарки мафҳумҳо ва маъниҳои корбурди он, ҳангоми тавачҷӯх ба бартариятҳо ва манфиатҳои ҷорисозии стратегӣ дар созмон монеаҳои мавҷударо шиносӣ карда, дар баргараф кардани онҳо кӯшиш. Дар хотима, дар зарурат ва аҳамияти мудирияти стратегӣ метавон унвон намуд, ки мудирияти стратегӣ метавонад нуқтаи оғозини ҳар системаи мудирияти коромад ва таъсирбахш бошад.

#### **АДАБИЁТ**

1. Стратегист: мудирони олий ва аршаде ҳастанд, ки стратегияи созмонро муайян мекунанд.
2. Фафориён, Вафо. Стратегияи намои 360 дараҷа.
3. Ҳамон ҷо.
4. Довудӣ Дурдона, Шона Созода, МуҳаммадҲасан. Мудирияти стратегӣ.
5. Фардор Дэвид. Мудирияти стратегӣ. Тарҷумаи Порсоён Алий, Аъробӣ Муҳаммад, Дафтари пажӯҳишҳои фарҳангӣ, Техрон, 1382.
6. Мехрубон Риво. Мудирияти стратегӣ. Нашри Ҷаҳон Фардо, Машҳад, 1388.
7. Доварӣ Дурдона, Шона Созода, Муҳаммад Ҳасан. Мудирияти стратегӣ аз теория то амал, Санавбар, Техрон, 1380.
8. Дэвид Ҳангер, Ҷивол Вилин Томас. Тарҷумаи Аъробӣ Сайид Муҳаммад ва Эъдӣ Довуд, асосҳои мудирияти стратегӣ. Дафтари пажӯҳишҳои фарҳангӣ, 1386 ҷоғи сеум, Техрон.
9. Лашқари Блуки, Мучтабо. Ҷузъаи мудирияти стратегӣ, коргоҳи омӯзишӣ. Техрон, 1387.

#### **ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ**

В данной статье автором рассмотрены основные понятия стратегического управления в экономике.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** стратегическое управление, стратегическое программирование, виды стратегий, стратегическое мышление.

## THE BASIC CONCEPTS OF STRATEGIC MANAGEMENT

In given article the author the considered cores concept of strategic management of economy.

**KEY WORDS:** strategic management, strategic programming, kinds of strategy, strategic thinking.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Ахмад Гулараи* – соискатель Таджикского национального университета.

### ФАРОЯНДИ РОХАНДОЗӢ ВА ТАРҲИ КАСБ ВА КОРИ КОРОФАРИНОНА ВА МАҲОРАТҶОИ МАВРИДИ НИЁЗИ КОРОФАРИНОН

*Ҳасанӣ Фардин*

Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

**Фароянди роҳандозӣ ва тарҳи касб ва кори корофаринона.** Тарҳи касб ва кор чизе нест, ки як бор онро таҳия карда, онро дар қарфае гузорида ва фаромӯш кунед. Барномарезии ғӯё боистӣ чузӣ аслии мудирияти касб ва кори шумо бошад. Муваффақтарин ширкатҳо ҳар сола касб ва кор бо уфуқи се то панҷ сол таҳия мекунанд. Ин амр бо ба рӯз кардани тарҳи касб ва кори таҳияшуда соли қабл аз тариқи муқоисаи арқом ва аҳдофи барномарезишуда бо натоғичи ҳосил аз иҷро ва дар назар гирифтани тағйирот, иттилоот, таҷриба ва иддеяҳои ҷалид сурат мегирад.

Қадамҳое, ки барои таҳияи тарҳи касб ва кор бардошта мешавад ба шарҳи зер мебошад:

1. Арзёбии мавқеият; 2. Тадвини маъмурият; 3. Касби омодагӣ ва хударзёбӣ; 4. Таъйини аҳдоф; 5. Тадвини тарҳи касб ва кор; 6. Таъйини аҳдофи коркунон; 7. Назорат бар фароянди иҷро.

1. **Арзёбии мавқеият.** Яке аз мушкилтарин қорҳои як корофарин шиносии мавқеият ва арзёбии он аст. Аксар фурсатҳои муносиб ва хуби тичорӣ ба нигоҳ худ ба худ намоён намешаванд. Балки фарди корофарин бо хушёрӣ ва таваҷҷӯҳ ба атроф ва мавқиятҳои мухталиф фурсатҳои билқуввае, ки вучуд доранд, кашф мекунанд.

**Ҳадафи** ин арзёбӣ он аст, ки дидгоҳи муштариён, шурако, рақиб ва таъминкунандагони мавод ва манобеи ширкатро дар мавриди касб ва коратон бидонед.

Ин арзёбӣ боистӣ ба ин савол посух диҳад: «мо акнун кучо ҳастем?»

Ин амр боистӣ тамрине содиқона ва ҳамроҳ бо интиқод аз худ бошад, ки сабӣ кунад суолоти муҳимро, ки ҳар фарди аҳли касб ва кор муратабан аз худ савол мекунанд, посух диҳад. Ин суолот иборатанд аз:

-Нуқоти қуввати муҳим ва нуқоти заъфи умдаи мо кадоманд?

-Чӣ қореро мо ба хубӣ метавонем анҷом диҳем ва чӣ қореро аслан набоистӣ анҷом диҳем?

-Иштибоҳоти умдае, ки дар гузашта муртақиб шудаем, кадоманд ва чӣ дарсҳое метавонем аз онҳо бигирем?

-Оё мо муртақибӣ теъдоди қобили қабуле аз иштибоҳот мешавем?

2. **Тадвини маъмурият.** Қабл аз он ки чулутар биравем, боистӣ як «баёниҳои маъмурият»-и шаффоф барои ширкати худ тадвин кунед. Тадвини маъмурият ағлаб бо арзишмандтарин чузӣ як фароянди барномарезӣ, ғӯё аст, зеро метавонад чиҳати касб ва кори шуморо тағйир диҳад ё мӯҳри таъйиди муҷададе бар он бизанад. Ҳадафи маъмуриятҳо он аст, ки эҳсос дар мавриди ҳадаф эҷод шавад, то аз он ба унвони абзоре барои табайюни чиҳате, ки касб ва кор ба самти он меравад, истифода гардад. Саҳмдорон, коркунон ва шурақои тичорӣ агар аз маъмурияти созмон муталъа бошанд, ангеаи бештаре барои ҳимоят ва пуштибонӣ аз он доранд.

• Чашмандоз ба шумо мегӯяд, чӣ гуна худатонро дар ояндаи дур мебинед ва он чи ки мехоҳед, ширкати шумо дар оянда онро баён мекунанд. Чашмандозе, ки тамоми афроди муртақиб дар тадвини он саҳим бошанд, омилҳои муҳиме дар муваффақият ва дастёбӣ ба он мебошад.

• Маъмурият, ончи ки мехоҳед анҷом диҳед, мушаххас мекунанд ва манобеъе, ки ба таври касб ва кори шумо барои муштариён, коркунон, саҳмдорон ва қомеа ба армуғон меоварад, баён мекунанд.

• Фалсафа, арзишҳо ва ақоиди ҳоким бар созмони шуморо баён мекунанд.

• Роҳбурд (стратегия) нишондиҳандаи он аст, ки нишон медиҳад, ки чӣ гуна мехоҳед ба он чо бирасед.

Як касб ва кор ағлаб бар пояи чашмандози як фард поярезӣ мешавад. Ҳамин ки рушд мекунанд созмон мумкин аст иллати вучудӣ аввалияи худро раҳо карда ва маъмуриятро тағйир ёбад. Дар маъмурияти созмон боистӣ муртақибан таҷдиди назар ва дар сурати зарурат, ислоҳ ва таъдил гардад. Ин амр боистӣ тасвире ба рӯз аз он чи шумо сабӣ доред, анҷом диҳед, ироя дода ва ба суолоте аз қабилҳои суолоти зер посух диҳад:

• Дар чӣ касб ва қоре ҳастед?

- Он чӣ шумо ба бехтарин нахв анҷом медиҳед, чист?
- Ниёзҳои чӣ касонеро бароварда мекунед?
- Чӣ навъ ниёзҳои бароварда мекунед?
- Чӣ мановарро эҷод мекунед?

Фалсафа ё арзишҳо боистӣ дар тарҳи мактуби касб ва кор биёяд. Арзишҳои зер биноҳои муҳиме ҳастанд, ки боистӣ ба тамоми сатҳ дар дохили созмон ва шураҳои берунӣ мунтақил гардад. Як фарҳанги мунсачам ширкате ва дарки саҳеҳ аз ҷиҳати ҳаракоти созмон ва арзишҳои ҳоким бар он метавонад тасмимгириҳоро беҳбуд бахшида, баҳраварии коркунонро афзоиш дода ва мӯъҷиб гардад, коркунон эҳсоси беҳтаре дар мавриди он чи анҷом медиҳанд, пайдо кунанд. Афрод маъмулан бештар аз он чи ба унвони ҳуқуқ ва подоши модӣ дарёфт мекунанд, бо ин арзишҳо соҳиби ангеа мешаванд. Чашмандоз, маъмурият, фалсафа ва стратегияи як ширкат маъмулан тавассути мудирони болоӣ ва дар бархе авқот дар маҳали дур аз маҳали истиқрори ширкат (ки маҳосине аз қабилӣ дур будан аз машғала, гирифториҳо ва ташвишҳои рӯзмарраро ба ҳамроҳ дорад) тавдин мегардад.

3. **Касби омодагӣ ва хударзӣ.** Зиндагии корофаринона зиндагии сода ва роҳате нест. Ин афрод бояд барои расидан ба рифоҳи иқтисодӣ, касби даромади бештар ва ҳамчунин расидан ба ризоияти шугӯлӣ ва шахсӣ энергияи бештарро сарф намоянд. Тавоноии муқобила ба мушкилот, маҳдудиятҳо ва шикастҳоро доро бошанд. Бинобар ин, фард қабл аз оғози касб ва кор бояд аз вижагиҳои шахсиятӣ ва тавоноҳои фардии ҳеш оғоҳии комил дошта бошад. Бинобар ин, бархе нуқоти муҳиме, ки ҳангоми омода шудан бояд ба он тавачҷӯх шавад, иборатанд аз:

- Интиҳоби як ҳамроҳкунанда: фарде аз коркунонро масъули ҳамроҳангӣ ва таҳвил ба мавқеи иснод ва мадорик;
- Истифода аз як шахси тасхилкунанда: ба арзиши кори як тасхилкунандаи мучарраб тавачҷӯх дошта бошад. Агар дар байни коркунон касеро надоред, ки дорои таҷрибаи кофӣ бошад, то битавонад фароянди печидаи барномарезии касб ва корро хидоят намояд, фардери муваққатан ба кор бигиред. Ағлаб як фарди берун аз ширкат, ки дорои дидгоҳи мустақиле бошад, метавонад дар таъдили дидгоҳҳо ва дастбӣ ба иҷмои назарот нақши арзишманде ифо намояд. Чунин фарде, боистӣ аз иттилооти кофӣ дар мавриди ниёзҳои хонандагон, тарҳи касб ва кор низ бархӯрдор бошад;
- **Таърифи корҳо:** корҳои мухталифро таъриф ва зимнан таъини мароҳили анҷоми кор ва замонбандии онҳо, барномаи кулли корро таҳия намояд;
- **Таъини аъзои гурӯҳ:** афроде, ки дар фароянди таҳияи барномаи касб ва кор ҳузур хоҳанд дошт, нақши онҳо, шоистваҳои онҳо, масъулиятҳо ва мизони мушорикати мавриди интизор ва қобили ирояи онҳоро таъин намояд;
- **Ҷамъоварии иттилоот:** куллияи иттилооти пояи мавриди ниёз аз манобеи дохилӣ ва хоричӣ (мутолиоти бозор, гузоришот дар мавриди рӯқобо, фановариҳои ҷадид ва ...)ро таҳия ва дастабандӣ намоед. Илова бар иттилооти мавҷуд, дар дохили ширкат мурочъ ва манобеи арзишманде монанди иттилодияҳо, анҷуманҳо, бонкҳои иттилоотӣ, мушовирини мутахассис ва ... вучуд доранд, ки боистӣ аз онҳо низ истифода гардад.

4. **Таъини аҳдоф:** Таъини аҳдоф барои тавсеоти касб ва кор шартӣ лозим барои омода кардани тарҳи касб ва кор мебошад. Гарчи ин аҳдофи аввалия дар тури фароянди барномарезӣ бо таъсирпазирӣ аз иттилоот ва таҷзия ва таҳлилҳо дар мароҳили баъдӣ ба сурати таомиле таъдил мешаванд, вале қумаки он аз арзиши зиёде дар танзими оҳанги кор ва рӯҳияи нишот ва таҳрик барои кори бештар бархӯрдор ҳастанд. Аҳдофи зиёде дар танзими оҳанги кор ва рӯҳияи нишот ва таҳрик барои кори бештар бархӯрдор ҳастанд. Аҳдоф боистӣ ҳамроҳ бо замон буда ва воқеӣ ва қобили андозагирӣ бошанд, мисолҳое аз чунин ҳадафҳое иборатанд аз:

-Афзоиши мизони фуруш таи се соли оянда бо миёнгини рушди солони 20 дар сад, аз тариқи тақвияти бозорбӣ ва талош дар ҷиҳати фуруш дар кишварҳои ҳамсоя (содирот);

-Қоҳиши ҳазинаҳо дар соли оянда ба мизони даҳ дар сад аз тариқи афзоиши утоммосиёни хутути тавлид

-Арзай маҳсули ҷадид ба бозори маҳаллӣ то поёни дуввумин соли барнома

5. **Тавдини тарҳи касб ва кор:** Тавдини тарҳи касб ва кор асосан аз талфиқ ва ҳамроҳанг кардани аҳдофи бозорбӣ, фуруш, тавсеа, тавлид, амалиёт ва таъминии молӣ ба гунае, ки ширкат битавонад ба аҳдофи куллии худ ноил шавад, ҳосил мегардад. Ин талфиқ маъмулан таи як фароянди таомиле ва то замон, ки истехком ва якпорчагӣ дар барнома ҳосил гардад, анҷом мегардад.

6. **Таъини аҳдофи коркунон:** Яке дигар аз муҳимтарин иқдомот пас аз комил шудани тарҳи касб ва кор он аст, ки аз он ба унвони пояе барои таъини аҳдоф, бахшҳо ва афрод дар ширкат истифода кунед. Ҳадафи мудирӣ фуруши шумо он аст, ки мизони фуруши пешбинишуда дар барномаро муҳаққик созад. Коркунони бахши тавсеа, барномарезӣ барои ба тавлид расонидани маҳсули ҷадидро ба ўҳда доранд. Ин аҳдофи инфиродӣ ва мавридии боистӣ ба сурати мактуби тавдиншуда ва натоғичӣ



кор ба сурати давраи назорат ва арзёбӣ шавад. Аҳдофи ғавқ боистӣ мабонии подош, ҳуқуқ ва дастмузди коркунон низ қарор гирад.

7. **Назорат бар фароянди иҷро:** Назороти систематикӣ ва низомманд бар иҷрои барнома омили бисёр муҳиме барои муваффақияти барномаҳои иҷроии системаҳои назаротӣ ва бозхӯрди иқдомот дар ҳоли анҷом боистӣ бо якдигар талфиқ гардад то иҷрои муваффақиятomezи барнома ва муҳаққик шудани ҳадафхоро ба ҳамроҳ дошта бошад. Мушорикат дар ин фароянд метавонад таъсири асосӣ бар рӯи аъзои гурӯҳ ва нақше, ки онон дар ширкат доранд ва ҳамчунин асари ғаврӣ дар амалқарди онҳо дошта бошад. Агар тарҳи касб ва кор комил шуда ва сипас дар қафасе гузорида шавад ва барои як сол фаромӯш гардад, коркунон харгиз дубора ба таври чиддӣ дар таҳияи тарҳи касб ва кор барои шумо мушорикат нахоҳанд кард.

**Ҳадаф** зиндагӣ маофаринад, ҳадаф ба зиндагӣ шӯр медиҳад, ангега мебахшад. Ҳадаф, будани моро арзишманд мекунад. Агар имрӯз ҳадаферо таъқиб кунӣ, фардо ҳарфе барои гуфтан хоҳӣ дошт. Агар имрӯз ба идеяе биандешӣ, фардо қуллаи зиндагиро ғатҳ хоҳӣ кард. (Озмандиён – розҳои технологӣ фикри 3, с. 57)

Доштани ҳадаф дар зиндагӣ аз афроди маъмулӣ, мавҷудоти устураӣ меофаринад. Халлоқият, созандагӣ ва боландагиро дар ниҳоди ҳар касе бедор мекунад, касе, ки ҳадафе дорад, барои расидан ба он, роҳро пайдо хоҳад кард ва ба ҳар тариқ бо душвориҳои роҳ қанор хоҳад омад. (Фикри 3, с. 60)

Доштани ҳадаф туро аз тақлиди кӯрқӯрона мераҳонад. Аз гум шудан дар роҳе, ки роҳи ту нест, ҷилугирӣ мекунад. Аз расидан ба мақсаде, ки фарсанго аз мақсади ту дур аст ва тавқиф дар истоҳе, ки туро ба руқуд мекашонад, боз медорад. (Фикри 3 с 63)

Хостан ба танҳои кофӣ нест, бояд рӯи ҳадаф мутамарказ шавӣ, дуруст мисли заррабине, ки ҳама шӯҳои парокандаи хуршедро сар ва сомон дода ва аз як ҷиҳат, мутамарказ мекунад ва ба ин тартиб, ғурсати сӯзондан ва оташ заданро ба даст меоварӣ. (Фикри 3, с. 67)

Инсонҳое, ки мурағтаб бо ангушти нишонаи худ дигаронро нишона мераванд ва онҳоро масъул ва мусабоби ноқомии зиндагии худ медонанд, ҳеҷ гоҳ барои ҳалли масоили худ талош намекунанд, бинобар ин, масоли зиндагии онҳо лоянҳал боқӣ монда ва ба ҳеҷ ҳадаф ва дастоварде намерасанд. (Фикри 5, с. 75)

**«Илме, ки дар қор ҷилва қунад, бартарин навьи дониш аст» («Алӣ (а)»)**

**Маҳоратҳо ва вижағҳои мавриди ниёзи қорофаринон.** Қорофаринон барои роҳандозӣ ва идораи як касб ва қори муваффақ ба маҳоратҳои гуногун ниёз доранд. Тавоноӣ дар бақорғирии муҳити дониши касбшуда ва истиғода аз он дар идораи касб ва қор намоёнғари сатҳи маҳоратҳои таҳассусии як қорофарин аст. Илова бар маҳоратҳои мавриди ниёз, муваффақияти ниҳоии ҳар қорофарин бастагӣ ба шахсияти фарди қорофарин дорад, ки дар яке аз манобеи қорофарини баъзе аз вижағҳои зотӣ, ки қорофаринонро аз афроди оддии дигар мутамоиз мекунад, ба шарҳи зайл баён шудааст:

Муҳимтарин вижағҳои қорофаринон

Қунҷқов	Паронречи
Давраи андеша	Солим
Алоқаманд ба қул	Саҳтқӯш
Боирода	Ҷоғталаб
Бо пушпикор	Ҷоғталаб
Хушақлоқ	Дорои эътимод ба нағс
Хушёр барои ба даст овардани ғурсат	Мушқоқ барои қабули масъулият

Илова бар вижағҳои вағқуззикр ҳар касб ва қор ба маҳорат ва донишу таҳассуси ҳос ниёз доранд, аммо дониш ва маҳоратҳое низ вучуд доранд, ки дар тамоми касб ва қорҳо мавриди ниёз ва муштарак аст, ки иборатанд аз:

1. Маҳоратҳои умумии касб ва қор: маҳоратҳо дар тағдили идея ва ғурсат ба як касб ва қор; маҳорат дар навиштани касб ва қор; маҳорат дар барқарори иртибот ва музоқира; маҳорат дар интиҳоби номи касб ва қор; маҳорат дар интиҳоби навъи касб ва қор; маҳорат дар интиҳоби мақони касб ва қор; маҳорат дар қонрол ва назорат;

2. Маҳоратҳои мудириятӣ: мудирияти фаннӣ: маҳорат дар анҷоми ғаволиятҳои таҳассусӣ чун тавлид, анбордорӣ, харид, ғуруш ва тавзеҳи маҳсулот; мудирияти ҳатарпазирӣ ва тавоноии маҳорати муқобила бо пешниҳодҳои эҳтимолӣ ва бозғашт ба ҳолати таодил дар касб ва қор; мудирияти бозорёбӣ ва тавоноӣ ва маҳорат дар анҷоми таҳқиқот аз заминаи бозор ва мушғариёну рукабо, маҳорат дар қимматгузори, интиҳоби шеваҳои муносиби тағлиғоти тағйини равиши муносиби тавзе; мудирияти роҳбурдӣ: тавоноӣ ва маҳорат дар тағвини иҷро ва барномаи қомеа барои расидан ба аҳдофи баландмуддат дар касб ва қор; мудирияти молӣ ва ҳисобдорӣ ва тағмини буча, маҳорат дар

таъмини сармоя, истифода аз ин сармоя ва тахассиси буча ва ҳамчунин, маҳорат дар сабт ва табақабандии иттилоот дар рӯйдодҳои моли рӯзона ба манзури нишон додани муваффақияти моли ширкат; мудирияти равобити инсонӣ бо тавачҷӯҳ ба равобити инсонӣ дар муҳити кор барои як корофарин, ба манзури идораи касб ва кор лозим ва зарурӣ аст. Корофарин аз тариқи тавачҷӯҳ ба нигаришҳои коркунон равобити иҷтимоӣ ва иртибототи ғайрирасмӣ ва мутағайирҳои дигар рафтори коркунонро дарк менамояд; мудирияти замон, мудирияти истифодаи беҳина аз вақт. Барои иҷрои ҳар барнома бучабандии замон аз муҳимтарин умуре аст, ки як мудирро қодир месозад, то ба натоиҷи матлуб ва мавриди назар бирасад; мудирияти тавсеа: ин навъи мудирият равишхоёро фароҳам меовард, ки ба таври манзум сабаби тағйири созмон ва беҳбудии он мешавад. Ҳадаф аз тавсеа ва беҳбудии созмон, асарбахштар кардани он ва афзоиши фурсатҳо барои афрод аст, то битавонад нерӯҳои билоқувваи худро ба феъл дароваранд.

Дар китоби мабонии корофаринӣ сифот ва маҳоратҳои корофаринонаро ба шарҳи зайл баён мекунад:

Тавоноии таҷхиси фурсатҳои бозор	Таҳсилоти олий
Завқ ва ҳаллоқият	Пезхушӣ
Тавоноии таҷассуми идеяҳои навоварона	Қувваи ибтико
Дониши фании ҷоя	Омодагӣ барои пазириши хатар
Тасмимгирии хирадмандона дар истифода аз манобеъ	Тасмимгирии росих
Тавоноии ҷамъовари манобеъ	Қазовати дуруст
Маҳоратҳои иртиботӣ	Тарғибкунандагӣ
Равобити инсонии масъулиягомез	Суботи равонӣ
Роҳбари пӯё	Тавони дарки масоили амалӣ
Тавоноии созмондихӣ	Ошнӣ бо тақозои бозор

#### **Ба таври хулоса метавон вижагиҳои афроди корофаринро ба шарҳи зер баён кард:**

Бисёр матин ва бурдборанд; Хеле хушбин ҳастанд; Қалби бузург, меҳрубон ва кӯдакона доранд; Зеҳни ҳаллоқ ва андешаи мубтақир доранд; Богузашт ва бидуни кина ҳастанд; Баҳра аз хуши болое доранд; Оқил ва фаъол ҳастанд; Шахсияти корезматик ва ё нимакорезматик доранд; Дар роҳи касби даромад барои рифоҳ ва озоиши ҳамсарон аз ҳеч кӯшиш дарег намекунанд; Зиндагии эшон мутааллиқ ба ягона ишқи худ - шарикӣ зиндагиашон мебошад; Дурусткор ва содиқанд; Аҳли худба, найранг ва фиреб нестанд; Ҳасис нестанд; Табиати офаринанда ва мавлуд доранд; Ҳамтои баланд ва пуштикори боварнакардани доранд; Ҳасуд нестанд, вале аҳли рақобатанд; Дорони сайъи садр ва бисёр сабур ҳастанд; Фолибан хичолатӣ ва маъхуз бо ҳаё ҳастанд; Аз ҳукумат бебаҳра нестанд; Эътимод ба нафси фавқулодае доранд; Учул ва каме бенизоманд; Зуд асабонӣ мешаванд ва зуд фурукаш мекунанд; Шӯҳратталаб ва номҷӯ нестанд; Аҳли сару садо ва шулуғ нестанд; Онҳо тамоми рангхоро мебинанд, аммо бештар аз ҳама ранги ишқ ва сафои ботинӣ, яъне обиро (ранги осмониро дар назар дорад) дӯст доранд; Бо сафед ва сиёҳ дидани падидаҳо бегонаанд; Гирия ва хандаи онон кӯдакона ва аз самими дил аст; Зиёд мубоди одоб нестанд, магар ба зарурат; Равобити умумии болоӣ надоранд; Сайъ мекунанд нафрат ва бадири хамвора аз худ дур кунанд; Зиёд таърифталаб нестанд; Сарё ва қотё барои хушбахтии ҳарчи бештар дар канори ҳамсарашон иқдом мекунанд; Фолибан даҳонбин нестанд; Ҳама фикр зикрашон ба суи ризоияти шарикӣ зиндагиашон мебошад; Сахтгир нестанд; Дар сатҳи пешрафтае зирак ва бохушанд; Фолибан бо бегонаҳо ғарибанд ва тамоиле ба муошират надоранд; Ҳофизаи қавӣ доранд; Фолибан сиёсӣ нестанд ва ғ.

#### **АДАБИЁТ**

1. Стефан П. Робинз В. Девид Э. Дайсензу., Мабонии мудирият.
2. Доктор Муҳаммад Аҳмадгури Дориёни, Корофаринӣ- таъриф-ул-ӯҳо- ношир ширкати Пурдис.
3. Питер Дрокер – Ришпаи илмие ба номи ҳаллоқият- мутарҷим Саид Солех Воҳидӣ – маҷаллаи тадбир шумораи 43.
4. Алий Нили Ором – Ҳаллоқият ва навоварӣ дар созмон – маҷаллаи тадбир – шумораи 45.

#### **ПРОЦЕСС РАЗРАБОТКИ И ПРОЕКТИРОВАНИЯ ДЕЛОПРОИЗВОДСТВА**

В данной статье автором подвергнут рассмотрению и изучению процесс разработки и проектирования делопроизводства в организациях.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** делопроизводство, организация, разработка, проектирование, профессиональные качества, профессиональная подготовка.

## PROCESS OF WORKING OUT AND OFFICE-WORK DESIGNING

In given article the author subjects to consideration and studying process of working out and office-work designing in the organizations.

**KEY WORDS:** office-work, the organization, working out, designing, professional qualities, vocational training.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Хасани Фардин* – соискатель факультета экономики и управления Таджикского национального университета

## БИМАИ УМР ВА РОҶҶОИ ИТТИЛОЪРАСОНӢ БА БИМАГУЗОРОН

*Исмоили Гурҷӣ Бандпей*  
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Яке аз муҳимтарин ва беҳтарин ибтикороти инсон дар заминаи коҳиши табаоти хатар таъсиси санъати бима дар ҷавоми башарӣ мебошад, ки бо ин кор фазо ва дунёи ҷадида дар олами тичорат, доду ситад ва санъат ва ғайра эҷод шудааст.

Вучуди бима, амалан, ояндаеро дар пеши рӯи ҳар шахс қарор дода, ки фард битавонад ба дур аз ҳар гуна дағдаға ва нигаронӣ ба зиндагии худ пардохта ва ғайриҷаҳонӣ иқтисодӣ, санъатӣ ва фарҳангӣ ва ҳазорон шугла пешро бар ҳасби алоқаи худ пай гирад ва ё баъд аз ӯ вазъияти хонавода ва ё афроди таҳти тақафулаш дучори мушкил ва нобасомонӣ нагардад. Пас, дарвоқеъ, бояд бимаро тӯҳфа ва ҳадяе ба умум ва оҳоди миллатҳои ҷаҳон донист.

Мавзӯи бима на танҳо барои фард, балки барои як ҷомеа ва кишвар ва ё, ҳатто ҷаҳон мавзӯе ҳаёти ва зарурӣ ба шумор меояд, зеро ҳеҷ кишвар ва ҳукумате наметавонад бидуни сарфи ҳазинаҳои бисёр сангини моддӣ ва маънавӣ ҷомеаи худро ба сӯи пешрафт ва тикнуложӣ ва ё рифоҳ ва оромиш, ки лозимаи ҳаёти ҳар ҷомеае мебошад, бирасонад, ки ҷудой аз ин ҳазинаҳо ҳамеша дағдаға ва нигаронӣ аз вукӯи ҳодисае зиёнбор ва хонумонсӯз низ вучуд дорад.

Имрӯз, ҳатто кишварҳои санъатӣ ва ё бисёр сарватманд алорағми бархӯрдорӣ аз вазъияти муносиби иқтисодӣ боз ҳам мавзӯи бимаро мавриди тавачҷӯҳи хоси худ қарор дода ва башиддат аз он истиқбол мекунанд, чун ба назари онон маболиғе, ки ҷиҳати эҳтимоли ин гуна ҳаводис захира мешавад, худ метавонад дар ҷиҳатҳои дигари иқтисодӣ ва тичорат ва ... ба кор гирифта шавад ва кишварҳои дар ҷойҳои болотари рушд ва тараққӣ ва рифоҳ қарор гирад.

Пас, дармеёбем, ки бима ягона ҷойгоҳе аст, ки метавонад ба унвони нуқтаи итминон ва камарбанди амниятӣ амал кунад ва ба манзалаи пуле аст, ки инсонро аз ҷойгоҳи вайрон ва нобуди иқтисодӣ ва равонӣ ба ҷойгоҳи аввалияш, яъне, ободӣ, раванк, оромиш ва ғайра интиқол медиҳад.

**Бимаи умр ва пасандоз чист.** Дар байни риштаҳо ва анвои мухталифи бима, бимаи ашхос ва, баҳусус, бимаи умр ва пасандоз аз дурахшандагӣ ва ҷойгоҳи вижае бархӯрдор аст, зеро ин навъи бима бар хилофи соири риштаҳои бима мустақиман ба худ инсон бармегардад ва ҳаёти инсонро таҳти пӯшиш қарор медиҳад.

Бимаи умр ва пасандоз бо вижагиҳо ва таҳсилоти мунҳасир ба фард метавонад дар сурати иттилоӣ умумӣ мардум аз он бисёр фарогир ва ҳамагонитар шавад. Албатта, таблиғот ва иттилоърасонӣ ва бозорёбии мавзӯоти бисёр муҳиме дар гузариши бимаи умр ва пасандоз ҳастанд.

Ба назари аксари соҳибназарон ва мутахассисон, бимаи умр колое аст фуруҳтанӣ, на хариданӣ. Бо тавачҷӯҳ ба ин, ки ширкатҳои бимаи хусусӣ илова бар ширкатҳои бимаи давлатӣ низ воридаи ин арса шудаанд, бояд дид, то чи андоза ин роҳкорҳо метавонад аз лиҳози рақобат низ муваффақ бошад. Дар ин маҷмӯа сабӣ шудааст роҳкорҳои муфид ва созандаи ироаи иттилоот ба бимашудагон ва бимагузорон, ки ба навъе дар афзоиши итминон ва эҳтимоли онон муассир аст, ба забоне сода баён гардад.

Бимаи ашхос ва, баҳусус бимаи умр ва пасандоз, бо тавачҷӯҳ ба фавоиди фаровон ва вижагиҳои шохисии он тавониста аз ҷойгоҳи арзишманд ва пойгоҳи муносибе дар миёни риштаҳои мухталифи бимаи бархӯрдор шавад. Далеле, ки онро аз соири риштаҳо мутамоиз, ҳамон иртиботи мустақими он бо инсон аст, ки дар соири риштаҳо ин иртибот ба сурати ғайримустақим аст.

Дар риштаҳои мухталифи бимаи ҳамаи мо мушоҳида мекунем, ки эҳтимоли вукӯи ҳодиса ва ё хатари муҳтамал(риск) мавриди пӯшиш қарор мегирад. Ин эҳтимол мумкин аст бисёр заиф буда ва ё бисёр қавӣ бошад. Шароити мавриди бима низ мутафовит аст, ё заиф аст ва ё қавӣ, ки шояд шадидтарин ҳаводис ҳам натавонад онро аз по бияндозад. Валекин, дар бимаи умр бад- ин гуна нест, марг амре муҳол нест ва қавитарин инсонҳо ҳам наметавонанд аз он масун бошанд. Куллияи инсонҳо мавзӯи маргро амре ҳатмӣ ва ҳалалнопазир пиндошта ва низ эҳтимоли нотавон шудани инсон ба таври табиӣ дар синнини боло ва ё ба таври ҳодисаӣ дар тамоми синнинро қабул доранд. Бештари

инсонҳо ба ҳифзи киёни хонавода ва муталошӣ нашудани он баъд аз марг низ имон доранд. Пас, дар ин ҷо бимаи умр мусоидати вижае аз ӯ ба амал оварда ва бо сармояи бимае, ки дар ихтиёри хонаводаи ӯ мегузарад, аз мушкилоти рӯдарру ва дигар авоқоби ҳатмӣ ҷилавгирӣ мекунад. Дар ин ҷо мумкин аст ин суол матраҳ бошад, ки мумкин аст фард сарватманд буда ва ниёзе ба бимаи умр надошта бошад? Посух ин аст, ки аввалан, таъдоди ин гуна афрод дар ҷомеа зиёд нест, сониян, ҳар фарди сарватманде дар садаи он аст, ки сармояи худро афзоиш диҳад. Мусалламан, ин фард низ масун аз хатар нест. Пас, боясти, маблағи зиёдеро барои ҳаводиси ғайримутараққоба захира кунад. Бешак, бо ин кор бахши зиёде аз нақдинагии фард, ки боясти ҷиҳати сармоягузори ҳазина мешуд, сарфи ин гуна эҳтимолоти ҳазина шавад, ки қатъан дар дарозмуддат дар бозори рақобати фарди сарватманд асари манфӣ бар ҷо мегузорад. Сониян, метавонем бо ангезае ғайримоддӣ ин фардро тарғиб ба хариди бимаҳои умр намоем, то сармояи онро баъд аз тамоми муддати бима ва ё, аҳёнан марг, ба созмон ва ё ургони хайриятӣ ҳадя намуда ва ё бозмондагонаш он ургонро ба номи ӯ таъсис кунанд, ки бо ин кор хидмати азиме ба ҷомеа мешавад.

Суоли дигаре, ки метавонад матраҳ бошад, ин аст, ки мумкин аст фарди бимагузор ва бимашуда мучаррад бошад ва хоҳони идомаи зиндагӣ ба сурати мучаррад бошад, оё бимаи умр метавонад аҳамияте дар назди ӯ дошта бошад?

Дар баррасӣ, ки ҷиҳати посух ба ин суол анҷом медиҳем, мутаваҷҷеҳ мешавем, ки ин ашқол ворид аст, фарди мучаррад бо чӣ ангезае худро бимаи умр кунад (албатта, ҷудой аз ангезаи маънавӣ)? Пас, дармеёбем, ки бимаи умр наметавонад ба танҳои барои ӯ корсоз бошад. Пас, ночор мебоист тағйире дар бимаи умр дода шуда, то ҳам барои ин гуна афрод ва ҳам барои тамоми мардум қобили истифода бошад, ки ин тағйироти бимаи умр дар бехтарин шева мунҷар ба бимаи мухталити умр ва пасандоз мешавад. Бешак, бимаи умр ва пасандоз бо мазоёе, ки дар қисмати умри он нухуфтааст, яъне пардохти сармояи комил дар замони ғавти оддӣ ва 3 баробар ва ё, аҳёнан, бештар дар замони ғавт дар асари ҳодиса ва адами пардохти ҳаққи бима дар замони азқоруфтагӣ ва мазоёи қисмати пасандоз шомили пардохти сармояи комил дар сурати ҳаёти фард дар поёни муддати бима. Нуктаи ҷолиб дар бимаи умр ва пасандоз ин аст, ки фард, ҳатто бо пардохти як қист тахти пӯшиш қарор гирифта ва дар муддати пӯшиш аз мазоёи қонунии бимаи умри худ бархӯрдор мегардад.

Ҳар фарде, ки бимаи умр ва пасандоз барои худ харидорӣ мекунад, дарвоқеъ, ҳеҷ гуна ҳазинаеро сарф намекунад, ба баёни сода, мубаллиғеро аз чайбе ба чайби дигари худ интиқол медиҳад. Мутаассифона, фуруши ин биманоме алорағми пӯшишҳои муфид ва таҳсилоти муносиби он ба содагӣ имконпазир набуда ва натавониста дурахшандагӣ, ки дар миёни риштаҳои мухталифи бимаиро дорад, ба бахши васе аз даромад бадал кунад.

Фуруши ин биманоме на танҳо дар Эрон, балки дар тамоми ҷаҳон ба содагӣ имконпазир нест, зеро нукот ва румузи бисёр муҳим ва калидии зиёде дар он нухуфтааст.

Бар асоси омори нашриятӣ «Сигмо»- и вобаста ба «Суис ри», дар соли 2000 ҳаққи бимаҳои зиндагӣ дар ҷаҳон 253/ 521/ 1 миллион дуллар буда, ки аз ин рақам маблағи 531/ 499 миллион дуллар марбут ба қораи Осиё аст. Дар миёни кишварҳои осийё болотарин рақам марбут ба кишвари Жопун мебошад.

Баъзе аз соҳибназарон иллати адами густариши ин навъи биманомаро дар адами вучуди иттилооти кофӣ ва низ адами шинохти кофӣ аз авомили муассир ба фуруш медонанд. Ба назари бисёре аз коршиносон ва дастандаркорони санъати бима, танҳо омилҳои адами рушди ин биманоме заъф дар таблиғот ва шабакаи фуруш мебошад.

Яке аз авомиле, ки таъсири басазое дар фуруши бимаи умр дорад, мавзӯи ҷигунагии ироаи иттилоот ба бимагузори умр ва пасандоз аст.

Ҳамон тавре ки қаблан низ ишора шуд, бимаи умр ва пасандоз қолое аст фурухтани, на харидани. Пас, ба ҳамин хотир, мо мебоист тавре ба бимагузори иттилоърасонӣ кунем, ки онҳо ҳамеша аз доштани чунин пӯшише ба худ биболанд ва ширкати худро бо таваҷҷӯҳ ба фаъолият ва рақобат бо дигар ширкатҳои бимай раҳо накарда ва ин пӯшишро ба дигарон ҳам пешниҳод карда ва, амалан, ширкатро дар густариши ин бима ёри кунанд.

#### **Иттилоърасонӣ ба бимагузори умр ва пасандозро метавон ба шарҳи зер унвон намуд:**

1. Иттилоърасонӣ дар хусуси осон шудани шароити умумӣ, афзоиши мизони сақфи сармояи умр ва пасандоз ва ҳодиса, имкони тағйири пардохти сармоя як ҷо ба мустамарӣ ...

2. Ёдоварии замони саррасид, замони истифода аз вом, тазаккур дар тахири ҳаққи бима ва ...

3. Иттилоърасонии умумӣ дар хусуси даъват аз бимагузори дар симинорҳо ва бахшҳои марбути бимаи умр ва пасандоз ва ё саррасиди аввалини биманоме ва ё назархоҳӣ аз бимагузори дар ин хусус.

Ҳол, бо таваҷҷӯҳ ба ин масоили муҳим, аз чи роҳе метавонем бо бимагузор иртибот барқарор кунем? Зимни ин ки набоясти фаромӯш кард, ки дар бештари маворид тамоси мустақим бо так- таки

бимагузорон, ба иллати касрати теъдоди онон ва ё далоили дигар на имконпазир аст ва на сарфаи иқтисодӣ дорад. Ҳол, бо иноят ба тамоми ин маворид дармеъбем, ки иттилоърасонӣ мебоист бо тикникҳои хос ва мудирн ва шеваҳои ҷадид ва мутанаввеи тистшуда ва бо истифода аз охири фановариҳо ва беҳтарин имконот рӯбарӯ шуд.

Бешак, ҳар шевае шароити махсус ба худ дорад ва шояд наҷавад тамоми иттилоотро, ки аз лиҳози фанӣ ва илмӣ мавриди қабул аст, аз ҳар шевае, ки муносиби он аст, ба назари бимагузорон расонад.

Албатта, шеваҳо ва равишҳои зиёде мумкин аст мутасаввир бошад, вале мо дар ин ҷо онҳоро, ки дорои аҳамияти бештар ва болотаре доранд, мавриди баррасӣ қарор медиҳем. Ин маврид метавонад ба шарҳи зер бошад:

**1. Барқарории тилфунӣ гӯё:** Дар ин равиш хатти тилфунӣ, ки ба шабакаи иттилоотӣ ва бонки бима иттисол дорад, бояст барқарор гардад, ки куллияи иттилооти бимагузорон ва бимашудагон ва ҳаққи бимаҳои дарёфтиро ба шабака ворид карда ва фарди бимагузор тайи тамос бо хатти гӯё битавонад шумораи биманомаро ворид кунад. Баъд аз ворид шудани шумораи биманомаро ва дар сурати лузуми шумораи убур ё рамз иттилооте дар хусуси теъдоди ақсоти пардохтӣ, замони саррасид ва замони аҳзи вом ва мизони он ба ӯ дода шавад. Дар ин ҷо фард бо касби ин иттилоот аз ақсоти вусулшуда ва сабтшуда дар компютер итминон ҳосил карда ва аз ишқолоти эҳтимолии он низ мутталиъ мешавад ва ба унвони мисол, агар яке аз ақсоти пардохтиаш ба далоиле дар шабака сабт нашуда бошад, фард метавонад бо пайгирии лозим иллати онро ёфта ва рафъи нуқс намояд ва низ бо мутталиъ шудан аз замони аҳзи вом ва мизони он барои умури зиндагии худ барномарезиҳое анҷом диҳад.

**2. Ироаи иттилоот аз тариқи факс:** Дар ин шева фарди бимагузор метавонад дархости худро, ки ҳамроҳ бо иттилооти мавриди ниёз, назари шумораи биманомаро ва теъдиди ақсоти пардохтиро ба ширкати бима факс намояд, ки қоршиносони ширкат бо баррасиҳое, ки нисбат ба ин дархост анҷом медиҳанд, бо дар назар гирифтани иттилооти додашуда дархости фавқро посух дода ва ё таҳсилот ва шароитро, ки шомили ҳоли бимагузор мешавад, ба ӯ эълон мекунанд. Ин шева барои ширкатҳои бимаи ҷадид ва ё ширкатҳое, ки ҷадидан шурӯъ ба судури бимаи умр ва пасандоз намуданд ва ё ширкатҳое, ки таъдоди бимагузорони он зиёд аст, метавон ин систимро ба систими тилфунӣ гӯё мутгасил намуд. Дар ин ҷо фард бо дарёфти ин иттилоот ба унвони санади кутубӣ аз нуқоти заъф ва қуввати биманомаро худ огоҳ шуда ва бо рӯҳияе мутмаин барои ояндаи худ барномарезӣ ва ё тасмимгирӣ мекунанд.

**3. Ироаи иттилоот аз тариқи тилфунӣ ҳамроҳи бимашуда ба сурати SMS ё паём:** Дар ин равиш бар хилофи ду равиши қабл ниёз ба дархост ва тамос аз сӯйи бимагузор надорад ва метавон иттилоърасонӣ дар хусуси тасхил шудани шароити бима, афзоиши сақфи сармояи умр ва пасандоз ва ё ҳодиса, имкони тағйири сармоя якҷо ба мустамарӣ ва ... ё иттилоърасонии он дар хусуси даъват аз бимагузорон ҷихати ширкат дар ҷашнҳо ва симинорҳо ва масоиле аз ин қабилро аз ин равиш анҷом дод. Имрӯза баъзан паёмҳои таблиғотӣ ва ё навишториро дар тилфунӣ ҳамроҳи худ ба сурати SMS мушоҳида мекунем. Ширкатҳои бима низ метавонанд иттилооти худро аз тариқи SMS ба тилфунӣ ҳамроҳи бимагузорон ирсол намојанд, ки лозим аст қаблан бо ширкати муҳобирот ё воситаи мӯҷози он қарордоде мунбақид намуда ва аз тариқи шабакаи бонки иттилооти бимагузорон шумораҳои тилфунӣ ҳамроҳи бимагузоронро дар ихтиёри он гузошта, то ширкати муҳобирот битавонад иттилооти дарёфтиро барои бимагузорон ирсол кунад. Дар систими SMS, чун маъмулан нуқтаи кӯр вучуд надошта ва дар тамоми кишвар қобили дарёфт мебошад ва низ дар сурати хомӯш будани гӯшии тилфунӣ ҳамроҳ боз ҳам SMS ба маҳзи рӯшан шудани гӯшии тилфунӣ ҳамроҳ вориди систим мешавад, метавонад равиши муносибе барои интиқоли иттилоот бошад. Ин равиш, дар нигоҳи аввал мумкин аст каме ҳазинабар бошад ва ё барои баъзе аз ширкатҳо сарфаи иқтисодӣ надошта бошад, валекин бояд бигӯем аз он ҷо ки ироаи иттилооти ҳамешагӣ набуда ва дар сол беш аз яке ду бор ба он ниёз пайдо намекунем, чандон ҳазинабар нест ва ин барои шикатҳое, ки таъдоди бимагузорони он зиёд нест, бисёр муносиб аст.

**4. Ироаи иттилоот аз тариқи расонаҳои ҷамъӣ ва матбуот:** Бо таваҷҷӯҳ ба дунёи беҳадду ҳасри расонаҳои ҷамъӣ дар ҷаҳон, ин равишро метавон қадимитарин ва дар айни ҳол қавитарин равиши иттилоърасонӣ дар саросари дунё номид. Имрӯза, ҳатто дурафтода ва ақибмондатарин кишварҳои ҷаҳонро намеёбед, ки аз ин имконот бебаҳра бошанд.

Расонаҳои ҷамъӣ аз радиои ва тилвизион гирифта, то матбуот ва маҷаллот ва брушурҳо ва ... дар тамоми манозил ёфт мешаванд. Пас, фурсати муносибе аст, то бунгоҳҳои иқтисодӣ ва тичорӣ ва ё созмонҳо ва ... битавонанд аз ин тариқ иттилоърасонӣ кунанд.

**5. Ироаи иттилоот аз тариқи тоблӯҳо ва билбурдҳои таблиғотӣ:** Ҳамаи мо ба таври фаровон тоблӯҳо ва билбурдҳои таблиғотӣ ва ё тичориро дар ақсои нуқоти кишвар мушоҳида мекунем, ки баъзе аз онҳо ҷанбаи иттилоърасонӣ дошта, дигар ҷанбаи ёдоварӣ. Ширкатҳои бима низ метавонанд

иттилоърасонии умумии худро аз ин тариқ анҷом диҳанд. Агар барои баъзе ин суол пеш биёяд, ки шояд ин кор дар шаҳрҳое, ки мизони нуфузпазирии умр ва пасандози он пойин аст, сарфаи иҷтимоӣ ва иқтисодӣ надошта бошад. Валекин, бояд гуфт, ҳалли ақал дар шаҳрҳое, ки нуфузпазирии болотаре доранд, метавонанд мусаммири самар бошанд.

**6. Ироаи иттилоот аз тариқи тамоси мустақим бо бимагузори ҳуқуқӣ, ки таъдоди зиёде аз пурсинали худро бимаи умр ва пасандоз намуданд:** Мавзӯе, ки бадеҳӣ буда, дар ибтои мақола низ онро мутазаққир шудем, адами имкони тамос бо яқояки бимагузорон, ба иллати қасрати онон ва надоштани сарфаи иқтисодӣ ва далоили дигар аст. Валекин, бо бимагузороне, ки ба сурати гурӯҳӣ таъдоди зиёде аз пурсинали худро бимаи умр ва пасандоз намуданд, ин маҳдудият вучуд надорад ва ба забони дигар тамоси мустақим бо ин даста аз бимагузорон ҳам имконпазир аст ва ҳам иқтисодӣ.

Зеро, аввалан, таъдоди чунин бимагузороне, ки маъмулан ба сурати ширкат, созмон, ниҳод, анҷуман ва ... ҳастанд, зиёд нест. Сониян, онҳо тамомии мавориди иттилоърасонии моро дар қолаби як бахшнома ва иттилоия ва ё номаи расмӣ ба тамомии пурсинали худ эълон мекунанд, ки аз ин тариқи иттилоот ба бехтарин шакл ва камтарин ҳазина ба бимагузорон интиқол меёбанд ва низ чун иттилоърасонӣ ба сурати мустақим ва бевосита сурат мегирад ва зинафӣ он низ пурсинал ва коркунони ҳамон созмон, ширкат ва ... мебошад, итминонпазирии зиёде барои бимагузорон эҷод мекунад.

Мавзӯи таблиғот ва иттилоърасонӣ он қадар густарда ва васеъ шуда, ки имрӯза ба унвони як илм матраҳ мешавад ва низ иртибот ва фановарии иттилоот худ ба унвони як курсӣ ва дипортмони илмӣ дар аксари донишгоҳҳои ҷаҳон тадрис мешавад ва қатъан тамомии кишварҳо роҳе ҷуз ворид кардани улуми фавқ дар тичорат ва бозаргонии худ надоранд. Пас, шоиба нест, ки иттилоърасонии мо маҳдуд ва муттақӣ ба равишҳои сода ва суннатии нокоромад бошад ва ё ин, ки агар фақат бимагузор ба мо мурочиа карда ва дархости иттилоот кард, ба ӯ сирвисдихӣ кунем. Балки, мебоист, ҳамон тавр ки намунаҳое аз онро дар баъзе аз бандҳо тавзеҳ додем, иттилоърасонии умумӣ ҳам зимни иттилоърасонии ёдоварӣ мавриди аҳамият воқеъ ва ҷиддӣ гирифта шавад.

Сухани охир ин, ки ҳар чи қадар роҳҳои иттилоърасонӣ илмитар ва густарда бошад, бимагузори ширкати бимаро ба унвони яке аз ҳомиён ва пуштибонони худ фарз карда ва мушоҳида мекунад, ки бимаи умр ва пасандоз ҳеч гоҳ ўро танҳо нагузошта ва дар ҳама ҳол барои ӯ фурсати хубе аст, ки мусалламан дар соири риштаҳо низ ба ширкати бима итминон карда ва куллан бимаро ба унвони як асл дар зиндагии худ ва фарзандонаш мепазирад.

Пас, дар ин сурат бима ва, махсусан бимаи умр ва пасандоз, ҷузъи ҷудонашудани сабади хариди хонавода хоҳад шуд ва рафта- рафта ин биманоме ба ҳалде густариш пайдо хоҳад кард, ки ба унвони як санади эътиборӣ аз лиҳози ҳуқуқӣ низ мӯътабар шавад.

Қатъан, агар чунин коре сурат гирад, фақр ва надорӣ дар ҷомеа кам шуда ва ноҳинҷорихое, ки аз он падида меояд, аз байн меравад ва кишвар дар вазъияти иҷтимоӣ ва амниятӣ ва ... муносибе қарор мегирад, ки мусалламан дар сатҳи ҷаҳон аз ҷойгоҳи бехтаре низ бархӯрдор мешавад ё, ба забони бехтар, кишвар вориди дунёи ҷадида мешавад.

## АДАБИЁТ

1. Вунус Русто Иброҳимӣ. Усул ва мабони бозорёбӣ.- Техрон: «Самт».
2. Гузоришоти омории бимаҳои умри 1371- 1384. Бимаи марказии Эрон.- Техрон.
3. Дастбоз Ҳодӣ. Усул ва кулиёти бимаҳои ашхос.- Техрон: «Донишгоҳи Таботабой».
4. Муҳаммад Ризо Ҳайдарӣ. Тавабеи бақо дар бимаҳои умр.- Техрон: «Донишгоҳи Биҳиштӣ».
5. Life Insurance, Wikifedia, The Free encylofedia.
6. Solvency 11: Life Insurance(May 2007)..

## СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ И ПУТИ УВЕДОМЛЕНИЯ СТРАХОВАТЕЛЕЙ

Страхование является одним из важнейших составляющих нашей жизни. Данная статья посвящена изучению такого вида страхования, как страхование жизни и путем уведомления страхователей.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** страхование жизни, пути уведомления страхователей, общее уведомление, факс, телефон, сообщение.

## LIFE INSURANCE AND WAYS OF THE NOTICE OF INSURED'S

Insurance is one of the major components of our life. Given article is devoted studying of such kind of insurance, as life insurance and by the notice of insured's.

**KEY WORDS:** life insurance, ways of the notice of insured's, the general notice, a fax, phone, the message.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Исмоил Гурӯҳи Бандпей* - соискатель Таджикского национального университета

## ТАЪСИРИ СИСТЕМАИ МУДИРИЯТИ ФАРОГИР ДАР ИҚТИСОДИ МУДИРИЯТИ СОЗМОНҲО

*Носир Содиқифард*  
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Созмонҳо барои ҳузури муваффақ ва иқтисодӣ дар ҳавзаи маъмурияти худ мебоист ба авомили бисёре тавачҷӯх кунанд ва ин авомилро таҳти кунтрӯл қарор диҳанд. Ин маворид шомили авомили берунӣ (фурсатҳо ва таҳдидҳо дар берунӣ созмон) ва авомили дарунӣ (нуқоти қувват ва нуқоти заъф дар дарунӣ созмон) мебошад. Ин ки як созмон то чи андоза дар хусуси ин авомил ба дурустӣ амал менамояд ва муваффақ мебошад, бастагӣ ба тавоногиҳое аст, ки касб намудааст. Ин тавоногиҳо на муттақӣ ба фард ё афроди хосе дар созмон, балки муттақӣ ба сохтори системаҳои мудирияти созмон мебошад. Созмонҳо барои касби тавоногиҳои мавриди назар иқдом ба тарҳрезӣ ва истиқрори системаҳои мекунанд, ки битавонанд беҳтар ба манобеи аъмоли мудирият намоянд. Системаҳои мудирият, ки созмонҳо интихоб ва иҷро менамоянд, ағлаб дар гурӯҳи стандартҳои муаррифишуда аз тарафи созмонҳои байналмилалӣ стандарт мебошад. Ин стандартҳо барои сатҳи ҷаҳонӣ тарроҳӣ шуда ва ба иҷро гузошта шудаанд. Бинобар ин, куллияти ширкатҳои тавлидӣ ва ҳадамотӣ метавонанд бо иҷрои ин стандартҳо, дорои сохтори системаи мудирият бошанд. Вале савол ин аст, ки оё стандартҳои мисли ISO 9001 барои созмонҳое, ки зерсохтҳои лозимро надоранд, низ муфид ва асарбахш аст? Ва оё созмонҳои иронӣ дар гузашта аз иҷрои ин стандартҳо натоиҷи кофӣ ва асарбахш касб намудаанд? Он чӣ ки дар ин мақола омадааст, таҳлили шароити системаҳои мудирият дар Ирон ва муаррифии модуле аст, ки ба унвони стандарти ҷадид тарроҳӣ шудааст.

**Таърихча ва савобиқи стандартҳои системаи мудирият дар ҷаҳон ва Ирон.** Аввалин тафаккурҳои мудирият ва мавҷҳои кайфиятҳои дар ҷаҳон баъд аз Ҷанги Дуввуми Ҷаҳон аз кишвари Ҷопон оғоз шуд. Ин кишвар, ки куллияти манобеъ ва имконоти худро дар тайи Ҷанги Дуввуми Ҷаҳон аз даст дода буд, дар пайи он буд, то розу рамзи муваффақияти иқтисодиро пайдо карда ва битавонад дар бозори касбу қор ва тиҷорат бо соири кишварҳои ҷаҳон рақобат кунад. Ин ҳаракат боис шуд, ки Ҷопон битавонад соҳиби назрони илми мудирият гардад. Аз ҷумла, профессорҳоро аз соири кишварҳои ҷаҳон ҷалб намуда, батадрич иқдом ба тарбияти мутаххасисони мудирият намоянд, ки аз ҷумла метавон ба Ишегово, Каусуки ва ғайра ишора кард. Ин иқдомот аз соли 1945 дар Ҷопон оғоз шуд ва ба тадрич дар қолаби модулҳо, равишҳо ва стандартҳои мудириятӣ ба ҷаҳон муаррифӣ шуд, ки аз он ҷумла, метавон ба QCC, TQC, TQM, TTOOLS, 5S ва ғайра ишора кард. Аммо, он чи ки тавонист ин дидгоҳҳоро дар сатҳи ҷаҳон ба марҳилаи иҷро ва амалиёт наздик кунад, тарроҳӣ ва тадвини стандартҳои мудириятӣ будааст, ки боиси табақабандии беҳтари иттилооти мудириятӣ ва низ таъйини муносиби системаҳои мудирият шудааст. Ин раванд бо ташкили кумитаи тахассусии TC176 дар созмони байналмилалӣ стандарт(ISO) дар соли 1979 оғоз шуд. Талоши ин кумита дар тайи 8 сол, дар соли 1986 мунҷар ба интишори стандарте, ба номи стандарти системаҳои мудирияти кайфиятӣ бо коди ISO9001 1986 шуд, ки то кунун дар тайи 3 марҳила солҳои 1994, 2000 ва 2008-и мелодӣ бознигарӣ шудааст. Мутақиби ин мавзӯ стандартҳои дигаре аз қабилӣ системаи мудирияти муҳити зист ISO14001 ва системаи мудирияти эминӣ ва беҳдошти хирфаии ONSAS18001 тадвин ва ба ҷомеа муаррифӣ шуд, то созмонҳо битавонанд сохторҳои мудириятии худро бар ин асос табақабандӣ намоянд. Охири стандарте, ки аз гурӯҳи фавқулзикр тадвин ва мунташир шудааст, шомили ISO9001-2008 ва ISO 14001-2004 ва ONSAS18001-2007 мебошад. Соири стандартҳои мудирият низ вучуд дорад, ки дар ҳавзаҳои мухталиф тадвин шудааст, ки метавон ба HACCP, ISO/TS16949, ISO 22000, ISO 10015 ва ғайра ишора кард. Ин стандартҳо аз соли 1993 дар Ирон матраҳ ва батадрич созмонҳои тавлидӣ ва ҳадамотӣ аз гурӯҳи давлатӣ ва хусусиро ба самти худ ҷалб кард. Ба ин тартиб, ағлаб созмонҳо ба ин мавзӯи муҳим пай бурданд, ки тадовуми ҳаёти онҳо бастагӣ ба тавоноии созмони онҳо дар қолаби системаи мудирият дорад ва ин системаҳои мудирият бо истифода аз улғуи стандартҳои мудирият қобили тарроҳӣ мебошад.

**Омор ва истиқрори системаҳои мудирият дар Ирон.** Ҳамон тавре ки гуфта шуд, истиқрори системаҳои мудирият бар асоси улғуи стандартҳои мудирият аз соли 1993 дар Ирон шурӯъ шуд ва ба тадрич тавсия пайдо кард, ба гунае ки акнун беш аз 20 ширкати фавқол дар ҳавзаи эътои гувоҳиномаи Certification Body иҷрои мумайизи системаи мудирият ва судури гувоҳиномаро анҷом медиҳанд. Ин ширкатҳо то кунун беш аз 15000 гувоҳнома судур намудаанд, ки барои ҳамин миқдор ширкати тавлидӣ ва ҳадамотӣ мебошад. Ҳар як аз гувоҳномаҳои содиршуда барои як давраи 3- сола содир мешавад ва тайи ин муддат замоне ду бор (поёни соли ҳар навбат) мумайизи мувоқиқати анҷом мешавад. Ба ин тартиб, ширкатҳои СВ бо иҷрои мумайизи хориҷӣ ва дар сурати таъйиди системаи

мудирият ва интибоқи он бо стандарти муртабит, гувоҳномаеро содир мекунад, ки барои муддати 3 сол эътибор хоҳад дошт ва дар интиҳои ҳар сол як навбат мумайиз анҷом мешавад. Дар воқеъ, як мумайиз барои судури гувоҳнома ва ду мумайиз дар поёни ҳар сол анҷом мешавад. Ба манзури муҳосибаи ҳазинаҳои сарфшуда чихати дарёфти ин гувоҳномаҳо дар Ирон омор ва иттилоот аз созмонҳои мухталиф ҷамъоварӣ шуда ва муҳосиботи зер анҷом шудааст: ба судури ҳар гувоҳнома ва низ ҳазинаи мувоқибатҳои даврай, ҳадди ақал 3000 доллар ва ҳадди аксар 15000 доллар шомил мешавад, ки бар асоси теъдоди ширкатҳои бузург ва мутавассит ва кӯчак метавон ҳазинаи миёнгини 7000 доллар ба изофаи ҳар як гувоҳномаро дар назар гирифт. Ба ин тартиб, дар хусуси ҳазинаҳои пардохтшуда аз тарафи созмонҳои тавлидӣ ва ҳадамотӣ барои дарёфти гувоҳнома ва ниғаҳдорӣ гувоҳномаҳо ба шарҳи зер муҳосиба анҷом шудааст:

Формулаи ҳазинаи судур ва мумайизи давраи гувоҳномаҳо  $P=n/f$  аст, ки дар он  $P$  ҳазинаи кулли пардохтшуда ва  $n$  теъдоди ширкатҳо ва  $f$  ҳазина ба изофаи ҳар гувоҳнома мебошад.  $P=15000*7000=105\,000\,000$  ва агар ҳазинаи пардохтшуда ба ширкат ва муассисаи хориҷиро ба изофаи ҳар гувоҳнома ҳудуди 500 доллар дар назар бигирем, ҳазинаи пардохтшуда ба ширкатҳои СВ-и хориҷ аз кишвар бар асоси муҳосибаи зер мебошад:  $T=n/b$ , ки дар он  $T$  ҳазинаи кулли пардохтшуда ба ширкати хориҷӣ ва  $n$  теъдоди пружаи судури гувоҳнома ва  $b$  маблағи пардохтшуда ба изофаи ҳар гувоҳнома мебошад. Ба ин тартиб, муҳосибаи ҳазинаи пардохтшуда ба шарҳи зер мебошад:  $T=15000*500=7\,500\,000$ . Дар воқеъ, то кунун ширкатҳои иронӣ 105 000 000 доллар ҳазина бобати дарёфти гувоҳномаҳо сарф кардаанд ва ҳадди ақал ҳафту ним миллион доллар ҳазинаи изофа аз тарафи ширкатҳои содиркунандаи гувоҳнома ва кишвари Ирон барои ширкатҳои хориҷӣ ироа шудааст.

**Системаи мудирият ва стандарти муртабит бо он чӣ гуна бояд бошад.** Он чи ки дар хусуси системаҳои мудирият дорои аҳамият аст, ин нуктаи муҳим аст, ки ин системаҳо бояд дар созмон илова бар эҷод ва тасбити зерсохтҳои муносиб мӯчиби систематикӣ шудани куллияти фаъолиятҳо шавад. Дар раванди тарҳрезӣ ва истиқрори мудирият дар созмонҳо дар асоси ҳар як стандартҳо куллияти фаъолиятҳо бояд дар қолаби фарояндҳо ва гардиши корҳои муайяни мудерншуда ва ба марҳилаи иҷро гузошта шавад. Ба ин тартиб, ҳар фаъолияте, ки дар созмон анҷом мешавад, бахше аз як система аст ва иртиботи он бо соири фаъолиятҳо мушаххас ва таҳти кунтрӯл мебошад. Аммо акнун ин савол матраҳ мешавад, ки оё тарҳрезии системаҳои мудирият бар асоси ин стандартҳо дар созмонҳо натоиҷи лозимро эҷод кардааст? Посухи ин савол, мутгаасифона, манфӣ аст. Ағлаб аз соҳибназарон бар ин ақидаанд, ки истиқрори ин системаҳо дар ин созмонҳо, илова ба сарфи ҳазина ва вақти бисёр зиёди коршиносӣ ва таҳсиси манобеи сахтафзор ва нармафзор дар созмон, эҷоди навъе бадбинӣ дар хусуси стандартҳои мудириятӣ намудааст. Ин нукта дорои аҳамият аст, ки ба назари афроди ботачриба дар ҳавзаи системаҳои мудирият, ба далели ин ки зерсохтҳои муносибе дар созмонҳои иронӣ барои истиқрори системаи мудирият вучуд надорад, ағлаб системаҳои иҷрошуда ба сурати як иқдоми кӯтоҳмуддат ва бидуни асарбахшӣ ва лизо ба тадриҷ аҳамият ва таъсири онҳо коста шуда, баъд аз муддате табдил ба як мавзӯи комилан ғайризарурӣ мешавад. Бинобар ин, дар ин созмонҳо ҳамеша зарурати вучуди як стандарти системаи мутаносиб бо шароити воқеии созмонҳои иронӣ матраҳ будааст. Стандарте, ки заруратан созмонҳоро ба самти эҷоди шароите ҳидоят кунад, илова ба таваччӯҳ ба шаклпирӣи зерсохтҳои мавриди ниёз, ба куллияти ибъоди мукаммали якдигар таваччӯҳ намояд ва як системаи мудириятии фарогирро мустаққар намояд, ки куллияти фаъолиятҳоро аз зерсохтатарин маворид, то мукамалтарини онҳоро шомил шавад.

**Сохтори стандарти системаи мудириятии фарогир чист?** Нависандаи ин мақола таҷриботи 13–солаи дар фаъолиятҳои тавлидӣ, иҷроӣ ва амалиётӣ худро дар созмонҳои тавлидӣ ва ҳадамотӣ ва низ 18 сол таҷриба дар ҳавзаи мушовара, омӯзиш ва таҳқиқ дар хусуси системаҳои мудириятро бо якдигар талфиқ карда ва иқдом ба тарроҳии стандарте намудааст, ки илова бар таваччӯҳи дақиқ ба зерсохтҳои мавриди ниёзи созмонҳо (аз қабилӣи шароити муҳит, назм, инзибот ва ғайра) ба сохторҳои мукамал (кайфият, эминӣ, беҳдошт, муҳити зист ва ғайра) пардохтааст. Ниҳоятан, бо таваччӯҳ ба нигариши таолӣи созмонҳо, ки мӯчиби беҳбуд ва пешрафти созмонҳо мешавад, улғӯҳои беҳбудӣи мустамирро низ мавриди таваччӯҳ қарор додааст. Ин стандарт дар қолаби як тарҳи миллий ба муассисаи стандарт ва таҳқиқоти саноатии Ирон ироа шуд ва пас аз 20 моҳ кори коршиносӣ ва ба кӯмаки намояндагони 35 созмони тавлидӣ ва ҳадамотӣ ин тарҳ табдил ба стандарти миллий бо номи стандарти системаи мудириятии фарогир шуд. Барои муҳтавои ин стандарт, илова бар ин ки аз модулҳо ва стандартҳои ISO14001, OHSAS 18001/, ISO9001, 5S, EFQM баҳрабардорӣ шудааст, ағлаб мавориде, ки дар ин модулҳо ва стандартҳо ба унвони навоқис ё хатое матраҳ буда ва дар айни ҳол мавриди ниёзи созмонҳои иронӣ будааст, дар муҳтавои худ дорад. Ин стандарт ва матни он дар қолаби 4 унвони аслий ва ба тобеият аз модули PDCA ба сурати 1-тарҳрезӣ ва созмондихӣ, 2-иҷро ва амалиёт, 3- кунтрӯлҳо, 4- беҳбуд, тадвин шудааст. Ба ин тартиб ва бо тасвиби ин стандарт, дар Кумитаи миллии стандарти Ирон як стандарти миллий бо коди миллий ва бисёр мутаносиб бо ниёзҳои созмонҳои иронӣ дар ихтиёри



ширкатҳо ва созмонҳои муттақоиз қарор хоҳад гирифт. Дар барнома замонбандии марбут ба ин иқдом пешбинӣ шудааст, ки дар тайи соли 2010 стандарти системаи мудирияти фарогир илова бар истиқболи бисёр зиёд аз тарафи созмонҳои хусусӣ ва давлатӣ дар Ирон, ба унвони як стандарти улғу барои куллияи ширкатҳои дар ҳоли тавсия қобили истифода буда, ба созмони байналмилалӣ стандарти (ISO) муаррифӣ хоҳад шуд, то дар кумитаҳои тахассусии ин созмон мавриди баррасӣ қарор гирад, то пас аз тасвиб ба унвони як стандарти байналмилалӣ дар ҷаҳон муаррифӣ шавад. Акнун метавон иддао кард, модули мавриди назари созмонҳои иронӣ ва низ созмонҳои ғайбӣ дар кишварҳои дар ҳоли тавсия барои истиқрори системаи мудирияти фарогир эҷод ва дар дастрасии онҳо қарор гирифтааст.

**Бахшҳои аз матни стандарти системаи мудирияти фарогир:** Стандарти системаи мудирияти фарогир ба унвони як модули иҷроӣ дорои бахшҳои аслий ва фаръӣ, ба шарҳи зер аст:

- Пешгуфтор, муқаддима, ҳадаф ва доманаи корбурд, марҷеи илзомӣ, истилоҳот ва таърифҳо;
- Тарҳрезӣ ва созмондехӣ (куллиёт, тарҳрезии созмон, масъулияти мудирият, созмондехии фарояндӣ, сохтори созмонӣ, стандартсозӣ, илзомоти қонунӣ ва муқарраротӣ ва соири илзомоти даруни созмонӣ);
- Иҷро ва амалиёт (зерсохтҳо ва муҳит, орастагии муҳити кор, мудирияти манобеи инсонӣ, омӯзиш, огоҳӣ, шоистагӣ ва фарҳанг, мушовара, мушорикат, иртиботот ва иттилоърасонӣ, фуруш, муштарӣ ва харид, падиловариҳои маҳсул);
- Кунтрӯлҳо (куллиёт, мумайизи дохилӣ, арзёбии амалкард, кунтрӯли амалиёт, поиш ва андозагирӣ, кунтрӯли таҷҳизоти поиш ва андозагирӣ, арзёбии интибок);
- Беҳбуд (адами интибок, ислоҳ, иқдоми ислоҳӣ, иқдоми пешгирона, ризояти муштарӣ, бознигарии мудирият).

Ин стандарт дар 45 саҳифа таҳия шудааст ва ҳар бахши аслий ва бахшҳои фаръии марбути шомили иттилооте аст, ки илзомотеро барои як созмони алоқаманд ба истиқрори системаи мудирият муаррифӣ мекунад. Алоқамандон метавонанд матни комили стандартро аз муассисаи стандарт ва таҳқиқоти саноатии Ирон ё аз муаллифи мақола дарёфт намоянд.

**Натоиҷи иҷроӣ системаи мудирияти фарогир чӣ хоҳад буд?** Ширкатҳо ва созмонҳои тавлидӣ ва ҳадамотӣ, чи дар бахши хусусӣ бошанд ва чи дар бахши давлатӣ, бо интиҳоби системаи мудирияти фарогир ва тарҳрезии системаи як мудирият бар асоси ин стандарт ба натоиҷи зер даст хоҳанд ёфт:

- Зерсохтҳои мавриди ниёзи созмон баъди созмондехӣ эҷод мешавад;
- Зерсохтҳои созмон баъди шароити физикӣ эҷод мешавад;
- Шароити нерӯи инсонии созмон аз интиҳоб ва ҷазб то шароити иртифоъ дар созмон мушаххас мешавад.
- Куллияи афроди ҳозир дар созмон аз коркунон то мурочиаткунандагон дар шароити таҳти кунтрӯл қарор мегиранд;
- Шароит ва сохтори бисёр муносиб дар куллияи ибъоди созмонҳо аз ғайбӣҳои таҷҳизот то шароити умумӣ ва амалиётӣ эҷод мешавад.
- Имкони таъйини ҳадди ақалҳо, бояду набоядҳо дар созмонҳо ҷиҳати кунтрӯли шароит дар ҷиҳати иртифоӣ баҳраварӣ фароҳам мешавад;
- Таъйини нақш ва ҷойгоҳи ҳар як аз афроди созмон ба манзури истифодаи беҳтар аз имконот ва манобеи мавҷуд имконпазир мегардад.
- Созмон метавонад ба унвони як бунгоҳи иқтисодӣ дар ҳавзаи маъмурияти худ аз факторҳои иқтисодӣ дар тасмимгириҳои мудириятӣ истифода кунад ва ба ин тартиб, иқтисоди мудирият дар созмон мустақар мешавад.

Илова бар натоиҷе, ки барои созмонҳо эҷод мешавад, натоиҷи қобили ҳусул дар сатҳи миллӣ ба шарҳи зер аст:

- Вучуди як стандарти миллӣ, ки барҳоста аз шинохти воқеӣ ва ниёзҳои созмонҳо мебошад;
- Адами вобастагӣ ба ширкатҳои мумайизи хоричӣ, ки барои ағлаб созмонҳои иронӣ нигарониҳои интиқоли иттилооти маҳрамонаи онҳоро дар ғайбӣ доштааст;
- Эҷоди бисёр фурсати муносиб барои шугълҳои коршиносӣ дар кишвар дар ҳавзаи стандарти мудирияте, ки дар сатҳи миллӣ қобили ироа аст;
- Ҷилавгирӣ аз хурӯчи маблағҳои қобили таваҷҷӯҳ аз кишвар дар ҳар сола, ки ба далоили вобастагии судури гувоҳинома ба ширкатҳои хоричӣ мебошад.
- Тақвияти ҷойгоҳи муассисаи стандарт ва таҳқиқоти саноатии Ирон ба унвони ургони миллӣ, таъйини салоҳиятҳои созмонҳои, ки дар ҳавзаҳои системаҳои мудирияти ҳадамот, омӯзиш, мушовара ва мумайизӣ ироа мекунанд.

Ба ин тартиб, он чи ки ҳосили солҳо таҷриба ва талош барои тадвин ва тасвиб ва ҷорисозии ин стандарт аст, дар созмонҳои иронӣ ва низ соири кишварҳои дар ҳоли тавсия, мӯҷиби иртиқоӣ баҳраварӣ ва тазмини бақои созмонҳои тавлидӣ ва ҳадамотӣ хоҳад шуд.

Он чи ки бақои созмонхоро дар шароити рақобатӣ ҳифз мекунад ва мӯҷиби муваффақияти онҳо дар арсаи рақобат мешавад, донишу тавоноӣҳо аст, ки мубтаи бар система ва пушттавоноии мудирият бошад. Стандартҳои таррохишуда дар ҳавзаи системаҳои мудирият, ки то кунун тадвин шудааст, ниёзҳои воқеии созмонхоро пушиш намедихад. Бинобар ин, зарурати стандарте мутаносиб бо шароити созмонҳои иронӣ аз қабл матраҳ шуда буд, ки ин муҳим бо тадвини стандарти системаи мудирияти фарогир фароҳам шудааст. Ин стандарт, илова бар ин ки ниёзҳои зерсохтӣ ва амалиётии созмонхоро бароварда мекунад, аввалин ва комилтарин модули иҷроӣ аст, ки метавонад нигариши мудирияти кайфиятии ҷомеъ (TQM)-ро, ки солҳо дар ҷаҳон матраҳ будааст, дар қолаби як стандарти улғу қарор диҳад. Матни ин стандарт аз марҳилаи шаклгирии созмонҳо, ки бо таъйини маъмурияти муайян шурӯъ мешавад, сипас тарҳрезии фарояндҳо, тарҳрезии сохтори созмонӣ, ҷиғунагии тавлиди маҳсулот ба муштариҳо, то мароҳили кунтрул ва беҳбуди фаъолиятҳои созмон шомил мешавад. Ҳамчунин, бо иҷроӣ ин стандарт дар кишвар аз хуруҷи иттилооти маҳрамоноии ширкатҳои муттақоизи дарёфти гувоҳинома ва низ хуруҷи арз аз кишвар ба далели вобастагиҳои судури ин гувоҳиномаҳо ба ширкатҳои хориҷӣ ҷилавгирӣ хоҳад шуд. Умед аст, истиқрори ин стандарт дар созмонҳо бисёре аз мушкilot ва камбудихоеро, ки қаблан дар созмонҳо матраҳ шудаанд, таҳти пушиш қарор дода ва бартараф намояд. Стандарти системаи мудирияти фарогир як модули иҷроӣ барои куллияи созмонҳои тавлидӣ ва хадмотӣ мебошад, ки дар баҳши хусусӣ ё давлатӣ фаъолият менамоянд ва дар ояндаи наздик ба сурати бисёр густарда дар сатҳи кишвар ба марҳилаи иҷро хоҳад расид.

### АДАБИЁТ

1. Носир Содиқифард. Созмондихии муҳити кор ва манзил бар асоси системаи 5S. Маркази омӯзиш ва таҳқиқи саноатии Ирон, 2008.
2. Стандарти Ирон-ISO9001с.2009. Системаҳои мудирияти кайфият- итзомот
3. Стандарти Ирон-OHSAS 18001 соли 2008, системаи мудирияти эминӣ ва беҳдошти хирфай-итзомот.
4. Стандарти ISO 14001 2004. Системаи мудирияти муҳити зист-итзомот.
5. Стандарти DAS 99-2003. Системаҳои мудирияти яқпорча-итзомоти Инглистон.
6. Стандарти AS/NZS 4581-1999. Системаҳои мудирияти яқпорча-итзомоти кишвари Австралия.
7. Модули таолӣ EFQM Иттиҳоди Аврупо соли 2005.
8. Муассисаи стандарт ва таҳқиқи саноатии Ирон. Омор ва иттилооти ширкатҳои гувоҳномадиханда ва гувоҳномаҳои содиршуда дар Ирон-соли 2010
9. Носири Содиқифард. Стандарти миллии системаҳои мудирияти фарогир. Муассисаи стандарт ва таҳқиқи саноатии Ирон-65 саҳифа соли 2010.

### ВЛИЯНИЕ СИСТЕМЫ ВСЕОБЪЕМЛЮЩЕГО УПРАВЛЕНИЯ В ЭКОНОМИКЕ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ

В данной статье автором проанализированы условия системы управления в Иране и приведен модуль, который считается новейшим стандартом в данной системе.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** управление, стандарт, система, экономика, справка, организация, структура.

### INFLUENCE OF SYSTEM OF UNIVERSAL MANAGEMENT IN MANAGERIAL ECONOMICS OF THE ORGANIZATIONS

In given article the author analyzes control system conditions in Iran and the module which is considered the newest standard in the given system is resulted.

**KEY WORDS:** management, the standard, system, economy, the inquiry, the organization, structure.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Носири Содиқифард* – соискатель факультета экономики и управления Таджикского национального университета

### НАҚШИ ТАСҲИЛОТИ БОНКӢ ДАР САРМОЯГУЗОРИИ ХУСУСИИ БАҲШИ САНЪАТИИ (САНОАТИ) ЭРОН

*Мӯсо Ибни Қосими Беша*  
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Сармоя ба унвони яке аз авомили тавлид ба манзури тавлиди ҳар коло ё хидмат. Сармояро метавон ба сармояи физикӣ ва молӣ тафқиқ (*ҷудо*) намуд. Сармояи физикӣ шомили колоҳои тавлидшудаи бодавом ҳастанд, ки ба манзури тавлиди бештар мавриди истифода қарор мегиранд.

Сармояҳои физикӣ ба таври кулӣ аз се чузъ ташкил шудаанд: сохтмон ва бино (ки шомили сохтмонҳои маскунӣ ва тичорию тавлидӣ мешавад), абзори олот ва мошини олот (назири комيون, корхона ва ғ.) билохира мавҷуди коло.

Дар ҳоле, ки сармояҳои молӣ саҳом ва қарзия ва ғайра аст, ки заминасози сармоягузорӣ ва ташкили сармояҳои физикӣ мегардад. Сармоягузорӣ иборат аз махориҷе аст, ки сарфи афзоиш ё хифзи захираи афзоиш мешавад. Маншаи сармоягузорӣ пасандози ноҳолиси миллӣ аст. Ба иборати дигар, мафҳум ин аст, ки сармоягузориҳои анҷомшуда ҳосили пасандози мардум, давлат, бунгоҳҳо будааст ва он чи ки ба унвони мозоди (*зиёда аз*) содирот ва воридот ва нақл ва интиқолати даромад ба хорич низ вучуд дошта бошад, аз маҳали пасандоз аст.

Пасандоз он рӯйсиккаи сармоягузорӣ аст ва чун бештари пасандозҳо ба самти сармоягузорӣ меравад, лизо, чамъи кули пасандозҳо ба сармоягузорӣ нисбатан баробар аст. Бинобар ин, ҳаҷми пасандози ноҳолиси дохилӣ ва нисбати он ба тавлиди ноҳолиси дохилӣ ба навъе нишондиҳандаи потенциали рушди кишвар дар солҳои баъдӣ аст. Бинобар ин, ширкатҳои тавлидӣ метавонанд аз ин шохис (нишондиҳанда) барои тадвини стратегияи сармоягузори худ баҳрагири намоянд, ба ин маънӣ, ки дар шароити афзоиши ин шохис ба фаъолияти инбисотӣ (*инбисот-яне паҳн*) рӯ биоваранд ва дар шароити коҳиши ин шохис аз сиёсатҳои сармоягузори густурда ва фаъолияти инбисотӣ (*паҳншавӣ*) то ҳадди имкон хуҷдорӣ намоянд.

Аз дер боз дар мутуни иқтисодӣ, сармоягузорӣ ва нархи рушди он ба унвони боризтарин шохиси арзёбии сиёсатҳои иқтисодӣ ва яке аз авомили муҳими рушд ва тавсеаи кишварҳо мавриди тавачҷӯхи мудирони иқтисодӣ ва сиёсӣ будааст. Бархе аз иқтисоддонон (пайравони Чон Кейнс) мутури (*муҳаррики*) рушд ва тавсеаи иқтисодиро сармоягузорӣ қаламдод карданд ва Артур Луис – иқтисоддони бузурги тавсеа, танҳо роҳи раҳой аз фақри кишварҳои тавсеанаёфтара дар афзоиши саҳми сармоягузорӣ аз тавлиди ноҳолиси миллӣ дар як давраи муайян эълон мекунад.

Дар ин арса, сармоягузори хусусӣ аз аҳамияти фавқулодае бархӯрдор аст. Таҳқиқоте, ки тавасути Грин ва Иланера дар соли 1991 барои баррасии нақши сармоягузори хусусӣ дар кишварҳои дар ҳоли тавсеа анҷом гирифтааст, мубайини (*баёнкунандаи*) он аст, ки дар ин кишварҳо нархи рушди тавлиди ноҳолиси дохилӣ (GDP (МММ)) аз се дар сад таи давраи 1971-79 ба камтар аз як дар сад дар давраи 1981-89 расидааст. Онҳо далели аслии коҳиши нархи рушдро коҳиш дар нархи сармоягузорӣ, бавижа сармоягузори баҳши хусусӣ унвон кардаанд. (Ҳодиён, 1377).

Сармоягузорӣ дар Эрон тавони посухгӯӣ ба ду ҷолиши (тадқиқоти) асосии иқтисоди кишвар (афзоиши бекорӣ ва коҳиши баҳраварӣ)-ро дорад. Аксари мутоилоти анҷомшуда дар сатҳи ҷаҳон афзоиши сармоягузори танҳо роҳи коҳиши бекорӣ ва афзоиши баҳраварӣ муаррифӣ мекунад. Борнез ва ҳамкоронаш дар комиссияи баҳраварии Австралия робитаи мусбати байни баҳраварӣ ва иштиғолро собит намуда ва эълон намудаанд, ки бо афзоиши сармоягузорӣ (бо истифода аз технологияи сармоябарӣ ва навин) метавон сатҳи баҳраварӣ ва иштиғолро дар баҳши санъат афзоиш дод.

Бо иноят ба нақши сармоягузорӣ дар рушд ва шукуфои иқтисоди кишвар, ин мақола дар паи шикофтани авомили таъсиргузорӣ бар сармояи хусусӣ, дар яке аз муҳимтарин бахшҳои иқтисодии кишвар (санъат) аст. Дар ин таҳқиқ авомили муассир ба сармоягузори хусусии баҳши санъати Эрон дар давари мавриди мутолиа ба шарҳи зер мебошад:

1. Судоварии баҳши санъатӣ. Муҳимтарин омили муассир ба сармоягузори хусусӣ баҳши санъатӣ ва судоварӣ дар ин бахш аст. Агар судоварии баҳши санъатӣ афзоиш ёбад, бештарин таъсирро ба сармоягузори баҳши хусусии санъат хоҳад дошт. Ба иборати дигар, эҷоди суд дар баҳши санъат ва тавлиди кишвар муҳимтарин омили ангезиш барои афзоиши сармоягузори санъатгарон ва сармоягузoron ва дар ниҳоят, афзоиши сатҳи тавлид ва рушди иқтисодии кишвар маҳсуб мешавад. Шохиси судоварӣ, ки ба сурати арзиши афзудаи баҳши санъатӣ вориди модели баровардашуда аст, мубайини он аст, ки кишварамон бояд ба баҳши тавлид тавачҷӯхи вижара мубаззал (*лозим донанд*) дорад. Ба назар мерасад, ки баҳши санъат аз мушкilotи сохторӣ ва мудириятӣ ранҷ мебарад ва ахиран талоши давлат маъгуф ба коҳиши маҳдудиятҳои мавҷуд дар баҳши санъат аст ва муҳимтарин иқдоми амалии давлат, ҳамон коҳиши мутаносиби молиётҳост, ки умед аст мунҷар ба афзоиши судоварӣ, сармоягузорӣ ва рушди тавлидот дар ин бахш шавад.

2. Тасхилоти эътоӣ ба баҳши санъат: бозорҳои моли созмонёфта ва яқпорча нақши барҷастае дар ташкили сармоя ҳам доранд ва ба ақидаи мутафакирони иқтисодӣ, яке аз муҳимтарин авомили ақибмондагии иқтисодҳои тавсеанаёфта, функциони бозорҳои молии коромад ва созмонёфтааст (анонӣ, 1376: 245).

Бозори пул дар Эрон асли низоми молиро ба худ ихтисос додаст, ба тавре ки ҳаҷми манобеи молӣ, ки ба суди бозори сармоя чараён меёбад, танҳо се дар седи манобеи чараёнёфта ба сӯи бонкҳост (маҷлис ва пажӯҳиш, 1375: 77). Ин амр масъулияти бозори пули кишварро, ки бар души бонкҳо

гузошта шудааст сангинтар мекунад. Бонкҳо нақши боризе дар рушдги мизони сармоязузории хусусӣ доранд ва аҳамияти он дар баҳши санъат ба унвони пештар тавсеаи иқтисодии кишвар, ки ниёзи зиёде ба колоҳои сармоязӣ ва воситаҳои дорад, бештар аст.

Табои баландмуддат (тахминзадашуда) ба равиши ҳаманбоштагӣ барои сармоязузории хусусии баҳши санъати Эрон нишон медиҳад, ки дуввумин омилӣ муассир ба сармоязузории хусусии баҳши санъат тасхилоти эътоии бонкҳо аст. Яъне, сармоязузорон ва санъатгарони кишвар дар иқдом ба сармоязузорӣ ба тахсилтои бонкӣ низ ба унвони омилӣ ангезиш менигаранд. Ҳар чӣ қадар, ки мизони тахсилоти эътоии бонкҳо ба баҳши санъат афзоиш ёбад, анбошти сармоя низ афзоиш ёфта ва мунҷар ба афзоиши тавлид ва иштиғол мешавад. Дар ин қисмат ба се нуктае, ки метавонанд холишҳои иқтисодии кишварро тармим кунанд ва чайгоҳи бонкҳо дар иҷрои ҳадафҳои пули кишвар намоён созад, пардохта мешавад.

2.1. Кишвари мо имрӯз метавонад бо истифода аз канали эътои тасхилоти бонкӣ ба саноеи кишвар, ба сурати як сиёсати пулии инбисотӣ, боиси тақвияти сармоязузорӣ ва афзоиши тавлид ва иштиғол шавад.

Дар ин тарҳ пешбинӣ шудааст, ки ба корфармоёни воҳидҳои санъатӣ, ки нерӯи бекор истиҳдом мекунад, се миллион риёл ба сурати қарзӯҳасана пардохт мешавад. Ин дар ҳоле аст, ки баровардаҳои анҷомшуда нишон медиҳад, ки барои эҷоди як шӯғл дар санъати кишвар ба беш аз панҷ баробар маблағи мавриди назар эҳтиёҷ аст. Яъне низомии сармоязузории кишвар танҳо ба фикри коҳиши бекорӣ дар кутоҳмуддат аст ва ба коҳиши баҳраварӣ тавачҷӯхе намекунад. Ин амр дар баланмуддат мушқилоти ба худ хосро буруз хоҳад дод, мушқилоте, ки ҳам акнун низ саноеи кишвар тавони раҳой аз онро надоранд, яъне бо афзоиши таснеи иштиғоли баҳши хусусиро ба суи саноеи хошияӣ хидоят кардаанд.

Низомии тавлиди кишвар метавонад бо истифода аз канали эътои тасхилоти бонкӣ ба саноеи кишвар, ба сурати як сиёсати пули инбисотӣ, боиси тақвияти сармоязузорӣ ва дар ниҳоят, афзоиши тавлид, иштиғол ва баҳраварӣ гардад.

2.2. Натоиҷи ин таҳқиқ нишон медиҳад, ки бо тамоми интиқодоте, ки аз системаи бонкии кишвар мешавад ва бо тамоми нуқоти заъфе, ки системаи бонкии кишвар аз лиҳози маҳдудиятҳои қонунӣ, масоили шаръӣ, қоронии мудириятӣ ва ғайра ба он мувоҷеҳ аст, боз ҳам бонк бузургтарин ҳомии баҳши санъат ва сармоязузории санъатӣ дар кишвар ба шумор меравад. Нуктае, ки камтар мавриди тавачҷӯхи тасмимсозон ва тасмимгирони иқтисодии кишвар қарор гирифтааст, ба назар мерасад, ки бузургтарин хидмати мусбати бонкҳо дар мувоҷеҳ бо баҳши хусусии санъат ин аст, ки дар қолаби мановеи мутоқобил, иқдом ба ақди қоидаҳои исломӣ мекунад ва барои муштариҳои худ хатти маши таъйин накарда ва эҷоди маҳдудият намекунад. Нуктае, ки дар аксар сиёсатҳои ҳимоятии давлат ба чашм меҳӯрад. Ба унвони мисол, сиёсати ахири эҷоди иштиғоли давлат аз ин ҷанба мустасно нест.

2.3. Дар баррасии ба амалномада мушаххас шуд, ки шикалифи (рахнаи) азиме байни тасхилоти эътои ба баҳши санъат ва мизони сармоязузорӣ дар баҳши санъат вучуд дорад. Ба иборати дигар, фароянди анбоштаи сармоя дар баҳши санъат тавассути бонкҳо бо мушқил мувоҷеҳ аст. Далоили мутааддид ҳам дар ин замина вучуд дорад, яке аз ин далоилро метавон дар таҳлили мавриди масрафи тасхилот ва қори қоршиносии марбут ба он ҷустуҷӯ намуд. Ба иллати авомилӣ ангезиши, ки дар тасхилоти эътоӣ ба баҳши санъат ба ҳақ вучуд дорад (аз қабилӣ нархи суди поин, муддати бозпардохти бештар, табсираҳои ҳимоятии давлат аз баҳши тавлидӣ), аксари муштариёни бонкҳо тамоюл доранд, ки аз ин навъ тасхилот баҳраманд шаванд ва ё ин ки тасхилоти дарёфтиро дар баҳши ғайритавлидӣ ба қор бибаранд. Дар ин ҷост, ки масъулияти қоршиносони иқтисодии бонкҳо дар хидояти сармоязузорӣ ва ҳимояти санъатгарони кишвар намоён мешавад ва ҷо дорад, ки аҳамияти ин мавзӯро барои қоршиносони мутааҳҳиди (шартномабастаи) бонкҳо тавҷеҳ шавад.

3. Сармоязузории давлатӣ дар баҳши санъат. Бар ҳилофи мабонии назарии сармоязузорӣ, сармоязузории давлатӣ дар баҳши санъати Эрон дар давраи мавриди мутолиа (1350-79) дорои таъсири манфӣ дар сармоязузории хусусии баҳши санъат аст. Мабонии теорияи сармоязузорӣ ва таҷрибаи кишварҳои мухталиф ҳокӣ аз он аст, ки сармоязузории давлатӣ, ҳамвора ба уновни мукаммали баҳши хусусӣ зоҳир шуда ва бо эҷоди зерсохтҳо ва зербиноҳо бистари лозимро барои сармоязузории хусусӣ фароҳам меоварад. Аммо дар Эрон на танҳо ин амр муҳаққак нашуда, балки сармоязузории давлатӣ ба унвони қонишини баҳши хусусӣ дар саноеи кишвар аст. Ин натиҷа ихтилоли байни тасаддӣ (*сад монешавӣ*) ва ҳокимиятро дар баҳши санъати кишвар ошқор месозад. Баҳши давлатӣ, ба ҷои ин, ки заминаи сармоязузории баҳши хусусиро фароҳам оварад, ба уновни қонишини хусусӣ амал мекунад ва аз рентҳое, ки баҳши умумиро ҳамроҳӣ мекунад ба сурати мустақим ва ғайри мустақим баҳши хусусиро аз ҷараёни санъат хорич карда аст. Ба баёни дигар, ширкатҳои давлатӣ ва фаъолиятҳои марбут ба онҳо бидуни ҳеҷ мулоҳизае, ба тасаддигирӣ саноеи кишвар пардохта ва бо ҳимоятҳои

давлатӣ фаъолияти баҳши хусусиро башиддат маҳдуд кардаанд ва ё ба ақидаи мутафаккирони иқтисодии Эрон баҳши хусусиро ба сонёи хошиявӣ ҳидоят кардаанд. Музофӣ ин ки (*Илова ба ин ки*) бо даргир шудан ба мушкилоти тасаддигирӣ, вазифаи ҳокимияти худро аз ёд бурдаанд ва ё камтар ба он пардохтаанд. Ин амр боис шудааст, ки санъати кишвар аз як мутаваллии (*истехсолкунандаӣ*) кудратманд, ки ҳадафи аслии он ҳидояти саноеъ аз тариқи пуштибониҳои қонунӣ ва назоратӣ бошад, маҳрум бимонад ва итминони санъатгарон нисбат ба мудирияти санъатии кишвар салб (*кам*) шавад, ба гунае, ки то ба ҳол як стратегияи мушаххаси тавсеаи санъатӣ дар кишвар вучуд надорад.

4. Бӯхронҳои сиёсӣ. Барои тавзеҳи бӯхронҳои сиёсӣ ва таъсири он ба сармоягузорию хусусии баҳши санъат дар давраи мавриди мутолиа як мутағаййире барои солҳои 1356-58 ба табоеи баландмуддат ҳаманбоштай изофа шуд, ки таъсири манфӣ ба сармоягузорию хусусӣ дошт. Яъне дар солҳои бӯхронии инқилоб зуҳури даргириҳо ва шуришҳои дохилӣ, қарори сармоя, миллӣ шудани аксар саноеъ, ошuftагӣ дар мудирияти иқтисодӣ, тира шудани чашмандозҳои (*ояндабинҳои*) сармоягузорӣ, коҳиши шадиди сармоягузорию хориҷӣ ва ғ. боис шуд, ки сармоягузорию баҳши хусусӣ дар кишвар латма бихӯрад. Ин натиҷаро метавон ба уновни хушдоре барои иқдомоти сиёсии кишвар ба назар гирифт. Рушд ва шукуфои санъати кишвар низ ниёзманди як фазои босуботи сиёсӣ аст ва тамоми стратегияҳои калон низ бояд дар ҷиҳати эҷоди ин фазо ҳаракат кунанд.

5. Нархи арз ва нархи таваррум. Тибқи натоиҷи ба даст омада аз таҳмини модели кӯтоҳмуддат, мутағаййирӣ нархи арза бар сармоягузорию хусусии баҳши санъат дорои таъсири манфӣ аст, яъне афзоиши нархи арз дар давраи мавриди мутолиа, мӯчиби коҳиши сармоягузорию баҳши хусусӣ мешавад, аммо бо тавачҷӯх ба миқдори зареби ин мутағаййир таъсири он қобили тавачҷӯх нест. Сармоягузорию ва санъатгарони кишвар дар иқдом ба сармоягузорӣ ба тасхилоти бонк низ ба уновни амали ангишиш менигаранд.

Бар хилофи интизор (дар модели баровардашуда), таъсири нархи таваррум бар сармоягузорию хусусии баҳши санъат мусбат аст. Ба иборати дигар, бо афзоиши нархи таваррум дар иқтисоди кишвар, ангизаҳои сармоягузорию санъатӣ тақвият шуда, сармоягузорию санъатӣ афзоиш меёбад. Далели ин амрро ба ду сурат метавон тафсир намуд:

а) ҷунончи мабонии назарии сармоягузорӣ низ тасреҳ мекунад (Фишер 1371) ҳазинаҳои сармоя иборатанд аз нархи баҳра ва истеҳлок (*нобудшавӣ*), агар таваррум дар ҷомеа вучуд дошта бошад, аз ҳазинаи ин сармоя ба андозаи нархи таваррум коста мешавад ва коҳиши ҳазинаи сармоя боиси афзоиши сармоягузорӣ мешавад.

Б) Н. Фурст (1371) иллати таъсири мусбати нархи таваррум дар сармоягузорию баҳши санъат ва маъданро аз тарафи тақозо медонад. Вай эътиқод дорад, ки афзоиши тақозои кул мунҷар ба таваррум дар кишвар шудааст, на афзоиши ҳазинаҳои тавлид. Бинобар ин, афзоиши таваррум омилӣ мусбат барои сармоягузорӣ маҳсуб мешавад.

б. Моликияти хусусӣ яке аз муҳимтарин авомиле, ки дар куруни охир иқтисоди Эронро озор дода ва монеи рушди сармоягузорӣ дар кишвар шудааст, ки ҳамоно адами эҳтиром ба қонун ва моликияти хусусӣ аст. Ҳар муҳаққиқе бо мурури иқтисоди Эрон муттаваҷҷъ мешавад, ки низомии моликияти қобили қабул вучуд надошта ва бо тағйирӣ ҳукуматҳо ва ҳатто арбобони маҳаллӣ мавриди тохту тоз қарор мегирифтааст (мисоли Хуснақвазир мисоли бориз дар ин замина аст).

Фуқдони моликияти фикрӣ (маънавӣ) зарбаи дигаре аст, ки акнун саноеи кишвар низ онро мутаҳаммил мешаванд. Аммо то ба ҳол қонуни моликияти маънавӣ дар кишвар вазъ ва амалиётӣ нашудааст, бо ин тавзеҳ, ки Эрон ҷузъи андаки кишварҳое аст, ки дар онҳо қавонини моликияти маънавӣ ба иҷро дарнамеоянд ва ҳамин амр яке аз мушкилоти сармоягузорию санъатӣ, бавижа, сармоягузорию хориҷӣ дар ин баҳш аст.

## АДАБИЁТ

1. Ранонӣ, Мӯҳсин/1376/Бозор ё нобозор?/Техрон/Созмони барома ва буча.
2. Фишер, Стонли ва диг./1371/Иқтисодии калон/тарҷумай Мухаммадхусайни Тезхуши Товон/Техрон/Суруш.
3. Кашоварзиён Пайвастӣ, Акбар / 1379 / Таҳмини табоеи сармоягузорию хусусӣ дар баҳши санъати Эрон, ба равиши ҳаманбоштагӣ/поёномаи коршиносии Иршод/Донишқадаи иқтисод/Донишгоҳи Аллома Таботабой.
4. Маркази паҳушишҳои маҷлисӣ Шӯрои исломӣ/маҷлаи маҷлис ва пажӯҳиш/меҳр-озар 1375/шумораи 21.
5. Ҳодӣён, Иброҳим ва Самадгӯр, Наргис /1377/ Авомилӣ муассир ба сармоягузорию хусусӣ/ Маҷмуаи мақолати ҳаштумин конференсияи сиёсатҳои пулӣ ва арзӣ/Техрон, муассисаи таҳқиқоти пулӣ ва бонкӣ.

## РОЛЬ БАНКОВСКОГО ОБУЧЕНИЯ В ЧАСТНОМ КАПИТАЛОВЛОЖЕНИИ ПРОМЫШЛЕННОЙ СФЕРЫ ИРАНА

Данная статья посвящена изучению и рассмотрению роли банковского обучения в деле частного инвестирования промышленной отрасли в Исламской Республике Иран.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** капитал, капиталовложение, промышленная сфера, банковское обучение.

## ROLE OF BANK TRAINING IN PRIVATE CAPITAL INVESTMENT OF INDUSTRIAL SPHERE OF IRAN

Given article is devoted studying and consideration of a role bank training in business private investment of industrial branch of Islamic republic of Iran.  
**KEY WORDS:** the capital, capital investment, industrial sphere, bank training.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Мусо Ибни Косим Беша* - соискатель таджикского национального университета

## БАРРАСИИ АСАРОТИ ИЛҲОҚИ ЭРОН БА СОЗМОНИ ТИҶОРАТИ ҶАҲОНӢ WTO БАР МАҲСУЛИ ГАНДУМ

*Рамазоналии Нодирӣ Мойвон*

Донишгоҳи давлатии омӯзгории Тоҷикистон ба номи Садриддин Айни

Дар сари таҳлилҳои гузашта бо муруре бар қавонин ва муқаррароти Созмони тижорати ҷаҳонӣ ва фароянди илҳоқи Эрон ба ин созмон таъсироти пайвастании Эрон бар маҳсули гандум баррасӣ шуд. Дар идома бо баррасии воқеиятҳои мавҷуд дар ин замина ба оянда хоҳем андешид ва ин ки дар мувоҷиҳа бо Созмони тижорати ҷаҳонӣ санъати гандуми Эрон чи гузинаҳоеро дар пеш дорад ва чи роҳкорҳоеро барои тавфиқи бештари ин санъат дар ҷомеаи ҷаҳонӣ вучуд дорад, бештар баҳс хоҳем намуд. Дар ибтидои баҳс ба чанд воқеияти гурезнопазир дар ин робита ишора мекунем.

**Воқеияти аввал: воқеияти илҳоқ.** Ҷаҳонӣ шудан воқеияте аст, ки мусбат ё манфӣ бо суръате бисёр шитобон дар ҳоли пешравӣ аст. Ин ки мо онро мусбат арзёбӣ мекунем ва ё манфӣ, мақулае фарғӣ аст, зеро хоста ва ё нохоста, иқтисоди Эронро дар бар хоҳад гирифт. Солҳои тӯлонӣ аст, ки ҳаҷми тижорати хоричии мо собит монда, ҳол он ки тижорати ҷаҳонӣ бо рушди қобили тавачҷӯхе ба пеш меравад ва агар бо ҳамин ривол идома ёбад, баъд аз чанде дигар дар гардунаи тижории ҷаҳон ба ҳисоб нахоҳем омад. Зарфи чанд соли оянда тамомии кишварҳои ҷаҳонӣ ба узвияти ин созмон дархоҳанд омад ва, дар сурате ки кишваре узв нашуда бошад, хоста ё нохоста аз иқтисоди бастае бархӯрдор хоҳад шуд, ки шабеҳ ба иқтисодҳои чанд қарн пеш хоҳад буд ва ин дар ҳоле аст, ки иқтисоддонон мӯътақиданд, имрӯз мутури рушди иқтисодии кишварҳо тижорат аст. Бинобар ин, воқеияти гурезнопазир, сарфи назар аз мазиятҳо ва мазарроти он вучуд дорад, ки иқтисоди Эрон ва ба таъби он санъати гандуми Эрон бояд бо иқтисоди ҷаҳонӣ бипайвандад.

**Воқеияти дувум: аҳамияти омодагии қаблӣ.** Ҳол ки пайвастании Эрон ба Созмони тижорати ҷаҳонӣ гурезнопазир аст, ақли салим ҳукм мекунад, ки худро барои ин муҳим омода намоем. Ба гуфтаи Хонг, бузургтарин даресе, ки бояд аз таҷрибаи Чин дар Эрон омӯхт, **аҳамияти омодагии қаблӣ** барои узвият дар ин созмон мебошад. Бо вучуди он ки Чин солҳо барои вуруд ба бозорҳои ҷаҳонӣ барномарезӣ ва талош кард, аммо ханӯз ҳам бо мушкилоте чиддӣ назари афзоиши шадиди шикӯфи байни фақир ва ғанӣ ва бекории физояндаи рустоӣён мувоҷеҳ аст. Дар ин ҳолат муҳимтарин вазифаи мо ин аст, ки худро барои истифодаи ҳар чи бештар аз мазоё ва ҷилавгирӣ аз маоиби он омода кунем. Барои рӯёруйӣ бо ин падида лозим ба назар мерасад, ки, аввалан, қавонини иқтисодии созгор бо иқтисоди ҷаҳонӣ тадвин шавад, сониян, аз як тараф, ба шиносии бахшҳои пардохта, ки аз тавоноии лозим барои ҳузур дар бозорҳои ҷаҳонӣ бархӯрдор буда ва бо ҳимояти ҳадафманди ин бахшҳо онҳоро ёрӣ кунем ва аз тарафи дигар, бо шиносии бахшҳои нотавон дар рӯёруйӣ бо ин падида дар ҷиҳати тақвияти онҳо низ кӯшиш кунем. Дар сурате ки бахшҳои мухталифи иқтисодӣ, аз ҷумла санъати гандум (ба унвони санъати испиротежик) қабл аз илҳоқ худро дар муқобили хатароти сад дар сада қобили пешбинӣ эминсозӣ карда бошад ва, аз тарафи дигар, бо шиносии нуқоти заъфи дигарон битавонад дар арсаи тижорати байналмилал пурқудрат зоҳир шавад. Қатаоти пайвастан ба Созмони тижорати ҷаҳонӣ барои мо ҷуз суд чизи дигаре дар бар нахоҳад дошт. Аммо, ба ақс, агар на танҳо пурқудрат зоҳир нашавем, балки нуқоти заъфи санъати гандуми худро шиносӣ ва бартараф накунем, қатъан ҷуз зарар чизе насибамон нахоҳад шуд.

Ба ҳар ҳол, иқтисоди мо, инак дар маҳдуде борик дар арсаи содирот бо дунё иртибот дорад ва дар майдоне бисёр васеъ дар арсаи воридот бо дунё тижорат мекунад. Узвият дар Созмони тижорати ҷаҳонӣ инзиботеро ба мо таҳмил хоҳад кард, ки агар мудирияте саҳеҳ ва сиёсатгузоре дуруст ва ҳамростӣ бо афзоиши рақобатпазире дар кишвар ба амал наёяд, моро бо душвориҳои бисёр мувоҷеҳ хоҳад сохт. Гуфтани аст, нафси пайвастан ба WTO набояд барои мо ба унвони ҳадаф ва қонуни тавачҷӯх матраҳ бошад, балки мо бояд як истиротиҷии тавсиаи миллӣ барои санъати гандуми худ

дошта бошем ва аз қавонини Созмони тичорати ҷаҳонӣ дар ҷиҳати расидан ба аҳдофи ин истироҳиятии тавсия истифода кунем.

**Воқеияти саввум: шароити ҳассоси гандуми Эрон.** Воқеияти дигаре, ки Эрон дар шароити феълӣ бо он рӯбарӯст, шароити ҳассоси санъати гандум мебошад. Эрон ба тозагӣ аз як кишвари воридкунандаи сарфи гандум ба як кишвари содиркунандаи гандум табдил шудааст, ки агарчи дар ибтидои роҳи тичорати байналмилалӣ ин маҳсул аст, аммо бо таваҷҷӯҳ ба мазиати нисбӣ, ки дорад, ояндае рушан барои ин санъат тарсим намудааст. Аммо, бо таваҷҷӯҳ ба ин ки Эрон ба тозагӣ ба худкифои гандум даст ёфтааст, ҳанӯз зерсохтҳои лозим барои ҳифзи ин дастовард ба муддати тӯлониро дар ихтиёр надорад ва дар истилоҳ, зарби амнияти ин худкифой бисёр пойин аст. Бинобар ин, мумкин аст, дар сурате ки шароити феълӣ ҳифз шавад ва тағйироту пешрафте дар бархе маворид ҳосил нагардад, бо пайвастанӣ Эрон ба Созмони тичорати ҷаҳонӣ санъати гандуми Эрон ба шиддат осебпазир ҷилва наояд ва мисдоқи ин ҷумла, ки «Ҳифзи қаҳрамонӣ мушқилтар аз ба даст овардани қаҳрамонӣ аст», худкифои худро ҳифз намоем, қатъан барои ҳифзи ин муҳим бояд худро омода намоем.

Ҳол, бо таваҷҷӯҳ ба воқеиятҳои зикршуда ин суол дар зехн тадоӣ мешавад, ки чи тағйироте дар истироҳиятии санъати гандум бояд эҷод шавад, то дар айни ҳоле ки ба аҳдофи тағйиншуда дар тарҳи гандуми Вазорати ҷиҳоди кишоварзӣ бирасем, ҳамгом бо дигар саноеъ худро омодаи пайвастан ба Созмони тичорати ҷаҳонӣ намоем? Агарчи илзомоти Созмони тичорати ҷаҳонӣ ҷизе ҷуз иқтисодӣ амал кардани воҳидҳои тавлидӣ дар сатҳи ҷаҳонӣ нест, аммо истироҳиятии он тафовутҳои низ бо истироҳиятии дохилӣ дорад, ки бо унвон намудани бархе аз муҳимтарин нуқоти матраҳ дар ин замина бад- он ишора хоҳад шуд.

**1. Коҳиши ҳазинаи тавлид.** Шакке нест, ки бо вуруд ба Созмони тичорати ҷаҳонӣ дар арсае қарор мегирем, ки ҳар иқдом ё фаъолияте, ки мунҷар ба коҳиши рақобатпазирӣ маҳсулоти мо дар бозори ҷаҳонӣ шавад, дар ҳилофи масир матлуб хоҳад буд.

Ҳамон гуна ки мушоҳида мешавад, дар сурате ки сохтори иқтисодӣ дохилӣ дар ҷиҳати коҳиши ҳазинаҳои тавлид мутаҳаввил нашавад, мо унсуре номуваффақ дар ҷомеаи ҷаҳонӣ хоҳем буд. Пазириши узвияти Эрон дар Созмони тичорати ҷаҳонӣ ҳушдорро ҷиддӣ ба мудирони оянда аст, то ба яке аз муҳимтарин роҳбурди иқтисодӣ, ки кишварҳои пешрафта солҳост аз он баҳра мебаранд ва он ҷизе ҷуз коҳиши ҳазинаҳои тавлид нисбати таваҷҷӯҳи хос дошта бошанд. Дар ҳавзаи санъати гандум масоиле ҷун таҷмеи арозӣ ва якпорчасозии заминҳои зеркишти гандум, афзоиши зарби микронизосун (механизатсия) ба унвони як ниҳоди тавлид, беҳинасозии равишҳои обёрӣ, коҳиши ҳазинаи ҳамлу нақли дохилӣ, коҳиши ҳазинаҳои бозорёбӣ ва коҳиши ҳошияи бозорёбӣ, коҳиши нарҳи баҳраи эътибороти гандум ва тамомии мавориде, ки ба коҳиши ҳазинаи тавлид аам аз собит ва мутағайир дар тавлид ва содироти гандум мунҷар шавад, метавонад дар давоми санъати гандуми Эрон дар бозори байналмилалӣ таъсири басазое дошта бошад. Зеро, дар сурате ки мо бо шароити феълӣ вориди бозорҳои байналмилалӣ шавем, танҳо метавонем ҷанд сабоҳе ҳузурӣ муваффақ дошта бошем ва, дар сурате ки дигарон (он тавр ки таҷриба нишон додааст) ҳазинаҳои худро мурағабан коҳиш диҳанд, батадриҷ санъати гандуми мо аз давр хорич хоҳад шуд. Бинобар ин, яке аз муҳимтарин маворид дар мувоҷиҳа бо Созмони тичорати ҷаҳонӣ коҳиши ҳазинаҳои тавлиди маҳсули гандум мебошад.

**2. Тағйироти системӣ ҳимой.** Агарчи талош барои якҷола кардани кишоварзӣ ҷаҳонӣ то ин лаҳза номуваффақ будааст, аммо ин муҳим ба зудӣ ба вуқӯъ хоҳад пайваст. Яке аз муҳимтарин даллоил ин адами муваффақияти системӣ ҳимоятӣ аст, ки кишварҳои мухталиф дар иртибот бо баҳши кишоварзӣ аъмол менамоянд. Кишварҳои фаросанъатӣ солона 300 миллиёрд дуллар ба тавлидкунандагони кишоварзӣ ва домгарварӣ ёрона медиҳанд. Корбурди ёронаҳои содиротӣ ба унвони яке аз абзорҳои ҳимоятӣ, ҳамчунон ба таври васеъ ва мутанаввӣ дар миёни кишварҳои узв маъмул мебошад. Корбурди эътибороти содиротӣ низ ба унвони яке дигар аз абзорҳои ҳимоят аз баҳши кишоварзӣ аз густариши қобили мулоҳизае бархӯрдор будааст.

Дарвоқеъ, баҳши кишоварзӣ бино ба вижагиҳои хоси иқтисодӣ, ва сиёсӣ ҳамвора аз ҳимоятҳои густардаи давлат, бавижа дар кишварҳои санъатӣ бархӯрдор будааст. Бар асоси гузориши Созмони ҳамкорӣ ва тавсияи иқтисодӣ (OECD), давлати Иёлоти Муттаҳида байни солҳои 1986 то 1994 254/ 6 миллиёрд дуллар ҳазина бобати ёронаҳои кишоварзӣ пардохт кардааст ва ёронаҳои мустақими кишоварзӣ дар соли 1994 дар ин кишвар ба 26/ 1 миллиёрд дуллар болиғ гардидааст. Ҷопун низ ҳимояти густардае аз баҳши кишоварзӣ худ ба амал меоварад, ба тавре ки қимати биринҷ дар Ҷопун худуди 6 баробар ва қимати либниёти ин кишвар дар худуди 5 баробари қимати ҷаҳонӣ аст. Ҷунончи дар натоиҷи бистуҷаҳорумин конфронси байналмилалӣ иқтисоддонони кишоварзӣ дар Бирлин низ ин масъала ин гуна матраҳ шуд, ки бо таваҷҷӯҳ ба мутолиоти сурағирифта ҳар чи кишваре пешрафтатар бошад, бештар аз баҳши кишоварзӣ худ ҳимоят мекунад. Иёлоти Муттаҳидаи Омрико солона 3 миллиёрд дуллар ёрона ба рушд ва бозорёбии пунба иқтисос медиҳад, ки ин пардохт боиси

фурӯши пунбаи Омрико бо қимате пойингар аз қимтаҳои воқеӣ мешавад. Бразил иддао мекунад, ки ёронаҳои Омрико боиси афзоиши тавлид ва таҳти фишор қарор додани қиматҳои байналмилалӣ мешавад ва ҳамчунин, тавоноии рақобатро маҳдуд мекунад. Кишварҳои сарватманд, аз ҷумла Иттиҳодияи Урупо, Жопун ва Омрико хостори пардохти ёрона ба баҳши кишоварзӣ ҳастанд ва, ҳамчунин, кишварҳои Курраи Чанубӣ, Нурвиж, Суид ва Исланд низ пешниҳоди пардохти ёронаҳои қобили тавачҷӯхоро ба баҳши кишоварзӣ матраҳ намудаанд. Дар ин байн Омрико солона 18,7 миллиард доллор ёрона ба баҳши кишоварзӣ иёто мекунад. Урупо солона 50 миллиард доллор ёрона медиҳад, ки наздик ба нима аз будҷаи солона дар сиёсати кишоварзӣ ва тавсияи рустоии онро шомил мешавад. Ин дар ҳоле аст, ки яке аз муҳимтарин меҳварҳои музокироти кишварҳои узви Созмони тичорати ҷаҳонӣ дар солҳои ахири коҳиш ёронаҳо ва тағйир дар системҳои ҷимоятӣ будааст. Ҳол ин суол матраҳ аст, ки оё кишварҳои пешрафта саранҷом рӯзе даст аз ҷимоятбахшии кишоварзӣ ва баҳусус гандум ба унвони маҳсули истироитӣ бархоҳанд дошт?

Дар ин замина лозим аст бидонем, ки кулли ёронае, ки ба ин баҳш тавассути кишварҳои пешрафта пардохт мешавад, 300 миллиард доллор аст ва танҳо арзиши саҳоми ширакти «Чинирол иликтрик» дар бурси 470 миллиард доллор аст. 300 миллиард доллор ёронаи баҳши кишоварзӣ ва домпарварӣ аз арзиши саҳоми кумпони «Чинирол иликтрик» камтар аст. Ҳазфи ин ёронаҳо танҳо аз лиҳози сиёсати дохилӣ кишварҳои пешрафтаро дучори мушкил хоҳад намуд, ки ин масъала низ ба мурури замон ҳал хоҳад шуд. Бинобар ин, ниҳоятан, кишварҳои узв маҷбур хоҳанд шуд, ҳамроҳ бо фишори рӯзафзунӣ кишварҳои дар ҳоли тавсия ин ёронаҳоро коҳиш диҳанд. Ба ҳар ҳол, кишвари мо низ аз ҷумлаи кишварҳое аст, ки системи ҷимоятӣ дар иртибот бо гандум аъмол мекунад, ки чандон созгор бо қавонини Созмони тичорати ҷаҳонӣ нест. Ба таври кулӣ, ҳар сиёсати ҷимоятӣ, ки мунҷар ба инхироф дар тавлид ва тичорати як маҳсул шавад, аз назари Созмони тичорати ҷаҳонӣ сиёсате манфӣ талаққӣ мешавад. Ин созмон, ки, албатта, бо ҷимоят муҳолиф ҳам нест, равишҳои дигаре барои кишварҳои узв мушаххас намудааст, ки бо тавассул ба ин равишҳо як кишвари қодир хоҳад буд, аз як санъат ё маҳсул ҷимоят намояд. Ин равишҳо, ки дар қолаби «ҷӯбаи сабз» ва «ҷӯбаи обӣ» унвон шудааст, дар бисёре маворид қобилияти иҷроӣ дар кишвари моро дорост. Бинобар ин, яке дигар аз муҳимтарин масоиле, ки бояд мавриди тавачҷӯхӣ сиёсатгузори гандуми кишвар қарор гирад, тағйир дар системҳои ҷимоятии гандум аз ҳолати феълӣ ба ҳолате созгор бо қавонини Созмони тичорати ҷаҳонӣ аст. Гуфтани аст, ин масъала ҳоизи аҳамият аст, ки мо танҳо бояд худро омода кунем ва бо тавачҷӯх ба ин, ки ҳанӯз бисёре аз кишварҳои узв бо вучуди пайвастан ба ин созмон аз солҳои гузашта ҳанӯз иқдом ба тағйири системҳои ҷимоятии худ накардаанд, метавон ин масъаларо бо таъхир анҷом дод. Аммо, бехтар аст омодагии лозимро барои ин мавзӯ дошта бошем.

**3. Афзоиши мазияти нисбӣ.** Ҳамон тавр ки қаблан низ баҳс шуд, мазияти нисбӣ омиле мутағайир аст, ки бисёре аз кишварҳо бо истифода аз ин вижагӣ тавонистаанд воридкунандаи як маҳсул ба содиркунанда ё тавлидкунандаи умдаи як маҳсул табдил шаванд. Барои намуна, метавон ба тавлиди писта дар Омрико ишора намуд. Омрико дар солҳои гузашта як кишвари сад дар сад воридкунандаи писта будааст. Бо эҷоди мазияти нисбӣ ва ҷимоят аз тавлиди писта имрӯза дар радифи даҳ кишвари тавлидкунандаи ин маҳсул қарор гирифтааст. Аз ин рӯст, ки агар кишвари мо бо доштани мазияти нисбӣ дар тавлиди гандум ба арсаи тичорати ҷаҳонӣ пой гузорад, аммо бо гузашти замон қодир набошад мазияти нисбии худро афзоиш диҳад, қатъан дар қавронии рақобати ҷаҳонӣ аз дигарон ақиб хоҳад монд ва ба тадриҷ ҳазф хоҳад шуд. Ҳамон тавр ки ишора шуд, яке аз роҳҳои афзоиши мазияти нисбӣ коҳиши ҳазинаи тавлид мебошад.

**4. Афзоиши баҳраварӣ.** Афзоиши баҳраварӣ авомили тавлид аз дигар масоиле аст, ки бояд тавачҷӯхӣ вижае ба он шавад. Ҳамон тавр ки аксарияти қариб ба иттифоқи иқтисоддонон мӯътақиданд, баҳраварии авомили тавлид дар кишвари мо нисбат ба дигар кишварҳо (баҳусус кишварҳои пешрафта) дар сатҳи пойине қарор дорад ва дар заминаи тавлиди гандум мо бо тавачҷӯх ба ин, ки аз назари дастрасӣ ба ниҳодаҳои тавлид бо мушкили зиёде рӯбарӯ нестем, аммо аз амалқард дар ҳикторӣ дар сатҳи мутавассити ҷаҳонӣ бархӯрдорем ва бо тавачҷӯх ба путинсияли мавҷуд дар кишвар ин мизон бисёр кам мебошад. Қатъан, бо афзоиши баҳраварии авомили тавлид, ки бо афзоиши тавлиди маҳсул дар воҳиди сатҳ ҳамроҳ хоҳад буд, мо қодир хоҳем буд, илова бар тавони содироти бештар дар рақобаҳои қимате, ки кишварҳои пешрафта барои содироти бештар ҳар гоҳе анҷом медиҳанд, низ муваффақ бошем. Баҳраварии бештари авомили тавлид яке аз мавориде аст, ки моро ба коҳиши ҳазинаи мутағайири мутавассити тавлид ва афзоиши нисбӣ раҳнамун мекунад.

Бо тавачҷӯх ба он чи ки гуфта шуд, ба ин напича мерасем, ки барои узвият дар Созмони тичорати ҷаҳонӣ иқдоми аввал он аст, ки аз омодагии қаблӣ бархӯрдор шавем ва бо баррасии дақиқ ба воқеиятҳои мавҷуд дар ин замина иқдом намоем ва созу қорҳои зербиноии дохилиро фароҳам намуда ва ба тақвияти онҳо бипардозем ва бо итминон аз рондмони тавлид дар воҳиди сатҳи маҳсули гандуми худ дар дохил ва бо баррасии вазъияти иқтисодӣ ва истироитӣҳои Созмони тичорати ҷаҳонӣ бо



нигоҳе равшан ва огоҳона дар чихати пешрафт ва тавсияи кишвар ва барои ояндае беҳтар ба узвияти Созмони тичорати ҷаҳонӣ дароём.

#### АДАБИЁТ

1. Ҷозии Эрон. Фалномаи таҳқиқоти ҷуғрофиёӣ.- Техрон, 1370.
2. Кӯпоӣ Мачид. Усули иқтисоди кишоварзӣ.- Техрон, 1365.
3. Кӯҷакӣ Аваз. Муқаддимае бар ҷуғрофиёи кишоварзӣ.- Техрон, 1375.
4. Кӯҷакӣ Аваз. Кишоварзии пойдор.- Техрон, 1374.
5. Рӯкниддини Ифтихорӣ Абдурризо. Муқаддимае бар тавсияи пойдор дар кишварҳои дар ҳоли тавсия.- Техрон, 1378.
6. Султонӣ Ҷулмуризо, Баҳоуддини Начафӣ. Иқтисоди кишоварзӣ.- Техрон: «Маркази донишгоҳӣ», 1362.
7. Толиқонӣ Ҷулмуризо. Бозори муштаракӣ кишоварзӣ барои кишварҳои мусалмони Ховари Миёна.- Техрон, 1370.
8. Ҷосбир Синг, Ас Ас Дилун. Ҷуғрофиёи кишоварзӣ.- Техрон, 1379.

#### ИЗУЧЕНИЕ ВЛИЯНИЯ ПРИСОЕДИНЕНИЯ ИРАНА ВО ВСЕМИРНУЮ ТОРГОВУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ (WTO) В СФЕРЕ ПРОИЗВОДСТВА ПШЕНИЦЫ

Статья посвящена изучению проблем присоединения Ирана во Всемирную торговую организацию (WTO) особенно в сфере производства пшеницы.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** Всемирная торговая организация, Иран, присоединение Ирана во Всемирную торговую организацию, производство пшеницы.

#### STUDYING OF INFLUENCE OF JOINING OF IRAN IN THE WORLD TRADE ORGANIZATION (WTO) IN SPHERE OF MANUFACTURE OF WHEAT

Article is devoted studying of problems of joining of Iran in the World trade the organization (WTO) especially in sphere of manufacture of wheat.

**KEY WORDS:** the World Trade Organization, Iran, joining of Iran in the World Trade Organization, wheat manufactures.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Ҷамзоғали Нодирӣ Мойнов* - соискатель Таджикского государственного педагогического университета им. Садриддина Айни

#### ГЕОГРАФИЯИ ТУРИЗМИ ФАРҲАНГӢ ВА ШИКАСТИ МАҲДУДИЯТҲОИ ФАРҲАНГӢ

*Мусавинур Саидалӣ*  
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Тараққӣ ва пешрафти соҳаи гардишгарӣ монанди соири ғаболӣ ба шарҳ ҳосили нигариши хос ба олам аст. Бидуни ҷунин нигариши пешрафт ва тараққӣ муяссар ва мумкин нест. Ин нигариши хос баёнгари зарурати вучуди фарҳанги муносиб барои тавсия аст. Иртиботи фарҳанг ва тавсия замоне рушантар мешавад, ки тавачҷӯҳ дошта бошем, ки усулан ғаболӣҳои инсон бар асоси интиҳоб сурат мегирад. Ба иборати инсон ҳамвора даргири интиҳоб аст, ки дар сурати дурустии ин интиҳобҳо дар ғаболӣ ва талошҳои афроди як ҷомеа, мувафакқият ва комёбии ҳатмист. Нуктаи муҳим ин ҷост, ки интиҳоб меъёр меҳодад ва меъёр мавзӯи арзишӣ ва ҷузъи аз фарҳанг аст.

Гардишгарӣ посухи ба ниёзи фитрати ҷустуҷуғари инсон, кашфи асрори зиндагии гузаштагон, ошноӣ бо фарҳанги милалӣ дигар ва гурез аз як рангии муҳити қор ва зиндагии маъмулист. Гардишгарӣ ва фарҳанг ҳамбатагии мутақобилдоранд. Ҷамаи суратҳои сафар ҳатто агар ба қасди дидани биноҳо, манотиқи таърихӣ мушоҳидаи хунарҳо набошад боз ҳам муҳим ба таъсири фарҳангӣ бар гардишгарон ва мизбони онҳост. Дар воқеъ гуногунии фарҳангҳо аслитарин ангази сафар аст (ЮНЕСКО соли 2000).

Дар гузашта қорқарди иқтисодии гардишгарӣ аслитарин омилӣ андешидан ба ин соҳа будааст. Тадқиқотҳои охир нишон медиҳад, ки гардишгарӣ беҳтар падидаи фарҳангист, ки имрӯз ба як ниҳоди фарҳангӣ табдил шудааст.

Фарҳанг ҷозибави гардишгарист, бидуни фарҳанг, ки тафовутҳои эҷод мекунад, ҳама ҷо шабеҳи ба ҳам ба назар мерасад. Пас фарҳанг муҳимтарин омилӣ гуногунии мақсадҳои гардишгарӣ аст. Бидуни хузури фарҳанги бегона, гардишгарӣ қудрати ҷазобияти андаке хоҳад дошт.

Фарҳанг мафҳуми печида ва густарда дорад. Солҳост, ки ин мафҳум баҳси донишмандони риштаҳои гуногун аст. Аз гузашта то ҳоло талошҳои ҷомеашиносон, муаррихон, файласуфон ва ғайраҳо барои расидан ба як таърифи ҷомеаӣ комил бенатиҷа монд. Соҳаҳои илмҳои инсонӣ аз ҷумла равоншиносӣ иҷтимоӣ, мардумшиносӣ, бостоншиносӣ, илмҳои сиёсӣ, таърих, иқтисод,

география, адабиёт ва ҳунар ҳар як бардошти ҳосе аз фарҳанг доранд, ба ҳамин далел таърифи мухталифи аз фарҳанг баён доштанд, ки ин амр мучиби печидагӣ ва норавшан будани мафҳуми фарҳанг гардидааст.

Фарҳанг боз тобиши зиндагии дерина дар муҳити зисте аст, ки ҷомеаҳо ба он унс гирифтаанд ва дар давраҳои мухталиф шаклҳои гуногун гирифтаанд, вале ҳастии сунатии худро ҳамчунон ҳифз мекунад (Популии Яздӣ ва Сақой соли 2007).

Фарҳанг дар боварҳои имрӯзӣ пушиши аз навшудагӣ аст. Фарҳанг маҷмӯаи аз хусусиёти маънавий, моддӣ, фикрӣ ва отифӣ аст, ки ҷомеаро гуногунранг намуда, ҳунар, адабиёт, шеваҳои зиндагӣ, низоми арзишӣ, сунатҳо ва боварҳоро дарбар мегирад.

Фарҳанг рамзест, ки вачҳи муштараки мо ва дигарон аст. Дар миён гузоштани идҳо ниёз ба иртибот дорад, иртибот ба рамзгузорӣ ва намодҳое, ки бояд омӯхта шаванд ва муштарак гарданд. Бинобар ин фарҳанг ва иртибот ҷудо шудани нестанд (Смит, соли 2000).

Бо таваҷҷӯҳ ба гуногунии маъноҳо ва мафҳумҳо вожаи фарҳанг, донишмандон этикод доранд, ки пешниҳоди як таъриф ғайри мумкин аст. Алфред Крубел ва Клайд Клукенд ду демографи маъруфи амрикоӣ 160 таъриф аз фарҳанг пешниҳод карданд. Ин таъриф аз назари мавзӯӣ таърихӣ, рафторӣ, арзишӣ, мохиятӣ будааст, ки аз як ҷомеа ба ҷомеаи дигар фарқ доштааст. Эдвард Тейлор географиядон фарҳангро маҷмӯаи печида аз боварҳо, ҳунарҳо, ахлоқ, ҳуқуқ, арзишҳо, одоб ва русум ва дигар қобилиятҳо ва одатҳои аз инсон ба унвони узви аз ҷомеа таъриф намудааст. Дар идомаи талош мекунем, ки робитаи байни фарҳанг ва гардишгариро ҳарчанд мухтасар мавриди баррасӣ қарор диҳем.

**Фарҳанг ва гардишгарӣ.** Гардишгарӣ посухест ба фитрати ҷустӯҷғари инсон ба кашфи асрори зиндагии гузаштагон, ошноӣ бо фарҳанги мидади дигар ва гурез аз якрангии муҳити ҷо рва зиндагӣ аст. Гардишгарӣ фаъолияти фарҳангӣ аст, ки инсон ва ангезаҳо, хостаҳо, ниёзҳо ва орзуҳои ӯ иртибот дорад. Бинобар ин муҳаррики аслии гардишгарӣ ихтилофи фарҳангҳост.

Рудхонаҳо, ҷангалҳои зебо, биноҳои таърихӣ, бо сохти меъморӣ хос осорхонаҳо ва ҳамаи имконоти рекреатсионӣ, замоне арзишманд аст, ки гардишгарон эҳсос кунанд мавриди истиқбол ва чеҳраи кушодаи мизбон қарор бигиранд. Гардишгарӣ «вобаста ба инсон» ва «инсон меҳвар» аст.

Нигариши мусбати мизбон ба гардишгарон, тавозӯ, адаб ва бархурдиҳои самимӣ ва дустана, ки нишон аз фарҳанги онҳост таҷрибаи лаззатбахш барои гардишгарон ва тавфиқи соҳаи гардишгарист, ба тваре ки мардум маъмулан дар тамоми тӯли умр хотирот ва таҷрибаҳо худро ба ёд доранд ва ҳар рафтор, ки аз ҷомеаи мизбон мушоҳида карда бошанд, намуди аз фарҳанги он ҷомеа бардошт мекунад (Ҷаҳониён Манучеҳр соли 2009).

Дар асри ҳозир робитаи дучониба байни фарҳанг ва гардишгарӣ ба вучуд омадааст. Фарҳанг манбаи ҳаёти барои тавсияи гардишгарӣ ва гардишгарӣ саҳми муҳими дар тавсияи фарҳангӣ дорад, фарҳанг нерӯи муҳаррики барои рушд ва тавсияи гардишгарӣ аст.

Гардишгарӣ аз ҷумлаи бузургтарин фаъолиятҳои ҷанд миллатӣ маҳсуб мешавад ва баррасии он фақат дар сатҳи масоили иқтисодӣ ба маънии ноҳада гирифтани нақши инкорнопазирии ин падида ба унвони омилҳои тағири фарҳангӣ аст. Гардишгарӣ ба хусус дар сатҳи байналмилалӣ як омилҳои билқувваи тағири фарҳангист. Гардишгарӣ як падидаи фароғири иҷтимоӣ аст, ки бо муаррифии низоми ҷадида аз равобит дар тамоми фаъолиятҳо, боиси тағирот дар сутуҳи мухталифи зиндагии иҷтимоӣ дар ҷаҳон мешавад. Ҳамчунин фурсатҳои барои тағири фарҳангӣ эҷод мекунад, ба гунае, ки тағироти фарҳанги маҳалӣ нишондиҳандаи қудрати гардишгарӣ дар ҷомеаи муосир аст.

Нафароне, ки мутоилаи гардишгарӣ доранд дарёфтаанд, ки таъомули байни мардуми дар фарҳангҳои гуногун хеле арзишманд аст. Дар охири қарни XX созмони фарҳангии омӯзишии милалӣ мутаҳид (ЮНЕСКО) эълон кард, масъалаи асосии қарни XXI падидаи гардишгарии фарҳангист. Натиҷаҳои ин семинар нишондиҳандаи ин воқеият аст, ки фарҳанг ангезаи аслии гардишгарист ва таъомулоти фарҳангӣ байни меҳмонон ва мизбонон оғоз мешавад.

Дар оғози қарни ҷадида робитаи байни гардишгарӣ ва фарҳанг маркази таваҷҷӯҳи ҷаҳониён қарор гирифтааст. Фарҳанг аз як сӯ омилест барои эҷоди майл ё ниёзе ба сайру сайёҳат ва аз сӯи дигар нақши асосӣ дар таъини рафторҳо, мушоҳидаҳо ва равишҳои зиндагии мардум дорад. Бисёре аз тадқиқоти анҷомшуда дар даҳаи охир ба ҷудонашавии фарҳанг ва гардишгарӣ исро доранд ва харгиз фарҳанг дар гардишгарӣ фаромӯш намешавад.

**Гардишгарии фарҳангӣ** - бахши муҳиме аз гардишгарии ҷаҳонист, ки тибқи омори созмони ҷаҳонии гардишгарӣ (WTO) 37%-и гардишгарии байналмилалиро ташкил медиҳад. Ин тақозо солона дар ҳоли афзоиш аст ва ба унвони гардишгарии навин таваҷҷӯҳи сиёсатшиносон ва муҳаққиқонро дар саросари дунё ба худ ҷалб кардааст. Ба тавре, ки имрӯза дар адабиёти гардишгарӣ, гардишгарии фарҳангӣ ҷойгоҳи ҳосе дорад.

Гардишгари фархангӣ мусофирати одамон аз маҳали сукунати худ ба маконҳое, ки қозибҳои фархангӣ доранд, шомили дидани қозибҳои фархангӣ, макбараҳои таърихӣ, коркардҳои фархангӣ ва ғайраҳо мешавад. Гардишгарӣ қабл аз он ки як падидаи иқтисодӣ бошад, падидаи фархангӣ аст. Аз рӯ масъалаи фарханг дар гардишгарӣ пеш заминаи иқтисодӣ мебошад.

Мавзӯи гардишгари фархангӣ аз ду назар мавриди баррасӣ қарор мегирад: аввал он ки гардишгари фархангӣ дар иртибот бо мероси таърихӣ як ҷомеа аст ва меҳвари он ҷиҳати таърихӣ аст. Дуюм он ки гардишгари фархангӣ мавзӯи замони ҳол аст ва фарханги ҷорӣ як ҷомеаро пайгирӣ мекунад. Гардишгари таърихӣ шомили боздид аз осорхонаҳо, биноҳои таърихӣ бостонӣ ва меъмории сунатӣ аст ва гардишгари фархангӣ шомили боздид аз галереяи хунароҳои муосир, чашнвораҳои хунароӣ, ғизоҳо, рақсҳои маҳалӣ, динҳо ва мазҳабҳо, хунароҳои дастӣ, либосҳои маҳалӣ ва забон ва шеваҳои маҳалӣ аст (Ранҷбарӣ ва Зоҳидӣ соли 2005). Бинобар ин гардишгари фархангӣ-таърихӣ навъи гардишгарӣ аст, ки дар он ҳол ва гузаштаи ҷомеа мавриди тадқиқ аст. Дар воқеъ таҷрибаи сифатӣ дар таъомули гардишгар ва муҳит аст.

Албата бояд диққат кард, ки чудо кардани гардишгари фархангӣ ва гардишгари мерос дар таъриф шояд қобили пазириш бошад, аммо амалан имконпазир нест чаро ки ҳудудҳои муштаракӣ бисёр васеътар аз ҳудуди ихтилофи онҳо.

Тамомӣ ҷо ба ҷойҳо ва ҳаракатҳои одамон шомили таърифи гардишгари фархангӣ мешавад. Чунки инсон ниёзманди гуногунӣ, тамоюл ба афзоиши сатҳи фархангӣ ва афзоиши шиноخت, таҷриба ва таъомулот аст (WTO).

Геродоти таърихдон аввалин гардишгари фархангӣ мебошад, ки дар осори худ аз фарханг, одоби русум ва ҳамчунин аз биноҳои таърихӣ сухан гуфтааст ва омӯзишро дар назар гирифтааст.

Гардишгароне, ки барои огоҳӣ аз гузашта, пай бурдан аз табадулоти фархангӣ тамаддуни миллатҳо, дидани минтақаҳои бостонӣ, намунаҳои фархангӣ сафар мекунанд, гардишгарӣ фархангӣ номида мешавад. Гардишгарони фархангӣ донишмандоне ҳастанд, ки ба таъомулоти фархангии ҷомеаҳои дохилӣ ва берунӣ таъсири пайдор лоранд ва ба думболи фаҳми бештар аз ҳувияти фархангии маконҳо ва алоқаманд ба тафовутҳои фархангии минтақаҳои гуногун мебошанд (ЮНЕСКО).

Пажӯҳишгарон таъкид доранд, ки тамомӣ гардишгарон ниҳоятан ҳадафи фархангӣ доранд ва гардишгари фархангӣ маънои аслии гардишгарӣ аст.

**Қарори гардишгари фархангӣ ҳадафҳои зеро дар назар дорад:** ташвиқ ва сода кардани қори муттасаддиён хифз ва идораи мероси фархангӣ; кумак ба пешрафти соҳаи гардишгарӣ барои ҳимоят ва ислоҳи фарханги ҷомеаи мизбон; осон намудан ва ташвиқи гуфтугӯ байни тарафдорони экологҳо ва ташкилкунандагони соҳаи гардишгарӣ; шаклгирии гардишгари фархангӣ ва шакл додани чашмандозии фархангӣ; ҳимоят аз мероси фархангӣ ва кашфи дубораи осори фархангии маҳалӣ; эҷоди як фазои моҳиятӣ ҷиҳати эҳсоси таалуқ ба як фарханг; эҷоди зербиноҳои иқтисодӣ дар як давраи баландмуддат; афзоиши шуғл мутаносиб бо гардишгарӣ дар маҳал;

**Асарҳои мусбат ва манфии гардишгари фархангӣ:** гардишгари фархангӣ бо унвони як низомии фархангӣ дорои осори мусбати фархангӣ дар ду сӯи ҷараёни гардишгарӣ (маҳали сукунат ва мақсади гардишгар) аст, ки бахше аз ин осор иборатанд аз: беҳбудии сатҳи зиндагии мардум; афзоиши ҳаракатҳои иҷтимоӣ ва густариши ҳамгироии иҷтимоӣ; як порчагии фархангӣ ва тақвияти ваҳдати миллӣ; ҳифзи мероси фархангӣ, эҳёи арзишҳои маҳалӣ ва намунаҳои фархангӣ; тавсия ва нигоҳдории осорхонаҳо ва толорҳои театр; эҳсоси ифтихор ба фархангӣ худӣ ва тақвияти фархангӣ маҳалӣ; барқарорӣ мубодилои фархангӣ миёни гардишгарон ва мардуми маҳал; васеътар шудани уфуқи андешаи мардуми маҳал ва гардишгарон; мустаҳкам шудани сулҳу салоҳ миёни миллатҳо;

-ҳифзи ҳувиятҳои фархангӣ; эҳёи намунаҳои фархангӣ аз ҷумла мусиқӣ, намоиш, навъи зиндагӣ, хунароҳои дастӣ, фаъолиятҳои иқтисодӣ ва сабқҳои меъморий; афзоиши стандартҳои гардишгари фархангӣ; шиноخت ва табодули фархангӣ байни гардишгарон ва мардуми маҳалӣ; ошноӣ дар бораи фархангҳои дигар эҳтироми мутақобилро ба ҳамроҳ дорад.

**Фархангзудӣ ва таъсири манфии гардишгарон ба мардуми маҳал:** сатҳи будани тамоси байни сокинони маҳалӣ ва гардишгарон, фурсати афзоиши дониш ва маърифати фархангии ростиноро намедихад; надоштани дастрасии баробар ба имконоти гардишгарӣ; хароб шудани осори фархангӣ ва биноҳои таърихӣ; ҳазм шудани фарханги маҳал дар асари тамос бо гардишгарон; аз байн рафтани эътибор ва асолати ҷилваҳои фархангӣ бар асари бархурди тичоратӣ бо одоб ва сунати мардуми маҳал; ноҳинҷорихи фархангӣ дар асари тафовути забонӣ ва фархангӣ.

Яке аз шеваҳои тавсифи мутақобили фархангӣ гардишгарӣ аст, ки ба воситаи тафсири таҷрибаҳои сайёҳатӣ аз фарханги маҳалӣ тавсифи мутақобилро равшан месозад. Ин масъала вобаста ба сатҳи фархангии ҷомеаи мизбон дорад. Вучуди фархангҳои дифоӣ аз як тараф ва фархангҳои ҳуҷумӣ аз тарафи дигар дар баъзе аз ҷомеаҳо ихтилофоти амиқи фархангӣ байни туризм ва мизбон ба

вучуд меояд. Усулан фарҳанги зинда монда, ки тавоноии болотаре дошта бошад. Як сари тафовутҳои фарҳангӣ амиқе вучуд дорад, ки тағирёбандагӣ ё тағирнаёбандаи фарҳанг нест, балки меъёри рафтории собит аст, ки даро як ҷомеа ба лиҳози эътиқодӣ ва ё рафторӣ набоиси хароб гардад. Танҳо роҳи таъомул эҳтироми гардишгар ба фарҳанги ҷомеаи мизбон аст. Ин масъала роҳбурди муносибе барои тараққии соҳаи гардишгарӣ аст.

Роҳҳои пешниҳодӣ барои тараққии соҳаи гардишгарии фарҳангӣ иборатанд аз: таблиғи илмию усулӣ ва густарда барои шиносонидани фаъолиятҳои соҳаи туризми фарҳанг; кӯшиши дар ҷиҳати сабти осори фарҳангӣ, таърихӣ ва табиӣ дар феҳрасти осори ҷаҳонӣ; таблиғи расонаҳо ҷиҳати рушд ва тараққии фарҳанги бархӯрд бо гардишгарон; содда намудани раводид ва аз байн бурдани маҳдудиятҳои нолозим; стандарт намудани имконоти истироҳатӣ ва ҳамсон намудан бо фарҳанги гардишгарони хориҷӣ; тарбияти нерӯҳои инсонии касбӣ ва хушфикр; тақвияти идораи мероси фарҳангӣ ва бостонӣ; ҷазби сармояҳои бахши хусусӣ дар ростои гардишгарии фарҳангӣ; кӯшиш дар ҷиҳати тақвияти манбаҳои назарӣ ва амалӣ; ворид шудан ба созмонҳои гардишгарии ҷаҳонӣ аз ҷумла WTO.

Гардишгарӣ дар тамоми шаклҳои бахше аз фарҳанг аст ва монанди фарҳанг бояд мавриди қабул қарор гирад. Фарҳанг ба таври ҳамзамон ҳамчун як манбаъ ва ҳам як маҳсул ва таҷриба аст. Вучуди тафовутҳои фарҳангӣ имрӯз сабаб гардид, то гардишгарони зиёде ба мақсади ошноӣ бо дигар фарҳангҳо, касби таҷриба ва афзоиши огоҳӣ ба мақсадҳои гуногун дар гушаи атрофии ҷаҳон сафар мекунанд. Биноҳоя ёдгориҳои таърихӣ, ҳунарҳо ва оинҳои маҳалӣ, ҳунарҳои дастӣ, навъи маишӣ ва ғайра ҳамаи ин аз ҷозibaҳои ҳастанд, ки мучиботи ҷазби гардишгарон алоқаманди ба фарҳанг ва таърихро фароҳам меоваранд. Туризми фарҳангӣ метавонад, василаи ҷиҳати тараққии минтақаи сусттараққӣ карда бошад, зеро ин ҷомеаҳо бо вучуди шароити начандон хуби иқтисодӣ ва дастрасӣ надоштан ба манбаҳои молӣ ва имконоти маишатӣ, аз манбаҳои фарҳангии зиёде бархӯдор мебошанд. Возеҳ аст, ки гардишгарӣ ва фарҳанг метавонанд дар канори якдигар бо сулҳ ва осоиш қадам зананд. Барои фарҳанг ва муаллифҳои фарҳангӣ, гардишгарӣ як мақсади пурҷозibaест ва туризм василаи ҷиҳати муаррифии фарҳанг ва огоҳсозии ҷомеаҳои мизбон барои хифзи решаҳои фарҳангӣ аст. Дар асри технологияи робитаҳо ва ҷаҳонишавӣ танҳо туризми фарҳангӣ аст, ки робитаи аинӣ ва қобили эҳсосро мумкин месозад.

#### АДАБИЁТ

1. Эйчил Девид, Мудирияи гардишгарии пойдор. Тарҷумаи Ҳамидризо Ҷаъфарӣ. Техрон-2009.
2. Погулии Яздӣ Мухаммадхусейн. Гардишгарӣ (моҳият ва мафҳим). Техрон-2009.
3. Афҳамӣ Бехрӯз. Муқаддимаи бар иртиботи бостоншиносӣ ва гардишгарии фарҳангӣ. Техрон-2007.
4. Ҳайдарӣ Раҳим. Мабонии барномарезии санъати гардишгарӣ. Техрон-2008.
5. Некном Комбиз, Хусейнии Содик, Шинохти санъати гардишгарӣ. Техрон-2010.
6. Тақвӣ Масъуд, Акбарӣ Маҳмуд. Муқаддимаи бар барномарезӣ ва мудирияи гардишгарии шаҳрӣ. Исфаҳон-2007.
7. Ҷаҳонӣён Манучеҳр, Нодалипур Заҳро. Мудирияи гардишгарӣ. Техрон-2009.
8. Раҷбарӣён Баҳром, Зоҳидӣ Мухаммад, Шинохти гардишгарӣ. Исфаҳон-2009.
9. Ҷаҳонӣён Манучеҳр. Кавир ва биёбон ва нақши он дар тавсеаи гардишгарӣ. Техрон-2009.
10. Козис Ҷорҷ. Ҷаҳонгардиӣ шаҳрӣ. Тарҷумаи Салоҳиддин Маҳалотӣ. Техрон-2003.
11. Зиёӣ Маҳмуд. Ҷуғрофияи гардишгарӣ. Техрон-2009.
12. Салоҳиддин Маҳалотӣ. Ҷастори дар ҳангоми фароғат. ҷилди 1-2. Техрон-2009.
13. Майкал Ҳолл Коллинг, Ҷонгис Ҷонем. Сиёсатҳои ҷаҳонгардиӣ. Тарҷумаи Саидмуҳаммади Аъробӣ. Техрон-2009.
14. Масъумӣ Масъуд. Моҳияти гардишгарӣ. Техрон-2005.
15. Маҷмуаи мақолати аввалин ҳамоиши илмӣ-минтақавии туризм (мавонъ ва пайёмдҳо). Донишгоҳи Озоди Фаловардҷон-2005.

#### КУЛЬТУРНЫЙ ТУРИЗМ КАК ФАКТОР РАЗРУШЕНИЯ КУЛЬТУРНЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ

Имеющие сегодня разную культуру стали причиной путешествия многих туристов во все уголки мира с целью ознакомления с другими культурами и приобретения опыта в сфере туризма. Туризм является частью культуры и она как притягательная отрасль служит для расширения кругозора людей и сохранения культурных ценностей. В век технологии, коммуникации и глобализации только туризм может служить связующим звеном между культурой различных народностей и сохранять эту культуру.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** культура, туризм, культурный туризм, исторические памятники, культурные различия.

#### CULTURAL TOURISM AS THE FACTOR OF DESTRUCTION OF CULTURAL RESTRICTIONS

Different cultures having today became the reason of travel of many tourists in all corners of the world for the purpose of acquaintance with other cultures, acquisitions of experience in this branch of tourism. The culture is tourism branch, and it as possessive branch for the notice of a society of

receiving visitors and preservation of cultural values. In a technological communication century and globalization, only cultural tourism can create cultural values and communications. And also can keep culture of different nationalities of the world.

**KEY WORDS:** culture, tourism, cultural tourism, historical monuments, cultural distinctions.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Саидали Мусаввинур* - аспирант кафедры экономики и управления туризма Таджикского национального университета

## БАРАССИИ НАҚШИ СИСТЕМАҲОИ ИТТИЛООТИИ БОЗОРЁБӢ(MIS) ДАР САНЪАТИ ХУДРӢИ ЭРОН

*Амир Калонтар Мехрчёрдӣ*  
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Иқтисоди ҷаҳонӣ дар остонаи қарни бисту якум ҷолишҳои фаротикнулуҷиро ба ҳамроҳ хоҳад овард. Дар асри фаротикнулуҷӣ системҳои иттилоотии бозорёбӣ(MIS) танҳо роҳи ҳалли сомонӣ ва мудириятии масоили бархоста аз иқтисоди ҷаҳонӣ ва посухе ба ҷолишҳои навин дар ҷорҷуби дониши фанӣ ва тикнулуҷии иттилоотӣ аст.

Системҳои иттилоотии бозорёбӣ маҷмӯае аз фаъолиятҳои мудириятӣ, бо истифода аз абзори компютери шумили сабт, ҷолоиш, фишурдасозӣ ва захираву интиқоли иттилоот ва таҷзияву таҳлили ин иттилоот бо баҳрагирӣ аз системҳои компютерӣ дар ҷиҳати тасмимгирии саҳеҳ ва бамавқеъ ва дар ниҳоят, барои мудирияти беҳинаи воҳидҳои иқтисодӣ аст. Системҳои иттилоот системҳое ҳастанд, ки вазиғаи онҳо захирасозии додаҳо, пардозии онҳо дар ҷорҷуби аҳдофи иттилоотии муассиса ва фароҳам овардани иттилооти мавриди ниёзи мудирон барои тасмимгириҳои иқтисодӣ аст, ки бо мушоракати мудирону таҳлилгарон ва тарроҳони систем, ки аз дониши басанда дар заминаи тикнулуҷии компютерӣ бархӯрдор бошанд, тарроҳӣ шуда ва дар муассисот мустақар мешаванд. Тибқи ин таъриф, вазиғаи системҳои иттилоотӣ бисёр густарда ва пардозии ҷолишҳои дода, аз қабилӣ пардозии додаҳои марбут ба анҷоми як фикра фурушро, ки ба судури фоктури фуруш мунҳанӣ мешавад, то таҳлилҳои печида, аз қабилӣ иртиботи раванди тағйироти ҳаҷми фуруш бо тағйироти киматро дар бар мегирад. Омили таъйинкунандаи дигаре, ки тавачҷӯх ба он дар арсаи мудирияти муассисоти иқтисодӣ гурезнопазир аст, ҷаҳонӣ шудани бозор, аз байн рафтани марзҳо ва суръати ҳайратангезе аст, ки ба ёрии корбурди тикнулуҷии иттилоот дар табодули иттилооти тичорӣ дар сатҳи ҷаҳон ба вуқӯъ пайвастааст. Ба ҳамин далел, ҳар муассисае, ки аз ҷараёни табодули иттилоот боз монда, аз рушд ва пешрафт низ боз хоҳад монд. Бар ин асос, огоҳӣ аз донишҳо ва завобити пешгуфта гузинуши навъе шеваи кор нест, балки ҷузъе аз масъулиятҳои мудирон аст.

Дар ин мақола саъй шуда, бо тавачҷӯх ба зарурат ва ниёзи санъати худрӯ, ба як системҳои иттилоотии бозорёбӣи ҷомеъ бо зермаҷмӯаи иттилоотии фаръии он таъриф ва тавзеҳу таъйин шавад. Рақиши пажӯҳиш дар ин мақола китобхонаӣ ва бо истифода аз мусоҳиба ва мутолааи манобеъ ва мугун будааст.

**Баррасии системҳои иттилоотии бозорёбӣ(Marketing information system).** Ин систем фароҳамкунандаи куллияти иттилооти лозим барои барномарезӣ ва кунтрули амалиёти бозорёбӣи муассиса аст. Бо ин систем ҷамъоварӣ, табақабандӣ, таҷзияву таҳлил ва мутамарказ сохтани иттилооти муртабит ва қобили истифода ва омода кардани онҳо барои барномарезон ва таъйинкунандагони ҳатти машии муассиса фароҳам мешавад. Иттилоот ва омори хом ва парокандае, ки ба таври мудовим аз баррасии бозор, муҳити бозаргонӣ, шароити иқтисодии ҷомеа ва сиёсатҳои рукабо ба даст меояд, ба шакли додаҳои муртабит табақабандӣ шуда, он гоҳ ба сурати иттилооти коромад дар ихтиёри барномарезон қарор гирад. Бо тавачҷӯх ба суръати тағйирот дар муҳити бозаргонӣ ва печидатар шудани шабакаи равобитӣ иқтисодӣ аҳамияти фароҳам сохтани иттилооти кофӣ ва ҷомеъ барои оянданигарӣ ва барномарезии бештар ошкор мешавад.

Як системҳои иттилооти бозорёбӣи ҷомеъ дорой ҳашт зермаҷмӯаи иттилоотӣ аст, ки иборатанд аз: 1. Системҳои иттилооти фуруш. 2. Системҳои иттилооти хушманд ва таҳқиқоти бозор. 3. Системҳои иттилооти таблиғ ва тарвиҷи фуруш. 4. Системҳои иттилооти тавлиди маҳсули ҷадид. 5. Системҳои иттилооти пешбинии фуруш. 6. Системҳои иттилооти барномарезии тавлид. 7. Системҳои иттилооти киматгузори маҳсул. 8. Системҳои кунтрули ҳазинаҳо.

Дар зайл ба таъриф ва тавзеҳи ин ҳашт маҷмӯаи иттилоотӣ мепардозем.

### 1. Системҳои иттилоотии фуруш

**Пуштибонии фуруш.** Асоситарин фаъолият ҳар гуруҳи бозорёбӣи фуруш аст. Яке аз ҳадафҳои куллияти системҳои иттилоотӣ пуштибонии мустақим ва ғайримустақим аз фаъолияти фуруш ношӣ

мешавад. Ба таври хулоса, метавон чунин баён дошт, ки систими иттилооти пуштибонии фуруш бояд иттилооти зерро барои коркунони фуруш тадорук бубинад:

1) тавзеҳоти марбут ба маҳсулот ва мушаххасоти барҷастаи он; 2) қимати маҳсул; 3) иттилооти марбут ба таҳфифҳои миқдорӣ ва соири таҳфифҳои маҳсул; 4) ангеҷаҳои молӣ барои намояндагони фуруш; 5) шуруи фуруш; 6) тасхилоти молӣ барои муштариён; 7) нукоти қувват ва заъфи марбут ба маҳсулоти рақибон; 8) таърихчаи иртиботии ширкат бо ҳар як аз намояндагони фуруш; 9) сиёсатҳои мусавваби ширкат дар мавриди шеваҳои фуруш; 10) маҳсулоте, ки ханӯз ба бозор муаррифӣ нашудаанд;

11) ҳаҷм ва сатҳи мавҷудҳои маҳсулот

**Таҳлили фуруш:** Систими иттилооти таҳлили фуруш яке аз системҳои боаҳамият ва бисёр густарда аст, ки мавриди истифодаи бештари ширкатҳои даргири амри фуруш аст. Манзур аз ин систем фароҳам кардани иттилоот ҷиҳати таҳлил: 1) раванди фуруши маҳсул; 2) судоварӣ бар асоси ҳар маҳсул; 3) амалкарди ҳар минтақаи фуруш ва фуруши ҳар шӯба ва 4) амалкарди ҳар намояндагӣ аст.

Иттилоот барои таҳлили фуруш, асосан, аз систими сабти суфориши фуруш ба даст меояд. Бештари иттилоот аз фурушҳои воқеӣ ва аз иттилооти мундариҷ дар суратҳисоби фуруш истихроҷ мешавад. Барои пуштибонии комил аз систими таҳлили фуруш, суратҳисоби фуруш бояд шомили иттилоот дар мавриди навъи маҳсул, миқдори маҳсул, шароити муҳосибаи таҳфиф, навъ ва мушаххасоти муштарӣ, минтақаи фуруш ва номи фурушанда бошанд. Дар гузоришҳои фуруш иттилоот аз соири манобеъ низ бояд манзур шавад. Бахусус, дар гузоришҳои фуруш бояд иттилоот дар бораи судоварии маҳсул, хутути тавлид, минтақаи фуруш ва ҳар фурушанда зикр шавад. Амалкарди фурушро ҳам метавон бар асоси воҳиди фуруши риёл андозагирӣ кард. Дар ҳақиқат, дар ин равиш судовар ё зиёновар будан, амалиёти дур аз ҷашм менамояд. Бо таҳлили суди номиҷаи ҳосил аз фуруш, судоварии бахш, маҳсул ва фурушанда мушаххас мешавад. Судовартарин маҳсулот, заруратан, онҳое нестанд, ки ҳаҷми зиёдтаре доранд. Ин иттилоот таъсири асосӣ дар тарроҳии системҳои эҷодангеҷаи фуруш, ки мушаввиқи намояндагӣ аст, ба ҷо мегузорад ва мӯҷиби тамаркузи онҳо дар фуруши маҳсулот таъкид бар раванди ҳаҷми фуруш ва судоварӣ дорад. Ин иттилоот мустақиман мавриди истифодаи фурушандагон ва гуруҳи таҳқиқи бозорёбӣ аст ва низ барои таҳлилҳои бештар қарор дорад. Систими таҳлили фуруш, ҳамчунин, бештари иттилооти мавриди ниёзи ҷиҳати арзёбии коркунони фурушро фароҳам мекунад. Бо табақабандии худруҳо бар асоси фуруши ҳар намояндагӣ, сарпарастии фуруш метавонад намояндагӣҳоро арзёбӣ ва муайян кунад, ки оё ҳар як ба сатҳи фуруши мавриди тааххудашон расидаанд ё на. Анвои иттилооте, ки мавриди истифодаи системҳои фаръии таҳлили фуруш аст, иборатанд аз:

1) Иттилоот дар мавриди суратҳисобҳои фуруш, муштариён ва суфоришҳои муаввак, ки аз систими пардозии муомилот ба даст меоянд;

2) Иттилооте, ки ба сурат шиғоҳӣ бо гузоришҳои кутубӣ аз коркунони фуруш касб мешавад;

3. Иттилооти қимати тамомшудаи маҳсул аз тариқи систими иттилооти ҳисобдорӣ қимати тамомшуда;

4) Иттилооти марбут ба муомилоти фуруш, ки мумкин аст аз парвандаҳо(фойлҳо)- и фуруш ё парвандаҳои намояндагӣ ба даст биёянд.

Гузоришҳои шиғоҳӣ ва ё кутубии коркунони воҳиди фуруш манобеи иттилооти боарзише аст, ки маъмулан ба сурати муносиб ва сомонёфта арза намешавад. Фурушандагон ба таври мустақим бо муштариён дар тамосанд ва ғолибан аз аввалин гуруҳҳои ҳастанд, ки аз шароити тағйири бозор ва интизороти муштариён огоҳ мешаванд ва маҳсулоти ҷадиди арзашуда дар бозорро мушоҳида мекунанд ва фаъолияти аъмоли рақибонро мавриди таваҷҷӯҳ қарор медиҳанд.

Гуруҳи бозорёбӣ бояд аз фаъолиятҳои, ки мутааммин ва ҳовии таҳлилҳои фуруш бошад, ҳамроҳ бо ҷузъиёти иттилоот аз коркунони фуруш огоҳ шавад ва гузоришҳои лозимро бар он асос таҳия кунад. Таҳияи ин гузоришҳо набояд мӯҷиби хастагӣ ва касолати хотири фурушандагон шавад, зеро онҳо, ғолибан, ба умури идорӣ ва дафтарӣ алоқаманд нестанд. Ширкатҳо метавонанд бо таҳияи фурӯмҳои, ки посухи он бештар «бале» ё «хайр» аст, қори посухгӯи фурушандагонро осон кунад. Ин фурӯмҳо дарбаргирандаи иттилооти бисёр арзишманда аст, ки далоили муваффақият ё шикасти шӯба, ё минтақа аз фуруш ва ҳамчунин, маҳсулро равшан мекунад. Ин иттилоот, ки дар истилоҳ аз каффи бозор ҷамъоварӣ мешаванд, ба ҳеч ваҷҳ дархури ҷашмпӯши нестанд. Иттилоот аз сахнаи бозор, аз намояндагӣ, ки иртиботи хуб ва муносибе бо ширкат доранд ва ҳамчунин, аз тариқи мудирони миёни ё мудирони сутӯҳи болои бозорёбӣ ба таври мустақим низ касб мешаванд.

**2. Системаи иттилооти хушманд ва таҳқиқоти бозор.** Аз он ҷо ки систими иттилооти фуруш, асосан, бар мабнои додаҳои муомилоти фуруш ва иттилоот дар хусуси вазъияти мавҷудҳои ва қимати тамомшудаи маҳсулот ба даст меояд, систими иттилооти хушманд ва таҳқиқоти бозор муттақо бар касби иттилоот аз манобеи бисёр мутаваддид аст. Яке аз манобеи аслии систими иттилооти фуруш аст. Бисёр манобеи умда дар хорич аз созмон аст. Дар баъзе аз созмонҳо фаъолияти марбут ба таҳқиқоти

бозор ва касби иттилооти хушманд аз бозор аз яқдигар чудо мешаванд. Таҳқиқоти бозор мутамарказ бар сахнаи воқеии бозор аст ва касби иттилооти хушманд аз бозор. Дар ин ҷо се фаъолияти асли, ки дар системаи иттилооти хушманди бозор анҷом мешавад, мавриди баррасӣ қарор мегирад;

**а) таҳқиқ дар хусуси муштариён:** Таҳқиқ дар хусуси муштариён васеътар ва амиқтар аз таҳлиле аст, ки дар мавриди муштариён дар системи иттилооти фуруш анҷом мешавад. Гузориши таҳлили муштариён таъкид бар гузориши муомилоти гузаштаи муштариён бо истифода аз иттилооти марбут ба системи сабти суфориши фуруш дорад.

Таҳқиқот дар хусуси муштариён ба иттилооти марбут ба мухити бозор ва иттилооти марбут ба вазъияти молӣ ва амалиёти муштариён дар хусуси хариду фуруши онон ва муомила бо рақибон мепардозад. Илова бар он, таҳқиқот дар хусуси муштариён, ғолибан, ба таҳлили муштариёни билқувва мепардозад, то муштариёни мавҷуди ширкат. Таҳлили ин иттилоот мумкин аст як биниш ва басиратро ба роҳе бехтар табдил кунад, ки созмон битавонад ҳадамоти муносибтаре ба муштариёни феълӣ ироа бидиҳад ва муштариёни ҷадиде ба даст оварад. Ин таҳлил, ҳамчунин, метавонад бар рӯйи шароити эътиборӣ ва таҳқиқоти эътоӣ ба муштариён таъсир бигзорад ва ихтаре лозим дар бораи ҷазби муштариёни ширкат тавассути рақибонро бидиҳад.

Ғолибан, ин таҳлилҳо мӯчиби баҳс ва табодули назар дар созмон, дар байни мудирон мешавад, ки аз диду қудрати қазовати фурушандагон фаротар аст;

**б) таҳқиқ дар бораи бозор:** Таҳқиқ дар бораи бозор васеътар аз таҳқиқот дар бораи муштариён аст. Дар таҳқиқоти бозор тамаркузи комил бар бозор барои маҳсулоти ширкат мешавад. Яке аз ҳадафҳои таҳқиқоти бозор ба даст овардани зарфият, ҳаҷму кашиши бозор барои ҳар як аз хутути тавлид ва маҳсулоти хатти тавлид аст. Ин таҳқиқ барои давраҳои кӯтоҳ ва дарозмуддат сураат мегирад.

Ҳаҷми билқувваи бозор ба суръат метавонад тағйир кунад, зеро шароити иқтисодӣ ва тикнулужӣ дар ҷараёни тағйири доим аст. Хангоме ки тавони бозор равшан ва худӣ он ба таври комил таъриф шуд, метавон сахми ширкат аз бозорро таъйин кард ва бад- ин тартиб қавоиди рақобат дар бозор бехтар қобили шиноخت ва арзёбӣ хоҳад буд. Ин иттилоот барои амалиёти барномарезии маҳсул бисёр муфид хоҳад буд, зеро кӯмак хоҳад кард, ки ҳадафҳои фуруш ва истиротиҷиҳои таъйиншуда ва интизорот аз раҳна дар бозор равшан шавад.

Ин иттилоот дар интиҳоби маҳсулоти ҷадид низ муфид аст. Таҳлили масоили бозор, ҳамчунин, қудрати пешбини фуруши ояндаро боло хоҳад бурд. Гузорише аз таҳлили тавони бозор шарҳи муносибе барои таҳияи фаъолияти барномарезии бозорёбӣ аст.

Куллияи иттилооти мавриди ниёз барои таҳлили тавони бозор иборат аст:

- 1) иттилоот дар мавриди вазъият ва шароити иқтисодӣ ва раванди иқтисодӣ ва эҳтимоли осори эҳтимолии ин раванд ба тақозои маҳсул;
- 2) иттилоот дар мавриди фуруши гузашта ва раванди фуруш дар кулли санъат;
- 3) иттилоот дар мавриди рақобати маҳсулоти ҷойгузин.

Фурушандагон, маъмулан, метавонанд иттилооти дар бораи тавон ва қудрати ҷазби бозорҳои ҷадид барои маҳсулот ва маҳсулоти ҷойгузинро таҳия кунанд. Тарроҳии муносиби фурм гузоришгунае аз вазъи фуруш ва бозор, ки иттилооти комил ва боарзишро тавассути фурушандагон, ба далели тамоси мустақим бо муштариён аз бозор ҷамъоварӣ мекунад, маънои муносибе барои таҳлили бозор хоҳад. Илова бар он, маҷмуае аз иттилооти ҷамъоваришуда аз тамоси фурушандагон дар фуруши маҳсулот, метавонад роҳнамоиҳои арзишманде аз матлубиятҳои мавриди назари бозор, тағйироти бозор ва дарки бозор аз маҳсули ширкатро ироа диҳад;

**в) огоҳӣ аз рақибон:** Ҳар широкт бояд дар мавриди рақибони худ иттилоот ҷамъоварӣ кунад. Ин иттилоот бояд шомили матолиби зер бошад:

- 1) мушаххасоти маҳсулоти рақибон;
- 2) нуқоти қувват ва заъфи онон;
- 3) сатҳи арзай ҳадамот ба муштариён ва сиёсатҳои онон дар бораи муштариён;
- 4) сохтори вазъияти молӣ ва қудрати онон;
- 5) барномаи онҳо барои маҳсулоти ҷадид, ҳадафҳои бозорёбӣ, истиротиҷиҳо, барномаи тарвиҷи фуруш ва аксуламалҳои эҳтимолии онҳо дар муқобили истиротиҷиҳои ширкат, яке аз ҳадафҳои асли дар ҷамъовариҳои иттилооти рақибон, даст ёфтани ба барномаҳои кӯтоҳмуддат ва дарозмуддати онҳост.

Гирдовариҳои иттилоот мавриди ниёз, барасӣ ва мутолааи мудовим дар бораи фаъолиятҳои онон аст. Бештари ин иттилоот ба таври мустақим дастёфтани нестанд. Ширкат бояд шабакае аз манобеи касби иттилоот барои худ тадорук бубинад. Иттилоот ва огоҳӣ, ғолибан, бояд аз иттилооти худ, ки ба таври мустақил ва ғайримуназам ба даст меояд, истинбот ва истинтоҷ шавад. Системҳои иттилооти хушманди бозорёбӣ, ғолибан, бинишҳои хушмандонаеро дар формула қардани барномарезиҳои калон ва дарозмуддати созмон, ки бисёр боаҳамият аст, ироа мекунанд;

**3. Системи иттилооти таблиғ ва тарвиҷи фуруш:** Воҳиди таблиғ ва тарвиҷи фуруш дар бозорёбӣ масъули барномарезӣ ва иҷрои муборизаи таблиғотӣ ва тарвиҷи маҳсулоти мутааддиди ширкат аст. Воҳиди фавқ дар афзоиши ҳаҷми фуруш тамаркуз дорад, бидуни ин ки ҳазинаҳо афзоише муодил ва

мутаносиб бо оҳанги афзоиши фуруш пайдо кунад. Бад- ин тартиб, чигунагии таъсири таблиғоти хос ва фаъолиятҳои тарвич дар ҳаҷми фуруш дар қолиби афзоиши фуруш ва дар иртибот бо афзоиш нисбати ҳазинаҳо ба афзоиши мавриди тавачҷӯхи воҳид аст. Манбаи умдаи ин иттилоот, ки ба системи иттилооти таблиғ ва тарвичи фуруш иттилоот медиҳад, системи иттилооти фуруш аст, ки иттилоот дар мавриди фурушҳои гузашта ва фаъолиятҳои фурушҳои дар ҷараёни ироа медиҳад. Ин иттилоот мушаххас мекунад, ки кадом як маҳсулот ниёзманди тарвич аст. Иттилооти марбут ба ҳазинаҳои қимати тамомшуда ва судовари маҳсул аз гузоришҳои фуруш ба даст меояд. Бад- ин тартиб, маҳсулоти судовар шинохта ва таъкиди бештар рӯи он мешавад. Таҳлили фуруш, ки ба василаи системи иттилооти фуруш таҳия мешавад, метавонад ба воҳиди таблиғ ва тарвич кӯмак кунад, бад- ин тартиб, ки равандҳои афзоиши фурушро, ки мумкин аст бо таҳаммули ҳазинаҳои тарвич ва таблиғ ба даст ояд, барҷаста қарда ва мавриди тавачҷӯх қарор диҳад.

Системи иттилооти таҳқиқи бозор метавонад системи иттилооти тарвич ва таблиғи фурушро бо ирояи иттилооте дар мавриди андозаи бозор ва хусусиёти маҳсулоти бозор кӯмак кунад. Системи иттилооти хушманди бозор мумкин аст тавони равшан қардани истиротиҷии тарвичи фуруши рақибон дар оянда ё эҳтимоли таъсири муборизоти онҳо дар гузаштгаро дошта бошад, ки ҳар ду омил мумкин аст дар таъйини истиротиҷии таблиғ ва тарвичи ширкат муассир бошад.

**4. Системи иттилооти эҷоди маҳсули ҷадид:** Таҳқиқ дар эҷоди маҳсули ҷадид ниёзманди таҳлил ва имкони муваффақият дар бозор аст. Ғолибан, фаъолиятҳои гурӯҳи таҳқиқи бозор мунҷар ба шинохти фурсатҳои билқувва дар бозор ва ирояи он иттилоот ба гурӯҳи масъули баррасӣ ва тавлиди маҳсули ҷадид мешавад. Қоноли дигаре, ки мумкин аст мутавачҷӯхи ниёзи ҷадид ва фурсати билқувва дар бозор бишавад, намоёндогони ширкат ҳастанд, ки ба таври мустақим бо муштариёни бозор дар тамос ҳастанд. Ҳамчунин, системи гузоришдиҳӣ аз мулоқоти муштарӣ мумкин аст ба ташхис ва истинботи ниёзмандии бозор ба маҳсули ҷадид мунҷар шавад. Таҳияи пурсишномаҳои хос тавассути фурушандагон ба ташвиқи фурушандагон ба эҷоди маҳсули ҷадид меаҷомад. Дар тӯли замони имконсанҷии тавлиди маҳсули ҷадид, баъд аз ин ки эҳтимоли ниёз ба тавлиди он мушаххас шуд ва қувват гирифт, иттилооти бадастомада аз системи таҳлили фуруш дар хусуси фурушҳои гузаштаи маҳсулоти мушобех ё марбут мумкин аст бештарин мушаххасоти мавриди интизор аз маҳсули ҷадид бо сохтори бозор барои маҳсулро ироя диҳад. Ҳамчунин, таҳқиқи бозор метавонад барои ҷамъоварии иттилоот дар хусуси андоза ва сохтори сахнаи вои бозор барои маҳсул сохтори лозимро фароҳам кунад. Системи иттилооти хушманди бозор метавонад дар арзёбии нуқоти қуввати бозор ва судоварии маҳсулоти мушобехи тавлидшудаи рақибон кӯмак кунад.

**5. Системи иттилооти пешбинии фуруш:** Пешбинии фуруш аз муҳимтарин фаъолиятҳои боаҳамият дар бештари ширкатҳо ва созмонҳост. Анҷоми ин фаъолият ниёзманди эҷоди системи иттилооти пешбинӣ ва фуруш аст. Албатта, пешбинии фуруш бо оянда сару қор дорад, ояндае, ки дар бораи он иттилооти бисёр зиёд аст. Ба ин тартиб, лузumi диққат ва печидагии системи иттилооти пешбинии фуруш равшан мешавад. Бо вучуди ин, ба таври қуллӣ метавон чунин гуфт, ки таҳияи иттилооти бештар ва қомилтар барои барномарезии фуруш, таъйини истиротиҷии тарвичи фуруш ва арзёбии амалқарди фурушандагон дар гузашта бисёр боаҳамият аст. Илова бар он, соири фаъолиятҳои ҳаёти созмон бастагӣ ба қобилияти эҳтимоли пешбиниҳои фуруш дорад. Пешбинии фуруш аввалин қадам дар ҷиҳати барномарезии судоварии қуллӣ созмон аст. Барномарезии тавлид, барномарезии нируи қор ва барномаҳои танзими замони тавлид бар асоси пешбинии фуруш пайрезӣ мешавад. Харид ва суфориши маводи аввалия, истиҳдоми афрод ва ба қор гуморидани онҳо таъйини барнома, ҳама бар асоси мудили пешбинии фуруш сурат мегирад. Асоси иттилооти мавриди эҳтиёҷ барои пешбинии фуруш иборат аст аз:

1) омори фуруши гузаштаи фароҳамшуда ба василаи системи иттилооти таҳлили фуруш; 2) шароити бозори фароҳамшуда ба василаи системи иттилооти таҳқиқи бозор; 3) фаъолиятҳои рақибон, таҳияшуда ба василаи системи иттилооти таҳқиқи бозор; 4) барномаҳои таблиғ ва тарвич, таҳияшуда ба василаи системи иттилооти эҷодшуда бад- ин манзур.

Маъмулан, фуруш барои даврҳои кӯтоҳмуддат: семоҳа то яксола пешбинӣ мешавад, ки бар мабнои фуруши давраи гузашта, зарфияти хутути тавлид, тавлиди ҳар маҳсул, мавқеияти ҷуғрофиеи маҳал ва ислоҳи он барои эҷоди раванд бар асоси тағйироти иқтисодӣ ва иҷтимоӣ ва воқеияти бозор ва ҳамчунин, истиротиҷии рақибон сурат мепазирад. Сипас, тағйироти эҳтимоли, ки ҳанӯз рух надода, вале ба шакле қобили пешбинӣ ҳастанд, монанди рукуди иқтисодии пешбинишуда дар оянда ё аксуламали рақибон дар қибולי истиротиҷии интиқобшуда бояд мавриди тавачҷӯх ва назар қарор гирад.

**6. Системи иттилооти барномарезии маҳсул:** Барномарезии бозорёбӣ, маъмулан, бар асоси хутути тавлиди маҳсул ва напичаи барномарезии судоварии бозорёбии кӯтоҳмуддат ва дарозмуддат барои ҳар маҳсули хатти тавлид танзим мешавад. Барномарезии дарозмуддати бозорёбӣ ниёзманди иттилоот



дар хусуси барномаҳои калон ва дарозмуддати созмон аст. Ба ҳамин тартиб, барномарезии кӯтоҳмуддати судоварӣ муштакӣ аз барномарезии кулли созмон аст. Бештари системҳои фаръии иттилооти бозорёбӣ ба сурати мустаким ва ғайримустаким иттилоотеро ба системи барномарезии маҳсул ироя мекунанд.

Иттилооти гузаштаи фуруш, иттилооти таҳқиқи бозор, иттилооти хушманди рақибон, пешбиниҳои фуруш, ҳамагӣ қисматҳои аз системи иттилоотии барномарезии маҳсул аст, ки ба таҳияи фурмули муносибе барои барномарезии судоварии кӯтоҳ ва дарозмуддат кӯмак мекунад.

Барномарезии маҳсул ба бештари фаъолиятҳои бозорёбии иттилоот ироя мекунад. Барои мисол, барномарезии маҳсул ироякунандаи иттилооти фаъолияти фуруш дар хусуси истироҳатӣ ва бозхӯри ситеми иттилооти пешбиниҳои фуруш аст. Илова бар он, ҷиҳати таъйини истироҳатии қиматгузорӣ дар барномарезии тавлид тасмим гирифта мешавад, чи маҳсули ҷадида муаррифӣ шавад ва иттилооти марбут ба системи тавлиди маҳсули ҷадида мунтақил шавад.

**7. Системи иттилоотии қиматгузории маҳсул:** Қиматгузории маҳсул яке аз фаъолиятҳои печидаи мудириятӣ аст, ки бар қимати тамомшудаи маҳсул, тақозои муштариён, раваншиносии бозор, қиматгузории рақибон, тасмимгириҳо ва амалиёти маҳфӣ аз тарафи ширкатҳои рақиб ва мавозеи мутааддиди дигар таъсир мегузорад. Аз он ҷо, ки қимати тамомшудаи маҳсул бар асоси қимати тамомшудаи комил ё бар мабной қимати тамомшудаи хошияӣ таҳия мешавад, маъмулан, чунин ба назар мерасад, ки ин нуқта шуруи қиматгузор ба ҳисоб меояд. Системи иттилооти қиматгузорӣ ҳамвора ироякунандаи иттилооте дар хусуси қимати тамомшудаи маҳсул аст.

Иттилооти қимати тамомшуда хангоме ба сурати системи мавриди истифода қарор мегирад, ки суд ба унвони дарсади муайяне ба он афзуда шавад, ҳарчанд дар шароити рақобатомез қимати тамомшудаи маҳсул мумкин аст маҳдудиятҳои барои қиматгузории маҳсул эҷод кунад.

Таҳқиқоти бозор, дар шароите ки тақозо ва кашиши зиёде барои ҳар маҳсул вучуд дорад, дар қиматгузорӣ бисёр судманд аст ва албатта, тавачҷӯх ба қимати рақибон барои маҳсули мушобех амре бисёр ҳаёти аст. Дар бисёре аз ширкатҳо қиматгузорӣ бар асоси суди собите бар рӯи қимати тамомшуда муҳосиба мешавад.

**8. Системи иттилооти кунтрули ҳазина:** Ҳазинаҳо дар бозорёбӣ шомили ҳуқуқ, кумисиони фуруш, ҳазинаҳои таблиғ ва тарвиҷи фуруш, ҳаққузаҳмаи мушовир, таҳфифот, ҳазинаҳои бозорёбӣ ва хариди иттилоот ва мутолиаи таҳқиқоти бозор аст. Дар баъзе аз ширкатҳо ҳазинаҳои тавзеҳи маҳсул ба василаи мудирияти бозорёбӣ кунтрул мешавад. Ғолибан, кунтрули таҳқиқоти фуруш, баргашт аз фуруш ва таҳқиқот, кохиш ё афзоиши суд ба далели фуруши маҳсулот ба сурати таркибӣ ба ҳамон шакли кунтрули ҳазинаҳо сурат мегирад. Дар бештари созмонҳо миконизми кунтрули ҳазинаҳо бар асоси барномарезии судоварӣ бозорёбӣ анҷом мешавад, ки ҷузъе аз барномаи судоварии созмон аст. Маъмулан, мудирӣ бозорёбии масъулияти кунтрули ҳазинаҳо ва соири авомилро, ки бар таҳсили суд таъсир мегузорад, бар ўҳда дорад. Барои ин манзур мудирони бозорёбӣ ба таври муназзам гузориши барномаи таҳлили судро, ки нишондиҳандаи сатҳи ҳазинаҳои будҷа шуда, ҳазинаҳои воқеии таҳмилшуда ва муғоярати ҳар як аз анвои ҳазинаҳо ва ҳамчунин, ба ҳамроҳи он иттилооти тавҷеҳкунандаи далоили муғояратхост, дарёфт мекунад.

**Вазоифи мудирон.** Мудирон бояд дар гузаниш ва роҳбарӣ аз низоми иттилоот тасмим бигиранд. Ин низомҳо ба андозае боаҳамият ҳастанд, ки наметавон онҳоро ба гурӯҳи кӯчак ва фаннӣ супурд. Мудирон ва мудирони аршади созмон бояд бо баҳрагирӣ аз фурсатҳо дар гузаниш ва густариши низоми иттилооти роҳбардорӣ бикӯшанд. Порае аз ширкатҳо ба ҳубӣ аз ин системҳо истифода мекунанд ва порае дигар ҳанӯз бад-он рӯ наёвардаанд. Шояд ба ин далел, ки то кунун дониши фаннии муносиби худро шиносӣ ва интиҳоб накардаанд. Гурӯҳе низ ҳастанд, ки дар ин замина кӯтоҳӣ карда ва аз қорвон бозмондаанд. Чанд пурсиш аз худ метавонад ба мудирон дар ин роҳ кӯмак кунад ва ин коре бас муҳим аст:

- Қорбурди дониши фаннии иттилоот ва иртиботот дар санъати мо дар чӣ вазъе аст? Қадом ширкатҳо саромади бархӯрдорӣ аз ин системҳо ҳастанд, оянда чӣ гуна менамоянд?

- Ҷиҳат ва табаияти дигаргуниҳои фаннӣ дар санъати худрӯ чӣ гуна аст? Нируҳои ҳаракати онӣ ва дигаргуниҳо аз кучо меоянд?

- Оё дар санъати худрӯ фурсатҳои ҷашмгире вучуд дорад, ки бо ёрии системҳои иттилоот битавон аз онҳо суд бурд? Оё низоми иттилоот метавонад бунёни рақобатии ширкатҳоро дигаргун карда, ҳазинаи рӯи гардондани муштариён аз моро боло бубарад, фаровардаи тозае биёфаринад, тавони ҷоназании ширкат дар баробари таъминкунандагон ва муштариёнро афзоиш диҳад ва ё садде дар баробари рукабӣ тоза барпо дорад?

- Чӣ системҳои иттилоотии муносиб ва мавриди ниёзи санъати худрӯ аст? Оё бояд системи офариниши фаровардае тоза, низоми пайванд бо таъминкунандагон, низоми фуруш ва бозорёбӣ ва ё ҳамаро ба вучуд оварем?

Пас аз шиносӣ ва дарки табиат ва чигунагии дониши фанӣ системҳои иттилоот дар санъати тавачҷӯи мудирон бояд ба сӯйи созмон баргашта ва ин пурсишхоро бо худ матраҳ созад:

- Оё созмони мо дар бархӯрдорӣ аз системҳои иттилоотии бозорёбӣ дар ҳавзаи санъати худрӯ пешрафта ё ақибмонда аст?

- Барномаҳои рохбурдии касбу кори мо акнун кадоманд ва то чӣ андоза бо сиёсатҳоямон дар заминаи ҳадамоти иттилоърасонӣ ҳамоҳангӣ доранд?

- То чӣ ҳад сарфи ҳазина дар ҷиҳати эҷод ва пайдосозии системҳои иттилоотии бозорёбӣ метавонад дар пешбурд ва рақобати созмон муассир бошад?

Баррасии системҳои рохбурдии пирузманд нишон медиҳад, ки онҳо камтар ба сурати барномарезишуда ва якбора падида омадаанд ва густаришу дигаргунии онҳо батадриҷ ва дар пайи бузуи мушкilotи амалиётӣ дар тӯли замон сурат гирифтааст. Системҳои рохбурдии иттилоот самарани анҷоми равишҳои ҷодуӣ нестанд, балки монанди ҳар фаровардаи тозае натиҷаи пажӯҳиш ва баррасии наздики дунёи воқеии касби кор ва бозор ҳастанд. Ин дарёфт мумкин аст роҳи дурусти ҷустуҷӯ ва дастёбӣ ба як системи рохбурдии тавонманд ва коромадро ҳамвор кунад.

Аҳдофи системҳои иттилоотии бозорёбӣ дар санъати худрӯ, аҳдофе, ки метавон дар сурати пиёда кардани системҳои иттилоотии бозорёбӣ дар санъати худрӯ ба он расид, барои умури зер аст:

1) шиноخت ва арзёбии судоварии билқувваӣ фурсатҳои фуруш; 2) ақсуламали саръ нисбат ба тағйирот дар шароити бозор; 3) қиматгузори маҳсули боҳадаф, ба ҳалли аксар расндани судоварии маҳсул; 4) кунтрولي ҳазина(қимати тамомшуда)- и бозорёбӣ; 5) ороиши муассири коркунони фуруш; 6) таҳсиси муносиби ҳазинаҳо барои таблиғ ва соири суvari тарвиҷи фуруш.

Иттилоот барои ин фаъолиятҳо иборатанд аз: 1) суратҳисоби фуруш ва соири иттилооти марбут ба муомилот; 2) гузориши фурушандагон, мулоқот ва тамос бо муштариён; 3) касби иттилои мудирони бозорёбӣ аз фурушандагон; 4) парвандаҳои гузаштаи фуруш; 5) парвандаҳои ҳисоби муштариён ва намояндагони фуруш; 6) системи ҳисобдории қимати тамомшуда; 7) системи барномарезии таҳсили суд; 8) таҳқиқ ва баррасии бозор ва огоҳиҳои хушмандона; 9) пешбиниҳои фуруш; 10) барномарезии тавлид; 11) гузориши вазъияти мавҷуд

Дар ширкатҳое, ки системҳои иттилоотии бозорёбӣ заиф ва ноқороманд аст, воҳиди бозорёбӣ бештарин мушкilot ва душвориҳои кориро дорад. Бояд диққат кард, ки на танҳо иттилооте, ки мудирияти бозорёбӣ дарёфт мекунад, аҳамият дорад, балки иттилооте, ки воҳиди бозорёбӣ эҷод ва ба дигар воҳидҳои созмон мунтақил мекунад, низ бисёр ҳаёти аст.

## АДАБИЁТ

1. Аминӣ Амруллоҳ, Корой ва баҳраварӣ дар санъати худрӯсозии Эрон.- Техрон: «Тарбияти мударри», 1379.
2. Виса Ризо. Ҷойгоҳи санъати худрӯ дар ҷаҳон ва раванди тавачҷӯи он дар Эрон.- Техрон: «Тарбияти мударри», 1378.
3. Кумайҷонӣ Акбар. Асароти узвияти Эрон дар Созмони тичорати ҷаҳонӣ.- Техрон: «Созмони мудирияти санъатӣ», 1374.
4. Муҳаммад Маҳдии Бехкеш. Шохисҳои андозагирии мазиятҳои иқтисодӣ.- Техрон: Маҷаллаи «Барномаи будҷа», шум. 3, 1378.
5. Нафар Нусратуллоҳ. Авомили муассир бар шукуфоии санъати худрӯсозӣ.- Техрон: «Тарбияти мударри», 1380.
6. Қонуни худрӯ. Тасвиби ҳаёти вазирон.- Техрон: «Вазорати саноеъ».

## ИЗУЧЕНИЕ РОЛИ ИНФОРМАЦИОННЫХ МАРКЕТИНГОВЫХ СИСТЕМ (MIS) В МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ИРАНА

В век компьютерных технологий информационные маркетинговые системы играют важную роль в решении мировых экономических проблем. В данной статье автором рассмотрена роль информационных маркетинговых систем (MIS) в машиностроительной промышленности.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** информационные технологии, использовании информационных маркетинговых систем, машиностроительная промышленность.

## STUDYING OF A ROLE OF INFORMATION MARKETING SYSTEMS (MIS) IN MACHINE ENGINEERING INDUSTRY IRAN

In a century of computer technologies information marketing systems play an important role in the decision of world economic problems. In given article the author considers a role of information marketing systems (MIS) in machine engineering industry.

**KEYWORDS:** information technology, use of information marketing systems, machine engineering industry.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Амир Қалонтар* – аспирант кафедры бухгалтерского учета и аудита Учетно-экономического факультета Таджикского национального университета.

## НАҚШИ ШОИСТАГИҶО ДАР ТАВСИАИ МАНОБЕИ ИНСОНӢ

*Чамшеди Каёнифар*  
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Имрӯза рақобати шадид ва тағйироти фанноварӣ фишори рӯзафзуне бар созмонҳо дар ҷиҳати афзоиши баҳрабарии нерӯи инсонияшон ворид менамояд. Аз тарафе, аз нерӯи кории созмонҳо интизор меравад, таъсири бештаре дар тавлидот ва ҳадамоте, ки ироа мекунанд, дошта бошанд. Ин далоил боиси аҳамияти шоистагӣ дар муҳити рақобати имрӯз шудааст. Шоистагӣҳо мазоёи мутафовите барои созмонҳо ва мудирон дар сӯғи мухталиф доранд ва созмонҳо низ ба далели гуногунӣ, аз қабилӣ интиқол, рафторҳои арзишманд ва фарҳанги созмонӣ, амалкарди муассири тамоми коркунон, таъкид бар зарфиятҳои афрод (ба ҷои шӯғли онҳо) ба унвони шеваи касби мазити рақобатӣ, тақвияти рафтори тимӣ ва мутақобил аз шоистагӣҳо истифода мекунанд. Бо таърифҳои шоистагӣ чунин ба назар мерасад, ки шоистагӣ ҳамон чатре аст, ки ҳар чизеро ба гунаи мустақим ё ғайримустақим бар рӯи амалкарди шӯғле, ки таъсир дошта бошад, дар бар мегирад. Ба иборати дигар, шоистагӣ тасвире аз як инсони рушдфтаро нишон медиҳад, ки барои анҷоми як шӯғл омодагӣҳои комилро аз ҳар ҷиҳат дошта бошад. Дар ҳақиқат, шоистагӣ нави нигариши системавие ба коркунон дорад, ки ҳамаи он сифот, вижагӣҳо, маҳоратҳо ва нигаришҳо дар иртибот бо асарбахшӣ дар анҷоми вазифа ва масъулиятҳо шомил мешавад. Ба ин тартиб, шоистагӣҳо метавонанд ибодати рафторро талаққӣ кард, ки рӯи амалкарди шӯғле таъсир доранд. Шоистагӣҳо баёнгарии инанд, ки афрод чӣ гуна бояд анҷоми вазифа кунанд ва ё дар шароити хос чӣ гуна воқуниш нишон дода ё чӣ гуна рафтор намоянд. (Аризӣ, 1384).

**Таърифҳои шоистагӣ:** Фарҳанги Оксфорд (2003) шоистагиро ба унвони қудрат, тавоногӣ ва зарфияти анҷом додани як вазифа муаррифӣ менамояд. Равоншиносон шоистагиро маҳак, вижагӣ ё маҳорати барҷастае таъриф кардаанд, ки мунҷар ба амалкарди шӯғле беҳтар мешавад.

Меробил ва Ричард (1997) мегӯянд, ки дар интихоби шоистатаринҳо ба тавоногӣҳо, шохисҳои рафтор, боварҳо, вижагӣҳои шахсиятӣ, нигаришҳо ва маҳоратҳои афрод тавачҷӯх шаванд (Аризӣ, 1384). Кио (1993) шоистагиро ба унвони натиҷа ба кор бурдан, доштан ва маҳорати ба таври муносиб таъриф мекунанд. Ба иборати дигар, шоистагӣ баробар аст ба дониш+маҳорат.

Тибқи назари Испансер (1993), шоистагӣ вижагии зербиноии фардост, ки ба таври қулӣ бо амалкарди асарбахши молики мадор ва ё амалкарди бартар дар як шӯғл ё вазият робита дорад. Ҳорн ва Томас (1989) шоистагиро чунин таъриф мекунанд: шоистагӣ маҷмӯае аз дониш, маҳоратҳо, сифот ва вижагӣҳои рафтор ва хусусиятҳои шахс аст.

Испансер (1993) шоистагиро ба ду даста табақабандӣ мекунанд: 1. Шоистагӣҳои мавриди ниёз, ки маҳоратҳои заруриро барои ҳаққи амалкард дар кор ва ё анҷоми як вазифа мушаххас месозад. 2. Шоистагӣҳои бартар, ки бар асоси онҳо натоиҷ ба даст омада, болотар аз миёнгини амалкард аст.

Испилоҳи шоистагӣ барои тавсифи маҷмӯае аз рафторҳо, ки дар таркиби воҳиде аз дониш, маҳорат, тавоногӣҳо ва ангеҷаҳо мунъақис мекунанд ва бо амалкард дар як нақши созмонӣ муртабит аст, ба кор меравад. Масалан, шоистагии гӯш додан, ки дар модулҳои шоистагӣ вучуд дорад, шомили рафторҳое аз қабилӣ тамос ба чашм, тақон додани сар, тасдиқи шифохӣ, таъбири саҳеҳ ва ғайра аст. Ин ки як шахс чӣ тавр шоистагии гӯш доданро ба таври муносиб ба кор бибарад, ба дониш дар бораи гӯш додан, маҳорат дар бораи рафторҳои гӯш додан ва ангеҷа барои гӯш додан вобаста аст.

Дар пажӯҳишҳои мудирияти манобеи инсонӣ низ шоистагӣҳо чунин таъриф шудаанд: (маҷмӯаи дониш, маҳоратҳо, вижагӣҳои шахсиятӣ, алоқҳо, таҷрибаҳо ва тавонмандиҳои муртабит бо шӯғле, ки дорандаи онҳо қодир месозад, дар сатҳе болотар аз ҳаққи мутаваассит ба анҷоми масъулият бипардозад Дарвоқеъ, шоистагӣҳо улгуеро ироа мекунанд, ки нишондиҳандаи фард бо амалкарди бартар дар шӯғлҳои душвор аст.) (“Ҷузориши тарҳи қонуни арзёбии созмони мудирияти саноатӣ”, 1382).

**Таъриҳчаи шоистагӣҳо:** Карстед (1998) бар ин бовар аст, ки рӯйкарди шоистагӣ, рӯйкарде ҳадид дар мудирияти манобеи инсонӣ нест ва румиҳо дар талош барои дастёбӣ ба сифоти ҷузъӣ ва тафзилии сарбози хуби румӣ аз он истифода мекарданд.

Дар ҳар ҳол, методолуҷӣ (методология)-и муҷтани бар шоистагӣ ба шакли мудерн ва имрӯзӣ тавассути ширкатҳое, ки муассиси он Девид Маккланд – равоншиноси барҷастаи Донишгоҳи Ҳорвард буд, дар авохирӣ даҳаи 1960 ва авоили даҳаи 1970 ироа шуд. Маккланд корро бо таърифи мутағайирҳои шоистагӣ оғоз кард, ки метавонистанд амалкарди шӯғлеро пешбинӣ кунанд ва таҳти таъсири ҷинсият, наҷод ё авомили иҷтимоӣ ва иқтисодӣ қарор намегирифтанд. Мутолиоти ӯ ба шиносони ҷанбаҳои мухталифи амалкард кӯмак кард. (Маркази омӯзиши Ирон, Худрав, 1385).

**Сӯғи (сатҳҳои) шоистагӣ:** Шоистагиро метавон дар се сатҳ аз якдигар мутамоиз кард:

1. Сатҳи фардии шоистагӣ: дар ин сатҳ шомили дониш ва маҳоратҳои билкувва, қобилиятҳо ва салоҳиятҳои корқунон аст.
2. Дар сатҳҳои созмон шоистагӣ шомили таркиби мутақобили дониш ва маҳоратҳои бо дигар манобеи созмон монанди дониши системаҳо, умури ҷорӣ, равияҳо ва тавлидоти фанноварона аст.
3. Дар сатҳҳои роҳбурдӣ, манзур аз шоистагӣ эҷод ва ҳифзи бартарии рақобатомез аз роҳи таркибии ҳос аз дониш, маҳоратҳо, сохторҳо, роҳбурдҳо ва фарояндҳо аст.

**Ибъоди шоистагӣ:** Дониш, фароянди дониш ва маълумоти назарӣ ба гунаи маъмул аз роҳи таҳсил дар сатҳҳои донишгоҳӣ ҳосил мешавад. Тавсиаи дониш ва маълумот зербинои тавсиаи маҳоратҳо ва нигариш ба шумор меояд ва ба танҳои ва ба худии худ таъсири чандоне дар тавсиаи шоистагӣ мудирияти надорад.

Маҳорат иборат аст аз тавоноӣ, пиёдасозии илм дар амал.

Маҳорат аз роҳи такрори корбурди дониш дар муҳити воқеӣ ба даст омада, тавсиа меёбад. Тавсиаи маҳорат мунҷар ба беҳбудӣ кайфияти амалкард мешавад. Бидуни он дар бисёре аз маврид маълумоти маншаи таъсир зиёд нахоҳад буд. Барои мисол, ҳеч мудире бидуни коргирӣ ва таҷриба кардани кори тими дар амал наметавонад маҳорати кори тимиро бо мутолиа касб кунад.

Тавоноӣ як хислати босубот ва васеъро мусаввар месозад, ки шахсро барои дастбӣ ва ниҳоятӣ амалкард дар машогили ҷисмонӣ ва фикрӣ муқайяд месозад. Дарвоқеъ, тавоноӣ ва маҳорат мушобех ба ҳам буда ва тафовути онҳо дар ин аст, ки маҳорат зарфияти ҳос барои анҷоми корҳои ҷисмонист, аммо зарфияти корҳои фикрӣро мушаххас месозад (Фатҳӣ ва Шаъбонӣ, 1386).

Нигариш иборат аст аз тасвири зехнии инсон, аз дунё ва перомуни он. Тасвири зехнии инсон ҷорҷубе аст, ки майдони андеша ва амали вайро табиӣ карда ва шакл медиҳад. Дарки инсон аз падидаҳои перомуни худ ва тасмимгирӣи вай барои амал бар мабнои тасвири зехнии уст.

Рӯйкардҳои матраҳшуда нисбат ба шоистагӣ.

Дар ин рӯйкард шоистагӣ бар асоси истилоҳоти рафтор муаррифӣ мешавад ва ба таври умда ба муаррифии навъе аз рафторҳо, ки бо амалкарди олий иртибот доранд, гуфта мешавад.

**Рӯйкарди стандартӣ:** Ин рӯйкард бар асоси таҷзия ва таҳлили коркарди шуғл ё шӯъбаҳои созмон ба муаррифии ҳадди ақали стандартҳои амалкард дар шӯъбаҳои мудирияти барои тазмини кайфияти муайян дар натиҷаи шуғл мепардозад. Ин рӯйкард усулан бо таърифи сатҳи ҳадди ақал аз амалкарди қобили пазириш дар як шуғл ё мавқеяи шуғлӣ иртибот дорад. Ба назар мерасад, ки тавачҷӯҳи ин рӯйкард ба худӣ шуғл аст, на шогиле, ки онро анҷом медиҳад.

**Рӯйкарди иқтисодӣ:** Ин рӯйкард метавонад зери маҷмуаи рӯйкарди рафтор низ қарор гирад, аммо бештар бар ин нукта тамаркуз дорад, ки оё авомили иқтисодӣ (мавқеягӣ) метавонад бар шоистагӣҳои фардии мавриди ниёзи амалкарди олий асаргузор бошад. Пажӯҳишҳо ва пружаҳои муштарак дар рӯйкарди иқтисодӣ ин аст, ки бар аҳамияти авомили мавқеягӣ таъкид мекунанд ва ҳадафшон муаррифии иртиботи байни авомили мавқеягӣи муайян ва шоистагӣҳои мавриди ниёзи амалкарди олии мудирияти аст. Дар ин рӯйкард баъзе аз пажӯҳишгарон аз таърифҳои шоистагӣ бар асоси рафтор истифода кардаанд, ки метавонад шомили рӯйкарди рафторӣ шавад. Вале тафовут ин ҷост, ки ҳадафи таҳқиқи онҳо бештар кашфи ин мавзӯ аст, ки авомили мавқеягӣ бар шоистагӣҳои мавриди ниёзи амалкарди олий таъсир мегузоранд ё не. Дар ҳар ҳол, нависандагони ин рӯйкард таъкиди бештаре бар фарҳангҳо, арзишҳо ва ҷиғунагии нуфузи асаргузори онҳо бар коркарди созмонӣ доранд. Таҳқиқи онҳо навъан ба арзёбии арзишҳо бо фарҳанг ва шеваи раҳбарӣ ва фаъолияти созмонӣ мепардозад. Аз он ҷо, ки барои мудирон дарки танаввуи фарҳангӣ аҳамияти бисёре дорад, ин пажӯҳишгарон ба амалкарди олии мудирияти ба гунаи ҳос напардохтаанд (Маркази омӯзиши Ирон, Худрав 1385).

**Улғуҳои шоистагӣ:** Улғуи шоистагӣ тавоноии анҷоми фаъолиятҳо дар маҳдудии шуғл бар асоси стандартҳои таъйиншуда таъриф шудааст. Дарвоқеъ улғуи шоистагӣ иборат аст аз як улғуи қобили андозагирӣи тавоноӣҳо ва рафторҳои мавриди ниёз барои анҷом додани фаъолиятҳои корӣ ба сурати муваффақиятомез. Ҳадаф аз тавдини модули шоистагӣ дар ҳар созмон ироаи якпорчасозии амалкарди сомонӣ манобеи инсонӣ аст, ба гунае ки мунҷар ба амалкарди муассир ва муваффақияти созмон шавад. (Дехқонон 1386, 118).

Дар фароянди улғусозии шоистагӣҳои мавриди ниёз бомуваффақият ҳамтаркиб шуда, улғуи шоистагиро эҷод менамоянд. Улғуи шоистагӣ як шакле аст, ки робита байни шоистагӣҳои мавриди назарро ба сурати системавӣ ва мафҳумӣ намоиш медиҳад.

**Вижагӣҳои модули шоистагӣ:** Улғуи шоистагӣ дорои сохторе мебошад, ки шарҳи шуғлро ироа намуда ва муқоисаро барои арзёбии амалкард арза медорад ва мучиб мегардад, то созмонҳо ба ҳангоми арзёбии афрод ва тавоноӣҳои мавриди ниёз ба як забон сухан бигӯянд.

Улғуи корсози муассир дорои вижагӣҳои зайл мебошад:

1. Якнавохтӣи дохилӣ (шоистагӣҳои ҳар вижагӣ ба ҳам мушобех ва мутафовит аз соири шоистагӣҳои дигар бошанд).
2. Мунҳасир ба фард (ҳар вижагӣ ба як вижагӣ таҳсис дода шавад).
- 3.

Чомеият (ҳар вижагии муҳим бояд дар улғу бошад). 4. Собит (шоистагиҳо ба саҳулати байни вижагӣ қобили нақлу интиқол набошанд).

Номгузори муртабит (ном бо тамоми кӯтоҳии худ манзур ва мафҳумро мунтақил намояд).

Дарвоқеъ, бояд як сохтори равшан ва шаффоф барои улғуи шоистагиҳо тарроҳӣ шавад, то битавонад барои баҳс, талфиқ ва эҷоди инсиҷом дар низомҳо ва стратегияи манобеи инсонӣ (мисли интиҳоб, тавсия ва омӯзиш ва арзёбии амалкард) мавриди истифода қарор гирад. Дар ҳар ҳол, тадвини ҳар улғуи шоистагӣ дар нахустин гом ниёзманди эҷоди иҷмоъ дар таърифи шоистагӣ аст. Сипас, мебоист бар мабнои таъриф ва рӯйкарди иттиҳозшуда, ба тадвини улғуи шоистагӣ иқдом намуд (нақл аз Алипур ва Даргоҳӣ. 1386).

**Анвои улғуҳои шоистагӣ.** Улғуҳои ироашуда аз назари иттилооте, ки гирдоварӣ мекунад, голибан бо ҳам тафовут доранд. Бархе аз ин улғуҳо ба тавоноҳои жанрик ва вижагиҳои кайфӣи ашхос таъкид доранд. Дар ҳоле ки гурӯҳи дигаре аз улғуҳо бар рӯи маҳоратҳои фаннии вижаи шуғл муттамарказанд. Дар бархе аз улғуҳо ҳам талош шуда, то бо дар назар гирифтани се омилҳои нақшҳои шуғлӣ, рафторҳои шуғлӣ ва таркибӣ аз шоистагиҳои фардӣ ва заминаҳои шоистагии шуғлӣ дар рӯйкарди чомеъ ироа шавад (Дехқонон. 1386. 125).

Имрӯз улғуҳо ва қорҷубҳои мутааллиде барои шоистагӣ мавҷуд аст, вале метавон гуфт, ки аксари онҳо то ҳудуде мубтани бар ин мавориданд:

а) Зинаи дониш, маҳоратҳо, тавоноҳои, ангешиш, боварҳо, арзишҳо ва рағбатҳо; б) Муртабит бо баҳши муҳими шуғл; в) Муртабит бо амалкарди баргар ва ё асарбахш; г) Муртабит бо стандартҳои пазируфташудаи қобили мушоҳида ва қобили санҷиш; д) Муртабит бо ҷиҳати стратегӣ; е) Қобили беҳбуд аз тариқи омӯзиш ва парвариш.

**Зарурат ва қорбурди шоистагиҳо дар ҳавзаи мудирияти инсонӣ.** Агар ба баррасии системаҳои манобеи инсонии созмонҳо бипардозем, мушаххас мешавад, ки дар бештари мавоқеъ байни зерсистемаҳои мухталифи он аз қобили омӯзиш, арзёбӣ, амалкард, ҷазб ва ғайра иртибот ва пайвастагии лозим вучуд надорад ва ҳамин амр ба нокоромадии системаҳои манобеи инсонӣ мунтақӣ мешавад. Ба иборати дигар, вучуди иртибототи қавӣ байни зерсистемаҳои мухталифи манобеи инсонӣ ба манзури тақвияти мутақобили ҳар як аз ин зерсистемаҳо зарурӣ аст ва дар ниҳоят пӯё шудани системаи манобеи инсонӣ амре зарурӣ аст, ки дар ниҳоят, мунҷар ба якпорчагии манобеи инсонӣ ва қоркардҳои он мешавад (Созмони густариш, 1384). Яке аз беҳтарин ва муносибтарин рӯйкардҳо барои ноил шудан ба ин муҳим ба қоргирии рӯйкарди шоистагӣ дар мудирияти манобеи инсонӣ аст. Дарвоқеъ, ҳамон гуна ки Коперфрум (2002) матраҳ мекунад, модулиҳои шоистагӣ метавонад ба унвони шевае барои якпорча қардани иқдомҳои мухталифи манобеи инсонӣ ба қор равад.

Ин бад-ин маъност, ки метавон ҳар як аз зерсистемҳои мудирияти манобеи инсониро бар асоси шоистагӣ тарроҳӣ қард ва дарвоқеъ, шоистагӣ ҳастаи марказии тамоми фаъолиятҳои манобеи инсонии созмон аст. Анҷумани қуброни хидмати Амрико ба манзури шиносии қорбурди шоистагиҳо дар созмонҳо баррасии густардае бар рӯйи 217 созмони мутаваассит ва бузург анҷом дод. Натоиҷи ин паҷӯиш нишон дод, ки шоистагиҳо қорбурди васеъ доранд, аммо дараҷаи шиддат ва қорбурди онҳо мутафовит аст. (Кортройт 1386).

Бештари соҳибназарон саъй қардаанд, бо қарор додани шоистагиҳо дар марказ ва зерсистемаи манобеи инсонӣ ин иртиботро ба тасвир бикашанд. Танҳо тафовуте, ки байни соҳибназарон вучуд дорад, дар теъдоди зерсистемҳои манобеи инсонӣ муртабит бо шоистагиҳост. Барои мисол, Фраденбург (2004) ҷаҳор зерсистемаи мудирияти амалкард: истиҳдом ва интиҳоб, тавсия ва табақабандӣ ва пардохтро дар ин шакл меоварад. Модули ПЛУМ ИНТЕРНЕТНЛ (2001) низ мушобеҳи чунин шакл аст. Қортез (1997) илова ба ин ҷаҳор зерсистем боз зерсистемаи тавсияи масири тараққии шуғлро низ ба он меафзояд.

Аммо чомеътарин тасвир дар ин замина тавассути Исквойрез (2003), дар шакли шумораи 2 омадааст. (Алипур Даргоҳӣ 1386):

Дар идома, талош бар он аст, ки ба сурати мухтасар ба қорбурд ва шоистагиҳо дар бархе аз муҳимтарин зернизомиҳои манобеи инсонӣ ишора шавад.

**Барномарезии манобеи инсонӣ:** Барномарезии манобеи инсонӣ аз илзомиҳои аввалия ва нахустин барои таодули байни ҳадафҳо ва стратегияҳои созмон бо стратегияҳои манобеи инсонӣ аст. Бо муқоисаи тавбами арза ва тақозои қорӣ мутахассисони манобеи инсонӣ метавонанд фарқи миёни афроди созмон, шоистагиҳои мавриди ниёз, ҳадафҳои ҳол ва ояндаашонро ташхис диҳанд. Ин фарқҳо роҳнамои тавсия ва амалкарди воҳиди манобеи инсонӣ аст, ки ҳамчунин пешниҳодҳои барои таърифи масъулиятҳои мудирони амалиётӣ хоҳанд дошт.

Интиқоли барномарезии манобеи инсонӣ ба илзомиҳои мубтани бар шоистагии як тағйири аз породиум гузашта дар равиши тафакқури барномарезони ҳавзаи манобеи инсонӣ, созмонҳо ва қорқунонаш аст.

Илзомҳои барномарезии манобеи инсонӣ мубтанӣ бар шоистагиҳо дар ваҳлаи аввали шабехсозӣ аз ҳадафҳо ва стратегияҳои касбу кор аст, ҳар ширкате бо ҳадафе мавҷудият меёбад, то битавонад судоварии лозимро дошта бошад. Барномарезии манобеи инсонӣ ниёзманди мушорикат дар тасмимگیرӣ, чи ба гунаи камӣ ва чи ба гунаи кайфӣ аст, ки бояд ба гунаи ҳимоят ба худ ҳукми иҷро бигирад. То дастбӣ ба ҳадафҳои стратегии созмонро дар иртибот бо равишҳои амалкардиаш мушаххас карда, муваффақиятҳои амалкардиро дар пай дошта бошад. Барои ҳаракати фарояндҳои барномарезии мубтанӣ бар шоистагӣ, барномарезон бояст ба истиқрор ва ниғадории системаи мудирияти манобеи инсонӣ бипардозанд, ба гунае ки ниғадорӣ ба рӯзирасонӣ ва мавриди муҳими дигар, итилооте дар мавриди шоистагиҳои коркунонро дар даст дошта бошанд. Системаи иттилоот бояд ба равшанӣ нишондиҳандаи таҷрибаҳои дар дастрасии созмон буда бошад. Ин амр бояд барои модулҳои кӯҳна ва қадимӣ буда, дарвоқеъ, маҷмӯае аз маҳоратҳои бошад, ки бар асоси он шоистагиҳои коркунонро қодир созад, ба натоиҷи пеш таъйиншуда даст ёбанд.

**Интиҳоб ва истиҳдом:** Бакоргирии модулҳои шоистагӣ вазифаи мудиронро дар интиҳоб ва ҷазби коркунон тасхил месозад, зеро ин модулҳои шоистагӣ, ки эърозкуандаи пуст (шӯба) бошад, баён мекунанд.

Шоистагиҳо ғолибан поя ва асоси низомҳои интиҳоб ва тарғебро ба вучуд меоваранд, зеро ба равшанӣ мушаххас мекунанд, ки кадом як аз ҳавзаҳо: рафтор, дониш, маҳорат, ниғариш ё анғезиш бояд арзбӣ шаванд, то мушаххас шавад, ки оё як довталаб барои як шугл ё самти воҳид шароит дорад ё не? Он даста аз низомҳои интиҳобии коркунон, ки бар мабной шоистагӣ истиқрор нашудаанд, бо ин хатар рӯ ба рӯ ҳастанд, ки иттилооти мавҷуд дар онҳо бо муваффақиятҳои шуглӣ иртибот надорад, ки ин амр метавонад таъсирҳои номатлуберо аз назари адами риояти эътидол ва эҷоди ҷолиш барои созмон дар пай дошта бошад. Дар ин система мароҳиле чунин барои рӯйкарди шоистагӣ дар мудирияти ҷазб пешбинӣ шудааст:

Марҳилаи аввал: иҷрои як низоми интиҳоб ё эътиборбӣ он аз роҳи таҷзия ва таҳлили машоғил.

Марҳилаи дуввум: интиҳоби навъи шоистагиҳо (меҳварӣ ё ҳос) барои ҳар як аз машоғил.

Арзишбӣи довталабон бар асоси меъёрҳои меҳварӣ боис мешавад, ки довталабон теъдоди зиёде аз машоғил муртабит шаванд ва ин мавзӯ боис мешавад, ки созмон инъитофпазирии бештаре барои ҷойгузинии афрод дар машоғили ҳос дошта бошад. Албатта, ҳар ду рӯйкард (шоистагии ҳос ё меҳварӣ) маҳосин ё маоибии худро доранд, бинобар ин, барои расидан ба беҳтарин вазъият беҳтар аст талфиқе аз ҳар равиш ба сурати якпорча эъмол шавад. (Созмони густариш, 1384).

**Омузиш:** Ба таври кулӣ дар иртибот бо таъйини ниёзҳои омузишӣ машоғил ва коркунон ду рӯйкарди умдаро ба ин шарҳ метавон дар назар гирифт:

- Рӯйкарди мубтанӣ бар таҷзия ва таҳлили машоғил, ки ба таври умда барои машоғили ғайримудириятӣ муносибтар аст;

- Рӯйкарди мубтанӣ бар таҳлили шоистагиҳо, ки умдатан барои машоғили мудириятӣ корбурди бештаре ёфтааст.

Ба таври ҳулоса, модули ниёзсанҷии омузиши мубтанӣ бар шоистагиҳо, иттилооти мавриди ниёзи худро барои таъйини шоистагиҳои ёдшуда, аз роҳи маҷмӯаи фаъолиятҳои зер ба даст меоварад:

а) Таҳлили дарунӣ ва берунии созмон.

б) Таъйини маъмурият, ҳадафҳо ва стратегияи созмон.

в) Таҳлили нақшҳо ва фаъолиятҳои ҳол (ҳозира) ва ояндаи созмон.

г) Таъйини илзомот ва шоистагиҳои мавриди ниёз, барои ифои беҳтари он нақшҳо ва фаъолиятҳо барои дастбӣ ба ҳадафҳо ва стратегияҳои созмони мавриди назар.

Аммо улғуи шоистагиҳо дар як низоми омузишӣ метавонад корбурдҳои мухталифе дошта бошад, аз ҷумла дар ниёзсанҷӣ, омузиши афрод, таҳия ва арзишбӣи қарорӣ ва асарбахшии омузиш ва ниҳоят барномарезӣ барои рушд ва тавсияи афрод. Дарвоқеъ, метавон мабной тарроҳии низоми омузишро бар асоси шоистагиҳо анҷом дод.

**Арзбӣ ва мудирияти амалкард:** Шоистагиҳои густардаеро барои арзбӣи дониш, маҳорат, анғезиши мутасадди шугл ироа медиҳад, ки ба анҷоми муассири арзбӣи амалкард кӯмак мекунанд. Ба иборати дигар, он чи дар арзбӣи амалкард муҳим аст, шиносии нуқоти заъф ва қуввати рафторҳои фард ва анҷоми барномаҳои тавсия барои таъйини заифӣҳо ба қувватҳо аст. Як низоми қарорӣи мудирияти амалкард бояд битавонад саҳми як фард дар муваффақияти як созмонро андозагирӣ кунад ва дар айни ҳол, саъй кунад, то сатҳи маҳорат ва тааххуди афрод нисбат ба созмонро афзоиш диҳад. (Созмони густариш, 1384).

**Таъйин ва тавзеҳи подоши коркунон:** Дар гузаштаи наҷандон дур дар бештари созмонҳо низоми пардохт, ҷуброн, хидмат, подош бештар бар асоси навъи вазоиф ва қарқардҳои таъйиншудаи шахс анҷом мешуд. Аммо имрӯз дар созмонҳои пешрав талош бар он аст, то байни ин низом ва

шоистагиҳои созмони пайванди маънодор ва оқилона барқарор шавад. Бар ин асос, пардохт ва подош бештар ба коркуноне тааллуқ мегирад, ки шоистагии бештаре барои афзудан ба арзиши созмон ва пешбурди ҳадафҳои он аз худ нишон медиҳанд ва на ба андозаи манобеи созмоне, ки ин афрод бар он кунтул ё таъсир доранд (Созмони густариш, 1384).

Бинобар ин, тавзеҳи подошҳо ба унвони муҳиме аз стратегияҳои манобеи инсонӣ ҳамвора мавриди тавачҷӯх қарор мегирад. Дунёи касб ва кор ба суръат дар ҳоли тағйир аст ва подошҳо бояд посухгӯии ин суръат ва раванди тағйирҳо бошанд. Тамоми фароянди подоши коркунон бояд мунтабиқ бар биниш, фалсафа ва мантиқ бошад, то битавонад фарҳанги созмони ро бо ҳадафҳои касбу кор ҳамоянӣ карда, онро ба таодул бирасонад. Раҳбарон ҳадафхоро бояд ба сурати мушаххас, дар ростии стратегияҳои созмон табиӣ кунанд ва натиҷаи он фалсафаи подоши коркунонро ташкил медиҳад. Дар таомул бо ин фалсафа пурсишҳои асосӣ бад-ин гуна матраҳ мешавад:

а) Чаро созмон бояд аз фалсафаи хос дар подош ба коркунон тобеият кунад ва чӣ гуна ин фалсафаро бо ҳадафҳо ва стратегияҳои ба таодул мерасонад?

б) Подошҳо чӣ гуна ихтисос меёбанд? Ва дар чӣ замоне? Ва барои чӣ натоиҷи подошҳо эъто мешавад?

Дар як фароянд подоши мубтани бар шоистагӣ, дастёбӣ ба натоиҷи мавриди интизор, ҳадафҳои қобили андозагирӣ ва қобили табиӣ дар авлавият қарор мегиранд. Ин бад-ин маъно аст, ки шоистагиҳо бояд бо ҳадафҳо шиносӣ шуда ва дар назар гирифта шаванд. Ҳамчунин, пеш аз ҳар иқдоме, тарроҳони система бояд иттилооти таҳлилии ва муносибе дошта бошанд.

Стандартҳои амалқардиро баён кунанд ва меъёрҳои тавсия барои тасмиртирӣ дар мавриди стандартхоро табиӣ карда бошанд. Стандартҳо метавонанд шомили илзмоти муштарӣ ва харидорон, сатҳи кайфӣ ва чорҷуби замони ва ғайра бошад.

Яке аз содатарин ва роиқтарин қорбурдҳои низоми пардохт бо рӯйқарди шоистагӣ меъёр ва молик қарор додани шоистагиҳо барои тарфеъ ва иртиқои афрод ба зинаҳои болотар бошад ва ё он ки аз шоистагиҳо ба унвони бахше аз низоми мудирияти амалқард ва арзишҳои истифода шавад.

Албатта, ин низом низ мушкилоте ба ҳамроҳ дорад, ки муҳимтарини онҳо иборатанд аз:

а) Тавоноии мудирон дар арзишҳои дурусти мизони дастёбӣ ба шоистагиҳо ва тавзеҳи ин арзишҳои барои фард.

б) Тавоноии созмон дар фароҳам овардани шароити яқсон, ки қазоватҳои мудирони дорои субот ва адолат қой бошад, то битавон дар саросари созмон як низоми одилонро иҷро кард (Созмони густариш, 1384).

**Тавсия ва рушд:** Сабаби пардохтан ба тавсияи коркунон бар меҳварияти шоистагиҳо амре аст, ки Кофоров дар мақолае ба он ишора кард. ӯ меғӯяд: “барои пирузи дар ин ҷанги истеъдодҳо, мудирон ба даҳлати қалон ва стратегӣ коркунонро ба сармоғузори дар масири шуглиашон тамарқуз кунанд”. Бисёре аз коркунон алоқаманд ба дарки қойгоҳашон дар қуллиғи созмон ҳастанд, то дар он маврид битавонанд масири шуглиашонро таъриф ва табиӣ кунанд. Кофоров дар ҳамон мақола эҷоди фурсатхоро барои пешрафт дар баробари ба қолиш қашидан, далоили идомай ҳамқории коркунон бо созмонро баён мекунад. Рӯйқарди шоистагии меҳвар ба коркунон, ба унвони як асли бунёдии стратегӣ дарвоқеъ ҳалқай робитаи байни коркунон ва созмонашон аст, ки бо дар назар доштани шоистагиҳои коркунон, созмон метавонад дар қлосси қаҳонӣ ба рақобат бо соири созмонҳо биқардозад, ки ин амр ба коркунон ва созмон қоида мерасонад. Дар ҳар ҳол, тамарқуз аз тавсия ва ёдгирӣ бар асоси шоистагиҳо метавонад посухгӯии мавқеият ва равандҳои тағйирёбандаи имрӯз бошад.

**Барномарезии шугли, қонишинқарварӣ ва интисоб:** Дар як созмони мудерн ва имрӯзӣ сохтор ва сатҳи коркунон ба шакле аст, ки созмонро маҷбур мекунад, ки аз манобеи инсонӣ ба шакли инъитофқазиртар истифода кунад ва мизони инъитофқазирӣ низ ҳар рӯз афзоиш ёбад. Ҳарчанд вучуди сохторҳои уфқӣ ва мустақ сабаб шудааст, ки фурсатҳои афрод барои тарфеъ қоҳиш ёбад, аммо фурсатҳои афрод барои ҳаракатҳои қониби ва густариши масъулиятҳо ва рушди маҳоратҳо афзоиш ёфтааст. Дар ҳоли ҳозир рӯз ба рӯз созмонҳои бештаре эҳсос мекунанд, ки ба низоми қоромадӣ барои барномарезӣ ва ҳимоят аз ҳаракат ва қобачоии афрод дар дохили созмон ниёз доранд. Бад-ин манзур, созмонҳо бояд аз низоми барномарезии шугли дар тамоми сатҳҳо, қонишинқарварӣ, интисоб ё қойгузинии афрод ва қарор қирифтани афрод дар самтҳое, ки шоистагии лозимай онро доранд ва метавонанд ба бехтарин вачҳ ҳадафҳои фарди ва созмони ро бароварда кунанд, ҳимояти қофиро ба амал оваранд.

**Налиқагирӣ:** Дар ин мақола, ибтидо, ба муаррифии мафҳумҳо ва таърифҳои шоистагӣ ишора шуд ва сипас, таъриқҳои муҳтасаре аз шоистагӣ ироа қардид. Дар қисмати дуввуми мақола ба тавзеҳ ва басти бештари қорбурдҳои шоистагӣ дар ҳар як аз зерсистемҳои манобеи инсонӣ пардохта шуд.

Ҳамон тавре ки ишора шуд, модулҳои шоистагӣ рӯйкарди якпорча ва ҳамоҳангро барои тарроҳии зерсистемаҳои мудирияти манобеи инсонӣ ироа медиханд. Ин системаи тарроҳии низомҳои ҷазб, беҳбудӣ амалкард, рушди коркунон, барномарезии тавсиаи масири шугъл, барномарезии муваффақият, арзёбии амалкард, пардохт ва ғайраро шомил мешавад. Мудирияти манобеи инсонии мабнӣ ба шоистагиҳо метавонад корбурдҳои муваффақиятomezе бад-ин шарҳ дар бар дошта бошад:

– Барқарории пайванд ва иртиботи мустақим байни шоистагиҳои фардӣ ва аҳдофу стратегияҳои созмонӣ;

– Тавофуқи умумии мудирон ба боарзиштарин шоистагиҳои созмонӣ, ки мунҷар ба қотеияти бештари мудирон дар тавсиа ва парвариши шоистагиҳо мешавад;

– Тавсиаи маҷмӯаи шоистагиҳои мавриди ниёз барои як нақш ва мавқеияти хос.

– Тахсиси мутаносиб ва дурусти афрод ба маҷмӯаи нақшҳо ва масъулиятҳои созмонӣ;

– Фароҳам овардани имкони кунтрал ва ислоҳи як маҷмӯаи шоистагӣ;

– Тасҳили интиҳоб, арзёбӣ, омӯзиш ва тавсиаи манобеи инсонӣ;

– Қумак ба созмонҳо дар авлавиятбандии шоистагиҳо барои ҷуброни хидмат ва мудирияти амалкарди коркунон;

– Қумак ба тасҳили тасмимгирӣ дар мавриди талабот ва стратегияҳои созмон.

Ин мақола ба дунболи муаррифии шоистагӣ ва ҳамчунин корбурдҳои он дар зерсистемаҳои мудирияти манобеи инсонӣ аст. Дар ибтидо, ба ироаи таъриф, мафҳум, таъриҳча, сатҳ, улғу, рӯйкардҳои шоистагӣ ва ғайра пардохта ва сипас, ба тафсил ба корбурди шоистагиҳо дар ҳар як аз зерсистемаҳои аслии манобеи инсонӣ назари барномарезӣ, ҷазбу истиҳдом, омӯзиш, арзёбии амалкард ва ғайра хоҳем пардохт.

## АДАБИЁТ

1. Алигури Муҳаммадхусайн, Даргоҳии Ҳусайн. Шиносии шоистагиҳои мудирияти мудирони фарҳангсароҳои шаҳри Техрон бар асоси модули шоистагӣ. Поённомаи коршиносии аршад. Созмони мудирияти саноатӣ, 1386.
2. Созмони мудирияти саноатӣ. Гузориши тарҳи қонуни арзёбии мудирони аршади ширкати турбинасозӣ.
3. Аризии Ҳамидризо. Пешниҳоди тарҳ. Созмони густириш ва навозии санои Ирон. 1384.
4. Деҳқонони Ҳомид. Мудирият бар мабнои шоистагӣ. Маҷаллаи маҷлис ва пажӯҳиш, соли 13, шумораи 53. Маркази пажӯҳишҳои маҷлиси шӯрои исломӣ. 1386.
5. Фатҳии Носир. Шаббонии Алиризо. Улғуи илмӣ ва таҷрибаии парвариши мудирони ояндаи сойпо(СПО) 1385.
6. Маркази омӯзиши Ирон ҳудрав. Арзёбӣ 360 дараҷа аз таъвир то амал. 1386
7. Каримии Муртазо. Омӯзиши мудирон бар мабнои улғуҳои шоистагӣ. Маҷаллаи «Тадбир» соли 20, шумораи 206-207, 1388.

## РОЛЬ СПОСОБНОСТЕЙ В РАЗВИТИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА

Данная статья посвящена изучению и рассмотрению роли способностей в деле развития человеческого капитала.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** способности, определение способностей, человеческий капитал, развитие способностей, управление, выбор, умение управлять.

## ROLE OF ABILITIES IN DEVELOPMENT OF THE HUMAN CAPITAL

Given article is devoted studying and consideration of a role of abilities in business of development of the human capital.

**KEY WORDS:** abilities, definition of abilities, the human capital, development of abilities, management, a choice, ability to operate.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Джамшед Каёнӣфар* - соискатель Таджикского национального университета

## СИСТЕМАҲОИ КИШОВАРЗИИ КИШВАРҲОИ ШАРҚӢ

### *Рамазоналии Нодирӣ Мойвон*

Донишгоҳи давлатии омӯзгории Тоҷикистон ба номи Садриддин Айнӣ

Дар ибтидо ба таърифи кишоварзӣ мепардозем. Куллан, кишоварзиро парвариши ҳадафдори домҳо ва гиёҳони зиройи чихати таъмини эҳтиёҷоти инсон медонанд.

Кишоварзӣ муҳимтарин фаъолияти иқтисодӣ дар ҷаҳон аст ва як саввуми кулли хушкҳои рӯйи заминро дарбар мегирад ва 25 дарсади ҷамъияти шоғилро ба худ ихтисос додааст. Бо ин вучуд, ҷуғрофидонон камгар ба мутолиа ва баррасии кишоварзӣ мубодират варзидаанд. Кишоварзӣ дар кишварҳои дар ҳоли тавсиа ва дар аксари манотиқи ҷаҳон аз аҳамияти қобили таваҷҷӯхе бархӯрдор аст. Дар кишварҳои дар ҳоли тавсиа беш аз пеш ҷамъият барои бақои хеш ба кишоварзӣ вобастаанд ва



кишоварзӣ бештарин сахм аз даромади миллиро шомил мешавад. Аммо, ҳатто дар кишварҳои пешрафта аҳамияти кишварзӣ бештар аз он чизе аст, ки ин омор бозгӯӣ мекунад, зеро байни 12 то 30 дарсади даромади афрод сарфи хариди маводи ғизоӣ мешавад.

Кишоварзӣ умдатарин бахш аз назари баҳрабардорӣ аз замин мебошад. Бад- ин тартиб аст, ки аҳамияти мутолиаи ҷуғрофиёӣ кишварзӣ ошкор мешавад. Тибқи баровардҳои баамаломата, беш аз 250 миллион нафар дар саросари ҷаҳон ба кори кишварзӣ иштиғол доранд ва ғиёҳони зироии бисёр мухталиф ва мутанаввӣ ҳудуди 1000 гунаро бо баҳрагирӣ аз шӯъҳои мутафовит кишпукор менамоянд. Бо ин тафовут, ки дар бархе аз мазорҳои Бритониё офаткушиҳо тавассути ҳавопаймоӣ сумпошӣ ва кунтрӯли рӯзонаи фаъолиятҳои мазраа бо истифода аз системҳои компютерӣ сурат мегирад ва як зореъ метавонад ғизоӣ панҷоҳ нафарро тавлид ва таъмин кунад, дар ҳоле ки дар баъзе аз кишварҳои ақибмонда ва ё дар ҳоли тавсия бисёре аз кишварзон бо машаққати фаровон ғизоӣ худ ва хонаводаи хешро фароҳам меоваранд. Мо дар ин мақола ба баррасии системҳои кишварзӣ дар кишварҳои шарқӣ мепардозем. (13, 403)

Систимҳои кишварзӣ мавҷуд дар ҷаҳон дарбаргирандаи мавзӯе бисёр густарда мебошанд. Ин системҳо дарбаргирандаи дониши нисбатан муфассал ва, ҳамчунин, мусталзами дарки сохторҳо ва коркардҳои худ системҳо мебошанд. Систимҳои кишварзӣ ҷаҳон худ ба чанд даста табақабандӣ шудаанд, ки метавон онҳоро бад- ин тартиб ном бурд:

- системҳои иқулужик ва шибҳи иқулужик; системҳои маишатӣ; системҳои тичорӣ(мухталиф); системҳои иштироқӣ; системҳои кишти ғиёҳони қобили фуруш.

Систимҳои кишварзӣ метавонанд худро ба кӯмаки маҳсул маҳдуд карда ва фақат ба тавлиди як маҳсули асли бипардозанд. Бештари ин системҳо ба таркибе аз чандин маҳсули мутафовит мепардозанд. Бинобар ин, метавон чунин баён намуд, ки дарсади бисёр болое аз кишварзӣ ҷаҳон даргири кишварзӣ мухталиф мебошад. Ҳарчанд ин дидгоҳ чандон ёридиҳанда нест ва муфидтар он ки вожаро ба шароите итлоқ кунем, ки дар он тавлиди маҳсулоти зирой ва домӣ ба таври ба ҳам пайваста сурат мегирад.

Дар ҳар ҳол, баҳампайвастагӣ метавонад шаклҳои мухталиферо ба худ бигирад ва қобилияти инъитофи зотии систем ба дурустӣ яке аз муҳимтарин имтиёзоти он бошад. Мавриди баҳампайвастагӣ, умдатан, бар асоси нируи кор мебошад ва фаъолиятҳои тавлидӣ бо тавачҷӯх ба замони ҳадди аксари ниёзи онҳо ба нируи кор интиҳоб шудаанд. Мутадовилтар, баҳампайвастагии сиёсати корбурди замин тайи се давраи замони мебошад. Ин амр бо тавачҷӯх ба манобеи замин ва борварии он кунтрӯли офот ва амрози ғиёҳӣ ва домӣ ва кунтрӯли алафҳои тновуб инъикос ёфтааст. Равшан аст, ки кишварзӣ мухталиф метавонад ҳар қадом аз ҳақоқиқӣ фавқ бошад. Аммо, эҳтимолан, ниёз ба нигоҳдорӣ ва тағзияи ҳайвонот, бади нируи кор ва мазоёи тавлиди маҳсулоти домии боарзиш барои фуруш низ ба онҳо таъсир гузоштааст. Аз мушаххасоти боризи системҳои кишварзӣ мухталиф он аст, ки онҳо ба шиддат тичоратӣ шудаанд, бо раванде ба сӯйи микониза шудан ва коҳиши нируи коргар, ҳарчанд аҳамияти нируи инсонӣ бо тавачҷӯх ба андозаи мазраа мутафовит мебошад ва дарсади болое аз мазорҳои шимолӣ шарқӣ Урупо, қисмати шарқӣ Омрико ба сурати воҳидҳои хонаводагӣ бо ҳадди ақали коргари истиҳдомшуда идора мешаванд. Печидагиҳои марбут ба системҳои кишварзӣ мухталифро метавон дар қолиби муделҳо пайдо кард ва ба ин тартиб, озмоишҳои бад- ин тариқ сурат мегирад. Асосан, унсури тановуб ҳамон ҳадафро дар кишварзӣ мухталиф баровард менамояд. Яке дигар аз системҳои кишварзӣ кишварҳои шарқӣ боғҳои хонагӣ мебошад. Ин систем дарбардорандаи дарахтон ва дарахтҷаҳои чанд манзур дар ҳамбастагии наздик бо маҳсулоти кишварзӣ яқсола ва чандсола ё тановуб мебошад. Ин систем ба таври мучаззо дар хонаҳои воҳид қарор дошта ва қулли воҳиди дарахтҳо ба таври фишурда ба василаи нируи кори хонавода идора мешавад. Ин гуна боғҳои хонагӣ ағлаб кӯчак буда, камтар аз ним ҳиктор мебошад. (3, 145- 150)

Систими кишварзӣ дар кишварҳои блоки шарқӣ, ки ағлаб аз лиҳози иқтисодӣ ва сиёсӣ вобаста ба Иттиҳоди Ҷамоҳири Шӯравии собиқ буданд, бо дигар нуқоти ҷаҳон тафовут дорад. Дар худ Шӯравии собиқ идораи заминҳои кишварзӣ ба дастӣ давлат аст ва тариқҳои баҳрабардории дастӣ дар он мутадовил аст, бо тарҳи иштироқӣ сохтани мазорёе. Систими кишварзӣ дар ин кишварҳо ба се тариқ сурат пазируфт:

Яке, аз мазорҳои иштироқӣ ё колхоз, ки ин навъи мазорёе барои баҳрабардории иштироқӣ дар навоҳии мухталиф ва бар ҳасби таъдоди хонавода фарқ мекунад. Колхозҳои кишварзӣ хастанд, ки заминҳои худро барои баҳрабардории муштарак зери кишти маҳсулоти кишварзӣ қарор медиҳанд. Давлат имконотеро монанди қуд, мошинолот, базр, сум медиҳад. Пас аз бардошти маҳсул ва анҷоми тааххудот, ки дар муқобили давлат доранд, боқимондаро ба таври иштироқӣ бар ҳасби рӯзгор мобайни колхозҳои тақсим менамоянд.

Равиши дигари системи кишоварзӣ совхоз мебошад Совхозҳо мазореи бузурги кишоварзии давлатӣ мебошанд, ки ба василаи мутахассисини кишоварзӣ идора мешаванд ва давлат аз он баҳрабардорӣ менамояд. Коргарон низ дастмудди нақдӣ дарёфт медоранд ва аз ҳимояти давлат бархӯрдор намебошанд. Дар кишварҳои Урупои Шарқӣ монанди Лаҳистон, Чехословачея собиқ, Маҷористон, Румонӣ, Булғористон, ки аз навоҳии кишоварзии Урупо ба шумор мераванд, системи кишоварзӣ дар ин навоҳӣ фақат ба манзури имрори маоши аҳоли анҷом мегирад ва васоили кишоварзӣ низ бисёр қадимӣ буда ва бад- ин ҷиҳат боздеҳи маҳсулоти маҳсулоти кишоварзии хеле кам аст. Мӯҷиби қавонини моликияти бузург аз байн рафт ва заминҳои кишоварзӣ байни зориин тақсим гардид ва заминаи пешрафт ва тавсия, махсусан, дар ду кишвар: Чехословачея собиқ ва Лаҳистон гардида ва имрӯза як инқилоби санъатӣ дар аксари ин кишварҳо дида мешавад. Баид нест, ки пас аз чанд соли зиндагии кишоварзӣ табиқ ба зиндагии санъатӣ гардад.(14, 85- 87)

Яке аз системҳои кишоварзӣ дар блоки шарқии кишоварзӣ системи иштироқӣ мебошад, ки бештар дар Иттиҳоди Ҷамоҳири Шӯравии собиқ вучуд доштааст. Дар даҳаҳои ахир бахши қобили тавачҷӯхе аз арозии ҷаҳон, хусусан, дар кишварҳои кумунистӣ таҳти назорати мустақими созмонҳои давлатӣ даромадаанд. Ин систем дар аввали даҳаи сии милодӣ дар кишвари Шӯравии собиқ ибдоъ шуд ва ба иҷро даромад. Систими мазбур, маъмулан, бо унвони кишоварзии иштироқӣ шинохта мешавад. Пайдоиши ин систимро метавон дар шароити иқтисодии Иттиҳоди Шӯравии собиқ дар таъи ду давраи пас аз инқилоби булшевикӣ(Инқилоби Уктабр) ҷустуҷӯ кард. Тамомии арозӣ, ба ҷуз қатаоти кӯчаки хонаводагӣ ҷиҳати анҷоми кишоварзии иштироқӣ, тадриҷан, миллий шуд. Дар ҳоли ҳозир се навъи воҳиди зироӣ дар Шӯравии собиқ вучуд дорад. Мазореи иштироқии колхоз, мазореи давлатӣ, совхоз ва қатаоти кӯчаки шахсӣ. Чин низ аз ҷумлаи кишварҳои махсуб мешавад, ки дар он давлат саҳми умдае дар кунтрولي мазореи кишоварзӣ, яъне камун дорад.

Мутақибан, ин систем ба мизони бештар ё камтар дар кишварҳои иқмории Иттиҳоди Ҷамоҳири Шӯравии собиқ, хусусан, Олмони Шарқӣ, Витном, Курраи Шимоли ба иҷро даромад ва имрӯза ба унвони системи кишоварзии аслии ин манотиқ дар назар гирифта мешавад. Дар мазореи давлатӣ моликият ва мудирият ба таври мустақим дар ихтиёри ниҳодҳои давлатӣ мебошад ва кишоварзон на сармояи лозимро дар ихтиёр доранд ва на ба ниҳодҳои модерн дастрасӣ доранд, то битавонанд фаъолиятҳои кишоварзии худро мутахаввил созанд. Бинобар ин, шароит онҳоро водор мекунад, то ба равишҳои суннати афзоиши тавлид рӯй биоваранд, ки на танҳо кофӣ, балки ғайриқоромад низ мебошад. Онҳо бад- ин тартиб мазореи васееро бо созмондихии марказӣ ба вучуд меоваранд. Мазореи иштироқӣ воҳидҳои иҷтимоӣ- сиёсӣ ва ҳамчунин, иқтисодӣ ҳастанд ва ин кӯшиш дар ҷиҳати таҷдиди сохтори кишоварзӣ ҳамгом бо меъёрҳои санъатӣ ба манзури ба ҳадди аксар расонидани тавлидот, ҳамроҳ бо кунтрولي марказии фаъолиятҳои кишоварзӣ аст. Ба таври кулӣ, системҳои иҷбории кишоварзии иштироқӣ ва ихтиёрии кишоварзии таовунӣ, ки ҳадафи онҳо анҷоми тавлид дар миқёси калон, модерн ва қоромад мебошад, кишоварзиро дар бисёре аз кишварҳои кумунист ва димукротик мутахаввил кардаанд. Далели аслии эҷоди системи иштироқии кишоварзӣ дар Шӯравии собиқ ва Чин адами қоронии равишҳои қаблии кишоварзӣ буд, эҷод ва истиқрори мазореи иштироқӣ деҳқандаҳои пароканда ва амлоки кӯчак ва мутафарриқ барчида шуда ва ҷамъияти рустой дар суқунатгоҳҳои мутамарказ бар мабнои фарзияи эҷоди шахрҳои кишоварзӣ маскан гузиданд. Бад- ин тартиб, шахрҳои рустоии мутамарказ(агрогород) дар мучовирати мазореи ҷадид падида омаданд. Ниҳоятан, ин тахаввил мӯҷиби коҳиши инзиво гардид, илова бар ин, мӯҷиби тарвиҳи адолати иҷтимоӣ ва беҳбуди кайфияти зиндагии рустой шуд. Ҳадафи аслии ҳамвора афзоиши мизони тавлиди мазорез аз тариқи омӯзиши деҳқонон, якпорча кардани арозӣ, иқтисодӣ кардани нируи қори кишоварзӣ ва бақоргирии абзори модерн монанди троктур ва мошинолот ва адвоти ҷадид, электросет, барзҳои марғубтар, ислоҳи наҷоди дом ва тағзия мебошад. Иттиҳози ҷунин равишҳои мӯҷиби афзоиши тавлид шуд ва зиндагии истондорди деҳқононро беҳбуд бахшид.(2, 506- 511)

**Низомҳои баҳрабардорӣ дар Русияи Шӯравии собиқ.** Ташкили низомҳои баҳрабардории таовунӣ ва давлатӣ дар Русияи Шӯравӣ як озмоиши азим ва гаронқимати таъриҳӣ будааст. Сарнавишти кунунии ин созмонҳои тавлидӣ аз назари мутолиоти сиёсӣ- иҷтимоӣ ҳоизи аҳамияти зиёде аст. Русия аз сарзамини васе ташкил шуда, ки бо доро будани 22 миллион мураббаъ вусъат бузургтарин кишвари рӯи замин ба шумор меояд. Ҳамчунин, бо доштани 200 миллион ҳиктор заминҳои қобили кишпу заръ бузургтарин кишвари кишоварзӣ будааст, ки аз кулли ҷамъияти он худуди ҷаҳор- панҷум дар бахши кишоварзӣ иштигол доштанд. Бузургтарин таҷрибаи таъриҳии моликият дар кишвари Шӯравии собиқ анҷом шуд. Баъд аз вуқӯи инқилоби Русия тахаввил дар низоми баҳрабардории кишоварзӣ ба унвони аввалин гом ва ба дурусти, ки сахттарин ва мухотираангезтарин гоми аввали инқилоб низ ба шумор меомад. Тибқи муқаррароти ҷадид, ҳар навъи фуруш, иҷора ва раҳни замин малғӣ ва аз дараҷаи эътибор соқит шуд. Аввалин заминаи ташкили совхозҳо таовуниҳои тавлид монанди артелҳо(колхозҳо) ва коммунҳои тавлидӣ низ барпо шуданд, ки

дар онҳо афрод ба таври муштарак аз замин ва васоили кор истифода карда ва муштаракан низ аз баҳраи кор баҳраманд мешуданд. Яке дигар аз равишҳои кишоварзӣ систими кишоварзӣ(туз) буд, ки кишоварзон рӯи заминҳое, ки аз тарафи давлат ба онҳо вогузор шуда буд ва бо кӯмаки таҷҳизот ва васоиле, ки дар ихтиёр доштанд, ба таври муштарак кор мекарданд. Якпорча қардани заминҳо мӯчиби суҳулати истифода аз ҳадамоти фаннии кишоварзӣ мешуд. Маҳсул тибқи тасмимгирии аъзои туз ба фуруш мерасид ва даромади аъзои туз бастагӣ ба мизони мушоракати онҳо дошт. Дарвоқеъ, аъзои тузро кишоварзоне ташкил медоданд, ки бо кор ва васоили тавлиди муштарак метавонистанд мазоёи кишоварзӣҳои бузургро ба даст оваранд. Акнун, баъд аз тайи ҳафтад сол масъулини сиёсии рӯз бо як ҷиҳатгирии маъқус дар ҷиҳати барҳам задани кишоварзӣи иштироқӣ тасвиби қонуни моликияти хусусиро дар саввуми дисомбари 1990 ба тасвиби кунгураи намояндагони Фидиросиёни Русия расонданд. Ин кор дар ин дараҷа аз замон низ монанди ҳамон равише буд, ки дар ҳафтад соли қабл сураат гирифт ва бад- ин тартиб дуввумин зарбаи бузург ба иқтисоди кишоварзӣи кишварҳои таҷзияшудаи кунунӣ ворид хоҳад шуд. Зеро, хусусӣ қардани иҷборӣ ва дастурии мазореи кишоварзӣ дар ҳоли ҳозир таъсире ҷуз он чи иштироқӣ қардани дастурӣ ва иҷборӣи даҳаи бист овард, нахоҳад дошт.

**Нигоҳе ба низоми баҳрабардории Кибутс.** Кибутс навъе шибҳи низоми баҳрабардории сусиёлистӣ аст. Кибутс бар асоси тавлид ва маоши таовунӣ ва бидуни моликият бар абзори тавлид ба унвони як падидаи қавмӣ ва мазҳабиву сиёсӣ тавонбахши ҷамоатӣ шудааст, ки дар қолаби низоми таовунӣ тавлиди кибутс идеали худро барои эҷоди истехком дар баробари муҳите, ки худро дар он бегона қардаст, ҷустуҷӯ мекунад.

Пайдоиши кибутс. Дар соли 1909 гурӯҳе аз яҳудиёни Урупои Шарқӣ даст ба таъсиси мучтамеъе дар қанори дарёчаи Кинидрат ё дарёчаи Тибриё ба номи Дигоний заданд. Иттиҳодияи таовунӣи тавлиди иштироқӣи кибутс аз дохили ин мучтамаъ нашъат гирифта, аъзои ин муташаккила маҷбур буданд ба иллати мавқеияти душвори иқлимӣи эҷоди тадорукоти саҳт мисли хушқонидани мурдобҳо ва ҳамчунин, фуқдони пули кофӣ ва дифоъ дар муқобили таҳҷумоти аъроб даст ба ҳамкорӣ ва мушоракати тангтанги яқдигар бизананд. Аз тамаллуқи хусусӣ чашмпӯшӣ қарданд ва тадриҷан, навъе зиндагии дастҷамъӣ такомул ёфт, ки имрӯза ба номи кибутс ба забони ибрий **гурӯҳ** номида мешавад. Дар ин ҷамоат, ки маҳлути аз инсон, замин ва сармоҷро шомил мешуд, зиндагии умумӣ бар асоси зист ва маоши муштарак танзим гардид. Афқори фалсафии эҷоди ормони шахрии қуруни аввалияи санъатӣи тафаккур, сусиёлизми мазҳабӣи Тулстуй ва андешаи тасаллоти иштироқӣ бар сарзамини мавъуди яҳуд ва ташкили давлати сайҳунизм ва аҳқоми мазҳабӣи кор қардан бар ин ақида ва тафаккур, ки халлоқияти воқеӣ аз қори баданӣ ношӣ мешавад, ангеҷаҳои мутааддиде буданд, ки дар пайрезии кибутс муассир воқеъ шуданд.(15, 78- 101)

**Шеваи тавлиди сусиёлистӣ.** Сусиёлизм ба унвони шевае дар созмондихӣи тавлид ва ҷомеа дар асл решае аз истилоҳ(ҷомеаи аввалияи кумунистӣ) дорад, ки дар он ҷавомеъ аз манобеъ ба сурати иштироқӣ истифода мешавад ва созмондихӣи ҷамъӣ барои хонавода ба навъе иҷборӣ буда. Сусиёлизм ба унвони як идиюлуҷӣ дар қарни нуздаҳум дар интиқод аз низоми сармоҷдорӣ ва қор қардани он низом ва ба унвони кумунизмӣ аввалия дар муқобили копитолизм эҷод шуд ва густариш ёфт. Дар айни ҳол, ҳамаи вазоиф дар дохили низоми сусиёлистӣ аз ҳадди гурӯҳҳои хешовандон фаротар рафт. Дар ин низом моликияти арозӣ ва дигар авомили тавлиди тасмимот дар хусуси ҷиғунагии тавлид, наҳваи тавлид ва ҷиғунагии таҳсис ва ин, ки тавлид усулан барои чи ҳадафе ва барои чи қасоне бошад, ҳамагӣ тавассути давлат ва бар асоси ниёзҳои аслий, тавоноӣҳо, шоистагӣҳо ва испитоат таъйин мешавад. Идиюлуҷӣи сусиёлистӣ бар ин бовар аст, ки миконизми бозор аз тавоноӣи тавзеи баробари сарват дар байни ҷомеа барҳӯрдор нест. Дар чанд соли ахир сусиёлизм ба таври саръе дучори тағйироте асосӣ шудааст. Ба илова, шеваи тавлиди сусиёлистӣ дар ҳоли ҳозир дар шарқи Урупо ва пеш аз ин дар Шӯравии собиқ дучори тағйироти сиёсии ошқоршуда ва мунҷар ба эҷоди фазои боз гардида ва барои гурӯҳҳои аз мардум дар ин навоҳӣ амнияти қонунӣ эҷод шудааст.(7, 36- 38)

**Систими кишоварзӣ.** Систими кишоварзӣ, умуман, созмони кишоварзиро дар ҳоли иҷро баррасӣ менамояд. Систим, умдатан даргири суолоте шабеҳи молики замин чи қасе аст ва ё чи қасе мудир ва тасмимгиранда аст, мебошад. Дар систими кишоварзӣ мумкин аст шароите, монанди ин ки шахси молики замин худ ба танҳои буда ва шахсан тасмим мегирад, ки чи қисе бояд тавлид намояд, чи гуна тавлид кунад ва қучо ба бозор бирасонад, вучуд дошта бошад. Лизо, он аз соири шароит, ки замин мутаалиқ ба гурӯҳе аз кишоварзон буда ва онҳо қуллиаи амалиёти иҷроиро ба шакли таовунӣ анҷом медиҳад ва мудирият гурӯҳе илзомӣ аст, мутафовит мебошад. Систими дигар, ин ки шахс мумкин аст замини худро ба кишоварзи дигар иҷора дода ва дар ихтиёри ӯ бигзорад, лизо иҷорақунанда дар мавриди фаъолиятҳои мазраа, таҳияи қорғар ва ё соири ниҳодҳо ба ҷуз замини худ тасмим мегирад ва ё мумкин аст нима аз даромад ва ё суди ҳосилро дар ихтиёри молик бигзорад.(7, 39-40)

**Кишоварзии икулужик дар Чин.** Ифоч Кинг бо мутолиаи кишоварзӣ дар Чин, Курра ва Жопун дар ибтидои соли 1900 китоби «Кишоварзони чихил қарн»-ро ба риштаи тахрир даровард. Аз он замон ба баъд шаклҳои ҷадида аз амалиёти кишоварзӣ монанди кишоварзии ургоник, кишоварзии биодиномик, кишоварзии табиӣ, кишоварзии икулужик ва кишоварзии биолужик дар Фарб ба вучуд омадааст. Бисёре аз равишҳои пешниҳодӣ дар ин системҳои кишоварзӣ ҷойгузине барои кишоварзони чинӣ тозагӣ надорад, чаро ки равишҳои мазкур шабех ба равишҳои аст, ки тайи наслҳои мавриди истифодаи онҳо буд. Албатта, имрӯза кишоварзони чинӣ аз алафқашҳо, қудҳои шимӣ, троктур, базри ислохшуд истифода мекунанд. Тавсия дар чин бо таваҷҷӯҳ ва баҳраварии ҳар чӣ бештар аз табиат ва ҷомеа шакл гирифтааст.(13, 101- 102)

**Шинохти васеъ дар қаламрави ҷуғрофиёи Шӯравии собиқ** имкон додааст ҷуғрофидонони он кишвар, амалан, саҳми созандаи худро дар баррасиҳои обухавой, ҳавошиносӣ ва баҳрабардории мантиқӣ аз арозӣ ва ҷангалҳо ва навсозии кишоварзӣ ва ҷангалкорӣ ифода намоянд ва бо қорбурди аксҳои ҳавоӣ шеваи навинеро дар заминаи ҷуғрофиёии амалӣ, ки ба арзёбии манобеи рӯйи хокҳо ва манобеи оби рӯйи замин кӯмаки муассире метавонад қард, нишон диҳанд.(10, 147)

**Низомҳои зирой дар манотиқи шарқӣ Осиё.** Дар ин манотиқи арозӣ кишоварзӣ мумкин аст бар мабной тӯли давраи дастрасӣ ба рутубат ва фурсатҳои мавҷуд барои тавлиди гиёҳони зирой ба арозии кӯҳистонӣ ё арозии паҳлӯ тақсим шаванд. Арозии паҳлӯ мавсум ба **Knet**, умдатан, шомили мазорее ҳастанд, ки каму беш обҳои мешаванд. Вале арозии кӯҳистонии мавсум ба **point** обҳоишуда ва ба борон вобастаанд. Бар мабной ҳосилҳезии хок ба анвои хеле хуб ва нисбатан хуб тақсимбандӣ мешавад.(13, 188)

**Ислоҳоти арозӣ дар кишварҳои сусиёлисті(намуна Шӯравии собиқ).** Баъд аз инқилоби 1917, заминҳои бузурги моликони ашрофи буржуоҳо ва калисоҳо байни деҳқонон тақсим шуданд ва дар ду марҳалаи замони ба колхозҳо тақсим шуданд. Барои ҷилавгирӣ аз кӯчак шудани қатаоти зирой замини воғузорино пас аз ҷавти зорей ба давлат авдат мегиҳанд ва агар зорей солхӯрда бошад, заминро дарозии мустамаре ва бознишастагӣ ба давлат воғузур мекунанд. Ин иқдом то соли 1985 идома дошт, вале баъд аз он бо идғоми чанд ширкати таовунӣ коммунҳоро ташкил доданд, ки 740 000 таовунӣ ба 24000 коммун тақсим шуд. (17, 105)

**Равишҳои омӯзишии анбӯҳӣ барои кишварҳои дар блоки шарқӣ.** Дар равиши анбӯҳӣ, маъмулан, арбоби рӯчӣ мушаххас вучуд надорад. Дарвоқеъ, ҳама рустойён ва ҳатто, ғайрирустойён ба унвони як маҷмӯа метавонанд ҷузъи муҳотибину барнома талаққӣ гарданд. Баъд ин сабаб, кайфияти матолиби таҳияшуда барои ироа дар як барномаи омӯзишии анбӯҳӣ мебояд ба нахве бошад, ки битавонад мавриди истифодаи умум воқеъ шавад. Бинобар ин, тафовуте, ки байни ин равиш ва равишҳои инфиродӣ ва гуруҳӣ вучуд дорад, умуман, дар кайфияти арбоби рӯчӣ аст. Аз ҷумла, равишҳои омӯзишии анбӯҳӣ истифода аз васоили иртиботи ҷамъӣ аз қабилӣ родинӣ, тилвизион, матбуот аст.(6, 309)

**Тарвиҷи системҳои кишоварзӣ дар кишварҳои ҷаҳон(Урупои Шарқӣ).** Асоси қорро ҳамон анҷуманҳои кишоварзӣ ва сипас бахшҳои таҳқиқотӣ ва намоишгоҳҳои кишоварзӣ бар ўҳда доранд, ки иддаи он аз Урупои Шарқӣ гирифта шуда ва баъдҳо дар саросари ҷаҳон ривоч ёфт. Ин нуқтаро бояд мавриди таваҷҷӯҳ қарор дод, ки замоне мамолиқи урупои асири инҳисорталабиҳои илмӣ буданд, муҳочирони урупои, ки соқинини Омриқои Шимолиро ташкил мекарданд, ба тарвиҷи дониш байни табақоти кишоварзӣ дар сарзамин пардохтанд ва тавсиаи сарои кишоварзиро боис шуданд.(16, 11- 12)

**Тавсиаи иқтисодӣ ва кишоварзии собиқ дар асри Горбачёв.** Горбачёв аз тариқи аъмоли сиёсати дарҳои бози глоснуст ва бозсозӣ ва навсозии иқтисодӣ- сиёсии приструйко буд, ки дарвоқеъ даст ба як ислоҳи сохтори иқтисодӣ зад, вале ниёз ба маводи ғизоии густарда шуд ва ў натавонист идома диҳад. Дар чунин шароите Елцин бо барномаи понсадрӯзӣ худ ба ҳукумат расид, ки барномаҳои ў иборат буданд аз хусусӣ қардани молиқият, ҳазфи субсидии давлатӣ, ҳазфи кунтрули давлат бар қиматҳо, ривочи бонкҳои хусусӣ. Вале, ин барномаҳо қоргар наофтанд ва раҳбарони кишварҳои Урупои Шарқӣ ва худ Шӯравии собиқ як сол музтариби густураи ҷуғрофиёии худро дар ҷавби мутаазилли куммунизм тай намуданд ва ў натавонист барномаҳои худро амалӣ созад. Баъд аз ў Путин бо сиёсати муътадилгаре тавонист системҳои кишоварзиро сару сомон диҳад ва Русияи феълӣро аз вартаи нобудӣ начот диҳад.(9, 89- 90)

**Ҳасоиси кишварҳои блоки шарқӣ.** Кишварҳои блоки шарқӣ, дар маҷмӯъ, як ақибмондагии таърихи нисбат ба Урупои Фарбӣ доранд. Сарзаминҳои воқеъ дар шибҳи ҷазираи Болкон ва Лаҳистон ва Русия муддатҳои дароз бештар урупои аспҳо ва деҳқонҳо буданд, то урупои троктурҳо ва кишоварзии санъатӣ. Урупое, ки сохторҳои иҷтимоӣ аз навъи ғиёдолӣ аз юнқарҳои прӯш гирифта, то ашрофи лаҳистонӣ ва бузургомликони пеш аз инқилоби Русия то ин авохир низ ҳанӯз бисёре аз қӯҳнагароҳои дар қаламрави кишоварзии Русия барҷо будааст. 60 дарсади ҷамъияти Шӯравии собиқ ба кишоварзӣ иштиғол доштааст ва таъдоди қами ҷамъияти кишварз ба истиснои сарзаминҳои

тозаободшудаи Шӯравӣ чи дар колхозҳо ва чи дар совхозҳо дар сарзаминҳои Урупои Шӯравӣ ва ҷумҳуриҳои воқеъ дар қаронаи дарёи Болтик ба шеваҳои урупой ва ё Нию- Онгланд идғом шудаанд, кишоварзӣ фишурда ва умқи аст.(5, 386- 389)

Яке аз вижагиҳои кишоварзии манотиқи шарқии ҷаҳон: кишоварзии истеъмории дар он ҷо мебошад. Кишоварзии истеъмории, асосан кишоварзии санъатӣ аст, ки барои баҳрабардориҳои бузург ба кӯмаки дастмузди кам ва тавлид барои судури маҳсулоти ғизоӣ ё санъатӣ сурат мегазирад. Кишоварзии истеъмории, шадидан хостори мутамоил сохтани ҷамъияти бумӣ ба кори иқтисоди пулӣ гардид, ки бумиён барои дастмузди худ ё суди ҳосил аз фуруши маҳсули худ ба даст меоваранд. Кишт дар иқтисоди истеъмории ба тарафи такмаҳсулӣ ҳидоят мешавад, монанди кишварҳои сусиёлистӣ аз қабилҳои Кубо, ки кишти ғолиби он найшакар аст.(8, 79- 80)

**Шеваҳои умдаи баҳрабардори аз замин дар Шӯравии собиқ.** Дар Шӯравии собиқ ислоҳоти арозӣ дар ибтидо бештар ҷанбаи сиёсӣ дошт ва ба ҳазфи фиғодолҳо ва нуфузи онҳо дар сатҳи шарҳ ва ҳокимият таъкид мекард. Лизо, анҷоми ислоҳоти арзӣ дар замони Ленин ва Истолин бо хушунат ҳамроҳ буд. Аз оғози соли 1982 заминҳои зирой ба иҷбор иштироки шуданд ва ду созмони тавлидӣ ба вучуд омад(колхоз ва совхоз). Давлат рустоҳои мавҷудро ба сурати таовунӣ даровард ва онҳоро колхоз ва заминҳои ҷадиди ободшударо совхоз номид. Колхозҳо бештар колхозбар ва совхозҳо бештар мошинбар ва сармоябар буданд. Яке аз тафовутҳои байни колхозҳо ва совхозҳо он аст, ки дар совхозҳо таҳассус дар кишт чашмгир аст, вале дар колхозҳо ба далели вучуди нируи инсонӣ бештар ин кор ба нудрат имконпазир аст, ҷу ба бекорӣи ҳадама(коргарон) мунҷар хоҳад шуд. Дар ҳар сурат, дар тамоми тӯли ҳаёти Шӯравии собиқ сиёсати арзӣ ва кишоварзӣ ва рустой дар ин ду модел пиёда мешуд. Пас аз Ҷанги Ҷаҳонии Дуввум сиёсати якпорчагии арозӣ дар мавриди колхозҳо иҷро шуд ва бо идғоми онҳо дар якдигар воҳидҳои бузургтаре ба вучуд омад. Механизатсия дар сатҳи болое иҷро шуд ва қорбурди мошинҳо дар ихтиёри истгоҳҳои мошин, троктур, истонсион буд. Кишварҳое ҷун Чехословакиёи собиқ, Лахистон, Маҷористон, Булғористон низ бунёдҳои зироии иштирокиро пиёда кардаанд, вале монанди Шӯравии собиқ ба хушунат мутавассил нашудаанд. Онҳо бо ташкили силсилае аз таовунҳо, истифода аз абзори кишоварзӣ тавонистаанд зимни эҷоди қомилтарин таовунии колхоз бунёди арозии инфиродиро низ хифз кунанд.

Дехқонон дар миёни ин таовунӣ тақсим шудаанд. Албатта, аҳамияти таовунӣ нисбӣ аст ва аз кишваре ба кишвари дигар мутафовит аст.(1, 243- 245)

Бо таваҷҷӯҳ ба матолиби ҷамъоваришуда аз манобеи мухталиф дар мавриди системаи кишоварзии кишварҳои шарқӣ, метавон инчунин истинбот қард, ки навъи низоми баҳрабардори дар ҳама ин кишварҳо, тақрибан аз як модел пайравӣ мекунад, ки ҷунин равише дар соири кишварҳо қамтар ба қашм меҳӯрад. Дар баррасиҳои баамаломата мушаххас шуд, ки системаи низоми баҳрабардори кишоварзии кишварҳои шарқӣ бар пояи системаи давлатӣ мебошад ва идораи заминҳои кишоварзӣ аз яди мардум ҳорич аст ва ҳуқумати вақт бар онҳо назорат дорад ва ин ҳуқумат аст, ки ҷигунагии молиқиятҳоро мушаххас мекунад ва ин ки чи навъ маҳсулоте бояд қоста шавад ё на, дар қулли ин системаи кишоварзӣ дорой нуқсҳое дар ин кишварҳо мебошад. Яке он ки ҷун мардум молиқи заминҳо нестанд, лизо, ҳуб заҳмат намеқашанд ва замин ҳосилқезии ҳудро қам- қам аз даст меқаҳад ва рондмони тавлид дар воҳиди сатҳ дар ин кишварҳо қоҳиш меёбад. Аз он ҷо ки молиқият давлатӣ аст, рақобат ва талош байни зориин вучуд надорад ва дар истифода аз васоили кишоварзӣ диққати лозимро надоранд, ҷун онҳо ҳудро қоргар меқонанд, ки бояд аз субҳи зуд то қуруби офтоб дар мазорё қор қунанд, то шиками ҳудро сер намоянд ва бештар аз ин саҳме надоранд. Ин қост, ки ба ҳуд рағбати қори бештарро намеқашанд ва ҳама ин авомил даст ба дасти ҳам дода ва боиси ақибмондагии иқтисодӣ- кишоварзӣ дар ин кишварҳо гардидааст. Дар натиҷа, ҳоло вақти он расидааст, ки барои найл ба тавсияи пойдори кишварҳо даст ба ислоҳоти ҷадид дар системаи кишоварзии онҳо зада шавад, то пешрафт намоянд.

## АДАБИЁТ

1. Поплии Яздӣ, Муҳаммад Хусайн. Назарияҳои тавсияи рустой.- Техрон, 1381
2. Қосбир Синг, Ас Ас Дилун. Ҷуғрофиёи кишоварзӣ.- Техрон, 1379
3. Халилӣ Довуд. Муқаддимае бар системҳои кишоварзӣ.- Техрон, 1377
4. Рукниддини Ифтихорӣ Абдурризо. Муқаддимае бар тавсияи пойдор дар кишварҳои дар ҳоли тавсия.- Техрон, 1378
5. Саҳҳомӣ Сирус. Шаҳрҳо ва рустоҳо.- Техрон, 1373

## СИСТЕМА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В ВОСТОЧНЫХ СТРАНАХ

В данной статье автором подвергнуто изучению и рассмотрению система сельского хозяйства в восточных странах. Особый акцент делается на систему сельского хозяйства бывших советских республик.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** сельское хозяйство, система сельского хозяйства восточных стран, сельское хозяйство бывших советских республик, развитие сельского хозяйства.

#### AGRICULTURE SYSTEM IN EAST COUNTRIES

In given article by the author it is subjected studying and consideration agriculture system in east countries. The special accent becomes on system of agriculture of the former Soviet republics.

**KEY WORDS:** agriculture, system of agriculture of east countries, agriculture of the former Soviet republics, agriculture development.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Рамазонали Нодирӣ Мойвон* – соискатель ТГПУ им. Садрӣддина Айни

### БАРРАСИИ РОБИТАИ БАЙНИ ТАҒЙИРОТИ САРМОЯ ДАР ГАРДИШ ВА ТАҒЙИРОТИ ДОРОИҶОИ СОБИТ ВА БОЗДАИ ДОРОИҶОИ ШИРКАТҶОИ ПАЗИРУФТАШУДА ДАР БУРҶИ АВРОҶИ БАҶОДРОНИ ТЕҶРОН

*Исо Ҷайдарӣ, Алиризо Замонпур*  
Донишгоҳи Озоди Ислонии воҳиди Шустар, Донишгоҳи Озоди  
Ислонии воҳиди масҷиди Сулаймон

Воҳидҳои тичорӣ дар муҳите, ки ҳар рӯз масъала ва падидаи ҷадид муртабот бо масоили молӣ дар он ба вучуд меояд, боисти барои ҳалли онҳо посухҳои муносиборо ироа кунанд, ки дар ин фароинд аз абзорҳои мухталифе барои ёфтани беҳтарин шева ҳадиаксари қардани сарват истифода мекунанд. Ширкатҳо барои ба даст овардани ҳадиаксари сарват метавонанд дар заминаҳои мухталифе сармоязузорӣ кунанд, ки ин сармоязузорӣ метавонад аз тариқи афзоиши дороиҳои баландмуддат ва ё сармоия дар гардиш, ки қисмати муҳими аз будҷабандӣ аст ва аз он метавон ҷиҳати тасмим дар мавриди анҷом ё адами анҷоми сармоязузории хос истифода кард, сармоязузорӣ намоянд. Дар ин миён яке аз муҳимтарин меъёрҳои санҷиши амалқарди ширкатҳо мизони боздаи манобеи бақор-гирифташуда дар ширкат мебошад, лизо дар ин росте аҳомили мутаъидиде метавонад бар он таъсиргузор бошад ва аз он ҷойе, ки тағйирот дар вазъияти моли тағйирот дар дорой бидиҳ, сармоия ва тағйир дар сармоия дар гардиши ҳолисро нишон медиҳад ва ин тағйирот дар вазъияти молӣ метавонад тағйирӣ босазои бар боздаи дороиҳо дошта бошад. Лизо баррасии тағйироти сармоия дар гардиш ва дороиҳои собит ба боздаи дороиҳои ҳадафи таҳқиқ қарор гирифта шуд. Ёфтаҳои таҳқиқ нишон дод, ки байни тағйироти сармоия дар гардиш ва дороиҳои собит бо боздаи дороиҳои собит бо боздаи дороиҳои робита вучуд дорад.

**Ҷадафи таҳқиқ:** Ҷадаф аз интихоби ин мавзӯ баррасии ин иртибот байни тағйироти сармоия дар гардиш ва дороиҳои собит бо боздаи дороиҳои дар ширкатҳои пазируфташудаи Теҳрон мебошад.

Бисёре аз таҳлилгарони молии боздаи дороиҳоро шохиси муҳим барои ташхис кифоят ва қарорҳои мудирӣ дар идораи воҳиди тичорӣ медонанд. Аз он ҷое ки аввалин ҳадафи мудирӣ дар ширкатҳо ва муассисоти тичорӣ ба ҳадиаксар расондани сарвати саҳомдорон аст, бо анҷоми ин таҳқиқ таъсири тағйироти сармоия дар гардиш ва дороиҳои собитро бар боздаи дороиҳои ширкатҳои пазируфташуда дар бурси авроқи баҳодори Теҳрон баррасӣ менамояд.

**Мурури бар адабиёти таҳқиқ:** Дар заминаи мавзӯ мавриди назари таҳқиқоти мухталиф сурат гирифтааст. Дар соли 2003 Филд, Скот, Юҳан таҳқиқеро таҳти унвони (суди тааҳудӣ ва рушд) мавриди баррасӣ қарор доданд. Онҳо баён намудаанд, ки судоварии отӣ ва арзиши ширкат ба рушди ҳолиси дороиҳои амалиётӣ бастагӣ дорад ва рушди ҳолиси дороиҳои амалиётиро ба ду ҷузъ- тааҳудот ва рушди ҳолиси дороиҳои амалиётӣ баландмуддат тақсим намудем. Муҳаққиқ дар ин пажӯҳиш ба ин мавзӯ ишора доранд, ки таҳқиқоти гузашта бар тадовум ва арзёбии ҷараёноти нақдӣ, дар баробари тааҳудот бар монанди як нақши ҷузъи судоварии тамарқуз (вучуддошта) доштааст ва нақши тааҳудотро ба унвони як ҷузъи рушди ҳолиси дороиҳои амалиётӣ беш аз ҳад мавриди таваҷҷӯҳ қарор додаанд. Ба ибороти дигар онҳо ба баррасии робитаи тааҳудот ва дороиҳои амалиётӣ баландмуддат пардохтаанд. Ва ташхиси ин ки тааҳудот яке аз аҷзои рушди ҳолиси дороиҳои амалиётӣ мебошад ва монанди як ҷузъи судоварӣ дар робита бо таъсири шавахид ва натоиҷи гузашта, ки аз ҷараёноти нақдӣ камтар тадовум доштаанд, муҳимтар мебошад. Онҳо аз боздаи дороиҳо (ROA) ба анвони шохиси судоварӣ истифода кардаанд ва натоиҷи таҳқиқоти онҳо нишон дод, ки таъсири рушди ҳолиси дороиҳои амалиётӣ, ки ба ду ҷузъи тааҳудот ва рушди дороиҳои амалиётӣ баландмуддат тақсим шудааст, бар боздаи дороиҳо (ROA) боиси ҳамбастагии манфӣ мешавад. Ба ибороти байни боздаи дороиҳо ROA бо ду ҷузъ, тааҳудот ва рушди ҳолиси дороиҳои амалиётӣ баландмуддат робитаи манфӣ вучуд дорад.

Дар соли 1996 Аслун дар таҳқиқи таҳти унвони (Таахуодот ва чараёни нақдӣ ва судҳои отӣ), таахуодот дар ҳолиси дорониҳои амалиётро монанди як чузӣи судоварӣ яке аз аҷзҳои рушд медонанд ва судовариро ба чараёноти нақдӣ ва таахуди ношӣ(гирифташуда) аз амалиёт тафқиқ(чудо) кардааст. Аслун дар ин таҳқиқ пас аз контроли судовариҳои чорӣи бозор, таахуодот ва рушд дар ҳолиси дорониҳои амалиёти баландмуддат марбут ба боздаи дорониҳои яқсолати (ROA) –ро бештар арзишгузорӣ менамояд. Аслун дар ин таҳқиқ, ки байни солҳои 1964 то соли 1993 анҷом додаст, натиҷа гирифт, ки пас аз контроли судовариҳои чорӣ харду аҷзҳои рушд, яъне таахуодот ва рушди ҳолиси дорониҳои амалиёти баландмуддат бо боздаи яқсолаи дорониҳо (ROA) иртиботи манфӣ ва ҳамарздоранд.

Дар таърихи июли 2001 миллодӣ оғоён Ёнг ва Чунгвунг дар таҳқиқе бо унвони (Мудирияти нақдингӣ, натоиҷи амалкард ва арзиши ширкат) мутолиаи робитаи байни мудирияти нақдингӣ бо натоиҷи амалкард ва байни мудирияти нақдингӣ бо арзиши ширкат бар рӯйи ширкатҳои чопонӣ ва тайвонӣ пардохтаанд. Муҳаққиқин дар ин таҳқиқ аз мутағайир натоиҷи амалкард ба унвони боздаи дорониҳо (ROA) ва аз мутағайир арзиши ширкат ба унвони боздаи ҳуқуқӣ соҳибони саҳом (ROA) истифода намудаанд. Дар ин таҳқиқ ширкатҳоро бо истифода аз нисбати то бизнеси бар ҳасб нисбати амалкардашон табақабандӣ кардаанд.

Ин таҳқиқ дар як давраи 11-сола дар ширкатҳои кишварҳои Чопон ва Тайвон мавриди баррасӣ қарор гирифтааст. Давраи замони ин таҳқиқ аз январӣ соли 1985 то декабри 1996 мебошад ва равиши намунагирӣ ба сурати ҳазфӣ будааст. Ширкатҳои намуна шомили 1555 ширкат аз кишвари Чопон ва 379 ширкат аз кишвар Тайвон мебошад. Натиҷаи ниҳойи ин таҳқиқ барои кулли ширкатҳои чопонӣ ва тайвонӣ нишон дод, ки байни боздаи дорониҳо бо мудирияти нақдингӣ робитаи манфӣ вучуд дорад.

Чек Абсун дар таҳқиқи (Робита байни боздаи саҳом ва нисбати суд бо кулли дорониҳои (ROA) –ро баррасӣ кард, ки бар асоси натоиҷи бадастомада R2- ро байни ду то ҳафт дарсад гузориш кард. Шавоҳид ҳоқӣ аз ин аст, ки иртиботи боздаи дорониҳо (ROA) дар тули замон аз адами субот қобили мулоҳиза бархурдор аст. Соири таҳқиқот низ ба таври ғайри мустақими шавоҳиде фароҳам оварданд, мубтани бар ин ки зароб регрессион боздаи дорониҳои (ROA) дар тули замон дорониҳои навсон аст.

Фрейман дар соли 1987 анҷом гирифт. Вай робитаи байни тағйироти боздаро бо нисбати суд ба кулли дорониҳо (ROA) мавриди баррасӣ қарор дод ва натиҷаи R2 –ро байни 7-то 10 дарсад гузориш кард.

Оғои Саидризо Фаҳимзода дар таҳқиқи таҳти унвони (Робитаи байни бедехӣ(суми қарздодашуда бо суд ва боздаи дорониҳо), дар соли 1377 дар ширкатҳои узви бурси авроқи баҳодор анҷом додааст. Ин таҳқиқ ба баррасии иртибот байни нисбати бедехӣ бо суд ва боздаи дорониҳо пардохтааст ва ба ин натоиҷ дастёфта, ки нархи поини ҳазинаи бедехӣ дар муқоиса бо соири манобеъи сармоя, қоршиносони молиро мутақид кардааст, ки таркиби муносиби саҳом ва бедехӣ дар бофтаи моли ширкатҳо метавонад омилӣ муъсир дар афзоиши суд ва сарвати саҳомдорон бошад. Натоиҷи таҳқиқ дар робита бо саволоти матраҳшуда нишон дод, ки дар аксари маврид ҳамбастагӣ муҳосиба шуда баёнгарӣ иртибот мутаваассит ва маъкус байни нисбати бедехӣ бо суд ва боздаи дорониҳо мебошад ва дар саноъи мухталиф низ натоиҷи мутафовут ҳосил мегардад. Лизо ширкатҳое, ки аз истикрози қалон истифода мекунанд, эҳтимолан мебоист бо қорши судоварӣ мувоҷеъ гарданд. Дар сурате, ки ба таври маъмул интизор меравад, бо афзоиши бедехӣ ба далели музооёти молиёти ва ҳазинаи поён таҳлили он ва эҷодангези бештар дар мудирият дар истифодаи бештар аз ин манбаъ ва чуброни ҳазинаи баҳри он судовариҳои ширкат афзоиш ёбад.

Дар таҳқиқи бо мавзӯ (Нисбатҳои моли таахуди ва нисбатҳои мубтанӣ ба чараёнҳои нақдӣ) тавассути оғои Ҳодӣ Абдулхай анҷом гирифтааст. Давраи ин таҳқиқ байни солҳои 1372 то 1374 ва байни 30 ширкати узви бурси авроқи баҳодори Техрон мебошад. Саволи матраҳшуда дар ин таҳқиқ оё миёни нисбати боздаи дорониҳо (ROA) ва нисбати чараёнҳои нақдӣ ба маҷмуи дорониҳо робитаи маънидорӣ вучуд дорад? Натоиҷи ин таҳқиқ нишон дод, ки иртибот миёни мутағайирҳои боздаи дорониҳо (ROA) ва чараёнҳои нақдӣ вучуд дорад.

**Фарзияҳои таҳқиқ:** Фарзияи аввал – байни тағйироти сармоя дар гардиш бо боздаи дорониҳо ширкатҳои пазируфташуда дар бурси авроқи баҳодори Техрон робита вучуд дорад.

Фарзияи дуввум – байни тағйироти дорониҳои собит бо боздаи дорониҳои ширкатҳои пазируфташуда дар бурси авроқи баҳодори Техрон робита вучуд дорад.

**Равиши таҳқиқ:** Манзур аз равиши таҳқиқ ҷамъоварӣ ва пардозии саръ додаҳо ва ниҳоят нил ба натоиҷи қобили итиқо аст.

**Ҷомиаи омӯрӣ:** Дар ин таҳқиқ ширкатҳои пазируфташуда дар бурси авроқи баҳодори Техрон, ба унвони ҷомеаи омӯрӣ интиҳоб шудаанд. Давраи замони 1378 то 1382 интиҳоб шудааст. Дар давраи замони таҳқиқ иттилооти марбут ба сурати суд ва зиён, тарознома ва сурати чараён ва вучӯҳи нақди ширкатҳои пазируфташуда дар бурси авроқи баҳодори Техрон ҷамъоварӣ шудааст.

Намунаи омории таҳқиқ:

Равиши намунагирӣ мавриди истифода систематик (муназом) бо нуқтаи шурӯъи тасодуфӣ мебошад, ки ба шарҳи зайл сурат гирифтааст:

А) Ҳаҷми ҳома: Миёнгини теъдоди ширкатҳои пазируфташуда дар бурси таи давра мавриди баррасии 370-го ширкат мебошанд, ки бо тартиби навъи санат ба таври сарёл радиф шудаанд.

Б) Ҳаҷми намуна: Бо таваҷҷуҳ ба қазия ҳадди маркази дар хусуси нормал будани тавзеъи намуна ва бо таваҷҷуҳ бо қойидаисарангушти ҳаддиқали ҳаҷми намуна барои нормал будан тавзеи 30 мебошад. Пас ҳаҷми намуна мавриди назари 103 таъин гардидааст.

В) Давраи тавотари интихоби намуна: Аз тақсими ҳаҷми ҳома (370) ба ҳаҷми намуна (103) таъин мегардад, ки иборат аст аз  $3/6 \div 4$ .

Г) Бо истифода аз ҷадвали эҷоди тасодуфии адади байни 1 то 4 –ро интихоб менамоем ва бо изофа намудани адади 4 бо адади тасодуфӣ, шумораи аввалии узви ҳома, ки дар намуна интихобнамуда мушаххас мешавад ва ба ҳамин тартиб идома медиҳем, то ҳаҷм мавриди назари намуна тақмил гардад. Ҳар яке аз аъзо пас аз интихоби дубора ба ҳома баргардонда мешавад. Ҷамъовариҳои додаҳо аз тариқи мурочиат ба иттилооти мавҷуд дар соҳмони бурси авроқи баҳодори Техрон, нармафзорҳои мунташиршуда тавассути авроқи баҳодори Техрон ба амал омадааст.

Барои озмуни фарзиёти таҳқиқ аз омори тавсифи шомили миёна, миёнгин, инхирофи меъёр, минимум, максимум, чоряки аввал ва чорки севвум истифода шудааст. Сипас, иртиботи мутағайирҳои мустақил (тағйироти сармоя дар гардиш ва тағйироти дороиҳои собит) ва мутағайири вобаста (боздаи дороиҳо) бо истифода аз равиши омории регрессион мавриди озмун қарор гирифташуда ҳамчунин бо таваҷҷуҳ ба кам будани куллияи мутағайирҳои озмун, дар таҷзеҳ ва таҳлил ва баррасӣ вучуд ё адами вучуд иртибот миёни мутағайирҳо, аз зариби ҳамбастагии персун(г) мизони робита байни мутағайирҳои ин таҳқиқ озмун шудааст, нармафзор мавриди истифода шуда, ҷиҳати озмуни фарзиёт, нармафзори омории Minitab 11 ва Spss мебошад.

Мутағайирҳои таҳқиқ: Бо истифода аз адабиёти мавҷуд, мутағайирҳои ҳисобдорӣ, ки бар боздаи дороиҳои мавсур ба назар меоянд. Дар ин таҳқиқ баррасӣ шудааст, ки унвон ва наҳви муҳосиба ҳар қадом аз ин мутағайирҳо ба ҳамроҳи наҳви муҳосибаи боздаи дороиҳо дар нигоҳи 1 оварда шудааст:

Нигоҳи 1 Унвон ва наҳви муҳосибаи мутағайирҳои таҳқиқ

Радиф	Унвон	Наҳви муҳосиба
1	Боздаи дороиҳо	Мутавасити дороиҳои суди амалиётӣ
2	Тағйироти сармоя дар гардиш	Сармоя дар гардиш дар ибтидои сол – сармоя дар гардиши поёнии сол
3	Тағйироти дороиҳои собит	Дороиҳои собити ибтидои сол – дороиҳои собити поёни сол

**Боздаи дороиҳо (ROA):** Яке аз меъёрҳои, ки барои санҷиши тавоноии мудирияти як ширкат барои касби бозда бо таваҷҷуҳ ба манобеи мавҷуд ба қор меравад, нархи боздаи дороиҳо аст. Аз мудирият интизор меравад, то дороиҳои дар ихтиёрро чунон ба қор гирад, ки ҳадди аксари боздаро бидат диҳанд. Ҳазинаи баҳра ва молиёт дар наҳви бақоргирии дороиҳо таъсир надорад. Бинобар ин, суд мавриди истифода дар ин нисбат низ суди амалиётӣ хоҳад буд. Ин нисбат нишон медиҳад, ки мудирият ба азои бақоргирии ҳар риёл аз дороиҳо чанд риол суд касб кардааст. Саҳмдорони як ширкат, ҳатто дар сурате, ки ширкат оиди ҳубӣ барои онҳо ба ҳамроҳ дошта бошад, ин пурсишро матраҳ мекунанд, ки оё бо манобеи мавҷуд наметавон суди бештаре барои ширкат ба даст оваранд. Истифода аз меъёр нархи боздаи дороиҳо ва муқоисаи он бо раванди гузаштаи санҷиши ҳуби барои посух ба ин пурсиш аст.

Тағйироти сармоя дар гардиш: Барои тағйироти сармоя дар гардиш зикри ду нуқтаи зарурӣ ба назар мерасад:

1. Ҳар гуна муомилае, ки бар дороиҳои чорӣ ва бедехии чорӣ асари яқсон бигузорад, маблағи сармоя дар гардишро тағйир намедиҳад. Масоили, хариди коло ба таври насия чун ҳам мавҷуди чинсӣ (дороиҳои чорӣ)-ро боло мебарад ва ҳам мавҷиби афзоиши баёнкорон (бидехии чорӣ) мешавад бар сармоя дар гардиш таъсир надорад.

2. Тағйироте, ки дар ҳисобҳои ғайр аз дороиҳои чорӣ ва бедехии чорӣ ба вучуд омада бошанд, бар сармоя дар гардиш таъсир мегузоранд. Масалан, пардохти пул барои хариди мошин олот барои воҳиди тичорӣ сабаби коҳиши мавҷудии нақди дар дороиҳои чорӣ мешавад, вале бар бидехии чорӣ асар надорад. Ба баёни дигар барои ёфтани рушди сармоя дар гардиш бояд иқдомеро пайдо кард, ки тағйирот дар дороиҳои баландмуддат, бедехии баланмуддат ва арзиши вижа ба вучуд оварда бошанд. Бисёри аз хати машиҳои ширкат таъсири мустақим бар мизони сармоя дар гардиш собит ва мутағайирдоранд. Агар ширкат дар хати мошинҳои тавлидии худ тағйири эҷод кунад, сатҳи мавҷудии коло ба



таври доим ё муваккат тахти тахсир қарор хоҳад гирифт. Ҳамчунин агар чарха тавлид (табдили маводи аввалия ба маҳсул) дар ширкат кӯтоҳ бошад, ниёз ба сармоя дар гардиши поин ва агар тулонӣ бошад, ниёз ба сармоя дар гардиши болост. Аслун (1996) ва Фоир Филд, Скот, ЮҶен (2003) нишон доданд, ки байни тағйироти сармоя дар гардиш ва боздаи доройӣ иртибот вучуд дорад, бадин сурате, ки тағйироти сармоя дар гардиш ба сурати манфии муртабат бо чарҳаи амалиётӣ, инхирофӣ меёри фуруш, чараёни вучӯхи нақд ва суди ширкат аст ва робитаи масбути бо андозаи ширкат дорад.

**Тағйироти доройҳои собит:** Мудирони моли бояд мизони тағйироти доройҳои ширкатро таъин кунанд ва мушаххас намоянд, ки ширкат дар қадом қалам аз доройҳо бояд сармоягузорӣ карда ва барои расидан ба бехтарин бозда аз қадом манбаъ ё манобеъи таъмини молӣ истифода кунанд. Тағйироти доройҳои собит нишондиҳандаи пешбини тағйирот сатҳи тавлид ва фуруш дар оянда мебошад, чаро ки агар доройҳои собит таъмин нашаванд, дар он сурат ширкат қодир ба таъмини тақозои бозор дар оянда нахоҳад буд. Тасмимоте, ки дар иртибот бо сармоягузориҳои баландмуддат итиҳоз мешавад, метавонад бар муваффақият созмонҳо ва воҳидҳои тичорӣ дар ростии дастбӣ ба аҳдофи созмон таъсиргузор бошад. Бинобар ин кайфияти чунин тасмимотӣ метавонад дар тараққӣ ва саломати отӣ созмон таъсири босазое дошта бошад. Харидории собит ба унвони як фаъолияти сармоягузорӣ ба сурати чараён вучуди нақдӣ табақабандӣ мешавад. Далели ин мавзӯ, умри баланди доройҳои собит ва интизор интифоъ аз он дар беш аз як давраи молӣ аст. Ҳамчунин яке аз равишҳои усули вачҳӣ нақд фуруши бахше аз доройҳои собит аст, ки метавон вачҳи онро дар доройҳои дигари сармоягузорӣ кард. Рушди доройҳои собит бадин мафҳум аст, ки ширкат қасд дорад, ки бо бақоргирии ин доройҳо ва афзоиши тавони тавлидӣ, бар фаъолияти худ биафзояд ва ё мумкин аст хариди ин доройҳо барои идомаи фаъолияти ширкат зарурӣ бошад. Ҳамчунин фуруши доройи собит ба манзури эҷози вачҳӣ нақд барои харид доройҳои қадид сурат мепазирад. Албатта мумкин аст бо таваччӯх ба вазъияти ҳар ширкат таҳлилҳои мутафовути аз далоили тағйир ҳаҷми доройҳои собит ва таъсири он бар тавони судоварии ширкат ироа шавад. Аслун(1996) ва Фоир Филд, Скот, ЮҶан(2003) аз ҷумла муҳаққиқони буданд, ки ба баррасии иртиботи тағйироти доройҳои собит бо боздаи доройҳо пардохтаанд.

**Ёфтаҳои пажӯҳиш:** Таҳлили так мутағайира: Дар ибтидои таҳлили так мутағайира барои мутағайирҳои таҳқиқ анҷомшуда, ки натоиҷи он дар нигора дар шумора(2) нишон додашудааст:

Нигораи 2. Таҷзия ва таҳлили так мутағайира.

Шарҳ	Теъдод	Миёнгин	Миёна	Минимум	Максимум
Боздаи дорой	103	0/228	0/215	0/052	0/577
Тағйироти сармоя дар гардиш	103	0/287	0/251	-0/202	1/3
Тағйироти доройи собит	103	0/214	0/14	-2/95	3/45

Таҷзеҳ ва таҳлили ду мутағайира: Барои таҳлили ду мутағайираи фарзӣи ибтидо аз ҳамбастагии пирсун истифода шуда, ки қадвали зер ҳамбастагии пирсунро барои тағйироти сармоя дар гардиш ва доройҳои собит бо боздаи доройҳо нишон медиҳад.

Нигораи (3) ҳамбастагии пирсун:

Боздаи доройҳои (ROA)	
0/27	Тағйироти сармоя дар гардиш
0/24	Тағйироти доройҳои собит

**Озмуни фарзияҳои таҳқиқ:** Фарзияи 1. Тағйироти сармоя дар гардиш бо боздаи доройҳо робита дорад.

Пас аз ҷамъоварии додаҳои анҷоми муҳосибот, робита байни боздаи доройҳо(ROA) ва тағйироти сармоя дар гардиш мавриди озмун гардид. Натоиҷи ба дастомада аз озмуни регрессион барои баррасии робита дар нигораи таҷзия ва таҳлили Вориёнс ва муодилаи регрессион ба шарҳи зайл ироа мешавад.

Нигораи 4. Муодилаи регрессиони (ROA) = 0/414+2/75 CHWC

Predictor	Coef	Stdev	T	P
Constant	-0/414	2/75	-1/66	0/000
CHWC	2/752	0/978	2/79	0/006
S=1/093	R-sg=7/1%		R-sg(sdi)6/2%	

Нигораи 5.

Analysis of variance

SOURCE	DF	SS	MS	F	P
Regression	1	9/289	9/289	7/77	0/006
Error	101	120/655	1/195		
Total	102	129/941			

Барои озмуни фарзияҳои таҳқиқ, сатҳи хатоӣ 5% (сатҳи маънидори  $\alpha=5\%$ ) яъне дараҷаи итминон 95% дар назар гирифта шудааст. Бар асоси ин озмун  $H_1$  рад мешавад, бар сурате, ки  $P\text{-value} < \alpha$  бошад,  $H_1$  пазируфта мешавад, дар сурате ки  $P\text{-value} > \alpha$  бошад.

Чун  $P\text{-value}$  яъне 0/006 кучактар аз  $\alpha$  дар сатҳи 5% аст. Бинобар ин дар сатҳи маънидори  $\alpha = 5\%$  фарз  $H_1: B \neq 0$  (адами вучуди робита) рад мешавад ва фарзияи таҳқиқ  $H_1: B \neq 0$  (вучуди робита) пазируфта мешавад.

Ва натиҷа нишон медиҳад, ки дар сатҳи маънидор 5% байни боздаи дороиҳо ва тағйироти сармоя дар гардиши робита вучуд дорад ва аз он ҷо ки зареби бего (B) мусбат мебошад (2/75) байни боздаи дороиҳо ва тағйироти сармоя дар гардиш робитаи мустақим вучуд дорад.

**Фарзия 2.** Тағйироти дороиҳои собит бо боздаи дороиҳо робита дорад.

Пас аз ҷамъоварии додаҳо анҷоми муҳосибот, робита байни боздаи дороиҳо (ROA) ва тағйироти дороиҳои собит мавриди озмун гардид. Натиҷаи бадастомада аз озмуни регрессион барои баррасии робита дар нигораи таҷзия ва таҳлил Вориёнс ва муодилаи регрессион ба шарҳи зайл ироа мешавад.

Нигораи 6

Predictor	Coef	Stdev	T	P
Constant	0/181	0/048	3/76	0/000
CHWC	0/446	0/190	2/45	0/016
S=1/093	R-sq=5/6%	R-sq(sdi)4/7%		

Нигораи 7

SOURCE	DF	SS	MS	F	P
Regression	1	0/048	0/266	6/02	0/016
Error	101	4/475	0/044		
Total	102	4/742			

Барои озмуни фарзияи таҳқиқ, сатҳи хатоӣ 5% (сатҳи маънидори  $\alpha=5\%$ ) яъне дараҷаи итминони 95% дар назар гирифта шудааст. Бар асоси ин озмун  $H_1$  рад мешавад, дар сурате, ки  $\alpha > P\text{-value}$  бошад,  $H_1$  пазируфта мешавад, дар сурате, ки  $\alpha < P\text{-value}$  бошад.

Чун  $P\text{-value} = 0/016$  яъне 0/016 кучактар аз  $\alpha$  дар сатҳи 5% аст. Бинобар ин дар сатҳи маънидори  $\alpha=5\%$  фарз  $H_0: B=0$  (адами вучуди робита) рад мешавад ва фарзи таҳқиқ  $H_1: B \neq 0$  (вучуди робита) пазируфта мешавад ва натиҷа мегирем, ки дар сатҳи маънидори  $\alpha=5\%$  байни боздаи дороиҳо ва тағйироти дороиҳои собит робита вучуд дорад ва аз он ҷое, ки зареби бего (B) мусбат мешавад, байни боздаи дороиҳо ва тағйироти дороиҳои собит робитаи мустақим вучуд дорад.

Натиҷагирӣ:

Дар ин таҳқиқи иттилооти марбут ба ширкатҳои пазируфташуда дар бурси авроқи баҳодори Техрон тайи соли 1378 то 1382 баррасӣ шудааст, арзёбии фарзиёти ироашуда бо анҷоми озмуни регрессион пазируфта аст, ёфтаҳои ҳосил аз озмуни фарзияи таҳқиқ иборатанд аз:

1. натоиҷи озмуни фарзиёт нишон медиҳад, ки байни тағйироти сармоя дар гардиш ва боздаи дороиҳои робитаи маънидоре вучуд дорад, зеро тавсия ва беҳбуди технологӣ вақти дар иртибот бо ҷарҳаи тавлид бошад, таъсири қобили мулоҳизаи бар сармоя дар гардиш хоҳад дошт, ҳамчунин хариди таҷҳизоти ҷадид боиси бақоргирии сареътар маводи хом тавлид мешавад, ки мунаҷаз (қатъият) ба афзоиши мавҷуди коло хоҳад шуд. Бинобар ин ҳаҷми тавлид, ҷарҳиш ва ваҷҳи нақд ва ҳаҷми фурӯш аз авомили асли таъинкунандаи сармоя дар гардиш мебошад. Дар ин миён ширкатҳое, ки дорои рушди мудовими фурӯш ҳастанд, ниёзманди тағйир дар сармоя низ ҳастанд ва фурӯши воқеӣ ва пешбинишудаи ширкат дар миқдори сармоя дар гардиш, ки ширкат ба масраф мерасонанд. Асари бисёр шади дорад, зеро фурӯши ширкат бар ҳаҷми сармоя дар гардиш асари мустақим дорад ва боис мешавад, ки сармоя дар гардиш ба худ худ тағйир ёбад ва ширкатҳое, ки битавонанд фурӯши мустақим (идомадор) дошта бошанд, сармоя дар гардиш мутағайири хоҳанд дошт.

2. Таҳқиқи Аслун (1996) ва Фоир Филд, Скот, Юхан (2003) нишон медиҳад, ки тағйироти дороиҳои собит боиси коҳиши боздаи дороиҳо мешавад. Ҷиллати ин робитаро афзоиши ҳазинаи истеҳлок ва дар натиҷаи суди коҳишудаи ҳисобдорӣ дасти кам дар ояндаи наздик унвон намуд. Натоиҷи озмуни

фарзиёти таҳқиқ ҳозир нишон медиҳад, ки байни тағйироти дороиҳои собит ва боздаи дороиҳо робитаи маънодорӣ вучуд дорад. Лекин бар хилофи таҳқиқи Аслун(1996) ва Филер Филд, Скот, Юхан(2003) дар бозори бурси авроқи баҳодори Техрон робитаи ин ду мутағайир мустақим мебошад. Дар таҳлил натиҷаи таҳқиқ ба назар мерасад, нархҳои молиёти бисёр боло, ки то соли 1381 вучуд дошт боис мешуд то аъмоли хазинаи истеълоқ(фарсуда) сипари молиёти қобили таваҷҷуҳ эҷод намояд, чун аъмоли ин Хазина мутаамин хуруҷи вачҳи нақд набуда, сармоягузори бурси авроқи баҳодори Техрон бо лиҳози ин супери молиёти ва адами хуруҷи вачҳи нақд, воқуниши мусбате нисбат ба харид ва бақоргирии дороиҳои собити ҷадид нишон додаанд. Дар ин фарзия ҳамчунин метавон ин гуна истидлол намуд, ки дороиҳои мувллид, омили аслии тавлид дар ширкатҳо буда ва дар тағйири дороиҳои метавонад тавлидро мутаассир намуда ва ин амр боиси тағйир дар тавони суддиҳои ширкатҳо гардад. Натиҷаи тағйироти дороиҳои баландмуддат ба унвони мутағайири мустақим метавонад рушди суд ва мутақоби он боздаи ширкатро таҳти таъсир қарор диҳад.

#### Пешниҳодҳо:

Бо таваҷҷуҳ ба ёфтаҳои мандори байни фарзиёти таҳқиқ пешниҳододи зайл ироа мешавад:

1. Аз он ҷое, ки таҳқиқ нишон медиҳад, байни тағйироти сармоя дар гардиш ва дороиҳои баландмуддат бо боздаи дороиҳо вучуд дорад, бо истифодакунандагони суратҳои молӣ минҷумилава бонкҳо ва маҳсулоти молӣ эътибордиҳандагон ва сармоягузори пешниҳод мегардад, ки қабл аз эътиқози ҳар гуна тасмими мабнӣ бар ин ки ба қадом ширкати воқуниҳанда ё дар чӣ ширкати сармоягузори кунанд, Сармоя дар гардиш ва дороиҳои собит ва боздаи дорои ширкатро мавриди таҷзия ва таҳлил қарор диҳанд ва ширкатҳоеро интихоб кунанд, ки дорои сармоя дар гардиш ва дороиҳои собит беҳтаре ва боздадорҳои болотаре бошад.

2. Бархе аз мавзуоти маҳме, ки дар таҳқиқот метавон баррасӣ шавад ба шакрҳои зер мебошад:  
- Баррасии робитаи байни бидҳҳои – ё боздаи дороиҳо. Бар ин таҳқиқ бароли муҳосиба нисбати боздаи дороиҳо аз суди амалиёти истифода шудааст пешниҳод мегардад, таҳқиқ анҷом гардад, ки дар он аз суди холис қабл ва ё баъд аз қасри молиёт ба ҷойи суди амалиёти истифода шуд.  
- Таҳқиқ дар ин замина сурат гирад, ки тағйироти сармоя дар гардиш ва дороиҳои собит бо боздаи дороиҳоеро солана(соли ҷорӣ нисбат ба соли баъд) мавриди баррасӣ қарор диҳад.

#### АДАБИЁТ

- 1.Техронӣ, Ризо- Нурбахш , Асғарӣ – Мудирияи сармоягузори, Чорозли, Чунз- Тарҷума ва иқтибос, Ингишороти Нигоҳи дониш, ҷопи аввал баҳори 1382 с.404.
- 2.Холиқи Мақдум, Ҳамид, (Судмандӣ дар пешбинӣ, меъёре барои арзёби иттилооти ҳисобдорӣ). Баррасиҳои ҳисобдорӣ, шумораи 10 ва 11, Маврон 1374 ва баҳори 1375.
- 3.Хуршедӣ, Ғулмуҳасин (Мулоҳизоти иҷроӣ дар таҷзия ва таҳлили тархҳои сармоягузори). Таҳқиқоти молӣ, соли саввум, шумораи 9-10, зимистони 1374 ва баҳори 1375.
- 4.Абдулхай, Ҳодӣ – Баррасиҳои ҳисобдорӣ ва ҳисобрасӣ, соли панҷум, тобистон ва поизи 1372, шумораи 20-21, сах, 63-79.
- 5.Ғаҳимзода, Саидризо- Робита байни бидҳа бо суд ва боздаи дороиҳо, поённомаи қоршиноси Аршад, Донишгоҳи тарбияти мадрас, соли 1377.

#### РАССМОТРЕНИЕ ЗАВИСИМОСТИ МЕЖДУ СРОКАМИ КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЙ И УВЕЛИЧЕНИЕМ ПРИБЫЛИ В ИРАНСКИХ КОМПАНИЯХ

В данной статье автором подвергнуты рассмотрению и изучению зависимости между сроками капиталовложений и увеличением прибыли от них в иранских компаниях.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** капиталовложение, прибыль, увеличение прибыли, иранские компании, сроки капиталовложений.

#### RELATIONSHIP BETWEEN CHANGES IN WORKING CAPITAL AND FIXED ASSETS, RETURN ON ASSETS OF IRANIAN STOCK COMPANIES

**Issa Heidari Shoushtar Branch' Islamic Azad University' Shoushtar'Iran**  
**Alireza Zamonpur masjedsuliman Branch' Islamic Azad University' masjedsuliman 'Iran**

Today, managers of businesses that have assets such as brands that are productive and profitable and to ensure continued business operations. long-term working capital to finance the acquisition. working capital will be reduced so that an active and successful in the long term because of the long-term asset acquisition will increase its working capital. If assets increase over time, the company will grow, and grow long-term assets in good condition when the rule should be added to production capacity and profitability and long-term loans for this purpose, the annual income or capital increase is used to This research is mainly the role of working capital and long-term operating assets, return on assets plays, is emphasized.

## ҶОЙГОҶИ ИҚТИСОД ДАР НИЗОМИ ҶАҶОНӢ

*Юсуф Аҳмадии Қосимободи Суффо*

Донишгоҳи давлатии омӯзгории Тоҷикистон ба номи Садриддин Айни

Ҷаҳонӣ шудани иқтисод замоне таҳқиқ пайдо мекунад, ки ҳокимияти миллии дар фаъолиятҳои иқтисодӣ камтарин нақшо ба худ гирад. Дар ин амр иқтисоди кишварҳо ба ҳам наздик ва вобаста мешаванд. Мавонеи гумрукии ва тичорӣ ба ҳадди ақалли мумкин мерасад ва раванди нақл ва интиқоли пулӣ ва молӣ дар байни кишварҳо бисёр осон мегардад ва муқаррароти даст ва пайгири ҳадаф мегардад. Бе тардиди ин амр аз тариқи иттиҳодияҳои иқтисодии ҷаҳонӣ ва ширкатҳои байналмилалӣ ва муассисоти иқтисодии ҷаҳонӣ, аз қабилӣ бонки ҷаҳонӣ ва сандуқи байналмилалӣ пул шакл мегирад. Ин амр давлатҳои миллиро камиқтидор хоҳад кард ва то ҳудуди марзҳоро аз расмият хоҳад андохт, ки намунаи он бо иттиҳоди пулии Ӯздаҳ кишвари аврупоӣ соли 1998 иттифок афтод.

**Фаъолиятҳои иқтисодӣ чӣ гуна ҷаҳонӣ мешавад?** Барои вурӯд ба баҳс дар ин қисмат муносиб аст, ки аз ин суол оғоз кунем, ки фаъолиятҳои иқтисодӣ аз қабилӣ тичорӣ-молӣ нерӯи кор ва ғ. чӣ гуна ҷаҳонӣ мешаванд? Шоёни зикр аст, ки назарияи пардозии он бешумории вачҳи ғолиби фароянди ҷаҳонӣ шуданро иқтисодӣ медонанд.

«Густурдатарин арсаи фаъолиятҳои иҷтимоӣ арсаи иқтисод аст, ки имрӯзо сартосари курраи заминро дар бар гирифтаанд. Тақид ва маҳдудияти маҳаллӣ, миллии ва минтақавӣ чандоне надорад» (baker). Пас метавон аз поёни амр иқтисодҳои миллии сухан гуфт.

Бар асоси шавоҳиди таърихӣ метавон ба воқеияти фавқуззикр пай бурд, ки умри фароянди ҷаҳонӣ шудани иқтисод пештар бештар аз соири ибъод аст ва дар сояи ҷаҳонӣ шудани иқтисод будааст, ки амри муодилои фарҳангӣ ва сиёсӣ ва ғайраро ба дунбол кашид.

**Нигориши либералистӣ.** Имрӯза иттифоқи назари қобили таваҷҷӯҳ дар бораи маҷруиёти демократияи либеролӣ падидаи омада ва мумкин аст, ки демократияи либеролӣ нуқтаи поёни тақомули идеологияи башарият ва охири шакли ҳукумати башарӣ бошад.

Дар қанори ин амр имконот ва ахтари ихтирооти дар заминаи ҳамл ва нақл ва иртиботот ва соири фановариҳо ба кӯмаки фаъолиятҳои иқтисодӣ ва сармоядорӣ омада, ба тавре ки иқтисодҳои миллии ва маҳаллиро дар иқтисоди ҷаҳонӣ идғом ва ҳамроҳ намуд ва ё наздик намуд. Пайванде байни ин ду заминаро ҷиҳати ҷаҳонӣ шудан дар соири маврид ҳамроҳ намуд. Зеро идомаи ҳаёти иқтисоди ҷаҳонӣ дар гарави ҷаҳонӣ шудан дар ибъоди дигар талаб мекард, вагарна иқтисоди ҷаҳонӣ аз маъно меафтад ва рӯ ба сӯйи нестӣ мекунад. Табиист, ки сармоядории ҷаҳон аз чунин руҳдеде ҷилавгирӣ мекард.

**Нақши фановариҳо дар фаъолиятҳои иқтисоди ҷаҳонӣ.** Ин пешрафтҳо хазинаҳои иртиботу ҳамл ва нақшо ба андозаи бисёр зиёде поён оварда, заминасози идғоми ҷаҳони иқтисодҳо шуд. Аз соли 1945 то кунун хазинаи ҳамл куллан аз тариқи дарё ба таври мутавассит 50 дар сад, хазинаҳои ҳамл ва нақли ҳавоӣ 80 дар сад, хазинаи муқолимоти телефони байналмилалӣ 99 дар сад қоҳиш ёфтани аст. Бинобар ин шабақаҳои иртиботии бисёр қоромад ва камхазинае дар густираи ҷаҳонӣ шакл гирифтааст (Webster).

**Нақши шабақаҳои пулӣ ва молӣ дар фаъолиятҳои иқтисоди ҷаҳонӣ.** Имрӯзо шабақаҳои ҷаҳонии пулӣ ва молӣ чунон дар ҳам танидаву идғом шудаанд, ки ҳама пулҳои молӣ бо якдигар пайванд ёфтаанд ва ҳасосияти онҳо дар баробари таҳаввулотии байналмилалӣ чандин баробар шудааст. Бинобар ин гурезе аз ҳамоҳангии миёни ин пулҳо, бавежа пулҳои мутағайири ҷаҳон вучуд надорад.

Вобастагии мутақобили бозорҳои молӣ ва пулӣ дар ҷаҳон воқеан пулҳои миллиро ба ҳам пайванд мезанад. Мубодилаи мудом миёни доллар ва ин ҳамоҳангии равишмандиро миёни ин пулҳо эҷод мекунад, ки чунон танҳо иқдоми қодир ба ҳифзи мезонӣ аз субот дар бозори пулӣ ва бинобар ин дар сармоягузори тичорати ҷаҳонӣ ба шумор меояд (castells).

Имрӯз дар бозори ҷаҳонии иқтисодӣ рақобати шадид ва сармояи бисёр мутаҳаррик гаштааст. Дар қанори ин амр бар шумори инсонҳои, ки ба хогири қори муносиб иқдом ба муҳочират мекунанд. Ба тавре ки «бархе бар онанд, ки асаркуниро бояд асари муҳочират донист» (Sutcliffe).

«Ба тавре ки имрӯз ҳудуди 100 миллион инсонӣ берун аз кишварҳои матбуи худ зиндагӣ мекунанд» (martin).

**Нақши ширкатҳои чандмиллиятӣ дар фаъолиятҳои иқтисодӣ ҷаҳонӣ.** Фаъолиятҳои ширкатҳои чандмиллиятӣ ба пеш аз садаи бистум бозмегардад. Ширкати Хинди Шарқӣ, ширкати Москурӣ, ширкати «Руёл»-и Африқо ва ширкати Худсун пас аз садаи ҳаҷдаҳум фаъолиятҳои тичорӣ фаромиллӣ доштанд (dunning).

Албатта ширкатҳои саноати Амрико ва англис низ дар берун аз марзҳои миллии худ сармоягузори мекарданд.

Ба тавре ки мудирияти коромад ва иттиҳози стратегӣ муносиби ширкатҳои чандмиллиятиро ба ниҳодҳои бисёр қудратманд дар сахнаи иқтисодӣ ҷаҳон табдил кардааст. Онҳо бо тавони молиии хангуфт ва дар ихтиёр доштани фановариҳои ҷадид ва пешрафта рӯз ба рӯз қудратмандтар мешаванд ва арсаи рақобати ҷаҳониро барои бисёре аз ниҳодҳои тавлидӣ ва тичорӣ тангтар мекунанд. Масалан, фақат ҳаҷми мубодилои моли ҳудуди 24 кишвари ҷаҳон аз ҳаҷми мубодилои молиии ширкатҳои монанди Ченерол Мутурз Ой Бий Ем – Шал ва Ченерол Электрик бештар аст (Webster).

**Нақши кишварҳои тавсияфта дар фаъолиятҳои иқтисодӣ ҷаҳонӣ.** Табиӣ аст, ки бо ин ҳама қудрати азим ширкатҳои кишварҳои саноатӣ ва тавсияфта ҷиҳати тағйири зоиқаи мардум – равнақи масрафгарой, фуруши колоҳо, дарёфти савдоҳои калон ва ғайра бошиддат ниёзманди тағйир дар фарҳанг ва сиёсат ва ҳатто тағйири давлатҳо ва баҳам рехтани марзҳо бекор намемонад ва барои ҳамаи ин мавориди тарҳ ва барномарезӣ хоҳанд кард.

Бар асоси ин бояд гуфт, ки иқтисодӣ ҷаҳонӣ ҳақиқатан ҷаҳонӣ нест, балки иқтисодӣ аст, мубтани бар меҳвари Амрико Шимолӣ, Аврупо ва Япония ва агар ин се қутб ҳамоҳанг ва муттаҳид шаванд, фишори зиёде дар бақияи ҷаҳон ворид хоҳад шуд (hirst).

Бар асоси гуфтаи фавқ ҷаҳон дар ҳоли тавсия чӣ сахме дар иқтисодӣ ҷаҳонӣ дорад? Оё хабари навқаре, таъминкуандаи маводи хом, таъмини коргар ва ҳатто аз таъминкуандаи мағзҳои бартар ва масрафгароии колоҳои тавлидшуда сахми дигараш чист? Оё ҷаҳон дар ҳошия набояд барои ин маъзул чорае биандешад? Ва роҳи ҳалли бумӣ, минтақае ҷиҳати фирор аз вазъи мавҷудро пайдо кунанд?

**Нигариши марксистӣ ба ҷаҳонӣ шудани иқтисод.** Дар ин рӯйқард ҷаҳонӣ шудан умдатан моҳияти иқтисодӣ дорад. Куллияти вобастагии низомӣ ҷаҳонӣ ва мактаби Франкфурт бо илҳом аз мактаби марксистӣ, падидаи ҷаҳонӣ шуданро ба мафҳуми ҷаҳонӣ шудан ва густариши низомӣ сармоядорӣ дар арсаи ҷаҳонӣ ва дар ихтиёр доштани он бар иқтисодӣ ҷаҳонӣ унвон мекунанд. Дар ин чорҷуба назари навӣ диалектика миёни фарҳангҳои миллии ва ҷаҳонӣ вучуд дорад. Ин вазъият ҳамчунон дар чорҷубаи ҳокимияти давлат – миллатҳо истисмор меёбад.

Гидденс: «Дар ҷаҳонӣ шудани иқтисод як воқеият аст»

**Нигариши реалистӣ ва меҳвар.** Дар ин дидгоҳ, ки ба куллияти қудрати меҳвар низ шӯҳрат дорад, ҷаҳонӣ шудан раванди густариши рӯзафзуни иртиботот аст, ки таҳти ситраи давлатҳо қарор дорад. Бар асоси ин нигариш системаи давлатҳо ҳамчунон ҳокимияти худро ҳифз мекунад ва мантиқи равобити байналмилалӣ бар меҳварияти қудрат устувор аст.

Ба гунае, ки шароити демократия дар сахнаи байналмилалӣ фоқиди мустанадоти қонёкуанда мебошад, ба ин тартиб ҷаҳонӣ шудан қодир ба эҷоди дигаргунии ҷадид дар ростои ҳамсонсозӣ ва ҳамгиройӣ нахоҳад буд.

Дар гузашта ишора кардем, ки ҷаҳонӣ шудан, яъне қоҳиши ҷашмигири ҳазинаҳо ва маҳудудиятҳо- кӯчак шудани чизҳои айни ва моддии падидадоршиносонаи ҷаҳон, фишурдагии фазо ва замон- тароқуми равобит ва қунишҳои иҷтимоӣ мебошад. Дар ин сурат дар чунин ҳолате фарсоиши ҳудуди марзҳоро дорем, ки бар ин асос аз таслиб ва инсидод фарҳангҳо қоста мешавад ва фарҳангҳои дар ҳам идғом ва фаромарзӣ мешаванд. Баъзе мӯътақиданд, ки ҳамқонии фарҳанг дар саросари ҷаҳон ҳоким хоҳад шуд.

Яқинан, дар раванди иқтисодӣ ҷаҳонӣ агар қавоиди зиёде ба дунбол дорад, дар айни ҳол мушкилот ва қорқарҳои манфии худро хоҳад дошт. Аз ин рӯ кишварҳои дар ҳоли тавсия бояд худро омодаи рӯёруйие бо унвони қоҳишҳои ҷаҳонӣ шудани иқтисод кунанд, зеро ҷаҳонӣ шудани иқтисод бештар дар хидмати мановеи кишварҳои тавсияфта аст ва чи басо мумкин аст, онҳо фарбеҳтар ва соиртар заиф шаванд, баҳусус кишварҳои дар ҳоли пешрафт чун Эрон ва Тоҷикистон аввало аз танокӯз дар сиёсатгузори парҳез ва ба шаффоф қардани сиёсатҳои иқтисодии худ иқдом намоянд.

## АДАБИЁТ

1 – baker, D, G.Epstein, and R. Pollin 1998: introduction. in D.baker, g. Epstein, and R.pollin(eds) globalization and progressive economic policy. Cambridge. Cambridge university press.

2- Webster, f.1995: theories of the information society. london: routledge

- 3-bhaduri.a.1998:implications of globalization for macroeconomic theory and policy in developing countries. In d. baker, g. Epstein and r. pollin (eds) globalization and progressive economic policy. Cambridge:Cambridge university press.
- 4-dunning, j.1993:the globalization of business. London:routledge.
- 5-castells, m.1997:the power of identity.oxford:Blackwell.
- 6-sutcliffe, b.1998:freedom to move in the age of globalization.in d.barker;G.
- 7-martin,c.1999:the new migrants. In skelton and allen(eds)culture and global change.london:routledge.
- 8-dunning,j.1993:multinational enterprises and the global economy . maddison – Wesley.
- 9- Webster,f.1995:theories of the information society.
- 10 - held, d.1998:democracy and globalization. In d.archibugi,d.held and m.kohler(eds) re- imaging political community.oxford:polity.
- 11-hirst, p.and g. Thompson, 1996:globalization in question .oxford:polity.

12- لائونی گینز چشم انداز های جهانی، ص 37

13- رونلدر ایروتون و جیب هک، فنگر، گفتارهای جهانی شدن ملاحظت، مقملی، ترجمه محمود شهبلی در مجله رشد آموزش علوم اجتماعی، 1382، شماره 4

14- سعید عبدالقیوم سجلی، در آمدی بر اسلام و جهانی شدن، ص 53

15- لائونی گینز، راه سوم بازی سازی سویل دموکراسی، نشر شیرازه، ترجمه منوچهر صیوری کاسلی، 1378

16-hamelink, c.j.(1983)cultural autonomy in global communications.new york:lonymans.

17- appadarai ,a.(1990)disjunctculture and difference in the global cultural economy , public culture,vol.2, no .3(spring) , pp.1 – 24

18-tomlinson ,j.1999a:globalized culture :the teiump of the west? In skelton and allen (eds) culture and global change. London :routledge.

### ЗНАЧЕНИЕ ЭКОНОМИКИ В МИРОВОЙ СИСТЕМЕ

Данная статья рассматривает место и значение экономики в мировой система.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** экономика, развитие экономики, экономическая система, экономика в мировой системе.

### VALUE OF ECONOMY IN WORLD SYSTEM

Given article considers a place and value of economy in world system

**KEY WORDS:** economy, economy development, economic system, economy in world system.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** Юсуф Ахмади Косимободи Суфлю-соискатель ТПУ им. Садриддина . Айни.

## ФАРҶАНГИ КОРИ ТИМӢ ДАР СОЗМОНҶО

*Дониёр Човидӣ*

Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Барои давом ва касби мазияти рақобатӣ дар созмонҳои тавлидӣ, боистӣ соз ва корҳои мухталиф ба қор гирифта шавад ва маҳсусан рӯи манобеъи инсонӣ сармоягузори лозим сурат гирад. Имрӯза созмонҳои донишмадор метавонанд тавони рақобатӣ касб намоянд ва ин дониши мадорӣ фақат аз тариқи таваҷҷӯҳ ба манобеъи инсонӣ ҳосил мешавад. Коркунони донишгиро беҳтар метавонанд афкорро талфиқ ва фикри ҷамъӣ ҳосил намоянд. Дар ин замина дар канори барномарезии манобеъи инсонӣ, тарроҳии созу корҳои мухталифе, ки битавонад тавони коркунонро беҳтар дар созмон ҷорӣ намояд, аз зарурӣ аст. Имрӯза сохторҳои маъмулӣ ва силсиламаротибӣ ба самти сохторҳои тимӣ ҷарҳиш пайдо намудааст ва созмонҳо аз тариқи он ба баҳраварӣ, сарфаҷӯӣ, афзоиши тавлид ва судоварӣ даст ёфтаанд. Бинобар ин лозим аст дар қолаби стратегияи калони созмони низомии тимӣ тарроҳи ва ба иҷро гузошта шавад.

Кори тимӣ мазоёи фаровоне дар абъоди фардӣ ва созмонӣ дорад, ки аз ҷумла метавон ба эҳсоси амнияти фардӣ, эҳсоси ризоият, саршикан қардани сахтии қор, чандмаҳорати шудан барои афрод ва қоҳиши ҳаводиси қорӣ, афзоиши баҳраварӣ, мутаъодил шудани лоиҳаҳои созмонӣ, шаклгирии мушорикат, тасмимгирии саръ ва бомавқеи қори қоркунон, лоиҳаҳои амалиётӣ барои созмонро ном бурд. Бар ин асос шаклгирии қори тимӣ яке аз авомили муҳими иртиқоъи қаръият ва қасбу мазияти рақобати маҳсуб мешавад. Қори тимӣ ба миқдори зиёде ниёз ба бистарисозӣ дорад ва маҳсусан ба қанбаҳои нармافرӯии он бояд таваҷҷӯҳи вижа дод. Маъмулан дар системаҳои қорӣ интиқоли маҳоратҳо ва дониш ва аъзои Тим қор бисёр душвор нест, он ҷӣ мушқил аст наҳваи қор ва таъомули аъзои Тим бо ҳамдигар ва наҳваи роҳбарии Тим аст. Дар ин мақула боистӣ бо маҳоратҳои инсонӣ ва таъомулӣ таъорозоти тимӣ ба ҳуби мудирият шавад то қудрати таҳамулли аъзо зиёд ва битавонанд бо ҳамдигар маҷмӯаи фаъолиятҳои созмонро анҷом диҳанд. Дар қанори бистарисозии фарҳангӣ сохторсозӣ ҳам қӯмаки зиёде ба истимрор ва ниҳодӣ шудани қори тимӣ менамояд (Султонӣ ва пури Сино, 1384).

Аксари афрод дар гурӯҳҳои кӯчаке, ки ғаъолиятҳои маъмулӣ ва кӯчак дорад, кор мекунад. Дар чунин гурӯҳҳо фард дорои ҳадафи ҳос ва сатҳи аз маҳорат аст ва нигарише нисбат ба кор дорад. Аз он ҷое, ки афрод бар асоси мунҳасир буданашон фикр ва эҳсос мекунад ва ақсуламале нишон медиҳанд, гоҳе авқот ба мазоӣ ҳимоят ва ҳамкорӣ бо дигарон ҷиҳати дастбӯӣ ба аҳдофи муштарақ таваҷҷӯҳ намекунад. Ин масъала дар аввалин тамрини ҳар тими варзишӣ дида мешавад, ки баъзе аз бозикунон истеъдоди қобили мулоҳизае доранд, дар сурате, ки дигарон аз маҳорати камтаре бархурдоранд. Ниҳоятан ин гурӯҳ муваффақияти зиёде нахоҳанд дошт магар ин ки ҳамагӣ аъзои Тим дар ҷиҳати дастбӯӣ ба аҳдофи муштарақ барангехта шаванд. Як мурабии мохир кодир хоҳад буд, ки таркибе аз истеъдодҳои афродро гирди ҳам оварад ва ба афрод омӯзиш диҳад, бо яқдигар бозӣ кунанд ва маҳорат ва нуқоти заъфи фардиро ҷуброн намоянд. Ба ҳамин тартиб натоиҷи ба дастодада дар як муҳити корӣ ба нудрат ҳосили як фарди ҳос аст. Ҳар фарде таҳти таъсири нигаришҳо ва иқдимои ҳамкорон ва мудиронаш қарор мегирад. Агар таъсири шароити муҳити корӣ мусбат бошад, шахс тамоюл ба талоши бештаре дорад. Замоне, ки таъсири шароити муҳити корӣ манфӣ аст, ҳам фард ва ҳам гурӯҳ тамоюл ба талоши камтаре доранд (Модукс, тарҷумаи Искандарӣ, 1382).

Ҳоло мо бо ин суол рӯбарӯ хоҷем буд, ки чӣ гуна як гурӯҳи кории муваффақро созондихӣ кунем ва чи шароити фарҳангӣ бояд бар ин гурӯҳ ҳоким шавад то битавонад ба аҳдофи мавриди назари худ даст ёбад. Барои расидан ба ин ҳадаф бояд аз қадамҳои кӯчак оғоз кард то дар ниҳоят бо касби таҷриботи лозим битавон ба ташкили гурӯҳҳои бузургтар иқдом намуд. Гурӯҳҳои бузургтаре, ки битавонанд заминасози таҳавул дар ҷомеа бошанд. Дар ин мақула талоше мешавад фурсате барои андешидан дар ин хусус падида ояд. Рушди фарҳангии гурӯҳи коргарон ниёзманди анҷоми пажӯҳишҳои лозим дар ин замина аст, зеро фарҳанги ҷомеаи мо бо дигар кишварҳо мутафовут аст ва лизо баъзе аз дастурамалҳои ирояшуда дар мақолати нависандагони кишварҳои дигар барои мо корсоз нахоҳад буд. Умед аст мутолиаи ин мақола битавонад таваҷҷӯҳи Шумо хонандаи муҳтарамро барои муддати ҳарчанд кӯтоҳ ба ин мавзӯ хидоят кунад ва заминае барои шуруъи як кори гурӯҳӣ бошад.

Таъриф: Тим иборат аст аз гурӯҳе аз афрод, ки ба манзури дастбӯӣ ба ҳадафи муштарақ бо ҳамдигар ҳамкори карда ва бо майли худ тамоми тавоноӣ ва энергияи худро то дастбӯии қамоли аҳдофи тим ба кор мегиранд (Ҳомфрейзер, тарҷумаи Начфи Тавоно, 1382).

Тафовути гурӯҳи корӣ ва тими корӣ.

Маъмулан байни гурӯҳ ва тими корӣ тафовутҳои вучуд дорад, ки зайлан ба онҳо мепардозем:

Гурӯҳ иборат аст аз маҷӯаҳои афрод, ки ҳар як дорои ақоид, афкор, қобилиятҳо ва аҳдофи мухтае ба худ мебошанд, ба унвони мисоли гурӯҳи корӣ мудирони иршод.

Тимро низ метавон маҷмӯае аз афрод, ки ҳар як дорои ақоид, афкор, қобилиятҳои мухтасаре ба худ ҳастанд таъриф намуд, ки дорои аҳдоф ва ҳастаҳои муштарақ ҳастанд ва ба манзури таҳаққуқи аҳдоф ҳар як аз афрод, ақоид ва тавоноӣҳои худро ба манзури ба ҳам тимҳои худ ба кор мегаранд.

### **Маншаи тимҳои корӣ**

Ба таври хулоса маншаи шаклирии тимҳои кориро метавон дар ду баҳши зер баён намуд:

1. Маншаи тимҳои корӣ аз назари мабонии таъбири ва мудириятӣ: дар ин замина шаклирии тимҳои кориро метавон дар Улғуи (схемаи) шумораи 1 нишон дод.

2. Таърихчаи кори тими амалиётӣ дар ширкатҳои тавлидӣ: дар ин замина лозим ба зикр аст, ки то авохир соли 1970 бар асоси тақсими кор ғаъолиятҳои мухталиф ба таври тафқийқшуда анҷом, вале кам-кам байни фосилаи солҳои 1970 то 1980 ғаъолиятҳои зикршуда дар қолаби машоғил дар ҳам идғом ва машоғили ҷомеа эҷод шуд ва пас аз он авохир 1980 то 1990 авҷи шаклигирии тимҳои корӣ амалиётӣ дар сатҳи мухталиф мебошад (Султонӣ ва ПурСино, 1384).

### **Ҷавоиди кори тимӣ;**

✓ Афроде, ки ба сурати тимӣ ҳамкорӣ мекунад: Метавонанд сареътар ва бо короии бештаре нисбат ба афроде, ки ба танҳои кор мекунад, ба аҳдофашон барасанд.

✓ Метавонанд ба яқдигар дар бехбудии маҳоратҳои баъди ва ёрӣ мекунад.

✓ Дорои эътимод ба нафси бештар ва маҳоратҳои байни фардӣ бештаре хоҳанд шуд.

✓ Боиси ҳалоқиятҳои бештаре нисбат ба афроде амалкардан хоҳанд буд.

✓ Иқдом ба рискҳои мекунад, ки афрод ба танҳои аз он иҷтиноб меварзанд;

✓ Дорои инъитофпазирии бештар хоҳад буд;

✓ Нисбат ба вазифаи махула ба яқдигар таахуди бештаре нишон хоҳанд дод;

✓ Мушорикат дар иттилоърасонӣ, оғаҳӣ ва эҳсосот нисбат ба аъзои тим;

✓ Дорои худангехтагӣ хоҳанд буд ва ё хоҳанд шуд;

✓ Аз ин ки бо дигарон ҳастанд аз корашон лаззат мегаранд (Ҳомфрейзер, тарҷумаи Начфи Тавоно, 1382).

Ба таври қуллӣ аҳдоф ва мазоӣ ҳоси кори тимиро метавон ба шарҳи зер муаррифӣ кард:

Бехбуди амалкард дар ҳадамоти мушгарӣ, кайфияти сохт ва ҳазинаҳои тавлиди аз тариқи истифодаи муассир аз коргарон. Истифода ва корбарии комил аз нерӯи кор, Тавсияи тавон ва маҳоратҳои фардӣ, Баргараф кардани ҳама мавонҳои зоҳирӣ ва таъини худуди кор, Эҷоди фарҳанги кори тими, Бозсозии мудирияти кор, Масъулиятпазирии боло тавассути ҳар як аз аъзои тим, Омӯзиши мутамаказ, Истифодаи комил аз тавони фардӣ, Баргараф кардани ҳад ва марзҳои масъуӣ баъни машоғили маҷзо, Тавсияи маҳоратҳои ҳадид, Парвариши нерӯи инсонӣ боангеза ва омӯзишдида, Ғанисозии шугл, Ҳади аксари истифода аз нерӯи кор, Ҳади оқили изофақорӣ, Коҳиши ҳазинаи масъул, Сохтори мудирияти мустахтар, Тасмимгирӣ дар поинтарин сатҳи коргоҳ, Густариши тадриҷии фарҳанги тими, Ҳади оқили фароҳонӣ ба кор дар соати ғайрикорӣ, Мутаъодил кардани нерӯи инсонӣ (Султонӣ ва ПурСино, 1384).

**Усули кори тими.** Барои кори тими боисти таҷгоҳҳои зехнӣ ва назарӣ ба унвони усули поя вучуд дошта бошад, ки битавон бар мабнои он ҳаракатро шуруъ ва идома дод. Ба таври кулӣ усули асос ва бунёди кори тими амалиётро метавон ба шарҳи зер баён намуд:

- ✓ Усули пазириши арзишҳои кори тими.
- ✓ Усули тафвиши ихтиёр ба Тим – тафвиши ихтиёр ба унвони як усули поя кӯмак мекунад то Тим ба худбонарӣ дар заминаҳои мухталифи кор дастрасӣ пайдо кунад.
- ✓ Усули масъулиятпазирии аъзои Тим – дар қанори масъулиятпазирии фардӣ лозим аст, афрод ва аъзои Тим масъулиятпазирии ҷамъиро тамрин ва бадон мучаҳаз шаванд.
- ✓ Усули қазовати мунсифона дар тим – қазоват ва доварӣ дар Тим амри табиӣ аст, ки агар хуб анҷом шавад дилгармӣ ва ангеза аъзои тимо тақвият мекунад.
- ✓ Усули баргузори ҷаласоти ҳузурӣ ва ҷамъӣ – моҳияти кори тими иҷоб мекунад, ки аъзои Тим ва раҳбарони онон ҷаласоти мудовам дошта бошанд.
- ✓ Усули поябандӣ ба Тим – барои ҳифз ва тадовуми кори тими, поябандӣ ва таъахуди тик-тики аъзои Тим ба аҳдоф, ҷашмандозҳо ва мабонии кори тими лозим аст. Манзур аз поябандӣ ин аст, ки аъзои тим ба ҳамдигар эҳтиром ва ҳамагӣ дар ҷиҳати пешбурди аҳдофи Тим гом бардоранд.
- ✓ Усули иртиботи якпорча - қисмати аъзои кори тими, барқарори иртибот баъни аъзои Тим аст. Агар як Тими қорӣ ба лиҳозӣ фаннӣ ва маҳоратӣ дар ҳади олии бошад, вале дар маҳоратҳои барқарори иртибот заиф бошад, кори тими давом нахоҳад дошт.
- ✓ Усули пазириши тафовут ва ихтилоф – маъмулан аъзои тими қорӣ аз лиҳози фарҳангӣ, зехнӣ, таҳассусӣ, маҳоратӣ ва ... бо ҳамдигар мутафовутанд. Бинобар ин лозимаи кори тими ин аст, ки ҳама аъзои Тим тафовутро ба унвони як асли бисёр муҳим бипазиранд. Дар ин сурат қудрати таҳамули афрод иртиқоъ ёфта ва кори тими бодавом мешавад.
- ✓ Усули ҳалоқияти тими – маҳвари асоси пуёи як Тим, ҳалоқият ва тавлиди ояндаҳои ҳадид аст. Аз тариқи тавлиди ояндаҳои ҳадид, қолишҳои муфид дар Тим ба вучуд меояд ва сарзиндагӣ ва нишотқорӣ дар Тим ҳосил мешавад.
- ✓ Усули арзёбии амалкардаи Тим – онҷӣ мӯҷиб мегардад то аъзои Тим масири худро хуб идома диҳанд, арзёбӣ аст. Дар ин замина лозим аст созу қорҳои амалӣ тароҳӣ шуд то ба василаи он битавон ниғаришҳо, аъвотиф, мушқилот ва амалкардаи Тимро андозагирӣ ва ҳар ҷое нуқтаи заъфе вучуд дошт, онро рафъ намуд (Султонӣ ва ПурСино, 1384).
- ✓ **Роҳбари қоро ва демарқотик** – роҳбар аз нақши вижа ва бисёр муҳиме дар кори гурӯҳӣ бархурдор аст ва тарбияти як роҳбар ба омӯзишҳои вижа ниёз дорад. Аввалин вижагии муҳими роҳбар мавриди пазириши ҷамъ будани ўст. Роҳбар бояд аз як утурияти маънавӣ дар гурӯҳ бархурдор буда, мавриди эътимоди гурӯҳ бошад. Роҳбароне, ки мустақиман бо раъӣ боло аз тарафи аъзои соҳиби салоҳияти гурӯҳ интиҳоб мешаванд, муваффақияти бештаре дар анҷоми қорашондоранд. Роҳбар бояд таҷрибаи бисёре дар кори гурӯҳӣ дошта бошад ва бо тавачҷӯҳ ба сатҳи аҳдофи гурӯҳ аз тавононҳои лозим дар идораи умум бархурдор бошанд. Ў бояд гӯши бисёр дақиқ барои шумидани ҷиз ва дарки нуқтаи назарти мухталиф дошта бошад. Вазифаи роҳбар қазоват дар мавриди назароти мухталиф нест, балки он чи ў бояд анҷом диҳад, ёфтани роҳи қорҳои лозим аз миёни назароти так-таки афроди гурӯҳ барои масъалаи мавриди баҳс, дастабандии онҳо, кӯмак ба парваранда шуданба василаи равишҳои ҳамчун тӯфони зехнӣ ва баҳси ҷамъӣ ва дар ниҳоят ба раъӣ гузаштани онҳост. Асопиди кори гурӯҳи ағлаб таъкид қородаанд, ки беҳтар аст дар ҷаласоти кори гурӯҳи як тахтаи сиёҳ (имрӯзҳо сафед) барои навиштани ин ёфтаҳо ва сипас орои ирояшуда бадон вучуд дошта бошад. Он, ки салоҳияти тасмимгирӣ дорад ҷамъ аст ва на роҳбар. Аъзои гурӯҳ аз ҳаққи арзёбии амалкардаи роҳбар ва интиқоди он бархурдоранд. Дар ин замина роҳбар набояд қойгоҳи худро фаротар аз дигарон қарор диҳад ва ҳуқуқи вижае барои худ қоилад бошад.
- ✓ **Шеваҳо ва равишҳои маданӣ ва муносиб.** Равишҳои кори гурӯҳӣ вижагӣҳои ҳоси худро дорад ва наметавон бо равишҳои маъмул дар иртиботҳои фардӣ як гурӯҳи қориро идора қард (ҳамон тур, ки наметавон бо системаи омили компютери шаҳсӣ шабақои тавсеаёфтаеро идора қард). Онҳо баста ба



аҳдофи кор ва стратегияҳои ихтисосшудаи мутағайир ва мутафовутанд. Барои ҳамафзоии таъсири афроди мухталиф ва эҷоди хурди чамъи равишҳо ва шеваҳои муайяне тавдвин шуда, ки имрӯз ба абзорҳои илмӣ табдил шудаанд (Туфони Зехнӣ, равиши ҳалли масъала ва ... (Ҷавохириён, 1385)

✓ **Рӯҳ ё ҳамияти чамъӣ** – ҳамияти чамъӣ ё ба иборати рӯҳи чамъӣ иборат аст аз эҳсоси вафодорӣ ва фидокорӣ барои тим ва эҳсоси бепоён аз ҳавоҳои ва ҳаяҷон дар мавриди тим.

✓ **Фазои ҳамкорӣ** – кори тими чавҳари тим аст ва беш аз ҳама чиз ба ҳадафи равшан ва мутағалӣ бастагӣ дорад, кори тим дар ҷое ба вуқӯъ мепайвандад, ки сохтори тим онро тасхил намуда ё мавонезро аз байн бибарад. Чунончи, тимҳо ба ҷои таъкиб барномаҳои фардӣ, бо ҳаяҷони ҳосе дар таъкиби ҳадафи муштарақ ҳамбастагӣ дошта бошанд, кори тими беҳтар пеш меравад.

✓ **Истиноди иродаҳо ва метёрҳои мутағалӣ**

✓ **Ҳимоят ва шиносӣ аз берун** - ба иборате бархе аз мутахассисони улуми иҷтимоӣ ба он «тими номаръӣ» ном додаанд, ки иборатанд аз афроде, ки дар берун аз тим ҳастанд ва аз тим интизорот ва хостаҳои доранд (Ҳастингез, Бигзбой ва Чодри-Лавтун, 1987, ба нақл аз Ларсун; тарҷумаи Амир Хусравӣ, 1382)

✓ **Таахуд: ҳар** як аз аъзои худро дар расидан ба аҳдофи тими мутаахуд мефонанд.

✓ **Иррибот:** афрод ба манзури табодули иттилоот ба ҳамдигар гуфтугӯ ва ҳамкорӣ карда ва яқдигарро ташвиқ ва тарғиб мекунанд.

✓ **Итминон:** аъзои тим дар мавриди ин, ки ҳар як аз аъзо аз ниҳояти тавоноии худ **дар анҷоми вазоиф дарег нахоҳад кард, комилан итминон доранд.**

✓ **Ҳамкорӣ** ва мушорикати наздик

✓ **Этимоди дучониба**

✓ **Ҳувияти нақш:** Ҳар як аз аъзои гурӯҳ бояд нақши махсусро бозӣ кунад

✓ **Ҳимояти дарунии гурӯҳ:** аъзои тим барои расидан ба ҳадаф бояд яқдигарро ҳимоят кунанд

✓ **Омузиши комил** (Ҳомфрайзер; тарҷумаи Довуди Наҷфи Тавоно, 1383)

✓ **Нигориши тими:** Ҳама тимҳо ниёз ба қасоне, доранд, ки битавонанд ба ҳубӣ бо дигарон кор кунанд. Аъзои тим бояд шӯҷоати Сухан гуфтан ва гуш доданро дошта бошанд, муштоқона саҳми мунсифонаи қорашонро анҷом диҳанд, муштоқи ёдгирӣ бошанд, қодир худро бо забони хирфви ва тавсеаи маҳоратҳои қадид созгор кунанд (Лок, 1382)

✓ **Шухии табиӣ** ба ҷои ҳаёмиа чиддӣ будан (Али Аҳмадӣ, 1383).

Авомили асаргузори бар асарбахшии амалкарди гурӯҳ

**Мухити физикӣ** – ҳамчун василаи устои қорӣ ва ороиши он. Мизҳои гирд эҳтимоли мушоракатро боло мебаранд ва таъомул ба роҳбариро тасхил мекунанд. Дар ҳоле, ки тимҳо, ки дар иттифоқҳои маҷзо кар мекунанд ва фақат гоҳе ба манзури ташкили қаласаи гурӯҳи гирди ҳам меоянд, дар онҳо таъомул ва табодул камтар хоҳад буд.

**Мухити иҷтимоӣ** – авамиле аз қабиле он, ки оё фарҳанги чамъгаро аст ва ё фардгаро, ҳузури афроди султагар ва ё султапазир ва ... ба таври қул созгаро афроди гурӯҳ ҳам аз лиҳози ниёзҳо ва ҳам лиҳози шахсият мумкин аст ба баҳравари гурӯҳи бештар мунҷар шавад.

**Табодди афроди гурӯҳ** - навъан баҳраварӣ дар гурӯҳҳои бузург каматар аз гурӯҳҳои қӯҷак аст (Султони ва Пурсино, 1384). Бештари тимҳои муваффақ се то даҳ нафар узв доранд. Гурӯҳҳои бузургтар бо мушкилоти тадорукотӣ печидае рӯ ба рӯ мешаванд (Лок, 1382).

**Ташкили тим ё тимсозӣ.** Дар ташкили тим ба нуқоти зер тавачҷӯх кард:

**Ҷӣ аҳдофери думбол мекунед?** Ба таври қули аҳдоф бастагӣ ба ҳадаф аз ташкили тим ва низ мудирияти мофук дорад, аммо дар ҳар ҳол аҳдофи асли метавонанд шомил:

Афзоиши боздихӣ ва суд; Қоҳиши ҳазина; Дастебӣ ба иттилоот; Фароҳам овардани назарот ва ақоиди гуногун; Беҳбудӣ амният; Афзоиши тавлид ва қорӣ

Сипас аҳдоф ба сурати амалиётӣ таъриф шаванд. Масалан чи миқдор тавлид ва чи замоне. Илова бар ин аҳдоф бояд қобили дастфтан бошанд.

**Барои расидан ба аҳдоф чи қоре лозим аст анҷом гиред?** Баъд аз тавофук дар мавриди аҳдоф, мудир манобеи мавриди ниёз, маҳоратҳои лозим ва онқиро, ки бояд анҷом шавад ба сурати барномарезӣ шуда дар ихтиёри тим қарор диҳад.

**Шаклири ва тавсеаи тимҳои асарбахш.** Барои шаклири ва тавсеаи тимҳо итоат аз ҳинҷорҳо, ҳатто ҳинҷоре, ки воқеан онро қабул надоранд ба арзиш талаққи мешавад. Зеро мазияти узви гурӯҳ буданро ба ҳамроҳ дорад. Дарки дурусти ҳинҷорҳои гурӯҳ, созмонро қодир хоҳад сохт то стандартҳои муртабот бо амалкардро таъин ва тавсеа диҳад, ки аз гурӯҳ мехоҳад. Яке аз моделҳои қори тими муассир, ки дар маркази Қотлук байн JS тарроҳӣ шуда модели METHODS ном дорад, ки ҳарфи аввал 5 хусусият мебошад ва бо тартиб иборатанд аз: андозагирӣ, ташвиқи беҳбудӣ, ёдгирифтан, шумидан, рӯёсозӣ ва пешрафт

Барои ин, ки тим ба таври муассир кор кунад бояд замони кофӣ ба тим дода шавад то ба як воҳиди муассир табдил шавад. Дар қанори улғӯи Балонҷорд, Токман (1965) як таъбураи умумӣ дар робита бо тавсеаи гуруҳ ироя дод то шеваи тағйири гуруҳхоро ба мурури замон нишон диҳад. Агар ҳам корҳои мароҳили қаблӣ анҷом шуда бошад гуруҳ бехтар метавонад ба аҳдофи худ бирасад.

**Нақшҳои аъзои Тим.** Дар тимҳои корӣ ҳар як аз аъзои тим ду нақш хоҳад дошт:

- 1) Нақшҳои фанӣ ё таҳассусӣ – ин қорест аст, ки онҳо анҷом медиҳанд, ки метавонанд фуруш, ронандагӣ, тарроҳӣ, ҳисобрасӣ, ҷамъовариҳои иттилоот ва ё ҳар чизе дигаре бошад.
- 2) Нақши тимӣ- ҳамон тавр, ки тим тавсеа меёбад, ҳар як аз афрод дорои нақши ба худ ҳосе дар дохили тим мегарданд.

Пажӯҳишҳои қобили таваҷҷӯҳе дар мавриди шиносоии ин нақшҳо анҷом гирифта, ки метавон онҳоро ба ин сурат табақабандӣ кард:

- Фарди зотан роҳбар – баъзе аз афрод қобилиятҳои зотӣ доранд, ки метавонанд роҳбарияти гуруҳро ба ўҳда бигиранд. Онҳо ба қори тимӣ алоқаманд ва тавоноии мушаххас намудани аҳдоф ва созмондиҳии тим барои дастбӣ ба он аҳдофро доро мебошанд. Агарчӣ зотан афроде бурунгаро ҳастанд, аммо қодиранд иқтидори худро бо равиши бисёр хунсардона ва ғайри парҳошпирона эъмоли кунанд.

- Афроди ғаъолкунанда – ингуна афрод, ки фақат алоқаманданд қорҳо анҷом шаванд, маъмуллан афроди тақонишӣ, аҷул, рақобатҷӯӣ ва султаҷӯӣ буда ва ағлаб нисбат ба қасоне, ки тарҷеҳ медиҳанд аввал фикр кунанд ва сипас тарроҳӣ кунанд, қамтаҳаммуланд. Ин афрод агарчӣ боиси анҷоми қорҳо мешаванд, аммо ағлаби авқот боиси асабонияти аъзои дигари тим низ мешаванд.

- Афроди мутафакқир ва ҳаллоқ- маъмуллан чунин афрод дорои ақоиди ҳаллоқ буда ва ағлаб пешниҳодоти судманде барои ҳалли мушкилот ироя медиҳанд ва дар интиқоди дигарон бисёр дақиқ ва сареъ амал мекунанд. Ин гуна афрод ниёзманди ташвиқ ва қадрдонӣ буда ва агар ба таври саҳеҳ контрол шаванд афроди судманд мегарданд. Дар сурате, ки пешниҳодоти онҳо мавриди пазириш қарор нагирад, омодагии афсурдашудан ва дар худ фуру рафтандоранд.

- Афроди созмондиҳанда – ин гуна афрод қодиранд ақоид ва тасмимотро ба сурати тарҳҳои қобили иҷро табдил кунанд. Онҳо алоқаманд ба дидгоҳҳои таърифишуда ва муназзам мебошанд ва аз ин, ки барномарезӣ ва тарроҳӣ кунанд лаззат мебаранд. Дар ин ҳол, ки афроди муассир ва усулӣ бошанд, метавонанд афроди манфи ва кунд нисбат ба мавқеиятҳо, ки сареъ тағйир мекунанд, низ бошад.

- Афроди муғташишмаоб: ин гуна афрод ҳамеша нигарони поён ёфтани қор мебошанд ва ба таври мурағтаб ба гузаштани замон таваҷҷӯх мекунанд. Онҳо алоқаманд ба баррасии тамоми ҷузъиёт буда ва низ ҳеле сареъ асабонӣ мешаванд. Чунин афрод ба таври мурағтаб тимро аз лузуми поён додани сареъи қор низ таваҷҷӯх ба ҷузъиёти он огоҳ месозанд.

- Афроди қазоватпеша: Ин гуна афрод аз ғайриғаъолтарин аъзои тим мебошанд, таҳлилҳои ғайриҷонибдорандае ироя медиҳанд ва алоқаманданд замонро дар назар дошта бошанд, онҳо афроди ором ва вобастаанд, аммо гоҳе авқот метавонанд муфтақибӣ қазоватҳои нодуруст шаванд, ки метавонанд асароти ҷуброннопазир ба ахлоқиёти тим бигузорад.

- Афроди ҳимояткунанда: Ин афрод аз муҳимтарин бозигарони тим ҳастанд, ки боиси ташвиқи рӯҳияи тимӣ ва иттиқоди аъзои он мешаванд. Онҳо вобаста ба ақоиди дигарон ва низ барои дигарон аз дигарон кӯмак мегарданд. Афроди ҳимояткунанда аз ин, ки қасе рӯ ба рӯи онҳо қарор бигиранд мутафакқир буда ва саъӣ мекунанд аз онҳо иҷтиноб кунанд. Нақши тимӣ, ки як фард бармегузинад усулан бастагӣ ба типӣ шахсияти онҳо дорад бинобар ин мушкилметавон онро тағйир дод. Ҳар як аз шахсиятҳои боло дорои имтиёзоте ҳастанд ва идеали роҳбаре аст, ки тарқибе аз онҳоро дошта бошад (Ҷомфрайзер, Довуди Начфи Тавоно, 1382).

Бояд мутаваҷҷӯх буд, ки тавоноии аъзои гуруҳ ҳеҷ гоҳ яқсон нест. Мумкин аст дар миёни афроди гуруҳ қасоне бошанд, ки аз назари тавоноӣ, таҷриба ва дониш фосилаи зиёде бо дигар аъзо дошта бошанд, вале ин вижагӣ набояд тафовуте миёни орои аъзо эҷод кунад ва ноқизи қонун ҳар қасе як роӣ бишавад. Фази қори гуруҳӣ бояд фази демократик барои ҳама бошад ва тавоноии бештар танҳо бояд дар таъсиргузоии демократик амиктар бар назарот ва ба ўҳда гирифтаи довталабона умӯри мутаҷалӣ гардад.

Роҳбар бояд ба шиддат аз иқдоми худ пардохтае ғайри масваб худдорӣ кунад. Аз созмондиҳии ғайри расмӣ ва мавозӣ бигарҳезад. Аз қор ва рафтаҳои суратгирифтаи мобайни қаласот ба аъзои гуруҳ гузориш диҳад ва доноиро ҳаққи онҳо бидонад.

Гуруҳ бояд назарот бар қори роҳбариро амри муҳим қаламдод қарда ва онро қиддӣ бигирад. Аъзое, ки аз бархӯрди қасурана бо ҳатоҳои суратгирифта имтиноъ мекунанд ва соф ва сода ҳама қизро мепазиранд, аъзои заъифӣ барои як гуруҳи қори қаламдод мешаванд.

Осебе, ки бархе аз муридони ба кори гуруҳӣ мезананд, камтар аз иқтисодии талаби мурад нест. Дар бисёре аз мавоқеъ дида мешавад, ки ин пушти роҳбар махфӣ шудан, танҳо василае барои расидан ба ҳадафҳои фардӣ ба ҷои ҳадафҳои гуруҳ аст.

Аъзо ва роҳбари гуруҳ бояд ба якдигар мудате биварзанд ва нафратварзӣ ва бадгӯии мазмун ва тард шавад. Ҳама боя баёни хусусӣ изтиҳороте, ки ҳанӯз дар ҷамъ гуфта нашудаастро неқӯшиш кунанд ва бихоҳанд, ки дар ҷаласа гуфта шуд.

#### **Чархишҳои шуглӣ, бистарсозии кори тими дар созмонҳои тавлидӣ ва санъатӣ**

Имрӯза мазияти рақобати созмонҳо дар технологӣ, абзор, маводи аввалия ва энерҷӣ нест, балки мазияти рақобати тавассути манобеи инсонӣ эҷод ва ин ба хоҳири он аст, ки манобеи инсонӣ дар ихтиёри созмон буда, ҳал ва мизони он номаҳдуд аст ва доимо метавонанд арзиш афзуда ва кайфияте тавлид намоёнд. Манобеи инсонӣ замне мазияти рақобати инҳисорӣ меофаринад, ки парвариш ёбад.

**Чархиши шуглӣ**, аз ҷумлаи созу корҳои аст, ки коркунонро парвариш дода ва ононро омодаи иҷрои комили кори тими менамоёнд. Бар ин асос ва бо таваҷҷӯҳ ба аҳамият ва нақши зербиноии чархиши шуглӣ дар давоми кори тими дар ин бахш саъй бар он аст мафҳум ва нақши он дар кори тими табайюн шавад.

**Мафҳуми чархиши шуглӣ:** Чархиши шуглӣ фарояндек аст, ки тайи он коркунони як созмон дар сатҳҳои мухталиф дар машоғил ҳам хонавода ба сурати ҷобачои анҷоми вазифа менамоёнд. Бо чархиши шуглӣ метавон ангезаи афродро тармим, бовар ва нигаришро тағйир ва маҳорати ҷадидро ба сурати корбурде дар афродро эҷод намуд. Дар стратегияи чархиши шуглӣ ҳар як аз коркунон ҳарчанд вақт як бор ба фаъолият ва анҷоми коре гуморида мешаванд, ки бо фаъолият ба кори каблии вай ихтилоф дорад. Чархиш шуглӣ нахуст коргаронро малзум месозад, ки нисбат ба анҷоми ҷандин кор, маҳорати лозимро касб намоёнд ва сарпарастон низ музаффа мешаванд, ки васила ва имконоти маҳоратомузӣ кормандони худро дар ҷандин замина фароҳам созанд ва аз малол ва аз хастагии ношӣ аз шугл мекоҳад. Чархиши шуглӣ ба ин маъни аст, ки як нафар ду ё як ҷанди кори мухталифро дар қисматҳои мухталифи рӯз анҷом медиҳад. Бояд итминон ҳосил кард, ки корҳои мухталиф стресси мушобеҳе ба қисмати мушобеҳе аз бадан ворид намекунад.

Ба таври ҳулоса метавон гуфт, чархиши шуглӣ аз ҷумлаи созу корҳои амалӣ ва иҷроии баландагии коркунон буда, ки дар сурати иҷро дар хоҳиши ҳаводиси ношӣ аз кор, хоҳиши хастагии, афзоиши ризоияти шуглӣ, иртиқҳои сатҳи кайфият ва тармими ангезаҳо ва истиқрори кори тими нақши асосӣ дорад. Барои ин, ки низоми чархиши шуглӣ ҳуб иҷро ва асарбахш шавад боисти 2 навъ бистарсозӣ сурат гирад. Яке бистарсозии созмонӣ, ки дар ин баъд лозим аст мароҳили иҷроии он тарроҳӣ, омӯзишҳои лозим ироя ва сохтгорсозӣ гардад ва дигаре бистарсозӣ дар баъди коркунон аст, ки дар ин замина лозим аст бо созу корҳои нармафзорӣ ва низомангезиши он омодагии муносиб дар баъди маҳоратӣ, нигаришӣ ва ангезишӣ дар коркунон эҷод, сатҳи омодагӣ, санҷиш ва сипас низоми чархиши шуглӣ иҷро шавад (Султонӣ ва Пурсино, 1384).

#### **АДАБИЁТ**

1. Бодур, Гулурӣ, Одрӣ Ай. Болум ва Ричорд Вай. Чонк. Санҷишӣ амалкарди тим: роҳнамои амлӣ барои пайгирии муваффақияти тим. Тарҷума: Аминulloҳ Алавлӣ ва Равшанак Кизимзода. Техрон: Муассисаи олии омӯзиш ва пажӯҳиши мудирият ва барномарезӣ, 1381.
2. Болонҷорд, Кант. Мудирияти кори гуруҳӣ. Тарҷума: Ҷаҳонгири Маҷидӣ. Техрон: нашри Ҳазорон, 1380.
3. Ҷавоҳирӣён, Аҳмад. Кори гуруҳӣ ва бархе маъазалоии пешуруи он. Навиди нав, 1385. 9.11.
4. Султонӣ, Эраҷ ва Пурсино, Мухсин. Бунёдҳои кори тими. Исфаҳон: Интишороти Арҷон, 1384.
5. Алӣ Аҳмадӣ, Алиризо ва Ихвон, Паймон. Корофаринии муваффақ ва маҳоратҳои эҷодии як ширкати судовар. Техрон: Интишороти Тавлиди дониш, 1383.
6. Лорсун, Коррель Ай ва Франк Ам. Ҷ. Лофусту. Кори тими. Чи коре бояд ба дурусти анҷом шавад? Чи коре мумкин аст галаг анҷом шавад. Тарҷума: Тураҷи Амирхусравӣ. Техрон: Нас, 1380.
7. Лок, Фуломмӯхсин. Бистарсозӣ барои кор гуруҳӣ ва барои кори тими: чи тафовутҳои байни кори тими ва кори гуруҳӣ аст? Тим бо гуруҳ чи тафовуте дорад. Техрон: Расо, 1382.
8. Лонҷивнӣ, Патрик. Фароз ва фуруди роҳбари як тим. Тарҷума: Фазулллоҳ Амнинӣ. Техрон: Фаро, 1382.
9. Модукс, Роберт. Тимсозӣ. Тарҷума: Муҳаммадризо Искандарӣ. 1382.
10. Ҷомфрайзер, Чон. Мудирияти тимҳои муваффақ: чи гуна тими муваффақ дошта бошем? Тарҷума: Довуди Начфи Тавоно. Техрон: Муассисаи китоби Меҳрубон, 1382.

#### **ЭСТЕТИКА КОМАНДНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ**

Статья посвящена изучению и рассмотрению эстетики поведения работников в организациях.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** командная работа, организация, эстетика, руководство организацией, человеческие способности.

## AESTHETICS OF COMMAND ACTIVITY IN THE ORGANIZATIONS

Article is devoted studying and consideration of aesthetics of behavior of workers in the organizations.

**KEY WORDS:** command work, the organization, an aesthetics, a behavior aesthetics, a management of the organization, human abilities.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Дониёр Джавиди* – соискатель Таджикского национального университета

## АҲАМИЯТИ НИЁЗСАНЧИИ ОМУЗИШӢ ДАР СОЗМОНҲО

*Сайидмӯҳсини Миршарифӣ*  
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

**Мафҳуми ниёзсанчии омӯзишӣ** Ниёзсанчии омӯзишӣ иборат аст аз равиши ақлонии тасмимгирӣ дар хусуси иҷрои анвои фаъолиятҳои омӯзишӣ, таҷзия ва таҳлили кулли созмон (коркунон, тикнулужии шугӯлӣ ва ғайра) ва шиносии мушкилоте, ки мумкин аст дар амри омӯзиш муассир воқеъ шаванд. Бинобар ин, боясти дар амри ниёзсанчии омӯзишӣ дар хусуси мавриди зер тасмимгирӣ намуд: а) таъйини ин ки чӣ навъи омӯзишҳое мавриди ниёз аст; б) шиносии маншаъ ва маҳалли бурузи мушкилоти омӯзишӣ, ки эҳтимолан дар амри омӯзиш муассир хоҳад буд; в) шиносии маншаи мушкилоти омӯзишӣ метавонад нуқоти заъф ва қусури созмонро мушаххас ва коҳиш ё кунтрولي онҳоро тасхил намояд; г) ниёзсанчии омӯзишӣ бояд ба таври мудовим ва давраӣ дар созмон анҷом шавад.

Ниёзҳои омӯзишӣ аз сӯғӯҳи сегона: **созмон, фаъолияти шугӯлӣ ва коркунон** падида меояд.

**Аҳдофи ниёзсанчии омӯзишӣ:** 1. **Хусули итминон аз сарфи манобеи созмон дар умур ва авлавиятҳои дуруст ва баҳо** Як созмон мумкин аст манобеи худро дар умури мухталиф, ки дорои авлавиятҳои мухталиф мебошад, сарф намояд. Ин авлавиятҳо шомили мавриде чун омӯзишҳои баландмуддат, омӯзишҳои кӯтоҳмуддат, эъзоми коркунони сӯғӯҳи амалиётӣ ё оли ба омӯзиш, эъзоми коркунон ба марокизи омӯзишӣ наздик ё дур аз маҳал аз кор ва ғайра мебошад.

2. **Кӯмак ба барномаи асли ва куллии созмон** Як созмон бояд манобеи пулии худро аз тариқи будҷабандӣ ба ҳазинаҳои мухталифе аз қабилҳои хариди маводи аввалия, пардохти ҳуқуқ, иртиқҳои шугӯлӣ ва таблиғот ва ғайра ихтисос диҳад. Як тарҳи ниёзсанчии омӯзишӣ метавонад дар иҷрои барномаҳои куллии созмон муассир воқеъ шуда ва аҳамияти омӯзишро равшан созад.

3. **Тасреи пешрафти созмон аз ҷониби коркунон ва саҳомдорон (сармоязгорон)** Сармоязгорӣ дар умури омӯзишӣ манобеи инсонӣ итлофи сармоя маҳсуб намешавад. Аз тарафи дигар, омӯзиш мучиби баҳраварии бештар дар анҷоми фаъолияти созмон, афзоиши қарорӣ афрод ва инсичоми созмон мешавад. Бинобар ин, ниёзсанчии омӯзишӣ як амри зарурӣ талаққӣ мешавад.

4. **Кӯмак ба афрод ва гурӯҳҳо дар анҷоми беҳтари фаъолиятҳо, асаргузори мусбат бар ризоияти шугӯлӣ, эътимод ба нафс ва ангезиши коркунон** Ниёзсанчии омӯзишӣ метавонад ба афрод ва гурӯҳҳо дар анҷоми беҳтари фаъолиятҳо, дар ҷалби ризоияти мавриди назари онҳо ва низ найл ба аҳдофи муштаракӣ созмон кӯмак намояд. Ниёзсанчии омӯзишӣ метавонад мунҷар ба ризоияти шугӯлӣ коркунон, ки яке аз аносирӣ лоялфақи рушди шахсияти коркунон мебошад, гардида ва тақвияти эътимод ба нафси коркунонро ба дунбол дошта бошад. Ҳамчунин, ниёзсанчии омӯзишӣ метавонад ба унвони омилҳои ангезишӣ коркунонро дар фаъолиятҳои бештар тарғиб намояд.

5. **Мутааллиқ будан ба системи табиӣ арзёбӣ метавонад коркунонро ба ин тафаккур водорад, ки чӣ маҳоратҳои ниёз ба беҳбуд доранд** Замоне ки арзёбии омӯзишӣ анҷом мешавад, ироаи дидгоҳ, баҳсу табодули иттилоот тадовум меёбад. Ин коркардҳост, ки метавонад ниёзсанчии омӯзишӣ муассир ва баҳраварро эҷод кунад.

6. **Ироаи усули муфид ва муассир дар ростои иртиқҳои сатҳи амалкард ва асарбахшӣ** Ҳар барномаи омӯзишӣ мумкин аст ба қарорҳои гузинуҳои мухталифи шугӯлӣ ё таколифи изофӣ ироа шавад. Ҳар барномаи омӯзишӣ бояд мунҷар ба беҳбудӣ амалкард ва қарорӣ коркунон шавад. Бидуни шак, як арзёбии омӯзишӣ метавонад усули мусмири самариро дар барномаи кулли созмон эҷод кунад.

7. **Пешбини амалкарди шугӯлӣ оли** Баъд аз итмои давраҳои омӯзишӣ мумкин аст ба қарорҳои гузинуҳои мухталифи шугӯлӣ ё таколифи изофӣ ироа шавад. Ҳар барномаи ниёзсанчии омӯзишӣ метавонад авлавиятҳои ояндаи шугӯлӣ так-таки коркунонро мушаххас намуда ва барои онҳо давраҳои омӯзишӣ таъриф намояд.

8. **Ироаи як барномаи шаффоф ва мантиқӣ ба ширкаткунандагон дар давраҳои омӯзишӣ** Як барномаи ниёзсанчии омӯзишӣ метавонад аз тариқи арзёбиҳои гом ба гом ба барномаҳои омӯзишӣ эҷод шавад.

Лизо, бояд байни ҳар бахш аз барномаи омӯзишӣ ва бахшҳои дигари он пайванд ё ваҳдати лозим барқарор шавад. Бинобар ин, мантиқи омӯзиш аз тариқи барномаи ниёзсанҷии омӯзишӣ беҳбуд меёбад.

**9. Ирриқо ва беҳбудии сатҳи тасвири зеҳнии афрод аз созмон** Бо тадовуми фароянди омӯзиш дар созмонҳо ва ширкатҳо барномаи ниёзсанҷии омӯзишӣ ба таври табиӣ тасвири зеҳнии афроди умумӣ, саҳомдорон, сармоягузoron, давлат ва ҳатто, рақаборо аз созмон ё ширкат беҳбуд мебахшад.

**10. Ироаи фурсатҳои баробар барои коркунон** Дар тӯли фароянд ва барномаи ниёзсанҷии омӯзишӣ созмон метавонад шоистваҳои так- таки афродро арзёбӣ ва аз ин тариқ куллияи коркунонро бар асоси фурсати баробар авлавиатбандӣ намояд.

**11. Пӯшпабонии фароянди тавсияи манобеи инсонии созмон** Тавсияи манобеи инсонӣ як амри муҳим дар созмон талаққӣ гардида ва ба унвони мағзи мутафаккири созмон шинохта мешаванд. Фаъолиятҳои назари интихоб, мусоҳиба, муқоиса ва натиҷагирӣ, омӯзиш, ирриқои шуглӣ, иқдомоти рифоҳӣ ва ғайра дар ин ҳавза қарор дорад. Лизо, ниёзсанҷии омӯзишӣ як амри зарурӣ ба манзури асаргузории бештари вазоифи марбут ба тавсияи манобеи инсонӣ маҳсуб мешавад.

### **Фунун ва равишҳои арзёбӣ ва таъйини ниёзҳои омӯзишӣ**

Имконоти ҳосе тавассути созмон ва марокизи омӯзишӣ ба манзури арзёбии ниёзҳои омӯзишии коркунон ба кор гирифта мешавад. Аз тариқи таъйини коркардҳои мухталиф дар созмон метавон куллияи ниёзҳои омӯзишии созмонро истихроҷ намуд. Фунуни зер баъд- ин манзур мавриди истифода қарор мегиранд:

#### **1. Шиносии мушқилоти созмони тавлид:**

**Баҳраварии пойин** Умури марбут ба баҳраварӣ тамаркузи зиёде рӯи бахшҳои мухталифи созмонро металабад. Бозгаштҳои сармояии мухталифе бояд дар созмон ба манзури шаклгирии баҳраварӣ эҷод шавад. Афзоиши баҳраварӣ ба изои ҳар фард ба танҳои метавонад мунҷар ба ирриқои баҳраварӣ дар сатҳи кулли созмон гардад. Шиносии ҳар фарде, ки аз баҳраварии болоӣ бархӯрдор нест, метавонад мунҷар ба таъйини ниёзҳои омӯзишӣ гардад.

**Ҳазинаи боло** Як созмон бояд ҳазинаҳои афзоиши баҳравариро ба манзури афзоиши суд ва рақобатӣ сохтани маҳсули созмон дар бозор коҳиш диҳад. Бинобар ин, ҳазинаҳои болоӣ тавлид ниёзи омӯзишии коркунонро таъйин ва тазмин менамояд.

**Кунтрولي заифии маводи аввалия** Мудири бахши марбут ба маводи аввалияи созмон бояд аз талаф шудани маводи аввалия худдорӣ намуда ва итминон ҳосил намояд, ки кундӣ ва таваққуф дар сармоягузории созмон эҷод нагардидааст. Омӯзиш дар ин бахш метавонад муфид воқеъ шуда ва мунҷар ба кунтрولي маводи аввалия ба нахви аҳсан гардад.

**Ниғадорӣ номуносиби маводи аввалия ва талофи он** Маводи хом, маъмулан, камёб ва ҳазинабар ҳастанд. Бинобар ин, мудири тавлид ва мудири маводи аввалия бояд итминон ҳосил кунанд, ки истифода аз маводи хом бидуни ҳайф ва майл ва бамавқеъ анҷом мешавад. Лизо, омӯзиш дар ин бахш ҳам метавонад бисёр муассир воқеъ шавад.

**Дағдағаи зиёд ва мушқилоти марбут ба мудирӣ ва нирӯи кор** Ин яке аз умури бисёр муҳиме аст, ки созмонҳо бояд ба он таваҷҷӯҳ намојанд. Работи нирӯи кор ва мудирӣ бояд самимӣ бошад ва ҳар кашмакаше метавонад мунҷар ба тирагӣ дар равобит гардида, тавлид ё маҳсули созмонро таҳти таъсир қарор диҳад. Бинобар ин, омӯзиши муассир метавонад самимият дар равобит байни мудирӣ ва нирӯи корро тазмин намојанд.

**Шикоятҳои беш аз ҳад** Ҳар корманд метавонад аз масоили марбут ба шугл ё хонавода шикоят дошта бошад. Ин шикоятҳо дар созмон ва ширкат боясти ҳаққи табиӣ афрод талаққӣ шавад. Омӯзиш дар ин замина метавонад ҳам барои созмон ва ҳам барои коркунон дар баргараф шудани шикоят муфид бошад.

**Инзиботи идории заиф** Коркунон бояд дар воҳидҳои кории худшон инзиботи идорию риоят намојанд, ки ин амр метавонад мучибии афзоиши маҳсули созмон ва ё баҳраварӣ гардад. Аз тариқи системи омӯзишии инзиботи коркунон метавон ин мавзӯро беҳбуд бахшид.

**Қобачойии зиёди коркунон** Қобачойии коркунон ҳоки аз тағйири шугл ва ё гардиши шуглӣ дар машоғили мухталиф падида меояд. Барномаи омӯзишӣ метавонад мучибии коҳиш ё аз байн рафтани ин қобачойӣҳо шавад.

**Ғайбати зиёд** Ғайбатҳо бештар аз тарки мутаволии маҳалли кор тавассути корманд дар замонае, ки ҳузури корманд мавриди ниёз аст, ношӣ мешавад. Ғайбатҳо, ки аз тариқи баргузории давраи омӯзишӣ қобили кунтрул ҳастанд, метавонад натоиҷи ғайбатҳои коркунонро таъйин намојанд.

**Тавлиди дерҳангом** Барномаи замонии тавлиди як созмон боясти посухгуӣ муҳити рақобатӣ, тақозои масрафкунандагон ва рафъи ниёзҳои содиротӣ бошад. Таъхири анҷомшуда дар тавлид метавонад аз тариқи омӯзишҳои кофии коркунон баргараф гардад.

#### **2. Таҷзия ва таҳлили машоғил ва вазъияти шуглии коркунон:**

**Тачзия ва таҳлили шуғл** Таҳлили шуғл ниёзҳои машоғил, илзомоти шуғлӣ ва ниёзҳои омӯзишии коркунонро ташреҳ менамояд. Як фароянди омӯзишии метавонад таҳлили шуғлро муассир ва муфид созад.

**Барномаҳои масири пешрафти шуғлӣ** (ғанисозии шуғлӣ, интиқол, иртиқои шуғлӣ)

**Арзишҳои коркунон** Аз тариқи ин равиш мо метавонем ниёзҳои омӯзишии як созмонро истихроч намоем. Ниёзҳои омӯзишии так- таки коркунон низ метавонад аз ин тариқ мушаххас шавад.

**Озмун қардан** Аз тариқи баррасии тасодуфӣ ва ё озмунҳои рӯтин дар байни коркунон ниёзҳои омӯзишии кулли коркунон метавонад мавриди арзёбӣ қарор гирад.

### 3. **Чамбоварии назароти коркунон ва аъмоли иқдомоти мудириятӣ**

Аз тариқи назарҳои ва гирдоварии ақоиди коркунон ва даҳлат додани онҳо дар умурҳои мудирияти омӯзишии метавон ниёзҳои омӯзишии як созмонро мавриди арзёбӣ қарор дод. Ҳамчунин, метавон аз тариқи анҷоми мусоҳиба бо так- таки коркунон ниёзҳои омӯзиширо истихроч қард.

### 4. **Пешбини мушқилоти оянда**

Як созмон бояд мушқилоти ояндаро, ки аз завоёи мухталифи назирӣ муштариён, рукабо, давлат ва ширкатҳои чандмиллатӣ ба вучуд меояд, пешбини кунад. Мушқилоти зер боясти ба манзури таъйини ниёзҳои омӯзишии ба таври саҳеҳ пешбини шавад.

**Тавсияи касбу кор** Ҳар созмоне бояд барномаҳои тавсияи касбу кори худро мушаххас созад. Дар тӯли фароянди тавсияи касбу кор боясти ба шохисҳое назирӣ ҳаҷми тақозои оянда барои маҳсул, ҳазина, тавони рақобатии рукабо ва ғайра тавачҷӯҳи вижа намуд. Ин шохисҳо ниёзҳои омӯзишии коркунонро мушаххас месозад.

**Маҳсули қадид, хидмати қадид** Ҳар чое, ки маҳсул бо ҳадамоти қадид муаррифӣ мешавад, ниёзҳои омӯзишии созмон намоен мегардад.

**Тарҳҳо ва улӯҳои қадид** Ба манзури баровард сохтани ниёзҳои муштариён ва созмон боясти омӯзишҳои қадиде ба коркунон ироа гардад.

**Барномаҳои қадид** Тавсияи созмон аз тариқи барномаҳои қадид метавонад созмонро аз ибӯди мухталифе назирӣ сармоя, коркунон ва ғайра ба воситаи омӯзишҳои мавриди ниёз тазмин намояд.

**Тикнулуҷии қадид** Тикнулуҷии навин барои бурузрасонии фароянди тавлид ва афзоиши тавлиди кулли созмон ва низ баҳраварӣ мавриди ниёз мебошад.

**Чаклисти мушқилот.** Мушқилоти созмон, умдатан, аз мавриди зайл, ки омӯзиш дар ин заминаҳо зарурӣ аст, нашъат мегирад: 1) шикоятӣ муштариён; 2) таъхироти нашъатгирифта аз хатоҳо ва иштибоҳот; 3) афқоти зоиди масрафшуда дар машоғил ва пуштибонии бахшҳо; 4) хуруҷи (ситода)- и кам; 5) ғайбатҳо ва таъхирҳои зиёд; 6) ҷобачойии зиёди нирӯҳои кор; 7) фаровонии тасодумоти боло; 8) ҳазинаи беш аз ҳадди ниғаҳдорӣ; 9) таъдоди гулӯгоҳҳо дар фароянди тавлид; 10) нухуфта будани мавоней қобили тавачҷӯҳ дар умурҳои идорӣ ва равиҷҳо; 11) хатоҳои ғайриқобили дарк ва нухуфта дар дастуруламалҳо; 12) таъдоди марҷеи судури дастуруламалҳо; 13) иртибототи заиф; 14) нодида ангоштани муқаррароти аймани; 15) нумурагтаб будани муҳити кор; 16) нодида ангоштани муқаррароти ширкат; 17) порагӣ ва соиши беш аз ҳадди таҷҳизот; 18) мушқилоти коркунон дар анҷоми машоғили қадид ва истифода аз таҷҳизоти нав; 19) адами инъитофи нирӯи кор, набуди ҷонишин барои коркунони ғойб; 20) харобӣ ва талафоти бисёр зиёд; 21) адами риояти шароити аз қабл таъйиншуда; 22) адами таҳаққуқи истондорҳои кайфият; 23) хатоҳои ношӣ аз андозагирӣ ва санҷишҳои бедикқат; 24) адами алоқаи коркунон ба кор; 25) тасаввур дар дарки ҷузъиёт ва аҳамияти умур

Шоёни зикр аст, бисёре аз умур дар созмонҳо ҳастанд, ки метавонанд дар ниёзсанҷии омӯзишии муфид бошанд, назирӣ ғайбатҳои беш аз ҳад, ҷобачойии зиёди коркунон, порагӣ ва соиши таҷҳизот, итлофи зиёди манобъ, адами риояти қавонин ва муқаррарот ва ғайра. Бинобар ин, созмонҳо бояд аз тариқи ин умур ба ниёзҳои омӯзишии так- таки коркунон пай бурда ва аз тариқи баргузории омӯзишҳои мавриди ниёз дар сутӯҳи мухталиф битавонад асарбахшии омӯзиширо муҳаққак намуда ва мушқилоти созмонро аз байн бубарад. Ниҳоятан, бояд гуфт, ки ниёзсанҷии омӯзишии ва тавачҷӯҳ ба маҳоратҳои коркунон яке аз умурҳои бисёр муҳиме аст, ки ҳам дар сатҳи коркунон ва ҳам сатҳи созмон аз аҳамияти вижае бархӯрдор аст.

## АДАБИЁТ

1. Training Techniques for Management Development, By: S. Nakkiran & M. Karthikeyan, deep & deep publications pvt. LTD, 186 p.
2. Абосанги Хуросонӣ. Ниёзсанҷии омӯзишии, Техрон 1386.
3. Мудирияти манобеъи инсонӣ. Техрон, 1376.

## ЗНАЧЕНИЕ АТТЕСТАЦИИ И ОБУЧЕНИЯ СОТРУДНИКОВ В ОРГАНИЗАЦИЯХ

Данная статья рассматривает значение аттестации и обучения сотрудников в организациях.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** обучение, аттестация, деятельность, организация, умения и навыки, профессиональные качества сотрудников.

## VALUE OF CERTIFICATION AND TRAINING OF EMPLOYEES IN THE ORGANIZATIONS

Given article considers value of certification and training of employees in the organizations.

**KEY WORDS:** training, certification, activity, the organization, skills, professional qualities of employees.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Сайидмухсин Мушаррафи* –соискатель ТНУ

## МАВОНЕЪ ВА МУШКИЛОТИ ПЕШОРӮИ МУДИРИЯТИ ИСЛОМӢ ДАР ҶОМЕАИ ЭРОН ВА РОҶҶОИ БУРУНРАФТ АЗ ОН

*Абӯалӣ Маҳдизода Орӣ*

Донишгоҳи давлатии омӯзгории Тоҷикистон ба номи Садриддин Айни

Мудирият ба шаклҳои мухталифу мутафовут дар тӯли таърих вучуд дошта, ба суратҳои гуногун заминаи пойдориву давоми тамаддунҳо ва ҳукуматхоро фароҳам сохтааст. Бо пешрафти илм ва афзоиши огоҳии башар, дар истифода аз имконоти тавоноии худ, таъсири мудирият дар пешрафти башар низ фузунӣ ёфт ва ҳамроҳ бо он назарияҳои мухталифу мутафовуте, ки аз манзарҳои гуногун ба инсон нигоҳ мекарданд, низ ироа гардид. Ба назари ин ҷониб вачҳи муштараки тамоми ин назарияҳо ҳадафгари будан ва тавачҷӯх ба ҳосили кор аст. Дар ин росто инсон низ гоҳ ҳамсанги абзори мавриди тавачҷӯх қарор гирифта ва гоҳе ба он дар сатҳи нисбатан болотар тавачҷӯх шудааст. Он чи ки ҳаст, ин ки дар ҳар ҳол тавачҷӯх ба инсон низ дар ростои афзоиши тавлид ва натиҷаи матлуби иқтисодӣ анҷом шудааст.

Бо пирӯзии Инқилоби Исломии Эрон ва ҳузури як ҳукумати мазҳабӣ, ки заминаҳои назарии идораи умуми ҳукумати дар он, бар пояи арзишҳои диниву мазҳабӣ устувор буда ва эъмоли ҳукумат таҳти таъсири нигариши илоҳии инсон қарор гирифтааст, мудирият ба унвони яке аз вучӯҳи идораи ҳукумат, ки бояд таҳти таъсири нигариши тозаву ҷадиди ҳоким бар кули ҷомеа қарор дошта бошад, мавриди тавачҷӯх қарор гирифтааст.

Нависандагону соҳибназароне, ки дар қаламрави мудирияти исломӣ ва дидгоҳҳои Ислом дар мавриди мудирият қалам задаанд, ҳар як ба фароҳури бардошту зехниятҳои худ аз Ислом, пояҳои ахлоқӣ, сирати паёмбар (с)-у маъсумин (а) ба таври мустақим ва ё ғайримустақим таориф ва ё тавзеҳот додаанд, ки навъи мафҳуми мудирияти исломӣ аз он истифода мешавад. Бо тавачҷӯх ба ин ки доманаи ин бардоштҳоро таърифҳо (бештар бар меҳвари арзишҳоро пояҳои ахлоқии мактаби Ислом ва сирати пешвоёни дин қарор доштааст), густурда ва аз назари навъи нигоҳ низ гуногун (дар айни наздик ба ҳам будан) аст, ба теъдод аз таърифҳои ироашуда дар мавриди мудирият ишора мешавад.

Афҷаи мудирияти исломиро гуфтори мактаби медонад ва вазифаи мактаб низ аз назари ӯ ироаи роҳест, ки бо мафҳуми адолатҳои созгор аст. (Афҷай, сах. 22)

Ҳамидизода низ мӯтақид аст, ки низоми мудирият дар тафаккури исломӣ аз усули эътиқоди он сарчашма мегирад. Бинобар ин, мудирият бар як маҷмуаи инсонӣ ва дар як созмон дар ростои мудирияти ҷаҳони хилқат аст ва бо ин вижагӣ вай мудириятро ба унвони як биниш матраҳ мекунад ва мудир низ узве аз аъзои офариниш аст, ки бояд ҳамроҳу ҳамоҳанг бо қонунҳои куллии он бошад. Зеро ташкилоте, ки ба вай супурда шудааст, ҳадафаш дар ҷиҳати назми кулли ҷаҳон ва барои пешбурди фаъолиятҳои башарӣ ба манзури дастбӣ ба сатҳи ормонӣ мебошад. (Ҳамидизода, сах. 2)

Аскарӣён мудириятро аз дидгоҳи Ислом дар масири наздикӣ ба Худованд медонад. Ба ин маъно, ки дар ҳамаи сатҳи он зӯҳду тақво пеша мешавад, саъй дар бахшишу иршод фузунӣ меёбад ва ҷалби ризоияти ақсарият бештар мешавад. (Аскарӣён, сах. 52)

Мушаррафи Ҷаводӣ роҷеъ ба мудирияти исломӣ мӯтақид аст, ки ибтидо, меҳвари робита бо Худо ва ҳаракат ба сӯи ӯ, ҳамроҳ бо қодири мутлақ донишгари вай ва шаҳодат ба ягонагӣ, яъне фақат ёриву кӯмак талабидан аз ӯ манзур аст. (Мушаррафи Ҷаводӣ, сах. 11)

«Мудирият дар Ислом» бидуни дар назар гирифтани эътиқод ба маод ва ё дунёи дигар ноқис аст. Дар воқеъ, матлабу масоили мудирият дар Ислом чудо аз дунёи дигари ҳамон мудирияти ғарбӣ аст. (Мушаррафи Ҷаводӣ, сах. 11)

Ҳангоме ки сӯҳбат аз мудирияти исломӣ мешавад, ибтидо манзур идораи умуми ва баҳрабардории саҳеҳ аз неъматҳои илоҳӣ бар асоси эътиқод ба ҷаҳонбинии тавҳидӣ аст. Яъне

куллияи аъмолу рафтори одамон ва ё мудирон бояд дар асоси ҷаҳонбинии тавҳидӣ бошад ва фалсафаи тавҳидӣ зарур меонад, ки аъмоли як мудир дар баробари мувофиқат бо ҷаҳонбинии тавҳидӣ, бо усулу аҳдофи ҷомеаи исломӣ низ мутобиқат дошта бошад. (Мушаррафи Ҷаводӣ, сах. 3) Ҳошимӣ Риковандӣ низ мудирӣ дар Исломо аслан ношӣ аз Қуръону суннати набӣ меонад. (Ҳошимӣ Рикавандӣ, сах. 76)

Аз назари Иброҳимӣ, манзур аз мудирӣ исломӣ он аст, ки дар амалу аҷру ҳадаф адолати иҷтимоиро мадди назар қарор диҳад ва мақсуди ниҳойи он касбу ризоияти Худованд бошад ва хидмат ба халқро навъи ибодат бидонад ва зиндагиву маишати афрод дар ҳамин росто таъмин шавад. (Иброҳимӣ, сах. 28)

Набавӣ пас аз ироаи таорифе аз мудирӣ дар назарияҳои ғарбӣ, мудирӣ исломиро ингуна таъриф кардааст: «Мудирӣ ҳунару илми бақоргирии саҳеҳи афрод ва имконот дар ҷиҳати вусули аҳдофи созмонӣ аст, ба наҳве, ки бо мавозини шарҳ муҳолифат надошта бошад.» (Набавӣ, сах. 33)

Мурури кӯтоҳ бар таърифиҳои ироашуда дар мавриди мудирӣ исломӣ, нишон медиҳад, ки нависандагон бардоштҳои мутафовит ва дар айни ҳол ҳамҷиҳати дар мавриди он доштаанд. Вале ҳамин бардоштҳо низ доманаву ҳадди мудирӣ исломиро ба даст медиҳад.

Воқеан, ба назар мерасад, ки мудирӣ исломӣ бар пояи арзишҳои илоҳии Ислому, заминаҳои таолии инсонро фароҳам меоварад. Ин амр чи дар сатҳи ҷомеа (мудирӣ ва роҳбарӣ дар ҷомеаи исломӣ) ва чи дар сатҳи созмон (мудирӣ ва роҳбарии созмонӣ) ҳақиқат дорад.

Дар айни ҳол, зикри ин нукта низ зарурӣ аст, ки ин амр бо бақоргирии усуле, ки дар мудирӣ аз назари донишмандони ғарбӣ мавриди қарор гирифтааст, муҳолифат надорад.

Ба назари ин ҷониб, мудирӣ аз дидгоҳи соҳибназарони ғарбӣ, воқеан ба қор бурдани маҷмӯае аз фанҳову равишҳои абзорӣ аст, то мудиро созмонро ба аҳдофи тайиншуда бирасонад. Ин амр дар нафси худ чандон бад нест. Дар воқеъ, ҳангоме ки баҳси ҳифзи мақому мартабаи инсон дар созмону ҷомеа матраҳ мешавад ва таолии инсон ва рушди он дар масири илоҳӣ дар ҷои аввал қарор мегирад ва созмони исломӣ ҷои инсон созмони мегирад, вучӯҳи тафовити ду дидгоҳ ба сурати умда падидор мешавад. (Ин баҳс ҷудо аз нияти амал ва низ вазифагари будани мусалмонон, мавридҳое, ки дар дидгоҳи илоҳии ислом аз муҳолисаи муҳиму таъйинкунанда аст, матраҳ мешавад.)

Ба иборати дигар, дар дидгоҳи соҳибназарони ғарбӣ, ки мудирӣ раҳбариро таъриф кардаанд, анҷом додани қору амал ба ҳадафи роҳбару мудир ба василаи одамон созмон матраҳ аст ва дар ин росто, ҳунару тавоноии мудиро роҳбар дар қоргирии ба ҳамаи қобилиятҳои пайравону қорқунон ва ҷиғунагии афзоиши ин тавоноӣ дар қоргирии ин қобилиятҳо нуктаи аслии тавачҷӯҳи соҳибназарони ғарбии улуми мудирӣ аст.

Дар ҳоле ки аз назари Ислому ҷиғунагии қоргирии ба қобилиятҳои пайравон ва расидан ба ҳадаф, рушди маънавии қорқунон ва зарурати онҳо ба сӯи Худованд, аз авомили муҳиму таъйинкунанда аст, ин муқаддам ба расидан ба ҳадаф аст. Дар воқеъ, дар ин рӯйқард мудиро роҳбар танҳо дар қорҷӯбе аз маҳдудиятҳо, ки арзиши илоҳиву исломӣ барои он таъйин шудааст, ҷоиз ба ироаи роҳнамуд ва дастур аст.

Муқоисаи ин ду рӯйқард, ба назари ин ҷониб, нишондиҳандаи ҷойгоҳи бартару қорқунони мудирӣ исломӣ аст, ки ҷудо аз мақулаи ҳадаф, ба ҷиғунагии расидан ба он ва низ таъолии инсонҳои созмон тавачҷӯҳ мекунад ва ин ҷизе беш аз он аст, ки дар мудирӣ ғарбӣ мавриди тавачҷӯҳ қарор доштааст.

Таҳқиқҳои анҷомшуда дар хусуси мудирӣ ва ҳоса роҳбарӣ дар ҷомеаи ғарбӣ нишон медиҳад, ки рӯйқардҳои қадиди роҳбариву мудирӣ ба арзишҳои инсониву ахлоқӣ тавачҷӯҳи рӯзафзуне ёфтааст ва саҳми онро дар афзоиши таъсиргузорӣ, беш аз беш муҳиму таъйинкунанда доништаанд.

Мавридҳое, монанди садоқату ростиӣ, тааҳҳуд, вафодорӣ, тавозӯъ, адолат ва мавридҳое, амсоли он ки дар дидгоҳи Ислому пояҳои асосӣ дар равобити роҳбарону пайравон (дар ҳар сатҳ) ба шумор меравад, ба василаи паёмбар (с) ва сипас имомони маъсум мавриди тавачҷӯҳ қарор гирифта, ба шаклҳои гуногун фарқкунанда (вале дар рости ҳама) тавсия шудаанд, ба тозагӣ мавриди тавачҷӯҳи соҳибназарони улуми мудирӣ дар Ғарб қарор гирифтаанд.

Аз сӯи дигар, дар як марзбандии миёни мудирӣ аз дидгоҳи соҳибназарони ғарбӣ ва мудирӣ исломӣ, он чи ки ба унвони равишҳо, фанҳо, вазифи мудир ва ғайра дар назарияҳои ғарбӣ матраҳ гардидааст, дар мудирӣ аз манзари Ислому низ мавриди тавачҷӯҳ қарор дорад. Воқеан, он вучӯҳе аз ҷанбаҳои рафторӣ, шахсиятӣ, арзишӣ, ормонӣ ва он ҷӣ, ки мавриди тавачҷӯҳи мудирӣ дар ҷомеаҳои ғарбӣ нест ва ё қамтар мавриди тавачҷӯҳ қарор дорад, дар назарияҳои мудирӣ исломӣ мавриди тавачҷӯҳи бештаре қарор дорад ва ин ба он маъни нест,



ки дар мудирият аз назари Ислом барномарезӣ, созмондихӣ, ҳамоҳангӣ, назорат ва ғайра, ки аз вазоифи мудирият маҳсуб мешавад, мавриди тавачҷӯҳ қарор надорад.

Таърихи садри Ислом, ҷангҳо, талошҳои барномарезишудаи паёмбар (с) ва аймаи маъсум (а) нишон медиҳад, ки ин масоил мавриди тавачҷӯҳ қарор доштааст, ҳамчунон ки дар Эрон, Юнон, Миср, Рум, Чини бостонӣ ва соири тамаддунҳои кӯҳан низ мавриди тавачҷӯҳ будааст. Ин ки мавриди мазкур дар ибтидои ин қарн мавриди дастабандиву созмондихии нав қарор гирифтаанд, ба ин маънӣ нест, ки хостгоҳи онҳо низ мунҳасиран кишварҳои ғарбӣ дар қарни бистуму бистуякум ҳастанд.

Абзор, қавонини аввалия ва вазоифи мудир дар ҳар ҷомеау тамаддун дар чорҷӯбахое, ки то ҳудуди зиёде ба ҳам наздик ҳастанд, қобили дастабандӣ аст ва ба ҳеҷ тамаддуну қавме мунҳасир намешавад.

Бо тавачҷӯҳ ба мавриди мазкур, ба назар намерасад мавриде, аз қабилӣ барномарезӣ, созмондихӣ, назорат ва дигару дигар, ки аз вазоифи мудирият ба шумор меравад ва соири усули мавриди тавачҷӯҳ ба мудирияти ғарбӣ, аз назари амалқарду иҷро, бо он чи ки дар мудирияти исломӣ ба иҷро гузошта мешавад, тазод дошта бошад. Нуктаи асли дар ин аст, ки дар мудирияти исломӣ мавридҳои дигар низ ҳамсанги вазоифи мудир ва усули мудирият аҳамият доштааст ва дар мавриде бартариву ҷилваӣ бештаре меёбад. Он чи мусаллам аст, ин аст, ки дар мудирият аз дидгоҳи Ислом, ахлоқу масоили ахлоқӣ аҳамияте беш аз тавлид доранд ва ба ибораи бехтар, дар мартабаи болотаре қарор гирифтаанд. Ин нукта хоса дар шароите, ки тавачҷӯҳ ба масоили ахлоқӣ ва риояти арзишҳои инсонӣ, ки дар назарияҳои рафторгароён низ мавриди таъкид қарор гирифтааст, тавачҷӯҳ ба он раванде суудӣ ёфтааст, дорои аҳамияти вижае аст.

**Пешфарзҳои мудирияти исломӣ.** Дар ин росто, ба далели тоза будани манзаре, ки аз он ба инсону фаъолиятҳои он дар қолаби созмон тавачҷӯҳ мешавад, ниёз ба ироаи назарияҳои мутаносиб бо ин нигоҳ, ба таври комил ҷиддӣ эҳсос мешавад. Дар ин росто тавачҷӯҳ ба фарзҳои зер низ зарур аст:

Ҳар ҷомеае ба мудирият ниёз дорад. Ин мудирият метавонад аз сатҳи идораи ҷомеа ва роҳбарии он то сатҳи созмонҳои давлативу хусусии бузургу кӯчак яксон набошад. Ҷомеаи исломӣ низ монанди ҳар ҷомеаи дигар ниёз ба мудирият дорад. Ҷомеаи исломӣ ҷомеаест, ки дар он арзишҳои илоҳӣ, динӣ ва ахлоқӣ Ислом мавриди тавачҷӯҳ буда, дар он муносиботи расмиву ғайрирасмӣ риоят мешавад.

Мудирият дар ҷомеаи исломӣ метавонад бо мудирияти ҷомеаҳои ғайриисломӣ ба қор гирифта шавад. Ин мудирият, дар айнаи ҳол метавонад бо пояҳои фарҳангӣ, эътиқодӣ, динӣ, таърихӣ ва ғайра омехтагиву бастагӣ дошта бошад.

Рӯйқарди исломии мудирият дар ҷомеаи исломӣ бо ахлоқ, рафтор ва арзишҳои исломӣ омехта мебошад ва ин арзишҳо мудирияти исломиро таҳти таъсир қарор медиҳад.

Ҷомеаи исломӣ ниёз ба навъе аз мудирият дорад, ки бо арзишҳои инсониву динӣ ва заминаҳои ахлоқӣ он пайваस्ताгӣ дошта, ормонҳои исломиро мавриди тавачҷӯҳу иноят қарор диҳад. Мудирият дар ҷомеаҳои ғарбӣ ба арзишҳои инсонӣ дар ҳадди тавачҷӯҳ ба маҳсули мудирият - фоида, афзоиши қудрати рақобат, кайфияти маҳсул, афзоиши саҳми бозор ва ғайра иноят дорад, дар ҳоле ки мудирият бо рӯйқардҳои исломӣ, бартарии арзишҳо ва таолии инсонҳоро ба унвони ҳадаф мавриди тавачҷӯҳ қарор медиҳад. Мурури мухтасаре, бар он чи, ки ба унвони пешфарзҳои мудирияти исломӣ мавриди ишора қарор гирифтааст, ношӣ, аз он чи ки ба унвони равишҳо мавриди тавачҷӯҳи мудир қарор мегирад, нест. Дар ҳар ҳол баррасии таърифҳои мавриди ишора нишон медиҳад, ки:

1. Мудирияти исломӣ аз дидгоҳи муҳаққиқин бар пояи мактаби Ислом будааст ва ба таври комил таҳти таъсири он қарор дорад, ҳамон тавре ки риояти шууноти исломӣ дар ин мудирият аввалин вазифаи мудир маҳсуб мешавад.

2. Дар мудирияти исломӣ тавачҷӯҳ ба низоми арзишии Ислом (ахлоқ, тақво, адолатталабӣ, амонат будани мудирият) ва хифзи он аҳамияти вижае дошта ва дар авлавият қарор дорад.

3. Вазифаи мудир дар мудирияти исломӣ танҳо афзоиши тавлид нест ва тавачҷӯҳ ба инсон, ба унвони ашрафи маҳлуқот (ба он маънӣ, ки Худованд осмонҳову заминро мусаххари ӯ кардааст) ва таолии вай дар увлавияти болотаре аз тавлид қарор дорад.

4. Дар мудирияти исломӣ мудирият ва ҳидояти инсонҳо ба сӯи камол вазифаи асли қаламдод мешавад.

5. Мудирият дар Ислом амонате аст, ки бояд дар ниғаҳдориву расонидани он ба касе, ки аҳамияти онро дорад, диққати вофир ба харҷ дод. Воқеан наметавон ин масъулиятро ба ҳар кас супурд.

6. Созмон дар мудирият маҷмуае аз инсонхост, ки аз тариқи ҳамафзӯӣ, тавоноии онҳо (дар мудирияти исломӣ дар ҷиҳати расидан ба камол қарор доранд) дар хидмати инсон қарор мегирад. Дар ин раҳгузар, дар як арсаи рафтубаргашт, афрод бо кори ҷаҳдфта худӣ созмонро ба натиҷаҳои дилхоҳ мерасонад ва маҷмуи созмон (мудирият ва коркунон) низ аз бозтоби натиҷаҳои кори худ ҳам аз назари маънавӣ ва ҳам аз назари моддӣ баҳраманд мешаванд.

7. Дар мудирияти исломӣ мудир ба унвони намуна матраҳ аст ва ба ҳамин асос низ бояд рафтори худро танзим намояд.

**Мавонеи фарорафии мудирияти исломӣ дар ҷомеа.** Тавре гуфтем, ҷомеаҳои мусалмонӣ ба доштани навъе аз мудирият ниёзманд ҳастанд, ки бо арзишҳо, ормонҳо, эътиқодот, пояҳои диниву ахлоқии онҳо пайвастагӣ дошта бошанд. Бо тавачҷӯх ба ин ки мудирияти исломӣ дар воқеъ рӯйкарде наву тоза дар ҷомеа аст, ба назар мерасад, ки монанди ҳар падидаи наву тоза дар ҷомеа, барои ривож ёфтани он монеаҳои рӯ ба рӯ бошад.

Азҷумла, ин монеаҳо метавон ба мавриди зер ишора кард:

1. Густариш ва нуфузи рӯйкарди ғарбӣ дар ҷомеа, худбохтагии донишмандон, донишҷӯён дар баробари рӯйкарди мудирияти ғарбӣ дар ҳақде, ки ба рӯйкарди исломии мудирият иҷозаи нашъунамо намедихад.

2. Адами ошноии мудирону мардум бо қалибиятҳои мудирияти исломӣ ва безъитқодӣ ба қорбурдӣ қардани он дар қанори шефтагӣ, баҳши умдае аз соҳибназарони заминаҳои мудирият дар ҷомеаҳои монанди Эрон ба макотиби мудирияти ғарбӣ, мудирияти исломӣ низ дар ҷомеаи Эрони исломӣ то ҳудуди зиёде маҷхур ва ноошноу ғариб мондааст ва ин амр мучиб шудааст, ки ҷирагии назарияҳои мудирияти ғарбӣ густурдагӣ ва умқи бештаре биебад. Ин амр алорағми вучуди манбаъҳои ғанӣ, қобили тавачҷӯхи назарӣ дар мавриди мудирият дар ҷомеаи исломӣ аст, ки ба баракати солҳои пурбори садри Ислом ва солҳои пас аз он ба марҳалаи зуҳур расидааст.

3. Адами эҷоди таҳхис миёни ғанҳои мудириятӣ ва рӯйкардҳои инсонӣ дар мудирият (мудирияти ғарбӣ, ғанҳои мудириятӣ аст, ки то ҳудуди зиёде қобилияти иҷро дар мудирияти исломиро низ дорад).

4. Набуди таърифу меъёр ва соҳаи мушаххасе аз мудирияти исломӣ.

5. Набуд ва ё маҳдудияти заминаҳои назарӣ дар мавриди мудирияти исломӣ дар сатҳи созмон.

6. Вучуди ибҳом дар маъноу мафҳуми мудирияти исломӣ.

7. Набуди нигоҳе қорбурдӣ ба гуфтори мудирияти исломӣ ва истифода аз он дар сатҳи созмон.

8. Бетаваҷҷӯхӣ ба анҷоми таҳқиқоти мутафовут дар хусуси мудирияти исломӣ.

9. Монеаҳои равонии пазириши дидгоҳҳои тоза.

**Роҳҳои бурунрафта аз монеаву мушкилоти фаророҳи мудирияти исломӣ:** 1. Ислоҳи робитаи худ ва Худо. Аз муҳимтарин ҳадафҳои мудирияти исломӣ, ба назари ин ҷониб, эҷоди муҳит ва бистари лозим барои рушду такомули нерӯҳои созмон аст ва ин қорбидуни тавачҷӯх ба рисолати мудир дар ҷомеаи исломӣ, ки ҳамано раҳбарӣ ва эҷоди робитаи мурид бо пайравону қоркунон аст, имқонпазир нест.

2. Худбоварӣ.

3. Ироаи таорифи мушаххас ва баёни дақиқтари ҳақду марзҳои мудирияти исломӣ.

4. Анҷом ва ироаи таҳқиқҳои бештар дар хусуси мудирияти исломӣ дар сатҳи созмон.

Нуқтаи поёни ин аст, ки мудирияти исломӣ воқиди хусусиятҳо ва вижагиҳои аст, ки метавонад дар муваффақияти созмонҳо нақши асосиро ифо намояд. Ин вижагиҳо дар батни дастурҳо, тавсияҳо, назарҳо ва шеваҳои ба қор гирифта шуда, тавассути пешвоёни дин ҳузури вучуди айни доштааст, вале барои истифода аз он дар сатҳи созмонӣ ва қорбурдӣ қардани онҳо дар созмонҳо ниёз ба кори пешгомона ва дур аз ҳаросу худқамбинии соҳибназарону олимони мудирият ва таҳқиқи пажӯҳиши пайваста дар ин ҷиҳат дорад. Умед аст, ки бо афзоиши пажӯҳишҳои марбут ба мудирияти исломӣ дар марказҳои илмӣ, пажӯҳишӣ ва таҳқиқотӣ шохиди бурузу шуқуфои қобилиятҳои мудирияти исломӣ, ки реша дар мактаби ҳаётбахши Ислом дорад, бошем.

## АДАБИЁТ

1. Афҷай Саидалии Акбар. Мудирияти исломӣ. – Теҳрон, 1369.
2. Тақавии Домғонӣ Саидризо. Нигарише бар мудирияти исломӣ. – Теҳрон, 1378.
3. Дилшоди Теҳронии Мустафо. Сирати набавӣ (Мангика амалӣ) – Теҳрон, 1373.
4. Тайиб Маҳдӣ. Мудирияти исломӣ. – Теҳрон, 1379.
5. Аскарӣён Мустафо. Мудирияти исломӣ. – Теҳрон, 1370.

6. Кубодии Исмоил. Усулва мабонии мудирияти исломӣ – Қум. 1378
7. Мушарраф Чаводии Мухаммадхусайн. Усулва мутуни мудирият дар Ислом. - Ҳамадон. 1378.
8. Набавӣ Мухаммадхасан. Мудирияти исломӣ. – Қум. 1372.
9. Хошимӣ Рақовандӣ Саидмучтабо. Раҳбарӣ ва мудирияти равобити инсонӣ ва созмонӣ. – Техрон. 1378.
10. Ҳамидизода Мухаммадризо. Баёни нақши пешбинӣ ва ояндашинохӣ дар низоми мудирияти исломӣ. – Техрон. 1378.
11. Зандия Абдулло. Фарзияҳои дар қаламрави мудирияти исломӣ. – Техрон. 1375.

#### **ТРУДНОСТИ И ПРЕПЯТСТВИЯ ПЕРЕД ИСЛАМСКИМ МЕНЕДЖМЕНТОМ В ИРАНСКОМ ОБЩЕСТВЕ И ПУТИ ИХ ПРЕОДОЛЕНИЯ**

В данной статье автором подвергнуто изучению и рассмотрению определение исламского менеджмента с точки зрения некоторых ученых-экономистов. Также указано на различия между западным и исламским менеджментом. С точки зрения автора исламский менеджмент стоит на более высоком уровне, чем западный менеджмент, так как в нём основной акцент делается на человеческий фактор.

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:** менеджмент, исламский менеджмент, западный менеджмент, различия, человеческий фактор.

#### **44. DIFFICULTIES AND OBSTACLES BEFORE ISLAMIC MANAGEMENT IN THE IRANIAN SOCIETY AND THE WAY OF THEIR OVERCOMING**

In given article the author subjects studying and consideration definition of Islamic management from the point of view of some scientists-economists. Also it is specified in distinctions between the western and Islamic management. From the point of view of the author Islamic management costs at higher level, than the western management as in it the basic accent becomes on the human factor.

**KEY WORDS:** management, Islamic management, the western management, distinctions, the human factor.

**СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ:** *Абуали Махдизода Ори* – соискатель ТГПУ им. Садриддина Айни

## МУНДАРИЧА - СОДЕРЖАНИЕ

КОМПЛЕКСНЫЙ МЕХАНИЗМ ГОСУДАРСТВЕННОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА НЕФОРМАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>Ш.Б.Джонмамадов</i> .....	3
ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ РИСКОВ В СФЕРЕ ТОРГОВЛИ <i>М.Н.Шарипова, У.К. Саломова</i> .....	10
ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СНИЖЕНИЯ КОРРУПЦИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>Ю.И.Гинтер</i> .....	14
КОРРУПЦИЯ СДЕРЖИВАЮЩИЙ ФАКТОР ИНВЕСТИЦИЙ В НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ <i>Р.Б. Бердиев</i> .....	17
РОЛЬ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>Х.Х.Хабибуллоев,</i> <i>Б.Т.Камолидинов</i> .....	21
ПРОБЛЕМЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>Ш.С. Азизов</i> .....	25
ВОЗМОЖНОСТИ АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ЗАНЯТОСТИ В СЕЛЬСКОЙ МЕСТНОСТИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ <i>Х. А. Авзалов, М.И.Каримов,</i> <i>А.Нуралиев</i> .....	29
ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАНЯТОСТИ В ЭКОНОМИКЕ РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>А. Абдугаффаров, Д.</i> <i>Сайдуллаева</i> .....	34
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ВНЕШНИЙ ДОЛГ – ОСНОВНОЙ ИСТОЧНИК ИНВЕСТИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ <i>Р.Б.</i> <i>Бердиев</i> .....	38
УНСУРҶОИ ТАРКИБИИ ФАЪОЛИЯТИ ИНВЕСТИТСИОНӢ ВА ТАЪСИРИ ОНҶО БА ФАЪОЛГАРДИИ САРМОГУЗОРИҶОИ КОРХОНАҶО <i>М.О.</i> <i>Содиқова</i> .....	43
ЭФФЕКТИВНОЕ ЭНЕРГООБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>З.Ш. Юлдашев</i> .....	48
СТАНОВЛЕНИЕ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ И ПРОБЛЕМЫ ВОСПРОИЗВОДСТВА ОСНОВНЫХ ФОНДОВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ ТАДЖИКИСТАНА <i>К.</i> <i>Сайфуров</i> .....	51

НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА В ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ <i>А.Х. Катаев, А.З.Исаев</i> .....	57
ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ <i>И. Р.Пулатова</i> .....	60
ТЕОРИИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ <i>А. Абдугафаров, М. Насыржанова</i> .....	65
ТАМОЖЕННЫЕ РЕЖИМЫ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА <i>Н. М. Джалолов</i> .....	68
ВЫРАБОТКА НАУЧНЫХ МЕТОДОВ РЕФОРМИРОВАНИЯ И ДЕЙСТВЕННЫХ РЫЧАГОВ ЭФФЕКТИВНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ <i>Ш.Т. Одинаев, Р. М. Пираков, Н. М. Собиров, С. Ш. Расулова</i> .....	73
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН В ПЕРЕХОДНОМ ПЕРИОДЕ <i>Ф. А. Каюмова</i> .....	80
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ <i>Дж. М. Салимов</i> .....	82
ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В УПРАВЛЕНИИ ПРОДАЖАМИ В АВИААГЕНТСТВАХ <i>Б.Т. Нурова</i> .....	86
МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ОЦЕНКИ РАЗВИТИЯ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ РЕГИОНОВ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>Ш.И. Файзуллаева</i> .....	89
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ <i>К.Х. Барфиев</i> .....	95
ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНЫЙ МЕХАНИЗМ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ ТАДЖИКИСТАНА <i>И.Р. Иброхимов</i> .....	97
ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И ФУНКЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА <i>Д.С. Мухсинов, Н.Х.Мирзоев</i> .....	102

РАЗВИТИЕ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ И РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА ТРУДА В ТАДЖИКИСТАНЕ <i>Д. Набиева</i> .....	107
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ И МЕХАНИЗМ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИБЫЛИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ <i>Ш.Т. Одинаев, М.Н. Хусайнов, Н.Т. Хусайнов</i> .....	112
ПРОБЛЕМЫ ИЗУЧЕНИЯ БЕДНОСТИ В ОБЩЕСТВЕ: ИСТОРИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ <i>А.К.Норов, С.С.Джаборов</i> .....	116
МИРОВОЙ ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА БАНКОВСКУЮ СИСТЕМУ <i>М. А. Комилова</i> .....	121
МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ <i>М.У. Бобоев</i> .....	124
НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>Р.К. Раджабов, Ф.И. Гадоев</i> .....	130
СИСТЕМА КРИТЕРИЕВ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ХЛОПКОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ <i>А.Х. Каландаров, Х.Г. Рузибоев, Дж.Д. Идимадов</i> .....	134
ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>О.Н. Рахимов</i> .....	140
МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ АГРАРНОГО РЫНКА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ <i>Р.Б. Шерматов</i> .....	144
КОРРЕЛЯЦИОННО-РЕГРЕССИОННЫЙ АНАЛИЗ МОНЕТАРНЫХ И НЕМОНЕТАРНЫХ ФАКТОРОВ ИНФЛЯЦИИ В ЭКОНОМИКЕ ТАДЖИКИСТАНА <i>А.Д. Давлятов</i> .....	148
ТРАНСГРАНИЧНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ВОДОСНАБЖЕНИЯ В СТРАНАХ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ <i>С.С. Саидов</i> .....	154
ТЕОРИЯ И МЕТОДОЛОГИЯ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ <i>И.Р. Иброхимов</i> .....	161
МИКРОСТРАХОВАНИЕ – ПЕРСПЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ДЛЯ МИКРОФИНАНСОВОГО СЕКТОРА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>У.С. Хикматов</i> .....	167

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА, ОСНОВАННАЯ НА ВНЕДРЕНИИ СОВРЕМЕННЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ <i>З.Ф. Рахмонов</i> .....	171
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ОСНОВЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ РЫНКА ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>О.К. Сангинов, Ш.О. Саидмуродова, И.А. Амонуллоев</i> .....	177
ОРГАНИЗАЦИОННО-УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ <i>А.Х. Катаев, А.Х. Каландаров, Х.Г. Рузибоев, Дж.Д. Идимадов, М.Х. Сафаров</i> .....	182
МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА И ФОРМИРОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СТРУКТУРЫ ТАМОЖЕННОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>Ф.И.Гадоев, Н.Р. Раджабова</i> .....	187
ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ И АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКИХ УГРОЗ ВОСПРОИЗВОДСТВА НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>А.К. Комилов</i> .....	192
ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ <i>И.Р. Иброхимов, И.С. Хоркашов</i> .....	198
ПРЕДПРИЯТИЯ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ КАК ОБЪЕКТ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ <i>П.Дж. Орзуев</i> .....	204
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН: ПРОБЛЕМЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ В ПЕРЕХОДНЫЙ ПЕРИОД ЭКОНОМИКИ <i>Ш.Сабуров</i> .....	208
НАЦИОНАЛЬНЫЕ ИНТЕРЕСЫ БЕЗОПАСНОСТИ ВНУТРЕННЕГО РЫНКА ПРОДОВОЛЬСТВИЯ <i>Н.С. Каримова</i> .....	211
СИСТЕМА СТАТИСТИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ <i>М. Эргашева, Х.С. Бохирова, К.Х. Барфиев</i> .....	215
АНАЛИЗ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛЕЙ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА ТАДЖИКИСТАНА В АСПЕКТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ <i>Ш.С. Аброров</i> .....	218
РЕФОРМА В ОТНОШЕНИЯХ СОБСТВЕННОСТИ – КАК ОСНОВА ФОРМИРОВАНИЯ ФОРМ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА <i>З.Т. Юсупджонов</i> .....	222

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕСТНОГО СЫРЬЯ В ЦВЕТНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ ТАДЖИКИСТАНА <i>Ш.Ш. Шоякубов</i> .....	227
К ВОПРОСУ О СПЕЦИФИКЕ РЫНКА ТРУДА В ТРАНЗИТИВНОЙ ЭКОНОМИКЕ <i>Д.Б. Кадыров, И.А. Ашмаров</i> .....	231
СТРАТЕГИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НЕФТЕГАЗОВЫХ РЕСУРСОВ ТАДЖИКИСТАНА <i>Х. Шомаматов</i> .....	236
ИНСТИТУЦИОНАЛИЗАЦИЯ НЕФОРМАЛЬНОЙ ЗАНЯТОСТИ КАК ПРОЦЕСС <i>С.С. Мирзоев, С. Бекова</i> .....	240
ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК В СИСТЕМЕ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ <i>З.А. Рахимов, Б.С. Тагаев, Ш. Дж. Джураев</i> .....	243
МЕХАНИЗМ РЕГУЛИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ПРОДУКЦИИ ЖИВОТНОВОДСТВА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>И.А. Маликов, М. Музаффарова, У.Ш. Шаропов</i> .....	247
БЮДЖЕТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ СФЕРЫ ОБРАЗОВАНИЯ <i>Г.А. Ходжабекова</i> .....	252
К ВОПРОСУ ФОРМИРОВАНИЯ ПОТРЕБНОСТЕЙ И СПРОСА НА ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ <i>Умархон Абдурахмонов</i> .....	255
НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>А. Комилов</i> .....	257
ПРОБЛЕМЫ УЧЁТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ В КОВРОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ИСЛАМСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ИРАН <i>Лоджварди Саидали Махмуд</i> .....	260
ОСОБЕННОСТИ СТАНОВЛЕНИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>И.А. Маликов У.Ш. Шаропов, З. Раджабов</i> .....	265
ОБЩИЕ, ОСОБЕННЫЕ И ЕДИНИЧНЫЕ УСЛОВИЯ РАЗВИТИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО РЫНКА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>Б.Ф. Мираватова</i> .....	270
ПЛАТА ЗА ВОДНЫЕ РЕСУРСЫ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ УСЛУГ <i>Ш.Т. Одинаев</i> .....	276



<b>ОСОБЕННОСТИ РЕФОРМИРОВАНИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН</b> <i>Х.И. Муминов, С.М. Гойбназаров, З.Ш. Холмирзоев, Э. Достиев</i> .....	279
<b>ДИНАМИЗМ - ХАРАКТЕРНАЯ ЧЕРТА ЭКОНОМИКИ ТАДЖИКИСТАНА</b> <i>Д.У. Ураков, Дж.У. Уракова</i> .....	283
<b>ОПЫТ РЯДА СТРАН ПО ПРИВАТИЗАЦИИ ТРАНСПОРТА</b> <i>Шабнам Шокир</i> .....	286
<b>ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЩЕСТВО И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ИСЛАМСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ИРАН</b> <i>Фараджуллах Ахмади</i> .....	289
<b>ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ СОСТОЯНИЯ ЖИВОТНОВОД- ЧЕСКОГО ПОДКОМПЛЕКСА И ПУТИ ЕЕ РЕФОРМИРОВАНИЯ</b> <i>С.П. Накимов</i> .....	294
<b>ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕ- СТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ В АГРОПРОМЫШЛЕННЫХ ФИРМАХ ИРАНА</b> <i>Мухаммад Асади Рекобдор Кулон</i> .....	299
<b>ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ- СТВА И РЫНОЧНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН</b> <i>Ш. Сабуров</i> .....	301
<b>ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ СЕКТОРА «ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА» В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ</b> <i>Дж.У. Урунбоев</i> .....	305
<b>РАЗУМНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЕСТЕСТВЕННЫХ КОРМОВЫХ УГОДИЙ - ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЖИВОТНОВОДСТВА</b> <i>Б. Мирзоев</i> .....	307
<b>АРЗЁБИИ ҚОЗИБАҶОИ САНЪАТИ ТУРИЗМИ ЭРОН</b> <i>Ғуломҳасани Ҳайдарӣ</i> .....	311
<b>ОЗОДСОЗӢ ВА ХУСУСИСОЗӢ ДАР БАҲШИ ЭНЕРЖӢ</b> <i>Сайидҷамоли Ҳошими Деҳқурдӣ</i> .....	315
<b>КОРБУРДИ МОДЕЛИ ҚОЗИБА ДАР ЭҶОДИ ЯҚПОРЧАГИИ ИҚТИСОДӢ МИЁНИ КИШВАРҶО</b> <i>Амирризо Сурӣ</i> .....	321
<b>ВАЗӢЯТИ ҲОЗИРАИ САНОАТИ ХУДРАВСОЗИИ ЭРОН</b> <i>Фарҳоди Қандаҳорӣ</i> .....	323
<b>МАФҲУМҶОИ АСОСИИ МУДИРИЯТИ СТРАТЕГӢ</b>	

<i>Аҳмад</i>	330
<i>Гударзӣ</i> .....	
<b>ФАРОЯНДИ РОХАНДОЗӢ ВА ТАРҲИ КАСБ ВА КОРИ КОРОФАРИНОНА ВА МАҲОРАТҶОИ МАВРИДИ НИЁЗИ КОРОФАРИНОН</b>	
<i>Хасани</i>	335
<i>Фаридун</i> .....	
<b>БИМАИ УМР ВА РОҶҶОИ ИТТИЛОЪРАСОНӢ БА БИМАГУЗОРОН</b>	
<i>Исмоили Гурҷӣ</i>	339
<i>Бандпей</i> .....	
<b>ТАЪСИРИ СИСТЕМАИ МУДИРИЯТИ ФАРОГИР ДАР ИҚТИСОДИ МУДИРИЯТИ СОЗМОНҶО</b>	
<i>Носир</i>	343
<i>Содиқифард</i> .....	
<b>НАҚШИ ТАСҶИЛОТИ БОНКӢ ДАР САРМОЯГУЗОРӢИ ХУСУСИИ БАҲШИ САНЪАТИИ (САНОАТИ) ЭРОН</b>	
<i>Мӯсо Ибни Қосими Беша</i> .....	346
<b>БАРРАСИИ АСАРОТИ ИЛҶОҚИ ЭРОН БА СОЗМОНИ ТИҶОРАТИ ҶАҶОНӢ WTO БАР МАҲСУЛИ ГАНДУМ</b>	
<i>Рамазоналии Нодирӣ</i>	350
<i>Мойвон</i> .....	
<b>ГЕОГРАФИЯИ ТУРИЗМИ ФАРҶАНГӢ ВА ШИКАСТИ МАҲДУДИЯТҶОИ ФАРҶАНГӢ</b>	
<i>Мусавинур</i>	353
<i>Саидали</i> .....	
<b>БАРРАСИИ НАҚШИ СИСТЕМАҶОИ ИТТИЛООТИИ БОЗОРӢБӢ(MIS) ДАР САНЪАТИ ХУДРӢИ ЭРОН</b>	
<i>Амир Калонтар</i>	357
<i>Меҳрҷердӣ</i> .....	
<b>НАҚШИ ШОИСТАГИҶО ДАР ТАВСИАИ МАНОБЕИ ИНСОНӢ</b>	
<i>Ҷамшеди</i>	363
<i>Киёнифар</i> .....	
<b>СИСТЕМАҶОИ КИШОВАРЗИИ КИШВАРҶОИ ШАРҚӢ</b>	
<i>Рамазоналии Нодирӣ Мойвон</i> .....	368
<b>БАРРАСИИ РОБИТАИ БАӢНИ ТАҶӢИРОТИ САРМОЯ ДАР ГАРДИШ ВА ТАҶӢИРОТИ ДОРОИҶОИ СОБИТ ВА БОЗДАИ ДОРОИҶОИ ШИРКАТҶОИ ПАЗИРУФТАШУДА ДАР БУРҶИ АВРОҚИ БАҶОДОРНИ ТЕҶРОН</b>	
<i>Исо Ҷайдарӣ, Алиризо</i>	374
<i>Замонпур</i> .....	
<b>ҶОЙГОҶИ ИҚТИСОД ДАР НИЗОМИ ҶАҶОНӢ</b>	
<i>Юсуф Аҳмадии Қосимободи</i>	380
<i>Суфло</i> .....	
<b>ФАРҶАНГИ КОРИ ТИМӢ ДАР СОЗМОНҶО</b>	
<i>Дониёр</i>	382
<i>Ҷовидӣ</i> .....	

АҲАМИЯТИ НИЁЗСАНЧИИ ОМУЗИШИ ДАР СОЗМОНҲО	
<i>Сайидмӯҳсини</i>	388
<i>Миршарифӣ</i> .....	
МАВОНЕЪ ВА МУШКИЛОТИ ПЕШОРӮИ МУДИРИЯТИ ИСЛОМӢ	
ДАР ҶОМЕАИ ЭРОН ВА РОҲҶОИ БУРУНРАФТ АЗ ОН	
<i>Абӯалӣ Маҳдизода</i>	391
<i>Орӣ</i> .....	
<i>МУНДАРИҶА</i> .....	396

К СВЕДЕНИЮ АВТОРОВ

В научном журнале «Вестник Таджикского национального университета» печатаются статьи, содержащие результаты научных исследований по естественным, гуманитарным и экономическим наукам.

При направлении статьи в редколлегию авторам необходимо соблюдать следующие правила:

1. Размер статьи не должен превышать 10 страниц компьютерного текста, включая текст, таблицы, библиографию, рисунки и тексты аннотаций на русском и английском языках.

2. Статья должна быть подготовлена в системе Microsoft Word. Одновременно с распечаткой статьи сдается электронная версия статьи. Рукопись должна быть отпечатана на компьютере (гарнитура Times New Roman Tj 14, формат А4, интервал одинарный, поля: верхнее - 3см, нижнее – 2,5см, левое – 3см, правое – 2см; ), все листы статьи должны быть пронумерованы.

Сверху страницы по центру листа указывается название статьи, ниже через один интервал инициалы и фамилии автора (авторов). Ниже название организации, адрес, e-mail. Далее через строку следует основной текст. В конце статьи приводятся ключевые слова на русском и английском языках (до 10 слов).

Ссылки на цитируемую литературу даются в квадратных скобках, например [1]. Список литературы приводится общим списком после ключевых слов (под заголовком «литература») в порядке упоминания в тексте.

3. К статье прилагается резюме на русском и английском языках с указанием названия статьи. Текст резюме приводится в конце статьи после списка использованной литературы.

4. Научные статьи, представленные в редакцию журнала, должны иметь направление учреждения, экспертное заключение и отзыв специалистов о возможности опубликования.

5. Плата за опубликование рукописей аспирантов не взимается.

Редколлегия оставляет за собой право производить сокращения и редакционные изменения статьи. Статьи, не отвечающие настоящим правилам, редколлегией не принимаются.

Масъули чоп: **М. Ибодова**  
Мухаррирон: **И. Ҳакимова, М. Муродов**  
Хуруфчини компютерӣ: **Д. Назарова**

Ответственный редактор: **М. Ибодова**  
Редакторы: **И. Хакимова, М. Муродов**  
Компьютерный набор: **Д. Назарова**

ДМТ, ш. Душанбе, хиёбони Рӯдакӣ, 17, бинои асосӣ, утоқи 37  
ТНУ, г. Душанбе, проспект Рудаки, 17, главный корпус, каб. 37  
Тел: **227-74-41** E-mail: **vestnik - tnu@mail.ru**  
Сайт ТНУ: **www.tgnu.tarena.tj**

Ба чоп 22. 10. 2010 тахвил шуд. Қоғаз аз чопи офсет.  
Андозаи 60x84 1/8. Теъдод 500 нусха.